

МОЛОДОЙ

ISSN 2072-0297

Учёный

международный научный журнал



16+

1
2016
Часть V

ISSN 2072-0297

Молодой учёный

Международный научный журнал

Выходит два раза в месяц

№ 1 (105) / 2016

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Члены редакционной коллегии:

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Жураев Хусниддин Олтинбоевич, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогоорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <http://www.moluch.ru/>.

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый».

Тираж 500 экз. Дата выхода в свет: 01.02.2016. Цена свободная.

Материалы публикуются в авторской редакции. Все права защищены.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25. 25.

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г.

Журнал входит в систему РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) на платформе elibrary.ru.

Журнал включен в международный каталог периодических изданий «Ulrich's Periodicals Directory».

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)

Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)

Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)

Бидова Бэла Бертовна, доктор юридических наук, доцент (Россия)

Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)

Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)

Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)

Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)

Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)

Демидов Алексей Александрович, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)

Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)

Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)

Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)

Кадыров Кутлуг-Бек Бекмурадович, кандидат педагогических наук, заместитель директора (Узбекистан)

Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)

Колпак Евгений Петрович, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)

Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)

Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)

Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)

Рахматуллин Рафаэль Юсупович, доктор философских наук, профессор (Россия)

Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)

Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Узаков Гулом Норбоевич, кандидат технических наук, доцент (Узбекистан)

Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)

Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)

Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Галина Анатольевна

Ответственный редактор: Осянина Екатерина Игоревна

Художник: Шишков Евгений Анатольевич

Верстка: Бурьянов Павел Яковлевич, Голубцов Максим Владимирович

На обложке изображен Владимир Григорьевич Шухов (1853–1939) — русский инженер, архитектор, изобретатель, учёный.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

- Петухов Р. Н.**
Применение стандартов AS 9100 и ГОСТ Р EN 9100–2011 для управления проектами 453
- Петухов Р. Н.**
Обеспечение безопасности на промышленных предприятиях 455
- Петухов Р. Н.**
Структурный анализ процессов управления информационными технологиями и обслуживания электронно-вычислительного оборудования на предприятии целлюлозно-бумажной промышленности 458
- Пожидаева Н. А., Праведникова Е. Ю.**
Инновационная модернизация птицеводства как приоритетное направление развития АПК в условиях открытой экономики 461
- Пономарёв Н. Е.**
Морская логистика и особенности морских перевозок 464
- Протопопов А. В.**
Механизмы оптимизации расходной части бюджета Республики Саха (Якутия) 466
- Рыбин Д. А.**
Анализ современных логистических систем сбора и распределения грузов 469
- Савостьянова Я. В., Селезнева А. А.**
Обеспечение продовольственной безопасности России в условиях продления санкций 471
- Садакова А. О.**
Особенности и проблемы Люберецкого района Московской области и пути их преодоления ... 474
- Сайбель Я. В., Климин С. А.**
Проблемы и перспективы финансирования спортивных клубов в России 478
- Салов В. О.**
Построение эконометрических моделей для анализа эффективности инвестиций в основной капитал (региональный аспект) 480
- Свидина А. И.**
Влияние санкционного давления на социально-экономическое развитие регионов России 491
- Солдатова М. В.**
Анализ состояния перевозок опасных грузов автомобильным транспортом 497
- Сургунд В. Р.**
Развитие методов управления рисками в пенсионных фондах 499
- Тарасова В. Ф., Ракова И. М.**
Региональные аспекты налогообложения имущества хозяйствующих субъектов на примере Белгородской области 504
- Тисецкая Н. М.**
Деятельность ОАО «БПС–Сбербанк» по организации комплексного обслуживания субъектов малого и среднего бизнеса 508
- Федоров В. А.**
Анализ «рассеянных знаний» об условиях экономической эффективности систем городского транспорта общего пользования. Исторический ракурс 510
- Хаджаев Х. С., Рахимов А. М.**
Процессы глобализации в экономическом развитии 515
- Хаджаев Х. С., Шермухамедов Б. У.**
Частный сектор в экономике некоторых азиатских стран 517
- Целютина Т. В., Севрюкова Р. А.**
Проблемное поле выбора оптимальных условий и методов мотивации профессиональной деятельности педагогических работников 520
- Шейхаметова Э. Н., Джаферова Л. Р.**
Значение аренды 522
- Шорохова И. В.**
Анализ российских банков из различных классификационных групп в области оценки вероятности банкротства на основе коэффициентного метода 528

Шорохова И. В.
Банкротство кредитных организаций: сущность, причины, факторы..... 532

Янглеева А. Ф.
Бухгалтерский учёт наличных денежных средств..... 536

ПОЛИТОЛОГИЯ

Вагапова Ю. Ж.
Европейский кризис: выбрать выход с наименьшими потерями..... 539

Давыдов В. Л., Сохлаков В. В.
Взаимоотношения между Индией и Китаем.... 541

Евдокимов Е. В., Элембаев И. Х.
Основные аспекты и распределение ролей при формировании внешней политики Китая на современном этапе 543

Мехдиев Б. М.
Политико-правовые основы использования военной силы РФ в мирное и военное время ... 551

Мещеряков И. В.
Государственная информационная политика как элемент системы национальной безопасности 553

Сакунов М. Е., Кондауров Я. А.
Миграционный кризис в Европе в современных условиях..... 556

Ширяков Д. В., Васильева Т. А.
Влияние социально-экономического кризиса 2014–2015 года на выборы в Государственную Думу РФ в 2016 году 559

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Применение стандартов AS 9100 и ГОСТ Р EN 9100–2011 для управления проектами

Петухов Роман Николаевич, магистрант;

Пермский национальный исследовательский политехнический университет

Отрасли промышленности, такие как авиационная, космическая и оборонная являются наукоемкими и специфичными отраслями с высокими рисками, связанными с качеством производимой продукции. В целях снижения таких рисков в организациях, осуществляющих проектирование, разработку и производство, авиационной, космической и оборонной продукции, Международной группой по качеству в авиакосмической отрасли (IAQG), был разработан, стандарт AS 9100 «Системы менеджмента качества. Требования к авиационным, космическим и оборонным организациям». Этот стандарт является одним из инструментов создания эффективной системы менеджмента качества на предприятии оборонно-промышленного комплекса, обеспечивающей стабильность качества выпускаемой продукции. Причиной разработки специального стандарта послужило то, что в авиации и аэронавтике существуют серьезные риски и эти отрасли достаточно специфичны. Поскольку ISO 9001 не в полном объеме обеспечивал качество и безопасность деятельности из-за специфики данной отрасли [1].

Стандарт AS 9100 акцентирует свое внимание на таких вопросах, как реализация проектного менеджмента и процессного подхода, анализ и идентификация рисков, менеджмент конфигурации и удовлетворенность потребителей и включает в себя ряд дополнительных требований, специфичных для аэрокосмической отрасли, которые позволяют уделять наибольшее внимание прямому воздействию на безопасность и надежность продукции.

Требования AS 9100/ AS 9110/ AS 9120 позволяют уделять наибольшее внимание прямому воздействию на безопасность и надежность продукции на всем жизненном цикле.

Следующие требования наибольшим образом влияют на безопасность при производстве, эксплуатации, обслуживании, ремонта, монтажа изделий авиационной техники, а также на обеспечение безопасности полетов:

1. «Управление проектом» — обеспечивает дополнительный фокус на предварительном планировании

и управлении проектными планами в течение реализации продукта.

2. «Управление рисками» — обеспечивает дополнительное внимание на риски, связанные с процессом производства продукции.

3. «Управление конфигурацией» — обеспечивает управление конфигурацией на всех этапах жизненного цикла продукции, чтобы гарантировать контроль над функциональностью и физическими характеристиками продукции;

4. «Управление передачей работ» — гарантирует возможность передачи работы в любое время во время реализации продукта.

5. «Проектирование и разработка» — гарантирует, что проектные организации обладают стабильным процессом проектирования, чтобы обеспечить безопасность и надежность, требуемую в аэрокосмической отрасли;

6. «Испытания для верификации и валидации проекта и разработки» — гарантирует планирование и управляемость испытаний, а также возможность анализа и документальное оформление их результатов.

7. «Закупки» — обеспечивает соответствующий контроль и управление организациями во всей цепочки поставок;

8. «Изготовление продукции» — обеспечивает, чтобы на каждом этапе изготовления продукции, от планирования до отгрузки, непрерывно контролировалось соответствие продукции установленным требованиям;

9. «Верификация производственного процесса» — обеспечивает проверку процессов производства, документации и инструментов;

10. «Управление изменениями производственного процесса» — гарантирует документальное оформление изменений и оценку результатов этих изменений;

11. «Контроль производственного оборудования, инструмента и программного обеспечения» — гарантирует, что все оборудование, инструменты и ПО, используемые для мониторинга продукции, должны пройти валидацию, до их использования и содержаться в исправности;

12. «Обслуживание после поставки» — обеспечивает сбор и анализ данных об оборудовании, отчетность об обнаружении проблем с оборудованием, управление технической документацией, контроль и использование ремонтных схем.

13. «Мониторинг и измерение продукции» — определяют требования к валидации продукции перед отгрузкой;

14. «Ориентация на потребителя» — обеспечивает оценку соответствия продукции и своевременности ее поставок, а также принятие соответствующих действий, если запланированные результаты не достигнуты. [2].

Новый стандарт AS 9100 регламентирует управление по ключевым характеристикам как производственных процессов, так и процессов управления всем проектом.

Таким образом, AS 9100 определяет требования, предъявляемые к качеству в аэрокосмической индустрии, включая гражданскую авиацию, коммерческую авиацию и оборону.

В Европе действует стандарт EN 9100 — это его аналог, в Японии JISQ 9100, в Российской Федерации разработан национальный стандарт ГОСТ Р EN 9100—2011 «Системы менеджмента качества организаций авиационной, космической и оборонных отраслей промышленности. Требования», идентичный европейскому региональному стандарту EN 9100:2009.

По статистике на 2015 год более 70 предприятий в России сертифицированы по стандарту ГОСТ Р EN 9100—2011. Одним из преимуществ внедрения стандарта ГОСТ Р EN 9100—2011 для совершенствования СМК является то, что его использование направлено на выравнивание подходов к менеджменту качества в отечественных организациях оборонного комплекса РФ и аналогичных зарубежных организациях. Кроме того, его применение может значительно сократить затраты при сертификации усовершенствованной СМК.

Стандарт направлен на применение процессного подхода при разработке, внедрении и улучшении результативности системы менеджмента качества применительно к продукции оборонно-промышленного комплекса с целью повышения удовлетворенности заказчиков (потребителей) путем выполнения их требований.

Применение стандарта должно привести к улучшению качества, уменьшению сроков и стоимости выполнения работ, сокращению или исключению специфических для организаций требований к системам менеджмента качества, а также к более широкому применению положительного опыта в этой области.

В частности, стандарт ГОСТ Р EN 9100—2011 устанавливает дополнительные требования к управлению проектом, говоря о том, что «Соответственно особенностям организации и продукции организация должна планировать и управлять созданием продукции четким и контролируемым способом для того, чтобы отвечать требованиям с приемлемым уровнем риска в рамках действующих

ресурсных и временных ограничений» [3]. Любой проект в области оборонно-промышленного комплекса имеет ограничения в виде установленных требований, необходимых сроков, ресурсов и бюджета.

Входными данными проекта являются установление, согласование и формализация контрактных требований между заказчиком и поставщиком, из которых ясно следуют обязательства поставщика, такие как эксплуатационные и функциональные требования, соответствующие законодательные и другие требования, важные для проектирования и разработки.

Каждый проект должен основываться на плане реализации проекта, который описывает организацию программы, методы управления и взаимодействия организации с подрядчиками с целью соответствия требованиям.

В ходе планирования проектирования и разработки организация должна устанавливать:

- а) стадии проектирования и разработки;
- б) проведение анализа, верификации и валидации, соответствующих каждой стадии проектирования и разработки;
- с) ответственность и полномочия в области проектирования и разработки.

Распределение ролей и функций между участниками проекта зависят от сложности проекта, а также от фаз жизненного цикла проекта [4]. Главной задачей участников проекта является обеспечение выполнения работ по проекту в срок, в рамках выделенных средств и в соответствии с техническим заданием.

Для наиболее эффективного взаимодействия между участниками проекта и ускорения процесса решения проблем обязательным условием должно быть наличие горизонтальных связей между участниками проекта. Под ними подразумевается проведение совещаний, на которых рассматриваются общее состояние проекта, графики выполнения работ, планирование и решение технических, контрактных вопросов, принятие решений по всем направлениям работ для обеспечения реализации проекта и др.

Любое предприятие, реализующее проект, должно установить точки обязательного контроля с целью проверки соответствия образца продукции заданным требованиям. Требования о проведении проверок должны быть занесены в технологическую документацию. Такая проверка проводится при участии представителя службы качества заказчика или без него с письменного согласия заказчика. Точки обязательного контроля определяются предприятием — изготовителем на тех этапах изготовления, которые позволяют однозначно проконтролировать качество продукции.

Цель проверки в точках обязательного контроля состоит в том, чтобы убедиться, что все предыдущие процессы и операции изготовления и контроля качества выполнены в соответствии с конструкторской и технологической документацией, а также, что на последующих этапах сборки и испытаний требуемое качество продукции

будет обеспечено в рамках действующей системы обеспечения качества.

Выходные данные проектирования и разработки должны быть представлены в форме, подходящей для проведения верификации относительно входных требований к проектированию и разработке, а также должны быть официально одобрены до их последующего использования.

Выходные данные проектирования и разработки должны:

а) соответствовать входным требованиям к проектированию и разработке;

б) обеспечивать соответствующей информацией по закупкам, производству и обслуживанию;

с) содержать критерии приемки продукции или ссылки на них;

д) определять характеристики продукции, существенные для ее безопасного и правильного использования.

Управление проектом с помощью вышеописанной системы управления, обеспечивает целостность и документирование всего объема данных об изделии, прозрачность всех шагов, состав и конструкцию отдельных компонентов изделия.

Литература:

1. Миннигалиева, Ж. Ф., Филонина Е. А. Совершенствование системы менеджмента качества современного авиационно-двигателестроительного предприятия / XVIII Международная научно-практическая конференция «Современные техника и технологии» — Томск, 2012 — с.101–102.
2. Кохтина, М.В. Обеспечение качества радиоэлектронных средств для авиационной, космической и оборонной техники на этапах жизненного цикла продукции / Материалы Международной научно-технической конференции INTERMATIC-2014, 1–5 декабря 2014. — Москва, 2014 — С.263–264.
3. ГОСТ Р ЕН 9100–2011 Системы менеджмента качества организаций авиационной, космической и оборонных отраслей промышленности. Требования. — Стандартинформ, 2012. — 23 с.
4. Петроченков, А. Б. Управление инновационными проектами: учеб. пособие / Пермь: Изд-во Перм. гос. техн. ун-та, 2009—300 с.

Обеспечение безопасности на промышленных предприятиях

Петухов Роман Николаевич, магистрант;

Пермский национальный исследовательский политехнический университет

Безопасность предприятия является важнейшим фактором, влияющим на функционирование предприятия. Процесс обеспечения безопасности подразумевает комплекс мер, предохраняющих предприятие от случайного или преднамеренного вмешательства в его функционирование. Разделяют два подхода к обеспечению безопасности предприятия: фрагментарный и комплексный [1].

Преимущества фрагментарного подхода заключаются в его избирательности относительно конкретных объектов, представляющих угрозу предприятию, а его недостатком является локальность действия. Этот подход подходит для защиты конкретных объектов от конкретных угроз.

Комплексный подход получил достаточно широкое распространение, благодаря отсутствию недостатков, присущих фрагментарному подходу. Комплексный подход объединяет разнородные меры обеспечения безопасности, что позволяет производить защиту объектов от широкого спектра угроз.

Для полноценного обеспечения безопасности большинство предприятий используют комплекс ресурсов, включающих в себя:

— материальные ресурсы;

- кадровые ресурсы;
- информационные ресурсы;
- технические ресурсы;
- правовые ресурсы.

Каждый ресурс используется в той или иной мере в следующих функциональных составляющих процесса обеспечения безопасности:

- финансовая;
- правовая;
- информационная;
- силовая;
- кадровая.

Важным моментом охраны финансовой составляющей экономической безопасности является планирование комплекса мероприятий и их своевременная реализация в процессе управления тем или иным субъектом финансово-экономической деятельности.

Кадровая безопасность заключается в развитии интеллектуального потенциала предприятия и эффективном управлении персоналом. Уровень кадровой безопасности в основном зависит от кадрового состава, а также от квалификации персонала.

Силовая безопасность подразумевает обеспечение физической безопасности сотрудников предприятия и его имущества.

Основные задачи силовой безопасности:

- обеспечивать физическую безопасность сотрудников;
- обеспечивать моральную безопасность сотрудников;
- гарантировать безопасность имущества.

Цели системы безопасности предприятия:

- выявление реальных и прогнозирование потенциальных опасностей и угроз;
- поиск способов их предотвращения, ослабления или ликвидации последствий их воздействия;
- поиск сил и средств, необходимых для обеспечения безопасности предприятия;
- организация взаимодействия с правоохранительными и контрольными органами в целях предотвращения и пресечения правонарушений, направленных против интересов предприятия;
- своевременная адаптация к актуальным угрозам безопасности предприятия.

На физическом уровне служба безопасности может включать самые разные отделы, группы, подразделения. К наиболее значимым структурным подразделениям можно отнести следующие подразделения: охраны, отдела по работе с кадрами, инженерно-технической защиты, информационно-аналитической деятельности, группы оперативного реагирования, кризисной группы. При этом обеспечивается пожарная безопасность, сохранность имущества, предотвращается несанкционированный доступ на объект. С помощью организационных мер создаются специальные подразделения, посты, патрули, зоны безопасности.

Также элементами структуры могут быть структурные подразделения предприятия, активно участвующие в обеспечении комплексной безопасности (кадровое, финансовое, плановое, юридическое). На рисунке 1 представлена диаграмма целей комплексной системы безопасности предприятия.

На рисунке 2 представлено дерево функций системы безопасности предприятия, в котором выделяют 3 основных функции:

- планирование безопасности;
- обеспечение безопасности в рамках подразделений;
- анализ безопасности.

Планирование безопасности включает в себя подфункции планирования и формирования планов обеспечения финансовой, информационной, правовой безопас-

ности. Обеспечение безопасности включает проведение мероприятий, обеспечении функционирования систем идентификации, контроля доступа, видеонаблюдения, проведение патентных исследований. Функция анализа включает оценку и формирование экспертного заключения. Эти функции являются минимальным набором, который необходим для обеспечения безопасности предприятия.

Организация и функционирование системы безопасности должны соответствовать следующим принципам [2]:

1. Комплексность реализуется совокупностью правовых, организационных и инженерно-технических мероприятий;

2. Своевременность. Своевременность предполагает постановку задач по комплексной безопасности на ранних стадиях разработки системы безопасности на основе анализа и прогнозирования обстановки, угроз безопасности предприятия, а также разработку эффективных мер предупреждения посягательств на законные интересы;

3. Непрерывность, подразумевает постоянное обеспечение безопасности предприятия;

4. Активность. Характеризуется защитой интересов предприятия с высокой степенью настойчивости, широкое использование имеющихся сил и средств обеспечения безопасности и нестандартные меры защиты;

5. Законность. Все меры по обеспечению безопасности должны соответствовать законодательству РФ в области предпринимательской деятельности, информатизации и защиты информации, частной охранной деятельности и других нормативных актов по безопасности;

6. Экономическая целесообразность. Определяется сопоставимостью потерь от влияния угроз и затрат на их предотвращение;

7. Специализация. Обеспечивается привлечением к разработке и внедрению мер по защите интересов предприятия специализированных организаций, наиболее подготовленных к конкретному виду деятельности по обеспечению безопасности, имеющих опыт практической работы;

8. Взаимодействие и координация подразумевает осуществление мер обеспечения безопасности на основе четкого взаимодействия подразделений и служб предприятия.

Таким образом, для обеспечения безопасности промышленного предприятия необходимо выполнение всего комплекса мер по предотвращению влияния угроз различного характера. Также необходима полная интеграция системы обеспечения безопасности с другими системами предприятия, обеспечивающими его функционирование.

Литература:

1. Основы экономической безопасности (Государство, регион, предприятие, личность) / Под ред. Е. А. Олейникова. М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез», 1997. — с.138.
2. Гусев, В. С. Экономика и организация безопасности хозяйствующих субъектов, 2-е изд. — СПб.: Питер, 2004. — с.62–79.

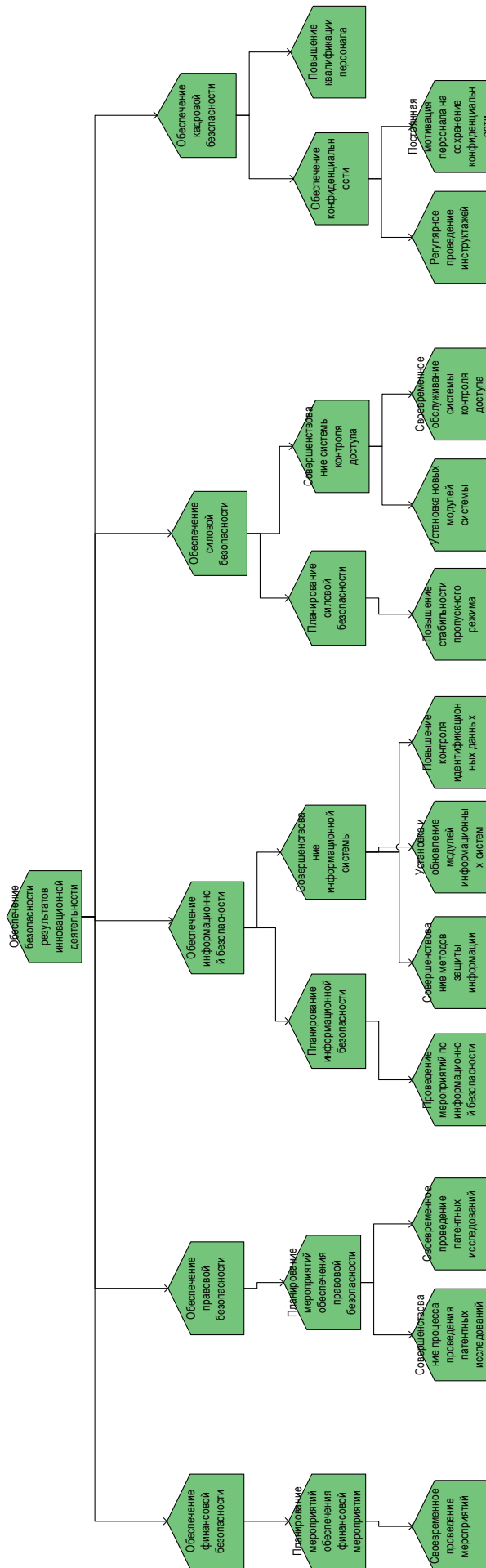


Рис. 1. Диаграмма целей комплексной системы безопасности предприятия

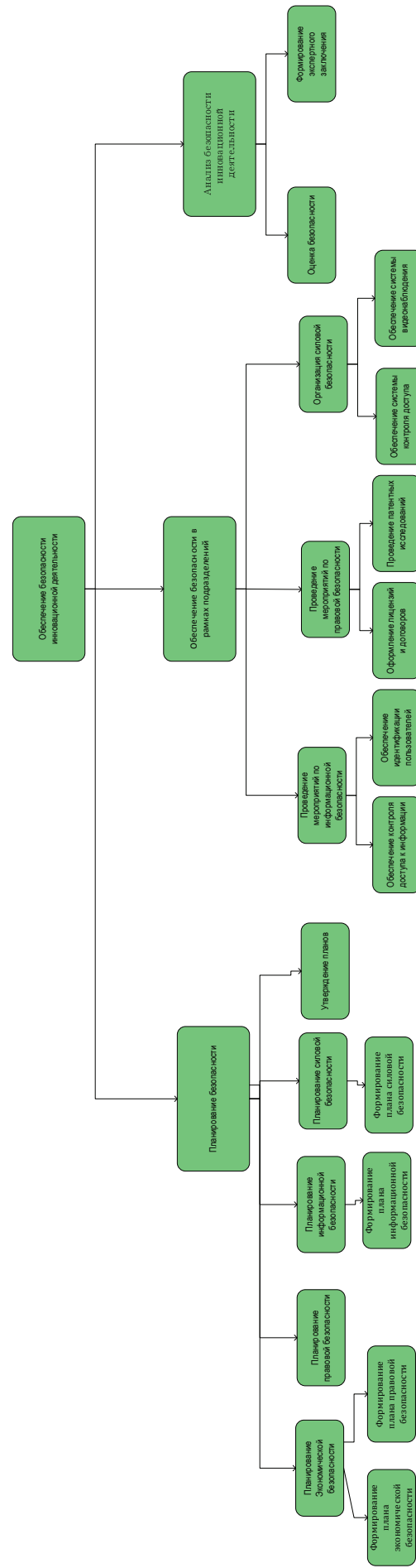


Рис. 2. Дерево функций системы безопасности предприятия

Структурный анализ процессов управления информационными технологиями и обслуживания электронно-вычислительного оборудования на предприятии целлюлозно-бумажной промышленности

Петухов Роман Николаевич, магистрант;
Пермский национальный исследовательский политехнический университет

Процессы управления информационными технологиями и обслуживания электронно-вычислительными ресурсами являются важнейшим процессом, обеспечивающим функционирование промышленного предприятия. Промышленные предприятия по-разному обеспечивают процессы управления информационными технологиями и электронно-вычислительными ресурсами, ввиду специфики своей деятельности и организационной структуры. Одним из способов реализации данного процесса является создание отдельного подразделения в структуре предприятия, в компетенции которого должны входить следующие задачи:

- обеспечение работоспособности всех информационных система предприятия;
- установка, наладка и обеспечение работоспособности электронно-вычислительного оборудования;
- обеспечение сохранности и конфиденциальности информации.

Решение представленных задач посредством обработки заявок достаточно распространенный способ реализации процесса обслуживания электронно-вычислительного оборудования. Сущность этого процесса

заключается в принятии заявок сотрудниками структурного подразделения, их обработки и выполнении перечня работ, необходимых для решения задач, отраженных в заявке или поставленных в процессе её обработки. Но этот процесс не всегда рационально реализован на предприятиях. Далее будет представлено описание аналогично процесса на основе методологии IDEF, реализованного на предприятии целлюлозно-бумажной промышленности. На рисунке 1 представлен А0 уровень, который отражает необходимые управляющие воздействия, входящие и исходящие потоки информации и материальных ресурсов.

Для работы процесса необходимы входящие компоненты: заявки, материалы, оборудование, программное обеспечение и сопутствующая с ними информация. Управление процессом происходит регламентирующими документами, распоряжениями, должностными инструкциями. Все входящие компоненты преобразуются при помощи технологических, электронно-вычислительных и человеческих ресурсов. На выходе процесса должно быть установленное работоспособное оборудование и программное обеспечение, отчетные документы и сопутствующая информация, в зависимости от входящих элементов.

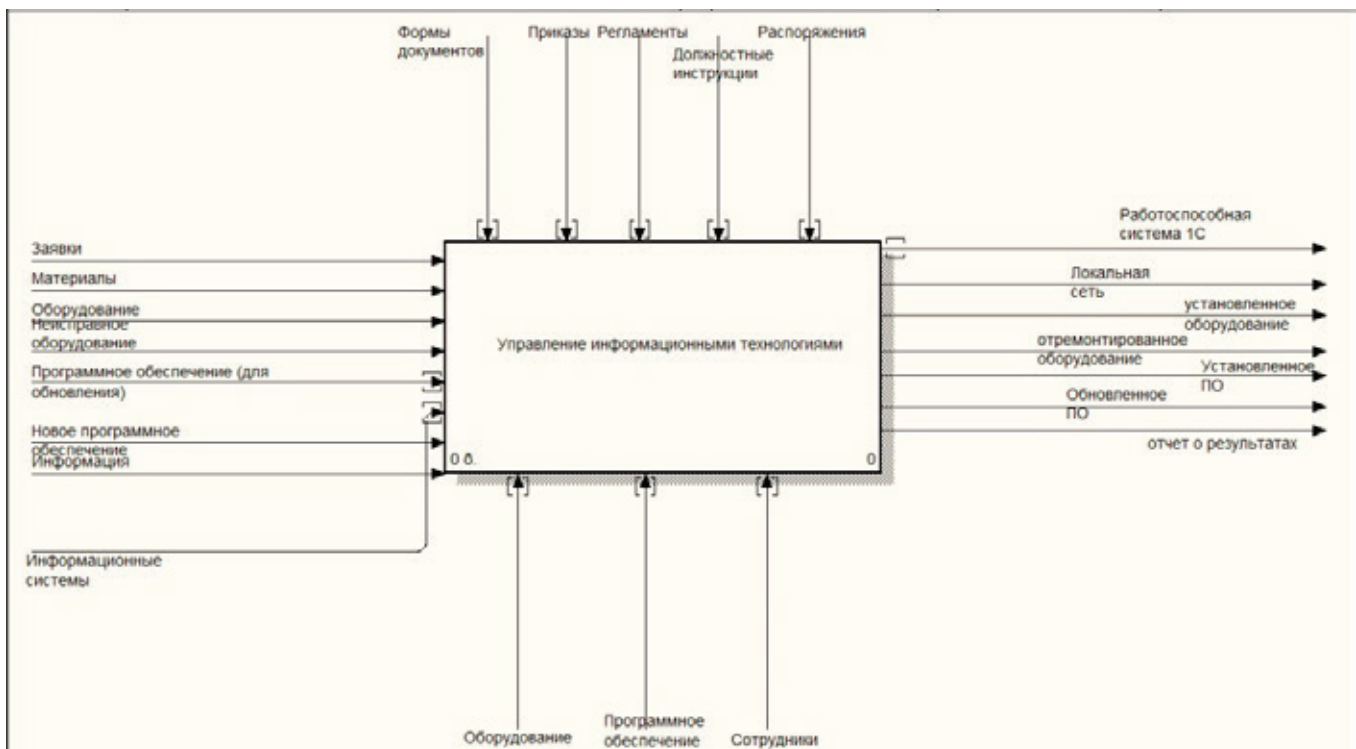


Рис. 1. А0 уровень декомпозиции процесса управления информационными технологиями

На рисунке 2 представлен А1 уровень, который отражает такие функции, как принятие заявки, обработка заявки, выполнение заявки и формирование отчета о результатах. На этом уровне наглядно видно основные материальные потоки.

На рисунке 3 изображен А2 уровень декомпозиции функции «Принятие заявки». Процесс приема заявки подразделяется на две функции: проверка заявки в Intra-

Service и её передача свободному исполнителю. Функцию проверки выполняет менеджер, инженер, или аналитик отдела, действуя в соответствии со своей должностной инструкцией. Работа производится на персональном компьютере в программном продукте IntraService. Проверив заявку, аналитик и инженер приступают к её обработке, менеджер передает заявку свободному исполнителю через систему электронного документооборота.

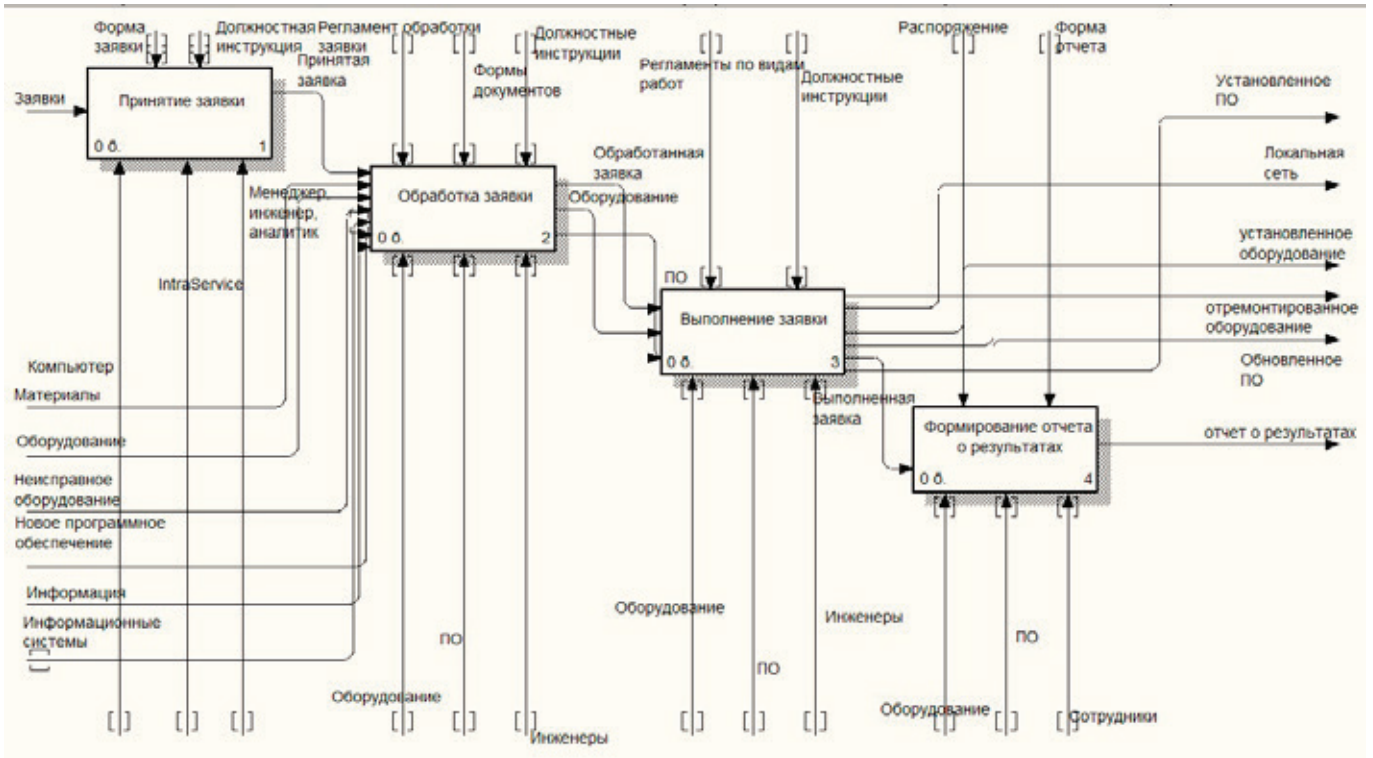


Рис. 2. А1 уровень декомпозиции процесса управления информационными технологиями

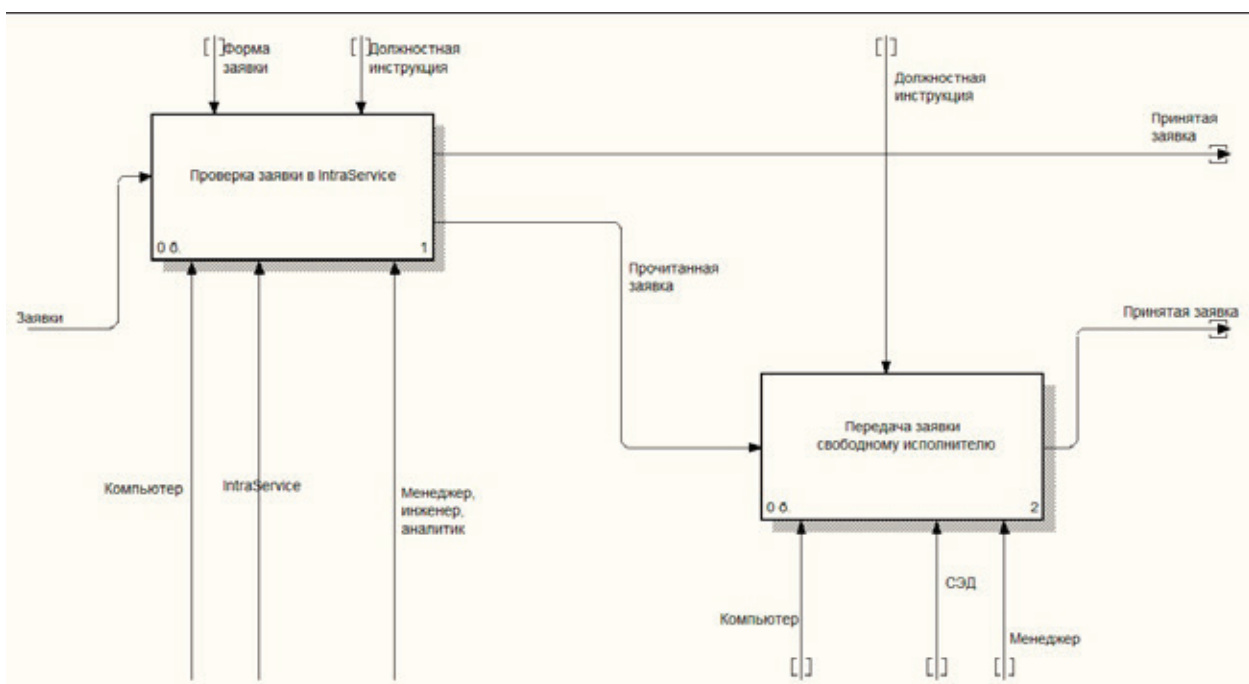


Рис. 3. А2 уровень декомпозиции функции «Принятие заявки»

Обработка заявки начинается с определения вида работ инженером. Для определения вида работ, инженер действует согласно своей должностной инструкции, руководствуясь перечнем видов работ, определяет виды работ. Далее в соответствии с видом работ определяет необходимые ресурсы и материалы, используя персональный

компьютер и 1С. Далее производится поставка необходимых материалов, на управляющих воздействиях находится должностная инструкция инженера и форма заказа, Данная функция выполняется с помощью персонального компьютера и систем СЭД и 1С. На выходе получается обработанная заявка и поставленное оборудование.

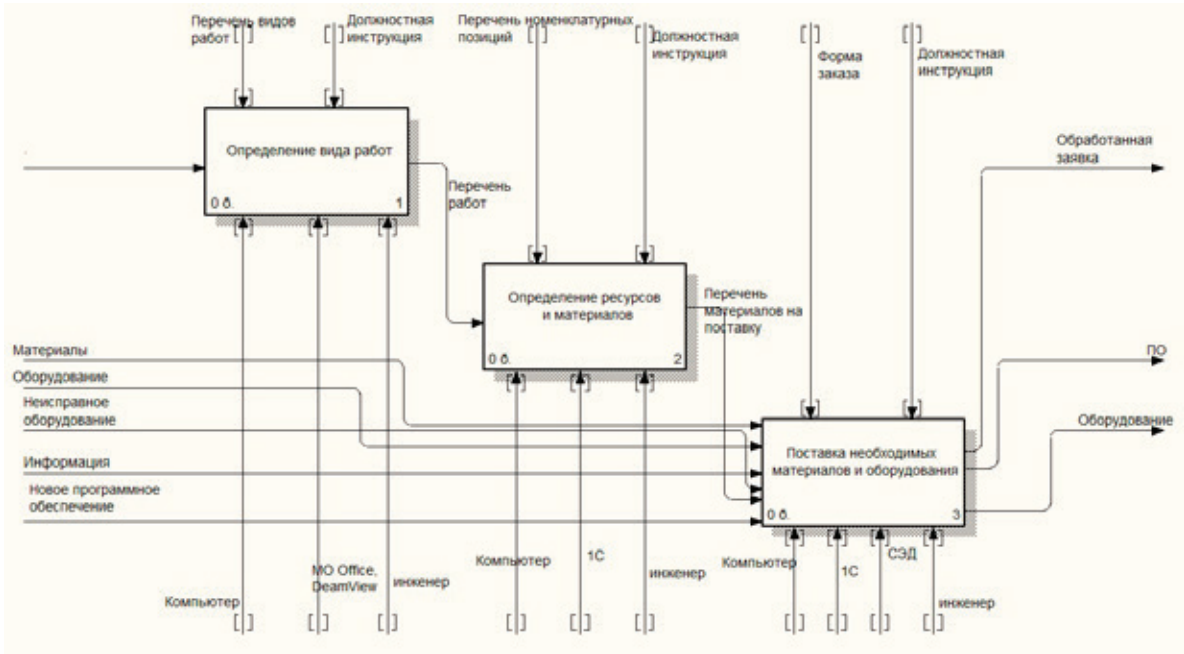


Рис. 4. А2 уровень декомпозиции функции «Обработка заявки»

Процесс определения ресурсов и материалов представлен на рисунке 5. На входе имеем перечень работ, в соответствии с этим перечнем инженер поэтапно определяет все необходимое оборудование, которое нужно для

выполнения заявки. Отправляет список этого оборудования сотруднику склада, который в свою очередь проверяет наличие материалов на складе, и формирует список для заказа.

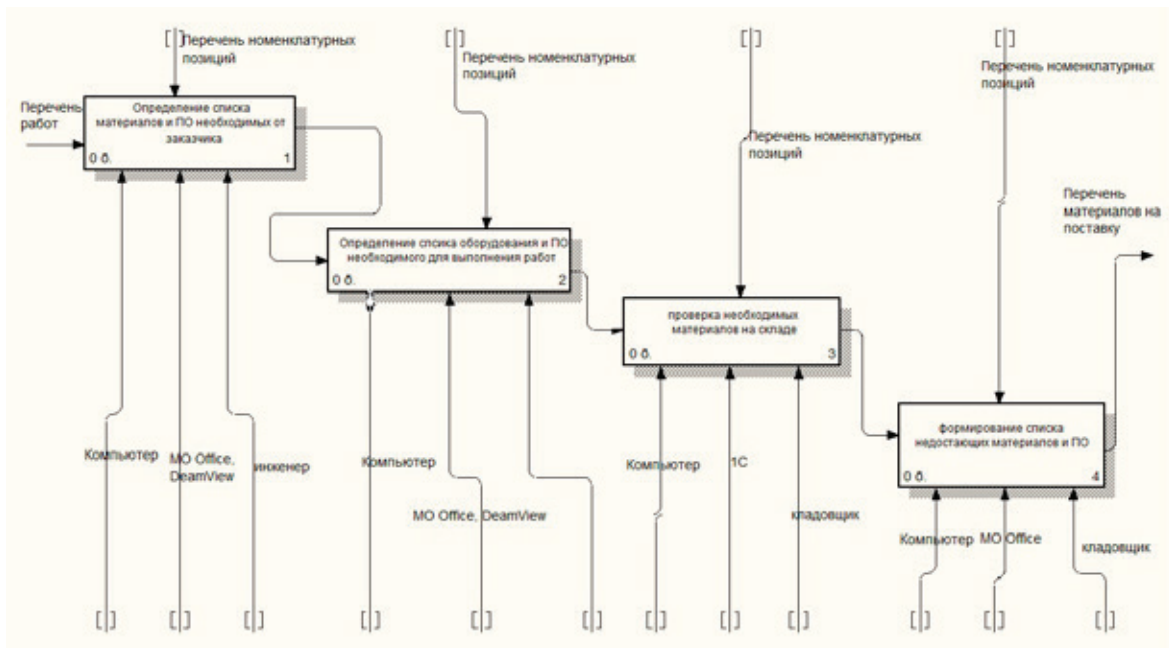


Рис. 5. А3 уровень декомпозиции функции «Определение ресурсов»

В результате структурного анализа выявлены следующие проблемы:

- отсутствие ведения статусов заявок;
- отсутствие корректировок требуемых ресурсов, в случае неверного их определения;
- в случае неверного определения информации у пользователя, время выполнения процесса увеличивается;
- отсутствие обратных связей во многих функциях.

Отсутствие ведения статуса заявок обусловлено отсутствием связи менеджера, который осуществляет прием заявок и исполнителями, которые выполняют работы. Это не позволяет пользователям отслеживать процесс выполнения его заявки.

Отсутствие корректировок требуемых ресурсов приводит к тому, что часть материалов и оборудования, необходимого для выполнения, нет в наличии.

Все эти проблемы связаны с отсутствием четкого взаимодействия между отдельными частями процесса и своев-

ременного корректирования информации, которая по каким-либо причинам должна быть изменена.

Одним из путей решения проблем является оптимизация процесса:

- создание ведения статусов заявок;
- создание корректировок требуемых ресурсов, в случае неверного их определения;
- создание четких связей между функциями;
- создание обратных связей, чтоб исключить возможность неверного выполнения процесса.

Данный комплекс мероприятий позволит:

- повысить качество информационных ресурсов предприятия;
- повысить эффективность работы персонала;
- снизить очередь заявок;
- сократить время на прием, обработку и выполнение заявок.

Литература:

1. Репин, В. В. Елиферов В. Г. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. — 544 с.
2. Руководящий документ. Методология функционального моделирования IDEF. — М.: Издательство стандартов, 2000. — 62 с.

Инновационная модернизация птицеводства как приоритетное направление развития АПК в условиях открытой экономики

Пожидаева Наталья Александровна, кандидат экономических наук, старший преподаватель
 Праведникова Евгения Юрьевна, кандидат экономических наук, старший преподаватель
 Региональный финансово-экономический институт

В статье развитие птицеводства рассматривается как стратегически важное направление в обеспечении продовольственной безопасности, доказано, что в условиях санкций и ВТО инновационная модернизация является ключевым условием решения существующих проблем в отрасли.

Ключевые слова: птицеводство, инновационная модернизация, аграрная наука, точки роста.

Сегодня птицеводство обеспечивает население страны относительно недорогим диетическим мясом птицы. Отсутствие сезонности производства гарантирует его бесперебойное производство и реализацию населению, а наибольшая отдача продукции на единицу затраченных материально-технических ресурсов и относительно равномерное поступление дохода в течение года делают отрасль привлекательной для инвесторов. Именно это определяет стратегически важное положение отрасли с точки зрения обеспечения продовольственной безопасности страны и развития аграрной экономики.

В настоящее время рынок продукции птицеводства является одним из крупнейших на продовольственном рынке страны. Ряд принятых Федеральных

законов и постановлений Правительства Российской Федерации, направленных на внедрение новых технологий, финансовую поддержку отрасли птицеводства и развитие сельхозпредприятий, создание новых производственных объектов позволили не только достичь, но и превысить уровень производства мяса птицы 1990 года. В общем объеме производства мяса удельный вес мяса птицы в 2015 году составил 50,7%. Всего за девять месяцев 2015 года в России произведено 3 171,8 тыс. т мяса птицы в убойном весе, что на 8,2% превышает показатели аналогичного периода прошлого года. С января по сентябрь 2015 года объем импорта мяса птицы в Россию снизился на 59,4% по сравнению с аналогичным периодом 2014 года и составил 99,8 тыс. т. Из него, импорт

куриного мяса в Россию из стран дальнего зарубежья снизился на 59,7% по отношению к январю-сентябрю 2014 года — до 95,7 тыс. т.

Наряду с ростом показателей производства положительно можно оценить и увеличение объемов экспорта мяса птицы за рубеж. В 2014–2015 гг. значение показате-

телей экспорта достигли рекордных отметок и выросли по отношению к 2013 году на 6 тыс. тонн. Объемы могли вырасти и более существенно, но в виду целого ряда факторов, значительно сократились поставки в Казахстан, который еще в 2013 году являлся ключевым направлением поставок мяса птицы из РФ (таблица 1).

Таблица 1. Объем экспорта мяса птицы в 2010–2015 гг.

Параметр	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Экспорт (млн. долл.)	25,7	52,2	61,2	61,3	67,6	94,3
Динамика экспорта (в % к предыдущему году)	-	103,7	17,2	0,1	10,2	39,6

Источник: Федеральная таможенная служба РФ, Таможенный союз ЕврАзЭС, <http://www.customs.ru/>

Сегодня для увеличения экспорта птицеводческой продукции в стране есть все предпосылки. Россия, наряду с США, Китаем, Японией, Мексикой, Бразилией, странами Евросоюза, входит в число крупнейших мировых производителей мяса птицы. В тоже время наряду с ростом экспорта произошло сокращение объемов импорта мяса птицы в Россию — 59 тыс. т (с учетом поставок из Республики Беларусь). Произошло сокращение импорта куриного мяса, а также мяса индейки, гуся, утки. Сокращение показателей, в первую очередь, обусловлено временными ограничениями, введенными на ввоз мяса птицы из ряда стран (в основном из США и Евросоюза). При этом, начиная с октября 2014 года, существенно выросли объемы импорта из Беларуси, Бразилии, Аргентины и Турции. В итоге в декабре 2014 года, не смотря на ослабление курса рубля, импорт из стран, не входящих в Таможенный Союз, превысил показатели декабря 2013 года. В свою очередь, в январе и феврале 2015 года изменение курсов валют привело к существенному падению объемов импорта по отношению к аналогичному периоду 2014 года. В целом, можно сделать вывод, что произошло расширение объема рынка мяса птицы и увеличение потребления на душу населения.

Необходимо отметить и ряд негативных моментов, оказавших существенное влияние на основные стоимостные показатели развития отечественного птицеводства в 2014–2015 годах. Значительно ухудшились условия для привлечения инвестиций в отрасль в виду общего структурного кризиса отечественной экономики, обостряемого западными финансовыми санкциями, закрывших доступ для отечественного бизнеса к западным рынкам кредитования. Девальвация рубля и его высокая волатильность послужили поводом для введения Банком России плавающего курса валют и значительного повышения ключевой ставки (хотя позже в несколько этапов она снизилась до 11% и с августа держится на этом уровне), что отразилось на ограничении доступа и стоимости кредитных ресурсов для производителей. Такое состояние финансового рынка определяет дальнейшую стагнацию экономики и сокращению деловой активности субъектов экономики [7].

Подобные меры Банка России лишь усугубили существующие проблемы в отрасли: растет дефицит птицеводческих предприятий в племенных ресурсах (в большей степени мясного направления). В результате, повышаются в условиях слабого рубля финансовые затраты на их импорт, в особенности это проявляется в бройлерном производстве. Причина сложившейся ситуации в отечественном племенном хозяйстве связана с неудовлетворительной материально-технической базой племенных предприятий и малым поголовьем в племенных заводах, функционирующих в данном сегменте в весьма ограниченном количестве. Это и определяет неспособность обеспечить поставки больших партий племенного материала современным крупным птицеводческим холдингам, компенсирующих их нехватку импортом. Изменение этой тенденции требует значительных инвестиций, которые в текущих макроэкономических условиях все труднее привлекать, даже не смотря на динамичное развитие птицеводства и высокую востребованность этого направления. Тем более отечественная аграрная наука обладает значительным потенциалом, уже разработаны и апробированы новые прогрессивные методы селекционно-племенной работы в птицеводстве. Более того, внедрение в производство пород и кроссов зарубежной птицы, хотя и обеспечивает некоторый рост продуктивности отечественной птицы, однако при выращивании и содержании ее приводит к росту потребности в ветеринарных препаратах и кормовых добавках зарубежного производства, цены на которые также ежегодно повышаются, что снижает рентабельность предприятий птицеводства [4, 8].

Средств, выделяемых в рамках государственной поддержки, явно недостаточно для того, чтобы решить многочисленные проблемы отрасли. Более того, в условиях открытой экономики и ряда ее структурных проблем государство не может, да и не способно решить весь комплекс проблем. Так, для развития племенного хозяйства крайне необходимы частные инвестиции, для прихода которых в рамках государственного регулирования достаточно создать благоприятные условия, в частности, про-

водить стимулирующую денежно-кредитную и льготную фискальную политику, способных активизировать инновационное развитие [1, 2].

Положительные примеры есть уже и текущих условиях. Опыт развития птицеводства Белгородской, Ленинградской, Челябинской областей, Республик Мордовия и Татарстан свидетельствует о том, что данную задачу можно решить. В Курской области также имеется положительный опыт реализации инновационных проектов на предприятиях по производству мяса птицы. Так, в августе 2012 г. в Горшеченском районе был введен в эксплуатацию крупнейший в регионе вертикально-интегрированный птицеводческий холдинг стоимостью 10,6 миллиарда рублей, годовая мощность производства которого составляет 120 тысяч тонн мяса птицы в живом весе, или 100 тысяч тонн готовой продукции. Выращивание птицы здесь осуществляется по системе РАПИО, отличающейся тем, что яйцо в 18 дней, после миражирования, с инкубатора поступает сразу в корпуса откорма, и на 3-й день происходит вывод цыпленка, который сразу приступает к кормлению и поению, избегая стресса при сортировке на инкубаторе и доставке в корпус. В результате стабильной ветеринарной защиты при новой технологии обеспечивается и лучшая сохранность птицы (до 97%). Идеальный микроклимат, создаваемый системой РАПИО, позволяет достичь максимальной усвояемости корма. Аналогов такому предприятию на сегодняшний день не существует ни в России, ни в Европе.

Мы полагаем, что повышение эффективности птицеводства в Курской области зависит от того, сможет ли отрасль перестроиться на инновационный путь развития или нет. Широкое применение современных инновационных технологий в отрасли птицеводства позволит в короткие сроки не только количественно увеличить объемы отечественного производства мяса птицы и яиц, но и значительно расширить ассортимент, а также снизить издержки производства, повысить эффективность и рентабельность предприятий птицеводства [3].

Литература:

1. Жилияков, Д. И. Эффективность субсидирования кредитов в птицеводстве / Д. И. Жилияков, Т. Н. Соловьева // Экономика сельского хозяйства России. 2009. № 2. с. 53–62.
2. Зюкин, Д. А. О государственной поддержке сельскохозяйственного производства в регионе: состояние, тенденции, перспективы / Д. А. Зюкин, О. В. Святова, Н. А. Пожидаева, В. А. Левченко // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2015. № 2. с. 9–12.
3. Зюкин, Д. А. О значении и роли инновационной восприимчивости в развитии экономики региона / Д. А. Зюкин, О. В. Святова, Н. А. Пожидаева, В. А. Левченко // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2014. № 9. с. 23–25.
4. Нечаев, В. И. Экономика промышленного птицеводства: монография / Нечаев В. И., Фетисов С. Д. — Краснодар, 2010. — 150 с.
5. Пожидаева, Н. А. Методика оценки инновационной активности сельскохозяйственных организаций / Н. А. Пожидаева, Д. А. Зюкин // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 21. с. 32–39.
6. Семькин, В. А. Повышение конкурентоспособности агропромышленного комплекса — ключевой вопрос его эффективного функционирования в условиях присоединения России к ВТО / В. А. Семькин, Т. Н. Соловьева, В. В. Сафронов // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2012. № 8. с. 2–4.

Осуществить этот переход необходимо в кратчайшие сроки. В противном случае, потенциально прибыльное направление АПК станет нерентабельным, зависимость от импорта усилится, что в условиях возрастающих внешнеполитических рисков и одновременной переориентации на реализацию политики импортозамещения не допустимо. Инновации в птицеводстве сегодня — это не мифическое перспективное направление, которое должно быть реализовано в необозримом будущем, это реальность, факт, острая текущая необходимость. И чем быстрее этот факт будет осознан, тем существеннее будет результат инновационной модернизации птицеводства.

Переосмысление отношения к инновационному обновлению птицеводства должно начинаться с пересмотра подходов к государственному управлению его инновационным развитием. По нашему мнению, среди многочисленных его форм и методов особое значение имеет применение подхода, получившего название «точек инновационного роста». В рамках данного подхода предполагается, что диффузия инноваций происходит от более крупных предприятий, которые обладают необходимыми ресурсными возможностями осуществления широкомасштабных научных исследований и последующего внедрения разработок в производство, к остальным участникам экономической деятельности. Формирование точек инновационного роста на более крупных предприятиях обусловлено их способностью достигать более высоких показателей производственно-экономической эффективности в сложившихся условиях функционирования, что позволяет им нивелировать риск в случае неудачной реализации инновационного проекта [5].

Проведение подобной политики, по нашему мнению, будет способствовать повсеместному использованию инноваций в производстве продукции птицеводства. Выделение «точек инновационного роста» позволит получить максимальный и самый быстрый эффект, а разработка стратегии их инновационного развития будет способствовать инновационной модернизации отрасли птицеводства.

7. Соловьева, Т.Н. К вопросу о приоритетах денежно-кредитной политики Банка России и их влиянии на развитие экономики / Т.Н. Соловьева, Н.А. Пожидаева, Д.А. Зюкин, В.В. Жилин // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 12–1. с. 149–152.
8. Соловьева, Т.Н. Стратегический анализ состояния птицеводства яичного направления / Т.Н. Соловьева, Д.И. Жилияков // АПК: Экономика, управление. 2009. № 5 с. 62–68.

Морская логистика и особенности морских перевозок

Пономарёв Никита Евгеньевич, студент
Государственный университет управления

Рассмотрена работа морского транспорта в логистике, его особенности. Приведены примеры логистических операций в морской отрасли. А так же назначение морских перевозок, разновидности грузов, типы кораблей, районы перевозок, размеры флота и порты.

Ключевые слова: морская логистика, морские перевозки, подробности морских перевозок, особенности

Транспортная логистика с ее структурными элементами цепей поставок занимает особо важную роль в региональных, национальных, международных логистических системах, а также в формировании гармонизации и интеграции материальных, информационных, финансовых и сервисных логистических потоков, где ключевую и определяющую роль играют морские перевозки товарных грузов [1–3]. В настоящее время необходимо правильно осуществлять интегрированный, комплексный подход и эффективное профессиональное позиционирование морского транспорта России на мировом рынке транспортных услуг [4].

