

МОЛОДОЙ

ISSN 2072-0297

Учёный

международный научный журнал



художественная
ФОТО-МЕХАНИЧЕСКИЯ МАСТЕРСКИЯ
С. М. ПРОКУДИНЪ-ГОРСКАГО.
С.-Петербургъ, Б. Подъячская, 22.
Телефонъ 1118.

5
2016
Часть III

16+

ISSN 2072-0297

Молодой учёный

Международный научный журнал

Выходит два раза в месяц

№ 5 (109) / 2016

Редакционная коллегия:

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Члены редакционной коллегии:

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Жураев Хусниддин Олтинбоевич, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <http://www.moluch.ru/>.

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый».

Тираж 500 экз. Дата выхода в свет: 1.04.2016. Цена свободная.

Материалы публикуются в авторской редакции. Все права защищены.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г.

Журнал входит в систему РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) на платформе elibrary.ru.

Журнал включен в международный каталог периодических изданий «Ulrich's Periodicals Directory».

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)

Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)

Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)

Бидова Бэла Бертовна, доктор юридических наук, доцент (Россия)

Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)

Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)

Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)

Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)

Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)

Демидов Алексей Александрович, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)

Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)

Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)

Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)

Кадыров Кутлуг-Бек Бекмурадович, кандидат педагогических наук, заместитель директора (Узбекистан)

Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)

Колпак Евгений Петрович, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)

Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)

Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)

Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)

Рахматуллин Рафаэль Юсупович, доктор философских наук, профессор (Россия)

Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)

Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Узаков Гулом Норбоевич, кандидат технических наук, доцент (Узбекистан)

Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)

Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)

Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Галина Анатольевна

Ответственные редакторы: Осянина Екатерина Игоревна, Вейса Людмила Николаевна

Художник: Шишков Евгений Анатольевич

Верстка: Бурьянов Павел Яковлевич, Голубцов Максим Владимирович

На обложке изображен Сергей Михайлович Прокудин-Горский (1863–1944) — русский фотограф, химик, изобретатель, издатель, педагог и общественный деятель.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

СОДЕРЖАНИЕ

ГЕОЛОГИЯ

- Амангельдикызы А., Нурламбекова А. М., Аманбаев Д. Н.**
Рудоносность глубоких горизонтов золоторудного месторождения Бестобе 241
- Копобаева А. Н., Сатибекова С. Б., Бялова Г. Г., Макат Д. К.**
О генезисе Жезказганского месторождения... 244
- Портнов В. С., Базылгаламов Б. А.**
Комплекс геолого-технологических исследований скважин месторождения Кумколь..... 248
- Прибылова В. Н., Хоу Чунсян**
Изменение качества подземных вод и особенности накопления загрязнителей в зоне техногенного воздействия Змиевской ТЭС (Харьковская область) 252

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

- Карашаева А. С., Хаширов А. А.**
Продуктивность зерновой кукурузы в зависимости от условий минерального питания..... 257
- Усмонов Т., Ибрагимова Х. Р., Бабаджанов Л. К., Ли А.**
О модернизации технологии очистки бетонированных лотков 259

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

- Аллаярова М. К., Рахматов К. У.**
Опыт развитых стран в системе страхования как основное условие реформирования социальной сферы 263

- Арзуманян С. В.**
Анализ показателей деятельности малых предприятий в Северо-Кавказском федеральном округе..... 265
- Артишевский М. В., Ли Вэй**
Публично-частное партнерство как элемент концепции устойчивого развития 269
- Артишевский М. В., Ли Вэй**
Актуальные проблемы и перспективы реструктуризации экономики Китая в условиях ускоренной урбанизации 274
- Аслаханова С. А.**
Демографическая ситуация в России в период кризиса 280
- Аслаханова С. А.**
Сравнительный анализ развития малых предприятий на примере Ямайки и Эстонии... 283
- Баевская С. С.**
Профессиональные информационные системы в сфере бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях 285
- Байсултанов И. Х., Исаев Т. М., Исаева Э. Л., Амадаев А. А.**
Организационно-экономический механизм функционирования телемедицины 288
- Баландина В. С.**
Нормативно-правовая и нормативно-методическая регламентация документационного обеспечения управления в ПАО..... 292
- Батаев А. В.**
Перспективы развития виртуальных банков в России в период кризиса 295
- Бачина Е. С.**
Адаптация молодых специалистов в структуре ФПС ГПС МЧС России 299

Бурова Л. И., Школьников В. Е. Исследование организации бухгалтерского учета основных средств на примере ООО «Путина» (г. Керчь).....	302	Жумабеков Б. Е., Абдимомынова А. Ш. Проблемы обеспечения экономической безопасности государства.....	328
Вавилов Д. Л., Шерстобитова А. А. Информационные потоки в экономической деятельности хозяйствующих субъектов.....	304	Захарченко Е. А. Современное состояние импортозамещения в России	331
Вакорин М. П., Меняйкин Д. В., Таланова А. О. Анализ и перспективы развития международной торговли России	307	Карабанова М. А., Шлепакова К. В. Формирование финансового результата на примере коммерческих предприятий и его влияние на сотрудников организации.....	334
Вакорин М. П., Меняйкин Д. В., Таланова А. О. Основные пути повышения эффективности развития сельских территорий.....	310	Карибаева Д. Е., Бекхожаева А. К., Абдимомынова А. Ш. Этапы становления казахстанской инновационной системы	336
Велиева Е. Ф. Теоретические и методологические основы монетаризма и особенности применения монетарной политики в различных странах ...	313	Клименко Д. В. Юридическая и социальная ответственность менеджера	339
Винюкова И. С., Кузина Н. С. Исследование STEP-факторов социально-экономического развития Белгородской области	316	Климчаускайте А. А. Мировой опыт использования редевелопмента в индустрии туризма.....	342
Герасимов М. В. Внутрифирменное обучение: теоретический аспект	319	Колоколова О. И. Особенности финансового результата деятельности организации: содержание, понятия, организация	346
Дёмина М. В., Раимов Д. И. Взаимосвязь социально-экономического развития государства со спортом	323	Корнева Р. К. Основные аспекты политики управления оборотным капиталом промышленного предприятия.....	349
Ермишина О. Ф., Водопьянова А. В. Актуальные вопросы создания системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта.....	325		

ГЕОЛОГИЯ

Рудоносность глубоких горизонтов золоторудного месторождения Бестобе

Амангельдикызы Алтынай, магистр, преподаватель;
Нурламбекова Арай Маратовна, магистрант;
Аманбаев Диас Нурланович, магистрант
Карагандинский государственный технический университет (Казахстан)

В данной статье изложена краткая географо-геологическая характеристика месторождения Бестобе, а также история его развития. Проанализированы характерные особенности золотосодержащей руды. Дано подробное описание рудовмещающих пород характерных для данного типа месторождений. Описаны выбранные и наиболее актуальные методы разработки месторождения. Эксплуатационная разведка заключается в бурении из основной этажной выработки веерных разведочных скважин вкост простирания рудных тел. Методика определения количества скважин, их расположение уточняется геолого-маркшейдерской службой. По результатам данной разведки составляют локальные проекты подготовки и отработки блоков. Результаты и объем эксплоразведочных работ также представлены в данной статье.

Ключевые слова: месторождение, эксплуатационная разведка, золотосодержащей руды.

Введение

Недра Республики Казахстан содержат значительные запасы золота, характеризуются большим разнообразием горно-геологических условий залегания месторождений, многообразием форм нахождения золота в рудах и сложностью его извлечения. По разведанным запасам золота Казахстан занимает 10 место в мире (3-е в СНГ), а по добыче — 13,4 т — 25-е место (4-е в СНГ). Месторождения золота выявлены во всех регионах Казахстана. Основными геолого-промышленными типами месторождений золота в Казахстане являются: кварцево-жильный, штокверковый, минерализованных зон, комплексный (медный, колчеданно-полиметаллический). На долю экзогенных месторождений (россыпи и золотоносные коры выветривания) приходится около 2% активных запасов.

Месторождение Бестобе является одним из важнейших золотосодержащих кварцево-жильных месторождений в Северном Казахстане. Оно расположено на территории г. Степногорска Акмолинской области Республики Казахстан в 86 км на восток от станции Аксу и 130 км на север от станции Ерементау Казахской железной дороги. С указанными организациями рудник связан грунтовой дорогой, открытой для движения автотранспорта круглый год. Месторождение эксплуатируется с 1932 года. За многолетний период его эксплуатации из месторождения добыто значительное количество золота со средним содержанием,

превышающим среднее содержание в запасах по месторождению в 1,5 раза.

На руднике имеется три действующие шахты: на Западном участке — «Капитальная» глубиной 610 м и «Западная» глубиной 340 м, а на Центральном участке — шахта № 2 глубиной 430 м и шх. «Слепая» до гор. 610 м. Кроме того, на руднике действуют шахта № 7 (артель им. Щорса), шх. № 50 (артель Восток) и шх. № 51 (артель 3), которые в настоящее время производят добычи золота старательским способом.

На Западном рудном участке запасы ниже гор. 520 м (565 и 610 м) эксплуатируются стволом шахты «Слепая № 3», пройденным с гор. 520 м до гор. 665 м, и стволом шх. «Капитальная», пройденным до гор. 610 м.

В настоящее время золото добывается на двух участках — Западном и Центральном.

В течение 1975 года ствол шх. «Капитальная» углублен до гор. 610 м, а ствол шх. «Слепая № 3» — до гор. 665 м с целью обеспечения нижних горизонтов вторым механическим подъемом.

Центральный рудный участок месторождения находится на расстоянии 1100 м к юго-востоку от Западного участка. По степени обеспеченности балансовыми запасами и по добыче золота участок находится на втором месте после участка «Западного». Вскрытие и разведка жил до гор. 175 м осуществляется через шахту № 2, уклонки пройденные по Апофизу № 4 жилы № 9 и жиле

Меридиональное. Позднее в связи с понижением горных работ ствол шахты № 2 углублен до гор. 430 м.

Горизонты 475 и 520 м вскрываются и разведываются стволом шах. «Слепая» расположенным в 100 м к востоку от ствола шах. № 2. [2]

Золотосодержащие руды перерабатываются на обогащательной фабрике. На руднике имеются ремонтно-механическая мастерская, шлакоблочное и лесопильное производство.

В геологическом строении Бестобинского месторождения принимают участие осадочные образования ордовика, кайнозоя и комплекс интрузивных и жильных пород. Отложения ордовикской системы на площади месторождения пользуются широким развитием, они слагают сложную крупную синклиналичную структуру. Представлены крупно- и среднезернистыми песчаниками, алевролитами, сланцами, туфами. Кроме того присутствуют различные интрузивные образования (кварцевые диориты, гранодиориты, габбро-диориты и др.). Отложения, которые в районе имеют ограниченное развитие, представлены четвертичными элювиальными и пролювиальными образованиями.

Интрузивные породы в пределах рудного поля имеют ограниченное распространение и представлены дайкообразным телом. Западный участок месторождения включает большинство наиболее крупных и богатых золотом жил. Залегают они в висячем и лежачем боках тела кварцевых диоритов. Основные жилы широтного проектирования располагаются параллельно друг другу, примерно через равные расстояния (80–90 м).

В промежутках между ними развиваются более мелкие диагонально залегающие жилы являющиеся как бы их апофизами. Жилы в основном имеют крутое северное падение под углом 60–75°, реже наклонное 25–45°. Длина жил по простиранию 100–800 м. Средняя мощность жил 0,3–0,4 м, редко достигает 1,5–2,0 м. Наиболее богатые золотом жилы приурочены к толще песчаников.

На Западном рудном участке буровыми скважинами, пробуренными с поверхности, а затем квершлагом на горизонте 340 м обнаружен новый тип золотого оруднения — зона брекчированных руд «Дальняя», прослеженная с поверхности на глубину до горизонта 430 м, верхняя часть которой, отработана карьером на глубину до 92,5 м.

Глубина залегания рудных тел (160–790 м) и разобщенное их пространственное расположение по простиранию и падению предопределили подземный способ разработки месторождения. Месторождение по простиранию разделено на два эксплуатационных участка — Западный и Центральный с удалением друг от друга на расстояние около 2 км.

Жилы выполнены рассланцованными, перетертыми зонами с отдельными включениями кварца. Руда имеет крепость $f = 10–12$ по шкале М. М. Протодьяконова, хорошо дробится при взрыве, не слеживается.

Коэффициент разрыхления 1,6–1,8.

Вмещающие породы: туфогенные песчаники, сланцы и кварцевые диориты средней устойчивости, на участках, нарушенных тектоникой — трещиноватые, склонные к заколам и отслоениям. Крепость пород по М. М. Протодьяконову составляет $f = 9–12$.

Объемный вес кварцевой руды — 2,72 т/м³, вмещающих пород — 2,74 т/м³,

При эксплуатации тонких жил Бестобинского месторождения имеет место высокое разубоживание руды, достигающее 60–65%. Основной причиной высокого разубоживания руды является сложная морфология и тектоника жил, затрудняющая соблюдение заданных параметров очистной выемки.

Кроме кварцевых жил на Западном рудном участке выявлено и разведано на горизонтах 0–340 м рудное тело зоны «Дальняя». Изометрическая в плане трубообразная залежь выполнена магматической и тектонической брекчиями с интенсивной гидротермальной переработкой материала брекчий. Обломки пород, составляющих брекчию, представлены гранитоидами, сланцами, песчаниками, роговиками, вулканогенными туфами.

Объемный вес руды — 2,83 т/м³, вмещающих пород — 2,74 т/м³.

Руда и вмещающие породы (гранитоиды) крепкие, устойчивые. Крепость руды по М. М. Протодьяконову составляет $f = 13–14$, f породы = 9–12.

Коэффициент разрыхления 1,6–1,8.

Рудные зоны № 1008, № 1009, № 1222 представлены тектоническими блоками осадочных обломочных пород с интенсивной гидротермальной проработкой: березитизированы и листовитизированы, Березитизированные породы сопровождаются прожилками и жилами кварцевого и анкерит-кварцевого состава.

Месторождение слабо обводнено, приток воды в горные выработки 120–170 м³/час. Подземные воды слабо минерализованы кальциево-магниевыми солями.

С 31.03.1961 года на Западном рудном участке имеют место случаи выделения газа метана в небольших количествах (0,2–0,8%) при бурении шпуров (на глубинах ниже 385 м) в отдельных выработках и бурении наклонных скважин (на глубине 600–700 м от поверхности), загазирование выработок не наблюдалось, выделения встречаются редко, имеют незначительную интенсивность и отличаются кратковременностью.

Содержание свободной двуокиси кремния (SiO₂) в рудах и породах Бестобинского месторождения более 10%, горные работы относятся к силикозоопасным. [3]

Месторождение Бестобе в настоящее время отработано до горизонта 700 м, частично до горизонта 745 м.

Технологический порядок дальнейшей отработки месторождения определяется с учетом последовательно-параллельного вскрытия, подготовки и отработки этажей, блоков и панелей.

При отработке рудных жил развитие горных работ на этажах при подготовке блоков (панелей) начинают проходкой откаточных штреков, вентиляционно-ходовых

восстающих (ВХВ) и подготовкой днищ блоков с устройством выпускных люков, затем крепят откаточный штрек, формируют скреперные камеры, оборудуют скреперные полки для погрузки руды в вагоны, проходят заезды под выпускные щели для погрузки руды в вагоны погрузочной машиной ПНН-1С, либо проходят рудоспуски с подъездными откаточными выработками.

В условиях отработки маломощных рудных тел (жил), с изменяющейся по падению морфологией и мощностью, для рационального размещения рудных буровых и полевых транспортно-доставочных выработок относительно выемочного контура рудных тел предусматривается проведение эксплуатационной разведки. Эксплуатационная разведка заключается в бурении из основной этажной выработки веерных разведочных скважин вкрест простирания рудных тел. Методика определения количества скважин, их расположение уточняется геолого-маркшейдерской службой рудника. По результатам данной разведки составляют локальные проекты подготовки и отработки блоков.

Целью эксплоразведки является получение опережающей и оперативной информации по качественному и количественному составу руд, морфологии рудных тел, пространственным границам тела с целью проектирования добычи, а также с целью уменьшения потерь и разубоживания, с целью перевода запасов в более высокие категории разведанности.

Эксплоразведочные работы из подземных горных выработок выполняются проходкой горизонтальных и вертикальных выработок, бурением скважин и их опробованием. Горные работы совмещаются с проходкой горно-капитальных и подготовительных выработок.

Горизонтальными и вертикальными горными выработками рудное тело прослеживается непрерывно. При мощности тела более ширины выработки проходятся орты и рассечки на полную мощность. Из ортов, рассечек и специальных ниш проходятся буровые скважины. Бурение скважин проводят станками БСК-2РП с алмазными коронками.

Литература:

1. <http://do.gendocs.ru/docs/index-196067.html>
2. Пояснительная записка к технической части проекта разведки глубоких горизонтов месторождения Бестюбе. Комбинат «Каззолото». — пос. Жолымбет, 1976.
3. Проект геолого-разведочных работ по разведке глубоких горизонтов месторождения Бестюбе, 1976 г.

Горные выработки опробываются бороздовыми пробами на полную мощность рудного тела. Пробы отбираются длиной 1 м и сечением 10x5 см.

Скважины по рудной зоне и руде опробуются кернавыми пробами длиной не более 1 м.

Эксплуатационная разведка опережает очистные работы и обеспечивает текущую добычу руды.

Результаты опережающей эксплоразведки используются для оперативного пересчета запасов по выемочным единицам и перевода их в категорию В, для составления локальных проектов, определения плановых потерь и разубоживания.

По результатам сопровождающей эксплоразведки осуществляется корректировка очистных работ, контроль над качеством и полнотой отработки запасов и учет фактических потерь и разубоживания.

Месторождение Бестюбе в настоящее время отработано до горизонта 700 м, частично до горизонта 745 м.

На Западном участке ниже горизонта 700 м выявлено 17 кварцевых жил, которые на вышележащих горизонтах имели промышленное содержание золота. [1]

Объем геологоразведочных работ составит на гор. 745 м — 6720 м и на гор. 790 м — 7250 м.

Также в перспективе прирост запасов промышленных категорий по месторождению возможен при доразведке потенциально рудоносной площади на Западном участке на глубинах от 790 до 1200 м и на Центральном участке на глубинах от 700 до 900 м, где ранее отдельными скважинами установлены промышленные содержания золота, а также за счет перевода части забалансовых запасов в балансовые.

Вывод

Исходя из экономических расчетов, можно сделать вывод о том, что эксплуатация месторождения Бестюбе является рентабельной для экономики страны. Необходимость коммерческой разработки золоторудных месторождений обусловлена также целями создания золотовалютного запаса страны и потребления на внутренние нужды.

О генезисе Жезказганского месторождения

Копобаева Айман Ныгметовна, старший преподаватель;
Сатибекова Сандугаш Боранбаевна, старший преподаватель;
Блялова Гулим Галымжановна, магистрант;
Макат Дастан Кайратович, докторант
Казахстанский государственный технический университет (Казахстан)

В работе рассматривается гипотеза о полигенном происхождении месторождения, а также новые гипотезы вадозно-гидротермального, полигенного, гидрогенного генезиса руд. Особое внимание уделено новому генетическому подходу, основанному на температурных рудообразованиях. Предположение о гипотезе полигенного происхождения является наиболее вероятной, так как особенностями месторождения являются пластообразность, полигенность, температура образования. Месторождения данного класса находятся на площадях развития осадочных толщ, где отсутствуют массивы изверженных пород, которые могли бы служить источником гидротермальных минерализованных растворов.

Ключевые слова: Жезказганское месторождение, медистые песчаники, генетические гипотезы — осадочная, гидротермальная, магматогенная.

Жезказганское месторождение является классическим объектом формации медистых песчаников. А. М. Лурье классифицирует его к стратиформным и к подводно дельтовой фации [1]. Главными рудными минералами являются: халькозин, борнит, халькопирит, галенит, сфалерит. В группу второстепенных минералов входят: пирит, марказит, ковеллин, блеклые руды, самородное серебро, в группу редких минералов — бетехтинит, домейкит, штроемерит, жезказганит, пирротин, сафлорит, кобальтин и другие.

Основные рудные компоненты месторождения: Cu, Pb, Zn. Доля Pb в общих запасах руд Жезказгана составляет — 10,1%, а доля Zn — 5,5%, остальные 84,4% приходятся на долю Cu [2].

Главные сопутствующие компоненты, имеющие промышленное значение: Ag, Re, Os, Cd, S; второстепенные — Co, Ni, Mo, Sn, Bi, As, Sb, Te, Se, Ga, In, Tl, Ge, Ps, Pt, Hg [3].

Четко выраженная многоярусность и стратиформность оруденения, обусловленная приуроченностью к пластам серых песчаников и конгломератов рудоносной толщи, которые чередуются с красноцветными песчаниками и алевролитами, характерна для вскрытых разрезов практически всех рудников.

В рудоносной толще таблица [3] выделяются 10 горизонтов, включающих суммарно 44 слоя. В разрезе рудоносной толщи на площади месторождения установлена 22 пласта серых полимиктовых песчаников, 19 из которых являются рудоносными и включают 27 рудных залежей, мощности которых варьируют от 1—2 до 58,3 м.

По минералогическим особенностям все рудные залежи можно отнести к четырем группам. Залежи нижней группы (горизонты № 1 и № 2) имеют либо изометричную, либо лентовидную форму с ориентированием в северо-западном направлении. В залежах сосредоточена основная масса халькозиновых и галенитовых руд. Залежи средней группы (горизонты № 3, № 4 и № 5) являются ленто-

образными, вытянутыми в северо-западном направлении, очень богатыми. Они включают полный набор рудных минералов, как — халькозин, борнит, галенит. Залежи горизонтов № 6 и № 7 образуют промежуточную группу. Они имеют плащеобразную форму, вытянутую в субширотном направлении. Главный рудный минерал — борнит. Верхнюю группу составляют залежи горизонтов № 8 и № 9. Они резко отличаются как по морфологии рудных тел, так и по минералогическому составу. Самой верхней на месторождении является небольшая залежь свинцовых руд, установленная на участке Акции-Спасский [3].

Жезказган относится к гидротермально-осадочным (стратиформным) месторождениям. К этой группе принадлежат месторождения, имеющие, возможно, гидротермально-осадочное происхождение, но названные нейтральным термином — стратиформные — вследствие неясности их генезиса [4].

Модель образования сульфидных руд Жезказганского месторождения медистых песчаников представлена на рисунке 1. Рудообразование происходило на контакте восходящих сульфатно-хлоридных минерализованных вод, переносивших медь и сопутствующие компоненты (молибден, рений, серебро, свинец и цинк) по проницаемым горизонтам песчаников, и сероводородсодержащих вод [1].

Формации аллювиально-дельтово-лагунных и прибрежно-морских осадков орогенных тектонических структур; типичные представители — пестроцветные аргилито-алеврито-песчаные отложения средне-, верхнекаменноугольного и раннепермского возраста Джезказганской впадины в структуре герцинид Центрального Казахстана, к которым приурочено месторождение. Меденосные песчаники представляют собой смешанные образования, в которых обломочные кварц-силикатные и глинистые частицы сцементированы аутигенными сульфидами меди: халькозином, ковеллином, борнитом, халькопиритом и др., иногда с самородной медью; в зоне

Таблица 1. Разрез Жезказганской рудоносной толщи и распределение суммарных запасов металлов по горизонтам и залежам [3]

Свита	Подсвита	Номер горизонта	Мощность горизонта, м		Номер рудной залежи	Относительные величины запасов металлов, %				
			всего	в т. ч. пластов серых песчаников		По залежам	По горизонтам			
							всего	Cu	Pb	Zn
Жезказганская (385 м)	Верхняя (220 м)	10	60	12	10 —	0,1	0,1	0,2	0,2	0
		9	66	33	9-IV	2,6	29,4	22,2	0,2	0
					9-III	13,1				
					9-II	5,3				
	8	41	18	9-I	8,4	8,5	10,7	1,7	0,2	
				8-II	2,4					
	7	62	30	8-I	6,1	5,2	5,9	2,7	1,4	
				7-III	0,8					
				7-II	1,0					
	Средняя (198 м)	6	57	25	7-I	3,4	15,3	16,2	13,8	10,2
6-III					2,7					
6-II					5,2					
5		60	29	6-I	7,4	10,4	11,8	22,0	11,4	
				5-III	0,2					
5-II		2,8	7,4	4-II	0,7	4,8	5,4	12,4	12,8	
4	39	11	4-I	4,1	7,6	9,4	10,8	11,4		
			3-III	1,1						
Таскудукская (257 м)	3	42	29	3-II	4,6	17,9	17,8	34,7	40,0	
				3-I	1,9					
				2-V	12,7					
	2	79	59	2-IV	2,9	0,2	0,2	0,4	0,3	0,2
				2-III	0,3					
				2-II	1,4					
				2-I	0,6					
1	136	68	1-II	0,2	0,2	0,4	0,3	0,2		
Серпуховский ярус, Белеутинский горизонт				S-I, II	0,6	0,6	0	1,2	12,4	
Итого						100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

гипергенеза по ним развиваются карбонаты меди — малахит и азурит.

Возраст месторождений — C₃-P₁, а платформенная стадия в Казахстане наступила в триасе. Следовательно, месторождение относится к геосинклинальным областям, к их завершающей стадии развития.

Часть геологов рассматривают месторождение как первично-осадочное сингенетическое, перетерпевшее некоторые изменения на последующих стадиях. Существуют также представление и о гидротермальном эпигенетическом формировании месторождений и связи их с залегающими на глубине и не вскрытыми эрозией массивами изверженных горных пород [5].

Большинство геологов, производивших детальное изучение месторождения и руководивших разведочными ра-

ботами — И. С. Яговкин, Қ. И. Сатпаев, В. И. Штифанов, Т. А. Сатпаева, Ш. Е. Есенов, Н. Н. Нуралин и др., — пришли к выводу о гидротермальном происхождении руд месторождений Жезказган. Наиболее полно и последовательно представления о гидротермальном генезисе руд изложены в работах Қ. И. Сатпаева [6].

С конца 40-х — начала 50-х годов Г. Г. Гудалин, В. М. Попов, Л. Ф. Наркелюн, И. П. Дружинин и другие начали активно развивать гипотезу о первично-осадочном генезисе руд Жезказгана. Основанием для таких представлений послужили некоторые особенности месторождения — пластообразная форма рудных тел, приуроченность оруденения исключительно к сероцветным песчаником, отсутствие на месторождении изверженных пород. Гипотеза сингенетично-осадочного про-

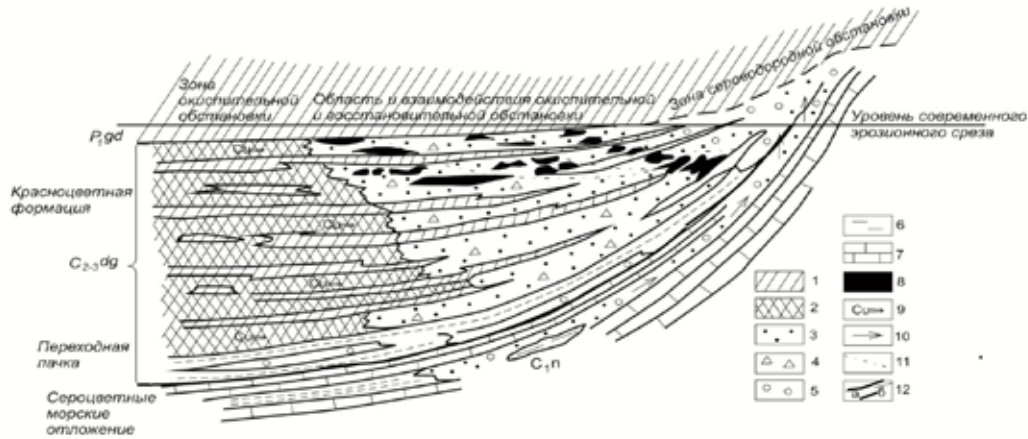


Рис. 1. Схема формирования Жезказганского месторождения [1]: 1 — красноцветные аргиллиты, алевролиты; 2 — красноцветные песчаники, конгломераты; 3 — сероцветные песчаники, конгломераты; 4 — рассеянная вкрапленность сульфидов меди; 5 — рассеянная вкрапленность пирита; 6 — серые аргиллиты, алевролиты; 7 — известняки; 8 — рудные залежи; 9 — направление движения меденосных растворов; 10 — пути миграции углеводородов; 11 — уровни последовательного смещения зоны взаимодействия окислительной и восстановительной обстановок, соответствующие периодам устойчивого гидродинамического режима напорных вод; 12 — стратиграфические границы (а — достоверные, б — предполагаемые). P_{1gd} — нижепермские отложения (жиделисайская свита); C_{2-3dg} — продуктивная (джезказганская) толща среднего-верхнего карбона; C_{1n} — нижнекарбоновые отложения (намюрский ярус).

исхождения руд имеет ряд вариантов. Кроме того, в последние годы стали появляться новые гипотезы [5], авторы которых приводят в соответствие наблюдаемую эпигенетичность руд с представлениями об экзогенном источнике рудного вещества. Таковы гипотезы вадозно-гидротермального, полигенного, гидрогенного [9] генезиса руд.

Проведенные исследования М.К. Сатпаевой свидетельствуют о том что, на месторождении характерны громадные концентрации сульфидов меди, свинца, цинка и других металлов на ограниченной площади. Образование такого гиганта за счет переотложения и концентрации рудных компонентов из окружающих горных пород, содержащих металлы в ничтожных, кларковых количествах, практически невозможно [5]. Такое же мнение имеет академик Н.М. Страхов, «кларковые содержания этих металлов слишком низки, а в седиментационном процессе не существует механизма, который смог бы собирать эти ничтожные дольки рудных компонентов, отделять их от разбавляющего терригенного безрудного материала и превращать их в рудные накопления. Тем более, что процессы противоположного смысла — смешения и понижения концентраций рудных элементов — весьма развиты и мощны» [7].

Ю.С. Парилев в статье «Роль сульфидных растворов-расплавов в формировании руд месторождений цветных металлов (к проблеме «Рудных магм»)» [8], на основании изучения флюидных включений приходит к выводу, что в формировании руд месторождения Жезказган принимали участие рудные магмы. Растворы-рас-

павы во включениях сплошных сульфидных руд установлены на крупных и уникальных месторождениях Казахстана, среди них и Жезказган. Полученные результаты, по геотермометрии образования руд месторождения, свидетельствуют о том что температуры образования руд высокие — 650–450°C [8].

В работе [8] выделены 15 геологических и минералогических признаков месторождений и руд, сформированных при участии сульфидных растворов-расплавов. Основными из них — три, касающиеся месторождения Жезказган:

1. В структурно-геологическом отношении месторождения располагаются на участках интенсивного дислоцирования пород и тектонических зон глубинного заложения.

Жезказганское рудное поле расположено в герцинской орогенной молассовой впадине, приурочено непосредственно к месту пересечения трех региональных разломов глубокого заложения и к узлу сочленения трех крупных складчатых структур — антиклиналей и синклиналей, оси которых сходятся в районе месторождения. Строение месторождения осложнено вторичной складчатостью — куполами, депрессиями, флексуобразными перегибами пластов. Породы испытали сильнейшие стрессовые напряжения. В местах максимальной трещиноватости пород происходило вторжение рудных масс, которые дополнительно деформировали породы [8].

2. Рудоотложению предшествовали тектонические подвижки, метаморфизм и интенсивный гидротермальный метасоматоз вмещающих пород.

На Жезказгане гидротермальные изменения пород развиты крайне слабо — окварцевание, карбонатизация, хлоритизация, альбитизация, и баритизация. Окварцевание было более поздним, оно наложено на сформировавшиеся руды. Породы джезказганской толщи представляли аллювиально-озерные отложения, которые образовались в условиях сухого аридного климата, и первоначально имели монотонную красную окраску. Серая окраска рудовмещающих песчаников обусловлена, наиболее вероятно, преобразованием первичных красных волной предрудных газогидротермальных флюидов. Алевриты были водонепроницаемы и сохранили свою первоначальную красную окраску [8].

3. Размещение рудных тел контролируется складчатыми и разрывными структурами. Они локализованы во внутриформационных зонах дробления и расщепления, в сбросах, взбросах, в зонах межслоевых деформаций и объемного брекчирования, представляют пластообразные залежи, линзы, жилы и столбы, серии параллельных жил, разделенных безрудными прослоями [8].

Представление о высокотемпературном образовании руд Жезказгана впервые высказала Т. А. Сатпаева на основании структур распада твердых растворов (решетчатых, эмульсионных, графических), а также присутствия таких высокотемпературных минералов как арсеницит, смальтин, никелистый кобальтин, сафлорит. Дополнительно описан целый ряд высокотемпературных метастабильных фаз медных минералов: железистый (оранжевый) борнит, медистый (розовый) борнит, борнито-дигенит (серо-голубой халькозин) и др. Все они представляют распавшиеся твердые растворы халькозин-борнит-дигенитового ряда. Среди минералов группы халькопирита установлены две разновидности: кубический халькопирит (путоранит) и минеральную фазу с частично упорядоченной структурой, которые ранее были встречены только в медно-никелевых месторождениях. Температура их образования не ниже 550–600°C [8].

Для Жезказгана массивные руды локализованы в трещинах, межпластовых зонах дробления (жилы) и в горизонтах песчаников. Стратиформные рудные тела представляют не пласты, как это часто трактуется, а лентовидные рудные залежи, ориентированные вдоль осевых зон антиклинальных складок второго порядка. По мнению М. К. Сатпаевой [8], они представляют своеобразные рудные силы — аналоги пластообразных интрузивных тел. При внедрении сульфидный расплав обладает высокой механической и химической активностью. Он дробит рудовмещающие песчаники, перемешивается с ними, частично ассимилирует их, пере-

водит их в пластическое состояние. Рудные тела, возникшие при инъекции сульфидных расплавов, состоят из сплошных и густо вкрапленных руд, имеют резкие контакты, следы отрыва и дробления боковых пород, несут угловатые и деформированные обломки окружающих пород. При заполнении купольных структур отмечается течение как сплошной сульфидной, так и песчано-сульфидной массы.

В целом рудные тела по форме подобны интрузивным, часто не сопровождаются ореолом вкрапленного оруденения, имеют четкие припаянные контакты с вмещающими породами [8].

По мнению В. А. Ермолова и других [4] наиболее предпочтительна гипотеза о полигенном происхождении описываемого месторождения в течение длительного периода. В пользу этой гипотезы, по их мнению, говорит то, что месторождения данного класса находятся на площадях развития осадочных толщ, где отсутствуют массивы изверженных пород, которые могли бы служить источником гидротермальных минерализованных растворов. В основу последней гипотезы положены данные о длительном развитии многих стратиформных месторождений, несущих черты как сингенетического осадочного, так и эпигенного образования. Они предполагают, что формирование начинается с накопления сингенетических вулканогенно-осадочных руд, прошедших стадию диагенеза. После того, как залежи были перекрыты более молодыми осадками, рудообразование шло за счет деятельности подземных горячих минерализованных вод, при воздействии которых происходила перегруппировка минеральной массы и создавалось эпигенетическое оруденение.

Месторождение имеет большие перспективы на глубину. В образованиях раннего-среднего карбона подсечено медно-свинцово-цинковое оруденение уйтасского типа, в разрезе позднего девона — раннего карбона выделен крупный гравитационный максимум, интерпретируемый как возможное скопление железо-марганцевых руд и полиметаллических руд жездинского и жайремского промышленно-генетических типов.

В Казахстане в настоящее время главное промышленное значение в балансе запасов и добычи меди принадлежит стратиформным месторождениям медистых песчаников региона Жезказган, на долю которых приходится 51,0% общих разведанных запасов. Ведущее положение занимают также медно-порфиновые (26,5%) и медноколчеданные (14,5%) месторождения. Второстепенную роль играют жильные кварц-сульфидные (6,8%) и скарновые (1,1%) месторождения.

Литература:

1. Старостин, В. И., Игнатов П. А. Геология полезных ископаемых. МГУ, 2006.
2. Асанов, М. А., Есенов Ш. Е. и др. некоторые особенности распределения свинца и цинка в разрезе Жезказганской рудоносной толщи. — Известия АН КазССР, 1973. № 6.
3. Ефименко, С. А., Портнов В. С. Ядерно-геофизические технологии опробования медных и полиметаллических руд месторождений Казахстана. — Караганда 2010.
4. Ермолов, В. А. и др. Месторождения полезных ископаемых. — М., 2004.

5. Сатпаева, М. К.. Руды жезказгана и условия их формирования. — Алма-Ата: Наука, 1985.
6. Сатпаев, К. И. Основные результаты комплексного геологического изучения и вопросы генезиса Джекказгана. Геология рудных месторождений, 1962, № 3.
7. Страхов, Н. М. Основы теории литогенеза. М., 1962
8. Парилов, Ю. С. «Роль сульфидных растворов-расплавов в формировании руд месторождений цветных металлов (к проблеме «Рудных магм»)». «Смирновский сборник — 2012». ГУП Академиздатцентр «Наука» РАН, М., 2012. Стр 133–166.
9. Сейфуллин, С. Ш., Нуралин Н. Н. Геолого-структурные условия формирования месторождения Жезказгана. — Алма-Ата, 1964.

Комплекс геолого-технологических исследований скважин месторождения Кумколь

Портнов Василий Сергеевич, доктор технических наук, профессор;
Базылгаламов Батырхан Аскарулы, магистрант
Карагандинский государственный технический университет (Казахстан)

Рассмотрены особенности проведения геолого-технологических исследований и газового каротажа при бурении скважин на нефть и газ месторождения Кумколь. Предлагаются пути устранения или уменьшения воздействия негативных факторов, влияющих на информативность проведения исследований. Показана возможность проведения ГТИ для качественной оптимизации процесса бурения.

Ключевые слова: аппаратура, бурение, геофизика, интерпретация, исследование, каротаж, комплекс, пласт, скважина, станция.

Геолого-технологические исследования (ГТИ) являются составной частью геофизических исследований бурящихся скважин и предназначены для осуществления контроля процессов, происходящих в скважине на всех этапах ее строительства.

ГТИ проводятся непосредственно в процессе бурения скважины, без простоя в работе буровой бригады и бурового оборудования по параметрам, измеряемым на поверхности.

ГТИ осуществляются специализированными партиями и отрядами в режиме круглосуточной работы на скважине.

Техническое обеспечение геолого-технологических исследований состоит из оборудования, размещенного непосредственно на буровой установке, и регистрирующей аппаратуры, находящейся в станции ГТИ. [1, с. 7]

Интерпретация результатов ГТИ позволяет получить необходимую пометровую информацию о вскрываемом геологическом разрезе, выделить коллекторы и оценить характер насыщения пластов.

Задачи исследования

Целью геолого-технологических исследований является — изучение геологического разреза, вскрываемого скважиной, и достижение высоко технико-экономических показателей бурения.

Геология

В разрезе месторождения Кумколь участвуют отложения мезозой-кайнозоя, залегающие на поверхности фундамента раннепротерозойского возраста.

Нижний протерозой PR₁. Образования складчатого фундамента вскрыты большинством разведочных скважин. Верхняя часть фундамента (около 100 м) сложена серо-зелеными массивными гидрослюдисто-каолинитовыми глинами (кора выветривания), постепенно переходящими в выветрелые кварц-биотит-плагноклазовые гнейсы.

Породы фундамента сильно дислоцированы и ожелезнены.

Мезозой-кайнозой Mz-Kz. Отложения мезозой-кайнозоя в пределах месторождения Кумколь расчленяются на два структурных этажа: юрский — тарфоженный и мел-палеогеновый — платформенный.

ГТИ включает следующий комплекс работ:

1. наблюдение за механической скоростью бурения и проходкой
2. на долото;
3. наблюдение за изменением параметров промысловочной жидкости и ее объема в циркуляции;
4. наблюдение и регистрацию газонасыщения промысловочной
5. жидкости с экспресс-анализом состава газа, отбор и анализ шлама,
6. отбор и анализ керн. [2, с. 29]

На рисунке 2 представлена схема установки станции ГТИ и монтажа датчиков на буровой.

Геолого-технологические исследования проводились станцией геолого-технологических исследований типа:

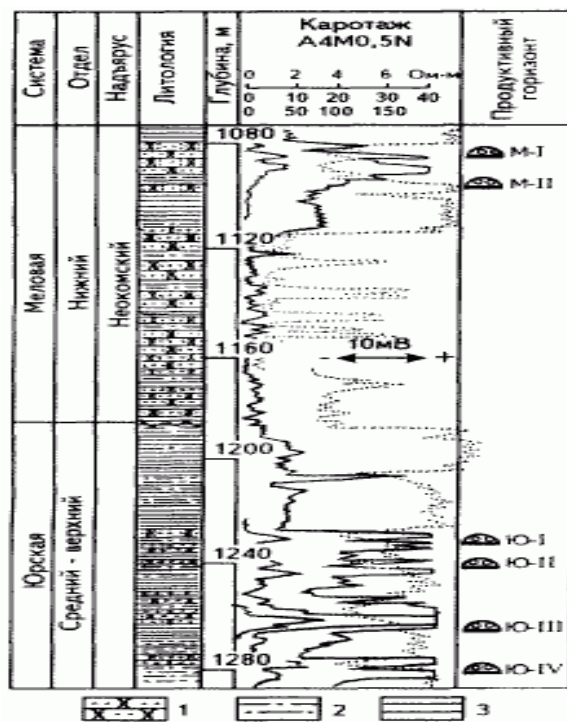


Рис. 1. Геологический разрез продуктивной части месторождения Кумколь: 1-песчаники; 2-алевролиты; 3-глины и аргиллиты.

«СИРИУС». Состав газа определялся посредством газового хроматографа ХГ-П001.

Основными технологическими параметрами вертикальных скважин роторного бурения являются: глубина скважины — 1400 м, направление φ 324 мм — 20 м, кон-

дуктор φ 244,5 мм — 750 м, тех. колонна φ 168 мм — 1220 м, хвостовик φ 127 мм — 1150–1400 м.

Газовый каротаж

В процессе бурения основным методом оценки насыщенности его эффективности является газовый каротаж,

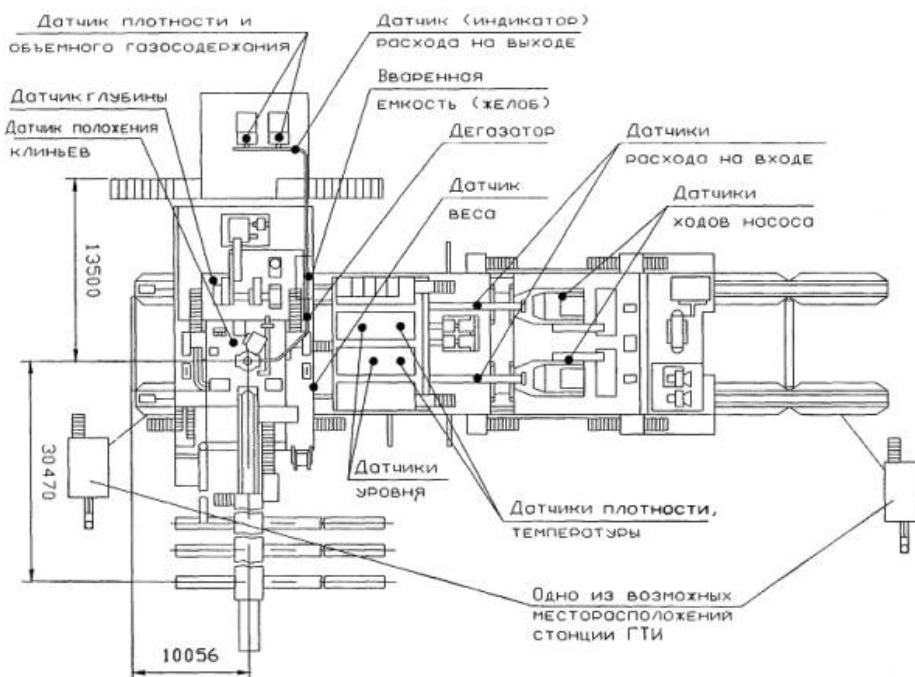


Рис. 2. Схема установки станции ГТИ и монтажа датчиков на буровой

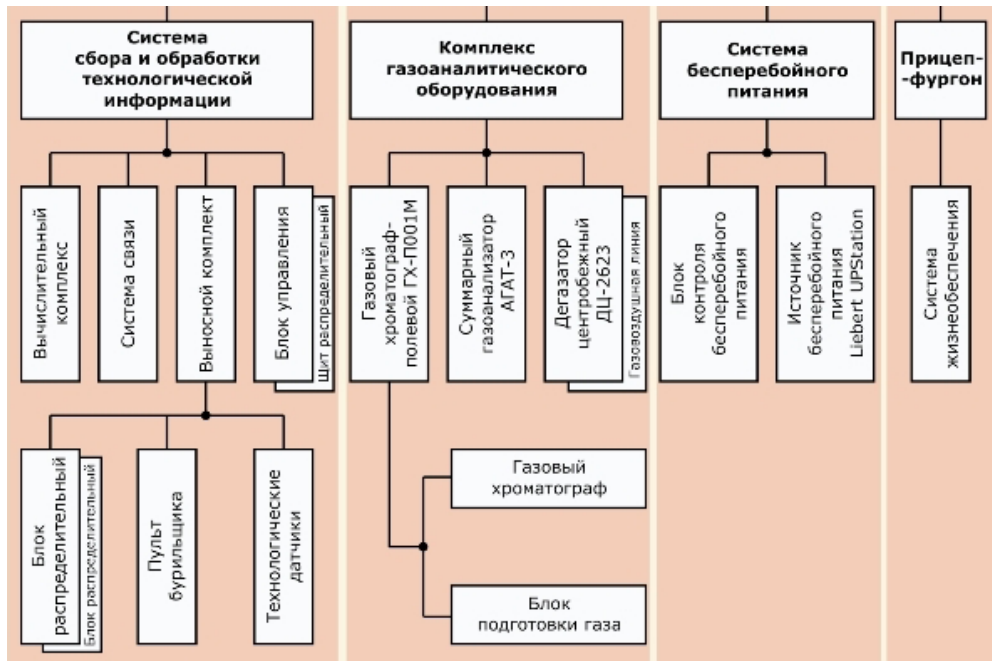


Рис. 3. Станция ГТИ «СИРИУС»

в сочетании с результатами экспресс — исследования шлама, керна и анализов промывочной жидкости (достигает 80–95%). Результаты газового каротажа позволяют выявить межскважинные перетоки углеводородов [1, с. 92]

Внедряются новые программные комплексы для визуализации данных ГТИ, как интервального, так и временного архива (в функции глубин или времени), для интерпретации результатов ГТИ+ГИС (геофизические исследования скважин).

Регистрация и компонентный анализ газов в буровом растворе были обеспечены использованием поплавкового дегазатора, установленного на желобе. Дегазатор освобождает углеводородные газы из раствора, разбивая поток при помощи ряда перегородок.

Количественная интерпретация газового каротажа проведена в интервале потенциально продуктивных пластов отложений нижнего мела (пласт М-I и М-II), верхней и средней юры.

Коллекторами указанных горизонтов являются песчаники и алевролиты, иногда гравелистые песчаники.

По данным механического каротажа разрез расчленяется в достаточной мере условно на 3 категории: плотная порода, глина, коллектор. Построение литологической модели базируется на предположении о корреляционной зависимости коллекторских свойств пород нижнего мела и юры от их глинистости и отсутствию в разрезе промышленно проницаемых низкопористых (с коэффициентом пористости ниже 10%) коллекторов.

Нижнемеловые отложения месторождения Кумколь являются потенциально нефтенасыщенными с низким газовым фактором.

Примерный состав попутного газа из нижнемеловых отложений нефтяного месторождения, %: $CH_4 = 87.3$, $C_2H_6 = 3.43$, $C_3H_8 = 6.9$, $C_4H_{10} = 2.82$.

В связи с этим основной задачей газового каротажа при интерпретации нижнемеловых отложений является разделение потенциальных коллекторов на продуктивные и водонасыщенные. С этой целью с шагом квантования 0,4 м произведен расчет коэффициентов разбавления (E) газа в буровом растворе, приведенных к объему раствора газопоказаний, коэффициентов остаточной нефте- и газонасыщенности (Фг, Фнг).

Глубины залегания горизонтов и выделенных пластов уточняются с привлечением данных ГИС. Расхождение в глубинах горизонтов и продуктивных пластов по данным ГИС и ГТИ до 4 м.

Коллекторы пласта М-I и М-II нижнемеловых отложений по газовому каротажу характеризуются как водонасыщенные (состав газа метановый).

Пласты Ю-I и Ю-II юрских отложений выделяются по механическому каротажу в интервалах 1271–1322 м; 1339–1364 м. Коллекторы интервала 1271–1306 м пласта Ю-I по газовому каротажу характеризуются как нефтенасыщенные и слабонефтенасыщенные, ниже как водонасыщенные. Однако определение положения ВНК после вскрытия продуктивного пласта без промывки скважины в течение не менее 2 циклов и очистки раствора от нефтепродуктов невозможно.

Коллекторы пласта Ю-II юрских отложений по газовому каротажу характеризуются как водонасыщенные.

С глубины 1364 м происходит снижение скорости проходки, характерное для отложений коры выветривания и PZ фундамента.



Рис. 4. Схема расположения датчиков

Выводы

Для уточнения литологического строения и характера насыщения пластов скважины 104 ВК восточный Кумколь рекомендуется проводить полный комплекс геолого-технологических исследований, включающий геологические исследования (отбор и экспресс-исследование шлама, определение петрофизических свойств пород, отбор и анализ проб промывочной жидкости и т. д.) и комплексную интерпретацию геолого-технологических и промыслово-геофизических исследований. Результаты работы геологической службы даже при низкой эффективности газового каротажа по анализам шлама и проб промывочной жидкости позволяют оценить характер насыщенности коллекторов.

Литература:

1. Геофизические исследования и работы в скважинах: в 7 т. Т. 7. Геолого-технологические исследования в скважинах. Сост.: С. Н. Шматченко. — Уфа: Информреклама, 2010. — 248 с., ил.
2. Лукьянов, Э. Е. Геолого-технологические и геофизические исследования в процессе бурения — Новосибирск: Издательский Дом «Историческое наследие Сибири», 2009—752 с.

Результаты для разделения отложений на продуктивные и водонасыщенные получены при использовании датчиков электропроводности раствора.

Главный смысл рассматриваемой технологии комплексного изучения разреза сводится к реализации двух принципиальных положений:

Комплексная технология позволяет исключить пропуск продуктивных пластов, сократить срок строительства поисково-разведочных скважин за счет снижения объектов, испытываемых в колонне с неоднозначной и ошибочной геофизической характеристикой; экономить материальные ресурсы за счет сокращения количества скважин, ликвидируемых по геологическим причинам с обсадной колонной и повысить продуктивность геологоразведочных работ.

Изменение качества подземных вод и особенности накопления загрязнителей в зоне техногенного воздействия Змиевской ТЭС (Харьковская область)

Прибылова Виктория Николаевна, кандидат геологических наук, доцент,

Хоу Чунсян, аспирант

Харьковский национальный университет имени В. Н. Каразина (Украина)

На сегодня одним из важных факторов окружающей среды является геологическая среда. В результате техногенной нагрузки, трансформации природно-техногенных и других систем возникает ряд проблем, связанных с экологическим состоянием геологической среды. Особенно это касается индустриально развитых регионов, к которым относится и Харьковский регион.

Крупнейшим загрязнителем Харьковской области из всех исследуемых в ходе работы является Змиевская ТЭС, которая дает около 60% от общего количества загрязнения Харьковской области. В качестве основного топлива Змиевская ТЭС вынуждена использовать низкосортные угли марки АШ с добавлением для устойчивости горения мазута или газа Шебелинского месторождения в количестве 15% по теплу. Выход золошлаков составляет 1,2 млн т/год. Фактическая потребность в золошлаках составляет 200 тыс. тонн оставшаяся часть золошлаковой смеси, в количестве 1 млн тонн в год, складывается в золоотвале. Уже накоплено более 28 млн тонн золошлаков. Предполагается, что до конца 2016 года этот объем превысит 30 млн тонн. Система золошлакоудаления принята гидравлическая, совместная обратимая, шлакоудаление жидкое.

К нетрадиционным выбросам ТЭС относятся: двуокись углерода; токсичные газы (оксиды углерода, серы, азота и ванадия); канцерогены (бензапирен и формальдегид); пары соляной и плавиковой кислот; токсичные металлы (таллий, мышьяк, кадмий, ртуть, свинец, хром, натрий, никель, ванадий, бор, медь, железо, марганец, молибден, селен, цинк, сурьма, кобальт, бериллий).

Годовые выбросы от угольной ТЭС мощностью 1000 МВт составляют: 7 млн тонн в год углекислого газа (19 тыс. тонн в сутки); 50–100 тыс. тонн в год окислов серы; 25 тыс. тонн в год окислов азота; 20 тыс. тонн в год твердых частиц; 400 тонн в год токсичных металлов. Суточный выброс золы в атмосферу составляет 35–55 тонн и при выоте трубы 150–200 м радиус загрязненной территории составляет около 50 км.

На состояние окружающей среды Змиевского района влияет также полигон захоронения золошлаков Змиевской ТЭС, который занимает площадь 350 га, на нем хранится более 28 млн тонн золошлаков. Золоотвал является серьезной экологической проблемой, связанной с твердыми отходами ТЭС — золой и шлаками. Его влияние осуществляется через рассеивания золы ветром, фильтрацию воды через тело и дно золоотвала, а также в результате сброса вод при жидком золоудалении.

Основную массу (96–98%) золошлаковых отходов составляет сумма оксидов: оксид кремния — 45–60%;

оксид кальция — 2,5–9,6%; оксид магния — 0,5–4,8%; оксид железа — 4,1–10,6%; оксид алюминия — 10,1–21,8% и триоксид серы — 0,03–2,7%. Кроме приведенных макроэлементов, составляющих основную массу отходов, золошлаковые отходы содержат примеси таких элементов, как цинк, таллий, свинец, хром, марганец, кобальт, никель, ртуть, мышьяк, сурьма, ванадий, стронций, германий, бор, бериллий, фтор и др. (Табл. 1).

Золошлаки и дымовые газы являются основными техногенными отходами Змиевской ТЭС. В выбросах ТЭС содержится значительное количество металлов и их соединений. При пересчете на смертельные дозы в годовых выбросах ТЭС мощностью 1 млн кВт содержится алюминия и его соединений свыше 100 млн доз, железа — 400 млн доз, магния — 1500000 доз.

Состав загрязнителей воздушного бассейна достаточно распространен, но особого внимания заслуживает группа сложных физико-химических комплексов — это летучая зола, образующаяся при сжигании угля и мазута, в состав которой входят различные соединения, преимущественно окиси тяжелых металлов. Суммарный валовой выброс веществ в атмосферу составляет 204,5 тыс. тонн в год. Наибольший вклад в валовые показатели вносят выбросы сернистого ангидрида, золы угольной, диоксида азота, пыли угольного концентрата и пыли с содержанием кремния 20–70% (табл. 2).

Максимальные приземные концентрации золы угольной в районе влияния Змиевской ТЭС составляют 23 ПДК, в поселке Лиман — 1,8–1,6 ПДК. Санитарные нормы достигаются в 40 км от Змиевской ТЭС. Максимальная приземная концентрация двуокиси азота в селитебной зоне составляет 2,85 ПДК, серного ангидрида — 1,38 ПДК, пыли угольной — 2,93 ПДК, пыли с содержанием кремния 20–70% — 5,19 ПДК.

