

ISSN 2072-0297



МОЛОДОЙ[®] УЧЁНЫЙ

международный научный журнал



28
2016
Часть IV

16+

ISSN 2072-0297

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

Международный научный журнал

Выходит еженедельно

№ 28 (132) / 2016

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Члены редакционной коллегии:

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Абдрасилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Жураев Хусниддин Олтинбоевич, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам

Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук

Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г.

Журнал входит в систему РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) на платформе elibrary.ru.

Журнал включен в международный каталог периодических изданий «Ulrich's Periodicals Directory».

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)

Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)

Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)

Ахмеденов Кажмурат Максutowич, кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)

Бидова Бэла Бертовна, доктор юридических наук, доцент (Россия)

Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)

Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)

Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)

Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)

Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)

Демидов Алексей Александрович, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)

Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)

Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)

Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)

Кадыров Кутлуг-Бек Бекмуратович, кандидат педагогических наук, заместитель директора (Узбекистан)

Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)

Колпак Евгений Петрович, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)

Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)

Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)

Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)

Рахматуллин Рафаэль Юсупович, доктор философских наук, профессор (Россия)

Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)

Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Узаков Гулом Норбоевич, доктор технических наук, доцент (Узбекистан)

Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)

Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)

Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Галина Анатольевна

Ответственные редакторы: Осянина Екатерина Игоревна, Вейса Людмила Николаевна

Художник: Шишков Евгений Анатольевич

Верстка: Бурьянов Павел Яковлевич, Голубцов Максим Владимирович, Майер Ольга Вячеславовна

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; http://www.moluch.ru/.

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый».

Тираж 500 экз. Дата выхода в свет: 04.01.2017. Цена свободная.

Материалы публикуются в авторской редакции. Все права защищены.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

На обложке изображен *Филип Джордж Зимбардо*, известный американский социальный психолог, известный как автор Стэнфордского эксперимента.

Зимбардо родился в 1933 году в Южном Бронксе (США). По окончании Монро High School он поступил в Бруклинский колледж и получил в нем степень бакалавра, затем защитил магистерскую и докторскую диссертации и получил степень доктора философии в Йельском университете.

В 1971 году в Стэнфордском университете в должности профессора Филип Зимбардо провел психологический эксперимент, в ходе которого 24 студента были разделены на группу «тюремных заключенных» и группу «тюремных надзирателей». В подвале факультета была оборудована «тюрьма», где и проводился эксперимент, который должен был продлиться две недели. Однако по этическим соображениям через шесть дней после начала эксперимент был прерван.

Стэнфордский тюремный эксперимент показал, что у людей, помещенных в определенные условия, не только происходит «вживание» в роль, но и меняются психологические характеристики. Например, в группе «надзирателей» студенты начали испытывать, а затем и проявлять садистские эмоции. В психологическом состоянии участников группы «заключенных» преобладали депрессия и отчаяние. Результаты этого эксперимента привели к возникновению теории значимости социума в индивидуальной психологии. Подробное описание этого эксперимента вышло в свет только 35 лет спустя.

Используя полученные результаты, Филип Зимбардо начал разрабатывать новые приемы и методы, чтобы помочь людям преодолевать психологические барьеры и лечить различные расстройства. К примеру, успешными были работы Зимбардо по преодолению застенчивости как у детей, так и у взрослых, которые привели к основанию «Стэнфордской клиники застенчивости».

Людмила Вейса, ответственный редактор

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОЛОГИЯ

- Ермакова М. К., Иванова Н. А., Логинова К. С.**
Деревянная каркасно-панельная технология малоэтажного строения..... 329
- Иванченко Д. С., Картамышева Е. С.**
Развитие промышленности и технологий в Арктике 333
- Петрачук А. А.**
Особо охраняемые природные территории юга Тюменской области..... 336
- Сердюкова А. Ф., Барабанщиков Д. А.**
Электростанции и их роль в системе энергообеспечения 339
- Сердюкова А. Ф., Барабанщиков Д. А.**
Будущее ядерной энергетики 342

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

- Азимов Т. А., Безнощук Л. Ю.**
Перспектива открытия предприятия по производству кормов для кошек в городе Владивосток 346
- Алеев Б. Р.**
Проблема эффективного взаимоотношения между федеральным центром и субъектами федерации при реализации экономической политики 348
- Анашкин Ф. А., Дурасов М. В., Болтнев И. П.**
Финансовый контроль как способ выявления, предотвращения и раскрытия преступлений в финансово-кредитной сфере..... 349
- Башкатов И. В., Вебер Д. А., Ульященко С. Н.**
Особенности правовой классификации высвобождаемого военного имущества..... 352
- Божевольная З. А., Биисова А. И.**
Проблемы финансового управления АО «Якутский Хлебокомбинат» 355

- Быкова Н. Н.**
Анализ налоговых доходов федерального бюджета Российской Федерации 358
- Быкова Н. Н.**
Основные источники доходов местного бюджета 362
- Быкова Н. Н.**
Особенности планирования и исполнения бюджета муниципального образования 366
- Быкова Н. Н.**
Методы прогнозирования банкротства предприятия..... 368
- Быкова Н. Н.**
Основные аспекты бюджетно-налоговой политики государства 372
- Бычихин Ю. А., Жарий М. С., Ульященко С. Н.**
Пути и способы повышения эффективности проведения стоимостной инвентаризации материальных средств и проверки хозяйственной деятельности в войсках национальной гвардии..... 375
- Ван Л.**
Особенности управления персоналом в Китае 378
- Воякина Д. А.**
Малое инновационное предпринимательство как часть инновационного процесса 380
- Гаджи-заде Н.**
Государственная поддержка малого бизнеса в России 382
- Галанов Е. А., Андреев С. Ю.**
Проблемы и перспективы развития альтернативного животноводства в малых формах хозяйствования Краснодарского края 384
- Галкин Е. Б., Репин С. С.**
Артур Конан Дойл: формирование личности, взгляды и социально-экономическая деятельность в 1914–1918 годах..... 387

Галкин Е. Б., Репин С. С. Дмитрий Ильич Ульянов: врач, экономист, государственный деятель 393	Григорян С. Г. Особенности процессов экспансии и проникновения банковского капитала в странах СНГ на примере Республики Армения и Российской Федерации..... 406
Галчин Д. Г. Роль экономического анализа в аудите..... 400	Дудник Д. Е., Месяченко С. Н., Грицких К. А. Финансовый контроль как способ обеспечения экономической безопасности государства 410
Гацай А. С., Демахин Д. А., Поваляев А. А. Техническое регулирование как способ решения проблем в локальном масштабе401	Егоричев В. А. Эффективные методы мотивации и стимулирования персонала412
Герасименко О. А., Плевко О. И. Практические аспекты разработки прогнозного баланса организаций АПК в целях повышения финансовой устойчивости 404	Зайцева Т. Н., Лаптева М. Д., Вавилова Н. А. Кластерный подход в общественном питании ...414

ЭКОЛОГИЯ

Деревянная каркасно-панельная технология малоэтажного строения

Ермакова Мария Константиновна, студент;

Иванова Надежда Александровна, студент;

Логинова Ксения Сергеевна, студент

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

Малоэтажное строительство развивается стремительными темпами, а технологии, которые применяются при постройке, непрерывно совершенствуются и улучшаются. Поэтому сегодня предметом этой статьи будет являться технология каркасного домостроения (строительство коттеджей или загородных дачных домов по каркасной технологии), которая по праву считается одной из самых прогрессивных технологий на сегодняшний день.

Ключевые слова: *каркасные дома, малоэтажное строительство, сэндвич-панели, быстрое домостроение*

Постановка задачи: Цель данной работы заключается в изучении используемых материалов, технологии производства сборных домов и сравнение с другими типами домов.

Введение

По статистике индивидуальных застроек СЗФО более 70% строений — это каркасные дома [1]. Перечислим главные преимущества домов такого типа:

Во-первых, такие здания строятся быстро и они долговечны (в среднем срок службы достигает до 120–150 лет) [2]. Панели большой площади, различных размеров и конфигураций собираются с исключительной точностью, благодаря чему легко и быстро собираются потом на строительной площадке как строительный конструктор [3].

Во-вторых, их цена выгодно отличается от домов имеющих точно такие же теплотехнические характеристики. В-третьих, здание сохраняет тепло при меньшей толщине стен конструкции. В доме остается сухо и тепло даже в самые сильные морозы.

Ещё одна особенность каркасного строения в том, что, для разных погодных условий, можно обеспечить оптимальное строение и толщину стен возводимого сооружения.

Используемые материалы

В отличие от домов из бруса и бревна каркасный дом не даёт усадок, но продолжает оставаться таким же экологичным и даёт возможность наслаждаться всеми свойствами деревянного дома, так как каркас выполнен из струганной сухой доски [4].

Сокращение затрат на отопление, повышение энергоэффективности дома обеспечивают теплоизоляционные не-

горючие плиты, которые изготавливаются из каменной ваты [5]. Они экологичны, так как основой базальтовой ваты является натуральный природный материал. К составляющим здорового микроклимата в таком доме, можно еще добавить очень высокую шумоизоляцию. Дополнительное регулирование толщины каменной ваты может обеспечить абсолютный акустический комфорт.

Дополнительную звукоизоляцию, термозащиту, повышенную жёсткость конструкции обеспечивают панели тепло и ветрозащиты [6,7]. Эти панели представляют собой древесноволокнистые плиты. Правильная установка панелей позволяет конструкции «дышать», обеспечивая стабильную температуру и влажность внутри помещения. Существуют плиты, разработанные с учетом возведения строений в районах как с очень высокими, так и очень низкими температурами, а так же в районах высокой влажности [8].

Для надёжной изоляции утеплителей стеновых панелей от влагонасыщения изнутри помещения используется пароизоляция. Уникальность и самобытность строению придают экологически безопасные отделочные материалы, которые обеспечивают долговечность эксплуатации и ремонтпригодность [9].

Строительство быстровозводимого панельно-каркасного дома

Готовый комплект дома состоит из следующих элементов:

- панелей наружных стен и межкомнатных перегородок,
- отдельных элементов перекрытий и стропильной системы,
- комплектующих и крепежных элементов.

Рассмотрим пример панельно-каркасного дома.

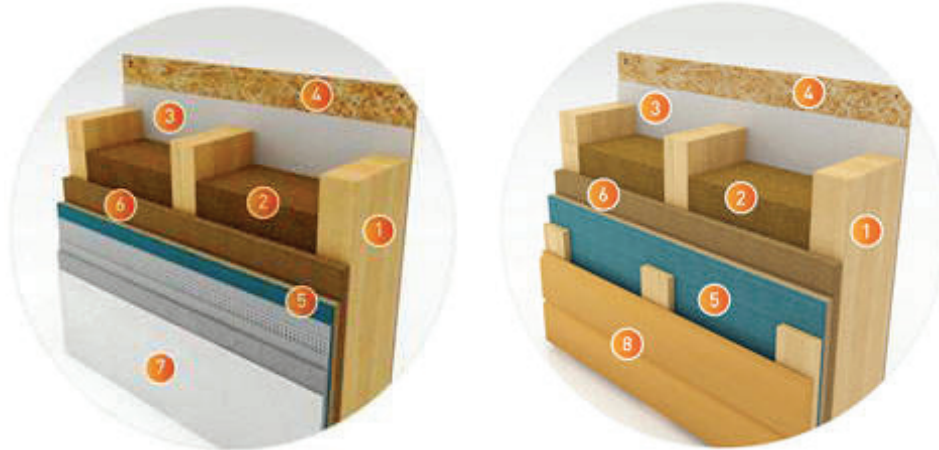


Рис. 1. Комплектация панельно-каркасного дома [10]

Фундаментом служит утепленная монолитная железобетонная плита высотой 410 мм, уложенная на песчано-щебеночное основание.

Комплект конструкции:

Конструкции наружных стен — это каркас из бруса размером 45x195 мм (1). Каркас заполнен утеплителем из базальтовой ваты толщиной 200 мм (2). Изнутри каркас обшит пароизоляционным материалом (3) и плитами ОСБ толщиной 12 мм (4), а снаружи утеплителем, толщиной 25 мм (6) и пластинами ветрозащиты, толщиной 25 мм (5). [11–14]

Конструкции внутренних стен — это каркас из бруса размером 45x145 мм. Каркасы внутренних стен заполнены утеплителем из базальтовой ваты толщиной 150 мм. С обеих сторон каркасы обшиты пароизоляционным материалом [15–17].

Стропильная система утеплена базальтовой ватой, толщиной 250 мм (8).

Для межэтажных перекрытий использован сухой струганный брус 70x195, для звукоизоляции использован утеплитель из базальтовой ваты, для настила чернового пола использованы плиты ОСБ толщиной 18 мм [18, 19].

Окна и двери стеклопластиковые, двухкамерные, белые с обеих сторон.

Для кровли использована металлочерепица.

Для отделки фасада предлагается выбор: силикатная многослойная штукатурка (7), отделочная доска имитатор бруса (8), лицевой кирпич [20].

Внешняя отделка дверных и оконных проёмов (9), отделка потолка крыльца и свесов карнизов.

Примерный срок строительства дома по панельно-каркасной технологии 3–4 месяца.

Процесс производства

Ключевыми этапами производства комплекта быстровозводимого дома являются [21–23]:

- подборка сырья: сухая струганная доска, проверенная на отсутствие дефектов.

- подборка доски по геометрии;
- торцовка (на соответствие с чертежами проекта);
- сборка стеновых сэндвич — панелей (выставление направляющих для укладки электрического кабеля, формирование оконных и дверных проёмов, реализация иных конструктивных особенностей проекта согласно чертежам);
- подготовка стеновых панелей для последующей чистовой отделки;
- изготовление элементов стропильной системы;
- изготовление балконов, навесов и перекрытий;
- изготовление карнизов, наличников, нащельников, торцевых досок;
- упаковка и маркировка элементов комплекта дома, подготовка к транспортировке.

Непрерывный контроль качества

Для обеспечения контроля качества, на всех этапах изготовления элементов дома, производители используют комплексные системы контроля качества, комплексные методы управления процессами производства, специальное программное обеспечение, конструкторские пакеты [24, 25]. Важнейшим из технологических условий становится поддержание необходимой температуры и влажности в производственных и складских помещениях.

Многоуровневый контроль качества и использование исключительно экологически безопасных материалов позволяет получить безупречно функционирующий, энергоэффективный дом, отвечающий современным экологическим стандартам.

Технология сборки

Строительство загородных каркасных домов — быстрый, но ответственный процесс. Чтобы быстровозводимый дом был красивым, комфортным и энергоэффективным — эта работа должна выполняться профессионалами.

Каркасные дома не только прекрасно защищены тепло- и звукоизоляцией, но и не пропускают влагу, а вот воздух

свободно проходит наружу, тем самым поддерживая здоровый микроклимат внутри дома, создавая ощущение уюта и комфорта.

В том случае, когда соблюдена технология строительства каркасного дома, постройка не подвержена усадке. Благодаря особенностям строения каркаса нагрузка равномерно распределяется по всем его узлам, тем самым обеспечивая высокую прочность и устойчивость всей конструкции.

Примечательно и то, что каркасные дома могут иметь стены закруглённые практически с любым радиусом, открывая новые возможности для проектирования и дизайна будущих зданий, при этом, не теряя вышеперечисленных характеристик.

Идеальная геометрия каркаса позволяет производить энергоэффективные стеновые панели высокой заводской готовности с герметичным контуром. Воздухопроницае-

мость стен в таком случае абсолютно исключена, что делает дом теплым зимой и прохладным летом.

Отличие каркасно-панельных домов от иных

1. 80 % заводской готовности, что значительно уменьшает значение человеческого фактора на площадке

2. Герметичный контур — эта бесшовная технология, созданная на основе каркасной, позволяет максимально избежать появления «мостиков холода».

3. Скорость сборки. Изготовленные на заводе панели монтируются обычным краном действительно прямо с колес. Затем их стягивают специальными болтами — и приступают к устройству стропильной системы, на этот этап редко уходит больше недели.

Сравним каркасно-панельные, кирпичные, газобетонные, дома из клееного бруса и оцилиндрованного бревна:

Таблица 1. Сравнение технологий по типу домов [26–31]

Тип дома	Трудоёмкость, %		Срок монтажа домокомплекта (на готовый фундамент)	Сезонность строительства
	завод	стройка		
Каркасно-панельный	80	20	1 неделя	Круглый год
Оцилиндрованное бревно	60	40	2–3 недели	Круглый год
Клееный брус	70	30	2–3 недели	Круглый год
Газобетонный дом	0	100	2–3 мес.	Весна-осень
Кирпичный дом	0	100	3–4 мес.	Весна-осень

Таблица 2. Продолжение. Сравнение технологий по типу домов [32–35]

Тип дома	Срок усадки стен, год	Старт отделки после окончания строительства, мес.	Начало комфортного проживания от заключения договора
Каркасно-панельный	—	1	1–1,5 мес.
Оцилиндрованное бревно	2	3	1 год
Клееный брус	0,5	1	2–3 мес.
Газобетонный дом	1	6	1–2 года
Кирпичный дом	2	6	1–2 года

Каркасно-панельное строительство — один из самых распространенных на Северо-Западе видов деревянного домостроения. Во-первых, сказывается благоприятный опыт скандинавских и канадских строителей, возводящих свое жилье в схожих с нашими климатических условиях — в основном это каркасные и каркасно-панельные дома. Во-вторых, наш регион традиционно является сосредоточением крупных и средних производств деревообработки и домостроения.

Заключение

При сравнении каркасно-панельных домов по технологии, выявили, что срок монтажа домокомплекта в разы меньше чем у рассмотренных типов домов. В отличие от газобетонных и кирпичных домов сезонность строительства круглогодично. Каркасно-панельный дом не подвержен усадке. 80 % дома собирается на заводе, что обеспечивает высокую прочность и устойчивость всей конструкции.

Литература:

1. Деревянные клееные конструкции: между прошлым и будущим // Журнал Архитектура и строительство Сибири. 2003. № 11–12. С. 34–36.
2. Ковальчук Л. М. Эксплуатационная надежность деревянных клееных конструкций // Журнал «ПГС» — М.: 2004. № 10. С. 17–18.

3. Штефко И., Райнпрехт Л. Современное деревянное строительство. Перевод со словацкого. — М.: Издательство «Ниола-Пресс», 2006. 184 с.
4. Сидоренко Ю. В., Коренькова С. Ф. Строительные материалы: учебное пособие // Журнал Современные проблемы науки и образования. 2009. № 1. 35 с.
5. СТО 36554501–002–2006. Деревянные клееные и цельнодеревянные конструкции. Методы проектирования и расчета. ФГУП «НИЦ «Строительство». — М.: ФГУП ЦПП, 2006. 73 с.
6. Леонович О. К. Судникович С. П. Производство строительных деревянных конструкций повышенной биостойкости для домов каркасного типа. // Журнал Актуальные проблемы лесного комплекса № 37–2013, БГИТА, г. Брянск, РФ — 26 с.
7. Ковальчук Л. М. Технология изготовления и надёжность деревянных конструкций. // Известия ВУЗов. Строительство и архитектура. 1988. № 8. С. 24–28.
8. Жаданов В. И., Дмитриев П. А. Крупноразмерные плиты на основе древесины для покрытий зданий. // Известия вузов. Строительство. 2003. № 6. С. 4–10.
9. Казакова В. В. Композиционные принципы взаимосвязи интерьера малоэтажного дома и ландшафта // Научная библиотека диссертаций и авторефератов disserCat. 2006. — 174 с.
10. Народный дом. URL: http://diacan.ru/assets/images/news/tehnol_karkas1.jpg
11. Канчели Н. В. Строительные пространственные конструкции. — М.: АСВ, 2003. 212 с.
12. Кутухтин Е. Г., Спиридонов В. М., Хромец Ю. Н. Справочник проектировщика. Легкие конструкции одноэтажных производственных зданий. 2-е изд., перер. и доп. — М.: Стройиздат, 1988. 263 с.
13. Ломакин А. Д., Мартинец Д. В., Прилепский Е. А. Клееные деревянные конструкции в сельскохозяйственных зданиях. — М.: Стройиздат, 1982. 104 с.
14. Муравьев Ю. А. Новые облегченные конструкции для возведения производственных зданий. — М.: Стройиздат, 1974. 136 с.
15. Вдовин В. М., Карпов В. Н. Индустриальные панели наружных и внутренних стен для полносборных деревянных домов, депон // ВНИИИИТПИ, вып. 1, рег. № 11841. — М., 2001.
16. Вдовин В. М., Карпов В. Н., Исследование индустриальных панелей полносборных деревянных домов с клеегвоздевым соединителем обшивок и ребер, депон. // ВНИИИИТПИ, вып. 1, рег. № 12061. — М., 2008.
17. Житушкин В. Г. Исследование работы крупноразмерных плит покрытий с клефанерным каркасом // Научн. техн. Реф. Сб. ЦИНИС. 1979. Сер. 8. Вып. 12. С. 41–43.
18. Романов Н. Т. Технология древесных пластиков и плит. — М., Лесная промышленность, 1965. 500 с.
19. Жаданов В. И., Гребенюк Г. И., Дмитриев П. А. Большеразмерные совмещенные плиты из клееной древесины и пространственные конструкции на их основе: монография. — Оренбург: ИПК ГОУ ОГУ, 2007. 209 с.
20. Рекомендации по проектированию панельных конструкций с применением древесины и древесных материалов для производственных зданий // ЦНИИСК им. Кучеренко. — М.: Стройиздат, 1982. 120 с.
21. Быковский В. Н., Соколовский Б. С. Деревянные клееные конструкции. — М.: Машстройиздат, 1949. 150 с.
22. Губенко А. Б. Изготовление клееных деревянных конструкций и деталей. — М.; Л: Гослесбумиздат, 1957. 347 с.
23. Казаков Ю. Н. Зарубежный опыт использования быстровозводимых зданий при реконструкции объектов строительства. 50-я Междунар. науч.-техн. конф. Молодых ученых и студентов: тез. докл. — СПб., 1997. С. 110–114.
24. Жаданов В. И., Дмитриев П. А., Шведов В. Н., Столповский Г. А., Украинченко Д. А. Патент РФ на изобретение № 2353830. Кл. F 16 B 13/00. Соединение деревянных элементов строительных конструкций. Оpubл. 27.04.09. Бюл. № 12. 6 с.
25. Шебаков В. А. Сборно-монолитное каркасное домостроение. — М.: 2004. 134 с.
26. Гельман Е. Сборно-разборные здания складывающегося типа // Журнал На стройках России. 1985. № 7. С. 24–27.
27. Котельников В. С. Современный каркасный дом своими руками. — М: Феникс, 2015. 270 с.
28. Левадный В. С., Самойлов В. С. Строительство каркасного дома. — М.: Аделант, 2009. — 352 с.
29. Рональд Майер. Коттедж. Строительство и отделка. — М.: «Ниола-Пресс», 2009. 312 с.
30. Дмитриев П. А. Конструкции из дерева и пластмасс. Специальный курс. — Оренбург: ИПК «Газпромпечатъ», 2002. 192 с.
31. Казаков Ю. Н. Индивидуальные жилые дома. Справочное пособие. — СПб.: Книжный мир, 1999. 272 с.
32. Перельмутер А. В., Сливкер В. И. Расчетные модели сооружений и возможности их анализа. — Н.: ДМК Пресс, 2007. 600 с.
33. Жаданов В. И., Украинченко Д. А. Экспериментальные исследования совмещенных стеновых панелей на деревянном каркасе при действии длительных нагрузок. // Журнал «ПГС». — М., 2010. № 5. С. 51–53.
34. Информационные проспекты ООО «СТОД» завод «Талион-Терра», 2008.

35. Piazza M., Tomasi R., Modena R. Strutture in legno: Materiale, calcolo e progetto secondo le nuove normative europee // Stampato da Legoprint S. p.A., Lavis (Trento). 2008. 734 p.

Развитие промышленности и технологий в Арктике

Иванченко Дарья Сергеевна, студент

Картамышева Елена Сергеевна, студент;

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Статья посвящена рассмотрению развития промышленности и технологий в Арктике в условиях современности. Показано, что Арктика является глобальным перекрёстком между коммерческими и экологическими интересами, в результате чего возрастает необходимость развития технологий, с помощью которых будут решены назревшие проблемы, в том числе и экологические.

Ключевые слова: Арктика, промышленность, новые технологии, технологические исследования, природные ресурсы, защита окружающей среды

Арктика располагает значительными природными ресурсами, и многие акторы исследуют способы использовать их для получения экономической выгоды. Другие рассматривают Арктику как особенно нетронутую и уязвимую территорию, настаивая на необходимости ограничения промышленного развития в этом регионе. На фоне возрастания геополитического и экономического значения Арктики формируется базовая проблема развития Арктики и арктического региона. Со снижением запасов нефти, к которым имеется лёгкий доступ, возрастает необходимость разработки новых технологий для добычи нефти во всё более отдалённых местах и при неблагоприятных условиях для того, чтобы удовлетворить растущий долгосрочный спрос на энергию. Ситуация усложняется ещё и тем, что арктические условия характеризуются особыми физическими проблемами: удалённость, лёд, экстремальные температуры и продолжительные периоды темноты. Ключом к решению этих проблем является разработка новых технологий. Например, ледовые покрытия в разных регионах Арктики могут значительно отличаться в зависимости от глубины воды и расстояния до берега. Лёд также видоизменяется в течение сезонов: осенью замерзает, зимой утолщается, весной тает. В течение нескольких месяцев, когда лёд растёт и утолщается, ветер и течение воды заставляет его двигаться, в результате чего образуются торосы, которые достигают 10–20 м в высоту. Защита хрупкого биоразнообразия региона создаёт дополнительную техническую проблему. Прогресс в области технологии имеет решающее значение для снижения физических последствий, сбросов, выбросов в атмосферу. Богатые нефтяные и газовые ресурсы Арктики должны быть разблокированы только с помощью тех технологий, которые помогут уменьшить экологические и социальные последствия и обеспечить высокие уровни безопасности.

В долгосрочной перспективе таяние льда на севере может вызвать разрушительные последствия. Поскольку замёрзшая тундра будет отступать на север, большие районы Арктики станут пригодными для сельского хозяйства.

Более ранняя арктическая весна может привести к увеличению выращивания растений на 25%. Это позволит жителям Гренландии выращивать больше, чем те ничтожные 100 тонн картофеля, которые они выращивают сейчас.

Арктика располагает большим количеством биологических и минеральных ресурсов, которые имеют большую коммерческую и научную ценность. Устойчивое промышленное развитие и эксплуатация биологических и минеральных ресурсов требует новых технологий и экспертных знаний в регионе. Технологии, предназначенные для проведения работ в Арктике, должны соответствовать арктическому климату и быть приспособленными к суровым условиям окружающей среды. Для реализации энергетического потенциала Арктики нужны не только хорошие политики, но и значительные усилия для решения технических требований по эксплуатации оборудования. Технологии, которые используются в нефтяной промышленности, претерпели видоизменения. Такое развитие технологий, которые произвели революцию в нефтяной промышленности, является результатом адаптационных, инновационных и интеграционных процессов. Развитие промышленности в Арктике зарождалась в глубокой и агрессивной среде. Постепенно были решены проблемы, возникающие на шельфе, за счёт адаптации существующих систем или методов или путём разработки новых по мере необходимости. Технологии для изучения, разработки и добычи нефти и газа в арктических условиях развиваются в темпе, совместимом с государственными лизинговыми графиками и графиками развития промышленности. Они прошли долгий путь за последние три десятилетия для достижений в области техники безопасности и создания более экономичной конструкции судов и сооружений. Также появилась более эффективная спутниковая возможность видеть сквозь облака и тьму, и разработаны новые технологии для разведки и добычи нефти и газа.

Всё больше промышленное значение как для приарктических, так и для многих других стран мира имеет освоение практически неисчерпаемых биологических ресурсов

арктических морей, значительная часть которых, по мнению специалистов, одновременно может служить источником биологического сырья [5, с. 22–31.].

Цель исследования заключается в том, чтобы осветить современные аспекты развития промышленности и технологий в Арктике в современных условиях изменения климата.

Уровень активности в арктических регионах с каждым годом растёт. На протяжении многих веков одним из основных экономических видов деятельности нескольких стран было рыбное хозяйство, в настоящее же время аквакультура развивается быстрыми темпами. По данным геологической службы США, 30 % миров неразведанных газовых ресурсов и 13 % неразведанных запасов нефти находятся в Арктике.

Проведение операций в Арктике сопряжено с крайне сложными условиями, такими как ледовый покров, быстро развивающееся низкое давление и стремительнее бури, большие расстояния, темнота и прочее. Для преодоления этих препятствий ведутся новые технологические разработки. Ключевой частью процесса разработки месторождений является проведение сейсмических исследований. Совсем недавно, нидерландско-британская нефтегазовая компания компания Royal Dutch Shell, начиная с 2006 года, провела три года открытых исследований воды в Чукотском море со стороны Аляски и море Бофорта. Компания также провела сейсмические испытания на льду в зимний период (период был выбран не случайно — в это время морские млекопитающие находятся далеко в тёплых водах).

Для обнаружения залежей нефти и газа используются сейсмические исследования 3D — для создания компьютерной модели подводной геологии в формате 3D используются звуковые волны. Лёд может исказить звуковые волны и, следовательно, создавать неточную картину. Ранее считалось, что сейсморазведка в арктических условиях была слишком сложной и для получения точных сведений требовались условия, при которых вода была свободной ото льда. Но исследования показали, что сочетание вибрационных источников на льду и микрофонов, размещённых в воде подо льдом и на морском дне, дают точную информацию.

Из-за очень низких температур, ледовых условий и темноты очень проблематичным является оффшорное бурение в Арктическом регионе. Разведочное бурение, как правило, происходит в течение короткого сезона открытой воды с помощью ледостойких передвижных буровых установок. Там, где позволяют условия, зимнее и круглогодичное бурение может проводиться на специализированных буровых установках, которые опираются на морское дно. Для перехода на новое место после завершения бурения используются мобильные буровые установки. Тем не менее, эти буровые установки ограничены условиями открытой воды, так как в противном случае бурение становится невозможным по причине движения льда. Для безопасной работы на льду строятся барьеры и проводятся специальные процедуры для предотвращения утечки. Кроме того, постоянно

разрабатываются новые пути сокращения негативных последствий таких операций, например, звук бурения имеет вредное воздействие на представителей морской флоры и фауны, поэтому вокруг разведочных буровых установок проводятся измерения и на основе полученных показателей разрабатываются и тестируются передовые технологии, которые помогают заглушать морские сооружения и снижать шум от морских судов снабжения. Для этого, например, строятся новые судна ледового класса для установки якорей, которые удерживают на месте мобильные буровые установки.