Морская логистика, то есть организация и обеспечение перевозки грузов морским транспортом, является такой специфической транспортной услугой, без которой в некоторых ситуациях большинству клиентов обойтись просто невозможно. Если в случае наземных грузоперевозок у вас еще есть выбор между автомобильным и железнодорожным транспортом, то в случае необходимости следования на большие расстояния по особенно морю других вариантов уже не остается. В эпоху глобализации мировой экономики каждый сотрудник логистической компании должен хорошо разбираться в любом виде перевозок и их особенностях. А лучше всего быть профессионалом в любом виде перевозок. Продолжая эту мысль, хотел бы остановиться на кратком описании вида перевозки, который:

- минимально описан в российских книгах и на русском языке,
- является одним из древнейших, его основные правила не менялись вот уже на протяжении последних 5000 лет,
- является системообразующим для глобальных экономик, вложил не мало в познание в географии и Земли в целом.

В данной статье рассмотрены основные аспекты морских перевозок. Колумб, Магеллан, Америго Веспуччи,

Васко да Гама — лишь несколько имен известнейших морских первопроходцев, исследователей Земли, для которых, мотивацией, помимо раскрытия секретов Земли, была возможность относительно быстро и неплохо заработать. Известнейшая одиссея Васко да Гаммы преследовало целью найти первоисточников специй. Он покупал их по 3 цента, а продавал по 80! Согласитесь, неплохой заработок, который стал возможен благодаря морским перевозкам. С помощью морской перевозки, помимо собственного обогащения, мореплаватели удовлетворяли растущие спросы своего населения, придавали перевозкой «добавочную стоимость» товару, за что и брали соответствующую высокую плату [5].

В современном мире практически ничего не изменилось, те же поиски регионов и рынков, где дешевле, и та же перевозка морем. К сожалению, одной статьёй невозможно рассказать все подробности и нюансы морских перевозок. В этой статье хотел бы отметить важные, на мой взгляд моменты морских перевозок, которые могут быть полезны в повседневной работе, чтобы разговаривать с судовладельцами одними понятиями и понимать из чего состоит этот таинственный для многих процесс:

1. Назначение. Морские перевозки применяются людьми последние 5000 лет в качестве одного из основных способов транспортировки крупных партий товаров водными путями и сырья от страны к стране, континента к континенту, используя эффект масштаба для экономии на транспортировке одной единицы товарного груза.

2. Что перевозят.

- Нефтепродукты (наливные судна);
- Руды, зерно, лома (навалом, балкерные судна);
- Смешанные грузы (смешанные, универсальные судна);
- Химические и специальные перевозки (специальные судна);
- Контейнеры (контейнеровозы);
- Людей (лайнеры, пассажирские корабли).

3. Где перевозят: Выделяют три основных и крупнейших региона морских перевозок:

- Атлантик — по названию Атлантического океана
- Пасифик — по названию Тихого океана (на английском Pacific Ocean)
- Индийский — по названию Индийского океана

Конечно есть и северный морской путь (СМП) через Северный Ледовитый Океан который в последние годы получает новый импульс развития, но наиболее важными и активными водными маршрутами перевозок являются Атлантика и Тихий Океан. Различные по своим деталям, в целом они практически 50 на 50 процентов делят объемы мировых морских перевозок. Так, например, в Атлантике расположены: США, Европа, Южная Америка, Россия, а в части Тихого Океана включает монстра

современного мира — Китай, развитую Японию, Корею и другие восточные азиатские государства.

4. Кто перевозит: В подавляющем большинстве бизнес морской логистики полностью отдан на аутсорсинг, редкий производитель, добытчик сырья покупает свой флот, поскольку необходимо оптимизировать маршрут, знать где и чем загрузиться, чтобы плыть в обратном рейсе не в балласте. Этими знаниями, как правило, владеют Брокеры. Они видят сотни кораблей в разных регионах мира, отслеживают маршруты и координируют, подают их под загрузку товаров и сырья, которые также видят в наличии у грузовладельцев.

5. Размеры флота. Для понимания того, сколько груза перевозится морским транспортом, приводим градацию в соответствии с действующими нормами, которые указаны в таблице. [6]

Таблица 1

Категория	Полная грузоподъёмность в тоннах
Handysize (Балкер)	10–39,999
Handymax (Сухогруз)	40–59,999
Panamax (Панамакс — контейнеровоз)	60–79,999
Post panamax (Очень большой контейнеровоз)	80–109,999
VLOC (Очень большие балкеры)	200,000 +

6. Порты. Современный мир насчитывает более 3000 портов. Являясь важнейшим инфраструктурным объектом, порт может быть «бутылочным горлышком» как для экспортной ориентированных, так и для импортеров, именно поэтому развитие портов является основным приоритетом крупнейших стран, а в последнее время мультинациональных корпорациях, постоянно осуществляется моделирование, разрабатываются и внедряются эффективные модели управления работой морского порта [7], поскольку это все равно, что брать деньги за вход с тех, у кого нет своего порта.

В продолжение описания характеристик морского фрахта, хотел бы отметить, что это чуть ли не самый рискованный бизнес в мире, похожий на покер, где в одну минуту компания может стать банкротом или заработать миллиард долларов. Говоря о таком заработке, я не преувеличиваю, а приведу пример одной из самых знаменитых и богатых семей фрахтового рынка — Онассис, компания которая была названа в честь своего создателя — Аристотеля Онассиса, стала такой как раз благодаря бизнесу морских перевозок и резкому, чуть ли не в один день, изменению баланса спроса-предложения флота в регионе, вследствие перекрытия Суэцкого канала одним из государств. Онассис могла устанавливать практически любые условия перевозок, так как его танкеры были чуть ли не единственными в регионе, остальные были отсечены перекрытием канала, таких историй предостаточно [8].

Особенности морских перевозок. Морская перевозка имеет ряд характерных, специфических особенностей по сравнению с логистикой наземной. Комплекс действий, обеспечивающих благополучное попадание груза по морю

из точки отправления в точку назначения включает в себя следующие этапы [9]:

1) Прежде всего, необходимо оформить на данный груз пакет документов, в том числе экспортных, а также тех, которые требуются портовыми службами для обеспечения безопасности морских перевозок.

2) В соответствии с размерами и характером груза для него подбираются подходящие грузовые единицы или контейнеры. Использование контейнеров облегчает задачу перегрузки товара с одного вида транспорта на другой.

3) Пустой контейнер подается к месту погрузки и затем, уже с грузом, отправляется к портовому терминалу. Здесь необходимо его принять, оформить таможенные документы, обеспечить погрузку на борт.

4) По ходу следования судно, как правило, заходит в несколько портов на погрузку и разгрузку. Во избежание недоразумений необходимо отслеживать местоположение груза в пути. В некоторых случаях может также потребоваться контроль состояния груза.

5) По прибытии в порт назначения груз вновь должен пройти таможенное оформление, после чего его перегружают на предварительно заказанный наземный транспорт, который доставляет груз до склада получателя.

6) Освободившийся после разгрузки контейнер необходимо вернуть в исходный пункт отправления.

Важная информация

Если объем грузоперевозки велик, под него может быть зафрахтовано отдельное судно. При меньших объемах груз размещается на судах, осуществляющих перевозку сборных грузов, поскольку такие

суда могут вмещать до сотни тысяч контейнеров. В любом из этих случаев необходимо подобрать маршрут следования, обеспечивающий доставку груза в оптимальные сроки. План перевозки должен быть согласован с ЦФТО МПС РФ [?].

Важной особенностью всего этого процесса является то, что в большинстве случаев морские перевозки осу-

ществляются между разными странами, а значит, на территории отправителя и получателя действуют разные законы. Вот почему заниматься организацией подобных перевозок должен не просто профессиональный логист, а логист, хорошо знакомый с законодательными требованиями обеих сторон.

Литература:

1. Логистика: тренинг и практикум. Аникин Б. А., Вайн В. М., Водянова В. В., Воронов В. И., Гапонова М. А., Ермаков И. А., Ефимова В. В., Заичкин Н. И., Кравченко М. В., Пузанова И. А., Родкина Т. А., Серова С. Ю., Серышев Р. В., Федоров Л. С. Учебное пособие / Москва, 2014.
2. Воронов, В. И. Методологические основы формирования и развития региональной логистики: Монография. — Владивосток: Изд-во Дальневосточного Университета, 2003. — 316 с.
3. Воронов, В. И., Воронов А. В., Лазарев В. А., Степанов В. Г. Международные аспекты логистики: Учебное пособие. / Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2002. — 168 с.
4. Лазарев, В. А., Воронов В. И. Комплексный подход и позиционирование морского транспорта России на мировом рынке транспортных услуг. Транспорт: наука, техника, управление. 2008 № 3, с.5—10.
5. Х. Ханке «Люди, корабли, океаны»
6. Ссылка на источник [<http://korabley.net/>]
7. Воронов, В. И. «Имитационная модель управления работой морского порта». Вестник Самарского Государственного Университета им. академика С. П. Королева (НИУ) 2005 № 1 (7) с. 42—45.
8. Бутлицкий, А. Г. «Одиссея» Аристотеля Онассиса
9. Мацинина, С. С. Анализ объектов управления контейнерными перевозчиками в логистических цепях поставок продукции. РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. 2011. № 3. с. 82—85.

Механизмы оптимизации расходной части бюджета Республики Саха (Якутия)

Протопопов Алексей Васильевич, студент
Северо-Восточный федеральный университет имени М. К. Аммосова

Оптимизация расходов государственного бюджета РС (Я) представляет собой комплексный процесс эффективного и обоснованного воздействия на параметры бюджета с целью обеспечения роста финансового потенциала республики — основы социально-экономического развития субъекта федерации.

Современные расходы на государственное управление возникли из сумм, которые были предусмотрены для личного вознаграждения за государственную службу. Позже появились регулярные выплаты профессиональным чиновникам.

Неконтролируемое увеличение расходов на содержание чиновничьего аппарата за последние десятилетия привели к колоссальному росту их численности и увеличению бюджетных расходов на указанные цели. Но как показывает практика, увеличение численности административно-управленческого персонала приводит не только к росту административных расходов, но и препятствует принятию своевременных решений и внедрению инновационных технологий.

В целях сокращения расходов на государственное управление приняты различные решения на федеральном

и республиканском уровнях власти по оптимизации функций государственного управления и повышению эффективности их обеспечения. Проводится административная реформа, направленная на сокращение государственных расходов и улучшение качества государственного управления.

Проводимые в рамках реформы мероприятия призваны обеспечить эффективное государственное управление, прежде всего, с учетом совершенствования планирования мероприятий, а также обоснованности и прозрачности произведенных расходов.

В рамках проведения указанной реформы необходимо проводить работу по существенному сокращению доли неэффективных расходов. Этого можно достичь, в том числе, за счет более обоснованного планирования и распределения средств на оказание государственных услуг (работ), более рационального и экономного использования бюджетных средств учреждениями, передачи оказания части государственных услуг в рыночный сектор (при репрофилировании или ликвидации соответствующих учреждений).

Основными механизмами по оптимизации являются:
 Сокращение численности государственных служащих, путем сравнения федерального уровня и другого региона;
 Ликвидация легковых машин, оказывающих услуги, которые не направлены на реализацию функций органов государственной власти.

Для того, чтобы оптимизировать расходы по разделу «Общегосударственные вопросы» рассмотрим численность государственных органов и органов местного самоуправления для сокращения затрат на обеспечение государственных служащих.

Таблица 1. Численность государственных органов и органов местного самоуправления за 2014 г.

Показатели	Финансируемый за счет Фед. бюджета	Финансируемый за счет конс. бюджета РС (Я)	Финансируемый за счет конс. бюджета Приморского края	Отклонение (стр.2-стр.3)
Численность работников государственных органов и органов местного самоуправления на 10 тыс. чел. постоянного населения	153,6	205,3	179,8	25,5
Численность работников государственных органов и органов местного самоуправления	2 211 899	19 643	34 766	-15 123

По официальным данным Федеральной службы государственной статистики (Далее — Росстат) численность работников государственных органов и органов местного самоуправления в целом по Российской Федерации за 2014 год составляет 2 211 899 человек, в том числе по Республике Саха (Якутия) — 19 643 человек, в Приморском крае — 34 766. Численность работников государственных органов и органов местного самоуправления на 10 тыс. человек постоянного населения по Российской Федерации составляет 153,6 человек, по Республике

Саха (Якутия) — 205,3 человека, в Приморском крае — 179,8. Таким образом, по республике отмечается превышение численности работников государственных органов и органов местного самоуправления, чем в целом по России и в Приморском крае. Если произвести пересчет численности работников данной категории на уровень численности Приморского края, то в республике необходимо сократить данный показатель на 12,4% или на 25,5 человек на 10 тыс. человек постоянного населения Республики Саха (Якутия).

Таблица 2. Исполнение консолидированного бюджета Республики Саха (Якутия) по разделу Общегосударственные вопросы за 2014 г.

Наименование	Консолидированный бюджет РС (Я)	Государственный бюджет РС (Я)	Уд. доля гос. бюджета, %
Общегосударственные вопросы	15 341	6 470	42,2
в том числе:			
Функционирование высшего должностного лица субъекта РФ и муниципального образования	836	193	23,1
Функционирование законодательных (представительных) органов государственной власти и представительных органов муниципальных образований	459	365	79,5
Функционирование Правительства РФ, высших исполнительных органов государственной власти субъектов РФ, местных администраций	4 206	360	8,6
Судебная система	408	408	100
Обеспечение деятельности финансовых, налоговых и таможенных органов финансового (финансово-бюджетного) вздора	1 126	544	48,3
Обеспечение проведения выборов и референдумов	388	368	94,8
Международные отношения и международное сотрудничество	700	700	100

Фундаментальные исследования	116	116	100
Резервные фонды	0	0	-
Другие общегосударственные вопросы	7 802	4 117	52,8

Расходы консолидированного бюджета Республики Саха (Якутия) за 2014 год по разделу 0100 «Общегосударственные вопросы» составили 15341 млн. рублей, из них расходы государственного бюджета Республики Саха (Якутия) — 6470 млн. рублей, или 42%. Если принять 42% от общей численности работников государственных органов и органов местного самоуправления по Республики Саха (Якутия), то численность работников государственных органов, финансируемых из государственного бюджета, составит 8284 человека. Расходы государственного бюджета на одного работника государственного органа составят 781 тыс. рублей.

В целях приведения численности работников государственных органов к федеральному уровню численности, то необходимо будет сократить на 12,4%, или на 1 027 человек. При этом, расходы государственного бюджета Республики Саха (Якутия) по разделу 0100 «Общегосударственные вопросы» сократятся на 802 млн. рублей.

В целях сокращения расходов на содержание и эксплуатацию служебного легкового автотранспорта, нахо-

дящегося на балансе Государственного бюджетного учреждения Управления делами Администрации Главы и Правительства Республики Саха (Якутия) предлагается проект эффективности использования служебных легковых автомобилей.

Проект предусматривает сокращение количества закреплённых служебных автомобилей и расширение практики применения «системы по вызову» автотранспортного обслуживания работников органов исполнительной власти Республики Саха (Якутия). Количество органов исполнительной власти Республики Саха (Якутии) составляет 50 министерств и ведомств.

Предлагается сократить число легковых автомобилей, фактически оказывающих транспортные услуги ведомствам, на одну единицу (для учреждений, содержащих более одного автомобиля).

Рассмотрим структуру затрат на содержание 40 служебных легковых автомобилей, подлежащие к сокращению (в расчете на год). (таб. 3)

Таблица 3. Структура затрат на содержание 40 служебных легковых автомобилей, подлежащие к сокращению (в расчете на год)

Количество единиц	Зарплата с начислением (тыс. руб.)	Проезд в отпуск (тыс. руб.)	Горюче-смазочные материалы (тыс. руб.)	Расходы на ЖКУ (тыс. руб.)	Прочие (тыс. руб.)	Всего (тыс. руб.)
1 единица (автомобиль)	661,2	30,2	217,4	34,5	45	988,3
40 единиц (автомобиль)	26 448	1 208	8 696	1 380	1 800	39 532

На основании расчета (таб. 3) экономия бюджетных средств, в связи с сокращением 40 служебных автомобилей, может составить 39 532 тыс. руб. в год. Со-

кращение количества автомобилей влечет за собой сокращение их водителей. Затраты на мероприятия по сокращению численности представлены в таблице 4.

Таблица 4. Затраты на мероприятия по сокращению численности

Количество единиц	Среднемесячная зарплата, уведомление работника за 2 месяца, (тыс. руб.)	Расходы на компенсации за неиспользуемый отпуск (тыс. руб.)	Средний заработок, сохраняемый на период трудоустройства	Всего (тыс. руб.)
1 единица (автомобиль)	110,2	62,6	165,3	338,1
40 единиц (автомобиль)	4 408	2 504	6 612	13 524

При расчете экономического эффекта следует учесть не только сокращение затрат на содержание 40 служебных легковых автомобилей и по сокращению численности, но и выручку от реализации 40 легковых автомобилей, которая составит 32 000 тыс. руб. (из расчета 800 тыс. руб. за одну машину).

На основании вышеизложенного общий экономический эффект проекта составит 58 008 тыс. руб.

Кроме того, предлагается рассмотреть в дальнейшем отказ от служебных машин на летний период. Речь идет примерно о полутора месяцах — часть июля и весь август. За счет этого можно сократить расходы на 5%.

Таблица 5. Характеристика бюджета до и после изменения расходов за 2014 г.

Показатели	До изменения, млн. руб.	После изменения, млн. руб.	Отклонение, %
Доходы ВСЕГО:	155 216	155 216	-
Расходы ВСЕГО:	158 853	157 993	0,5
в том числе			
Общегосударственные вопросы	6 471	5 611	13,3
ДЕФИЦИТ/ПРОФИЦИТ	-3 637	-2 777	23,6

Подводя итог можно констатировать уменьшения затрат раздела «Общегосударственные вопросы» на 860 млн. рублей. Из этого следует, что расходы бюджета Республики Саха (Якутия) составят 157 993 млн. рублей и уменьшения дефицита на 860 млн. рублей, или на 23,6 %.

Таким образом, принятые меры оптимизации расходов приведут к сбалансированности бюджета, эффективности расходов раздела «Общегосударственные вопросы» и сохранению объема государственного долга на безопасном уровне.

Литература:

1. Белоножко, М.Л., Государственные и муниципальные финансы: учебник — СПб: ИЦ «Интермедия», 2014. — 208 с.
2. Григорьев, П.В., Управление и контроль за расходами в системе федерального бюджета. — М.: Лаборатория Книги, 2012—141 с.
3. <http://www.sakha.gov.ru/minfin> — Официальный сайт Министерства финансов РС (Я)

Анализ современных логистических систем сбора и распределения грузов

Рыбин Дмитрий Андреевич, студент
Государственный университет управления

В данной статье рассматривается роль современных логистических систем в сборе и распределении грузов в результате их эволюционного процесса. В работе отмечено появление и возрастание современных тенденций в обеспечении гибкости графика доставки товара и развитии транспорта, а также способы консолидации и перевозки товаров. Последние инновации в сфере транспорта и информационных систем позволяют усовершенствовать логистический процесс и изменить традиционные виды деятельности логистических компаний для обеспечения стабильности процесса перевозок.

Ключевые слова: логистика, логистические системы, эволюция, сбор грузов, распределение грузов, логистические компании, транспорт, транспортировка.

Актуальность данной темы заключается в том, что в XXI веке под влиянием процессов глобализации и развития международного рынка логистика обретает всё большую значимость в связи с тем, что с каждым днём увеличивается спрос на различные товары, возрастает конкуренция. Ключевую роль в успехе не только различных предприятий, но и в экономическом росте всей страны на современном этапе может сыграть именно своевременная доставка товара [7]. Сам процесс логистики связан неразрывно с организацией рационального движения от поставщиков к потребителям сырья услуг и товаров, а также функционирования их сферы обращения и управления и продукцией, и товарными запасами при создании инфраструктуры товародвижения [1,2]. Также и сама логистика

претерпевает определённые изменения, которые обусловлены не только увеличением её непосредственной роли, но и другими факторами, — такими, как эволюция, прогресс в сфере науки и техники и развитие транспортной индустрии [3–5]. Одним из результатов этих изменений, а также внедрение инновационных технологий в логистику [6] стало появление новых методов в системе сбора и распределения грузов, о которых и пойдёт далее речь [7].

Систематизация производственных и снабженческих программ, а также программ сбыта, работающих чётко по графику, является результатом эволюции методов производства и доставки товаров на рынок. Эти методы называются «канбан» и «точно в срок». Взаимозависимость и взаимосвязь каждого элемента, в том числе

и транспорта, предопределили их дальнейшее общее развитие, ставшее базой для формирования новых типов систем транспортировки, сбора и доставки материальной продукции. Создание базы для введения перечисленных программ заключалось в следующих мерах:

- организация надёжного производства с высоким качеством продукции;
- изменение производственных помещений с ориентацией на повышение эффективности работы;
- осовременивание информационных систем, для оптимизации управления и контроля в реальном времени всего логистического процесса;
- обеспечение надёжной транспортировки грузов.

Три из четырёх подготовительных мероприятия обычно производятся фирмами-производителями и реже посредниками. Перевозки же находятся в компетенции транспортных предприятий общего пользования. В силу того, что, согласно этим программам необходима безупречная работа всех элементов логистических каналов с целью избежания остановки процесса производства или окончания запасов у потребителей главным объектом внимания является непосредственно товаропоток [9].

Согласно этому, транспорт предстаёт одним из ключевых звеньев логистической цепи. От него требуется обладание определёнными свойствами с целью образования качественно новых систем сбора и распределения грузов. Кроме того, от транспорта требуется определённая гибкость с целью обеспечения перевозочного процесса в условиях постоянных корректировок; способность гарантировать своевременную доставку грузов в отдалённые пункты, качественно обслуживать клиентуру и не провоцировать сбои в работе предприятий или дефицит у заказчика. В то же время транспорт должен быть способен перевозить мелкие партии грузов с большой частотой в зависимости от перемены запросов пользователя.

Ключевая роль в таких условиях отводится региональным транспортным компаниям в сфере сбора и распределения грузов, совершающим перевозки на сравнительно небольшие расстояния. Такие компании обычно перевозят грузы малыми партиями и уменьшают затраты, используя свои терминалы для сбора и распределения грузов. Здесь грузы хранятся не более двух суток, после чего комплектуются и поставляются заказчику в течение двух суток [8].

Экономия времени при таких перевозках составляет 25–50% и более в зависимости от сети обслуживания. Также клиенты имеют возможность контролировать перемещение грузов, они могут изменять маршруты, объём и сроки поставок, подлежащих сдаче. Развитие региональных логистических компаний снизило конкурентоспособность более крупных фирм. В связи с этим они

вынуждены были прибегнуть к разнообразию видов обслуживания.

Желание обладать более качественными системами логистики при низком уровне запасов товарных и материальных ценностей на линиях дальнего снабжения спровоцировало образование новых методов управления этими системами: преобразование методов консолидации грузов, проведение операций на близлежащих складах, создание дополнительных видов услуг в сфере сбора и распределения грузов, а также синтез систем поставки и производства [10]. Ответственным за функционирование канала снабжения является заказчик. Поступающие от разных поставщиков мелкие партии объединяются. Композитные грузы доставляются заказчику на склады или в распределительные центры, где они разделяются на мелкие партии и в течение двух суток доставляются заказчику.

Преимуществом новых услуг является возможность внесения поправок в контракт на любом участке процесса в случае изменения региональных условий или потребности в предоставлении дополнительных услуг. Недостатком является дороговизна привлечения более крупных транспортных компаний, снижение качества предоставляемых услуг и снижение гибкости в организации процесса.

Наиболее современным вариантом при перевозке грузов на при дальние расстояния с логистическим обслуживанием клиентов согласно программе «точно в срок» являются встроенные информационные системы. Предназначены они для снабжения производителей и поставщиков необходимой информацией о запасах товарно-материальных ценностей и возможности укрупнения партии груза при транспортировке. Постоянная надёжная связь не только ускоряет доставку заказов, но и обеспечивает снижение обмена документацией и издержек на хранение товарных запасов, позволяет быстро оценить тенденции современного рынка [7].

Среди основных черт современных логистических систем сбора и распределения грузов можно отметить появление и возрастание роли региональных транспортных компаний, гибкость графика доставки и товара и развитие транспорта, а также способы консолидации и перевозки товаров. С учётом роста роли региональных компаний и последних инноваций в сфере транспорта можно судить о тенденции определённой регионализации логистики и ослаблении роли традиционных логистических компаний [10].

Следовательно, роль современных логистических систем в сборе и распределении грузов в результате их эволюционного процесса нельзя переоценить: получив распространение в странах с развитой рыночной экономикой, они являются на сегодняшний день перспективным направлением в развитии систем транспортировки грузов.

Литература:

1. Логистика: тренинг и практикум. Аникин Б. А., Вайн В. М., Водянова В. В., Воронов В. И., Гапонова М. А., Ермаков И. А., Ефимова В. В., Заичкин Н. И., Кравченко М. В., Пузанова И. А., Родкина Т. А., Серова С. Ю., Серышев Р. В., Федоров Л. С. Учебное пособие / Москва, 2014.

2. Воронов, В. И. Методологические основы формирования и развития региональной логистики: Монография. — Владивосток: Изд-во Дальневосточного Университета, 2003. — 316 с.
3. Воронов, В. И., Воронов А. В. Основные элементы эволюции элементов цепей поставок в международной логистике ЛОГИСТИКА. Проблемы и решения. Международный научно-практический Украинский Журнал. 2013 № 2, Украина. Харьков.
4. Воронов, В. И., Воронов А. В., Лазарев В. А., Степанов В. Г. Международные аспекты логистики: Учебное пособие. / Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2002. — 168 с.
5. Воронов, В. И., Воронов А. В. Международная логистика пространств и границ: основные аспекты формирования понятия, миссии, целей задач, функций, интегральной логики, принципов и методов. Управление. 2015. Т. 3 № 2. с. 27–36.
6. Воронов, В. И., Кривонос Н. А. Савостьянок Г. Н., Кожанова В. В. Инновационные технологии в логистике. Научно-аналитический журнал: «Инновации и инвестиции» № 4, 2015 — стр.2–4.
7. Транспорт в условиях логистики — электронный источник:
8. Логистика и развитие транспорта, сбор и распределение грузов — электронный источник: — <http://www.biz-prof.ru/logistics/detail09/>
9. Распределение грузов — электронный источник: <http://refsurf.ru/4233852181.html>
10. Логистическое управление транспортными системами — электронный источник: <http://xn—ftbnmc1bffd5g.xn—p1ai/images/fail/uchloguprtransis.pdf>

Обеспечение продовольственной безопасности России в условиях продления санкций

Савостьянова Яна Викторовна, студент;
Селезнева Анжелика Александровна, студент
Курский государственный медицинский университет

В статье описаны понятие и цели обеспечения продовольственной безопасности, представлена роль мясного и молочного производства в обеспечении продовольственной безопасности, охарактеризована роль государственной поддержки для модернизации этих отраслей производства.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, модернизация, импортозамещение, государственная поддержка, молочное производство, мясное производство, импорт.

Одна из важнейших проблем, которая на протяжении тысячелетий стояла перед человечеством — обеспечение населения продовольствием. Продовольственная безопасность государства является важнейшей составляющей экономической безопасности, которая в свою очередь, является частью общественной безопасности страны. «Продовольственная безопасность России является одним из главных направлений обеспечения национальной безопасности страны в среднесрочной перспективе, фактором сохранения ее государственности и суверенитета, важнейшей составляющей демографической политики, необходимым условием реализации стратегического национального приоритета — повышение качества жизни российских граждан путем гарантирования высоких стандартов жизнеобеспечения», — гласит «Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации». Это документ, представляющий собой совокупность официальных взглядов на цели, задачи и основные направления государственной экономической политики

в области обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации. Доктрина является основой для разработки правовых, законодательных и нормативных документов и программ.

Наиболее остро проблема обеспечения продовольственной безопасности проявилась в связи с нестабильной политической и экономической ситуацией в мире. Международные санкции, установленные для России, поставили экономику страны в экстремальное положение, требующее неординарных и срочных решений для выхода из сложившейся ситуации. В ответ на запрет доступа к финансовому рынку стран НАТО с нашей стороны было введено эмбарго на ввоз продовольственных товаров из этих стран. В ограничении импорта продовольственной продукции нет ничего критичного, так как импортировать следует только то, что мы объективно не можем производить сами на должном уровне качества и цен в ближайшей среднесрочной перспективе. Все остальное следует производить самим, делать его конкурентоспособным, пред-

ставляющим интерес и для зарубежных покупателей. В этой связи было бы целесообразно во всех регионах иметь развернутые комплексные программы диверсификации экономики, что позволило бы более полно использовать природный и научно-производственный потенциал регионов, успешно решать вопросы импортозамещения, в том числе и в обеспечении продовольственной продукцией [5].

Однако подобный ход должен сопровождаться повышением роли государственного регулирования аграрного сектора экономики, в виду его высокой значимости в обеспечении продовольственной безопасности, которая определяет физическую и экономическую доступность продовольствия для населения. В этой связи эффективное обеспечение импортозамещения становится главной задачей государственной политики, так как государство обязано обеспечивать свое население качественными и экономически доступными продовольственными товарами [1].

Наиболее уязвимы позиции отечественного аграрного сектора в мясном и молочном направлениях. Поэтому развитие животноводства — приоритетное направление обеспечения продовольственной безопасности страны на данный момент. Отечественный рынок мяса и мясных продуктов — самый крупный и динамично растущий сегмент продовольственного рынка, важность которого обуславливается значимостью белка животного происхождения в рационе населения. В целом производство имеет тенденцию к росту, однако его объем, по-прежнему, значительно меньше объема потребления, что, несомненно, имеет отрицательное влияние на продовольственную безопасность России. Нехватка собственных продуктов животноводства вынуждает привлекать импортную продукцию, что сокращает конкурентоспособность отечественных товаров. Журова В. Г. [3] отмечает, что не менее важным аспектом является и наличие в импортной продукции всевозможных пищевых добавок, консервантов

и пр. Позитивным является тот факт, что эластичность прироста внутреннего производства мяса выше, чем рост его потребления, о чем свидетельствует коэффициенты «b» в степенных моделях аппроксимации, традиционно используемые для решения задач данного типа (рис. 1).

Это позволило сократить импортозависимость до 16,5% к 2014 г., более того продовольственное эмбарго предоставило уникальный шанс отечественным производителям занять освободившуюся нишу на этом рынке, повысив свою эффективность, а также в условиях кризиса животноводство становится более привлекательной отраслью для привлечения крупных иностранных инвестиций.

Гораздо тяжелее решить проблемы обеспечения молочной продукции, зависимость от поставок которой значительно выше, в виду кризисного положения этой отрасли, выражающееся в продолжающемся сокращении поголовья основного стада во многих регионах. При этом Россия является одной из наиболее перспективных стран с точки зрения потребления молочной продукции, которое увеличивается в среднем на 9,1% в год. Поэтому так важно обеспечить импортозамещение и рост отечественного производства в данной отрасли. В настоящее время потребление молока растет умеренными темпами. Этому способствует в основном рост доходов населения, приводящий в дальнейшем к повышению потребления белковой пищи.

В целом производство молочной продукции в России имеет скачкообразный характер, кроме того, объем потребления значительно превышает объем производства, что отрицательно сказывается на продовольственной безопасности страны и уровне жизни населения [4]. За период с 2000 г. по 2003 г. наблюдался стремительный рост объема производства молока. В 2005 г. он сократился на 7,5%, что вызвано сокращением поголовья коров, снижением их продуктивности. В 2013 г. наблюдается значительный спад, являющийся следствием подорожания кормов из-за неурожая 2012 г. (рис. 2).

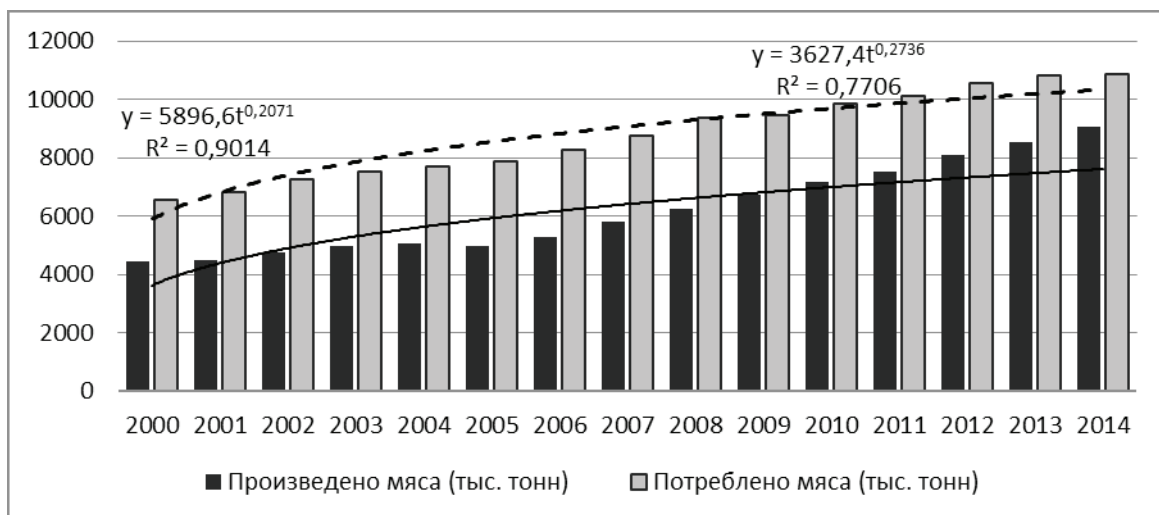


Рис. 1. Динамика производства и потребления мяса в России за 2000–2014 гг.

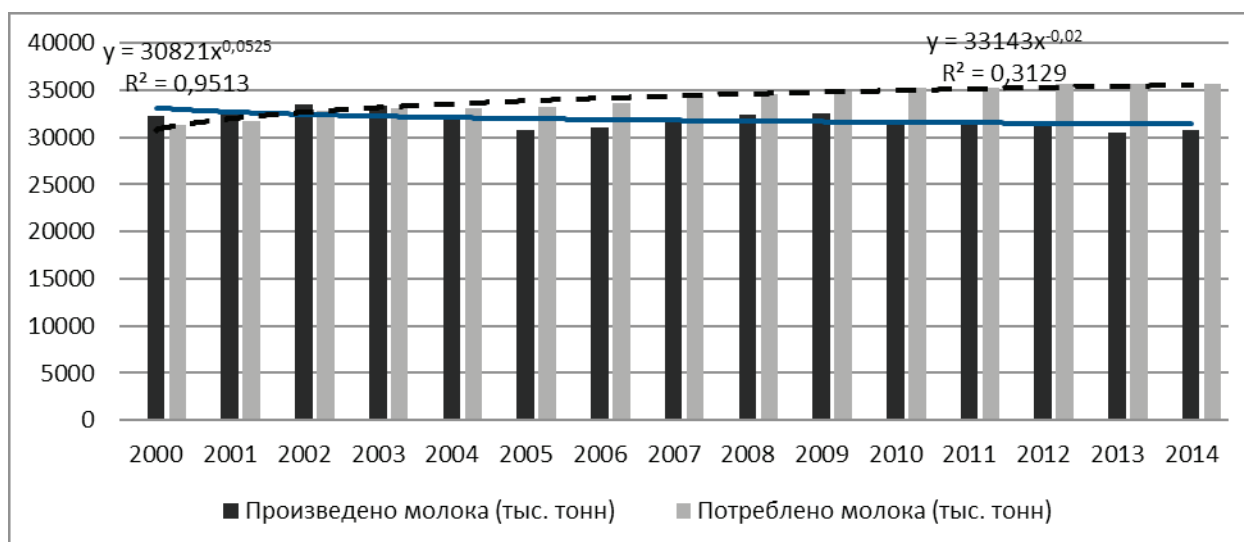


Рис. 2. Динамика производства и потребления молочной продукции в России за 2000–2014 гг.

Сложившаяся ситуация, безусловно, требует государственной поддержки, которую можно эффективно осуществлять, создавая благоприятные условия для роста инвестиций. Усиление государственной поддержки видится актуальным именно в сельском хозяйстве с акцентом на молочное и мясное скотоводство, строительство животноводческих комплексов, упрочение кормовой базы. Такая поддержка должна создавать максимально благоприятные условия для роста инвестиций, путем рефинансирования коммерческих банков под доступный для производственных предприятий (в том числе и аграрной сферы) процент и на сроки, соответствующие длительности научно-производственного цикла в инвестиционном комплексе. Расширение и удлинение рефинансирования коммерческих банков на универсальных единых условиях при снижении ключевой процентной ставки до уровня рентабельности предприятий инвестиционного сектора позволит найти необходимые для модернизации сельскохозяйственного производства и связанных с ним отраслей кредитные ресурсы. При этом средства прямой государственной поддержки, которые при таком механизме функционирования финансовой системы не будут необходимости тратить на субсидирование процентной ставки, целесообразно направить на стимулирование инновационной деятельности (в первую очередь это должно коснуться биологических и генетических факторов), раз-

витие производства дефицитных видов продукции необходимых для импортзамещения, а также проведение программ развития села и повышения уровня жизни сельского населения [2, 6].

Развитие сельскохозяйственного сектора и выполнение требований Доктрины являются, на мой взгляд, важнейшими аспектами обеспечения импортозамещения и продовольственной безопасности Российской Федерации. Необходимо восполнить недостаток продовольствия и обеспечить население страны необходимым объемом товаров даже в сложившейся ситуации внедрения санкционных мер.

Необходимо также отметить, что за последнее десятилетие государство предприняло некоторые действия в обеспечении продовольственной безопасности России. Например, был принят Федеральный Закон «О развитии сельского хозяйства», Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008–2012 гг. и 2013–2020 гг.

Таким образом, сложившаяся в мире ситуация требует разработки новой системы управления продовольственной безопасностью страны, в основе которой должны находиться механизмы развития сельского хозяйства и соблюдение норм Доктрины продовольственной безопасности России.

Литература:

1. Зюкин, Д.А. О государственной поддержке сельскохозяйственного производства в регионе: состояние, тенденции, перспективы / Д.А. Зюкин, О.В. Святова, Н.А. Пожидаева, В.А. Левченко // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2015. № 2. с. 9–12.
2. Зюкин, Д.А. Перспективы развития сельскохозяйственного производства Курской области / Д.А. Зюкин, О.В. Святова, Н.А. Пожидаева // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2014. № 7. с. 23–25.
3. Журова, В.Г. Продовольственная безопасность — важнейшая составляющая национальной безопасности России // Проблемы безопасности российского общества. — 2013. — № 4. — С.22–25.

4. Логинов, Д. А. Продовольственная безопасность — важный элемент экономической безопасности России // Экономика и управление: проблемы, решения. — 2014. — № 8. — С.120–124.
5. Семькин, В. А. Повышение конкурентоспособности агропромышленного комплекса — ключевой вопрос его эффективного функционирования в условиях присоединения России к ВТО / В. А. Семькин, Т. Н. Соловьева, В. В. Сафронов // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2012. № 8. с. 2–4.
6. Соловьева, Т. Н. К вопросу о приоритетах денежно-кредитной политики Банка России и их влиянии на развитие экономики / Т. Н. Соловьева, Н. А. Пожидаева, Д. А. Зюкин, В. В. Жилин // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 12–1. с. 149–152.

Особенности и проблемы Люберецкого района Московской области и пути их преодоления

Садакова Анастасия Олеговна, студент
Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова

Люберецкий район является административно-территориальной единицей и муниципальным образованием в центре Московской области, располагается в 18-ти километрах от центра Москвы. Городское поселение Люберцы является административным центром Люберецкого района и включает жилые районы и территории промышленных предприятий, составляющие

единое муниципальное образование. Люберцы являются одним из «опорных» населенных пунктов в составе Балашихинско-Люберецкой устойчивой системы расселения.

Помимо Люберец, в границы района входят четыре посёлка городского типа — Красково, Томилино, Октябрьский, Малаховка и 18 деревень.



Население Люберецкого района к 2015 году составило 291 510 тысяч человек. Исходя из показателей диаграммы можно отметить, что с начиная с 2009 года численность населения района стабильно растет. Люберецкий район занимает первое место по плотности населения — 2383,37 чел./км². Площадь территории составляет 122,31 км². [13]

В ходе работы был проведен SWOT-анализ Люберецкого района Московской области. Были выявлены наиболее сильные и слабые стороны, а также существующие угрозы и возможности.

Что касается преимуществ, то Люберецкий район находится в непосредственной близости к столице, то есть занимает наиболее выгодное территориальное положение.

Люберецкий район отличается широко развитой транспортной системой. Территорию района пересекают: автомагистраль федерального значения М-5 «Урал»; дороги регионального значения «Москва-Жуковский» и «Москва-Егорьевск-Тума-Касимов». В среднем, по улично-дорожной сети района, включая также и муниципальную, за год перевозится более 25 миллионов пасса-

жиров и более 1 миллиона тонн грузов. Из характеристики расположения Люберецкого района видно, что по улично-дорожной сети проходит огромный поток транспорта (в том числе и транзитного). [5]

По темпу прироста численности населения и темпу прироста количества рабочей силы наилучший результат показал Люберецкий район (в сравнении с остальными районами Московской области). Естественный прирост населения составил 1,2%. Люберецкий район также отличается хорошей демографической ситуацией. За последние 5 лет рождаемость увеличилась на 14,8%, а смертность снизилась на 11,4%. В сравнении с районами Московской области в Люберецком районе можно отметить наиболее высокий уровень заработной платы (в среднем 37328,6 руб.) В Люберецком районе также наиболее высок темп прироста среднемесячной заработной платы (38,1%). [13] Все перечисленные показатели говорят о благоприятном финансовом потенциале на территории района.

Промышленный комплекс в Люберецком районе составляет 32 средних и крупных предприятия и представляет собой крайне разнообразный перечень отраслей. Самыми значимыми из них являются: машиностроение, вертолетостроение и металлообработка, в том числе предприятия ОПК, промышленность строительных материалов, пищевая промышленность. Район несет в себе крайне высокий интеллектуальный потенциал, культуру и определенную профессиональную среду. По отраслям экономики инвестиции в основной капитал Люберецкого района преобладают в сфере строительства и составляют 75%. Люберецкий район также отличается хорошо развитой инфраструктурой (в сравнении с другими районами Московской области).

Что касается наиболее слабых сторон, то в Люберецком районе плохо развита система информационного обеспечения населения. Отсутствует единое информационное пространство, где граждане могли бы найти всю интересующую их документацию (постановления, распоряжения, отчеты и административные регламенты). На официальном портале отсутствует информация, связанная с инвестиционной деятельностью района, инвестиционный паспорт также не представлен. Данные проблемы устраняются с помощью реализации муниципальной целевой программы «Снижение административных барьеров и повышение качества предоставления государственных и муниципальных услуг» которая будет действовать до конца 2015 года. Планируется обеспечить все необходимые условия для снижения административных барьеров, а также повысить качество услуг населению при помощи создания многофункционального центра организации предоставления государственных и муниципальных услуг.

В Люберецком районе присутствует острая нужда в специалистах и рабочих, не хватает кадров в основных отраслях экономики (сварщиков, слесарей, монтеров).

Также административный центр района г. Люберцы является одним из первых в области по количеству промышленных выбросов в атмосферу.

Люберецкий район Московской области характеризуется:

1. Низкой степенью ответственности предприятий частного бизнеса, манипулирование тарифами;
2. Низким уровнем транспортной доступности (расположение грузовой железной дороги, переезды);
3. Неэффективным использованием территории района (большое количество промышленных зон, складских помещений);
4. Недостатком объектов социальной инфраструктуры и их высоким износом.

К возможностям Люберецкого района относится масштабное привлечение инвестиций в его экономику: создание предприятий промышленной индустрии и перерабатывающих предприятий; создание предприятий ТЭК; прокладка новых сетей, увеличение мощности существующих; замена коммуникаций. Также расширение рынка продукции местных производителей, формирование платежеспособных рынков сбыта. [4] По программе занятости населения существует возможность привлечения средств для повышения уровня квалификации специалистов. Возможностью района также является активизация развития малого предпринимательства. Реализация программ по поддержке малого бизнеса увеличит возможность средних и малых предприятий привлечь инвестиции для запуска или оптимизации их производства.

В следствие реализации областных и федеральных целевых программ в сфере здравоохранения, а также с учетом достижение лучшего качества предоставления государственных услуг в области социальной защиты населения, возможно повышение рождаемости и снижение уровня смертности населения.

К возможностям также относится более грамотное использование территориальных ресурсов. Необходимо совершенствование учета земельных участков и объектов недвижимости, формирование банка данных свободных земельных участков и недвижимости.

Одна из угроз Люберецкого района — планомерное загрязнение окружающей среды и, в следствие неблагоприятных экологических условий, — увеличение роста заболеваний, связанных с дыхательной системой и кровообращением.

Рост более конкурентоспособных предложений для квалифицированных специалистов по месту их работы и жизни может привести к сильному оттоку рабочей силы из Люберецкого района. Также вероятно обострение конкуренции, в том числе приход на территорию района крупных торговых корпораций, предлагающих товары и сопутствующие услуги по ценам намного ниже, чем у субъектов малого бизнеса.

К угрозам Люберецкого района также относятся:

1. Увеличение социально-экономической напряженности в районе, массовые сокращения/увольнения;
2. Уменьшение возможностей бюджета Люберецкого района для поддержки среднего и малого предпринимательства;

3. Низкое качество оказания социальных услуг, неполное удовлетворение потребностей населения;

4. Снижение платежеспособности физических и юридических лиц;

5. Переоформление предприятий и организаций (в филиалы и структурные подразделения), ликвидация и реорганизация.

Для преодоления угроз и слабых сторон, а также для более эффективного использования преимуществ, разработаны предложения по стабилизации развития некоторых сфер Люберецкого района.

У района есть возможность принять участие в реализации приоритетных государственных программ «Образование», «Здоровье», «Доступное и комфортное жилье — гражданам России», «Развитие АПК», а также разработать долгосрочные программы развития, ориентированные на улучшение качества жизни населения. [14] Предприятиям Люберецкого района необходимо разрабатывать их собственные программы развития, которые должны быть ориентированы, в первую очередь, на обновление производственных мощностей и внедрение ресурсосберегающих и снижающих себестоимость производства технологий.

Новый социально-ориентированный сценарий должен предусматривать стабилизацию развития путем обновления технологий и ориентироваться на разностороннее развитие и разнообразие экономической деятельности в районе. Также необходимо сделать ставку на снижения вредного воздействия отходов производства, модернизировать и развивать инженерную и социальную инфраструктуру, повышать качество жизни населения.

Инвестиционные проекты должны быть реализованы в следующих направлениях: развитие местных предприятий малого и среднего бизнеса, диверсификация экономики города и повышение уровня развития человеческого капитала, повышение качества социального обеспечения граждан.

Проведен также PEST-анализ Люберецкого района, в ходе которого были выявлены политические, социально-культурные, технологические и экономические факторы, имеющие самое большое влияние на социально-экономическое развитие района.

Что касается политических факторов, то выборы депутатов в Государственную думу РФ в 2016 году не повлияют на политическую и экономическую ситуацию в стране. Сильная позиция партии «Единая Россия» является гарантом сохранения политического курса страны. Изменение законодательства, способное ухудшить социально-политическую картину общества, маловероятно. К тому же, направленность и темп структурных и институциональных реформ в России, общее улучшение институциональной и правовой среды, успешная защита прав собственности — все это создает благоприятный климат для дальнейшего развития Люберецкого района.

В связи с планомерным увеличением притока населения, растущим спросом на недвижимость и ростом

предпринимательской активностью, на территории Люберецкого района необходимо оптимизировать движение на главной транспортной артерии и сделать район более транспортно-доступным. Данные задачи будут решены в ходе реализации муниципальной программы «Развитие транспортной системы на территории Люберецкого района на 2015–2019 годы». Будут введены в эксплуатацию новые транспортно-посадочные узлы, увеличится количество машиномест на перехватывающих парковках и парковках общего пользования, также проведутся работы по снижению риска дорожно-транспортных происшествий.

К социально-культурным факторам относятся изменения в стиле и уровне жизни населения на территории Люберецкого района, которые происходили и будут происходить на фоне стабильного развития его экономики. Под влиянием СМИ происходят изменения в отношении населения к труду и отдыху, будет происходить пропаганда здорового образа жизни, возникать новые здоровые традиции. В новых условиях необходимо развитие туристической, культурной, спортивной отраслей, которые должны быть ориентированы на организацию досуга граждан и гостей муниципального образования. С этой целью на территории Люберецкого района реализуются муниципальные программы «Физическая культура и спорт» и «Молодежь» на 2014–2016 годы, целями которых является создание на территории района современных условий для занятий спортом и физической культурой и в целом создание для молодых людей оптимальных условий для благоприятной адаптации к жизни с учетом их индивидуальных особенностей и социального статуса.

Из-за высокого уровня загрязнения воздуха, а также неудовлетворительного состояния окружающей среды в целом, возможен отток населения, снижение потребительской активности в сфере недвижимости, а также увеличение болезней и социально-демографические проблемы (высокий уровень демографической нагрузки на трудоспособное население, низкая продолжительность жизни, высокий миграционный прирост населения). В районе существует острая необходимость постройки более современных очистных сооружений и предприятий по переработке бытовых отходов и отходов производства. Эти задачи планируется решить в ходе реализации программ «Экология» и «Здравоохранение» Люберецкого района на 2014–2016 годы. Планируется достигнуть стабилизации экологической обстановки в районе, обеспечения конституционного права каждого гражданина на благоприятную окружающую среду и увеличения продолжительности жизни населения за счет формирования здорового образа жизни и улучшения качества оказания медицинских услуг.

Увеличение недовольства населения из-за неэффективной замены ветхого и аварийного жилья может привести к ухудшению имиджа района и сказаться на инвестиционной привлекательности. Интенсивная застройка района без учета нужд населения (только с целью эконо-

мической выгоды) чревата оттоком и снижением спроса на недвижимость. Темпы жилищного строительства при этом не должны опережать темпы строительства объектов социальной инфраструктуры: детских садов, школ, поликлиник.

К технологическим факторам относится увеличение внедрения новых технологий, которые начнут применяться при производстве местной продукции в ближайшие годы. Данные изменения могут привести к высвобождению рабочих и служащих за счет автоматизации производства. Исходя из этого, возможен рост структурной безработицы. Однако новые строящиеся предприятия смогут дать достаточное количество рабочих мест для высвобождающихся работников. В данном направлении необходимо приложить большие усилия, что позволит исключить, или хотя бы минимизировать рост безработицы.

С учетом общеэкономической ситуации в России, кризиса и упадка во многих направлениях, возможен отток кадров и уменьшение предпринимательской активности. Для поддержки предпринимательства на территории района реализуется программа «Поддержка и развитие малого и среднего предпринимательства на 2014–2016 годы», задачами которой является информационное и научно-методическое обеспечение малого и среднего бизнеса, содействие росту конкурентоспособности, продвижение продукции субъектов малого и среднего бизнеса и развитие инвестиционной активности.

Постоянное увеличение маятниковой миграции трудоспособного населения, вызванное более высоким уровнем оплаты труда в Москве, может привести к катастрофической нехватке рабочей силы в Люберецком районе и значительному увеличению социально-экономической напряженности. [8] Для решения этой проблемы необходимо осуществлять территориальное выравнивание различных частей Московской по уровню социально-экономического развития. Выравнивание должно проходить на

базе снижения центростремительности и распределения строительной активности в периферийные части Московской области. Необходимо изменить систему пространственного распределения по местам жительства и местам приложения труда, направлениям объемов и трудовой миграции, а также в целом расширить возможности выбора рабочих мест.

По результатам проведенного анализа можно сделать вывод, что Люберецкий район Московской области стабильно развивается, все больше увеличивается его инвестиционный и социальный потенциал. Администрация района вовремя реагирует на недостатки и устраняет их с помощью вышеуказанных муниципальных программ. Еще недавно развитие Люберецкого района было направлено на повышение предпринимательской активности, развитие промышленности и активную застройку территории. Сейчас, когда в этих направлениях уже достигнут определенный результат, приоритеты сменились. Теперь главный ориентир — это улучшение качества жизни населения, обеспечение всеми необходимыми социальными нуждами и возможность получения хорошего образования. С этой целью на территории района реализуются программы «Развитие системы образования на 2014–2016 годы» и «Культура Люберецкого района на 2014–2016 годы». С помощью этих программ к концу 2016 года планируется обеспечить все условия для получения качественного образования и профессионального роста независимо от состояния здоровья обучающихся, материального и социального положения их семей. Будет полностью модернизирована культурная среда, ее совершенствование в творческой и технологической сферах, повысится роль культуры в образовании. Полностью изменится досуг жителей района. Также, в результате всех изменений, поменяется контингент проживающего населения: появится больше перспективных специалистов, студентов и молодых семей.

Литература:

1. Устав Люберецкого района [Электронный ресурс]: <http://www.lubreg.ru/files/ustav/%D1%83%D1%82%D1%81%D1%82%D0%B0%D0%B2%20%D1%80%D0%B0%D0%B9%D0%BE%D0%BD%D0%B0.pdf>
2. Портал Люберецкого района Московской области [Электронный ресурс]: <http://www.lubreg.ru/>
3. Официальный сайт администрации г. Люберцы [Электронный ресурс]: <http://www.luberadm.ru/>
4. Бюджет Люберецкого муниципального образования [Электронный ресурс]: <http://www.lubreg.ru/Archiv/budget/>
5. Муниципальная программа «Развитие транспортной системы на территории Люберецкий муниципальный район Московской области на 2015–2019 годы»;
6. Решение об утверждении Комплексной программы социально-экономического развития города Люберцы на 2012–2016 годы;
7. Решение Совета депутатов Люберецкого района МО от 06.06.2007 N 212/24;
8. Дубейко, И. В. Проблемы маятниковой миграции // Молодой ученый. — 2014. — № 7. — с. 334–337;
9. Понявина, М. Б. Организация маркетинга корпоративного туризма, Москва — МЭСИ, 2014 г. с. 167.
10. Колесников, В. А. Территориальный фактор обеспечения муниципальных интересов // Москва, Издательство: СГУ, 2009;
11. N 213/24 «Об утверждении Комплексной программы социально-экономического развития Люберецкого района на 2007–2011 гг.»;

12. Об итогах работы за 2011 год и основных задачах социально-экономического развития Люберецкого района и г. Люберцы на 2012 год [Электронный ресурс]: http://lubreg.ru/news/news_2904.html
13. http://www.msko.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/msko/ru/about/departments/i9e60e804f1a40a986cf9e-149d0ea7d8
14. Официальный портал Люберецкого района Московской области [Электронный ресурс]: <http://www.lubreg.ru/>

Проблемы и перспективы финансирования спортивных клубов в России

Сайбель Яна Владимировна, преподаватель;
Климин Степан Андреевич, студент
Кубанский государственный университет

В последнее время в России все чаще встречаются финансовые проблемы в такой популярной сфере жизни многих людей, как спорт. К сожалению, иногда доходит до того, что команды с богатой историей и многолетними традициями, не справившись с подобными трудностями, прекращают свое существование. Такая судьба постигла, например, ФК «Москва», ФК «Сатурн», ЖВК «Самородок» и многие другие известные спортивные клубы. Со всем недавно откровенное интервью дал последний президент ФК «Москва» Игорь Дмитриев, ровно через пять лет после расформирования клуба. Для себя из этого интервью я выделил слова бывшего президента РФС Сергея Фурсенко: «Если денег нет, то и мучиться не надо» [2]. Такая позиция, на мой взгляд, показательна. ««Москва» исчезла, и не думаю, что кто-то в российском футболе из-за этого очень сильно расстроился», — заявил Дмитриев. Каждая подобная история имеет свои особенности, но конец всегда один. С чем же это связано?

Как правило, различные спортивные клубы полностью или частично зависят от регионального бюджета, с помощью которого и осуществляется их финансирование. И если раньше при более стабильной экономической обстановке в стране оно не вызывало сомнений у властей, то сейчас, когда урезается все, что только можно, финансирование региональных спортивных клубов и спорта в целом сильно сокращается. Вот что сказал по этому поводу вице-спикер Госдумы от ЛДПР Игорь Лебедев: «Мы посылали запрос в субъекты с целью узнать, сколько тратится средств на футбольные клубы. Могу сказать, что в целом по стране это миллиарды рублей. Наши клубы преимущественно живут за счет бюджетных средств, а в ситуации, когда бюджеты субъектов трещат, выделять деньги на покупку дорогостоящих бразильцев — необдуманная трата, наши клубы должны переходить на коммерческую основу». Не стоит забывать, что, помимо футбола, есть и другие виды спорта.

Сегодня подобные проблемы можно встретить по всей России, но особенно страдают те регионы, где спорту уделяли огромное внимание и позиционировали его как символ региона. Например, можно отметить Краснодарский край. В настоящее время, несмотря на достойные

результаты, серьезные финансовые трудности испытывают ФК «Кубань» и ВК «Динамо» [4]. Совсем недавно стало известно, что ФК «Кубань» и ХК «Сочи» и вовсе лишились регионального финансирования. «Больше из бюджета мы не можем финансировать эти команды. Однозначно, надо искать инвесторов», — подчеркнул губернатор Краснодарского края Вениамин Кондратьев. Но стоит отметить, что власти не отпускают команды в «свободное плавание», а оказывают огромную помощь в поиске спонсоров и инвесторов.