Максимальные приземные концентрации ванадия, оксидов железа, кальция, олова, марганца, свинца, кадмия, бериллия, мышьяка, никеля, цинка, селена, меди, талия в непосредственной зоне влияния ТЭС (3–5 км от ТЭС) имеют значения от 2 до 8 ПДК, а в селитебной зоне составляют максимум до 1,6 ПДК или находятся в пределах норм.

Кроме непосредственно промышленной зоны Змиевской ТЭС, влияние на окружающую среду оказывает золоотвал Змиевской ТЭС. Он представляет собой большое гидротехническое сооружение и в процессе эксплуатации значительно влияет на окружающую среду. Это связано:

— с поступлением на площадь сооружения в результате гидронамыва значительных объемов воды;

Таблица 1. Химический состав золошлаков Змиевской ТЭС (по данным опробывания на отвале)

Элемент	Содержание, % к весу пробы
Натрий	2,0
Магний	0,9
Алюминий	9,5
Кремний	36
Калий	2,0
Кальций	4,0
Железо	3,2
Фосфор	0,008
Талий	0,0002
Ванадий	0,15
Хром	0,02
Марганец	0,0082
Кобальт	0,001
Никель	0,0048
Медь	0,01
Цинк	0,012
Стронций	0,04
Барий	0,2

Таблица 2. Максимальные концентрации выбросов в атмосферный воздух от Змиевской ТЭС

Место отбора пробы	Оксид углерода	Ангидрид сернистый	Зола угольная	Диоксид азота	Пыль угольного концентрата
3–5 км от Змиевской ТЭС	4,2	2,5	3,45	0,68	7,35
Селитебная зона	1,2	0,69	0,35	0,24	1,46
ПДК	5,0	0,50	0,15	0,085	0,50

— перепланировкой территории и изменением условий отвода поверхностного стока;

— пыления сухих открытых поверхностей золошлаков.

В наше время золоотвал Змиевской ТЭС является одной из причин подъема уровня грунтовых вод и изменения их химического состава в районе пос. Лиман, озер Лиман и Чайка.

Дополнительные объемы воды, поступающие в водоносный горизонт через основание золоотвала в результате гидронамыва золошлаков, способствуют развитию процессов подтопления и вытеснение вод палеоген-четвертичного горизонта водами золоотвала, оказывая непосредственное влияние на состояние подземных вод района.

По величине общей минерализации, жесткости, содержания сульфатов, меди, свинца, марганца, железа, кадмия, ртути, селена, ванадия, талия, бериллия, и ряда других нормируемых элементов, ПДК для питьевой воды в водах золоотвала превышены, и распространения этих вод в первом от поверхности водоносном горизонте недопустимо. Ежегодно на площадь золоотвала сбрасывается 20 млн м³ воды после промывки котлов станции. Данные о качественном составе вод золоотвала приведены в таблице 3.

Степень защищенности палеоген-четвертичного горизонта объясняется фильтрационными свойствами и мощ-

ностью пород, залегающих в основе золоотвала. В случае отсутствия слабопроницаемых пород в литологическом разрезе основания золоотвала намывные отложения залегают непосредственно на аллювиальных песках горизонта. Таким образом часть воды, которая подается на площадь золоотвала в результате гидронамыва, через гидравлические окна в основе золоотвала может поступать в палеоген-четвертичного водоносный горизонт. Карта мощности слабопроницаемых пород свидетельствует о наличии трех областей размыва пород, экранирующих золоотвал. В границах этих зон искусственный золошлаковый горизонт напрямую связан с палеоген-четвертичным водоносным горизонтом.

Дополнительные объемы воды, поступающие в водоносный горизонт через основание золоотвала (0,3 млн м³), ведут к развитию процессов подтопления, а также к вытеснению вод палеоген-четвертичного горизонта водами золоотвала, на расстоянии 2,7 км по направлению к реки Сев. Донец. Нарастивание мощности станции привело к повышению на 3,5 м от естественного уровня оз. Лиман, которое служит для станции прудом-охладителем, что существенно снизило природную степень древнованности территории и привело к нарушению природного баланса природных вод. Осложненный водообмен и ин-

Таблица 3. Качество вод золоотвала Змиевской ТЭС

№ п/п	Название	ПДК, мг/дм ³	Содержание, мг/дм ³
1	Сухой остаток	1000	1144–1987
2	Общая жесткость, мг-екв/дм ³	7	8,0–18,6
3	Кальций		7,6–30,8
4	Магний		4,0–38,4
5	Натрий		33,6–356,2
6	Калий		0,98–105,8
7	Гидрокарбонат ион		6,0–268,0
8	Сульфаты	500	521,2–1011
9	Хлор	350	127,6–212,7
10	Фосфор		0,9–4,3
11	Аммоний		0–1,24
12	Нитриты		0–0,52
13	Нитраты	45	0–4
14	Кремний		18–54,0
15	Сульфиды		1,02–3,06
16	Стронций	7,0	0,65–2,26
17	Хром	0,1	0–0,04
18	Серебро	0,05	0–0,024
19	Медь	1,0	0–2,34
20	Свинец	0,01	0–0,01
21	Марганец	0,1	0,71–1,65
22	Железо	0,3	0,3–1,29
23	Кобальт	0,1	0–0,02
24	Никель	0,1	0–0,4
25	Кадмий	0,001	0,006–0,008
26	Цинк	1,0	0,028–0,048
27	Ртуть	0,0005	0–0,0008
28	Селен	0,001	0,001–0,003
29	Ванадий	0,1	0,12–0,94
30	Титан	0,1	0,02–0,9
31	Фтор	1,5	0,18–2,55
32	Молибден	0,25	0,36–0,37
33	Бериллий	0,0002	0,0018
34	Бор	0,5	2,9
35	Алюминий	0,5	0,02–1,7
36	Талий	0,0001	0–0,0002

тенсивное испарение способствовали накоплению в подземных водах специфических элементов и создали зону повышенной минерализации. В области воздействия пруда-охладителя отмечается ухудшение качества подземных вод по общей минерализации, жесткости, содержания сульфатов и хлоридов.

Таким образом, основными источниками питания палеоген-четвертичного горизонта являются: инфильтрация вод атмосферных осадков, утечки из водонесущих коммуникаций, фильтрация вод через основание золоотвала Змиевской ТЭС.

Возможность ветрового переноса сухих золошлаков с поверхности золоотвала обусловлена залеганием вод в золоотвале на глубине 3,0 м от поверхности и наличием в составе золошлаков, фракций размером не более

10 мкм, способных переноситься ветром на расстоянии более 200 м. Пыление происходит в местах открытых выработок золошлаков и от дорог, не имеющих твердого покрытия. Интенсивность пылевыделения зависит от метеорологических условий, достигая 0,72 мг/м² при опасной скорости ветра. Пылевыделение и валовые выбросы пыли определяется размерами площадей, участвующих в пыления. В настоящее время 20% общей площади поверхности золоотвала относится к числу тех, что пылят. На оставшейся части поверхности золоотвала располагаются пруды осветленной воды и растительность, которая связывает корневой системой верхний слой золошлаков, которые пылят.

Согласно данным инвентаризации выбросов загрязняющих веществ на Змиевской ТЭС, валовые выбросы пыли

из золоотвала в данный момент составляют 104,3т/год. Пыль оседает на поверхности почв и растительности. Ее растворимая часть (5–15%) в периоды интенсивной инфильтрации может поступать на свободную поверхность палеоген-четвертичного горизонта, трансформируя состав его вод, а также выноситься с поверхностным стоком в водные объекты зоны влияния золоотвала. Интерпретация данных аэрофотосъемки позволяет проследить область диффузного загрязнения в радиусе до 40 км от Змиевской ТЭС. В зоне атмосферного влияния ТЭС в составе зольных выбросов на поверхности почвогрунтов откладывается растворимых веществ: до 3 км — 63т/км, 3–5 км — 113т/км, 5–7 км — 13т/км, 7–10 км — 4т/км, 10–15 км — 0,6т/км. Из них около 15% осаждаются в форме, способной к миграции.

В снежных пробах, отобранных в радиусе 5 км от станции, фиксируется повсеместное превышение ПДК по таким элементам, как мышьяк, бериллий, кадмий, алюминий, таллий, свинец, марганец, ванадий.

Талым водам принадлежит ведущее место в переносе загрязняющих веществ с поверхности почвогрунтов в палеоген-четвертичного водоносный горизонт. Фактом, подтверждающим загрязнения подземных вод талыми водами, могут служить годовые максимумы ряда ингредиентов, которые совпадают по времени с периодами интенсивного снеготаяния. Так, содержание кадмия, который соответствует этому периоду, увеличивается до 11,006 мг/дм³ (6 ПДК), марганца — до 1,084 мг/дм³ (10,8 ПДК). В другое время содержание кадмия в пробах колеблется от 0 до 0,004 мг/дм³, марганца — от 0,352 до 0,816 мг/дм³. В период снеготаяния в 2,7 раза увеличивается в водах горизонта содержание стронция, в 1,7 раза — содержание кальция, в 2 раза — содержание никеля. Мощным источником влияния на качество подземных вод является золоотвал Змиевской ТЭС, на площадь которого ежегодно подается 20 млн м³ воды после промывки котлов. По величине общей минерализации, жесткости и содержания ряда других нормируемых элементов ПДК для питьевой воды в водах золоотвала превышены, и распространения этих вод в первом от поверхности водоносном горизонте приводит к его активного загрязнения.

Водоносные горизонты палеогена и верхнемеловых отложений, которые эксплуатируются водозабором г. Змиев, имеют достаточно тесную гидравлическую связь с водами четвертичных образований. Для вод этого этажа ти-

пичным является питание за счет инфильтрационной составляющей. В микрокомпонентном составе подземных вод Змиевского района отмечается повышение концентраций по некоторым элементам: алюминий, железо, марганец, мышьяк, селен, ртуть, бром, таллий. В таблице 4 дан перечень микрокомпонентов в составе почв, талых, подземных вод и вод золоотвала Змиевской ТЭС.

Таким образом, механизм загрязнения подземных вод за счет атмосферных выбросов от Змиевской ТЭС может быть представлен следующим образом: загрязняющие вещества, поступающие в атмосферу вместе с газодымовых выбросами станции, осаждаются на поверхности почвогрунтов и затем, в результате инфильтрации, попадают на зеркало первого от поверхности водоносного горизонта. Особое место в переносе загрязняющих элементов с поверхности почвогрунтов в водоносный горизонт принадлежит талым водам.

Основными источниками загрязнения первого от поверхности палеоген-четвертичного водоносного горизонта являются:

- поступления в водоносный горизонт ингредиентов вследствие накопления промышленных выбросов атмосферного характера, которые осаждаются на поверхности почвогрунтов;
- фильтрация загрязненных вод через слабо экранированные ложе золоотвала;
- нарушение природного водообмена при заполнении пруда-охладителя (оз. Лиман)
- утечки из водонесущих коммуникаций станции и прилегающего поселка.

Техногенная нагрузка индустриально развитых территорий требует постоянного контроля состояния компонентов геологической среды, основными из которых являются почвы и водоносные горизонты. Методическая база контроля должна обеспечивать достоверность информации о состоянии данных компонентов. От этого зависит целесообразность и эффективность природоохранных мероприятий, направленных на снижение негативных техногенных воздействий. Поэтому совершенствование методик, позволяющих на достоверной основе производить комплексную оценку степени, характера и масштаба загрязнения компонентов геологической среды, идентифицировать аномалии, выделять и картировать ореолы загрязнения является актуальной задачей геолого-экологических исследований.

Таблица 4. Перечень основных микрокомпонентов в составе почв, талых, подземных вод и вод золоотвала Змиевской ТЭС

Микрокомпоненты	Содержание выше норм ПДК
в талых водах	Al, Pb, Fe, Mn, As, Hg, Tl, Be
в водах золоотвала	Al, Pb, Fe, Mn, Se, Hg, Tl, Be, Ni, Cd, Cu, B
в подземных водах (P _{2bc} , K _{2r} , K _{2s})	Al, Pb, Fe, Mn, As, Se, Hg, Tl, Br
в грунте	Pb, Fe, Mn, Zn, Ni, Cd, Cu,

Литература:

1. Екологічна безпека техноприродних геосистем: наукова монографія/Г.І. Рудько, С.В. Гошовський/За редакцією Г.І. Рудька — К.: ЗАТ «Нічлава». 2006. — 464 с.
2. Оценка воздействия объектов энергетики на окружающую среду/Г.А. Белявский, Г.Б. Варламов, В.В. Гетьман и др. — Х.:ХГАГХ, 2002. — 369 с.
3. Прибилова, В.М. Зміна стану якості підземних вод території, що прилягає до Зміївської ТЕС/Прибилова В.М. // Регіон — 2006: Стратегія оптимального розвитку: міжнар. науково-практична конференція. Харків, 15–16 травня 2006 р. — Харків, 2006. — С. 241–243.
4. Прибилова, В.М. Особливості накопичення забруднювачів в зоні впливу Зміївської ТЕС/Прибилова В.М., Жемерова В.О., Решетов І.К. // Вісник харківського національного університету ім. В.Н. Каразіна: Геологія-географія-екологія. — 2010. — № 882. — с. 62–67.
5. Рихтер, Л.А. Охрана водного и воздушного бассейна от выбросов ТЭС/Л.А. Рихтер — М.: Энергоиздат, 1981. — 296 с.
6. Техногенно-екологічна безпека геологічного середовища/Рудько Г.І.: Монографія. — Львів: Видавничий центр ЛНУ ім. Івана Франка, 2001. — 359 с.
7. Эколого-геохимические исследования в районах интенсивного техногенного воздействия: [сб. статей/под ред. Э.К. Буренко]. — М.: ИМГРЭ, 1990. — 164 с.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Продуктивность зерновой кукурузы в зависимости от условий минерального питания

Карашаева Ареза Султанбековна, кандидат сельскохозяйственных наук, старший преподаватель;
Хаширов А. А., студент

Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет имени В. М. Кокова

Обеспеченность растений элементами минерального питания наряду с водообеспеченностью является основным фактором, определяющим продуктивность сельскохозяйственных культур. Азот является важнейшим элементом питания растений, имеющий большое общебиологическое значение. В статье проведена оценка эффективности влияния биопрепаратов на формирование урожая зерна кукурузы и использование растениями элементов минерального питания.

Ключевые слова: азотные удобрения, сельское хозяйство, минеральное питание, биопрепараты, агробиоценоз.

Увеличение производства кукурузы является важнейшей задачей в области сельского хозяйства. Но высокий урожай сам не придет — его надо вырастить! Кукуруза очень отзывчива на высокую агротехнику и здесь нет «мелочей».

Интенсификация сельскохозяйственного производства связана с широким применением удобрений, особенно азотных, которые являются одним из ведущих факторов получения высоких урожаев сельскохозяйственных культур. В последние годы в разных регионах страны наблюдаются факты снижения продуктивности растений, обусловленного дисбалансом питательных элементов. Неправильное применение азотных удобрений, таких как избыточные дозы, несвоевременные сроки и неподходящие способы внесения, могут привести к нежелательным последствиям — накоплению нитратов в растениях и повышению концентрации их в грунтовых и поверхностных водах до уровня вредного для здоровья человека и животных.

Развитие диагностики минерального питания как научного направления имеет сложный характер. Если в 60-е годы растительная диагностика была ориентирована главным образом на выявление дефицита того или иного элемента вследствие его абсолютной недостаточности в почве, то сейчас во всем мире приоритетное значение приобретает относительная недостаточность, обусловленная конкурентным воздействием элементов или неудовлетворительными свойствами почвы. Однако на протяжении этих лет неизменным оставалось базисное положение диагностики и химическом составе растений

как функции среды обитания. Именно этот принцип положен в основу оптимизации минерального питания растений, являющейся важным приемом повышения урожайности и качества продукции [1].

Положительная роль азотных удобрений несравненно выше, чем те отрицательные стороны, которые могут проявляться в результате их неправильного применения. Азотные удобрения остаются и будут оставаться в обозримом будущем одним из факторов повышения продуктивности земледелия.

К настоящему времени накоплен большой экспериментальный материал, свидетельствующий об улучшении режима минерального азота во всех почвах региона под влиянием азотных удобрений. Установлено, что минеральные и органические удобрения повышают содержание в почве нитратного и обменного аммонийного азота, фиксированного аммония, оказывают влияние на качественный состав органических соединений почвенного азота. Азот отличается от других элементов питания высокой подвижностью в почве, большим разнообразием форм, способностью к сравнительно быстрой трансформации, которая определяется водным и тепловым режимом почвы, характером растительного покрова, уровнем применения удобрений и мелиорантов.

При внесении азотных удобрений в системе почва — растение образуется дополнительное количество минерального азота почвы добавочный, или «экстра» — азот, имеющий важное практическое значение. При планировании доз азотных удобрений под определенные культуры необходимо учитывать количество дополнительного

азота, которые могут мобилизоваться из почвенных запасов при внесении азотного удобрения.

Вопросы рационального применения удобрений в настоящее время являются основой повышения урожайности кукурузы. Полученные многолетние данные свидетельствуют о необходимости совместного внесения с азотными удобрениями также фосфорных и калийных удобрений по 60 кг/га, прибавка урожая при этом удваивалась по сравнению с N60. Это подтверждается данными обобщения 140 полевых опытов с кукурузой, выращиваемой на силос в Европейской части России. Они показали неоспоримое преимущество полного минерального удобрения перед парными сочетаниями в формировании урожая кукурузы [2]. Анализируя вклад азота, фосфора и калия в формирование прибавки урожая кукурузы, можно отметить ведущую роль азота в повышении урожайности при внесении полного минерального удобрения. Снижение дозы фосфора до 30 кг/га, равно как и увеличение доз фосфора и калия до 120 кг/га в полном удобрении, существенно не изменяли величину урожая.

Погодные условия и минеральное питание являются важными показателями, влияющими на урожайность зерна кукурузы. В среднем за три года основное влияние на сбор зерна оказало внесение азотного удобрения (32%). Роль инокуляции составила 17%, чуть меньше погодные условия вегетационного периода (11%). Вклад факторов взаимодействия погодных условий и фона азотного питания в формирование урожая кукурузы составил около 2%, более значимо взаимодействие инокуляции и погодных условий — 4%. Взаимодействие фона азотного питания и инокуляции семян биопрепаратами 7,5% — вносит максимальный вклад в формирование урожая. Все изучаемые факторы (погодные условия, азотное удобрение и инокуляция) достигают 8%, сбор зерна кукурузы изменялся от 6,4 до 7,1 т/га [3].

Как и в среднем за время проведения опыта, в отдельные годы урожайность зерна кукурузы зависела от условий азотного питания (табл. 1).

Вклад этого фактора в формировании урожая зерна составил от 32 до 53%. Вклад инокуляции оценивается в пределах от 10 до 27% и сильно колеблется по годам проведения опыта, что связано с погодными условиями вегетационного периода, о чем было указано выше. В зависимости от условий года вклад инокуляции в формирование урожая кукурузы оценивается от 10 до 28%, а на взаимо-

действие условий азотного питания и биопрепаратов от 1 до 27%. В первый год более значима роль инокуляции (28%), затем она снижается до 10%. Вероятно, это связано с накоплением в почве интродуцированных микроорганизмов.

При повышенной температуре воздуха и недостатке атмосферных осадков, свидетельствующее о положительной их роли в улучшении жизнедеятельности растений при неблагоприятных факторах внешней среды в 2013 году отмечено максимальное взаимодействие азотного удобрения и биопрепаратов — 27%.

Микроорганизмы способны продуцировать физиологически активные вещества, которые усиливают рост растений, а также подавляют патогенную микрофлору. Кукуруза относится к растениям, имеющим C4 тип фотосинтеза, в результате этого происходит интенсивный рост кукурузы и существенное выделение в ризосферу продуктов фотосинтеза, что обеспечивает микроорганизмы субстратом. Это усиливает процесс азотфиксации в ризосфере кукурузы и положительно отражается на формировании урожая зерна.

Одним из факторов внешней среды, оказывающем сильное влияние на ассоциативную азотфиксацию, являются азотные минеральные удобрения. Распространено мнение, что минеральный азот тормозит этот процесс. По данным других ученых, только высокие их дозы (100–150 кг/га) могут кратковременно подавлять азотфиксацию. По другим данным, на фоне азотных удобрений азотфиксация на 30–45% выше, чем без них. Вероятно, связано это с лучшим развитием растений при внесении удобрений, поскольку продукты их жизнедеятельности являются субстратом для микроорганизмов. Неслучайно наиболее эффективно сочетание приема инокуляции семян с внесением небольших доз азотных удобрений [4].

Имеются сведения, что одни и те же виды микроорганизмов могут осуществлять диаметрально противоположные процессы: азотфиксацию и денитрификацию. Активно фиксирующий штаммы при высокой концентрации нитратного азота в почве осуществляет только денитрификацию, при понижении ее культура переходит к азотфиксации. Вероятно этот процесс контролируется по принципу лимитирования субстратом для развития микроорганизмов, поскольку ферменты бактерий, осуществляющие процессы азотфиксации и денитрификации, имеют ряд схожих характеристик.

Таблица 1. Вклад факторов в формирование урожая зерна кукурузы

Источник влияния	2012 г.	2013 г.	2014 г.	Средний
V-вариант	82,28	77,91	75,99	79,7
Случайные	3,78	22,09	24,01	20,3
A — фактор (удобрение)	53,59	32,52	50,20	53,4
B — фактор (инокуляция)	27,62	18,17	9,78	10,7
AB взаимодействие	1,06	27,22	16,01	15,8
Среднее по опыту, т/га	64,0	64,56	70,81	6,6

В 2013 г. урожайность зерна кукурузы, в зависимости от условий минерального питания растений, изменялась от 6,3 до 7,7 т/га. Прибавки от биопрепаратов изменялись от 0,2 до 0,7 т/га. Внесение минерального азотного удобрения в дозе 60 кг/га положительно отразилось на сборе зерна: прибавка от него составила 1,2 т/га, или 19%. Дальнейшее повышение дозы в два раза не имело преимуществ. В 2014 г. применение азотного удобрения только в дозе N60 увеличивает сбор зерна кукурузы на 1,2 т/га, или на 19%.

За счет инокуляции семян кукурузы сбор зерна увеличился на фоне P60 с 6,3 до 6,8–7,0 т/га, или прибавки достигли 0,5–0,7 т/га, что к фону составляет 8–11%. При этом все изучаемые биопрепараты на фоне P60 по своей эффективности равноценны.

На фоне с внесением азотного удобрения ни один из исследуемых биопрепаратов положительного действия на урожайность зерна не оказал. Все это свидетельствует

о том, что в третий год опыта сохраняется положительное действие биопрепаратов на урожайность зерна на фоне с внесением P60, однако абсолютный и относительный размер прибавок значительно меньше, чем в предыдущий период.

Можно считать, что изучение вопросов минерального питания сейчас вступило в новый этап своего развития, когда процессы поглощения, передвижения и превращения веществ в растении должны изучаться не при дефиците того или иного элемента, а при повышенном обеспечении растений элементами минерального питания. Необходимо выяснение условий минерального питания, при которых реализуются все потенциальные возможности растения. При оценке эффективности азотных удобрений необходим новый комплексный подход не только агрохимической и экономической, но и с точки зрения экологической, т. е. воздействия их на окружающую среду в агробиоценозе.

Литература:

1. Церлинг, В. В. Диагностика питания сельскохозяйственных культур. М.: Агропромиздат, 1990. с. 235.
2. Прошкин, В. А., Смирнов А. П. Сравнительная эффективность минеральных удобрений на различных почвах// Агрохимия. 1994. № 5. с. 35.
3. Карашаева, А. С. Формирование величины и качества урожая зерна кукурузы при использовании удобрений и биопрепаратов. Бюллетень Всероссийского научно-исследовательского института удобрений и агропочвоведения им. Д. Н. Прянишникова. 2000. № 113. с. 100.
4. Завалин, А. А., Карашаева А. С., Азубеков Л. Х. Влияние биопрепаратов и азотного удобрения на продуктивность кукурузы на обыкновенном черноземе. Агрохимический вестник. 2004. № 2. с. 028–032.

О модернизации технологии очистки бетонированных лотков

Усмонов Тохир, старший преподаватель;
Ибрагимова Хафиза Ринатовна, ассистент;
Бабаджанов Лазиз Кабулович, ассистент;
Ли Афанасий, кандидат технических наук, доцент
Ташкентский институт ирригации и мелиорации (Узбекистан)

Водное хозяйство республики — это сложный комплекс ирригационных систем, обслуживающих около 4,3 млн. га орошаемых земель, включающий более 180000 км сети каналов, 140000 км коллекторно-дренажной сети [1].

В настоящее время протяженность лотковой сети в Республике Узбекистан превышает более 30000 км. В процессе эксплуатации лотковая сеть заиливается, в результате чего пропускная способность лотковой сети резко уменьшается, поэтому лотковая сеть нуждается в очистке от растительности и наносов после вегетационного периода сельскохозяйственных культур.

Народнохозяйственная значимость решения этой проблемы с каждым годом возрастает лишь по той причине, что до настоящего времени специализированных средств

механизации эксплуатационных работ на лотковой сети, практически, нет.

Среди причин, препятствующих применению существующих механизмов на очистке лотков необходимо отметить различную высоту лотков над поверхностью земли, отсутствие пути движения вдоль лотков, малая устойчивость лотков к силовым воздействиям рабочих органов в перпендикулярном направлении, необходимая точность манипулирования рабочим органом, чтобы предохранить сечение лотков от деформаций и т. д.

При обследовании лотковых оросительных каналов установлено, что удельный объем наносного грунта колеблется от 0,12 до 0,25 м³ на 1 п. м.

В зависимости от объема наносного грунта, нами разработаны различные схемы очистки лотковой сети.

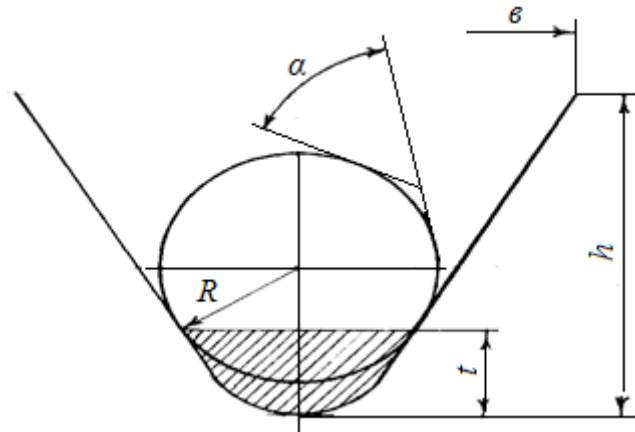


Рис. 1. Схема очистки лотков от наносов при оптимальной толщине заиления

Схема I — лоток заилен с оптимальной толщиной наносов (Рис. 1). Очистка лотков производится за четыре прохода, начиная с верхней части лотка. Ротор-метатель заглубляется на величину радиуса R . Сначала, за два прохода, срезается верхняя часть наносов, затем ротор устанавливается на величину радиуса R от уровня первых двух проходов, 4-м проходом очищается донная часть лотка. Оставшаяся часть объема $2S$ наносов составляет менее 5% от общего сечения, которая размоется потоком воды в процессе эксплуатации.

При полном заилении лотков применяется каналоочистительная машина Д-490М с навесным вариантом ротора с опорными боковыми катками для предотвращения деформации лотков [2].

Очистка лотков производится за один проход по каждому типоразмеру лотка.

Схема II — лоток ЛР-4 и ЛР-6 заилен полностью (Рис. 2).

Очистка лотков производится за три прохода, начиная с верхней части лотка. Ротор — метатель заглубляется на величину радиуса R . Сначала срезается верхняя часть

наносов за два прохода, затем очищается донная часть лотка. Оставшаяся часть объема $2S$ наносов составляет незначительную часть от общего сечения, и которая в процессе эксплуатации размоется потоком воды.

Схема III — лоток ЛР-8 и ЛР-10 заилен полностью (Рис. 4).

Норма отвода земель при эксплуатации лотков и мелиоративных каналов составляет 4,5м проезжей части, что позволяет разработать комплекс машин для производства ремонтно-восстановительных работ лотков и повысить эффективность их использования.

С этой целью на кафедре «Механизация гидромелиоративных работ» ТИИМ разработана конструкция лоткоочистителя (Предварительный патент № 3833 РУз) [3].

По стандартизированному типоразмеру лотков определены основные параметры рабочего органа.

Радиус ротора определяется по формуле:

$$R = B/4 \tag{1}$$

где B — ширина лотка по верху данного типоразмера, м.

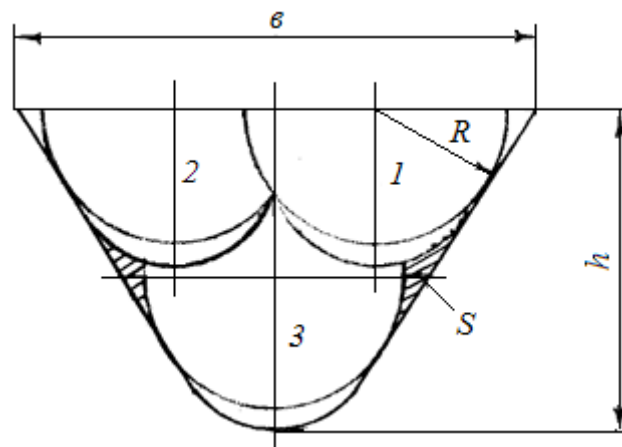


Рис. 2. Схема очистки лотков ЛР-4/ЛР-6 при полном заилениях

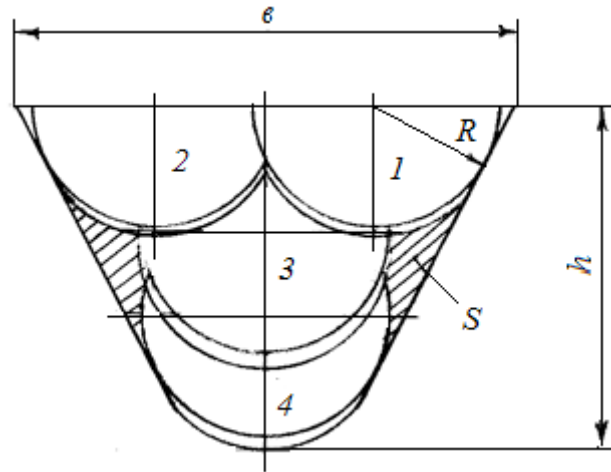


Рис. 3. Схема очистки лотков ЛР-8/ЛР-10 при полном заилинии

Контур зачистного отвала рабочего органа соответствует форме параболы:

$$y = 2x^2 \tag{2}$$

где x — значения величины по ширине зачистного отвала, м.

Максимальная толщина заилиния определяется из соотношения:

$$t_{max} = h/3 \tag{3}$$

где h — глубина лотка данного типоразмера, м.

Ниже приведены значения величин и формулы определения основных параметров рабочего органа (Табл. 1).

Для быстрого определения площади заилиния лотков, толщины наносного слоя, глубины лотка, радиуса рото-

ра-метателя, производительности и рабочей скорости разработана номограмма рабочего процесса лоткоочистителя (рис. 4).

По оси ординат откладывается толщина заилиния наносного слоя грунта лотков, по оси абсцисс — площади их заилиния.

Максимальной толщине заилиния $t=0,32$ м соответствует площадь заилиния $S=0,12$ м². В зависимости от рабочей скорости лоткоочистителя $V_n = 100... 400$ м/ч находят его производительность.

Проведя параллельные линии, от линии 4..7 находим точки пересечения зависимости производительности от сечения разрабатываемой выемки. По этим

Таблица 1. Значения основных параметров лоткоочистителя

№	Типоразмер лотков	Параметры лотков	Величины	Соотношения величин	Значения	Формула параболы
1	ЛР — 4	Глубина — h	Радиус ротора — R	$B/4$	R	$Y = 5x^2$
2	ЛР — 6	Ширина	Ширина зачистного отвала — B	$B/2$	$2R$	$Y = 4,1x^2$
3	ЛР — 8	по верху — B	Толщина заилиния — t_{max}	$B/3$	$08R$	$Y = 3,3x^2$
4	ЛР — 10					

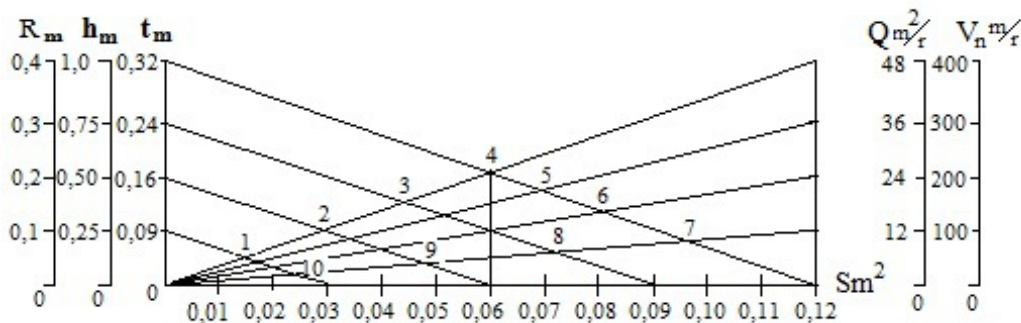


Рис. 4. Номограмма рабочего процесса лоткоочистителя

точкам находим оптимальные величины ротора-метателя. Например, точка 4 соответствует толщине заиления $t=0,16$ м, глубине лотка $h=0,5$ м, радиус ротора-метателя $R=0,2$ м, производительности $Q=24$ м³/ч, сечению заиления $S=0,06$ м² и рабочей скорости $V_n=400$ м/ч.

Точки пересечения зависимости от высоты равнобедренного треугольника с основанием по оси абсцисс, определяют прямо-пропорциональную зависимость увеличения площади заиления от роста толщины заиления, а производительность увеличивается пропорционально увеличению рабочей скорости лоткоочистителя.

Точки 4...8 определяют пропорциональные уменьшение толщины заиления площади наносов, это объясняется тем, что происходит налипание грунта наносов на боковые

стенки лотка в зависимости от скорости гидравлического потока в лотке.

Поэтому, очистку лотков необходимо производить при максимальной толщине заиления и на соответствующей рабочей скорости лоткоочистителя.

Таким образом, номограмма включает область режимов работы лоткоочистителя с оптимальными параметрами толщины заиления $t=0,16$ м, глубиной лотков $h<0,5$ м, и области режимов рабочего процесса очистки лотков с толщиной заиления $t>0,16$ м, и глубиной лотков до $h=1$ м.

Номограмма также позволяет определить производительность лоткоочистителя при заданных значений геометрических параметров ротора-метателя в зависимости от рабочей скорости машины.

Литература:

1. Мелиорация и водное хозяйство. Орошение. Справочник, Под ред. Б. Б. Шумакова, М., 1990. — 415 с.
2. Пулатов, У. Ю. Механизация ремонтно-эксплуатационных работ в ирригации, — Т., Мехнат, 1988. — 176 с.
3. Каналоочиститель. Предварительный патент № 3833 РУз. — Ташкент. — 1996.

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Опыт развитых стран в системе страхования как основное условие реформирования социальной сферы

Аллаярова Мастура Кудратуллаевна, старший преподаватель;

Рахматов Камолиддин Уралович, преподаватель

Гулистанский государственный университет (Узбекистан)

На сегодняшний день в мировой практике управления здравоохранением сложились три основные системы хозяйствования: национальная, рыночная и страховая.

Национальная система, которая основывается на прямом финансировании учреждений здравоохранения (преимущественно из средств государственного бюджета), позволяет обеспечить социальную гарантированность населения в обеспечении «бесплатной» квалифицированной медицинской помощью. Страховая система собирает информацию об индивидуальных затратах на охрану здоровья, проводят экономическую оценку использования возможностей лечения. В рыночной системе условия хозяйственного функционирования учреждений здравоохранения аналогичны предприятиям. Каждая из этих систем имеет свои слабые стороны и преимущества.

Современные системы медицинского страхования в промышленно развитых странах имели своими историческими предшественниками больничные кассы или фонды взаимопомощи рабочих, создававшиеся на предприятиях или по месту жительства. По мере развития организационной борьбы трудящихся за свои социально-экономические права и, как следствие этого, — принятие законов о социальном страховании, изменился и механизм формирования страховых фондов. При этом надо отметить, что в формировании и распределении этих фондов в ряде стран (например, в Германии) страховые кассы все еще продолжают играть значительную роль. (1)

Фонды страхования на случай болезни весьма разнообразны: государственные, частные, коммерческие, некоммерческие. В большинстве стран имеются смешанные системы страхования. В одних странах доминирует государственное страхование на случай болезни, в других (США и ряде других стран) — частное. Крайними вариантами являются Дания, Исландия, Канада, Новая Зеландия, Норвегия и Финляндия, где государственным страхованием на случай болезни охвачено все население, а также Израиль, где страхование является частным.

Величина страхового взноса или налога колеблется от 1 до 15% размера заработной платы (как правило, величина процента зависит от уровня дохода). Взносы трудящихся и работодателей в фонды страхования составляют соответственно: в Германии — 12,9% для тех и других, во Франции — 4,5 и 13,45%, в Нидерландах — 5,35 и 13,51%, в Бельгии — 2,9 и 5,55% заработной платы.

В некоторых странах страхование на случай болезни является компонентом системы социального страхования (например, во Франции и Японии), в других имеются различные независимые фонды страхования здоровья, деятельность которых регулируется правительством (например, в странах Бенилюкса, Германии, Швейцарии).

Степень развитости систем частного добровольного страхования в разных странах зависит в основном от потребности в дополнительном обслуживании, не обеспечиваемом основными службами здравоохранения (например, во Франции и Ирландии), и от того, в какой степени отдельные группы населения (в основном это группы с высоким уровнем дохода) могут предпочесть помощь частных врачей (например, в Великобритании).

Канада. В этой стране все жители, независимо от возраста, состояния здоровья и финансового положения, охвачены провинциальными системами обязательного страхования на случай болезни, финансируемого за счет налогов с предпринимателей и населения, получающего субсидии, и провинциальных и федерального правительства. От страховых взносов освобождены лица в возрасте 65 лет и старше (16% застрахованных), малоимущие и ряд других групп населения — военнослужащие, индейцы (всего 29,2% застрахованных).

Некоторые сотрудники предприятий, фирм и организаций имеют дополнительное страхование за счет работодателя в частных или полукommerческих страховых организациях, позволяющее им получать более комфортные условия в больницах. Согласно закону, подобные страховые организации не имеют права оплачивать те виды

помощи, которые предусмотрены системой обязательного страхования.

Оплата расходов по лечению производится по оценочной шкале манипуляций, вмешательств, услуг и процедур, согласованной с медицинской ассоциацией соответствующей провинции. (2)

Обязательная система страхования предусматривает оплату за счет провинциальных фондов всех видов больницы и амбулаторной помощи (кроме зубоветеринарной — компенсируется только около 10% ее стоимости, протезирования и приобретения лекарств — компенсируется около 25% стоимости), амбулаторных не врачебных профессиональных услуг в случае назначения их врачом, длительную помощь и уход за больными — 60%. В целом из общественных фондов компенсируются более 90% расходов на больницу и внебольничную помощь и 75% всех затрат на здравоохранение.

Германия. В этой стране система обязательного медицинского страхования функционирует на основе децентрализации и управления на местном уровне. Все фонды страхования здоровья в Германии состоят из местных фондов, фондов предприятий, ремесленных фондов страхования. Фермеров страхует сельскохозяйственный фонд страхования, моряков — фонд страхования моряков, шахтеров — национальное общество страхования шахтеров. Кроме того, существуют 7 дополнительных фондов страхования для служащих и высококвалифицированных рабочих на случай болезни и 8 для рабочих индустриальной промышленности.

Средний размер взносов составляет 12–13% дохода или основной зарплаты, причем жены и дети работающих (если они сами не работают), а также пенсионеры от страховых взносов освобождаются. Студенты и инвалиды платят взносы по пониженным ставкам, за безработных взнос оплачивает Фонд помощи безработным.

Медицинские услуги, предлагаемые частными страховыми компаниями на случай болезни (например, DKV — Deutsche Krauken Versicherung — «немецкое больничное страхование»), практически эквивалентны тем, которые предоставляются фондам обязательного страхования (например, АОК — «всеобщие кассы»). Различие между системами частного и обязательного страхования в возмещении расходов состоит в том, что при частном страховании компенсация расходов осуществляется наличными суммами застрахованным, в то время как обязательная система возмещает расходы лечебным учреждениям или врачам внебольничной помощи.

В Германии фонды страхования на случай болезни действуют на автономной основе. Руководящими органами фондов являются Совет представителей и комитет управления, которые состоят из одинакового числа представителей от рабочих и служащих, с одной стороны, и представителей работодателей — с другой. (1)

Швеция. Национальная система страхования здоровья, охватывающая всех граждан Швеции и постоянно проживающих иностранцев, была основана в 1955 г. Си-

стема финансируется взносами работодателей и отчасти государственными субсидиями. Вопросами страхования на местном уровне занимаются региональное бюро по социальному страхованию. Руководство деятельностью регионального бюро осуществляется и регулируется правительственным агентством — Национальным советом по социальному страхованию.

Национальная система страхования оплачивает стоимость лечения у врача, стоматолога, лечения в больнице, физиотерапии, реабилитации и расходов по поездке в лечебное заведение или к врачу. Возмещение дорожных расходов, которые несут пациенты в связи с лечением, производится с учетом самого дешевого вида транспорта, приемлемого для пациента. Возмещаются также дорожные расходы родителя или родственника, сопровождающего ребенка до 16 лет в поликлинику.

Страхование здоровья охватывает стоматологическую помощь (как лечение, так и профилактику) при условии, что ее оказывает персонал государственной стоматологической службы, а также большинство частных зубных врачей. При этом зубные врачи должны придерживаться установленной шкалы расценок. За курс лечения пациент оплачивает 60% расходов от суммы до 2500 крон и 25% от стоимости лечения, превышающей эту сумму. Бюро социального страхования потом возмещает врачу оставшуюся сумму. Дети и молодые люди до 19 лет имеют право на бесплатное обслуживание в государственных стоматологических службах.

В Швеции пособие по болезни обычно составляет до 90% от обычного дохода, но не выплачивается в отношении той суммы, которая превышает установленный предел.

Франция. Страхование на случай болезни является составной частью общей системы социального страхования, финансируемый за счет взносов работодателей и трудящихся. Гонорары врачей определяются шкалой, принимаемой на переговорах между медицинскими ассоциациями и учреждениями социального страхования. Страховой системой охвачено практически все население страны. От страховых взносов освобождаются малоимущие.

Застрахованным компенсируется около 80% их суммарных расходов на лечение. В стране существует несколько страховых систем, организованных по профессиональному принципу. Наиболее крупная система объединяет наемных трудящихся промышленности и торговли. Кроме того, для наемных трудящихся существуют особые системы: горняков, Национального общества французских железных дорог, торгового флота и др. Самостоятельная система объединяет сельскохозяйственных рабочих. Две системы страхуют работающих по найму: крестьян — хозяев и промышленников, торговцев.

Наиболее высокий уровень пособий в страховании по болезни имеют особые системы наемных рабочих; при обращении к работающим по контрактам с этими системами врачам застрахованные в них пользуются бесплатной медицинской помощью. (2)

Все системы, рассмотренные выше, — это социально-рыночные системы с различной степенью социальной защиты населения, страховым механизмом и коммерциализацией охраны здоровья. Дальнейшее продвижение по пути реформ, на наш взгляд, предполагает дальнейшее насыщение национально-страховой системы рыночными элементами хозяйствования.

В этой связи интересно отметить особенности реформирования системы здравоохранения бывшей ГДР после присоединения к ФРГ. После объединения в соответствии с законами ФРГ об обязательном медицинском страховании главной формой оказания медицинской помощи является частная врачебная практика. В результате долгих дискуссий был выбран радикальный подход — было решено закрыть все поликлиники в течении одного года. У врачей было несколько вариантов: открыть собственную врачебную практику, найти работу в стационаре, остаться в одной из несколько оставшихся поликлиник или уйти на пенсию.

Противники такой резкой смены системы говорили об ущемлении интересов пациентов. Но высокий уровень амбулаторной помощи, который сложился в ФРГ, был сильным аргументом в пользу реформ.

В сложном положении оказались врачи — ведь у них не было никакого представления о жизни в условиях рынка. Проработав всю жизнь в государственных поли-

клиниках, они привыкли получать стабильную заработную плату, не зависящую от результатов труда. Но тем не менее на пятый год реформ почти 90% врачей в секторе амбулаторной помощи имели статус частнопрактикующих, подавляющее большинство медсестер работает по найму в частных практиках врачей.

В ряде земель реформы были немного мягче. Так, в земле Бранденбург сочетаются поликлиники и частные врачебные практики, причем очень часто в помещениях бывших поликлиник. Но в то же время и в этой земле отдается предпочтение частным практикам. Все социальные обязательства, закрепленные в законодательстве двух прежних государств, не изменились, а изменился только механизм их реализации. Во-первых, финансирование медицинской помощи от органов управления перешло к страховым кассам при сохранении принципа бесплатности здравоохранения для основной части населения. Во-вторых, основой амбулаторной помощи стали частнопрактикующие врачи, действующие в системе общественного здравоохранения. 90% их пациентов обслуживаются по программам социального страхования и 10% — частные пациенты (как правило, имеющие частную страховку). Большинство больниц осталось в государственной собственности, в отдельных случаях они перешли в собственность религиозных организаций.

Литература:

1. Ермасов, С. В. Страхование. Учебник. 3-е издание, перераб. и доп. — М.: Юрайт, 2013 г.
2. Худяков, А. И. Теория страхования, М.: Статус, 2013 г.

Анализ показателей деятельности малых предприятий в Северо-Кавказском федеральном округе

Арзуманян Светлана Вячеславовна, студент

Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова, филиал в г. Пятигорске

В данной статье отражены показатели оборота малых предприятий СКФО и инвестиций в их основной капитал за 2014 год, а также их соотношения с аналогичными данными 2013 года.

Ключевые слова: оборот, инвестиции, малые предприятия.

Малые предприятия играют ключевую роль в развитии экономики любого региона. Они дают свыше 50% рабочих мест для населения. К тому же, малые предприятия являются основой для развития среднего и крупного бизнеса [5, с. 86].

В условиях формирования и развития рыночной экономики значение деятельности малого бизнеса возрастает, так как именно эти субъекты хозяйства способствуют увеличению доходов населения и росту занятости посредством создания дополнительных рабочих мест. К тому же, малые

предприятия являются первыми ступенями на пути к развитию средне- и крупномасштабных организаций, обеспечивающих инновационное и прогрессивное развитие государства, завоевание им вершин мирового рынка. Но это возможно только при поддержке формирования и расширения деятельности малого бизнеса, роста числа предприятий данного уровня [1, с. 25].

Главным показателем эффективности функционирования малых предприятий является их оборот. Оборот отражает выручку от реализации продукции (товаров, работ,

Таблица 1. Объемы оборота малых предприятий (без микропредприятий) по федеральным округам Российской Федерации в 2014 году [6]

Федеральные округа	Объем оборота МП в 2014 г.		
	млн. руб.	на душу населения, руб.	в % к 2013 г.
РФ	16692,9	116,2	106,5
Центральный ФО	6519,6	167,7	109,5
Северо-Западный ФО	1951,0	141,4	106,0
Южный ФО	1241,8	88,9	105,6
Северо-Кавказский ФО	363,8	37,9	108,1
Приволжский ФО	3016,5	101,4	105,5
Уральский ФО	1384,2	113,1	97,9
Сибирский ФО	1558,1	80,8	104,8
Дальневосточный ФО	657,9	105,7	107,4

услуг) по соответствующим ценам. Высокое значение данного показателя свидетельствует об успешной деятельности малых предприятий, а низкое значение — о незначительном спросе на продукцию, вызывающем трудности ее реализации. Объем оборота малых предприятий (без микропредприятий) Российской Федерации в разрезе федеральных округов отражен в табл. 1.

Как видно из табл. 1 общий оборот малых предприятий (без микропредприятий) в Российской Федерации за 2014 год составил 16692,9 млн. руб., превысив на 6,5% аналогичный показатель предыдущего года [4, с. 77].

Если говорить о ситуации, сложившейся в федеральных округах, то необходимо отметить, что во всех из них, кроме одного, показатели оборота малых предприятий возросли по сравнению с 2013 годом. Сокращение оборота малых предприятий на 2,1% наблюдается только в Уральском федеральном округе.

Можно заметить, что наибольший показатель зафиксирован в Центральном федеральном округе, а наименьший — в Северо-Кавказском федеральном округе.

Говоря о показателе объема оборота малых предприятий на душу населения, необходимо отметить, что наибольшая величина данного показателя зафиксирована в Центральном федеральном округе (167,7 руб.), а наименьшая — в Северо-Кавказском федеральном округе (37,9 руб.).

Объем оборота малых предприятий (без микропредприятий) в разрезе субъектов Северо-Кавказского федерального округа в 2014 году представлен в табл. 2.

Среди субъектов СКФО наибольшая величина рассматриваемого показателя зафиксирована в Ставропольском крае (239,2 млн. руб.), а наименьший — в Чеченской Республике (4,1 млн. руб.) [5, с. 121].

Анализируя динамику оборота малых предприятий в СКФО, можно прийти к выводу, что во всех субъектах данного округа, кроме Республики Северная Осетия — Алания, наблюдается рост данного показателя в 2014 году в сравнении с 2013 годом.

В табл. 3 отражена группировка субъектов СКФО в соответствии с динамикой объема оборота малых предприятий в 2014 году относительно 2013 года.

Опираясь на данные табл. 3, можно прийти к выводу, что практически во всех субъектах СКФО в 2014 году отмечается положительная динамика оборота малых предприятий, что свидетельствует о расширении их деятельности и, соответственно, о повышении их эффективности, благоприятном для развития экономики округа.

Для развития любого предприятия, в том числе и малого, необходим приток инвестиций, направляемых на приобретение и модернизацию основного капитала. Грамотное и обоснованное использование инвестиций — залог успешного функционирования и прогрессивного

Таблица 2. Объемы оборота малых предприятий (без микропредприятий) по субъектам СКФО в 2014 году [6]

Субъекты СКФО	Объем оборота МП в 2014 г.		
	млн. руб.	на душу населения, руб.	в % к 2013 г.
Северо-Кавказский ФО	363,8	37,9	108,1
Республика Дагестан	55,4	18,7	104,9
Республика Ингушетия	9,0	19,9	105,9
Кабардино-Балкарская Республика	23,7	27,6	124,7
Карачаево-Черкесская Республика	14,8	31,5	101,4
Республика Северная Осетия — Алания	17,6	25,0	85,4
Чеченская Республика	4,1	3,0	170,8
Ставропольский край	239,2	85,6	109,4

Таблица 3. Распределение субъектов СКФО по группам с различной динамикой оборота малых предприятий в 2014 году относительно 2013 года

Изменение объемов оборота	Количество регионов	Наименование регионов	Показатель прироста
Очень сильное сокращение (свыше 50%)	-	-	-
Сильное сокращение (30–50%)	-	-	-
Среднее сокращение (10–30%)	1	Республика Северная Осетия — Алания	— 14,6%
Небольшое сокращение (до 10%)	-	-	-
Небольшое увеличение (до 10%)	4	Республики Дагестан, Ингушетия; Карачаево-Черкесская Республика; Ставропольский край	+4,9%; +5,9%; +1,4%; 9,4%
Среднее увеличение (10–30%)	1	Кабардино-Балкарская Республика	+24,7%
Сильное увеличение (30–50%)	-	-	-
Очень сильное увеличение (свыше 50%)	1	Чеченская Республика	+70,8%

развития малых предприятий. При этом инвестирование может осуществляться как за счет средств физических и юридических лиц и заемных средств, так и посредством государственной помощи малому бизнесу [5, с. 74].

В табл. 4 представлены сведения, отражающие величину инвестиций в основной капитал на малых предприятиях в федеральных округах РФ в 2014 году.

Как видно из табл. 4, объем инвестиций в основной капитал на малых предприятиях в 2014 году в целом по Российской Федерации составил 427702,0 млн. рублей, что на 10,0% выше аналогичного показателя предшествующего года.

Положительная динамика объема инвестиций в основной капитал на малых предприятиях наблюдается в большинстве федеральных округов. В наибольшей степени проявилось в Северо-Кавказском федеральном округе (+57,9%), а в наименьшей — в Сибирском федеральном округе (+1,0).

Сокращение объема инвестиций в основной капитал на малых отмечено в Северо-Западном феде-

ральном округе (–5,3%) и в Южном федеральном округе (–13,8%).

Можно заметить, что наибольшая величина данного показателя зафиксирована в Приволжском федеральном округе, а наименьшая — в Дальневосточном федеральном округе. Наибольший показатель на душу населения отмечен в Приволжском федеральном округе (4305,2 руб.), а наименьший — в Северо-Западном федеральном округе (1218,0 руб.).

Величина инвестиций в основной капитал на малых предприятиях по субъектам СКФО в 2014 году отражена в табл. 5.

Среди субъектов СКФО наибольшая величина инвестиций в основной капитал малых предприятий зафиксирована в Чеченской Республике (9560,0 млн. руб.), а наименьшая — в Карачаево-Черкесской Республике (243,3 млн. руб.) [3, с. 26].

Рассматривая динамику инвестиций в основной капитал на малых предприятиях по субъектам СКФО, необходимо отметить их значительное снижение в двух субъ-

Таблица 4. Инвестиции в основной капитал на малых предприятиях (без микропредприятий) по федеральным округам Российской Федерации в 2014 году [5]

Федеральные округа	Объем инвестиций в основной капитал на МП в 2014 г.		
	млн. руб.	на душу населения, руб.	в % к 2013 г.
РФ	427702,0	2977,0	110,0
Центральный ФО	126954,4	3270,3	120,5
Северо-Западный ФО	16809,5	1218,0	94,7
Южный ФО	46166,8	3306,1	86,2
Северо-Кавказский ФО	23360,3	2435,9	157,9
Приволжский ФО	128032,8	4305,2	110,5
Уральский ФО	19596,2	1601,8	103,3
Сибирский ФО	53910,4	2794,4	101,0
Дальневосточный ФО	12871,6	2067,1	136,9

Таблица 5. Инвестиции в основной капитал на малых предприятиях (без микропредприятий) по субъектам СКФО в 2014 году [6]

Федеральные округа	Объем инвестиций в основной капитал на МП в 2014 г.		
	млн. руб.	на душу населения, руб.	в % к 2013 г.
СКФО	23360,3	2435,9	157,9
Республика Дагестан	5184,7	1749,2	108,8
Республика Ингушетия	939,6	2074,2	32,5
Кабардино-Балкарская Республика	452,4	526,7	352,1
Карачаево-Черкесская Республика	243,3	517,7	20,3
Республика Северная Осетия — Алания	469,0	666,2	183,3
Чеченская Республика	9560,0	7102,5	868,6
Ставропольский край	6511,4	2330,5	144,9

ектах — в Карачаево-Черкесской Республике (79,7%) и Республике Ингушетия (67,5%). В остальных же пяти субъектах федерального округа зафиксирован рост данного показателя. Следует отметить значительный прирост объема инвестиций в Чеченской Республике (+768,6%), Кабардино-Балкарской Республике (+252,1).

В таблице 6 представлено распределение субъектов СКФО по группам с различной динамикой инвестиций в основной капитал на малых предприятиях в 2014 году относительно 2013 года.

Динамика инвестиций в основной капитал на малых предприятиях СКФО в 2014 году относительно 2013 годом позволяет отметить, что приток средств, направляемых на развитие и расширение данных предприятий, возрос, что открывает больше возможностей для маневрирования направлений их деятельности и выхода на новые рынки.