Также проводятся исследования и тестирования дистанционно управляемых роботов, предназначенных для первоначального обследования места, использование которых приведёт к снижению воздействия на окружающую среду и не помешает морским млекопитающим.

Разрабатываются новые буровые установки, которые отличаются более лёгкой маневренностью и более низким энергопотреблением по сравнению с традиционными установками. Очень перспективным представляется использование гравитационных буровых платформ, устойчивых ко льду, для которых перспективным является применение атомных энергетических установок. Что касается применения атомной энергетики в пределах Арктики, то сейчас для этого открываются широкие перспективы и возможности, ведутся проектно-исследовательские работы в этой сфере. На данный момент в России ведутся разработки плавающих атомных электростанций. Эффективное использование энергии — один из интегральных показателей развития Арктической зоны.

Стратегия развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года в качестве одного из ключевых аспектов комплексного развития Арктики называет использование перспективных технологий и развитие промышленности в этом регионе. В пределах Арктики реализуется более 160 мероприятий и инвестиционных проектов, более 90 % финансирования приходится на развитие транспортной инфраструктуры, энергетики, добывающей и перерабатывающей промышленности, судостроения.

Основой, на которой строится современная политика нашей страны в данном регионе, является «Стратегия развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года» [7], опубликованная 20 февраля 2013 г. Она основывается на последующее формирование утверждений предшествующего концептуального документа — «Основы политики России по освоению Арктики» [3], утверждённого в 2008 г. Свою национальную морскую политику, в том числе и в арктическом региональном направлении, Российская Федерация осуществляет в соответствии с «Морской доктриной Российской Федерации на период до 2020 года», утверждённой Президентом РФ 27 июля 2001 № Пр — 187.

Первенствующими тенденциями развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной

безопасности представлены следующие: комплексное социально-экономическое развитие АЗРФ; развитие науки и технологий; создание современной информационно-телекоммуникационной инфраструктуры. С 14 марта 2015 года в России действует орган, который отвечает за развитие арктического региона: государственная комиссия по вопросам развития Арктики. Комиссия наделена широкими полномочиями, в её ведении — организация федеральных, региональных органов власти и органов местного самоуправления для решения социально-экономических задач развития Арктической зоны и обеспечения национальной безопасности [8].

Россия и Канада, которые являются операторами Северного морского пути и Северо-Западного прохода, и в их распоряжении имеются наиболее протяжённые линии арктического побережья, располагают лучшими исходными позициями, чтобы получить контроль над Арктикой. Россия, к тому же, имеет единственный в мире ледокольный атомный флот, предназначенный для осуществления перевозок по Арктике на основе применения передовых ядерных технологий. Ввиду того, что выработка ресурсов приведёт к сокращению количества ледоколов, что может привести к сбоям в обеспечении арктических грузоперевозок, ведётся строительство новых улучшенных ледоколов, один из которых — самый большой и мощный ледокол «Арктика» по проекту 22220 — был спущен на воду 16 июня 2016 года в Санкт-Петербурге. Также российские учёные нашли способ продлевать ресурс ядерных энергетических установок на атомоходах до 150 тыс. часов и срок службы ледоколов до 30–32 лет, в результате чего появляется возможность безопасной эксплуатации атомных ледоколов на протяжении ещё 10–12 лет. На данный момент идёт разработка ледокола «Лидер», мощность которого

составит 110 МВт. Ожидается, что этот крупнейший корабль будет беспрепятственно передвигаться по всей Арктике и сможет обеспечить безопасную проводку судов приполюсным маршрутом напрямую от Европы.

Представляется, что для эффективного развития транспортной системы в Арктической зоне необходимо рассматривать возможность комбинированной системы транспорта, в результате чего будут задействованы не только сугубо арктические, но и неледовые крупные суда, на которые вне Арктической зоны будет перемещаться груз. При этом сугубо арктические суда могут и не быть сверхкрупными.

4 июня 2015 года в Вашингтоне была открыта конференция, посвящённая проблемам развития Арктики и арктической зоны. Участниками встречи стали географы, климатологи, экономисты, политологи, специализирующиеся на изучении Арктики. С 2012 года в Канаде ежегодно проходят международные конференции с целью обсуждения возможностей промышленного развития Арктики, ведения многочисленных дискуссий и презентаций по вопросам внедрения новых технологий, которые могут быть использованы для безопасного исследования Арктики.

Большинство морской добычи нефти и газа по-прежнему производится традиционным способом с использованием стационарных платформ, которые удерживаются на дне. Использование новейших технологий, которые помогают снизить экологические и социальные последствия геологоразведочных работ, имеет важное значение. Инженерами постоянно ведутся всесторонние исследования в поисках лучших и более эффективных технологических решений для проведения геологоразведочных работ с наименьшими экономическими и экологическими потерями.

Литература:

1. Арктика. Приоритетные проекты развития // Нефть и Газ Сибири. — № 4 (21), 2015 г.
2. Стратегия развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года // Правительство России: офиц. интернет-сайт. 2013. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/news/432>.
3. Основы государственной политики Российской Федерации в Арктике на период до 2020 года и дальнейшую перспективу: утв. Президентом РФ Д. Медведевым // Совет Безопасности Российской Федерации: офиц. интернет-сайт. 2008. 18 сентября. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.scrf.gov.ru/documents/98.html> (дата обращения: 23.05.2015).
4. Постановление Правительства Российской Федерации от 21 апреля 2014 г. № 366 г. Москва «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Социально-экономическое развитие Арктической зоны Российской Федерации на период до 2020 года» // Российская газета: интернет-сайт. 2014. 24 апреля. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rg.ru/printable/2014/04/24/arktika-site-dok.html>.
5. Биологические ресурсы Арктики и Антарктики. — М., Наука, 1987. — 447 с.
6. Развитие Севера и Арктики: проблемы и перспективы. — Тезисы докладов Всероссийской научно-практической конференции, Апатиты, 6–8 ноября 2013 г. — Апатиты, 2013. — 304 с.
7. Стратегия развития Арктической зоны РФ может остаться нереализованной // Эксперт: интернет-сайт. 2014. 17 марта. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.expertnw.ru/news/2014-03-17/strategiya-razvitiya-arkticheskoy-zony-rf-mozhet-ostatsya-nerealizovannoy/>.

8. Официальная страница Государственной комиссии по вопросам развития Арктики. — [Электронный документ]. Режим доступа: <http://government.ru/department/308/about/>

Особо охраняемые природные территории юга Тюменской области

Петрачук Анастасия Александровна, аспирант
Государственный аграрный университет Северного Зауралья (г. Тюмень)

В статье дан анализ особо охраняемых территорий юга Тюменской области. Сеть ООПТ юга Тюменской области состоит из 2 заказников федерального значения, 35 заказников регионального значения, 49 памятников природы регионального значения и 1 полигона экологического мониторинга. Только 5,57% от площади юга Тюменской области приходится на ООПТ, что является недостаточным.

Ключевые слова: *особо охраняемые природные территории, водно-болотные угодья, заказники*

Проблема устойчивого развития природных комплексов, которая активно реализуется в настоящее время во многих регионах, чрезвычайно многопланова. Она имеет экономические, социальные, политические, экологические и ряд других аспектов [7]. Одна из ее составных частей — расширение современной сети особо охраняемых природных территорий. Охраняемые природные территории являются одним из ключевых инструментов сохранения крупных экосистем и поддержания стабильности природных условий в масштабах регионов. В условиях фрагментации ландшафтов из-за строительства линейных сооружений (дорог, линий электропередач трубопроводов и т. п.), расширения сельхозугодий, разработки новых месторождений, взятые под охрану природные территории становятся последним пристанищем для многих видов животных и растений, которым в противном случае грозит полное исчезновение. На особо охраняемых природных территориях природные комплексы сохраняются в целом, со всей сложностью и многообразием их экологической структуры.

Площадь особо охраняемых природных территорий (ООПТ) в России на 2016 год составила около 12% от общей площади страны. Система ООПТ в России представлена 250 федеральными территориями (110 заповедников, 47 национальных парков, 65 федеральных заказников, 28 федеральных памятников природы) и более 12000 ООПТ регионального значения различных категорий [14].

В соответствии с законом Российской Федерации «Об особо охраняемых природных территориях» ООПТ — участки земли, водной поверхности и воздушного пространства над ними, где располагаются природные комплексы и объекты, которые имеют особое природоохранное, научное, культурное, эстетическое, рекреационное и оздоровительное значение, которые изъяты решениями органов государственной власти полностью или частично из хозяйственного использования и для которых установлен режим особой охраны [1].

С учетом особенностей режима особо охраняемых природных территорий различают следующие категории ООПТ:

- государственные природные заповедники, в том числе биосферные заповедники;
- национальные парки;
- природные парки;
- государственные природные заказники;
- памятники природы;
- дендрологические парки и ботанические сады.

Сеть ООПТ юга Тюменской области состоит из 2 заказников федерального значения, площадь которых составляет 72,6 тыс. га, 35 заказников регионального значения, общей площадью 790,52 тыс. га (табл. 1), 49 памятников природы регионального значения, которые занимают 25,90 тыс. га и 1 полигона экологического мониторинга площадью 3,7 тыс. га [10, 11].

Также Тоболо-Ишимская лесостепь, включая государственный природный заказник федерального значения «Белозёрский» общей площадью 1217 тыс. га, имеет международный статус водно-болотных угодий.

Согласно Конвенции о водно-болотных угодьях, под водно-болотными угодьями (ВБУ) понимают «районы болот, феннов, торфяных угодий или водоёмов — естественных или искусственных, постоянных или временных, стоячих или проточных, пресных, солоноватых или солёных, включая морские акватории, глубина которых при отливе не превышает шести метров».

ВБУ — это источники воды, выполняющие такие важные функции, как накопление, очистка и хранение питьевой воды, пополнение запасов и выход подземных вод, удержание питательных веществ, фильтрация загрязняющих веществ, стабилизация местных климатических условий и другие. Кроме того, они являются местообитаниями водоплавающих птиц [9, 13].

Государственными природными заказниками являются территории (акватории), имеющие особое значение для сохранения или восстановления природных комплексов или их компонентов и поддержания экологического баланса. Государственные природные заказники могут быть федерального или регионального значения [1].

Таблица 1. Государственные природные заказники регионального значения юга Тюменской области (2016 г.)

№ п/п	Название	Наличие международного статуса	Площадь, га	Административный район
1	Абалакский природно-исторический комплекс		88130,5	Тобольский
2	Алабуга		24750	Аромашевский
3	Афонский	ВБУ	17215	Казанский
4	Барсучье	ВБУ	20507	Сладковский
5	Викуловский		74183	Викуловский
6	Гузенево		10884,4248	Нижнетавдинский, Тюменский
7	Дубынский	ВБУ	10600	Казанский
8	Ереминский		5930	Абатский
9	Иевлевский		13514,6868	Ярковский
10	Кабанский	ВБУ	24110	Сладковский
11	Клепиковский	ВБУ	12925	Ишимский
12	Комиссаровский		4000	Заводоуковский
13	Куньякский		116248	Уватский
14	Лебяжье		2769,7	Тюменский
15	Мошкаринский		13000	Ялуторовский
16	Ново-Таповский		10000	Юргинский
17	Окуневский	ВБУ	1930	Бердюжский
18	Омутинский		5000	Омутинский
19	Орловский		10500	Голышмановский
20	Песочный	ВБУ	930	Бердюжский
21	Песьяновский		11740,789	Ишимский
22	Поваровский		12037	Уватский
23	Рафайловский		16750	Исетский
24	Северный		17418	Сорокинский
25	Стершинный, участок 1		42452	Уватский
	Стершинный, участок 2		46100	Тобольский
26	Супринский		28800	Вагайский
27	Таволжанский	ВБУ	2717	Сладковский
28	Таповский		45000	Ярковский, Юргинский
29	Тобольский материк		3581	Тобольский
30	Троицкий		32240	Нижнетавдинский
31	Тукузский		40400	Вагайский
32	Упоровский		6920	Упоровский
33	Успенский		5000	Тюменский
34	Юргинский		7000	Юргинский
35	Южный		11718	Бердюжский

Федеральный заказник «Белозёрский» образован в 1986 г. на базе Белокамышинского и Няшино-Таволжанского заказников областного подчинения, существовавших с 1968 г [6].

Перед заказником поставлены следующие задачи:

- обеспечения охраны территории, акватории и среды обитания диких животных и их сохранения, восстановления и воспроизводства, поддержание популяции реакклиматизированных диких кабанов;
- создание благоприятных условий для местных и перелётных птиц орнитофауны, охрана мест размножения и линьки;
- охрана растительных формаций, редких и исчезающих видов растений, а также лекарственных видов растений [3, 6].

Заказник находится в юго-западной части Ишимской равнины Западно-Сибирской низменности, и междуречье Тобола и Ишима. Рельеф пологоволнистый с западинами,

гривами, озерными котловинами и древними ложбинами стока. Преобладающие абсолютные высоты — немногим более 100 м.

Заказник представляет собой уникальный озерно-лесостепной комплекс. Основу ландшафтного облика составляют лугово-степные, луговые, лесные и болотные комплексы. Преобладающими являются луговые и лугово-степные ландшафты. Склоны грив заняты луговыми степями. Плоские вершины покрыты солонцово-солончаковыми лугами. К межгривным понижениям обычно приурочены солончаки и солонцы, располагающиеся концентрическими кругами вокруг озер [8].

Территория отличается необычайно пестрым почвенным покровом. На склонах грив развиты черноземно-луговые почвы. На плоских вершинах — черноземно-луговые солончаково-солонцовые почвы. В межгривных впадинах — перегнойно- и торфяно-глеевые почвы. В западинах на вершинах грив и плоских водораздельных участках — серые лесные почвы и солоды [8].

Гидрографическая сеть представлена только озерами и болотами, занимающими котловины и западины разных размеров и конфигураций. Питание озер происходит за счет поверхностного и подземного притока с водосбора. Минерализация озер разнообразна, но, в основном, хлоридно-натриевого типа. По степени минерализации преобладают озера солоноватые и соленые. Грунтовые воды, залегающие на глубине 2–4 м, иногда ходят на поверхность, заболачивая ее.

Заболоченность района значительная. Тростниковые, осоково-вейниковые болота небольших размеров формируются при постоянном воздействии грунтовых вод, выходящих на поверхность. Кроме того, встречаются и засоленные минерализованные болота [8].

Федеральный заказник «Тюменский» образован в 1958 г. [5]. Перед заказником поставлены следующие задачи:

- сохранение, восстановление и воспроизводство объектов животного мира в том числе водных биологических ресурсов и поддержание экологического баланса;
- сохранение среды обитания и путей миграции объектов животного мира;
- проведение научных исследований, осуществление экологического мониторинга [4, 5].

Заказник находится в юго-западной части Западно-Сибирской низменности, в междуречье средних течений Тавды и Туры. Рельеф поверхности представляет собой пологовол-

нистую равнину с абсолютными высотами 60–100 м, постепенно понижающуюся в южном направлении. Территория заказника находится на границе южной тайги и подтаежных лесов и включает Тарманскую водно-озерную систему, в значительной степени определяющую увлажненность прилегающей территории.

На территории заказника расположены три государственных памятника природы регионального значения: «Урочище Орлы» — флористический комплекс из темнохвойных пород пихты, ели, сосны сибирской в сочетании с липой сердцелистной (реликтом третичного периода); «Липняк Шайтанский» — ассоциации липы сердцелистной; а также «Озерно-болотный комплекс Ишимбай» — эталон сплавинных фитоценозов на поздних стадиях заболачивания пресного озера с редкими видами флоры [12].

Наиболее крупная река заказника — Ахманка, протяженностью около 40 км. На территории заказника расположена мощная озерная система, состоящая из соединенных между собой озер: Копанец, Шайтанское, Большое Тарманское. На юго-востоке к заказнику прилегают: Среднее Тарманское, Нижнее Тарманское и Летнее.

На водораздельных равнинах и высоких речных террасах преобладают дерново-подзолистые почвы. Низкие плоские террасы покрыты, преимущественно, торфяно-глеевыми почвами [8].

На водораздельных равнинах преобладают сосново-березовые и березовые парковые травяные леса. Плоские, иногда бугристые аллювиальные террасы покрыты сосновыми травяными и мохово-травяными лесами. Верховье р. Ахманки и низкие террасы заняты болотными комплексами, представляющими собой плоские, ровные и мелкопочварниковые с зыбунами гипново-осоковые болота с торфяными залежами по их окраинам. Широко распространены луговые ассоциации, вкрапленные в лесные массивы и кое-где распаханые под сельскохозяйственные культуры [8, 12].

Таким образом, только 5,57% от площади юга Тюменской области приходится на ООПТ, что является недостаточным. Согласно указу Президента Российской Федерации от 1 августа 2015 года в 2017 году в Российской Федерации будет проведен год ООПТ [2]. Процесс выделения ООПТ не завершен. В ближайшие годы на карте юга Тюменской области, несомненно, появится ряд новых ООПТ, которые позволят сохранить уникальный природный комплекс ненарушенных человеком территорий.

Литература:

1. Федеральный закон «Об особо охраняемых природных территориях» от 14 марта 1995 г. № 33-ФЗ.
2. Указ Президента РФ «О проведении в Российской Федерации года особо охраняемых природных территорий» от 01 августа 2015 г. № 392.
3. Приказ Минприроды России «Об утверждении Положения о государственном природном заказнике федерального значения «Белозерский» от 8 июля 2010 г. № 241.
4. Приказ Минприроды России «Об утверждении Положения о государственном природном заказнике федерального значения «Тюменский» от 8 июля 2010 г. № 243.

5. Решение исполнительного комитета Тюменского областного Совета народных депутатов от 28 августа 1958 г.
6. Решение исполнительного комитета Тюменского областного Совета народных депутатов от 3 октября 1986 г. № 286.
7. Кондратьев К. Я., Крапивин В. Ф. Глобальная динамика экосистем: природные изменения и антропогенные воздействия // Известия русского географического общества. — 2006. — Т. 138. — № 4. — С. 1–14.
8. Овсяков Н. Э., Федосенко А. К. Федеральные заказники России // Охотничьи Животные России. — 2001. — № 5. — 180 С.
9. Водно-болотные угодья // Научно-популярная энциклопедия «Вода России». URL: [http://water-ri.ru/Глоссарий/847/Водно-болотные угодья](http://water-ri.ru/Глоссарий/847/Водно-болотные_угодья) (дата обращения: 12.12.2016).
10. Департамент недропользования и экологии Тюменской области // Тюменская область Официальный портал органов власти. URL: http://admtumen.ru/ogv_ru/gov/administrative/ecology_department/general_information/regulations.htm (дата обращения: 12.12.2016).
11. Заказники регионального значения // Туристические ресурсы Тюменской области. URL: <http://w-siberia.ru/turto/area/tyumenregion/infr/vidturs/kurort/reserves.htm> (дата обращения: 12.12.2016).
12. Заказник Тюменский // Национальный парк «Припышминские боры». URL: <http://www.nppbor.ru/territory/tyumen.html> (дата обращения: 12.12.2016).
13. Конвенция о водно-болотных угодьях документы и реестры // Научно-популярная энциклопедия «Вода России». URL [http://water-ri.ru/О_воде_официально/846/Конвенция о водно-болотных угодьях](http://water-ri.ru/О_воде_официально/846/Конвенция_о_водно-болотных_угодьях) (дата обращения: 12.12.2016).
14. Особо охраняемые природные территории // WWF. URL: [http://www.wwf.ru/about/what we do/reserves](http://www.wwf.ru/about/what_we_do/reserves) (дата обращения: 12.12.2016).

Электростанции и их роль в системе энергообеспечения

Сердюкова Александра Федоровна, студент;

Барабанчиков Дмитрий Александрович, студент

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

В статье проанализированы различные электростанции в качестве источников энергообеспечения, показаны преимущества и недостатки традиционной и альтернативной энергетики. Показано, что крупные электростанции всё ещё ориентированы на традиционные источники энергии. Альтернативная энергетика уже играет важную роль для энергоснабжения малых децентрализованных потребителей.

Ключевые слова: электростанции, энергообеспечение, традиционная энергетика, альтернативные источники энергии

Опыт любого развитого государства свидетельствует о том, что благосостояние его народа напрямую зависит от потребляемой им энергии, поскольку энергия является основой, которая обеспечивает не только развитие экономики государства, но и комфорт проживания людей. Энергообеспечение является одним из факторов нормальной жизнедеятельности населения.

Развитие мировой энергетики до 2035 года будет прежде всего ориентироваться на удовлетворение потребностей растущего числа народонаселения, необходимость борьбы с изменениями климата, «глобальную охоту» за энергоресурсами. Главным драйвером противодействия климатическим изменениям является декарбонизация энергетики, которая стала одним из определяющих факторов формирования трендов развития мировой энергетики.

Электрическая энергия в силу своей универсальности и мобильности пользуется растущим спросом, и в последние годы в мировой энергетике накопилось немало сложных проблем, требующих эффективного и быстрого решения.

Среди них первоочередной является проблема надёжного и качественного энергообеспечения.

Учёные сходятся в едином мнении, что следует ожидать «переворота» в мировой энергетике, который связан с инновационным скачком (внедрение технологии нуклеосинтеза в твёрдом теле («холодный ядерный синтез»), использование водорода, гелия и т. д.). Растущая конкуренция на мировых энергетических рынках открывает широкие возможности выбора источников и путей поставок первичных энергетических ресурсов, оптимизации энергетического микса.

Международное энергетическое агентство (МЭА) объявило наступление «золотой эры газа» — как наиболее экологически чистого из ископаемых видов топлива и такого, которое выполняет минимальную эмиссию CO₂ и соответствует целям декарбонизации. В то же время, на фоне сравнительно высоких цен на углеводороды будет расти внимание к новым способам использования угля и ядерного топлива для получения электроэнергии и тепла. Особенно

следует выделить роль возобновляемых видов энергии (ВИЭ), себестоимость производства которых стремительными темпами приближается к уровню себестоимости традиционных видов энергии и уже к 2020 году ВИЭ во многих развитых странах мира станут более конкурентными (без всякой государственной поддержки).

Цель работы состоит в том, чтобы определить место и роль электростанций в системе энергообеспечения в контексте мировых тенденций развития источников энергии.

При традиционном способе генерации и транспортировки электрической энергии используются мощные электростанции различных типов. Тепловая электроэнергетика требует меньших капиталовложений (в 2–3 раза) при больших текущих затратах на производство электроэнергии (в 1,5–2 раза) по сравнению с ядерной энергетикой. Стратегическое планирование баланса производства между этими типами генерации должно определяться не только экономическим, но и двумя другими аспектами безопасности. Относительно энергетического аспекта, нежелательным является дисбаланс в пользу любого типа генерации, который превышает 50% от общего объёма производства. С экологической точки зрения, кроме общего недостатка — значительного уровня водопотребления, — оба типа имеют свои собственные основные принципиально необратимые недостатки: тепловая энергетика — существенные выбросы двуоксида углерода и других вредных веществ в атмосферу, ядерная энергетика — наработка радиоактивных отходов (РАО). При этом последний недостаток может быть скомпенсирован надёжной локализацией РАО, что в условиях нормальной эксплуатации объектов предоставляет ядерной энергетике существенное преимущество по сравнению с тепловой [2]. В то же время, к основным недостаткам ядерной энергетике, хотя и принципиально отвратимым, относятся существенно более весомые последствия возможных аварий по сравнению с другими типами генерации.

Масштабные планы по строительству объектов ядерной энергетике (преимущественно в Китае, Индии, Южной Корее и России) свидетельствуют о расширении её присутствия в мировой энергетике в обозримом будущем [3]. Следует отметить, что несмотря на определённые экологические риски, связанные с опасностью ядерной отрасли, она смогла занять соответствующую конкурентную позицию в энергетическом секторе, в большинстве случаев благодаря относительно положительным техническим и экологическим показателям. Необходимо отметить, что цена на ядерную энергию в меньшей степени зависит от внешних факторов по сравнению с углеводородными источниками, ядерная энергия является низкоуглеродистой и эффективной с точки зрения затрат. Развитие ядерной энергетике в мире стимулируется возможностью двойного использования ядерных материалов (для выработки энергии и оружия массового поражения). Однако, несмотря на очевидные объективные выгоды от использования и развития ядерной энергетике в целом, остаются и проблемы, в частно-

сти захоронения отходов (особенно высокоактивных и радиоактивных), которые затрудняют дальнейшее развитие этой сферы. Сегодня существуют пути решения этих проблем, однако в большинстве стран пока не достигнут консенсус по этому вопросу.

Несмотря на то, что львиную долю в общем объёме производства энергии занимают традиционные источники, с каждым годом увеличивается удельный вес альтернативной энергетики, так как рост населения (в первую очередь в Индии и Китае) и повышение уровня жизни ведут к росту спроса на энергоресурсы в долгосрочной перспективе.

Согласно прогнозам, при условии существенного повышения эффективности энергопотребления, мировой спрос на энергоресурсы в 2035р., по сравнению с 2015, увеличится на 37%. Прогнозируемые темпы мирового потребления энергии будут несколько медленнее, что вызвано завершением этапа бурного роста спроса на энергию в странах Азии. Практически весь объём прогнозируемого роста спроса (96%) придётся на страны, не входящие в ОЭСР, где энергопотребление в течение исследуемого периода будет расти на 2,2% в год по сравнению с 0,1% в странах ОЭСР, где с 2030 г. уровень потребления начнёт постепенно снижаться. Ископаемые виды топлива (нефть, природный газ и уголь) будут по-прежнему удовлетворять большую часть мировых потребностей в течение указанного периода — ни один другой источник энергии не сможет сравниться с ними по доступности, экономичности и масштабах производства, несмотря на то, что их доля снизится с 86% в 2015 г. до 81% в 2035 г. Самым быстрорастущим ископаемым видом топлива в потреблении будет газ (+ 1,9% роста в год), существенно снизятся темпы роста угля (с 2000 г. рост был на уровне 3,8% в год) — до + 0,8%, нефть только незначительно опередит уголь (+ 0,9% в год). К 2035 г. доли ископаемых видов топлива (угля, нефти и газа) сгруппируются вокруг отметки 28%. В странах ОЭСР доли угля и нефти в общем потреблении энергии будут сокращаться большими темпами. Это падение компенсируется ростом долей ВИЭ и природного газа. Среди неископаемых видов топлива более всего будет расти доля ВИЭ (+ 6,3% на год), опередив ядерную энергетике в начале 2020-х годов и гидроэнергетике на начало 2030-х годов. Доля ВИЭ в 2035р. в общемировом потреблении составит 8% (в 2014 г. 3%). По прогнозам специалистов Всемирного энергетического совета, общая установленная мощность электростанций в мире вырастет с 4000 ГВт в 2006 году до 10000 ГВт в 2030 г., при этом установленная мощность электростанций на основе ВИЭ увеличится вдвое [4].

Сегодня стоимость электроэнергии, производимой на мини- и микро-ГЭС ниже стоимости от традиционных источников. А стоимость электроэнергии, произведённой на ветровых электроустановках (ВЭУ), практически находится на уровне стоимости электроэнергии, выработанной на газотурбинных станциях с комбинированным циклом,

которые имеют высокие показатели эффективности среди традиционных энергосистем. Тем не менее, энергия, произведённая на основе фотоэлементов солнечных станций, по себестоимости всё ещё превышает в 4–5 раз себестоимость энергии от традиционных источников. За счёт стремительного развития отрасли стоимость электроэнергии от ВИЭ может снизиться до стоимости от других источников в ближайшие 5–10 лет.

В условиях увеличения доли электроэнергии, вырабатываемой крупными базовыми тепловыми и атомными электростанциями, оптимальным дополнением к ним являются гидроэлектростанции как маневренные мощности. Высокий уровень использования возобновляемых гидроэнергетических ресурсов в развитых странах обусловлен преимуществами гидроэлектростанций (ГЭС). В связи с введением в объединённых энергосистемах крупных базисных ТЭС и АЭС резко возросла роль в обеспечении надёжного энергоснабжения высокоманевренных ГЭС и ГАЭС, покрывающих пиковую часть графика нагрузок и выполняющих функции аварийного и нагружающего резервов энергосистемы. Большой накопленный опыт, успехи в методах проектирования и расчётов, совершенствование конструкций плотин и технологий их строительства, которые обеспечили повышение надёжности и экономичности плотин, открыли новые возможности широкого использования гидроэнергетических ресурсов, позволили строить ГЭС с высокими плотинами и большими водохранилищами в различных природных условиях, включая сложные инженерно-геологические условия, высокую сейсмичность.

На рынке возобновляемых источников энергии перспективным сегментом является геотермальная энергия — энергия в форме тепла, которая аккумулирована в земной поверхности, и которая может быть добыта и использована на пользу человека. Основными её преимуществами по сравнению с другими альтернативными видами энергии является доступность практически в любой точке мира и постоянство источника тепла в земной коре. На современных ГеоЭС коэффициент использования мощности достигает 90 %, при эксплуатации таких электростанций не происходит эмиссия диоксида углерода в атмосферу [1, с. 136]. Но при таком способе добычи электрической энергии используются химические вещества, которые наносят колоссальный ущерб окружающей среде.

Геотермальная энергия сейчас масштабно используется более чем в 40 странах мира уже более 50 лет для обогрева и охлаждения жилья, в сельском хозяйстве, туризме, лечении, выработке электрической энергии и т.д. Ситуация меняется от страны к стране в зависимости от развития геотермальных технологий. Диапазон использования варьируется от выработки электроэнергии с использованием высокотемпературных сухих горных пород (Исландия, Италия, Греция, Турция), использованием гидротермальных ресурсов в осадочных бассейнах (Франция, Германия, Польша, Италия, Венгрия, Румыния и другие). В 2014 году в мире была построена первая в мире (Исландия) промышленная геотермальная электростанция, источником тепла для которой является магма Земли [6].