Совсем скоро профессиональным спортивным клубам ограничат возможность тратить по своему усмотрению деньги, получаемые от государства и госкомпаний. Прежде всего, запрет коснется расходов на спортивных агентов и затрат, связанных с трансферами игроков. Данная идея является одним из направлений бюджетной политики на 2016 год [5]. Что это значит? С одной стороны, госфинансирование будет идти на содержание детских спортивных школ, развитие инфраструктуры клуба. Кроме того, исчезнет проблема, связанная с длительными задержками выплаты зарплаты. Все это, без сомнений, является плюсом. С другой стороны, бюджетные деньги становятся в некотором смысле «помеченными»: на трансферы клубам придется искать другие средства. Таким образом, перед спортивными клубами появляется еще одна проблема, связанная с финансированием. Однако, конечно, есть способы обойти запрет, они всем известны: это и создание промежуточного фонда между государственным бюджетом и клубом, и финансирование через так называемые дочки госкомпаний. Также заключаются договоры рекламных услуг: спонсоры дают деньги, а клубы тратят их по своему усмотрению.

На мой взгляд, нынешняя система финансирования спортивных команд практически исчерпала свои возможности и является одной из главных причин плачевного финансового положения большей части российских клубов. Достаточно посмотреть на то, как это устроено в Европе. Большинство европейских спортивных клубов являются частными и не зависят от кого-либо, в результате чего они имеют устойчивый бюджет. В России же частных клубов

крайне мало, и реалии таковы, что даже наличие частного капитала не обеспечивает самокупаемость клубов. Примером клуба с устойчивым финансовым положением может служить ФК «Краснодар, владельцем которого является С. Галицкий. Команда не имеет задержек по зарплате, постепенно развивается инфраструктура клуба и огромное внимание уделяется детским футбольным школам. Но нужно понимать, что для этого выделяются огромные средства, которые на данном этапе окупить просто невозможно [8].

В нынешних условиях важнейшей задачей руководства спортивных клубов является поиск спонсоров. Фактически ключевая роль в финансировании команд отводится именно им. Как известно, спонсор, в отличие от инвестора, осуществляет финансирование без цели получения какой-либо материальной выгоды, а спонсирование является одним из важнейших инструментов маркетинга. А выгодно ли спонсорство в России? Я считаю, что лишь в редких случаях. К сожалению, интерес к спорту в нашей стране, по сравнению с Европой, крайне низок, а отдельные виды спорта абсолютно не пользуются популярностью. В таких условиях говорить о существенной популяризации компании, к которой стремится спонсор, создании имиджа и рекламе, на мой взгляд, неуместно. Поэтому задача поиска спонсоров является не только важнейшей, но и сложнейшей.

Нельзя сказать, что все настолько плохо. Довольно часто можно встретить удачные примеры спонсорства спортивных клубов в России, как для команд, так и для самих спонсоров. Например, можно отметить многолетнее сотрудничество ПАО «Аэрофлот» и ПФК «ЦСКА» [3]. Однако нужно понимать, что это крупная авиакомпания и один из лучших футбольных клубов страны. Команды более низкого уровня испытывают серьезные проблемы при поиске спонсоров.

Важно отметить, что финансирование спортивных команд различными субъектами экономической деятельности осуществляется неравномерно. Иными словами, идет соперничество не между клубами, а между финансовыми структурами, в результате чего потенциальные спонсоры отказываются оказывать поддержку, а болельщики перестают ходить на стадионы. В связи с этим выдвигаются идеи использования политики равных возможностей. «Необходимо на повестку дня поставить вопрос о финансировании крупными компаниями, в том числе и государственными монополиями, именно спортивных лиг, а не отдельных профессиональных команд», — от-

метил первый заместитель председателя Комитета Совета Федерации по социальной политике Вячеслав Фетисов [7].

Современный спорт неотделим от рыночных отношений, поэтому проблема финансирования спортивных клубов имеет огромное значение, как с правовой, так и с социально-экономической точки зрения. На сегодняшний день рыночные условия расширили возможности привлечения дополнительных средств на содержание спортивных команд, которые в условиях, когда текущего бюджетного финансирования недостаточно, стали играть большую роль. В связи с этим, на мой взгляд, отношения между клубами и субъектами экономической деятельности, обеспечивающими им финансирование, должны быть закреплены на законодательном уровне.

Если рассматривать российские спортивные клубы высокого уровня, то вырисовывается еще одна значительная проблема. Как правило, зарплата игроков, особенно легионеров, в контрактах прописана в евро. Напомню, что 27 июня 2014 года евро стоил 46 рублей, а 25 декабря 2015 года — 77 рублей [1]. Соответственно, если в евро зарплата осталась неизменной, то в рублях она существенно выросла. Конечно, это сильный удар по бюджету любого российского клуба. В связи с этим в последнее время наметилась тенденция, когда спортсменам предлагают переподписать контракт по обновленному курсу. Естественно, они имеют полное право отказаться от этого, но это уже вопрос морали каждого спортсмена в отдельности. Так, например, когда в российском футболе была предложена идея зафиксировать курс на определенной отметке, защитник московского «Спартака» Дмитрий Комбаров заявил: «Зафиксируют курс рубля — пойдем в суд» [6].

На мой взгляд, перспективы финансирования спортивных клубов в России являются сомнительными. Как показывает практика, даже клубы с многолетним устойчивым финансированием начинают испытывать определенные финансовые трудности. Конечно, экономическая ситуация в стране со временем может и должна улучшиться. И даже если представить, что она вернется к докризисному состоянию, разве развитие и финансирование спорта станет первостепенной задачей государства? Для спортивных клубов настали тяжелые времена, и, как я писал ранее, далеко не все из них справляются с финансовыми трудностями. Нам же, болельщикам различных клубов, остается надеяться и верить, что у любимой команды все будет хорошо.

Литература:

1. Банки.ру. Курс Евро / [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.banki.ru/products/currency/eur/>.
2. Егоров, Д. «Наш клуб оказался игрушкой». Как разбирали «Москву» / Д. Егоров [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.championat.com/football/article-238207-igor-dmitriev-o-rasformirovani-fk-moskva.html>.
3. Интерфакс. «Аэрофлот» одобрил спонсорство ФК ЦСКА на сезон-2014/15 / [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.interfax.ru/sport/388655>.

4. Корсунская, Е. Татьяна Кошелева: Игрокам краснодарского «Динамо» зарплату не платят уже полгода/ Е. Корсунская [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://sovспорт.ru/news/text-item/850499>.
5. Нетреба, П. Госкомпаниям запретят финансировать из бюджетов покупку спортивных звезд/ П. Нетреба [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.rbc.ru/economics/30/06/2015/5592701f9a79472ec714bc2a>.
6. Рабинер, И. Дмитрий Комбаров: «Зафиксируют курс рубля — пойдем в суд»/ И. Рабинер [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.sport-express.ru/football/rfpl/reviews/835106/>.
7. Совет Федерации. Порядок финансирования спортивных команд естественными монополиями должен быть определен законом — участники «круглого стола» в СФ / [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://council.gov.ru/press-center/news/39817/>.
8. Спорт-Экспресс. Сергей Галицкий: «Будем тратить на школу «Краснодара» еще больше» / [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.sport-express.ru/football/rfpl/news/731098/>.

Построение эконометрических моделей для анализа эффективности инвестиций в основной капитал (региональный аспект)

Салов Владимир Олегович, студент-магистр,
Финансовый университет при Правительстве РФ

В статье описывается поэтапное построение регрессионной модели динамики инвестиций в основной капитал классифицированных по источникам финансирования. Выполнена детальная оценка значимости полученной регрессионной модели, а также дана характеристика полученных результатов с точки зрения эффективности и инвестиционной отдачи в рамках регионального аспекта.

Ключевые слова: инвестиции в основной капитал, эффективность инвестиционной деятельности, регрессионный анализ, валовый региональный продукт.

Анализ инвестиционной среды, источников инвестиционных ресурсов, способов освоения, а также анализ показателей эффективности инвестиционной деятельности и особенно обновление основного капитала хозяйствующих субъектов, на современном этапе развития экономики России, приобретает наиважнейшее значение.

Динамика инвестиционных процессов, направленных на основной капитал, является определяющей в характеристике воспроизводственных возможностей производственных секторов экономики. Ввиду этого исследование специфики инвестиционных процессов и их результатов, является ключевой задачей экономической статистики.

В условиях современной экономики поиск оптимальных источников финансирования капиталовложений, особенно актуален. Учитывая этот факт, статистическое исследование инвестиционных процессов в основной капитал на региональном уровне, усовершенствование методологии статистической оценки и анализ инвестиций является актуальным, и имеют высокое практическое и научное значение.

Целью данного исследования является оценка и анализ инвестиций в основной капитал ключевых регионов, входящих в состав Российской Федерации.

Объектом исследования является экономика макрорегионов Российской Федерации, как совокупность экономических единиц, концентрирующих инвестиционную деятельность.

Предметом данного исследования является количественная характеристика инвестиционных процессов в основной капитал агрегированная по источникам финансирования.

Теоретической и методологической базой исследования послужили статистические данные Федеральной служба государственной статистики, аналитические исследования зарубежных и отечественных экономистов, а также материалы научных статей и периодических изданий по изучаемому вопросу.

Для обработки исходных данных были задействованы пакеты прикладных программ Microsoft Excel, Statistica и VSTAT.

Краткая характеристика аналитической части

Отношение финансового результата, выраженного через прирост валового регионального продукта (ВРП) к инвестициям в основной капитал, позволяет оценить общую эффективность инвестиционной деятельности, как отдельного региона, так и страны в целом.

Уровень эффективности инвестиционных процессов является интегральной характеристикой и зависит от множества определяющих факторов.

Для решения такого рода задачи, в данном исследовании применен инструментальный, базирующийся на использовании линейной модели многофакторной регрессии. Зависимой переменной предполагается ис-

пользовать прирост ВРП за период с 2010 по 2011 года, к общему объему инвестиций в основной капитал. Общая функциональная зависимость строится в соответствии с многофакторной моделью типа [2, с.187]:

$$Y = f(x1, \dots, x12, e)$$

Анализ собранной аналитической базы будет выполнен с помощью корреляционного и регрессионного анализа. Пределы изменения коэффициентов корреляции варьируются в пределах от -1.00 до +1.00. Пороговые значения

означают полностью отрицательную или полностью положительную. Отсутствие корреляции выражается значением показателя равным 0.00 [2, с.170].

Базовое предназначение множественной регрессии заключается в анализе связей между зависимой переменной и ряда независимых переменных. Данные о наличии таких связей могут быть использованы для формирования регрессионного уравнения (системы уравнений).

Исходные данные [4]

Таблица 1. Исходные данные: распределение инвестиций в основной капитал по источникам финансирования

ID	Регион	Прирос ВРП (реальный)	Собственные средства	Привлеченные средства		
		(млн.руб.)		кредиты банков	бюджетные средства	Прочие
		Y (dY=2011-2010)	млн.руб. Z1	млн.руб. Z2	млн.руб. Z3	млн.руб. Z4
1	Белгородская обл.	116 105	36 406,3	28 893,9	18 492,1	12 520,7
2	Воронежская обл.	102 910	33 333,3	17 724,9	54 497,3	26 719,6
3	Ивановская обл.	18 908	5 872,4	2 606,6	5 572,7	15 909,3
4	Владимирская обл.	35 087	19 434,1	4 908,6	8 364,7	17 380,5
5	Брянская обл.	34 444	12 638,7	6 844,2	13 142,6	9 363,5
6	Липецкая обл.	41 006	58 724,8	9 956,8	20 726,4	12 192,0
7	Костромская обл.	14 860	7 746,3	1 359,0	2 370,7	3 624,0
8	Калужская обл.	47 462	28 156,8	17 355,9	9 683,6	19 292,7
9	Курская обл.	41 960	10 647,5	10 140,5	6 729,6	18 575,5
10	Тамбовская обл.	39 561	14 116,3	9 017,2	11 110,5	19 430,0
11	Тверская обл.	37 877	16 441,0	11 236,0	12 557,9	42 383,0
12	Тульская обл.	38 389	29 111,1	7 438,7	13 518,4	21 457,8
13	Ярославская обл.	48 504	30 362,2	5 060,4	15 253,4	21 615,0
14	Московская обл.	429 671	185 325,7	28 602,1	47 017,1	130 864,2
15	Орловская обл.	25 815	8 849,3	3 397,1	3 837,5	4 886,0
16	Рязанская обл.	33 697	19 782,9	6 133,9	9 383,7	5 321,5
17	Смоленская обл.	30 498	10 303,8	3 906,6	5 811,1	28 811,5
18	Республика Коми	83 598	35 041,7	9 771,2	5 503,3	61 996,8
19	Республика Карелия	23 961	8 936,8	2 872,5	6 793,8	4 194,8
20	Архангельская обл.	72 205	50 241,7	5 383,0	18 043,2	26 018,0
21	Ленинградская обл.	80 524	44 339,4	21 751,4	33 463,7	179 309,6
22	г.Москва	1 746 984	299 699,2	47 629,5	228 621,4	156 810,9
23	Псковская обл.	16 373	6 461,0	517,5	3 455,9	6 260,6
24	Мурманская обл.	30 744	13 436,6	2 818,6	6 602,5	15 753,3
25	Новгородская обл.	23 305	9 271,7	5 444,7	4 576,7	20 161,0
26	Вологодская обл.	57 524	25 302,0	7 405,5	8 022,6	27 839,0
27	Калининградская обл.	37 100	23 133,1	4 302,5	11 175,4	17 266,0
28	г.Санкт-Петербург	390 618	115 241,1	69 465,9	138 530,3	78 299,7
29	Республика Адыгея	8 673	2 751,1	1 656,2	3 873,9	5 754,8
30	Республика Калмыкия	4 695	2 864,7	209,1	2 878,6	1 017,6
31	Краснодарский край	213 900	184 312,1	45 644,7	102 845,0	244 979,1
32	Астраханская обл.	27 571	11 553,6	2 873,4	7 423,0	38 013,0
33	Волгоградская обл.	71 868	42 431,2	5 254,9	13 647,0	17 098,0
34	Ростовская обл.	111 717	55 154,5	21 079,2	44 535,7	37 720,6
35	Республика Башкортостан	199 253	78 256,1	9 188,6	33 844,6	31 853,7
36	Республика Марий Эл	15 293	6 334,3	4 728,4	4 572,3	6 668,9
37	Республика Мордовия	22 720	9 868,3	10 887,7	13 660,6	6 361,4

38	Республика Татарстан	281 588	128 617,1	60 525,7	67 104,6	72 696,6
39	Удмуртская Республика	63 791	29 512,4	5 984,3	9 513,5	6 137,8
40	Чувашская Республика	32 576	19 516,3	2 855,0	11 547,9	8 692,8
41	Пермский край	184 409	76 110,3	6 703,3	22 344,3	34 494,0
42	Кировская обл.	32 166	12 922,8	4 284,6	8 707,4	8 638,3
43	Нижегородская обл.	126 109	85 856,2	25 353,5	33 228,5	47 633,9
44	Оренбургская обл.	100 875	57 421,0	9 224,7	9 742,9	27 259,4
45	Пензенская обл.	30 312	14 845,4	7 765,3	13 475,0	9 592,4
46	Самарская обл.	145 336	96 603,3	10 715,4	20 276,8	37 256,6
47	Саратовская обл.	56 947	35 618,2	10 005,1	13 366,8	21 050,8
48	Ульяновская обл.	46 730	17 949,4	4 751,3	6 815,0	18 477,3
49	Курганская обл.	20 598	8 925,0	5 089,0	6 981,4	4 577,6
50	Свердловская обл.	230 967	131 322,4	27 170,1	55 405,8	52 475,7
51	Тюменская обл.	821 818	578 380,8	41 987,7	98 671,1	330 653,3
52	Челябинская обл.	131 264	80 245,3	28 864,1	24 179,4	17 832,3
53	Республика Алтай	4 368	752,2	561,8	6 646,4	1 561,6
54	Республика Бурятия	23 059	10 607,8	436,4	11 279,2	11 245,6
55	Республика Тыва	3 564	911,7	622,3	4 073,9	1 628,1
56	Республика Хакасия	20 732	5 438,8	950,7	3 161,6	12 557,9
57	Алтайский край	38 454	23 087,3	5 075,9	13 535,8	12 880,9
58	Забайкальский край	43 028	9 458,1	224,1	16 047,4	19 095,5
59	Красноярский край	150 280	155 875,4	9 875,7	41 371,1	59 787,8
60	Иркутская обл.	89 791	69 846,1	12 655,9	10 984,3	25 908,7
61	Кемеровская обл.	122 859	100 858,6	13 074,3	20 700,9	21 012,2
62	Новосибирская обл.	98 638	58 880,6	10 077,6	27 968,3	16 305,4
63	Омская обл.	71 217	37 476,4	9 808,3	11 272,2	14 639,2
64	Томская обл.	56 654	35 772,7	3 957,5	9 389,4	28 478,5
65	Республика Саха (Якутия)	99 700	60 418,3	4 175,8	30 535,4	35 363,6
66	Камчатский край	11 486	4 696,6	1 565,5	8 577,7	17 775,2
67	Приморский край	82 520	29 357,5	9 369,4	92 653,0	76 829,1
68	Хабаровский край	53 384	40 987,0	5 162,5	19 554,9	90 734,6
69	Амурская обл.	46 586	19 462,9	1 677,8	10 486,5	52 264,7
70	Магаданская обл.	16 029	5 916,8	201,7	5 916,8	4 773,8
71	Сахалинская обл.	114 372	59 406,2	21 872,3	9 316,0	44 419,6
72	Еврейская автономная обл.	5 430	714,8	75,2	5 022,5	12 998,4
73	Чукотский автономный округ	6 358	1 864,1	5,4	433,5	3 115,9

1. Расчёт корреляционной матрицы

Таблица 2. Анализ коэффициентов корреляции

	Y2	Z1	Z2	Z3	Z4
Y2	1				
Z1	0,769337861	1			
Z2	0,630150249	0,657719781	1		
Z3	0,871543296	0,695015482	0,779617455	1	
Z4	0,619857196	0,842857224	0,634035966	0,667094	1

2. Ступенчатый отсев регрессоров

Проанализировав матрицу коэффициентов парной корреляции, можно сделать вывод, что зависимая переменная Y2, т.е. «прирос ВРП» имеет максимальную связь с Z3 (бюджетные ср-ва). Коэффициент корреляции равен 0,8715. Следует подчеркнуть, что все значения независимых

переменных имеют довольно высокую связь с зависимой, это говорит о том факте, что в реальных условиях, каждая из (Z1, Z1, Z3, Z4) имеет большое влияние на зависимую переменную (т.е. динамика прироста ВРП довольно сильно зависит от изменение каждого из анализируемых факторов). Ввиду этого, при дальнейшем анализе и построении уравнения множественной регрессии следует это учитывать.

Наряду с этим, также можно наблюдать и проявление мультиколлинеарности между независимыми коэффициентами. Так, например, между Z1 и Z4 сильнее всего проявляется данный эффект (0,842857224). В тоже время, коэффициенты Z2 и Z3, довольно влияют друг на друга.

Для того, чтобы избавиться от мультиколлинеарности обычно исключают одну из переменных мультиколлинеарной пары. Как правило удаляют ту переменную,

у которой больше значение F-критерия т.к. оно больше влияет на общую мультиколлинеарность модели, а также проводят тест на наличие мультиколлинеарности каждой пары переменных, определяя статистическую значимость каждого из параметров.

Воспользовавшись t-критерием Стьюдента, определим значимость коэффициентов корреляции. Сравним табличное значение с расчетным. Ттабл 1,995468907, при степени свободы 6873–4–1.

Таблица 3. Анализ значимости коэффициентов корреляции

	Кoeff-ы	Станд-я ошибка	t-статистика
Y-пересечение	-16351,55892	13800,18896	-1,184879349
Z1	1,579612122	0,259355674	6,090524633
Z2	-3,509474986	1,274218991	-2,754216512
Z3	5,352883298	0,526315749	10,17047904
Z4	-1,143610416	0,37403996	-3,057455184

Сравнив табличное значение критерия Стьюдента с расчетными (используя стандартный инструмент анализа данных «регрессии», четко видно (подтверждая предыдущее предположение), что статистически значимыми являются только Z1 и Z3, поскольку Z2 и Z4 меньше табличного значения).

Ввиду того, что в двух парах мультиколлинеарных факторов довольно сложно выделить явно лишний (даже используя методику анализа Фаррара-Глоубера и оценку критерия Стьюдента), считаю целесообразным выбрать два направления развития аналитической части:

1. Для составления первого уравнения исключить (на первом этапе исключения) коэффициент Z4 (ввиду его наименьшей корреляции с Y2);

2. Составить отдельное уравнение множественной регрессии для фактора Z4.

Для комплексного анализа влияния переменных факторов на прирост ВРП, считаю целесообразно сделать это по следующим причинам:

а) при анализе динамики изменения % инвестирования в основной капитал, источник финансирования «Z4 — Прочие», довольно часто показывает значительные объемы по ряду регионов (например, к таким регионам, можно отнести Ленинградскую обл.).

б) С точки зрения комплексного анализа, эти данные могут быть полезны при расшифровке, на более мелкие составляющие.

3. Составить отдельное уравнение для Z2, опираясь на аналогичную логику, описанную в п.2б.

Поэтапное исключение факторов

1) Без учета коэффициента Z4

Таблица 4. Анализ коэффициентов корреляции

	Y2	Z1	Z2	Z3
Y2	1			
Z1	0,769337861	1		
Z2	0,630150249	0,657719781	1	
Z3	0,871543296	0,695015482	0,779617455	1

Таблица 5. Анализ значимости коэффициентов корреляции

	Кoeff-ы	Станд-я ошибка	t-статистика
Y-пересечение	-22168,62429	14471,64956	-1,531865748
Z1	1,033685451	0,199158281	5,190271015
Z2	-3,863799622	1,343508808	-2,875901966
Z3	5,162743708	0,553341688	9,330118835
		Tст-та табл	1,99494539

Исключив параметр Z4 из анализа, получили корреляционную матрицу и провели регрессионный анализ. По представленной корреляционной матрице можем наблюдать, что по-прежнему сохраняется большая мультиколлинеарность между Z2 and Z3 (0,779617455). Это в очередной раз подтверждает, что для построения адекватного уравнения регрессии необходимо исключить данный параметр.

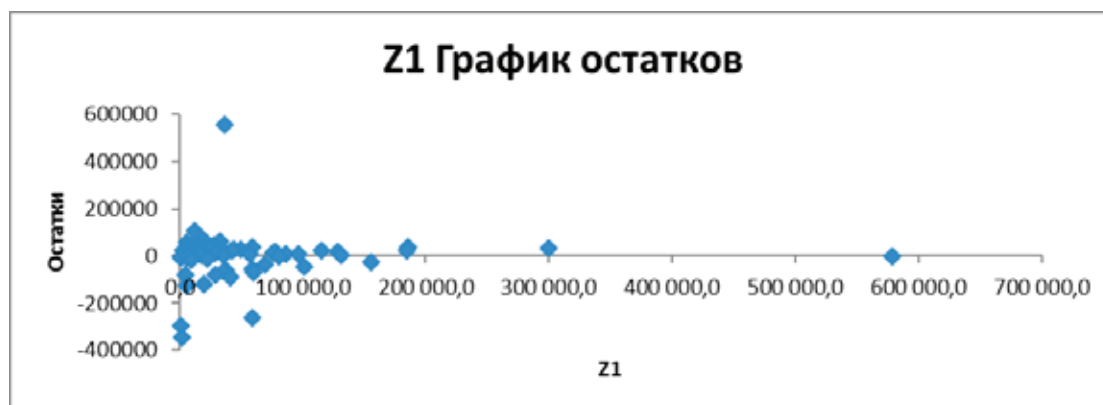
В тоже время, проведя сравнительную оценку табличного значения t-критерия Стьюдента, с расчетными

данными, также можем наблюдать, что коэффициента t-статистика для Z2 меньше табличного значения. Следовательно, исключим параметр Z2.

3. Уравнение множественной регрессии (для значащих факторов)

1) Проведя регрессионный анализ, выведем итоги и составим уравнение регрессии:

Показатели регрессионного анализа		Y2-35780,5679+0,886*Z1+4,215*Z3			
Множественный R	0,900757042				
Стандартная ошибка	100429,8038				
Rквadrat	0,811363249				
Нормированный Rквadrat	0,805973627				
Наблюдения	73				
Показатели дисперсионного анализа...		df	SS	MS	F
Регрессия...	2	3,03677E+12	1,51839E+12	150,5417874	
Остаток...	70	7,0603E+11	10086145484		
Итого	72	3,7428E+12			
		Коэфф-ы	Станд. ошиб.	t-стат.	P-Знач.
Y-пересечение	-35780,56792	14368,45711	-2,490216427	0,015143211	
Z1	0,886291652	0,202198769	4,383269283	4,02648E-05	
Z3	4,215167265	0,467066796	9,024763272	2,38157E-13	



2) Анализ результатов

Оценим значимость полученной модели с помощью

F — Критерия Фишера и t-критерия Стьюдента.

2.1) F — Критерия Фишера

Табличное и расчетное значение F-Критерия фишера	
Табличное	3,127675601
Расчетное	150,5417874

Т. к. $F_{табл} < F_{расч}$, уравнение статистически значимо.

2.2) t-критерия Стьюдента

Табличное и расчетное значение t-критерия Стьюдента	
Табличное	$t_{табл} (0.05, 70) 1,994$
Z1	4,383269283
Z3	9,024763272

Т. к. $t_{табл} < Z1, Z3$, то параметры уравнения Z1 и Z3 — статистически значимы.

2.3) Полученное значение коэффициента множественной корреляции показывает, что 90,07% суммарной вариации объясняется вариабельностью анализируемых в модели факторов.

$$\Delta_j = \hat{a}_j \cdot \frac{\bar{x}_j}{\bar{y}} \quad \beta_j = \hat{a}_j \cdot \frac{S_{x_j}}{S_y} \quad \Delta_j = r_{y,x_j} \cdot \beta_j / R^2$$

2.4) Проведем анализ коэффициента эластичности, бетта-коэффициента и дельта-коэффициента [2, с.193]:

	$Y2_{cp}$	$Z1_{cp}$	$Z3_{cp}$
Среднее	107388,73	50102,99	23430,49
СКО	227998,63	81412,69	35244,52
К/т эластичности		0,414	0,920
бета		0,316	0,652
дельта		0,300	0,700

3) Вывод

А) Анализ коэффициентов эластичности:

$\Delta z1 0,414$, т.е. данный результат позволяет сделать нам вывод о том, что ВРП изменится на 4,14%, при изменении фактора «собственные средства» на 1%.

$\Delta z3 0,920$, т.е. данный результат позволяет сделать нам вывод о том, что ВРП изменится на 9,2%, при изменении фактора «бюджетные средства» на 1%.

В) Анализ бета-коэффициентов:

$\beta z1 0,316$, т.е. при изменении фактора «собственные средства» на 1 СКО, значение СКО исследуемой переменной изменится на 0,316.

$\beta z3 0,652$, т.е. при изменении фактора «бюджетные средства» на 1 СКО, значение СКО исследуемой переменной изменится на 0,652.

Г) Анализ дельта-коэффициентов:

$\Delta_{z1} 0,3$ — средняя доля влияния фактора Z1. $\Delta_{z3} 0,7$ — средняя доля влияния фактора Z3.

Таким образом, делаем вывод, что, преобладает степень влияния фактора «бюджетные средства» над показателем «собственные средства».

Вывод:

Отсюда следует, что именно факторы «Собственные средства» и «Бюджетные средства» более других воздействуют на формирование ВРП в данной модели.

4) Весовые значения приоритетности факторных признаков

Таблица 6. Сила влияния факторных признаков

Детерминанта	Сила влияния факторного признака	Экономическая трактовка
Z1 — Инвестиции в основной капитал (собственные средства)	0,886	Наращивание объема инвестиций со стороны частных инвесторов (собственных средств) в основной капитал способствует росту ВРП. Общая эффективность вложения собственных средств, показывает, что инвестиционная отдача носит средний характер, об этом нам говорит значение коэффициента (0,886).

Z3 — Инвестиции в основной капитал (бюджетные средства)	4,215	Наращивание инвестиций приводит к довольно значительному росту ВРП и характеризуется большой инвестиционной отдачей. Приток инвестиций в объеме 1 млн., способен давать до 4,2 млн. прироста ВРП.
---	-------	---

4. Расчет параметров линейной регрессии для каждого фактора Z_i

4.1) Для Z_1 получены следующие данные

Показатели регрессионного анализа		Уравнение регрессии зависимости ВРП от собственных средств имеет вид: $Y_2 - 560,8253883 + 2,154553139 * Z_1$			
Множественный R	0,769337861				
Стандартная ошибка	146677,2802				
Rквadrat	0,591880745				
Нормированный Rквadrat	0,586132586				
Наблюдения...	73				
Показатели дисперсионного анализа					
	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>Значимость F</i>
Регрессия...	1	2,21529E+12	2,21529E+12	102,9687582	1,852E-15
Остаток...	71	1,52751E+12	21514224513		
Итого	72	3,7428E+12			
	<i>Коэфф-ы</i>	<i>Станд. ошиб.</i>	<i>t-стат.</i>	<i>P-Знач.</i>	<i>Ниж 95%</i>
Y-пересечение	-560,8253883	20196,20477	-0,02776885	0,977924416	-40830,914
Z1	2,154553139	0,212326633	10,14735228	1,8518E-15	1,7311859

4.2) Для Z_2 получены следующие данные

Показатели регрессионного анализа		Уравнение регрессии зависимости ВРП от банковских кредитов имеет вид: $Y_2 - 8545,4785 + 10,3693745 * Z_2$			
Множественный R	0,63015025				
Стандартная ошибка	178277,193				
Rквadrat	0,39708934				
Нормированный Rквadrat	0,38859764				
Наблюдения...	73				
Показатели дисперсионного анализа ...					
	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>Значимость F</i>
Регрессия...	1	1,4862E+12	1,48623E+12	46,762057	2,3211E-09
Остаток...	71	2,2566E+12	31782757697		
Итого	72	3,7428E+12			
	<i>Коэфф-ы</i>	<i>Станд. ошиб.</i>	<i>t-стат.</i>	<i>P-Знач.</i>	<i>Ниж. 95%</i>
Y-пересечение	-8545,4785	26885,0997	-0,31785184	0,75153029	-62152,845
Z2	10,3693745	1,516372	6,838278802	2,3211E-09	7,3458146

4.3) Для Z_3 получены следующие данные

Показатели регрессионного анализа		Уравнение регрессии зависимости ВРП от бюджетных средств имеет вид: $Y_2 - 24713,739 + 5,63805824 * Z_3$			
Множественный R	0,8715433				
Стандартная ошибка	112576,471				
Rквadrat	0,75958772				
Нормированный Rквadrat	0,75620163				
Наблюдения...	73				

Показатели дисперсионного анализа ...					
	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>Значимость F</i>
Регрессия...	1	2,843E+12	2,84299E+12	224,326008	1,1392E-23
Остаток...	71	8,9982E+11	12673461935		
Итого	72	3,7428E+12			
	<i>Кэфф-ы</i>	<i>Станд. ошиб.</i>	<i>t-стат.</i>	<i>P-Знач.</i>	<i>Ниж. 95%</i>
Y-пересечение	-24713,739	15855,6733	-1,55866853	0,12352147	-56329,054
Z3	5,63805824	0,37643478	14,97751676	1,1392E-23	4,88746861

4.4) Для Z4 получены следующие данные

Показатели регрессионного анализа		Уравнение регрессии зависимости ВРП от прочих источников инвестиционных ресурсов имеет вид: Y2 12730,0376+2,60309142*Z4			
Множественный R	0,6198572				
Стандартная ошибка	180169,41				
Рквadrat	0,38422294				
Нормированный Рквadrat	0,37555003				
Наблюдения...	73				
Показатели дисперсионного анализа ...					
	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>Значимость F</i>
Регрессия...	1	1,4381E+12	1,43807E+12	44,3014703	4,9883E-09
Остаток...	71	2,3047E+12	32461016425		
Итого	72	3,7428E+12			
	<i>Кэфф-ы</i>	<i>Станд. ошиб.</i>	<i>t-стат.</i>	<i>P-Знач.</i>	<i>Ниж. 95%</i>
Y-пересечение	12730,0376	25434,7819	0,500497217	0,61827295	-37985,477
Z4	2,60309142	0,39109328	6,655934971	4,9883E-09	1,82327357

5. Оценка качества и выбор оптимальной модели

Данный анализ выполняется путем оценки коэффициента детерминации, F-критерий Фишера и средней ошибки аппроксимации.

Коэффициент детерминации и среднюю ошибку аппроксимации рассчитываем аналогично расчету, приведенному в пункте 4.

А) Максимальное значение коэффициента детерминации имеет фактор Z3 (0,75958772). Основываясь на принципе, больше значение коэффициента детерминации, характеризует сильную взаимосвязь между при-

знаками математической модели, наиболее адекватной является модель зависимости прироста ВРП от бюджетных средств (Z3).

Б) Средняя ошибка аппроксимации [2, с.195]

Для расчета средней ошибки аппроксимации анализируются остатки модели ($E_i Y_i - Y_i$). Расширим аналитику, добавив в таблицу столбец относительной погреш-

ности, которая рассчитывается по формуле $E_{отн.i} = \left| \frac{E_i}{Y_i} \right| \cdot 100$ с помощью функции ABS.

1) Расчет для Z3

Наблюдение	Предсказанное Y2	Остатки	Стад-е остатки	Относ-й остаток	Ei Y2-Yt
1	79545,77526	36559,22644	0,32702913	31,48807192	36 559,23
2	49384,76281	-14940,39568	-0,133644639	43,37543965	-14 940,40
3	22446,90423	12640,43222	0,113071035	36,02562491	12 640,43
4	282545,2124	-179635,0356	-1,60686905	174,5551714	-179 635,04
5	6705,727519	12201,91918	0,109148453	64,53430917	12 201,92
6	29882,79265	17579,66083	0,15725336	37,03908993	17 579,66
7	-11347,59432	26207,94189	0,234434951	176,3615674	26 207,94
8	13228,01371	28731,85229	0,257011802	68,4746045	28 731,85
9	92142,91134	-51136,94141	-0,457429522	124,7060891	-51 136,94
10	240371,2964	189300,2007	1,693325762	44,05696025	189 300,20
11	-3077,634112	28892,99325	0,258453238	111,9217172	28 892,99
12	28192,00664	5505,325664	0,04924617	16,33757122	5 505,33
13	8049,733481	22448,65811	0,200807453	73,60603933	22 448,66

14	37928,00858	1632,601551	0,014603927	4,126836127	1 632,60
15	46088,63557	-8212,043441	-0,073458267	21,68105149	-8 212,04
16	51503,86647	-13114,94266	-0,117315619	34,16335068	-13 114,94
17	61285,82423	-12781,7264	-0,114334937	26,35184855	-12 781,73
18	1264267,21	482716,6866	4,317991204	27,6314331	482 716,69
19	13590,12364	10371,3558	0,092773721	43,28345346	10 371,36
20	6314,395535	77283,22793	0,691312954	92,44668057	77 283,23
21	77014,68178	-4809,507689	-0,043021947	6,660890649	-4 809,51
22	20517,99483	37006,48792	0,331029968	64,33171782	37 006,49
23	38293,81708	-1193,775411	-0,010678545	3,217719865	-1 193,78
24	163956,4378	-83432,62713	-0,746320482	103,6123681	-83 432,63
25	12511,43342	18232,07359	0,163089314	59,30381847	18 232,07
26	1089,75919	22215,21202	0,198719234	95,3239196	22 215,21
27	-5229,370849	21602,08076	0,19323466	131,939556	21 602,08
28	756327,9633	-365710,3814	-3,271347881	93,62363557	-365 710,38
29	-2872,262202	11545,67129	0,103278193	133,1157239	11 545,67
30	-8483,968159	13178,51712	0,117884305	280,7195584	13 178,52
31	555132,4623	-341232,0074	-3,052384239	159,5284159	-341 232,01
32	17137,63499	10433,79388	0,093332241	37,84277532	10 433,79
33	52228,808	19638,82615	0,175672979	27,32638466	19 638,83
34	226381,0751	-114664,1829	-1,025692599	102,6381782	-114 664,18
35	166104,1039	33148,69826	0,296521317	16,63650293	33 148,70
36	1065,267465	14227,96312	0,127271796	93,03438564	14 227,96
37	52305,68856	-29585,58457	-0,264648597	130,217646	-29 585,58
38	353625,7688	-72037,50471	-0,644388977	25,58256643	-72 037,50
39	28924,08595	34866,56304	0,311887939	54,65779639	34 866,56
40	40393,72315	-7817,733341	-0,069931089	23,9984522	-7 817,73
41	101264,8385	83144,65861	0,743744549	45,08697215	83 144,66
42	24378,84126	7787,339365	0,06965921	24,20971098	7 787,34
43	162630,2312	-36521,7049	-0,326693493	28,96053579	-36 521,70
44	30217,3663	70657,76762	0,63204697	70,04478197	70 657,77
45	51259,15219	-20947,447	-0,187378838	69,1067918	-20 947,45
46	89608,01781	55727,51748	0,498493085	38,34404117	55 727,52
47	50649,3229	6297,223957	0,056329848	11,05813136	6 297,22
48	13709,66175	33020,7069	0,29537641	70,66220074	33 020,71
49	14647,96432	5949,885329	0,053222839	28,88595378	5 949,89
50	287667,3432	-56700,50743	-0,507196662	24,54919869	-56 700,51
51	531599,9064	290218,3082	2,596057142	35,31417326	290 218,31
52	111610,9009	19653,1193	0,175800834	14,97220584	19 653,12
53	12758,80323	-8390,44695	-0,07505412	192,0733204	-8 390,45
54	38878,95731	-15819,86697	-0,141511674	68,60577212	-15 819,87
55	-1745,033942	5308,995521	0,04748996	148,9633208	5 309,00
56	-6888,527352	27620,42238	0,247069853	133,2267134	27 620,42
57	51602,11527	-13147,88603	-0,117610304	34,19100134	-13 147,89
58	65762,15493	-22733,77481	-0,203357875	52,83437291	-22 733,77
59	208538,6504	-58258,54234	-0,521133577	38,76663591	-58 258,54
60	37216,60967	52574,46614	0,47028845	58,55199491	52 574,47
61	91999,24234	30859,48962	0,276043917	25,11786434	30 859,49
62	132973,1879	-34335,17097	-0,307134537	34,8092673	-34 335,17
63	38839,49091	32377,451	0,289622365	45,46313017	32 377,45
64	28224,00826	28430,26811	0,254314075	50,18203378	28 430,27
65	147446,4104	-47746,67434	-0,427102948	47,89047217	-47 746,67
66	23648,0869	-12162,29658	-0,108794022	105,8899409	-12 162,30
67	497669,2994	-415149,4521	-3,713589631	503,0904263	-415 149,45
68	85537,78516	-32153,3749	-0,287617963	60,22989624	-32 153,37
69	34409,75876	12176,09671	0,108917466	26,13689625	12 176,10

70	8645,343592	7383,716725	0,06604873	46,06456386	7 383,72
71	27810,21989	86562,20632	0,774315154	75,68450647	86 562,21
72	3603,617132	1826,163059	0,016335371	33,63235702	1 826,16
73	-22269,52799	28627,76305	0,256080704	450,2470063	28 627,76
				76,5523988	

Проанализировав данные относительной погрешности, найдем среднее значение $E_{отн}$ 76,55%.

2) Расчет для Z1

Наблюдение	Предсказанное Y2	Остатки	Стандартные остатки	Относительный остаток	Ei Y2-Yt
1	77878,51271	38226,48899	0,262445201	32,92406738	38 226,49
2	26669,90167	7774,465469	0,053375845	22,57107944	7 774,47
3	41311,07056	-6223,734117	-0,042729249	17,73783577	-6 223,73
4	71257,54075	31652,63608	0,217312201	30,75753735	31 652,64
5	12091,47766	6816,169032	0,04679663	36,04980113	6 816,17
6	60104,58692	-12642,13344	-0,086794978	26,63607232	-12 642,13
7	16128,98959	-1268,642023	-0,008709903	8,537095226	-1 268,64
8	22379,74253	19580,12348	0,134427974	46,66393233	19 580,12
9	125964,8768	-84958,90683	-0,583288134	207,1866779	-84 958,91
10	398733,1506	30938,34647	0,212408222	7,200465166	30 938,35
11	18505,54788	7309,811257	0,050185747	28,31574497	7 309,81
12	42062,51406	-8365,181755	-0,057431427	24,8244629	-8 365,18
13	21639,17952	8859,212064	0,060823208	29,04812878	8 859,21
14	29853,41121	9707,198925	0,066645089	24,53753593	9 707,20
15	34862,14398	3014,448144	0,020695792	7,958604444	3 014,45
16	62160,5477	-23771,62389	-0,163204856	61,92313182	-23 771,62
17	64856,19101	-16352,09318	-0,112265827	33,71280761	-16 352,09
18	645157,1322	1101826,764	7,56462743	63,07023016	1 101 826,76
19	18694,01957	5267,459868	0,036163917	21,98303273	5 267,46
20	74938,28453	8659,338932	0,059450973	10,35835539	8 659,34
21	107687,6818	-35482,50775	-0,243606309	49,14122596	-35 482,51
22	53953,5941	3570,888649	0,024516052	6,207598015	3 570,89
23	49280,62042	-12180,57876	-0,083626159	32,83171179	-12 180,58
24	94970,71634	-14446,90565	-0,0991857	17,94115992	-14 446,91
25	28389,10364	2354,403368	0,016164233	7,658213382	2 354,40
26	19415,5234	3889,447803	0,02670313	16,68934825	3 889,45
27	13359,66703	3013,042885	0,020686144	18,40283557	3 013,04
28	247732,2893	142885,2927	0,980983617	36,57932957	142 885,29
29	5366,470951	3306,938135	0,022703891	38,12731652	3 306,94
30	5611,258351	-916,709386	-0,006293698	19,52710245	-916,71
31	396549,4722	-182649,0172	-1,253982759	85,38972825	-182 649,02
32	24331,93142	3239,497451	0,022240875	11,74947249	3 239,50
33	90859,38727	-18991,75311	-0,130388498	26,42601686	-18 991,75
34	118272,5188	-6555,626601	-0,045007867	5,868071044	-6 555,63
35	168046,0423	31206,75983	0,214251023	15,66189258	31 206,76
36	13086,83812	2206,39246	0,015148059	14,42724902	2 206,39
37	20700,89964	2019,204347	0,013862913	8,887302401	2 019,20
38	276551,5597	5036,704336	0,034579657	1,788676937	5 036,70
39	63025,20004	765,4489533	0,005255215	1,199939122	765,45
40	41488,07141	-8912,081608	-0,061186186	27,35782293	-8 912,08
41	163422,9465	20986,5506	0,144083845	11,38040661	20 986,55
42	27282,08131	4884,099317	0,033531942	15,18395788	4 884,10
43	184420,8853	-58312,35901	-0,400345394	46,23982273	-58 312,36

44	123155,7531	-22280,61922	-0,152968315	22,08732554	-22 280,62
45	31424,27005	-1112,564856	-0,00763835	3,67041329	-1 112,56
46	207576,0575	-62240,52221	-0,427314326	42,82539854	-62 240,52
47	76180,57617	-19234,02931	-0,132051853	33,77558496	-19 234,03
48	38112,07194	8618,296715	0,059169196	18,44260374	8 618,30
49	18668,51182	1929,337826	0,013245931	9,366695357	1 929,34
50	282380,2249	-51413,38913	-0,352980293	22,26007425	-51 413,39
51	1245591,435	-423773,2207	-2,909428808	51,56532347	-423 773,22
52	172331,832	-41067,81179	-0,281952395	31,28641932	-41 067,81
53	1059,911356	3308,444922	0,022714236	75,73660919	3 308,44
54	22294,25201	764,838328	0,005251022	3,316862533	7 64,84
55	1403,558272	2160,403307	0,014832319	60,61803022	2 160,40
56	11157,38839	9574,506642	0,065734086	46,18249624	9 574,51
57	49182,07547	-10727,84623	-0,073652377	27,89770187	-10 727,85
58	19817,09979	23211,28033	0,159357799	53,94411843	23 211,28
59	335281,0931	-185000,985	-1,27013027	123,104107	-185 000,99
60	149926,2547	-60135,17892	-0,412860024	66,97233369	-60 135,18
61	216744,405	-93885,67307	-0,644575137	76,41758268	-93 885,67
62	126300,6423	-27662,62542	-0,189918653	28,04458797	-27 662,63
63	80183,96644	-8967,024527	-0,061563398	12,59113953	-8 967,02
64	76513,31027	-19859,03391	-0,136342842	35,05301838	-19 859,03
65	129613,5242	-29913,78813	-0,205374084	30,00387896	-29 913,79
66	9558,162701	1927,627619	0,01323419	16,78271643	1 927,63
67	62691,40159	19828,44581	0,136132839	24,02869908	19 828,45
68	87747,88289	-34363,47263	-0,235923537	64,36986466	-34 363,47
69	41373,12169	5212,73377	0,035788193	11,18952033	5 212,73
70	12187,16568	3841,89464	0,026376652	23,96830859	3 841,89
71	127432,9031	-13060,47688	-0,089667128	11,41925315	-13 060,48
72	979,2879771	4450,492214	0,030554999	81,96450054	4 450,49
73	3455,554681	2902,680388	0,019928446	45,65229747	2 902,68
				33,03014061	

Проанализировав данные относительной погрешности, рассчитаем среднее значение $\bar{E}_{\text{отн}}$ 33,03%.

Используется F-тест, выполним проверку значимости модели регрессии. Для этого произведем сравнение $F_{\text{факт.}}$

и критического (табличного) $F_{\text{табл.}}$ значений F-критерия Фишера.

Таблица 7. Проверка значимости модели регрессии

Модель	R-квадрат	$\bar{E}_{\text{отн}}$	F
Z3	0,75958772	76,55%	224,326008
Z1	0,591880745	33,03%	102,9687582

Точность построенной модели можно оценить как низкую.

Анализ значимости расчетных уравнений с помощью F — критерия Фишера

Расчетные значения F — статистики представлены в таблице 7. Найдем значение $F_{\text{кр}}$ 4,10 (используя функцию ФРАСПОБР, уровень значимости α 5%, степени свободы k_1 1 и k_2 38).

Схема проверки

Для уравнения модели Z3: F 1,13917E-23 < $F_{\text{кр}}$ 3,97 (следовательно, не является значимой и ее использование нецелесообразно).

Для уравнения модели Z1: F 1,852E-15 < $F_{\text{кр}}$ 3,97 (следовательно, не является значимой и ее использование нецелесообразно).

Вывод: Основываясь на полученных результатах, нельзя отдать приоритет ни одной из моделей. Целесоо-

бразность использования модели с одним фактором для реальной оценки инвестиционной отдачи довольно низкая. Следовательно, рекомендуется использовать двухфакторную модель, полученную ранее.

Общий вывод исследования

Основываясь на проведенном исследовании структуры и динамики инвестиций в основной капитал допустимо сделать следующие выводы:

1. Полученное уравнение множественной регрессии, его практическое качество, обоснованное высоким значением коэффициента корреляции 0,9007%, а также представленные выше статистически оценки анализируемых параметров, имеющие высокую тесноту связей с выделенными приоритетными факторными признаками, в полной мере дают возможность судить о степени эффективности процессов инвестирования средств в основной капитал.

2. Основываясь на полученной модели, выявлен ряд ключевых закономерностей в динамике инвестиционных процессов на территории анализируемых макрорегионов. Самым значащим фактором (источником финансирования), оказывающим влияние, оказались бюджетные средства. С одной стороны, такую динамику можно считать положительной — если сделать предположение

о том, что такого рода динамика, следствие жесткого контроля расхода бюджетных средств выделенных на инвестирование, а также четкое планирование и цели ориентированность на динамические сектора экономики. С другой же стороны, такая тенденция настораживает, поскольку наряду с ней, все другие виды инвестирования, хоть и имеют место быть (и довольно в большом объеме), но отдача от вложенных средств, значительно меньше. В любом случае, данный факт требует дополнительных исследований и более детальной проработки.

3. По ряду регионов было выявлено негативное влияние с позиций слабой инвестиционной активности банков и собственных средств хозяйствующих субъектов. Скорее всего, такого рода ситуация складывается из-за высоких процентных ставок, которые, еще на стадии планирования делают почти любой проект убыточным. С другой же стороны, это объясняется уровнем рентабельности хозяйствующих субъектов и как следствие низкой инвестиционной привлекательностью.

4. Из динамики распределения максимальных объемов инвестиций, кардинально выделяются центральные регионы Российской Федерации, что также является негативным показателем общей эффективности использования инвестиционных ресурсов на всей территории страны.

Литература:

1. Орлова, И. В. Экономико-математическое моделирование: Практическое пособие по решению задач / И. В. Орлова. — М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2013. — 140 с.
2. Орлова, И. В. Экономико-математические методы и модели: компьютерное моделирование: Учебное пособие / И. В. Орлова. — М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2011. — 389 с.
3. Статистика: учебник / под ред. И. И. Елисеевой; СПб гос. ун-т экономики и финансов. — М.: Юрайт, 2010, 2012
4. Российский статистический ежегодник (2014 год): Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1135087342078_ (Дата обращения 1.06.2015)
5. Землянский, Д. Ю. Сезонные ритмы социально-экономических процессов в регионах России. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата географических наук, Москва, 2011, 26 с.
6. Практикум по социально-экономической статистике: учебно-методическое пособие / под ред. М. Г. Назарова; Академия бюджета и казначейства М-ва Финансов Рос. Федерации. — М.: КноРус, 2009.
7. Попов, А. М. Экономико-математические методы и модели: Учебник для бакалавров / А. М. Попов. — М.: Юрайт, 2013. — 479 с.

Влияние санкционного давления на социально-экономическое развитие регионов России

Свидина Анастасия Игоревна, студент

Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова, филиал в г. Пятигорске

В течение последних нескольких месяцев Россия живет в новых экономических условиях. Взаимные санкции со стороны Евросоюза и России привели к некоторым измене-

ниям не только в экономике страны в целом, но и в экономике отдельных её регионов. Причем эти изменения носят как положительный, так и отрицательный характер.

Толчком к введению санкций против России со стороны Запада послужила сложная внешнеполитическая обстановка. Санкционные меры в отношении нашей страны, по мнению правительств западных стран, должны были принудить Россию к прекращению «дестабилизирующих и провокационных» действий.

Санкции, безусловно, начинают сказываться на экономическом развитии России в целом. Пересмотрен прогноз темпов ВВП в сторону уменьшения, начинают расти цены на продукты.

Наиболее серьезно пострадали банки, торговля, здравоохранение, социальная сфера, государственное управление. Также под действие попали туристические компании, которые вынуждены производить расчеты в иностранной валюте [5].

Санкции нацелены на существенное ограничение валютных поступлений в страну, ослабление рубля и раскрутку инфляционной спирали, что должно, по мнению авторов этой политики, вызвать падение популярности действующей власти и облегчить смену существующего режима в перспективе. Действия западных стран формируют общий неблагоприятный фон для инвестиций в российскую экономику, что должно сдерживать ее модернизацию и темпы ее экономического и социального развития, особенно на региональном уровне [18].

То, как изменялись поступления инвестиций в основной капитал, к примеру, Северо-Кавказского федерального округа, в период действия санкций, можно наглядно увидеть в следующей таблице:

Таблица 1. Поступления инвестиций в основной капитал СКФО

Показатели	2012 г., млн. руб.	2013 г., млн. руб.	2014 г., млн. руб.	Относительное изменение (в %)	
				2013–2012 гг.	2014–2013 гг.
СКФО	397179,7	414361,6	516920,9	104,3	124,8
Республика Дагестан	152403,5	178314,3	211623,3	117	118,7
Республика Ингушетия	10497,7	13138,2	15665,7	125,2	119,2
Кабардино-Балкарская Республика	25572,1	22062,7	27040,5	86,28	122,6
Карачаево-Черкесская Республика	17951,9	18797,2	21135,7	104,7	112,4
Республика Северная Осетия — Алания	21824,9	28790,3	36328,8	131,9	126,2
Чеченская Республика	53506,3	28953,8	62065,8	54,11	214,4
Ставропольский край	115423,2	124305,1	143061,2	107,7	115,1

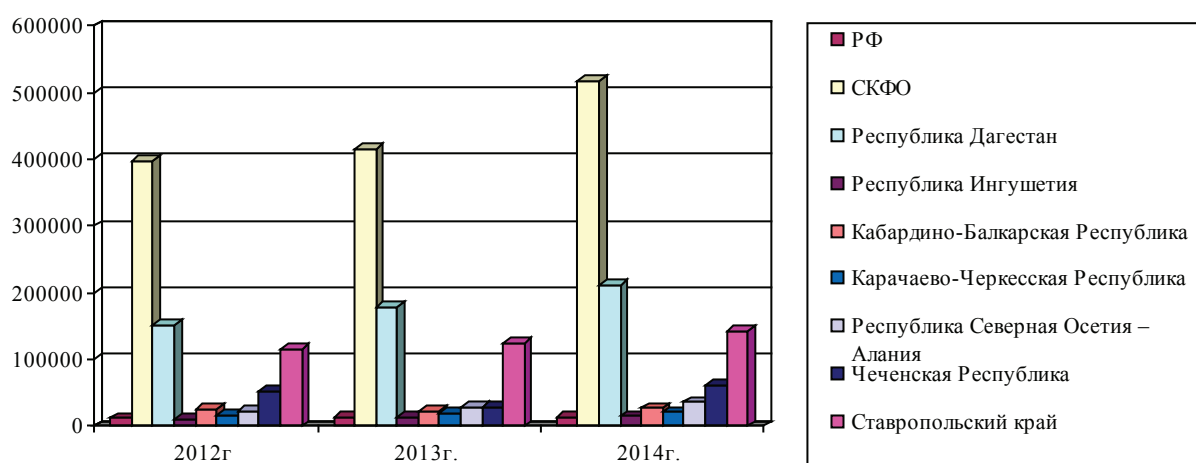


Рис. 1. Динамика поступления инвестиций (млн. руб.)

Согласно статистическим данным, представленным в таблице, темпы увеличения инвестиционной привлекательности СКФО в 2014 г. значительно выше, чем в 2013 г. Наиболее привлекательными регионами для инвестирования являются Кабардино-Балкарская и Чеченская республики [8].

Однако, для иностранных инвесторов на фоне других округов данный регион менее чем привлекательный (таблица 2).

По мнению ряда экспертов, Россия теряет привлекательность для иностранных инвесторов. Если в 2013 г. по этому показателю она занимала 3-е место в мире, то в 2014 г. не вошла даже в первую десятку. В 2014 г. прямые иностранные инвестиции в Россию сократились на 70% до \$19 млрд., свидетельствует доклад Конференции ООН по торговле и развитию (UNCTAD). В качестве причин столь резкого снижения интереса инвесторов

Таблица 2. Объем иностранных инвестиций в расчете на 1 жителя субъекта Российской Федерации в 2013 году (дол США)

Показатели	Всего	в том числе прямые
Российская Федерация	1184,5	181,8
Центральный федеральный округ	2868,6	364,5
Северо-Западный федеральный округ	1508,5	254,0
Южный федеральный округ	251,7	51,4
Северо-Кавказский федеральный округ	12,4	9,0
Приволжский федеральный округ	318,7	77,6
Уральский федеральный округ	897,7	152,8
Сибирский федеральный округ	411,4	55,5
Дальневосточный федеральный округ	958,8	387,1

к стране авторы исследования назвали односторонние ограничительные меры, введенные США и ЕС против России [12].

В сфере банковского и финансового сектора санкции не будут оказывать значительное непосредственное краткосрочное воздействие, но их среднесрочное и долгосрочное негативное воздействие будет ощутимым. В связи с чем значительно снизится уровень доверия к российскому финансовому сектору, причем не только на мировом рынке капитала, но и на внутреннем рынке.

Также можно отметить негативные тенденции в социально-экономическом развитии регионов России. Так, к примеру, в Ставропольском крае, сложившаяся ситуация негативно повлияла на развитие аграрно-продовольственного комплекса. Поскольку аграрный сектор лишается долгосрочного коммерческого кредитования, необходимого для развития импортозамещающего производства продовольствия. Во много это связано с тем, что был закрыт доступ на традиционные внешние рынки капитала двум крупнейшим кредиторам российского аграрно-продовольственного комплекса Россельхозбанку и Сбербанку [16]. В результате повысились ставки их кредитов аграрному бизнесу, которые составляли 12–13%,

а выросли до 15–18%. Рассмотрим более подробно ситуацию, касательно объема производства сельско-хозяйственной продукции в период действия санкций (таблица 3, рисунок 2).

Согласно представленным в таблице данным темпы роста производства продукции сельского хозяйства в данном федеральном округе значительно снижаются, причем подобная тенденция отмечается и на уровне государства в целом. Это вызвано тем, что в России, несмотря на заявления о поддержке сельского хозяйства, вспыхнувшие после введения санкций, сельское хозяйство поддерживается явно недостаточно. В 2015 г. подобная тенденция привела к сокращению мелкого агробизнеса в виде фермерских хозяйств (рисунок 3).

Также одним из основных показателей, отражающих уровень экономического развития в стране, является уровень безработицы. Но официальным данным, безработица в России на протяжении последних лет имеет тенденции к снижению. На начало 2011 г. она составляла 7,8%, в настоящее время — около 5,4%.