Анализ оборота малых предприятий и инвестиций в их основной капитал в субъектах СКФО показал, что наиболее эффективно функционируют малые предприятия Ставропольского края, а наименьшие показатели оборота в 2014 году отмечены в Чеченской Респу-

блике, где, однако, ситуация улучшается (70,8% прироста оборота в сравнении с 2013 годом). Ситуация ухудшилась только в Республике Северная Осетия — Алания (сокращение оборота — 14,6%).

Инвестиции в основной капитал малых предприятий, осуществляемые в большей степени за счет привлеченных средств, должны быть грамотно использованы для развития малых предприятий СКФО, чтобы повысить показатели оборота их продукции.

Государство должно содействовать развитию малых предприятий, осуществляя следующие действия:

- производить финансирование малых предприятий, функционирующих в стратегически важных отраслях;
- снижать налоговые ставки, применительно к малым предприятиям;
- предоставлять льготные кредиты на формирование и развитие малых предприятий;
- развивать информационную среду для передачи важных сведений индивидуальным предпринимателям, начинающим свое дело;
- содействовать выходу на рынок новых малых предприятий [4, с. 75].

Таблица 6. Распределение субъектов СКФО по группам с различной динамикой инвестиций в основной капитал на малых предприятиях в 2014 году относительно 2013 года

Изменение объемов инвестиций	Количество регионов	Наименование регионов	Показатель прироста
Сильное сокращение (50–100%)	2	Республика Ингушетия; Карачаево-Черкесская Республика	— 67,5%; — 79,7%
Среднее сокращение (30–50%)	-	-	-
Небольшое сокращение (до 30%)	-	-	-
Небольшое увеличение (до 30%)	1	Республика Дагестан	+8,8%
Среднее увеличение (30–50%)	1	Ставропольский край	+44,9%
Сильное увеличение (50–100%)	1	Республика Северная Осетия — Алания	+83,3%
Очень сильное увеличение (свыше 100%)	2	Кабардино-Балкарская Республика; Чеченская Республика	+252,1%; +768,6%

В субъектах СКФО функционируют фонды финансирования предприятий малого и среднего бизнеса, через которые осуществляется инвестирование средств в развитие хозяйствующих субъектов. Однако важна не только финансовая помощь, но и развитие информационной среды, научно-технической базы, совершенствование финансового законодательства РФ и правового регулирования деятельности хозяйствующих субъектов, разработка эффективной системы кредитования малых предприятий. Комплексная реализация этих мер на федеральном и ре-

гиональном уровне позволит повысить результаты деятельности функционирующих субъектов малого бизнеса, а также послужит инструментом стимулирования создания новых предприятий и их прогрессивного развития, что является залогом успешности экономики всего федерального округа [2, с. 312].

Только экономически обоснованная и продуманная политика государства в сочетании с грамотной политикой малых предприятий позволит улучшить показатели предприятий этого уровня, переведя их на высшую ступень развития.

Литература:

1. Акимов, О. Ю. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития // — М.: Финансы и статистика, 2014. — 193 с.
2. Беляева, С. В. Методы оценки уровня развития малого предпринимательства в разрезе федеральных округов // Вестник ИНЖЭКОНа. Серия «Экономика». — СПб.: ИзПК СПбГИЭУ, 2007. — № 2 (15). — 403 с. — с. 312–315.
3. Беляева, С. В. Оценка развития малого бизнеса в Южном федеральном округе // Предпринимательство. — М.: НП ИБК, 2008. — № 3. 194 с. ISSN 0869–7051, — с. 26–30.
4. Беляева, С. В. Кластерный подход к оценке инвестиционного развития региона на примере Ставропольского края // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития: сборник материалов XII Международной научно-практической конференции/Под общ. ред. С. С. Чернова. — Новосибирск: Изд-во ЦРНС, 2013. — 249 с. — с. 75–80.
5. Беляева, С. В. Малое предпринимательство в регионах Российской Федерации: оценка, анализ, тенденции, перспективы. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук/Ставропольский государственный аграрный университет. Ставрополь, 2008.
6. Социально-экономическое положение федеральных округов // Федеральная служба государственной статистики (Росстат), 2014. — 2432 с. — URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b14_20/Main.htm (дата обращения: 15.12.2015)

Публично-частное партнерство как элемент концепции устойчивого развития

Артишевский Максим Валерьевич, старший преподаватель
Белорусский национальный технический университет (Беларусь)

Ли Вэй, аспирант
Гродненский государственный университет имени Янки Купалы (Беларусь)

Во введении указана актуальная проблема современной экономики — переход к устойчивому развитию. Дано краткое описание принципа устойчивости. Указан объект исследования — одна из социально-экономической формы хозяйствования публично-частное партнерство. Целью работы является исследование публично-частного партнерства как одной из форм хозяйствования, направленной на решение вопросов, связанных с понятием устойчивого развития. В основной части работы проведен анализ современных тенденций в экономике. Дано определение понятию устойчивости социально-экономического развития. Описаны проблемы, возникающие на государственном и частном уровне в экономике регионов. Дано определение понятия публично-частное партнерство. Проведен анализ мировой практики использования публично-частного партнерства. Приведены данные по внедрению таких проектов в странах Западной Европы по различным секторам народного хозяйства. Проанализированы тенденции и результаты воздействия данной формы хозяйствования на экономику в контексте устойчивого развития. Проведено исследование по работе в данной области на территории Китая. Рассмотрена специфика реализации проектов публично-частного партнерства, даны рекомендации по сферам внедрения данной формы хозяйствования. Отмечены области, наиболее нуждающиеся в проектах данного типа. Результаты ра-

боты могут быть использованы в экономике народного хозяйства Китая и других стран при создании проектов публично-частного партнерства, как аналитический материал при анализе факторов перехода к устойчивому развитию.

Ключевые слова: устойчивое развитие, публично-частное партнерство.

The introduction contains the urgent problem of the modern economy — the transition to sustainable development. A brief description of the principle of sustainability. Set an object of study — one of their socio-economic forms of managing public-private partnerships. The aim is to study public-private partnerships as a form of management to address issues related to the concept of sustainable development. In the main part of the paper analyzes the current trends in the economy. The definition of the concept of sustainable socio-economic development. Described problems in the public and private level to the regional economy. The definition of the concept of public-private partnership. Analysis of the world practice of using public-private partnerships. The data on the implementation of such projects in the countries of Western Europe in the various sectors of the economy. The trends and the effects of this form of managing the economy in the context of sustainable development. The study of work in this area in China. The specificity of the implementation of projects in public-private partnerships, recommendations on areas of implementation of this form of management. It marked the area most in need of this type of projects. The results can be used in the economy, the economy of China and other countries in the creation of projects in public-private partnerships as an analytical material in the analysis of factors of transition to sustainable development.

Keywords: sustainable development, public-private partnership.

Введение. В настоящее время термин «Устойчивое развитие» приобретает особое значение. Управление экономикой государства изменяет приоритет с развития на прибыльность, увеличения ВВП, экспорта на направление Устойчивого развития. Это обозначает серьезный уклон в сторону социальной ориентированности. Рыночная экономика становится более сложной. Более остро становится проблема развития территорий в контексте устойчивого развития.

Достижение устойчивого развития — одна из наиболее актуальных проблем, стоящих перед всеми странами мира. Цель — обеспечить экономический подъем и одновременно защитить ресурсную базу и окружающую среду с учетом интересов будущих поколений. Устойчивость экономического развития представляет собой такое состояние экономики, при котором поддерживается стабильность выходных (конечных) параметров развития производственных, социальных и экономических показателей.

Одним из методов осуществления политики устойчивости является применение методов публично-частного партнерства, активно развиваемых в мировой практике. Развитие публично частного партнерства позволяет активно привлекать частные инвестиции в проекты государственного значения, в тоже время осуществлять контроль за сохранением экологической безопасности и др.

Основная часть. Понятие устойчивости социально-экономического развития связывается с удовлетворением конечных результатов воспроизводства — материальных и духовных потребностей населения. В соответствии с этим устойчивость воспроизводства рассматривается как социально-экономическое понятие и определяется в виде системы экономических отношений, обеспечивающей непрерывное поддержание стабильности или экономического роста в условиях оптимальной пропорциональности при минимальных затратах и экологической

безопасности, способствующей более полному удовлетворению материальных и духовных потребностей населения страны и ее регионов. [1]

Устойчивое развитие экономики в каждой стране и отдельном регионе наряду с общими законами функционирования и развития имеет специфические особенности, определяемые условиями производства, ресурсным потенциалом, менталитетом населения и т.д. В период экономического подъема начинается оживление всех составляющих производства, формируется устойчивый уровень спроса, предопределенный растущим уровнем жизни. При этом следует отметить, что достижение подъема экономики имеет свою цену и определенные негативные последствия. В этой связи искусство достижения устойчивости состоит в выборе оптимальных приоритетов и соответствующей стратегии достижения цели.

Одним из ключевых значений для нормального функционирования рыночной экономики играет создание взаимосвязанной системы крупных, средних и малых поселений как условие обеспечения устойчивого развития. Специфика этого взаимодействия, совокупность форм и методов могут существенно отличаться в зависимости от зрелости и национальных особенностей рыночной экономики страны. При этом органы государственной власти никогда не бывают свободными от выполнения своих координирующих функций, направленных на выполнение стратегических задач, а сама система крупных, средних и малых поселений, в свою очередь, всегда остается источником и мотором развития и приращения национального благосостояния. Также на государственном уровне осуществляется регулирование механизмов и норм, стратегической целью которых является переход в рамки устойчивого развития.

В последнее время во всем мире можно заметить значительные институциональные изменения во всех

сферах жизнедеятельности. Особенно значимые изменения в вопросах управления претерпели отрасли, которые раньше всегда находились в государственной собственности и государственном управлении (энергетика, транспорт, коммунальное хозяйство и т. д.). Правительства развитых стран уже давно стремятся делегировать часть функций по управлению и развитию этих отраслей в частные руки с непосредственным контролем на местном уровне.

Эта управленческая переориентация способствует с одной стороны, созданию предприятий инфраструктурных отраслей, формированию новых сегментов рынка, а с другой стороны у местных бюджетов нет достаточного объема средств, позволяющих обеспечивать активизацию расширенного воспроизводства товаров и услуг. Также следует отметить, что часто ряд монопольных государственных компаний не могут быть приватизированы ввиду стратегической, экономической и социально-политической значимости объектов инфраструктуры. Для устранения этого противоречия и более эффективного развития территорий в хозяйственной практике развитых стран активно используется концепция государственно-частного партнерства (ГЧП).

Публично-частное партнерство — это особая форма привлечения частного капитала, организационных возможностей и усилий коммерческих структур государственными органами управления в публичных интересах. Таким образом, для достижения установленных в государственных программах развития публичных целей, охватывающих широкий спектр взаимовыгодных коммерческих и организационных отношений между публичным и частным секторами на основе совместных усилий необходимо достижение конкурентных результатов. Такая трактовка термина часто применяется для обобщенного обозначения целого ряда проектов, реализуемых госу-

дарством в тесной взаимосвязи с коммерческими структурами. [5].

Сложные формы организации и ведения бизнеса в современном мире невозможны без государственного регулирования экономики, особенно в проектах, напрямую связанных с экологической составляющей.

Выполняя регулирующую функцию государство, безусловно, стоит выше частного сектора, так как именно оно создает политические, экономические и правовые условия для функционирования и развития субъектов предпринимательской деятельности при реализации ими конкретных проектов. Формируя такую институциональную систему, в которой экономическое взаимодействие государства и бизнеса активно развивается, государство решает обоюдные вопросы создания публичной инфраструктуры и развития территории. Эти отношения представляют собой новую ступень развития механизмов государственного регулирования, которые осуществляются на основании общих принципов реализации публично-частного партнерства для достижения целей устойчивого развития.

Приведение экономик развитых стран к понятию «Устойчивое развитие» потребовало качественно новых подходов к созданию предпринимательской инфраструктуры. Создание проектов публично-частного партнерства позволили получить эффективный рычаг для решения многих задач, включая возможности реализации проектов с привлечением частного капитала и возможностью решения проблем экологии на государственном уровне в рамках реализации проекта. Рассматривая опыт применения проектов публично-частного партнерства в зарубежной практике, мы видим, что данный инструмент вовлечения частного капитала в развитие территории эффективно реализуется в тех сферах, где государство и бизнес имеют общие цели, но при этом не могут их достичь обособлено (рис. 1).

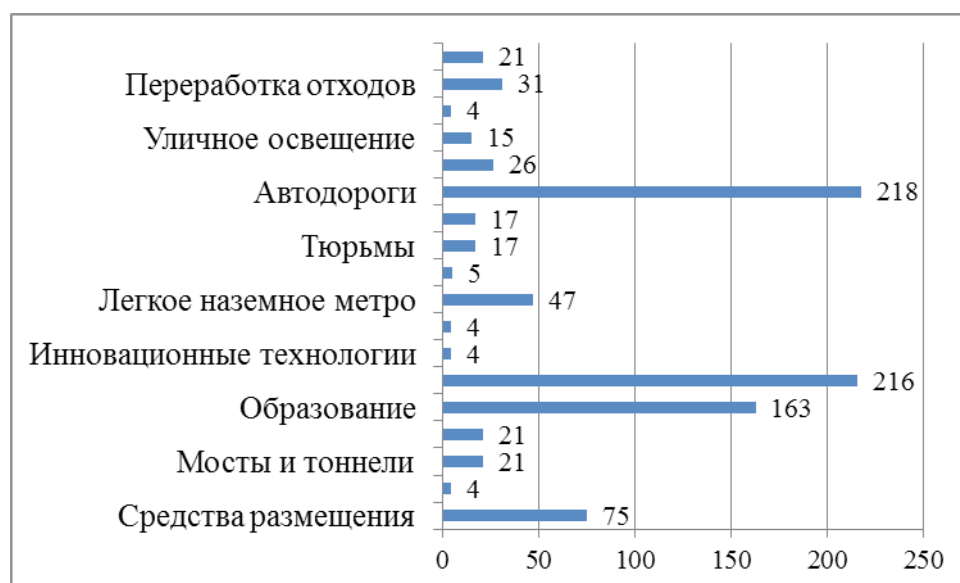


Рис. 1. Проекты публично-частного партнерства, реализуемые в мире за 2013 г., по сферам, ед.

Как видно, сфера образования является одной из самых востребованных. Действительно, важнейшим показателем в индексе развития человеческого потенциала, подготавливаемым ООН и Всемирным банком является показатель образованности взрослого населения. Поэтому ставка на образованную молодежь и качество услуг в данной области являются перспективными. Решение задач эффективности в данной сфере достигается с помощью применения проектов публично-частного партнерства. В Азиатском регионе данный опыт благополучно перенимает Китай, вкладывая в образование много средств и привлекая инвестиции в данную сферу.

В большинстве европейских государств специальных законов, регулирующих взаимоотношения участников публично-частного партнерства, не принимается, и правовое регулирование осуществляется на подзаконном местном уровне. При этом проекты публично-частного характера не иницируются в тех сферах, где для этого не созданы правовые, организационные, технические, социальные, экономические условия. Это происходит потому, что выполнение многих проектов сопряжено с риском не только экономическим, а также возможна прямая связь с рисками экологического характера. И здесь необходимо привести законодательную и правовую базу в надлежащий вид, для того чтобы максимально уменьшить такого рода риски. Необходимо найти и подготовить рычаги, которые бы позволяли на государственном уровне отслеживать негативные последствия выполнения и эксплуатации проектов, и с другой стороны, которые бы давали возможности субъектам частного бизнеса работать максимально эффективно.

Как пример внедрения данного опыта и закрепления его на уровне государственного управления можно привести Китай, где понятие ГЧП (Государственно-частное партнерство) в было введено Административным центром China's Agenda 21 (АССА21), а Государственная комиссия по планированию развития (ГКПР) и Министерство науки и техники (МНТ) Китая выразили поддержку инициативе создания ГЧП. Вместе с Программой развития Организации Объединенных Наций (ПРООН), Пекин официально утвердил включить схему ГЧП в текущую программу развития. В последние годы Китайское центральное правительство признало важность партнерства государства и бизнеса. Официальный первый в Китае центр Государственно-частного партнерства был учрежден в Пекине в 2003 году. В 2005 году в Пекине состоялся форум государственно-частного партнерства, где многие официальные лица из Китая, США, Австралии, Франции, представители международных институтов, таких как Всемирный банк, Международная финансовая компания, обсуждали опыт внедрения и применения модели ГЧП в ряде промышленно развитых стран и перспектив его применения в Китае.

Следует отметить, что хотя ГЧП широко обсуждалось в Китае с 1999 года, воплощение этой модели остается ограниченным, а преимущества самой модели пока что используются далеко не полностью.

Кроме того, все еще недостаточно развита в Китае роль некоммерческих организаций как важных агентов партнерства.

ГЧП — стратегия, одинаково выгодная для всех и дающая реальную возможность оптимизировать все имеющиеся ресурсы, обеспечить устойчивое развитие и эффективную реализацию программ в социальной сфере.

Китайское правительство приглашает местные и иностранные компании в строительство инфраструктуры и предоставление общественных услуг с помощью ГЧП. С практической точки зрения применение модели ГЧП стимулировало аналогичные проекты в других областях, в настоящее время появляются схемы партнерства в сферах газоснабжения, утилизации отходов, городского водоснабжения, очистки сточных вод и в других.

Рассматривая специфику реализации проектов публично-частного партнерства следует отметить, что деятельность государственных органов власти должна строиться на конституционных принципах организации в соответствии с принципами реализации данных проектов. В самом общем виде такими принципами могут быть:

- общность интересов участников публично-частного партнерства с целью выполнения стратегических задач государства;

- добровольность участия в публично-частных проектах;

- независимость выбора партнера из числа субъектов негосударственного управления;

- общее стремление достижения планируемых результатов;

- учет социального фактора реализации публично-частных проектов на конкретной территории и др.

Исследуя разнообразные формы сотрудничества бизнеса, общества и государства можем отметить, что публично-частное партнерство на современном этапе занимает особое место. На практике западных стран публично-частные проекты уже доказали свою эффективность. При этом они характеризуются следующими специфическими признаками:

- четко установленные сроки реализации проектов;

- специфические формы финансирования проектов (привлечение частных инвестиций, дополненное государственным финансированием или же совместное инвестирование нескольких участников);

- реализация новых форм сотрудничества в условиях конкурентной среды (происходит конкурентная борьба между несколькими потенциальными участниками);

- специфические формы распределения ответственности между партнерами (государство устанавливает цели и задачи проекта, качественные и стоимостные параметры с позиции общественных интересов, осуществляет мониторинг реализации проекта, частный партнер — выполняет оперативную деятельность на всех стадиях проекта);

- разделение рисков между участниками проекта в соответствии с соглашениями.

С 2003 г. Правительством Китая стали разрабатываться новые программы, направленные на реализацию научной концепции устойчивого развития. Общая цель — отказ от ставки на количественные параметры экономического роста. Ставилась задача изменить модель развития экономики, сделать ее интенсивной, инновационной, ресурсосберегающей и социально ориентированной, отвечающей концепции устойчивого развития. Согласно этому Правительство Китая стало на путь реализации программы «пяти сбалансирований»:

- развития города и деревни;
- преобразования различных территорий;
- экономики и социальной сферы;
- человека и окружающей среды;
- внутреннего развития и внешней открытости.

Заключение. Исследуя разнообразные формы сотрудничества бизнеса, общества и государства в концепции устойчивого развития государств, можем отметить, что публично-частное партнерство на современном этапе занимает особое место. На практике западных стран публично-частные проекты уже доказали свою эффективность.

С нашей точки зрения, наиболее широкий и глубокий смысл имеет концепция, в которой публично-частное партнерство рассматривается как составной элемент системы государственного регулирования, представляется как специализированный инструмент социально-экономического развития, который достигается посредством максимизации преимуществ партнеров через взаимовыгодное сотрудничество. Публично-частная форма партнерства позволяет применять гибкие механизмы формирования и внедрения инноваций, осуществлять сетевой обмен опытом между партнерами, формировать быструю

и адекватную реакцию участников на технологические и управленческие изменения.

Применение данного опыта и адаптация его в условиях Китая должно осуществляться весьма интенсивно. Определенная законодательная база и полномочия у государственных и местных органов власти уже есть. Проблема заключается в предоставлении гарантий доходности и повышении мотивации коммерческих структур в развитии данной формы сотрудничества. Однако использование данного подхода уже дает ощутимые результаты. И это серьезный шаг в сторону создания социально-ориентированной экономики в контексте устойчивого развития. На сегодняшний день рекомендуется использовать ресурсы для привлечения частного капитала в такие сферы как образование, социально значимые проекты, а также переработка отходов. Эти области являются приоритетными для Китая. Проекты публично-частного партнерства в данных областях могут существенно повысить эффективность развития регионов. Сделав ставку на образование, Китай уже имеет множество специалистов высокой квалификации, что позволили во многом создать инновационный путь развития экономики. Сейчас остро стоит проблема утилизации отходов и для ее решения также необходимы высококвалифицированные кадры, а также частный капитал, что позволит создать эффективные производства в данной области.

Использование данного опыта на территории России и Беларуси также может дать толчок к притоку капитала и укреплению конкурентоспособности продукции и услуг. Необходимо перенимать успешный опыт данного сотрудничества, тем более что практически все условия для этого существуют в Республике Беларусь.

Литература:

1. М. А. Ермолицкий, А. Т. Юркевич. Модель устойчивого развития Республики Беларусь. — Мн.: Технопринт, 1999. — 144 с.
2. Государственно-частное партнерство в инновационной сфере: мировой опыт и перспективы России/под ред. Р. М. Нижегородцева, С. М. Никитенко, Е. В. Гоосен. — Кемерово: ООО «Сибирская издательская группа», 2012
3. В. С. Тарасов. Государство и экономическое развитие общества. — Мн.: Белорусский книгозабор, 1999. — 199 с.
4. Ideline for Successful Public Partnerships// European Commission Directorate-General Regional Policy. March, 2003.
5. Чун Яту. Пришло время распрощаться с высокими темпами роста/Чун Яту // Китай. — 2013. — № 1. — с. 42–43.
6. Шиганова, Ю. М. Провинция Гуандун — локомотив китайской экономики/Ю. М. Шиганова // Азия и Африка сегодня. — 2014. — № 2. — С. 47–53.
7. Чжао Минь. Три коренные проблемы предстоящих 5 лет/Чжао Минь // Китай. — 2010. — № 11. — с. 23–24.
8. Фулин, Ч. Социально-экономическое развитие Китая: ставка на «средний класс»/Ч. Фулин // Проблемы теории и практики упр. — 2013. — № 4. — с. 40–44.
9. Ха Цзимин. Где же пространство для дальнейшего роста китайской экономики?/Ха Цзимин // Китай. — 2013. — № 2. — с. 32–35.
10. Ци Цзяньго. Анализ тенденций высоких темпов роста китайской экономики и целей энергосбережения и уменьшения выбросов/Ци Цзяньго // Экономика Китая: анализ состояния и перспективы развития: [пер. с кит.]/гл. ред. Чэнь Цзягуэй. — М., 2009. — с. 296–317.

Актуальные проблемы и перспективы реструктуризации экономики Китая в условиях ускоренной урбанизации

Артишевский Максим Валерьевич, старший преподаватель
Белорусский национальный технический университет (Беларусь)

Ли Вэй, аспирант
Гродненский государственный университет имени Янки Купалы (Беларусь)

Рассматриваются основные проблемы отраслевой структуры экономики Китая. Дается анализ степени развития и темпов роста, основных показателей динамики экономического развития и пути их решения. Обосновывается необходимость усовершенствования производства, а также планирование, реорганизация развития малых и средних секторов. Дана характеристика государственных преобразований для применения в разнородности производственных структур. Показано, что на современном этапе развития экономика Китая представляет собой мощный хозяйственно-финансовый аппарат, в состав которого входит большое количество отраслей и сфер производства и услуг. Всё это даёт начало новой инновационной модели экономического развития регионов, за счет усиления процессов урбанизации.

Ключевые слова: урбанизация, численность, динамика производства, рост промышленного производства, сельское хозяйство, сфера услуг, развитие, структура хозяйства, промышленность, производство.

The main problem of economic structure of China. Also analyzed the degree of development and growth, the dynamics of the main indicators of economic development and ways to solve them. The necessity of improvement of production, as well as planning, restructuring of small and medium sectors. The characteristic of the state transformations for use in the diversity of production structures. It is shown that at the present stage of development of China's economy is a powerful economic and financial apparatus, which includes a large number of industries and areas of production and services. All this gives rise to a new innovative model of economic development of regions, by increasing urbanization.

Keywords: urbanization, population, dynamics, growth of industrial production, agriculture, services, development, structure of economy, industry, production.

Введение. Для Китая приоритетным направлением государственного регулирования процесса урбанизации является развитие малых городов и поселков. Стратегическая политика по строительству малых городов и поселков определяется рядом причин. Во-первых, в поселках проживает слишком много сельскохозяйственного населения. Во-вторых, в деревне существует серьезное противоречие между аграрным населением и ограниченностью пашни, что ведет к экономической неэффективности. В-третьих, существование двухсекторной экономики, при которой ее уровень в деревне далеко отстает от городов, сдерживает дальнейшее здоровое развитие национальной экономики. [8]

Основная часть. Экономика Китая согласно классификации ЮНКТАД относится к экономике развивающихся стран. Основной специализацией китайской экономики является производство промышленной продукции. По данному фактору она имеет схожие черты с экономикой развитых стран, что позволяет Китаю успешно конкурировать с ними на всех международных рынках. Эта специфика подтверждается показателями, представленными в (таблице 1).

Анализ данных (таблицы 1) показывает, что курс юаня за 2009–2013 гг. снизился на 0,73 юаня за доллар, или на 10,7%. Производство товаров и услуг увеличилось на 1400 млрд. долл., темп роста данного показателя со-

ставил 120,5%. Темп роста ВВП, напротив, сократился на 1,5% и составил в 2013 г. 107,7%. Экспорт товаров увеличился за этот период на 83,9% или 1008,4 млрд. долл.

Данные показатели обусловлены реализацией жесткой экономической политики Китая, направленной на осуществление поэтапного перехода от социалистической модели регулирования социально-экономического развития к новой инновационной экономической политике. Основная цель на сегодняшний день состоит в замедлении темпов экономического роста и постепенной диверсификации производства.

Большое влияние на проводимую демографическую политику Китая имеет уровень развития агропромышленного сектора экономики. Китай по количеству сельского населения (713 млн. человек) занимает второе место в мире после Индии. Особенность сельского хозяйства Китая — нехватка пахотных угодий: на душу населения приходится 0,09 гектаров пахотных земель, это значительно меньше, чем в Европе и США, меньше, чем в Японии, Южной Корее и в Индии. Несмотря на быструю индустриализацию и быстрый процесс урбанизации, сельское хозяйство Китая не сокращается, не происходит никакой депрессии в сельских районах Китая и китайские фермеры не становятся банкротами, что само по себе уже можно рассматривать как успех китайской политики.

Таблица 1. Макроэкономические показатели развития Китая за 2009–2013 гг.

Показатели	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	Отклонение 2013 г. от 2009 г.	Темп роста 2013 г. к 2009 г., %
Курс за 1 долл. США, юаней	6,83	6,77	6,46	6,31	6,1	-0,73	89,3
Производство товаров и услуг, (млрд. долл.)	6830	5880	6430	6940	8230	1400	120,5
Валовой внутренний продукт, (рост в %)	9,2	10,3	9,3	7,8	7,7	-1,5	83,7
Промышленное производство, (млрд. долл.)	1970	2400	2620	2825	3350	1380	170,1
Сальдо внешней торговли (млрд. долл.)	195,7	183,1	242	322	260	64,3	132,9
Текущее сальдо платёжного баланса (млрд. долл.)	297,14	306,2	201,7	213,8	186,7	-110,4	62,8
Экспорт товаров (млрд. долл.)	1201,6	1577,9	1812	2057	2210	1008,4	183,9
Импорт товаров (млрд. долл.)	1006,9	1394,8	1570	1735	1950	943,1	193,7

Источник: составлено на основе данных [1].

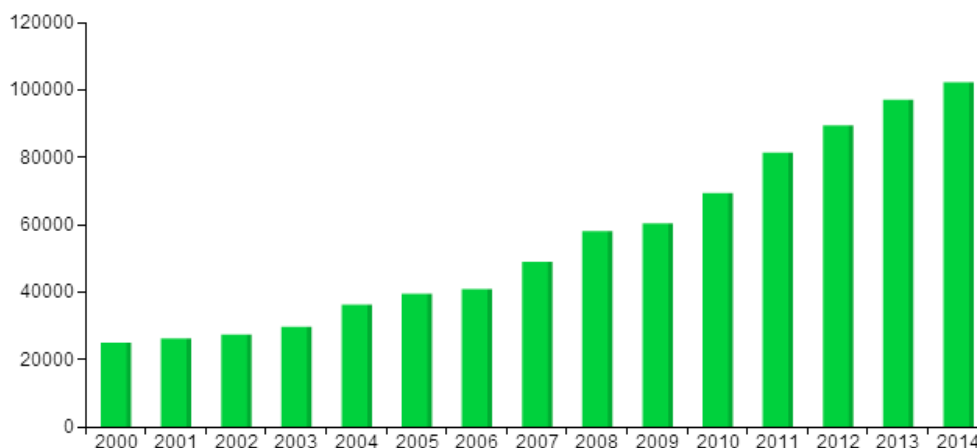


Рис. 1. Динамика сельскохозяйственного производства Китая за 2000–2014 гг.
Источник: составлен исходя из данных [7]

Как показывают данные, в структуре китайского хозяйства произошли существенные изменения. Соотношение между первичным, вторичным и третичным секторами изменилось в пользу последнего при одновременном высоком росте в каждом из них. Доля сферы услуг возросла до 44 % ВВП, сельского хозяйства — сократилась до 10 % (рисунок 2).

При этом к концу 2014 г. страна полностью обеспечена продуктами питания и предметами первой необходимости. Темп роста обрабатывающей промышленности значительно сократился. Для сравнения структура ВВП США по тем же параметрам имеет следующий вид: сфера услуг — 79,4 % ВВП, промышленность — 19,7 %, сель-

ское хозяйство — 0,9%. Данная структура экономики характерна для постиндустриализма, ключевым фактором которой являются не промышленное производство, а уровень эффективности в области знаний и услуг.

Нехватка пахотных площадей и запасов пресной воды неумолимо обостряется. В Китае средний объем водных ресурсов на душу населения составляет 2200 кубометров, что, согласно нормам ООН, соответствует странам с дефицитом водных ресурсов. Кроме того, водные ресурсы размещены неравномерно. На юго-западе Китая проживает одна пятая часть общей численности населения, зато там компактно сосредоточены 60 % водных ресурсов, на севере проживает одна четверть населения, где средний

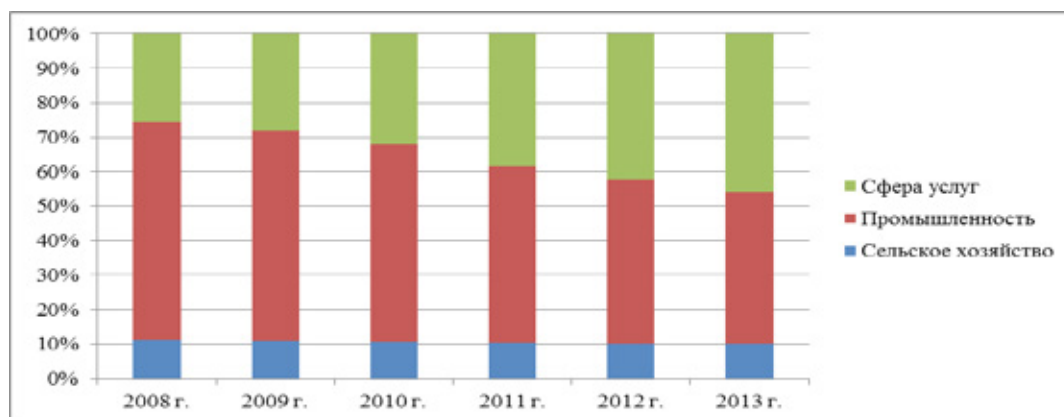


Рис. 2. Динамика отраслевой структуры Китая за 2008–2013 гг. Источник: составлен исходя из данных [1]

объем водных ресурсов на душу населения составляет лишь 500 кубометров, в городе Тяньцзинь данный показатель составляет 400 кубометров. Кроме того, в Китае существует проблема недостатка и серьезного загрязнения водных ресурсов. Водный кризис в городах непосредственно влияет на урбанизацию и экономическое развитие страны.

Еще одна очевидная проблема, с которой столкнулся Китай в процессе урбанизации, — это огромное аграрное население и безработица; после 1997 г. темпы роста доходов крестьян явно стали замедляться, одновременно увеличивался разрыв в доходах между крестьянами и горожанами, а также между регионами. Поднять производительность труда в сельском хозяйстве до уровня, сопоставимого с несельскохозяйственными секторами экономики, можно лишь путем сокращения доли сельского населения, переориентация избыточной рабочей силы в более производительные отрасли, осуществления ускоренной и масштабной урбанизации и последующего укрупнения сельскохозяйственных хозяйств. Только так можно создать необходимые предпосылки для рационализации и повышения эффективности землепользования в деревне [2].

Следовательно, урбанизация деревни не только решает стратегическую задачу миграции населения, но и стимулирует развитие аграрной экономики, расширяет каналы занятости, трудоустройства, увеличивает доходы крестьян, обеспечивает процесс гармоничного развития города и деревни, промышленности и сельского хозяйства, более развитых восточных районов и отсталых западных районов страны.

Высокие темпы роста Китая были обусловлены развитием обрабатывающей промышленности и сферы услуг. При этом машиностроение является одним из наиболее доходных и перспективных отраслей обрабатывающей промышленности.

По состоянию на 2014 г. обрабатывающая промышленность и строительство занимают 47,5% ВВП Китая. Китай занимает 3-е место по объему промышленного производства в мире (первое — ЕС, второе — США). Следовательно, в данной сфере экономика Китая достигла

высоких результатов, приблизившись к странам-лидерам. По данным Всемирного Банка уже в 2010 г. Китай произвел 19,8% продукции и сместил США с первого места по этому показателю (США занимала лидирующую позицию 110 лет).

Ключевыми отраслями промышленности Китая в 2014 г. стали следующие: горная промышленность и переработка руды, производство железа и стали, алюминия, угля. Машиностроение, производство вооружения, текстиля и одежды, добыча и переработка нефти, производство цемента. Химическая промышленность, производство удобрений, пищевая промышленность, производство автомобилей и транспортного оборудования, так же производство потребительских товаров, телекоммуникации и информационные технологии.

С появлением специальных экономических зон (СЭЗ), Китай обеспечил себя недостающими финансовыми ресурсами. Рост объемов промышленного производства способствовал повышению уровня жизни, доходов и занятости в Китае. Динамика темпа роста промышленного производства за 1998–2014 гг. представлена на (рисунке 3).

Анализ (рисунка 3) показывает, что максимальные темпы прироста за исследуемый период были отмечены в 2004 г. и составил около 18%, минимальный показатель зафиксирован в 2014 г (7,1%). Это обстоятельство обусловлено переходом экономики Китая на инновационную модель регулирования и сдерживанием темпов роста ВВП.

Рассматривая структуру ассортимента машиностроительной продукции, можем заключить, что в данной сфере Китай уступает ЕС и США, так как по показателям качества более 20% продукции не соответствует мировым стандартам. Усиленными темпами развивается химическая промышленность, так, производство соляной кислоты, кальцинированной и каустической соды, химических удобрений и пестицидов оказывает значительное влияние на развитие китайской экономики.

За последние пять лет значительно увеличились объемы производства органической химии. Динамично развивается электротехническая промышленность, значительно увеличился выпуск электроники: телевизоров,

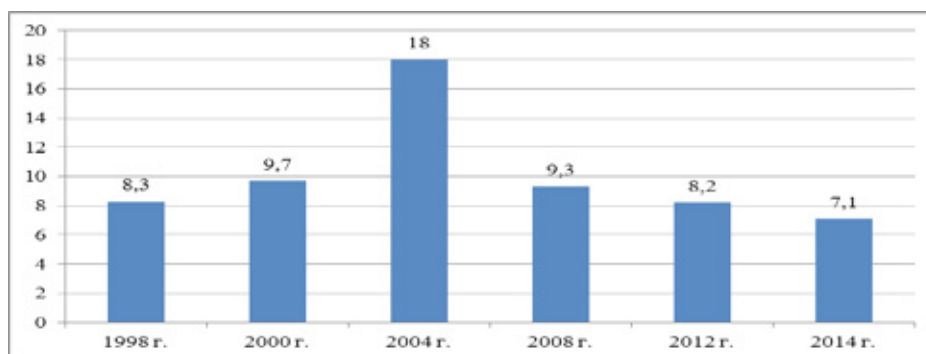


Рис. 3. Динамика темпов роста промышленного производства в Китае (%) за 1998–2014 гг.

телефонов, планшетов, микроволновых печей и других потребительских товаров. Последние преобразования в структуре промышленности значительно приблизили экономику Китая к уровню ведущих индустриальных стран.

Для проведения сравнительного анализа позиции Китая в сфере промышленного производства представим Рейтинг ТОП — 10 самых крупных промышленных стран мира (таблица 4).

Согласно данным (таблицы 4) можем отметить, что на текущий момент Китай занимает вторую позицию по объемам промышленного производства. Отрыв от лидера (США) существенный и составляет более 50%. В этой связи власти Китая стремятся провести стремительные изменения в промышленной отрасли путем внедрения новейших технологий, причем без копирования их из-за рубежа, а путем создания собственных брендов и высокотехнологичных производств.

Специфическую направленность имеет структура размеров промышленных предприятий. Так, отмечается перспективное развитие в Китае малых и средних предприятий, которые производят более 54% промышленной продукции, что позволяет обеспечить 40% прибыли [3].

Ведущее место в воспроизводственном процессе занимает государственный сектор, на долю которого приходится 40% ВВП. Однако, он имеет тенденцию к со-

кращению. Наиболее низка его доля в легкой и пищевой промышленности. До конца 1990-х годов государство занимало почти монопольное положение в сфере связи, банковском деле. Особая роль отводится развитию коллективной собственности. Удельный вес коллективной сферы ведения бизнеса в 2014 г. составил более 40% [1].

Индивидуальные предприниматели и совместные предприятия производят около 29% производства. Наибольшее развитие в функционировании частного сектора получила сфера услуг — около 37% [1]. Следует отметить, что функционирующий частный сектор не стремится выполнять производственные функции государственных предприятий, а скорее дополняет их. Процессы урбанизации и создание СЭЗ обуславливают опережающее развитие одних и экономическую отсталость некоторых регионов. Эта специфика хозяйственного механизма Китая сформирована посредством функционирования особых экономических районов, открытых приморских городов, открытых экономических зон в приморских районах. Цель создания особых зон экономического развития — привлечение иностранного капитала и увеличение объемов экспорта. Принимаемые преобразования в меньшей степени связаны с внутренним рынком.

Важнейшей отраслью экономики Китая остается сельское хозяйство, при этом по показателям производства

Таблица 4. Рейтинг ТОП-10 самых крупных промышленных стран мира (2012 г.) (по критерию объема номинального ВВП)

Рейтинг	Страны	Объем номинального ВВП (млрд долл. США)
1	США	15094
2	Китай	7298
3	Япония	5869
4	Германия	3577
5	Франция	2776
6	Бразилия	2477
7	Великобритания	2418
8	Италия	2199
9	Россия	1850
10	Канада	1736

Источник: составлен исходя из данных [6].

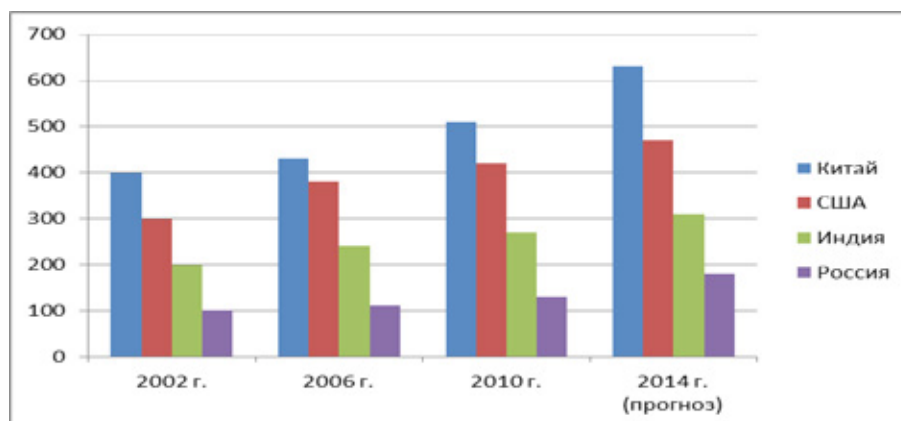


Рис. 4. Динамика производства зерна стран-лидеров, млн т. Источник: составлен исходя из данных [6]

зерновых Китай занимает лидирующие позиции. По ассортименту возделываемых культур Китай занимает одно из первых мест в мире. В КНР выращивается более 50 видов полевых, свыше 80 огородных и свыше 60 видов садовых культур. Такое разнообразие обусловлено географическим расположением страны. Растениеводство является ведущей отраслью сельского хозяйства Китая. Ключевым направлением растениеводства является зерновые (рисунок 4). КНР остается лидером в мире по сбору всех видов зерна.

Национальная культура — рис — также занимает значимые позиции в структуре сельскохозяйственного производства. Выращивание риса осуществляется практически на всей территории страны, исключения составляют высокогорные районы с суровым климатом и пустыни. Второй по значению продовольственной культурой является пшеница. Среди главных технических культур основное место отводится хлопчатнику. Эта культура занимает 2/5 всех посевных площадей. В Китае активно выращиваются сахарная свекла и сахарный тростник. Особое развитие получило плодоводство и овощеводство.

Однако основной проблемой развития сельского хозяйства Китая на современном этапе является нехватка сельскохозяйственных угодий. По масштабам производимой продукции сельское хозяйство Китая является одним из крупнейших в мире. Одной из основных особенностей сельского хозяйства становится постоянная нехватка угодий. Из 320 млн. га распаханых площадей может быть использовано только 224 млн. га, в то время как площадь пахотных земель составляет около 110 млн. га, что составляет около 7% мировой пашни. Согласно земельному кадастру по китайской классификации только 21% земельного фонда может быть отнесено к высокопродуктивному. К ним относятся равнины северо-востока Китая, среднего и нижнего бассейна реки Янцзы, дельта реки Чжунцзян и Сычуаньской котловины. Именно эти районы наиболее благоприятны для растениеводства. Следовательно, для развития сельского хозяйства в данных регионах необходимо создать наиболее крупные населенные пункты с квалифицированными кадрами в данной сфере [4].

Следует отметить, что с ростом доходов населения существенно увеличились потребности в обеспечении китайцев качественными продуктами питания, в частности мясом. Китайское правительство с учетом возрастающих потребностей проводит политику контроля потребительских цен. Государственные программы до 2020 г. призваны стимулировать внутреннее производство, обеспечить продовольственную безопасность страны путем формирования резервов зерна, включая пшеницу, рис и кукурузу, и гарантировать производителям минимальные закупочные цены на зерно. Власти Китая путем реализации государственных программ стремятся обеспечить стабильное производство пшеницы за счет жесткого регулирования цен, которые позволили за последние 10 лет увеличить потребление пшеницы в Китае на 17%. Согласно показателям 2013 г. на внутреннее потребление ушло более 80% всей произведенной в стране пшеницы. Также существенно изменилась структура посевных площадей. С учетом этого власти Китая стремятся сохранить плодородные земли, и изменить их производственную направленность с выращивания кукурузы на пшеницу. В этой связи следует оговорить, что потенциал выращивания пшеницы также ограничен, а спрос на данный продукт увеличивается с каждым годом, поэтому вскоре Китай столкнется с проблемой неудовлетворенного спроса.

Отрасль животноводства также получила свое развитие. Ключевым фактором ее развития является кормовое обеспечение. В Китае активно развивается кочевое и полукочевое скотоводство. Наибольшее значение в структуре животноводства занимает свиноводство. Также функционируют и другие отрасли животноводства: выращивание крупного рогатого скота и домашней птицы. Большое значение для сельского хозяйства Китая имеют водные промыслы. По производству продукции этих промыслов Китай также занимает лидирующие позиции. В Китае для рыбозаведения широко используются рисовые поля. Также широкое развитие получила практика освоения морских отмелей для выращивания рыбы, креветок, моллюсков и водорослей.

Успехи в развитии сельского хозяйства определили стабильность продовольственного обеспечения, устранение противоречий между спросом и предложением, насыщение рынка сельскохозяйственной продукцией и снижение цен. На текущий момент основой развития агропромышленного комплекса Китая все еще остается земледелие. Развитие товарных отношений, частного сектора в сельском хозяйстве с учетом географического расположения плодородных почв обусловило изменения в положении трудовых ресурсов. Это определило необходимость изменения законодательного регулирования миграционных процессов: были сняты ограничения по росту заработной платы, работники могли приниматься на сезонную работу и работу по совместительству, одновременно были устранены административные барьеры для индивидуальных предпринимателей по вопросам найма работников и применения штрафных санкций. Государством планируются и успешно реализуются комплексные меры в сфере социального обеспечения жителей в населенных пунктах. Для этого используется относительно отлаженный механизм социальной защиты различных социальных групп с целью смягчения негативных факторов воздействия реформ на процессы социальной дифференциации и миграции населения.

В перспективных планах основными направлениями развития сельского хозяйства Китая стали следующие:

1. интенсификация экономических процессов, с учетом специфики сельского хозяйства и регионального развития;
2. активное участие государства в организации закупок главных видов сельскохозяйственной продукции;
3. развитие инфраструктуры сельских населенных пунктов и постепенный их переход к новому инновационному типу ведения экономики;
4. совершенствование производственных процессов в сельском хозяйстве с одновременным усилением переселения квалифицированных кадров, что позволит сформировать устойчивый рост;
5. активное участие инноваций, техники и технологий, а также ценных кадров в развитии сельского хозяйства и всемерное развитие обобщественных услуг.

Как уже было отмечено выше в Китае достаточно быстро развивается сфера услуг. При этом с учетом быстрого переселения сельских жителей в города и расширения частного сектора особое развитие получили новые сферы обслуживания, связанные с развитием телекоммуникаций, бытовым обслуживанием и т.д. Сфера услуг также получила свое развитие и в сельских населенных пунктах, где условия жизни имеют общую тенденцию к сближению с городским бытом.

Согласно информации Национального бюро статистики КНР, по итогам 2013 года сфера услуг в Китае впервые за всю историю страны превзошла промышленную отрасль по вкладу в ВВП. Розничная торговля, сфера недвижимости и аутсорсинг в структуре экономики Китая занимали 46%. Тогда как удельный вес про-

мышленного производства в 2013 году составил только 44%.

Изменение структуры экономики КНР в сторону сферы услуг обусловлено более высоким уровнем доходности и темпами развития. По мнению известного китайского экономиста Чэна Синдуна, темпы роста этой отрасли и в дальнейшем будут опережать темпы промышленного развития. Экономист выявил закономерность развития сферы услуг. Он считает, что новое поколение китайцев более образовано и требовательно к условиям жизни. Они не готовы к физическому труду и стремятся работать в престижных финансовых компаниях, а не на промышленных предприятиях. Чэн Синдун считает, что «времена, когда все производилось в Китае, прошли» [5].

Последние данные 2014 г. показывают, что промышленный сектор Китая находится в пределах до 50% отраслевой структуры Китая, что свидетельствует о его снижении. Если данная тенденция сохранится, то правительству Китая придется разрабатывать новые инструменты стимулирования экономики. Однако важность развития сферы услуг не уйдет на второй план.

Объем внешней торговли услугами КНР в 2012 г. составил 470,6 млрд. долл., в 2013 г. этот показатель составил 544,8 млрд. долл. США. Особое значение в структуре услуг отводится аутсорсингу. На его долю приходилось в 2013 г. около 13%. По этому показателю страна заняла второе место в мире [6].

Заключение. Китайское правительство в процессе регулирования экономических преобразований целенаправленно использовало рыночные инструменты, что позволило достаточно быстро перевести сельское хозяйство и негосударственный торгово-промышленный городской сектор на рыночные, более конкурентные механизмы функционирования. Государственный сектор на этом этапе все еще оставался объектом планового директивного распределения. В дальнейшем, он был реструктурирован в государственные компании с частичной долей частного капитала, функционирующий на классических рыночных принципах. Эта модель в научной теории получила название «двухколейной концепции», успешная реализация которой позволила ускорить процессы создания и развития крупных государственных рыночных компаний на первом этапе и формирование средних и крупных частных акционерных компаний, частных банков и иных финансовых учреждений — на втором этапе. На сегодняшний день в экономике Китая преобладают мелкие и средние промышленники. В этой связи достаточно быстро возрастает их численность. Их доля в ВВП превышает 60%, а численность работников, занятых в них, составляет около 70% всего занятого населения страны.

Проведенное исследование позволило определить, что на современном этапе китайская экономика представляет собой мощный хозяйственно-финансовый механизм, в состав которого входит большое количество отраслей и сфер производства и услуг. Все эти факторы позволяют

образовать новую инновационную модель экономического развития регионов за счет усиления процессов урбанизации. Особенности проводимых государственных реформ проявляются в разнородности производственных структур, т. е. сочетании самых передовых и крайне отсталых форм интеграции; заимствование инновационных технологий; беспрецедентные темпы экономического роста.

Возвращаясь к значимости всех отраслей экономики Китая в формировании ВВП, выявили, что услуги и промышленность составляют здесь 85%, остальные 15% приходятся на сельское хозяйство. Основные реформы, направленные на переориентацию китайской экономики, начались с середины 90-х годов, что позволило сектор сельского хозяйства сократить в 2 раза.

Литература:

1. China statistical yearbook 2013 [Electronic resource]/National Bureau of Statistics of China. — Beijing: China Statistics Press. — Mode of access: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2013/indexeh.htm>. — Date of access: 25.02.2015.
2. Экономика Китая: анализ состояния и перспективы развития: [сб. ст.: пер. с кит.]/гл. ред. Чэнь Цзягуэй. — М.: Наука, 2009. — 372 с.
3. Соуза, Л. В. Китай и развивающиеся экономики: не просто еще один кирпич в стене/Л. В. Соуза; пер. Е. Ананьева, А. Цибулина // Междунар. жизнь. — 2013. — № 5. — с. 77–86.
4. Ковалев, М. М. Китай в XXI веке: обгоняющая модернизация/М. М. Ковалев, Лю Цзэпин; Белорус. гос. ун-т. — Минск: Издат. центр БГУ, 2011. — 171 с.
5. Доля сферы услуг в ВВП Китая впервые превысила вклад промпроизводства [Электронный ресурс]/Режим доступа: <http://WWW.afn.by/news/i/193217>. — Дата доступа 15.10. 2015.
6. Всемирный Банк [Электронный ресурс]/Режим доступа: <http://www.worldbank.org/eca/russian/data/index.html>. — Дата доступа 13.10. 2015.
7. Макроэкономические показатели развития Китая [Электронный ресурс]/Режим доступа: <http://mac.hexun.com/Default.shtml?id=E101Y>. — Дата доступа 24.11. 2015.
8. Фу, Госинь. Урбанизация китайской деревни и пути миграции аграрного населения [Электронный ресурс]/Журнал «Управленческий учет»./гл. Ред. Л. В. Попова — Москва,; Наука, 2007. № 1. — Дата доступа 24.11. 2015.

Демографическая ситуация в России в период кризиса

Аслаханова Седа Асуевна, ассистент
Чеченский государственный университет

В данной статье рассматривается демографический процесс, протекающий в Российской Федерации на сегодняшний день, в период кризиса и нестабильности. Определяется уровень рождаемости и смертности, а также причины ухудшения демографического состояния в стране. Определяются показатели по регионам федерации в частности в Чеченской Республике.

Ключевые слова: демография, рождаемость, смертность, регионы.

This article examines the demographic process that takes place in the Russian Federation today, in times of crisis and instability. Determined birth rates and mortality, as well as the reasons for the deterioration of the demographic situation in the country. Defined indicators for federal regions in particular in the Chechen Republic.

Keywords: demography, fertility, mortality, regions.

В России почти исчерпан потенциал рождаемости, а смертность, значительно превышающая показатели развитых стран, в ближайшее время будет только увеличиваться. Утвержденная в 2007 году концепция демографической политики на период до 2025 года предусматривала к 2016 году: численность населения на уровне 142–143 млн. человек, увеличение продолжительности жизни до 70 лет, а коэффициент рождаемости — до 1,7

ребенка на одну женщину репродуктивного возраста. На сегодняшний день все эти показатели выполнены. А по численности населения за счет Крымского федерального округа (2,3 млн. человек) и миграционного прироста (280 тыс. человек) — перевыполнены.

Настораживает начавшееся в прошлом году увеличение смертности. Уже с января по апрель 2015 года этот показатель вырос на 3,7%, а темпы рождаемости снизи-

лись на 1,2%. Потенциал рождаемости в стране почти исчерпан, говорит министр труда и соцзащиты Максим Топилин. По коэффициенту рождаемости Россия достигла средних позиций европейских стран (1,75 ребенка на одну женщину репродуктивного возраста), но уровень рождаемости не обеспечивает простое воспроизводство населения (для этого нужен коэффициент 2,15). Ждать дальнейшего роста не приходится, поскольку достигнутый уровень практически приблизился к «репродуктивным установкам населения» (1,91). Кроме того, в России увеличивается возраст матери при рождении первенца и сохраняется большое число аборт.

Из этого следует, что дальше может быть только хуже: в ближайшие 8 лет количество женщин самого активного репродуктивного возраста (от 20 до 29 лет) может снизиться на 36% — с 11 до 7,5 млн человек. Сократится и число женщин и в возрасте 30–44 лет (на 6%).

По госпрограмме «Здравоохранение» к 2020 году коэффициент смертности в России должен опуститься до 11,4, сейчас он составляет 13,1. «Мировой опыт свидетельствует, что резервы роста рождаемости незначительные, а резервы снижения смертности — существенные. Пока же по продолжительности жизни Россия отстает от развитых европейских стран в среднем на 7–10 лет. А по уровню смертности опережает их на 20%. В стране высокий уровень смертности в трудоспособном возрасте, особенно у мужчин. На смену малочисленным поколениям рожденных в годы войны приходят многочисленные поколения, рожденных в послевоенное время, и к 2021 году численность лиц старше трудоспособного возраста может увеличиться на 17,8%. [1]

Особенное беспокойство вызывает повышение уровня смертности, поскольку это произошло в результате роста числа сердечно-сосудистых заболеваний, которые традиционно являются основной причиной смертности в России. Смертность от общих причин в настоящее время сократилась на целых 5% — видимо, за счет сравнительно теплой зимы — однако этого сокращения было далеко не достаточно, чтобы компенсировать рост смертности от заболеваний сердечно-сосудистой системы, системы пищеварения и органов дыхания (которая выросла на целых 12,6%).

В стране с населением в 143 с лишним миллионов человек вполне ожидаемы существенные колебания абсолютного уровня рождаемости и смертности.

В 1990-е годы россияне убедительно доказали, что когда они ощущают угрозу экономических потрясений, они откладывают на потом или вообще отказываются от создания семьи. То, что происходит сейчас, не так серьезно, как во время кризиса 1990-х, но совершенно понятно, что сейчас экономическая ситуация намного хуже, чем за последние несколько лет. А значит, демографические данные за январь 2015 года не должны вызывать недоумение: учитывая рост инфляции, замедление экономического развития и рост безработицы, ухудшение демографических показателей вполне ожидаемо. Однако, как показывает опыт, если российское правительство

не сумеет улучшить создавшуюся экономическую ситуацию, успехи, достигнутые ценой больших усилий за последние годы, постепенно сойдут на нет.