Перспективным видом электростанций являются приливные электростанции, которые используют энергию морских волн для генерации электроэнергии. Но коэффициент использования установленной мощности для них составляет 24–26 %, а пик выработки часто приходится на ночное время, когда сетевое потребление находится на минимуме. Для использования энергии приливов через устье реки строятся плотины, которые блокируют входящий и исходящий поток. В настоящее время, хотя и имеются надёжные технологии для использования энергии приливов, приливные электростанции стоят очень дорого, поэтому функционирует лишь одна основная приливная электрическая станция (находится в устье реки Ранс на северном побережье Франции и вырабатывает электроэнергию в 240 МВт). Теоретический потенциал приливной энергетики в России оценивается более чем в 100 ГВт. Использование приливной энергии может снизить потребность в ядерной энергии и связанные с ней радиационные риски. Однако, изменение приливных потоков может привести к негативным последствиям для водных экосистем и береговых линий, а также для навигации и отдыха.

В течение 2000–2015 гг. в странах ЕС наибольший рост установленной мощности электростанций продемонстрировали такие виды возобновляемой энергетики, как ветровая и солнечная — общая установленная мощность за 15 лет составила 116 и 88 ГВт соответственно. При этом наблюдается устойчивая тенденция к выведению из эксплуатации технологий традиционной энергетики с использованием ископаемого топлива. Наиболее быстрое развитие в мире наблюдается в области ветровой энергетики. Ветровые электростанции (ВЭС) — комплексы современного оборудования, состоящие из ветрогенератора мощностью от 100 Ватт до 10 МВт, контроллера заряда, комплекта аккумуляторных батарей и инвертора напряжения. ВЭС предназначены для преобразования чистой природной энергии ветра в электричество. На конец 2015 года установленная мощность ветроэлектрических станций (ВЭС) составила 432,2 ГВт. Лидерами в этой области являются Китай, США, Германия, Испания, Индия. Стремительно развивается ветроэнергетика во Франции — 9,2 ГВт установленной мощности, что соответствует около 7 % общей мощности электростанций в этой стране [5]. Что касается развития солнечных фотоэлектрических систем (ФЭС) в мире, то лидерами в этой области являются Германия — 38,2 ГВт; Китай — 28,1 ГВт; Япония — 23,3 ГВт; Италия — 18,5 ГВт; США — 18,3 ГВт. [7] Так, в Германии в июле 2014 с помощью фотоэлектрических систем было произведено столько же электроэнергии, сколько и на атомных электростанциях. Отдельно следует обратить внимание на Францию, традиционно «атомное» государство, в котором общая мощность ФЭС составляет 5,6 ГВт.

Основным путём поддержания уровня производства электроэнергии и его дальнейшего наращивания является

Основным путём поддержания уровня производства электроэнергии и его дальнейшего наращивания является

использование традиционных типов генерации — тепловой, ядерной и гидроэнергетики. Объём использования возобновляемых источников энергии постоянно растёт, значительные средства тратятся на разработку новых технологий

и технических средств их применения. Этому способствует экологическая чистота использования геотермальных, солнечных, ветровых, приливных и других электростанций по сравнению с тепловыми.

Литература:

1. Возобновляемая энергетика: проблемы и перспективы // Выпуск 3. Материалы Научной сессии Института проблем геотермии, посвященной Дню российской науки. Махачкала. 7–8 февраля 2014 г. / под ред. д. т. н. А. Б. Алхасова — Махачкала: ИП Овчинников (АЛЕФ), 2014. — 158с.
2. Будущее атомной энергетики. Междисциплинарное исследование Массачусетского технологического института / под ред. Stephen Ansolabehere, John Deutch etc. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.seu.ru/programs/atomsafe/books/FAE1.pdf>
3. Всемирная ядерная ассоциация: официальный сайт. Режим доступа: <http://www.world-nuclear.org/>
4. Всемирный энергетический совет: официальный сайт. Режим доступа: <http://www.worldenergy.org/>
5. Глобальный совет по ветроэнергетике: официальный сайт. Режим доступа: <http://www.gwec.net/>
6. Geothermal Energy News & Information [Electronic resource]. Access denied: <http://www.renewableenergyworld.com/geothermal-energy.html>
7. World Energy Outlook Special Report 2015: Energy and Climate Change — Executive Summary [Electronic resource]. Access denied: <https://www.iea.org/Textbase/npsum/WEO2015SUM.pdf>

Будущее ядерной энергетики

Сердюкова Александра Федоровна, студент;

Барабанчиков Дмитрий Александрович, студент

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

В статье на базе обработанных статистических данных проанализированы тенденции развития ядерной энергетики в мире. Сделан вывод о том, что сегодня в мире уделяется значительное внимание развитию перспективных безопасных ядерных технологий, которые не только расширяют ресурсную базу ядерной энергетики, но и позволяют решить проблему ядерных отходов, ядерного нераспространения с одновременным обеспечением конкурентоспособности относительно других источников энергии.

Ключевые слова: атомная энергетика, ядерные технологии, реактор, ядерная безопасность

Рост мировых потребностей в топливе и энергии при существенных ресурсных и экологических ограничениях традиционной энергетике обуславливает необходимость своевременной подготовки новых энергетических технологий, способных взять на себя существенную часть энергетических потребностей, которые продолжают увеличиваться, и стабилизировать потребление органического топлива. К таким технологиям относятся и новые ядерные технологии. На эти технологии возлагается задача распространения преимуществ атомной энергетики и лишения присущих ей на сегодняшний день недостатков.

В последние годы, из-за аварии на японской атомной электростанции (АЭС) «Фукусима-дайити», уверенность в целесообразности использования атомной энергии в мире существенно пошатнулась. Однако, несмотря на отказ ряда стран от дальнейшей эксплуатации существующих и строительства новых АЭС, наметились положительные тенденции развития мировой ядерной энергетики. В частности, ряд стран Азии и Восточной Европы, стремясь достичь устойчивого экономического роста, энергетической без-

опасности и сокращения выбросов и диоксида углерода (CO₂), в ближайшем будущем возобновят развитие ядерной энергетики в мире.

Планы широкомасштабного развития ядерной энергетики обусловлены рядом причин: растущий спрос на энергоресурсы из-за постоянного увеличения численности населения на земном шаре и быструю индустриализацию производства; обострение конкуренции за доступ к сырьевым рынкам; полнота запасов традиционных энергоносителей и неизбежный рост цен на них, а также политическая нестабильность в странах-экспортёрах нефти и газа; необходимость защиты окружающей среды в части выбросов парниковых газов, вызывающих «глобальное потепление»; желание создать независимые от внешних факторов ресурсы энергообеспечения.

Однако, существуют объективные факторы, которые существенно тормозят развитие отрасли. Прежде всего, к ним относятся крупные аварии на АЭС, которые формируют негативное общественное мнение и принятие соответствующих политических решений в ядерной сфере. Кроме того,

существует необходимость решения проблем безопасности ядерной энергетики как с точки зрения её воздействия на человека и окружающую среду, так и проблем обращения с отработанным ядерным топливом.

Анализ последних научных работ показал, что учёные сходятся в едином мнении, что будущее ядерной энергетики немыслимо без реакторов на быстрых нейтронах, которые будут перерабатывать обеднённое ядерное топливо. Они позволяют более эффективно использовать запасы урана, решать задачи охраны окружающей среды. И являются ещё более безопасными, чем строящиеся сейчас ядерные энергоблоки.

Цель исследования заключается в том, чтобы рассмотреть перспективы развития ядерной энергетики в контексте мировых тенденций развития ядерных технологий.

С начала 2000-х годов и до сих пор ядерная энергетика находится на этапе подъёма, во многом обусловленного масштабным строительством АЭС в странах Азиатско-Тихоокеанского региона. В мире отмечается ускоренное закрытие устаревших АЭС, ужесточаются требования к государственному и международному регулированию безопасности объектов отрасли. Однако авария на АЭС «Фукусима-дайити» в Японии внесла определённые коррективы, которые негативно повлияли на прогнозируемые темпы развития отрасли. Бесспорно, ископаемые виды топлива (нефть, природный газ и уголь) по-прежнему удовлетворяют большую часть мировых потребностей, ведь никакой другой источник энергии не сможет сравниться с ними в доступности, экономичности и масштабах производства. Однако среди неископаемых видов топлива именно доля атомной энергии в потреблении энергии хотя и медленно, но растёт.

По прогнозам Всемирной ядерной ассоциации, сделанным в 2016 году, общемировые мощности ядерной энергетики возрастут на 26,7% (до 494 ГВт) в 2030 году и более чем на 40% (546 ГВт) в 2035 году (при высоком сценарии). При низком сценарии ядерно-энергетические мощности в 2030 году останутся примерно на нынешнем уровне. Предполагается, что в 2050 году ядерный потенциал составит около 964 ГВт, обеспечивая 24% мирового электроснабжения [2]. Рост ядерной энергетики возможен благодаря ускоренному переходу на стандартные реакторы III и IV поколений, а также на реакторы на быстрых нейтронах [1]. Это позволит решить проблемы как обеспечения стран урановой рудой, так и отработанного ядерного топлива, повысить экономические показатели работы и безопасность АЭС.

Реакторы III поколения характеризуются снижением капитальных затрат и сокращением срока строительства; большим коэффициентом использования мощности и долгим сроком службы (типичный срок составляет 60 лет); простой и надёжной конструкцией, лёгкой в обслуживании и менее уязвимой к эксплуатационным проблемам; пониженной вероятностью аварий с расплавлением активной зоны; минимальным воздействием на окружающую среду;

большей степенью выгорания топлива для уменьшения объёма отходов и потребности в топливе; использованием поглотителей, которые сгорают для продления срока службы топливных элементов.

Реакторы IV поколения будут экономически эффективными, более безопасными, будут производить меньше долгоживущих радиоактивных отходов и обеспечат требования к нераспространению ядерных технологий и материалов. Исследование и разработка реакторов IV поколения проводятся в рамках программы Generation IV International Forum, в которой принимают участие Аргентина, Бразилия, Великобритания, Канада, Южная Корея, ЮАР, США, Франция, Швейцария, Япония и Евратом, а также в рамках иницированного МАГАТЭ Международного проекта разработки инновационных ядерных реакторов и топливных циклов (INPRO).

Сегодня стремительно растёт число запросов в Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ), особенно от развивающихся стран, по поводу предоставления им «технических условий» на создание энергетических систем, где ядерной энергетике отводится важное место.

На сегодняшний день только 8 стран имеют ядерный потенциал. 55 стран имеют 245 экспериментальных реакторов гражданского назначения, более 1/3 из них находится в развивающихся странах. По состоянию на 1 сентября 2016 года 31 страна имеет 447 промышленных ядерных реакторов с общей установленной мощностью свыше 390000 МВт. Это более чем в три раза превышает общую энергетическую мощность всех ресурсов Франции и Германии. Около 60 дополнительных ядерных реакторов находятся в стадии строительства, что эквивалентно 16% существующих мощностей, в то время как более 160 находятся на стадии предложений к строительству, что эквивалентно почти половине нынешней мощности [2]. В 16 странах четверть электроэнергии вырабатывается атомными электростанциями, во Франции — три четверти, в Бельгии, Чешской Республике, Финляндии, Венгрии, Словакии, Швеции, Швейцарии, Словении и Украине — около одной трети и больше. Более 30% электроэнергии в Южной Корее и Болгарии вырабатывается атомными электростанциями. В США, Великобритании, Испании, Румынии и России почти пятая часть энергии является ядерной. В Японии более одной четверти электроэнергии вырабатывалась атомными электростанциями и после аварии на АЭС страна возвращается к этому уровню. В Италии и Дании лишь 10% электроэнергии имеет ядерное происхождение.

Сегодня из всех действующих реакторов АЭС в мире почти половина эксплуатируются сверх проектного срока. В то же время относительно 112 энергоблоков, согласно данным МАГАТЭ, планируется продлить срок эксплуатации. Как показывает мировой опыт, удлинение проектных сроков эксплуатации энергоблоков обусловлено экономической целесообразностью и обеспечением необходимого уровня безопасности. По итогам 2015 года, к энергосети были подключены десять новых реакторов, восемь из ко-

торых находятся в Китае, по одному — в Республике Корея и в Российской Федерации — (энергоблок № 4 Белоярской АЭС).

По данным Международного ядерного агентства, по состоянию на 1 сентября 2016 года, первое место по производству ядерной энергии в мире занимают США (около одной трети электроэнергии из АЭС в мире). Отдельного внимания заслуживает развитие атомной энергетики в странах ЕС. Фактически, ядерная энергия, несмотря на катастрофу на японской АЭС «Фукусима-дайити», рассматривается как экологический источник энергии наряду с ВИЭ (возобновляемые источники энергии). Важность ядерной энергетики отражается в решениях на общеевропейском уровне, принятых в связи с необходимостью сокращения к 2020 г. выбросов парниковых газов на 20% [1]. Сегодня ядерная энергетика больше всего представлена в Болгарии, Финляндии, Чехии, Словении, Швеции, Бельгии, Венгрии, Словакии и Франции. В указанных странах доля производства электроэнергии на АЭС составляет 32–77%. Среди стран-членов ЕС Франция считается крупнейшим ядерным государством, поскольку занимает второе место в мире после США по количеству действующих реакторов. Страна, несмотря на последствия катастрофы в Японии, продолжает как количественно, так и качественно наращивать ядерный энергетический потенциал. Первая АЭС во Франции была построена в 1956 г., но только после нефтяного «шока» 1970-х годов её атомная энергетика постепенно заняла ведущее место. А специальный закон, принятый 13 июля 2005 г., закрепил за ядерной энергетикой статус главного источника энергии. Несмотря на завершение срока эксплуатации большинства АЭС в 2020 г., в стране постепенно обновляется оборудование и активно реализуется программа построения реакторов нового поколения, отвечающих требованиям экономической конкуренции, охраны окружающей среды и повышенной безопасности.

Страной же, которая кардинально изменила вектор развития ядерной энергетики среди развитых стран ЕС, является Германия. 14 марта 2011 г. канцлер А. Меркель объявила о пересмотре стандартов безопасности для немецких АЭС, и эту дату можно считать началом радикальных изменений в развитии ядерной энергетики Германии. Тогда же была создана Этическая комиссия безопасного энергоснабжения (Ethics Commission for a Safe Energy Supply), которая рекомендовала осуществить отход страны от ядерной энергетики до 2021 г. и остановку реакторов.

Противоположная ситуация сложилась в странах Восточной Европы. Согласно имеющимся прогнозам, такие страны, как Польша, Румыния, Чехия, Словакия, Болгария, Словения и Литва при определённых обстоятельствах способны стать локомотивами «атомного ренессанса» в ЕС, а строительство новых АЭС позволит решить сразу несколько важнейших задач: получить относительно недорогую электроэнергию в значительных объёмах, достичь установленных экологических нормативов и обеспечить энергетическую безопасность.

В мае 2014. Европейская Комиссия приняла новую Стратегию энергетической безопасности, рекомендации которой касались преимущественно обеспечения энергетической безопасности. В декабре 2015 г. в Париже во время XX конференции стран-участниц Рамочной конференции ООН об изменении климата атомная энергетика была признана как низкоуглеродистая технология производства электроэнергии и она была включена наряду с другими низкоуглеродистыми технологиями в схемы финансирования деятельности по предупреждению изменения климата.

Российская инициатива направлена на организацию широкомасштабного международного сотрудничества по разработке конкурентоспособных, экологических, безопасных с точки зрения распространения ядерного оружия инновационных ядерных технологий, способных обеспечить устойчивое развитие общества в долгосрочном плане. Россия неуклонно движется вперед, разрабатывая планы расширения роли ядерной энергетики, включая разработку ядерного реактора по новейшей технологии. Наша страна планирует увеличить свой ядерный потенциал до 30,5 ГВт к 2020 году, используя легководные реакторы мирового класса [3]. Россия является мировым лидером по экспорту ядерных реакторов, строительству и финансированию новых АЭС в ряде стран.

Модернизация российской экономики затрагивает и ядерную энергетику. Внедрение инновационных подходов к проектированию, строительству и эксплуатации атомных электростанций является требованием времени. Например, развитие технологии реакторов на быстрых нейтронах позволяет решить целый ряд важнейших задач, таких как обеспечение безопасности АЭС и эффективное использование ядерного топлива [1, с. 31].

Стоит заметить, что во всём мире на АЭС постоянно проводятся работы по повышению безопасности, которые учитывают уроки аварии на АЭС «Фукусима-дайити», а также включают повышение эффективности глубоководной защиты; укрепление потенциала аварийной готовности и реагирования; поддержание и активизацию работы по наращиванию потенциала; защита населения и окружающей среды от ионизирующих излучений. Базовым элементом по укреплению инфраструктуры ядерной безопасности, проводимой государствами и другими соответствующими организациями (в частности, Всемирная ядерная ассоциация, Международное ядерное агентство, Европейская организация по ядерным исследованиям, Агентство по ядерной энергии и др.), является План действий МАГАТЭ по ядерной безопасности.

Несмотря на продолжающиеся дискуссии относительно рисков эксплуатации объектов «мирного атома», в последние годы развитие мировой ядерной энергетики характеризуется положительными тенденциями. О чём, в частности, свидетельствуют активное строительство новых и модернизация уже действующих реакторов во многих странах. На атомную энергетику сегодня приходится 11,5% миро-

вого производства электроэнергии и, по прогнозам Международного энергетического агентства, её доля будет неуклонно расти. Ядерная энергетика продолжает оставаться одним из перспективных направлений. По сравнению с традиционными источниками энергии ядерная энергетика имеет более высокую производительность (в частности

ядерное топливо); не создаёт парниковый эффект, поскольку считается самым чистым по экологическим стандартам способом генерирования энергии. Ежегодно АЭС в Европе позволяют избежать эмиссии 700 млн тонн CO₂; имеется возможность повторного использования топлива (после регенерации).

Литература:

1. Акатов А. А., Коряковский Ю. С. Будущее ядерной энергетике. Реакторы на быстрых нейтронах. — 2012. — 36 с.
2. Всемирная ядерная ассоциация: официальный сайт. Режим доступа: <http://www.world-nuclear.org/>
3. Государственная корпорация по атомной энергии «Росатом»: официальный сайт. Режим доступа: <http://www.gosatom.ru/>
4. Обзор ядерных технологий — 2016: Доклад Генерального директора Международного агентства по атомной энергии (ИАЕА). — 70 с. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.iaea.org/About/Policy/GC/GC60/GC60InfDocuments/Russian/gc60inf-2_rus.pdf
5. Europe 2020: Europe's growth strategy — http://ec.europa.eu/europe2020/pdf/europe_2020_explained.pdf

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Перспектива открытия предприятия по производству кормов для кошек в городе Владивосток

Азимов Тимур Айбекович, студент;
Безнощук Лика Юрьевна, студент
Дальневосточный федеральный университет (г. Владивосток)

В статье рассматривается возможность и перспективы открытия предприятия по производству кормов для кошек в городе Владивосток. Так же будут перечислены основные риски открытия данного предприятия.

Ключевые слова: корм, кошки, предприятие, производство

Востребованность предлагаемого продукта в конкретном регионе в условиях существующей конкуренции и емкости рынка:

Представим, что компания планирует продавать 2 вида товара: корм «обычный» (просто корм) и корм «кальций+» (корм с добавлением витаминов) на всей территории Российской Федерации, однако само производство будет находиться в г. Владивостоке Приморского края. По статистике, проведенной сайтом «www.droug.ru» сети интернет, 20% населения России имеют дома кошку/кота в качестве домашнего питомца, и процент людей, которые заводят кошек — растёт, именно поэтому потребность в корме для кошек постоянно растёт.

— Корм «Обычный» не будет востребован на рынке ввиду слишком высокой конкуренции, потому что такие компании, как «Kitty Cat», «Whiskas» являются своего рода монополистами в области продаж и производства кормов для кошек, а ввиду того, что корм «Обычный» изначально позиционирует себя как дешёвый корм, то иметь хорошие продажи данного корма практически невозможно, ведь более популярные бренды вызывают у потребителей намного больше доверия, чем только что запущенный на рынок дешёвый корм от неизвестного производителя.

— Корм «Кальций +». Кошкам и котам, как известно, необходимо высокое количество кальция для укрепления костей и поддержание иммунитета, именно поэтому «Кошачьи» так сильно любят молоко (в нём высокое содержание кальция). Однако на российском рынке очень трудно встретить корм с высоким содержанием кальция, даже такие компании как: «Kitty Cat» и «Whiskas» не позаботились об этом и не выпускают подобного рода продукцию. Поэтому спрос на данный товар в настоящее время очень высокий (хоть люди об этом и не задумываются), конкурентов — очень мало, а конкурентов, продающих такого вида корм по низкой цене — вообще нет.

Техническая осуществимость реализации бизнес идеи:

Компании для производства кормов для кошек в технической составляющей необходимы: автоматическая производственная линия, осушители воздуха и кондиционеры. Совокупная стоимость данных товаров равна приблизительно 220 000 рублям, что является вполне приемлемой суммой для открытия бизнеса в России. Данная производственная линия работает по стандартному для производства данного вида товара механизму, и никакие высоко-классифицированные специалисты не требуются. Поэтому осуществить данный бизнес проект с технической точки зрения реально. Такой аспект, как «возможно ли технически создать такой продукт» не вызывает никаких проблем, так как в специальные емкости производственной линии засыпаются ингредиенты, а далее машина сама выполняет работу и изготавливает продукт.

Доступность ресурсов, необходимых для реализации бизнес идеи:

— Человеческие ресурсы: Для производства корма для кошек не нужен никакой высоко-классифицированный персонал, поскольку процесс производства максимально прост: грузчик засыпает требуемые ингредиенты, а машина уже выпускает готовый корм для кошек, который необходимо только расфасовать. Поэтому для работы предприятия необходимы следующие трудовые ресурсы: фасовщики, грузчики, охранники и менеджер; в которых российский рынок труда не испытывает дефицита.

— Наличие сырья: Для производства кормов для кошек предприятию необходимо следующее сырье: кукурузная мука, соевая мука, мясокостная мука, рыбная мука, ароматизаторы, кальций, витамины и масла. Все эти ингредиенты можно без проблем купить на российском рынке оптом, и в частности в г. Владивостоке, причём цены на данные ингредиенты не высоки.

— Наличие помещения: Для производства корма для кошек необходим нежилой бокс (с площадью около 400 м²) для установки автоматизированной производственной линии и хранения сырья и готовой продукции. Также он должен обладать приемлемыми габаритами для въезда грузового автомобиля. Помещений, удовлетворяющих данным требованиям в г. Владивостоке очень много, и поэтому найти данное помещения реально.

Риски, связанные с открытием и функционирование бизнеса:

Один из самых распространенных рисков является риск, связанный с неправильно посчитанной суммы вложений в бизнес. Такой риск актуален для более масштабных предприятий, который требуется высокое количество оборудования или ТМЦ. А для создания бизнеса по производству кормов для кошек требуется малое количество оборудования и ингредиентов, в связи с чем степень риска связанного с неправильно посчитанной суммы вложений в бизнес минимальна. Риск, связанный с затягиванием сроков с открытием бизнеса, тоже не является сильно опасным для предприятия, поскольку открытие подобной организации не требует каких-либо продолжительных по времени действий, все они просты и делаются в короткий промежуток времени. Можно выделить 3 наиболее опасных для предприятия риска, а именно:

— Риск низких продаж при больших объемах производства — это наиболее неблагоприятный для компании риск, который скорее всего и случится, так как товар только выходит на рынок, товар не является каким-либо «Ноу-Хау», и даже такие меры предупреждения как «заключение договоров с клиентами» не поможет компании, так как клиенты не будут заключать договора на товар, о котором ничего

не знают. Именно данный риск является самым распространенным для всех мелких производственных компаний;

— Риск жалобы на побочные действия моего продукта со стороны покупателей — данный риск не будет сильно опасен пре регулярной проверки качества продукции, постоянном анализе о составе продукта и тому подобное. От этого риска максимально обезопаситься невозможно, ведь если чей-то домашний питомец сильно заболит из-за корма, и хозяин подаст в суд, то истец без проблем выиграет дело, поскольку даже маленький дефект в качестве выпускаемой продукции может стоить владельцу не только компании, но и свободы;

— Риск поломки оборудования не должен вызывать каких-либо масштабных проблем, так как в г. Владивостоке есть несколько организаций, ориентированных на ремонт производственных линий любой специфики. И даже при поломки линии на одну неделю не будет вызвано никаких проблем предприятию, так как производственная мощность оборудования высока и можно достаточно быстро произвести необходимый объем продукции.

Вывод: реализация проекта может быть коммерчески целесообразна. Потому, что: корм для кошек «кальций+» является единственным подобным кормом по низкой цене в России, а значит компания может достаточно быстро занять большую часть российского рынка «полезных» кормов для кошек. Более того, затраты на производство и на открытие бизнеса не сильно высоки, что значит, что предприятие даже при небольших объемах продаж сможет окупиться. Но предпринимателю следует более тщательно проработать следующие вопросы: корм «обычный» на стадии первого года функционирования бизнеса можно не производить, поскольку он не будет пользоваться абсолютно никаким спросом в первое время.

Литература:

1. Азимов Т. А., Безнощук Л. Ю. Риски в предпринимательской деятельности // Молодой ученый. — 2016. — № 10. — С. 578–580.
2. Азимов Т. А., Безнощук Л. Ю. Повышение эффективности работы предприятия // Молодой ученый. — 2016. — № 27.
3. Шалимова О. А Новые подходы к производству биологически безопасной мясной продукции в цикле «корма-животные-сырье-готовый продукт» // диссертация на соискание ученой степени доктора биологических наук / ГУ «Волгоградский научно-исследовательский технологический институт мясо-молочного скотоводства и переработки продукции животноводства». Волгоград, 2010.
4. Чепелев Н. И., Будьков Э. А., Чепелев И. Н Улучшение условий труда операторов технологического оборудования по производству прессованных кормов // Вестник Красноярского государственного аграрного университета. 2013. № 12. С. 265–267.
5. Белкина Е. Н. Маркетинговое планирование на предприятиях по производству кормов // В сборнике: Опыт и проблемы маркетинговой деятельности в экономике региона Сборник материалов IV Региональной научно-практической конференции, посвященной 50-летию экономического факультета Ставропольского государственного аграрного университета. 2011. С. 4–13.

Проблема эффективного взаимоотношения между федеральным центром и субъектами федерации при реализации экономической политики

Алеев Булат Рафаилович, аспирант
Казанский инновационный университет имени В. Г. Тимирязова

Что должно быть в центре региональной экономической политики?

При всей очевидности ответа на него, оказывается не столь простым. Согласно определению, региональная экономическая политика — это специализированная часть общей региональной политики и одновременно ядро системы государственного регулирования регионального и территориального экономического развития [1].

Ученые и практики региональной политики в качестве предмета региональной экономической политики выделяют региональное развитие [6].

Вместе с тем нельзя не согласиться с известнейшими исследователями проблем регионального развития и регулирования В. Н. Лексиним и А. Н. Швецовым в том, что «...сейчас, когда идея системного развития, казалось бы, повсеместно сменилась парадигмой экономического и физиологического выживания, а по отношению к регионам государство работает преимущественно в режиме «поддержки»... современная региональная политика ориентирована не на «развитие», а на «поддержку» [2].

Неудивительно и то, что в большинстве нормативных актов соответствующего содержания также присутствует слово «поддержка».

Учитывая, что государственная региональная экономическая политика имеет два уровня: федеральный и субфедеральный (региональный), в последнее время очевидно, что федеральный уровень превосходил субфедеральный, причем разрыв уровней все увеличивался по мере усиления влияния федерального центра.

При проведении различных экономических реформ в силу объективных различий регионов, особенностей сформировавшихся в них производственных и социально-экономических структур, выбранной тактики проведения экономических преобразований, результаты реформ и социально-экономическая ситуация в каждом регионе России оказываются во многом уникальными [2]. В этой связи проблемы учета региональных особенностей при формировании экономической политики, выработки согласованных с региональными субъектами вариантов политики и способов ее реализации до сих пор не нашли полного теоретического и практического разрешения. Многочисленные попытки разработать и внедрить в технологию экономического регулирования региональной политики систему инструментов, способствующих определенным целям экономического роста для отделенных территорий, до настоящего времени в России не увенчались успехом, что говорить о муниципальных образованиях в составе субъекта России.

В свете сегодняшних событий, когда российское государство испытывает огромное экономическое давление

со стороны внешних факторов, к которым можно отнести и введенные санкции со стороны Запада, на фоне чего обостряются и без того во многом нерешенные проблемы, формирование рациональной социально-экономической политики развития регионов на длительную перспективу является одной из важнейших задач федерального центра [3]. Но нужно стремиться к тому, чтобы на региональном уровне была заинтересованность в саморазвитии. В настоящее время появился новый тренд, регионы стали самостоятельными в принятии экономических решений, проведении определенной экономической политики на своей территории, строительстве своих экономических взаимоотношений с федеральным центром, другими регионами, муниципальными образованиями, развитии и наращивании своего экономического потенциала. Примером может послужить принятие множества долгосрочных стратегий развития субъектов федерации, среди которых выделяется «Стратегия-2030: Татарстан»

Конечно, в целом региональная социально-экономическая политика связана, прежде всего, со стратегическими направлениями развития страны, а ее цели носят долгосрочный характер. При этом на федеральном уровне социально-экономическая политика регионального развития направлена на укрепление экономического единства страны, повышение уровня и качества жизни населения, обеспечение примерно равных условий социального развития во всех регионах России и всемерное использование региональных факторов и благоприятных предпосылок для формирования в регионах эффективной социально ориентированной экономики [5]. Поэтому важно, учитывая социальные, экономические, географические факторы регионов оказывать федеральное кураторство, что особенно актуально при программе импортозамещения.

На данном этапе в России система управления регионами довольно-таки тривиальна. Как показывает практика, используется один инструмент — это перераспределение финансовых ресурсов от благополучных регионов к регионам дотационным. По многим причинам, главная из которых кроется в сильном центре, государство усугубляет имеющееся экономическое положение, способствует большему отставанию дотационных регионов, потому что просто они теряют смысл в саморазвитии. Но что более опасно, теряется смысл в развитии благополучных регионов, которые так же становятся зависимы от центра. Все это уже привело к тому, что в настоящее время многие регионы стараются решать свои экономические и социальные проблемы за счет федеральных целевых программ [3].