Говоря о влиянии санкций на региональную экономику, невозможно обойти вниманием ее бюджет. Именно размер бюджета региона отражает его фактическое бла-

Таблица 3. Объем производства продукции сельского хозяйства

Показатели	2012 г., млн. руб.	2013 г., млн. руб.	2014 г., млн. руб.	Относительное изменение, %	
				2013 г./2012 г.	2014 г./2013 г.
РФ	3190428,2	3790822	4168290	118,8	112,2
СКФО	259367,6	302411,4	334361,9	116,6	110,6
Республика Дагестан	64896,0	77071,3	86508,6	118,8	112,2
Республика Ингушетия	4503,3	4224,5	5304,2	93,81	125,6
Кабардино-Балкарская Республика	29920,1	32847,0	34066,8	109,8	103,7
Карачаево-Черкесская Республика	19617,6	23348,9	22451,0	119	96,15
Республика Северная Осетия — Алания	23155,7	25146,9	25155,5	108,6	100,03
Чеченская Республика	13716,0	14966,4	14898,9	109,1	99,55
Ставропольский край	103558,9	124806,6	145976,9	120,5	117

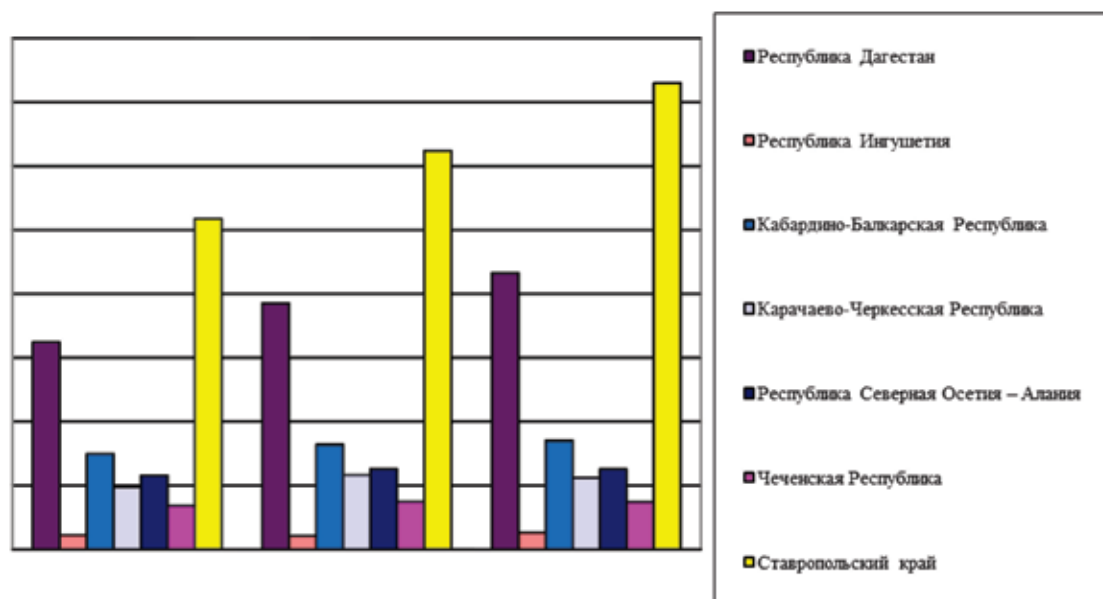


Рис. 2. Динамика производства продукции сельского хозяйства (млн. руб.)

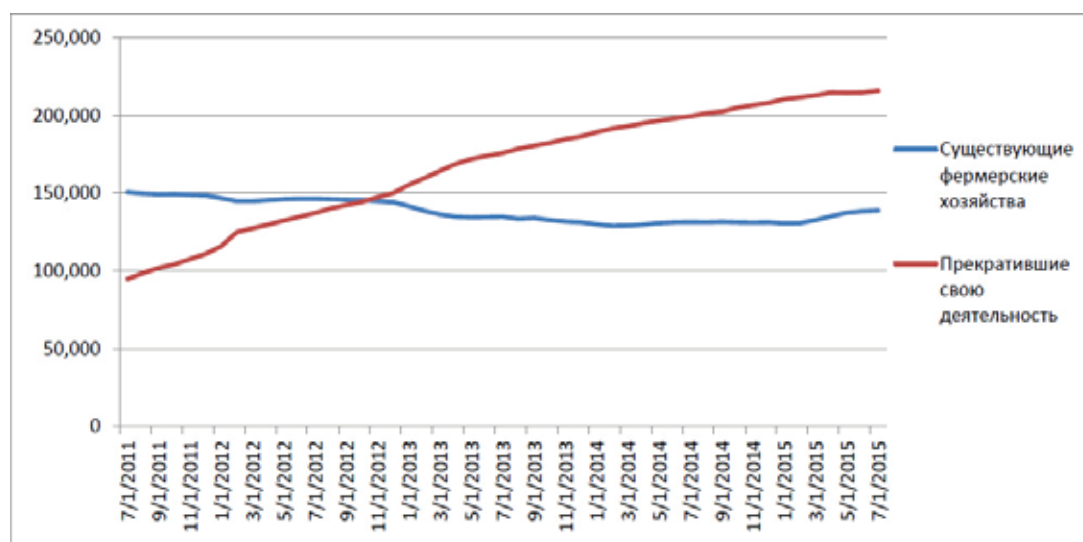


Рис. 3. Динамика количества зарегистрированных в ФНС фермерских хозяйств и прекративших свое существование, данные ФНС

госостояние и финансовые резервы для его развития в экономическом, социальном направлениях (таблица 4).

Анализируя статистические данные, можно сделать выводы, что, несмотря на активное действие санкций, доходы федерального округа растут. В тоже время, важно отметить, что абсолютно во все периоды (2012–2014 г.г.) расходы превышают доходы и наблюдается явный бюджетный дефицит (рисунок 3). Однако отмечается его положительная динамика, так в 2014 г. во всех регионах округа снижается объем дефицита. Следовательно, региональные органы власти направляют усилия на оптимизацию сбалансированности соответствующих бюджетов [17].

Таким образом, введение санкций повлияло на развитие, как региональной экономики, так и на страну в целом.

Однако не все изменения в экономической сфере региона стали следствием введенных санкций. Вполне возможно, что предпосылки к сегодняшней ситуации сложились раньше, а внешнеэкономические запреты только подтолкнули к тому, что существует на данный момент.

Но, несмотря на все трудности, регион от санкций может выиграть. Санкции, введенные против России — это своеобразный шанс для российских регионов развить собственную экономику и заявить о себе на мировом рынке [24]. Необходимо научиться приспосабливаться к подобным условиям и развивать перспективные отрасли экономики. А на государственном уровне следует:

1. Активизировать разработку и реализацию целевых программ по развитию отдельных преимущественных отраслей производства, например, сельского хозяйства.

Таблица 4. Поступление средств в бюджет СКФО и их использование (млн. руб.)

Показатели	Доходы			Расходы		
	2012 г.	2013г	2014 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
СКФО	331839	335710	350009	338356	353416	365404
Республика Дагестан	79989	85965	89902	81106	89420	92469
Республика Ингушетия	20589	20350	24471	20662	24064	24303
Кабардино-Балкарская Республика	24590	26654	28100	24964	27674	30099
Карачаево-Черкесская Республика	20865	20691	18603	20607	20626	20782
Республика Северная Осетия — Алания	22601	24351	25276	21905	26322	27052
Чеченская Республика	78303	65736	69692	77532	65695	71759
Ставропольский край	84902	91963	93964	91580	99614	98941

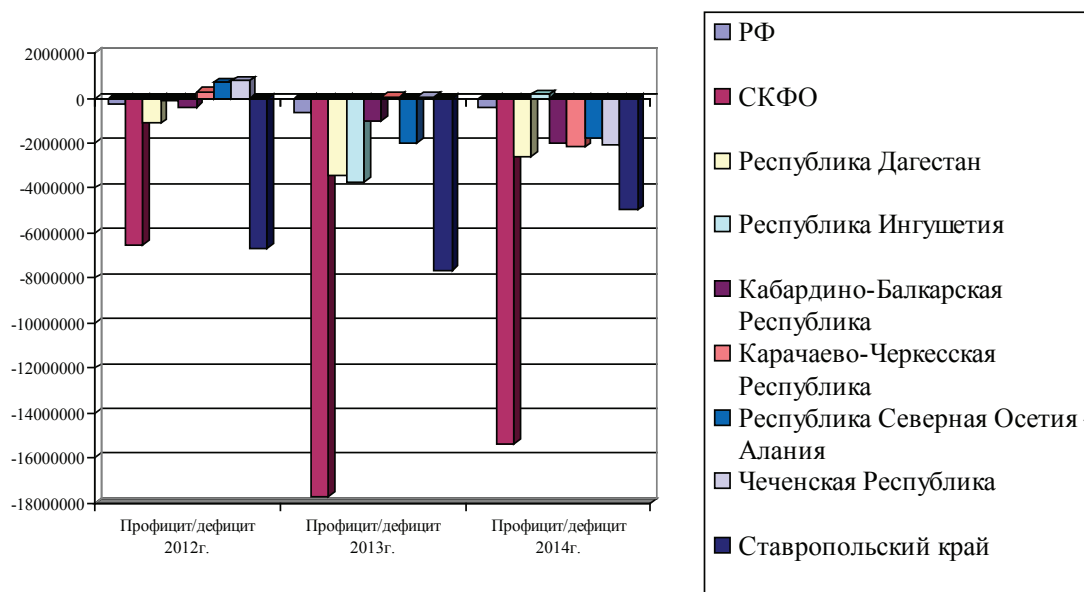


Рис. 4. Профицит и дефицит бюджетных средств СКФО (тыс. руб.)

2. Оказать более эффективную региональную поддержку становлению и развитию малых форм хозяйствования на селе, фермерского движения и предпринимательства.

3. Совершенствовать налоговую политику, так как она была и остается одним из важнейших инструментов влияния на экономическую ситуацию в стране. В условиях санкций налоговая политика должна быть направлена,

первоначально, на привлечение капитала в российскую экономику, в связи с чем, предусматриваются различные налоговые льготы для инвесторов в зависимости от отрасли производства и экономической зоны их деятельности.

4. Более интенсивно поддерживать малое и среднее предпринимательство, поскольку оно преобладает в ряде отраслей производства и является более чувствительным к изменениям в экономике.

Литература:

1. Бережной, В. И., Бережная Е. В., Бережная О. В., Вицелярова К. Н., Волкова С. В., Володько Л. П., Воробьева Е. А., Голубина Ж. И., Дешеева Н. В., Егорова Л. А., Косенко С. Г., Кузьмич Н. П., Марцева Т. Г., Марченко С. В., Матовосян М. Г., Милованова Е. А., Новосельцева А. П., Суспицына Г. Г., Табачникова Е. В., Тельнова Н. Н. и др. Модернизация экономики и управления / Под общей редакцией В. И. Бережного. Москва, 2015. Том Книга 1
2. Бережной, В. И., Погосян В. В. Оценка эффективности финансовой реструктуризации В сборнике: Вузовская наука — Северо-Кавказскому региону Сер. «Экономика» 2005. с. 118.
3. Биндасова, Н. А. Развитие регионального рынка жилой недвижимости: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Северо-Кавказский государственный технический университет. Ставрополь, 2006
4. Биндасова, Н. А. Развитие регионального рынка жилой недвижимости (на материалах Ставропольского края) диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Ставрополь, 2006

5. Биндасова, Н. А. Инвестиционный потенциал экономики Ставропольского края // В сборнике: Развитие мировой экономики: современные тенденции и проблемы Сборник научных статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции. 2011. с. 86–91.
6. Биндасова, Н. А. Инвестиционный потенциал Северо-Кавказского Федерального округа // В сборнике: Правовое регулирование отдельных сфер жизнедеятельности общества: теория и практика (опыт Кавказа) Сборник материалов Международной научно-практической конференции. Ответственный за выпуск: Боков А. В. 2012. с. 35–44.
7. Биндасова, Н. А. Проблемы привлечения инвестиций в экономику Северного Кавказа // В сборнике: Актуальные вопросы экономического развития регионов Материалы Международной научно-практической конференции. Пятигорский филиал ФГБОУ ВПО «Российский государственный торгово-экономический университет», Рекламно-информационное агентство на Кавминводах. 2013. с. 77–87.
8. Гладиллин, А. В., Юрина В. П. Формирование системы устойчивого развития экономики регионов // Kant. 2011. № 3. с. 6–8.
9. Голубина, Ж. И., Марченко С. В. Формирование источников финансирования предприятий сферы АПК: проблемы и альтернатива // Экономика и предпринимательство. 2015. № 6–2 (59–2). с. 561–563.
10. Голубина, Ж. И. Формы государственной бюджетной поддержки сельхозпроизводителей Социально-гуманитарные знания. 2013. № 9. с. 135–147.
11. Голубина, Ж. И. 10.6. Анализ количественных и качественных параметров государственной поддержки аграрного сектора на современном этапе // Аудит и финансовый анализ. 2011. № 4. с. 394–398.
12. Голубина, Ж. И. Практические рекомендации по увеличению государственной поддержки аграрного сектора на современном этапе // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). 2011. Т. 5. № 1. с. 140–145.
13. Голубина, Ж. И. Механизм кредитования агропромышленного комплекса (на материалах Ставропольского края) Жанна Ивановна Голубина монография / Голубина Жанна Ивановна. Пятигорск, 2010.
14. Голубина, Ж. И. Формирование финансовой политики агропромышленного комплекса // В сборнике: Развитие мировой экономики: современные тенденции и проблемы Сборник научных статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции. 2011. с. 103–108.
15. Голубина, Ж. И., Данилова-Волковская Г. М. Эффективность государственного вмешательства в финансовые условия функционирования агропромышленного комплекса // В сборнике: Правовое регулирование отдельных сфер жизнедеятельности общества: теория и практика (опыт Кавказа) Сборник материалов Международной научно-практической конференции. Ответственный за выпуск: Боков А. В. 2012. с. 45–55.
16. Голубина, Ж. И. Практические рекомендации по увеличению государственной поддержки аграрного сектора на современном этапе // Современные исследования социальных проблем. 2011. Т. 5. № 1. с. 140–145.
17. Марченко, С. В. Проблемы финансирования Северо-Кавказского Федерального округа // В сборнике: Правовое регулирование отдельных сфер жизнедеятельности общества: теория и практика (опыт Кавказа) Сборник материалов Международной научно-практической конференции. Ответственный за выпуск: Боков А. В. 2012. с. 142–150.
18. Марченко, С. В. Государственная поддержка инвестиционной деятельности в СКФО: проблемы и перспективы // В сборнике: Актуальные вопросы экономического развития регионов Материалы Международной научно-практической конференции. Пятигорский филиал ФГБОУ ВПО «Российский государственный торгово-экономический университет», Рекламно-информационное агентство на Кавминводах. 2013. с. 153–162.
19. Марченко, С. В., Голубина Ж. И. Межбюджетные отношения как инструмент экономического воздействия на развитие регионов Северо-Кавказского Федерального округа // Финансовая экономика. 2015. № 2. с. 23–28.
20. Погосян, В. В. Развитие теории и методов реструктуризации автотранспортного предприятия: диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Ставрополь, 2006
21. Погосян, В. В. Инновационные и инвестиционные проекты и технологии как фактор модернизации отрасли // В сборнике: Модернизация индустрии рекреации санаторно-курортного дела и туризма Материалы Международной научно-практической кластер-конференции, посвященной 65-летию Победы в Великой Отечественной войны. Общая редакция: Некрасов Е. Е., Фролко С. В.. 2010. с. 475–479.
22. Погосян, В. В. Проблемы и перспективы развития производства и структуры промышленности в регионах // В сборнике: Развитие мировой экономики: современные тенденции и проблемы Сборник научных статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции. 2011. с. 126–132.
23. Погосян, В. В. Перспективы развития банковского сектора // В сборнике: Правовое регулирование отдельных сфер жизнедеятельности общества: теория и практика (опыт Кавказа) Сборник материалов Международной научно-практической конференции. Ответственный за выпуск: Боков А. В. 2012. с. 217–226.
24. Юрина, В. П., Томилина И. А. Теоретическое обоснование вопросов устойчивого социально-экономического развития // В сборнике: Трансформация региона в условиях глобализации экономического развития сборник

научных трудов по материалам международной научно-практической конференции. ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет», Невинномысский технологический институт (филиал) ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет». 2013. с. 161–169.

25. Юрина, В. П. Развитие региональной экономики в контексте реализации новых подходов к управлению территориями // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2011. № 21. с. 243–246.

Анализ состояния перевозок опасных грузов автомобильным транспортом

Солдатова Мария Валерьевна, студент
Государственный университет управления

В работе проведена классификация опасных грузов, отмечена специфика перевозок опасных грузов автомобильным транспортом в РФ, сделан анализ происшествий с участием опасных грузов.

Ключевые слова: опасные грузы, логистика, автомобильный транспорт, ДТП, грузоперевозчик, риски, чрезвычайное происшествие.

Логистика, являющаяся наукой и областью практической деятельности по организации и управлению потоками (материальными, информационными, финансовыми, сервисными), как процессами преобразования в естественных, искусственных, смешанных системах, в политических, экономических, социальных, природных средах, во времени и пространстве особое, специальное внимание уделяет логистике опасных для жизнедеятельности грузов [1–4]. Анализ проведен в соответствии с направлениями и текущими планами работы научной школы кафедры логистики ГУУ [5] и методическими теоретическими и практическими положениями [6].

Современная промышленность пока на сегодняшний день не может обойтись без использования или выделения опасных для жизни человека веществ, окружающей среды или экологии в целом. Всевозможное взрывоопасное, химически токсичное сырье или же его отходы каждый день являются одним из основных предметов потребления, производства, утилизации и захоронения. И, как следствие, транспортные потоки с местами хранения, накопления, концентрации, распределения и переработки подобных веществ является неотъемлемой частью этих логистических процессов преобразований. По статистическим данным первого квартала 2015 года, доля перевозок опасных грузов в мировом грузообороте уже превышает 40%, а в России составляет примерно 20% [7].

При таких темпах роста, наиболее актуальным вопросом в области логистики и непосредственно транспортировки опасных грузов является снижение уровня рисков и угроз их аварийности. В целях уменьшения вероятности возникновения чрезвычайных происшествий из-за перевозимых грузов, попадающих под категорию «опасные», профильный комитет экспертов ООН разработал «оранжевую книгу» — Рекомендации по перевозке опасных грузов [8]. В дополнение к ней, существует множество международных конвенций и соглашений, правил

и условий, которые призваны урегулировать вопросы и проблемы, возникающие при перевозке опасных грузов.

В Российской Федерации, на сегодняшний день, не существует единого нормативного документа, регулирующего перевозки опасных грузов всеми видами транспорта, но в перспективе предполагается его разработка. Вместо этого, на территории РФ действуют правила по каждому виду транспорта.

Классификация опасных грузов

В 1990 году вступил в действие ГОСТ 19433–88 «Грузы опасные. Классификация и маркировка», но был переиздан в феврале 1996г с некоторыми изменениями. Настоящий стандарт распределяет опасные грузы на классы, устанавливает критерии для отнесения грузов к опасным, методы определения показателей для классификации опасных грузов, а также правила нанесения маркировки на грузовые единицы разных классов. На сегодняшний день опасные грузы разделяют на следующие классы [9]:

- 1 класс — Взрывчатые вещества (6 подклассов)
- 2 класс — горючие газы, газы невоспламеняющиеся, ядовитые и неядовитые газы (4 подкласса)
- 3 класс — легковоспламеняющиеся жидкости (3 подкласса)
- 4 класс — Легковоспламеняющиеся твердые вещества, Самовозгорающиеся вещества. Вещества, выделяющие воспламеняющиеся газы при взаимодействии с водой. (3 подкласса)
- 5 класс — Окисляющие вещества, Органические пероксиды (2 подкласса)
- 6 класс — Ядовитые и инфекционные вещества (2 подкласса)
- 7 класс — Радиоактивные материалы (подклассов нет)
- 8 класс — Едкие и (или) коррозионные вещества (3 подкласса)

– 9 класс — Грузы, не отнесенные к классам 1–8, и грузы, обладающие видами опасности, проявление которых представляет опасность только при их транспортировании навалом водным транспортом (2 подкласса)

Специфика логистики перевозок опасных грузов автомобильным транспортом в РФ

Первое, о чем должна позаботиться транспортная компания, занимающаяся международными перевозками, соблюдающая основные положения и требования международной логистики [4], и решившая перевозить опасные грузы — это получение свидетельства о допуске транспортного средства к перевозке опасных грузов, которое выдается подразделениями ГАИ МВД России по месту регистрации, после тщательного технического осмотра. Затем, необходимо оформить договор дорожной перевозки, в котором обозначены права и обязанности перевозчика и грузоотправителя, их ответственности, порядок разрешения споров, действия сторон в чрезвычайных ситуациях. После выполнения всего вышеперечисленного, автотранспортная организация занимается подбором лиц для сопровождения опасных грузов. Следует отметить, что она же и несет ответственность за свой выбор [10].

Следующий этап — выбор и согласование маршрута перевозки. В случае перевозки «особо опасных грузов», перевозки в сложных дорожных условиях или же перевозки, выполняемой колонной, состоящей из более чем 3-х транспортных средств от места отправления до места назначения, выбранный маршрут необходимо согласовать с соответствующими подразделениями ГАИ МВД России [10]. Немаловажен тот факт, что маршрут не должен проходить близ крупных промышленных объектов, зон отдыха, заповедников, рекреационных территорий и т.д., а также должны быть предусмотрены места парковочных стоянок транспортных средств и заправок топливом.

Самым важным этапом подготовки обеспечения к перевозке опасных грузов является организация системы оперативной исчерпывающей информации об опасности. Именно строгое следование всем правилам организации данного этапа, при прочих равных условиях — уже залог успешной перевозки. Говоря «успешной» автор имеет ввиду перевозку без последствий в виде угрозы, рисков для окружающей среды или для жизни человека. Этот этап включает в себя следующие элементы: информационные таблицы для обозначения транспортных средств, аварийную карточку для определения меропри-

ятий по ликвидации аварий или инцидентов и их последствий, информационную карточку для расшифровки кода экстренных мер, указанных на информационной таблице, а также специальную окраску и надписи на транспортных средствах [10]. После соблюдения всех необходимых требований — компания может приступить непосредственно к перевозке опасных грузов.

Анализ автомобильных происшествий с участием опасных грузов

Практический аспект перевозки опасных грузов автомобильным транспортом можно наглядно проследить на детальном аналитическом разборе конкретных аварий с их участием. Во многих случаях определяющее влияние оказывает человеческий фактор на происхождение происшествий.

К сожалению, не всегда соблюдение всех правил перевозки опасных грузов автомобильным транспортом является сто процентной гарантией того, что перевозка будет осуществлена без проблем и происшествий. Это объясняется тем, что помимо компании грузоперевозчика, на дорогах мира присутствуют и другие разные участники дорожного движения, и говорить об их компетенции в данной работе нет смысла. Под это отлично подойдет возможное выражение «Воля случая». Именно этот факт делает перевозку опасных грузов автомобильным транспортом одной из самых рискованных на автомобильных дорогах.

В качестве первого примера рассмотрим происшествие 31 июля 2012 г. Грузовой автомобиль перевозил опасный груз 8го класса — концентрированную соляную кислоту по трассе М-53 (Юргинский район, Тюменская область) в специализированной под соляные кислоты гуммированной цистерне. В результате столкновения со встречным грузовым автомобилем произошла разгерметизация грузового отсека и соляная кислота разлилась по дороге. В результате оперативных действий водителей был немедленно вызван отряд пожарных и кислоту с дороги смыли, тем самым сделав ее пригодной для движения транспорта, но ущерб, нанесенный окружающей среде, был неизбежен. В данном случае автомобиль компании грузоперевозчика сделал все, что было в его компетенции. Его действия соответствовали всем правилам из информационной карточки экстренных мер, были соблюдены все требования к таре, маркировке и грузовому автомобилю в соответствии с перевозимым грузом, но из-за случайной ошибки постороннего водителя перевозка так и не была завершена [11].

Литература:

1. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Основы логистики. Аникин Б. А.; Родкина Т. А.; Волочиенко В. А.; Заичкин Н. И.; Межевов А. Д.; Федоров Л. С.; Вайн В. М.; Воронов В. И.; Водянова В. В.; Гапонова М. А.; Ермаков И. А.; Ефимова В. В.; Кравченко М. В.; Серова С. Ю.; Серышев Р. В.; Филиппов Е. Е.; Пузанова И. А.; Учирова М. Ю.; Рудая И. Л. Учебное пособие / Москва, 2014.

2. Логистика: тренинг и практикум. Аникин Б. А., Вайн В. М., Водянова В. В., Воронов В. И., Гапонова М. А., Ермаков И. А., Ефимова В. В., Заичкин Н. И., Кравченко М. В., Пузанова И. А., Родкина Т. А., Серова С. Ю., Серышев Р. В., Федоров Л. С. Учебное пособие / Москва, 2014.
3. Воронов, В. И. Методологические основы формирования и развития региональной логистики: Монография. — Владивосток: Изд-во Дальневосточного Университета, 2003. — 316 с.
4. Воронов, В. И., Воронов А. В. Международная логистика пространств и границ: основные аспекты формирования понятия, миссии, целей задач, функций, интегральной логики, принципов и методов. Управление. 2015. Т. 3 № 2. с. 27–36
5. Ермаков, И., Филиппов Е., Белова С. Становление научных школ кафедры логистики ГУУ. Логистика. 2014. № 10 (95). с. 71–75.
6. Воронов, В. И., Сидоров В. П. Основы научных исследований (учебное пособие). Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2003 г. Присвоен гриф ДВ РУМЦ (УМО). — 160 с.
7. Соколов, Ю. И. «Вопросы безопасности транспортировки опасных грузов» (статья) 2009г
8. <http://www.transportmm.ru>
9. ГОСТ 19433–88. Грузы опасные. Классификация и маркировка.
10. Приказ Минтранса РФ от 8 августа 1995 г. N 73
11. «Об утверждении Правил перевозки опасных грузов автомобильным транспортом»
12. <http://www.zg.ru>

Развитие методов управления рисками в пенсионных фондах

Сургунд Владислав Романович, студент
 Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

В статье рассматривается вопрос развития подходов к системе риск-менеджмента пенсионных фондов. В частности, анализируется действующее российское законодательство и существующая концепция по обеспечению финансовой устойчивости российских пенсионных фондов. С целью решения проблем, выявленных посредством указанного анализа, автор обращается к международной практике управления рисками пенсионных фондов. На основании анализа международной практики автор приводит основные предложения по внедрению в систему риск-менеджмента российских пенсионных фондов требований к капиталу на основании принимаемых фондами рисков посредством проведения стресс-тестирования.

В настоящее время пенсионная отрасль России находится в стадии становления и активно реформируется. Одним из ключевых направлений развития является развитие системы риск-менеджмента в пенсионных фондах (далее — фонды). Именно развитие риск-менеджмента может помочь повысить доверие граждан к фондам, тем самым стимулируя развитие отрасли и решая некоторые социальные вопросы, связанные с обеспечением достойного уровня жизни граждан в пожилом возрасте.

Действующим законодательством при инвестировании средств пенсионных накоплений и при размещении средств пенсионных резервов предусмотрено несколько инструментов для гарантирования исполнения обязательств фонда: резерв по обязательному пенсионному страхованию (далее — РОПС) [2, ст. 20.1], формирующийся как в Пенсионном фонде России [3, ст. 30.1], так и в негосударственных пенсионных фондах (далее — НПФ), и страховой резерв (далее — СР) [2, ст. 20], формирующийся в НПФ по программам негосударственного пенсионного обеспечения. В случае их недостатка исполнение обязательств гарантируется собственными сред-

ствами фонда. Указанные инструменты характеризуются следующими основными моментами:

- Размер РОПС после 1 января 2018 года должен составлять не менее 1 процента и не более 10 процентов от средней стоимости чистых активов фонда. РОПС ежегодно пополняется, в том числе за счет средств пенсионных накоплений лиц, которым не назначена накопительная пенсия или срочная пенсионная выплата.

- Размер страхового резерва должен составлять 5 или более процентов размера резервов покрытия пенсионных обязательств. При этом размер резервов покрытия пенсионных обязательств должен быть равен оплаченной стоимости этих обязательств

- [1, п. 2].

- Минимальный размер собственных средств НПФ, рассчитанный в порядке, установленном Банком России, должен составлять не менее 150 миллионов рублей, а с 1 января 2020 года — не менее 200 миллионов рублей.

Существующая концепция РОПС и СР как инструментов поддержания финансовой устойчивости фондов имеет ряд недостатков:

– Установленный размер РОПС и СР не связан с уровнем принимаемых НПФ рисков.

– Собственники фонда имеют выгоду от принятия рисков (в части потенциально большего вознаграждения), но участвуют в их покрытии в объеме собственных средств (150 млн. руб.) вне зависимости от уровня рисков и объема средств пенсионных накоплений и пенсионных резервов. В связи с этим, не достигается управление пенсионными средствами в интересах застрахованных лиц.

– РОПС и СР неспособны полностью защитить застрахованных лиц и участников фонда от принимаемых рисков:

– достижение верхней допустимой планки РОПС в 10% при ограничении на размер ежегодных отчислений в 0,5% от размера средней стоимости чистых активов, находящихся в доверительном управлении (ДУ) по договорам ДУ средств пенсионных накоплений, займет 20 лет;

– нормативный размер СР в 5% и размер РОПС от 1% до 10% может оказаться недостаточен;

– СР размещается в те же инструменты, что и резервы покрытия пенсионных обязательств.

– В фонде формируется единый СР для всех применяемых пенсионных схем, т.е. как для схем с установленными взносами (ДС), так и для схем с установленными выплатами (ДВ), в то время как уровень риска фонда для схем ДВ выше, чем для схем ДС.

– Установление требований к минимальному размеру РОПС и СР без учета состояния финансового рынка, финансовой ситуации фонда и принимаемых им рисков приводит к тому, что РОПС и СР не могут играть роль «подушки безопасности», так как даже в кризисных ситуациях требования к их минимальному размеру должны выполняться и отчисления в РОПС должны осуществляться.

Пример 1

Предположим, что фонд имеет следующую структуру активов и пассивов (основано на структуре активов и пассивов АО «НПФ Сбербанк», АО «НПФ ВТБ Пенсионный фонд», НПФ «Лукойл-Гарант» в 2014 году):

Таблица 1. Баланс фонда до наступления негативных событий в рамках существующего подхода

Активы	Млн. руб.	Пассивы	Млн. руб.
Ценные бумаги	117 000	Капитал и резервы	2 000
Прочие	1 200	Резервы покрытия пенсионных обязательств	10 000
		Страховой резерв	800
		Пенсионные накопления ¹ (номинал взносов)	100 000
		Пенсионные накопления (инвестиционный доход)	5 000
		РОПС	400
Баланс	118 200	Баланс	118 200
		(Капитал+СР+РОПС)	2,78%
		РППО+ПН	

Предположим, что в результате негативных событий на финансовом рынке стоимость ценных бумаг упала на

10%. Тогда баланс фонда будет выглядеть следующим образом:

Таблица 2. Баланс фонда после наступления негативных событий в рамках существующего подхода

Активы	Млн. руб.	Пассивы	Млн. руб.
Ценные бумаги	105 300	Капитал и резервы	-3 500
Прочие	1 200	Резервы покрытия пенсионных обязательств	10 000
		Страховой резерв	0
		Пенсионные накопления (номинал взносов)	100 000
		Пенсионные накопления (инвестиционный доход)	0
		РОПС	0
Баланс	106 500	Баланс	106 500
		(Капитал+СР+РОПС)	-3,18%
		РППО+ПН	

¹ Средства пенсионных накоплений лиц, которым не назначена накопительная пенсия, срочная пенсионная выплата; средства выплатного резерва; средства резерва срочных пенсионных выплат.

Таким образом, в долгосрочной перспективе фонд может быть не в состоянии исполнить свои обязательства. Учитывая вышеизложенное, можно заключить, что имеются предпосылки к изменению концепции управления рисками пенсионных фондов в России.

Обратимся к международной практике для определения подходов к управлению рисками пенсионными фондами, помогающих решить указанные выше проблемы.

Во многих странах (Дания, Финляндия, Нидерланды, Швеция) введены требования к достаточности капитала фонда с учетом принимаемых рисков [8, стр. 23]. В этих странах капитал является «подушкой безопасности» и обеспечением обязательств в случае реализации рисков и снижении стоимости активов. Требования к капиталу устанавливаются, как правило, по результатам заданных регулятором параметров стресс-теста и предполагают наличие капитала в достаточном размере, чтобы в следующем году активы фонда были не ниже его обязательств с вероятностью 97,5%-99,5%, в том числе в случае реализации стресс-сценария. При нарушении требований к капиталу составляется план восстановления финансовой устойчивости фонда продолжительностью в несколько лет.

В Европе в настоящее время Европейская организация страхования и пенсионного обеспечения ведет активную работу по подготовке предложений для Европейской Комиссии в части установления требований к достаточности капитала пенсионных фондов [7, стр. 5].

Таким образом, предлагается использовать подход к управлению рисками фондов, основывающийся на установлении требований к капиталу фонда, размер которого зависит от принимаемых рисков.

В связи с тем, что капитал организации с точки зрения управления рисками является «подушкой безопасности» для покрытия убытков в непредвиденных обстоятельствах, установление требований к его размеру неразрывно связано с понятием стресс-тестирования.

В Принципах правильных практик стресс-тестирования и надзора [6, стр. 2] Банк международных расчетов дает определение стресс-теста как оценки финансовой позиции организации в случае негативного, но вероятного развития событий для помощи в принятии решения в организации. При этом подчеркивается, что стресс-тестирование является важным инструментом, дополняющим другие оценки рисков, и играет большую роль в информировании о способности организации принимать риски и учете при разработке мероприятий и планов по снижению рисков широкого спектра негативных событий.

Стресс-тестирование лежит в основе многих требований к капиталу фондов, используемых в международной практике. Одной из наиболее подробно описанных методик установления достаточности капитала используется в Концепции финансовой оценки (Financieel toetsingskader, ФТК) в Нидерландах [4, стр. 12]. Ее цель состоит в том, чтобы пенсионные фонды могли принимать на себя возникающие убытки без угрозы интересам кли-

ентов. Для этих целей законодательство обязывает фонды держать в резерве определенную величину капитала. Фонд может рассчитывать величину дополнительного капитала либо по внутренней модели, либо по стандартной. В стандартной модели даны формулы расчета дополнительного капитала для каждого вида рисков и величины изменения ключевых параметров (параметры стресс-теста), используемых при расчете капитала (изменение курса валют, цен финансовых инструментов и др.). Параметры стресс-теста для стандартной модели задаются регулятором и рассчитываются, как правило, на основании предположения, что изменение каждого конкретного параметра может превысить рассчитываемое значение не чаще, чем один раз в 40 лет (с вероятностью не больше 2,5%).

В настоящее время ЕИОРА продолжает разработку предложений для Европейской Комиссии [5, стр. 3] в части применимости методов обеспечения финансовой устойчивости организации, обозначенных в Solvency II. В частности, ЕИОРА разработала методику [7, стр. 17] расчета достаточности капитала для пенсионных фондов.

Общие положения указанных подходов могут быть использованы российскими пенсионными фондами для проведения стресс-тестирования и расчета требований к капиталу в рамках управления рисками.

Первым шагом проведения стресс-тестирования является оценка активов и обязательств фонда. Для оценки величины активов и в предложениях ЕИОРА и ФТК применяются нормы Международных стандартов финансовой отчетности. Общим правилом для оценки величины обязательств является расчет взвешенных по вероятности дисконтированных будущих денежных потоков в возможных будущих сценариях.

Следующим шагом является задание сценария стресс-тестирования. Стресс-сценарии в общем случае могут быть основаны как на исторических, так и гипотетических событиях.

Положительной стороной использования исторических стресс-сценариев является то, что по событиям имеется вся необходимая информация и их описание включает малую долю субъективизма. С другой стороны, согласно исследованию [6, стр. 3] Банка Международных Расчетов, глубина и продолжительность моделируемых стрессовых событий, основанных на исторических данных, зачастую недооценивается, и каждый новый кризис воспринимается как беспрецедентное событие с большими уровнями риска и зависимостями между ними.

Гипотетические сценарии рассматривают возможные будущие события. Процесс создания таких сценариев предполагает довольно большую степень гибкости в выборе закладываемых параметров и факторов. Например, историческое событие может быть совмещено с изменением факторов, которые в тот момент не менялись. В связи с тем, что проведение стресс-тестирования планируется проводить регулярно, используемые стресс-сценарии должны отражать текущую экономиче-

скую ситуацию. Таким образом, считаем целесообразным использование гипотетических сценариев при проведении стресс-тестов фондов, которые, тем не менее, можно основывать на исторических событиях и взаимосвязях параметров, наблюдавшихся в период кризисов.

При разработке гипотетического сценария, основанного на исторических взаимосвязях, необходимо определить несколько ключевых моментов: метод расчета, горизонт планирования и доверительный интервал.

Метод расчета. Представляется целесообразным использование методики расчета средней стоимости под риском (CVaR) для определения параметров стресс-теста, так как он имеет некоторые преимущества по сравнению с методикой VaR, а именно рассмотрение убытков сверх порогового значения и более точный учет эффекта диверсификации.

Горизонт планирования. В процессе управления рисками, в том числе при осуществлении стресс-тестирования, представляется разумным учет долгосрочного характера инвестирования средств фонда. В связи с этим, использование периода меньше 1 года представляется нецелесообразным. В предложениях ЕИОРА и модели ФТК временным горизонтом является 1 год. Таким образом, предлагаем использовать в качестве временного горизонта период в 1 год. При этом основывать определение параметров стресс-тестирования целесообразно на более длинном горизонте, например, 15 лет.

Доверительный интервал. В предложениях ЕИОРА рассматривается требование о том, чтобы организация имела достаточный капитал, чтобы вероятность наступления банкротства в течение года не превысила 0,5%. Следует отметить, что в данном случае может иметь место попытка нивелировать недостаток методики VaR, в соответствии с которым не учитываются убытки сверх порогового значения, путем установления широкого доверительного интервала в 99,5%. Выбор очень широкого доверительного интервала предполагает наличие большого количества наблюдений для его расчета и в условиях ограниченной информации широкий доверительный интервал может негативно сказаться на качестве итогового значения рассчитываемого показателя. В модели ФТК используется более узкий доверительный интервал — 97,5%. С учетом предложения по

использованию в расчете методики CVaR, предлагаем остановиться на интервале доверия, равном 97,5%.

В процессе разработки стресс-сценария необходимо определить основные параметры, которые оказывают влияние на способность фонда исполнить свои обязательства. Такие параметры можно определить на основании рисков, с которыми сталкивается фонд. Основными рисками пенсионных фондов являются процентный, рыночный, валютный, кредитный, актуарный. В связи с этим, считаем целесообразным в стресс-сценарии предусмотреть, по крайней мере, определение следующих параметров:

1. Изменение кривой рыночных процентных ставок.
2. Изменение рыночной стоимости финансовых инструментов (например, акций).
3. Изменение курса валют.
4. Изменение кредитного спреда, рассчитываемого как разница между доходностью до погашения рассматриваемого актива и доходностью по «безрисковой» кривой.
5. Параметры показателей вероятности дефолта PD и ожидаемых убытков в случае дефолта LGD.
6. Изменение актуарных предпосылок, например, сроков дожития.

Расчет требований к капиталу предлагаем осуществлять путем сравнения разницы активов и обязательств до применения предположения об изменении параметров стресс-тестирования, и после применения такого предположения.

Выполнение требований к достаточности капитала можно достигать как путем внесения дополнительных средств в капитал фонда, так и путем снижения риска активов. Пополнение собственных средств осуществляется за счет вознаграждения фонда и взносов собственников.

Пример 2

Предположим, что в рамках сценария стресс-тестирования предполагается снижение в стоимости ценных бумаг на 15%. В связи с этим фонд формирует капитал в размере 13 000 млн. руб., исключающем снижение активов ниже величины обязательств при падении стоимости активов на 15%. Баланс фонда в данном случае будет выглядеть следующим образом:

Таблица 3. Баланс фонда до наступления негативных событий в рамках предлагаемого подхода

Активы	Млн. руб.	Пассивы	Млн. руб.
Ценные бумаги	128 000	Капитал и резервы	13 000
Прочие	1 200	Резервы покрытия пенсионных обязательств	10 000
		Страховой резерв	800
		Пенсионные накопления (номинал взносов)	100 000
		Пенсионные накопления (инвестиционный доход)	5 000
		РОПС	400
Баланс	129 200	Баланс	129 200
		(Капитал+СР+РОПС)	12,35%
		РППО+ПН	

Тогда в случае, если негативные события все-таки произошли, и стоимость ценных бумаг снизилась, к мере, на 10%, баланс фонда будет выглядеть следующим образом:

Таблица 4. Баланс фонда после наступлений негативных событий в рамках предлагаемого подхода

Активы	Млн. руб.	Пассивы	Млн. руб.
Ценные бумаги	115 200	Капитал и резервы	6 400
Прочие	1 200	Резервы покрытия пенсионных обязательств	10 000
		Страховой резерв	0
		Пенсионные накопления (номинал взносов)	100 000
		Пенсионные накопления (инвестиционный доход)	0
		РОПС	0
Баланс	116 400	Баланс	116 400
		(Капитал+СР+РОПС) РППО+ПН	5,82%

Таким образом, даже при падении стоимости активов на 10% фонд сохраняет возможность по исполнению своих обязательств.

Предложенный подход к установлению требований к капиталу в рамках системы риск-менеджмента пенсионного фонда позволит увеличить финансовую устойчивость

пенсионных фондов, тем самым повысив доверие граждан к пенсионной системе России. Это в свою очередь стимулирует формирование пенсионных средств в пенсионных фондах, что окажет положительное влияние на развитие финансового рынка России.

Литература:

1. Приказ Инспекции негосударственных пенсионных фондов при Минтруде РФ от 07.02.2000 № 7 «Об утверждении нормативных размеров пенсионных и страхового резервов»
2. Федеральный закон от 07.05.1998 № 75-ФЗ «О негосударственных пенсионных фондах»
3. Федеральный закон от 24.07.2002 № 111-ФЗ «Об инвестировании средств для финансирования накопительной пенсии в Российской Федерации»
4. Boop, L. — N., Briere M., Rigot S. Regulation and Pension Fund Risk-Taking / Amundi Working Paper WP-043—2014, October 2015 — <http://research-center.amundi.com>
5. Call for Advice from the European Insurance and Occupational Pensions Authority (EIOPA) for the Review of Directive 2003/41/EC (IORP II) / European Commission, 30 March 2011 — <https://eiopa.europa.eu/Publications/Requests%20for%20advice/20110409-CfA-IORPII-final.pdf>
6. Principles for sound stress testing practices and supervision / Basel Committee on Banking Supervision, Bank for International Settlements, May 2009 — <http://www.bis.org/publ/bcbs155.pdf>
7. Technical Specifications. Quantitative Assessment of Further Work on Solvency of IORPs. / European Insurance and Occupational Pensions Authority (EIOPA), 11 May 2015 — https://eiopa.europa.eu/Publications/QIS/EIOPA-BoS-15-070v2-Technical_specifications_QA_IORPs.pdf
8. Yokoi-Arai, M., Antolin P., Laboul A. Regulation of Insurance Company and Pension Fund Investment. / OECD Report to G20 Finance Ministers and Central Bank Governors, September 2015. — <http://www.oecd.org/finance/private-pensions/Regulation-of-Insurance-Company-and-Pension-Fund-Investment.pdf>

Региональные аспекты налогообложения имущества хозяйствующих субъектов на примере Белгородской области

Тарасова Валентина Федоровна, доцент, кандидат экономических наук, профессор;
Ракова Ирина Михайловна, магистрант
Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Статья посвящена исследованию вопросов налогообложения имущества. Раскрыта роль субъектов Российской Федерации в установлении элементов региональных налогов на примере законодательства Белгородской области. Проведен анализ влияния налогов на формирование доходной части региональных бюджетов.

Ключевые слова: налоги, налогообложение имущества, налоговая политика, транспортный налог, налог на имущество.

В условиях инновационного развития экономики налогообложение имущества организаций приобретает все большее значение как инструмент регулирования развития экономики на территориях Российской Федерации. В соответствии с положениями п. 3 ст. 12 Налогового кодекса РФ законодательные (представительные) органы государственной власти субъектов Российской Федерации определяют в порядке и пределах, которые предусмотрены НК РФ налоговые ставки, порядок и сроки уплаты налогов в рамках установленных федеральным законом. С ноября 2013 г. законодательными (представительными) органами государственной власти субъектов РФ законами о налогах в порядке и пределах, которые предусмотрены НК РФ, могут устанавливаться не только налоговые льготы, основания и порядок их применения, но и особенности определения налоговой базы по региональным налогам, в т.ч. по налогу на имущество организаций (за исключением недвижимости иностранных организаций). Разрабатывается перечень объектов, облагаемая база которых определяется как их кадастровая стоимость [1].

В соответствии со ст. 14 НК РФ к региональным налогам относятся налог на имущество организаций, транспортный налог, налог на игорный бизнес. Поскольку развитие игорного бизнеса сосредоточено в основном в игорных зонах России, то налог на игорный бизнес существенно не влияет на развитие субъектов Российской Федерации ни посредством налогового регулирования экономики ни формирования доходной части региональных бюджетов. Авторы считают целесообразным рассмотреть региональные особенности налогообложения налога на имущество организаций и транспортного налога.

На территории Белгородской области действует региональный закон «О налоге на имущество организаций» от 27.11.2003 г. № 104 в редакции 30.10.2014 г. В статье 2 данного закона устанавливается ставка налога на имущество организаций в размере 2,2 процента. Однако закон предусматривает и иные ставки в отношении отдельных объектов имущества. При этом критерием выступают два фактора: вид использования имущества или источник фи-

нансирования финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщиков [2].

Ставка налога на имущество организаций устанавливается в размере 0 процентов, например, для следующих экономических субъектов:

- органов управления и подразделений Государственной противопожарной службы;
- профессиональных аварийно-спасательных служб и формирований;
- религиозных объединений — в отношении имущества, не используемого для осуществления религиозной деятельности;
- объектов, признаваемых памятниками истории и культуры регионального и местного значения;
- организаций — в отношении объектов жилищного фонда и инженерной инфраструктуры жилищно-коммунального комплекса, содержание которых полностью или частично финансируется за счет средств областного бюджета и (или) местных бюджетов;
- организаций, не являющихся государственными или муниципальными дошкольными образовательными учреждениями, — в отношении объектов недвижимого имущества, используемых для оказания работникам организаций и другим гражданам услуг по дошкольному образованию детей и (или) уходу и присмотру за детьми дошкольного возраста, в том числе переданных в аренду (пользование) для организации оказания соответствующих услуг.

Законом предусмотрено, что сумма налога на имущество организаций снижается на 50 процентов в доле, зачисляемой в областной бюджет, для организаций, взявших на себя частичное или полное содержание, или (и) направляющих средства на развитие учреждений для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. При этом размер предоставляемой льготы должен составлять не более половины объема затрат, фактически произведенных организацией на содержание или (и) развитие образовательных учреждений для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей.

Как видно из перечня, ставка 0% и льгота предоставляются тем организациям, деятельность которых носит в ос-

новном некоммерческий и социально значимый характер. Тем самым решается вопрос финансовой поддержки этих организаций на территории Белгородской области.

Приоритетным направлением развитие экономики Белгородской области является аграрный сектор. Наряду с принятием ряда законодательных и нормативных актов способствующих ускоренному развитию животноводства, птицеводство и растениеводства, налоговым законода-

тельством региона широко применяется дифференциация ставки налога на имущество организаций. Она установлена в отношении организаций-участников приоритетного национального проекта «Развитие агропромышленного комплекса», долгосрочной программы по производству овощной продукции защищенного грунта, создания складских помещений на срок окупаемости инвестиционных проектов. Данные наглядно представлены в таблице 1.

Таблица 1. Ставки налога на имущество организаций, применяемые в рамках приоритетного национального проекта «Развитие агропромышленного комплекса»

Год срока окупаемости	Ставка налога, %		
	Развитие свиноводства и птицеводства	Развитие молочного животноводства	Производство овощей и создание складских мощностей
первый год срока окупаемости	0,1	0,1	0,1
второй год срока окупаемости	0,2	0,2	0,2
третий год срока окупаемости	0,3	0,3	0,3
четвертый год срока окупаемости	0,4	0,4	0,4
пятый год срока окупаемости	0,5	0,5	0,5
шестой год срока окупаемости	-	0,6	0,6
седьмой год срока окупаемости	-	0,7	0,7
восьмой год срока окупаемости	-	0,8	0,8

Как видно из таблицы 1, пониженные ставки налога применяются в период срока окупаемости инвестиционных проектов, но не более 5 по проектам развития свиноводства и птицеводства и 8 лет по проектам развития развитие молочного животноводства и производства овощей и создания складских мощностей. Устанавливая пониженные ставки при реализации указанных инвестиционных проектов, Белгородская область решает задачу обеспечения продовольственной безопасности посредством поддержки развития животноводства и растениеводства.

Законом Белгородской области также устанавливаются пониженные ставки в отношении имущества в рамках инвестиционных проектов, направленных на повышение энергоэффективности и энергосбережения, наноиндустрии, модернизации и развития машиностроительного комплекса на период окупаемости проекта, но не более 5 лет, в следующих размерах:

- в первый год срока окупаемости — 0,1 %;
- во второй год срока окупаемости — 0,2 %;
- в третий год срока окупаемости — 0,3 %;
- в четвертый год срока окупаемости — 0,4 %;
- в пятый год срока окупаемости — 0,5 % [3].

Транспортный налог относится к группе региональных налогов, поэтому для правильности его исчисления и уплаты в бюджет необходимо налогоплательщикам-организациям применять законодательство как 28 главы Налогового кодекса Российской Федерации «Транспортный налог», так и законы субъектов России. На территории Белгородской области действует закон о транспортном налоге от 28.11.2002 года № 54 в последующих

редакциях. На 01.01.2015 года закон действует в редакции от 11.07.2014 № 289. В соответствии со статьей 1 установлены налоговые ставки, применяющие при исчислении транспортного налога в отношении транспортных средств, зарегистрированных на территории Белгородской области. В соответствии с п.2 ст. 361 НК РФ субъекты Российской Федерации на законодательном уровне имеют право увеличить или уменьшить налоговые ставки, установленные в НК РФ, но не более чем в десять раз. Отмечено, что уменьшение налоговых ставок не применяется в отношении легковых автомобилей с мощностью двигателя до 150 л.с.

В связи с вышеизложенными положениями Налогового кодекса представляет интерес анализ ставок транспортного налога, действующих в Белгородской области по сравнению с установленными в НК РФ по состоянию на 1 января 2015 года (таблица 2) [4].

Как следует из данных анализа ставок транспортного налога, можно сделать вывод, что в 2015 году на территории Белгородской области действуют ставки, которые значительно больше установленных в п.1 ст. 361 НК РФ. Региональным законодательством установлены размеры ставок в пределах допустимых федеральным законодательством. По сравнению с размером ставок, указанных в п.1 ст. 361 НК РФ, наблюдается по всем объектам налогообложения абсолютное увеличение ставок: по легковым автомобилям от 12,5 руб. /л.с. до 135 руб. /л.с., а по грузовым — от 22,5 руб. /л.с. до 76,5 руб. /л.с.

При анализе величин относительного отклонения можно отметить, что увеличение ставок действующих на территории Белгородской области в 2015 году по срав-

Таблица 2. Анализ ставок транспортного налога, действующих на территории Белгородской области, по состоянию на 01.01.2015 года, руб. / л.с.

Объект налогообложения	01.01 2015 г.		Отклонение ставок в Белгородской области от установленных в НК РФ	
	НК РФ	Белгородская область	Абсолютное	Относительное
Легковые автомобили:				
до 100 л.с.	2,5	15	12,5	в 6 раз
свыше 100 л.с. до 150 л.с.	3,5	25	21,5	в 7,1 раз
свыше 150 л.с. до 200 л.с.	5	50	45	в 10 раз
свыше 200 л.с. до 250 л.с.	7,5	75	67,5	в 10 раз
свыше 250 л.с.	15	150	135	в 10 раз
Грузовые автомобили:				
до 100 л.с.	2,5	25	22,5	в 10 раз
свыше 100 л.с. до 150 л.с.	4,0	40	36	
свыше 150 л.с. до 200 л.с.	5,0	50	45	в 10 раз
свыше 200 л.с. до 250 л.с.	6,5	65	56,5	в 10 раз
свыше 250 л.с.	8,5	85	76,5	в 10 раз

нению с указанными в НК РФ составило в основном 10 раз, то есть достигло максимально возможного значения, установленного НК РФ, кроме легковых автомобилей с мощностью двигателей до 100 л.с. (в 6 раз) и от 100 л.с. до 150 л.с. (в 7,1 раза). Расчеты подтверждают правомерность установления размеров действующих ставок на территории Белгородской области.

Следует отметить, что ставки налога, установленные на транспортные средства с мощностью двигателя от 200 л.с. до 250 л.с. и свыше 250 л.с., выше для легковых автомобилей на 10 руб. и 65 руб. соответственно, чем для грузовых. Это связано с созданием более благоприятных условий для развития производственной сферы экономики и достаточной платежеспособностью физических лиц, имеющих легковые автомобили с большой мощностью двигателя.

Права, предоставленные субъектам Российской Федерации, позволяют учитывать особенности экономического развития территорий, платежеспособность населения, структуру, достаточность формирования региональных бюджетов и другие факторы при установлении размеров ставок налога. Необоснованно завышенные ставки могут привести к социальным негативным последствиям, так как плательщиками данного налога является большое количество физических лиц, к росту сумм недоимки по транспортному налогу. С другой стороны следует учитывать и принцип достаточности формирования бюджетов [5].

Пунктом 2 закона Белгородской области установлены льготы в отношении отдельных категорий налогоплательщиков. Например, освобождены от уплаты налога пенсионеры, инвалиды, лица, имеющие трех и более несовершеннолетних детей, на которых в соответствии с действующим законодательством зарегистрированы легковые автомобили, в отношении одного транспортного средства (на усмотрение владельца) с мощностью двигателя до 100 л.с. в отношении автомобилей с мощ-

ностью двигателя свыше 100 л.с. до 150 л.с. для вышеуказанной категории налогоплательщиков установлена ставка 10 руб. за каждую лошадиную силу.

Следует отметить, что взвешенная налоговая политика способствует в целом росту налоговых платежей в бюджет Белгородской области и формированию тенденции роста по региональным налогам. В таблице 3 представлена динамика доходов бюджета Белгородской области за 2010–2014 годы.

Как следует из данных таблицы 3, произошло снижение налоговых доходов в 2012 и 2013 годах по сравнению с предыдущими периодами. Основным фактором является уменьшение налоговых поступлений по группе федеральных налогов и в частности по налогу на прибыль организаций. На это повлияло изменение в ст. 246 НК РФ о признании плательщиками налога организаций, являющиеся ответственными участниками консолидированной группы налогоплательщиков. Ряд предприятий добывающей промышленности Белгородской области (например, ОАО «Лебединский ГОК», ОАО «Стойленский ГОК») вошли в консолидированную группу налогоплательщиков, что привело к перераспределению сумм налога на прибыль организаций в бюджет региона. Вторым фактором снижения поступлений по налогу на прибыль по организациям горно-металлургического комплекса является рост курса иностранной валюты и снижение объемов реализованной продукции в результате спада экономики.

По группе региональных налогов в течение всего рассматриваемого периода наблюдается увеличение поступлений в бюджет. В 2014 году относительное увеличение по сравнению с 2010 годом составило 59,6%, в то время как по группе федеральных налогов — 21,3%. Наибольшее значение имеют поступления по налогу на имущество организаций: увеличение в 2014 году по сравнению с 2010 годом составило 2626,6 млн. руб. или 69,3%. По транспортному налогу аналогично увели-

Таблица 3. Динамика доходов регионального бюджета Белгородской области за 2010–2014 гг., млн. руб.

Виды доходов	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	Отклонения	
						2014 / 2010	
						+,—	%
Всего доходы	50573,3	67448,0	63059,2	61319,1	62103,3	11530,0	22,8
в том числе налоговые доходы, всего	29320,8	43866,0	40137,8	37548,6	37896,6	8575,8	29,2
Федеральные налоги — всего, из них	23514,7	36917,7	32109,9	28840,5	28532,3	5017,6	21,3
Налог на прибыль организаций	13816,7	25602,1	19195,2	13581,2	11216,6	-2600,1	-18,8
Налог на доходы физических лиц	7026,0	8045,3	9083,3	10595,6	12971,8	5945,8	84,6
Региональные налоги	4912,7	5849,5	6623,2	7233,7	7841,6	2928,9	59,6
Налог на имущество организаций	3792,1	4543,3	5474,2	5931,9	6418,7	2626,6	69,3
Транспортный налог	1120,6	1306,2	1146,9	1298,2	1418,7	298,1	26,6
Налог на игорный бизнес	-	-	2,1	3,6	4,2	-	-
Иные налоговые поступления	893,4	1098,8	1404,7	1474,4	1522,7	629,3	70,4

чение составило 298,1 млн. руб. или 26,6%. Вследствие роста поступлений по региональным налогам в 2014 году по сравнению с 2013 годом (всего 607,9 млн. руб., в том числе по налогу на имущество организаций — 486,8 млн. руб., по транспортному налогу — 120,5 млн. руб.) было приостановлено снижение налоговых доходов бюджета, который происходил с 2012 года и установлено их увеличение на 348 млн. руб.