Снижение уровня рождаемости оказалось довольно необычным в связи с тем, что непропорционально большая доля принадлежит регионам, в этническом отношении не являющимся «русскими» и в которых рождаемость традиционно более высокая — например, на Северном Кавказе и в других «автономных республиках». И, наоборот, в некоторых регионах с преобладающим русским населением — например, в Центральном и Северо-Западном округах — зафиксирован ежегодный рост рождаемости. В Дагестане, который является традиционно мусульманским регионом и уровень рождаемости в котором на протяжении долгого времени был одним из самых высоких в Российской Федерации, рождаемость в снизилась на 6,7%. Рождаемость в Башкирии — республике, русское население в которой составляет лишь треть — сократилась на целых 10%. А в Татарстане — еще одной республике, в которой русское население составляет меньшинство, а рождаемость традиционно была выше средних показателей по стране — уровень рождаемости снизился на 8%. [2]

Однако, на сегодняшний день в некоторой степени именно эти этнические меньшинства и «выручают» Россию из глубоко демографического спада. Хотя лидирующий Дагестан в этой гонке немного снизил темпы. Однако все же еще на передовых местах. Следом также идут другие Кавказские регионы. Не на последнем месте находится и Чеченская Республика.

По расчетам специалистов Минтруда Чеченской Республики, основные на использовании классического демографического метода «передвижки возрастов» (с учетом многих необходимых факторов), численность населения Чеченской Республики будет составлять:

в 2015—1385,0 тыс., человек

в 2020 — от 1450 до 1480 тыс. человек [3]

Таким образом, на сегодняшний день демографическая ситуация в республике протекает следующим образом. На таблице № 1 представлены данные начиная с 1926 года по нынешний 2016 год. Где без всяких проблем можно отследить динамику спада и прироста в течении 90 лет.

Как показывают данные из таблицы, демографический показатель в Чеченской республике стремительно идет вверх, несмотря на все проблемы и кризисы. Конечно же, на численность населения республики повлияли и две военные компании, которые унесли сотни и тысячи жизней молодых людей. И как видно прогнозы Минтруда Чеченской Республики, несомненно, идут в темпе.

Демографические тенденции, существующие и на перспективу, весьма благоприятны для развития производительных сил в Республике. И соответственно, с возрастанием численности населения появляются другие проблемы, которые необходимо решить, для восстанавливающейся Республики. Это, конечно же, занятость людей.

Таблица 1

Численность населения							
1926	1959	1970	1979	1989	1990	1991	1992
309860	↗110424	↗1064471	↗1153450	↗1275513	↘1100334	↗1171514	↗1224703
1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
↗1280519	↗1307071	↘1227980	↘1224986	↘1174877	↘1166896	↘1159839	↘1110237
2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
↘996427	↗1103686	↗1105378	↗1121414	↗1141362	↗1162801	↗1183745	↗1209040
2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
↗1238452	↗1268989	↗1275113	↗1302165	↗1324767	↗1346438	↗1370268	↗1394833

Наличие на рынке труда дешевой рабочей силы благоприятствуют успешному развитию бизнеса, производству конкурентоспособной продукции.

В условиях, когда почти весь реальный сектор экономики по всем отраслям разрушен, на рынке труда сложились тяжелые диспропорции, и создание рабочих мест постоянного характера стало жизненно важным для Республики.

Наряду с восстановлением крупных производственных объектов, необходимо создание массовых, дешевых, не капиталоемких рабочих мест во всех сферах хозяйственной деятельности, связанных с трудоемкими видами производств и реализацией продукции и услуг. Такие виды производств и услуг позволяют, при наименьших затратах создать немало рабочих мест, задействовать большее количество работников. Большая роль в решении этого вопроса отводится малому и среднему бизнесу, самозанятости населения, системе централизованных закупок, потребкооперации. Среди отраслей хозяйства, на данном этапе, и на среднесрочную перспективу, для создания массовых рабочих мест и ликвидации тотальной безработицы приоритетное значение имеют: строительство и промышленность строительных материалов, сборочное машиностроение, сельское хозяйство, торговля и заготовки, бытовое обслуживание населения, а также производства: консервное, плодоовощное, швейное, кожевенное, текстильное.

Специальной политики требует решение проблемы безработицы среди молодежи, требующей учета мотивации

труда и престижности профессии: работа в силовых структурах ЧР, в традиционном нефтяном секторе, в компьютерных и информационных технологиях, банковской и деловой сферах. На первое место необходимо поставить расширение системы образования, как на территории самой Республики, так на территории других субъектов Федерации. [4]

В интересах развития территории и создания и дополнительных рабочих мест необходимо максимально использовать природно-ресурсный потенциал не только Центральной, но и северной и Южной зон, превратить эти зоны в территории активной хозяйственной деятельности. Большие резервы в этом плане имеются на территории районов горной зоны Республики. Это — гидроэнергетика, промышленность строительных материалов, горное овцеводство, табаководство, пчеловодство, туристско-рекреационная деятельность, сбор ценных, экологических чистых, лекарственных трав и их фармацевтическое использование, а также формирование нового направления в экономике Республики — создание горно-металлургического комплекса на базе добычи полиметаллов и редких металлов. Учитывая пограничное положение этих районов, здесь будут развиваться стратегические функции, складываться сеть новых поселений. В связи с этим, будет развиваться сеть автомобильных дорог, экономическая база и социальная сфера районных центров и других сельских поселений, то есть за счет этого будет расширяться емкость рынка труда, расти занятость и снижаться уровень безработицы.

Литература:

1. <http://medportal.ru/mednovosti/news/2015/06/15/113selektor/>
2. <http://inosmi.ru/russia/20150314/226857798.html>
3. http://ru.wikipedia.org/wiki/Население_Чечни
4. <http://chechnyatoday.com//content/view/4011>

Сравнительный анализ развития малых предприятий на примере Ямайки и Эстонии

Аслаханова Седа Асуевна, ассистент
Чеченский государственный университет

Внутренние факторы страны, такие как бюрократизм, нестабильная политическая ситуация и изменчивость законов, тормозят приток международных инвестиций в экономику и следовательно, мешают росту благосостояния страны. И никакие стимулы и льготы для инвесторов, не способны компенсировать эти факторы. В статье проводится анализ развития и опыт малых стран в привлечении инвестиций из-за границы, которые способствует улучшению экономического состояния страны, повышению деловой активности в разных сферах бизнеса и делает позитивным имидж страны на международном рынке.

Ключевые слова: инвестиции, малый бизнес, страны, опыт.

Internal factors of the country, such as the bureaucracy, the unstable political situation and the variability of laws impede the flow of international investment in the economy and thus hinder the growth of the welfare of the country. And no amount of incentives and benefits for investors who are not able to compensate for these factors. The article analyzes the development and experience of small countries in attracting investment from abroad, which helps to improve the economic condition of the country, increasing business activity in different areas of business and make the country a positive image in the international market.

Keywords: investments, small business, country experience.

Для успешного развития экономики, требуется привлечение инвестиций. У стран СНГ опыт в этом намного меньший, чем у зарубежных стран. Поэтому ценен опыт стран с развивающейся экономикой, которые смогли выработать эффективную политику привлечения в страну иностранного капитала.

В целом в мире насчитывается 67 малых стран с развивающейся или переходной экономикой. К малым странам относятся страны, население которых менее 3 миллионов человек. Лидерами по объемам привлеченных иностранных инвестиций среди них являются Эстония и Ямайка. При этом Эстония придерживается рыночной стратегии развития, а Ямайка — государственного планирования. [1]

Тем не менее, обе страны, обеспечив привлечение инвестиций в экономику своих стран, получили целый ряд экономических выгод. Тем самым они продемонстрировали, что экономики с разными способами хозяйствования могут быть одинаково эффективными. Проанализировав успешный опыт этих стран, выделим факторы, повлиявшие на приток прямых иностранных инвестиций в страну:

1. Выход на внешние рынки

Малые страны имеют небольшой внутренний рынок и, соответственно, ограниченную покупательную способность. Эти страны не представляют особого интереса для инвестиций в бизнес, удовлетворяющий потребности внутреннего рынка. Следовательно, ограничение в виде малого объема рынка, необходимо преодолеть, если страна заинтересована в притоке иностранных инвестиций.

Ямайка признала это официально, заявив, что устойчивости рынка можно достигнуть только через экспорт.

Первым шагом на пути к этому послужили заключение торговых региональных соглашений со странами соседями и членство в ВТО. Эти страны выстроили приоритеты на заключении торговых соглашений и привлечении прямых инвестиций из-за границы, ориентированных на экспорт. Результатом этого стало то, что за период с 1995 по 2008 год, рынок стран Евросоюза (не учитывая северные страны и страны Балтии), потребили 20% эстонского экспорта. А за тот же период две трети ямайского экспорта пришлось на рынки США и Евросоюза. [2]

Кроме этого, Эстонией была выработана политика на то, что страны, с которыми заключены торговые соглашения, являются источниками прямых инвестиций. В результате, направляя половину своего экспорта в северные страны, оттуда она импортирует три четверти прямых иностранных инвестиций. А присоединение Эстонии к Евросоюзу дало толчок росту объема прямых иностранных инвестиций из других стран блока и росту экспорта в эти же страны.

2. Ориентированность на привлечение инвестиций в определенную область

Налоговые и финансовые стимулы позволяют привлекать инвестиции в какие-то определенные отрасли экономики. Так, например, Ямайка, используя свободные экономические зоны, льготное финансирование и налоговые льготы, привлекала иностранный капитал в самые важные секторы своей экономики — горнодобывающую промышленность и туризм.

А вот Эстония отказалась от привлечения прямых инвестиций в отдельные отрасли экономики, и наоборот, проводит политику, благоприятную для инвестиций в разные

отрасли экономики. Для создания инвестиционного климата, стимулирования экономического роста и динамичного развития страны, правительство Эстонии предоставляет всем инвесторам гарантию того, что национальный режим не будет дискриминационным.

Положительный эффект сыграло привлечение инвестиций в программы приватизации. Это помогло сформировать здоровый инвестиционный климат в стране и увеличить инвестиции еще больше.

3. Решение проблем с недостатком квалифицированных кадров и соответствующей инфраструктуры

Как правило, приток иностранного капитала и реализация крупных инвестиционных проектов, могут оказать значительное давление на имеющиеся в стране ресурсы. При этом моментально вырастает спрос на квалифицированные кадры и на инфраструктуру страны, которая включает морские порты и аэропорты, энергетические и водные системы, которые не всегда могут соответствовать возникшим потребностям.

Ямайка и Эстония значительно улучшили и расширили инфраструктуру своих стран. Но испытали огромные трудности с предоставлением необходимого числа квалифицированной рабочей силы. Главной проблемой для Эстонии, по оценкам иностранных инвесторов, стал недостаток квалифицированных рабочих. При этом в стране были ограничены возможности по профессиональной подготовке кадров и непрерывного обучения, и она не могла в полной мере удовлетворить возникший спрос.

Для преодоления сложившейся ситуации, эксперты из ЮНКТАД рекомендовали Эстонии смягчить иммиграционную политику для квалифицированных рабочих и тем самым, способствовать притоку необходимых высококвалифицированных кадров из других стран. При этом наиболее доступным решением могло стать привлечение бывших эмигрантов из Эстонии.

4. Наряду с поощрением притока иностранных инвестиций, защищать интересы внутреннего капитала страны

Ямайка и Эстония получили выгоды от притока иностранных инвестиций. Так, на Ямайке были созданы рабочие места в туристической отрасли. Это стимулировало бурный рост сектора услуг, который в настоящий момент превышает экспорт товаров.

Но страны должны знать о потенциальных негативных последствиях, которые могут возникнуть вследствие притока инвестиций из-за границы и предпринимать меры, чтобы их избежать. Так, например, очень часто возникают проблемы с концентрацией внутреннего рынка, и происходит вытеснение местных компаний и предприятий. Для того, чтобы избежать определенных перекосов, приоритетной задачей для страны должно стать создание конкурентной среды.

Экономики стран, зависящих от иностранных инвестиций, уязвимы от внешних потрясений. Следовательно, странам нужно применять эффективное макроэкономическое управление — проводить компенсационную политику и тщательный мониторинг рынка.

5. Получение и развитие косвенных выгод

Для страны, в которую поступают инвестиции, необходимо сделать все возможное, чтобы национальная экономика и местные организации удовлетворяли все возникающие потребности инвесторов. Правительство может помочь малому и среднему бизнесу стать поставщиками товаров и услуг для иностранных компаний. Для повышения квалификации рабочих могут использоваться местные вузы и научно-исследовательские институты.

Анализируя опыт малых стран, можно сказать о том, что привлечение инвестиций из-за границы способствует улучшению экономического состояния страны, повышению деловой активности в разных сферах бизнеса и делает позитивным имидж страны на международном рынке.

Однако, внутренние факторы страны, такие как бюрократизм, нестабильная политическая ситуация и изменчивость законов, тормозят приток международных инвестиций и следовательно, мешают росту благосостояния страны. И никакие стимулы и льготы для инвесторов, не способны компенсировать эти факторы.

Литература:

1. Малый бизнес. Организация, экономика, управление: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям, по направлениям «Экономика», «Управление»/Под ред. В.Я. Горфинкеля, В.А. Швандара. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. — 495 с.
2. Батяев, А.А., Дудкина М.Г., Нурушева Л.К. Кредиты для малого бизнеса в условиях кризиса — М., Научная книга, 2010. — 84 с. URL: http://cstud.ru/work_html/look_full.html?id=62027&razdel=1077#.U8jR-vl_u_5 Дата обращения 01.08.2014.

Профессиональные информационные системы в сфере бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях

Баевская София Савельевна, студент
Ростовский государственный университет путей сообщения

Особенности бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях вытекают из того факта, что данные организации не являются собственником переданного им имущества, а распоряжаются им по доверенности собственника (государства или муниципального органа) на условиях оперативного управления. Система бухгалтерского учета бюджетных учреждений характеризуется наличием специальной нормативно-правовой базы и значительно отличается от бухгалтерского учета в коммерческих организациях. Бюджетные организации нуждаются в хорошо отлаженном учете, эффективном финансовом управлении и четком контроле над расходом финансовых средств. Учету в бюджетной сфере присущ ряд особенностей, которые накладывают специфические требования к программам автоматизации.

К особенностям бухгалтерского учета в бюджетном учреждении можно отнести:

- необходимость организации учета в разрезе статей бюджетной классификации;
- контроль исполнения плана финансово-хозяйственной деятельности;
- переход на казначейскую систему исполнения бюджетов;
- другой план счетов, набор документов и отчетов;
- отраслевые особенности учета в учреждениях бюджетной сферы;
- строгая государственная учетная политика, реализуемая через Инструкцию;
- тесное переплетение классификатора доходов и расходов с новым планом счетов;
- новая форма ведения бюджетного учета (журналы операций);
- четкий учет расходов и доходов;
- отличия в учете материальных ценностей, приобретенных за счет различных источников финансирования;
- применение специфических программных продуктов автоматизации учетного процесса, предназначенных именно для бюджетных учреждений. [2]

Этот перечень особенностей далеко не полон. И естественно, что разработчики программных продуктов для автоматизации бюджетных организаций стараются учитывать специфику данного рынка. В данной статье будут рассмотрены основные профессиональные информационные системы бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях: **система удаленного финансового документооборота (СУФД)**, Автоматизированная система удаленного документооборота АС «УРМ» НПО «Криста» для бюджетных организаций и 1С: Бухгалтерия для бюджетных учреждений.

СУФД онлайн явилась результатом совершенствования казначейских технологий согласно проекту «Модернизация казначейской системы Российской Федерации» [4] и представляет собой фундаментально новый канал обслуживания, который дает возможность каждому клиенту в любое момент времени и из любой точки, имеющей доступ к Интернету, имеет возможность безопасно управлять своими финансовыми документами и платежами, а также доступ к актуальной отчетности, составленной в автоматизированной системе Федерального казначейства или АСФК.

Таким образом, пользователи СУФД онлайн имеют возможность, находясь в любом месте и имея под рукой ноутбук с доступом к Интернету, отслеживать зачисления средств по своим счетам и проведение платежей.

В отличие от системы электронного документооборота СУФД не требует специального программного обеспечения и постоянных обновлений, при этом гарантируется безопасность, обработка и хранение данных за счет современных информационных технологий: защита данных осуществляется защищённое VPN-соединение. Со стороны клиента устанавливается программный VPN-клиент Континент-АП, со стороны сервера — аппаратно-программный (АПКШ «Континент»). [3]

Первоначально система разрабатывалась для автоматизации казначейских функций банков, включала функционал по сделкам валютного и денежного рынков и давала возможность управлять потоками денежных средств, например в многофилиальных банках и организовать защищённый документооборот между филиалами банка.

С возникновением потребности подобного рода программного обеспечения для государственных структур и корпораций система СУФД была преобразована в СУФД v. 2. Функционал системы существенно расширился для требований Федерального казначейства и казначейств корпораций, была расширена и усилена автоматизация процессов.

Программный комплекс является двухмодульным (рисунки 1):

- функциональные модули обеспечивают выполнение бизнес-функций по рабочим местам, охваченным системой;
- логистические модули обеспечивают документооборот в соответствии с установленными в Федеральном казначействе, казначействе субъекта федерации, банка или корпорации правилами.

Автоматизированная система удаленного документооборота АС «УРМ» предназначена для автоматизации фи-

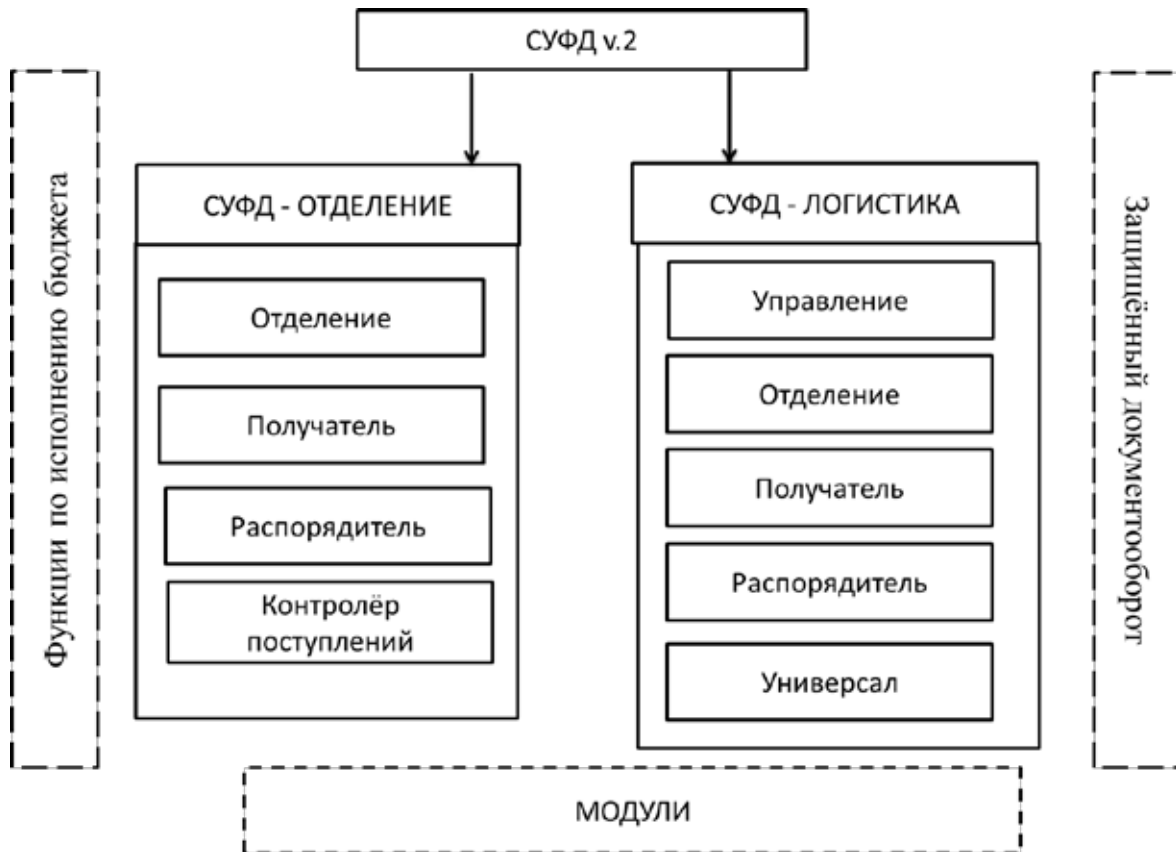


Рис. 1. Компоненты системы СУФД

нансовой деятельности распорядителей и получателей бюджетных средств и осуществления электронного обмена информацией с финансовым органом. Интегрированный программный комплекс НПО «Криста» включает в себя АС «Бюджет», АИС «Прогноз и планирование бюджета», АС «Смета» и призван обеспечить создание единого информационного пространства для региона и муниципального образования. [1]

Система включает в себя клиентское программное обеспечение, которое представляет собой удаленного рабочее место и устанавливается у главного распорядителя, получателя бюджетных средств и сервера обмена данными, устанавливаемого в федеральном органе для обеспечения взаимодействия частей системы. Связь может осуществляться по локальной сети, через интернет и через модемное соединение. Большую часть времени главный распорядитель или получатель бюджетных средств работает независимо от финансового органа. Обмен данными и установка соединения происходит по запросу клиента в случае готовности данных к отправке. Двусторонний обмен данными между клиентом и финансовым органом происходит по следующим блокам:

- бюджетные ассигнования и лимиты бюджетных обязательств;
- кассовый план;
- объемы финансирования;
- сведения по субсидиям;
- учет наличных и безналичных кассовых выплат;

- учет наличных и безналичных кассовых поступлений;

- бюджетная отчетность.

Также осуществляется поддержка различных вариантов организации исполнения бюджета и кассового обслуживания исполнения бюджета органами Федерального Казначейства. Двусторонний обмен данными позволяет получать информацию о состоянии электронных документов, отправленных в федеральный орган (получение, отклонение и его причина).

Данный продукт получил широкое распространению в бюджетных учреждениях благодаря удобству использования и полноценной системе построения отчетности всех форм, предусмотренных бюджетным законодательством и возможности выгрузки данных в Microsoft Excel.

Решения «1С» для автоматизации учета в государственных учреждениях (казенных, автономных и бюджетных) также востребованы благодаря возможности эффективно управлять хозяйственной деятельностью организации с учетом отраслевой специфики, собирать и обрабатывать учетную и управленческую информацию, экономить бюджетные средства и упрощать работу сотрудников государственных учреждений. «1С: Бухгалтерия бюджетного учреждения 8» обеспечивает автоматизацию бухгалтерского учета государственных (муниципальных) бюджетных учреждений, финансируемых за счет средств федерального, регионального или местного бюджетов, а также из бюджета государ-

ственного внебюджетного фонда на основании бюджетной сметы.

Программа разработана для получателей, распорядителей, главных распорядителей средств бюджета, органов государственной власти, муниципальных органов, органов управления государственными внебюджетными фондами, финансовых органов, органов казначейства в части исполнения сметы на свое содержание.

«1С: Бухгалтерия бюджетного учреждения 8» поддерживает ведение учета одного учреждения и группы учреждений (структурных подразделений учреждения) в единой информационной базе (централизованная бухгалтерия). При этом используются общие государственные классификаторы и ведутся общие списки контрагентов, номенклатуры материальных запасов, статей затрат и т. д. Главная книга и баланс могут быть сформированы консолидировано для группы учреждений или раздельно по учреждениям и структурным подразделениям. Также программа поддерживает в рамках одного бюджетного учреждения ведение раздельного учета по видам средств (балансам) с получением обособленной отчетности.

Программа разработана на базе решения 1с8 в соответствии с требованиями и положениями нормативных документов, регулирующих ведение бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях, исполнение бюджета и реализует стандартную методологию учета для бюджетных учреждений в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации. Программа обеспечивает ведение учета в соответствии с планом счетов бюджетного учета:

— по действующей бюджетной классификации Российской Федерации;

Литература:

1. Руководство пользователя «Автоматизированная система удаленного документооборота/НПО «Криста». — 2015. — с. 5–6.
2. Башкатов, В. В. Особенности бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях/В. В. Башкатов, В. Ю. Покусаев // Современная наука: актуальные проблемы и пути их решения. — 2014. — № 13.
3. www.goskazna.ru — Опыт реализации проекта «Модернизация казначейской системы Российской Федерации»
4. <http://www.1c.ru/>

— в разрезе видов деятельности — бюджетная деятельность, приносящая доход деятельность, деятельность со средствами, находящимися во временном распоряжении;

— в разрезе учреждений (структурных подразделений, выделенных на самостоятельный баланс);

— в разрезе операций сектора государственного управления;

— в разрезе видов средств.

Перечень программных продуктов 1С для бюджетных учреждений включает:

— 1С: Государственные и муниципальные закупки;

— 1С: Бухгалтерия бюджетного учреждения 8;

— 1С: Предприятие 8 Воинская часть;

— 1С: ЗУП бюджетного учреждения 8;

— 1С: Бюджетная отчетность 8;

— и другие. [4]

Решая вопрос автоматизации предприятия, руководители бюджетных организаций отталкиваются в первую очередь из оценки рациональности и целесообразности. Логично, что автоматизация учета в крупной организации с большой бухгалтерской службой и в детском саду не одно и то же. Следовательно, в каждом конкретном случае компании-разработчики предлагают своим клиентам либо однопользовательские, либо многопользовательские версии продуктов. Большинство бюджетных организаций, если есть финансовая возможность, предпочитают брать полный комплекс программных продуктов и услуг по автоматизации учета. Решение в пользу приобретения однопользовательской или многопользовательской версии принимается исходя из масштаба проекта и численности рабочих мест. Как правило, для трех и более бухгалтеров приобретается сетевое ПО.

Организационно-экономический механизм функционирования телемедицины

Байсултанов Идрис Хасаевич, доктор медицинских наук, доцент, директор
Чеченский государственный университет

Исаев Тимерхан Магомедович, кандидат экономических наук, доцент, начальник отдела
Грозненский государственный нефтяной технический университет имени академика М.Д. Миллионщикова

Исаева Элина Лечаевна, кандидат химических наук, доцент, заведующая кафедрой;
Амадаев Анзор Асламбекович, кандидат экономических наук, доцент
Чеченский государственный университет

Разработанная стратегия продвижения телемедицины на региональном уровне, реализуется путем создания системы телемедицинских центров на базе ЛПУ региона по территориально-функциональному принципу с возможностью оценки коммерческого эффекта от предоставления телеконсультационных услуг.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие, телемедицина, региональная экономика, менеджмент здравоохранения.

Для модернизации существующей системы здравоохранения необходим ее перевод в современное качество, для чего требуется большое количество ресурсов всех видов и соответствующая методология и современный инструментарий.

Внедрение и эксплуатация современных программных средств должно принести экономический и медико-социальный эффект от внедренных мероприятий. Особое внимание сейчас уделяется обучению компьютерной грамотности медицинских работников. В системе здравоохранения разработано достаточное количество программ для информационного обеспечения здравоохранения, которые не связаны в единую методологическую базу.

Проблемы информатизации, существующие в здравоохранении, не могут рассматриваться в отрыве от существующих условий, определяющих перспективы развития общества.

В условиях глубокого экономического кризиса отрицательно влияет на здоровье нации снижение качественного уровня жизни, рост социальной незащищенности, политическая нестабильность, вынужденная миграция населения, происходит повышение стрессорности, что влечет за собой рост заболеваемости, алкоголизма, наркомании, преступности.

Перечисленные выше факторы влияют на снижение рождаемости, увеличение заболеваемости и смертности населения в условиях низкого уровня ресурсов здравоохранения. Неопределенности при разработке систем управления здравоохранением требуют концептуального осмысления, принципиальной перестройки, как самой системы здравоохранения, так и информационной поддержки этих процессов.

Мы предлагаем следующую формулировку главной цели информатизации: своевременная разработка новых информационных технологий для всех уровней управления в системе здравоохранения и новых медицинских компьютерных технологий, в рамках повышения качества

лечебно-профилактической помощи, которая способствует реализации основных функций охраны здоровья населения и увеличения продолжительности активной жизни.

Использование программных продуктов в управлении системой здравоохранения обеспечивает обоснованное и успешное проведение оптимизации ресурсов на региональном уровне, внедрение современных технологий в рамках лечебно-диагностического процесса, контроля качества медицинской помощи.

В этой связи использование телемедицины должно стать одним из стратегических направлений создания современной модели регионального здравоохранения в рамках модернизации отрасли.

В современных условиях развития экономики эффективность от внедрения в деятельности системы здравоохранения современных информационных технологий, таких как телемедицина, находится под пристальным вниманием, как учёных, так и организаторов здравоохранения. Телемедицина является перспективным направлением в здравоохранении с точки зрения преодоления затратных механизмов в отрасли, снижения нагрузки на бюджет [1].

Создание центров телемедицины в регионах Российской Федерации должно рассматриваться не только как организация процесса или функции, но и как задача определенных социальных институтов.

В современных условиях в применении телекоммуникационных технологий для оказания медицинской помощи и распространения медицинской информации следует руководствоваться рядом основных принципов.

В доступной литературе анализ эффективности телемедицинских проектов с точки зрения обоснованности теоретических и методологических положений не решен в полной мере. Особое значение с точки зрения оценки проявления эффекта в телемедицине играет человеческий фактор, так как он существенно может повлиять на реализацию проекта а, в конечном итоге, является главным действующим лицом.

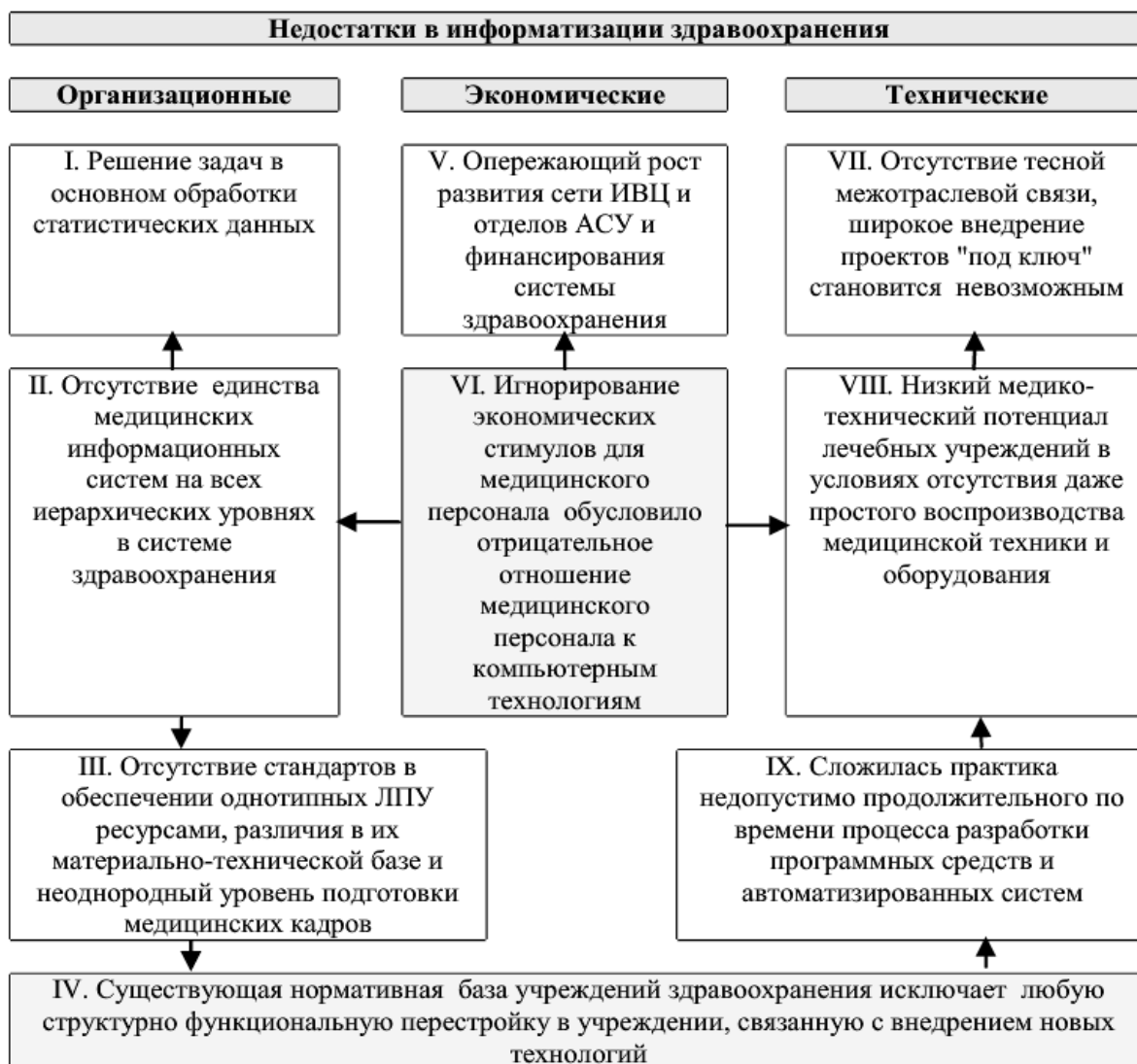


Рис. 1. Недостатки в информатизации здравоохранения. Разработка авторов

Наиболее распространенная модель анализа «цена-прибыль» в системе здравоохранения мало приемлема, поскольку невозможно достаточно однозначно определить, что считать прибылью в данной системе. Более применима в данном варианте модель «цена-эффективность», где цена — выражена в денежных показателях, а эффективность — в качественных.

Однако, возникает вопрос — как количественно оценить эффективность. Проблема оценки эффективности не исключительна как для здравоохранения в целом, так и для телемедицины в отдельности и присуща всем направлениям информатики в здравоохранении [2].

Нами обобщены принципы оценки эффективности в телемедицине:

- оценка должна быть неотъемлемой частью проекта, этапов выполнения и модернизации;

- оценка должна рассматриваться как общий заранее предусмотренный процесс для получения полезных знаний и усовершенствования программы действий, а не как изолированное действие в проекте;

- выгоды и затраты данных телемедицинских приложений сравниваются с аналогичными стандартными или альтернативными методами;

- потенциальные выгоды и затраты телемедицины должны широко изучаться, чтобы осуществлять идентификацию и определение неожиданных и, возможно, нежелательных эффектов, и поощрять полную оценку эффективности для всех существующих стратегий;

- акцент должен быть сделан на идентификации наименее дорогостоящих и самых практичных способов достижения желательных результатов вместо того, чтобы исследовать самые захватывающие или передовые телемедицинские решения;

- оценка не должна чрезмерно касаться особенностей и требований отдельных технологий, но сосредотачиваться на клинических, финансовых и социальных целях и потребностях тех, кто может извлечь выгоду или пострадать от телемедицины.

В таблице 2 обобщены различные подходы к оценке экономической эффективности телемедицины.

Таблица 1. Основные принципы использования телемедицины

Принцип	Обоснование принципа
Качественной медицинской помощи населению, живущему в отдаленных регионах	Телемедицина позволяет через существующие каналы связи наладить каналы информационного обмена между крупными медицинскими центрами и отдаленными районными больницами для повышения качества обслуживания населения в отдельных регионах
Анализ и разработка возможных способов применения телемедицины должен начинаться с выявления потребностей у потенциальных пациентов и медработников	Необходимо разработать комплекс организационных мероприятий позволяющий соединить воедино интересы потребителей, работающих в удаленных местностях медиков, поставщиков технологий. Создание адекватного программного обеспечения для конечного потребителя в конкретной местности
Региональные телемедицинские центры должны быть оптимально приспособлены к потребностям региона и использоваться наиболее многосторонне	В связи с нехваткой экономических ресурсов как следствие возникают проблемы в нехватке медицинской помощи, и новые технологии должны использоваться максимально эффективно
Распространение телемедицины в регионах снизит уровень изоляции от федерального центра	Эффективное применение телемедицины, приведет к снижению чувства отдаленности региона от центра. Телемедицина позволит привлечь медицинских работников для работы в удаленные регионы страны.
Использование телекоммуникаций для проведения профилактической работы в районах, испытывающих острый дефицит медобслуживания	В обделенных медицинскими учреждениями регионах трудно наладить разъяснительную работу среди населения. Улучшение профилактических мероприятий приведет к значительной экономии медицинских расходов
Обязательно должны быть установлены технологические стандарты телемедицины	Использование технологических мощностей должно осуществляться исходя из их возможностей с учетом соблюдения медицинских стандартов для обеспечения качества
Эффективная телемедицина значительно повысит возможности медработников среднего звена по оказанию медицинской помощи населению	Среднее звено медработников представляет собой значительный резерв повышения качества медицинской помощи

Таблица 2. Составляющие телемедицинской эффективности [Разработка авторов]

Автор	Показатели эффективности
Bashshur et al.	цена, качество, доступность.
Aoki et al.	1. Клинические результаты: клиническая эффективность; удовлетворение пациента; диагностическая точность; стоимость. 2. Неклинические результаты: технические; организационные.
Д. Добрянский	1. Количественные (индикаторы, которые можно измерить и подсчитать) 2. Качественные: удовлетворение клиента; этические критерии.
В. Владимирский	1. Клинические методы: — методы оценки деятельности лечебного учреждения; — методы оценки врачебной (лечебно диагностической) деятельности и исходов лечения; — методы оценки диагностической ценности; — методы оценки моральной эффективности. 2. Неклинические методы: — методы оценки экономической эффективности; — методы математического моделирования; — методы исследования психологического статуса; — методы оценки технологической эффективности; — методы оценки организационной эффективности.

Таблица 3. Формирование расходов на телемедицину по Crowe

Тип затрат	Элементы
Создание проекта	Подготовка запросов на финансирование, конкурс проектов, найм персонала, анализ осуществимости, подготовка к тендерам на оборудование, выбор и установка оборудования, ревизия организационных приготовлений, консультации с персоналом, тренинг персонала, определение методов оценки
Оборудование	Компьютеры и периферийное оборудование, комплекты для видеоконференций
Общие	Амортизация (10–15% в год), транспортные расходы, простой
Коммуникации	Расходы на коммуникации должны постепенно снижаться в успешной телемедицинской программе
Персонал	Успешная телемедицинская программа должна быть экономичной и сокращать рабочее время персонала, почасовая оплата персонала и консультантов

В таблице 3 приведена схема формирования расходов на телемедицину по Crowe.

Себестоимость телемедицинской услуги может быть определена в общем случае следующей формулой Камаева и соавт.:

$$C = (ЗПмп + ЗПип + ЗПпп) * (1 + СО) + АО + ИИ + РМ + ОУР + УСО + Пр, \quad (1)$$

где ЗПмп — зарплата медицинского персонала;

ЗПип — зарплата инженерно-технического персонала;

ЗПпп — зарплата прочего персонала;

СО — отчисления в социальные фонды;

АО — амортизация оборудования;

ИИ — износ инвентаря;

РМ — стоимость расходных материалов;

ОУР — общеучрежденческие расходы;

УСО — услуги сторонних организаций; Пр — прибыль.

Сегодня в мире используется более 250 проектов в области телемедицины, которые можно разделить на: клинические, информационные, образовательные и аналитические. По географическому критерию проекты можно распределить на: региональные (40%), местные (27%), международные (17%) общенациональные (16%). Большинство проектов являются многоцелевыми, которые связаны с телеобучением и телеобразованием. В большинстве проектов каналы связи для передачи информации в основном используются для совершенствования системы управления и администрирования. В 23% телемедицина используется для медицинского обслуживания жителей сельских и удаленных районов.

Основной задачей региональной системы здравоохранения является формирование единой системы лечебных учреждений для предоставления своевременной и качественной медицинской помощи жителям республики, независимо от места их проживания.

С 1994 по 2000 гг. в силу известного общественно — политического кризиса многонациональный народ Чеченской Республики был выведен из экономического, политического и правового поля государства. Республика

превратилась в зону экономического бедствия, практически полностью были разрушены (более 90%) учреждения здравоохранения. Было потеряно более 95% диагностического и лечебного оборудования и санитарного автотранспорта. В 2012 г. на территории республики развернуто всего 83 лечебно-профилактических учреждения, из них 59 учреждений участвуют в программе обязательного медицинского страхования.

Ежегодно в республике регистрируется от 700 тысяч до миллиона и более случаев заболеваний острыми и хроническими болезнями. Показатель общей заболеваемости населения республики сложился на 48% впервые выявленными в жизни заболеваниями, в том числе у детей на 54%, подростков — 49%, взрослых — 45%, однако данный показатель низкий по всем классам из — за острого дефицита врачей в первичном звене, что в свою очередь привело к низкой выявляемости и диагностики болезней [3].

Низкая обеспеченность врачами, недостаточная оснащенность медицинским оборудованием, неполный статистический учет все это объясняет показатели заболеваемости, которые не отражают истинного состояния здоровья населения республики и не имеют определенной динамики.

Таким образом, анализ медико-демографической ситуации в республике, позволяет сделать вывод, что, несмотря на ряд положительных изменений, сохраняются высокие показатели младенческой и материнской смертности.

В рамках модернизации здравоохранения республики с целью улучшения доступности и качества медицинской помощи сельскому населению необходима централизация служб медицинской помощи. В целях приближения консультативной и кураторской помощи врачам, работающим на селе, планируется внедрение региональной информационной системы мониторинга родовспоможения.

Проведение консультаций в удаленных районах (Чеченская Республика) специалистами крупных медицинских

центров страны (Москва, Санкт-Петербург), в рамках организации медицинской помощи при стихийных бедствиях, чрезвычайных ситуациях, и техногенных катастрофах — одно из направлений использования в регионе телемедицинских технологий.

В современных условиях получили распространение телемедицинские проекты работающие по принципу «центр страны — регионы». Перспективными и финансово привлекательными являются региональные проекты, которые имеют прикладной характер и практическую направленность. Региональные проекты в большинстве случаев объединяют несколько местных медицинских учреждений (областная больница — центральная районная больница), или работают в пределах одного медицинского учреждения, имеющего удаленные рабочие места.

Для качественного внедрения телемедицинских технологий в практику здравоохранения региона основной задачей является детальное изучение потребностей пациентов и активное изучение возможной врачей по возможным вариантам применения телемедицины.

Применение социологических методов изучения проблемы, реализуя принцип «обратной связи», позволяет получать необходимую информацию в динамике.

Литература:

1. Исаев, Т. М. Методы оценки экономической эффективности телемедицины/Текст/Вопросы экономики и права № 49, 2012-М. с. 77—83.
2. Исаев, Т. М. Повышение качества медицинского обслуживания России путем развития региональной телемедицины/Текст/Экономические науки № 91, 2012-М. с. 82—88.
3. Исаев, Т. М. Формирование организационно-экономического механизма функционирования телемедицины, как фактор регионального развития (на материалах Чеченской Республики)/Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук/Грозненский государственный нефтяной технический университет им. ак. М. Д. Миллионщикова, Грозный-2012.
4. Идилов, И. И., Сагов А. И., Исаев И. М. Менеджмент здравоохранения/монография/Дашков и Ко, 2013-М.

Нормативно-правовая и нормативно-методическая регламентация документационного обеспечения управления в ПАО

Баландина Валерия Сергеевна, студент
Тюменский государственный университет

Эффективная постановка работы с документами, путем совершенствования всех информационно-документальных процессов, как в отношении всего общества, так и на уровне отдельных организации, является одним из наиболее главных направлений управленческой деятельности.

С развитием и внедрением в процесс работы с документами компьютерной техники и сетевых технологий повсеместно применяется термин «документационное

Сотрудниками Министерства здравоохранения Чеченской Республики было проведено исследование в области социального маркетинга, результаты которого позволили определить отношение врачей и пациентов к возможностям телемедицины.

Проведенное анкетирование позволило составить полную картину мнений, высказанных врачебным персоналом по наиболее актуальным вопросам, касающимся как применения информационных технологий в целом, так и определения приоритетных направлений для развития телемедицины в Чеченской Республике.

Сегодня в Чеченской Республике отсутствует собственный опыт использования телемедицины. Проведенные нами маркетинговые исследования больше говорят об ожиданиях врачей от внедрения информационных технологий, чем об объективных впечатлениях от их использования [4].

Организация системы телемедицины в сложившихся условиях развития Чеченской Республики в системе здравоохранения и существующем уровне оснащенности учреждений оборудованием и рациональной расстановки персонала является экономически оправданной и конкурентоспособной по сравнению с существующими формами оказания медицинской помощи.

обеспечение управления» (ДОУ). ДОУ представляет собой деятельность, целенаправленно обеспечивающую функции управления документами. [12] Без слаженной работы документационного обеспечения управления в организации тяжело справиться с потоком документов, находящихся в ней, быстро найти необходимый документ, проконтролировать его исполнение и сохранность.

В своей документационной деятельности предприятия и организации независимо от их организационно-пра-

вой формы должны руководствоваться законами, постановлениями Президента и Правительства Российской Федерации, нормативными документами, актами, а также техническими регламентами и национальными стандартами в совокупности составляющими нормативно-правовую и нормативно-методическую базу документационного обеспечения управления.

Вопросы, связанные с регламентацией документационного обеспечения управления в публичных акционерных обществах нашли свое отражение во многих кодексах Российской Федерации.

Большое количество статей, имеющих отношение к документационной деятельности ПАО находятся в Гражданском кодексе Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ [1]. Кодекс содержит статьи посвященные вопросам документирования, составу информации и оформлению некоторых документов, видам и разновидностям документов, создаваемых при совершении гражданских взаимоотношений. Так, статья 52 ГК РФ определяет требования к содержанию устава и учредительного договора, которые являются основанием для действия юридических лиц. Статьи 185 и 186 ГК РФ определяют требования и закрепляют порядок оформления доверенности.

Четвертая глава Гражданского кодекса РФ создает правовую защиту на средства индивидуализации юридических лиц, в числе которых фирменное наименование, товарные знаки, знаки обслуживания и коммерческие обозначения. Данные средства играют большую роль при документировании управленческой деятельности, так как используются в документации, в том числе в бланках документов.

Немаловажное значение для публичных акционерных обществ в области документирования имеет «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ [2]. Кодекс направлен на регулирование отношений, возникающих в процессе трудовой деятельности между ее участниками, устанавливает государственную гарантию трудовых свобод граждан, и направлен на формирование комфортных условий труда, защиту прав и интересов работников и работодателей. ТК РФ устанавливает правила заключения, изменения и прекращения трудового договора, который является одним из главных документов в сфере трудовых правоотношений.

Трудовым кодексом РФ предусмотрено содержание и структура коллективного и ученического договора. Кодекс содержит указания использования и перечень сведений, вносимые в основной документ о трудовой деятельности работника — трудовую книжку. В Трудовом кодексе РФ названы документы, которыми оформляется перевод, увольнение, командирование, отпуск, поощрения и взыскания работников.

Следующий законодательный акт — «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ [3]. Кодекс содержит статьи, посвященные работе с документами, а также охране и защите информации. Уголовным кодексом РФ определены наказания за нарушения тайны

переписки почтовых, телеграфных или иных сообщений, незаконное получение сведений, хищение документов, штампов, печатей. Исходя из глобального внедрения в систему управления компьютерных технологий, глава 28 Уголовного кодекса РФ посвящена рассмотрению преступлений и наказаний в данной сфере. Также в кодексе оговаривается наказание за подделку или сбыт документов, бланков, печатей, подделку и сбыт ценных бумаг и платежных документов.

Основными законами, регламентирующими документационное обеспечение управления, выступают:

— Закон РФ от 25.10.1991 № 1807—1 (ред. от 12.03.2014) «О языках народов Российской Федерации» [4] регламентирует правила использования государственного языка РФ между государственными органами, организациями, предприятиями, учреждениями субъектов РФ. В соответствии с данным законом официальное делопроизводство на территории РФ ведется на государственном языке Российской Федерации — русском. Официальное делопроизводство в республиках происходит также на государственных языках данных республик. В коммерческой деятельности и сфере обслуживания делопроизводство основывается на государственном языке РФ или других языках, предусмотренных договорами между партнерами.

— Закон РФ от 21.07.1993 № 5485—1 «О государственной тайне» [5] направлен на регулирование отношений возникающих на основании сведений, относящихся к государственной тайне и защиту безопасности РФ. При этом закон касается не только органов законодательной, исполнительной и судебной властей, но и предприятия, учреждений, организации независимо от их организационно-правовой формы и формы собственности, принявших на себя обязательства осуществлять требования законодательства РФ о государственной тайне.

— Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [6] устанавливает правовой режим создания, хранения, использования информационных ресурсов, ответственность за правонарушения, порядок документирования и доступа к ним. Закон предусматривает тот факт, что информация является объектом публичных, гражданских и иных правовых отношений и защищается законом на равных правах с другими ресурсами. Важнейшими для работы с документами являются положения закона, посвященные документированию информации. Также закон определил право на доступ к информации и некоторые ограничения по доступу к информации, относящейся к конфиденциальной и государственной тайне.

— Федеральный закон от 06.04.2011 № 63-ФЗ «Об электронной подписи» [7] направлен на регулирование отношений в сфере использования электронных подписей при совершении сделок, оказании услуг или иных юридически важных действий. Согласно закону информация, находящаяся в электронной форме подписанная квалифицированной электронной подписью расценива-

ется равносильной ручной подписи в обычном документе и может использоваться в любых правоотношениях.

— Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» [8] направлен на регулирование отношений, возникающих при государственной регистрации юридических лиц их создании, реорганизации и ликвидации, а также при внесении поправок в учредительные документы. Закон устанавливает соответствующий порядок реорганизации физических лиц в качестве индивидуальных предпринимателей и прекращение деятельности физическими лицами в качестве индивидуальных предпринимателей. Законом предусмотрен перечень документов, который необходимо предоставить в регистрирующий орган при государственной регистрации образуемого юридического лица.

— Федеральный закон РФ «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 № 208-ФЗ [9] наряду с правовыми нормами учреждения, реорганизации и ликвидации публичных акционерных обществ определяет порядок документирования их деятельности, правила составления и оформления документов, а также содержит перечень документов, подлежащих обязательному хранению. Данные правила являются обязательными для всех акционерных обществ и их нарушение могут привести к лишению юридической силы управленческих действий и решений.

— Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» [10] устанавливает главные принципы, на основании которых происходит обработка персональных данных. Закон направлен на защиту прав гражданина при обработке его персональных данных, на сохранность частной жизни и неприкосновенность личной и семейной тайны. Отдельные главы закона посвящены контролю над обработкой персональных данных, определяют права субъекта персональных данных и обязанности оператора.

— Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ [11] «О рынке ценных бумаг» регулирует отношения, которые возникают при эмиссии и обращении эмиссионных бумаг или иных бумаг. Законом предусмотрены требования к содержанию и порядку по введению реестра собственников ценных бумаг.

В настоящее время к основным, действующим нормативно-методическим документам по организации документационного обеспечения можно отнести:

— ГОСТ Р 6.30–2003 «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов» [12]. Данный стандарт определяет состав и требования к оформлению реквизитов документов, требования к бланкам документов, в том числе бланков документов, которые изображают Государственный герб РФ. Стандарт охватывает организационно-распорядительные документы, касающиеся организационных и управленческих процессов взаимодействия

и регулирования деятельности организации и объединений, не зависимо от их форм собственности.

— «Государственная система документационного обеспечения управления. Основные положения. Общие требования к документам и службам документационного обеспечения» [13]. Государственная система документационного обеспечения управления включает в себя множество принципов и правил, направленных на документирование управленческой деятельности и организацию работы с документами. ГСДОУ упорядочивает документооборот, повышает качество документов и создает условия для плодотворного применения новейших технических средств и технологии, позволяющих собрать, обработать и провести анализ большого количества информации.

Государственная система документационного обеспечения управления рассматривает вопросы, связанные с составлением и оформлением документов, организацией и принципами документооборота, правилами регистрации и методами контроля исполнения документов, правилами подготовки дел к предстоящему хранению, а также содержит рекомендации по увеличению эффективности труда в делопроизводстве, механизации и автоматизации делопроизводственных процессов.

Большое значение при работе с документами имеет «ОК 011–93. Общероссийский классификатор управленческой документации» [14] от 30.12.1993 № 299 (ОКУД) который содержит в себе перечень унифицированных систем документации и форм документов. В ОКУД приведены наименования видов документов и их кодовые обозначения. В классификатор включены общероссийские (межотраслевые, межведомственные) унифицированные формы документов, которые содержат определенный сгруппированный набор унифицированных форм документов и являются обязательными для использования и документационного общения юридических лиц.

Таким образом, нормативно-правовое и нормативно-методическое регулирование документационного обеспечения управления составляет правовую основу деятельности публичных акционерных обществ. Без знания нормативно-правовой и нормативно-методической базы сложно грамотно создать и оформить документ, упорядочить документооборот, обеспечить применение и сохранность документов в текущей деятельности.

Квалифицированный работник, владеющий этой базой и имеющий необходимые знания о нормативных требованиях, окажется более полезным, по сравнению с работником который не компетентен в данных вопросах. Поэтому каждому предприятию и организации необходимо уделять большое внимание вопросам, касающимся документационного обеспечения управления с позиции законодательного и нормативного регулирования, это позволит организовать процесс принятия важных решений, а также контроль над их своевременным и качественным выполнением.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. — 1994. — № 32. — ст. 3301.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 № 197-ФЗ // Российская газета. — № 256, 31.12.2001.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. — 17.06.1996, № 25, ст. 2954.
4. Закон РФ от 25 октября 1991 № 1807–1 «О языках народов Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РСФСР. — 12.12.1991, № 50, ст. 1740.
5. Закон РФ от 21 июля 1993 № 5485–1 «О государственной тайне» // Российская газета. — № 182, 21.09.1993.
6. Федеральный закон от 27 июля 2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // «Российская газета». — № 165, 29.07.2006.
7. Федеральный закон от 06 апреля 2011 № 63-ФЗ «Об электронной подписи» // Парламентская газета. — № 17, 08–14.04.2011.
8. Федеральный закон от 08 августа 2001 № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» // Российская газета. — № 153–154, 10.08.2001.
9. Федеральный закон от 26 декабря 1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» // Собрание законодательства РФ. — 1996, № 1, ст. 1.
10. Федеральный закон от 27 июля 2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» // Российская газета. — № 165, 29.07.2006.
11. Федеральный закон от 22 апреля 1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» // Собрание законодательства РФ. — № 17, 22.04.1996, ст. 1918.
12. ГОСТ Р 6.30–2003. Унифицированные системы документации Унифицированная система организационно — распорядительной документации. Требования к оформлению документов. — М.: Изд-во стандартов, 2003. — 265 с.
13. Государственная система документационного обеспечения управления. Основные положения. Общие требования к документам и службам документационного обеспечения // М.: Главархив СССР, 1991. — 53 с.
14. ОК 011–93. Общероссийский классификатор управленческой документации // М.: ИПК Издательство стандартов, 1995. — 19 с.

Перспективы развития виртуальных банков в России в период кризиса

Батаев Алексей Владимирович, кандидат технических наук, доцент
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

Развивающийся в мире кризис оказывает серьезное влияние на все сферы экономики. В первую очередь он сказывается на финансовой системе. В связи с этим банки стараются найти новые формы развития связанные, с уменьшением издержек в бизнесе.