Региональная социально-экономическая политика по отношению к субъектам РФ должна быть направлена,

прежде всего, на обеспечение их равных прав и ограничение возможностей каждого из субъектов односторонне воздействовать на отношения между государством и отдельной территорией [6]. Когда появятся первые преуспевающие в новых условиях регионы, модель их политики при прочих равных можно будет применять на других регионах [4].

В конечном счете Россия может прийти к тому, что дотации будут носить все более политический характер, как, например, ситуация в Крыму. В контексте межбюджетных отношений останется понятие инвестиции, потому что они позволяют регионам больше стимулировать эконо-

номический рост, предоставлять больший объем социальных услуг. Это повышает инвестиционную привлекательность территории.

Исходя из перечисленного, можно сделать вывод, что для более эффективного развития территорий, как субъектов федерации так и муниципальных образований, необходимо либерализовать с одной стороны и ужесточить с другой формирование новой региональной экономической политики, при которой регион или муниципальное образование должно будет полагаться только на свои силы при поиске источников и механизмов развития.

Литература:

1. Зайлов А. С. Региональная экономическая политика: формирование и реализация (на примере Кабардино-Балкарской Республики) // Автореферат диссертации, 2010.
2. Лаварсланова З. М. Основные факторы и инструменты формирования региональной экономической политики // Ежемесячный научный журнал Серия «Экономика» № 3/09.
3. Лачинина Т. А., Чистяков М. С. Социально-экономическая политика развития дотационного региона // Проблемы современной экономики — Челябинск: Два комсомольца, 2015. — С.116–118
4. Меньщикова В. И. Региональная социально-экономическая политика в России: новые императивные возможные последствия // Вестник Тамбовского университета. Серия Гуманитарные науки. Тамбов, 2010. № 11 (91). С.181–192.
5. Черкашнев Р. Ю. Социально-экономическая политика развития региона-реципиента: сущность, особенности разработки и реализации // Социально-экономические явления и процессы. 2013. № 3 (049). С.145–149.
6. Штульберг Б. М., Введенский В. Г. Региональная политика России. Теоретические основы, задачи и методы реализации. М., 2000.

Финансовый контроль как способ выявления, предотвращения и раскрытия преступлений в финансово-кредитной сфере

Анашкин Федор Анатольевич, слушатель;
Дурасов Максим Викторович, слушатель;
Болтнев Иван Петрович, слушатель

Военная академия материально-технического обеспечения имени А. В. Хрулёва (г. Санкт-Петербург)

В данной статье рассмотрены проблемы использования методов финансового контроля, применяемых для выявления и раскрытия преступлений в финансово-кредитной сфере. Проанализированы такие методические приемы фактического контроля как ревизия, инвентаризация и экспертная оценка, даны определения, сформулированы основные характеристики и методы проверки, которые определяют системность приемов фактического контроля. Выявлена и обоснована необходимость комбинированного использования методов финансового контроля для более четкого определения признаков преступления.

Ключевые слова: финансовый контроль, методы финансового контроля, ревизия, хозяйственно-финансовые операции

Участники общественных отношений в лице индивидуальных предпринимателей и других должностных лиц хозяйствующих субъектов, совершая преступления в сфере финансово-кредитной деятельности, неизбежно оставляют определенные следы своих преступлений в учетных документах организаций. Обнаружение данных следов в документах бухгалтерского и налогового учета для сотрудников правоохранительных органов представляют опе-

ративный интерес. Достичь положительных результатов можно при использовании поисковых методик, направленных на раннее распознавание признаков преступлений с использованием экономической и статистической информации финансовой деятельности и отчетности хозяйствующих субъектов предпринимательской деятельности.

Таким образом, становится актуальным изучение методов финансового контроля, использование которых со-

трудниками правоохранительных органов является наиболее предпочтительным для обнаружения следов нарушения финансово-кредитного законодательства при исследовании бухгалтерской документации проверяемых хозяйствующих субъектов, когда они непосредственным образом тщательно скрывают признаки преступления в своих документах бухгалтерского и иного учета.

Представим более подробно методы финансового контроля, применяемых для выявления, раскрытия преступлений в сфере финансово-кредитной деятельности на стадии предварительного исследования бухгалтерской документации организаций.

Одним из специальных методов, используемых при предварительной проверке учетных документов организаций, регламентирующих и отражающих финансово-хозяйственные операции, считается ревизия.

Ревизия — система контрольных действий по документальной и фактической проверке обоснованности совершенных организацией хозяйственных и финансовых операций в ревизуемом периоде или достигнутых результатов ее финансово-хозяйственной деятельности.

Документальная ревизия назначается для выявления следов преступлений в сфере экономической деятельности и обнаружения преступных связей подозреваемых лиц с работниками других предприятий.

По своему содержанию ревизия похожа на судебно-бухгалтерскую экспертизу, однако имеет свои особенности:

- ревизия может проводиться как в рамках расследования уголовного дела, так и вне его, экспертизу же возможно проводить только по возбужденному уголовному делу;
- ревизия рассматривает все стороны финансово-хозяйственной деятельности организации, а экспертиза решает только отдельные вопросы;
- ревизия предполагает проверку всей документации, а экспертиза только предоставленную следователем.

Однако под ревизией понимается не только проведение бухгалтерской проверки. Она должна охватывать и другие формы производственной и финансово-хозяйственной деятельности организаций.

Необходимость использования метода анализа отдельных документов, который, в свою очередь, подразделяется на формальную, нормативную и арифметическую проверку возникает при проведении комплексных ревизий финансово-кредитной деятельности организаций.

Анализ соблюдения формы документа, установленной нормативными указаниями Центрального банка РФ, и детальное изучение образующих его реквизитов называется формальной проверкой.

Нарушение установленной формы документа, а также обнаружение документов, в которых отсутствуют отдельные реквизиты, может считаться одним из признаков совершенного преступления. Например, сотрудники одной кредитной организации, уговорив «подставных» лиц за большое вознаграждение подписать чистые листы бумаги,

использовали эти документы для осуществления незаконных банковских операций.

Примером совершенного правонарушения также может служить наличие на банковском документе различных посторонних записей и пометок. Речь идет только о «технических» пометках, исправлениях карандашом на договоре (например, кредитный инспектор может написать фамилию или телефон заемщика), так как исправления в банковских и кассовых документах запрещены законодательством. Следует отметить, что подобные пометки могут служить сигналом для сообщника не проводить депозитный договор по официальной базе данных, а денежные средства, полученные по данному договору, по кассе не оприходовать. Анализ содержания отраженной в документе банковской операции на предмет его соответствия действующим нормам, правилам, положениям, утвержденным законодательством РФ, называется нормативной проверкой.

В качестве примера можно привести своевременное применение метода нормативной проверки, что позволило предотвратить преступление в одной кредитной организации, которая, несмотря на указание Центрального Банка России о запрете сроком на шесть месяцев на куплю-продажу иностранной валюты и на кассовое обслуживание физических и юридических лиц, продолжала осуществлять данные банковские операции. Предписание было исполнено лишь спустя пять рабочих дней, что позволило банку извлечь прибыль.

Применение арифметического анализа является целесообразным еще и потому, что даже тщательно замаскированные экономические преступления сказываются на результатах финансово-хозяйственной деятельности организации, вызывая тем самым несогласованность экономических показателей и другие отклонения в бухгалтерской отчетности. Правда, в условиях автоматической обработки данных, редко можно встретить ситуации, когда учетные документы составляются вручную, но грамотное и своевременное использование арифметического анализа в некоторых случаях позволяет выявить несоответствия или расхождения в исследуемых документах, что может служить вероятным признаком нарушения финансово-кредитного законодательства [1, с. 40–46].

Отличительной особенностью раскрытия преступлений, совершаемых в сфере финансово-кредитной деятельности, является длительный срок проверки. Поэтому для снижения количества необоснованно возбужденных уголовных дел необходима профессиональная и качественная работа материалов предварительной проверки, которая возможна при использовании различного рода методов финансово-хозяйственного контроля, которые раскрываются в его методических приемах. Так системность в ревизии достигается комбинированным использованием различных методов проверки взаимосвязанных документов бухгалтерского учета, среди которых принято выделять методы встречной проверки и взаимного контроля документов, сопоставление документальных учетных данных др.

Суть метода встречной проверки заключается в сопоставлении показателей первичных документов или записей в учетных регистрах ревизуемой организации со своими контрагентами, с которыми она имеет хозяйственные связи. Среди таких документов можно выделить приходные и расходные кассовые ордера, лицевые счета клиентов, платежные поручения, платежные требования, аккредитивы, инкассовые поручения и др.

Применение метода встречной проверки, например, позволило обнаружить перевод денежных средств Центральным банком одной из стран СНГ по платежной системе SWIFT на счет «НОСТРО» данного Центрального банка в иностранном банке. Нарушение было выявлено из-за несоответствия выписок из системы SWIFT Центрального банка, в которых отсутствовали несанкционированные платежи, и выписок из системы SWIFT в иностранном банке, в которых такие платежи присутствовали [3].

Большой интерес для оперативных сотрудников представляет возможность использования встречной проверки для определения круга лиц, причастных к участию в сложных финансовых схемах легализации доходов, полученных преступным путем.

Метод взаимного контроля предполагает сверку разных документов, отражающих одно или несколько взаимосвязанных хозяйственно-финансовых операций. К примеру, сопоставление счета-фактуры, товарно-транспортных накладных с накладными о поступлении тары позволит установить, что преступники отправили продукции меньше, чем выписано тары для ее упаковки [2].

Применение данного метода актуально для анализа банковских документов, составляемых в одном экземпляре. Например, сотрудник одного из банков не зачислял на лицевой счет клиента поступавшие денежные средства, а переводил их в ряд подставных фирм с целью дальнейшего присвоения. Такую недостачу денежных средств на лицевом счете клиента сотрудник банка покрывал за счет денежных средств, поступивших от других клиентов. В данном случае в ходе контрольных проверок применение метода взаимного контроля позволило установить несоответствие между платежными документами и лицевым счетом клиента.

Использование этого метода дает возможность сравнить показатели учетных документов и выявить существующие несоответствия, которые могут являться возможными признаками нарушения финансово-кредитного законодательства.

Сравнение соответствующих документов представляет собой метод сопоставления документальных учетных данных. В частности, сверка сведений о движении товаров с данными об их поступлении и реализации, зафиксированными в лентах кассового аппарата, товарных чеках, позволяет установить различие в показателях, свидетельствующих об изъятии денег из кассы.

Например, вероятность наличия признаков совершения преступлений при выдаче кредита может считаться следствием обстоятельства, при котором будет установлено,

что в течение определенного времени объем размещенных денежных средств возрастал, а величина процентов, полученных по кредитам, оставалась прежней.

Метод анализа вспомогательных документов состоит в проверке накладных на отпуск работниками торговых баз товаров лицам, занимающимся незаконным предпринимательством. Эти накладные сопоставляют со счетами продавцов, куда они записывают отпущенную продукцию и сданную в кассу выручку денежных средств. При сопоставлении полученных результатов с данными бухгалтерских документов можно выявить незаконную реализацию товаров, установить факты занижения торговой выручки.

Метод криминалистического анализа документов предусматривает выявление подлогов, отражающих операции по движению продукции, имущества, денежных средств, иностранной валюты. При материальном подлоге возможно как полное изготовление учредительных, банковских документов, не соответствующих установленной форме, так и подделка либо исправление отдельных их частей, т. е. текста, подписей, печатей, штампов.

Для определения величины необоснованных списаний сырья и материалов в организации определенных видов продукции применяется при ревизии способ обратного счета. Использованию этого ревизионного приема обычно предшествует мотивированная экспертная оценка специалистов о действительных затратах. Способом обратного счета ревизующие определяют количество и стоимость материалов, излишне отнесенных к издержкам производства [4]. Анализ ревизионных данных свидетельствует, что выводы, сделанные на основе использования приема обратного счета обладают неопровержимой доказательностью, когда он применяется в сочетании с другими способами финансового контроля.

Метод предельных расчетных показателей применяется для выявления лжепредпринимательских структур, оказывающих услуги по обналичиванию денежных средств. Данный метод основан на сопоставлении отчетных данных с предельными нормативами, характеризующими возможности использования имеющихся ресурсов. Например, анализируя банковскую информацию, можно установить, что одна и та же организация за короткий промежуток времени осуществляет крупные закупки товаров. Эти сведения могут свидетельствовать о том, что такие закупки по логическим соображениям нельзя разместить на складах. Следовательно, из этого можно сделать вывод об отражении в учете и отчетности данной организации вымышленной хозяйственной деятельности.

Оценка законности и обоснованности хозяйственных операций по данным корреспонденции счетов бухгалтерского учета заключается в сопоставлении записей в учетных регистрах с другими документами, а также данных учетных регистров с показателями отчетности. Исследование ревизионной практики показало, что совершение преступлений иногда скрывается посредством необоснованных записей на счетах бухгалтерского учета. К наиболее

лее часто встречающимся нарушениям можно отнести: неверную корреспонденцию счетов; несоответствие записей в учетных регистрах первичным документам в части объема совершенных операций; отсутствие бухгалтерских проводок по отдельным первичным документам; составление учетных записей [3]. Необходимо иметь в виду, что все эти нарушения являются лишь признаками вероятных злоупотреблений. Они могут быть отражены в акте ревизии только после тщательной проверки с участием лиц, ответственных за составление ошибочных учетных записей. Нередко оказывается, что эти записи в последующем были исправлены.

Прием сравнения показателей, прием детализации и метод группировки относятся к специальным приемам экономико-криминалистического анализа, которые позволяют получить наиболее объективное представление о событии и способе совершения преступления.

Прием сравнения показателей сводится к определению направления анализа и выделению объектов, требующих дополнительного изучения. Например, объемы кредитования физическим лицам в дополнительном офисе одного из банков значительно превышали объемы кредитования в других дополнительных офисах и существенно перевы-

полняли установленный план. Проверка позволила выявить злоупотребления при выдаче кредитов.

Прием детализации представляет собой последовательный переход отчетности банка к отчетности структурных подразделений.

Метод группировки дает возможность выявить связи между анализируемыми явлениями и процессами. Например, счета лиц-нерезидентов зачастую используются для обналичивания денежных средств, выдачи невозвратных кредитов, отмывания и перевода денежных средств за рубеж. Это объясняется тем, что преступники подыскивают для этих целей именно нерезидентов с тем, чтобы максимально затруднить поисковую деятельность правоохранительных органов.

В заключение необходимо отметить, что грамотное применение целого арсенала методов и приемов финансового контроля в процессе анализа учетных документов проверяемых организаций в определенных случаях позволяет своевременно обнаруживать признаки их преступлений. При этом особая роль отводится методам экономико-криминалистического анализа и методам исследования документальных данных, выработанных оперативно-следственной и ревизионной практикой.

Литература:

1. Артамонов В. А. Финансовый контроль и судебная система России // Администратор суда. 2011. — № 1. — С. 40–46.
2. Бирман А. М. Очерки теории советских финансов. — М., 1968. 238 с.
3. Бурцев В. В. Государственный финансовый контроль: методология и организация. М.: Маркетинг, 2014. 392 с.
4. Финансовое право: учебник / под ред. проф. Горбуновой О. Н. — М.: Юрист, 2015. 400 с.

Особенности правовой классификации высвобождаемого военного имущества

Башкатов Игорь Владимирович, слушатель;

Вебер Денис Алексеевич, слушатель;

Ульященко Сергей Николаевич, кандидат военных наук, профессор

Военная академия материально-технического обеспечения имени А. В. Хрулёва (г. Санкт-Петербург)

В данной статье рассмотрена система применения правовой классификации военного имущества, подлежащего высвобождению и последующей реализации в рамках Российского законодательства. Представлены виды военного имущества. Даны их определения, сформулированы основные характеристики, обозначены условия государственной регистрации движимого и недвижимого военного имущества, а также предложены основные классификации, которые дают конкретные представления о возможностях участия в процедуре реализации отдельных видов военного имущества.

Ключевые слова: военное имущество, правовая классификация, движимое и недвижимое военное имущество, высвобождаемое военное имущество, реализация, регистрация, недвижимость

Процедура высвобождения и реализации военного имущества является повседневной деятельностью военной организации Российской Федерации. Мероприятия, проводимые при этом, в большей мере зависят от вида объекта и возникающих при этом правоотношений.

Тем самым, актуальным становится вопрос определения правовой классификации военного имущества, которое подлежит высвобождению и последующей реализации. Разобраться в вопросе классификации военного имущества на практике означает правильно установить право-

отношения сторон и осуществить отчуждение реализуемого имущества.

Суть правовой классификации заключается в разграничении объекта возникающих правовых отношений по видам, критериям и признакам.

Для начала определимся с понятием объектов, участвующих в процессе высвобождения и реализации военного имущества.

Российское законодательство делит высвобождаемое военное имущество по общеустановленному принципу, заложенному в норме статьи 130 Гражданского кодекса Российской Федерации на движимое и недвижимое военное имущество.

Указ Президента Российской Федерации от 23 июля 1997 г. «Об изменении порядка реализации высвобождаемого военного имущества, акционирования и приватизации предприятий военной торговли» № 775 приводит определение недвижимого военного имущества, под которым «понимается недвижимое имущество, находящееся в оперативном управлении Вооруженных Сил Российской Федерации, в хозяйственном ведении или оперативном управлении предприятий и организаций, находящихся в системе соответствующих федеральных органов исполнительной власти».

Важным считается тот факт, что не всякое высвобождаемое военное имущество, как движимое, так и недвижимое, может свободно реализовываться на внутреннем рынке. Например, военные корабли и боевые самолеты, танки, мины, снаряды и другие предметы вооружения и военной техники не могут в силу статьи 129 Гражданского кодекса Российской Федерации иметь запрет на оборотность и находиться в свободном обороте вещей, тем самым они не обладают возможностью свободно реализовываться на рынке [1].

Все они имеют в основном оборонное значение и связаны напрямую с опасностью для здоровья и жизни людей.

Такое высвобождаемое военное имущество исключается из процесса реализации и имеет следующую классификацию:

1. Вооружение, под которым принято понимать средства, которые служат для поражения живой силы, сооружений, техники и других объектов противника, а также составные элементы этих средств и комплектующие части.

2. Боеприпасы, представляющие собой предметы вооружения и метательное снаряжение, которое предназначено для поражения цели. К боеприпасам относятся: снаряды, боевые части ракет и торпед, патроны, гранаты, мины, авиационные бомбы и т. д.

Исходя из этого, можно прийти к заключению, что объекты правоотношений, участвующие в процедуре высвобождения военного движимого и недвижимого имущества могут подразделяться на две группы:

1. Высвобождаемое военное имущество, свободный оборот которого на рынке не запрещен.

2. Высвобождаемое военное имущество, свободный оборот которого на рынке запрещен.

Понятие «недвижимость», как и понятие «движимые вещи» включает в себя некоторые виды объектов, под которыми законодатель понимает именно вещи, сходные по признакам [3]. Такую же трактовку следует применять и при обращении к терминологии «движимое и недвижимое военное имущество», понимая под ним «военные движимые и недвижимые вещи». Содержание определения самого понятия «вещи» дает возможность обозначить ее общие признаки.

Во-первых, вещь — это материальный субстрат.

Во-вторых, вещь — это предмет. Это указывает на способность вещи существовать в пределах своих пространственных рамок и иметь постоянную структуру. Ограниченность пространства применительно к недвижимости наиболее ярко выражается в том, что к недвижимому имуществу относятся лишь обособленные объекты, а именно, земельные участки, участки недр, водные объекты и другие, но ни земля, недра или воды в целом [2].

В-третьих, отталкиваясь от юридической трактовки «вещь», человек должен иметь возможность обладать данным объектом.

Таковы главные пути правового анализа категории «вещь», которые могут быть полезными при регулировании объектов правоотношений, возникающих в процессе высвобождения и реализации военного имущества вообще.

Обратимся к ранее поставленной задаче и определим характерные особенности вещей недвижимых и движимых.

Для начала рассмотрим признаки и виды недвижимого военного имущества на примере недвижимого имущества.

Как уже указывалось, при первом изучении определения недвижимости, следует обратить внимание на признак прочной связи его с землей, который называют естественным, а недвижимое имущество, классифицируемое по данному признаку, — «недвижимостью по природе».

Под формулировкой «прочность связи с землей» в статье 130 Гражданского кодекса Российской Федерации подразумевается невозможность перемещения объекта без нанесения его назначению несоразмерного ущерба.

Понятие прочности связи с землей имеет важное юридическое значение. Только вследствие неподвижности объекта регистрация правового состояния недвижимости в определенном месте представляется возможной. Государственная регистрация прав является юридическим следствием отнесения имущества к недвижимости.

Статья 130 Гражданского кодекса Российской Федерации относит к недвижимости, подлежащей государственной регистрации воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания, космические объекты. В науке гражданского права недвижимое имущество подразделяется на отдельные группы.

Первая из таких групп — это объекты, соответствующие критерию «прочная связь с землей». При этом пере-

мещения без несоразмерного ущерба назначению невозможно». Вторая группа — объекты, к которым указанный критерий применен быть не может. Основанием для их отнесения к числу недвижимых вещей является прямое указание закона.

Наличие экономической и общественной составляющей ставит законодателя в положение, при котором он вынужден установить более строгие правила оборота «движимого по назначению» имущества наравне с недвижимым. Кроме того, законодатель относит к недвижимости и другие вещи, имеющие особое экономическое значение. Таким образом, основополагающим признаком объектов недвижимости по закону будет их особое экономическое значение, а не прочная связь с землей.

Подводя итог, можно заключить, что недвижимое военное имущество имеет три определяющих признака:

1. Прочная связь недвижимых объектов с землей, которая исключает возможность перемещения этих объектов без причинения им несоразмерного ущерба.

2. Отнесение к объектам недвижимости в силу указания на то закона, ввиду их особой экономической и общественной значимости (наличие обязательного условия как юридического последствия, — государственной регистрации недвижимых объектов).

3. Недвижимая вещь по своей природе бывает только индивидуально-определенной.

Принимая во внимание приведенные выводы можно выделить некоторые конкретные виды недвижимого военного имущества, которые находятся в оперативном управлении либо хозяйственном ведении военной организации страны:

1. Казарменно-жилищный фонд (имеется в виду, и объекты незавершенного строительства).

2. Складской фонд.

3. Коммунальные сооружения.

4. Специальные здания и сооружения.

5. Иные военные объекты, перемещение которых без соразмерного ущерба их назначению не представляется возможным.

6. Воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания, космические объекты, подлежащие специальной государственной регистрации.

7. Иное военное имущество, отнесенное законом к недвижимости.

Несколько по-иному осуществляется определение признаков и видов движимого военного имущества.

Существует предположение, что в современной науке имеется ряд отличительных признаков, которые могли бы быть включены в рассматриваемый квалифицирующий комплекс движимых вещей. Попробуем обозначить их.

Одной из причин выделения недвижимых вещей из общего количества вещей является высокая стоимость этих объектов по сравнению с движимыми и, как следствие, более четкое соблюдение правил их гражданского оборота.

Следует отметить в качестве важного признака, присущего недвижимым вещам, обязательность их государственной регистрации. Всем движимым вещам это юридическое последствие (а не признак) несвойственно по причине отсутствия прямого указания закона, а значит оно не может быть положено в основу квалифицирующего обстоятельства.

Подводя итог сказанному, можно попытаться выстроить систему частных признаков, присущих движимым вещам:

1. Отсутствие прочной связи с землей, наличие способности к пространственному перемещению без ущерба из назначению.

2. Сравнительно невысокая по сравнению с недвижимыми вещами их стоимость.

3. Наличие природного признака как индивидуально-определенной вещи, так и родовой.

Являясь собственником движимого военного имущества, государство вправе определять отношения, в том числе и гражданско-правовые, связанные с процессом его отчуждения.

Таким образом, необходимо применить к процессу высвобождения и реализации следующую классификацию военного имущества:

1. Недвижимое военное имущество, не имеющее ограничений к свободной реализации на рынке.

2. Движимое военное имущество, не имеющее ограничений к свободной реализации на рынке.

3. Военное имущество, свободный оборот которого на рынке запрещен.

Данная статья может быть рекомендована в качестве материала, используемого в учебном процессе при подготовке военных специалистов юридического профиля, выводы и исследования, приведенные в ней, могут быть использованы также в научной деятельности при разработке правовых аспектов, связанных с военным имуществом.

Литература:

1. Лесовой В. В. Правовой режим имущества военных организаций: дис. канд. юрид. наук. — М., 2005. — 151 с.
2. Митюрин Д. А. К вопросу о необходимости государственной регистрации военных организаций в качестве юридических лиц // Право в Вооруженных Силах. 2012. № 3. С. 45—58.
3. Токарев Е. И. Реализация высвобождаемого военного имущества в Вооруженных Силах Российской Федерации // Право в Вооруженных Силах. 2010. № 9. С. 41—54.

Проблемы финансового управления АО «Якутский Хлебокомбинат»

Божевольная Зоя Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент;

Биисова Анастасия Иннокентьевна, магистрант

Северо-Восточный федеральный университет имени М. К. Аммосова (г. Якутск)

Пищевая промышленность — важная составная часть народного хозяйства, определяющая обеспечение населения продуктами питания и имеющая высокое социально-экономическое значение, поскольку отражает уровень жизни в стране.

Крупнейшей группой отраслей пищевой промышленности является производство хлеба и хлебобулочных изделий.

АО «Якутский Хлебокомбинат» образовался 11 июля 1940 г. Основным видом деятельности Общества является производство хлеба и мучных кондитерских изделий.

Доля АО «Якутский Хлебокомбинат» в общей структуре объемов производства хлеба и хлебобулочных изделий в Республике Саха (Якутия) составляет 75%. Основная доля продукции, в силу ограниченных сроков реализации, продается в г. Якутск, а также в его пригородах. В данное время хлебокомбинат сотрудничает с девятью районами Якутии. Также в рамках государственных поставок на отдаленные и труднодоступные населенные пункты производится поставка макаронных изделий в северные районы Якутии.

Таким образом, АО «Якутский Хлебокомбинат» играет значимую социальную роль, имеет многолетний опыт производства, солидную репутацию и наработанную технологию.

Для любой компании, в частности компании пищевой промышленности, существенное значение имеет финансовое управление, которое дает возможность принять важные стратегические решения, определяющие успешное развитие предприятия и ее платежеспособность.

Финансовое управление включает в себя решение ряда проблем для достижения своей главной цели — обеспечения благосостояния компания в целом.

С целью выявления проблем в системе финансового управления АО «Якутский Хлебокомбинат» был проведен финансовый анализ. Информационной базой для анализа послужила финансовая отчетность Общества, представленная на официальном сайте [1].

В результате проведенного анализа были выявлены четыре ключевые проблемы финансового управления АО «Якутский Хлебокомбинат»: недостаток собственных оборотных средств, кризисный тип финансовой устойчивости, низкий уровень ликвидности баланса, неэффективное управление основными фондами. Рассмотрим их подробнее.

Первая проблема исследуемого Общества связана с недостатком собственных оборотных средств и характеризуется показателями, представленными на рис. 1.

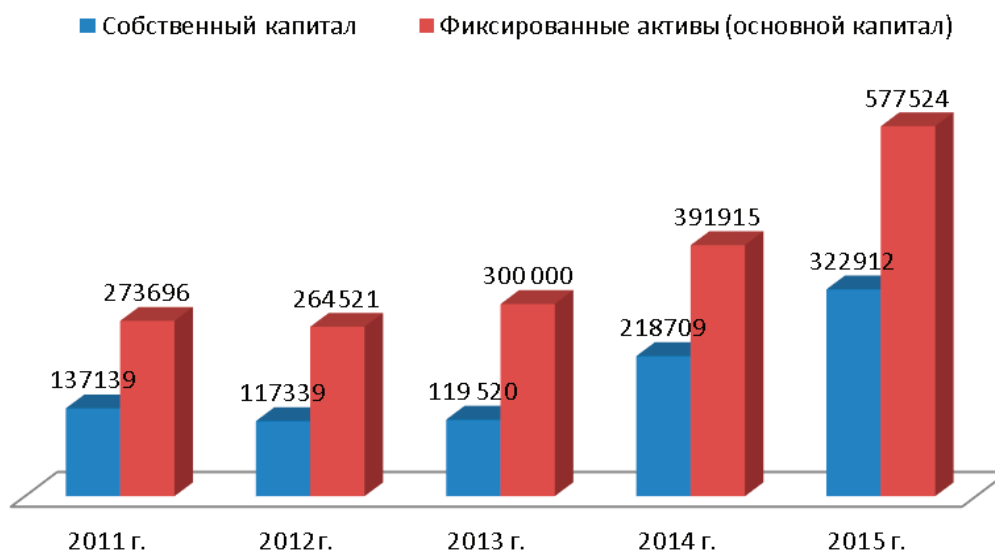


Рис. 1. Соотношение собственного капитала и фиксированных активов АО «Якутский Хлебокомбинат» за 2011–2015 гг., тыс. руб.

Из рисунка 1 видно, что величина постоянного капитала в исследуемой компании не покрывает внеоборотные активы, все оборотные активы и даже часть внеоборотных сформированы за счет заемных источников.

Для решения данной проблемы АО «Якутский хлебокомбинат» необходимо наращивать собственный капитал

за счет увеличения нераспределенной прибыли, уменьшения иммобилизации средств во внеоборотных активах.

Вторая проблема исследуемого Общества связана с кризисным уровнем финансовой устойчивости и характеризуется расчетными показателями, представленными в таблице 1.

Так, из таблицы 1 видно, АО «Якутский Хлебокомбинат» в 2014 г. относился ко второму типу финансовой устойчивости «Нормальному», а в 2013 г. и 2015 г. — к четвертому типу финансовой устойчивости «Кризисному». Решение данной проблемы видится в снижении текущего уровня запасов и оптимизации их структуры. Кроме того, компа-

нии следует поддерживать наиболее экономичное соотношение между затратами на хранение и приобретение запасов, снизить потери, связанные с неудовлетворительной системой контроля за количеством и качеством поступающих материальных ценностей, предотвращать возможные потери, порчи и бесконтрольное использование запасов.