Однако анализ формирования поступлений по региональным налогам показал, что существуют «упущенные» доходы, в том числе суммы недоимки, которая составила на 1 января 2015 года 679,3 млн. руб., в том числе по транспортному налогу 458,9 млн. руб., по налогу на имущество организаций — 220,4 млн. руб. [6]. В настоящее

время основной задачей в части увеличения доходной части бюджетов всех уровней лежит принцип социальной ответственности — не нагружать тех, кто добросовестно платит налоги, но найти и обеспечить справедливые платежи с тех, кто скрывает налоговую базу [7]. Необходимо усилить работу по нескольким направлениям: администрирование налогов, административное воздействие на неплательщиков налогов, информирование и повышение налоговой культуры населения региона. Федеральное законодательство Российской Федерации предоставляет права законодательным органам субъектов РФ и от оптимальной их реализации зависит формирование доходов региональных бюджетов, развитие экономики и жизненный уровень населения.

Литература:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации: Части первая и вторая: офиц. текст.
2. Тарасова, В. Ф. Экономическое стимулирование процесса модернизации экономики России посредством налогообложения имущества хозяйствующих субъектов // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. — 2012. — № 32. — с. 101–108.
3. О налоге на имущество организаций: Закон Белгородской области от 27 ноября 2003 г. № 104 в ред. от 30 октября 2014 г.
4. О транспортном налоге: Закон Белгородской области от 28 ноября 2002 г. № 54 в ред. от 11 июля 2014 г.
5. Тарасова, В. Ф., Сапрыкина Т. В. Прямые и косвенные налоги и их влияние на формирование доходной части бюджетной системы Российской Федерации // Инновации и инвестиции. — 2015. — № 3. — с. 31–34.
6. Сводные отчеты в целом по Российской Федерации и в разрезе субъектов Российской Федерации // Официальный сайт Федеральной налоговой службы. — Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn31/related_activities/statistics_and_analytics/forms/.
7. Сапрыкина, Т. В. Региональная налоговая политика: факты и перспективы // Вестник Адыгейского государственного университета. Сер. Экономика. — 2015. — Вып. 1 (155). — с. 213–221.

Деятельность ОАО «БПС–Сбербанк» по организации комплексного обслуживания субъектов малого и среднего бизнеса

Тисецкая Нина Михайловна, магистрант

Полесский государственный университет (г. Пинск, Республика Беларусь)

Портфельные услуги связаны с традиционной деятельностью банков как ссудо-сберегательных финансовых институтов. К портфельным услугам относятся предоставление кредитов клиентам и прием денежных средств во вклады (депозиты). Банки аккумулируют временно свободные ресурсы в виде депозитов и распределяют их в форме кредитов. Оказывая эти услуги, банки перераспределяют ресурсы от лиц, совершающих сбережения, к лицам, нуждающимся в кредите, и тем самым обеспечивают предприятия дополнительными финансовыми ресурсами. Именно этот вид услуг отличает банки от других финансовых посредников. Кредитно-депозитные услуги приносят банкам около 70% дохода [4, с. 478].

В своей деятельности коммерческий банк может преследовать различные цели — увеличение прибыли, рост собственного капитала, поддержание ликвидности, развитие филиальной сети и многое другое. Однако, независимо от поставленных задач, любой банк должен использовать в своей работе клиентоориентированный подход, поскольку в настоящее время требования клиентов к качеству предоставляемых банком продуктов и услуг значительно возросли [1].

На сегодняшний день филиальная сеть ОАО «БПС–Сбербанк» составляет более 100 точек продаж банковских продуктов, что позволяет эффективно и успешно сотрудничать как с крупными корпоративными клиентами, лидерами белорусской экономики, так и с предприятиями малого и среднего бизнеса, а также с населением по всей территории Республики Беларусь. По состоянию на 1 июля 2015 года банковский сектор Беларуси включает 31 коммерческий банк. Полученная банковским сектором в 2014 году прибыль (до уплаты налогов) составила 9,0 трлн. рублей, увеличившись по сравнению с предшествующим годом на 0,9 трлн. рублей, или на 10,8 процента. Однако в реальном выражении (с учетом инфляции) объем заработанной банками прибыли уменьшился на 4,8 процента, что не позволяет охарактеризовать их финансовый результат как удовлетворительный. Вместе с тем номинальный убыток по итогам работы за 2014 год имел только один банк.

Рассматривая капитал как основу надежного и безопасного функционирования, ОАО «БПС–Сбербанк» на протяжении нескольких лет увеличивает собственный капитал. Так в 2014 году капитал банка составил 4271,8 млрд. руб., что на 818 млрд. руб. больше чем в 2013 году, также наблюдался рост собственного капитала и в 2012 году, по сравнению с 2011 годом он увеличился на 898,1 млрд. руб. и составил 2276,2 млрд. руб.. Весь прирост капитала обеспечен за счет внутренних источников. Можно сделать

вывод что ОАО «БПС–Сбербанк» твердо держит свои позиции среди шести системообразующих банков страны.

В Республике Беларусь основную долю активных операций в балансах коммерческих банков, а, соответственно, и в структуре доходов, занимают кредитные операции. В связи с этим кредитный риск-менеджмент играет важную роль в части определения качества активов банка, принятия решений, направленных на обеспечение устойчивого функционирования, а также оказания прямого влияния на финансовые результаты деятельности коммерческого банка по итогам отчетного периода.

Комплексное банковское обслуживание юридических лиц является одним из направлений деятельности ОАО «БПС–Сбербанк», направленное на удовлетворение потребностей клиента на условии платности, соблюдении банковского законодательства и играет значимую роль в современных социально-экономических системах. Рынок комплексного банковского обслуживания достаточно широк, а формы деятельности на нем так многообразны, что перед банковскими специалистами открывается простор для использования любых финансовых стратегий.

ОАО «БПС–Сбербанк» осуществляет комплексное расчетно-кассовое обслуживание с использованием линейки пакетов операций по обслуживанию юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, которая позволяет в зависимости от размера бизнеса подобрать оптимальный по стоимости пакет, включающий определенное количество платежей и другие, наиболее востребованные банковские услуги, за фиксированную ежемесячную плату.

Преимущества пакетного обслуживания:

- сокращение расходов на банковские услуги, т.к. стоимость одной операции, включенной в пакет, меньше стоимости такой же операции в отдельности;
- экономия времени и уменьшение документооборота с банком, поскольку банк самостоятельно один раз в месяц производит списание вознаграждения (платы) за обслуживание по пакету операций;
- действие пакета операций может быть распространено на два и более банковских счета, открытых в банке;
- перевод с одного пакета операций на другой, как вниз, так и вверх по линейке осуществляется банком без взимания дополнительной платы;
- предоставление в рамках пакетов операций новых банковских продуктов и услуг;
- широкая линейка пакетов операций для клиентов различных сегментов бизнеса, а также для клиентов, работающих с контрагентами в Российской Федерации, Казахстане, Украине, Литве.

Перевод на обслуживание с одного пакета операций на другой осуществляется банком на основании предоставленного извещения о смене пакета операций, подписанного руководителем клиента либо лицом им уполномоченным в установленном законодательством порядке. Перевод на обслуживание с одного Пакета операций на другой производится с первого числа месяца, следующего за месяцем, в котором предоставлено в банк извещение о смене пакета операций.

Деятельность Банка построена вокруг и ради интересов клиента, что является главным вектором Стратегии развития. Подтверждением тому является активный рост корпоративной клиентской базы. Корпоративные клиенты Банка — крупнейшие и крупные предприятия Республики Беларусь, представители малого и среднего бизнеса, индивидуальные предприниматели. 2014 год стал важным этапом на пути реализации стратегических преобразований в блоке «Корпоративный бизнес». Произошли значительные изменения в организационной структуре, которые были направлены на повышение эффективности бизнеса:

- произведена централизация крупных клиентов на уровне региональных дирекций и центров банковских услуг города Минска;

- выделены и сформированы отделы малого и среднего бизнеса в центрах банковских услуг и определен функционал специалистов по продажам;

- утверждена модель обслуживания корпоративных клиентов в региональных подразделениях и г. Минске [6].

Динамика количества юридических лиц с РКО за рассматриваемые 5 лет стабильно положительная. Количество клиентов в 2014 году по сравнению с 2013 увеличилось на 4659 (12,75%), в 2013 по сравнению с 2012 на 4796 (15,11%). Наибольший удельный вес в структуре клиентской базы БПС—Сбербанка за 2014 год занимает МСБ (малый и средний бизнес) — 96,8%

Благодаря развитию корпоративного бизнеса и участию Группы Сбербанк в трансграничном финансировании объемы кредитования Банком реального сектора экономики выросли на 23%. За год предоставлено свыше BYR 50 трлн. кредитов. Кредитный портфель на 01.01.2015 в рамках МСФО превысил BYR 25 трлн. При этом доля Банка в банковской системе республики увеличилась за год на 0,6 п.п. до 12,7%.

Особое внимание уделялось качеству кредитного портфеля, которое сохранено на высоком уровне, показатель NPL 90+ составил 2,5%.

На кредитное обслуживание дополнительно привлечено 168 клиентов, из них 155 — субъекты малого и среднего бизнеса. Значительная доля кредитов в иностранной валюте обусловлена более низкой стоимостью ресурсов в иностранной валюте по сравнению с национальной валютой.

Банк продолжал оказывать приоритетную кредитную поддержку малому и среднему бизнесу (МСБ). Кредитный портфель данного сегмента в рамках МСФО вырос в 1,6 раза до BYR 5 трлн. Доля МСБ в кредитном портфеле корпоративного блока увеличилась до 20%.

В 2014 году была запущена программа финансирования энергоэффективных технологий в рамках программы BelSEFF ЕБРР. За год сформирован пакет проектов на сумму EUR 10 млн.

Заключено соглашение о содействии финансированию МСБ с ОАО «Банк развития Республики Беларусь» на сумму BYR 30 млрд., сформирован пакет проектов для финансирования в рамках данного соглашения.

Для обеспечения ресурсной базы важным направлением работы с клиентами является создание привлекательных условий для размещения свободных денежных средств клиентами.

Внедрена не имеющая аналогов в республике услуга — заключение депозитных договоров без личного обращения клиента в Банк посредством торговой площадки АС «SavEx», сократившая время на заключение договора в автоматическом режиме до 1 минуты. Доля заключенных депозитных договоров «краткосрочный» в АС «SavEx» составила 70%.

В результате, по итогам года Банк улучшил показатели по объему ресурсов корпоративных клиентов и переместился с 3 на 2 лидирующую позицию, размер депозитов составил BYR 10 трлн. Рыночная доля Банка — 11,4%.

Основными инструментами привлечения средств корпоративных клиентов являются средства на текущих счетах и срочные депозиты. Корпоративные клиенты представлены предприятиями ведущих отраслей экономики Республики Беларусь. Традиционно приоритетное место в формировании ресурсной базы Банка принадлежит предприятиям промышленного комплекса Беларуси (41%).

Банк активно предлагает клиентам различных сегментов бизнеса комплексное банковское обслуживание с использованием линейки пакетов операций и услуг. Для максимальной эффективности работы клиентов Банк применяет современные высокотехнологичные и инновационные решения. Широкой популярностью среди клиентов пользуются сервисы дистанционного банковского обслуживания: «Банк-клиент», «Интернет-клиент», «Выписка ОнЛ@йн». В прошедшем году система «Выписка моб@йл» реализована на платформе iOS.

Доля корпоративных клиентов, обслуживающихся с использованием системы дистанционного банковского обслуживания, достигла 97%.

Банк оказывает корпоративным клиентам эксклюзивные банковские услуги — операции покупки (продажи) безналичных драгоценных металлов в виде банковских слитков и привлечение безналичных драгоценных металлов в банковские вклады (депозиты). Посредством торгово-информационной системы «SavEx» в режиме реального времени по операциям с драгметаллами определяется (фиксируется) цена сделки. За отчетный год объем операций покупки (продажи) безналичных драгоценных металлов в виде банковских слитков возрос в 1,7 раза и составил BYR 101 млрд. [5].

Таким образом, в Республике Беларусь развитию сектора малого и среднего бизнеса не всегда уделя-

лось повышенное внимание. Об улучшении условий для ведения бизнеса в Беларуси в конце 2000-х — начале 2010-х гг. свидетельствует значительное улучшение места страны в международных рейтингах. В 2012 году продолжилась тенденция увеличения удельного веса малого и среднего предпринимательства в валовом внутреннем продукте (ВВП) Беларуси. Средние

процентные ставки вновь выданных кредитов в национальной валюте постоянно увеличиваются, а в свободно конвертируемой валюте (СКВ) практически не изменились. Проблемная задолженность по кредитам, выданным банками Республики Беларусь по секторам экономики в Республике Беларусь январь-ноябрь за 2013–2015 гг. постоянно растёт.

Литература:

1. Александр Раковец, Банковский вестник 2005 г., № 19, «Маркетинг как основа деятельности банка»
2. Анализ деятельности банков: Практическое пособие / Под ред. О.А. Золоторева. Гомель: УО «ГГУ им. Ф. Скорины», 2009.
3. Ассэль, Г. Маркетинг: принципы и стратегия: Учебник для вузов — М.: ИНФРА-М, 2007 г., с. 804.
4. Деньги. кредит. банки: учебник / ред. О.И. Лаврушин. — 9-е изд. стер. — М.: КНОРУС, 2010. — 560 с.
5. <http://www.infobark.by/>
6. <http://www.bps-sberbank.by>

Анализ «рассеянных знаний» об условиях экономической эффективности систем городского транспорта общего пользования. Исторический ракурс

Федоров Владимир Анатольевич, кандидат экономических наук, доцент
Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»

В статье исследуются опыт ценообразования на городском пассажирском транспорте общего пользования в историческом развитии мировой и российской теории и практики.

Ключевые слова: городской пассажирский транспорт общего пользования, тариф, конкуренция, рыночное и государственное регулирование тарифов, экономическая обоснованность расходов, сбор проездной платы.

Analysis of «dispersed knowledge» about the conditions of the economic efficiency of urban public transport. Historical perspective

Fedorov Vladimir Anatolievich,
PhD, Associate Professor
NIU Higher School of Economics Saint Petersburg

The article examines the experience of pricing in urban passenger transport in the historical development of world and Russian theory and practice.

Keywords: urban passenger transport, tariff, competition, market and state regulation of tariffs, the economic justification of expenses, fare collection.

Несмотря на декларацию того, что организация городских пассажирских перевозок в настоящее время является одной из основных проблем обеспечения жизнедеятельности современных городов и затрагивает интересы всех взаимодействующих сторон: большинства населения (пассажиров), транспортных работников и органов власти, в отрасли происходит очень мало позитивных изменений.

Не выдерживая конкуренции с личным автотранспортом, спрос на который стимулируется нефтяными

и автомобильными компаниями, общественный транспорт в большинстве российских городов фактически умирает. Можно утверждать, что ликвидация общественного транспорта в нашей стране происходит по тому же сценарию, по которому она происходила в США под направляющим воздействием «Дженерал Моторс», целью которой было увеличение продаж автомобилей, в 30-х годах прошлого века. «Дженерал Моторс» объединилась со «Стандарт оил оф Калифорния», «Филипс Петролиум» и «Файстоун», чтобы создать «Национальные

линии» (автобусные системы общественного транспорта) с целью лишить американское общество его превосходной системы электротранспорта [1].

Самым слабым звеном и краеугольной проблемой общественного транспорта является недостаточное его финансирование. На решение данной проблемы огромное влияние оказывают тарифы на проезд в городском транспорте общего пользования. Кроме того, уровень тарифов и их соотношение по видам транспорта оказывают прямое влияние на качество жизни населения, уровень инфляции, темпы экономического роста в различных отраслях городской экономики. Исходя из этого «тарифная» проблема выдвигается на одно из первых мест, как в сфере практической деятельности, так и в области научных исследований.

Однако в открытом доступе, в настоящее время отсутствуют серьезные научные исследования в области формирования и использования рыночных тарифов на проезд в городском транспорте общего пользования. Существующие исследования ограничиваются научными статьями, диссертациями и учебно-методическими пособиями, авторы которых, не имея возможности производить «полевые» исследования ограничиваются компиляциями из различных источников. В данного типа исследованиях проблема «заговаривается» до такой степени, что теряются «маяки» на которых строились предыдущие концепции тарифообразования в отрасли. Кроме того, по-прежнему основное внимание в проводимых исследованиях и практическом применении уделяется затратному ценообразованию.

Сегодня, когда в стране, столь стремительно меняется соотношение между личным и общественным транспортом, мы находимся в той точке, когда уже не можем ответить на вопросы: — сколько необходимо подвижного состава и какой должна быть оптимальная маршрутная сеть в городах? То есть, не можем ответить на вопрос сколько нужно производить транспортной продукции, и сколько будет у нее потребителей. Кроме того, мы не можем создавать транспортные системы, способные адаптироваться к изменениям. Почему же так происходит?

Проблема заключается в том, что значительная часть информации, с помощью которой можно ответить на эти вопросы, неформализуема и невербализуема. Фридрих фон Хайек предложил для описания такой информации термин «*рассеянное знание*». Знание обстоятельств, которыми экономические субъекты должны пользоваться никогда не существует в концентрированной и интегрированной форме, а только в виде рассеянных частиц неполных и, зачастую, противоречивых знаний, которыми обладают все отдельные индивидуумы. «Вопрос о наилучшем использовании знания, изначально рассеянного среди множества людей — пишет Фридрих фон Хайек — есть вопрос о построении эффективной экономической системы» [2].

Немаловажное значение в рассеянности знаний имеет и утрата существовавших ранее в стране научных школ

развития общественного транспорта. Нельзя не учитывать и то, что еще в совсем недавнем прошлом наша страна имела самый развитый транспорт в мире. В тот период Ленинград был самым трамвайным городом планеты, а московское метро и по настоящее время является мировым лидером по количеству перевозимых пассажиров.

С утратой ранее существовавших школ, их место заняли «сервисные» специалисты в области оплаты проезда, поколение которых не участвовало в формировании городских транспортных систем. И вот уже 25 лет страна переживает период экспериментов с транспортными системами. К чести транспортных систем последних, нужно отнести то, что они выдержали период популистских решений, связанных с льготным проездом, бум коммерциализации, когда были популярны идеи саморегулирования рынка пассажирских перевозок в городах, продемонстрировав при этом огромный запас прочности.

До сих пор продолжает существовать два полярных мнения на проблему на проблему финансирования общественного транспорта: — нужно ли субсидировать городской транспорт общего пользования или он может при определенных условиях приносить прибыль? Так называемые «определенные условия» исследовались нами с двух позиций:

1. с позиции льгот для данного вида деятельности, которые не участвуют в расчетах экономической эффективности;
2. с позиции выводов, основанных только на затратах на эксплуатацию.

В результате исследования было выяснено, что выводы о безубыточности общественного транспорта строятся на тех же ошибочных расчетах, в которых сравнивают тариф на проезд по городу на общественном и стоимость эксплуатации личного транспорта в расчете на километр пробега и делают вывод в пользу личного транспорта или, когда приводят пример прибыльности метро, учитывая только его текущую эксплуатацию. Если же учитывать расходы на строительство, то становится проблемой какую методику выбрать для расчета амортизации. Например, для Санкт-Петербургского метрополитена с 60-летней эксплуатацией период эксплуатации отдельных сооружений и радикальных изменений масштаба цен в течение этого периода, то ни о какой прибыльности и безубыточности определенно говорить уже нельзя. Необходимо обратить внимание на первый взгляд парадоксальное явление. Так московский и петербургский метрополитены или унитарные предприятия наземного транспорта этих городов, являясь крупными получателями субсидий из бюджета в то же время входят в топ-листы крупных налогоплательщиков этих городов. Причем интересной особенностью этого никем специально не планируемого явления является то, что суммы субсидий и суммы налогов, уплачиваемых этими предприятиями в бюджеты, имеют один порядок (сколько дали-столько и вернули). То же происходило и в историческом ракурсе, когда предприятия город-

ского транспорта общего пользования (например, конка или городские железные дороги) являлись крупнейшими налогоплательщиками городских бюджетов всех уровней, наряду с почтой и доходом от питейных заведений. То есть, в данном случае речь идет не о прямом субсидировании, а о льготах, предоставляемых предприятиям общественного транспорта, которые в свою очередь являлись источником их высокой доходности и в конечном счете источником формирования региональных бюджетов.

Для того, чтобы продолжить исследование, наиболее целесообразно включить в него историю развития тарифов городского общественного транспорта. В историческом развитии мировой теории и практики накоплен большой опыт тарифного ценообразования. К сожалению, экономическая наука не предлагает единого подхода к решению проблем, связанных с формированием транспортных тарифов, определением необходимого уровня рентабельности, а также порядка возмещения убытков предприятий пассажирского автомобильного транспорта, не компенсируемых платой за проезд. Многообразие методов ценообразования, предлагаемых в современной экономической литературе, требует адаптации их к российским условиям функционирования общественного транспорта.

Рассмотрим развитие тарифной политики на примере городского электротранспорта, как самого «древнего» из ныне действующих видов городского пассажирского транспорта общего пользования. В качестве ремарки, начнем с констатации того факта, что в настоящее время практически во всех городах страны тарифы на городской пассажирский транспорт стали играть политическую роль. По нашему мнению, в новейшей истории это произошло из-за неясности в определении приоритетов и генеральной цели транспортных предприятий. В 1980-е годы этой целью на всех уровнях являлось полное и своевременное удовлетворение потребностей народного хозяйства и населения в перевозках, повышение эффективности и качества работы транспортной системы. В 1991 году закон бывшего СССР «О предприятиях и предпринимательской деятельности» столь же однозначно обозначил в качестве главной задачи предприятия «получение максимальной прибыли».

В «Основных направлениях реализации государственной транспортной политики на авто и наземном электротранспорте» (1997 год) делается попытка, как сказано в документе, «обеспечить органичное сочетание рыночной самоорганизации и государственного регулирования» [3]. Но при этом должны обязательно учитываться два главных фактора: социальная значимость городских пассажирских перевозок и технико-технологическая специфика городского транспорта (гарантированное соблюдение технологического единства транспортной сети, маршрутной системы, расписаний и диспетчерского управления, технических требований и критериев безопасности движения).

Из постановки новых целей и приоритетов следует, что:

1. весь объем финансирования должен быть заработан;

2. основная масса его должна быть оплатой за эксплуатационную деятельность транспорта — движение и перевозку,

3. доходы должны соответствовать количеству и качеству этой деятельности;

4. субсидии должны быть заменены прямой оплатой транспортной работы, централизованным инвестированием развития и приобретения основных фондов.

Однако, по поводу того, каким образом и кто должен возмещать затраты, существуют различные мнения. Нерешенными остаются два вопроса-кто заказчик? и за что платить? Здесь нужно четко разграничить понятия «транспортная работа» и «транспортная продукция». Наша позиция заключается в следующем: транспортная работа — это только процесс движения вагона или машины, создающий лишь возможность поездки. Она измеряется количеством предоставленных место-километров оплачивается по расчетному тарифу за единицу работы, который определяется в основном издержками производства при установленном количестве и качестве независимо от спроса и его сбалансированности с предложением. Мы считаем, что за транспортную работу должен платить заказчик — тот, кто заключает равноправный договор, определяющий объемы и качество транспортной работы.

Транспортная продукция — это фактическая поездка, она и оплачивается пассажиром, индивидуальным или коллективным потребителем услуги по тарифу — плате, величина которого определяется спросом, его соотносительностью с предложением и лишь учитывает издержки, причем только те, которые прямо связаны с перевозками пассажиров, именно с перевозками, а не с движением. Этот тариф ограничен, в отличие от расчетного, социальными факторами.

Выше были кратко изложены основные проблемы тарифообразования новейшей истории развития транспорта общего пользования в российских городах. Для того, чтобы исследовать их эволюционную составляющую. Необходимо отметить, что вопрос о тарифах на городских железных дорогах, так раньше назывались трамвайные системы в городах, в отличие от нашего времени, был предметом многократного обсуждения не только специальных конгрессов, но также публики и периодической печати. В первую очередь потому, что не было такого количества личного транспорта и практически каждому жителю приходилось знакомиться с тарифом на практике.

Критика городских тарифов со стороны жителей в то время была направлена на снижение проездной платы. Данная позиция поддерживалась экономистами и сводилась к тому, что чем ниже тариф, тем он выгоднее не только для пассажиров, но и для предприятий перевозчиков из-за предполагаемого увеличения пассажиропотоков. При этом как жители, так и экономисты ссылались на опыт европейских городов. Так при введении в Берлине

общего тарифа в 10 пфенингов, Городская Дума надеялась на увеличение доходности предприятия перевозчика благодаря ожидавшемуся увеличению числа пассажиров, но в действительности оказалось, что это не дает достаточно прибыли. Тем не менее выручка на вагоно-версту и чистая доходность стали понижаться. То же самое наблюдалось и в других городах Германии, которые ввели общий тариф в 10 пфенингов. Так в Мюнхене, субсидия городских властей составила 300.000 марок в год, в Дюссельдорфе после 9-ти-месячной эксплуатации убыток составил около 400.000 марок, в Кенигсберге за 4 года дефицит достиг 194.000 марок». [4]. В последствие Кенигсберг, Вена, Мюнхен, Дюссельдорф, Эльберфельд, Обергаузен, Золинген и другие города, использовавшие 10-ти пфенинговый тариф, вернулись к прежним более высоким, но как они считали, более выгодным и гибким тарифам.

Однако, по нашему мнению, это не является доказательством того, что причиной указанных убытков был общий тариф с низкой платой. Единственное, с чем бесспорно можно согласиться, это то, что при едином тарифе в отличие от участкового перевозчика в меньшей степени заинтересованы в развитии маршрутной сети. Хотя и в этом случае есть много спорного. Так, например, вряд ли выдержат критику существование слишком длинных маршрутов с оплатой по тарифным участкам в городской черте. А вот, недостаточный для получения прибыли рост числа пассажиров, еще раз подтверждает неэластичность спроса по цене билетов.

Что касается развития маршрутной сети, то здесь уместно провести аналогию с железнодорожным строительством, то государство строит дороги в интересах развития территорий, инфраструктуры и защиты территории. Частный инвестор — в целях извлечения скорейшей и наибольшей прибыли. В результате чего фактически железнодорожная сеть была создана за счет государственного казначейства. Так в 1910 г. было опубликовано исследование доктора финансового права П.П. Мигулина о частном железнодорожном строительстве в России, который сделал вывод, что «частное железнодорожное строительство в России есть фикция, способ прокормления разных особ, пристроившихся к испрошению железнодорожных концессий» [5].

Подтверждением этих явлений является то, что в новейшей истории в нашей стране не было построено ни одного километра частного трамвайного пути, и ни одного километра линии метро. Как показывает практика, частник заинтересован только в строительстве наземного вестибюля метро для организации торговли.

Принятая в Москве, по примеру Вены, зонная оплата проезда с разделением на секции в 1,67 версты не могла быть использована в Санкт-Петербурге из-за дискриминации по отношению к беднейшим слоям населения, для которых стоимость проезда 5 коп в центре увеличивалась бы до 8 копеек для проезда в отдаленные районы. Увеличение платы на 3 коп, явилось бы для беднейших

слоев населения города весьма чувствительными. В Петербурге, как и во всяком городе, занимающем большую площадь, надо различать поездки жителей на короткие сравнительно расстояния и потоки пассажиров, направляющихся из отдаленных частей города к его центру и обратно, при чем первая категория пассажиров принадлежит, главным образом, к более или менее обеспеченным классам населения, тогда как вторая — к самым бедным слоям его, живущим на окраинах большею частью не ради удобства, а из экономических соображений вследствие более низких цен на квартиры в этих местах.

Таким образом, справедливой остается только одна система тарифов — постанционная, с отдельной платой за проезд по каждому тарифному участку. В постанционном тарифе необходимо различать два элемента; 1) длину тарифного участка и 2) поперстную плату. При установлении первой из них играют главную роль местные условия, при определении же второй приходится считаться с желательной доходностью предприятия и с интересами пассажиров, при чем оба эти условия тесно связаны между собою, потому что чрезмерное повышение поперстной платы может вызвать сокращение числа пассажиров.

Кроме того, обычно исследователи забывают о том, что маршруты конки являлись фактически самостоятельными, не связанными друг с другом в отношении движения, тогда как сеть электрических трамваев была построена в расчете на движении по отдельным связанным маршрутам

Для определения убыточности исполнительная комиссия принимала за базу тот доход, который приносило предприятие конной тяги. В данном случае 830 тыс. рублей в год. Но переустройство линий конной тяги и выкуп их требовало инвестиций, которые были получены в виде займа на 26 млн. 335 тысяч рублей. Обслуживание, которого из расчета 6,5% годовых, составляло 1 млн. 711 в год. [4]. Но при таком подходе электрический трамвай получал расчетный убыток в сумме 65 тыс. рублей.

Ко всему сказанному присоединяются еще следующие обстоятельства в пользу основной платы в 5 копеек. Во всех почти городах была принята такая плата, которая сокращает работу кондукторов при выдаче билетов и расчете с пассажирами, то есть согласованная с существующими монетами: в России 5 копеек (Москва, Курск, Одесса, Киев, Казань), в Германии 10 пфен., во Франции 15, 20 и 25 сантим., что вполне понятно, так как при скорости движения трамвая, почти вдвое большей, чем при конной тяге, кондуктор не успевал бы производить расчеты с пассажирами при такой плате, которая затрудняла бы сдачу; вот почему плата в 6 и 4 копеек была возможна при конной тяге, при электрической же она могла бы привести к тому, что многие пассажиры уходили бы из вагона, не получив билета. Избежать этого можно было бы лишь при двойном комплекте кондукторов.

Наконец, нельзя обойти молчанием вопрос о возможности использования классов на городском общественном

транспорте. Существовало две позиции: наличие 2-х классов с оплатой 4 и 6 копеек и введением общего тарифа в 5 копеек. При этом считалось что при отказе от классов больше всего пострадают интересы беднейшего населения столицы, для которого повышение платы на 1 копейку весьма чувствительно. При введении в Москве разделения мест трамвайного вагона на классы, почти все пассажиры стремились занять места по 2-м классу, который в трамвайных вагонах не отличается от 1-го, и зачастую наиболее бедным пассажирам приходится ехать в 1-м классе, потому что во втором все места оказываются заняты. Средний процент наполнения мест второго класса по отчету за 1905 год составлял 94%, а в летние месяцы 103% [4]. По этим же причинам не существовало второго класса в вагонах трамвая в Курске, Одессе, Киеве, Казани, в которых в этот период существовали трамвайные системы. Здесь следует так же отметить, что в Германии, Австрии и в Англии, где в то время эксплуатировались вагоны с империалом, так же не было второго класса.

Что касается подвижного состава, то отказавшись от разделения его на классы, перевозчики пошли по пути увеличения его вместимости. И здесь столкнулись с невозможностью увеличить норму обслуживания пассажиров одним кондуктором. На практике один кондуктор максимально мог справиться с «обилечиванием» пассажиров в 40-местном вагоне. Были попытки изменить компоновку сидений в вагонах, делать вход только через переднюю дверь и тому подобное. Но все эти попытки не увенчались успехом. Данное положение свидетельствует в пользу билетов длительного пользования, приобретаемых заранее и использования качественного контроля за оплатой проезда. Самым действенным является контроль оплаты проезда при входе пассажира в салон, но это в свою очередь увеличивает время посадки, а значит и время движения по маршруту.

Стремление к зонной оплате проезда объясняется стремлением получить больше выручки одной транспортной системой за счет других. В данном случае метрополитеном за счет наземного транспорта. Логика здесь следующая: с каждой новой станцией увеличивается средняя дальность поездки в метрополитене и сокращается — в наземном транспорте. Если раньше пассажир определенное количество времени ехал до станции метрополитена в наземном транспорте, то теперь он тратит меньше времени на поездку или добирается пешком. Таким образом, новая станция приносит снижение транспортных расходов для пассажира, уменьшение нагрузки на транспорт, осуществляющий транспортировку до метрополитена, и увеличивает издержки метрополитена в абсолютной величине и в расчете на одного пассажира.

При существующей тарифной политике, когда цена устанавливается на поездку вне зависимости от ее дальности, введение в эксплуатацию новых участков линий метрополитена не приносит новых доходов. Доходы от перевозки пассажиров перераспределяются между новыми станциями и близлежащими к ним. В результате увели-

чивается потребность в субсидировании. Для исключения данной ситуации возможны следующие дифференциации оплаты проезда:

1. В зависимости от времени поездки, когда устанавливается различная стоимость для поездок в часы пик, в рабочие дни во внепиковое время и в выходные.

2. От расстояния. Могут применяться различные тарифы для поездок на одну, две три зоны, внутри центральной зоны и тариф «весь метрополитен», позволяющий пассажиру перемещаться между зонами без каких-либо ограничений.

3. От количества поездок, когда стоимость одной поездки будет убывать в зависимости от их частоты.

Для петербургского метро прорабатывались разные варианты: предлагалось взимать плату с пассажиров в зависимости от времени, проведенного в метро, от расстояния, от количества станций поездки. Остановились на том, что для Петербургского метрополитена оптимально использование зонной концентрической системы. Система из трех концентрических зон наиболее гибкая, соответствует топологии города и имеет в мировой практике многочисленные аналоги, наглядна и проста для пассажиров.

В целом оказывается, что задача оптимизации сбора проездной платы в принципе плохо решается. Либо высокие затраты, например, предварительная покупка билетов и проход в подвижной состав через турникет и только при условии единого тарифа, либо «низкие» затраты на контроль и неполный сбор проездной платы.

Либо перевозчики сами регулируют тарифы и осуществляют сбор проездной платы, либо сообщество жителей осознанно от выполнения данной функции перевозчиками и производят через бюджет оплату выполненной перевозчиками транспортной работы. Что и будет являться так называемыми «определенными условиями» для предприятий перевозчиков. А с позиций экономической теории это будет являться доказательством тому, что рынок не может контролировать «общественные блага» к которым относятся перевозки транспортом общего пользования и исторический поиск компромиссного решения на этом будет закончен.

Подводя итоги исследования условий экономической эффективности систем городского транспорта общего пользования в историческом ракурсе можно сделать следующие выводы:

1. Тарифы на перевозку пассажиров должны соответствовать платежеспособному спросу населения.

2. Отмена регулирования тарифов сопряжена с риском резкого повышения платы за проезд, а сохранение регулирования к ухудшению транспортного обслуживания населения.

3. Исторически различные системы тарифообразования связаны прежде всего с желанием перевозчиков максимизировать выручку, и в конечном счете, прибыль. Что касается последней, то любой тариф, который был окупал полностью затраты перевозчика неприемлем для большинства пассажиров. Поэтому речь идет о по-

иске компромиссов между всеми участниками перевозочного процесса. В качестве контраргумента можно привести безубыточную работу маршрутных такси. Но вряд ли кто сможет оспорить тот факт, что маршрутные такси будут обслуживать нерентабельные маршруты только на условиях стабильного платежеспособного пассажиропотока и по повышенным относительно рентабельных маршрутов тарифам. Теоретически такая самоорганизация рынка пассажирских перевозок возможна, но путь к ней лежит через конфликт между пассажирами и администрацией города. История не знает примеров перехода больших транспортных систем, работающих на принципах субсидирования перевозок бюджетами различных уровней к либерализации тарифов.

4. Значительная часть информации, с помощью которой можно провести анализ эффективности систем тарифообразования на общественном транспорте неформализуема и невербализуема.

5. Противопоставление концепции платёжеспособности пассажиров подходу к установлению уровня тарифов на основе исчисления общественно необходимых затрат практически себе изживает. Тарифное регулирование в современных условиях во многом определяется инфляционными процессами, вышедшими из-под контроля и слабо поддающимися управлению. Ничего подобного мировая экономика в прошлом не переживала, собственных методологических разработок в этой области у нас нет.

6. Невозможно обеспечить рост спроса на перевозки за счет снижения цен, если спрос мало эластичен по цене.

7. Финансовый результат, полученный каким-либо предприятием, объясняется наличием в данный момент

суммы «благоприятных» обстоятельств, каждое из которых не может считаться постоянным на перспективу. Следует подчеркнуть к тому же, что обязательное получение прибыли или сокращение убыточности вообще не могут выступать в качестве одной из целей, стоящих перед предприятиями пассажирского транспорта, поскольку стремление улучшить финансовые показатели предприятий в большинстве случаев приводит к резкому ухудшению обслуживания населения, к возникновению для пассажиров дополнительных трудностей, к увеличению их «транспортной усталости». Хорошо известны наиболее легкие, но и самые неприемлемые пути прироста прибыли или уменьшения убытка — дробление маршрутов, сокращение частоты рейсов; подобные «меры» решительно должны быть отвергнуты.

8. В современных условиях совершенствование тарифной политики заключается в создании эффективного механизма, основанного на использовании различных сочетаний элементов рыночного и государственного регулирования рынка транспортных услуг с учетом их социальной значимости. Часть рынка перевозок, например, в вечернее и ночное время с нерегулируемыми тарифами, по нашему мнению, сможет улучшить качество транспортных услуг, расширит конкуренцию, привлечет инвестиции в сферу пассажирских перевозок, будет оперативно реагировать на изменения спроса, увеличит доходы транспортных предприятий, адекватное отражение экономически обоснованных затрат;

9. В перспективе необходимо регулировать только тарифы метро и отказаться от регулирования тарифов городского наземного транспорта.

Литература:

1. Ф.А Хайек Индивидуализм и экономический порядок — М.: Изограф, 2001. — 256 с.
2. Bradford Snell «The StreetCar Conspiracy How General Motors Deliberately Destroyed Public Transit». URL <http://www.lovearth.net/gmdeliberatelydestroyed.htm> актуальна на 01.12.2015 года
3. Ю.М. Коссой «Городской пассажирский транспорт в условиях рыночной экономики: приоритеты и противоречия».
4. И.А. Лихачев «К вопросу о тарифах и вагонах Петербургского трамвая» Доклад Гласного С-Петербургской Городской Думы. С-Петербург Сиб. Городская Типография, Садовая 55 уг. Вознесенского, 1908 г.
5. Хусаинов, Ф.И. Краткая история железнодорожных грузовых тарифов //Экономическая политика. 2015. № 5.

Процессы глобализации в экономическом развитии

Хаджаев Хабибулла Сагдуллаевич, старший преподаватель;
Рахимов Акмал Матякубович, преподаватель
Ташкентский финансовый институт

Для достижения экономического роста в мировой экономике в целом и в отдельных странах, мы должны учитывать процессы преобразования мирового пространства в единую зону свободного перемещения информации,

товаров и услуг, капитала, которая получила название «глобализация». Глобализация охватывает не только экономику, но оказывает заметное влияние на политику, идеологию, культуру. При формировании новой системы

международных экономических и политических отношений глобализация играет определяющую роль в мировой экономике XXI века. Глобализация вызвана объективными факторами мирового развития, углублением международного разделения труда, научно-техническим прогрессом, либерализацией торговли, вызвавших ограничение политики протекционизма и сделавших мировую торговлю более свободной, а также решением международных центров за пределами данного государства от которого зависит определенная доля производства, потребления, экспорта, импорта и дохода страны.

Данная статья посвящена процессам глобализации в экономическом развитии стран после мирового кризиса. Необходимо отметить то, что глубокие изменения в процессах глобализации мировой экономики стал важнейшим фактором укрепления экспортного потенциала некоторых стран мира, устойчивого роста и позитивных сдвигов в структуре их экспорта.

Как нам известно, глобализация мировой экономики — это преобразование мирового пространства в единую зону, где свободно перемещаются информация, товары и услуги, капитал, где непринужденно распространяются идеи и беспрепятственно передвигаются их носители, стимулируя развитие современных институтов и отлаживая механизмы их взаимодействия.

Как и процессы глобализации, так и кризис этих процессов считается многоуровневым явлением. Глобализация экономической деятельности разворачивается в основном на микроэкономическом и макроэкономическом уровнях. На микроэкономическом уровне происходит общая стратегическая ориентация компаний, всемирная по своему характеру — будь то ориентация на рынки сбыта по всему миру, а также на размещение производства в разных странах. Так складывается фундамент глобализации, и по мере развития этого процесса он нуждается в поддержке государственной власти, ее макроэкономической политики. Если главный источник и генератор глобализации заключается во всемирно ориентированной стратегии на уровне отдельных фирм и компаний, то на общенациональном уровне отражаются макроэкономические последствия этого процесса, которые, в свою очередь, вызывают те или иные политические реакции, поддерживающие эту тенденцию или тормозящие ее.

Глобализация сказывается на макроэкономическом положении всех стран, затрагивая в частности производство товаров и услуг, использование рабочей силы, инвестиции, технологии и их распространение из одних стран в другие. Все это в конечном итоге отражается на эффективности производства, производительности труда и конкурентоспособности экономики стран. Обострение международной конкуренции вызвана именно глобализацией. Влияния глобализации на национальную экономику характеризуются высокими темпами роста прямых иностранных инвестиций, намного превосходящие темпы роста мировой торговли, технологическими инновациями,

являющейся одной из движущих сил глобализации, ростом торговли услугами.

Глобализация в первую очередь вызвана объективными факторами мирового развития, углублением международного разделения труда, научно-техническим прогрессом в области транспорта и средств связи, сокращающим так называемое экономическое расстояние между странами.

Важным источником глобализации является либерализация торговли и другие формы экономической либерализации, вызвавшие ограничение политики протекционизма и сделавшие мировую торговлю более свободной.

В-третьих, одним из основных источников глобализации стал феномен транснационализации, в рамках которой определенная доля производства, потребления, экспорта, импорта и дохода страны зависит от решений международных центров за пределами данного государства.

Более широкие перспективы открылись и перед неправительственными организациями, вышедшими, как и в случае с глобальными фирмами, на многонациональный или мировой уровень. Новую глобальную роль стали играть даже такие международные организации, как ООН, МВФ, Всемирный банк, ВТО. Таким образом, многонациональные предприятия и другие организации, как частные, так и государственные, превратились в основных действующих лиц глобальной экономики.

В качестве четвертого источника глобализации можно отметить достижение глобального единomyслия в оценке рыночной экономики и системы свободной торговли.

Это самый сложный и наиболее продвинутый в плане интернационализации процесс, являющийся результатом углубления финансовых связей стран, либерализации цен и инвестиционных потоков, создания глобальных транснациональных финансовых групп.

Все вышеизложенное позволяет нам отметить ряд преимуществ от глобализационного процесса:

- глобализация вызвала обострение международной конкуренции;
- глобализация дает возможность экономии на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а следовательно, к устойчивому экономическому росту;
- глобализация связана также с выигрышем от торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны, в качестве которых могут выступать отдельные лица, фирмы и другие организации, страны, торговые союзы и т.д.;
- глобализация может привести к повышению производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовой технологии, а также конкурентного давления в пользу непрерывного внедрения инноваций в мировом масштабе.

В целом преимущества глобализации позволяют улучшить свое положение всем партнерам, получающим воз-

возможность, увеличив производство, повысить уровень заработной платы и жизненные стандарты.

Но вместе с тем более широкое усвоение информации и приобретение услуг окажет крайне негативное влияние на развивающиеся страны. [1] В настоящее время Китай переживает замедление, так как переводит свою экономику на путь более устойчивого роста, движимого внутренним потреблением, а не экспортом. Индия вышла на более стабильную траекторию роста, Бразилия и Россия привыкают к резкому падению активности, но это может помочь им проводить более эффективную политику. [2] Несмотря на наблюдающиеся сегодня в мировом масштабе огромные испытания, проблемы и трудности, продолжающийся глобальный финансово-экономический кризис, резкое снижение спроса на готовые товары и сырьевые ресурсы, в нашей стране обеспечиваются стабильные и устойчивые темпы роста экономики.

Среди немногих государств в мире в Узбекистане за годы независимого развития экономика выросла почти в 6 раз, реальные доходы на душу населения возросли более чем в 9 раз. В последние 11 лет, в том числе и в текущем 2015 году, темпы роста валового внутреннего продукта устойчиво сохраняются на уровне более 8 процентов, обеспечиваются сбалансированность макроэкономических показателей, стабильный профицит Государственного бюджета и платежного баланса, рост экспорта и золотовалютных резервов, а государственный внешний долг не превышает 18,5 процента от ВВП. В нынешнем году в нашу экономику инвестировано около 16 миллиардов долларов в эквиваленте, что составляет примерно 23,3 процента от общего объема основных фондов. Всего за

последние 5 лет в экономику направлено около 67 миллиардов долларов, более 21 процента из них — это иностранные инвестиции. В результате неузнаваемо меняется облик страны, наших городов и сел, опережающими темпами развивается промышленность, в корне обновляется ее структура, вводятся в строй высокотехнологичные современные предприятия, модернизируется и диверсифицируется производство, растет конкурентоспособность нашей экономики. [3]

Но вместе с тем в настоящее время новую глобальную роль стали играть ООН, МВФ, Всемирный банк, ВТО и другие, в результате которого многонациональные предприятия и другие организации, как частные, так и государственные, превратились в основных действующих лиц глобальной экономики. С учетом этого по мнению управляющего директора МВФ Кристин Лагарда в новых прогнозах предполагается меньший рост мировой экономики, чем 3,4%, зафиксированные в 2014 году. Как она заявила «глобальный рост, вероятно, будет слабее, чем в прошлом году, а скромное ускорение ожидается в 2016 году». «Индия остается ярким пятном. Китай замедляется, как это сбалансирует от экспортно-ориентированного роста. В таких странах, как Россия и Бразилия сталкиваются с серьезными экономическими трудностями. Рост латиноамериканских стран, в целом, по-прежнему резко замедляется». [4]

Учитывая выше изложенные в заключении можем отметить то, что процессы глобализации несмотря на происходящие события на мировой арене последнее время, играют значительную роль в развитии мировой экономики и макроэкономических ситуаций стран мира, в частности и стран БРИКС.

Литература:

1. Богомолов, О. Т. Мировая экономика в век глобализации: учебник. — М.: Экономика, 2014.
2. Пять причин, чтобы позитивно судить о мировой экономике. Usatoday.com, Ereport.ru
3. Доклад Президента Ислама Каримова на торжественном собрании, посвященном 23-й годовщине Конституции Республики Узбекистан. 05.12.2015 <http://www.gov.uz>
4. Обзор мировой экономики. Сентябрь 2015 года. <http://www.ereport.ru>.

Частный сектор в экономике некоторых азиатских стран

Хаджаев Хабибулла Сагдуллаевич, старший преподаватель;
Шермухамедов Бехзоджон Усманович, преподаватель
Ташкентский финансовый институт (Узбекистан)

В условиях рыночных отношений очень важное место принадлежит частному сектору, который позволяет лучше использовать ограниченных ресурсов, чем государственный сектор.

Частный сектор стал играть значимую роль и в экономике многих азиатских стран. В частности, стратегические цели в экономике Малайзии согласно последнему

пятилетнему плану Правительства до 2015 г. включительно создание экономики частного сектора как основа экономического роста требует модернизацию регулирования частного сектора, либерализацию сферы услуг, снятие барьеров для входа на рынки, принятие нового законодательства о конкуренции, улучшения интерфейса бизнес — власть.

В данных стратегических целях стимулирование инновационного роста предусматривает создание поддерживающей инновации инфраструктуры (экосистемы), инновационных возможностей, финансирование инновационных проектов, поддержка их частного финансирования, а также рационализации роли правительства в бизнесе, путем увеличения долей частного сектора в государственно-частных партнерствах, создание соответствующего правительственного фонда поддержки данного сектора, достижение баланса между частным сектором и государственными корпорациями. В развитие малого и среднего бизнеса как фактора роста и инноваций достигается путем снижения доли издержек регулирования, поддержки развития предпринимательской культуры, дальнейшего ускорения и облегчения процедур создания и регистрации, облегчения доступа к финансированию, участия в глобальной конкуренции с привлечением прямых и портфельных иностранных инвестиций, а также привлечением иностранных квалифицированных кадров. [1]

Важность развития частного сектора наблюдалась и в экономике Казахстана. С учетом этого в стране реализуется программа приватизации. Суммарный объем средств, вырученных в результате реализации программы приватизации, составил 40 млрд. тенге. По словам министра финансов РК в рамках программы реализовано 152 объекта, из них по коммунальной собственности — 64, по социально-предпринимательским корпорациям (СПК) — 47 и 36 объектов холдингов. При этом в республиканский бюджет поступило всего только 336 млн. тенге, в областные бюджеты — 707 млн. тенге. Холдинги выручили

от продажи объектов 25 млрд. тенге, а СПК — порядка 3 млрд. тенге. [2]

Развитие частного сектора во многом зависит от условий, созданных для предпринимательства. Учитывая это обстоятельство, в Казахстане был принят Закон РК по вопросам кардинального улучшения условий для предпринимательской деятельности в РК, который вступил в силу с 1 января 2015 года. Закон предусматривает существенного упрощения таможенных процедур, сокращения сроков регистрации предприятий до 1 часа и отмена требования о наличии минимального уставного капитала, отмены обязательного требования наличия печати для субъектов частного предпринимательства, сокращения сроков и количества процедур при получении разрешений на строительство, отмены обязательного нотариального заверения копий документов там, где это возможно, исключения процедуры согласования и прохождения экологической экспертизы проектной документации объектов с пониженными требованиями экологических и санитарно-эпидемиологических норм (IV категории), сокращения сроков государственной регистрации объектов недвижимости, относящихся к первой категории сложности, в том числе для вновь построенных помещений, отмены сбора за регистрацию для субъектов малого и среднего предпринимательства. [3]

Как и многие другие страны азиатского региона, также и в нашей республике уделяется большое внимание на развитие этого сектора. В частности, 2011 год был объявлен в Узбекистане годом малого бизнеса и частного предпринимательства. После этого в нашей стране со стороны руководства и правительства все больше и больше внимания уделяется к развитию данного сектора.

Таблица 1. Основные показатели уровня развития малого бизнеса и частного предпринимательства в Узбекистане

Годы	2012	2013	2014
Удельный вес малого бизнеса в ВВП (%)	54,6	55,8	56,1
в том числе: малых предприятий и микрофирм (%)	33,9	34,6	34,8
Количество действующих юридических лиц (тыс. ед.) (без учета фермерских хозяйств)	219,7	217,7	221,1
Численность занятых в хозяйствующих субъектах (тыс. чел.)	2301,5	2325,6	2317,2

Источник: Государственный комитет по статистике Республики Узбекистан

В целях создания благоприятной деловой среды для развития малого бизнеса разработаны 20 проектов нормативно-правовых актов, в том числе 5 проектов законов, 5 проектов решений Президента Республики Узбекистан, 10 проектов решений правительства. В целях поддержки развития предпринимательской деятельности и содействия в организации малых производств в течение I полугодия 2015 года субъектам малого бизнеса выделены кредиты в размере 6,4 трлн. сум., рост в 1,3 раза, по сравнению с аналогичным периодом 2014 года. Реализуемые меры по формированию деловой среды, всесторонней поддержке и дальнейшему стимулированию развития малого

бизнеса и частного предпринимательства способствовали созданию в I полугодии 2015 года 15,2 тыс. новых субъектов малого бизнеса.

Наибольшее количество субъектов малого бизнеса, т.е 36,5% от общего количества, создано в сфере промышленности и других производственных отраслях, 11,5% в строительстве, а также 29,8% в торговли и общепита. Принятые меры по поддержке развития частного предпринимательства способствовали увеличению доли малого бизнеса в промышленности — до 31,4%, в розничном товарообороте — до 86,3%, в платных услугах — до 47,6% и занятости — до 77,2%. [4]

Таблица 2. Удельный вес малого бизнеса и частного предпринимательства в производстве продукции по сферам экономики (%)

Сферы деятельности	2012	2013	2014
Промышленность	22,2	24,8	31,9
Сельское хозяйство	98,0	99,0	98,3
Строительство	70,7	71,9	70,3
Розничный товарооборот	45,3	46,3	45,4
Платные услуги	44,7	46,7	48,5

Источник: Государственный комитет по статистике Республики Узбекистан

Успехи в данной сфере в азиатских странах даже признаны специалистами международных организаций. Вице-президент Всемирного банка по Европе и Центральной Азии господин Мюллер утверждал, что “Узбекистан сделал довольно много в развитии благоприятной среды для частного сектора. В этом году в исследовании Всемирного банка Ведение бизнеса (Doing Business) были отмечены высокие показатели страны в упрощении регистрации бизнеса и собственности, улучшении доступа к кредитам путём внедрения Реестра залогового обеспечения, а также внесением изменений в методологию расчёта индикатора торговли, с тем, чтобы лучше отражать истинную стоимость ведения бизнеса в странах, не имеющих выхода к морю. Тем не менее, ещё многое предстоит сделать... Ведущим приоритетом для правительства должны оставаться увеличение размеров и объёма частного сектора, так как мы живём в конкурентном мире, где за экономическими возможностями следуют инвестиции и создание рабочих мест.”

Вице-президент Международной финансовой корпорации по глобальным услугам отметил следующее: “Частный сектор является ключевым сектором в достижении целей развития Узбекистана, в особенности в отношении создания рабочих мест и диверсификации экономики, поэтому IFC заинтересована в оказании поддержки в усилиях частного сектора по повышению эффективности и продуктивности экономики, и укреплению

связей между региональными и глобальными рынками.” [5]

В настоящее время с учетом рыночных отношений многих странах активизируется роль малого инновационного предпринимательства. Данная форма предпринимательства включает в себя содействие созданию новых малых инновационных предприятий, оказание помощи действующим малым инновационным предприятиям, производящим наукоемкую продукцию, обеспечение подготовки и повышение квалификации подготавливаемых специалистов, владеющих технологиями управленческого и финансового анализа, маркетинга. Решение данной задачи позволит своевременно и гибко реагировать на потребности рынка в наукоемкой высокотехнологичной продукции, ускорить ее создание и производственное освоение, обеспечить повышение уровня инновационной активности и конкурентоспособности экономики страны за счет эффективного использования инновационного потенциала малого предпринимательства и удовлетворения спроса на инновации со стороны крупных предприятий. Следует обратить внимание на развития этой форме малого предпринимательства и в нашей республике.

В заключении можно отметить то, что с 1 января 2016 года предприниматели будут получать 16 услуг посредством центров «одно окно», что значительно упростит их взаимодействие с государственными органами и уполномоченными организациями.

Литература:

1. 10 th Malaysia Plan. Chapter 3: Creating the Environment for Unleashing Economic Growth. P. 69.
2. В результате приватизации выручено 40 млрд. тенге <http://.kapital.kz/economic/38393/>
3. Меры по улучшению позиций Казахстана в рейтинге Doing Business обсудили в Алматы <http://kapital.kz/economic/38385>
4. Экономика Узбекистана информационно-аналитический бюллетень за январь-июнь 2015 года. <http://www.cer.uz>
5. Вице-президенты Группы Всемирного банка посетили Узбекистан, отметили достижения и обсудили вопросы создания рабочих мест. <http://data.worldbank.org/country/uzbekistan/russian>

Проблемное поле выбора оптимальных условий и методов мотивации профессиональной деятельности педагогических работников

Целютина Татьяна Владимировна, кандидат социологических наук, доцент;

Себрякова Раиса Анатольевна, магистрант

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Высокое качество кадрового менеджмента образовательной организации зависит от системы эффективного, транспарентного, без коррупционного управления трудовой деятельностью педагогических работников. Одним из аспектов деятельности руководителя в системе социального управления является системная мотивация труда сотрудников образовательной организации. Руководители посредством реализации инновационных методов мотивации трудовой деятельности побуждают своих сотрудников к эффективной работе, способствуя тем самым общему улучшению производительности труда, и самое главное, работе «в организации и для организации». Поведение индивидуума, в том числе, и в сфере труда, определяют его собственные потребности, способности, интересы, ценностные ориентации, целевые установки, желания и ожидания. Отметим, что для каждого работника важен индивидуальный набор, а также личностный комплекс мотивирующих факторов. Однако, унифицировать его для всех сотрудников, даже в рамках одной организации, не представляется возможным, поскольку это ограничит человеческий потенциал. На сегодняшний день знания руководителя в области современных методов и возможностей мотивации труда персонала является необходимым условием успешности развития образовательной организации. И в тоже время система мотивации труда в общеобразовательной организации сложна и многогранна в связи с жестко структурированной и ограниченной рамками требований и стандартов единой системы образования РФ [2]. Одним из значимых критериев качества образовательной организации является эффективное стимулирование человеческого потенциала. Руководству школы необходимо разработать программу, найти наиболее оптимальную структуру построения внутренних коммуникационно-информационных стимулов и сформировать эффективную систему управления мотивационным потенциалом сотрудников. Таким образом, изучение условий и методов нематериальной мотивации профессиональной деятельности педагогических работников — весьма важный и актуальный вопрос для руководства современной образовательной организации.

Одной из современных проблем большинства образовательных организаций является недостаточная проработанность мотивационной политики, которая будет соответствовать адекватным моральным и материальным затратам на персонал. Мотивация труда в современной теории социального управления является, составной частью управленческого процесса, который направлен на достижение конкретной цели менеджмента — способ-

ствовать эффективному труду людей. Е. П. Ильин под мотивационным потенциалом понимает «силу того воздействия, которое оказывает на энергетику мотива данный стимул» [4, с. 300–301].