Бурное развитие информационных технологий, компьютерных сетей, повсеместное использование Интернета привело к формированию новых форм производственной кооперации. На рубеже XX–XXI веков появилось новая разновидность предприятий — виртуальные предприятия. Виртуальное предприятие — это динамичная открытая бизнес-система на основе прогрессивных интернет-технологий, представляющая собой совокупность временно объединенных на принципах кооперации в рамках единого информационного (виртуального) пространства технологических ресурсов автономных экономических агентов, способных на основании координации и оперативного

распределения производить конечный продукт или услугу. [1], [2]

Успешное развитие виртуальных предприятий способствовало формированию аналогичной формы в финансовой сфере — виртуальных банков. Виртуальный банк (сетевой банк, интернет-банк) — это банк, осуществляющий свою деятельность исключительно через Internet, не имеющий фактических представительств, за исключением юридического адреса. [2], [3], [4]

На сегодняшний день во всем мире функционируют около шестисот виртуальных банков, попадающих под их классическое определение, т. е. это банки, которые имеют свой юридический адрес. С одной стороны, для мировой финансовой системы это совсем небольшая цифра, но, если взглянуть на развитие виртуальных банков шире, рассмотрев их с позиции только как объекта новых информационных технологий, отбросив понятие самостоя-

тельного юридического лица, то следует констатировать, что их количество достаточно велико.

Традиционные банковские институты обратили внимание на такую форму организации работы с клиентом, как виртуальные банки, предоставляющие возможность снизить издержки при ведении бизнеса, что особенно важно в период кризиса. Сегодня в мире функционирует по разным оценкам около шести тысяч финансовых организаций по своей сути являющихся виртуальными банками, но не имеющих самостоятельного юридического лица. Данные финансовые организации были созданы при поддержке традиционных банковских институтов и находятся под их управлением.

Перспективы развития виртуальных банков в российской банковской системе достаточно велики. Российским финансовым институтам приходится приспосабливаться к работе в условиях мирового кризиса, отягощенного введением санкций против России. Основной задачей российских банков является снижение затрат при ведении бизнеса. В связи с этим перед российскими банковскими учреждениями встает необходимость перехода к инновационным формам своего развития, в частности, виртуальным банкам.

Развитие виртуальных банков в России происходило в последние пять лет. Первый виртуальный банк ТКС Банк (Тинькофф Кредитные Системы) появился в 2010 году. Сегодня в России насчитывается около тридцати виртуальных банков (рис. 1). [5], [6], [7]

Динамика роста количества российских виртуальных банков за пять лет своего развития составляет около 63% в год (рис. 2), что значительно превышает общемировые темпы роста как классических виртуальных банков, ве-

личина роста которых составляет около 13,7% в год, так и всех виртуальных финансовых организаций, темп прироста которых составляет около 6,2% в год (рис. 3). Такая опережающая динамика объясняется становлением рынка виртуальных банков в России, для которого даже открытие одной виртуальной организации значительно увеличивает динамику роста. Также следует отметить, что на данный момент в российской банковской системе существует, только три классических виртуальных банка ТКС Банк (Тинькофф Кредитные Системы), 2Т Банк и Банк24.ру. Все остальные виртуальные банки являются несамостоятельными финансовыми организациями, которые работают под управлением традиционных финансовых институтов, например, Рокетбанк, он осуществляет свою деятельность, опираясь на юридическую и процессинговую поддержку Интеркоммерцбанка. [8], [9]

Из всех виртуальных банков наиболее значимым проектом в России стал ТКС Банк (Тинькофф Кредитные Системы), который за пять лет своего развития добился существенных результатов. Он занимает 62-е место в рейтинге Банка России по активам, 47-е место по кредитному портфелю, 53-е место по вкладам физических лиц. Его доля рынка депозитов физических лиц составляет около 2,6%, а доля выданных кредитов физлицам 1,7%.

Если сравнить результаты работы ТКС Банка по основному параметру — прибыли, с аналогичными банками, работающими в сфере потребительского кредитования, такими как Восточный экспресс Банк, Хоум Кредит энд Финанс Банк то можно увидеть, что за последние пять лет ТКС Банк добился устойчивой прибыли, несмотря на все кризисные явления в российской экономике (рис. 4). [10]

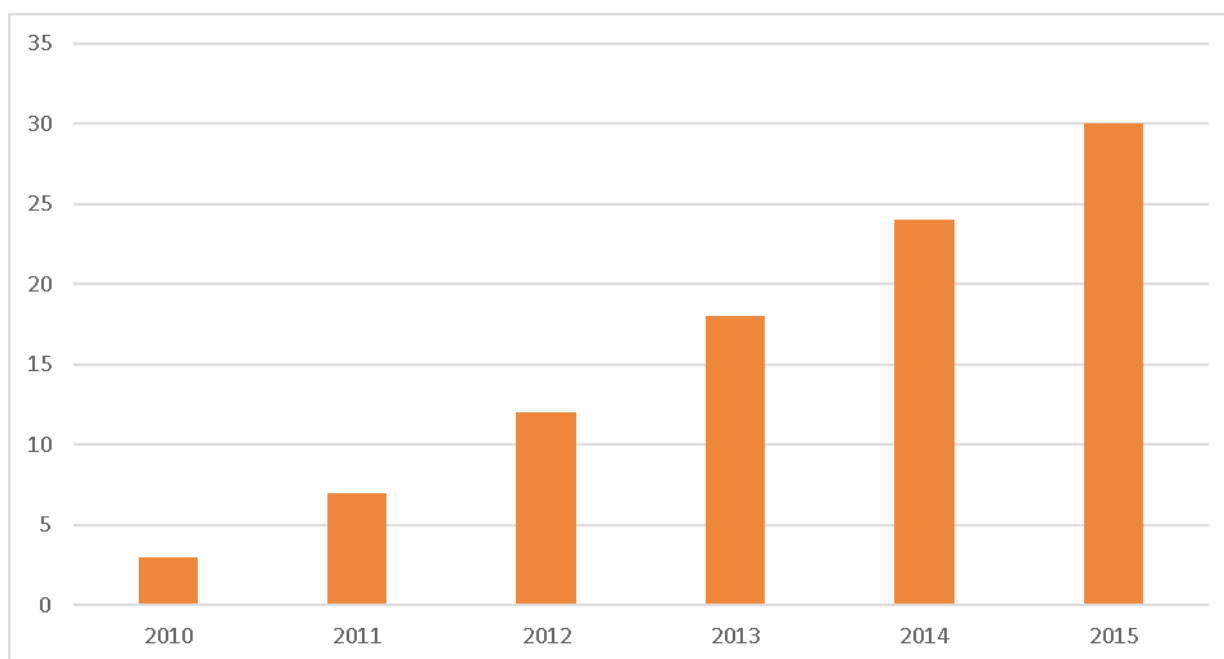


Рис. 1. Количество российских виртуальных банков

В 2015 году ТКС Банк получил прибыль в 3,03 миллиарда рублей, в то время, как другие банки показали нулевую прибыль. Соответственно, можно сказать, что традиционные финансовые институты не смогли проявить достаточную гибкость для преодоления кризисных явлений.

В заключении можно сделать следующие выводы:

— развитие виртуальных банков во всем мире происходит достаточно быстрыми темпами, в России ежегодный прирост виртуальных финансовых организаций составляет около 63 %;

— модель виртуального банка является достаточно устойчивой к кризисным явлениям, за счет возможности

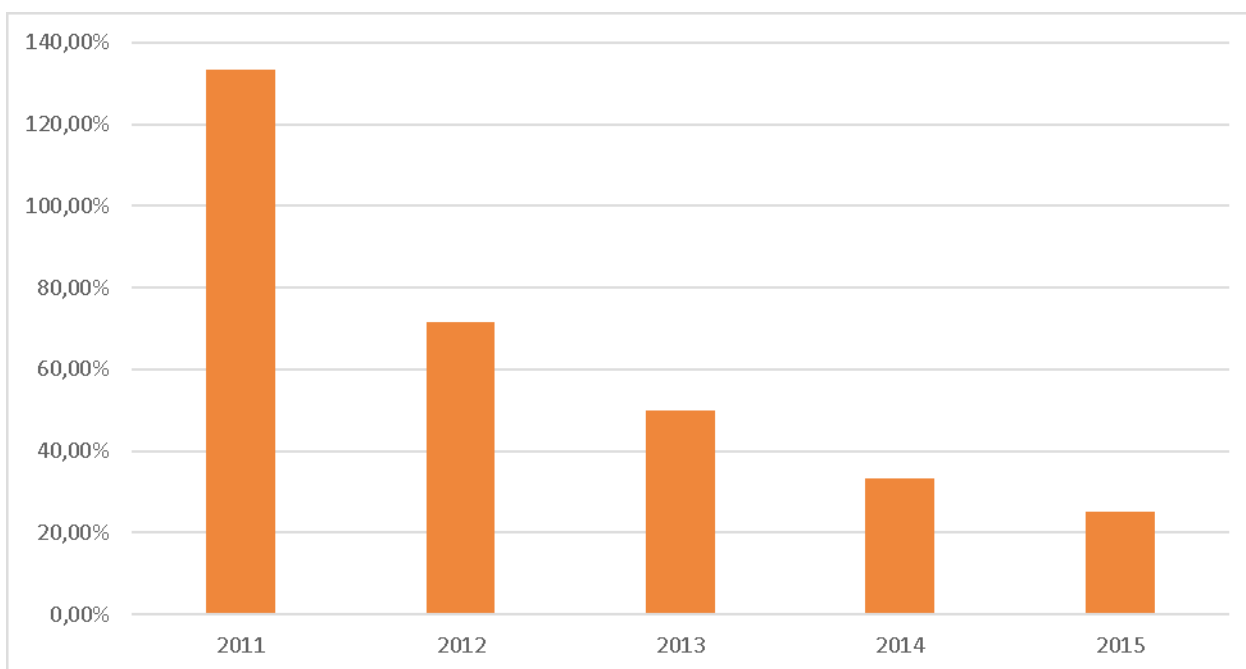


Рис. 2. Динамика изменений российских виртуальных банков

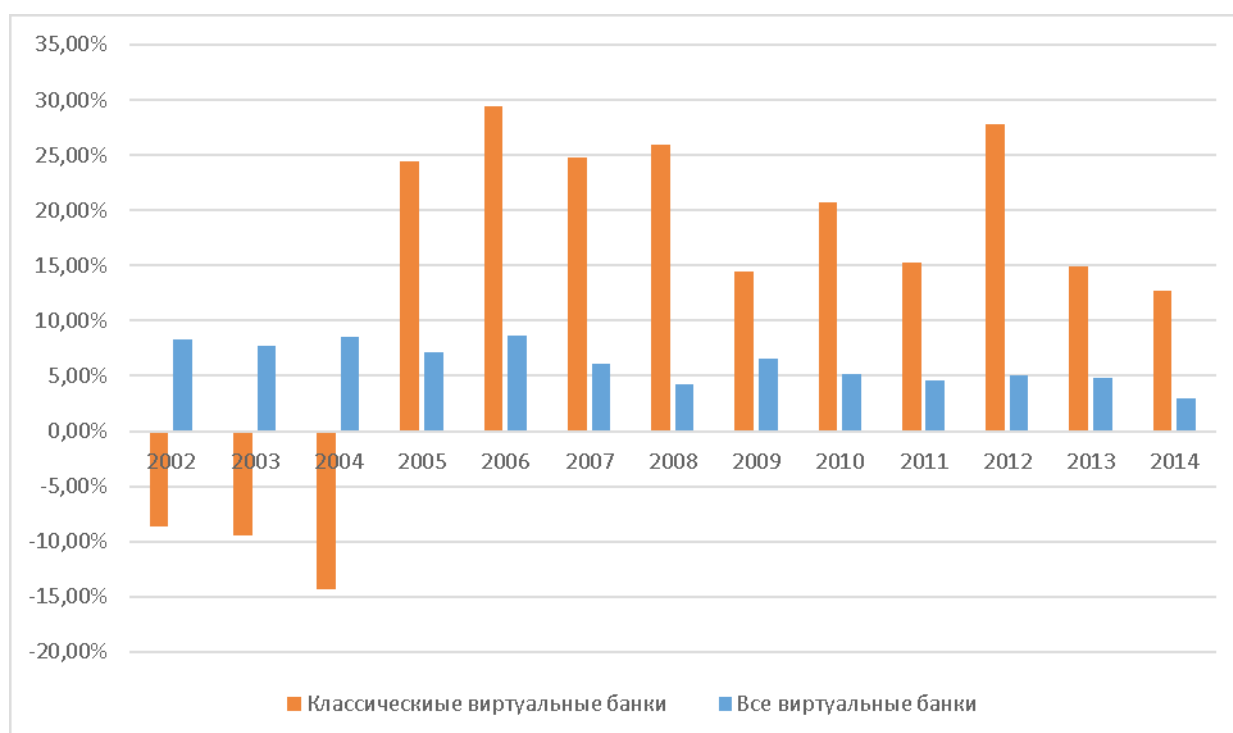


Рис. 3. Динамика изменения количества классических виртуальных банков, так и виртуальных финансовых организаций в мире

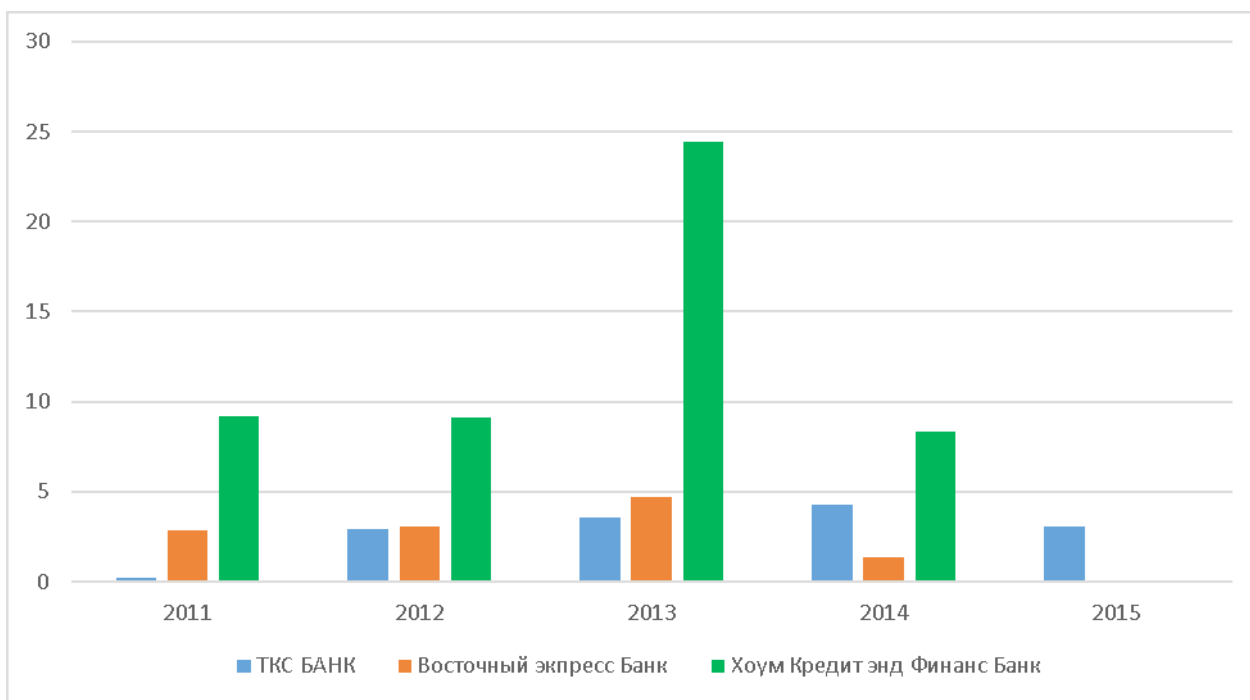


Рис. 4. Прибыль банков, работающих в потребительском кредитовании, млрд. рублей

снижения финансовых издержек, она позволяет добиваться значительных результатов, например, российский виртуальный банк ТКС банк, в 2015 году сумел получить прибыль в 3,03 миллиарда рублей, в то время как у его

конкурентов в сфере потребительского кредитования, представляющих традиционные финансовые институты она составила нулевое значение.

Литература:

1. Определение виртуального предприятия, [Электронный ресурс] http://www.osvita-plaza.in.ua/publ/opredelenija_virtualnogo_predprijatija/200-1-0-14021
2. Кох, Л. О применении интернет-технологий в коммерческих банках, Вестник ХГАЭП, 2008 г. № 5 (38), с. 42–48
3. Ковалишина, Г. Реальность виртуальных банков, [Электронный ресурс] <http://www.finansy.ru/publ/pelek002.htm>
4. А.В. Батаев и др. Банковское дело. Интегрированная банковская система «БИСквит». Федеральное агентство по образованию, Санкт-Петербургский государственный политехнический университет. Санкт-Петербург, 2006, 108 с.
5. Виртуальный банк: реальные деньги, [Электронный ресурс] <http://rusfinance.com/stati/poleznie-stati/virtualnyy-bank-realnye-dengi.html>
6. Батаев, А.В. Анализ финансовых показателей и прогноз информатизации банковского сектора России в период кризиса // Финансовые решения XXI века: теория и практика. Сборник научных трудов 16-й Межд. научно-практ. конференции. — СПб.: Санкт-петербургский политехнический университет Петра Великого. — 2015. — С. 336–346.
7. А.В. Батаев, А.А. Поповский Банковское дело. Интегрированные банковские системы. Федеральное агентство по образованию, Санкт-Петербургский государственный политехнический университет. Санкт-Петербург, 2006, 80 с.
8. Стоит ли доверять виртуальным банкам? [Электронный ресурс] <http://www.fd7.ru/stoit-li-doveryat-virtualnim-bankam/>
9. Виртуальный банк, [Электронный ресурс] <http://www.sredstva.ru/publications/138-virtualmiy-bank.html>
10. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации, [Электронный ресурс] <http://www.cbr.ru>

Адаптация молодых специалистов в структуре ФПС ГПС МЧС России

Бачина Елена Сергеевна, магистрант
Байкальский государственный университет

Рассмотрен процесс адаптации молодых специалистов в ФПС ГПС МЧС России и факторы, на нее влияющие.

Ключевые слова: молодой специалист, адаптация персонала, наставничество, профессиональная адаптация, ФПС ГПС МЧС России.

Адаптация сотрудников играет немаловажную роль в процессе налаживания взаимоотношений между вновь прибывшими сотрудниками и остальным трудовым коллективом. И от того, насколько быстрой и безболезненной будет адаптация сотрудника ФПС ГПС, зависит и эффективность работы новичков, и моральный климат в рабочем коллективе.

Адаптация сотрудников — это, говоря простыми словами, процесс знакомства сотрудников с деятельностью учреждения в которую они пришли, процесс изменения их поведения в соответствии с требованиями новой для них среды.

На сегодняшний день не все руководители осознают, какое огромное влияние оказывает психологическое состояние новичка на его работоспособность и производительность труда. Многие государственные и коммерческие предприятия, организации до сих пор не имеют даже начальных программ адаптации, хотя те же государственные учреждения ранее имели довольно четкую систему работы с кадрами, основанную на социальной и профессиональной составляющей.

Подбор и прием на работу в ФПС ГПС МЧС России представляет собой очень длительный, дорогостоящий и тяжелый процесс — поэтому учреждение заинтересовано в том, что бы принятый на работу сотрудник не уволился через несколько месяцев и как можно быстрее климатизировался в коллективе и разобрался с работой, которую ему предстоит выполнять, учитывая что, предложенная ему работа несет угрозу жизни его и других людей, руководители учреждения обязаны вновь прибывшего сотрудника качественно научить профессиональным навыкам и ускорить процесс его адаптации в должности. Следует отметить что, если сотрудник имеет не только специальную подготовку, но и опыт работы в аналогичных подразделениях других учреждений, период его адаптации будет минимальным.

По мнению Е. В. Маслова, адаптация — это процесс приспособления работника к условиям внешней и внутренней среды. Термин «адаптация» чрезвычайно широк и применяется в различных областях науки. В социологии и психологии и в определенной мере эти два вида адаптации пересекают друг друга.

Определение адаптации Э. Штейна, адаптация — это процесс познания нитей власти, процесс достижения доктрин, принятых в организации, процесс обучения, осознание того, что является важным в этой организации или ее подразделениях [7, с. 74]

Принципиальными целями адаптации, по А. Я. Кибанову, являются [6, с. 49]:

1. Уменьшение стартовых издержек, так как пока новый работник плохо знает свое рабочее место, он работает менее эффективно и требует дополнительных затрат;
2. Снижение озабоченности и неопределенности у новых работников;
3. Сокращение текучести рабочей силы, так как если новички чувствуют себя неуютно на новой работе и ненужными, то они могут отреагировать на это увольнением;
4. Экономия времени руководителя и сотрудников, так как проводимая по программе работа помогает экономить время каждого из них;
5. Развитие позитивного отношения к работе, удовлетворенности работой.

Так же стоит отметить что, способы включения новых сотрудников в жизнь организации могут существенно активизировать творческий потенциал уже работающих сотрудников и усилить их включенность в корпоративную культуру организации.

Виды адаптации можно классифицировать по следующим критериям:

1. По отношению субъект-объект:

Активная — когда индивид стремится воздействовать на среду с тем, чтобы изменить ее (в том числе и те нормы, ценности, формы взаимодействия и деятельности, которые он должен освоить);

Пассивная — когда он не стремится к такому воздействию и изменению.

2. По воздействию на работника:

Прогрессивная — благоприятно воздействующая на работника;

Регрессивная — пассивная адаптации к среде с отрицательным содержанием (например, с низкой трудовой дисциплиной).

3. По уровню:

Первичная — когда человек впервые включается в постоянную трудовую деятельность на конкретном предприятии;

Вторичная — при последующей смене работы.

4. По направлениям:

Производственная — заключается в активном освоении профессии, ее тонкостей, специфики, необходимых навыков, приемов, способов принятия решений для начала в стандартных ситуациях. Она начинается с того, что после выяснения опыта, знаний и характера новичка

для него определяют наиболее приемлемую форму подготовки, например, направляют на курсы или прикрепляют наставника. Сложность профессиональной адаптации зависит от широты и разнообразия деятельности, интереса к ней, содержания труда, влияния профессиональной среды, индивидуально-психологических свойств личности; [8, с. 208]

Непроизводственная — адаптация к трудовой деятельности на уровне организма работника как целого, результатом чего становятся меньшие изменения его функционального состояния (меньшее утомление, приспособление к высоким физическим нагрузкам и т. п.). Психофизиологическая адаптация особых сложностей не представляет, протекает достаточно быстро и в большой мере зависит от здоровья человека, его естественных реакций, характеристики самих этих условий. Тем не менее, большинство несчастных случаев происходит в первые дни работы именно из-за ее отсутствия. [8, с. 211]

Посмотрим на виды адаптации и факторы на нее влияющие в таблице (рис. 1)

Этапы адаптации молодого сотрудника в подразделении:

1. Оценка — определение уровня кандидата;
2. Ориентация — практическое знакомство нового работника с обязанностями требованиями учреждения;
3. Действительная — состоит в процесса адаптации, постепенное преодоление производственных и межличностных проблем и переходом к стабильной работе.

Используются различные механизмы адаптации молодых сотрудников например: [3, с. 3]

1. Психологическая поддержка — плановые беседы с психологом;
2. Тренинг — плановые групповые занятия;
3. Саморазвитие — самостоятельное вступление в должность (в МЧС не практикуется);
4. Наставничество — работа под руководством наставника.

В ФПС ГПС МЧС России большую роль в профессиональной адаптации молодого сотрудника, ускорения процесса обучения, профессионального становления, развития способностей самостоятельно, качественно и ответственно выполнять возложенные функциональные обязанности в соответствии с занимаемой должностью играет институт наставничества. Наставничество устанавли-



Рис. 1.

ливается продолжительностью от трех месяцев до одного года.

Задачами наставничества являются:

- оптимизация процесса формирования и развития профессиональных знаний, навыков, умений сотрудников, в отношении которых осуществляется наставничество;

- оказание помощи в адаптации сотрудников к условиям осуществления служебной или трудовой деятельности;

- воспитание профессионально-значимых качеств личности сотрудников, ознакомление с историей и традициями МЧС России;

- содействие выработке навыков поведения сотрудников, соответствующего профессионально-этическим стандартам и правилам;

- формирование активной гражданской и жизненной позиции сотрудников, развитие ответственного и сознательного отношения к службе, работе (далее — служба);

- изучение с сотрудниками требований нормативных правовых актов, регламентирующих исполнение должностных обязанностей;

- реализация мер по ранней профилактике профессиональной деформации личности сотрудников;

- оказание моральной и психологической поддержки сотрудникам в преодолении профессиональных трудностей, возникающих при выполнении служебных или трудовых обязанностей.

Литература:

1. Приказ МЧС РФ от 20.07.2009 г. № 416 «Об организации наставничества в системе Министерства РФ по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий».
2. Методические рекомендации по организации наставничества в системе МЧС России/утверждено статс-секретарем Министра РФ по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий В. С. Артамонов от 15.08.2014 № 2–4-87–19–4.–75 с.
3. Кейс на тему: «Совершенствование механизмов адаптации персонала в структуре МЧС России (на примере НЦУКС)»./Е.И. Кузнецова, С.А. Мельков, Арабидзе И.Т. — <http://kaifmu.ru/files/Kuznetsova.doc>, 2015.— 16 с.
4. Володина, Н. Адаптация персонала. Российский опыт построения комплексной системы: Эксмо, 2009.—240 с.
5. Базаров, Т.Ю. Управление персоналом. Практикум. Изд-во Юнити-Дана», 2012.—239 с.
6. Кибанов, А.Я. Федорова Н.В. Управление персоналом. М.: Изд. Финстатинформ, 2000.—325 с.
7. Плешнин, И.Ю. Управление персоналом: Спб, 1995.—485 с.
8. В.Р. Веснин Практический менеджмент персонала. М, 1998.—496 с.

Цель института наставничества МЧС России — привить молодому сотруднику высокие нравственные качества, научить секретам профессии, воспитать любовь к труду, желание учиться, овладевать культурой труда и стать активным членом трудового коллектива; помощь в обеспечении единства нравственного и трудового воспитания молодого сотрудника и успешной адаптации. [2, с. 9]

Задачи института наставничества:

- ускорение процесса обучения основным навыкам профессии;

- развитие самостоятельности и способности качественно выполнять возложенные обязанности и задачи на занимаемой должности;

- повышение квалификации сотрудников, соответственно повышение качество своей работы и коллектива в целом;

- адаптация к корпоративной культуре, усвоение традиции и правилам поведения организации;

- формирование профессионального кадрового резерва.

Итак, из вышесказанного можно сказать следующее, что адаптация молодого сотрудника будет проходить успешнее, качественнее и быстрее если руководители учреждений осознают влияние вхождения молодого специалиста к служебной, организационной и психологической деятельности и будет задействованы все рычаги управления.

Исследование организации бухгалтерского учета основных средств на примере ООО «Путина» (г. Керчь)

Бурова Людмила Ивановна, кандидат экономических наук, доцент;
Школьникова Виктория Евгеньевна, магистрант
Керченский государственный морской технологический университет

Основные средства производственного предприятия представлены, главным образом, средствами труда. Учитывая, что в бухгалтерском балансе любой организации основные средства традиционно имеют значительный удельный вес, проблемы повышения эффективности организации их учета всегда актуальны.

Целью настоящей статьи является представление результатов исследования организации системы бухгалтерского учета основных средств в обществе с ограниченной ответственностью «Путина» (г. Керчь, Республика Крым) (далее — ООО «Путина»). Исследование проведено в процессе подготовки магистерской диссертации.

ООО «Путина» является непубличной корпоративной организацией и осуществляет свою производственную деятельность с 1997 г. Предметами деятельности общества являются:

- рыболовство;
- рыбоводство;
- переработка и консервирование рыбы и морепродуктов;
- розничная торговля рыбой, ракообразными и моллюсками.

В ООО «Путина» применяется журнальная форма учета при помощи компьютерной программы «1С: Бухгалтерия 8.2».

Согласно ПБУ 6/01 единицей бухгалтерского учета основных средств является инвентарный объект, которым является:

- объект основных средств со всеми приспособлениями и принадлежностями;
- отдельный конструктивно обособленный предмет, предназначенный для выполнения определенных самостоятельных функций;
- обособленный комплекс конструктивно сочлененных предметов. [1]

В ООО «Путина» формирование инвентарных объектов имеет свои особенности. В частности, СЧС «Первомаец», как отдельный инвентарный объект, включает в себя основной и вспомогательный двигатели, навигационные и измерительные приборы, электростанцию, погрузочно-разгрузочные механизмы, радиостанцию, судовые спасательные средства, бортовой комплект запчастей. При этом производственный и хозяйственный инвентарь и такелаж, находящиеся на судне, но не являющиеся его составной частью, учитываются как отдельные инвентарные объекты.

В ООО «Путина» источниками поступления основных средств являются:

- ввод в действие объектов в результате капитальных вложений;
- поступления объектов в качестве взноса в уставный капитал.

В состав комиссии по приему основных средств входят начальник рыбного цеха, бухгалтер и зав. лабораторией.

При приеме объекта, не требующего дальнейшего монтажа, в ООО «Путина» оформляют акт о приеме-передаче основных средств, который формируется в автоматизированном режиме с использованием программных средств пакета 1: С. При этом в акте отражают наименование объекта, год выпуска/постройки, инвентарный номер, первоначальную стоимость, место использования (эксплуатации), а также приводят краткую характеристику объекта и другие сведения, необходимые для ведения аналитического учета. В целом, формируемый акт соответствует типовой форме № ОС-1; его подписывают все члены приемочной комиссии, а затем утверждает директор общества.

Полностью оформленный акт передают в бухгалтерию общества с приложением технической документации по данному объекту. На основании этих документов бухгалтер заполняет инвентарную карточку объекта основных средств (по форме № ОС-6).

При поступлении оборудования, требующего установки, в ООО «Путина» формируют акт о приеме (поступлении) оборудования, соответствующий типовой форме № ОС-14. В акте указывают наименование, тип и марку оборудования, количество поступивших единиц, их стоимость, а также обнаруженные дефекты (при их наличии).

На основании оформленных актов по форме № ОС-1 или № ОС-14 делаются бухгалтерские записи на счетах и соответствующие сведения заносятся в регистры синтетического учета. Например, поступление в ООО «Путина» основных средств в качестве вклада в уставный капитал отражается следующими проводками:

- Дт 08 «Вложения во внеоборотные активы»
Кт 75 «Расчеты с учредителями»
— поступление объекта в качестве вклада в уставный капитал (по согласованной стоимости);
- Дт 01 «Основные средства»
Кт 08 «Вложения во внеоборотные активы»
— объект основных средств принят к бухгалтерскому учету.

При внутреннем перемещении основного средства из одного подразделения в другое в ООО «Путина» оформляют накладную на внутреннее перемещение объ-

ектов основных средств типовой формы № ОС-2 в трех экземплярах: первый (с распиской получателя и сдатчика) — в бухгалтерию для записи в инвентарной карточке, второй — сдатчику для отметки о выбытии объекта, третий — получателю.

Основными причинами выбытия основных средств из ООО «Путина» являются:

- списание вследствие износа;
- продажа;
- ликвидация после чрезвычайной ситуации.

При списании объекта основных средств по причине износа в ООО «Путина» создается комиссия, в которую входят начальник службы экономической безопасности, мастер рыбного цеха и бухгалтер. При этом составляется акт о списании основных средств, соответствующий типовой форме № ОС-4 или № ОС-4а (при списании автотранспортного средства), который формируется в автоматизированном режиме с использованием программных средств пакета 1: С. В акте указывают техническое состояние и причину списания объекта, его первоначальную стоимость, сумму амортизации, затраты на списание, стоимость материальных ценностей (запчастей, металлолома и т. п.), полученных от ликвидации, а также отражают результат от списания. Оформленный акт подписывают все члены комиссии, утверждает директор общества, а затем передают в бухгалтерию.

Продажа основных средств осуществляется, как правило, по договору купли-продажи. Передача объекта основных средств покупателю оформляется актом приема-передачи по форме № ОС-1.

Выбытие основных средств в результате стихийных бедствий оформляют актами по форме № ОС-4, ОС-4а и отражают в бухгалтерском учете ООО «Путина» следующими проводками:

1. Списана первоначальная стоимость объекта:
Дт 01—9 «Выбытие основных средств»
Кт 01 «Основные средства»
2. Списана накопленная амортизация:
Дт 02 «Амортизация основных средств»
Кт 01—9 «Выбытие основных средств»
3. Списана остаточная стоимость:
Дт 91—2 «Прочие расходы»
Кт 01—9 «Выбытие основных средств»
4. Определен финансовый результат (убыток):
Дт 99 «Прибыли и убытки»
Кт 91—9 «Сальдо прочих доходов и расходов».

В учетной политике ООО «Путина» отражены следующие положения:

- амортизация по всем объектам основных средств начисляется линейным способом;
- по объектам основных средств, бывшим в употреблении и полученным в виде вклада в уставный капитал, норма амортизации определяется с учетом срока полезного использования, уменьшенного на количество месяцев эксплуатации данного объекта предыдущими собственниками;

- размер амортизационной премии составляет 10% — по 1, 2, 8—10 амортизационным группам и 30% — по 3—7 амортизационным группам;

- сроком полезного использования основных средств считается верхняя граница срока, определяемого по Классификации основных средств, утвержденной постановлением Правительства РФ от 01.01.2002 г. № 1.

В ООО «Путина» в автоматизированном режиме формируются ежемесячные ведомости амортизационных отчислений, которые служат основанием для отражения амортизации и износа основных средств в регистрах бухгалтерского учета. В конце года формируется сводная годовая ведомость амортизационных отчислений.

По результатам изучения организации учета поступления и выбытия основных средств в ООО «Путина» внесен ряд предложений по усовершенствованию этого участка бухгалтерского учета.

Во-первых, предлагается ввести в практику учетной работы в ООО «Путина» новый учетный регистр — Ведомость учета наличия, поступления и выбытия основных средств, в которой в разрезе групп основных средств будут ежемесячно отражаться остаток основных средств на начало месяца (с указанием первоначальной стоимости, накопленной амортизации (износа) и остаточной стоимости), поступление объектов основных средств за прошедший месяц, их выбытие и остаток на конец отчетного месяца (также с указанием первоначальной стоимости, накопленной амортизации (износа) и остаточной стоимости).

Использование такого учетного регистра позволит регулярно получать точную информацию о наличии основных средств в стоимостной оценке и наглядно отражать поступление и выбытие объектов за месяц, а также будет способствовать оперативному получению сведений, необходимых для принятия управленческих решений относительно основных средств в ООО «Путина».

Во-вторых, предлагается использовать в практике учетной работы ООО «Путина» Накопительный инвентарный свод по поступлению и выбытию основных средств, в котором в течение года будут накапливаться данные по каждому поступившему/выбывшему объекту с указанием его наименования, группы аналитического учета, к которой относится объект, инвентарного номера, срока полезного использования, даты ввода в эксплуатацию/даты выбытия.

При этом относительно поступивших объектов основных средств предлагается отражать: при приобретении за денежные средства — первоначальную либо рыночную стоимость; при изготовлении силами самой организации — группы расходов, формирующих первоначальную стоимость объекта; при получении в качестве взноса в уставный капитал либо при безвозмездном получении — справедливую стоимость объекта.

Относительно выбывших объектов предлагается отражать первоначальную стоимость объекта в одной из граф, характеризующих причину его выбытия: продажа за денежные средства, ликвидация (в резуль-

тате физического/морального износа, по причине хищения/нанесения ущерба, вследствие уничтожения при чрезвычайной ситуации), обмен (бартер), безвозмездная передача, прочее.

Введение предлагаемой формы в качестве регистра по учету основных средств в ООО «Путина» позволит по окончании отчетного периода получить детальную информацию о поступлении и выбытии основных средств, которую затем можно будет использовать в аналитической работе.

В-третьих, с целью упорядочения бухгалтерского документооборота в ООО «Путина» предлагается вести Реестр инвентарных карточек основных средств, в котором целесообразно отражать следующие сведения: номер и дату открытия инвентарной карточки; наименование, инвентарный номер и первоначальную стоимость объекта, на который открыта карточка; номер и дату документа, регистрирующего выбытие/перемещение объекта в части списания, продажи, ликвидации и прочего выбытия.

Использование предлагаемого реестра будет способствовать систематизации сведений, заносимых в инвен-

тарные карточки основных средств и, в целом, повышению достоверности данных этого участка бухгалтерского учета в ООО «Путина».

В-четвертых, предлагается усовершенствованная форма накладной на внутреннее перемещение объектов основных средств, применяемой в ООО «Путина». В типовой форме, используемой на исследуемом предприятии, отражаются следующие реквизиты: номер по порядку, наименование, дата приобретения и инвентарный номер объекта основных средств, количество перемещаемых объектов и их стоимость (единицы и общая).

С целью детализации сведений, характеризующих перемещаемый объект основных средств, и предотвращения его подмены другим объектом предлагается дополнить типовую форму накладной на внутреннее перемещение объектов основных средств графами «Дата ввода в эксплуатацию» и «Заводской номер», относимых к разделу «Объект основных средств». Кроме того, в разделе «Стоимость, руб.» предлагается выделить отдельные графы для отражения первоначальной и справедливой стоимости перемещаемого объекта.

Литература:

1. Положение по бухгалтерскому учету 6/01 «Учет основных средств», утверждено приказом Минфина РФ от 30.03.2001 г. № 26н.
2. Методические указания по бухгалтерскому учету основных средств, утверждены приказом Минфина РФ от 13.10.2003 г. № 91н.
3. Постановление Государственного комитета РФ по статистике «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету основных средств» от 21.01.2003 г. № 7.

Информационные потоки в экономической деятельности хозяйствующих субъектов

Вавилов Дмитрий Леонидович, кандидат экономических наук
Поволжский государственный университет сервиса

Шерстобитова Анна Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент
Тольяттинский государственный университет

В современных условиях развития глобализации экономики, информационные потоки непосредственно влияют на эффективность финансово-хозяйственной деятельности организаций. Поэтому необходимо проводить мероприятия по укреплению информационной безопасности, как части экономической безопасности страны и всех хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: информационные потоки, глобализация, дилеры, контрагенты, эффективность.

Прошлый век значительно изменил движение информационных потоков, которые мы наблюдаем сегодня. Это было связано с глобализацией экономики и появлением и развитием глобальной сети Интернет. Развитие глобализации привело к становлению единого экономического пространства, в котором хозяйствующие субъекты зависимы друг от друга. Они развиваются взаимосвязано

друг с другом: совершенствование товарных рынков усиливает глобализацию и наоборот.

С развитием сетевых коммуникаций и компьютерных технологий возник новый инструмент взаимодействия хозяйствующих субъектов. Стал развиваться электронный бизнес. Транзакции между экономическими агентами стали проходить в режиме real-time, практически кругло-

суточно, вне зависимости от расстояния и географического положения. Для совершения товарного обмена стало достаточным подключения мобильного устройства к Интернет, что привело к увеличению транзакций и их продуктивности, но привело к актуализации потребности повышения надежности и безопасности информационного обмена, и, в конечном итоге, экономической безопасности.

Под экономической безопасностью в статье автор понимает совокупность условий и причин, обеспечивающих независимость государственной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию. В последнее время появилось много документов, регламентирующих деятельность товарных рынков в условиях современной экономики [1].

Экономическая безопасность в рамках устойчивого развития может трактоваться как совокупность внутренних ресурсов, включающих такое состояние экономики и уровень развития средств производства, при которых обеспечивается социально-экономическая стабильность общества, и экономическое развитие страны не зависит от влияния и действия внешних факторов. Отметим, что национальные интересы России в информационной сфере заключаются в «соблюдении конституционных прав и свобод граждан в области получения информации и пользования ею, в развитии современных телекоммуникационных технологий, в защите государственных информационных ресурсов от несанкционированного доступа [2].

Никакое крупное промышленное предприятие с большим количеством сотрудников, в том числе мобильных, со сложной разветвленной сетью партнёров, поставщиков, дистрибьюторов, с собственной дилерской сетью, конкурирующее на открытом рынке с ведущими мировыми компаниями не может обойтись без электронных коммуникаций. Организация современной торгово-сбытовой политики предприятий [3–5] связана с надежностью передачи информации по открытым каналам доступа. Поэтому, учитывая, что важной, конфиденциальной, в том числе критичной информации реально много, защита и организация работы с ней должна строиться на самых передовых технологиях. Приоритетными направлениями развития являются знания, позволяющие реализовать поставленные перед страной первоочередные задачи социально-экономического развития [6].

Так, например, в работе Л.В. Глуховой рассматриваются организационно-экономические механизмы по скорейшему продвижению программы Министерства Финансов в сфере финансового рынка за счет усиления функций контроля и снижения рисков ситуаций [7].

Исследуем эффективность функционирования товарных рынков на примере автопрома. В 1991 году страна «взяла курс» на рыночную экономику. Все скрепляющие и объединяющие государственные механизмы, регулирующие сбалансированную деятельность российского автопрома, были разрушены. Существующая на заводе

сервисно-сбытовая сеть практически перестала существовать в прежнем виде [8]. Спецавтоцентры, которые были главным звеном системы сбыта, выживали, как могли. Период адаптации к новым экономическим условиям хозяйствования был достаточно тяжелым на протяжении 10 лет.

В начале 2000-х завод стал постепенно выстраивать свою сбытовую сеть. Появились дистрибьюторы, прямые дилеры, региональные дилеры, началась аттестация партнёров, оценка качества взаимодействия. Примерно к 2011 году положение с дилерской сетью на заводе нормализовалось и стало выходить на уровень лучших мировых стандартов. Политика завода в отношении системы сбыта стала более действенной и управляемой. Появились чёткие критерии работы дилерских центров, система проверок с выставлением оценок, постоянный мониторинг, премии, скидки за качество оказания услуг, различные акции — завод фактически вынуждал своих дилеров выходить на новый, современный уровень работы.

Дилерская сеть — это уникальная, не имеющая аналогов технология продвижения товаров через собственные склады предприятия, территориально расположенные в различных точках страны, плюс фирмы-дилеры, являющиеся самостоятельными юридическими лицами, но связанные договором с заводом и все вместе объединённые посредством сети Интернет в единую информационную структуру.

Конкуренция на потребительском рынке, растущие требования населения к качеству товаров и торговому обслуживанию, повышение заинтересованности работников в наилучших конечных результатах хозяйственной деятельности предприятий требуют постоянного совершенствования методов организации и управления. Сегодня рынок характеризуется наличием таких моделей как:

- B2B (Business-to-Business) — «взаимоотношения между коммерческими организациями»;
- B2C (Business-to-Customer) — «взаимоотношения между организацией и конечным потребителем»;
- B2G (Business-to-Government) — «взаимоотношения между организацией и правительством»

В условиях современных бизнес-моделей рынка (например, B2B, B2C), большинство производственных систем заинтересовано в построении дилерской сети. Дилерская сеть становится и основным каналом продаж, и базой для более целенаправленного обеспечения маркетинговых задач стратегического развития производства: реклама, PR, конкурентный анализ и т. п.

Немаловажным фактором является и то, что дилерскую сеть можно использовать как базу для построения сети сервисных центров с целью поддержки клиентов. Поэтому в настоящее время можно уверенно утверждать, что успешно функционирующая дилерская сеть — одно из основных конкурентных преимуществ большинства крупных компаний.

В Приволжском Федеральном округе находится самая развитая дилерская сеть в России. Сто сорок дилерских центров расположены в 14 регионах округа. Ежегодно,

Таблица 1. Дилерская сеть в ПФО

Регион	Количество дилерских центров
Кировская Область	5
Мордовская Республика	3
Нижегородская Область	11
Оренбургская Область	8
Пензенская Область	7
Пермская Область	12
Республика Башкортостан	24
Республика Марий-Эл	2
Республика Татарстан	18
Самарская Область	28
Саратовская Область	9
Удмуртская Республика	6
Ульяновская Область	4
Чувашская Республика	3
Итого	140

в Приволжском Федеральном округе, продаются 35% всех автомобилей LADA. Дилерская сеть Приволжского Федерального округа отражена в таблице 1. Она хорошо развита, покрывает все регионы округа.

Сегодня экономику страны можно рассматривать только как инновационную, в которой требуется быстрое устойчивое развитие через информатизацию и интел-

лектуализацию знаний, формирование высокотехнологичной инфраструктуры общества [9]. Поэтому следует персоналу организации направить усилия на совершенствования своих знаний в области информационной безопасности, как части экономической безопасности страны и всех хозяйствующих субъектов.

Литература:

1. Государственная Программа «Развитие промышленности и повышение её конкурентоспособности». [Электронный ресурс]. Источник: http://www.minpromtorg.gov.ru/reposit/minprom/ministry/fcp/8/gosudarstvennaya_programma.pdf
2. Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. № 596 «О долгосрочной государственной экономической политике»». [Электронный ресурс]. Источник: <http://www.kremlin.ru/news/15232>
3. Стратегия развития автомобильной промышленности Российской Федерации на период до 2020 года [Электронный ресурс]. <http://old.minpromtorg.gov.ru/ministry/strategic/sectoral/10>
4. Политика ОАО «АВТОВАЗ». [Электронный ресурс]. Источник: <http://www.avtovaz.ru/index.php?id=201>
5. «Годовой отчёт открытого акционерного общества «АВТОВАЗ» за 2012 год». [Электронный ресурс]. Источник: <http://www.lada.ru/files/reports/2012rus.pdf>
6. Глухова, Л. В. Определение приоритетов государственной поддержки управления и развития функционирования национальной инновационной системы // Л. В. Глухова // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. Тольятти.: № 1 (9), 2010, с. 118–123
7. Глухова, Л. В., Шерстобитова А. А. Государственный финансовый менеджмент: управление рисками в сфере финансового рынка // Школа университетской науки: парадигма развития. 2013. № 1 (8) с. 7–13
8. Глухова, Л. В., Губанова С. Е. Информационная безопасность: этапы становления дилерской сети в структуре ОАО АВТОВАЗ // VIII Международная научно-практическая конференции «Наука — промышленности и сервису». 7–9 ноября 2013 г. Тольятти.: 2013.
9. Шерстобитова, А. А. Особенности развития финансовой политики РФ в условиях экономических санкций // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2014. № 3 (18). с. 73–76.

Анализ и перспективы развития международной торговли России

Вакорин Михаил Павлович, кандидат экономических наук, доцент
Новосибирский государственный технический университет

Меняйкин Данила Владимирович, магистрант;
Таланова Анастасия Олеговна, магистрант
Новосибирский государственный аграрный университет

В настоящее время не существует страны, которая не была бы связана в систему международной торговли. Для России она имеет особенно большое значение, поэтому введение рядом европейских стран экономических санкций и эмбарго может стать угрозой снижения общего экономического благополучия. Особенно остро стоит вопрос об ограничении импорта продовольственных товаров. На данном этапе Россия не способна обеспечить продовольственную безопасность, так как уровень сельскохозяйственного производства недостаточно высок. Выходом из данной ситуации может стать установление торговых отношений с другими развитыми аграрными странами.

Международная торговля — это торговля товарами и услугами между странами. Внешняя торговля нужна большинству стран в экономическом и социальном отношениях.

Внешняя торговля нужна для более эффективного использования ресурсов. Так же для поддержания отношений между странами и с целью более полного удовлетворения безграничных потребностей населения внутри страны и за рубежом. Плюс ко всему, изменения в объемах чистого экспорта могут оказать значительное влияние на уровни внутреннего производства и доходов.

Разница между внутренней и внешней торговлей в том, что ресурсы на международном уровне менее мобильны, чем внутри страны, во внутренней торговле используется своя валюта, а во внешней — мировая. Внешняя торговля жестче контролируется со стороны государства.

Международная торговля приносит выгоду участвующим в ней странам. Либо страна покупает не хватающие ресурсы, для удовлетворения всех нужд, либо продает товары за границу для увеличения доходов страны.

Международная торговля является средством повышения производительности имеющихся в стране ресурсов и, таким образом, увеличения объема национального производства и повышения уровня благосостояния страны.

Международная торговля складывается из двух потоков — экспорта и импорта. Экспорт — вывоз за границу товаров для их реализаций на внешнем рынке. Импорт — ввоз товаров для их реализации на внутреннем рынке. Реэкспорт — вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся в данной стране переработке. Реимпорт — обратный ввоз из-за границы в страну не подвергшихся обработке отечественных товаров [1, 6].

Для России внешнеэкономическая деятельность имеет огромное значение для экономики. Работа многих отраслей промышленности, таких как черная металлургия, машиностроение и др. зависит от импорта необходимых для произ-

водства сырья и полуфабрикатов. Кроме промышленности, международная торговля имеет огромное значение для сельского хозяйства России. Мы импортируем зерноуборочные комбайны, трактор, пестициды и удобрения, а также не производимую у нас продовольственную продукцию.

В 2014 г. общий объем импорта в Российскую Федерацию составил 286 млрд. долл., что меньше показателя 2013 г. на 29 млрд. долл. Данное снижение вызвано введением эмбарго и других экономических санкций и рядом европейских стран. Не смотря на это, в структуре импорта продолжают превалировать машины, оборудования и транспортные средства (136 млрд. долл.), химическая (46,4 млрд. долл.) и сельскохозяйственная продукция (39,7 млрд. долл.) (табл. 1) [4].

Наиболее остро стоит вопрос о снижении импорта продовольственных товаров, т.к. на данном этапе Россия не способна обеспечить собственную продовольственную безопасность по ряду необходимых и незаменимых продуктов питания [7].

В 2014 г. наблюдается значительное снижение в общем объеме импорта продовольственных товаров с 314967 млн. долл. до 285982 млн. долл. Наибольший удельный вес в структуре импорта продовольственных товаров, в 2014 г. занимают цитрусовые плоды (1653 тыс. т.), затем идет мясная продукция, без мяса птицы 1012 тыс. т. (табл. 2) [8].

В условиях нестабильных отношений с рядом европейскими странами возможно замещение их доли импорта. Для примера возьмем мясо птицы, как наиболее распространенный и употребляемый продукт.

Больше всего мяса птицы Россия импортирует из Европейских стран (44%), затем идут страны Северной Америки (36%) и страны Азии (1,1%) (рис. 1). Наибольший удельный вес имеют именно те страны, которые применили эмбарго и экономические санкции.

Для полного проведения анализа возможного изменения структуры импорта РФ необходимо выделить основных поставщиков рассматриваемой продукции.

В объеме экспорта мяса птицы преобладают страны Европы — 42%, затем идут страны Южной и Северной Америки — 31 и 20% соответственно.

Общий объем импорта мяса птицы из санкционных стран составил около 490 млн. долл. США.

Для изменения структуры импорта, по нашему мнению, необходимо обратить на такие страны как Белоруссия, Бразилия, Казахстан, Таиланд. Наибольшую возможность увеличения экспорта имеет Бразилия и Таиланд 7102,2 и 263,9 млн долл. соответственно. Из Таиланда

Таблица 1. Товарная структура импорта Российской Федерации [2]

	2005 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
	Миллиардов долларов США						
Импорт — всего	98,7	167	229	306	317	315	286
в том числе:							
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	17,4	30,0	36,4	42,5	40,7	43,2	39,7
минеральные продукты	3,0	4,1	5,2	9,9	7,5	6,9	7,2
продукция химической промышленности, каучук	16,3	27,9	37,0	46,0	48,6	50,0	46,4
кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,3	0,8	1,2	1,6	1,7	1,5	1,3
древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3,3	5,1	5,9	6,7	6,2	6,6	5,9
текстиль, текстильные изделия и обувь	3,6	9,5	14,1	16,7	18,0	18,0	16,3
металлы, драгоценные камни и изделия из них	7,7	11,3	16,8	23,0	23,3	22,6	20,3
машины, оборудование и транспортные средства	43,4	72,7	102	148	158	153	136
прочие	3,7	6,0	...	11,2	12,9	13,5	12,

Таблица 2. Импорт важнейших продовольственных товаров в Российскую Федерацию [2]

	2005 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Импорт — всего, млн. долл. США	98708	167348	228912	305760	317177	314967	285982
Мясо свежее и мороженое (без мяса птицы), тыс. т	1340	1438	1614	1429	1400	1288	1012
Мясо птицы свежее и мороженое, тыс. т	1329	986	688	493	528	527	453
Рыба свежая и мороженая, тыс. т	787	795	792	710	737	775	649
Масло сливочное и прочие молочные жиры, тыс. т	133	125	134	135	115	144	147
Цитрусовые плоды, свежие или сушеные, тыс. т	953	1280	1491	1661	1580	1705	1653
Кофе, тыс. т	39,7	89,3	102	112	124	144	155
Злаки, тыс. т	1449	432	444	747	1142	1512	930
Масло подсолнечное, сафлоровое или хлопковое и их фракции, тыс. т	131	43,4	114	93,8	17,3	18,1	8,8
Готовые или консервированные продукты из мяса, тыс. т	42,1	40,7	41,3	55,5	46,6	38,3	35,0
Сахар-сырец, тыс. т	2893	1252	2086	2332	520	530	666
Сахар белый, тыс. т	625	259	285	247	61,7	80,0	285

возможна доставка через Китай -> Казахстан (Монголия), а Бразилия равноудалена от России, как и США, поэтому в сроках доставки значительных изменений не предвидится. Казахстан и Белоруссия имеют сухопутную границу с Россией, однако не имеют возможность увеличить объем экспорта, т.к. Россия и так является практически единственным потребителем их продукции (табл. 3) [5].

Международная торговля имеет огромное значение для экономики любой страны. Введение экономических

санкций или продовольственного эмбарго в значительной степени требует незамедлительного решения об изменении структуры импорта. Как показал проведенный анализ, для импорта мяса птицы следует наладить тесные торговые связи с такими странами как Бразилия и Таиланд, а также рядом небольших азиатских стран. Данное решение позволит убрать из списка экспортеров санкционные страны и обеспечить население дешевым мясом птицы.