Таблица 1. Определение типа финансовой устойчивости АО «Якутский Хлебокомбинат» за 2013–2015 гг., тыс. руб.

Показатель	Усл. обозн.	Расчет / строка бух. баланса	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Собственный капитал	СК	1300	119 520	218 709	322 912
Внеоборотные активы	ВОА	1100	300 000	391 915	577 524
Собственные источники	Ис	1300–1100	–180 480	–173 206	–254 612
Долгосрочные кредиты и займы	ДК	1410	42 147	316 007	249 850
Доходы будущих периодов	ДБП	1530	0	0	19 095
Источники, приравненные к собственным	Ид	Ис+1410+1530	–138 333	142 801	14 333
Краткосрочные кредиты и займы	КК	1510	120 975	0	90 000
Общая величина всех допустимых источников	Иоб	Ид+1510	–17 358	142 801	104 333
Запасы с учетом НДС	З	1210+1220	59 930	115 847	157 835
Излишек (недостаток) Ис для формирования запасов	ИсЗ	Ис-З	–240 410	–289 053	–412 447
Излишек (недостаток) источников, приравненных к собственным для формирования запасов	ИдЗ	Ид-З	–198 263	26 954	–143 502
Излишек (недостаток) общей величины источников для формирования запасов	ИобЗ	Иоб-З	–77 288	26 954	–53 502
Трехмерный показатель типа финансовой устойчивости	-	1,1,1 абсол.	0;0;0	0; 1; 1	0;0;0
Тип финансовой устойчивости	-		кризисный	нормальный	кризисный

В части финансового управления исследуемого общества также выявлена проблема, связанная с низким уровнем ликвидности баланса. Так, на протяжении всего

исследуемого периода ликвидность АО «Якутский Хлебокомбинат» существенно отличалась от абсолютной (см. табл. 2).

Таблица 2. Анализ ликвидности баланса АО «Якутский Хлебокомбинат» за 2013–2015 гг., тыс. р.

Актив	Значение			Пассив	Значение			Платежный излишек (недостаток)		
	2013	2014	2015		2013	2014	2015	2013	2014	2015
A1	29589	9192	7375	П1	166947	71701	59857	–137358	–62509	–52482
A2	66346	104850	83516	П2	122911	6359	103745	–56565	98491	–20229
A3	59930	115847	157835	П3	46487	325035	320641	13443	–209188	–162806
A4	300000	391915	577524	П4	119520	218709	342007	180480	173206	235517

Из теории известно, что бухгалтерский баланс можно признать абсолютно ликвидным, если выполняются следующие четыре условия: $A1 \geq 1$; $A2 \geq 2$; $A3 \geq 3$; $A4 \leq 4$. Проанализировав ликвидность баланса АО «Якутский Хлебокомбинат», мы выяснили, что:

1. В 2013 г. соблюдалось одно условие $A3 \geq 3$.
2. В 2014 г. соблюдалось одно условие $A2 \geq 3$.
3. В 2015 г. не соблюдалось ни одно условие.

В 2015 г. наиболее ликвидные активы были значительно ниже величины кредиторской задолженности, в результате чего платежный недостаток составил 52 482 тыс. руб. Указанное характеризует неплатежеспособность предприятия на момент составления баланса.

В 2015 г. также выявлено превышение краткосрочных пассивов над суммой быстрореализуемых активов, в результате чего платежный недостаток составил 20 229 тыс.

руб. Указанное свидетельствует о том, что краткосрочные пассивы не могли быть погашены средствами в расчетах.

Что касается медленно реализуемых активов, то в 2013 г. они превышали долгосрочные пассивы (платежный излишек составлял 13 443 тыс. руб.), но в 2014–2015 гг. вновь образован платежный недостаток.

Превышение труднореализуемых активов над постоянными активами в 2015 г. на 235 517 тыс. руб. свидетельствует о том, что исследуемое предприятие не обладает собственными оборотными средствами.

Для решения проблемы низкого уровня ликвидности баланса АО «Якутский Хлебокомбинат» рекомендуется усилить управление дебиторской и кредиторской задолженностями, в частности проводить их инвентаризацию, внедрить систему судебных и досудебных мероприятий с дебиторами, внести изменения в договоры поставок в части оплаты, а также не допускать возникновения просроченной кредиторской задолженности.

В результате проведенного анализа также выявлено, что АО «Якутский Хлебокомбинат» испытывал сложности, связанные с износом оборудования. Указанная про-

блема характеризуется показателями технического анализа Общества, представленными в таблице 3.

Из таблицы 3 видно, что коэффициент износа за исследуемый период имел тенденцию к снижению, в то время как коэффициент годности — к увеличению. Это связано с тем, что на протяжении последних двух лет в компании ведется техническое перевооружение основных производственных мощностей, в частности, были заменены главные котлы, обеспечивающие производство технологического пара и тепла, реконструирована система вентиляции хлебного и пряничного цехов, смонтировано оборудование по нарезке и упаковке хлеба, запущены в эксплуатацию новая линия по глазированию кондитерского производства и агрегат по производству вафельных изделий. Правительство Якутии оказало помощь в техническом перевооружении основных производственных мощностей АО «Якутский Хлебокомбинат» — запуске новой линии по производству мучных кондитерских и хлебобулочных изделий. Были также введены в эксплуатацию новые автомобили для перевозки хлеба, машины для автоматической нарезки и завертывания круассанов и др.

Таблица 3. Анализ технического состояния основных средств АО «Якутский Хлебокомбинат» за 2013–2015 гг.

Показатели	2013	2014	2015	Изменение, тыс. руб.		Темп прироста, %	
				2014/ 2013	2015 / 2014	2014/ 2013	2015 / 2014
Первоначальная стоимость основных средств, тыс. руб.	527 707	645 972	848 095	118 265	202 123	22,4	31,3
Амортизация основных средств, тыс. руб.	232 911	257 860	292 118	24 949	34 258	10,7	13,3
Остаточная стоимость основных средств, тыс. руб.	294 796	388 112	555 977	93 316	167 865	31,7	43,2
Коэффициент износа основных средств	0,44	0,4	0,34	-0,04	-0,06	-9,1	-15
Коэффициент годности основных средств	0,56	0,6	0,65	0,04	0,05	7,1	8,3

Несмотря на то, что в 2014–2015 гг. основные средства компании активно обновлялись, проблема неэффективного управления основными фондами АО «Якутский Хлебоком-

бинат» не была решена в полной мере, в результате чего показатели рентабельности Общества в 2015 г. снизились в сравнении с 2014 г. (см. табл. 4).

Таблица 4. Рентабельность АО «Якутский Хлебокомбинат» за 2013–2015 гг.

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Изменение	
				2014/ 2013 гг.	2015 / 2014 гг.
Рентабельность производства	неретаб.	2,73	0,15	-	-2, 58
Рентабельность продаж	неретаб.	2,4	0,13	-	-2, 27
Рентабельность внеоборотных активов	1,08	1,03	1	-0,05	-0,03

Несмотря на наличие ряда проблем в системе финансового управления, АО «Якутский Хлебокомбинат» характеризуется рядом сильных сторон и конкурентных преимуществ, учет которых может способствовать росту финансовых результатов деятельности компании. К их числу можно отнести следующие основные:

1. Компания в производстве хлеба не использует фуражную пшеницу, что позволяет обеспечивать высокое качество готовой продукции. Технология производственной линии строго регламентирована действующими ГОСТами и техническими условиями.

2. Компания в производстве хлеба также не использует пищевые добавки, что позволяет считать хлеб АО «Якутский Хлебокомбинат» экологически чистым продуктом. Хлеб, приготовленный на жидкий дрожжах, содержит незаменимые аминокислоты, витамины, молочную кислоту — нутриенты, которые повышают

иммунитет и улучшают микрофлору организма, предотвращают развитие болезнетворных микроорганизмов и инфекционных желудочно-кишечных заболеваний, дисбактериоза, диабета.

3. Компания имеет собственную материально-техническую базу и сложившуюся постоянную клиентскую базу.

Литература:

1. Официальный сайт АО «Якутский Хлебокомбинат» // URL: <http://yhk14.ru>

Анализ налоговых доходов федерального бюджета Российской Федерации

Быкова Наталья Николаевна, старший преподаватель
Тольяттинский государственный университет (Самарская обл.)

В период волатильной экономики, когда накаляется геополитическая ситуация на международной арене, появляется угроза экономической рецессии, а также сохраняются проблемы в социальной сфере, перед государством встаёт вопрос о поиске новых источников формирования федерального бюджета, в условиях, когда старые источники перестают быть надежными как ранее. Это относится, в первую очередь, к налоговым доходам федерального бюджета, получаемым за счет сырьевого экспорта, которые на протяжении ряда последних лет являются очень крупной статьёй в структуре доходов федерального бюджета Российской Федерации.

В данной статье будут приведены результаты анализа состава и структуры налоговых доходов федерального бюджета за период 2014–2016 годы.

Ключевые слова: бюджет, доходы бюджета, налоговые доходы, федеральный бюджет, нефтегазовые доходы, анализ доходов

Федеральный бюджет играет важную роль в обеспечении социально-экономического развития страны. В процессе формирования федерального бюджета органы федеральной государственной власти осуществляют регулирование национальной экономики и социальной сферы.

Решение социальных и экономических проблем современного общества во многом обусловлено состоянием функционирования бюджетной системы, в том числе порядком формирования налоговых доходов федерального бюджета.

Одна из наиболее острых проблем бюджетной политики в условиях России — высокая чувствительность доходов к колебаниям внешней конъюнктуры. Важность этой проблемы определяется тем, что примерно треть всех доходов бюджетной системы и около половины налоговых доходов федерального бюджета составляют поступления от нефтегазового сектора, зависящие от непредсказуемых колебаний мировых цен на углеводороды. Последние прямо влияют на ставки вывозных пошлин на нефть и нефтепродукты, а также на ставки налога на добычу полезных ископаемых (далее по тексту — НДС) на нефть. Кроме того, цены на газ определяют стоимостной объем его экспорта, служащий базой экспортных пошлин на газ. Вместе с тем, изменение цен на нефть оказывает существенное воздействие на все ключевые показатели экономики: объем производства, цены, обменный курс и т. д., результатом чего может стать существенное косвенное влияние на бюджет-

ные показатели. В то же время современное состояние функционирования налоговых доходов федерального бюджета далеко от совершенства.

Проблемы формирования налоговых доходов федерального бюджета связаны с комплексом нерешенных вопросов социально-экономического плана:

- государство не определилось со степенью изымаемых из национального дохода денежных средств, направляемых в федеральный бюджет;
- отсутствуют однозначные критерии выделения налоговых и неналоговых доходов федерального бюджета, что приводит к невозможности четкого определения налоговой нагрузки на хозяйствующих субъектов, произвольного увеличения изъятия их средств под видом неналоговых доходов.

В таких условиях формирование налоговых доходов федерального бюджета может играть роль сдерживающего фактора для развития экономики.

В данных условиях важно выполнить анализ состава и структуры налоговых доходов федерального бюджета, тенденций изменений, наличествовавших в последние годы, а также четко сформулировать проблемы, имеющиеся в процессе формирования налоговых доходов федерального бюджета, а также возможные пути их решения.

Далее подробнее остановимся на оценке и анализе состава и структуры налоговых доходов федерального бюджета за период 2014–2016 годы.

Динамика состава источников налоговых доходов федерального бюджета за период 2014–2016 годы представлена в таблице 1.

Таблица 1. Состав налоговых доходов федерального бюджета за период 2014–2016 гг. [1,2] в млрд руб.

Показатели	2014 год (исполн.)	2015 год (исполн.)	Отклонение 2015 года от 2014 г.		2016 год (закон)	Отклонение 2016 года от 2015 г.	
			+; —	%		+; —	%
Налоговые доходы	7 921, 2	8 467,9	546,7	6,9	9 202,2	734,7	8,7
Из них:							
Налог на прибыль организаций	411,3	482,8	71,5	17,4	426,3	-56,4	-11,7
НДС на товары (работы, услуги), реализуемые на территории Российской Федерации	2 181,4	2 352,5	171,1	7,8	2 592,7	240,3	10,2
НДС на товары, ввозимые на территорию Российской Федерации	1 750,2	1 719,1	-31,1	-1,8	1 817,1	98,0	5,7
Акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории Российской Федерации	520,8	491,2	-29,5	-5,7	523,9	32,6	6,6
Налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами	2 884,6	3 270,8	386,2	13,4	3 683,5	412,7	12,6
Налог на добычу полезных ископаемых:	2 857,9	3 246,2	388,3	13,6	3 661,4	415,2	12,8
Нефть	2 463,2	2 797,5	333,8	13,6	3 075,2	277,7	9,9
Газ горючий природный	357,2	349,8	-47,3	-2,1	445, 3	95,2	27,3
Газовый конденсат	16,0	70,2	54,6	342,3	109,0	38,5	54,8
Государственная пошлина	90,5	101,9	10,3	11,3	228,6	-891,3	-0,9
Задолженность и перерасчеты по отменным налогам, сборам и иным обязательным платежам	1,2	0,7	-0,4	-40,4	0,6	-58,8	-8,3

В ходе анализа данных таблицы 1 можно сделать вывод, что налоговые доходы в 2016 году составят 9 202,6 млрд рублей или 67 % объема доходов федерального бюджета. Наибольший удельный вес в составе налоговых доходов составляют налог на прибыль, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами, НДС на то-

вары, ввозимые на территорию Российской Федерации, акцизы [1,2].

На основе данных таблицы 1 составим динамику состава налоговых доходов федерального бюджета за период 2014–2016 годы, представленной на рисунке 1.

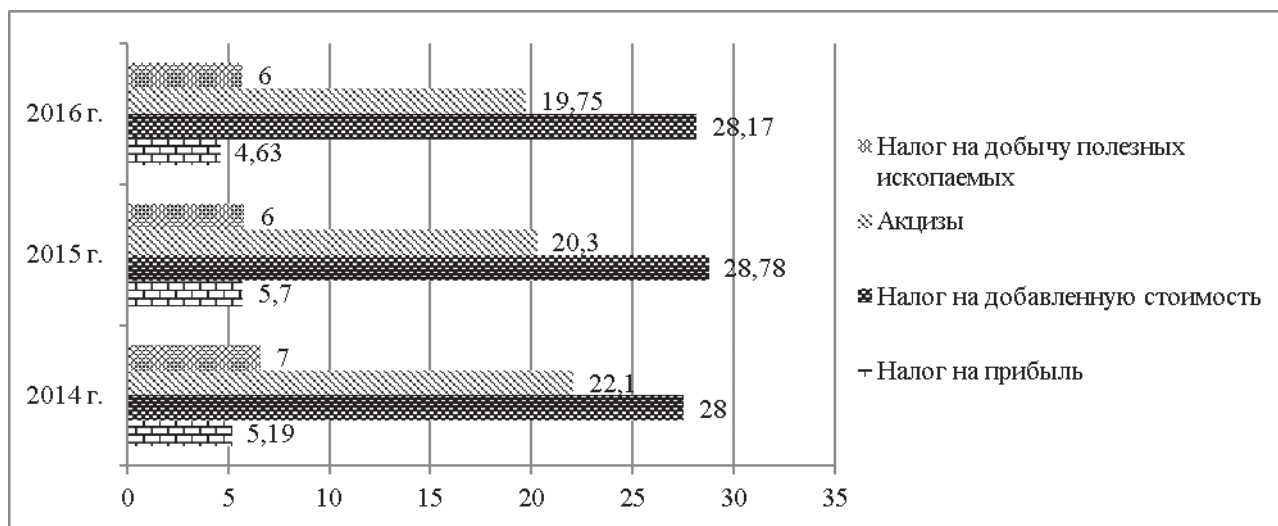


Рис. 1. Динамика состава налоговых доходов федерального бюджета за период 2014–2016 гг., % [43]

По оценке Счетной палаты, с учетом уровня собираемости, принятого в расчете на 2016 год в размере 97,5%, дополнительные поступления налога могут составить порядка 6,8 млрд рублей. В то же время, по оценке Счетной

палаты, имеются риски недопоступления налога на прибыль организаций в сумме 13,6 млрд рублей.

Динамика поступления налога на прибыль организаций в составе налоговых доходов федерального бюджета представлена на рисунке 2.

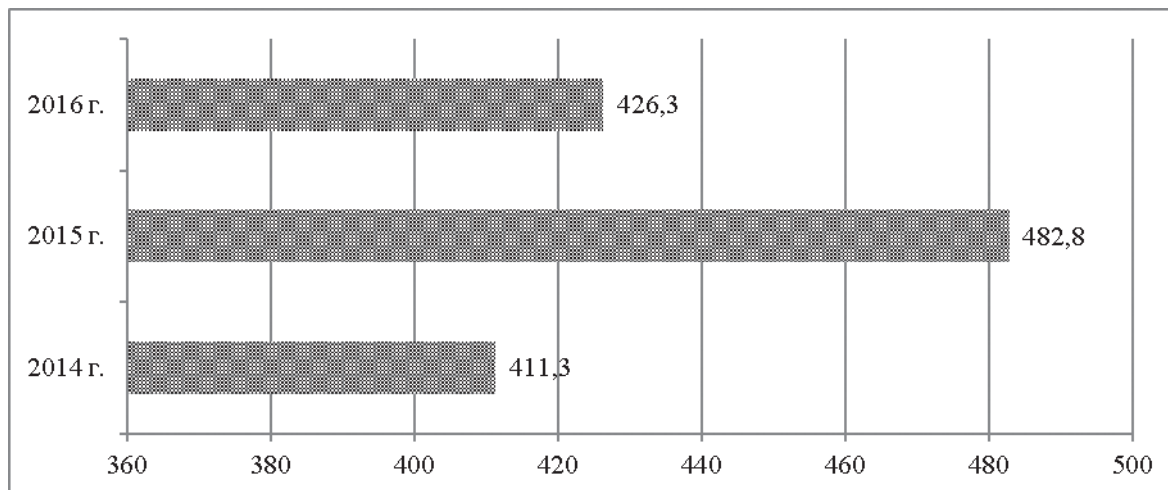


Рис. 2. Динамика поступления налога на прибыль организаций в составе доходов федерального бюджета за период 2014–2016 годы, в млрд руб. [3]

Налог на прибыль организаций прогнозируется получить в объеме 426,3 млрд рублей в 2016 году, что на 56,4 млрд рублей, или на 11,7%, меньше оценки поступления налога в 2015 году. Имеется резерв поступления налога вследствие занижения прогноза суммы поступлений по годовым перерасчетам за 2015 год к доплате в 2016 году. При расчете налогооблагаемой базы для исчисления налога на прибыль организаций учтен показатель «сумма убытка или части убытка, учтенная в уменьшение налоговой базы» в размере 544,5 млрд рублей, или 45% аналогичного показателя 2015 года (1 210,0 млрд рублей).

Вместе с тем в соответствии с данными отчета по форме № 5-П «Отчет о налоговой базе и структуре начислений по на-

логу на прибыль организаций» показатель «Остаток перенесенного убытка на конец налогового периода» в 2014 году увеличился вдвое к уровню 2013 года (при снижении количества убыточных организаций на 0,9%), а по состоянию на 1 января 2016 года указанный показатель в 2015 году увеличился к уровню 2014 года в 4,2 раза относительно аналогичного периода 2014 года. Таким образом, по оценке Счетной палаты, риск недопоступления налога на прибыль организаций в целом может составить 45,3 млн рублей.

Динамика поступления налога на добавленную стоимость по товарам (работам, услугам), реализуемым на территории Российской Федерации в составе доходов федерального бюджета представлена на рисунке 3.

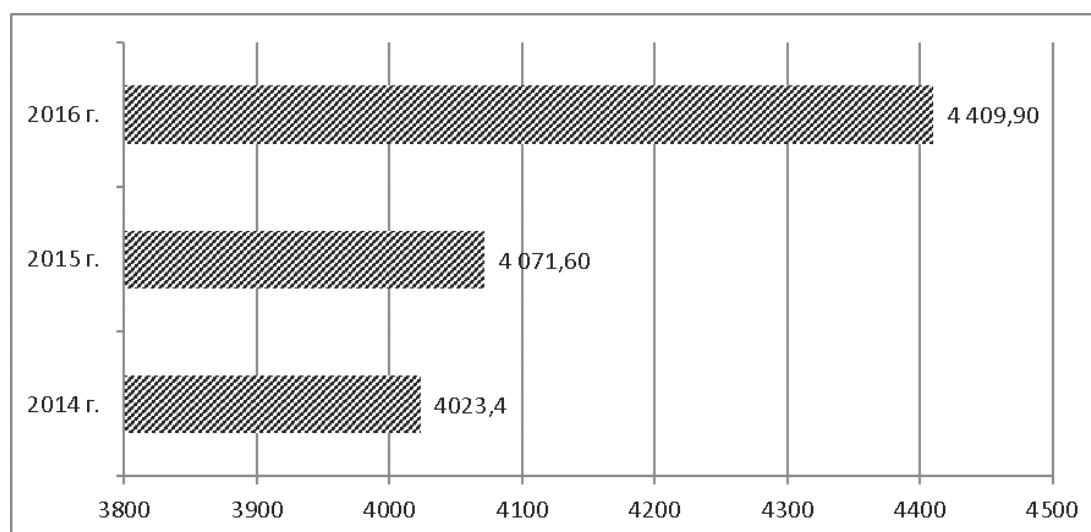


Рис. 3. Динамика поступления налога на добавленную стоимость по товарам (работам, услугам), реализуемым на территории Российской Федерации в составе налоговых доходов федерального бюджета за период 2014–2016 гг., в млрд руб. [3]

Налог на добавленную стоимость по товарам (работам, услугам), реализуемым на территории Российской Федерации, прогнозируется в объеме 4409,9 млрд рублей, что на 240,6 млрд рублей, или на 10,2% больше оценки поступления налога в 2015 году. Расчет поступлений НДС осуществлен на основе прогнозируемых макроэкономических показателей (ВВП, объемов импорта и экспорта, курса доллара США по отношению к рублю), налоговой базы за 2015 год — оценки суммы начисленного НДС за минусом налоговых вычетов, с учетом уровня собираемости (96%) и выпадающих доходов от льгот по внутренним авиаперелетам и пригородному железнодорожному сообщению.

При этом доля начисленного налога в ВВП в 2016 году составляет 48%, а доля налоговых вычетов — 44,53%.

Доля налоговых вычетов в сумме начисленного налога в 2016 году составляет 92,76% [43].

При определении начисленного налога (48% ВВП) учтена сложившаяся доля начисленного налога по оценке налоговой базы за 2015 год (48,2%), а при определении налоговых вычетов — сложившаяся доля налоговых вычетов в объеме начисленного налога (93,04%) [3].

Следует отметить, что в соответствии с формой отчетности Федеральной налоговой службы России (далее по тексту — ФНС России) № 1-НДС «Отчет о структуре начисления налога на добавленную стоимость» по состоянию на 1 января 2016 года доля начисленного НДС составила 48,95%, а доля вычетов в начисленном налоге — 92,96%, что свидетельствует о недостаточно обоснованном снижении доли начисленного налога по оценке налоговой базы за 2015 год.

Следует так же отметить, что за период с 2013 по 2015 год включительно удельный вес налоговых вычетов в начислениях НДС увеличился с 88,3% до 94%, за 2014 год он составил 93,65%. Расчетный уровень собираемости НДС принят на 2016 год в размере 96%, рассчитанном по оценке 2015 года (96%).

Прогноз по поступлениям акцизов по подакцизным товарам (продукции), реализуемым на территории Российской Федерации, в федеральный бюджет составляет на 2016 год 523 923,6 млн рублей, что на 32 662,1 млн рублей, или на 6,6%, больше оценки поступления акцизов на 2015 год [3].

Поступление государственной пошлины в федеральный бюджет на 2016 год прогнозируется в объеме 100 228,6 млн рублей, что на 891,3 млн рублей, или на 0,9%, меньше оценки поступления в 2015 году.

Расчет государственной пошлины выполнен на основе сумм государственной пошлины по кодам доходов бюджетной классификации Российской Федерации и количества юридически значимых действий, представляемых главными администраторами доходов федерального бюджета.

При формировании оценки поступлений государственной пошлины учтены изменения в главу 25 второй части Налогового кодекса Российской Федерации в части увеличения размеров ставок государственной пошлины в со-

ответствии с Федеральным законом от 21 июля 2014 г. № 221-ФЗ «О внесении изменений в главу 253 части второй Налогового кодекса Российской Федерации», вступивших в силу с 1 января 2015 года.

В соответствии с письмом Минфина России от 24 июля 2015 г. № 21–01–09/42738 прогноз поступлений доходов формируется и представляется в Минфин России на основании форм обоснований прогноза поступлений доходов (далее по тексту — формы ОПД), в то же время в случае невозможности отразить расчет в соответствующей форме ОПД главным администратором доходов в исключительных случаях заполняется только сводный раздел указанной формы и обеспечивается прикрепление к электронной форме ОПД архива, содержащего файлы расчетов и файлы с описанием используемой методики прогнозирования [3].

Так, например, ФНС России при прогнозировании поступлений государственной пошлины по делам, рассматриваемым в арбитражных судах, по делам, рассматриваемым Верховным Судом Российской Федерации, прочей государственной пошлины за государственную регистрацию, а также за совершение прочих юридически значимых действий заполнены сводные расчеты без использования форм ОПД и не прикреплены файлы с расчетами прогноза поступлений.

Аналогичная ситуация сложилась при прогнозировании поступлений государственной пошлины за совершение действий, связанных с лицензированием, с проведением аттестации в случаях, если такая аттестация предусмотрена законодательством Российской Федерации, зачисляемой в федеральный бюджет Ространснадзор, прочей государственной пошлины за государственную регистрацию, а также за совершение прочих юридически значимых действий Минздравом России.

Счетной палатой произведен расчет прогноза поступлений государственной пошлины, поступающей в федеральный бюджет, и выявлены резервы поступления доходов в общей сумме 2392,5 млн рублей [4].

Таким образом, в ходе проведенного анализа состава и структуры налоговых доходов федерального бюджета за период 2014–2016 годы, можно сделать вывод, основным фактором снижения налоговых доходов является сокращение поступлений от экспортных пошлин с 6,6% ВВП в 2014 году до 3,1% в 2016 году. При этом надо учитывать, что порядка 88–89% поступлений экспортных пошлин обеспечиваются пошлинами на экспорт нефти и нефтепродуктов и около 10% — пошлинами на экспорт газа. При этом рост поступлений НДС в результате повышения ставки по НДС на добычу нефти оказывается сравнительно небольшим: увеличение с 4% ВВП в 2014 году до 4,4% ВВП в 2016 году в условиях падения цен на нефть (с 97,6 долл./барр. нефти марки Urals до прогнозируемых 53 долл./барр. по итогам 2015 г. и 50 долл./барр. на 2016 год) [4].

Также можно отметить прогнозируемое снижение поступлений по налогу на прибыль с 0,7 до 0,5% ВВП

в 2015–2016 годы, однако этот налог обеспечивает лишь 3–4 % общей суммы налоговых доходов федерального бюджета. В то же время поступления НДС (еще одного значимого для федерального бюджета налога наряду с НДС и экспортными пошлинами) прогнозируются в 2015–2016 годы на стабильном уровне в 5,5–5,6 % ВВП (в 2014 году — 5,5 % ВВП).

В результате в целом можно сделать следующий вывод: динамика налоговых доходов федерального бюджета в 2015–2016 годы обусловлена, главным образом, снижением поступлений нефтегазовых доходов в условиях

падения мировых цен на нефть [5]. При этом поступления основных видов нефтегазовых доходов относительно стабильны.

Следует отметить, что проблема формирования доходной части федерального бюджета — одна из наиболее сложных в практике осуществления проводимой в нашей стране экономической реформы. На современном этапе нет другого аспекта реформы, который подвергался бы такой же серьезной критике и был бы предметом таких же жарких дискуссий и объектом анализа и противоречивых идей по реформированию.

Литература:

1. Федеральный закон от 30 сентября 2015 года № 273-ФЗ «Об особенностях составления и утверждения проектов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации на 2016 год, о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившей силу статьи 3 Федерального закона «О приостановлении действия отдельных положений Бюджетного кодекса Российской Федерации» [Электронный ресурс] — Режим доступа // URL: <http://base.consultant.ru> (дата обращения 09.12.2016 года).
2. Федеральный закон от 14.12.2015 года № 359-ФЗ (ред. от 22.11.2016) «О федеральном бюджете на 2016 год» [Электронный ресурс] — Режим доступа // URL: <http://base.consultant.ru> (дата обращения 09.12.2016 года)
3. Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.minfin.ru/> — (дата обращения 12.12.2016 года).
4. Пояснительная записка «К проекту Федерального закона «О федеральном бюджете на 2016 год» [Электронный ресурс] — Режим доступа // URL: <http://base.consultant.ru> (дата обращения 10.12.2016 года).
5. Аналитический доклад Я. М. Миркина, зав. отделом международных рынков капитала ИМЭМО РАН «Главные риски 2016 года» [Электронный ресурс]. — Режим доступа // URL: www.mirkin.ru/ — (дата обращения: 13.12.2016).

Основные источники доходов местного бюджета

Быкова Наталья Николаевна, старший преподаватель
Тольяттинский государственный университет (Самарская обл.)

При развитии рыночных принципов хозяйствования, функции местных органов власти приобретают расширенный и всё более сложный характер, а проводимые реформы приходятся на нижний уровень бюджетной системы. Именно бюджетам муниципальных образований необходимо уделять особое внимание, ведь они представляют собой гарант финансового обеспечения развития регионов.

Ключевые слова: *местный бюджет, межбюджетные отношения, бюджетная политика, дефицит бюджета, профицит бюджета*

Доходы муниципального бюджета, как и всех других бюджетов, представляют собой экономические отношения, возникающие у муниципального образования с государством, юридическими и физическими лицами в процессе формирования фондов денежных средств.

Согласно Бюджетному кодексу РФ доходы местного бюджета включают в себя налоговые, неналоговые и безвозмездные поступления.