Нематериальное (моральное) стимулирование — это разновидность стимулирования, регулирующая поведение объекта управления на основе использования предметов и явлений, специально предназначенных для выражения общественного признания и способствующих повышению или же снижению его престижа [3, с. 39]. При применении морального стимулирования необходимо помнить об обеспечении социальной справедливости среди работников, стимулировать объективно за реальный вклад каждого работника.

В соответствии с определенным мотивом выбор педагогической профессии во многом предопределяет мотивы учения. Если учитывать, что мотив — это предмет потребности, или же опредмеченная потребность, то для учителей такими предметами станут познавательный интерес, чувство долга и стремление подготовиться к профессиональной самостоятельной деятельности. Подразделение мотивов на ситуативные (мотивы-стимулы) и ведущие (доминантные), внутренние и внешние позволяет с немалой долей вероятности считать, что учение для будущих учителей — это деятельность, при которой работа протекает в виде цепи ситуаций, одна из которых выступает как целенаправленное притяжение. Мотив и цель деятельности здесь совпадают. Остальные ситуации воспринимаются как принуждение, когда мотив и цель не совпадают. Учитель в таком случае к цели педагогической деятельности может относиться безразлично, негативно [2].

Учителя, которые принадлежат к первому типу, работают с вдохновением, с увлечением, продуктивно. Учителя, принадлежащие второму типу, работают тяжело, с нервным неизбежным напряжением и, как правило, без хороших результатов. Сегодня, проблемы стресс-менеджмента и тайм-менеджмента очень актуальны и взаимосвязаны. Однако сложная деятельность, какой считается педагогическая, обычно вызывается рядом мотивов, различающихся по силе, социальной и личной значимости. Полимотивированность педагогической деятельности — обычное явление: учитель может работать ради достижения результатов, при этом удовлетворять другие потребности (признание коллег, материальное и моральное поощрение и пр.).

К социальным ценным мотивам деятельности педагога относятся чувство гражданского и профессионального долга, ответственность за детское воспитание, добросовестное и честное выполнение профессиональных функций, увлеченность предметом, удовлетворение от

общения с детьми; любовь к детям; осознание высокой миссии и пр. Ничем не оправдываются эгоистические, корыстные мотивы деятельности, которые удерживают учителя в школе: зарплата, возможность получения квартиры, продолжительный отпуск или других льгот [7, с.202].

Исследования последних лет показывают, что у учителей наблюдаются низкий уровень интереса к себе, защиты своего «Я», сосредоточения усилий, предъявление повышенных требований к другим людям. Поэтому стимулирование учителем положительных мыслей о себе, возможности роста, укреплению в себе намерений выражать и воплощать себя в учительскую профессию, стать значимым для учеников, способствовать развитию (как их, так и своему), упрочение самоуважения и достоинства — это все важные черты положительной Я-концепции учителя как интегральной особенности его личности. Положительная Я-концепция придает учителям устойчивость в условиях расширяющейся оценки извне (выбор учителей, присвоение категорий). Первичная Я-концепция, а также оценка себя как профессионала складывается в первые годы работы, затем шлифуется и пересматривается при необходимости [9, с.21].

Отношение к педагогической профессии, сложное интегральное свойство, которое выражает степень вовлеченности в профессиональную деятельность личности. Это динамическое свойство, ведь отношение возникает, перестраивается и формируется на разных стадиях, в разных ситуациях. И, наконец, выражение — это целостная позиция специалиста, поскольку отношение к профессии педагога нельзя оторвать от системы его жизненной ориентации и ценностей. Констатация неблагоприятного или благоприятного отношения к профессии предоставляет хороший повод, чтобы актуализировать вопрос, как сформировать, развить и закрепить любовь к профессии, перестроить и изменить плохое отношение к ней. Это значит, надо четко определять характеристики педагога, которые часто остаются невидимыми. Здесь речь идет о комплексе таких взаимосвязанных характеристик учителя, как его профессиональная ориентация, мотивация трудовой деятельности, а также жизненная и профессиональная позиция. Если искать истоки определенного отношения, необходимо углубиться в анализ жизненной позиции, найти ее целостность во всей системе профессиональной ориентации учителя, видеть возможности ее динамики, изменчивости в развитии трудовой мотивации. При создании системы профессиональной ориентации и профессиональной позиции стабилизируется профессиональный выбор педагога, который способствует профессиональному развитию и эффективной его работе [6, с.31].

Отметим, что остается открытым и проблемным вопрос осуществления управления образовательной организацией посредством составления рейтингов учителей с включением следующих основных показателей и критериев их оценки:

- процент учителей, которые принимают результативное личное участие в конкурсах профессионального мастерства;

- процент педагогов, которые имеют авторские разработки учебных программ, учебных пособий и учебников;

- количество дипломов и грамот учеников за призовые места в конкурсах;

- количество выпускников, окончивших школу с медалью;

- процент педагогических работников с опытом экспериментальной деятельности;

- количество учителей, имеющих качественные разработки инновационных проектов (материалы на участие в конкурсном отборе учреждений в рамках национального проекта «Образование», программа развития, образовательная программа, программа эксперимента, воспитательная система и пр.);

- процент педагогов, использующих в своей работе информационные и компьютерные технологии [5, с.328–329].

Предложенные критерии целесообразно объединить в группы с учётом их значимости, установить соответствующие баллы, коэффициенты или абсолютное денежное выражение в зависимости от количества ставок научно-педагогических работников в учебном заведении, а затем, учитывая данные показатели при распределении материального стимулирования в общеобразовательной организации. Таким образом, мотивационными мероприятиями будут подкреплены те виды работ, которые не учтены в плановых заданиях учебного заведения.

Сегодня в российских учебных заведениях начала внедряться система эффективных контрактов, которые заключаются с руководителями подразделений, а в последствии — с педагогическими работниками. Эффективный контракт представляет собой трудовой договор с работником, в котором конкретизированы его должностные обязанности, условия оплаты труда, показатели и критерии оценки эффективности деятельности для назначения стимулирующих выплат в зависимости от результатов труда, а также меры социальной поддержки труда работников [1, с.86].

В настоящее время эффективность управления образовательным учреждением оценивается в соответствии с Перечнем целевых показателей эффективности работы бюджетных образовательных учреждений, находящихся в ведении Министерства образования и науки Российской Федерации (утверждённым приказом Министерства образования и науки РФ от 8 ноября 2010 г. № 1116 в редакции приказа Министерства образования и науки РФ от 2 сентября 2011 г. № 2257). На основе данного документа руководством учебного заведения оценивается эффективность деятельности всех сотрудников по следующим группам критериев: качество образования; социальная защищенность обучающихся; научный потенциал; кадровый потенциал; финансовое обеспечение и развитие имущественного комплекса; уровень исполнительской дисциплины и мн. др.

На наш взгляд, цельная система мотивации труда работников, и, прежде всего, столь актуальная сегодня, ме-

тодика бальной оценки труда учителей должна решать следующие задачи:

- обеспечить заинтересованность педагогов и руководства в улучшении конечных результатов своей деятельности;
- сформировать информационный ресурс, отражающий деятельность учителей, как по отдельности, так и во взаимодействии друг с другом;
- создать условия для роста положительной динамики квалификации и профессионализма учителей, развития творческой инициативы сотрудников, активной включенности в плодотворную научно-исследовательскую деятельность в школе;
- создать справедливую оценку результатов деятельности педагога по основным видам деятельности;

– получить единый комплекс критериев для оценки и контроля уровня эффективности деятельности педагогов;

- стимулировать те виды деятельности, которые ориентированы на повышение рейтинга конкретной образовательной организации и качества ее деятельности;
- координировать усилия всех звеньев управления общеобразовательной организацией для создания эффективной системы результативности деятельности, например, определяемой показателями, необходимыми для определения типа и вида образовательного учреждения высшего профессионального образования (Рособразование, приказ № 2267 от 25.10.2011 г.), общероссийской системы оценки эффективности деятельности образовательных учреждений высшего профессионального образования.

Литература:

1. Абчук, В. А., Панфилова А. П. Менеджмент для педагогических специальностей. — М.: Академия, 2010. — 208 с.
2. Аквазба, Е. О., Медведев П. С. Мотивация труда педагогических работников как фактор эффективного управления образовательной организацией // Современные проблемы науки и образования. — 2015. — № 1—1. URL: <http://www.science-education.ru/121-18608>
3. Габай, Т. В. Педагогическая психология. — М.: Академия, 2010. — 240 с.
4. Марценюк, В. А. Организационная психология: уч. пособие. — М.: Флинта: МПСИ, 2013. — 648 с.
5. Ильин, Е. П. Мотивация и мотивы. — СПб.: Питер, 2000. — 512 с.
6. Комаров, Е. Стимулирование и мотивация в современном управлении персоналом // Управление персоналом. — 2002. — № 1. с. 38—41.
7. Михневич, О. А. Психолого-педагогические проблемы формирования национального самосознания будущих учителей. — Минск: Харвест, 2007. — 367 с.
8. Носкова, О. Г. Психология труда. — М.: Академия, 2009. — 384 с.
9. Симонов, В. П. Педагогический менеджмент: 50 ноу-хау в управлении педагогическими системами: уч. пособие. — М.: Педагогическое общество России, 2000. — 430 с.
10. Куликова, О. В., Целютина Т. В. Специфика управления интеллектуальным потенциалом ВУЗа как системным феноменом // Актуальные проблемы современного образования: опыт и инновации: Материалы научно-практической конференции (заочной) с международным участием. Ответственный редактор: А. Ю. Нагорнова. Ульяновск, 2015. 469 с.

Значение аренды

Шейхаметова Эльнара Неджимовна, студент
Джаферова Л. Р., кандидат экономических наук, доцент
Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского

В статье рассматриваются виды основных средств, исследуются основные виды аренды основных средств, изучается роль и значение аренды при учете основных средств.

Предложено рассматривать лизинг как особый вид экономических отношений способствующий воспроизводству основных средств.

Ключевые слова: *основные средства, классификация, учет, аренда, виды основных средств, виды аренды, лизинг.*

Постановка проблемы. В настоящий момент в нашей стране происходит, процессы формирования во внутренней экономике, для поиска новых партнеров для ин-

теграции в международную систему цивилизованных рыночных отношений. Отечественные предприятия испытывают острую нехватку в оборотных средствах, что

приводит к невозможности воспроизводства основных фондов. Значение основных средств для предприятия невозможно переоценить, известно, что для успешного осуществления своей деятельности им необходимо оборудование, помещения, офисная мебель и оргтехника, средства связи и многое другое. Поэтому необходим значительный стартовый капитал, либо практически полное вложение всех оборотных денежных средств в развитие предприятия в течение длительного периода времени. Поэтому особенно актуальным по мнению автора в сложившихся условиях приобретает аренда основных. Аренда, может и должна выступать инструментом, который в совокупности с другими экономическими методами, при правильном применении, позволит предприятиям справиться с создавшимися трудностями.

Анализ последних исследований и публикаций Вопросы учета, лизинга и воспроизводства основных средств рассматривались в трудах современных отечественных ученых, М. М. Волкова, В. Д. Газман, Д. М. Генкина, К. Ф. Егорова, В. В. Ковалев, Е. Н. Чекмарева, О. А. Левкович, Ю. С. Харитоновна, В. А. Горемыкин, Е. В. Кабатова, Д. С. Левенсона, И. Б. Новицкого, Н. Н. Остроумова, Б. И. Путинского, В. А. Рясенцева, О. Н. Садикова, В. Т. Смирнова, В. А. Тархова, Р. О. Халфиной, В. А. Хохлова, З. И. Цыбуленко и других авторов. Несмотря на изученность вопроса, существуют проблемные вопросы.

Цель статьи. Целью статьи является исследование особенностей видов аренды, и обоснование значения лизинга как метода воспроизводства основных средств.

Основные результаты и исследования. Основные средства предприятия составляют основу их материально-технической базы, рост и совершенствование которой является — важнейшим условием повышения качества и конкурентоспособности продукции, увеличения объема производства и повышения технического уровня.

Их состояние и эффективность использования прямо влияет на конечные результаты хозяйственной деятельности.

Основные средства — это часть имущества, используемая в качестве средств труда при производстве продукции (выполнении работ, оказании услуг) либо для управленческих нужд организации в течение длительного периода времени, которая сохраняет свою первоначальную форму, но постепенно изнашивается и переносит свою стоимость на вновь создаваемый продукт.

Главные определяющие признаки основных средств организации следующие:

- 1) они используются для производства товаров и услуг, для сдачи в аренду другим организациям;
- 2) участвуют в производственно-хозяйственной деятельности организации свыше одного года;
- 3) сохраняют свою натурально-вещественную форму в течение длительного времени;
- 4) стоимость их переносится на производимую продукцию постепенно, частями, в течение ряда циклов.

Классификация основных средств по натурально — вещественному составу в практической деятельности принята в качестве типовой:

- здания;
- сооружения;
- передаточные;
- машины и оборудование;
- прочие основные средства. [8]

Основные средства включают большое количество разнообразных натурально-вещественных объектов, которые отличаются назначением, степенью участия в производстве, характером влияния на результаты производства, возрастным составом и т.д. Неоднородность состава основных средств обуславливает необходимость их классификации, которая представлена в таблице 1.

Таблица 1. Классификация основных средств

Признак классификации	Классификационные группы
Функциональное назначение	Производственные Непроизводственные
Вещественно-натуральный состав	Здания Сооружения Передаточные устройства Машины и оборудование Транспортные средства Инструмент Инвентарь и принадлежности Прочие основные средства
Участие в процессе производства	Предназначенные к вводу в действие Введенные в действие Действующие Бездействующие
Принадлежность	Собственные Арендованные
Возрастной состав	До 5 лет От 5 до 10 лет От 10 до 15 лет От 15 до 20 лет Свыше 20 лет

Степень воздействия на предмет труда	Активные Пассивные
Использование	Находящиеся в эксплуатации Находящиеся в запасе (консервации) Находящиеся в плановом простое (ремонте)
Отраслевой признак	Основные средства промышленности Основные средства строительства Основные средства транспорта

Перечисленные выше группы основных средств в процессе производства играют разную роль. Если здания и сооружения, как правило, обеспечивают условия для нормального протекания производственного процесса,

то машины и оборудование непосредственно участвуют в производстве продукции. На этой основе всю совокупность основных средств подразделяют на активную и пассивную части (рисунок 1):

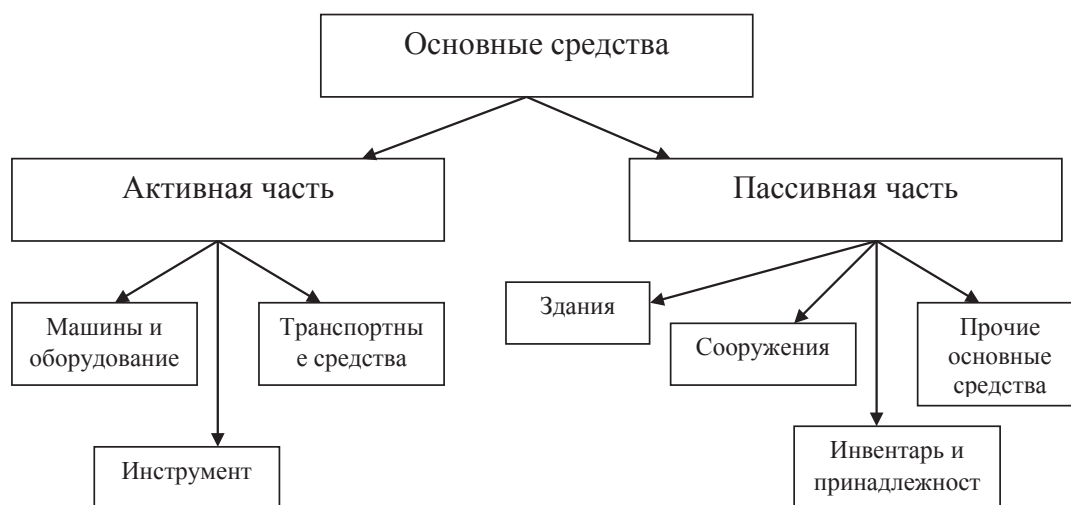


Рис. 1. Структура основных средств

В зависимости от того, какая из классификаций положена в основу расчета, различают следующие виды структур основных средств (таблица 2):

На структуру основных средств влияют такие факторы, как специализация и концентрация производства, особенности производственного процесса, уровень механизации и автоматизации, географическое размещение организации, стоимость строительства и др.

Основные средства оцениваются в натуральном и стоимостном выражении. Натуральные измерители применяются в системе контроля за сохранностью материально-вещественных объектов и используются при проведении инвентаризации имущества организации, определении технического состояния объектов, расчете производственной мощности, составлении баланса оборудования и рабочих

мест. Стоимостные измерители предусматривают оценку основных средств в денежном выражении. Они позволяют проводить экономические расчеты по определению структуры, динамики, движения основных средств и эффективности их использования в процессе производства. [8]

В бухгалтерском учете основные средства оцениваются по первоначальной стоимости, состоящей из фактических затрат на их приобретение, возведение (сооружение) и изготовление, включая расходы по доставке, монтажу и установке, из процентов за кредит, уплат госпошлины и других расходов. В балансе организации они показываются по остаточной стоимости, включаемой в его валюту. [10].

В ходе проведения социально-экономических реформ и развития конкуренции большинству российских пред-

Таблица 2. Виды структур основных средств

Структура	Классификация, используемая для расчета структуры
Видовая (производственная)	По натурально-вещественному признаку
Технологическая	По степени воздействия на предмет труда
Возрастная	По возрастному составу
Отраслевая	По отраслевому признаку

приятый приходится сталкиваться с огромным количеством проблем при осуществлении хозяйственной деятельности. Фактически все предприятия испытывают острую нехватку в оборотных средствах, что приводит фактически к полной выработке и невозможности восполнения основных средств. Усугубляется данное положение отечественных предприятий устаревшими технологиями, отсутствием, четкой денежно-кредитной политикой в стране. В особенно тяжелом положении находятся вновь созданные предприятия, так как, для успешного осуществления своей деятельности им необходимо оборудование, помещения, офисная мебель и оргтехника, средства связи и многое другое. Поэтому для того чтобы успешно работать и оставаться конкурентно способным, необходим значительный стартовый капитал, или задействование всех оборотных денежных средств в течение длительного периода времени. В сложившихся условиях аренда основных средств должна выступать, как инструмент позволяющий предприятиям справиться с создавшимися трудностями.

Рассмотрим суть и виды аренды. Аренда (от лат. *arrendare* — отдавать внаем) — правоотношения субъектов, когда арендодатель предоставляет арендатору за плату во временное владение и пользование некоторое имущество (объект аренды). Продукция и доходы (за вычетом арендной платы), полученные арендатором в результате использования арендованного имущества, являются его собственностью.

Согласно ст. 607 ГК РФ объектами аренды могут быть земельные участки, предприятия, здания, сооружения, оборудование, транспортные средства и другие вещи, которые не теряют своих натуральных свойств в процессе их использования (непотребляемые вещи). Применительно к объектам бухгалтерского учёта в аренду можно сдавать основные средства, инвентарь и хозяйственные принадлежности.

В странах с развитой рыночной экономикой по продолжительности арендных отношений различают три формы аренды:

- краткосрочную (*renting, charting*) — на срок до 1 года;
- среднесрочную (*hiring*) — на срок от 1 до 3 лет;
- долгосрочную (*leasing*) — на срок свыше 3 лет.

В нашей стране по экономическим условиям различают три основных вида аренды:

- текущую аренду — по окончании срока действия договора аренды имущество подлежит возврату арендодателю. В течение всего срока аренды оно продолжает отражаться на балансе арендодателя, а арендатор лишь пользуется правом временного владения имуществом;

- долгосрочную аренду — по окончании срока действия договора имущество, как правило, переходит к арендатору, причем договор может быть предусмотрен как долгосрочный переход прав владения имуществом (по выплате всей обусловленной договором суммы), так и отказ арендатора от такого права;

- финансовую аренду, или лизинг, в данном случае арендодатель в соответствии с договором обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество и предоставить его в аренду. Обязательным условием договора лизинга является использование арендуемого имущества в предпринимательских целях.

Таким образом, в настоящее время законодательно закреплены и в определенной степени отрегулированы два вида аренды: собственно аренда имущества (в первую очередь основных средств) и финансовая аренда (лизинг). Текущая (краткосрочная) и среднесрочная аренда являются разновидностями собственной аренды. Финансовая аренда по своей сути является видом долгосрочной аренды, которая в классическом варианте предполагает участие трёх сторон в договоре лизинга — стороны, выступающие в качестве продавца имущества, лизингополучателя (как правило, это организация, которая использует арендованные основные средства для производственной или иной предпринимательской деятельности) и лизингодателя или инвестора (здесь должно иметься ввиду кредитные учреждение, которое за счет собственных средств финансирует проект). Однако корреспонденция счетов, приведённая в приказе Минфина РФ от 17 февраля 1997 года № 15 «Об отражении в бухгалтерском учёте операций по договору лизинга», указывает на то, что для российских условий наиболее часто в качестве лизингодателя будет выступать какая-либо коммерческая организация.

Статья 625 ГК РФ выделяют ещё несколько видов аренды: прокат, аренду транспортных средств, аренду зданий и сооружений, аренду предприятий. Общие требования, предъявляемые к бухгалтерскому оформлению договоров аренды транспортных средств и аренды зданий и сооружений, аналогичны.

Остановимся на более подробном рассмотрении лизинга и его эффективности.

Лизинг понимается как особый вид инвестирования временно свободных или привлеченных финансовых средств для приобретения в собственность у определенного продавца лизингодателем (арендодателем) оговоренного с конкретным лизингополучателем (арендатором) имущества и предоставления затем этого имущества данному арендатору во временное пользование за определённую плату.

Аналогичное его определение приводится в Федеральном Законе «О лизинге». Согласно статье 2 этого Закона, лизинг — это вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его на основании договора лизинга физическим или юридическим лицам за определённую плату, на определённый срок и на определённых условиях, обусловленных договором, с правом выкупа имущества лизингополучателем.

В мировой практике применяются разнообразные формы лизинга, каждая из которых характеризуется своими специфическими особенностями. К наиболее распространённым из них следует отнести:

- операционный, или сервисный, лизинг (operating-lease);
- финансовый, или капитальный, лизинг (financial lease);
- возвратный лизинг (sale and lease back);
- раздельный, или кредитный, лизинг (leveraged lease);
- прямой лизинг (direct lease) и др.

По отношению к арендуемому имуществу лизинг делится на чистый, предусматривающий, что все расходы по обслуживанию принимает на себя лизингополучатель; полный, при котором лизингополучатель принимает на себя все расходы по обслуживанию имущества, и частичный — на лизингодателя возлагаются лишь отдельные функции по обслуживанию имущества.

По типу финансирования лизинг делится на срочный, когда имеет место одноразовая аренда имущества, и возобновляемый, при котором по истечении первого срока договор лизинга продлевается на следующий период. Разновидностью возобновляемого лизинга выступает генеральный лизинг, позволяющий лизингополучателю дополнить список арендуемого оборудования без заключения новых контрактов.

Виды лизинга в зависимости от состава участников (субъектов) сделки:

- прямой лизинг, при котором собственник имущества (поставщик) самостоятельно сдает объект в лизинг (двусторонняя сделка). По действующим в настоящее время российским правилам лизинговая компания обязательно должна быть участником лизинговой операции, поэтому в России операции прямого лизинга невозможны;
- косвенный лизинг, предусматривающий передачу имущества в лизинг через посредника;
- раздельный лизинг (акционерный) — лизингом с участием нескольких компаний поставщиков, лизингодателей и с привлечением кредитных средств у ряда банков, а также со страхованием лизингового имущества и с возвратом лизинговых платежей с помощью страховых пулов. В зарубежной практике такой лизинг считается наиболее сложным.

Виды лизинга по типу имущества:

- лизинг движимости (оборудование, техника, автомобили и т.п.), в том числе новой и бывшей в употреблении
- лизинг недвижимости (здания, сооружения, суда, самолеты).

Виды лизинга по степени окупаемости имущества:

- лизинг с полной (или близкой к полной) окупаемостью, когда в течение срока действия лизингового договора происходит полная или близкая к полной амортизация имущества и, соответственно, выплата лизингодателю стоимости имущества;
- лизинг с неполной окупаемостью, при котором в течение срока действия одного лизингового договора происходит частичная амортизация имущества и окупается только ее часть.

Виды лизинга в соответствии с признаками окупаемости (условиями амортизации):

- финансовый;
- оперативный лизинг.

Финансовый лизинг (капитальный) представляет собой взаимоотношения партнеров, предусматривающие в течение периода действия договора (соглашения) между ними выплату лизинговых платежей, покрывающих полную стоимость амортизации оборудования или большую его часть, дополнительные издержки и прибыль лизингодателя.

Особенность лизинга заключается в том, что после завершения срока лизингового договора (соглашения) лизингополучатель может купить объект сделки по остаточной стоимости, заключить новый договор на меньший срок и по льготной ставке, вернуть объект сделки лизинговой компании.

Оперативный лизинг (сервисный) представляет собой арендные отношения, при которых расходы лизингодателя, связанные с приобретением и содержанием сдаваемых в аренду предметов, не покрываются арендными платежами в течение одного лизингового контракта. Он заключается чаще всего на срок от нескольких месяцев до трех лет.

В зависимости от принадлежности участников сделки (сектора рынка) лизинг подразделяется на внутренний (все участники сделки принадлежат одной стране) и международный (внешний) (один из участников сделки принадлежит другой стране).

Международный лизинг, в свою очередь, подразделяется на импортный, когда зарубежной стороной является лизингодатель, и экспортный, когда зарубежной стороной является лизингополучатель.

По отношению к налоговым, амортизационным льготам различают лизинг с использованием льгот по налогообложению имущества, прибыли, НДС, различных сборов, ускоренной амортизации и т.п. и без использования льгот.

По характеру лизинговых платежей осуществляется разделение лизинга в зависимости от:

- вида лизинга (финансовый, оперативный);
- формы расчетов между лизингодателем и лизингополучателем:
 - денежные, когда все платежи производятся в денежной форме;
 - компенсационные, когда платежи осуществляются в форме поставки товаров, произведенных на сданном в лизинг оборудовании, или путем зачета услуг, оказываемых друг другу лизингополучателем и лизингодателем;
 - смешанные, когда применяются обе указанные формы платежа;
 - состава учитываемых элементов платежа (амортизация, дополнительные услуги, лизинговая маржа, страхование и т.д.);
 - применяемого метода начисления:
 - с фиксированной общей суммой;
 - с авансом;

- с учетом выкупа имущества по остаточной стоимости;
- с учетом периодичности внесения (ежегодные, полугодовые, ежеквартальные, ежемесячные);
- с учетом срочности внесения (в начале, середине или в конце периода платежа);
- с учетом способа уплаты: равномерными равными долями; с увеличивающимися и уменьшающимися размерами (в зависимости от финансового состояния лизингополучателя и условий договора).

Виды лизинга по степени риска для лизингодателя:

- необеспеченный лизинг, при котором лизингополучатель фактически не представляет лизингодателю никаких дополнительных гарантий выполнения своих обязательств. Следует отметить, что такой подход к гарантиям при лизинге имеет чисто российскую специфику, так как в других странах само лизинговое имущество, собственник которого — лизингодатель, является необходимым обеспечением лизинговой операции;
- частично обеспеченный лизинг, подразумевающий наличие страхового депозита, покрывающего определенную долю расходов лизингодателя и «замороженного» на счетах кредитной организации до окончания срока договора и полного выполнения лизингополучателем своих обязательств;
- гарантированный лизинг (обеспеченный), при котором риски распределяются между несколькими субъектами, выступающими гарантами лизингополучателя, либо страховыми компаниями, специализирующимися на страховании возврата лизинговых платежей, а также лизингового имущества.

Таким образом, следует отметить, что предпринимателями используются различные пути привлечения ресурсов для развития бизнеса, каждый из которых имеет свои особенности. Лизинг является одним из наиболее действенных средств, позволяющих приобретать и использовать основные средства на правах аренды с правом последующего выкупа. [3]

Лизинговые отношения включают в себя черты таких типов экономических отношений, как инвестиционное кредитование, купля-продажа и аренда. Лизингу, как особому типу экономических отношений, присущ специфический, свойственный только ему набор функций, одной из самых главных которых является — стимулирующая. Стимулирующая функция лизинга логически вытекает из инвестиционно-финансовой, производственной и сбытовой его функций. Она заключается в том, что посредством лизинга стимулируется увеличение общих масштабов инвестирования в экономике, ускорение процессов обновления основных средств хозяйствующих субъектов, увеличение объемов реализации основных средств, что приводит, в свою очередь, к ускорению эко-

номического роста, увеличению темпов научно-технического прогресса, увеличению капитализации хозяйствующих субъектов, появлению новых рабочих мест и другим положительным экономическим и социальным последствиям. Стимулируя лизинг, государство стимулирует развитие экономики в целом.

Как показывает практика, данный инструмент многими предпринимателями используется недостаточно эффективно. Это обусловлено низким уровнем информированности обо всех возможностях лизинга. В частности, лизингополучатели далеко не всегда умеют пользоваться его налоговыми преимуществами в случае приобретения транспорта. Повысить эффективность лизинга транспортных средств можно за счет сокращения налогооблагаемой базы предприятия путем возврата НДС и уменьшения налога на прибыль, так как платежи по договору включаются в себестоимость выпускаемой продукции или услуг.

Для повышения эффективности лизинга также важно грамотное составление графика платежей. Ключевой момент — ежемесячные лизинговые платежи не должны быть больше прогнозируемого дохода за аналогичный период времени. В противном случае лизинг может стать неподъемным бременем для предприятия.

Чтобы использовать лизинг максимально эффективно, лизингополучатели должны быть в курсе действующих государственных инициатив по поддержке бизнеса. Так, в настоящее время есть возможность воспользоваться программой утилизации автотранспорта. Кроме того, в 2015 году появилась льготная программа автомобильного лизинга, в соответствии с которой физическим и юридическим лицам предоставляется скидка на авансовый платеж. Этот дисконт составляет десятую часть стоимости транспортного средства. [9]

Выводы. Таким образом, лизинг — это особый тип экономических отношений, заключающийся в предоставлении одним участником отношений, лизингодателем, специально приобретенного имущества во владение и пользование в предпринимательских целях другому участнику отношений, лизингополучателю, в обмен на периодические платежи, с возможностью выкупа. Лизинг несет в себе три ключевых принципа банковского кредита — возвратности, срочности и платности. При лизинге финансовые ресурсы уже предоставляются в форме средств производства, а, следовательно, необходимость в контроле целевого использования средств отпадает. Лизинговые отношения являются особым типом арендных отношений. Специфика лизинга заключается в том, что он используется прежде всего как форма финансирования инвестиций, использование которой всегда способствует увеличению экономического потенциала как на уровне экономического субъекта, так и на макроуровне.

Литература:

1. Федеральный закон от 29 октября 1998 г. N 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2 ноября 1998 г. — № 44. — Ст. 5394.1. Монография

2. Бланк, И. А. Основы финансового менеджмента. СПб: Ника-Центр, 1999
3. Газман, В. Д. Финансовый лизинг. М., 2005
4. Кашкин, Р. Основные тенденции на рынке лизинга // Финансовый директор, № 7–8, 2007
5. Ковалев, В. В. Учет, анализ и бюджетирование лизинговых операций. Теория и практика, М., 2005
6. Ковалев, В. В., Ковалев Вит. В. Финансы организаций (предприятий). Учебник, М., 2005
7. Комаров, А. Инвестиции в лизинг в СНГ // Право и экономика, № 3, 2002
8. <http://economy-ru.com/buhgalterskiy-uchet-knigi/klassifikatsiya-osnovnyih-sredstv-16194.html>
9. <http://www.carcade.com/leasing/articles/puti-povysheniya-effektivnosti/>
10. http://www.quickdoc.ru/dogovor/dogovory_arendy/accounting.php

Анализ российских банков из различных классификационных групп в области оценки вероятности банкротства на основе коэффициентного метода

Шорохова Инна Владимировна, магистрант

Нижегородский институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Статья посвящена анализу российских банков в области оценки вероятности банкротства. Приведены результаты исследования финансового состояния банков с отозванными в 2014 году лицензиями по причине неспособности удовлетворения требований кредиторов. Приведены основные показатели, наиболее быстро реагирующие на ухудшение финансового положения разных по размеру активов кредитных организаций, и их оптимальные значения.

Ключевые слова: кредитные организации, банкротство, показатели финансового состояния банков, нормативы Банка России, качество активов, рентабельность, ликвидность.

Экономическая ситуация в России сегодня не самая лучшая: снижение цен на нефть, санкции со стороны стран Запада, ослабление курса рубля, рост инфляции — всё это негативным образом сказывается на экономике и на банковском секторе в частности. Последствия данной си-

туации приводит к резкому сокращению числа российских банков, укрупнению банков с господдержкой, изменению балансовой структуры активов-пассивов, вызванное коллапсом бывших направлений-лидеров (ипотечного кредитования и потребительского в первую очередь).

Таблица 1. Количество действующих кредитных организаций в России [1]

Дата	1.01.08	1.01.09	1.01.10	1.01.11	1.01.12	1.01.13	1.01.14	1.01.15	1.11.15
Кол-во	1136	1108	1058	1012	978	956	923	834	750

По состоянию на 1 ноября 2015 года в РФ действовало 750 кредитных организаций. Из них по данным Банка России 61 можно отнести к крупнейшим (свыше 120 млрд.руб. активов), 84 — к крупным (свыше 30 млрд. руб. активов), 227 — к средним (свыше 5 млрд.руб. активов) и остальные 378 — к мелким банкам [1].

Следует отметить, что большая часть разработанных на сегодняшний день методик прогнозирования возможности банкротства ориентирована на предприятия, и лишь незначительная часть — на кредитные организации. В силу определенной специфики деятельности коммерческих банков применение методик прогнозирования банкротства предприятий ставится под большое сомнение. В то же время основой для ряда подходов к прогнозированию банкротства кредитных организаций

являются методики, изначально разработанные для предприятий. В процессе исследования был использован коэффициентный метод для анализа банков из различных классификационных групп в области оценки вероятности банкротства.

Все существующие в современных методиках коэффициенты оценки вероятности банкротства кредитных организаций можно разделить на несколько групп: оценка капитала, ликвидность, активы, обязательства, рентабельность, менеджмент, развитость финансовых операций. Все показатели в той или иной степени позволяют судить о финансовом состоянии банка, каждый из них важен с точки зрения объективной и полной оценки текущей ситуации. Однако целью исследования стал выбор показателей, высокочувствительных к изменению финан-

сового состояния банка: при ухудшении его положения они должны изменяться первыми.

Для выбора показателей был проведен анализ банков, у которых были отозваны лицензии в 2014 году по причине неспособности удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам. В результате репрезентативной выборки для анализа были выбраны по четыре банка из групп средних и мелких банков и два крупных банка (в 2014 году были отозваны лицензии лишь у 2 банков с размером активов свыше 30 млрд.руб):

Крупные: ОАО «Первый Республиканский Банк»

ОАО «Банк «Народный кредит»

Средние: ООО «Мой Банк»

ООО «Коммерческий банк «Монолит»

ОАО «АКБ «Новокузнецкий Муниципальный Банк»

ЗАО «КБ «Европейский Трастовый Банк»

Мелкие: ОАО «АКБ «Универсальный кредит»

ОАО «Евросиб Банк»

ООО «КБ «Эсид»

ОАО «Губернский банк «Симбирск»

Анализ финансового состояния указанных банков проведен за период с 01.01.2011 до момента отзыва лицензии в 2014 году. Для анализа использованы данные публикуемой отчетности рассматриваемых кредитных организаций с официального сайта Банка России поквартально [1]. В ходе исследования финансового состояния банков за указанный период анализировалось порядка 25 показателей, среди которых обязательные нормативы Банка России, доли зависимости банков от межбанковского кредитования и вкладов физических лиц, показатели рентабельности капитала и активов и др.

По результатам проведенного анализа были сделаны следующие выводы:

- у рассмотренных банков всех трех групп в последний месяц до отзыва лицензии наблюдается нарушение соотношения общего объема дебетовых оборотов по счетам выданных кредитов за месяц к общему объему денежных средств, списанных с корреспондентских счетов кредитной организации и соотношения общего объема кредитовых оборотов за месяц по счетам погашенных кредитов к общему объему денежных средств, поступивших на корреспондентские счета кредитной организации (у всех банков значение данного показателя меньше рекомендованного ЦБ значения в 25%);

- у крупных банков за месяц до отзыва лицензии нарушается соотношение суммарных оборотов за месяц по кассе (счет 20202) и по счетам по учету денежных средств в пути (счет 20209) к сумме оборотов по счетам, которые превышают величину активов (меньше порогового значения в 10%);

- у средних и мелких банков нарушается отношение дебетовых оборотов по корсчету в Банке России к кредитовым оборотам по вкладам физических лиц (более рекомендованных 100%);

- норматив достаточности капитала Н1 соблюдается практически у всех рассмотренных банков вплоть до мо-

мента отзыва лицензии. При этом, стоит отметить, что самый высокий показатель достаточности капитала в третьей группе, мелких банках. Такое высокое значение данного показателя можно трактовать как с положительной, так и с отрицательной точки зрения. С одной стороны, это говорит о том, что банки данной группы являются наиболее устойчивыми. С другой стороны, такое соотношение капитала и активов показывает низкую экономическую активность таких кредитных организаций и их низкую способность эффективно разместить свои средства;

- нормативы мгновенной и текущей ликвидности Н2 и Н3 имеют тенденцию к снижению с достижением значения ниже рекомендованного Банком России;

- соотношение доходных и рискованных активов (фактически норматив Н7) хоть и находится в пределах нормы практически у всех банков, однако имеет тенденцию к повышению и приближается к пороговому значению в 800%;

- доля зависимости банков от привлеченных межбанковских кредитов у крупных банков находится на одном уровне в пределах 1%-8%, у средних банков за рассматриваемый период снижается с 2%-10% до 0%-7%, у мелких — колеблется и повышается с 0% до 15%;

- доля вкладов физических лиц повышается у всех банков: у крупных банков достигает 60%, у средних — 80%, у мелких — 85%. Таким образом, можно сделать вывод, что привлечение вкладов физических лиц является наиболее распространенным способом повышения ликвидности для всех категорий банков;

- коэффициенты резервирования по ссудам и просроченной задолженности повышаются за рассматриваемый период у всех банков: с 10% по резервированию и 0%-1% по просрочке до 20%-35% и 7%-25% соответственно;

- коэффициент соотношения доходов к активам банков и коэффициент платежеспособности снижаются за анализируемый период у банков всех групп: с 10%-20% вплоть до отрицательных значений по первому коэффициенту и с 10%-20% до 5%-12% по второму.

В ходе анализа коммерческих банков — банкротств были сделаны выводы о целесообразности использования различных показателей для оценки вероятности банкротства кредитных организаций. Можно предположить, что для внешнего пользователя необходимо отказаться от использования такого традиционного показателя, как достаточность капитала. Необходимость соблюдения норматива Н1 очевидна, исходя из его экономического смысла, он рассчитывается во всех методиках, оценивающих финансовое положение банков. Однако выполнение данного норматива, являясь обязательным, не отражает текущей ситуации: Н1 соблюдают все банки, стабильные и проблемные — это условие их функционирования, а не способ оценки.

Приведенные в Таблице 2 показатели, по результатам исследования, более быстро реагируют на изменение финансового положения банка и могут в той или иной степени являться индикатором проблем банков, принадлежащих к разным кластерам.

Таблица 2. Показатели финансового состояния кредитной организации

Показатель	Параметры для вычисления	Характеристика	Значение для банка
Норматив мгновенной ликвидности	Норматив Н2 (сумма задолженности по кредитам, сумма расчетных, текущих счетов, вкладов и депозитов)	Ограничивает риск потери банком полной ликвидности за один операционный день	Нарушение данного норматива говорит о недостаточном запасе ликвидности у кредитной организации. В случае кризисного состояния у банка любого размера будет наблюдаться дефицит ликвидности и ее поддержание коммерческими банками значительно осложниться.
Норматив текущей ликвидности	Норматив Н3 (сумма ликвидных активов банка, сумма расчетных, текущих счетов, вкладов и депозитов)	Регулирует риски потери ликвидности коммерческим банком в течение 30 ближайших календарных дней к дате расчета норматива.	
Соотношение доходных и рискованных активов	Норматив Н7	— Позволяет определить, насколько эффективно банки оценивают риски. — Можно косвенно проанализировать наличие у банка постоянных клиентов (применимо к небольшим банкам): доверительные отношения, как правило, способствует снижению рисков.	В случае серьезных отклонений от нормального значения можно говорить о возрастании рисков, ухудшении финансового положения кредитного учреждения. В момент наступления кризиса этот показатель выявляет наличие определенных финансовых затруднений, а именно повышение доли рискованных активов по сравнению с доходоприносящими.
Коэффициент резервирования по ссудам	— Резервы на возможные потери по ссудам (по Положению 254-П) — Общий объем ссудной задолженности	Позволяет оценить качество кредитного портфеля. Чем больше средняя норма отчислений в резервы, тем больше кредитный риск и выше вероятность убытков.	Постоянный рост этого показателя свидетельствует о серьезном ухудшении финансового положения банка. Использование этого коэффициента играет важную роль при оценке активов банка и позволяет своевременно идентифицировать возможное нарушение финансовой устойчивости.
Коэффициент платежеспособности	— Капитал банка — Обязательства банка	Дает оценку независимости, а значит и стойкости конъюнктурных изменений на рынке.	Динамика показателя свидетельствует о финансовом состоянии банка: при росте устойчивость повышается и снижается, если падает его значение. Аритмия показателя свидетельствует о риске потерь по формированию устойчивой ресурсной базы. Аритмия может свидетельствовать также о возможных проблемах с текущей ликвидностью.
Доля срочных вкладов физических лиц в обязательствах банка	— Срочные вклады физических лиц — Обязательства банка	— Характеризует степень доверия населения банковской системе.— Можно оценить эффективность и стабильность формирования ресурсной базы.	Несмотря на рост процентных расходов, увеличение доли срочных депозитов в общей сумме обязательств является настораживающим моментом. Если учитывать, что прибыльность деятельности банка в кризисной ситуации неуклонно снижается, вероятно, это единственный способ сохранить привлекательность банка для клиентов, чтобы затем с помощью этих ресурсов попытаться повысить эффективность работы.

Коэффициент рентабельности собственного капитала	— Прибыль банка до налогообложения за период — Среднее значение капитала за период	Показывает эффективность работы капитала, т.е. сколько рублей прибыли приходится на 1 рубль капитала.	Ухудшение (или улучшение) финансового состояния в первую очередь скажется на величине чистой прибыли, поэтому очевидно, что данный показатель высокочувствителен к подобным изменениям.
Коэффициент просроченной задолженности	— Просроченные ссуды — Общий кредитный портфель банка	Характеризует уровень невозврата по кредитам.	Этот коэффициент одним из первых реагирует на изменение экономической ситуации: при наступлении кризиса заемщики перестают платить, соответственно, просроченная задолженность возрастает, финансовое состояние банка ухудшается.
Коэффициент зависимости от МБК	— Привлеченные межбанковские кредиты — Размещенные межбанковские кредиты — Общий объем заемных средств банка	Характеризует зависимость коммерческого банка от рынка межбанковского кредитования.	Небольшой удельный вес привлеченных МБК свидетельствует о том, что в банке существуют небольшие резервы повышения уровня доходности банковских операций. Кроме того, растущая зависимость от больших межбанковских кредитов характеризуется отрицательно, поскольку диверсификация ресурсов, которые привлекаются, укрепляет ликвидность банка, а межбанковский кредит не способствует диверсификации.

В ходе анализа были также сделаны выводы об оптимальных значениях выбранных для оценки вероятности банкротства кредитных организаций показателей.

Для нормативов **мгновенной и текущей ликвидности Н2 и Н3**, а также **соотношения доходных и рискованных активов** (фактически норматива Н7) приближение к пороговому значению является сигналом к ухудшению финансового состояния кредитной организации и возможному банкротству. Поэтому, с расчетом так называемой «подушки» от порогового значения Банка России, значение Н2 должно быть не менее 40%, значение Н3 — не менее 75%, значение Н7 — не более 500%.

Коэффициент платежеспособности (надежности) рассчитывается по формуле:

$$K_{над} = \frac{\text{Капитал}}{\text{Обязательства}}$$

Если в числитель берется балансовый капитал (капитал-брутто), то предполагается, что капитал банка должен на 25–30% покрывать обязательства. В исследовании для расчета был взят в состав числителя чистый капитал (регулятивный), поэтому значение этого коэффициента должно быть более 5% (некоторые банки требуют доведения этого показателя до 10%).

Коэффициент соотношения доходов к активам банка показывает общий уровень финансирования активов за счет доходов. Судя по анализу обанкротившихся банков, значение этого коэффициента должно быть не менее 20% для всех групп банков.

Слишком высокое значение **коэффициента зависимости ресурсной базы от привлеченных межбанковских кредитов** свидетельствует о финансовой зависимости банка от внешних источников финансирования. Учитывая дороговизну этого ресурса высокий удельный вес МБК может негативно повлиять на среднюю стоимость ресурсной базы, а соответственно и прибыль банка. Однако, несмотря на доступность этого ресурса, его мобильность и дефицит кредитных ресурсов в виде срочных де-

позитов, многие банки не учитывают этого соотношения, иногда доля межбанковских кредитов достигает 40–50% в структуре обязательств. Значение этого показателя не должно превышать 10–15%. По методике В. С. Кромонава критической точкой является 30% МБК в структуре обязательств [2].

Доля просроченных кредитов в общей сумме кредитного портфеля не должна превышать 10%. Для более детального анализа необходимо анализировать средний срок просрочки платежей и структуру просроченных кредитов по срокам.

Повышение **уровня вкладов физических лиц в общих обязательствах** свидетельствует о росте стабильности ресурсной базы и способствует увеличению ликвидности банка. Оптимальное значение коэффициента находится в пределах 10–30%. При значении 10% достигается минимизация издержек, при 30% — минимизация риска стабильности. Однако, при доле данной статьи более 50% можно говорить о агрессивной политике банка по восполнению большой нехватки ликвидности.

Оптимальное значение **рентабельности собственного капитала (ROE)** — не менее 15%. Соотношение прибыли и собственного капитала является показателем стабильности. Анализ этого коэффициента позволяет прогнозировать, насколько устойчивый уровень прибыльности банка.

Коэффициент резервирования по ссудам рассчитывается как соотношение резервов на возможные потери по ссудам и общего размера ссудной задолженности. Для внешнего пользователя сильное увеличение коэффициента резервирования может стать сигналом того, что банк выдает более проблемные кредиты и, соответственно, увеличивает резервы под них. Исходя из анализа обанкротившихся банков, значение этого коэффициента не должно превышать 30%-40%.

Рассмотренные показатели наилучшим образом характеризуют финансовое состояние кредитных организаций и являются индикаторами возможности их банкротства.

Для того, чтобы успешно функционировать в условиях растущей конкуренции и сложной экономической ситу-

ации в стране, банкам необходимо придерживаться оптимальных значений данных показателей.

Литература:

1. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]: Информация по кредитным организациям // Официальный сайт ЦБ РФ, 2015. — Режим доступа: <http://www.cbr.ru>.
2. Методика, В. С. Кромонова [Электронный ресурс]: www.gbc.ru/kromonov.shtml#
3. Гиляровская, Л.Т., Паневина, С. Н. Комплексный анализ финансово-экономических результатов деятельности банка и его филиалов: Учебное пособие — СПб.: Питер, 2003.
4. Буздалин, А. В. Особенности анализа надежности банка в долгосрочном периоде // Бюллетень финансовой информации. — 2004. — № 8 — с. 13–16.

Банкротство кредитных организаций: сущность, причины, факторы

Шорохова Инна Владимировна, магистрант

Нижегородский институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Статья посвящена анализу понятия и сущности банкротства кредитных организаций. Приведены основные причины банкротства банков. Предложена система факторов банкротства российских банков.

Ключевые слова: кредитные организации, банкротство, несостоятельность, неплатежеспособность, причины банкротства, система факторов банкротства.

Несмотря на то, что институт банкротства имеет длительную историю становления и развития, до настоящего времени в современной научной литературе и практике не выработан однозначный понятийный аппарат в отношении терминов «неплатежеспособность», «банкротство» и «несостоятельность». Действующее законодательство Российской Федерации не разграничивает данные термины, определяя несостоятельность (банкротство) как «признанную арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [1]. Такое определение предполагает синонимичное употребление терминов, так как термин «банкротство» приводится в качестве пояснения к термину «несостоятельность». Тем не менее, в настоящее время многие ученые выступают против отождествления данных терминов, мотивируя это тем, что в рыночных условиях большое значение имеют вопросы деловой репутации и для должника очень важно называться именно несостоятельным, а не банкротом. В текстах законов англоязычных государств гораздо чаще употребляется термин «insolvency» (несостоятельность), чем «bankruptcy» (банкротство), которое обычно подразумевает признанную судом несостоятельность (как результат судебного процесса).

«Несостоятельность» и «банкротство» основываются на факте потери организации платежеспособности и характеризуют крайнюю фазу ее финансового неблагополучия. Вместе с тем понятие «несостоятельность»

является более глубокой сущностной характеристикой экономического состояния организации, обусловленного потерей платежеспособности, невозможностью выполнять свои финансовые обязательства. Взаимосвязь понятий может быть выражена через определенную иерархию, где в самом простом случае рассматривается техническая неплатежеспособность, затем — более сложные случаи неплатежеспособности и соответствующие инструменты финансово-экономического оздоровления, и, наконец, несостоятельность, носящая непосильный для должника характер. Признание этого факта обществом можно рассматривать как банкротство. Банкротство как публичное признание несостоятельности экономического субъекта в современных условиях предполагает обращение в суд и судебное разбирательство.

Очевидно, что можно говорить о финансовой несостоятельности банка, если его финансовое состояние банка признается кризисным. Под финансовым состоянием можно понимать способность организации финансировать свою деятельность, характеризующуюся наличием определенных компонентов (рис. 1).

Таким образом, финансовая несостоятельность является экономическим содержанием банкротства банка.

В настоящее время порядок ликвидации и банкротства коммерческого банка регулирует как общее законодательство, так и специальное банковское, а именно следующие законы:

— Федеральный закон от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [1];

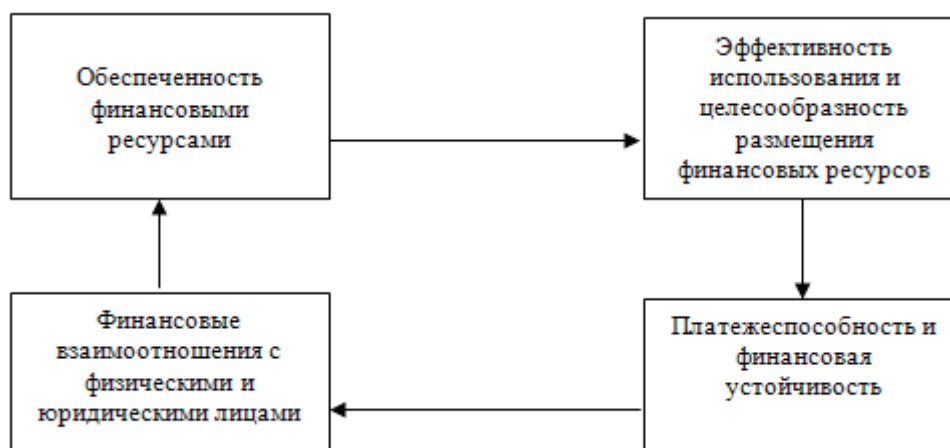


Рис. 1. Компоненты, определяющие способность кредитной организации финансировать свою деятельность

– Федеральный закон от 2 декабря 1990 года № 395–1 «О банках и банковской деятельности» [2].

Необходимость особого правового регулирования отношений, связанных с банкротством кредитных организаций, продиктована тем, что в отличие от большинства других коммерческих организаций кредитные организации обладают специальной (целевой) правоспособностью, в рамках которой они могут выполнять банковские операции и совершать определённые сделки.

В законе «О несостоятельности (банкротстве)» дано следующее понятие банкротства кредитной организации: «**Банкротом** считается кредитная организация **неспособная удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам** и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если соответствующие обязанности не исполнены ею в течение четырнадцати дней после наступления даты их исполнения и (или) стоимость имущества (активов) кредитной организации недостаточна для исполнения ее обязательств перед кредиторами и (или) обязанности по уплате обязательных платежей» [1].

Целесообразно сформулировать понятие банкротства с экономической точки зрения: **Банкротство** — это процедура **ликвидации неплатежеспособной кредитной организации** в связи с невозможностью и нецелесообразностью продолжения ее деятельности. Она включает в себя **продажу имущества банка для соразмерного удовлетворения требований его кредиторов**.

Банкротство возникает в случаях, когда организация не в состоянии расплачиваться с кредиторами и прекращает своё существование. Причинами, по которым банк становится банкротом, являются, по мнению многих ученых, невозврат ссуды, потеря стоимости активов и убытки от деятельности. Каждая из перечисленных причин ведёт к тому, что собственный капитал банка уменьшается. Если он становится ниже нуля, то банк признаётся неплатежеспособным, а это способствует тому, что пассивы станут превосходить активы. В таких ситуациях ревизоры обычно приходят к решению о прекращении деятельности

данного неплатежеспособного финансового учреждения. Рассмотрим данные причины немного подробнее:

1. Просрочка выплаты ссуд. Если заёмщик не может выплатить основную сумму ссуды либо же процентные платежи, она считается просроченной. В таких случаях ревизоры принимают решение о том, чтобы банк списал ссуду. Это означает, что он больше не должен включать просроченную ссуду в балансовый отчёт. Если банк получает регулярную прибыль, то списание нескольких незначительных ссуд не повлияет на его деятельность и никак не отразится на собственном капитале, так как эта сумма перекроется прибылью, полученной от других ссуд. Чаще всего банкротство банка возникает в случае, если на протяжении долгого времени его расходы значительно превышают доходы.

2. Падение цен. Второй причиной банкротства является падение стоимости ценных бумаг в период от даты их приобретения до продажи. Если банк приобрёл облигации, которые впоследствии стали намного дешевле, это может стать причиной банкротства. В 1930-е годы именно из-за падения стоимости ценных бумаг множество банков заявило о своём банкротстве.

3. Убытки. Одной из самых распространённых причин банкротства банка являются убытки от собственной деятельности. Это происходит потому, что собственный капитал финансового учреждения уменьшается. Такая ситуация может привести к тому, что он будет равняться нулю, вследствие чего банк обанкротится. Чаще всего это происходит потому, что ему необходимо производить выплаты в таких размерах, которые намного превосходят прибыль от активов. Поэтому величина активов сокращается, а пассивов — увеличивается, что приводит к уменьшению собственного капитала банка.

Целесообразно рассмотреть также факторы банкротства кредитных организаций. Большинство ученых разделяют данные факторы на внешние и внутренние, не классифицируя их более детально. Составим систему факторов банкротства кредитных организаций по группам, отличным от внутренних и внешних (Рис.2).

Что касается общепринятой классификации факторов, следует отметить, что к внешним факторам можно отнести политическую и общеэкономическую ситуацию в стране, состояние финансового рынка, надежность банков-партнеров, надежность клиентов. На эти факторы в большинстве случаев кредитная организация повлиять не может. Но, как известно, банк сам может выбирать своих партнеров и клиентов и тем самым он может ограничить влияние этих факторов. Но отдельный банк (если он не является системообразующим) не может повлиять на общеэкономическую, политическую ситуацию в стране, а также на состояние финансового рынка.

В группу внутренних факторов входят: стратегия банка, обеспеченность собственным капиталом, уровнем квалификации кадров и уровнем менеджмента, внутренней политикой банка. На эту группу факторов банк имеет непосредственное влияние. Любой банк вырабатывает свою собственную стратегию поведения на рынке. При приеме сотрудников на работу, банковский менеджер может достичь нужного ему уровня квалификации сотрудников. Как известно, чем выше уровень квалификации, тем меньше вероятность возникновения проблем у банка из-за некомпетентности его сотрудников. Уровень менеджмента также напрямую зависит от квалификации менеджера и здесь немаловажную роль играет опыт работы в данной области.

В приведенной нами схеме мы выделили в отдельную группу так называемые косвенные факторы, которые говорят о фиктивном или преднамеренном банкротстве.

Как показывает практика, в делах о несостоятельности кредитных организаций допускается огромное количество нарушений действующего законодательства. Очень часто к несостоятельности приводят преднамеренные действия руководства кредитной организации по созданию искусственной задолженности перед кредиторами. Тогда у банка появляется формальный повод для объявления о своей несостоятельности. Кроме того, банки-должники часто всеми способами стараются уклониться от уплаты денежных обязательств, что приводит к фиктивным и преднамеренным банкротствам. Банк может проводить сделки, несоответствующие законодательству Российской Федерации, а также сделки, заключенные или исполненные на условиях, не соответствующих рыночным условиям, послужившие причиной возникновения или увеличения неплатежеспособности и причинившие реальный ущерб банку в денежной форме.