Рис. 1. Структура импорта мяса птицы в Российскую федерацию в 2013 г. [3]

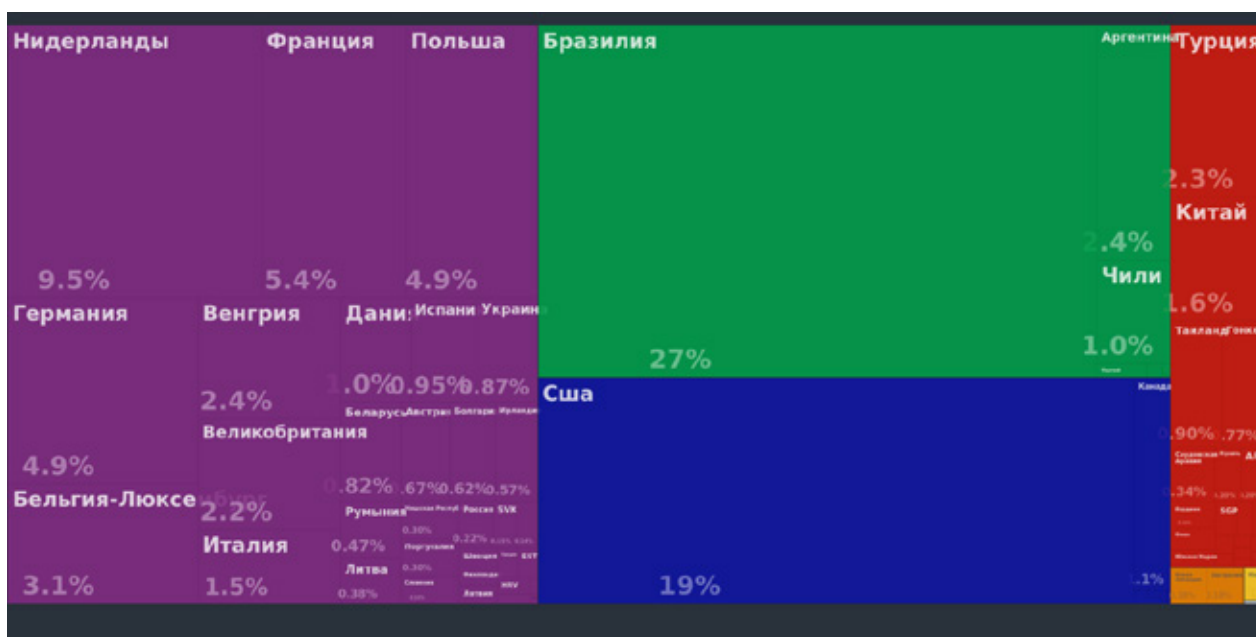


Рис. 2. Основные поставщики мяса птицы в 2013 г. [3]

Таблица 3. Анализ возможности изменения структуры импорта мяса птицы в Россию [2]

Страна	Экспорт в Россию	Валовой экспорт	Возможность увеличение экспорта
Белоруссия	216,9	219,4	2,5
Бразилия	153,2	7255,5	7102,2
Казахстан	4,2	4,2	0,01
Таиланд	3	239,9	236,9

Литература:

1. Кокушкина, И. В., Воронин М. С. Международная торговля и мировые рынки: Учебное пособие. — Спб.: Техническая книга, 2007. — 592 с.
2. Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
3. The Observatory of Economic Complexity. Режим доступа: <http://atlas.media.mit.edu/>
4. Matveev, D. M. Current state of production and finance development of scientific and technological progress in agriculture/D. M. Matveev//European researcher. — 2014. — № 8–2 (81). — С. 1532–1545.
5. Вакорин, М. П. Проблемы, препятствующие развитию малого бизнеса в России/М. П. Вакорин, К. А. Соколова//Материалы международной научно-практической конференции: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности — 2016. с. 146–148.
6. Меняйкин, Д. В. Информационно-консультационная деятельность и её роль в развитии научно-технического прогресса в сельском хозяйстве/Д. М. Матвеев, Д. В. Меняйкин, А. О. Таланова//Экономика и бизнес: теория и практика. — 2015. — № 3 — с. 29–34.
7. Таланова, А. О. Проблемы и перспективы устойчивого развития сельских территорий/Д. М. Матвеев, Е. В. Багирова, Д. В. Меняйкин, А. О. Таланова//Экономика и бизнес: теория и практика. — 2015. — № 5 — с. 17–20.
8. Кириллов, С. Л. Сценарии развития производства основных видов продовольствия в Новосибирской области до 2025 года/С. Л. Кириллов, К. Е. Вахневич, И. А. Кириллов //Экономика и бизнес: теория и практика. — 2015. — № 8 — с. 49–56.

Основные пути повышения эффективности развития сельских территорий

Вакорин Михаил Павлович, кандидат экономических наук, доцент
Новосибирский государственный технический университет

Меняйкин Данила Владимирович, магистрант;
Таланова Анастасия Олеговна, магистрант
Новосибирский государственный аграрный университет

Сельские территории занимают большую часть Российской Федерации в которой располагается 140 тыс. населенных пунктов. В них проживает почти 37,2 млн чел. (26% от общей численности населения страны). При этом в сельском хозяйстве занято 7,7% от общего числа трудоспособного населения. Ухудшение условий проживания ведёт к ежегодному сокращению численности трудоспособного населения и его старения. Это связано с оттоком молодежи в крупные города, где более высокий уровень качества жизни [1].

Социально-экономическая ситуация в российских сёлах крайне неудовлетворительная. По разным данным перестало существовать от 18 тыс. до 20 тыс. деревень, оставив большие пространства.

За анализируемый период численность населения, проживающего в сельской местности, сокращалась достаточно медленно: с 37,8 до 37,1 млн. чел. Однако в значительной степени сократилось количество трудоспособного населения с 86137 тыс. чел. в 2013 г. до 64131 тыс. чел в 2014 г. (табл. 1).

Агропромышленный комплекс имеет огромное значение для сельских территорий. Именно сельскохо-

зяйственные предприятия предоставляют для сельских жителей работу и заработную плату, развивают инфраструктуру села и обеспечивают поступление денежных средств в бюджет региона. Однако в агропромышленном комплексе наблюдаются значительные проблемы.

Количество сельскохозяйственных предприятий стремительно сокращается. В 2014 г. их количество насчитывало 149,6 тыс., что на 8,4 тыс. меньше, чем в 2013 и на 33,3 тыс., чем 2011 г. Число убыточных организаций также растет достаточно быстро. В 2014 г. таких организаций насчитывало 1,11 тыс. шт., а в 2013 г. — 2,12 тыс. шт. (табл. 2). Сохранение подобной тенденции неминуемо ведет к ещё большему сокращению количества аграрных предприятий и усложнению ситуации на селе [5].

Особенно сильно ситуация усугубляется в сельских регионах страны, где ведение аграрного производства не возможно. В условиях ограниченности финансовых ресурсов федерального бюджета и субъектов Российской Федерации необходима дифференциация сельских территорий по видам экономической деятельности характерных для отдельных регионов, но и в рамках каждого

Таблица 1. Динамика численности населения в сельской местности и городе [2]

Показатели	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Численность населения, млн чел.	142,8	142,8	142,9	142,9	143,0	143,7
из них проживает в сельской местности	37,8	37,6	37,5	37,3	37,2	37,1
Население трудоспособного возраста, тыс. чел.	89342	87983	87847	87055	86137	64131
из них проживает в сельской местности	22729	22218	22122	21780	21424	21031
Удельный вес населения сельской местности, %	26,4	26,3	26,2	24,1	26,0	26,0

Таблица 2. Динамика изменения количества сельскохозяйственных предприятий

Показатель	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014
Количество организаций, занятых в сельском хозяйстве, тыс.	179,9	169,4	158,0	149,6
Число убыточных организаций, тыс. шт	1,79	1,98	2,12	1,11

субъекта. Если на поддержку и развитие сельского хозяйства тратятся значительные средства, то другие направления практически не спонсируются, что существенно замедляет развитие этих территорий. Для того чтобы повысить эффективность использования государственной поддержки, направляемой на развитие сельских территорий, необходимо дифференцировать в финансирование регионов в зависимости от структуры доходной части бюджетов муниципальных образований, формируемой за счет сбора налогов с субъектов предпринимательства. Данный подход позволит ускорить развитие бизнеса, повысит уровень занятости и благосостояние сельских жителей, создаст необходимые предпосылки для развития сельских территорий [1].

Наибольший удельный вес сельского хозяйства в структуре регионального валового продукта был зафиксирован в Северо-Кавказском федеральном округе (13,1%), затем идет Южный федеральный округ (10,4%). Меньше всего от сельского хозяйства зависит Северо-Западный и уральский федеральный округ — 2% [7].

Однако необходимо также рассмотреть структуру округов и провести их классификацию. По мнению авторов целесообразно относить к чисто аграрным регионам те, которые в структуре регионального ВВП сельского хозяйства занимают не менее 10%, к регионам с аграрным уклоном — от 5 до 10%, к не аграрным регионом — менее 5% (табл. 3).

Анализируя полученную таблицу можно сделать вывод о том, что чисто аграрных регионов значительно меньше. Не аграрные регионы, включают либо крупные города (Московская область), либо на их территории ведение сельскохозяйственного производства невозможно. Принимая это во внимание, необходимо применять диверси-

фикацию в условиях государственной поддержки и субсидирования в области сельского хозяйства, а также при разработке программ развития регионов.

Для обеспечения развития сельских территорий необходимо привлечь всевозможные силы: федеральные и региональные органы исполнительной власти, сельские администрации, общественные и коммерческие организации, представителей бизнеса и населения на местах, а также координация этой работы со стороны правительства РФ.

Решить проблему сельской местности на всей территории Российской Федерации сразу невозможно. Достижение устойчивого развития сельских территорий и создание нормальных условий жизни во всех регионах займёт довольно много времени. Государственная поддержка субъектов Российской Федерации при реализации программ развития сельских территорий должна быть дифференцированной. Приоритетную помощь по срокам предоставления и размеру целесообразно оказывать двум группам регионов. Первая — это территории с наиболее благоприятными природно-экономическими условиями для восстановления и наращивания сельскохозяйственного производства. Вторая — это наиболее депрессивные в демографическом отношении территории со сверхвысокой естественной убылью населения и с большим механическим оттоком жителей [6].

Сперва нужно усовершенствовать социальную защиту сельского населения — развить сети учреждений социального обслуживания населения и совершенствовать качество социальных услуг. Также нужно найти способ поднять заработную плату сотрудникам. Только при таких условиях приток новых кадров в село увеличится и всё меньше людей захотят переехать в город.

Таблица 3. Классификация регионов по степени влияния сельского хозяйства на региональный ВВП

Аграрные регионы	Регионы с аграрным уклоном	Не аграрные регионы
Алтайский край	Амурская область	Архангельская область
Белгородская область	Астраханская область	Архангельская область без автономного округа
Волгоградская область	Брянская область	Вологодская область
Воронежская область	Владимирская область	г. Москва
Кабардино-Балкарская Республика	Еврейская автономная область	г. Санкт-Петербург
Карачаево-Черкесская Республика	Забайкальский край	Ивановская область
Курганская область	Иркутская область	Калининградская область
Курская область	Калужская область	Камчатский край
Орловская область	Кировская область	Кемеровская область
Пензенская область	Костромская область	Красноярский край
Республика Адыгея	Краснодарский край	Магаданская область
Республика Алтай	Ленинградская область	Московская область
Республика Дагестан	Липецкая область	Мурманская область
Республика Калмыкия	Новгородская область	Нижегородская область
Республика Марий Эл	Омская область	Новосибирская область
Республика Мордовия	Оренбургская область	Пермский край
Республика Северная Осетия — Алания	Псковская область	Приморский край
Ростовская область	Республика Башкортостан	Республика Карелия
Саратовская область	Республика Бурятия	Республика Коми
Ставропольский край	Республика Ингушетия	Республика Саха (Якутия)
Тамбовская область	Республика Татарстан	Республика Хакасия
	Республика Тыва	Самарская область
	Рязанская область	Сахалинская область
	Смоленская область	Свердловская область
	Тверская область	Томская область
	Тульская область	Тюменская область
	Удмуртская Республика	Тюменская область без автономных округов
	Ульяновская область	Ханты-Мансийский автономный округ — Югра
	Хабаровский край	Чукотский автономный округ
	Челябинская область	Ямало-Ненецкий автономный округ
	Чеченская Республика	Ярославская область
	Чувашская Республика	

Литература:

- Багирова, Е. В. Проблемы и перспективы устойчивого развития сельских территорий/Д. М. Матвеев, Е. В. Багирова, Д. В. Меняйкин, А. О. Таланова//Экономика и бизнес: теория и практика — 2015. — № 5. — с. 17–20
- Сайт федеральной службы государственной статистики URL: <http://gks.ru> (дата обращения: 18.10.2015).
- Matveev, D. M. Boosting the Investment Attractiveness of Agricultural Production/A. T. Stadnik, D. M. Matveev, D. V. Menyaykin // World Applied Sciences Journal. — 2014. — № 31 (8). — P. 1535–1539
- Матвеев, Д. М. Управление технологическими процессами в сельскохозяйственных организациях/Т. А. Стадник, А. Т. Стадник, Д. М. Матвеев. — Новосибирск, ЭКОР-книга, 2011. — 245 с.
- Бондаренко, Л. В. Проблемы развития сельских территорий/Л. В. Бондаренко — АПК: экономика, управление, № 12, 2009. — с. 24–31.
- Меняйкин, Д. В. Проблемы и перспективы устойчивого развития сельских территорий/Е. В. Багирова, Ю. А. Ковалева, Д. В. Меняйкин, //Экономика и бизнес: теория и практика — 2015. — № 6. — с. 4–9
- Макарова, Ю. Ю. Современное состояние и перспективные направления развития сельского хозяйства в условиях вступления в ВТО/Д. М. Матвеев, Ю. Ю. Макарова//Молодой ученый — 2013. — № 7. — с. 210–213

Теоретические и методологические основы монетаризма и особенности применения монетарной политики в различных странах

Велиева Егяна Физули кызы, магистр

Академия государственного управления при Президенте Азербайджанской Республики (г. Баку)

Ключевые слова: монетаризм, деньги, экономика, представители, Мильтон Фридмен, денежная масса, монетарная политика.

В современной экономической науке имеется большое разнообразие экономических школ, направлений и течений. Одним из наиболее влиятельных течений является монетаризм. Представители данного течения в развитии экономики основное значение придают деньгам. Главную причину нестабильности экономики сторонники этой школы видят в неустойчивости денежных параметров.

Термин «монетаризм» был впервые предложен американским экономистом Карлом Бруннером в 1968 году. Несмотря на столь недавнее возникновение данного течения, идеи о роли денежной массы появились достаточно давно. Еще в III веке эти идеи высказывал древнеримский юрист Юлий Павел. Его последователями в XVIII–XIX веках были Давид Юм, Джон Стюарт Милль.

Родоначальником монетаризма считается американский экономист и статистик Ирвинг Фишер.

Лидером школы монетаризма является Мильтон Фридмен. Мильтон Фридмен — американский экономист. Основными трудами М. Фридмена являются книги «Теория функции потребления» (1957 г.), «Становление денежной системы в США» (1963 г.), в которых излагаются основные положения теории монетаризма.

М. Фридмен — лидер монетаристского направления — считает, что на динамику ВНП (валового национального продукта) нужно влиять через деньги [4].

Видными представителями монетаризма являются Э. Фелпс, А. Мельцер, А. Шварц, Д. Лейдлер, Р. Селден, Ф. Кейган.

При широкой трактовке монетаризма его суть можно охарактеризовать следующими положениями.

1. Капиталистическая экономика внутренне устойчива относительно некоего оптимального уровня производства, который определяется развитием производительных сил, запасом ресурсов и т.д. Этот оптимальный уровень производства не исключает наличия некоторой безработицы, которая связана с институциональными особенностями экономики, например, недостаточной гибкостью заработной платы и т.д. Речь идет о так называемом естественном уровне безработицы.

2. Деньги играют ключевую роль в экономике. Изменение их массы через эффект реальных кассовых остатков приводит к изменению расходов и номинальных доходов. Следствием чего может быть в рамках краткосрочного периода изменение как уровня цен, так и объема производства, а в долгосрочном периоде — лишь общего уровня

цен. Иными словами, за исключением короткого периода связь между безработицей и инфляцией отсутствует.

3. Одним из важнейших проявлений устойчивости экономики является устойчивость зависимости между массой денег в обращении и важнейшими экономическими показателями. Функция, выражающая эту зависимость, является важнейшим инструментом анализа воздействия денежной политики на экономику.

4. Поддержание стабильного уровня цен — главная цель экономической политики. Она достигается, если обеспечена стабильность денежного обращения. Последнее в свою очередь достигается, если выполняется следующее правило: масса денег растет постоянным умеренным темпом, который зависит от соотношения долгосрочного темпа роста производства и скорости обращения денег. Политика «точной настройки», предполагающая активное реагирование на текущую ситуацию, исключается как неэффективная и не отвечающая целям поддержания стабильности экономического развития [1].

Монетаризм не является единым учением, его сторонники выдвигают и развивают различные варианты теоретических моделей и программ экономических мероприятий. Монетаризм имеет несколько теоретических и методологических оснований:

- количественную теорию денег;
- элементы теории рыночного равновесия Л. Вальраса;
- монетарную теорию экономического цикла;
- специфический «передаточный механизм» воздействия денежной массы на факторы воспроизводства через уровень товарных цен;
- тезис о низкой эффективности государственного регулирования экономики;
- «основной денежный закон», согласно которому существует соответствие между динамикой денежного предложения и реального ВНП;
- неоклассическую «теорию благосостояния»;
- элементы кейнсианской теории, в частности микромоделей ИСТД: «инвестиции-сбережения-труд-деньги» [3].

Согласно монетаризму Фридмена, основное средство развития современного капитализма — экономическая свобода, которая обуславливает все остальные свободы общества. Он считал, что идея экономической свободы реализуется только при условии невмешательства государ-

ства в экономику, уменьшения той части национального продукта, который определяет доход государства и есть материальной основой государственных «встроенных стабилизаторов».

По мнению Фридмена, именно психологические факторы человека, в отличие от государственного регулирования экономики, выступают естественным фактором стремления экономической системы к равновесию. В этом и проявляется субъективизм Фридмена, что является одной из характерных черт неоклассического направления в экономической теории, ведь он учел психологический фактор — мотивы поведения человека в разных экономических ситуациях.

Государственное вмешательство в экономику, утверждает Фридмен, блокирует действие стихийных регуляторов, которые способствуют достижению равновесия; оно ориентировано на краткосрочную перспективу, поскольку любые непредусмотренные внешние влияния могут вызвать отклонения от намеченного направления. Но главное — это то, что, используя модель Кейнса, государство может влиять лишь на совокупный спрос, финансируя его за счет собственных доходов, но оно не может обеспечить равновесия между спросом и предложением. Относительно внешней торговли монетаристы выступают против протекционистских способов её регулирования со стороны государства. Законы рынка должны иметь пространство для действий и в этом секторе экономической деятельности.

Итак, основной принцип монетаризма состоит в том, что альтернативы рыночному механизму не существует. Но, тем не менее, рыночный механизм не может сам обеспечить некоторые экономические действия, направленные на достижение общественно важных целей, не связанных с эффективностью производства (напр., обеспечение обороноспособности). Тогда возникает необходимость в экономическом вмешательстве государства, которое в этой ситуации оправдано. Кроме того, оно возможно в форме бюджетного стимулирования, но при условии, что будет происходить привлечение к производственному процессу реальных ресурсов.

Как оказалось, низкий уровень безработицы и стабильность цен — несовместимые явления, поэтому они решительно отрицают возможность бюджетного финансирования программ расширения занятости населения. Фридмен считает экономически оправданным 4–5% уровень безработицы, поскольку социальное удержание такого количества безработных не проблематично. Он доказывает, что безработица может сокращаться в период ускорения инфляции только при непредвиденных изменениях национального спроса на рынке, где существуют долгосрочные связи между работой и капиталом. Но эти изменения будут иметь кратковременный эффект [6].

Отметим основные положения концепции Фридмена и его сторонников.

1. Устойчивость частного рыночного хозяйства. Монетаристы считают, что рыночное хозяйство в силу вну-

тренних тенденций стремится к стабильности, самоналаживанию. Если имеют место диспропорции, нарушения, то это происходит прежде всего в результате внешнего вмешательства. Данное положение направлено против идей Кейнса, призыв которого к государственному вмешательству ведет, по мнению монетаристов, к нарушению нормального хода хозяйственного развития.

2. Число государственных регуляторов сокращается до минимума, исключается или снижается роль налогового, бюджетного регулирования (административных методов).

3. В качестве главного регулятора, воздействующего на хозяйственную жизнь, служат «денежные импульсы», денежная эмиссия. Фридмен утверждал, ссылаясь на «монетарную» историю Соединенных Штатов, что между динамикой денежной массы и динамикой национального дохода существует самая тесная корреляционная связь и денежные импульсы — самая надежная настройка экономики. Денежная масса влияет на величину расходов потребителей, фирм; увеличение массы денег приводит к росту производства, а после полной загрузки мощностей — к росту цен.

4. Поскольку изменения денежной массы сказываются на экономике не сразу, а с некоторым опозданием (лагом) и это может вести к неоправданным нарушениям, то следует отказаться от краткосрочной денежной политики. Ее следует заменить политикой, рассчитанной на длительное, постоянное воздействие на экономику, имеющее целью рост производственного потенциала. Данное положение, как и другие, также направлено против кейнсианского курса на текущее урегулирование конъюнктуры: кейнсианские коррективы запаздывают и могут приводить к противоположным результатам [2].

Начиная с середины 70-х годов схемы монетаризма стали практически использоваться во многих странах. В особенности монетарная политика претворялась в жизнь в двух странах — США и Великобритании. В других странах монетарной политикой пользовались в государственной политике как антиинфляционное мероприятие. Так как она показала негативные результаты, впоследствии эти страны отказались от нее. Приход к власти в Великобритании в 1979 году консерватора Маргарет Тэтчер стал причиной поворота стратегии государственной экономической политики. На передний план в приоритетах страны была выдвинута стабилизация цен на товары. Г. Хочмен, выступающий от имени западной аристократии, в своей книге «Консерватизм свободного рынка» пишет: «С 1945 года в английской экономической науке было заметно влияние кейнсианства. В 1979 году с приходом к власти консерваторов обстановка в корне изменилась. Кейнс был «свергнут с престола». Эра Кейнса осталась позади». Что же касается монетаризма, автор пишет: «Монетаризм в 1974–1979-х годах после нахождения своих сторонников в правительстве лейбористов перешел на передний план: превратился в гимн борьбы штата Тэтчер». Консерваторы обещали вытащить страну из состояния застоя, ускорить темпы производительности труда,

замедление роста цен. С этой целью была подготовлена программа по уменьшению налогов, ограничилось государственное регулирование деятельности частных фирм, поощрялись вложения капитала. Основной целью правительства было предотвращение инфляции. В 1976 году правительство лейбористов Великобритании попросило у Международного Валютного Фонда долг размером в 4 млрд. фунт стерлингов. В свою очередь Международный Валютный Фонд поставило перед правительством ряд условий. Для того, чтобы выполнить эти условия правительство было вынуждено использовать монетарную политику. Правительство лейбористов в письме МВФ-у обещало ограничить расходы бюджета, уменьшить требования государственного сектора к облигациям.

Претворились в жизнь большие изменения в бюджетной политике. Уменьшились ставки налога на личный доход. В то же время увеличились другие налоги, что привело к увеличению налогового бремени. Эта политика должна была увеличить разделение Национального Дохода в пользу малообеспеченной части населения. На большинство товаров был увеличен размер налога на добавленную стоимость, что стало причиной уменьшения нормы прибыли. Тем не менее была остановлена инфляция и ее остановка стала возможной за счет значительных потерь.

В экономической политике США стратегический поворот в сторону монетаризма случился после прихода к власти Рональда Рейгана. Рейган стал реализовывать обширную экономическую программу, называемую на Западе на данный момент «рейганомика». Программа Рейгана, в частности, уменьшение налогов, предусматривала улучшение благосостояния малообеспеченной части населения. В 1981–1982-х годах Конгресс уменьшил налог на прибыль корпораций. Если в 1960 году доход из этого источника составлял 23,2% доходов бюджета, то в 1980–12,5%, в 1983–6,6%.

Увеличились налоги на обеспечение социальных программ. Если в 1960 году составляли 15,9% (доля в общем доходе бюджета), то в 1980 году — 30,5%, в 1983 году — 35,5%. Были увеличены военные расходы. 104,5 млрд. долларов в 1978 году достигли 252,7 млрд. долларов в 1985 году. Это стало причиной увеличения дефицита бюджета.

Американские экономисты отмечают основные особенности экономической политики Рейгана:

1. Государственное регулирование экономики ограничилось за счет замораживания и сокращения расходов на социальные программы. Увеличились военные расходы;

2. В значительной степени были сокращены масштабы государственного регулирования частного предпринимательского сектора;

3. Федеральная Резервная Система сохранила такой темп прироста денежной массы, который смог обеспечить в достаточной степени экономический прирост;

4. С 1981 года были резко сокращены ставки налога на личный доход и на прибыль корпораций. В 1986 году налоги были так организованы, что границы налоговой ставки налогоплательщиков были уменьшены с 50% до 28%.

Программа Рейгана привела к ослаблению инфляции. Общий прирост цен с 13,5% в 1980 году был понижен до 10,4% в 1981 году и 3,2% в 1983 году. В последующие годы уровень инфляции был относительно низким. В 1979–1980-х годах Федеральная Резервная Система (ФРС) претворила в жизнь ряд мероприятий, ограничивающих рост денежной массы: ФРС добавила новую норму к резервным требованиям крупных банков. Реализовались ограничения кредитов. Эти мероприятия остановили прирост денежной массы.

Таким образом, основное требование монетарной политики — ограничение прироста денежной массы — претворилось в жизнь в США. Проводимая кредитная политика стала причиной достаточного снижения процентных ставок.

Для того, чтобы доказать наличие особого внимания к монетаризму, достаточно показать его репутацию в современный период. Невозможно встретить такое произведение в современной экономической литературе, где не уделялось бы внимание монетаризму, не комментировались его основные положения. Например, в популярной книге «Экономикс» К. Макконеллы и Л. Брю проводится сравнительный анализ теоретических взглядов кейнсианцев и монетаристов. Высокий статус монетаризма в современных условиях доказывает международный опрос, проведенный профессором Цюрихского университета Швейцарии Б. Фрименом в 80-х годах. В этом опросе участвовали 931 самых видных экономистов США, Федеративной Республики Германии и Австрии. Отправленные ответы подтвердили соответствие общих результатов монетаристским идеям. На вопрос «Является ли инфляция чисто денежным событием?» было получено 49% отрицательных ответов. Франция на 10%, Австрия на 58%, Швейцария на 20% опровергли этот тезис [8].

Концепции монетаризма успешно используются как рецепт для решения экономических проблем во многих странах. В последние годы антиинфляционная денежная политика, проводимая в Азербайджане, является наглядным примером монетарной политики. Не только в нашей республике, но и в других недавно получивших независимость странах, монетарная политика дает свои результаты. Как видно, монетаризм как экономическая теория оправдывает себя.

Литература:

1. Автономова, В., Ананьина О., Макашевой Н. История экономических учений. — М.: ИНФРА-М, 2000. — 784 с.
2. Булатов, А. С. Экономика. — 4-е изд. — М.: Экономистъ, 2005. — 831 с.

3. Вечканов, Г., Вечканова Г. Макроэкономика. — 2-е изд. — СПб.: Питер, 2006. — 544 с.
4. Ланкина, В. Е. Менеджмент организации. — Таганрог: ТРТУ, 2006. — 304 с.
5. Кэмпбелл, Р. Макконнелл, Стэнли Л. Брю. Экономикс. — 13-е. — М.: ИНФРА-М, 1999. — 974 с.
6. Милтон Фридман и его экономические идеи // МИР ЗНАНИЙ. URL: <http://mirznanii.com/info/milton-fridman-i-ego-ekonomicheskie-idei>
7. Худокормова, А. Г. История экономических учений (современный этап). — М.: ИНФРА-М, 2002. — 733 с.
8. Meybullayev, M. X. İqtisadi t liml r tarixi, 2005. — 416 s.

Исследование STEP-факторов социально-экономического развития Белгородской области

Винюкова Ирина Сергеевна, студент;
Кузина Наталья Сергеевна, студент
Курский государственный медицинский университет

В статье изучена внешняя среда центра медицинской диагностики на основе STEP-анализа, в рамках которого изучены социальные, технологические, экономические, политические факторы социально-экономического развития Белгородской области.

Ключевые слова: STEP-анализ, экономическое развитие, показатели демографии, состояние системы здравоохранения, Белгородская область.

Исследование внешних факторов, в высокой мере влияющих в условиях рыночной экономики на субъекты рынка, мы проведем на основе STEP-анализа. К основным факторам окружающей среды относят STEP-факторы: социальные, технологические, экономические, политические.

Белгородская область является одной из наиболее развитых в Российской Федерации, в которой наблюдается ряд положительных тенденций в изменении демографических показателей: уровень смертности сократился на 1,5 человека на 1000 чел. населения или на 9,7%, а уровень рождаемости повысился на 3,4 человека на 1000 чел. населения или на 41,5%, что привело к снижению естественной убыли до 2,4 чел. на 1000 чел. населения. При этом продолжительность жизни увеличилась на 3,9 года (таблица 1).

Улучшение демографической ситуации, в том числе свидетельствует об улучшении социальной обстановки

и повышении эффективности работы системы здравоохранения. Это так же свидетельствует о росте потенциального рынка оказания медицинских услуг, в частности диагностического характера. Важно отметить, что на протяжении всего изучаемого периода уровень заболеваемости имеет высокий уровень вариации, что может мешать реализации тактических планов в системе здравоохранения. В качестве модели аппроксимации целесообразно использовать кубическую параболу [5], согласно которой можно выделить три периода в динамике изменения уровня заболеваемости: первый — увеличение в период 2000–2003 гг.; второй — сокращение с 2004–2008 гг.; планомерный рост уровня заболеваемости с 2009–2014 гг., который на данный момент также подтверждает потенциал для расширения рынка диагностических услуг в области как способ сократить ее уровень (рисунок 1).

Таблица 1. Демографические показатели Белгородской области в 2000–2014 гг.

Годы	В расчете на 1000 чел. населения			Продолжительность жизни, лет
	Смертность	Рождаемость	Естественный прирост	
2000	15,5	8,2	-7,3	68,1
2005	16,0	8,9	-7,1	68,4
2010	14,4	10,9	-3,5	71,3
2011	14,1	11,0	-3,1	71,7
2012	14,0	11,7	-2,3	71,9
2013	13,9	11,6	-2,3	72,2
2014	14,0	11,6	-2,4	72,0
Рост, %	90,3	141,5	32,9	105,7

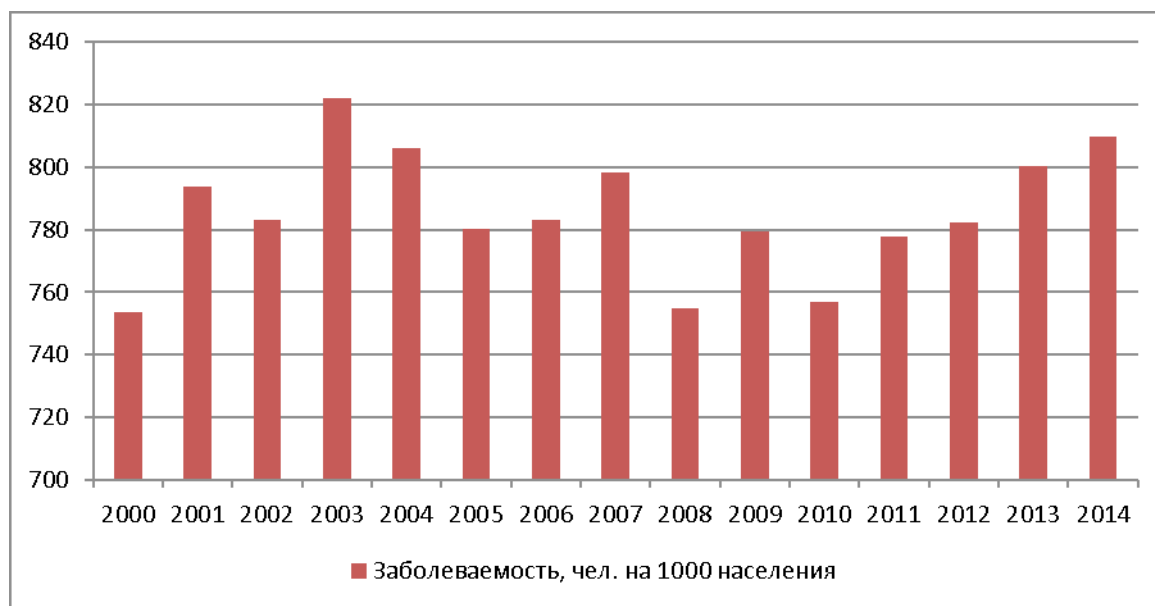


Рис. 1. Динамика заболеваемости в Белгородской области в 2000–2014 гг.

Как и в целом по стране, в Белгородской области происходит переход к стационарзамещающим технологиям оказания медицинской помощи. Это и определило сокращение общей величина коечного фонда и, соответственно, койкообеспеченности населения на 46,7 коек в расчете на 10000 населения. В период 2000–2006 гг. наблюдалась незначительное снижение, которое после значительного сокращения в 2007 г. продолжило устойчиво сокращаться [3]. В виду этого повышения качества оказания диагностических услуг в высокой мере будет определять

медицинскую и экономическую эффективность работы системы здравоохранения (рисунок 2).

Как фактор увеличения уровня обеспеченность выступает повышение размера оплаты труда для работников здравоохранения в 5,8 раз за период 2005–2014 гг. (рисунок 6). Таким образом, получается, что рост в этой сфере является одним из самых высоких среди всех сектор экономики Белгородской области, являясь стимулом повышения трудоустройства отрасли. К тому же достойный уровень оплаты труда является элементом



Рис. 2. Динамика изменения обеспеченности врачами в расчете на 10000 населения в Белгородской области в 2000–2014 гг.

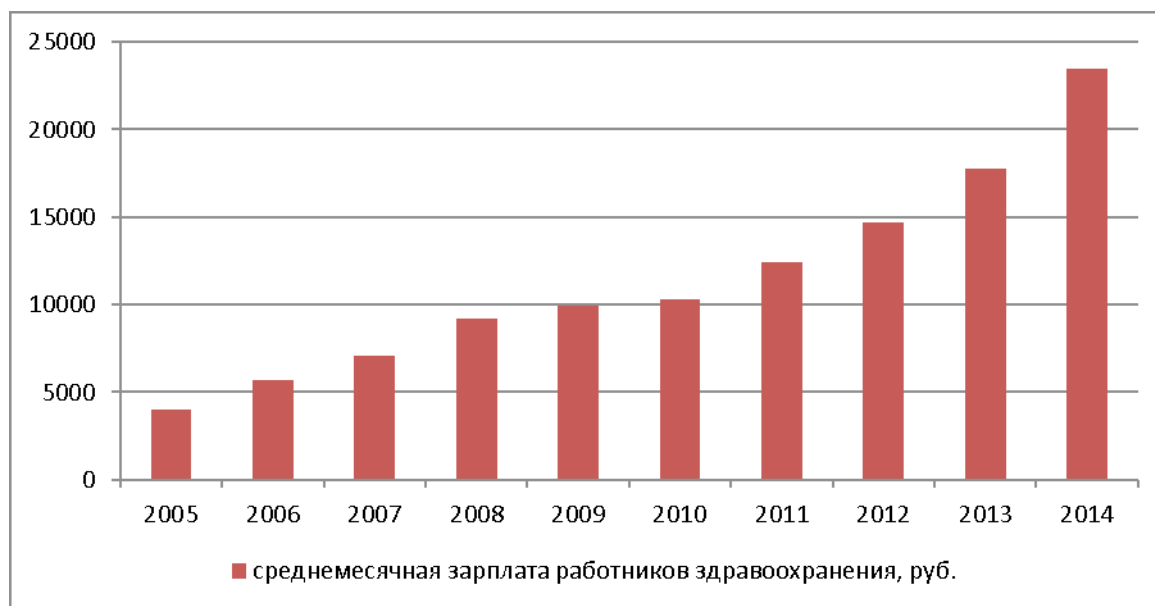


Рис. 3. Среднемесячная заработная плата работников отрасли здравоохранения в Белгородской области в 2000–2014 гг.

управления воспроизводством человеческого потенциала в отрасли [1].

Возможность увеличивать оплату труда в бюджетном сегменте определяется высоким уровнем экономического развития Белгородской области, экономика которой включает высокоразвитое аграрное и промышленное производство. Это позволило сделать регион одним из наиболее динамичных в развитии: уровень ВРП на душу населения увеличился в 15,2 раза, причем на его положительную динамику не повлиял мировой экономический кризис в 2008 г., затормозивший развитие страны в целом. В Белгородской области наблюдается 10% рост численности экономически активного населения, при снижении уровня безработицы значительно ниже среднего уровня по стране. Увеличение трудового потенциала обусловлено значительным повышением среднедушевых доходов населения региона — в 14,5 раз (таблица 3).

Высокий уровень экономического развития и диверсифицированная экономика позволяет Белгородской области одной из немногих в стране не являться дотационной без наличия ресурсодобывающего сектора экономики. Это позволяет стимулировать и финансировать развитие социальных направлений еще и за счет регионального бюджета, в том числе и сферу здравоохранения. Учитывая особенности реализации федеральных госпрограмм, их сосублидирование из регионального бюджета позволяет привлечь значительно больший объем инвестиций из федерального бюджета и частных средств под различные инновационные проекты и проекты технологической модернизации — объем прямых инвестиций в основной капитал увеличился в 11,7 раза за изучаемый период. Это затронуло и субъекты сферы здравоохранения, что повысило технологичность оказания медицинской помощи в регионе.

Еще одним положительным фактором обеспечения высокотехнологичного развития здравоохранения является

Таблица 3. Показатели экономического развития Белгородской области в 2000–2014 гг.

Годы	Среднедушевые доходы в месяц, руб.	ВРП на душу населения, тыс. руб.	Уровень безработицы, %	Численность экономически активного населения, тыс. чел.
2000	1555	27,9	6,4	740,6
2005	5276	95,9	5,9	714,9
2010	16993	260,0	5,2	779,3
2011	18800	331,0	4,3	766,7
2012	21660	354,6	3,7	786,7
2013	23735	369,3	4,0	809,8
2014	24126	452,1	4,0	814,1
Рост, % (раз)	14,5 раз	15,2 раза	— 2,4*	9,9

* фактическое отклонение

области соблюдение всех пунктов по реализации «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации» и выполнения пунктов мероприятий в соответствии с «Дорожной картой».

Таким образом, анализ социальных, экономических, политических и технологических факторов свидетельствует о значительных возможностях наращивания оказания высокотехнологичной медицинской помощи населению, полноценной модернизации региональной системы здравоохранения в области технического и ка-

дрового обеспечения, реализации и соблюдения планов развития в соответствии с нормативно-правовой базой, происходящих на фоне улучшения демографической ситуации. В качестве угрозы следует выделить растущий дефицит федерального бюджета на 2016 г., уже определившийся секвестр по ряду направлений и снижение объемов государственного и частного инвестирования в реализацию высокотехнологичных проектов по стране в целом, особенно в отрасли социальной сферы или с длительным периодом окупаемости.

Литература:

1. Куркина, М.П. Методический подход к оценке управления воспроизводством человеческого потенциала региона / М.П. Куркина, Д.А. Зюкин // Государство и общество: вчера, сегодня, завтра. Серия: Экономика. 2013. № 8. с. 74–86.
2. Куркина, М.П. Оценка социального потенциала региона // Казанская наука. 2014. № 7. с. 194–196.
3. Куркина, М.П. Применение корреляционно-регрессионного метода в оценке использования трудовых ресурсов в здравоохранении / М.П. Куркина, Д.А. Зюкин, О.В. Власова, С.А. Беляев, М.Н. Наджафова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 12–6. с. 1101–1104.
4. Основы демографии: Учеб. пособие / П.И. Косов, А.Б. Берендеева. — 2-е изд., доп. и перераб. — М.: ИНФРА-М, 2010. — 288 с.
5. Построение эконометрических моделей: учебное пособие / С.А. Беляев, Н.С. Бушина, О.В. Власова и др.; под общей редакцией Д.А. Зюкина. Курск: «Деловая полиграфия», 2015. — 61 с.

Внутрифирменное обучение: теоретический аспект

Герасимов Михаил Владимирович, магистрант
Оренбургский государственный педагогический университет

В настоящее время при высочайшей конкуренции во всех отраслях, за исключением монополизма, и высокого технического процесса, в результате которого происходит быстрая потеря профессиональных навыков, так как в организации происходит постоянное изменение процессов производства, а как следствие и улучшение качества выпускаемого товара, что и является одним из основных факторов успеха. Постоянное изменение процессов производства влечет за собой необходимость повышения квалификации персонала организации. Регулярное повышение квалификации персонала организации является самой актуальной задачей любой организации.

В 50-е годы ученые из Японии определили, что сфера управления и производства продуктов, это, прежде всего человеческие ресурсы, основная проблема этих сфер, заключалась в обеспечении их высококвалифицированными кадрами. Это была одна из первых попыток прийти к внутрифирменному обучению. В 70-е годы в Америке была разработана программа непрерывного обучения работников в организациях, которая стала эффективным инструментом обучения работников. Первое определение внутрифирменного обучения дали в 1981 году в Департа-

менте занятости Великобритании. С этого момента и началось активное теоретическое изучение сферы внутрифирменного обучения.

Задача предприятия состоит не только в правильном отборе персонала, принимаемого на работу, но и в обеспечении его развития в процессе трудовой деятельности [8]. Поддержание и развитие деловых качеств персонала обусловлено всё возрастающими требованиями производства и качества труда, технической эволюцией и завоеванием рынков сбыта. В процессе развития компании возникают вопросы перемещения и повышения в должности работников, в связи с чем персонал необходимо подготавливать к продвижению по служебной лестнице. Потребность компании в персонале соответствующей квалификации удовлетворяется, за счёт обучения, переобучения и повышения квалификации работников, развития у них необходимых навыков, умений и компетенций, переподготовки персонала для эффективной работы в новых сферах деятельности. Процесс обучения в организации осуществляется на основании функционирующей и интенсивно развивающейся системы непрерывного корпоративного обучения. В основу данной системы заложены два основополагающих принципа [9]:

— непрерывность — целенаправленный, выполняемый в течение всей трудовой деятельности постоянный процесс повышения квалификации или переподготовки персонала в интересах работника, предприятия, общества и государства («обучение через всю жизнь»);

— профессиональность — овладение умениями, знаниями и навыками, необходимыми для выполнения должностных обязанностей работника с учётом его должностного уровня и приоритетности решаемых задач.

Рассмотрим понятие обучения, остановимся на наиболее полно передающих сущностные признаки данного процесса (целенаправленность, систематичность и применение компетентностного подхода к обучению):

— «обучение — это целенаправленный процесс организации деятельности обучающихся по овладению знаниями, умениями, навыками и компетенцией, приобретению опыта деятельности, развитию способностей, приобретению опыта применения знаний в повседневной жизни и формированию у обучающихся мотивации получения образования в течение всей жизни» (ст. 2 ФЗ РФ «Об образовании в Российской Федерации») [8, ст. 2];

— «обучение — это целенаправленный, организованный, планомерный, систематический процесс овладения профессиональными и коммуникативными компетенциями работниками под руководством преподавателей, наставников» [3, с. 51];

— «обучение — это процесс совместной деятельности обучающего и обучаемого» [2, с. 285];

— «обучение — это целенаправленный педагогический процесс организации и стимулирования активной учебно-познавательной деятельности обучающихся по овладению знаниями, умениями и навыками, развитию способностей и взглядов» [5, с. 35].

Рассмотрев вышеизложенное, можно сформулировать следующее понятие обучения. Обучение — это целенаправленный процесс взаимодействия обучающихся и обучаемых, направленный на получение обучаемыми определенных умений, знаний, навыков, приобретению опыта, развитию способностей необходимых в повседневной жизни.

Понятие внутрифирменное обучение имеет отличие от понятия обучение. Внутрифирменное обучение (по Д. Хинрихсу) — это процесс, организованный и инициированный компанией, направленный на стимулирование повышения профессионального уровня ее работников, с целью увеличения их вклада в достижение максимальной эффективности деятельности компании.

Внутрифирменное обучение (по М. Армстронгу) — это процесс интеграции, развития индивидуальных знаний, умений и навыков работников, повышения уровня их квалификации, направленный на развитие качества рабочей силы и обеспечение ее конкурентоспособности [1].

Внутрифирменное обучение (по М. Мухиной) — это систематическое развитие знаний, навыков и подходов к профессиональной деятельности, необходимых работнику организации для обеспечения должного уровня вы-

полнения его служебных обязанностей и решения проблем, возникающих в процессе его профессиональной деятельности [12].

Внутрифирменное обучение (по Г.И. Ибрагимову) представляет собой процесс, организованный и инициированный организацией, направленный на стимулирование повышения профессионального уровня ее работников, с целью увеличения их вклада в достижение максимальной эффективности деятельности организации.

Недостатком приведенных выше формулировок является следующее: данный процесс должен быть периодический (непрерывный) в процессе трудовой деятельности. Таким образом, под внутрифирменным обучением персонала следует понимать процесс периодического (непрерывного) обучения работников организации, который инициировала организация, с целью совершенствования знаний и компетентности, навыков и умений работников, их созидательной деятельности для увеличения их вклада в достижение максимальной эффективности деятельности компании.

Укажем цели обучения с позиций работодателей и работников. Работодатель видит назначение обучения персонала в организации и формировании штата кадров, интеграции результатов деятельности работников и результатов организации в целом, в формировании профессиональной команды исполнителей, в готовности работников к внедрению инноваций. Работник рассматривает обучение как возможность поддержания на соответствующем организационным целям уровне профессионализма, приобретения знаний, умений, развитии потенциала [5].

В теории и практике управления обучением работников выделяют два их основных вида:

1. внутрифирменное (без отрыва от производства);
2. внешнее (с отрывом от производства).

Система внутрифирменного обучения должна быть направлена на достижение целей организации. Поэтому задачи обучения связаны с маркетинговыми и стратегическими планами компании. Среди них можно выделить следующие: подготовка специалистов, переподготовка, повышение квалификации, мотивация, повышение лояльности персонала, привлечение и удержание лучших работников компании.

Программы внутрифирменной подготовки в основном разрабатываются на предприятии и ориентированы развитие персонала и подготовку его к изменениям в организации; при этом обучаемый работник рассматривается как частично производительный работник. Внешнее обучение предполагает использование услуг внешних организаций по обучению и подготовке персонала, по масштабу в отношении предприятия, можно разделить на 3 группы: индивидуальные программы, касающиеся ограниченного количества специально отобранных сотрудников; групповые программы, касающиеся отдельных, по разным принципам выделенных групп на предприятии; сопровождение предприятия, когда разрабатывается комплексная многоплановая программа для предприятия в целом.

Существует 2 формы организации обучения работников:

1. Обучение с отрывом от места работы.
2. Обучение без отрыва от места работы.

Первый вид обучения характеризуется тем, что в качестве преподавателя выступает не штатный сотрудник, а приглашенный специалист. Таким образом, слушатели получают из внешнего авторитетного в профессиональной сфере источника новый комплекс информации по теоретическим или технологическим аспектам деятельности при решении профессиональных задач. Например, передаваемые навыки могут присутствовать у сотрудников организации, но методике их применения никто не обучен.

Преимущества и недостатки организации обучения с отрывом от производства представлены в таблице 1.

Рассмотрим достоинства и недостатки обучения работников без отрыва от производства или с незначительным (по времени) отрывом от рабочего процесса. Важно отметить, что такое обучение зачастую (хотя и не всегда) предполагает совместную деятельность квалифицированного штатного сотрудника и обучаемого сотрудника (или их небольшой группы). Сущность данного обучения состоит в трансляции умений, знаний и навыков внутри организации. Эти умения, знания и навыки являются либо наработанным опытом обучающего в данной организации, либо принесены извне и освоены обучающим сотрудником (например, в частности, на открытом семинаре).

Преимущества и недостатки этой формы обучения представлены в Таблице 2.

Рассмотрим методы организации внутрифирменного обучения, которые дают ответ на вопрос «как необходимо обучать работников?». В таблице 3 приведём классификацию методов внутрифирменного обучения, а затем подробнее охарактеризуем основные из них.

Рассмотрим основные методы организации обучения работников.

Семинар — это групповое теоретическое или практическое занятие, целью которого является изучение прикладных аспектов решения какой-либо проблемы (производственной, управленческой и т. п.). Семинары бывают закрытыми (внутри компании — для сотрудников конкретной организации) или открытыми (для работников разных компаний, выполняющих одинаковые профессиональные функции).

Закрытым семинаром называют обучение группы сотрудников данной организации с отрывом от работы. Такой семинар может проводиться как на территории самой фирмы, так и вне её, если в офисе фирмы нет соответствующего помещения.

Сравним открытые и закрытые семинары с экономической точки зрения. Закрытые семинары обладают экономическими преимуществами. Наиболее просто это можно пояснить в терминах торговли. Направление сотрудников на открытые семинары — это приобретение учебной ус-

Таблица 1. Преимущества и недостатки обучения с отрывом от работы (источник: составлено автором по [7])

Преимущества	Недостатки
Обучение проводят наиболее опытные квалифицированные преподаватели	Стоимость обучения работников достаточно высока (в особенности с наличием командировочных расходов)
Возможность концентрации работника на вопросах обучения без отвлечения на производственные вопросы	Возможна излишняя теоретизация знаний
Профессиональный бенчмаркинг и максимально актуализированная информация	Сложность формирования однородной целевой профессиональной группы слушателей для закрытого семинара
Максимальная непрерывность образовательного процесса	Сложность в изучении и систематизировании образовательных потребностей всей группы потенциальных слушателей
Расширение полученных знаний путем обмена опытом с сотрудниками других организаций	Отрыв профессионального работника от исполнения должностных обязанностей во время его отсутствия снижает производительность труда на вверенном ему участке

Таблица 2. Преимущества и недостатки обучения на рабочем месте (источник: составлено автором по [7])

Преимущества	Недостатки
Минимальные затраты на обучение	Недостаточный уровень владения методиками профессионального обучения у наставника
Максимальное соответствие программы обучения образовательным потребностям	Отрыв от выполнения должностных обязанностей лица, проводившего обучение
Формирование у обучаемых необходимых профессиональных компетенций	Возможность привлечения к преподаванию недостаточно авторитетного работника

Таблица 3. Методы организации обучения работников (источник составлено автором по [3, 5, 8])

Состав участников	Режим обучения	Методы организации обучения работников	
		Внутренний организатор обучения	Внешний организатор обучения
Групповое обучение	С отрывом от работы	Закрытые семинары	Закрытые семинары, деловые игры, обучение по созданию и развитию команды, интерактивное обучение
	Без отрыва от работы	Техническая учеба, дискуссии	Курсы, дискуссии
Индивидуальное обучение	С отрывом от работы	Стажировка	Стажировка, коучинг
	Без отрыва от работы	Техническая учеба, стажировка, наставничество, самообучение, анализ конкретных деловых ситуаций, мозговой штурм	Самообучение, консультирование, анализ конкретных деловых ситуаций, мозговой штурм

луги в розницу. А проведение закрытых семинаров — оптовая закупка той же услуги. А оптовая покупка всегда дешевле в расчёте на единицу товара, в данном случае — на одного обученного сотрудника.

Деловые игры — вырабатывают необходимые при выполнении должностных обязанностей работников навыки, а также направлены на развитие в коллективе отношений. Выделяют следующие виды игр:

- создание конкретной ситуации и рассмотрение работы какого-либо подразделения;
- замена реальности, другими исходными данными, с сохранением ее избыточных черт;
- ролевые игры (роли из непосредственного окружения работника).

Интерактивное обучение — обмен мнениями обучающихся с экспертом, таким образом, происходит анализ функциональных задач работников и выработка рекомендаций.

Обучение по созданию и развитию команды необходимо для развития отношений в организации.

Дискуссии используют для развития профессиональных знаний.

Мозговой штурм применяют для развития инновационности, и творческих навыков.

Наставничество — это форма совместной деятельности наиболее квалифицированного работника (настав-

ника) с обучаемым «новичком». В процессе наставничества, которое носит преимущественно индивидуальный характер, обучаемый получает не только необходимые для выполнения трудовых функций знания и навыки, но и постепенно усложняющиеся обязанности.

Коучинг — как метод обучения на рабочем месте — это новая система совершенствования кадров, позволяющая подчинённым обучаться без отрыва от работы посредством обсуждения и тренинга под руководством лидера.

Анализ конкретных деловых ситуаций направлен на развитие навыков и знаний, необходимых в процессе выполнения должностных обязанностей.

Таким образом, в данной статье нами было сформулировано определение обучения, под которым понимается целенаправленный процесс взаимодействия обучающихся и обучаемых, направленный на получение обучаемыми определенных умений, знаний, навыков, приобретению опыта, развитию способностей необходимых в повседневной жизни. Определена основная цель внутрифирменного обучения: получение обучаемыми умений, знаний, навыков, приобретение опыта, развитие способностей. Рассмотрены основные методы внутрифирменного обучения: семинары, деловые игры, интерактивное обучение, мозговой штурм, коучинги, наставничество и т. д. Система внутрифирменного обучения должна быть направлена на достижение целей организации.

Литература:

1. Армстронг, М. Практика управления человеческими ресурсами/М. Армстронг; пер. с англ. 8 — е изд. СПб.: Питер, 2008. 832 с.
2. Гомезо, М. В. Возрастная и педагогическая психология. Учеб. пособие для студентов всех специальностей педагогических вузов/М. В. Гомезо, Е. А. Петрова, Л. М. Орлова. — М.: Педагогическое общество России, 2003. 512 с.
3. Зайцева, Ю. А. Обучение на рабочем месте и оценка ее эффективности. Управление развитием персонала./Ю. А. Зайцева. М.: Экзамен. 2011. 208 с.
4. Моргунов, Е. В. Управление персоналом: исследование, оценка, обучение: учебное пособие/Е. В. Моргунов. М.: «Бизнес-школа «Интел-синтез», 2010. 247 с.

5. Наумов, К.В. Методология разработки программы обучения и развития персонала/К.В. Наумов [Электронный ресурс]. URL: <http://hrm.ru/metodologija-razrabotki-programmy-obuchenija-i-razvitiya-personala> (дата обращения: 27.02.2011).
6. «Об образовании в РФ» ФЗ [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>
7. Управление организацией и системное обучение персонала [Электронный ресурс] URL: <http://www.webextern.ru/21/>.
8. Петровская, О.А. Система обучения персонала как управленческий ресурс организации/ [Электронный ресурс]. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/sistema-obucheniya-personala-kak-upravlencheskiy-resurs-organizatsii#ixzz3YubjetHa>
9. Петряков, П.А. Корпоративное обучение персонала как стратегия развития организации/П.А. Петряков, М.Н. Певзнер [Электронный ресурс]. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/korporativnoe-obuchenie-personala-kak-strategiya-razvitiya-organizatsii#ixzz3Yy6LEgTc>
10. Трудовой кодекс РФ. [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>
11. Татулов, Б. Э. Анализ сущности и содержания внутрифирменного обучения/Б. Э. Татулов. — Транспортное дело в России, — № 2. — 2008.
12. Мухина, М. Г. Моделирование внутрифирменного обучения персонала сервисных организаций // Современные проблемы науки и образования. — 2014.

Взаимосвязь социально-экономического развития государства со спортом

Дёмина Марина Валерьевна, преподаватель;
 Раимов Давлатнур Ильхомжонович, студент
 Гулистанский государственный университет (Узбекистан)

В здоровом теле — здоровый дух. Физическая культура, являясь одной из граней общей культуры человека, его здорового образа жизни, во многом определяет поведение человека в учебе, на производстве, в быту, в общении, способствует решению социально-экономических, воспитательных и оздоровительных задач. Именно в современных условиях выросла роль спортивного права.

Любое международное соревнование благотворно влияет на то место, где оно проводится: меняется облик места (зрительно), и духовно-патриотическая сторона народа (пропагандируется здоровый образ жизни). Но вместе с тем, подготовка и организация любого спортивного соревнования требует капитальных вложений. Если вложения будут «правильными» то, в местах, где проводятся любые международные соревнования, наблюдается:

- рост уровня продажи недвижимости и её удорожание;
- появление новых рабочих мест;
- увеличение доходов от туризма и множество других положительных явлений.

Почему именно спорт приносит доход, завоевывает интересы миллионов людей, которые и являются источником доходов. По началу спорт необходимо поделить на любительский и профессиональный. Именно профессиональный спорт — источник огромных доходов, исчисляемых в миллиардах не только нашей валюты, но и иностранной. Исключительность продукта профессионального спорта заключается в следующих специфических чертах:

1. В элементах постоянной *новизны*. Спортивные соревнования — всегда новое зрелище, которое практически никогда не повторяет предыдущее. Каждый новый старт, поединок, игра — это вновь открывающееся зрелище, захватывающее и незабываемое событие, привлекающее к себе внимание огромных масс людей самых разных национальностей и вероисповеданий;

2. В элементах *сохраняемости* услуги. Принято считать, что услуга не может сохраняться, то есть момент ее оказания и потребления совпадают во времени. Для многих видов услуг это утверждение верно (например, для транспортных). Однако зрелищно-массовые услуги профессионального спорта имеют свою специфику. В частности, они обладают свойством сохраняемости и воспроизводимости, то есть одно и то же спортивное зрелище может быть записано на видеоноситель и впоследствии воспроизводиться на телевидении, через Интернет или на мобильных телефонах. И всякий раз обладатель прав на спортивно-зрелищную услугу извлекает коммерческую выгоду;

3. В *массовости, коллективности* потребления. Соревнования профессиональных спортсменов практически всегда (за исключением специальных форм наказания, когда матчи проводятся без зрителей) проходят в присутствии множества болельщиков, привлекают повышенное внимание электронных и печатных СМИ. Помимо этого, спортивные игры и чемпионаты активно обсуждаются в среде любителей спорта, в кругу знакомых и коллег. Иными словами, спортивно-зрелищным услугам органически присуща массовость потребления, то есть по-

ребления сразу многими лицами. Именно эта особенность продукта профессионального спорта используется в рекламном деле для получения вторичных экономических эффектов, которые состоят в расширении известности и привлекательности рекламируемых товаров и услуг, и, как следствие, стимулированию сбыта и потребления.