Собственные доходы муниципальных образований представляют собой средства, получаемые в результате принятия самостоятельных решений. Органы местного самоуправления могут распоряжаться ими по своему усмотрению. Средства, не являющиеся их собственными дохо-

дами, муниципальные бюджеты получают по решениям государственных органов, при этом повлиять на такие решения органы местного самоуправления зачастую не могут.

К налоговым доходам Бюджетный кодекс РФ относит поступления от федеральных, региональных и местных налогов, включая пени и штрафы по ним.

Большую роль в доходах муниципальных образований играют регулирующие налоги. Они включают в себя федеральные и региональные налоги, по которым ежегодно устанавливаются процентные нормативы отчислений в местные бюджеты. На федеральном уровне утверждаются единые нормативы отчислений по каждому виду регулирующих налогов для всех субъектов РФ. Для местных бюджетов

тов могут устанавливаться как единые, так и дифференцированные нормативы [1, с. 85].

Весомую часть доходов муниципальных бюджетов составляют местные налоги и сборы.

Налоговый кодекс РФ предусматривает следующие местные налоги:

- земельный налог;
- налог на имущество физических лиц.

Органы местного самоуправления имеют право устанавливать по ним налоговые ставки, налоговые льготы, а также самостоятельно распоряжаться полученными от этих налогов доходами.

Кроме вышеперечисленного, в бюджет муниципального образования поступают неналоговые доходы:

- от использования имущества, находящегося в муниципальной собственности; от сдачи имущества в аренду;
- платных услуг, которые оказывают органы местного самоуправления (например, государственная пошлина).

Определенную часть неналоговых поступлений в местный бюджет составляют штрафы (за загрязнение окружающей среды, нарушение правил торговли и уличного движения и др.).

Большое значение для обеспечения финансовой самостоятельности местного самоуправления имеет признание ст. 8 Конституции РФ муниципальной собственности.

В соответствии с Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» органы местного самоуправления самостоятельно владеют, пользуются и распоряжаются муниципальным имуществом в соответствии с законодательством, вправе передавать муниципальное имущество во временное или в постоянное пользование, отчуждать, совершать иные сделки [2]. Это означает, что органы местного самоуправления обладают всеми необходимыми правами для получения доходов от использования муниципальной собственности.

Однако следует отметить, что управление муниципальной собственностью может быть как источником дохода для местного бюджета, так и статьей расхода, принося убытки. Это зависит от эффективности управления муниципальной собственностью органов местного самоуправления, их способностью, избегая излишних расходов, извлекать из нее прибыль. Большую роль при этом играет профессионализм и компетенция муниципальных служащих.

Источником доходов большинства муниципальных бюджетов является финансовая помощь, получаемая муниципалитетами от государственной власти вышестоящего уровня. Такая финансовая помощь оказывается за счет средств, аккумулированных в специальном фонде поддержки муниципальных образований. Фонд создается посредством накопления отчислений от федеральных налогов и налогов, поступающих в бюджеты субъектов Федерации. Распределение средств фонда осуществляется между

муниципальными образованиями с учетом численности их населения, размеров территории, доли в населении детей различного возраста, пенсионеров, уровня жизни людей (дохода на душу населения) и других параметров. Финансовая помощь оказывается в виде дотаций, субвенций и субсидий [1, с. 87].

Бюджетный кодекс РФ определяет дотации как межбюджетные трансферты, предоставляемые на безвозмездной и безвозвратной основе без установления направлений и (или) условий их использования [3]. То есть дотации не имеют целевого назначения и могут расходоваться органами местного самоуправления по их усмотрению.

С дотациями связан такой важный для местного самоуправления институт, как выравнивание бюджетной обеспеченности.

Финансовая помощь в виде субсидий имеет целевой характер. Субсидии предоставляются в виде долевого финансирования мероприятий муниципальных программ, направленных на развитие муниципальных образований. Размер субсидий зависит от качества представленного на конкурс инвестиционного проекта, от величины показателей социально-экономического развития и пр.

На сегодняшний день можно отметить стабильность в соотношении доходности федерального бюджета, региональных бюджетов и бюджетов муниципальных образований. Сложившуюся ситуацию хорошо иллюстрирует рисунок 1.

Очевидно, что в течение четырех лет с 2011 по 2014 гг. сохраняется постоянное соотношение между доходами бюджетов разных уровней. Большая часть финансовых ресурсов (около 56%) сосредоточена в федеральном бюджете. В региональные бюджеты поступает в среднем 30% доходов консолидированного бюджета. На долю доходов местных бюджетов приходится всего 14%.

При этом следует отметить, что на органы местного самоуправления возложено большое количество обязанностей по решению различных вопросов местного значения, предоставлению безвозмездных муниципальных услуг населению и т. п. Это требует значительных финансовых ресурсов.

Диаграммы на рисунках 1 и 2 показывают, что разрыв между долями доходов и расходов местных бюджетов незначительный — в пределах 1%, поскольку недостаточный для выполнения всех возложенных на муниципалитеты полномочий объем финансирования восполняется за счет дотаций, субсидий и прочих межбюджетных трансфертов. На рисунке 3 показан уровень безвозмездных поступлений в местные бюджеты.

Здесь отражена ситуация 2011–2014 гг., которая говорит о сохранении стабильно высокого (свыше 60%) уровня дотационности местных бюджетов. Причинами сложившейся тенденции являются изменения бюджетного и налогового законодательства, и как следствие, отсутствие заинтересованности местного самоуправления в развитии экономики территории, а также искусственное недопущение

органами местного самоуправления роста собственных доходов местного бюджета в надежде на увеличение финансовой помощи со стороны бюджетов более высокого уровня.

Следствием всего вышеперечисленного становится существенная потеря самостоятельности муниципалитетов в решении вопросов, исходя из интересов населения.

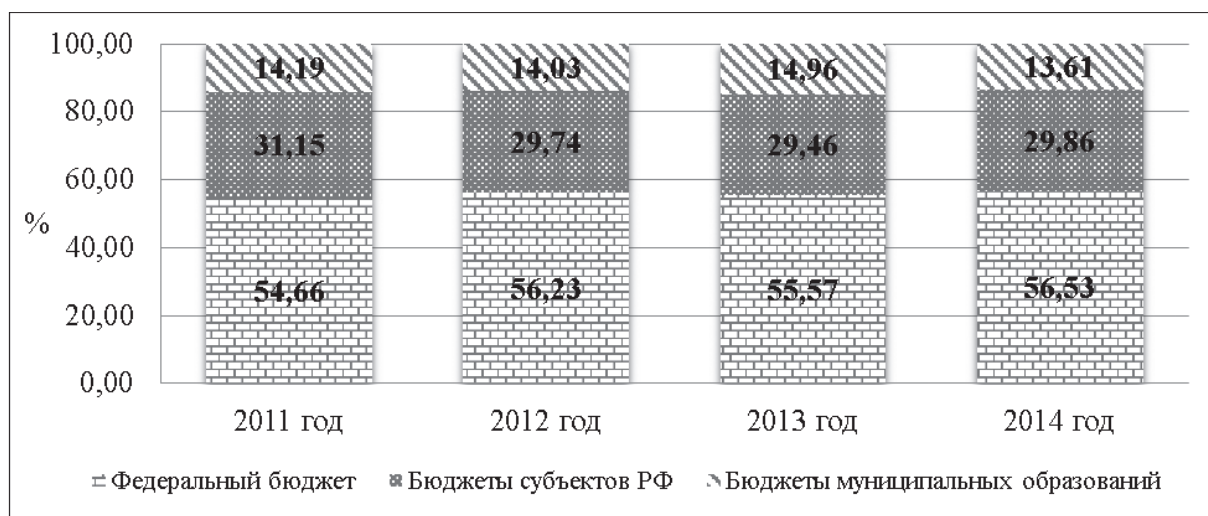


Рис. 1. Структура доходов консолидированного бюджета РФ за 2011–2014 годы [4–11]

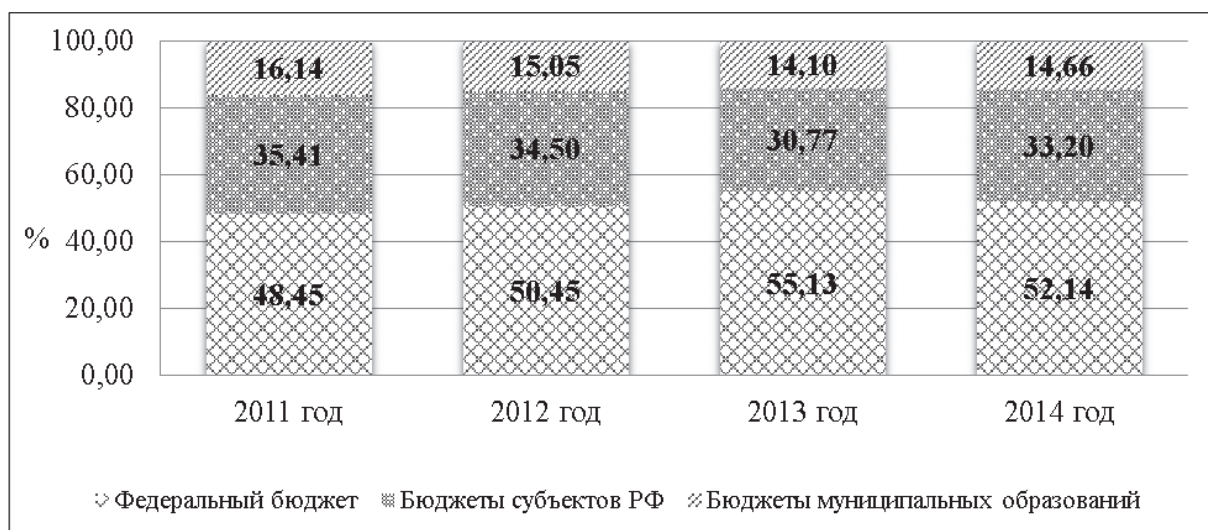


Рис. 2. Структура расходов консолидированного бюджета РФ за 2011–2014 годы [4–11]

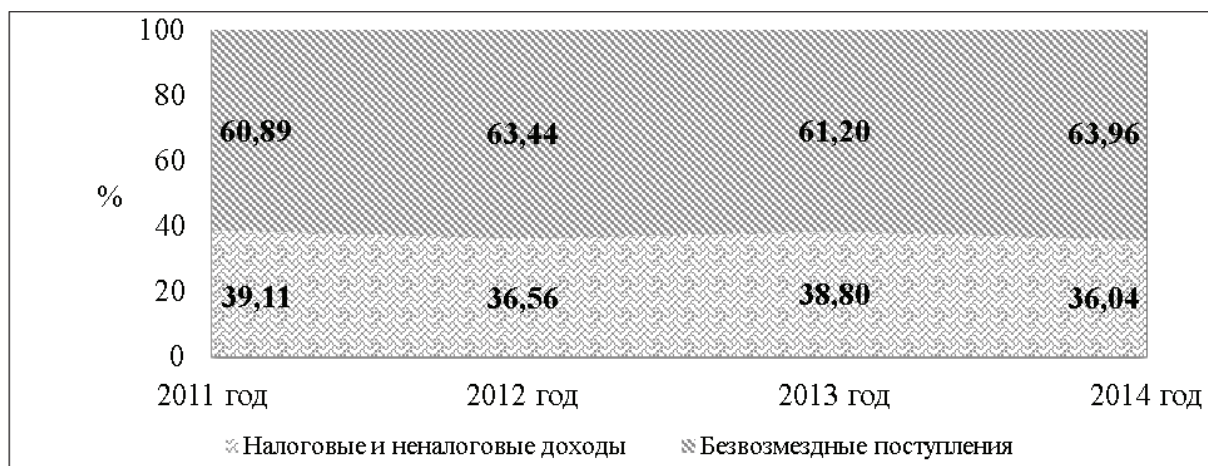


Рис. 3. Соотношение между безвозмездными поступлениями и налоговыми и неналоговыми доходами бюджетов муниципальных образований за 2011–2014 годы [8–11]

Для исправления данной ситуации необходимо следующее:

- увеличение доли налоговых доходов местных бюджетов;
- эффективное управление муниципальной собственностью, приносящее доход в местный бюджет.

В заключении можно отметить, что местным бюджетам в бюджетной системе России отводится довольно значительная роль, несмотря на их низшее положение в её иерархии. Они являются неотъемлемым звеном в государственном устройстве страны, её бюджетном устройстве.

Построение и функционирование бюджетов всех уровней, несомненно, основывается на определенных принципах, которые закреплены в Бюджетном кодексе РФ. В нем же определены их полномочия и самостоятельность. Но как совокупность местных бюджетов, так и каждый из них находится во взаимосвязи с бюджетами вышестоящих уровней, что в свою очередь предопределяет возникновение такого понятия как межбюджетные отношения. Их значимость в бюджетном процессе также нельзя отрицать, несмотря на все трудности в их формировании и реформировании.

Литература:

1. Говорушина, Т. К. Формирование доходов бюджетов муниципальных образований / Т. К. Говорушина // Царско-сельские чтения. — 2014. — № XVIII / том III. — С. 84–87
2. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 года № 131-ФЗ (ред. от 03.07.2016) [Электронный ресурс] // Информационно-правовая система Консультант Плюс, 2016.
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.11.2016) [Электронный ресурс] // Информационно-правовая система Консультант Плюс, 2016.
4. Отчет об исполнении федерального бюджета Российской Федерации за 2011 год // Официальный сайт Федерального казначейства Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://roskazna.ru>, 2016.
5. Отчет об исполнении федерального бюджета Российской Федерации за 2012 год // Официальный сайт Федерального казначейства Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://roskazna.ru>, 2016.
6. Отчет об исполнении федерального бюджета Российской Федерации за 2013 год // Официальный сайт Федерального казначейства Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://roskazna.ru>, 2016.
7. Отчет об исполнении федерального бюджета Российской Федерации за 2014 год // Официальный сайт Федерального казначейства Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://roskazna.ru>, 2016.
8. Отчет об исполнении консолидированного бюджета субъектов Российской Федерации за 2011 год // Официальный сайт Федерального казначейства Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://roskazna.ru>, 2016.
9. Отчет об исполнении консолидированного бюджета субъектов Российской Федерации за 2012 год // Официальный сайт Федерального казначейства Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://roskazna.ru>, 2016.
10. Отчет об исполнении консолидированного бюджета субъектов Российской Федерации за 2013 год // Официальный сайт Федерального казначейства Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://roskazna.ru>, 2016.
11. Отчет об исполнении консолидированного бюджета субъектов Российской Федерации за 2014 год // Официальный сайт Федерального казначейства Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://roskazna.ru>, 2016.

Особенности планирования и исполнения бюджета муниципального образования

Быкова Наталья Николаевна, старший преподаватель
Тольяттинский государственный университет (Самарская обл.)

Вопрос формирования и развития местного самоуправления является важным не только для ученых и политиков, но и для граждан, поскольку именно муниципалитеты призваны обеспечивать их интересы. Эффективность муниципального управления во многом зависит от обеспеченности финансовыми ресурсами, которые и составляют доходную часть местного бюджета. В данной статье будут рассмотрены особенности планирования и исполнения бюджета муниципального образования.

Ключевые слова: местные налоги, налоговые доходы, местный бюджет, доходы бюджетов муниципальных образований, увеличение налоговых доходов

При развитии рыночных принципов хозяйствования, функции местных органов власти приобретают расширенный и всё более сложный характер, а проводимые реформы приходится на нижний уровень бюджетной системы. Именно бюджетам муниципальных образований необходимо уделять особое внимание, ведь они представляют собой гарант финансового обеспечения развития регионов.

Средства бюджетов муниципальных образований являются важнейшим источником финансовых ресурсов, которые необходимы для решения вопросов местного значения. Величина доходной части бюджета муниципального образования и степень его сбалансированности во многом определяют уровень социально-экономического развития территории.

В зоне ответственности местного самоуправления лежат вопросы, связанные с экономическим и социальным развитием территории, ее инвестиционной привлекательностью, качеством жизни населения, инфраструктурным оснащением муниципального образования, охраной окружающей природной среды, и многое другое. Наличие собственных финансовых ресурсов позволяет муниципальным образованиям самостоятельно определять приоритетные направления, решать насущные, характерные для данной территории проблемы.

Обозначенные вопросы являются предметом исследования в России и за рубежом. В Европейской хартии местного самоуправления [1] говорится о том, что автономия муниципальных образований должна обеспечиваться государственной поддержкой и финансовой самостоятельностью органов местного самоуправления. При этом основная часть финансовых ресурсов должна пополняться благодаря местным налогам и сборам, в отношении которых муниципалитеты вправе устанавливать ставки, льготы, порядок обложения в пределах, разрешенных законодательством.

В последние годы в России много сделано для укрепления финансовой и экономической независимости муниципальных образований. Однако вопрос полной обеспеченности органов местного самоуправления финансовыми ресурсами, необходимыми для исполнения все возрастающего количества возложенных на них полномочий, остался нерешенным.

Важной составляющей конституционного строя нашего государства является местное самоуправление. Оно осуществляется непосредственно населением либо с помощью органов местного самоуправления. Чтобы решить вопросы местного значения, учитывая интересы населения, при этом соблюдая исторические и иные местные традиции, на исполнительные и представительные органы власти муниципального образования возложены различные задачи и функции, выполнение которых требует значительных финансовых ресурсов.

Основой для исполнения расходных обязательств муниципального образования служит местный бюджет. Права и полномочия, закрепленные за органами местного самоуправления Бюджетным кодексом Российской Федерации, Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», позволяют им, благодаря бюджету, распоряжаться местными финансовыми ресурсами [2, с. 8].

Согласно Бюджетному кодексу Российской Федерации бюджет — это форма образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления [3]. То есть можно сказать, что местный бюджет — есть фонд, в котором сосредоточены финансовые ресурсы муниципального образования, формирование, утверждение и исполнение, а также контроль исполнения которого осуществляется уполномоченными органами местного самоуправления [2, с. 10].

Бюджеты муниципальных образований выполняют следующие функции:

- формирование фондов финансовых ресурсов, предназначенных для финансового обеспечения деятельности местных органов власти;
- распределение и использование этих фондов между отраслями народного хозяйства;
- контроль за финансово-хозяйственной деятельностью предприятий, организаций и учреждений, подведомственных этим органам власти [4, с. 3].

Составление, рассмотрение, утверждение и исполнение местных бюджетов регламентируется следующими нормативными правовыми актами:

- Конституцией Российской Федерации;

- Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»;
- Бюджетным кодексом Российской Федерации;
- другими федеральными законами;
- конституциями, уставами и законами субъектов Российской Федерации;
- уставами и иными правовыми актами органов местного самоуправления.

Формирование и исполнение местного бюджета основано на принципах:

- самостоятельности;
- полноты отражения доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов;
- сбалансированности;
- эффективности использования бюджетных средств;
- общего (совокупного) покрытия расходов бюджетов;
- прозрачности (открытости).

Согласно принципу самостоятельности муниципальных бюджетов, органы местного самоуправления имеют право самостоятельно и под свою ответственность осуществлять бюджетный процесс.

Организация бюджетного процесса позволяет выявить возможные способы и пути для того, что максимально усовершенствовать управление государственными и муниципальными финансами. Это связано с тем, что этот процесс является неотъемлемым элементом всех сфер финансово-бюджетной деятельности органов власти на государственном и муниципальном уровне. Следует отметить, что изменения в экономической, социальной и финансовой политике государства на том или ином конкретном этапе развития страны существенно влияют на бюджетный процесс [5, с. 7].

Рассмотрим упомянутое выше понятие бюджетного процесса. Бюджетный кодекс дает этому понятию следующее определение: бюджетный процесс — регламентируемая законодательством Российской Федерации деятельность органов государственной власти, органов местного самоуправления и иных участников бюджетного процесса по составлению и рассмотрению проектов бюджетов, утверждению и исполнению бюджетов, контролю за их исполнением, осуществлению бюджетного учета, составлению, внешней проверке, рассмотрению и утверждению бюджетной отчетности [3].

Первым этапом бюджетного процесса является составление проектов бюджетов, которое осуществляется исполнительным органом власти, т. е. администрацией муниципального образования.

В традиционном бюджетном процессе бюджетополучатели испрашивают столько же средств на очередной год, что и в текущем бюджетном году с поправкой в зависимости от уровня инфляции. А также испрашиваются и дополнительные средства на очередной финансовый бюджетный год по новым видам деятельности. Следствием такого порядка организации бюджетного процесса является то, что бюджетный процесс становится расходно-ориентиро-

ванным. Это приводит к быстрому росту бюджетных расходов, то есть к большому дефициту бюджета и будущей нестабильности муниципальных финансов. В расходно-ориентированном бюджетном процессе решения по отдельным деталям бюджета идут от части к целому [5, с. 5].

Учитывая отрицательные последствия традиционного бюджетного процесса, рекомендуется вместо движения «снизу-вверх» формировать бюджет «сверху вниз», то есть начинать составлять проект бюджета с определения бюджетно-политических целей или ограничений, таких как уровень налогов, уровень инфляции, уровень расходов и т. д.

Второй этап бюджетного процесса — рассмотрение и утверждение проекта бюджета, на котором после обсуждения законодательным (представительным) органом власти муниципального образования и публичных слушаний принимается решение об утверждении бюджета на очередной финансовый (бюджетный) год и на плановый период.

При составлении проектов бюджетов невозможно гарантировать, что фактические доходы и расходы бюджетов будут полностью совпадать с проектными. К примеру, количество налоговых поступлений, составляющих значительную часть доходов бюджетов, невозможно точно рассчитать заранее. Можно предусмотреть и разработать правила налогообложения и ставки различных налогов, однако, налоговая база зависит в основном от общественно-экономического развития территории, а на это влияют многие факторы. То же самое можно сказать и о расходах бюджетов. Устанавливая размер субсидий и условия их получения, невозможно предугадать в точности, какое количество граждан обратится за получением субсидий.

Важное хозяйственное значение для населения муниципального образования имеет следующий этап бюджетного процесса — исполнение бюджета, который предусматривает обеспечение полного и своевременного поступления всех запланированных доходов и финансирования бюджетных расходов.

В России установлена казначейская система исполнения бюджетов. Основная роль в этом процессе принадлежит Федеральному казначейству, которое обеспечивает соблюдение принципа единства кассы, то есть зачисление всех поступающих доходов и поступлений из источников финансирования дефицита на единый счет бюджета и осуществление всех предусмотренных расходов с этого счета бюджета. Осуществляя бюджетные операции через свои счета, Федеральное казначейство обеспечивает полный учет и контроль каждого этапа исполнения доходов и расходов бюджетов.

Организация исполнения местных бюджетов регламентируется нормативными правовыми актами, устанавливающими соответствующие порядки и механизмы. К ним относятся:

- основное ежегодное решение о бюджете представительного органа власти муниципального образования;

— другие вспомогательные подзаконные правовые акты (порядки, положения и др.), регулирующие процесс исполнения бюджета.

Указанные документы определяют требования к выполнению процедур при поступлении доходов и выдаче разрешения на использование муниципальных бюджетных средств.

В ходе исполнения бюджета ведется бюджетный учет и составляется бюджетная отчетность, являющиеся частью бюджетного процесса. Наличие необходимой информации об исполнении законов (решений) о бюджетах имеет решающее значение для обеспечения эффективного управления государственными и муниципальными финансами. Бюджетный учет, а именно регистрация и предоставление экономической информации, позволяет на всех уровнях государственной и муниципальной администрации принимать

обоснованные решения на основе оценки и анализа относительно дальнейшей деятельности по организации исполнения бюджетов.

Бюджетная отчетность составляется по результатам бюджетного учета. В финансовых отчетных документах представлена информация о результативности и эффективности финансовой деятельности органов местного самоуправления. Главный финансовый документ бюджетной отчетности — годовой отчет об исполнении бюджета, который составляется исполнительным органом, то есть администрацией муниципального образования, и утверждается решением представительного органа местного самоуправления [5, с. 12].

Таким образом, можно сказать, что основной задачей бюджетного учета является формирование полной и достоверной информации об исполнении доходов и расходов местного бюджета.

Литература:

1. Европейская хартия местного самоуправления ETS № 122 (совершено в Страсбурге 15.10.1985) [Электронный ресурс] — Режим доступа // URL: <http://base.consultant.ru> (дата обращения 12.12.2016 года).
2. Багров М. В. Бюджет муниципального образования: понятие и функции, анализ структуры и особенности бюджетного процесса / М. В. Багров, Н. В. Надеин // Основы экономики, управления и права. — 2013. — № 6 (12). — С. 8–13.
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.11.2016) [Электронный ресурс] — Режим доступа // URL: <http://base.consultant.ru> (дата обращения 11.12.2016 года).
4. Кислицкая Н. А. Формирование и развитие финансово-бюджетной базы муниципальных образований (на примере г. Ростова-на-Дону) / Н. А. Кислицкая, С. Г. Крутова // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. — 2013. — № 50 (2). — С. 1–17.
5. Агаян Ш. А. Актуальные проблемы формирования доходной части муниципальных бюджетов / Ш. А. Агаян, С. Г. Мурадова, Е. В. Пирская // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. — 2014. — № 3 (63). — С. 2–14

Методы прогнозирования банкротства предприятия

Быкова Наталья Николаевна, старший преподаватель
Тольяттинский государственный университет (Самарская обл.)

Банкротство является результатом кризисного финансового состояния предприятия, при котором субъект хозяйствования проходит путь от временной до устойчивой неспособности удовлетворять требования кредиторов. Банкротство представляет собой кризисное состояние и чтобы его предотвратить или же преодолеть, необходимо управлять финансами особыми методами. В статье будут рассмотрены основные методы прогнозирования банкротства предприятия.

Ключевые слова: банкротство (несостоятельность), выручка, прибыль, рентабельность, финансовая устойчивость, ликвидность, абсолютные показатели, относительные показатели, финансовый анализ, бухгалтерский баланс

Рыночной экономикой была выработана обширная система финансовых способов диагностики банкротства и разработана методика, позволяющая принимать управленческие решения в условиях угрозы наступления банкротства. Данная методика предназначена как для организаций, в которых кризис явен и требуется принять срочные меры для стабилизации,

так и для иных организаций, которые работают в рыночных условиях. Это связано с тем, что методика дает возможность выявить отрицательные факторы развития организации на ранней стадии, а также найти пути их ликвидации. От меры экономической ответственности субъектов хозяйствования зависит эффективность любой экономики.

Диагностикой несостоятельности (банкротства) организации является система финансового анализа, который направлен на изучение признаков кризисного развития организации по данным финансовой отчетности.

Для того чтобы оценить состояние самой организации (возможность своевременной нормализации финансовой ситуации, принятие мер для восстановления платежеспособности), а также для выбора контрагентов (оценка платежеспособности и надежности контрагента) очень важно определить вероятность банкротства.

При анализе вероятности банкротства дается обобщающая оценка финансовой устойчивости предприятия и его платежеспособности, делается прогноз на будущее и оценивается сама вероятность банкротства. Анализ финансового состояния организации представляет собой расчет и оценку комплекса финансовых показателей, характеризующих разные стороны ее деятельности.

Данные показатели отражают результаты экономической деятельности организации, определяют ее конкурентоспособность, деловой потенциал и так далее.

Субъектами финансового анализа являются различные пользователи, такие как финансово-аналитические; собственники и руководство организации; внешние пользователи информации, а именно инвесторы, контрагенты, кредиторы и так далее. Любой пользователь информации исследует ее исходя из личных интересов [1, с.238].

Немаловажно, что анализом финансового состояния занимаются не только руководители, учредители и соответствующие службы предприятия, но и его инвесторы — для того чтобы определить, на сколько эффективно используются ресурсы; банки — для того чтобы оценить условия кредитования и определить степень риска; налоговые инспекции — для того чтобы выполнить план поступления средств в бюджет; поставщики и так далее.

Как правило, в экономической литературе принято выделять внутренних и внешних пользователей информации.

К внутренним пользователям относятся руководители, сотрудники, управленцы и так далее, которые в свою очередь, основываясь на данные бухгалтерской отчетности, принимают решения, влияющие на деятельность, развитие и процветание компании.

К внешним пользователям относят все сторонние предприятия и личности, которые заинтересованы в информации о данном предприятии, то есть инвесторы, кредиторы и так далее [1, с. 169].

Стоит отметить, что внутренние и внешние пользователи изучают информацию для разных целей.

Анализ финансового состояния организации основывается на данных бухгалтерской отчетности и поэтому его часто называют финансовым анализом или бухгалтерским анализом.

Ориентирование на какой-то один критерий, в том числе и весьма привлекательный с позиции теории, на практике не всегда оправдано. В этой связи почти все большие аудиторские компании и остальные фирмы, которые занима-

ются аналитическими обзорами, моделированием и консультированием, применяют для аналитических оценок системы критериев.

Бесспорно, здесь есть и минусы, например, намного проще принимать решения в условии однокритериальных, чем многокритериальных задач. Помимо этого, любое прогнозное решение подобного рода, независимо от числа критериев, считается необъективным, а рассчитанные значения критериев можно отнести к информации для размышления, нежели для побудительных стимулов к принятию немедленного решения.

Существует множество методов оценки вероятности банкротства, рассмотрим некоторые из них.

Экспресс-диагностику осуществляют по данным оперативного финансового анализа. При экспресс-диагностике финансового состояния организации для предупреждения ее возможного банкротства целесообразно использовать дополнительные показатели. В качестве таких показателей предлагают использовать следующие формулы [2, с. 176].

1. Коэффициент автономии:

$$K_a = \frac{CK}{BB}, \quad (1)$$

где CK — собственный капитал;

BB — валюта баланса.

Данный коэффициент характеризует степень зависимости от заемных источников финансирования.

2. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств:

$$K_{зс} = \frac{ЗК}{СК}, \quad (2)$$

где $ЗК$ — заемный капитал.

Характеризует общую оценку финансовой устойчивости. Показывает сколько единиц привлеченных средств приходится на каждую единицу собственных средств.

3. Коэффициент самофинансирования:

$$K_c = \frac{1}{K_{зс}}. \quad (3)$$

Данный коэффициент показывает, какая часть деятельности предприятия финансируется за счет собственных средств.

4. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами:

$$K_o = \frac{COC}{OA}, \quad (4)$$

где COC — собственные оборотные средства;

OA — оборотные активы.