По данным Агентства по страхованию вкладов, в подавляющем большинстве случаев (75%) банкротство имеет криминальный характер и связано с выводом активов из банков, который, как правило, осуществлялся по схемам с использованием технических активов. [3]

Последние, в свою очередь, являются основной причиной недостоверности отчетных данных банков, выраженной в существенном разрыве между балансовой стоимостью активов и их рыночной (ликвидационной) стоимостью.

В практике выявления обстоятельств банкротства определение «технические» получили активы ненадлежащего качества, по сути, представляющие собой инструмент в схемных операциях банков, совершаемых банками в интересах их руководителей и владельцев (но вопреки интересам самого банка), с использованием пробелов в законодательстве и нормах регулирования банковской деятельности. Участниками схемных операций могут быть сами банки, в лице их органов управления и владельцев, клиенты банков, как заемщики, так и кредиторы, а также третьи заинтересованные лица.

Наиболее распространенным видом технических активов являются ссуды, предоставленные юридическим лицам, которые не осуществляют хозяйственную деятельность или осуществляют деятельность, несопоставимую с объемом ее финансирования банком, зависят от банка или управляются его руководителями или владельцами, участвуют в схемных операциях банка. Зачастую такие юридические лица представляют собой фирмы-однодневки, зарегистрированные по адресам массовой регистрации, имеющие одного работника в штате и не находящиеся по месту регистрации. Посредством выдачи (напрямую или через счета третьих лиц) технических ссуд в подавляющем большинстве случаев выводятся ликвидные активы из банков.

Фактическое отсутствие наличных денежных средств в течение продолжительного периода времени может скрываться за фиктивными остатками в кассе банка, существующими только в виде записей на счетах.

Определение степени влияния рыночных и нерыночных факторов на ухудшение финансового положения банка проводится путем анализа их составляющей в изменении показателя достаточности стоимости имущества банка для погашения всех обязательств. В случаях, когда именно рост технических активов является основной причиной полной неплатежеспособности банка, аналитиком делаются выводы о наличии признаков его преднамеренного банкротства.

Устойчивость банка требует управления во всех ее аспектах, что, в свою очередь, предполагает разработку соответствующих механизмов и реализацию целого комплекса практических мер с их помощью. В соответствии с законодательством способами обеспечения кредитным учреждением своей финансовой надежности является организация внутреннего контроля, создание резервов, классификация активов с выделением сомнительных и безнадежных долгов, а также соблюдение обязательных нормативов.

Учитывая темпы развития российской банковской системы, совершенствование законодательства, регулирующего осуществление процедур банкротства банков, а также рациональная политика Банка России могут за достаточно небольшой период времени способствовать укреплению отечественной банковской системы, сделать ее более стабильной, надежной, пользующейся доверием, в полном объеме защищающей как кредиторов, так и должников.

Социально-политические	Резкие изменения гос. эконом. и фин. политики, правил игры на фин.рынках, неудачные институцион. решения органов власти	Излишний налоговый контроль	Ограничения в отношении иностр.капитала и изменение условий экспорта и импорта
	Разрыв экономических связей со странами ближнего зарубежья	Жесткие требования к учредителям банка	Монополизация рынка
Экономические	Нестабильность в фин. — кред. секторе	Тяжелое экон. состояние в стране	Низкий уровень дохода среди населения
	Неразвитость рынка ценных бумаг	Высокие темпы инфляции	Процветание теневой экономики
Информационно-правовые	Противоречивость законодательства	Недостаток качественной информации о конъюнктуре рынка	
Стратегии, принципы и организация деятельности КО	Неквалифицированное управление (недостаточно опытный руководящий персонал)	Отсутствие плана действий на случаи неблагоприятного для КО развития событий	
	Отсутствие внутренних регламентирующих документов	Плохая система фин.отчетности	
Ресурсы и способы их использования	Неспособность контролировать свои расходы	Отсутствие навыков быстрого реагирования в соответствии с рыночной ситуацией	
	Неспособность гасить свои обязательства	Повышенные коммерческие риски	
Качество маркетинга	Низкий уровень конкурентоспособности банковских продуктов	Невосприимчивость службы маркетинга кредитной организации к инновациям	
	Потеря деловой репутации	Недостаточная (неубедительная) реклама	
Косвенные	Мошенничество с отчетной и фин.документацией	Уклонение от специального банковского законодательства	
	Использование противозаконных («черных») финансовых схем		

Рис. 2. Факторы банкротства кредитных организаций

Литература:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»
2. Федеральный закон от 2 декабря 1990 года № 395–1 «О банках и банковской деятельности»
3. Официальный сайт Агентства по страхованию вкладов [электронный ресурс]: <http://www.asv.org.ru/>
4. Процесс банкротства банков. Миф и реальность [электронный ресурс]: <http://www.lawmix.ru/comm/8317>.

Бухгалтерский учёт наличных денежных средств

Янглеева Анна Фёдоровна, магистрант

Северный (Арктический) федеральный университет имени М. В. Ломоносова

Уже почти 1,5 года действует «новый» порядок ведения кассовых операций. Однако, многие организации до сих пор не перестроились и продолжают работать по инерции, исходя из требований «старого» порядка. Под «новым» порядком понимается Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210–У «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства», который был введён в действие с 1 июня 2014 года. До этого момента все организации работали, руководствуясь нормами «Положения о порядке ведения кассовых операций с банкнотами и монетой Банка России на территории Российской Федерации» (утв. Банком России 12.10.2011 № 373 — П).

Новый порядок не нёс в себе кардинальных изменений, как его предшественник, однако он значительно упростил жизнь индивидуальным предпринимателям и субъектам малого предпринимательства. В силу этих «незначительных» изменений многие юридические лица не сочли нужным вносить изменения в свои внутренние документы, регламентирующие, к примеру, расчет лимита остатка наличных денежных средств. Что в свою очередь может повлечь санкции, установленные ст. 15.1 КоАП РФ.

Так как незнание не освобождает от ответственности, не лишним будет напомнить основные документы, регламентирующие учёт денежных средств. К таковым относятся: Гражданский кодекс РФ (в частности ст. 861), Налоговый кодекс РФ, Кодекс об административных правонарушениях, Федеральный закон от 06.12.2011

№ 402 — ФЗ «О бухгалтерском учёте», Федеральный закон от 22.05.2003 № 54 — ФЗ «О применении контрольно-кассовых машин при осуществлении наличных денежных расчетов с населением», Указание ЦБ РФ от 07.10.2013 № 3073–У «Об осуществлении наличных расчётов».

Таким образом, можно сказать, что нормативно учёт денежных средств достаточно обеспечен. Связано это, в первую очередь с тем, что они являются крайне важной составляющей любой экономики. Денежные средства — средства в виде наличных денег, находящиеся в кассе предприятия и у подотчетных лиц, на счетах в банках, выставленных аккредитивах, чековых книжках, на специальных и депозитных счетах. Денежные средства являются единственным видом оборотных средств, обладающих абсолютной ликвидностью, т.е. немедленной способностью выступать средством платежа по обязательствам предприятия.

Следует также заметить, что вопрос ведения кассовых операций не находится в статичном состоянии, постоянно подвергаясь обсуждениям, изменениям и дополнениям как стороны законодательных, так и налоговых органов, которые очень пристально следят за соблюдением кассовой дисциплины.

Именно поэтому бухгалтерам необходимо чётко отслеживать изменения, происходящие в этой сфере бухгалтерского учёта.

Для более наглядного понимания отличий «старого» и «нового» порядка ведения кассовых операций, наиболее важные моменты представлены в таблице:

Таблица 1

Требования	Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210–У [5], действует с 01.06.2014 г.	Положение Банка России от 12.10.2011 № 373-П [7], утратило силу
Кто обязан устанавливать лимит остатка наличных денег в кассе	Индивидуальные предприниматели (ИП) и субъекты малого предпринимательства могут не устанавливать лимит остатка наличных денег.	Лимит устанавливали все (юридические лица, ИП, субъекты малого предпринимательства)
Кто должен составлять кассовую книгу	ИП могут не оформлять кассовые документы и не вести кассовую книгу, если они ведут учёт доходов или расходов и (или) иных объектов налогообложения либо физических показателей, характеризующих определённый вид предпринимательской деятельности	Все организации и ИП, ведущие наличные денежные расчёты, обязаны были оформлять кассовые документы, вести кассовую книгу

Возможность внесения исправлений в документы	В документы, оформленные на бумажном носителе, за исключением кассовых документов, допускается внесение исправлений	Внесение исправлений в кассовые документы не допускается
Оформление расходного кассового ордера (РКО)	В РКО может проставляться только подпись получателя наличных денег	В РКО получатель указывал получаемую сумму наличных денег (рублей — прописью, копеек — цифрами) и ставил подпись
Как приходовать в кассу дневную выручку	Возможно применение ККТ, бланков строгой отчётности (БСО), а также товарных чеков и иных аналогичных документов, подтверждающих оплату при применении единого налога на вмененный доход (ЕНВД) или патентной системы налогообложения (ПСН)	При использовании контрольно-кассовой техники (ККТ) выручка могла вноситься одним приходным ордерам на всю дневную сумму выручки
Порядок сдачи наличных денег обособленным подразделением	Деньги могут сдаваться в кассу юридического лица или в банк, или в организацию, входящую в систему Банка России	Деньги сдавались юридическому лицу, или в банк, или в организацию, входящую в систему Банка России, или в организацию федеральной почтовой связи

Исходя из данных таблицы можно сделать вывод, что ведение бухгалтерского учёта для индивидуальных предпринимателей и субъектов малого бизнеса значительно упростилось, на чём очень настаивало предпринимательское сообщество. Однако практика показала, что не все из представителей, попавших под «послабляющий» список нового порядка, поспешили воспользоваться этим. Часть из этих предпринимателей продолжают работать, по-прежнему оформляя кассовые документы и рассчитывая лимит остатка наличных денежных средств, мотивируя это так называемой «перестраховкой» и «привычкой».

В свою очередь, не все и юридические лица внесли изменения в свою учетную политику, прописав в ней основание для ведения учёта денежных средств, посчитав, что если изменения не внесли кардинальные различия, то нет и необходимости прописывать новое Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210–У. Забывая при этом, что в случае нарушения лимита кассы, выявленного налоговиками, возможны сразу два штрафа: на юридическое лицо — от 40000 до 50000 рублей, на должностных лиц — от 4000 до 5000 рублей [2, ч.1 ст. 15.1; 8, п.4]. Если при осуществлении наличных расчетов в момент оплаты не соблюдается обязанность по выдаче покупателям кассовых чеков, распечатанных на ККТ, организацию или ИП оштрафуют. Также законодательством предусмотрена административная ответственность за применение ККТ, не соответствующей установленным требованиям либо используемой с нарушением установленного порядка условий ее регистрации и применения. Перечисленные нарушения влекут наложение штрафа: на юридических лиц — от 30000 до 40000 рублей; на граждан в размере от 1500 до 2000 рублей; на должностных лиц — от 3000 до 4000 рублей [2, ч.2 ст. 14.5; 3, ст. 5].

В целом для юридических лиц порядок ведения кассовых операций остаётся прежним. Кратко его можно описать следующим образом. В кассе предприятия хранятся наличные денежные средства для оплаты мелких хозяйственных расходов, выдачи командировочных расходов и других небольших платежей. Выдачу и прием денег производит кассир (или иное уполномоченное лицо), с которым должен быть заключен договор о полной материальной ответственности. Рассчитывается лимит остатка наличных денежных средств, который утверждается приказом по предприятию. По-прежнему продолжают применяться формы первичных учётных документов и учётных регистров: приходный кассовый ордер (ПКО), расходный кассовый ордер (РКО), кассовая книга, книга учёта, расчётно-платёжная ведомость и платёжная ведомость.

При поступлении денег в кассу кассир и главный бухгалтер подписывают ПКО и квитанцию к ПКО, на которой ставится печать организации. Квитанция отдаётся носителю наличных денежных средств с прикреплённым кассовым чеком. Заработная плата, пособие по временной нетрудоспособности выдаются из кассы по платёжным или расчётно-платёжным ведомостям, подписанным руководителем предприятия и главным бухгалтером. По завершении смены кассир снимает Z-отчёт и записывает данные в журнал кассира-операциониста. Все кассовые операции (по поступлению и выдаче денежных средств) должны быть занесены в кассовую книгу, которая по итогам отчётного периода пронумеровывается, прошнуровывается и скрепляется печатью организации. Количество листов заверяется подписью руководителя и главного бухгалтера.

Не следует ни в коем случае забывать, что критерием качества и достоверности учёта денежных средств явля-

ется соответствие законодательной базе бухгалтерского учёта, налоговому регулированию учётного процесса в Российской Федерации. Соблюдение всех норм и по-

ложений действующего законодательства является гарантией бесперебойной работы и сохранению позиций на рынке.

Литература:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015)
2. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 14.12.2015)
3. Федеральный закон от 22.05.2003 № 54-ФЗ (ред. от 08.03.2015) «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт»
4. Федеральный закон от 06.12.2011 № 02-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете»
5. Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210-У (ред. от 03.02.2015) «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства» (Зарегистрировано в Минюсте России 23.05.2014 № 32404)
6. Указание Банка России от 07.10.2013 № 3073-У «Об осуществлении наличных расчетов» (Зарегистрировано в Минюсте России 23.04.2014 № 32079)
7. «Положение о порядке ведения кассовых операций с банкнотами и монетой Банка России на территории Российской Федерации» (утв. Банком России 12.10.2011 № 373-П) (Зарегистрировано в Минюсте РФ 24.11.2011 № 22394)
8. <Письмо> ФНС России от 09.07.2014 № ЕД-4-2/13338 «О порядке ведения кассовых операций и осуществлении наличных расчетов»

ПОЛИТОЛОГИЯ

Европейский кризис: выбрать выход с наименьшими потерями

Вагапова Юлия Жановна, студент

Российский государственный университет нефти и газа имени И. М. Губкина

«Симптомы кризиса» проявились еще тогда, в уже далеком 2009 году в Греции из-за роста величины задолженности государственного и частного сектора и одновременного понижения кредитного рейтинга. За Грецией последовали Испания, Португалия, Ирландия, Мальта, Кипр, Италия. Затем кризис распространился на всю зону евро. Когда ситуация с Грецией еще только набирала обороты, инвесторы сильно обеспокоились относительно роста государственных заимствований. Страны, которым оказывалась помощь, были не способны вовремя выплачивать проценты и сами кредиты без дальнейших заимствований. Следовательно, образовывался все больший и больший разрыв между «должниками» и другими членами Евросоюза, которые являлись так называемыми «гарантами надежности». Всю эту картину ухудшило массовое снижение рейтингов стран ЕС. В 2010 году был создан резервный фонд — Европейский фонд финансовой стабильности.

Причины и предпосылки кризиса

Прежде чем приступать к решению проблемы, нужно разобраться в ее причинах и предпосылках. Думаю, что причиной являлось то, что просто пришлось платить по счетам. Дешевые кредиты, для погашения этих кредитов берутся другие и так раз за разом. Именно так и нарастает долг. Это и стало предпосылкой.

Так как страны ЕС тесно связаны между собой, поэтому если одна страна не выполняет свои обязательства, это непременно сказывается на банковской системе помогающей страны. Это называется цепной реакцией. Но Греция долгое время скрывала это путем производства ценных бумаг, которые разрабатывались несколькими крупными банками.

Выделим несколько главных причин:

1. Рост госдолга
2. Нарушение равновесия платежного баланса
3. Структурные проблемы еврозоны
4. Негибкая кредитно-денежная политика

Рост госдолга

Членами Европейского союза было введено ограничение государственного долга и бюджетного дефицита. Но как было написано ранее, ряд стран успешно обходил эти ограничения путем выпуска ценных бумаг.

Нарушения равновесия платежного баланса

Некоторые аналитики отмечают, что причиной стал дефицит платежного баланса. На величину торгового дефицита влияет изменение стоимости рабочей силы. Хотя это довольно спорный метод, но он безусловно способствовал сохранению безработицы в Германии.

Структурные проблемы еврозоны

Структура еврозоны является исключительно валютным союзом. Есть общий курс финансовой политики, но при этом нет общего казначейства. Следовательно, если и существуют какие-то соглашения по кредитно-денежной политике, страны имеют право отказаться следовать ей. Структура делает сложным оперативное вмешательство. Подобное может привести к невозможности предотвращения развития цепной реакции. Также нет нормального подхода к вопросам страхования вкладов. Это помогло бы избежать панического изъятия банковских вкладов.

Негибкая кредитно-денежная политика

Из-за единой кредитно-денежной политики невозможно осуществлять эмиссию национальной валюты.

Потеря доверия инвесторов

Во время начала кризиса стало очевидно, что облигации являются более рискованными инвестициями, как считалось раньше. Также развитию кризиса способствовал конфликт интересов банков.

Еще жители стран, первыми пострадавшими от кризиса, сняли все свои сбережения со своих банковских счетов. Плюс многие банки подозревали другие учреждения в сокрытии убытков, что соответственно снизило доверие в банковской отрасли.

Последствия

В кризисе Евросоюза больше всего пострадали и не могут оправиться именно периферийные страны, со слабой экономикой. Для них кризис и его последствия идут дольше остальных.

ВВП Греции сократился более чем на четверть. Всего шесть членов валютного союза с 2010 года обратились за поддержкой к международному сообществу. Пострадавшие страны взяли на себя обязательства по реализации программ жесткой экономии и проведению реформ-все это под контролем кредиторов. Первой, в 2013 году, из-под опеки стабфонда вышла Ирландия. В 2014 году за ней последовала Португалия. Испания не являлась официальным участником этой программы, так как у руководства Испании нет необходимости согласовывать планы по сокращению госрасходов и проведению реформ.

Спад в экономике привел к росту безработицы. В Ирландии она выросла в два раза, в Греции-в четыре. У каждого четвертого жителя Греции и Испании сегодня нет работы. Среди молодежи показатели еще плачевнее. Это привело к тому, что избиратели отвернулись от известных партий и обеспечили приход к власти радикальных политических групп.

Один из важных показателей для кредиторов-это первичный профицит государственного бюджета. Это разница между доходами и расходами госбюджета. Если эта цифра слишком маленькая, то это означает, что долг может быть погашен очень медленно или вообще с помощью новых кредитов.

На основании этих данных можно сделать вывод, что ни одна из стран, подвергшихся влиянию экономического кризиса, не в состоянии добиться того, чего кредиторы ожидают от Греции сегодня.

Литература:

1. Самохвалова, В. А., Яковлев М. В. Газ во внешней политике Ирана // Наука и образование в жизни современного общества: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции в 12 частях. Тамбов: Юком, 2015. с. 127–129.
2. Яковлев, М. В. Значение политико-культурного фактора в концепции демократизации Сеймура Липсета // Наука и образование в XXI в: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 17 частях. Тамбов: Юком, 2014. с. 162–163.
3. Яковлев, М. В. Демократическая политическая культура в западных и незападных сообществах: подход Габриэля Алмонда и Сиднея Вербы // Наука и образование в жизни современного общества: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 12 частях. Тамбов: Юком, 2015. с. 160–162.
4. Яковлев, М. В. Факторы формирования особенностей российской модели демократии // Вестник Башкирского университета. 2013. Т. 18. № 1. с. 211–213.
5. Яковлев, М. В. Особенности современной демократии в России // Перспективы науки. 2013. № 1 (40). с. 114–117.

Пути решения проблемы

По сути кризис Евросоюза является кризисом доверия инвесторов, многократно усиленный действиями спекулянтов. Таким образом, для выхода из кризиса нужно найти способ возврата доверия рынка, то есть возврата рыночных ставок на приемлемые уровни.

Рассмотрим пути выхода из кризиса:

1. Самый наилучший — сокращение долговой нагрузки европейских стран в результате роста реального ВВП высокими темпами
2. Сокращение долговой нагрузки путем роста номинального ВВП (инфляционный выход)
3. Проведение частично контролируемых дефолтов
4. Девальвация евро
5. «Частичная монетизация» проблемных долгов-активная скупка бумаг с рынка со стороны ЕЦБ
6. Замена национальных бумаг общими
7. Достижение низких ставок путем введения жестких мер регулирования рынка

Заключение

Многие политики признают, что пришло время «новой Европы». Структура Евросоюза должна быть реформирована. Все попытки привели к повышению уровня безработицы, низким зарплатам и пенсиям, оттоку рабочей силы, обесцениванию земли, помещений обанкротившихся предприятий. ЕЦБ, по моему мнению, не справился с задачей. Власти готовы уже идти на радикальные меры для повышения спроса на товары, увеличению производства и, следовательно, повышения занятости населения и роста экономики и цен.

Власти Греции, Италии и других стран будут до последнего надеяться на кредиты и ссуды ЕЦБ и МВФ, а страны, которым выгодно существование еврозоны, не изменят своей политики. И если кардинально не изменить подход к ситуации, то ситуация станет катастрофической в некоторых странах региона, да и во всей еврозоне в целом

Взаимоотношения между Индией и Китаем

Давыдов Всеволод Леонидович, студент;
Соклаков Владислав Викторович, студент

Российский государственный университет нефти и газа имени И. М. Губкина

Китайско-индийские отношения удивительно стабильны во многих отношениях. Двусторонние саммиты и новые многосторонние сделки часто объединяют двух азиатских гигантов вместе. Обе стороны явно ценят союз, как способ расширить свои торговые и инвестиционные связи, чтобы обеспечить экономическое развитие. Тем не менее, важные отличия и подозрения относятся к растущим глобальным амбициям, военным возможностям и политическим и экономическим влияниям этих двух азиатских соседей. Однако на фоне этих взаимовыгодных отношений существует ряд проблем, которые остаются на втором плане, о малой части из которых будет написано в этой статье.

Каждый год в Китае и Индии происходят сотни вторжений с одной и с другой стороны в районе Гималаев, недалеко от политически важных областей — Кашмире и Тибете. Многие из вторжений можно отнести к практической проблеме управления оспариваемой границы в сложной горной местности, в течение долгого времени.

В течение последних нескольких лет на эти инциденты неоднократно обращали внимание китайские и индийские лидеры, в результате чего будет развиваться патрульное зондирование вдоль границ. В апреле 2013 года, китайские войска создали лагерь в долине Деспанг — на территории на которую претендует Индия, что привело к трехнедельному противостоянию. В результате переговоров Китай и Индия вывели свои силы. В октябре 2013 года, обе стороны подписали соглашение о пограничном сотрудничестве, предназначенное для снижения вероятности перестрелок на границе в будущем. Это соглашение не смогло предотвратить очередной конфликт перед визитом председателя КНР Си Цзиньпина в Нью-Дели в сентябре 2014 года, когда премьер-министр Индии Нарендра Моди ввел войска в оспариваемую территорию Чумар.

Эта модель пограничного вторжения продолжает демонстрировать военное противостояние. И Китай, и Индия расширяют и модернизируют их военные силы, которые относятся к пограничной области. В 2013 году правительство Индии создало подразделение, состоящее из сорока тысяч военнослужащих для решения предполагаемой угрозы пограничного присутствия Китая. Вдоль более укрепленной войсками границы, даже малейшие просчеты и ошибки могут привести к ожесточенным схваткам типа “око за око”, вместо дипломатических переговоров.

Результатом таких конфликтов, в ходе которых есть десятки жертв, может стать широкомасштабная война. Тем не менее, обе стороны опасаются политического разлада между странами, поэтому открытого военного конфликта

мы не наблюдаем. Китай и Индия будут искать другие дипломатические и экономические способы возмездия. Например, Пекин будет ограничивать свои инвестиции в Индии, а Нью-Дели будет отступать от новых многосторонних институтов возглавляемых Китаем, например, как Шанхайская организация сотрудничества или Азиатский банк инфраструктурных инвестиций. Однако, если все-таки столкновение на границе произойдет в период повышенной напряженности, вероятность военного столкновения будет расти, и потенциальная война не исключена.

Помимо сухопутных споров между Китаем и Индией за территорию, зарождается конкуренция на морских границах, которая не менее важна. Обе стороны имеют растущие интересы в водах Индо-Тихоокеанского региона, как в сфере торговли, так и в сфере политического влияния, а также военных позиций. Соответственно, каждый быстро увеличивает морскую силу путем расширения и модернизации своего флота при разработке морских связей с соседними государствами.

Дипломатическая позиция Индии на Южно-Китайском море поддерживает принцип свободы судоходства и мирного урегулирования спорной территории. Китай недоволен этой позицией, наряду с инвестициями Индии в разведке нефти у побережья Вьетнама и сближением морских связей с Японией и Вьетнамом. Точно так же, индийские стратеги беспокоятся о Китае, а точнее их связях с Пакистаном, о продаже кораблей и подводных лодок, а также о крупных инвестициях в порт Аравийского моря Гвадар; продаже оружия в Бангладеш и потенциально военно-морской доступ к порту Читтагонг; развитие порта Хамбанота в Шри-Ланке. Постоянное военно-морское присутствие Китая в Аденском заливе, якобы для поддержки миссии по борьбе с пиратством, демонстрирует расширение военно-морского влияния, что раздражает Индию.

Сценарий “око за око” военно-политической эскалации в Индо-Тихоокеанском регионе в настоящее время представляется возможным. В 2012 году были официальные индийские заявления о «морских свободах», заключающихся в обязательном предложении Китая отпустить военно-морской фрегат, чтобы обеспечить двенадцатичасовой «эскорт» индийских кораблей через оспариваемые воды Южно-Китайского моря. Этот шаг Индии не понравился, ответной реакцией могла бы продажа противокорабельных крылатых ракет Брамос Вьетнаму. Китай, в свою очередь, может направить свой ответ на деятельность в Индии ведущей международной нефтяной компании, под названием Корпорация нефти и природного газа, которая поддерживает долю в разведе-

дочном блоке у побережья Вьетнама в водах Китая. Реакция Китая может привести обе стороны в напряженное противостояние, которое повторило бы сценарий инцидента между Китаем и Филиппинами в 2012 году. Каждый последующий неудачный шаг в данном вопросе может привести, в свою очередь, опять же к военным действиям.

Так же стоит отметить участие Китая в Индийско-Пакистанском конфликте. Оно заключается в проведении новых совместных Китайско-Пакистанских военных учений, в том числе продаже китайского вооружения для Пакистана. Китайский пересмотр официальной дипломатической позиции по Кашмиру показывает полную поддержку Пакистана и оказывает привилегированное положение в Организации Объединенных Наций.

Для предотвращения вооруженных конфликтов между этими странами есть несколько способов:

1. Введение третьих лиц для заключения трехсторонних договоров
2. Участие обеих стран в многосторонних саммитах
3. Новая визовая политика
4. Повышение обороноспособности и безопасности Индии и Китая

Один из помощников в урегулировании взаимоотношений между Китаем и Индией может являться США. Соединенные Штаты имеют большой интерес в достижении мирных и кооперативных отношений между Китаем и Индией. Это две крупнейшие страны мира по численности населения и важные торговые и дипломатические партнеры США. Серия споров в результате вооруженного противостояния между Китаем и Индией будет пагубно влиять на международные рынки, усугублять опасения в других азиатских странах и отвлекать Пекин и Нью-Дели от кон-

структивных способов экономического развития в своих странах и азиатском районе. Неудачи в экономике этих стран могут нанести вред американским инвесторам, розничной торговле, производителям и поставщикам услуг.

Вооруженное противостояние между этими сверхдержавами поставит США перед трудным выбором. Пекин, скорее всего, воспримет любую поддержку США в Индии как нежелательную стратегию по сдерживанию военного потенциала Китая. Это будет способствовать обострению глобальной конкуренции между Китаем и США. В Вашингтоне такой способ предпочли бы избежать или, по крайней мере, отложить.

Если Вашингтон будет оставаться нейтральным или пойдет навстречу позиции Китая, Индия будет воспринимать политику США как отказ. Это может поставить под угрозу перспективу Американо-Индийского стратегического партнерства, проводимого ранее администрацией США по вопросам гражданской ядерной сделки и долгосрочной цели поддержания либерального международного порядка со стороны Соединенных Штатов. Отказ США поддержать Индию в качестве выступления противовеса Китаю, ослабит военную мощь в лице всего мира на фоне Китая. В общем, Вашингтон намерен поддерживать мирные отношения между Китаем и Индией, но с упором на политику Индии. В случае вооруженного противостояния Соединенные Штаты предстанут перед тяжелым выбором: чьим союзником выступать в этом конфликте.

В заключении можно сказать, что военные споры Китая и Индии являются реалистичными, но маловероятными. Их отношения будут напряженными еще как минимум в течение двенадцати-восемнадцати месяцев.

Литература:

1. Самохвалова, В. А., Яковлев М. В. Газ во внешней политике Ирана // Наука и образование в жизни современного общества: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции в 12 частях. Тамбов: Юком, 2015. с. 127–129.
2. Яковлев, М. В. Значение политико-культурного фактора в концепции демократизации Сеймура Липсета // Наука и образование в XXI в: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 17 частях. Тамбов: Юком, 2014. с. 162–163.
3. Яковлев, М. В. Демократическая политическая культура в западных и незападных сообществах: подход Габриэля Алмонда и Сиднея Вербы // Наука и образование в жизни современного общества: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 12 частях. Тамбов: Юком, 2015. с. 160–162.
4. Яковлев, М. В. Факторы формирования особенностей российской модели демократии // Вестник Башкирского университета. 2013. Т. 18. № 1. с. 211–213.
5. Яковлев, М. В. Особенности современной демократии в России // Перспективы науки. 2013. № 1 (40). с. 114–117.

Основные аспекты и распределение ролей при формировании внешней политики Китая на современном этапе

Евдокимов Евгений Владимирович, студент;

Элембаев Ибрагим Харонович, студент

Российский государственный университет нефти и газа имени И. М. Губкина

Внешняя политика — деятельность государства на международной арене, регулирующая отношения с другими субъектами внешнеполитической деятельности: государствами, зарубежными партиями и иными общественными организациями, всемирными и региональными международными организациями [1].

Основой внешней политики является экономический, демографический, военный, научно-технический и культурный потенциалы государства, сочетание которых определяет возможности внешней политики деятельности государства на тех или иных направлениях, иерархию приоритетов в постановке и реализации внешнеполитических целей.

Китайская Народная Республика (КНР) образовалась в результате победы Коммунистической партии Китая (КПК) над партией Гоминьдан в гражданской войне 1945...1949 годов. Китайская Народная Республика провозглашена 1 октября 1949 года.

В соответствии с конституцией страны, принятой 4 декабря 1982 года, КНР является социалистическим государством диктатуры народа, руководимым рабочим классом и основанным на союзе рабочих и крестьян.

В соответствии с основным законом в Китае четко определены и разграничены полномочия законодательной, исполнительной и судебной властей [2].

Всеитайское собрание народных представителей (ВСНП) является высшим органом государственной власти в КНР. ВСНП избирает главу государства — Председателя КНР и его заместителя, председателя Центрального военного совета (ЦВС) и по его представлению утверждает других членов ЦВС, председателя Верховного народного суда и генерального прокурора Верховной народной прокуратуры.

ВСНП как однопалатный парламент одновременно является и высшим органом законодательной власти Китая, срок полномочий которого составляет пять лет, в особых случаях допускается его продление в соответствии с конституцией страны. В состав ВСНП входят депутаты, избираемые советами народных представителей (СНП) провинций, автономных районов и городов центрального подчинения, а также делегированные Народно-освободительной армией Китая.

ВСНП наделено полномочиями вносить изменения в конституцию Китая; принимать новые законы и вносить изменения в действующие законы; решать вопросы войны и мира; изменять административно-территориальное деление страны. На своих ежегодных сессиях ВСНП заслушивает отчеты о работе высших органов государства,

в т.ч. «Доклад о работе правительства» премьера Госсовета, один из разделов которого обязательно посвящен международным вопросам.

Постоянный комитет (ПК) — постоянно действующий орган ВСНП, который избирается депутатами на срок полномочий ВСНП и подотчетен ему. Члены Постоянного комитета не могут состоять на службе в каких-либо административных органах или органах суда и прокуратуры. Председатель ПК ВСНП и его заместители (13 человек) могут занимать свою должность не более двух сроков подряд.

В период между сессиями ВСНП его Постоянный комитет принимает решение об объявлении войны в случае внешней агрессии или необходимости выполнения международных договорных обязательств по совместной обороне. В свете активизации межпарламентских связей Китая в составе канцелярии ПК ВСНП созданы Отдел внешних сношений, а также Группы по дружественным связям ВСНП с отдельными зарубежными странами, курируемые одним из заместителей Председателя.

Председатель КНР представляет государство во внутренних и внешних делах. По представлению Председателя КНР ВСНП утверждает кандидатуру премьера Государственного совета (Центрального народного правительства), а по его представлению — заместителей премьера, членов Госсовета, министров, председателей комитетов, главного аудитора и ответственного секретаря Госсовета.

Председатель КНР в области внешних сношений в соответствии со статьей 81 Конституции «представляет КНР, принимает дипломатических представителей иностранных государств, на основании решений ПК ВСНП направляет и отзывает полномочных представителей в иностранные государства, ратифицирует и денонсирует договора и важные с оглашения, заключенные с иностранными и государствами». Помимо функций церемониального и протокольного характера Председатель КНР, как формальный глава государства, поддерживающий отношения с иностранными контрагентами на паритетных началах, может непосредственно вступать в контакты с зарубежными государствами в лице их глав и руководителей высших органов по вопросам внешней политики, а также оформлять с ними различные межгосударственные договоренности. Он скрепляет своей подписью важнейшие договоры, внешнеполитические акты, телеграммы и заявления.

Госсовет КНР является высшим органом исполнительной власти в Китае. Он подотчетен ВСНП (в период

между сессиями — ПК ВСНП). В руководящий состав Госсовета входят премьер, его заместители (4 человека), члены Госсовета (5 человек, имеют промежуточный ранг между министром и заместителем премьера), избираемые на пятилетний срок, а также министры, председатели госкомитетов и комиссий, главный аудитор и ответственный секретарь.

В марте 2013 года во время работы первой сессии ВСНП 12-го созыва был утвержден новый состав правительства КНР. Председателем КНР был утвержден Си Цзиньпин. Премьером Государственного совета (Центрального народного правительства) — Ли Кэцян. Портфели вице-премьеров получили Чжан Гаоли, Лю Яндун, Вань Ян и Ма Кай. Членами государственного совета стали Ян Цзин, Чан Ванцюань, Ян Цзечи, Го Шенкунь и Ван Юн.

На пост министра иностранных дел назначен Ван И, который долгое время был послом в Японии. Смена руководства в МИД совпала с ухудшением отношений КНР с Японией из-за территориального спора вокруг незаселенных островов в Восточно-Китайском море. Министрство обороны КНР возглавил Чан Ваньцюань, руководивший до этого Главным управлением вооружений и военной техники армии КНР и курировавший космическую программу Китая. Новым министром финансов назначен Лоу Цзивэй, возглавлявший до этого суверенный фонд страны. Пост министра коммерции достался Гао Хучэн. Главой Центрального банка переназначили Чжоу Сяочуань.

Одновременно были утверждены в качестве заместителей председателя Центрального военного совета КНР командующий Цзинаньского военного округа генерал-полковник и член Политбюро ЦК КПК Фань Чанлуна и командующий ВВС генерал-полковник ВВС и член Политбюро ЦК КПК Сюй Циляна. Утвержденные назначения были вполне ожидаемыми, поскольку существующие в КНР два высших военных органа — государственный и партийный — идентичны по своему составу. На состоявшемся в ноябре 2012 года 18-м съезде КПК Си Цзиньпин сменил Ху Цзиньтао на посту председателя Военного совета ЦК КПК, состав которого практически полностью обновился. Тогда заместителями Си Цзиньпина в Военном совете ЦК КПК стали Фань Чанлун и Сюй Цилян, а в его обновленный состав вошли Чан Ваньцюань, Фан Фэнхуэй, Чжан Ян, Чжао Кэши, Чжан Юся, У Шэнли, Ма Сяотянь и Вэй Фэнхэ. Их же имена значатся и в обновленном сегодня списке членов ЦВС КНР. Из старого состава свои места сохранили лишь Чан Ваньцюань и У Шэнли.

Новая команда, возглавляемая Си Цзиньпином, представителем «пятого поколения» руководителей, как ожидается, будет находиться у власти до 2023 года.

Говоря о правовых аспектах и институциональной базе внешнеполитического процесса КНР [3], необходимо отметить повышение после «культурной революции» значимости в определении и реализации внешней политики

центральных органов государственной власти — ВСНП и Председателя КНР, функции и полномочия которых зафиксированы в действующей Конституции 1982 года, как высших носителей государственного суверенитета, от лица которых осуществляются внешние сношения Китая. Вместе с тем, роль внешнеполитического механизма в государственно-правовой структуре КНР, а так же характер функций деятельности его отдельных элементов определяются тем, что инициатива и принятие решений по крупным внутренним и внешнеполитическим вопросам продолжают оставаться прерогативой довольно узкого слоя партийного руководства, роль, авторитет и влияние отдельных представителей которого существенно превышают их номинальные должностные полномочия.

Специфическим элементом представительной системы КНР выступает существующий параллельно с парламентом Народный политический консультативный совет Китая (НПКСК), являющийся организационным оформлением «широкого патриотического Единого фронта». Он охватывает представителей КПК и еще восьми «демократических партий», общественных («народных») организаций, «объединяющих всех социалистических тружеников, поддерживающих социализм, и патриотов, поддерживающих объединение Родины».

НПКСК, как это зафиксировано в Уставе Совета, призван содействовать решению внутренних и внешних задач путем «регулярных политических консультаций и демократического контроля в отношении важнейших политических установок». Многие важнейшие, в том числе внешнеполитические, вопросы обсуждаются на сессиях НПКСК, предшествующих сессиям ВСНП.

Постоянный комитет Всекитайского комитета (ВК) НПКСК [4] в составе Председателя, 28 заместителей председателя и начальника секретариата имеет возможность направлять и координировать специфический комплекс «народной дипломатии», отличающийся от «правительственной дипломатии» механизмом внешнеполитической деятельности, конкретными задачами, методами и объектами воздействия. Среди 15 рабочих групп и 3 комитетов аппарата ПК ВК НПКСК непосредственно международной деятельностью занимаются Исследовательская группа по международным проблемам, Группа по делам хуацяо, Рабочая группа объединению родины и Рабочая группа по иностранным делам. В настоящее время НПКСК и его структуры играют лишь вспомогательную и номинальную роль при формировании внешней политики КНР в отличие от периода нахождения страны в международной изоляции и применения против Пекина международных санкций.

В целом политический строй КНР всегда характеризовался особым переплетением функций партийной номенклатуры, государственных органов, вооруженных сил и спецслужб. Фактически сегодня в КНР все властные полномочия принадлежат центральным и местным структурам правящей партии — КПК. Хотя сами партийные органы формально не осуществляют государственную

власть в сфере внешней политики, и декларации Устава КПК и Конституции КНР о руководящей роли КПК не раскрываются в полной мере в государственных законах и нормативных актах, документы и решения съездов КПК, пленумов ЦК КПК, а также постановления, решения, циркуляры, директивы ЦК КПК по различным партийным и политическим вопросам (практикуется принятие «совместных» решений партийными и госорганами) доносятся до всех органов и организаций в центре и на местах через структуру партийных комитетов и партийных функционеров и автоматически становятся руководством к действию для всех граждан КНР. Сами «правила и распорядки» процесса преобразования партийных решений в «государственную волю» и внедрения их в общественное сознание и в политическую жизнь остаются скрытой от непосвященного взгляда загадкой китайской бюрократии [5].

Центральный Комитет КПК в периоды между созываемыми раз в пять лет съездами партии, на которых в отчетном докладе озвучиваются основные приоритеты КНР во внешней политике, через Политбюро ЦК, его Постоянный комитет, Секретариат ЦК, а также Генерального секретаря ЦК созывает пленумы, проводя в жизнь решения съездов.

Генеральный секретарь ЦК руководит текущей работой партии и через курируемый Секретарем по международным вопросам и «Руководящей группой по внешнеполитическим делам при ЦК КПК» Отдел международных связей ЦК представляет КПК во внешних сношениях.

Все наиболее важные вопросы внешней политики решаются в КНР узким партийным руководящим органом — Политическим бюро ЦК КПК или его Постоянным комитетом, в состав которого входят ныне 9 членов. Каждый из членов Политбюро курирует то или иное направление партийно-государственной работы, работу отделов и комиссий ЦК и возглавляет периодически обновляемые «Руководящие группы ЦК КПК». Руководящая группа по внешнеполитическим делам ЦК КПК собирается раз в неделю и обеспечивает коллективное руководство внешнеполитической деятельностью. Руководящая группа замыкает на себя огромную внешнеполитическую бюрократию, занимающуюся сбором и анализом информации из-за рубежа и формированием политических целей КНР на международной арене.

Общее руководство в области сношений с иностранными представителями осуществляет высший орган государственного управления Госсовет или Центральное народное правительство. Значимость его в рамках политической системы КНР с переходом к политике «экономической реформы и открытости» и повышением веса экономических задач во внешнеполитической стратегии существенно возросла. Под непосредственным руководством Госсовета в составе Премьера, его заместителей, членов Госсовета, министров, председателей госкомитетов, главного ревизора и начальника секретариата находятся ведомства, осуществляющие повседневную оперативную деятель-

ность по реализации внешнеполитических и внешнеэкономических целей Китая. Как высший государственный административный орган, Госсовет подотчетный в своей деятельности ВСНП, а в период между сессиями ПК ВСНП, определяет задачи и функции, в том числе в сфере международных дел, подчиненных ведомств, непосредственно заключает договоры и соглашения с иностранными государствами, защищает надлежащие права и интересы граждан КНР за рубежом, равно как и интересы зарубежных китайцев — хуацяо.

В рамках политической реформы в КНР, которая по существу свелась к реформе административной, структура Госсовета неоднократно претерпевала изменения. Неизменным остается то, что авторитет правительства и его значимость в международных делах определяется, как и во многих странах Востока, не институциональным оформлением и легитимизацией деятельности того или иного органа, а в первую очередь, влиянием персоны, данный орган возглавляющий. Так бессменным премьером Госсовета со времени основания КНР до смерти в 1976 г. был Чжоу Эньлай, по инициативе которого при оперативном органе Госсовета Постоянном совещании была создана Координационная группа по вопросам внешней политики, обычно включающая в себя курирующего международную деятельность заместителя премьера, министра иностранных дел, министра коммерции, директора Китайского Народного банка и руководителей других заинтересованных министерств и управлений. К работе группы часто подключаются главы Госкомитета по науке и технике, Министерства культуры, Министерства образования, Министерства общественной безопасности, Министерства государственной безопасности и отдела социологических исследований ЦК КПК, председатель агентства Синьхуа, президент Академии общественных наук, а так же руководитель Министерства контроля, курирующее систему финансово-контрольных и аудиторских структур в духе традиционного Цензората. Руководитель постоянной Координационной группы по вопросам внешней политики докладывает на заседаниях Постоянного совещания Госсовета о международных акциях министерского уровня, что превращает совещание в оперативно-практический орган руководства внешнеполитической деятельностью КНР. По отдельным вопросам внешнеэкономической деятельности Госсовет в рамках системы единоличной ответственности премьера выступает уже не просто исполнительным органом, а носителем инициативы решений, принимаемых на уровне высшего партийного и государственного руководства [2].

Обеспечить теоретическое обоснование внешнеполитических шагов китайского правительства и координацию планирования исследований в сфере международных отношений призван созданный при Госсовете в 1979 г. научно-консультационный орган — Центр исследования международных проблем. Практически все основные концепции, легшие в основу внешнеполитической деятельности пореформенного Китая, такие как «независимость

и самостоятельность», «мир и развитие», «открытость вовне», «процесс мультиполяризации», «новый мировой политический порядок», «принадлежность социалистического Китая к третьему миру» и др. родились в недрах данного центра.

Основным звеном, непосредственно реализующим оперативную деятельность в сфере внешней политики КНР, является **Министерство иностранных дел**, которое повседневно представляет Госсовет и государство в целом за границей через свои зарубежные дипломатические представительства, а также в Китае в сношениях с послами и представителями иностранных государств, либо аккредитованными в Пекине, либо прибывающими в КНР по тому или иному поводу. В компетенцию МИД входит проведение переговоров, заключение международных договоров и контроль за выполнением вытекающих из них обязательств, участие в подготовке международных конференций и т.п. Большое место в деятельности министерства по поддержанию взаимоотношений КНР с различными субъектами международного права, помимо протокольных функций, связанных с приемом высоких гостей и обеспечением зарубежных визитов китайских руководителей занимают вопросы внешнеполитической пропаганды, задачи создания привлекательного имиджа КНР за рубежом, для чего им активно задействуются печать и массмедиа Китая и других стран, работа с дипкорпусом и аккредитованными в КНР корреспондентами, регулярные выступления официального спикера МИД КНР на пресс-брифингах практически по всем вопросам внутренней и внешней политики.

Руководящее звено МИД состоит из министра, Паркома министерства с инструктором ЦК в его составе и «Партийной группы руководства», комиссии контроля за соблюдением партийной дисциплины, отдела по работе с более чем 160 партийными организациями загранучреждений, заместителей министра, количество которых варьировалось от 12 до 5, а теперь не превышает 4, помощников министра, его юридических советников и канцелярии, которая обеспечивает проведение 2 раза в неделю заседаний «Руководящей группы МИД», выполняющий в коллегии консультативно-совещательные функции. С учетом несовершенства механизма межведомственной координации отсутствия адекватных форм прямых горизонтальных связей и сотрудничества в области внешнеполитической деятельности различных учреждений на низовом оперативном уровне, значение непосредственно министра иностранных дел и его аппарата в функции централизованной координации при контроле со стороны ЦК КПК, даже при том, что МИД КНР отнюдь не является главным творцом внешней политики страны, достаточно велика. Информация, поступающая из посольств, консульств, постоянных представительств КНР при международных организаций, которая после ее систематизации и анализа в департаментах ложится на стол министра, а затем докладывается им в виде сухих справок на заседаниях Госсовета, составляет значительную долю

внешнеполитической информации, которой, наряду с дозированными переводами иностранных публикаций, материалами различных научно-исследовательских институтов, данных разведслужб, а также исследованиями отдельных ученых и журналистов, располагает верхний эшелон китайского руководства.

Повседневной оперативной и аналитической работой в МИД занимаются 9 территориальных департаментов, в состав которых входят страновые отделы: Азии, Западной Азии и Северной Африки, Африки, Восточной Европы и Центральной Азии (он курирует и Россию), Западной Европы, Северной Америки Океании, Латинской Америки, по делам Тайваня, по делам Сянган и Аомэня, а также 7 функциональных департаментов: Протокольный, Информации, Международных организаций и конференций, Договорно-правовой, Контроля над вооружениями, Консульский и созданный в 2004 г. Департамент политического планирования [3].

Поистине сакральной, подобно заповеди, стала для целого поколения китайских политиков и дипломатов формула модели поведения из 24 иероглифов, обнародованная Дэн Сяопином в январе 1992 г.: «Хладнокровно наблюдать, укреплять свои позиции, не терять самообладания, скрывать свои возможности и дожидаться благоприятного момента, стоять на своем, не высовываться, но быть готовым к действиям» [5].

Использование потенциала науки для достижения целей упорядочения и рационализации внешнеполитической деятельности КНР, особенно в условиях становления Китая мировой державой, продолжает оставаться в повестке дня усилий китайского руководства. Целый ряд НИИ, как ведомственных, так и системы Академии общественных наук, а также вузовские НИИ и Центры, подключены к процессу принятия решений по внешнеполитическим вопросам на правах «мозговых центров», призванных, во-первых, давать теоретическое и концептуальное обоснование уже одобренного курса, а, во-вторых, генерировать новый аналитический материал, прогнозируя эволюцию международных отношений и составляя обоснованные рекомендации практическим ведомствам, как на ближайшую, так и на долгосрочную перспективу. Наиболее авторитетными НИИ в сфере мировой политики, являются, помимо двух МИДовских Институтов международных проблем в Пекине и Шанхае, связанный МГБ КНР и подчиненный непосредственно Центру международных исследований Госсовета Институт современных международных отношений, Пекинский институт международных стратегических исследований (именно этот НИИ готовит к изданию выходящую с 1995 г. ежегодную «Белую книгу» по вопросам национальной обороны КНР»), Институт мировой экономики и политики АОН, а также академические Институт США и Институт Центральной Азии и Восточной Европы, занимающийся Россией.

Внешнеполитическая деятельность Пекина на современном этапе определяется необходимостью обеспечения

международных условий, максимально способствующих претворению в жизнь стратегии «мирного возвышения страны» до уровня ведущей мировой державы. При этом базовые принципы китайской дипломатии предусматривают проведение прагматичной и независимой внешней политики, основанной на «пяти принципах мирного сосуществования» и исключающей вступление КНР в военно-политические союзы с другими государствами.

По мере укрепления позиций Китая на мировой арене его деятельность приобретает все более масштабный и прагматичный характер. К основным особенностям современного внешнеполитического курса китайского руководства следует отнести [4]:

- проведение, так называемой, многовекторной дипломатии, направленной на снижение влияния стран Запада (в первую очередь США), на развитие военно-политической обстановки на региональном и глобальном уровнях, а также обеспечивающей решение задачи противодействия политике Вашингтона, направленной на всестороннее сдерживание КНР;

- обеспечение расширения доступа к наиболее важным зарубежным источникам природных ресурсов в условиях их усиливающегося дефицита в Китае наряду с надежным обеспечением безопасности маршрутов доставки сырья и вывоза из страны готовой продукции;

- стремление к нивелированию негативного влияния усиливающихся в мировом сообществе факторов китайской угрозы и экономической экспансии, противодействие созданию условий для формирования антикитайских альянсов, а также позиционирование Пекина как наиболее привлекательного партнера в сферах обеспечения безопасности и стабильного развития;

- нацеленность на решение внешнеполитических задач по продвижению национальных интересов преимущественно мирным путем с упором не столько на активное противодействие потенциальным противникам и угрозам, сколько на предотвращение обострения существующих проблем до конфликтноопасного уровня за счет «умелого маневрирования и надлежащего использования противоречий».

Приверженность руководства Китая мирным способам решения внешнеполитических задач не исключает необходимости дальнейшего наращивания совокупного военного потенциала КНР. Напротив, повышение возможностей вооруженных сил по предупреждению и сдерживанию попыток оказания военно-силового давления на Пекин рассматривают в Китае как основу всей внешнеполитической деятельности страны.

Внешиполитический курс КНР направлен на формирование благоприятных внутренних и внешних условий, максимально способствующих реализации долгосрочных планов развития страны по «великому возрождению китайской нации», главной целью которых является вывод КНР к 2050 году на уровень ведущей мировой державы [3, 6, 7].

Китайско-американские связи характеризуются наличием значительного количества противоречий. Ос-

новные из них китайские специалисты определяют как «проблемы трех «Т» (Тайвань, Тибет, торговля). Однако в последнее время к ним добавляется вопрос территориальной принадлежности спорных островных территорий в Южно-Китайском море, активное стремление к участию, в решении которого Вашингтон позиционирует в качестве важного содержания своей новой азиатской военно-политической стратегии.

Для поиска и обсуждения путей решения всего комплекса существующих противоречий Китай и США создали свыше 60 различных консультативных механизмов. При этом главным из них является двусторонний стратегический и экономический диалог, который ежегодно ведется поочередно в каждой из стран.

Важными шагами к полномасштабной нормализации двустороннего военного сотрудничества, фактически прерванного в 2010 году, стали первая за последние семь лет поездка в 2011 году в США начальника генерального штаба НОАК генерал-полковника Чэнь Биндэ и ответный визит в Китай председателя комитета начальников штабов ВС США адмирала М. Маллена [8]. В результате было достигнуто взаимопонимание о необходимости продолжить взаимные обмены на высоком уровне, а также усилить координацию действий военных ведомств по борьбе с терроризмом, решению вопросов миротворческой деятельности, по защите судоходства и ликвидации последствий стихийных бедствий. Однако по наиболее сложным аспектам отношений двух стран каких-либо принципиальных договоренностей достигнуто не было. При этом главными проблемными моментами, препятствующими дальнейшему развитию двусторонних военных связей, считают в Пекине поставку американского вооружения и военной техники Тайваню, существующие в США ограничения на военно-техническое сотрудничество с КНР, а также наращивание интенсивности военной деятельности США в непосредственной близости от китайских границ.

В ответ на принимаемые США меры для наращивания своего военного присутствия в АТР в рамках концепции «возвращения в Азию» китайские специалисты из академий военных наук и национальной обороны призывают руководство страны к более открытой демонстрации возрастающей китайской военной мощи как Вашингтону, так и его региональным союзникам.

Российскую Федерацию Китай продолжает рассматривать в качестве одного из основных внешнеполитических партнеров. В Пекине исходят из того, что Россия является сильным в военном отношении и влиятельным на мировой арене государством, внешняя политика которого способствует формированию выгодного для Китая баланса сил в мире и противодействию курсу Запада на «сдерживание» КНР. Предполагается, что в основе дальнейшего наращивания связей между Пекином и Москвой как минимум в среднесрочной перспективе будет находиться близость их геополитических интересов, защита и продвижение которых объективно потребуют объеди-

нения усилий и взаимной поддержки. В то же время Китай в своих подходах к развитию отношений стратегического партнерства и взаимодействия с РФ не склонен к приданию им какой-либо исключительности [4].

Европейский союз (ЕС) рассматривают в Пекине как один из геополитических центров силы, определяющих многополюсный характер современного мира. Китайское руководство полагает, что равноправные и стабильные отношения с Брюсселем будут способствовать укреплению позиций страны на международной арене. Кроме того, считается, что интенсивный политический диалог с ЕС не только позволяет сближать позиции сторон по важным международным проблемам, но и служит средством противодействия американскому курсу на вовлечение европейских стран в реализацию политики сдерживания Китая. Отличительной особенностью китайской внешней политики в последнее время на европейском направлении стало отчетливо проявляющееся стремление КНР активно использовать собственный финансово-экономический потенциал в интересах укрепления своих позиций в Европе.

Пекином отмечаются определенные усилия Североатлантического союза, направленные на налаживание связей с КНР. Характерно, что они набирают динамику пропорционально росту политико-экономического влияния Пекина на международной арене. Однако в Китае преобладает крайне осторожный подход к развитию отношений с Брюсселем. Это обусловлено следующими факторами.

Во-первых, Пекин обеспокоен сохраняющимся в НАТО намерением расширяться на Восток. В частности, видимую озабоченность Китая вызывает стремление альянса к более тесному вовлечению в орбиту своих интересов центральноазиатских государств через их участие в программе «Партнерство ради мира».

Во-вторых, длительное присутствие Международных сил содействия безопасности в Афганистане, воспринимается Пекином как попытка формирования стратегического плацдарма проецирования НАТО военной силы в Азии, в том числе на китайском направлении. В связи с этим в КНР дистанцируются от любых предлагаемых Брюсселем вариантов организации двустороннего практического взаимодействия по афганской проблематике.

В-третьих, при оценке Пекином военной операции многонациональных сил, проводимой под руководством НАТО в Ливии, выделяется, в частности, ее антикитайская составляющая, суть которой заключается в противодействии усилению позиций КНР на Африканском континенте.

В-четвертых, в Китае настороженно воспринимают намерение НАТО более активно подключиться к решению проблем Арктического региона. С участием в будущем освоении этого региона связывают в КНР возможность удовлетворять собственные возрастающие потребности в различных видах минерального сырья.

Кроме того, у Китая отсутствует опыт выстраивания отношений с мощными военно-политическими блоко-

выми структурами. В данном случае оптимальным считается развитие взаимодействия в различных областях с отдельными государствами — членами НАТО на двусторонней основе. Это позволяет Пекину эффективно использовать в своих интересах существующие между ними противоречия.

В то же время на данном этапе признано нецелесообразным полностью игнорировать стремление Североатлантического союза к организации сотрудничества с Китаем. Так, в сентябре 2011 года китайские представители приняли участие в расширенном заседании Совета НАТО, которое было посвящено борьбе с пиратством.

Определенный прогресс в формировании связей между Пекином и Брюсселем был достигнут в феврале 2012 года во время визита в Китайскую Народную Республику военной делегации НАТО, возглавляемой начальником международного военного штаба альянса генерал-лейтенантом Ю. Борнеманном (ФРГ). Подобное мероприятие было проведено впервые в истории отношений в формате НАТО — Китай. Представители блока провели встречи с заместителем начальника Генерального штаба Народно-освободительной армии Китая генерал-полковником Ма Сяотянем и руководителем Канцелярии по иностранным делам министерства обороны страны генерал-майором Цянь Лихуа. Помимо этого, было организовано выступление генерал-лейтенанта Ю. Борнеманна перед слушателями Академии национальной обороны КНР. В ходе переговоров делегация альянса обозначила намерение развивать «особое» партнерство с Пекином с учетом ключевой роли Китая в АТР и его растущим военным и экономическим потенциалом. В качестве наиболее перспективного направления взаимодействия альянса и Пекина стороны определили противодействие пиратству в северо-западной части Индийского океана. Кроме того, представители НАТО и КНР договорились продолжить развитие диалога по военным вопросам, в том числе для согласования позиций по урегулированию кризисов в различных регионах мира.

Развитие всестороннего взаимодействия с Японией рассматривается руководством КНР в качестве одной из приоритетных задач внешнеполитической деятельности страны, направленной на защиту и продвижение национальных интересов как в Восточной Азии, так и в Азиатско-Тихоокеанском регионе в целом.