Цена услуг на спорт выше, если спорт становится известным, общепринятым. Препятствием является не долгосрочность спортсменов, ведь их «срок службы» в профессиональном спорте чаще всего короток. Поэтому, многие из известных спортсменов (массового спорта: например футбола, баскетбола и т.п.) имеют второе (неспортивное) образование. Значит ли это, что за свою кратковременную карьеру, они должны заработать денег на всю жизнь? Огромные деньги прокручиваются в таких видах спорта, как бейсбол, баскетбол, американский футбол и хоккей на льду в США, европейский футбол, японский бейсбол. Только несколько команд стали поистине мировыми брендами, например «Янкиз» или «Манчестер Юнайтед», и лишь немногие игроки, такие как Майкл Джордан или Тайгер Вудс, стали мировыми знаменитостями.

Рассматривая экономические отношения в сфере профессионального спорта, необходимо отметить особую систему трудовых отношений, существующих на рынках труда спортсменов-профессионалов. Подобная система отношений «работодатель-спортсмен» не имеет близких аналогов для иных профессий и рынков.

Основные характерные черты рынков труда профессиональных спортсменов:

— особый вид товара, торгуемого на рынках — спортсмены. Основным объектом сделок купли-продажи на рынках труда профессиональных спортсменов являются конкретные индивиды — как носители спортивных умений и знаний. Работодатели покупают спортсменов на рынках труда в буквальном смысле, приобретая не только их услуги, но и в значительной степени ограничивая права спортсменов — право на свободу передвижения, выбора распорядка дня, рациона питания, напитков и многого другого. Вместе с заключением контракта спортсмен-профессионал получает целый набор предписаний и ограничений. На этот набор накладыва-ется система самоограничений с целью достижения высокого результата. Таким образом, рынок труда профессиональных спортсменов — особая система отношений, при которой обычный спектр гражданских прав индивида ограничивается. В период действия срока контракта спортсмен может быть вопреки его желанию передан в аренду в другой клуб или перепродан в иной город или страну. И это не система добровольного и узаконенного рабства. Просто на этих рынках иначе нельзя. Как показала многолетняя практика, именно такая система трудовых отношений носит на сегодняшний день оптимальный характер.

— особая система отбора и найма профессиональных спортсменов. Рынки труда профессиональных спортсменов мало похожи на традиционные — на них не функ-

ционируют службы занятости (биржи труда), не публикуются информационные бюллетени с перечнями открытых вакансий и квалификационных требований. Здесь все иначе. Специальные тренеры-селекционеры из спортивных организаций разного уровня «просеивают» рынок, отслеживая успехи и неудачи отдельных спортсменов. Замеченных перспективных спортсменов берут на заметку, дают им денежную оценку и затем приглашают на работу. В то же время спортсменов, не демонстрирующих обнадеживающих результатов, переводят в резерв или дублирующий состав. Если сторонний клуб предлагает за него приемлемую цену — не задумываясь, продают. При этом циркуляция кадров происходит на рынках труда профессиональных спортсменов латентно, скрытно от внешнего наблюдателя, то есть действует в условиях закрытости и соблюдения коммерческой тайны.

— специальная система ценообразования. Вопрос о цене того или иного спортсмена на профессионально-ориентированных рынках труда очень важен по нескольким причинам. Во-первых, цены на профессиональных спортсменов, как правило, весьма высоки, во-вторых, потенциальные таланты спортсмена и его возможности неопределенны, в-третьих, профессиональный спорт весьма рискован в плане получения травм и повреждений. В профессиональном спорте очень часто неверно оценивают тех или иных индивидов, так что зачастую работодателям приходится покупать «кота в мешке». Следовательно, система ценообразования в профессиональном спорте в значительной степени основана на субъективных оценках и прогнозах, что делает сферу спортивного бизнеса довольно рискованной сферой деятельности.

— особая система посредничества. Ритм жизни профессиональных спортсменов таков, что практически все свое время они проводят на сборах, тренировках и соревнованиях. Поэтому самостоятельно заниматься поисками новой, более высокооплачиваемой работы спортсмены-профессионалы не имеют возможности. В то же время такая потребность у спортсменов существует. Нуждаются в притоке новых кадров и работодатели. Образовавшуюся нишу заполняют специальные посредники — агенты, которые сводят вместе спрос и предложение.

Пример со спортом показывает не то, что в экономике некоторых стран неправильно оцениваются различные виды деятельности, а скорее то, как хорошо работает рынок труда. Гонорары спортсменов персонифицированы и зависят только от их личных достижений. В этом спорт полностью отличается от любой другой отрасли, где суммы заработной платы охватывают большие категории людей и где очень сложно вычислить, какова производительность труда отдельного человека или отдельной группы. Даже если мы располагаем данными об индивидуальных уровнях оплаты, производительность труда должна вычисляться с учетом таких показателей, как квалификация, опыт работы или семейное положение. Что касается спортивных звезд, то здесь существуют объективные показатели для измерения результатов каждого спортсмена.

Литература:

1. Морозов, С. И., Васильева А. С. Экономическое влияние Олимпийских игр на экономику региона и страны проведения (на примере зимней Олимпиады 2014 г.)// Проблемы современной экономики: материалы III междунар. науч. конф. (г. Челябинск, декабрь 2013 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2013. — с. 7–9.
2. Литвин, А. В. Экономика спорта: теоретический аспект и перспективы развития. — М.: 2006.

Актуальные вопросы создания системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта

Ермишина Оксана Федоровна, старший преподаватель;
Водопьянова Анна Вячеславовна, студент
Ульяновский государственный университет

Во все времена безопасность ведения бизнеса была приоритетом для предпринимателей.

Безусловно, получение максимальной прибыли так же является одной из главных целей предпринимателя, но, к сожалению, это невозможно на фоне неустойчивой экономической деятельности предприятия.

Разрешению таких проблем может помочь сформированная на предприятии система экономической безопасности, позволяющая защититься от различного вида угроз, которые могут серьезно повлиять на финансовое благополучие субъекта.

В настоящее время, во время затяжных кризисов, данная проблема приобретает все большую актуальность, в связи с чем особое внимание уделяется формированию отлаженной системы экономической безопасности предприятия.

Но, несмотря на это, данная проблема сравнительно новая для представителей современного российского рынка. И в настоящее время методологической литературы по построению данной системы не так много.

Поэтому, российским предпринимателям приходится перенимать опыт зарубежных партнеров, что подчас, не совсем подходит под рамки ведения бизнеса в России, не только в силу разного способа ведения экономической деятельности, но и в силу разного уклада экономики и разного подхода к определению системы экономической безопасности.

Кроме того, не стоит забывать, что зарубежные предприятия развиваются более высокими темпами и довольно сильно обгоняют российские организации.

Те меры, которые западные страны применяют сейчас, может быть невозможен для применения в данный момент в нашей стране, так уровень развития организаций существенно различается. Так же, нельзя не учитывать совершенно разный уровень коррупции в странах за рубежом и в нашей стране.

Поэтому, главной задачей является разработка системы экономической безопасности, построенной, как на опыте зарубежных практик, так и на опыте предприятий нашей страны, их подходов к построению данной системы.

К тому же, недостаточно разработать способ обеспечения экономической безопасности единожды. В условиях нестабильности современной российской экономики, чуть ли не каждый день появляются новые проблемы, новые угрозы.

А решения возникающих проблем появляются значительно позже. Примером такого «сюрприза» может быть объявление санкций со стороны западных стран и развитие геополитического кризиса в мире. Безусловно, это огромные убытки как для страны в целом, так и для отдельных экономических субъектов.

Поэтому система экономической безопасности должна быть построена так, чтобы в кратчайшие строки она могла быть мобилизована и подстроена под новые условия деятельности.

Следует более конкретно осветить сущность формирования данной системы на предприятии.

В своей книге «Экономическая безопасность предприятий — подходы и принципы», Гапоненко В. Ф. верно отметил, что «в законодательстве Российской Федерации нет определения экономической безопасности предприятия, или же определения экономической безопасности юридического лица» [4, с. 15].

Есть только определение безопасности в целом, представленное в Законе Российской Федерации «О безопасности». В соответствии с ним, «безопасность — это состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз» [1, с. 4].

Опираясь на данное определение, выведем понятие экономической безопасности предприятия.

Экономическая безопасность предприятия — это его состояние, а именно состояние его защищенности от влияния внешних и внутренних негативных факторов, которые могут существенно повлиять на основные экономические показатели организации, такие как:

- себестоимость продукции;
- прибыль;
- объем производства товаров, работ или услуг;

и т. д.

Данную зависимость отмечает и Иволга А. Б. Она утверждает, что «экономическая безопасность всей страны имеет тесную связь с производимыми предприятиями товарами, работами и услугами» [6, с. 113–116].

При обеспечении безопасности экономического субъекта необходимо помнить о системе экономической безопасности. Она включает в себя комплекс мер, направленных на изучение внутренних и внешних неблагоприятных для экономики факторов и рисков.

В РФ система обеспечения экономической безопасности функционирует на основе Конституции РФ,

Указа Президента РФ от 12.05.2009 г. № 537 (ред. от 01.07.2014 г.) «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» и др. нормативных документов.

Органы власти и хозяйствующие субъекты разрабатывают стратегию экономической безопасности, отвечающую за реализацию их планов согласно этим основополагающим нормативно-правовым актам [5, с. 138].

Как уже было сказано, на безопасность предприятия в современных условиях, влияют внутренние и внешние факторы. Но следует отметить, что именно к ним относятся.



Рис. 1. Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта

К внутренним угрозам предприятия можно отнести:

- Мошенничества и хищения со стороны персонала организации;
- Разглашение коммерческой тайны предприятия;
- Слабая квалификация персонала;
- Неэффективная работа службы экономической безопасности и т. д.

Что касается внешних угроз, то к ним относятся:

- Незаконные действия конкурентов;
- Экономические и политические изменения в стране;
- Уровень инфляции;
- Хищения со стороны лиц, не работающих на данном предприятии;
- Взлом системы информационной системы безопасности предприятия и др.

Как видно, угроз у предприятия множество. Но на каждую угрозу есть свое решение. Нужно всего лишь трансформировать его под свою проблему и вовремя применить решение службой экономической безопасности предприятия.

Персонал управления по защите безопасности обеспечивает экономическую защиту объекта, используя находящиеся в их распоряжении силы и средства [5, с. 140].

Служба экономической безопасности очень важное звено в каждой организации. Зря некоторые руководители считают содержание данного отдела в своем предприятии излишеством.

Но, к счастью, в настоящее время наблюдается положительная тенденция роста создания именно экономических служб безопасности, которые осуществляют контроль и мониторинг безопасности организации. К основным задачам, решаемым службой экономической безопасности можно отнести:

- Прогнозирование возможных угроз экономической безопасности;
- Разработка планов и проектов по устранению имеющихся в наличии проблем;
- Постоянное совершенствование системы экономической безопасности;
- Поддержание устойчивого и безопасного климата внутри организации.

Кроме того, ничто не влияет на конкурентоспособность предприятия так, как осведомленность в возможных негативных изменениях в рыночных процессах и быстрое подстроение под них. Именно за этот мониторинг и подстроение и отвечает служба экономической безопасности, что позволит создать стабильное экономическое развитие хозяйствующего субъекта и повысит его конкурентоспособность.

Цуканов В. Х и Касьяненко В. С. отметили, что «для создания комплексной системы экономической безопасности предприятия рекомендуется разработать Положение по обеспечению безопасности предприятия. Оно утверждается на уровне руководителя или коллегиального

органа управления (Совета директоров) и отвечает на вопросы: «От кого будем защищаться?», «Как будем обеспечивать безопасность?». Положение по безопасности позволяет вести целенаправленную системную работу при установленном уровне финансирования. Кроме того, оно позволит четко определить функциональные обязанности сотрудников службы безопасности, значительно упростить контроль со стороны руководителя предприятия за их деятельностью» [7, с. 129].

Деятельность сотрудников службы безопасности всегда должна развиваться и дополняться, к примеру, в настоящих условиях помимо вышеперечисленного, они должны уметь:

- Производить деловую разведку;
- Дезинформировать конкурентов;
- Создавать систему информационной защиты и др.

Поэтому, к данной специальности должен привлекаться только высококвалифицированный специалист со знаниями во многих областях науки. И здесь так же можно проследить актуальность данной проблемы и связать ее с ростом предоставления обучения по данной специальности в российских ВУЗах.

Главной целью службы экономической безопасности является обеспечение защищенности бизнеса, а также создание условий для его стабильности и роста в конкурентной среде. Но все это невозможно, без определенных методов:

- Прогнозирование;
- Предупреждение и выявление угроз;
- Разработка сценариев развития угроз;
- Разработка мероприятий по устранению выявленных угроз;
- Проведение мероприятий по ликвидации последствий нанесенного ущерба;
- Обеспечение защищенности деятельности организации и сохранности персонала.

Но как соединить воедино все задачи, методы, навыки и т. д., чтобы получить максимум от данной системы? В этом поможет внутренний документ организации, какое-либо положение или устав, где будет показана вся последовательность действий, применения мер и методов сотрудниками службы. Чтобы, если уж и проглядеть проблему, то хотя бы сразу найти решение, а не бегать и судорожно применять все знания и методы разом.

В таком положении должны отражаться:

- Права и обязанности работников;
- Определение используемых методов прогнозирования экономической безопасности;
- Перечень мер по устранению угроз безопасности;
- Перечень, сроки и способы получения отчетной информации от всех подразделений организации;
- Создание и развитие информационных систем;
- Ответственных за контроль деятельности подразделений организации, в том числе за деятельностью филиалов (если таковые имеются);
- Проведение мер по улучшению навыков и качества сотрудников службы экономической безопасности.

В данный устав или положение можно внести многое, все зависит от сферы деятельности предприятия, но вышеперечисленные пункты обязательно должны быть описаны.

Отдельным столбом формирования эффективной системы безопасности на предприятии является сохранность коммерческой тайны. Я не зря решила уделить ей особое внимание. Все потому, что в настоящее время кто владеет информацией — то владеет миром. Известная фраза, высказанная знаменитым английским банкиром и бизнесменом Н. М. Ротшильдем, точно передает всю значимость защиты коммерческой тайны от посягательств извне. Все дело в том, что:

- данная информация приносит пользу для бизнеса;
- владение данной информацией предоставляет преимущество над конкурентами, которые данной информацией не располагают;
- данная информация отражает какой-либо процесс деятельности.

К тайной информации можно отнести научные разработки внутри организации, новые формы и качества производимого товара или услуги, данные об использовании денежных средств предприятия, данные о полученной прибыли и многое другое.

Введение режима коммерческой тайны должно быть строго регламентировано, со всем перечнем признаков, позволяющих отнести имеющуюся информацию к тайне.

К счастью, здесь у руководителей есть помощник, а именно Федеральный Закон «О коммерческой тайне» [1].

Особую значимость следует отнести к перечню лиц, допустимых к владению коммерческой тайной. Это должны быть сотрудники, прошедшие все необходимые проверки и имеющие определенную специальность в организации.

Таким образом, утечка тайной информации может нанести серьезный ущерб предприятию, поэтому необходимо уделить особое внимание к её формированию и корректно отобразить и закрепить критерии отнесения информации к коммерческой тайне.

Для построения эффективной системы экономической безопасности необходимо следить не только за своим предприятием, но и за другими. И здесь на помощь приходит деловая разведка, что является абсолютно легальной деятельностью по сбору информации о конкурентах с целью совершенствования своей организации.

Поэтому не стоит путать данный вид деятельности с незаконным промышленным шпионажем.

В процессе проведения данной разведки определяются как сильные, так и слабые стороны хозяйствующего субъекта, и разрабатываются проекты по повышению конкурентоспособности на рынке товаров, работ или услуг.

Особую роль следует отнести выбору сотрудников в отдел службы безопасности, а именно его начальнику. Необходимо учитывать не только его профессионализм, но и личностные качества. Ведь, по большому счету, он будет владеть всей информацией об организации, в том

числе самой важной информацией, которая может нанести ущерб предприятию, если она попадет «не в те руки». Начальнику службы безопасности известны все слабые стороны субъекта, информация о сотрудниках и руководителе.

Состояние устойчивого развития бизнеса напрямую зависит от персонала. Если их заинтересованность в развитии своей организации максимальна, то возникновение внутренних угроз экономической безопасности сходит на нет. Поэтому необходимо создать благоприятные условия для ведения профессиональной деятельности сотрудников предприятия.

Подводя итог, хотелось бы отметить, что методов и принципов формирования системы экономической безопасности очень много. Мы осветили одни из самых важных аспектов данной системы.

Каждой организации следует подойти к формированию структуры данной системы максимально ответственно. Следует понять всю ее значимость и необходимость, так как предупреждение угроз обойдется гораздо дешевле, чем устранение их последствий.

Литература:

1. Федеральный закон № 390-ФЗ «О безопасности» (с последними изменениями от 05.10.2015 г.).
2. Федеральный закон от № 98-ФЗ «О коммерческой тайне» (с последними изменениями от 12.03.2014 г.).
3. Указ Президента РФ от 12.05.2009 № 537 (ред. от 01.07.2014 г.) «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года».
4. Гапоненко, В. Ф., Беспалько А. Л., Власков А. С. Экономическая безопасность предприятий. Подходы и принципы/М. Ось — 89, 2007, с. 15.
5. Ермишина, О. Ф., Иванчук А. В. Основные подходы к организации системы экономической безопасности ГБУ ВПО (вуза)/Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы VI Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2015 г.). — СПб.: Свое издательство, 2015. — с. 137–142.
6. Иволга, А. Б. Экономическая безопасность и ее составляющие как основа жизнедеятельности корпорации/М. Молодой ученый, 2012, с 113–116.
7. Цуканов, В. Х., Касьяненко Н. С. Необходимость создания и функции службы экономической безопасности предприятия/Челябинск, Экономика № 19, 2009, с. 129–133.\

Проблемы обеспечения экономической безопасности государства

Жумабеков Бибарыс Елтаевич, магистрант;

Абдимомынова Алма Шакирбековна, кандидат экономических наук, доцент
Кызылординский государственный университет имени Коркыт Ата (Казахстан)

Глобализация экономики ставит все страны в зависимость от мировых рынков товаров, услуг, труда и капиталов, вызывает международную интеграцию и конкуренцию национальных экономических систем. Страны, не способные обеспечить себя конкурентными преимуществами на мировом рынке, вытесняются на его периферию и становятся объектами колониальной эксплуатации их населения и природных ресурсов.

А учитывая современные условия и проблемы развития бизнеса без четко слаженной системы безопасности можно и вовсе потерять свою организацию. Поэтому, не стоит относиться к формированию данной системы, как к чему-то лишнему или даже необоснованно затратному.

Безусловно, если во главе данной службы стоит человек низко квалифицированный по данному вопросу, то смысла от такой системы не будет. Поэтому хотелось бы порекомендовать, более ответственно относиться к выбору сотрудников службы безопасности, что позволит максимизировать эффективность системы экономической деятельности предприятия.

Тем более, как было установлено, что существует тесная связь между сотрудниками организации и безопасностью хозяйствующего субъекта.

Следует помнить о документально-оформленном режиме экономической безопасности, который позволяет вовремя найти ответы на все вопросы, и применить соответствующие меры, предназначенные для предупреждения угроз.

В связи с этим, минимизация рисков, связанных с дальнейшей интеграцией экономики Казахстана в мировую экономику и обеспечение экономической безопасности страны является одной из главных задач правительства республики. Такая безопасность подразумевает обеспечение внутреннего рынка товарами и услугами отечественного производства, оптимизацию импорта на базе разумного и избирательного (а не обвального) протекцио-

низма и такой же оптимизации размещения поступающих иностранных инвестиций; нахождение ниши на мировом рынке в сфере высоких технологий. От успехов или неуспехов решения данных задач зависят темпы и характер развития нашего государства.

В нашей стране экономическая безопасность является одной из составных частей национальной безопасности и согласно пункту 1 статьи 22 Закона Республики Казахстан от 09.01.2012 г. «О национальной безопасности Республики Казахстан» включает:

1) финансовую безопасность, т.е. состояние защищенности финансовой системы от реальных и потенциальных угроз;

2) продовольственную безопасность, т.е. состояние защищенности экономики, в том числе агропромышленного комплекса, при котором государство способно обеспечить физическую и экономическую доступность населению качественных и безопасных продовольственных товаров, достаточных для удовлетворения физиологических норм потребления и демографического роста;

3) энергетическую безопасность, т.е. состояние защищенности топливно-энергетического, нефтегазового и атомно-энергетического комплексов экономики от реальных и потенциальных угроз;

4) транспортную безопасность, т.е. состояние защищенности транспортной отрасли экономики от реальных и потенциальных угроз, обеспечение удовлетворения потребностей экономики и населения в перевозках различными видами транспорта и связанных с ними услугами, формирование и развитие транспортной инфраструктуры [1].

Существуют различные подходы к классификации угроз экономической безопасности страны.

М. Нигматулина считает, что «в основе национальной безопасности страны вообще и экономической безопасности, в частности, должны лежать государственные интересы, их приоритет над национальными, частными и прочими интересами. Эти интересы в сфере экономики выражаются в ее способности к самосохранению и устойчивому саморазвитию, стабильности финансово-банковской системы, экономической независимости от международных финансовых организаций и стран-доноров, оптимальной отраслевой структуры производства, базирующейся на обрабатывающей промышленности, новых технологиях, инновациях и др». [2].

Р. Жулманов выделяет три группы источников угроз национальным экономическим интересам:

1. *Региональные*, в состав которых входит весь спектр региональных противоречий, имеющих высокую антагонистическую разрешимость. Типичными примерами региональных угроз экономической безопасности являются:

— местный сепаратизм, закамуфлированный под идеологию свободных экономических зон;

— миграция национальной и иных валют по территории республики, вымывающая товарные запасы об-

ластей и способствующая высоким и неравномерным темпам инфляции;

— приграничные проблемы (таможенные правила и пошлины, контрабанда, льготы и приоритеты приграничной торговли и др.);

— высокая социальная дифференциация областей.

2. *Отраслевые* — выделение правительством республики группы стратегических товаров, производимых в Казахстане и экспортируемых за его пределы. Задача планирующих органов — углубить и проследить дальнейшую дифференциацию ассортимента отечественной продукции, способной стать ключевым звеном в мировых научно-технических тенденциях, ответственных за мировое лидерство.

3. *Внутренние и внешние*. Внешние интересы не всегда сопрягаются с национальными интересами республики. Нахождение точек соприкосновения и адаптация внешней экономической экспансии к целям и задачам внутренних реформ является одним из основных направлений деятельности по обеспечению национальной экономической безопасности. Внутренний рынок, претерпевающий коренную трансформацию, также является источником угроз национальной безопасности Казахстана.

4. *Естественные и искусственные* — объективные и субъективные

Также подразделяет угрозы экономической безопасности Казахстана на внутренние и внешние. К внешним угрозам экономической безопасности страны он относит:

1. Возможность блокирования республики со стороны других государств («газовая», «энергетическая», «рельсовая», «таможенная войны»).

2. Ввоз из-за рубежа фальшивой иностранной валюты (доллары, евро) и незаконный вывоз валюты за пределы страны.

3. Импорт инфляции из соседних государств.

4. Высокий уровень внешнего экономического долга.

5. Завоевание иностранными инвесторами стратегических отраслей казахстанской экономики.

6. Сырьевая направленность казахстанского экспорта и большая зависимость экономики страны от мировой конъюнктуры [3].

Под внутренними угрозами экономической безопасности государства обычно понимают неспособность страны к самосохранению и саморазвитию, слабость инновационного фактора, неэффективность системы государственного регулирования экономики, неумение устанавливать оптимальный баланс интересов для разрешения социальных противоречий и конфликтов.

Перечень внутренних угроз включает:

1. Низкую конкурентоспособность ряда отраслей на внутреннем и внешнем рынках.

2. Разрушение научно-технического потенциала страны.

3. Низкий уровень сбережений населения и слабая инвестиционная активность.

4. Гипертрофированную поляризацию населения по уровню доходов.

5. Высокий уровень безработицы и бедности населения.

6. Ухудшение состояния депрессивных и проблемных территорий.

7. Высокий уровень распространения теневого бизнеса и организованной экономической преступности.

На наш взгляд, основными узлами напряженности в современной модели воспроизводства, создающими угрозу экономической безопасности Казахстана, являются:

1. Системный дисбаланс между производством и потреблением товаров, который компенсируется за счет потребительского импорта.

2. Низкая загрузка производственного и кадрового потенциала.

3. Распад экономики на два сектора — экспортно-ориентированный и локальный.

4. Потребность в финансовом перераспределении добавленной стоимости для поддержки отраслей обрабатывающей промышленности.

5. Падение уровня жизни населения, резкая дифференциация доходов, сокращение потребления качественных продуктов питания до критического с медицинской точки зрения уровня.

Наиболее вероятными угрозами экономической безопасности региона, на локализацию которых должна быть направлена деятельность местных исполнительных органов, являются:

1. Деформированность структуры экономики, обусловленная такими факторами, как:

— энергетическая зависимость от других регионов республики;

— усиление топливно-сырьевой направленности экономики;

— низкая конкурентоспособность продукции большинства местных предприятий;

— свертывание производства обрабатывающей промышленности, прежде всего в машиностроении и пищевой промышленности;

— насыщение внутреннего рынка региона по многим видам товаров народного потребления дешевой, некачественной продукцией производства Китая, Турции и др. стран;

— недостаточное развитие малого бизнеса;

— малый объем инвестиций.

2. Увеличение имущественной дифференциации населения и повышение уровня бедности, что ведет к нарушению социального мира и общественного согласия [4].

Мировая практика свидетельствует о том, что в транзитный период государство имеет высокую степень коррупционного риска. Казахстан как страна с обширными природными ресурсами и относительно коротким сроком независимости подвержен различным проявлениям коррупции. Это обусловлено следующими группами факторов:

1. Политические факторы: закрытая политическая система; дисбаланс между ветвями власти; неразвитость институтов гражданского общества; отсутствие у политической оппозиции возможностей и механизмов влияния на власть.

2. Административные факторы: высокий уровень закрытости в работе государственных ведомств; чрезмерная бюрократизация системы государственной власти и управления; большое количество запретительных норм и возможность для государственных служащих влиять на деятельность предприятий и граждан; громоздкая система отчетности; неэффективная кадровая политика, возможность продвижения по службе вне зависимости от действительных результатов работы государственных служащих; коммерциализация системы государственной власти и управления (сращивание власти и бизнеса); отступление должностных лиц государственных органов от установленных правил; неэффективность механизмов внутреннего контроля в системе государственной власти и управления.

3. Правовые факторы: правовой нигилизм в общественном сознании; нарушение прав и свобод граждан; несовершенство законодательства; отсутствие прозрачности в системе законотворчества; чрезмерное нормотворчество государственных органов; отсутствие законодательного регулирования лоббистской деятельности.

4. Социальные факторы: бедность основной массы населения; снижение уровня образования населения; неспособность государства обеспечить достойное существование государственных служащих, в результате чего снижается их мотивация на эффективную работу.

5. Экономические факторы: неравенство экономических возможностей; отсутствие прозрачности бюджетной и финансово-кредитной систем; нарушения в сфере приватизации собственности; неэффективная налоговая и таможенная система; отсутствие действенной системы контроля над процессом предоставления льгот в различных сферах деятельности.

6. Социально-культурные факторы: ухудшение морально-нравственных устоев социума; правовой нигилизм на всех уровнях общественной жизни; ухудшение качества образования; сохранение патриархально-традиционной политической культуры общества; проявления трайбализма; длительная традиция мздоимства, ставшая частью культурного фона; недостаточная информированность и организованность граждан; общественная пассивность в отношении своеволия государственных служащих.

7. Внешние факторы: геополитическое положение, нахождение Казахстана в окружении государств, для которых характерны патриархально-традиционные отношения, что приводит к отсутствию у него активных внешних стимулов к общественно-политической модернизации; проникновение в национальную экономику и усиление позиций иностранного капитала.

Масштабное распространение коррупции является серьезной угрозой национальным интересам Казахстана,

ставит под сомнения успех осуществляемых в республике социально-экономических преобразований. Коррупция в нашей стране, как и во всем мире, неразрывно связана с организованной преступностью, международным терроризмом. Она служит мощным рычагом влияния на экономическую политику руководства страны и институты гражданского общества.

Высокий уровень криминализации экономики был бы не возможен без коррупционной поддержки теневой экономики, незаконной манипуляции с финансовыми активами и собственностью.

Существует множество форм (проявлений) коррупции: взяточничество; фаворитизм; nepотизм (кумовство); протекционизм; лоббизм; незаконное распределение и перераспределение общественных ресурсов и фондов; незаконное присвоение общественных ресурсов в личных целях; незаконная приватизация; незаконная поддержка и финансирование политических структур (партий и др.); вымогательство; предоставление льготных кредитов, заказов; «блат» (использование личных контактов для получения доступа к общественным ресурсам — товарам, услугам, источникам доходов, привилегиям; оказание различных услуг родственникам, друзьям, знакомым).

Индекс слабости государств Fragile States Index с 2005 составляют два ведущих американских политологических института, общественная организация Американский фонд мира (The Fund for Peace) и влиятельный американский журнал Foreign Policy. Индекс, по мнению исследователей, отражает способность (и неспособность) властей контролировать целостность своей территории, а также демографическую, политическую и экономическую си-

туацию в стране (по 10-балльной шкале, где наихудший балл — 10, наилучший — 0).

В 2015 г. по уровню коррупции Казахстан занимал 110 место из 178 стран. Так худшее положение у Казахстана с субиндексом «Легитимность власти», который учитывает такие показатели, как уровень коррупции и репрезентативности во власти, эффективность правительства, политическое участие населения в управлении, теневая экономика, протестные настроения. Казахстан набрал по нему целых 8 баллов — на уровне ряда арабских и африканских стран, чуть меньше, чем у России и Белоруссии. Низкие показатели также по таким субиндексам, как рассмотрение жалоб (сюда входит, например, уровень соблюдения религиозных прав и прав меньшинств, а также уровень насилия в стране) — 7 баллов, расколотость элит (7,6), правосудие (7,5) [5].

Рост уровня коррупции представляет угрозу национальной экономической безопасности, так как может привести к замедлению социально-экономических реформ, усилению процессов, приводящих к увеличению концентрации власти и экономических ресурсов, увеличению дифференциации общества, формированию перманентного источника нарастания социальной напряженности и протестных настроений.

На сегодняшний день в страна реализует следующую систему мер, способствующих сокращению теневого сектора экономики: амнистия теневых капиталов; усиление контроля над экономическими показателями предпринимательства; активизация мероприятий по борьбе с коррупцией в органах государственной власти; стратегия борьбы с коррупцией.

Литература:

1. Закон Республики Казахстан от 09.01.2012. № 527-IV ЗРК «О национальной безопасности Республики Казахстан».
2. Нигматулина, М. Приоритеты экономической безопасности в глобально-региональном контексте. Транзитная экономика. 2004. № 5. с. 89–95..
3. Жуламанов, Р. Национальные интересы и экономическая безопасность. Мысль. 1994. № 9. с. 51–54.
4. Абдимомынова, А.Ш., Адильбекова Г.М. Региональные аспекты обеспечения продовольственной безопасности. Материалы международной научно-практической конференции «Россия и Казахстан: опыт научно-экономического сотрудничества, перспективы интеграции». г. Ставрополь, 19 декабря 2014 года. с. 10–15.
5. Основные риски Казахстана — коррупция и слабость правосудия. http://forbes.kz/stats/hrupkost_byitiya_1

Современное состояние импортозамещения в России

Захарченко Елена Александровна, аспирант
Майкопский государственный технологический университет

Принятые санкции ряда западных стран в отношении России обусловили необходимость принятия ответных меры. Сложившаяся геополитическая обстановка требует выработки новых подходов к решению вопросов

импортозамещения и в значительной степени повышает необходимость исследования социально-экономических последствий этих мер. Данная ситуация имеет и положительные и отрицательные стороны, так как позволяет,

с одной стороны, проявить свои возможности отечественным производителям, а, с другой стороны, подобная экономическая блокада чревата серьезными последствиями.

В экономике любого государства особое значение имеет обеспечение продовольственной безопасности. Вступление России во ВТО повлекло за собой вытеснение с внутреннего рынка продукции отечественного производителя. Это обусловило увеличение импорта сельскохозяйственной и продовольственной продукции. В контексте экономической теории, импортозамещение — процесс продвижения на внутренний рынок продукции отечественного производителя путем прекращения импортных поставок. Процесс импортозамещения это своего рода вид экономической стратегии государства, нацеленной на защиту интересов внутреннего производителя через сокращение доли импорта и за счет продвижения на внутренний рынок отечественной продукции [1].

После кризиса международных отношений из-за событий, связанных с Украиной в начале 2014 года, 42 страны мира проводят эскалацию политических, экономических, институциональных и персональных санкций против России. В ответ на подобные меры принято решение о вводе эмбарго на импортные продукты, предположительно до 1 августа 2016 года. В этой связи были запрещены поставки: молока и молочной продукции; сыров и творога; колбас и аналогичных продуктов из мяса; рыбы и ракообразных моллюсков; а также овощей; корнеплодов и фруктов из США, Евросоюза, Канады, Австралии и Норвегии. Это послужило причиной роста цен на указанные продукты. Очевидно, что в большей степени, введенные санкции отзовутся на благосостоянии наименее обеспеченной части населения с учетом того, что большая доля их дохода идет на продовольствие.

В связи с этим, актуализировалась проблема разработки действенной национальной программы импортозамещения, которая предусматривала бы финансовое обеспечение процесса импортозамещения только по тем направлениям, в которых отечественные производители могут реализовать возможности по выпуску конкурентоспособной продукции. В рамках разработки программы импортозамещения определены наиболее перспективные с точки зрения государственной позиции такие отрасли как: как станкостроение (доля импорта более 90 %); тяжелое машиностроение (60–80 %); легкая промышленность (70–90 %); электронная промышленность (80–90 %); машиностроение для пищевой промышленности (60–80 %) [2].

В основу программы импортозамещения положена приоритетная государственная поддержка инвестиционных проектов, направленных на импортозамещение, что является современным инструментом стимулирования развития отечественного АПК в рамках Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы. Распоряжением Мин-

сельхоза России от 27 марта 2015 года № 24 утвержден перечень инвестиционных проектов, реализация которых способствует импортозамещению по приоритетным мероприятиям государственной программы. В перечень вошли 464 проекта, в том числе: 49 проектов по строительству и модернизации овощехранилищ, 4 — по переработке плодов и ягод, 166 — по молочному скотоводству и переработке молочной продукции, 79 — по свиноводству, 65 — по птицеводству, 53 по мясному скотоводству. На заседании правительственной комиссии по импортозамещению отмечено, что эмбарго на поставки продовольствия открывает дополнительные возможности для развития отечественного сельскохозяйственного производства [2].

На российском молочном рынке импорт составляет 8–9 млн. тонн в год. Для решения этой проблемы за 5 лет (т.е. получения 8 млн. тонн дополнительной продукции) необходимо увеличить поголовье фуражных коров до 1 млн. Практически половина молока в стране производится в ЛПХ.

Импорт фруктов и плодов составляет около 3 млн. тонн, а это и серьезные средства, уходящие из страны. По некоторым оценкам, при увеличении субсидирования отрасли от 3-до 5 млрд. ежегодно, возможно получение в течение 5 лет 65 тысяч фруктовых насаждений. Овощей в страну ввозится на сумму 2–3 млрд. ежегодно. В случае дополнительного инвестирования в эту программу средств из государственного бюджета (около 3 млрд. р.) можно за 5 лет создать производственные теплицы, комплексы на площади порядка 1, 5 тысяч га, а значит полностью заменить объем импортируемой продукции в данной отрасли.

Тенденция сокращения поголовья крупного рогатого скота способствует увеличению уровня дефицита и импорта говядины. Уровень самообеспеченности мясом говядины отечественного производства в 2013 году составил 71% (при пороговом значении продовольственной безопасности не менее 85%) [2]. Общий объем импортных поставок мяса КРС в убойном весе в 2013 году составил 736 тыс. тонн.

Если сектор производства мяса птицы демонстрируют ежегодно положительную динамику, то производство говядины ежегодно ухудшает свои показатели. В настоящее время реализуется государственная целевая программа развития сельского хозяйства, в которой особая роль отведена именно мясному животноводству. Необходимо учитывать, что окупаемость проектов в данном секторе самая длительная, программа рассчитана на 2013–2020 гг., так что ждать кардинальных и резких изменений не следует [2]. Следует заметить, что в связи с санкциями произошла переориентация импортных закупок. Ведущими странами-поставщиками говядины в Россию являются: Бразилия — 53%, или 313 тыс. тонн по итогам 2014 года; Парагвай — 24% или 143 тыс. тонн; Беларусь 142 тыс. тонн. [2] Санкции против России дают возможность отечественному производителю продвинуть свою продукцию. Вместе с тем, отечественные сельхозтовары в значительной степени уступают по качеству и внешнему виду импортным. [3]

В отличие от США и ЕС уровень продовольственной безопасности в России находится на очень низком уровне. Это следствие того, что в 90-е годы таможенные пошлины на импорт продовольственных товаров были снижены до рекордно низкого уровня, что естественно вызвало рост импортных поставок из Египта, Финляндии, Польши и Китая.

Серьёзно обостряют проблему импортозамещения низкие темпы технологической модернизации сельского хозяйства. В современных условиях темпы обновления сельскохозяйственной техники составляют: тракторов — 3%; зерноуборочных комбайнов — менее 5%. Доля импортных тракторов в общем их количестве превышает 65%, а зерноуборочных комбайнов — 23%. Очевидно, что в этих условиях невозможно быстро увеличить производство сельскохозяйственной продукции [2].

Последствия санкций таковы, что они неминуемо разрушают привычные логистические цепочки — пути продвижения в Россию продукции, попавшей под запрет. Можно, конечно, сказать, что это самое незначительное из числа следствий от введения санкций, есть риск увеличения уровня безработицы для обслуживающего персонала путей продвижения санкционной продукции и возникновения сложной финансовой ситуации для малого бизнеса.

Современные процессы общественной глобализации предполагают расширение кооперации и интеграции всех уровней и видов общественного производства. Однако, при этом существует опасность повышения рисков в сферах экономической и оборонной безопасности, открытости новых технологий, потребительской (продовольственной и товарной) зависимости, то есть повышения риска потери устойчивости социально-экономической системы. В связи с изложенным, импортозамещение следует рассматривать, прежде всего, как процесс минимизации указанных рисков. Очевидно, что основные стратегические задачи для социально-экономических систем разные для каждого иерархического уровня.

Для макроэкономического уровня эти задачи связаны не только с формированием системы приоритетов и стимулов для переориентации национального воспроизводственного комплекса на производство импортозамещающей продукции, но и с разработкой институциональной основы инициации и запуска процессов импортозамещения. Так, федеральная программа импортозамещения предусматривает реализацию этого процесса в направлениях диверсификации импорта и экспорта и формирования новых мощностей по выпуску конкурентоспособной на внутренних и внешних рынках продукции.

Переход на программный метод управления стратегией импортозамещения, в основу которого положена система программ и проектов, имеет целью совершенствование действующей системы управления инновационной экономикой. Программы являются основой проводимой государством бюджетной политики, ориентированной на реализацию важнейших задач развития инновационной активности отраслей экономики региона в сфере импор-

тозамещения. По степени важности в соответствии с присвоенным статусом выделяют программы федеральные, президентские, региональные, отраслевые, объектные, целевые программы и проекты. Региональным и отраслевым программам, в зависимости от важности задач, может присваиваться статус федеральных. Федеральные целевые программы (ФЦП) — важнейшее средство реализации структурной политики государства, активного воздействия на экономические процессы для достижения целей импортозамещения.

Методология управления целевыми комплексными программами, включая их инвестиционную часть, для условий импортозамещения, отработана достаточно слабо. Важным направлением ее совершенствования является использование и развитие опыта, накопленного в процессе работы с методами управления инвестиционными проектами программы импортозамещения. С этой точки зрения программы могут рассматриваться как совокупность проектов, образующих единый мультипроект.

Таким образом, программно-проектный подход как инструмент реализации подходов, методов формирования и функционирования инновационной системы управления импортозамещением в регионе позволяет выбрать целесообразные и наиболее эффективные направления стратегии импортозамещения. Для этого необходимы концепции и инновационные программы импортозамещения, их прогнозные оценки, как на ближнюю, так и среднесрочную перспективу.

Прогнозированию инновационного развития экономики региона с учетом импортозамещения должен предшествовать анализ состояния в разрезе отраслей и подотраслей. Особого изучения требуют региональные аспекты формирования научно-технического потенциала. На этой основе и должны определяться приоритеты управления процессами импортозамещения инновационной деятельности в социально-экономическом комплексе региона.

Опыт успешно развивающихся стран (Германия, США, Великобритания, Япония и др.) доказывает, что проектное управление, как специальная управленческая технология, является действенным средством решения названных проблем в условиях неопределенности, в условиях увеличивающейся сложности социально-экономических систем разного уровня, дефицита ресурсов, увеличения количества субъектов хозяйствования, изменения требований и вызовов внешней среды.

В настоящее время социально-экономические программы являются основным инструментом решения задачи реализации стратегии импортозамещения в регионах России. Указанные программы представляют собой по существу комплексы программно-проектных мероприятий, увязанных по срокам реализации, ресурсам, исполнителям, то есть систему социально-экономических проектов, в реализации которых заинтересованы не только конкретные субъекты хозяйствования, но и система управления регионом, местные сообщества, все население региона.

Литература:

1. Суханова, И. Ф., Лявина М. Ю. Импортозамещение, как фактор роста региональной экономики // Вестн. Волг. гос. ун-та. Сер. 3, 2014. № 5 (28).
2. <http://government.ru/news/>
3. Блудова, С. Н. Преимущества импортозамещения. // Цит. по изд.: Материалы XXXII научно-технической конференции по результатам работы профессорско-преподавательского состава, аспирантов и студентов СевКавГТУ за 2002 год. Ставрополь, СевКавГТУ, 2003.

Формирование финансового результата на примере коммерческих предприятий и его влияние на сотрудников организации

Карабанова Мария Александровна, студент;

Шлепакова Кристина Витальевна, студент

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса, филиал в г. Находке

В связи с тем, что в настоящее время развиваются многочисленные рыночные экономические отношения, конкуренция становится неотъемлемым компонентом таких отношений. Фирма, которая желает выйти на рынок товаров и услуг, должна понимать, что на пути к достижению данной цели, будут стоять различные барьеры. Одной из таких преград выхода на рынок, будет являться конкуренция со стороны других участников экономических отношений, которые уже находятся на данном рынке и успешно функционируют. Следовательно, предприятие должно вести свою деятельность на должном уровне, чтобы получать прибыль и находится на высоте.

Прибыль является положительным финансовым результатом, который характеризует деятельность предприятия. Только за счет прибыли может осуществляться дальнейшее финансирование деятельности предприятия: по научно — техническому, экономическому, финансовому развитию предприятия, оплате труда персонала. Именно поэтому, в получении прибыли должны быть заинтересованы все работники конкретного предприятия, а не только руководитель. Это будет зависеть от благоприятного общения в коллективе между всеми структурами предприятия, от квалификации сотрудников и их заинтересованности получать хороший заработок и дальнейшее продвижение по карьерной лестнице. Благоприятную обстановку в коллективе, несомненно, должен создавать непосредственно руководитель организации. Он должен прислушиваться к мнению своих сотрудников, уметь поощрять их различными способами: будь то денежное вознаграждение, повышение в должности или же объявление благодарности. Сотрудники же, в свою очередь, не должны препятствовать деятельности данной организации.

Несомненно, тема, связанная с финансовыми результатами, является актуальной. Получение прибыли предприятием от своей деятельности является основной его целью. Именно к этому стремится любое предприятие на рынке товаров и услуг.

Так как финансовый результат бывает двух видов — прибыль и убыток, — нужно дать определения двум этим экономическим понятиям. Прибыль — это конечный финансовый результат деятельности предприятия, характеризующий абсолютную эффективность его работы. Убыток же — это конечный финансовый результат деятельности предприятия, который характеризует неэффективность деятельности данного предприятия.

К основным факторам, влияющим на размер прибыли можно отнести: увеличение объемов производства, снижение себестоимости, внедрение инноваций и новых технологий, повышение производительности труда. Важным для предприятия является и то, что нужно грамотно планировать и спрогнозировать финансовый результат. Это связано с тем, что руководитель предприятия несет полную экономическую ответственность перед работниками, банком, акционерами и кредиторами. На основе данных финансового результата принимаются различные управленческие решения, способствующие дальнейшему развитию предприятия.

Увеличение прибыли создает некую финансовую основу для осуществления производства и воспроизводства предприятия и удовлетворения материальных и социальных потребностей работников предприятия, руководителей и учредителей.

В получении прибыли заинтересованы не только руководители и их работники, но также и государство в целом. Именно за счет прибыли осуществляется расчет обязательств перед бюджетом государства. Она является основным экономическим показателем, за счет которого происходят отчисления в бюджет, и происходит формирование основной части финансовых ресурсов государства, региональных и местных органов власти. За счет отчислений от прибыли в бюджет, и их увеличение зависят темпы экономического развития страны, а от них, в свою очередь, и повышение жизненного уровня населения.

Можно сделать вывод, что главное предназначение прибыли — отражение эффективности производственной деятельности предприятия. Следовательно, все предприятия, независимо от того, к какой сфере деятельности они принадлежат, стремятся извлекать как можно больше прибыли и избегать убытков.

Если предприятие получило за какой-либо период убыток, это еще не значит, что оно работает убыточно и неэффективно в целом. Нужно разобраться, какие факторы повлекли за собой убыток, и найти пути решения этой проблемы.

Формирование финансового результата является конечной и неотъемлемой частью деятельности предприятия. Для того, чтобы сформировать финансовый результат, нужно знать, какие счета бухгалтерского учета должны быть использованы.

План счетов бухгалтерского учета — система регистрации и группировки фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете. Данный документ содержит счета бухгалтерского учета для отражения хозяйственных операций.

Счета бухгалтерского учета — основные единицы хранения информации, способ отражения и группировки имущества организации и источников их формирования. Для каждого отдельного имущества и источника формирования открывается свой отдельный счет, который имеет определенный номер. Он может быть детализирован на субсчета для более полной его конкретизации.

Финансовый результат предприятия складывается из следующих составляющих:

- финансовый результат от обычных видов деятельности;
- финансовый результат от прочих видов деятельности;
- начисленный налог прибыль.

Обычный вид деятельности — такой вид деятельности организации, который указан в учетной политике и который не противоречит законодательству.

Финансовый результат от обычных видов деятельности формируется на счете 90 «Продажи». Данный счет является активно — пассивным. По дебету этого счета отражается себестоимость проданной продукции и все расходы с ней связанные, а по кредиту — выручка, полученная от продажи данной продукции.

Прочий вид деятельности — вид деятельности, который не является основным для данной организации и не противоречит законодательству страны.

Финансовый результат от прочих видов деятельности формируется на счете 91 «Прочие доходы и расходы».

Данный счет — активно — пассивный. По дебету отражаются все расходы, связанные с прочей деятельностью, а по кредиту формируются все поступления от прочей деятельности.

Налог на прибыль — та сумма организации, которая уплачивается в бюджет с прибыли. Базовой ставкой налога на прибыль является 20%.

Все доходы и расходы, сформированные на счета 90 и 91 за определенный промежуток времени, списываются на счет 99 «Прибыли и убытки». Данный счет является активно-пассивным.

Формирование финансовых результатов можно представить следующими записями:

- Д90 К99 Получена прибыль от основных видов деятельности
- Д99 К90 Получен убыток от основных видов деятельности
- Д91 К99 Получена сумма прибыли от прочих видов деятельности
- Д99 К91 Отражена сумма убытка от прочих видов деятельности

В конце календарного года предприятие должно провести реформацию баланса. Реформация баланса — закрытие счета 99 на счет 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)». Данную операцию можно провести следующей записью:

- Д99 К84 Проведена реформация баланса и отражена нераспределенная прибыль
- Д84 К99 Проведена реформация баланса и отражен непокрытый убыток предприятия.

Предприятие, получая прибыль, должно пройти все стадии определения прибыли. Только после этого можно уже точно сказать работает ли предприятие прибыльно или убыточно. Все стадии можно охарактеризовать следующим образом:

Валовая прибыль — эта разница между выручкой предприятия и себестоимостью продукции.

Прибыль от продаж — разница между валовой прибылью и суммой коммерческих и управленческих расходов. Если у предприятия нет коммерческих и управленческих расходов, то прибыль от продаж может быть равна валовой прибыли.

Прибыль до налогообложения может рассчитать как: прибыль от продаж + прочие доходы — прочие расходы.

И наконец, чистая прибыль — разница между прибылью до налогообложения и налога на прибыль.

Несомненно, предприятие стремится получить как можно больше чистой прибыли. Это и является основной и главной целью любого предприятия.

Этапы становления казахстанской инновационной системы

Карибаева Динара Ерлановна, магистрант;
Бекхожаева Айгуль Кожаметовна, кандидат экономических наук, доцент;
Абдимомынова Алма Шакирбековна, кандидат экономических наук, доцент
Кызылординский государственный университет имени Коркыт Ата (Казахстан)

В эпоху глобальных инновационных прорывов важность для Казахстана развития собственной НИС и формирования наукоемкой экономики ни у кого не вызывает сомнения.

Факторами, определившими содержание НИС Казахстана и обусловившими её главную проблему: относительно высокий уровень академических научных исследований и разрыв между имеющимися научно-техническими разработками и потребностями экономики Казахстана, стали:

1) исторически обусловленная преемственность экономики Казахстана специализации хозяйства и уровню технологического развития отраслей, вложившегося в период плановой экономики;

2) наличие относительно высокого уровня научно-технического потенциала, сформировано во времена плановой социалистической системы, отличающейся значительными расходами на научные исследования и высоким уровнем разработки фундаментальных направлений, но слабо выраженной коммерческой привязанностью решаемых проблем необходимым рынку инновациям.

Процесс перехода экономики Казахстана на инновационный путь развития протекал в несколько этапов и на каждом этапе правительством принимались нормативно-правовые акты, основным предназначением которых было формирование механизмов повышения инновационной активности экономических субъектов.

Первый этап. С обретением независимости в 1991 году, начался переход экономики РК от административно-командной системы отношений к рыночной, в основе которой лежат частная собственность и конкуренция. Наиболее важным правовым актом, который закрепил переход к приоритету частного предпринимательства, стал Закон РК «О защите и поддержке частного предпринимательства». В 1997 году была принята Стратегия развития «Казахстан — 2030», которая положила начало масштабным социальным и экономическим преобразованиям в стране, направленным на достижение долгосрочных целей по приоритетным направлениям развития, повышение конкурентоспособности отечественной экономики, благосостояния общества. В том же году принят закон «О государственной поддержке малого предпринимательства», в котором обозначены такие понятия как: инновационная деятельность, инфраструктура малого предпринимательства, венчурные фирмы.

Второй этап. Для создания благоприятных условий развитию инновационной деятельности руководством страны был принят ряд законов и нормативных актов, которые

обеспечили правовую поддержку развитию инновационной деятельности в РК: «О науке», «О государственной поддержке малого предпринимательства», «Патентный закон РК», «Об авторском праве и смежных правах», «Об инновационной деятельности» и другие.

Закон «Об инновационной деятельности» (2002 г.) определил основные принципы, формы и направления реализации государственной инновационной политики. В 2006 году он утратил силу в связи с принятием Закона РК «О государственной поддержке инновационной деятельности». В рамках данного закона были закреплены такие важные для развития инновационной системы понятия, как «инновационная инфраструктура», «технологический парк (технопарк)», «инновационный проект», «инновационный грант». Инновационные гранты предоставлялись для таких целей, как выполнение опытно-конструкторских работ, прикладных исследований, подготовки ТЭО инновационного проекта, приобретение инновационных технологий, а также патентования изобретений в зарубежных странах и международных патентных ведомствах. Условием получения гранта на выполнение опытно-конструкторских работ и проведения прикладных исследований является внедрение в течение трех лет результатов на предприятиях республики.

В 2003 году была разработана и принята «Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003—2015 годы». Начался новый этап в экономическом развитии Казахстана: переход от экономики, базирующейся на эксплуатации природных ресурсов, к индустриально-инновационной экономике, основанной на знаниях [1].

Принятие Стратегии способствовало формированию новых субъектов инновационной системы. Так, правительством был создан ряд институтов развития: Национальный инновационный фонд, Казахстанский инвестиционный фонд, Банк Развития Казахстана, Корпорация по страхованию экспорта, Центр маркетингово-аналитических исследований, Центр инжиниринга и трансферта технологий, а также Фонд науки. Посредством институтов развития государство принимает участие в проектах, направленных на создание цепочек производств, выпускающих конкурентоспособную продукцию с высокой добавленной стоимостью.

В 2005 году в целях модернизации экономики в стране была принята «Программа по формированию и развитию национальной инновационной системы Республики Казахстан на 2005—2015 годы» (ПФРНИС), которая явилась основополагающим документом по формированию

Таблица 1. Этапы формирования и развития НИС Казахстана согласно программе ПФРНИС

Этап	Период	Характеристика
1	2005–2007 гг.	Формирование инновационной системы с активным участием государства: развитие научно-технического потенциала, определение приоритетов научно-технологического развития; развитие инновационного предпринимательства, создание и развитие основных элементов инновационной инфраструктуры, реализация крупных капиталоемких инновационных проектов в ведущих отраслях; развитие финансовой инфраструктуры, обеспечивающей финансирование НИОКР, создание отечественных венчурных фондов и инвестирование в передовые зарубежные венчурные фонды.
2	2008–2010 гг.	Совершенствование механизмов взаимодействия и функционирования элементов НИС: усиление взаимодействия между сформированными элементами НИС; активное развитие механизма венчурного инвестирования посредством создания венчурных фондов с зарубежными инвесторами; развитие государственно-частного партнерства в финансировании НИОКР и инновационных проектов; развитие кластерной кооперации вокруг проектов, сформированных на предыдущем этапе; участие субъектов инновационной системы в совместных проектах с крупными международными компаниями.
3	2011–2013 гг.	Устойчивое развитие инновационной системы, создание региональных венчурных фондов с долевым участием каждого региона, сокращение доли государственных расходов, рост частных инвестиций, использование преимущественно косвенных инструментов стимулирования инновационной деятельности; активизация научных исследований в ВУЗах и НИИ, модернизация технико-технологической базы производства, активизация региональных технопарков в роли координаторов науки и бизнеса.
4	2014–2015 гг.	Эффективное взаимодействие государства, частного бизнеса и исследователей в рамках «тройной спирали», увеличение числа инновационных разработок, внедрение отечественных инновационных продуктов и технологий в промышленное производство, «выход» государства из инновационных проектов, венчурных фондов и повышение международных рейтингов Казахстана по фактору «Инновации».
Примечание — Составлено по источнику [2]		

и развитию НИС [2]. Программой ПФРНИС предусматривалось становление и развитие НИС РК в несколько этапов, характеристика которых представлена в таблице 1.