5. Коэффициент маневренности:

$$K_m = \frac{COC}{CK}. \quad (5)$$

Данный коэффициент показывает долю собственных оборотных средств предприятия в общей величине источников собственных средств.

6. Коэффициент финансовой напряженности:

$$K_n = \frac{ЗК}{БК}. \quad (6)$$

Показывает долю заемных средств в валюте баланса.

7. Коэффициент соотношения мобильных и мобилизованных активов:

$$K_{ма} = \frac{ОА}{ВА}, \quad (7)$$

где $ОА$ — оборотные активы;

$ВА$ — внеоборотные активы.

Показывает, сколько оборотных активов приходится на каждый рубль внеоборотных активов

8. Коэффициент имущества производственного назначения:

$$K_{ипн} = \frac{ВА + З}{ВБ}, \quad (8)$$

где $З$ — запасы.

Данный коэффициент показывает долю имущества производственного назначения в активах предприятия.

Таким образом, банкротство является результатом взаимодействия как внешних факторов — нестабильность законодательной базы, несовершенство финансовой и налоговой систем, достаточно высокая инфляция, так и внутренних, связанных с неэффективной финансовой, операционной и инвестиционной деятельностью предприятия. На сегодняшний день на финансовое состояние отечественных компаний в большей степени оказывают влияние внешние факторы, поэтому возможность предприятия приспособиться к изменениям этих факторов является залогом не только выживания, но и его развития [3, с. 231]. Банкротство является предметом государственного регулирования и осуществляется на базе Закона «О несостоятельности (банкротстве)» [4]. Ему присущ чрезвычайно высокий динамизм, частый его пересмотр, поиск компромисса интересов несостоятельных должников, неудовлетворенных кредиторов и государства. Одним из новшеств действующего закона является процедура финансового оздоровления, которая играет важную роль в защите интересов неплатежеспособного предприятия, оказавшегося в затруднительном финансовом положении.

Также законом определена система мер по восстановлению платежеспособности должника, что имеет серьезное экономическое значение не только для должника и его кредиторов, но и для государства в целом.

Оценивая финансовое состояние неплатежеспособных предприятий, нередко бывают ситуации, когда одни оценочные показатели достигают критической черты, а остальные напротив, превышают нормативные значения.

Беря во внимание обилие финансовых процессов, которые не всегда отражаются в коэффициентах платежеспо-

собности, отличие в уровне их нормативных оценок и появляющиеся в связи с этим трудности в единой оценке состояния компании, почти все зарубежные и российские специалисты советуют проводить интегральную и комплексную оценку финансового состояния компании, основываясь на один критерий. В качестве такого критерия используется вероятность банкротства предприятия [5, с. 38].

Но, несмотря на существование большого количества способов, которые позволяют определить вероятность банкротства предприятия, ни один из них не может претендовать на использование в качестве универсального.

Поэтому является целесообразным отслеживание динамики изменения результирующих показателей по нескольким методикам.

Немаловажную роль в определении неудовлетворительной структуры баланса неплатежеспособных предприятий занимают совокупность различных критериев (показателей). Изучая значения данных показателей, можно установить реальную возможность восстановления или же окончательно утратить платежеспособность предприятия [5, с. 157].

Постановлением Правительства РФ от 29.05.2004 № 257 «Об обеспечении интересов Российской Федерации как кредитора в деле о банкротстве и в процедурах, применяемых в деле о банкротстве» определяется нормативная система критериев, позволяющих оценить несостоятельности предприятия [6].

Как правило, структура баланса анализируется и оценивается, основываясь на следующие показатели:

- 1) коэффициента текущей ликвидности;
- 2) коэффициента обеспеченности собственными средствами.

Коэффициент текущей ликвидности (общий коэффициент покрытия долгов $K_{тл}$) показывает, достаточно ли у организации оборотных средств, чтобы вести хозяйственную деятельность и своевременно погашать обязательства. Данный коэффициент рассчитывается отношением фактической стоимости имеющихся в наличии у предприятия оборотных средств (итог раздела II актива баланса) к наиболее срочным обязательствам предприятия (итог раздела V пассива баланса за вычетом стр. 1530).

$$K_{тл} = \frac{ОА}{КДО}, \quad (9)$$

где $ОА$ — оборотные активы;

$КДО$ — краткосрочные долговые обязательства.

При этом структура баланса будет являться удовлетворительной при $K_{тл} \geq 2$.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами ($K_{осс}$) характеризуется имеющимися собственными оборотными средствами у предприятия, которые необходимы для обеспечения финансовой устойчивости. Данный коэффициент определяется отношением разности между объемом источников собственных средств и внеоборотных активов (итог раздела III — итог раздела I) к фактической

стоимости, имеющихся у предприятия оборотных средств (итог раздела II — стр. 1230). При этом допустимым значением является $K_{occ} > 0,1$.

$$K_{occ} = \frac{COC}{OA}, \quad (10)$$

где COC — собственные оборотные средства.

Если в результате анализа и оценки структура баланса по приведенным показателям окажется неудовлетворительной, то в этом случае рассчитывается коэффициент восстановления платежеспособности, за период, установленный равным шести месяцам [45, с. 372].

Одним из наиболее популярных подходов, который часто представляется в зарубежной литературе, является модель Альтмана.

Z — счет Альтмана это финансовая модель, разработанная американским экономистом, которая призвана дать прогноз вероятности банкротства предприятия.

Данная модель основывается на комбинации пяти ключевых коэффициентов. Коэффициенты в свою очередь характеризуют финансовое положение предприятия и результаты его деятельности. Именно пятифакторная модель более адаптирована и применима по отношению российских предприятий [3, с. 461].

Модель имеет вид:

$$Z\text{-счет} = 1,2 X_1 + 1,4 X_2 + 3,3 X_3 + 0,6 X_4 + X_5, \quad (11)$$

где X_1 — отношение оборотного капитала к общей стоимости всех активов;

X_2 — отношение суммы резервного капитала и нераспределенной прибыли к общей стоимости всех активов;

X_3 — отношение прибыли до налогообложения к общей стоимости всех активов;

X_4 — отношение суммы уставного капитала и добавочного капитала к заемному капиталу компании;

X_5 — отношение выручки к общей стоимости активов.

Предполагаемая вероятность банкротства в зависимости от значения Z — счета Альтмана представлена в таблице 1 [2, с.136].

Таблица 1. Уровень угрозы банкротства по модели Альтмана

Значение Z	Вероятность банкротства
Менее 1,81	Очень высокая
От 1,81 до 2,7	Высокая
От 2,7 до 2,99	Вероятность невелика
Более 2,99	Вероятность ничтожна, очень низкая

Учеными Иркутской государственной экономической академии была поставлена под сомнение целесообразность использования пятифакторной модели Э. Альтмана в российских условиях. Ими был проведен предварительный анализ отчетов шестнадцати работающих и семи ликвидированных торговых предприятий. По результатам исследо-

вания ученые сделали вывод, что применять пятифакторную модель нецелесообразно из-за несоответствия данной модели экономическим условиям нашей страны.

После чего они предложили свою четырехфакторную модель, позволяющую прогнозировать риск банкротства (модель R). Данная модель имеет следующий вид:

$$R = 8,38 * X_1 + X_2 + 0,054 * X_3 + 0,63 * X_4, \quad (12)$$

где X_1 — оборотный капитал/актив;

X_2 — чистая прибыль/собственный капитал;

X_3 — выручка от реализации/актив;

X_4 — чистая прибыль/интегральные затраты.

Вероятность банкротства предприятия в соответствии со значением «Модели R» определяется согласно таблице 2.

Таблица 2. Вероятность банкротства предприятия в соответствии со значением модели «R»

Значение R	Вероятность банкротства, %
Меньше 0	Максимальная (90–100%)
От 0 до 0,18	Высокая (60–80%)
От 0,18 до 0,32	Средняя (35–50%)
От 0,32 до 0,42	Низкая (15–20%)
Больше 0,42	Минимальная (до 10%)

Основным достоинством модели является то, что система ее разработки и все ключевые этапы расчетов детально отражены в источнике. Также она позволяет определить риск банкротства анализируемого предприятия за три квартала с точностью до 81 % [2, с. 205].

Помимо этого, авторы разработали и шкалу для количественной оценки степени риска банкротства торгового предприятия. Данная шкала позволяет сопоставлять вероятность банкротства данного экономического субъекта с расчетными значениями предложенной модели «R».

Стоит отметить, что разработанная методика в практической деятельности позволяет выполнить диагностику риска банкротства предприятия вне зависимости от формы собственности и отрасли, при соответствующем изменении шкалы для оценки риска банкротства предприятия, на срок до трех кварталов, что дает время для принятия соответствующих управленческих решений по предупреждению возможности наступления несостоятельности предприятия.

Таким образом, рассмотрев наиболее качественные современные методики прогнозирования банкротства предприятия, можно обозначить преимущества и недостатки этих методик в совокупности. Основные преимущества представленных методик:

- использование на российских предприятиях;
- простота интерпретации показателей;
- удовлетворительный горизонт планирования;
- удаленная оценка.

К основным недостаткам следует отнести то, что они не учитывают:

- качественную деятельность предприятия;

- макроэкономические факторы; — особенности деятельности предприятия [2, с. 161].

Литература:

1. Федорова Г. В. Финансовый анализ предприятия при угрозе банкротства: [учеб. пособие] — М.: Омега-Л, 2013. — 272 с.
2. Давыдова Г. В., Беликов А. Ю. Методика количественной оценки риска банкротства предприятий. — М., 2011. — 250 с.
3. Чельшев А. Н. Разработка инструментальных методов прогнозирования банкротства предприятий: Дис. канд. экон. наук. — М., 2011. — 652 с.
4. ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 года № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (ред. от 03.07.2016) [Электронный ресурс] — Режим доступа // URL: <http://base.consultant.ru> (дата обращения 15.12.2016 года)
5. Карелина С. А. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства): учеб. — практ. Пособие / Карелина С. А. — М.: ВолтерсКлувер, 2011. — 473 с.
6. Постановление Правительства РФ от 29.05.2004 № 257 (ред. от 20.01.2016) «Об обеспечении интересов Российской Федерации как кредитора в деле о банкротстве и в процедурах, применяемых в деле о банкротстве» [Электронный ресурс] — Режим доступа // URL: <http://base.consultant.ru> (дата обращения 14.12.2016 года)

Основные аспекты бюджетно-налоговой политики государства

Быкова Наталья Николаевна, старший преподаватель
Тольяттинский государственный университет (Самарская обл.)

Для того, чтобы уменьшить колебания бизнес-циклов и обеспечить стабильную экономическую ситуацию в краткосрочной перспективе, правительствами государств используются различные методы вмешательства в экономику. Одним из этих методов правительственной политики выступает фискальная политика (бюджетно-налоговая политика), об основных аспектах которой пойдет речь в данной статье.

Ключевые слова: бюджетно-налоговая политика, фискальная политика, экономика, вмешательство, инструменты, трансферты, налоги, бюджет, государственный дефицит

Бюджетно-налоговая политика государства — это политика, проводимая правительствами государств для стабилизации экономики, направленная на поддержание хорошего уровня занятости населения, стабильной экономики в стране, ну и, конечно же, постоянного прироста валового внутреннего продукта (ВВП). Основные области проведения — это налогообложение и государственные расходы, Эту политику часто называют фискальной.

Основная задача бюджетно-налоговой политики — регулирование (чаще поддержание) совокупного спроса. Регулирование экономики в этом случае происходит с помощью воздействия на величину совокупных расходов [1].

Слово «фискальная» у большинства финансистов ассоциируется с налогами. По большому счету так оно и есть — по направлению именно этой политики регулируются ставки налогов и сборов.

Бюджетно-налоговая политика преследует следующие основные цели:

- стабильный экономический рост в стране;
- занятость трудовых ресурсов (то есть сведение уровня безработицы к минимуму);
- стабильный уровень цен (инфляция — это самая большая проблема экономик любых стран).

Экономистами выделяются несколько видов бюджетно-налоговой политики государства. Рассмотрим эти виды [2].

1. Первый вид бюджетно-налоговой политики — это стимулирующая фискальная политика. Суть стимулирующей фискальной политики заключается в том, что она проводится в период экономического кризиса (так называемой стагнации экономики). В данной экономической ситуации жизненно необходимо максимально стимулировать совокупный спрос или совокупное предложение. Для это государством применяются следующие основные меры:

- повышение государственных закупок товаров и услуг;
- снижение налогового бремени на предприятия;
- повышение трансфертов (если это позволяет бюджет).

Все эти меры ожидаемо приведут к увеличению спроса и, как следствие, будет увеличен выпуск продукции, вырастет объем выполненных работ и услуг.

2. Второй вид бюджетно-налоговой политики — это сдерживающая фискальная политика. Если возник синдром «перекредитования», экономический рост усиленно профинансирован государственными средствами, избыточное вложение средств грозит увеличением инфляции, то прово-

дится сдерживающая фискальная политика. При этом государством могут применяться следующие основные меры:

- сокращение государственных расходов;
- увеличение налогов;
- сокращение трансфертов.

Эти меры неизбежно приводят к сокращению системы «спрос — предложение». Такая политика регулярно проводится во многих странах для контроля над уровнем инфляции.

3. Следующий вид — это дискреционная финансовая политика. Особенность этого вида политики в том, что она объявляется государством. Для этого финансовой политики характерны следующие маневры:

- изменение государственных закупок в большую или меньшую сторону;
- изменение налоговой ставки;
- изменение трансфертных выплат и т. д.

4. Автоматическая финансовая политика — это политика так называемых «встроенных стабилизаторов» [3]. Применяются следующие инструменты:

- контроль процента подоходного налога;
- косвенные налоги;
- трансфертные пособия.

При этом следует учитывать, что размеры государственных трансфертов всегда меняются в зависимости от состояния экономики в стране

Остановимся несколько подробнее на таком виде финансовой политики, как автоматическая налогово-бюджетная политика.

Одним из достоинств данной политики является наличие «встроенных стабилизаторов». Таким термином обозначают инструменты, величина которых не меняется, но само наличие их в экономике автоматически стабилизирует ситуацию, стимулируя экономику при спаде и сдерживая при «перегреве». Рассмотрим, как эти инструменты влияют на совокупный спрос.

Налог на добавленную стоимость (далее по тексту — НДС), например, как косвенный налог и часть цены товара, — снижается при падении объема продаж и увеличивается при росте выручки. Соответственно, при рецессии экономики поступления от НДС в бюджет снижаются (изъятия из экономики денежных средств уменьшаются), а при «перегреве» экономики поступления налога увеличиваются. Так происходит автоматическая стабилизация.

А вот трансфертные пособия (пособия по безработице и «по бедности») влияют по-другому. При спаде экономики выплаты данных пособий увеличиваются (безработица растет), при росте экономики — уменьшаются (занятость населения увеличивается). Таким образом, выплата данных трансфертов стимулирует совокупный спрос при спаде, уменьшение выплат при подъеме оказывает своего рода сдерживающее влияние на экономику.

Основными инструментами фискальной политики выступают расходы и доходы государственного бюджета, а именно:

- государственные закупки;
- налоги;
- трансферты.

Рассмотрим, как эти инструменты влияют на совокупный спрос.

Во-первых, — трансферты. Когда государство увеличивает социальные выплаты — при прочих равных и неизменных условиях доход хозяйства (семьи, организации) растет, следовательно, есть финансовая возможность тратить больше — повышается спрос. С другой стороны, если смотреть непосредственно на фирму — получение господдержки дает возможность расширения производства и возможное увеличение инвестиционных расходов. Соответственно, уменьшение выплат ведет к сокращению совокупного спроса.

Во-вторых, это налоги. Здесь ситуация, полностью противоположная трансфертам. Чем выше применяемые ставки налогов, тем меньше совокупный спрос (спрос отталкивается от возможного дохода), сокращается инвестиционный расход (в компаниях уменьшается чистая — нераспределенная — прибыль). Как только ставки налогов снижаются, ситуация меняется в диаметрально противоположную сторону.

Рост государственных закупок ожидаемо ведет к росту совокупного спроса. Так как сами закупки являются частью совокупных расходов.

Поэтому инструменты бюджетно-налоговой политики могут использоваться для стабилизации экономики в разных фазах экономического цикла. Причем, если следовать кейнсианской экономической теории, все инструменты фискальной политики имеют мультипликативное влияние на экономику страны в целом, поэтому регулирование экономической ситуации в стране стоит вести именно при помощи фискальной политики, и в частности регулированием государственных закупок как инструмента, наиболее влияющего на совокупный спрос.

Одной из главных проблем бюджетно-налоговой политики является ее излишняя централизация и фискальная направленность. Централизация стала одной из причин роста зависимости региональных бюджетов от федерального центра. Региональные бюджеты постепенно лишались важных источников доходов, например, налога на добычу полезных ископаемых, который стал зачисляться напрямую в федеральный бюджет. В результате, федеральный центр вынужден постоянно увеличивать безвозмездные отчисления в регионы. Необходима новая система налогообложения, которая позволит сбалансировать бюджеты регионов [4].

У бюджетно-налоговой политики есть немало положительных моментов:

1. Все инструменты фискальной политики имеют мультипликативный эффект влияния на экономику.
2. Наличие автоматических стабилизаторов — частично сглаживание циклических колебаний экономики.

3. Отсутствие долгого времени между принятием решений по направлению экономики и результатом воздействия (короткий внешний временной лаг).

При этом противники кейнсианского подхода (Кейнс — автор фискальных методов регулирования экономики) называют несколько недостатков:

1. Наличие внутреннего лага. То есть между наступлением спада или подъема экономики проходит достаточно длительный процесс утверждения новой политики (все подобные решения должны утверждаться Государственной Думой Российской Федерации для придания им силы закона). Между тем ситуация в стране уже может измениться и принятые решения могут оказаться неактуальными и даже губительными: если меры принимались при рецессии экономики, то их действие при подъеме может, наоборот, вызвать уже «перегрев».

2. Некая неопределенность. Порой сложно определить момент, когда надо от стимулирующей экономики переходить к сдерживающей — отсюда может возникнуть некая дестабилизация экономической ситуации.

3. Дефицит бюджета — работа большинства инструментов фискальной политики приводит к оттоку денежных средств из бюджета — увеличение государственных расходов, трансфертов, снижение ставок налогов. Данный недостаток считается самым крупным и поэтому проблема финансирования дефицита государственного бюджета пре-

вратилась в одну из важнейших макроэкономических проблем [5, с. 820].

Правильность проводимой правительствами государств фискальной политики оценивается ее результатами. Результативность, чаще всего, определяется состоянием государственного бюджета, так как осуществление фискальной политики сопровождается ростом или сокращением бюджетных дефицитов или излишков. Однако судить по этим показателям о действенности проводимой дискреционной политики достаточно сложно. Это объясняется тем, что, с одной стороны, фактические бюджетные дефициты и излишки могут изменяться вследствие целенаправленного изменения государственных расходов и налогов, а, с другой стороны, на их размеры могут повлиять изменения объема национального продукта, доходов, что обусловлено существованием встроенной стабильности. Чтобы разделить эти причины и иметь возможность оценить правильность принимаемых мер, используют бюджет полной занятости. Он показывает, какими были бы дефицит или излишек государственного бюджета, если бы экономика функционировала в условиях полной занятости.

В заключение можно отметить, что бюджетно-налоговая политика, равно как и прочие подходы к регулированию экономической жизни страны, имеет свои достоинства и недостатки. Очевидно, что применение этих инструментов действительно может оказывать положительное влияние на экономику.

Литература:

1. Е. А. Марьганова, С. А. Шапиро. Макроэкономика. Экспресс-курс: учебное пособие. — М.: КНОРУС, 2010.
2. Гусева Е. Н. Моделирование макроэкономических процессов [Электронный ресурс]: учеб. Пособие / Е. Н. Гусева. — М.: ФЛИНТА, 2014. — 214 с. — Режим доступа // URL: <http://www.bibliorussia.com/book.html?&currBookId=20601> (дата обращения 14 декабря 2016 г.).
3. Белова И. А. Типы бюджетно-налоговой политики // Вестник Челябинского государственного университета. — 2010. — № 6. С. 73.
4. Булочник Ю. В., Безгласная Е. А. Инструменты бюджетно-налоговой политики и эффективность их применения в современной экономике России // Научный электронный архив. — Режим доступа // URL: <http://econf.rae.ru/article/6432> (дата обращения: 16.12.2016).
5. Кирюшкина А. Н. Влияние стабилизационной политики на дефицит государственного бюджета и государственный долг / А. Н. Кирюшкина // Экономика и социум. 2015. № 3—1 (16). С. 818—823.

Пути и способы повышения эффективности проведения стоимостной инвентаризации материальных средств и проверки хозяйственной деятельности в войсках национальной гвардии

Бычихин Юрий Анатольевич, слушатель;

Жарий Максим Сергеевич, слушатель;

Ульященко Сергей Николаевич, кандидат военных наук, профессор

Военная академия материально-технического обеспечения имени А. В. Хрулёва (г. Санкт-Петербург)

В статье представлены проблемы повышения эффективности проведения мероприятий по контролю за сохранностью и законным расходованием материальных средств. Выявлена и обоснована необходимость реформирования системы внутреннего должностного контроля.

Ключевые слова: инвентаризация, материальные средства, должностной контроль, хозяйственная деятельность, безопасность

Последние несколько лет руководители всех уровней и должностные лица тыла в том числе ставят в приоритет задачу по снижению хищений, утрат и недостач путем более качественного проведения проверок и инвентаризаций силами внутренних проверочных комиссий. И казалось бы в 2014–2015 усилия достигли своей цели и общая сумма ущерба относительно войск национальной гвардии существенно снизилась [6]. Однако явились ли причиной этому принимаемые меры. Рассмотрим реальную ситуацию в воинских частях в ходе проведения проверки хозяйственной деятельности.

Руководящие документы предписывают нам проводить проверку хозяйственной деятельности в период с 1 по 25 июля ежегодно [1]. Аналогичными руководящими документами по другим службам предписано проведение занятий по требованиям безопасности в начале учебного периода со 100 % составом военнослужащих, а в период с 1 по 14 июля должностным лицам управления воинской части лично организовывать, проводить и контролировать проведение занятий по основным предметам обучения [7].

Не секрет что 100 % начальников служб тыла привлекаются к организации проведения занятий по требованиям безопасности на объектах тыла путем их личной подготовки к проведению занятий. Стоит ли говорить о том, что офицеры тыла и другие члены внутренней проверочной комиссии приступают к проведению проверки хозяйственной деятельности лишь спустя несколько дней после ее начала по причине отвлечения на мероприятия воинской части, тем самым уже заранее нарушая план-график, а соответственно, и качество ее проведения.

Пример: из 25 дней, запланированных для проверочных мероприятий, 6–7 являются выходными, еще двое суток воинская часть занимается организацией начала учебного периода, в итоге реальные дни для просчета составляют не более 70 % от запланированных.

Следующим проблемным вопросом, мешающим качественному проведению проверки, является большое отвлечение личного состава на выполнение повседневных задач, выполнение которых неизбежно. На основании указаний Главного Командования войск национальной гвардии ко-

мандирам воинских частей предписано освободить всех членов внутренних проверочных комиссий на период проверки от исполнения служебных обязанностей по несению службы. Штабом воинской части добросовестно готовится проект приказа с указанием в нем данных пунктов, однако выполнение их остается лишь на бумаге. Причиной является то, что практически 90 % личного состава управления воинских частей, включая заместителей командира воинской части, входят в состав основных комиссий, и они естественно продолжают нести службу в нарядах согласно заранее разработанному графику, тем самым заранее создаются предпосылки к невозможности выполнения указанного распоряжения и в очередной раз приводит к снижению эффективности проведения комиссионных просчетов материальных средств.

Пример: В управление штатного батальона войск национальной гвардии входит 8–12 офицеров. Ряд офицеров, а именно помощник командира по финансово-экономической работе (главный бухгалтер) [2] и помощник командира по правовой работе [5] освобождены от выполнения указанных мероприятий ведомственными приказами, еще, как минимум, четыре офицера несут боевую службу либо заступают для ее несения (дежурный по воинской части, офицер оперативной группы, дежурный по объединенной базе, дежурный по парку). В итоге, как правило, реальный охват членов инвентаризационных комиссий при просчете материальных средств составляет 40–60 %.

Учитывая огромный объем обрабатываемой информации на бумажных носителях, для анализа информации и сверки сличительных ведомостей по каждой службе требуется не менее 3 дней непрерывной кропотливой работы. В итоге, на фактический просчет остается еще меньше сил средств и времени.

В результате, надо признать, что в воинских частях, выполняющих большой объем службы по выполнению поставленных задач, проверка хозяйственной деятельности по-прежнему вынуждена проводиться формально, особенно по службам с большим объемом материальных средств (продовольственная, вещевая, автомобильная, квартирно-эксплуатационная), по которым и требуется ежегодная независимая реальная проверка.

Отдельным пунктом можно выделить воинские части, на которых возложены задачи по содержанию запасов и обеспечению материальными средствами других воинских частей и подразделений (отдельные батальоны материального обеспечения, ремонтно-восстановительные батальоны, артиллерийско-технические базы, базы горючего, квартирно-эксплуатационные части). По учету объединенных бухгалтерий финансовых служб указанных воинских частей, как правило, проходит от 5000 до 30000 наименований материальных средств по каждой службе, что изначально создает предпосылки к формальному подходу при просчете имущества.

Пример: На вещевом складе отдельного батальона обеспечения одного из соединений МВД России числится 23000 наименований материальных средств, хранение которых организовано в нескольких местах. Комиссия из 5–6 человек физически работая 15–20 дней по 6–8 часов в сутки способна просчитать лишь 60% от необходимого объема. Если же учитывать ежегодно ужесточаемые требования по порядку просчета (по размерам и ростам, сверка данных и отметка в карточках учета на складе, вскрытие каждой штатной укупорки) реально просчитать лишь 10% имеющихся материальных средств.

Пример: на артиллерийско-технической базе одного из соединений МВД России реальный ежедневный просчет вооружения и боеприпасов комиссией в составе 12 человек с полным освобождением их от своих должностных обязанностей занимает 110 суток.

Учитывая порой невозможность просчитать 100% материальных средств, говорить об анализе работе службы, проверки соблюдения законодательства Российской Федерации в ходе совершения операций, оценке правильности действий должностных лиц службы, как того требуют руководящие документы по проведению проверки хозяйственной деятельности, говорить не приходится.

Аналогичная ситуация вырисовывается в ходе проведения стоимостной инвентаризации. Несмотря на то что основной ее целью является выявление балансовой стоимости всех имеющихся материальных средств и финансовых обязательств — прерогатива помощника командира по финансово-экономической работе (главного бухгалтера), по факту за выполнение всех мероприятий как председатель комиссии отвечает именно заместитель командира воинской части по тылу — начальник тыла.

Учитывая, что проведение стоимостной инвентаризации материальных средств руководящими документами нам предписано в срок с 1 по 25 декабря [4], дополнительным препятствием к ее качественному проведению, кроме выше описанных, является совпадение сроков ее проведения с основным периодом планирования в воинской части [8].

В этот же период в срок до 15 декабря офицеры тыла и других служб отрабатывают от 5 до 12 планирующих документов и не менее трех годовых отчетов каждый. В итоге, реальные дни для выполнения обязанностей по просчету

материальных средств на складах и в подразделениях составляют уже не более 40% от запланированных.

Реальными причинами снижения сумм недостач за последние два года явились:

- сокрытие должностными лицами реального состояния дел по отдельным направлениям по причине принятия командованием войск национальной гвардии жестких мер в отношении командиров и заместителей соединений и воинских частей, в которых выявлена недостача;
- создание системы лишения премии должностных лиц после получения дисциплинарного взыскания за допущение недостачи в вверенном складе или подразделении. В настоящее время материально — ответственному лицу выгоднее приобрести утраченные материальные средства (бывшие в употреблении, другой марки) добровольно на сумму гораздо меньшую, чем сумму, которую он может лишиться по итогам получения дисциплинарного взыскания по итогам административного расследования.

Более того, издание приказа МВД России от 9.12.2011 года № 1217 «О мерах по реализации во внутренних войсках МВД России Постановления Правительства Российской Федерации от 14.10.2010 года № 834 «Об особенностях списания Федерального имущества», уровень бюрократизации в котором в процессе списания материальных средств неоправданно завышен, созданы условия, при которых процесс списания материальных активов в войсках снизился на 95%. В итоге, с нашего молчаливого согласия через 3–5 лет мы получим новый виток колоссальных недостач в соединениях и воинских частях, которые уже будут исчисляться десятками наименований и миллионами ущерба за каждую воинскую часть.

Анализируя перечисленные проблемы, осознавая невозможность приостановки выполнения должностными лицами своих прямых должностных обязанностей, подбора 100% добросовестных исполнителей и в целях повышения качества и эффективности проведения проверок наличия материальных средств предлагаю:

- сроки проверки хозяйственной деятельности перенести на период с 1 по 25 июня, тем самым снизив служебную нагрузку на членов внутренних проверочных комиссий по выполнению ими кроме своих должностных обязанностей еще и временных функциональных, предписанных приказом командира воинской части, параллельно повысив эффективность выполнения ими задач по качественному просчету материальных средств.
- сроки проведения стоимостной инвентаризации материальных средств перенести на период с 1 по 25 ноября, тем самым позволив должностным лицам качественно и без ущерба своим основным обязанностям выполнить специальные возложенные задачи по проверке наличия и качественного состояния

ния материальных средств и финансовых активов в воинской части.

Предложения, как мы видим, не противоречат тенденциям рационализации предложений в войсках национальной гвардии. Введение в штат дополнительных единиц и каких-либо больших финансовых затрат это не требует. В качестве экспериментальной обкатки в первый год рекомендовано обойтись без внесения изменений в нормативные правовые акты, организовав перенос мероприятий распоряжением директора службы войск национальной гвардии, мотивируя перенос служебной необходимостью. Аналогичные случаи переноса проверок материальных средств в отдельных соединениях и воинских частях в связи со служебной необходимостью не являются новинкой для войск (боевое слаживание, участие в специальной операции, формирование воинской части, выполнение задач федерального значения (олимпиада в городе Сочи).