Оценивая Токио как одного из основных политических соперников в борьбе за лидерство в АТР, экономических конкурентов и потенциальных военных противников, в Пекине с растущей обеспокоенностью отмечают его попытки скорректировать при поддержке Вашингтона региональную систему международного сотрудничества в целях повышения в ней своей роли. При этом усиление конфронтации в китайско-японских отношениях не отвечает долгосрочным стратегическим интересам как Китая, так и Японии. Серьезное внимание уделяется выстраиванию китайско-японских связей в военной сфере. Подходы КНР к их формированию определяются стрем-

лением снизить уровень обеспокоенности Японии ростом военного потенциала Китая и отсутствием транспарентности оборонного строительства. В качестве основных форм такого взаимодействия на данном этапе рассматривается обмен военными делегациями и визитами боевых кораблей, проведение различных консультативных мероприятий, а также ознакомление с текущей учебно-боевой деятельностью войск (сил).

Вместе с тем в Пекине с настороженностью воспринимают намерение Японии развивать военные связи с КНР без корректировки установок своей военной доктрины и планов военного строительства, во многом отражающих, как считается, «националистические и милитаристские традиции» прошлого. (Это нашло свое отражение в Белой книге по обороне Японии в 2011 г. и «Среднесрочном плане развития сил самообороны на 2011...2015 годы».) [9].

В целом современный внешнеполитический курс Китая, характеризующийся отсутствием каких-либо агрессивных замыслов, позволяет обеспечивать военную безопасность государства наряду с последовательным решением стратегических задач в сфере внутренней и международной политики. В ближайшей перспективе Пекин будет заинтересован в сохранении мирных отношений с ведущими мировыми державами и с сопредельными странами, а также в поддержании стабильности в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Подтверждением этого является заявление председателя КНР Си Цзиньпина с трибуны Генеральной ассамблеи ООН сентябре 2015 года о так называемой «новой» внешней политике Китая, отражающей, по его словам, «политику крупного государства с китайской спецификой» [10]. Одновременно прозвучало и предложение главам государств и правительств перейти к международным отношениям «нового типа», «в основании которых должны находиться сотрудничество и взаимный выигрыш. «Новизна» заключается, главным образом, в акцентах, которые китайская сторона предлагает расставлять в осуществлении внешнеполитической деятельности и некоторых предложенных инициативах Пекина. Так, КНР, согласно «новой политике», твердо берет ориентир на выстраивание с другими государствами партнерских отношений на основе равенства и взаимного уважения, исходя из понимания того, что «только совместное развитие является истинным развитием». Принцип суверенитета, в трактовке Си Цзиньпина, должен не только исключать агрессию и вмешательство во внутренние дела другого государства, но и «поддерживать право любого государства самостоятельно выбирать свой общественный строй, а его практика социально-экономического развития должна пользоваться уважительным отношением со стороны внешних партнеров». Китай подтверждает свою решительную поддержку многополярности и отвергает «однополюсность» в структуре глобальных отношений, ориентируясь при этом в своих связях с партнерами на так называемый «выигрыш», причем выигрыш, в трактовке китайцев, может быть «двусторонним, мно-

госторонним и общим». Идея Пекина заключается в том, чтобы в итоге выстроить некие «глобальные партнерские отношения», в которых межгосударственные консультации должны стать «важным способом управления современными международными делами». На этой основе Пекин призывает к гармоничному «соразвитию и взаимообогащению разных цивилизаций, в отношениях между которыми должен быть диалог, а не бойкот, обмен ценностями, а не их подмена». Немаловажными являются предложения Китая и в области безопасности. Их суть заключается в участии всех стран в формировании безопасной внешней среды, отвечающей интересам их благополучия и устойчивого развития. Си Цзиньпин заявил, что в условиях экономической глобализации вопросы безопасности всех государств тесно взаимосвязаны и взаимозависимы, и «сегодня не существует страны, которая могла бы в одиночку обеспечить свою полную безопасность или гарантировать собственную стабильность за счет нестабильности другого государства». Развивая эту мысль, китайский лидер сделал упор на необходимость последовательного повышения роли ООН и Совета Безопасности в вопросах обеспечения мира, для чего предложил, наряду с усилением политико-дипломатического направления в деятельности организации, укрепить ее силовую компоненту. В связи с этим, Си Цзиньпин объявил о решении Китая на десятилетний период учредить так называемый «фонд мира и развития Китай — ООН», выделив на нужды Организации Объединенных Наций один миллиард долларов. Кроме этого, Китай решил присоединиться к «новому механизму сил ООН по защите мира» и создать специальное воинское формирование в количестве 8 тысяч человек, которое при необходимости может быть использовано в миротворческих целях по линии ООН.

Вместе с тем нельзя исключать того, что по мере наращивания КНР своего военного потенциала в политике китайского руководства могут усилиться экспансионистские тенденции и стремление использовать вооруженные силы в качестве инструмента для решения спорных международных вопросов, что приведет к повышению роли военного ведомства в формировании внешней политики КНР. При этом необходимо принять во внимание следующие особенности.

1. Процессы становления новой многополярной мировой структуры и экономическая глобализация зачастую сопровождаются углублением различных противоречий, обострением существующих и возникновением новых угроз для безопасности КНР (как «традиционных», так и «нетрадиционных»), в связи с чем, требуется дальнейшее наращивание ее военного потенциала и боеспособности вооруженных сил.

К числу основных «традиционных» угроз Пекин относит:

- неурегулированность Тайваньской проблемы;
- потенциальную возможность прямой внешней агрессии, рассматриваемую в контексте наличия тер-

риториальных споров между КНР и рядом других государств, а также возникновения вооруженного конфликта в зоне Тайваньского пролива с вовлечением в него США и Японии;

– высокую степень вероятности дестабилизации обстановки на Корейском полуострове;

– стремление Вашингтона и его союзников к сдерживанию Пекина путем укрепления существующих и создания новых военно-политических блоковых структур антикитайской направленности;

– распространение ядерного оружия и средств его доставки, постепенную милитаризацию космического пространства;

– рост влияния на формирование военно-политической обстановки в мире так называемых трех сил зла (международный терроризм, религиозный экстремизм и национальный сепаратизм), оказывающих негативное влияние на поддержание внутривосточной стабильности в Китае.

В качестве «нетрадиционных» угроз определены риски и вызовы безопасности Китая в информационной, экономической (включая финансовую, энергетическую, продовольственную и другие сферы), экологической и гуманитарной областях, а также связанные с борьбой за источники сырья и рынки сбыта, контроль над ресурсами Мирового океана и стратегическими транспортными коммуникациями. К этой же категории отнесена возможность возникновения в КНР крупномасштабных протестных выступлений граждан, стихийных бедствий и техногенных катастроф, предупреждение, пресечение и ликвидация последствий которых могут потребовать привлечения различных по численности и боевому составу формирований вооруженных сил.

Исходя из указанных угроз, своими наиболее вероятными военными противниками в настоящее время считают в Китае США и Японию. Однако возможность прямого военного столкновения с ними в ближайшей и среднесрочной перспективе рассматривается исключительно через призму потенциального конфликта в зоне Тайваньского пролива. Иные варианты ведения военных действий Пекином против Вашингтона или Токио на данном этапе считаются весьма маловероятными.

В то же время допускается ситуация, при которой в случае развязывания локальной войны на Корейском полуострове КНР будет вынуждена, под предлогом выполнения своих союзнических обязательств перед КНДР, ввести войска на северокорейскую территорию с целью не допустить ее оккупации Соединенными Штатами и Республикой Корея и, таким образом, окажется перед перспективой силового противостояния с американо-южнокорейской группировкой.

2. Необходимо отметить особый статус НОАК как партийной армии, имеющей собственный электоральный режим и непропорционально большие квоты представительства в высших государственных органах. Данный статус также подчеркивается существованием высшего

партийно-государственного органа — Центрального военного совета, выросшего из структуры Государственного комитета обороны. ЦВС наряду с Военным советом (Военной комиссией) ЦК КПК (по персональному составу оба совета идентичны), ведает всеми вооруженными формированиями страны, в том числе и внеармейскими (народным ополчением, вооруженной народной полицией), а также отвечает за обеспечение усилий по наращиванию «комплексной мощи» и «мягкой силы» Китая. Этот, по сути, единый орган «с двумя вывесками» является на поверку ключевым во властной иерархии КНР.

Персональный состав ЦВС утверждается ВСНП по представлению его председателя. Традиционно состав ЦВС КНР включает: председателя — Председатель КНР, трех его заместителей (заместитель председателя КНР и два члена политбюро ЦК КПК) и членов (восемь человек: члены ЦК КПК в составе министра обороны КНР, начальника генерального штаба НОАК, начальника главного политического управления НОАК, начальника главного управления вооружения и военной техники НОАК, начальника главного управления тыла НОАК, командующих СВВ, ВВС и ВМС НОАК).

Хотя по Конституции (ст. 29 и 93) председатель ЦВС подотчетен ВСНП и его постоянному комитету, а члены ЦВС обязательно присутствуют на сессиях ВСНП и НПКСК, роль ЦВС с его «мозговым центром» в лице Пекинского института международных стратегических исследований явно выпадает из обычного институционального поля, а функции модернизатора оборонного комплекса и координатора внешнеполитических шагов Китая окутаны пеленой секретности. Видны только внешние проявления «военной дипломатии» КНР, свидетельствующие о небывалой интенсификации военно-политических связей, в т.ч. активизации практики совместных военных учений, участия китайских контингентов в международных миротворческих операциях, а также обмена военными делегациями, в т.ч. взаимными визитами кораблей ВМС, по линии Министерства обороны, Генерального штаба, Главного политического управления с рядом государств, включая Россию, Индию, США и Японию. На сегодня Китай установил и поддерживает отношения по военной линии более чем со 120 странами, аппараты военного атташе созданы при более чем 100 посольствах КНР, свыше 70 государств создали аппараты военного атташе Пекине. Став важным компонентом реальной государственной политики, военные связи используются в интересах в интересах создания благоприятных внешних условий в сфере военной безопасности для реализации национальной стратегии развития и рассматриваются как важное дополнение дипломатических усилий, направленных на развенчание концепции «китайской опасности» и предотвращение вооруженных конфликтов в первую очередь в отношениях с сопредельными странами.

3. Главной отличительной особенностью страны является жесткий контроль со стороны Коммунистической партии, реализующей принцип монополии власти прак-

тически во всех сферах жизни и деятельности общества. Все важнейшие решения в КНР фактически принимаются узким кругом партийно-государственных деятелей, входящих в состав Постоянного комитета политбюро ЦК КПК.

Литература:

1. Попов, В.И. Современная дипломатия: Теория и практика. ч. 1. Дипломатия — наука и искусство. М., 2000.
2. Как управляется Китай: Эволюция властных структур Китая в 89...90-е гг. XX века. М., ИДВ, 2001.
3. Киреев, Г.В., Корсун В.А. Дипломатия Китайской Народной Республики// Дипломатия иностранных государств. МГИМО (У), РОССПЭН, М., 2004. с. 182...212.
4. Китай: угрозы, риски, вызовы развитию. М., Московский центр Карнеги, 2005 г. с. 49...85.
5. Корсун, В.А. «Китайский мировой порядок»: альтернативная интерпретация исторической трансформации внешнеполитической парадигмы//Китай в мировой политике. М., РОССПЭН, 2001. с. 172...199.
6. Вестник аналитики. — 2006. — № 3.
7. Информационно-аналитический портал «Экономическая безопасность».
8. <http://www.terra-america.ru/vneshnyayapolitika-kak-prodoljenie-koncepcii-voini.aspx>.
9. Внешняя политика Японии. История и современность. М., 2008. с. 302.
10. «Новая» внешняя политика Китая. Информационно-аналитический портал ГЕОПОЛИТИКА/<http://monavista.ru>.

Политико-правовые основы использования военной силы РФ в мирное и военное время

Мехдиев Багатыр Мугутдинович, студент

Российский государственный университет нефти и газа имени И. М. Губкина

На сегодняшний день Вооруженные Силы Российской Федерации являются одной из главной защитой государства, суверенитета и её территориальной целостности. ВСРФ лидирует по показателям профессионализма — быстроты реагирования, точности выполнения задач. Давайте рассмотрим цели ВСРФ в мирное и военное время. Верховный главнокомандующий — президент.

Несмотря на то, что, казалось бы, ВСРФ предназначены для решения конфликтов с различными странами, то есть главная роль проявляется в военное время, нельзя уделить им значения и в мирное время. Многие отрасли охраняются ВСРФ.

В военное время РФ применяет Вооружённые Силы во время угрозы ей и её союзникам, для сохранения мира по решению Совета Безопасности ООН, остальных структур общей безопасности, для находящихся за пределами Российской Федерации своих граждан, в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права и международными договорами Российской Федерации.

В мирное время Вооружённые Силы Российской Федерации осуществляют следующие задачи:

1. Защищают внешний и внутренний суверенитет Российской Федерации, а также целостность и неприкосновенность её территорий;
2. Предотвращают военные конфликты, стратегическое сдерживание;

3. Поддерживают состав, состояние боевой и мобилизационной готовности и подготовки стратегических ядерных сил, силы и средства, обеспечивающие их функционирование и применение, системы управления уровня, гарантирующего нанесение заданного ущерба агрессору в любых условиях обстановки;

4. Своевременно предупреждают Верховного Главнокомандующего Вооружёнными Силами Российской Федерации о воздушно-космическом нападении, оповещают органы государственного и военного управления, войска о военных угрозах;

5. Поддерживают способность Вооружённых Сил и к своевременному развёртыванию групп войск на потенциально опасных стратегических направлениях и их готовность к боевым применениям;

6. Обеспечивают противовоздушную оборону важнейших объектов Российской Федерации и готовность к парированию ударов средств воздушно-космического нападения;

7. Развёртывают и поддерживает в стратегической космической зоне орбитальные группировки космических аппаратов, обеспечивающих функционирование Вооружённых Сил Российской Федерации;

8. Охраняют важные государственные и военные объекты, объекты на коммуникациях и специальные грузы;

9. Оперативно оснащают территории Российской Федерации и готовит коммуникации в целях обороны, в том

числе строит и реконструирует объекты специального назначения, строит и производит капитальный ремонт автомобильных дорог, имеющих оборонное значение;

10. Защищают граждан Российской Федерации за пределами Российской Федерации от вооруженного нападения на них;

11. Участвуют в операциях по поддержанию (восстановлению) международного мира и безопасности, принимает меры для предотвращения (устранения) угрозы миру, подавляет акты агрессии (нарушения мира) на основании решений Совета Безопасности ООН или иных органов, уполномоченных принимать такие решения в соответствии с международным правом;

12. Борются с пиратством, обеспечивают безопасное судоходство;

13. Обеспечивают безопасность экономической деятельности Российской Федерации в Мировом океане;

14. Борются с терроризмом;

15. Участвуют в охране общественного порядка, обеспечении общественной безопасности;

В следующих пунктах будут отображаться главные цели и задачи, ведущая роль ВСРФ и действия, которые осуществляют эти силы для обеспечения безопасности РФ. На ряду с мирными задачами, которые решаются более-менее мирными путями, ВСРФ также и действует радикально, в случае агрессии против РФ и её союзников. Внешний суверенитет является главной ценностью любого государства, право самостоятельно решать судьбу РФ чересчур дорого, а за самое важное борются более резко и агрессивно. Из этого следует, что разрешение этих самых задач будет сильно отличаться от мирного решения конфликтных ситуаций.

Задачи во время агрессии:

1. Осуществляет комплекс дополнительных мероприятий, направленных на снижение уровня угрозы агрессии для повышения уровня боевой и мобилизационной готовности Вооруженных Сил и других войск, в целях проведения мобилизационного и стратегического развертывания;

2. Поддерживают потенциал ядерного сдерживания в установленной степени готовности;

3. Осуществляют мероприятия по территориальной обороне, а также выполняют в установленном порядке мероприятия гражданской обороны;

4. Выполняют международные обязательства Российской Федерации по коллективной обороне, отражают или предотвращают в соответствии с нормами международного права вооруженного нападения на другое государство, обратившееся к Российской Федерации.

Российская Федерация благодаря профессионализму Вооружённых Сил, остается одной из самых величественных держав, защищает своих граждан, осуществляет своевременные проверки, для предотвращения различного рода террористических актов. То есть Вооружённые Силы Российской Федерации являются средством восстановления мира, сохранения территориальной целостности. Оберегает своих граждан от любого вида внешних угроз.

Вооруженные Силы — это опора любого государства, которая защищает её интересы и независимость. Чем больше вложений производится в фонд ВС, тем более оснащённой она становится. Прочность и надёжность ВС — это прочность и надёжность государства и её граждан.

Сделаем вывод о ВСРФ.

ВСРФ охраняют политико-правовые основы и действуют только лишь в соответствии с законодательством, потому что ВСРФ является одним из представителей закона. На основании данных рассуждения, отражается то, что ВСРФ неразрывно связаны с безопасностью РФ, помогает контролировать исполнение нормативно-правовых актов. ВСРФ помогает остальным Силам РФ, в тандеме они оказывают большее влияние на порядок в стране, а также сдерживают угрозу. Только в совокупности Сил РФ следят за соблюдением и исполнением обязанностей РФ, субъектов и граждан РФ.

В заключение, скажу, что ВСРФ играет значительную роль в РФ, помогает осуществлению ряда значительных задач, приведённых выше.

Литература:

1. Самохвалова, В. А., Яковлев М. В. Газ во внешней политике Ирана // Наука и образование в жизни современного общества: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции в 12 частях. Тамбов: Юком, 2015. с. 127–129.
2. Яковлев, М. В. Значение политико-культурного фактора в концепции демократизации Сеймура Липсета // Наука и образование в XXI в: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 17 частях. Тамбов: Юком, 2014. с. 162–163.
3. Яковлев, М. В. Демократическая политическая культура в западных и незападных сообществах: подход Габриэля Алмонда и Сиднея Вербы // Наука и образование в жизни современного общества: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 12 частях. Тамбов: Юком, 2015. с. 160–162.
4. Яковлев, М. В. Факторы формирования особенностей российской модели демократии // Вестник Башкирского университета. 2013. Т. 18. № 1. с. 211–213.
5. Яковлев, М. В. Особенности современной демократии в России // Перспективы науки. 2013. № 1 (40). с. 114–117.

Государственная информационная политика как элемент системы национальной безопасности

Мещеряков Игорь Викторович, магистр

Волгоградский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

В данной статье рассматривается новая роль информации в современном политическом процессе. Автор выявляет особенности и специфику информационного оружия, факторы распространения политического экстремизма в его информационной части, указывает на своеобразие развития информационного общества, приводит рекомендации по оптимизации государственной информационной политики.

Ключевые слова: информация, безопасность, политика, экстремизм, государство.

Информация в настоящее время является одним из наиболее важных ресурсов в системе государственного управления. Невозможно переоценить значение информации и в бизнесе — обладание ею создает состояния ее владельцам, а недостаток информации или ее неправильная интерпретация разрушает крупные финансовые корпорации [1, с. 39]. Информация формирует систему союзов и блоков государств, способствует свержению правительств, влияет на политическую жизнь миллиардов людей во всем мире. Информационное оружие пытаются использовать в своих интересах как авторитарные, так и либеральные правительства, однако информационные потоки все же более способствуют демократизации политических систем. Как отмечает профессор И. Л. Морозов, авторитарному режиму бесперспективно выстраивать государственную информационную политику методом закрытия для своих граждан доступа к независимым источникам информации — при современных технических параметрах нашей цивилизации это просто невозможно [2, р. 620].

Огромное значение развитию информационной сферы уделяется сегодня на государственном уровне. С одной стороны, в современном информационном пространстве не представляется возможным принятие эффективных решений без системы анализа и оценки данных, изучения текущих тенденций, моделирования вариантов развития событий. С другой стороны, грамотная реализация государственной информационной политики обеспечивает поддержку принимаемым политическим и экономическим решениям, формирует общественное мнение по тем или иным вопросам, предотвращает и предупреждает развитие экстремистских движений. Именно недооценка значения качественной информационной работы с населением, неспособность донести до сознания граждан цель и стратегию государственной политики, сыграли заметную роль в дестабилизации политической ситуации на Украине в 2013 году и привели к падению режима В. Януковича [3, с. 119–120].

Государственная информационная политика является неотъемлемой категорией внешней и внутренней политики страны. Успехи или неудачи информационной политики воздействуют на все сферы жизни общества и го-

сударства. На фоне всевозрастающей интенсивности развития информационной инфраструктуры и интеграции в мировое информационное пространство, с каждым днем эффективность функционирования политических и экономических институтов социума все больше зависит от качества информационной среды [4, с. 300]. Сегодня информационная инфраструктура, информационные ресурсы стали ареной межгосударственной борьбы за мировое лидерство, достижение противоборствующими странами определенных стратегических и тактических политических целей. Сложно представить возможность реализации государственных функций без четко отлаженной государственной информационной политики, в рамках которой заложены основы для решения таких задач, как формирование единого информационного пространства России и ее вхождение в мировое информационное пространство, обеспечение информационной безопасности личности, общества и государства, формирование демократически ориентированного массового сознания, становление отрасли информационных услуг, расширение правового поля регулирования общественных отношений, в том числе связанных с получением, распространением и использованием информации.

В рамках обеспечения национальной безопасности России в нашей стране проводится государственная политика реализации комплекса мер по информационной безопасности, что определяет основные направления деятельности федеральных и региональных органов государственной власти, порядок закрепления их обязанностей по защите интересов Российской Федерации в информационной сфере [5]. Важнейшей задачей государства в области информационной безопасности является обеспечение гарантий конституционных прав и свобод человека и гражданина на доступ к информации и обеспечение полноценных возможностей для деятельности в информационной сфере.

В условиях развития информационного общества в нашей стране становится все более очевидным, что обеспечить информационную безопасность только путем деятельности органов государственной власти, правоохранительных структур, развития нормативно-правовой базы достаточно затруднительно, необходимо широкое сотруд-

ничество с общественными движениями и группами, представляющими активную часть гражданского общества [6, с. 49–50].

По мнению российских специалистов в области информационной безопасности, практически любой программный продукт, предназначенный для обеспечения функционирования ЭВМ, в силу специфики своего производства имеет уязвимости, позволяющие осуществлять внешнее деструктивное воздействие. Развитие информационно-коммуникационных технологий несет не только новые возможности, но и огромное количество угроз, в первую очередь угроз информационной безопасности.

В условиях современного развития электронных коммуникаций и всевозрастающего потока данных, обеспечить защиту информации становится все сложнее. Вслед за развитием технологий, повышающих информационную и идеологическую уязвимость политических систем, государство и транснациональные структуры всеми доступными юридическими и аппаратно-программными методами стараются усилить контроль за этими технологиями. В итоге выстраивается своеобразная система управления сознанием и поведением как конкретного индивида, так и целых стран и наций. Компьютерные технологии открывают огромные возможности контроля над обществом. На данный момент нет средства, способного гарантированно обеспечить конфиденциальность общения в интернете. Интернет из свободной зоны общения сегодня превратился в средство воздействия на сознание пользователя со стороны политических и бизнес структур. Пользователь интернета психологически уверен в собственном свободном выборе информации и невозможности им манипулировать, в следствии

чего значительно снижается порог рационально-критического восприятия. Именно интернет стал звеном, соединившим информационную и психологическую войны.

В зарубежной политической науке популярна теория, согласно которой в современном мире, когда ядерное оружие обесмыслило открытые военные конфликты между великими державами, главной чертой геополитической борьбы станет перенос акцента в сферу информационного противоборства, а достижение «информационного господства» станет обязательным условием победы над противником. Более того, высказываются мнения, что в третьем тысячелетии лидерство в мире будет определяться не столько экономическим потенциалом государства, сколько его способностью контролировать информационные процессы, превращать информацию в оружие [7, с. 195–201].

Информационное оружие — это совокупность средств и методов, позволяющих похищать, искажать или уничтожать информацию, ограничивать или прекращать доступ к ней законных пользователей, нарушать работу или выводить из строя телекоммуникационные сети и компьютерные системы, используемые в обеспечении жизнедеятельности общества и государства. Информационное оружие способно управляемо менять политическое сознание людей, заставляя их неадекватно воспринимать реальность, жить в мире иллюзий и совершать губительные для себя поступки, приводящие к разрушению политических систем и государств [8, с. 58–72].

В статье российского политолога И.Л. Морозова выделяются нижеследующие виды информационно-психологического оружия (см. Табл. 1).

Таблица 1. Виды информационного оружия по классификации И.Л. Морозова [9, с.140]

Стратегия		
Системы дистанционного искажения или уничтожения информации.	Системы хищения информации.	Системы комплексного воздействия на психику пользователей.
Вид оружия		
Компьютерные вирусы общего и специального назначения, адаптированные к работе в конкретных электронных компьютерных сетях по определенным протоколам (программы, проникающие извне и разрушающие систему) Логические бомбы — недокументированный аппаратный набор (микросхема, чип) тайно внедряемый в компьютер на этапе заводской сборки, который при активации парализует работы компьютера.	Электронные шпионы общего и специального назначения, адаптированные к работе в конкретных электронных компьютерных сетях по определенным протоколам (программы, проникающие извне и производящие незаметный для пользователя сбор служебной системой и непосредственно личной информации).	Мультимедийные сайты в виде информационно-развлекательных или аналитических страниц с «горячей» и «сенсационной» и иной информацией, составленных с учетом особенностей восприятия человека и психологии виртуальных коммуникаций, что позволяет оказывать глубинное, иногда на уровне подсознания, воздействие на пользователя.

Один из ведущих американских специалистов в области информационного противоборства, профессор университета Национальной обороны Мартин Либицки выделил семь основных форм информационного проти-

воборства: борьба с системами управления, информационно-разведывательная, электронная, психологическая, хакерская, кибернетическая и экономическая (см. Табл. 2).

Таблица 2. Классификация форм информационного противоборства М. Либицки

Формы информационного противоборства	Описание
Борьба с системами управления	Предусматривает их физическое уничтожение и отсечение командных структур противника. Такая борьба может достигаться непосредственным уничтожением управляющих структур и разрушением коммуникаций, связывающих системы управления с подчиненными подразделениями.
Информационно-разведывательные операции	Предполагают оперативный сбор, обработку и доведение до конечного пользователя максимально полной информации о противнике в режиме реального или близком к реальному времени. Создание многоуровневой системы сбора данных позволяет получать максимально полную картину ситуации в районе боевых действий и облегчает распределение информации между пользователями.
Электронная борьба	Представляет собой снижение информационных возможностей противника. В соответствии с этим она подразделяется на радиоэлектронную (в частности, путем постановки активных и пассивных помех), которая считается главным направлением, криптографическую (искажение и ликвидация собственно информации) и борьбу с коммуникационными системами противника.
Психологические операции	Представляют собой комплекс мероприятий по распространению специально подготовленной информации для воздействия на эмоциональное состояние, мотивацию, аргументацию действий, принимаемые решения и поведение оппонентов в благоприятном для США и их союзников направлении. По своим масштабам они могут быть стратегическими, оперативными и тактическими и включают в себя четыре основных компонента: подрыв гражданского духа, деморализация вооруженных сил, дезориентация высшего политического и военного руководства и война культур. Основным инструментарием ведения таких операций являются национальные и транснациональные средства массовой информации, а также глобальные информационно-коммуникационные сети, способные влиять на мировоззрение, политические взгляды, правосознание, менталитет, духовные идеалы и ценностные установки как отдельной личности, так и общества в целом.
Хакерская борьба	Представляет собой действия с применением программных средств (программно-математическое воздействие на информационно-коммуникационные сети), направленные на использование, искажение, подмену или уничтожение информации, содержащейся в базах данных компьютеров и информационно-коммуникационных сетей, а также на снижение эффективности функционирования либо вывод из строя самих компьютеров и компьютерных систем.
Кибернетическая борьба	Охватывает полный комплекс проблем и аспектов (организационные, доктринальные, стратегические, тактические, технические) ведения информационных операций и в настоящее время становится все более актуальной именно в военной сфере. При этом понятие кибернетической борьбы относится скорее к организационной форме информационного противоборства, чем собственно к борьбе с информационной инфраструктурой противника.
Экономическая борьба	Представляет собой комплекс методов и средств информационного воздействия в экономической сфере.

На сегодняшний день абсолютным большинством экспертов признается тот факт, что владение эффективным информационным оружием и средствами защиты становится одним из главных условий обеспечения национальной безопасности государства. Информационные угрозы приобретают особое значение в условиях моди-

фикации идеологий — от рациональных доктрин к иррациональным религиозным идеологемам экстремистского характера. Как отмечает российский политолог: «Политический экстремизм теперь занимает весьма своеобразную нишу, он развивается как стихийный протест против глобализации со стороны социальных страт

весьма различных по уровню культурного и экономического развития государств, объединенных общей чертой включенности правящих элит данных государств в мировую глобальную систему по ее правилам» [10, с. 149].

Подводя итог, выделим новые компоненты в системе государственной информационной политики, необходимые к широкому внедрению:

- формирование компетенции информационной безопасности как обязательного элемента подготовки государственных и муниципальных служащих в системе высшего образования и повышения квалификации;

- введение в системе среднего школьного образования учебной дисциплины, позволяющей сформировать представление об основах феномена информационно-политической безопасности;

- расширение взаимодействия государственных институтов с гражданским обществом, социальными активистами;

- повышение прозрачности в работе государственных учреждений;

- ужесточение административного и уголовного наказания за правонарушения в информационной сфере.

Литература:

1. Бельских, И. Е. Инновации и альтернативы в современной экономике // Экономика: теория и практика. 2015. № 1 (37). с. 39–43.
2. Morozov, I. L. Information and political security of the democratic state — world experience and Russia // Life Science Journal. 2014. Т. 11. № 11. S. 620.
3. Матвиенко, Е. А., Васильчук Е. О., Морозов И. Л. Особенности институционально-правового обеспечения противодействия экстремизму в Украине // Вестник Воронежского института МВД России. 2013. № 3. с. 117–122.
4. Бельских, И. Е. Коммуникации в промышленном бизнесе: в поисках инновационной национальной стратегии // В сборнике: Информационная экономика: институциональные проблемы Материалы Девярых Друкеровских чтений. Под ред. Р. М. Нижегородцева. Москва, 2009. с. 299–307.
5. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации (утв. Президентом РФ от 9 сентября 2000 г. № Пр-1895) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Гарант» — Режим доступа: <http://www.garant.ru>, свободный. — Загл. с экрана.
6. Афанасьева, О. В. «Электронное государство» в развитых странах: опыт институциональной трансформации // Мировая экономика и международные отношения. 2013. № 11. — с. 44–52.
7. Най Дж. Будущее власти. М.: АСТ, 2014.
8. Панарин, И. Информационная война и геополитика. М.: Поколение, 2006.
9. Морозов, И. Л. Информационная безопасность политической системы // Полис. Политические исследования. 2002. № 5. с. 134–145.
10. Морозов, И. Л. Экстремистские политические идеологии в условиях глобализации — от концептуальной рациональности к религиозному экстремизму // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 4: История. Регионоведение. Международные отношения. 2009. № 1. с. 148–155.

Миграционный кризис в Европе в современных условиях

Сакунов Михаил Евгеньевич, студент;

Кондауров Яков Александрович, студент

Российский государственный университет нефти и газа имени И. М. Губкина

Увеличение числа мигрантов и беженцев из стран Африки, Ближнего Востока и Южной Азии вызвало кризис в Европе. Международная организация по миграции (МОМ) определила Европу как самый опасный пункт назначения для нелегальных мигрантов, и Средиземное море наиболее опасным местом пересечения границы. Тем не менее, несмотря на эскалацию человеческих жертв, деятельность Европейского Союза направлена больше на защиту границ, чем на защиту прав мигрантов и беженцев. Учитывая, что проблема терроризма в Европе, исходящего из стран Ближнего востока, оста-

ется неясным, способны ли страны-члены ЕС организовать долгосрочные убежища и провести реформы в отношении миграции.

Источник притока беженцев

Политические потрясения на Ближнем Востоке, в Африке и Южной Азии явились причиной миграции населения в Европу. Учащение случаев нелегальных пересечений границы началось 2011 году, когда тысячи беженцев из Туниса начали прибывать на итальянский остров Лам-

педуза после начала арабской весны. Недавний всплеск обнаружений вдоль морских границ ЕС было обусловлен ростом числа сирийских, афганских, эритрейских мигрантов и беженцев.

По оценкам МОМ, что более чем 464,000 мигрантов перешли в Европу по морю в течение первых девяти месяцев 2015 года. Сирийцы, спасающиеся от гражданской войны, составили самую большую группу (39 процентов). Афганцы, желающие избежать войны с повстанцами Талибана (11 процентов), и эритрейцы (7 процентов) — вторую и третью группы мигрантов по величине, соответственно. Ухудшение безопасности и нищета в Ираке, Нигерии, Пакистане, Сомали и Судане, также способствовали притоку мигрантов.

Различие между мигрантом и беженцем

Отличие мигрантов от беженцев, не всегда явное, но все же является важным, потому что эти группы имеют право на помощь и защиту разного уровня в соответствии с международным правом.

Эмигрант определяется как лицо, спасающееся от преследований или конфликтов, и, следовательно, ищущее международной защиты в соответствии с Конвенцией о статусе беженцев 1951 года; лицо, чьи требования были удовлетворены. Тем не менее, ООН считает мигрантов, бегущих от войны или преследований беженцами, даже до того, как они официально получают убежище. Экономический мигрант — человек, чья основная мотивация для ухода из родной страны — экономическая выгода. Термин «мигрант» рассматривается как общий термин для всех трех групп. (Иначе говоря: все беженцы являются мигрантами, но не все мигранты являются беженцами.)

Страны принимающие первую волну беженцев

Государства-члены ЕС, пострадавшие от экономического кризиса, такие как Греция и Италия, являются основными пунктами въезда мигрантов и беженцев из-за их близости к Средиземноморскому бассейну. Наплыву мигрантов за прошедший год также подверглась Венгрия, расположенная на восточной границе ЕС.

Греция: К 2012 году, 51 процент мигрантов, прибывших на территорию ЕС, въехали через Грецию. Эта тенденция сходит на нет в 2013 году после того, как греческие власти усиливают пограничный контроль в рамках операции *Aspida* (или «Щит»), который включал строительство колючей проволоки на греко-турецкой границе. Но в июле 2015 года, путь мигрантов стал вновь пролегать через Грецию. По данным агентства «Фронтекс», число нелегальных пересечений границ ЕС за первое полугодие 2015 года превысило 130000, что в пять раз больше, чем за тот же период предыдущего года. Сирийцы и афганцы составили «львиную долю» мигрантов, направляющихся из Турции в Грецию (в первую очередь на греческие острова Кос, Хиос, Лесбос, Самос). Всплеск

числа мигрантов с стране совпал с финансовым кризисом, что сказалось на экономической и политической ситуации в стране.

Италия: Центральный Средиземноморский пролив связывающий Ливию и Италию является наиболее популярным маршрутом в Европу. В 2014 году: «Фронтекс» сообщило о более чем 170000 незаконных пересечениях границы с Италией. В то время как число незаконных пересечений границы в Италию в первой половине 2015 года оставался высоким, рост погибших (по оценкам МОМ, что более 2000 человек погибли на этом пути в 2015 году) и ухудшение ситуации с безопасностью в Ливии подтолкнули многих мигрантов искать альтернативные пути в Европу через Грецию и Балканы. Девяносто процентов мигрантов, использующих этот маршрут в первой половине 2015 года были из Эритреи, Нигерии и других африканских стран.

Венгрия: Все большее число сирийцев и афганцев, мигрирующих из Турции и Греции через Македонию и Сербию сделали это государство последней линией фронта в Европу. С января по июль 2015 года, сообщает «Фронтекс» более 10000 раз незаконно пересекалась граница Венгрии. Из-за этого всплеска мигрантов, было предложено премьер-министру Виктору Орбану возвести забор из колючей проволоки на границе с Сербией в июле 2015 года. В апреле 2015 года, после проведения социологических опросов, обнаружилось, что 46 процентов опрошенных венгров полагают: ни одному беженцу не должен быть позволен въезд в Венгрию вообще.

Условия проживания мигрантов в Европе

Центры временного содержания мигрантов функционируют всему континенту, в том числе во Франции, Греции и Италии. Многие утверждают, что некоторые из этих центров содержания нарушают статью III Европейской конвенции по правам человека, которая запрещает бесчеловечное или унижающее достоинство обращение.

Некоторые страны испытывают дефицит бюджета, связанный с затратами на содержание мигрантов, поэтому в августе 2015 года, Европейская Комиссия утвердила 2,4 млрд. евро (\$ 2,6 млрд) экстренного пакета помощи, из них 560 млн. евро (\$ 616 млн), предназначенных для Италии и 473 млн. евро (\$ 520 млн) для Греции, чтобы субсидировать их деятельность в отношении мигрантов на следующие шесть лет. Тем не менее, многие политики говорят, что эти средства не перекроют нарастающий кризис.

Ответ европейского союза

Из-за долгового кризиса, национальные интересы изменили европейский ответ на этот миграционный приток. Некоторые эксперты говорят, что в росте националистических и антииммигрантских настроений, частично виновата слабая гуманитарная деятельность со стороны не-

которых государств. Такие страны, как Франция и Дания высказали озабоченность по поводу собственной безопасности как оправдание за нежелание в принятии мигрантов из стран Ближнего Востока и Северной Африки, в частности, из-за Парижских и Копенгагенской террористических акций в начале 2015 года.

Подчеркивая этот момент, лидеры таких восточноевропейских стран, таких как Венгрия, Польша, Словакия и Чешская Республика выразили желание принимать немусульманских мигрантов. В августе 2015 года, Словакия объявила, что она будет принимать только христианских беженцев из Сирии. Польша аналогично сосредоточена на предоставлении убежищ христианам из Сирии. А в Венгрии, премьер-министр Виктор Орбан объяснил свою антимиграционную политику в явно антимусульманском ключе. Дискриминация мигрантов по религиозному признаку является грубым нарушением, но лидеры этих стран считают, что внутренняя безопасность и порядок важнее.

Некоторые эксперты говорят, что открытая иммиграционная политика Германии и Швеции также имеет экономический смысл, учитывая демографическую ситуацию Европы: снижение рождаемости и старение населения. Мигранты могут способствовать экономическому росту как работники, налогоплательщики и потребители. Но другие предупреждают, что граждане ЕС считают мигрантов как экономических конкурентов, а не вкладчиков.

Шенгенская зона

Передвижения мигрантов, уезжающих из их первой страны въезда, это явное нарушение дублинской конвенции. Проблема миграции ставит большой вопрос о безвизовом режиме Шенгена зоны ЕС, в котором устранен пограничный контроль между европейскими странами. Он считается одним из достижений европейской интеграции, он прошел проверку притоком мигрантов и сопутствующими проблемами безопасности. (Трещины впервые появились в апреле 2011 года, когда Франция кратко вновь пограничного контроля в ответ на приток тысяч тунисских и ливийских беженцев из соседней Италии. Дания последовала их примеру в мае 2011 года путем восстановления временных управления на своих общих границах со Швецией и Германией.)

В августе 2015 года Германия объявила, что она приостанавливает действие Дублинского соглашения в отношении сирийских мигрантов. Этот шаг крупнейшего и богатейшего государства-члена Евросоюза рассматривается как важный жест солидарности. Тем не менее, канцлер Германии Ангела Меркель также предупредила, что будущее Шенгена будет под угрозой, если все государства-члены ЕС не примут часть иммигрантов и не поспособствуют их распределению.

Германия восстановила пограничный контроль на границе с Австрией в сентябре 2015 года, после прибытия примерно сорока тысяч мигрантов в течение нескольких дней. Реализованный накануне саммита аварийной ми-

грации, этот шаг был, по мнению многих экспертов, сигналом другим европейским государствам о необходимости для всего ЕС системы квотирования. Австрия, Нидерланды и Словакия вскоре последовали примеру Германии и Австрии. Эти события нанесли наибольший удар по Шенгенскому соглашению за двадцать лет его существования.

В то время как Шенгенские правила позволяют странам-членам возводить временные пункты пограничного контроля при обстоятельствах, угрожающих государственной и национальной безопасности существуют опасения, что устойчивый приток мигрантов может побудить некоторые европейские государства надолго приостановить поток мигрантов.

Основные предложения по управлению кризисом

В сентябре 2015 года министры ЕС согласились принять 120000 мигрантов, малую долю тех, кто ищет убежища в Европе, из Греции и Италии, распределить их по территории всех двадцати трех государств. Этот план был одобрен, несмотря на возражения Чешской Республики, Венгрии, Румынии, Словакии. Критики этого подхода утверждают, что свободное движение внутри Шенгенской зоны фактически сводит на нет национальные квоты переселения.

Как полагают многие эксперты, ЕС и мировые державы должны содействовать ближневосточным странам, таким как Турция, Ливан, Иордания в приеме сирийских беженцев. По данным УВКБ ООН, 1.9 млн. сирийцев укрылись в Турции, 1.1 миллиона в Ливане, и 630,000 в Иордании с начала 2011. Этот факт повлиял на демографию и экономику этих стран, породил проблемы с обеспечением продуктами питания и жильем из-за нехватки финансирования. (С 2011 года США потратили более \$ 4 млрд. на Сирию гуманитарную помощь, но этого хватило только на убежище для 1500 сирийцев. В сентябре 2015 года, государственный секретарь США Джон Керри объявил, что Соединенные Штаты будут принимать дополнительные десять тысяч сирийцев в 2016 году, а также тридцать тысяч беженцев в течение ближайших двух лет.)

Президент Европейского совета Дональд Туск, выступал с предложением о создании условий для того, чтобы беженцы могли ходатайствовать о предоставлении убежища без проведения опасных путешествий по Средиземноморью, тем самым добиваясь сокращения количества нелегальных мигрантов, прибывающих на европейские берега. Тем не менее, противники этой точки зрения утверждают, что огромное количество претендентов, ожидаемых на таких «горячих точках» может еще больше дестабилизировать и без того хрупкое состояние.

Выводы

Для урегулирования ситуации, европейские лидеры должны устранить коренные причины миграции: помощь в качестве посредника в завершении гражданской войны

в Сирии, восстановление стабильности в Ливии. Не найдя политического решения этих региональных кризисов, Европа будет по-прежнему бороться с притоком мигрантов.

Отсутствие скоординированного и пропорционального решения ЕС по поводу нелегальной миграции в бли-

жайшее время может подтолкнуть отдельные страны к самостоятельному обеспечению национальной безопасности и международной защиты. Это может сделать закрытые границы, проволочные заборы скорее нормой, чем исключением.

Литература:

1. Самохвалова, В. А., Яковлев М. В. Газ во внешней политике Ирана // Наука и образование в жизни современного общества: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции в 12 частях. Тамбов: Юком, 2015. с. 127–129.
2. Яковлев, М. В. Значение политико-культурного фактора в концепции демократизации Сеймура Липсета // Наука и образование в XXI в: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 17 частях. Тамбов: Юком, 2014. с. 162–163.
3. Яковлев, М. В. Демократическая политическая культура в западных и незападных сообществах: подход Габриэля Алмонда и Сиднея Вербы // Наука и образование в жизни современного общества: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 12 частях. Тамбов: Юком, 2015. с. 160–162.
4. Яковлев, М. В. Факторы формирования особенностей российской модели демократии // Вестник Башкирского университета. 2013. Т. 18. № 1. с. 211–213.
5. Яковлев, М. В. Особенности современной демократии в России // Перспективы науки. 2013. № 1 (40). с. 114–117.

Влияние социально-экономического кризиса 2014–2015 года на выборы в Государственную Думу РФ в 2016 году

Ширяков Денис Вадимович, студент-бакалавр
Васильева Татьяна Александровна, кандидат политических наук
Дальневосточный федеральный университет

В статье автор проводит анализ влияния социально-экономического кризиса на предстоящие выборы в Государственную Думу РФ в 2016 году. В исследовании автор рассматривает изменения в законодательстве по проведению выборов, анализирует причины и последствия социально-экономического кризиса 2014–2015 года для государства и общества. Также автор рассматривает влияние кризиса на возможный состав Думы 7 созыва и ее повестку.

Ключевые слова: выборы, социально-экономический кризис, Государственная Дума РФ.

18 сентября 2016 года пройдут очередные выборы в Государственную Думу Российской Федерации. Выборы в федеральный парламент пройдут не только в условиях нового законодательства, но и на фоне обостряющейся обстановки как во внешней, так и во внутренней политике России.

Так, Государственная Дума 7 созыва будет формироваться по смешанной системе — 225 депутатов будут избираться по партийным спискам, а 225 по одномандатным округам. Для участия в выборах партии должны быть представлены хотя бы в одном региональном парламенте (набрав на выборах 3% голосов) или собрать 200 000 подписей. Одномандатники для участия в выборах должны собрать подписи у 3% избирателей округа. Партийные списки получившие 5% голосов избирателей, будут допускаться до распределения мандатов. Впослед-

ствии партии, прошедшие в Думу, будут допущены до выборов Президента РФ без сбора подписей [6].

Выборы могут пройти на фоне усиливающегося социально-экономического и внешнеполитического кризиса. Также на данный момент вопросы внутренней политики становятся актуальнее внешней. Внутриполитический дискурс в свою очередь формируется преимущественно вокруг социально-экономического кризиса и поисков путей его преодоления.

Социально-экономический кризис прежде всего выражен в замедлении роста, рецессии российской экономики и ухудшение жизни населения. Среди причин кризиса можно выделить голландскую болезнь российской экономики, падение цен на энергоносители, санкции и антисанкции.

В период с 2011 по 2014 годы наблюдалось затухание экономики и падение роста ВВП с 4,5% до 0,6%. После начала экономического кризиса началось падение ВВП до 3–5% в 2015 году.

Промышленное производство за 2015 год упало на 3–4%. При этом в базовых отраслях, кроме сельского хозяйства и добывающих производств, падение за год составило 4,6%. Обрабатывающая промышленность упала на 5,1% по отношению к 2014 г. Девальвация рубля как метод борьбы с кризисом привела к росту инфляции до 11,4% в 2014 году и 12,7% к концу 2015 года. Усиление оттока капитала наблюдалось на уровне 50 млрд. долларов ежегодно, начиная с 2012 года. Однако в 2014 году он составил 151 млрд. долларов, а в 2015 г 50 млрд. долларов. Внешнеторговый оборот также упал с 844 млрд. долларов в 2013 до 793 млрд. долларов в 2014 и 447 млрд. долларов в 2015 г. Импорт упал на 8–9% в 2014 году и на 38% в 2015 году. Экспорт в свою очередь также понизился на 3,8% в 2014 году и на 32% в 2015 году [3,5].

Кризис и падение экономики привели к уменьшению бюджета РФ, который составляется прежде всего исходя из цены на энергоносители. Так, благодаря девальвации, бюджет 2014 года был составлен с дефицитом менее 1%. В 2015 году, из-за усиления кризиса, бюджет пересматривался несколько раз. В начале года дефицит предусматривался на уровне 0,6% ВВП при цене нефти 96 долларов и цене доллара 37,7 рубля. Затем дефицит был увеличен до 3,7% ВВП при цене нефти 50 долларов и цене доллара 61 рубль. Это привело к сокращению доходов на 16% и расходов на 2%. В итоге дефицит в 2015 году составил 2,1% ВВП. Падение цен на энергоносители в конце 2015 года отразилось на бюджете 2016 года. Так, доходы 17%, расходы 20%, дефицит бюджета составит 3% ВВП при цене на нефть 50 долларов, а цене за доллар 63 рубля. В целях уменьшения дефицита бюджета и борьбы с кризисом правительство активно использовало золотовалютные резервы, что сократило их количество с 509,5 млрд. долларов до 364,1 млрд. долларов [4,7].

Особо остро кризис отразится на социальном положении граждан. Так, доходы населения упали на 5,4% в 2015 году. Заработная плата за 2014–2015 год упала на 40%. Также падение зарплаты сопровождалось увеличением случаев её невыплат и задержек. Сокращение зарплат их задержка, а также увеличение цен привело к падению уровня потребления. Не смотря на то, что уровень безработицы остался в коридоре 5,5–5,9%, уровень бедности увеличился на 5% и составил 15% населения [1,8].

Таким образом выборы 2016 года будут проходить на фоне ухудшающегося экономического и социального положения, что пошатнет электоральные основы партии власти и даст шанс либеральной и левой оппозиции. Отдельным фактором, который может сыграть на руку оппозиции — рост протестных настроений. Самым острым, на данный момент, является протест дальнобойщиков против системы «Платон». В целом же после начала кризиса на-

мечен рост протестных акций. Если в 2013 году их было 277, то в 2014 году их было проведено 293, а в первом полугодии 2015 года состоялось 189 акций по всей России.

На данный момент 14 партий могут участвовать в выборах не предоставляя подписей, что дает возможность получить им хотя бы один мандат, это: Единая Россия, КПРФ, Справедливая Россия, ЛДПР, Яблоко, Патриоты России, Правое дело, РПР-ПАРНАС, Гражданская платформа, Коммунисты России, Российская партия пенсионеров за справедливость, Родина, Гражданская сила и Альянс Зелёных и социал-демократов.

Также на основании индекса информационной активности можно выделить ряд партий, которые могут получить хотя бы одно место либо по спискам, либо по одномандатному округу, из-за своей узнаваемости в информационном поле: Гражданская инициатива, Партия великое отечество, Партия дела, Объединенная аграрно-промышленная партия, Союз труда, РЭП Зеленые, Российский общенародный союз, Национальный курс [9].

Таким образом в Государственной Думе 2016 года может оформиться как минимум три коалиции, состоящих из партий и депутатов, выбранных по одномандатным округам.

Первая коалиция будет состоять из партии Единая Россия и её сателлитов — Патриоты России, Коммунисты России, Российская партия пенсионеров за справедливость, Родина, Партия великое отечество, Национальный курс. Также к этому блоку может присоединиться ЛДПР. Программа и дискурс данного блока будет направлен на защиту деятельности режима, проведение непопулярных реформ, продолжение военных действий в Сирии, поддержку сепаратистов на Украине, критику Запада.

Вторая коалиция может быть создана вокруг партий РПР-ПАРНАС и Яблоко. Этот блок может включить в себя партии — Правое дело, Гражданская платформа, Гражданская сила, Альянс Зелёных и социал-демократов, Гражданская инициатива, РЭП Зеленые. Таким образом блок сформируется из партий несистемной оппозиции и будет условно «либерально-демократическим» (поскольку зеленые придерживаются левых взглядов). Соответственно программа и дискурс коалиции будет направлен на: критику действий режима и думской коалиции вокруг ЕР, свертывание военных действий и участие в войнах в Сирии и на Украине, возобновление отношений с Европой и США, интеграция в ЕС и НАТО, прекращение политики нагнетания военной истерии в российском обществе, борьбу с коррупцией, проведение либерально-демократических реформ в политике и экономике, повышение уровня демократичности и прозрачности государственных структур.

Третья коалиция будет состоять из левых и агропромышленных партий: КПРФ, Справедливая Россия, Объединенная аграрно-промышленная партия, Союз труда, Партия дела. Также к коалиции может присоединиться патриотическая партия Российский общенародный союз в виду своей левой ориентации во внутренней политике.

Если рассматривать программу и возможный дискурс коалиции, то она не солидарна по вопросам внешней политики. Так, КПРФ и СР поддерживают внешнюю политику режима, в то время как остальные либо не разделяют ее, либо относятся скептически. Однако относительно внутренней политики блок имеет единые взгляды. Прежде всего коалиция выступает за смену кабинета министров и премьер-министра, проведение индустриализации, борьбу с сырьевой зависимостью, свертывание неолиберальных реформ, увеличение вливаний бюджета в науку, медицину, образование и социальную поддержку насе-

ления, борьбу с коррупцией, повышение прозрачности государства, введение прогрессивного налога и пересмотр итогов приватизации.

Таким образом выборы в Государственную Думу 7 созыва будут проходить прежде всего на фоне социально-экономического кризиса и возрастающих протестных настроений. Внешнеполитическая повестка дня останется, но отойдет на второй план. Подобный фон в свою очередь дает шанс парламентской, а особенно несистемной оппозиции получить места в федеральном парламенте и сформировать две оппозиционные коалиции.

Литература:

1. Владислав Иноземцев: Чиновники ошибаются: дешевый рубль опасен для России [Электронный ресурс] // Совет по внешней и оборонной политике — 15.09.2015 — URL: <http://svop.ru/main/16545/> (дата обращения 29. 12. 2015 г.)
2. Инфляция в России с начала года достигла 12,7% [Электронный ресурс] // РосБизнесКонсалтинг — 23.12.2015 — URL: <http://www.rbc.ru/rbcfreenews/567aa16c9a7947bfc7c1dd66> (дата обращения 28. 12. 2015 г.)
3. Комментарии о Государстве и Бизнесе № 101, 2015 г., с 03.09.2015 по 22.09.2015 [Электронный ресурс] // НИУ ВШЭ — 22.09.2015 — URL: <http://www.hse.ru/pubs/share/direct/document/160444455.pdf> (дата обращения 30. 12. 2015 г.)
4. Комментарии о Государстве и Бизнесе № 102, 2015 г., с 23.09.2015 по 15.10.2015 [Электронный ресурс] // НИУ ВШЭ — 16.10.2015 — URL: <http://www.hse.ru/pubs/share/direct/document/163222949.pdf> (дата обращения 30. 12. 2015 г.)
5. Комментарии о Государстве и Бизнесе № 103, 2015 г., с 16.10.2015 по 13.11.2015 [Электронный ресурс] // НИУ ВШЭ — 13.11.2015 — URL: http://dcenter.hse.ru/data/2015/11/14/1081466072/KGB_103.pdf (дата обращения 30. 12. 2015 г.)
6. Нововведения к выборам в Госдуму 2016 [Электронный ресурс] // Российский фонд свободных выборов— Режим доступа — URL: <http://www.rfsv.ru/news/topics/3109.html> (дата обращения 29. 12. 2015 г.)
7. Оперативный мониторинг экономической ситуации в России: тенденции и вызовы социально-экономического развития. 2015. № 15. Ноябрь [Электронный ресурс] // Институт экономической политики имени Е. Т. Гайдара— 05.11.2015 — URL: http://www.iep.ru/files/text/crisis_monitoring/2015-15-november.pdf (дата обращения 30. 12. 2015 г.)
8. Реальная зарплата россиян в ноябре упала на 9% [Электронный ресурс] // Interfax— 17.12.2015 — URL: <http://www.interfax.ru/business/485633> (дата обращения 28. 12. 2015 г.)
9. Рейтинг партий по итогам 2 квартала 2015 года [Электронный ресурс] // Политаналитика.ru — 12.07.2015 — URL: <http://politanalitika.ru/bigpictures/PartyRating.pdf> (дата обращения 30. 12. 2015 г.)

Молодой ученый

Международный научный журнал
Выходит два раза в месяц

№ 1 (105) / 2016

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор:

Ахметов И. Г.

Члены редакционной коллегии:

Ахметова М. Н.
Иванова Ю. В.
Каленский А. В.
Куташов В. А.
Лактионов К. С.
Сараева Н. М.
Авдеюк О. А.
Айдаров О. Т.
Алиева Т. И.
Ахметова В. В.
Брезгин В. С.
Данилов О. Е.
Дёмин А. В.
Дядюн К. В.
Желнова К. В.
Жуйкова Т. П.
Жураев Х. О.
Игнатова М. А.
Коварда В. В.
Комогорцев М. Г.
Котляров А. В.
Кузьмина В. М.
Кучерявенко С. А.
Лескова Е. В.
Макеева И. А.
Матроскина Т. В.
Матусевич М. С.
Мусаева У. А.
Насимов М. О.
Прончев Г. Б.
Семахин А. М.
Сенцов А. Э.
Сенюшкин Н. С.
Титова Е. И.
Ткаченко И. Г.
Фозилов С. Ф.
Яхина А. С.
Ячинова С. Н.

Международный редакционный совет:

Айрян З. Г. (Армения)
Арошидзе П. Л. (Грузия)
Атаев З. В. (Россия)
Бидова Б. Б. (Россия)
Борисов В. В. (Украина)
Велковска Г. Ц. (Болгария)
Гайич Т. (Сербия)
Данатаров А. (Туркменистан)
Данилов А. М. (Россия)
Демидов А. А. (Россия)
Досманбетова З. Р. (Казахстан)
Ешиев А. М. (Кыргызстан)
Жолдошев С. Т. (Кыргызстан)
Игиснинов Н. С. (Казахстан)
Кадыров К. Б. (Узбекистан)
Кайгородов И. Б. (Бразилия)
Каленский А. В. (Россия)
Козырева О. А. (Россия)
Колпак Е. П. (Россия)
Куташов В. А. (Россия)
Лю Цзюань (Китай)
Малес Л. В. (Украина)
Нагервадзе М. А. (Грузия)
Прокопьев Н. Я. (Россия)
Прокофьева М. А. (Казахстан)
Рахматуллин Р. Ю. (Россия)
Ребезов М. Б. (Россия)
Сорока Ю. Г. (Украина)
Узаков Г. Н. (Узбекистан)
Хоналиев Н. Х. (Таджикистан)
Хоссейни А. (Иран)
Шарипов А. К. (Казахстан)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Г. А.

Ответственный редактор: Осянина Е. И.

Художник: Шишков Е. А.

Верстка: Бурьянов П. Я., Голубцов М. В.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.
За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.
При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

почтовый: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231;

фактический: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <http://www.moluch.ru/>

Учредитель и издатель:

ООО «Издательство Молодой ученый»

ISSN 2072-0297

Подписано в печать 26.01.2016. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, 25