Программой были определены основные принципы формирования инновационной системы в Казахстане: ведущая роль государства в процессе формирования и развития НИС; активное сотрудничество государства с частным капиталом; открытый характер создаваемой системы.

Открытый характер НИС подразумевает возможность внедрения в производство любой перспективной инновационной идеи, как отечественной, так и зарубежной, а также отсутствие барьеров для вхождения в глобальную инновационную систему.

Стоимость ПФРНИС на 2005–2015 годы составила 139795,13 млн. тенге, в том числе из республиканского бюджета — 77272,3 млн. тенге и из местного бюджета — 2112 млн. тенге, а также привлечение частного отечественного и зарубежного капитала в сумме не менее 60410,83 млн. тенге.

Несмотря на некоторые положительные результаты, цели Стратегии и Программы не были достигнуты в полной мере. Механизм перераспределения трудовых и инвестиционных ресурсов в несырьевой сектор оказался неэффективным. Структура экономики сохранила выра-

женную сырьевую направленность, а структура занятости свидетельствует о низкой эффективности использования трудового потенциала страны.

Средства, выделенные правительством на диверсификацию экономики были ограничены, а механизмы финансирования не разработаны, что не позволило в полном объеме реализовать инновационные прорывные проекты. Между институтами развития не сформировались эффективные механизмы взаимодействия, слабо были вовлечены в инновационную деятельность и научные организации. Крупный казахстанский бизнес оказался ориентирован в основном на получение быстрой прибыли в сырьевых секторах, а не на создание новых инновационных производств. При этом малый и средний бизнес стремился занять те ниши на рынке, которые гарантировали быструю отдачу от инвестиций (торгово-посредническая деятельность, строительная индустрия, сфера услуг).

Третий этап. Для преодоления очевидного расхождения приоритетов государственной политики и частного бизнеса в 2010 году в Казахстане была принята Государственная программа форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана на 2010–2014 гг. (ГПФИИР) [3]. Программа явилась логическим продолжением политики государства в сфере инновационной деятельности, модернизации и диверсификации экономики.

С принятием ГПФИИР Казахстан вступил на рельсы масштабной индустриализации как основы перехода к инновационной экономике. Так как опыт Японии, Южной Кореи, Китая показывает, что к инновациям, минуя индустриализацию перейти невозможно. Ведь инновации возникают в массовом виде лишь через промышленность, а затем распространяются на иные сферы.

Для достижения целей ГПФИИР были приняты 13 отраслевых и 11 функциональных программ, которые определили приоритеты развития и меры государственной поддержки. Реализация программы индустриализации Казахстана до 2020 года базируется на четырех бюджетных программах: «Производительность — 2020», «Инвестор — 2020», «Экспорт — 2020», «Дорожная карта бизнеса — 2020». Цели и инструменты программ представлены в таблице 2.

Таким образом, в формировании инновационной экономики в Казахстане можно выделить три взаимосвязанных этапа, на каждом из которых Правительством были приняты определенные шаги для поддержки и развития научно-технического потенциала страны, создания необходимых условий для развития наукоемких отраслей промышленности.

На первом этапе государством создана необходимая нормативно-правовая база, законодательно закреплены основные понятия, определены долгосрочные приоритеты экономического развития страны.

На втором этапе формирование НИС происходит с активным участием государства. В рамках принятых Стратегии и ПФРНИС определены механизмы государственного стимулирования НИОКР и инновационных проектов, приняты меры по развитию научного потенциала, инновационного предпринимательства, инновационной и финансовой инфраструктуры. На этом этапе созданы такие необходимые элементы инновационной системы как государственные институты развития и венчурные фонды [4].

Третий этап развития инновационной экономики стал логическим продолжением курса Правительства на формирование экономики знаний, развития несырьевых отраслей экономики. На основании опыта реализации первых двух этапов, некоторые механизмы государственного стимулирования инноваций были пересмотрены. В рамках принятой ГПФИИР созданы условия для трансфера новых технологий с учетом потребностей промышленных предприятий. Необходимые условия для обновления технико-технологической базы созданы не только

Таблица 2. Цели и инструменты программ индустриализации Казахстана

Программа	Цель	Инструменты
«Производительность — 2020»	Повышение производительности работы существующих предприятий и стимулирование инвестиций.	субсидирование ставки вознаграждения по лизингу и кредиту на приобретение основных фондов; предоставление инновационных грантов; внедрение конструкторскими бюро новых продуктов в производство; внедрение новых управленческих технологий, с целью оптимизации производственных процессов.
«Инвестор — 2020»	Создание необходимых условий для привлечения прямых инвестиций в несырьевое экспортноориентированное производство	инвестиционные соглашения; сервисная поддержка инвестиций (проведение информационных мероприятий по продвижению инвестиционных возможностей Казахстана, мероприятий по сопровождению иностранных инвесторов); повышение инвестиционной привлекательности СЭЗ посредством предоставления налоговых льгот; упрощенного механизма ввоза иностранной рабочей силы; оказание услуг по принципу «одного окна»; формирования режима свободной таможенной зоны на территории СЭЗ.
«Экспорт — 2020»	Продвижение отечественных компаний на внешние рынки	гранты экспортерам, которые предусматривают 50% возмещение затрат, связанных с продвижением продукции на экспорт, торговое финансирование и страхование; сервисная поддержка экспорта (информационные и экспертные услуги, предоставление производителям маркетингово-аналитической информации по экспортным рынкам, и др.)
«Дорожная карта бизнеса — 2020»	Развитие малого и среднего предпринимательства, создание постоянных рабочих мест	субсидирование процентной ставки по кредитам (сроком субсидирования 3 года с возможностью пролонгации до 10 лет) гарантирование кредитов (максимальным размером не более 50% от суммы кредита); развитие промышленной инфраструктуры; сервисная поддержка ведения бизнеса; подготовка кадров для предпринимательства.
Примечание — Составлено автором по источнику [3]		

для крупных корпораций, но также и для малого и среднего бизнеса посредством механизма «Дорожной карты бизнеса».

Логическим продолжением ГПФИИР является Государственная программа индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015–2019 годы (ГПИИР), утвержденная 01.08.2014 г.

Программа является частью промышленной политики Казахстана и сфокусирована на развитии обрабатывающей промышленности с концентрацией усилий и ре-

сурсов на ограниченном числе секторов, региональной специализации с применением кластерного подхода и эффективном отраслевом регулировании.

В целом, принятые на различных этапах законодательные акты и программы в области инновационной деятельности охватывают все сферы взаимоотношений, которые возникают в результате создания, внедрения и распространения инноваций и служат основой для развития эффективной национальной инновационной системы РК.

Литература:

1. Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003–2015 годы. Астана, 2002 г.
2. Программа по формированию и развитию национальной инновационной системы Республики Казахстан на 2005–2015 годы. Астана, 2009 г.
3. Государственная программа форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана на 2010–2014 годы. Астана, 2009 г.
4. Абдимомынова, А. Ш., Жаксыгулова Р. А. Малый инновационный бизнес в Республике Казахстан. Материалы международной научно-практической конференции «Россия и Казахстан: опыт научно-экономического сотрудничества, перспективы интеграции». г. Ставрополь, 19 декабря 2014 года. с. 10–15.

Юридическая и социальная ответственность менеджера

Клименко Дарья Владимировна, студент

Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»

На сегодняшний день профессия «менеджер» является одной из самых востребованных в мире. Главной задачей менеджера является нахождение способа эффективного использования существующих ресурсов, чтобы компания достигла своих специфических целей через планирование, организацию производства, лидерство и непосредственно контроль. Труд менеджера можно назвать производственным трудом, который возникает посредством комбинирования производства со специфическим уровнем квалификации и специализации всех работников и который обеспечивает единство всего процесса производства.

Если говорить о менеджере высшего звена то, проще говоря, это человек — управленец, который, являясь членом некой организации, координирует и объединяет работу других её членов. На данный момент, ни одна компания мира не обходится без «управляющего», без менеджеров среднего и низшего звена. Без этих людей работа была бы невозможной. Именно менеджер высшего звена является лицом компании, тем человеком, который делает имидж своей фирмы.

Однако быть менеджером значит иметь не столько прав и возможностей, сколько обязанностей и ответственностей перед подчиненными и обществом в целом. Такие виды ответственностей, как юридическая и социальная, будут рассмотрены в работе.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что юридическая и социальная ответственность управленца важна для бизнес среды в целом, так как в том числе и от данных понятий зависит успех и конкурентоспособность различных организаций на рынках.

Менеджер — это один из членов организации, который осуществляет управленческую деятельность и решает различные управленческие задачи.

В условиях динамично развивающейся внешней среды, существование организации без менеджеров было бы крайне затруднительно. Они решают огромное количество различных задач. В частности, менеджерами разрабатывается стратегия действий компании, формируется и приводится в движение потенциал компании, и, наконец, именно менеджерами несет ответственность за результаты деятельности организации.

Под ответственностью понимается отношение зависимости человека от чего-то, что воспринимается им в качестве определяющего основания для принятия решений и совершения действий. Объектом ответственности могут быть другие люди, в том числе будущие поколения, общности, а также животные, окружающая среда, материальные, социальные и духовные ценности и т. д. В праве объектом ответственности является закон. Ответственность может быть обусловлена:

— ненамеренно (естественно или случайно) обретенным человеком статусом (например, ответственность родителей);

— сознательно принятым им социальным статусом (например, ответственность должностного лица) или заключенными соглашениями (например, ответственность перед контрагентом, ответственность наемного работника).

Ответственность, обусловленная статусом, осознается человеком как призвание, обусловленная соглашением — как обязанность. Ответственность может быть двойкой:

— накладываемой групповыми, корпоративными, служебными или какими-то иными локальными обязанностями, и это, скорее, подотчетность;

— самостоятельно принимаемой личностью в качестве личного долга.

Юридическая ответственность — это вид правоотношений, в которые вступает государство через компетентные уполномоченные органы и правонарушитель, преступник, который возлагается обязанностью претерпевать соответствующие лишения за содеянное им правонарушение. Юридическая ответственность возможна от административного наказания в виде штрафа и до уголовного наказания в виде пожизненного лишения свободы.

Среда, в которой работает управленец, является зоной повышенного риска, с точки зрения юридической ответственности. Менеджер, так или иначе, сталкивается с законом, на уровне взаимодействия внутри и вне своей компании, на уровне принятия решений, разработки стратегий и т. д. Как человек, чья профессия заключается в постоянном выборе принятия решений, любой менеджер должен быть хорошо осведомленным в правовой сфере. Ведь, если действия компании или подчинённых будут неправомерными, нести ответственность будет менеджер, потому что именно он принимает решения, которые толкают организацию и людей, находящихся под его управлением, на соответствующие действия. Однако быть высоко ответственным, с точки зрения юриспруденции, недостаточно для менеджера.

Сегодняшний мир — это некая система, находящаяся в постоянной динамике, с элементами, непрерывно взаимодействующими друг с другом. Ни один её элемент не может существовать сепаративно, независимо от других. Данный факт не обошел и бизнес среду. Каждая корпорация, организация и компания существует в рамках различных взаимоотношений, начиная от государственных отношений и заканчивая общественными. Сегодня достаточно активно обсуждается и агитируется такое понятие, как социальная ответственность бизнеса.

Социальная ответственность — сложная собирательная категория, которая включает в себя нравственно — правовые, философские и этико — психологические оттенки. В социальную ответственность входят моральные, правовые, этические, политические, общественные, граждански и другие виды ответственностей. Под этим понятием подразумевается объективная необ-

ходимость и обязанность отвечать за несоблюдение социальных норм. Если говорить о социальной ответственности в бизнесе то имеется в виду некие обязательства компании перед обществом, необходимость вести бизнес по правилам и законам страны, где он непосредственно находится.

Социальная ответственность менеджера — это безукоризненное выполнение специфических обязательств перед коллективом, которым он управляет, и перед обществом, в котором он находится, необходимость участия в устранении социально важных проблем конкретного региона на добровольной основе.

Поскольку социальная ответственность является абсолютно добровольной, она существенно отличается от законодательной и нормативной. В качестве объектов социальной поддержки могут выступать люди и организации спорта, культуры, религии, здравоохранения и проч. Социальная деятельность не требует отчета, дает большой ассортимент различных планов действий и неограниченные возможности в получении удовлетворения морального характера.

Для социальной ответственности характерен определенный ряд черт:

1. Неопределенность, неясность. В силу того, что у социальной ответственности нет четкой, строгой регламентации, возможные пути её реализации еще окончательно не разработаны. Во многих случаях она бывает субъективного характера. В случае с менеджером — зачастую управленцу приходится действовать, опираясь на свою интуицию;

2. Влияние на прибыль. Возможные экономические потери и убытки от, например, благотворительности могут компенсироваться благодаря социально-психологическим факторам. Более того, это может принести множество преимуществ и даже увеличение прибыли. Ведь в глазах потребителей зачастую компания, которая участвует в благотворительности, более привлекательна по различным субъективным признакам. Следовательно, благотворительность иногда может быть удачным PR-ходом;

3. Маневрирование ресурсами. Социальные акции и программы дают возможность менеджерам использовать некоторую часть ресурсов организации, которая на данный момент невыгодна для использования в бизнесе за неимением соответствующей программы. Социальная деятельность организации одобряется и поощряется государством через различные льготы, лояльные кредиты и займы с низкими процентами, выгодные государственные заказы и даже освобождение от ряда налогообложений. То есть, благодаря общественно значимой деятельности фирмы, её высокой социальной ответственности, можно получать хорошую поддержку от государства;

4. Моральное и психологическое влияние. Реализация и повышение социальной ответственности инициируется и сопровождается позитивным давлением со стороны социума в моральном и психологическом плане.

При данных обстоятельствах нарушается рыночная свобода — главный признак экономики. Организации приходится применять экономически невыгодные действия. С другой стороны, вместе с повышением социальной ответственности повышается и имидж организации в глазах всего общества, конкурентов в бизнес сфере и даже государства.

Чтобы назвать себя социально ответственным управленцем, необходимо, на первый взгляд, выводить свою организацию и своих подчинённых на «арену» благотворительности. Частью прибыли спонсировать различные нуждающиеся в том мероприятия, участвовать в социально важных акциях и проч. Однако это далеко не все.

В первую очередь, менеджер — управляющий компанией, а главенствующая экономическая цель любой компании — максимизация прибыли. Как показывает практика, это тоже является задачей, которая обладает высокой социальной полезностью для общества. Максимальное получение прибыли подразумевает множество факторов, в том числе, и расширение производства, которое влечет за собой большое количество новых ра-

бочих мест. А значит, что организация, которая процветает из года в год, приумножая свой капитал, может принять большее количество работников и помочь, тем самым, обществу и государству побороть безработицу.

Поэтому социально ответственный менеджер — это эрудированный человек, с креативным мышлением, который через сложные программы и операции способен вывести свою компанию на новый, более высокий уровень и через успехи своей организации, так или иначе, помогать социуму и государству в решении общественно важных проблем.

Таким образом, нельзя недооценивать тот факт, что менеджер должен быть чист перед законом и перед обществом — то есть, быть высоко ответственным с юридической и социальной стороны. Менеджер, который будет вести законный бизнес и через действия своей компании устранять общественно важные проблемы, будет являться не только успешным управленцем, но и отличным примером для подражания у конкурирующих фирм и даже подрастающего поколения, какими в своё время были Г. Форд, С. Джобс и другие.

Литература:

1. Айзексон, У. Стив Джобс. Перевод Д. Горонянина, Ю. Полещук — Москва: Астрель, 2011. — 332 с.;
2. Беломестнов, В. Г., Багинова, В. М., Рубан, В. А. Управление развитием социальной инфраструктуры региона: Монография. — Улан-Удэ: Изд-во ВСГУТУ, 2011. — 139 с.;
3. Кинев, А. Ю. Условия формирования конкуренции в Российской Федерации // Административное право и процесс — 2013, № 4.
4. Ожегов, С. И. Толковый словарь русского языка — СПб. 2006;
5. Хачатуров, Р. Л., Липинский Д. А. Общая теория юридической ответственности. — СПб.: Изд-во Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2007.

Мировой опыт использования редевелопмента в индустрии туризма

Климчаускайте Анна Адэле Юозо, магистрант

Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б. Н. Ельцина

В статье оценивается возможность использования редевелопмента для развития индустрии туризма. С этой целью приводятся основные барьеры и преимущества, производится классификация редевелопмента. После чего рассматриваются примеры из мировой практики в контексте влияния на развитие отдельных элементов инфраструктуры туризма. В заключении делается вывод об эффективности использования редевелопмента для поставленных целей.

Ключевые слова: редевелопмент, индустрия туризма, джентрификация, промышленная территория, развитие туризма

International experience of redevelopment application in tourism industry

Klimchauskaite Anna, master student

Ural Federal University (Ekaterinburg)

The paper discusses redevelopment as an instrument for tourism industry growth. For this purpose the major barriers and benefits of redevelopment are given, the classification is made. Then international case studies are considered regarding their impact on particular tourism infrastructure elements. Finally the conclusion about the redevelopment efficiency for the goals set is made.

Key words — Redevelopment, tourism industry, gentrification, industrial site, tourism development

На сегодняшний день в развитых странах мира наблюдаются тенденции перехода от индустриального общества к постиндустриальному. Этому процессу свойственно увеличение в процентном соотношении занятости населения в сфере услуг и снижение — в сфере промышленности, уменьшение энергоёмкости производства. Еще одной социальной тенденцией современного общества является джентрификация, что подразумевает под собой переселение представителей среднего класса в неблагополучные районы города с сопутствующим развитием инфраструктуры. Джентрификация предполагает облагораживание и удорожание стоимости недвижимости городских районов, что приводит к постепенному вытеснению промышленного производства за черты города. Другой причиной переноса или закрытия производства могут быть названы экологические инициативы, принятые на местном, государственном и межгосударственном уровне. Так, в Германии по итогам деятельности специально сформированной комиссии по безопасности реакторов было принято решение об отключении восьми немецких АЭС и сокращении срока службы оставшихся девяти [6]. Наконец, еще одним трендом в экономически развитых странах мира является перенос производства в развивающиеся страны, вследствие более дешевой рабочей силы и более выгодных условий покупки или аренды земли.

Таким образом, с одной стороны возникают выведенные из эксплуатации промышленные объекты, с другой стороны — существует потребность создания материальной базы для развития сферы услуг. В связи с эконо-

мической целесообразностью повторного использования утративших эффективность промышленных помещений с переориентацией их функциональности во всем мире приобретает популярность редевелопмент. В статье рассматривается возможность использования редевелопмента для развития индустрии туризма, приводятся практические примеры из мирового опыта.

Под редевелопментом понимается реконструкция неэффективно используемых промышленных и муниципальных зданий, промышленных территорий или целых городских районов с частичным или полным изменением их функциональности. В своей работе Голованов и Киселева рассматривают классификацию редевелопмента с точки зрения трудозатрат и глубины производимых изменений [2]. Авторы выделяют «полный», «частичный» и «поверхностный» редевелопмент. Похожая классификация предлагается Быстровым [1]. В данном случае автор классифицирует редевелопмент с точки зрения степени изменения первичной функциональности объекта, и также выделяет три направления редевелопмента: «с сохранением промышленных функций», с «частичной рефункционализацией», а также с «полной рефункционализацией» объекта. Исходя из предложенных авторами градаций с точки зрения решения потребностей сферы услуг, и сферы туризма в частности, наиболее интересны группы «полного редевелопмента» или «редевелопмента с полной рефункционализацией» объекта.

Однако «полный редевелопмент» экономически выгоден и целесообразен не во всех случаях. Несмотря на несомненные преимущества повторного использо-

вания объекта, существует ряд барьеров на пути к трансформации промышленных территорий. На основе изучения практических примеров Лоурес выделил основные барьеры и преимущества редевелопмента [7]. К барьерам относятся: восприятие преступности населением; недостаточная квалификация доступной рабочей силы; повышенная сложность работ; высокие издержки; ограниченный доступ на территорию; недостаточное понимание взаимосвязей редевелопмента; наличие местных и региональных политических лобби; проблемы с формой собственности объекта; неопределенность спроса; сложности в получении финансирования; неопределенность в вопросах юридической ответственности; потенциальная опасность вредного биологического, физического или химического воздействия; практическая неопределенность в вопросах восстановления и строительства; частично совпадающая юрисдикция; сложность расчета издержек; долгие сроки очистки территории и проведения работ; устаревание городской инфраструктуры. К преимуществам редевелопмента автор относит: повышение чувства принадлежности к сообществу среди населения; усиление связи человека с окружающей средой; создание рабочих мест; сокращение негативных настроений в обществе; поддержка развития рекреации; замедление разрастания городов; создание доступного жилья; защита и привлечение внимания к промышленному наследию; повторное использование существующей инфраструктуры; уменьшение стоимости инфраструктуры; увеличение стоимости недвижимости; привлечение внутригородских инвестиций; снижение использования незатронутых природных зон; стимулирование экономической активности; снижение загрязнения воздуха и воды; увеличение налоговых поступлений; повышение стоимости культурных активов; повышение покупательной способности; предотвращение распространения загрязнения; защита дикой природы; улучшение городской эстетичности; создание озелененной местности. В дополнение к названным преимуществам

следует отметить возможность развития туристической инфраструктуры, а, следовательно, повышение туристической привлекательности города.

В соответствии с Распоряжением Правительства РФ одним из основных «направлений и механизмов решения задач развития туризма в РФ» является «развитие туристской инфраструктуры и формирование доступной и комфортной туристской среды» [4]. В трактовке ФЗ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» туристская индустрия — это «совокупность гостиниц и иных средств размещения, средств транспорта, объектов санаторно-курортного лечения и отдыха, объектов общественного питания, объектов и средств развлечения, объектов познавательного, делового, лечебно-оздоровительного, физкультурно-спортивного и иного назначения, организаций, осуществляющих туроператорскую и турагентскую деятельность, операторов туристских информационных систем, а также организаций, предоставляющих услуги экскурсоводов (гидов), гидов-переводчиков и инструкторов-проводников» [3]. На рисунке 1 приведена схематическая интерпретация структуры индустрии туризма. Мировой опыт показывает, что редевелопмент может быть эффективным инструментом для развития индустрии туризма. Так, серым цветом на рисунке выделены элементы структуры индустрии туризма, на развитие которых возможно оказать непосредственное влияние при помощи редевелопмента.

Стоит отметить, что в большинстве случаев каждый отдельный объект инфраструктуры может выполнять функцию нескольких элементов индустрии туризма. Так, например, гостиница может быть и средством размещения, и объектом общественного питания. Тем не менее, во всех случаях функции объекта можно разделить на основную и дополнительные. В приведенном примере гостиница — это, прежде всего, средство размещения. По аналогичной логике далее будут рассмотрены примеры из мировой практики редевелопмента — как эффективного сред-

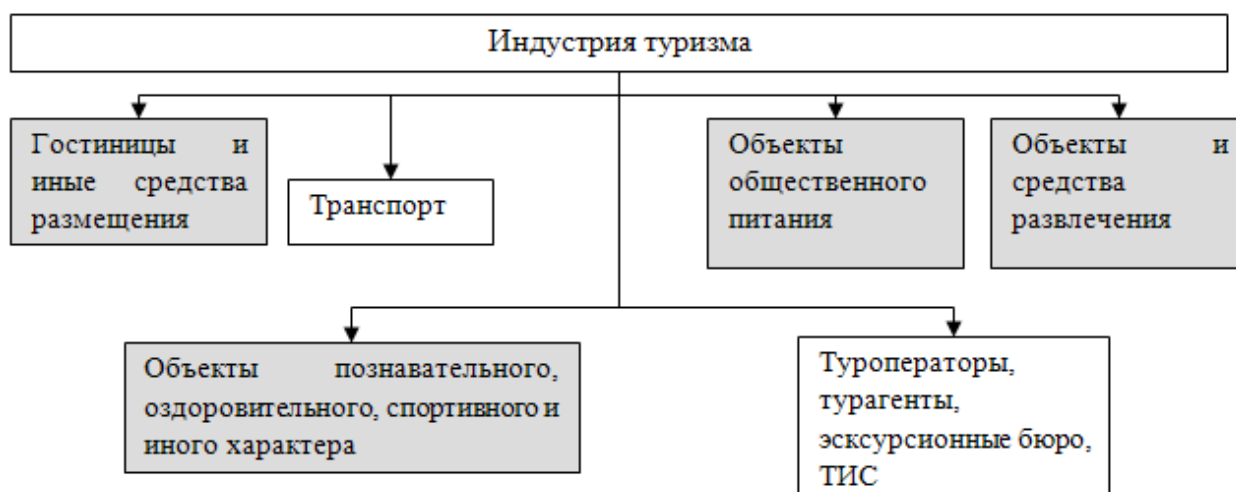


Рис. 1. Структура индустрии туризма

ства развития индустрии туризма. В статье рассматривается восемь бывших промышленных или заброшенных жилых зон, на сегодняшний день выполняющих хотя бы одну функцию объектов индустрии туризма. Выбор примеров был осуществлен, исходя из условия соответствия их функций функциям объектов индустрии туризма, мировой узнаваемости и значимости.

Мировой опыт редевелопмента последних десятилетий включает в себя огромное количество разнообразных проектов. Только лишь Лоурес в своем труде рассматривает 346 случаев территориальной трансформации [7].

В качестве практического примера создания средств размещения может быть упомянут редевелопмент сталеплавильного завода в городе Гамбург, Германия. В результате перестройки в бывшем здании завода был открыт 4-звездочный отель «Ист». Другим похожим примером является редевелопмент завода по изготовлению джема, располагавшегося в порту города Хобарт на острове Тасмания. После реконструкции здания был открыт арт-отель «Генри Джонс», увековечивающий своим названием память создателя завода. В здании отеля располагается выставка современного искусства Тасмании, проводятся туры с сопровождением гидов, посвященные истории завода. Еще один образец создания средств размещения — это редевелопмент промышленной зоны в районе Баркинг, Лондон, Великобритания. На месте промышленной зоны и пролетарских жилых домов к 2010 году построили большой и яркий жилой комплекс с реконструкцией старых зданий, а также возведением новых. Жилой комплекс включает в себя жилые дома, в том числе построенные на месте фабрики по производству и розливу лимонада, коммерческие пространства под офисы, магазины и рестораны, 4-этажную гостиницу на месте бывшего предприятия по производству фортепиано, дендрарий, который, поражая разнообразием своей флоры, стал новым центром притяжения района. Комплекс также включает в себя образовательный центр, в состав которого вошли: лекторий, классы, выставочные пространства, конференц-залы и прочие неотъемлемые элементы образовательного процесса. Здания мэрии и библиотеки, подверглись реконструкции, но сохранили и свой привычный облик, и функциональное назначение.

Примеры создания объектов познавательного характера включают Арт-зону «798 Артс Дистрикт» в Пекине, Китай, и галерею современного искусства «Тейт-Модерн» в Лондоне, Великобритания. Арт-зона «798 Артс Дистрикт» располагается на территории заброшенного завода по производству электроники. Облагораживание территории бывшего завода, находящегося в государственной собственности, тесно связано с процессом джентрификации, так как трансформацией пространств занимались частные арендаторы, в число которых входили художники и культурные организации. На данный момент в арт-зоне находятся художественные галереи, арт-центры, студии художников, дизайнерские компании, бары и рестораны, проводятся выставки современного китайского и зарубежного искусства. Также в качестве примера было на-

звано преобразование электростанции в галерею современного искусства «Тейт Модерн». Сегодня в здании музея находится коллекция мирового современного искусства. «Тейт Модерн» входит в десятку наиболее посещаемых музеев мира.

Практическим примером создания объектов общественного питания представляется квартал баров «Руинпабс», расположенный на месте заброшенной жилой зоны в Будапеште, Венгрия. В начале 2000-х в Еврейском квартале Будапешта большинство зданий находились в аварийном состоянии. Несколько инициативных предпринимателей арендовали одно из полуразрушенных помещений, и открыли первый руинпаб «Симпла». После того, как место стало популярным, рядом открыли кафе, в меню которого входят фермерские продукты. На данный момент на территории района насчитывается около 30 руинпабов, один из которых располагается на крыше старого советского универсама «Корвин». Следует отметить, что вследствие успешности руинпабов, многие рестораторы принялись имитировать атмосферу «беспорядка» в своих заведениях.

Одним из наиболее ярких практических примеров создания объектов и средств развлечения может быть назван «Проект Эдем». Суть проекта заключается в рекультивации территории бывшего глиняного карьера с целью создания ботанического сада в графстве Корнуолл, Великобритания. Комплекс ботанического сада состоит из двух оранжерей, в которых собраны растения со всего мира. Каждая оранжерея представляет собой несколько соединенных геодезических куполов. С 2002 года на территории ботанического сада проводится летний музыкальный фестиваль «Eden Sessions». Прежде всего, «Проект Эдем» интересен как пример создания туристической инфраструктуры и привлечения потока туристов в место, прежде не располагавшее предпосылками к этому. Наконец, еще одним образцом редевелопмента, направленного на создание объектов и средств развлечения, является преобразование острова промышленного кораблестроения в туристическую достопримечательность «Остров Какаду», внесенную в 2010 году в список Всемирного Наследия Юнеско. После редевелопмента на острове проводятся выставки, посвященные кораблестроению, располагается отель, кинозал, школа фотографии для школьников и студентов, мастерская реставрации кораблей, а также предоставляются услуги аренды лодок.

Как отмечалось ранее, каждый из проектов может сочетать в себе несколько функций объектов инфраструктуры туризма. Поэтому помимо основных структурных функций, в соответствии с которыми отождествляются проекты, они могут нести и дополнительные. В таблице 1 указывается полный набор выполняемых функций элементов инфраструктуры туризма для объектов, прошедших редевелопмент. Обозначение «+» в ячейке означает, что проект выполняет функцию рассматриваемого объекта индустрии туризма; обозначение «-» ставится в противном случае. Серым цветом выделяется ячейка, соответствующая основной функции проекта. Следует отметить, что при со-

Таблица 1. Объекты индустрии туризма на месте промышленных и заброшенных жилых зон

Проект редевелопмента	Функции объекта до редевелопмента	Расположение	Объекты индустрии туризма			
			Гостиницы и иные средства размещения	Объекты познавательного, оздоровительного, спортивного и иного характера	Объекты общественного питания	Объекты и средства развлечения
Арт-зона «798 Артс Дистрикт»	Завод по производству электроники	Пекин, Китай	+	+	+	-
Туристическая достопримечательность «Остров Какаду»	Промышленный кораблестроительный район	Сидней, Австралия	+	+	+	+
Квартал баров «Руинпабс»	Заброшенная жилая зона	Будапешт, Венгрия	-	-	+	+
Жилая зона с коммерческим пространством «Баркинг Централ»	Промышленный квартал	Лондон, Великобритания	+	+	+	-
Отель «Ист»	Сталеплавильный завод	Гамбург, Германия	+	-	+	-
Арт-отель «Генри Джонс»	Завод по производству джема	Хобарт, Австралия	+	+	+	+
Ботанический сад «Проект Эдем»	Глиняный карьер	Корнуолл, Великобритания	-	+	+	+
Галерея современного искусства «Тейт Модерн»	Электростанция	Лондон, Великобритания	-	+	+	-

ставлении списка выставки учитывались как «объект познавательного характера», а не «объект развлечения».

Таким образом, приведенные выше примеры показывают, что редевелопмент — эффективное средство для развития индустрии туризма, которое может использоваться для непосредственного влияния на большинство элементов инфраструктуры. Более того, редевелопмент может оказывать косвенное влияние также и на развитие транспорта и туристических организаций, что может быть

проиллюстрировано на примере «Острова Какаду». После его редевелопмента туристические организации начали предлагать услуги транспортировки на остров и услуги гидов. Применение редевелопмента для развития инфраструктуры туризма также включает в себя ряд других преимуществ: использование бывших промышленных объектов позволяет увековечить историю региона, параллельно содействовать решению экологических проблем и оптимизировать вкладываемые в инфраструктуру ресурсы.

Литература:

1. Быстров, П.Н. Функциональный аспект редевелопмента промышленных территорий [Электронный ресурс]/П.Н. Быстров // Известия КазГАСУ, 2008. — № 1 (9). — Режим доступа: http://izvestija.kgasu.ru/files/1_2008/Bistrov_22_24.pdf (дата обращения 10.02.2016)
2. Голованов, Е.Б., Киселева В.А. Развитие редевелопмента как направления по преобразованию городских территорий/Е.Б. Голованов, В.А. Киселева // Вестник Южно-Уральского Государственного Университета, 2013. — № 3 (7) — с. 12–16.
3. Об основах туристской деятельности в Российской Федерации [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 24 ноября 1996 г. N 132-ФЗ] — Режим доступа: <http://base.garant.ru/136248/1/>(дата обращения 12.02.2016)
4. Об утверждении Стратегии развития туризма в Российской Федерации на период до 2020 года [Электронный ресурс]: [Распоряжение Правительства РФ от 31.05.2014 г. № 941-р.] — Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_164146/(дата обращения 12.02.2016)

5. Покровский, Н. Е. Туризм: от социальной теории к практике управления: учебник/Н. Е. Покровский, Т. И. Черняева — М.: Университетская книга; Логос, 2008. — 424 с.
6. Современная Германия. Экономика и политика: [монография]/Под общ. Ред. В. Б. Белова; Федеральное гос. бюджет. учреждение науки Ин-т Европы Российской акад. Наук. — М.: Издательство «Весь Мир», ИЕ РАН, 2015. — 720 с.
7. Loures, L. Post-industrial landscapes as drivers for urban redevelopment: Public versus expert perspectives towards the benefits and barriers of the reuse of post-industrial sites in urban areas/L. Loures // Habitat International — 2015. Vol. 2 № 45. — P. 72–81.

Особенности финансового результата деятельности организации: содержание, понятия, организация

Колоколова Оксана Игоревна, магистрант
Оренбургский государственный университет

Последнее время большое внимание уделяется изучению финансовых результатов хозяйственной деятельности организации. Однако к определению экономического содержания данного понятия различные ученые подходят с разных позиций и разной степенью детализации.

Так, например, О. В. Ефимова под финансовым результатом деятельности организации понимает конечный результат (прибыль) правом, распоряжаться которым обладают собственники. [1]

Бланк И. А. говорит о том, что одним из важнейших результатов финансовой деятельности организации является балансовая (совокупная) прибыль. Под которой он понимает сумму таких показателей организации как: прибыль от реализации продукции (или операционная прибыль), прибыль от реализации имущества и прибыль от внеоперационных операций при главной роли операционной прибыли, доля которой составляет примерно 90 — 95 процентов от общей суммы прибыли. [5]

Объединяя вышеуказанные понятия можно сказать, что финансовый результат — это обобщающий показатель анализа и оценки эффективности (неэффективности) деятельности хозяйствующего субъекта на определенных стадиях (этапах) его формирования. [2]

Не всегда результатом финансово-хозяйственной деятельности организации является прибыль, возможно так же получение убытка.

Получение организацией положительного финансового результата организацией является признанием обществом (рынком) важности и необходимости его деятельности.

Понимание результата финансово-хозяйственной деятельности каждым отдельным агентом рынка субъективно. На рис. 1 представлены подходы различных экономических агентов к содержанию понятия результата финансово-хозяйственной деятельности организации.

Как представлено на первом рисунке, под чистым конечным финансовым результатом деятельности органи-

зации принято понимать, конечный финансовый результат за вычетом изъятий в бюджет и выплат собственникам организации.

Схема порядка формирования чистого конечного финансового результата (чистой прибыли) организации представлена на схеме 1. На данной схеме наглядно представлено как учитываются различные виды доходов и расходов при формировании чистой прибыли, и в какой последовательности они учитываются. Представленный подход визуализирует порядок формирования чистой прибыли в отчете о финансовых результатах в бухгалтерском учёте [4].

Так как под понятием «финансовый результат деятельности организации» могут пониматься различные виды прибыли, то в связи с этим необходимо привести несколько часто встречающихся классификаций (рисунок 3).

В современном понимании прибыль является обобщающим показателем для деятельности организации, в котором отражаются и рост объема производства, и повышение качества продукции, и сокращение затрат.

Прибыль, как финансовый результат деятельности, выполняет определенные функции. В первую очередь, прибыль отражает экономический эффект, который получила организация в результате своей деятельности. Она составляет основу экономического развития. Рост прибыли создает финансовую базу для самофинансирования, расширенного воспроизводства, решения проблем социального и материального характера трудового коллектива. За счет прибыли осуществляются обязательства организаций перед бюджетом, банками и другими организациями.

Так же следует отметить, что прибыль является не только финансовым результатом, но и основным элементом финансовых ресурсов. Отсюда следует, что прибыль выполняет воспроизводственную, стимулирующую и распределительную функции. Она характеризует степень деловой активности и финансового благополучия организации. По прибыли определяют уровень отдачи авансированных средств — доходность от вложений в активы.



Рис. 1. Понятие результата финансово-хозяйственной деятельности организации с позиций различных агентов

В условиях рыночной экономики на эффективность работы организации, а, следовательно, и на результаты финансово-хозяйственной деятельности организации влияют самые разнообразные факторы, которые можно классифицировать, как представлено на рисунке 4.

Все факторы по месту возникновения можно разделить на внутренние и внешние.

Внутренние факторы порождает сама организация в процессе своей деятельности, и они напрямую зависят

от деятельности самой организации. Например, принятая организацией учетная политика.

Внутренние факторы настолько разнообразны, что их можно разделить на такие группы как:

- 1) факторы, связанные с инновационной политикой организации;
- 2) факторы, связанные с организационно-правовой формой хозяйствования организации;

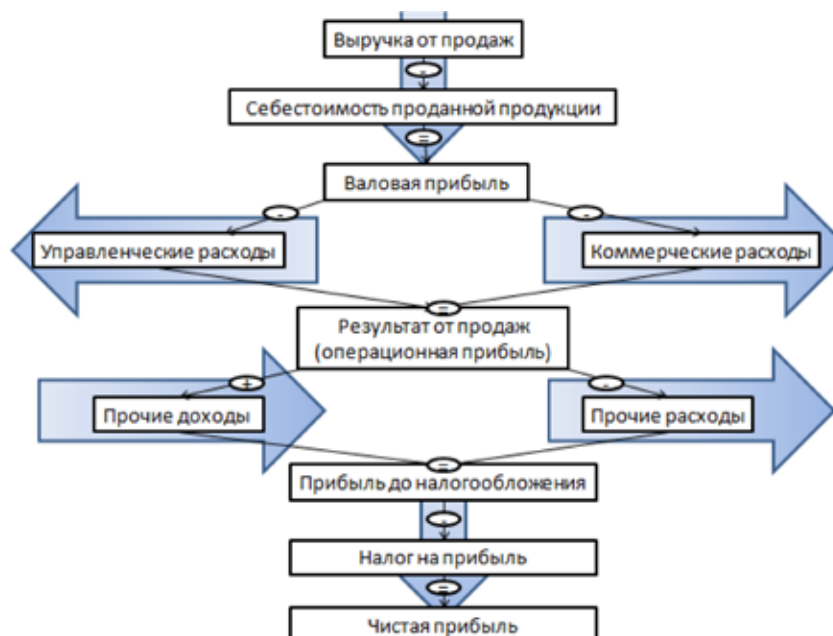


Рис. 2. Порядок формирования конечного финансового результата



Рис. 3. Классификации прибыли по различным признакам

3) факторы, связанные со спецификой производства и отрасли;

4) факторы, связанные с амортизационной и инвестиционной политикой.

Эта классификация не отражает всё многообразие факторов, но позволяет более детально представить внутренние факторы и их влияние на результаты финансово-хозяйственной деятельности организации. [3]

Также внутренние факторы можно подразделить на производственные, которые отражают наличие и использование основных элементов производственного процесса, участвующих в формировании прибыли (сред-

ства труда, предметы труда и сам труд). И внепроизводственные факторы, которые связаны в основном с коммерческой, природоохранной, претензионной и другими аналогичными видами деятельности.

Как производственные, так и непроизводственные факторы можно разделить на две группы: интенсивные и экстенсивные. К интенсивным факторам относятся факторы, которые непосредственно отражают эффективность использования ресурсов или способствуют этому (например, повышение квалификации работников, производительности оборудования, внедрение прогрессивных технологий). К экстенсивным факторам относятся факторы,



Рис. 4. Внешние и внутренние факторы, оказывающие влияние на финансовый результат организации

отражающие объем производственных ресурсов, их использование по времени (например, изменение продолжительности рабочего дня), а также непроизводительное использование ресурсов (затраты материалов на брак, потери из-за отходов).

В свою очередь внешние факторы не зависят от деятельности самой организации, но некоторые из них оказывают существенное влияние на темпы роста прибыли и рентабельность производства.

Если на внутренние факторы организация может повлиять, то под внешние факторы она может только подстраиваться и учитывать их влияние.

Обобщая все вышесказанное, следует ещё раз отме-

тить, что любая современная коммерческая организация создается для получения положительного финансового результата. Под чистым финансовым результатом организации принято понимать, конечный финансовый результат за вычетом изъятий в бюджет и выплат собственникам организации (дивиденды). На финансовый результат организации могут влиять различные факторы, которые классифицируются по различным признакам и могут как увеличивать его, так и уменьшать. Таким образом, необходимо изучать факторы (оказывающее влияние на результаты финансово-хозяйственной деятельности), чтобы знать и понимать, как и какие факторы повлияли на финансовый результат.

Литература:

1. Анализ финансовой отчетности: учеб. пособие/О. В. Ефимова [и др.] — М.: Издательство «Омега-Л», 2013. — 388 с.: ил., табл. — (Высшее финансовое образование).
2. Лысов, И. А. Понятие, сущность и значение финансовых результатов предприятия/И. А. Лысов// Вестник НГИЭИ. — № 3 (46). — 2015. с. 60–64.
3. Колачева, Н. В., Быкова, Н. Н. Финансовый результат предприятия как объекта оценки и анализа/Н. В. Колачева, Н. Н. Быкова// Вестник НГИЭИ. — № 1 (44). — 2015. с. 29–35
4. Оськина, Ю. Н., Баева, Е. А. Обзор методик анализа финансовых результатов/Ю. Н. Оськина, Е. А. Баева// Социально-экономические явления и процессы. — № 4 (050). — 2013. с. 126 — 130
5. Финансовый менеджмент: учеб. пособие/И. А. Бланк — Киев: «Ника-Центр», Эльга, 2007. — 455 с.

Основные аспекты политики управления оборотным капиталом промышленного предприятия

Корнева Римма Карибовна, магистрант
Челябинский государственный университет

В статье определена роль оборотного капитала в финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Представлены основные аспекты и этапы разработки политики управления оборотным капиталом.

Ключевые слова: оборотный капитал, политика управления оборотным капиталом.

В нестабильных экономических условиях, задачи повышения эффективности использования оборотного капитала промышленного предприятия выдвигают необходимость обоснования и использования экономических методов управления им. Уровень обеспеченности оборотным капиталом, его рациональное использование оказывает прямое влияние на эффективность деятельности промышленных предприятий, укрепление их финансового состояния [1].

Различным аспектам управления оборотным капиталом промышленных предприятий посвящены работы М.И. Баканова, И.Т. Балабанова, И.А. Бланк, А.Г. Грязновой, О.В. Ефимовой, Т.А. Караевой, В. Мешалкина, Л.Н. Павловой, Г.Б. Поляка, В.М. Родионовой, Г.В. Савицкой, Р.С. Сайфулина, Е.С. Стояновой, М.А. Федотовой и других. Данные авторы анализировали различные аспекты управления оборотным капиталом. Разработка

и анализ многочисленных моделей управления оборотным капиталом компании привели к противоречиям. Данная область финансового менеджмента была изучена многосторонне, но это превратилось во фрагментированную область знания, характеризующуюся отсутствием единого понимания актуальных исследовательских задач [2, 5]. Оборотный капитал и управление этими средствами важны, прежде всего, с позиции обеспечения непрерывности и эффективности текущей деятельности любой организации.

Для промышленного предприятия основным условием для осуществления финансово-хозяйственной деятельности является наличие оборотного капитала. На рис. 1 представлена финансовая модель деятельности предприятия и роль оборотного капитала в этой модели.

Капитал организации формируется из собственного и заемного. Он вкладывается во внеоборотные активы, в

том числе основные средства и оборотные активы, а если возникают излишки (свободные средства), то организация может преобразовать их через производство в дополнительную готовую продукцию или услуги или в ценные бумаги, купив их на фондовом рынке, и таким образом получить дополнительную финансовую выручку или доход.

Под управлением оборотным капиталом промышленного предприятия понимается изменение величины и структуры оборотного капитала в соответствии с определёнными целями.

Эффективность управления оборотным капиталом определяется рядом факторов: объемом и составом текущих активов, их ликвидностью, соотношением собственных и заемных источников покрытия текущих активов, величиной чистого оборотного капитала, соотношением постоянного и переменного капитала и другими взаимосвязанными факторами.

Политика управления оборотными активами предприятия представляет собой систему обоснованных мероприятий, направленных на изменение величины и структуры его оборотных активов [3]. Данная политика

является частью разрабатываемой корпоративной финансовой политики, и ориентирована на формирование необходимого объема и состава оборотных активов, рационализацию и оптимизацию структуры источников их финансирования.

Основной целью политики управления оборотным капиталом является обеспечение баланса между рентабельностью и ликвидностью промышленного предприятия.

Решение о политике управления оборотным капиталом промышленного предприятия вырабатывается совместно руководителями подразделений (финансовым директором, коммерческим директором, директором по производству и т. д.) и утверждается генеральным директором. От того, какая политика будет реализовываться по каждой из категорий активов (запасы, дебиторская задолженность, денежные средства), будут зависеть сроки и объемы продукции, предоставляемой в рассрочку, размер минимально допустимого остатка запасов и т. д.

Политика управления оборотным капиталом носит целевой характер, т. е. предусматривает постановку и достижение определенных целей промышленного предприятия

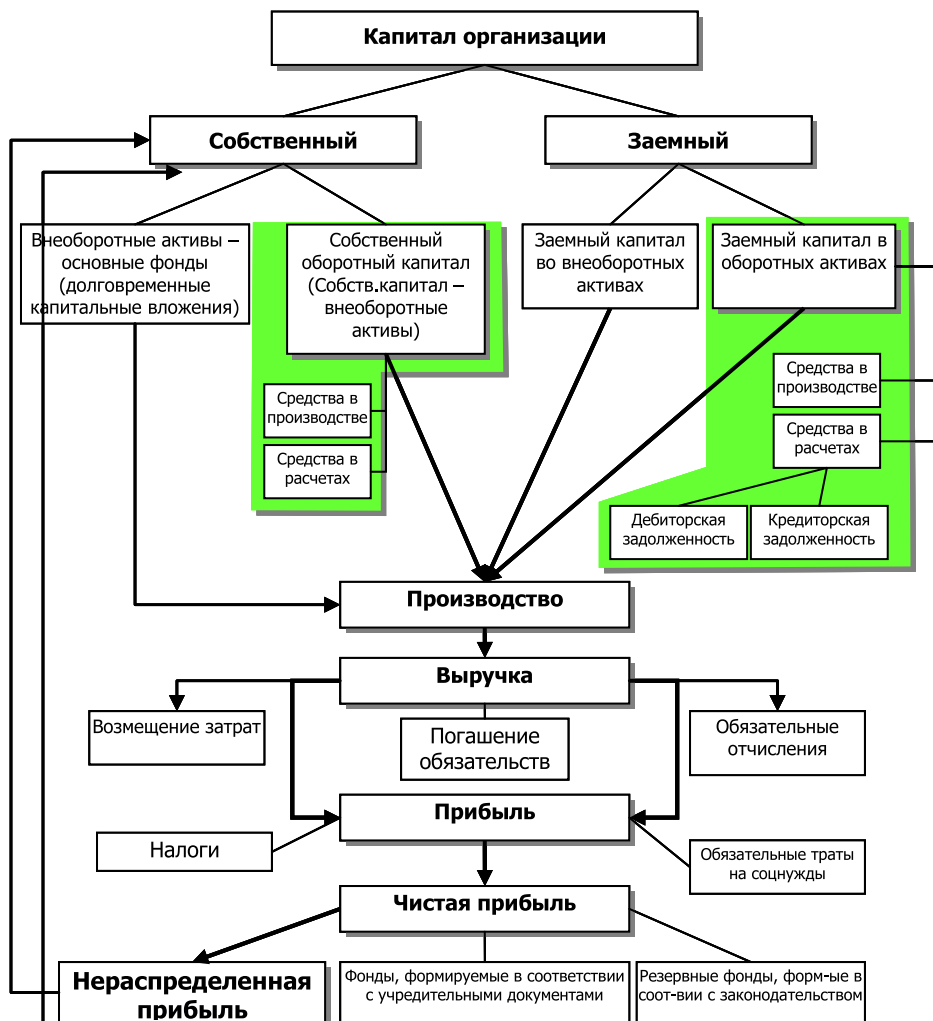


Рис. 1. Роль несколько рискованны планируемые и место оборотных активов в финансовой модели инвестиции? Каково влияние функционирования промышленного предприятия

[6]. Целевые параметры предприятия становятся мощным средством повышения эффективности использования оборотного капитала в долгосрочной перспективе, координации и контроля, а также базой для принятия управленческих решений на всех стадиях хозяйственного процесса [6,7].

Разработка и реализация политики управления оборотным капиталом промышленного предприятия предполагает последовательное выполнение следующих этапов.

1. Проведение анализа оборотного капитала промышленного предприятия (динамики и структуры оборотного капитала, показателей эффективности его использования и выявление факторов, повлиявших на его изменение, а также анализ основных источников финансирования оборотных активов).

2. Выбор политики формирования оборотного капитала промышленного предприятия, к которой относятся консервативная, умеренная и компромиссная политики управления оборотным капиталом.

3. Оптимизация объема оборотного капитала по критериям обеспечения приемлемого уровня ликвидности и рентабельности промышленного предприятия.

4. Обеспечение и поддержание необходимого уровня ликвидности и рентабельности оборотного капитала промышленного предприятия.

5. Формирование условий для минимизации потерь при использовании оборотного капитала в процессе его использования.

6. Обеспечение оптимизации структуры источников финансирования оборотного капитала.

Стратегия и тактика управления оборотным капиталом промышленного предприятия должна обеспечить компро-

мисс между риском потери ликвидности и эффективностью работы. Это требует решения двух задач:

1) обеспечение платежеспособности, т. е. способности оплачивать счета, выполнять обязательства, предотвращения угрозы банкротства;

2) обеспечение приемлемого объема, структуры и рентабельности активов.

При этом различные элементы оборотного капитала по-разному воздействуют на прибыль предприятия. Высокий уровень производственно-материальных запасов требует значительных текущих расходов, а широкий ассортимент готовой продукции способствует увеличению объемов реализации и доходов. Каждое решение, связанное с определением уровня денежных средств, дебиторской задолженности и производственных запасов, должно быть обосновано с позиции рентабельности данного вида активов и оптимизации структуры оборотного капитала в целом.

Как показывает практика, неверная политика управления оборотным капиталом промышленного предприятия может привести к серьезным негативным финансовым последствиям. При этом различные элементы оборотного капитала по-разному воздействуют на прибыль предприятия. Высокий уровень производственно-материальных запасов требует значительных текущих расходов, а широкий ассортимент готовой продукции способствует увеличению объемов реализации и доходов. Каждое решение, связанное с определением уровня денежных средств, дебиторской задолженности и производственных запасов, должно быть обосновано с позиции рентабельности данного вида активов и оптимизации структуры оборотного капитала в целом.

Литература:

1. Данилин, В. Н., Данилина Е. И. Управление оборотным капиталом предприятия в кризисных условиях // Проблемы современной экономики, 2010. № 3.
2. Земченкова, Ю. А. Управление оборотным капиталом металлургического предприятия на уровне элементов оборотного капитала [Текст]/Ю. А. Земченкова // Молодой ученый. — 2013. — № 12. — с. 293–296.
3. Ковалев, В. В. Финансовый менеджмент: теория и практика. — 3-е изд., перераб. И доп. — Москва: Проспект, 2015. — 1104 с.
4. Коптева, Е. П. Политика управления активами предприятия: теория и методология // Российское предпринимательство. — 2011. — № 10 Вып. 2 (194). — с. 74–79.
5. Мочалова, Л. А. Финансовый менеджмент: учеб. пособие/Л. А. Мочалова, А. В. Касьянова, Э. И. Рау; Под ред. Л. А. Мочаловой. — М.: Кнорус, 2012. — 384 с.
6. Пономарева, О. С., Майорова Т. В. Организация и управление производством. Магнитогорск, 2015.
7. Пономарева, О. С. Управление промышленным предприятием: предпринимательский и финансовые риски // Проблемы современной экономики (Новосибирск). 2013. № 11. с. 243–246.

Молодой ученый

Международный научный журнал

Выходит два раза в месяц

№ 5 (109) / 2016

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор:

Ахметов И. Г.

Члены редакционной коллегии:

Ахметова М. Н.
Иванова Ю. В.
Каленский А. В.
Куташов В. А.
Лактионов К. С.
Сараева Н. М.
Авдеюк О. А.
Айдаров О. Т.
Алиева Т. И.
Ахметова В. В.
Брезгин В. С.
Данилов О. Е.
Дёмин А. В.
Дядюн К. В.
Желнова К. В.
Жуйкова Т. П.
Жураев Х. О.
Игнатова М. А.
Коварда В. В.
Комогорцев М. Г.
Котляров А. В.
Кузьмина В. М.
Кучерявенко С. А.
Лескова Е. В.
Макеева И. А.
Матроскина Т. В.
Матусевич М. С.
Мусаева У. А.
Насимов М. О.
Прончев Г. Б.
Семахин А. М.
Сенцов А. Э.
Сенюшкин Н. С.
Титова Е. И.
Ткаченко И. Г.
Фозилов С. Ф.
Яхина А. С.
Ячинова С. Н.

Международный редакционный совет:

Айрян З. Г. (Армения)
Арошидзе П. Л. (Грузия)
Атаев З. В. (Россия)
Бидова Б. Б. (Россия)
Борисов В. В. (Украина)
Велковска Г. Ц. (Болгария)
Гайнич Т. (Сербия)
Данатаров А. (Туркменистан)
Данилов А. М. (Россия)
Демидов А. А. (Россия)
Досманбетова З. Р. (Казахстан)
Ешиев А. М. (Кыргызстан)
Жолдошев С. Т. (Кыргызстан)
Игиснинов Н. С. (Казахстан)
Кадыров К. Б. (Узбекистан)
Кайгородов И. Б. (Бразилия)
Каленский А. В. (Россия)
Козырева О. А. (Россия)
Колпак Е. П. (Россия)
Куташов В. А. (Россия)
Лю Цзюань (Китай)
Малес Л. В. (Украина)
Нагервадзе М. А. (Грузия)
Прокопьев Н. Я. (Россия)
Прокофьева М. А. (Казахстан)
Рахматуллин Р. Ю. (Россия)
Ребезов М. Б. (Россия)
Сорока Ю. Г. (Украина)
Узаков Г. Н. (Узбекистан)
Хоналиев Н. Х. (Таджикистан)
Хоссейни А. (Иран)
Шарипов А. К. (Казахстан)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Г. А.
Ответственные редакторы: Осянина Е. И., Вейса Л. Н.

Художник: Шишков Е. А.

Верстка: Бурьянов П. Я., Голубцов М. В.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.
За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.
При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

почтовый: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231;

фактический: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <http://www.moluch.ru/>

Учредитель и издатель:

ООО «Издательство Молодой ученый»

ISSN 2072-0297

Подписано в печать 27.03.2016. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, 25