Вывод: Выполнение указанных рекомендаций позволит лишь временно на повысить эффективность мероприятий по контролю за сохранностью и законным расходованием материальных средств. В целом же внутренняя система перестала быть эффективной по целому ряду причин и процесс ее реформирования со временем неиз-

бежен. Учитывая, что такие мероприятия, как стоимостная инвентаризация и проверка хозяйственной деятельности по сути дублируют друг друга, целесообразно считать следующим этапом реформирования системы внутреннего должностного контроля объединение указанных мероприятий. Прототипом новой системы контроля может служить одно ежегодное мероприятие по 100 % просчету проходящих по учету финансовых служб материальных средств сроком исполнения 45 суток. Мероприятие должно иметь четкий отлаженный алгоритм действий должностных лиц, реальные сроки по каждому из направлений, понимание цели происходящего и задачи фактической отработки всех запланированных мероприятий. Другим вариантом может стать ежеквартальная 25 дневная проверка по каждому из направлений в отдельности (службы тыла, службы штаба, службы технической части и т. д.).

Учитывая ближайшую неактуальность приказов, распоряжений и нормативно — правовых актов МВД России и их переработку под федеральную службу войск национальной гвардии, необходимо уже сейчас задуматься о том, с каким усердием, желанием, качеством и эффективностью начальник тыла соединения и воинской части будет выполнять одну из основных своих задач по содержанию, хранению, учету, сбережению и выдаче материальных средств.

Литература:

1. Приказ МВД России от 19 июля 2006 года № 465 «Об утверждении положения о войсковом хозяйстве во внутренних войсках МВД России».
2. Приказ МВД России от 6 августа 2002 г. № 740 «Об организации и осуществлении ведомственного финансового контроля в системе МВД России».
3. Приказ МВД России от 9.12.2011 года № 1217 «О мерах по реализации во внутренних войсках МВД России Постановления Правительства Российской Федерации от 14.10.2010 года № 834 «Об особенностях списания Федерального имущества»».
4. Приказ Министерства Финансов Российской Федерации от 13 июня 1995 г. № 49 «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств».
5. Приказ ГКВВ МВД России от 14.07.2004 года № 260 «Об утверждении нормативных правовых актов, регламентирующих вопросы деятельности юридической службы внутренних войск МВД России».
6. Анализ работы тыла по недопущению хищений, утрат и недостач в 2014—2015 годах во ВВ МВД России, ГКВВ МВД России.
7. Рекомендации по проведению командирской и специальной подготовки во внутренних войсках МВД России, ГКВВ МВД России.
8. План основных мероприятий воинской части.

Особенности управления персоналом в Китае

Ван Лицзюнь, мгаистр

Российский университет дружбы народов (г. Москва)

В статье определяется основное содержание понятия управления персоналом. Проводится анализ особенностей модели управления персоналом в организациях Китая. Показываются четыре программы обучения специалистов в Китае. Рассматриваются основные ценности китайского менеджмента.

Ключевые слова: Китай, управление персоналом, менеджмент, руководство

Управление персоналом является одной из важнейших функций менеджмента в связи с тем, что человек в организации был и остается основной производительной и творческой силой, несмотря на то, что зачастую гораздо больше внимания уделяется вопросам механизации и автоматизации производства и другим аспектам развития техники и технологии. Ключевое место проблем управления человеческими ресурсами в менеджменте организации определяется тем, что любое предприятие всегда выступает не только как субъект экономической деятельности, но и в качестве социальной системы, особенности которой определяются социальными качествами работников и их потребностями [2, с. 54–68]. Это характерно как для государственных предприятий и организаций, так и для различных предпринимательских структур [3, с. 77–87], в связи с чем проблемы, связанные с развитием человеческого капитала организаций, приобретают первостепенное значение в управлении [4].

Уже в 70-е годы двадцатого века руководители организаций стали осознавать, что наиболее эффективным фактором функционирования компании являются трудовые ресурсы, то есть персонал. Было выявлено, что значимость данного фактора с каждым годом возрастает. Основная цель системы управления персоналом — это обеспечение рационального и качественного формирования, развития и освоения человеческих ресурсов, необходимое для того, чтобы усилить свои позиции на рынке, то есть быть более конкурентоспособным, а также повысить экономическую эффективность компании.

В настоящее время в развитии экономики большинства стран наиболее существенными считаются проблемы в сфере работы с персоналом. Безусловно, в каждой стране, культуре существуют свои определенные подходы, методы к управлению персоналом, что и отличает их друг от друга.

Китай является огромной развивающейся страной, которая имеет самый большой рынок в мире. В результате вступления страны в ВТО страна открывает мировому рынку такие отрасли, как оптовая и розничная торговля, телекоммуникации, высокие технологии и другие, а это, несомненно, улучшает политическую и рыночную среду для экономического развития страны в целом.

Но, безусловно, между китайскими и зарубежными компаниями существует значительная разница, в том числе и в практике управления персоналом, которое в Китае имеет значительные особенности.

Человеческие ресурсы Китая весьма специфичны и требуют к себе особого отношения. Культура предприятия ос-

новывается на структурной сбалансированной философии, которая исходит из китайской древней философии. Процесс управления представляет собой достижение баланса в отношениях между компанией и персоналом, компанией и клиентами, между отделами для получения выгоды. Каждый руководитель предприятия должен уметь достигать такого баланса, а также иметь способность организовать группу для решения поставленных задач. Команда одной организации должна иметь структурную балансировку, взаимодополняющий характер и способности, вдумчивость и активность отдельных членов. Такая команда является идеальной группой.

Стоит отметить, что в стране поощряют студентов, которые проходят обучение за рубежом. Это связано с тем, что в последствии, вернувшись на родину, они открывают компании возможности использования высоких технологий. В настоящее время китайские компании приглашают на работу высококвалифицированных специалистов, которые имеют управленческий опыт или же работающих за рубежом, для того чтобы создать команду высшего уровня, как их называют в Китае, «воздушный десант».

Отделы управления персоналом компании уделяют особое внимание обучению и профессиональной подготовке специалистов. Так, обучение у них включает четыре программы (см. рисунок 1).

Необходимо отметить, что в традиционной культуре Китая преобладает коллективизм, семья и коллектив ценятся намного выше, чем индивид. На протяжении всего времени существования китайская культура накапливала знания и опыт, впоследствии чего она обрела реальную силу и надёжно укоренилась в душе каждого китайца. [1] Сотрудничество и трудолюбие ценятся руководителями китайских компаний. Стоит отметить, что культура традиционного менеджмента в настоящее время успешно применяется на практике и играет важную роль.

Говоря о ценностях китайского менеджмента, можно выделить наиболее главные:

- 1) Изменчивость и гибкость. Исходит это от национальных традиций и зависит от внутренних и внешних изменений.
- 2) Человек — основа. Так, менеджмент представляет собой управление персоналом и деятельностью, при том первостепенное значение имеет человек. Все это направлено на развитие потенциала сотрудников, в том числе на взаимодействие человека в группе, а также на рациональный подход к решению вопросов.



Рис. 1. Программы обучения в Китае [Источник: составлено автором]

3) Культура предприятия взаимосвязана с семейными особенностями. Именно это прямо пропорционально выстраивает взгляды на жизнь китайцев, так как внутри семьи складываются очень доверительные отношения.

Оптимальный режим и человеческое отношение сочетаются в рациональной модели китайского менеджмента, основой которого являются человеческие ресурсы Китая, дающие такой эффект, который больше не представлен ни в одной другой модели менеджмента.

Особенностью менеджмента в Китае в отличие от общепринятого понятия о сущности менеджмента является то, что при наличии практически неограниченной власти у топ-менеджеров, они относятся к подчиненным мягко и радушно, с уважением и благодарностями за работу.

Стоит сказать, что китайский менеджмент базируется на таком принципе, как: «Дела зависят от человеческого отношения». Например, выполнение общего задания происходит без трудового распределения, жесткого закрепления рабочего места, работники трудятся и показывают свои особенности и способности, взаимодействия складываются в зависимости от человеческого отношения, что создает первоначальную структуру организации.

Но, несмотря на это, в китайских компаниях действует авторитарное и жесткое управление и бдительный контроль за подчиненными. В условиях такого управления процветают интриги и фракционная борьба среди слу-

жащих, у них возрастает повышенный интерес к слухам и сплетням. Но при всём при этом, главным качеством китайского менеджера считается его виртуозное мастерство управления, которое вырабатывается многолетним опытом. Ещё одной гранью такого управления является подозрительность руководства к рядовым служащим. При этом практически каждый лидер стремится контролировать каждый шаг своих подчинённых. Стоит сказать, что профсоюзы, в отличие от профсоюзов большинства стран, ориентированы на поддержку руководства предприятий. Вследствие этого конфликты с начальством или забастовки практически отсутствуют.

В заключении хочется сказать, что китайцы при формировании современной модели управления персоналом, используя мировой опыт, учитывали особенности своей страны и не стремились перестать быть китайцами, стать американцами или японцами. Ещё австралийские учёные Лэйцзи Литэр и Волун Лидэ в книге «Восстановление идеи семьи Жу» писали: «Культура Китая, китайский менеджмент восстанавливаются и, очевидно, выведут страну в 21-м веке в лидеры, а китайский менеджмент в 21-м веке станет предметом подражания в других странах». [5] Нужно отметить, что ежегодное увеличение темпов роста, многомиллиардные иностранные инвестиции, деятельность огромного количества совместных компаний вселяют в китайское общество оптимизм и веру в то, что в будущем развитие Китая будет проходить на таком же уровне.

Литература:

1. Виногородский Б. Б. Менеджмент в китайской традиции /Б. Б. Виногородский, В. С. Сизов // Вопросы новой экономики. — 2010. — № 1. — С. 97–110.

2. Гусов А. З. Управление предприятием как социально-экономической системой. // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. 2008. № XII. С. 54–68.
3. Гусов А. З. Управление предпринимательской организацией как социально-экономической системой. // Путеводитель предпринимателя. М.: Агентство печати «Наука и образование», 2013. — Вып. № 20 — С. 77–87.
4. Гусов А. З. Социальные факторы развития материально - производственного сектора российской экономики. Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук / Российская академия предпринимательства. М., 2008.
5. Лэйцзи Литэр, Волун Лидэ. Восстановление идеи семьи Жу, 1999.
6. Лю Ю., Сухорукова Н. Ф. Управление персоналом на предприятиях Китайской Народной Республики. В сборнике: ИНЖЕНЕРНАЯ ПЕДАГОГИКА. М., 2015. С. 31–40.
7. Степашкина А. Я. Китайская модель управления персоналом. Менеджмент в России и за рубежом. 2015. № 6. С. 138–143.
8. Мин У. Управление персоналом в компании TCL в Китае. В книге: Социально ориентированное управление в условиях глобализации материалы IV Всероссийской заочной научно-практической конференции. Российский университет дружбы народов. 2015. С. 130–133.
9. Особенности национального менеджмента на примере Китая. URL: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=2524> (дата обращения: 06.12.2016).

Малое инновационное предпринимательство как часть инновационного процесса

Воякина Дарья Андреевна, студент;

Научный руководитель: Пилипенко А. В.

Оренбургский филиал Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова

Как показывает мировая практика, инновации в большей степени создаются в секторе предпринимательства, преимущественно, в крупных корпорациях именно при активном участии государства. Малые предприятия в то же время могут иметь ряд внушительных преимуществ за счет присущих им характерных признаков именно в инновационной сфере.

Ключевые слова: инновации, преимущества, стадии, малое предприятие

As world practice shows, innovation is increasingly created in the business sector, mainly in large corporations it is the active participation of the state. Small businesses at the same time can have a number of impressive advantages due to their inherent characteristic features in the innovation sphere.

Key words: innovations, advantages, stages, small enterprise

На данном этапе для РФ актуальна новая стадия развития института предпринимательства, для которой характерна активная динамика, инновационная экономическая система страны, которая в свою очередь требует продолжения развития инновационных предприятий, государственно-частных партнерств, создаваемых в различных регионах нашей страны.

Таким образом, в процессе проведения исследования было установлено, что процесс становления малого бизнес-сектора в сфере инновационных технологий прошел в своем становлении восемь этапов, зародившись в 80-х годах прошлого века, до настоящего времени еще не достиг своей конечной стадии.

В моем исследовании основной акцент сделан на необходимости поддержки малого инновационного бизнеса, что связано с таким ведущим направлением деятельности государства в сфере экономической стратегии страны,

как развитие малого, среднего предпринимательства, так как на мировом рынке доля РФ совсем невелика. По данным статистики, она колеблется в пределах 0,35–1 %, из чего следует закономерный вывод о том, что налицо значительное отставание нашей страны по объему торговли различными современными технологиями, по сравнению с другими мощными державами. Так, наблюдается превалирование инжиниринговых услуг, на которые приходится 85 % экспорта и 53 % импорта). Примечательно, что очень незначительна доля — всего лишь 7 % суммарного объема импорта и 3 % экспорта, приходящаяся на лицензии, ноу-хау, патенты.

Малое инновационное предприятие (далее МИП) — это самостоятельное юридическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность посредством создания, внедрения и производства наукоемких материалов и технологий.

К существенным преимуществам МИП следует отнести:

- своевременность принятия организационных и хозяйственных решений, позволяющих реагировать на возникновение проблемы;
- ориентированность на спрос потребителя;
- высокая мотивированность труда;

Однако малое инновационное предприятие не лишено и ряда недостатков таких как:

- рискованность деятельности;
- низкая привлекательность для инвесторов;
- ограниченность ресурсов.

Как указывает Концепция долгосрочного социально-экономического развития РФ на срок до 2020 г., самыми важными задачами политики государства являются следующие:

1. Построить и наладить эффективность национальной инновационной системы (далее — НИС),

2. Осуществить переход на инновационный путь развития экономики нашей страны.

Стоит заметить, что в настоящее время наблюдается тот факт, что нередко исследовательскими институтами, являющимися прикладными, не выполняется их приоритетная задача, заключающаяся в подготовке к реализации инноваций. В РФ при решении вопросов, касающихся модернизации экономики, МИП (малые инновационные предприятия) на данный момент не играют существенной роли, хотя во многих развитых странах они вносят значительный вклад в работу по созданию различных инноваций. [1]

Выступая как связующий элемент между производством и наукой, являясь одной из частей наноиндустриализационных цепочек, в данный момент указанные МИП — это очень важная часть НИС. В разработке новых технологий, а также в процессе превращения в товар знаний риск на себя берут обычно малые фирмы, с чем связано то обстоятельство, что состав этих фирм часто претерпевает изменения.

Как замечает И. Дежина, в национальных инновационных системах в наше время часто наблюдается баланс, который обеспечивает «критическую массу» малого инновационного предприятия

По данным оценки экспертов, в РФ на малые инновационные предприятия приходится количество МИП в пределах: 34 тыс. (по данным 2014 г.) — 100 тыс. (по данным эксперта И. М. Бортника 2015 г.). В свете событий последнего десятилетия, как верно отмечает А. В. Журов, на «невидимую руку рынка» нельзя рассчитывать. [3]

Нельзя не упомянуть, что такого рода предприятия могут работать довольно активно, причем в разных промышленных сферах, так, по данным экспертов, данный сектор аккумулирует в себе более 120 тыс. малых предприятий. Если мы допустим, то предположение что 25 % из этих предприятий — инновационные, то следует увеличить в два раза количество МИП. Наблюдаемые в данной сфере тенденции вполне могут быть проанализированы, несмотря на отсутствие точных сведений о числе этих фирм.

В настоящий момент действующие в РФ в области инноваций малые инновационные предприятия имеют ряд характерных признаков, на основании которых их следует распределить в следующие группы:

- 1) предприятия, которые были созданы при материнских научно-исследовательских институтах, либо в высших учебных заведениях,
- 2) самостоятельные структуры.

Естественно, что большими потенциалом и ресурсами, а также способностью к «выживанию» в современных условиях экономического хозяйствования обладают малые инновационные предприятия первого типа, чем и обусловлено их преобладающее количество. Они создаются, в том числе, для облегчения научно-исследовательским институтам и высшим учебным заведениям, занимающимся инновационными разработками, процессов их коммерциализации. Так, как справедливо отмечают российские правоведы, действующая сегодня бюджетная классификация, не предусматривает статей расходов бюджетных учреждений, которые можно бы было направить на патентование объектов интеллектуальной собственности. Более того, бюджетное учреждение по сути не заинтересовано в коммерциализации своих разработок, поскольку его действующее правовое положение не дает ему возможности свободно распоряжаться доходами от реализации прав на объекты интеллектуальной собственности. [2]

В этой связи оптимальной формой коммерциализации разработок и технологий для научно-исследовательских институтов и высших учебных заведений, среди существующих, является создание малых инновационных предприятий.

Проанализировав долю участия государства, а также крупных компаний, иностранных инвесторов в малое инновационное предприятие, можно сказать о том, что число персонала в таком предприятии минимум от 5 до 100 чел.

По результатам исследований, более 62 % среди руководителей отмечают, что для них на их предприятиях самой приемлемой является ориентация на возрастную структуру, при этом около 60–80 % коллектива — работники до 45 лет. Для 20 % руководителей является главной ориентация на омоложение кадров, и лишь 14 % руководителей стремятся к привлечению именно зрелых работников более зрелой возрастной группы. Примечательно, что в целом настоящей ситуацией на предприятии удовлетворены лишь 7 % из общего числа респондентов, 79 % опрошенных отметили значительный рост объемов производства, а 64 % лишь частично удовлетворены текущим положением дел, для них важна ориентация на то, чтобы найти возможные капитальные вложения (21 %), увеличить активы оборота (21 %), ориентироваться на изменение внутренней политики страны (20 %).

В целом, рост экономики является отражением возрастания производства продукции на малых инновационных предприятиях. Сегодня для порядка 2/5 всех предприятий

актуально планирование действий по расширению их деятельности за счет:

- 1) привлечения заемных средств как обоснование всех мер поддержки государством МИП, которые являются необходимыми,
- 2) налаживанием партнерских связей с инвестиционными фондами, банками, крупными компаниями, выступающими в качестве потенциальных кредиторов и инвесторов.

Литература:

1. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации: офиц. сайт
2. Иншакова А. О., Рыженков А. Я. Высокотехнологичные материалы как объекты интеллектуальной собственности в сфере межстранового инновационного сотрудничества РФ и США: правовой статус авторов и инвесторов // Вестник ВолГУ. Серия 5. Юриспруденция. — 2014. — № 3 (24). — С. 11.
3. Журов А. В. Методы государственной поддержки малых инновационных предприятий России посевной стадии развития: дис. ... канд. экон. наук. — М., 2012. — С. 135.

Государственная поддержка малого бизнеса в России

Гаджи-заде Нармин, магистрант
Российский университет дружбы народов (Москва)

В данной статье оценивается текущая государственная поддержка малого бизнеса в российской системе. Направления деятельности государства в разработке механизмов и реализации мер поддержки.

На данный момент, поддержка малого бизнеса является одним из наиболее важных задач государства. Его возможно реализовать в виде одноразового гранта, чтобы начатия своего собственного бизнеса за счет целевых субсидий для малого бизнеса, или через систему гарантийных фондов в регионах РФ.

По мнению экспертов, создание многочисленных программ поддержки малого бизнеса способны объединить не только усилия властей на ведомственном уровне, но и так же охватывают региональные структуры. Что означает, эта стратегия может и должна привести к созданию устойчивой бизнес-среды в стране. Грамотная финансовая поддержка малого бизнеса является неотъемлемой частью фактора для его развития и процветания.

Малый бизнес — это целый класс людей, которые установили позитивное отношение в обществе: которые воспринимают развитие собственного бизнеса в рамках общего социального, политического и экономического успеха страны. Это особенно заметно на муниципальном уровне: где есть малые и средние компании. В большинстве стран малый бизнес является основой нишей среднего класса. Таким образом, интерес государства в развитии малого бизнеса, связанных с перспективой формирования сильного среднего класса в России.

Так как на многих малых инновационных предприятиях работники до 45 лет представляют основной штат, мы можем сказать о том, что благодаря развитию человеческого капитала их сотрудников, потенциал развития малого инновационного предприятия является огромным. Кроме того, это можно подтвердить тем обстоятельством, что многие малые инновационные предприятия, которые работали на российском рынке, — очень молодые организации, образование которых пришлось на время после массового явления приватизации НИИ, а также конструкторских бюро.

По данным Министерства экономического развития РФ, за последние 10 лет, малые предприятия демонстрируют темпы роста превышающие общие экономические показатели. Таким образом, ежегодное увеличение занятости в секторе малых компаний в 8 раз выше, чем для всех компаний а инвестиционной деятельности в более чем в 3 раза превышает годовой темп роста инвестиций в основной капитал в экономике в целом.

Сформированы целые отрасли экономики, в которых малые предприятия с выпуском основной части продукции. Например, в строительной отрасли 97% компаний являются малым предприятием, 50–60% рынка пластиковых окон так же, малые предприятия производят более 30% обогащенных молочных продуктов, и почти 70% из свежей рыбы на рынке. В сельском хозяйстве этот сектор приходится около 60% валовой продукции.

Амбициозной целью РФ является — войти к 2020 году в пятерку лучших стран-лидеров — но это невозможно без формирования развитого сектора государственной поддержки малых компаний. Причиной этому являются.

Во-первых, малый бизнес имеет большое значение для развития конкурентоспособности. В наших условиях, высокая монополизация значительного числа региональных и товарных рынков динамичных малых компаний — почти единственный фактор конкуренции. Малый бизнес обеспечивает необходимую гибкость для экономики, потому что это гораздо быстрее реагирует на новые рыночные ниши и новые потребности.

Во-вторых, малые предприятия — это среда, откуда в дальнейшем вырастают средние компании и крупные глобальные корпорации.

В-третьих, малый бизнес во всех странах является своего рода «полигоном» для инноваций. И это качество малого бизнеса, без преувеличения, имеет решающее значение для успеха инновационного «переходного периода».

И, наконец, малый бизнес — основа для формирования среднего класса, и, таким образом, для формирования массового общественного порядка страны, заинтересованного в политической стабильности, развития демократических основ, повышение качества человеческого капитала и осуществления модернизации повестки дня в экономике.

Именно поэтому на развитие малого бизнеса уделяется беспрецедентное внимание политического руководства страны.

За последнее десятилетие в России сформировали основную в странах с развитой рыночной экономикой, элементы государственной поддержки системы малого бизнеса. Однако, сложные экономические условия хозяйствования и существующие проблемы развития малого предпринимательства, выявили неэффективность мер государственной поддержки. В связи с этим, дальнейшее развитие и совершенствование всей государственной поддержки системы малого бизнеса становится необходимым для успешного развития малого бизнеса в Российской Федерации.

Основной целью является финансовая поддержка федеральной политики в области государственной поддержки малого бизнеса в России и создание эффективного финансового механизма для реализации государственной поддержки малого предпринимательства, участие в финансировании региональных (межрегиональный) программ, а также для поддержки и развития малых проектов и деятельности предпринимательства.

Для исполнения этой задачи реализуются основные направления деятельности, к которым относятся такие как:

1. Разработка стратегии финансового участия российского и международного банковского капитала, а также других финансовых учреждений под государственные гарантии Правительства РФ обеспечить развитие малого бизнеса в Российской Федерации.

2. Содействие формированию льготного налогового режима для работающих в сфере малого бизнеса.

3. Формирование системы лизинга как одной из наиболее перспективных возможностей производственного бизнеса предпринимательства.

4. Содействие развитию активности субъектов малого предпринимательства.

5. Подготовка и переподготовка кадров для работы в структурах малого предпринимательства.

6. Создание условий для успешного развития предпринимательской деятельности путем формирования благоприятной инфраструктуры.

7. Информационное и нормативно-правовое обеспечение деятельности малых предпринимателей.

8. Развитие инновационной деятельности в предпринимательских структурах, содействие в освоении новых технологий и изобретений.

Увеличение масштабов малого бизнеса, расширение их вклада в экономику и формирование социальной стабильности требует систематической и всесторонней поддержки развития малого бизнеса как на федеральном, так и на региональном и муниципальном уровнях.

Государственные органы и органы местного самоуправления должны координировать работу различных организаций в области малого бизнеса, разрабатывать предложения по развитию малого бизнеса для анализа и оценки программ в этой сфере, организовывать, и исследовать новые формы предпринимательства, разрабатывать рекомендации для привлечения иностранных инвесторов.

В соответствии с Положением экономического развития Российской Федерации (утверждено постановлением Правительства РФ от 05.06.2008 №: 437), министерство полномочиями по реализации государственной политики и нормативно-правовое регулирование в сфере предпринимательства, в том числе малого бизнеса. Министерство экономического развития реализует комплекс мер по государственной поддержке малого предпринимательства, в том числе по следующим направлениям:

- Создание и развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства (бизнес-инкубаторов);
- Поддержка малого бизнеса по производству и реализации товаров (работ, услуг) на экспорт;
- Развитие кредитной системы малого бизнеса;
- Создание и развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства в области науки и техники;
- Поддержка региональных программ развития малого и среднего бизнеса.

Опираясь на анализ научной литературы и ряд ключевых нормативно-правовых актов в сфере малого бизнеса в современных российских реалиях, весь спектр возможных механизмов государственной поддержки малого предпринимательства можно условно разделить на следующие группы:

1. Механизмы правового регулирования.

Основным правовым актом является закон от 24 июля 2007 года № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». В законе наиболее важную роль для региональных программ развития малого и среднего бизнеса, тот же закон, по мнению экспертов, во многом является «основой».

2. Механизмы финансовой поддержки.

В целом, финансовая структура малых предприятий имеет следующие особенности:

- отсутствие собственных средств;
- ограниченный доступ к кредитам, в отличие от крупных фирм;
- нерегулярное финансирование.

Федеральный бюджет Министерства Российской Федерации экономического развития доступны на конкурсной

основе в виде субсидий бюджетам субъектов Российской Федерации при условии софинансирования расходов за счет соответствующих бюджетов. Структурные и государственная финансовая поддержка малого предпринимательства может осуществляться следующим образом:

- Субвенции и субсидии;
- Бюджетные кредиты, займы, кредиты;
- Государственные и муниципальные гарантии;
- Специальный налоговый режим.

3. Механизмы поддержки собственности.

Имущественная поддержка обеспечивается органами государственной власти и органами местного самоуправления в виде передачи права собственности и использования (или) государственной или муниципальной собственности.

4. Механизмы инфраструктурных услуг.

Ключевыми аспектами инфраструктуры является поддержка малого предпринимательства с помощью формирования бизнес-инкубаторов, центров развития предпринимательства, консультационно-информационные центры.

Подводя итог, следует подчеркнуть, что конкретный выбор государственной поддержки механизмов малого бизнеса в каждом конкретном случае зависит от состояния и структуры производства, наличие ресурсов в распоряжении государственных органов и органов местного самоуправления. Так же государство должен повысить свою поддержку малого бизнеса для создания устойчивой бизнес-среды.

Литература:

1. Бухарова О. В. От малого не жди большого // Российская газета. 2009. Спецвып. 4858. С. 3–5.
2. Гурдин К. А. Большие проблемы малого бизнеса // Аргументы Недели. 2010. № 10. С. 23.
3. Курбанов Т. Х. и др. Бюджетное финансирование в государственных программах поддержки малого предпринимательства // Соц. политика и социология. 2010. № 6. С. 77–93.

Проблемы и перспективы развития альтернативного животноводства в малых формах хозяйствования Краснодарского края

Галанов Евгений Александрович, магистр

Андреев Сергей Юрьевич, кандидат экономических наук, доцент

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина (г. Краснодар)

В настоящее время кролиководство является одной из перспективных отраслей отечественного животноводства. Эта отрасль обладает большими возможностями для динамичного роста, что обусловлено как заложенной природой интенсивностью воспроизводственного процесса самих животных, так и востребованностью кролиководческой продукции.

Особое значение кролиководство имеет и с социально-экономической точки зрения, и прежде всего с позиций широкого распространения в малых формах хозяйствования. Социальная ориентированность кролиководства проявляется в том, что, как правило, кроликов держат многие сельские семьи для удовлетворения собственных продоволь-

ственных потребностей, а технология разведения кроликов позволяет привлекать широкие слои населения, включая труд пенсионеров, подростков и детей. Помещения для содержания кроликов могут иметь разную модификацию, а в качестве кормов можно широко использовать грубые и сочные корма, траву и сено, отходы со стола, что, в свою очередь, может существенно снизить себестоимость крольчатины для самого домохозяйства.

Современные тенденции развития кролиководства в разных хозяйствах Краснодарского края можно наглядно отразить через анализ статистических данных о динамике поголовья кроликов (таблица 1) [7].

Таблица 1. Поголовье кроликов в Краснодарском крае, тыс. голов

Показатель	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2014 г. к 2010 г., %
Поголовье кроликов в хозяйствах всех категорий — всего	146,5	150,9	172,3	184,0	200,2	136,7
в том числе:						
сельскохозяйственные организации	1,4	1,6	2,6	2,3	0,9	64,3
хозяйства населения	140,5	145,0	165,4	176,1	186,2	132,5
крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели	4,6	4,3	4,3	5,5	13,1	284,8

Из данных таблицы 1 видно, что в 2014 г. по сравнению с 2010 г. поголовье кроликов в Краснодарском крае возросло на 36,7%, при этом наибольший прирост поголовья кроликов был обеспечен за счет хозяйств населения (рост на 32,5%). На наш взгляд, данное обстоятельство порождает интерес к более глубокому анализу особенностей современного разведения кроликов в малых формах хозяйствования нашего региона. С целью исследования современных тенденций развития кролиководства в хозяйствах сельского населения, нами был проведен опрос 60 чел кролиководов-любителей края.

В проведенном опросе предметом исследования стали некоторые аспекты современного состояния производства кролиководческой продукции в малых формах хозяйствования Краснодарского края. В своем эмпирическом исследовании мы постарались затронуть наиболее значимые вопросы для кролиководов-любителей. На основании результатов опросов, т. е. проведенных под нашим руководством социологических исследований (весной 2016 г.) мы изложили основные итоги наших наблюдений.

В частности отметим, что среди опрошенных граждан наибольшие группы среди кролиководов занимали лица возрастной группы 40–60 лет (41% от общей численности опрошенных), лиц в возрасте 20–40 лет было около 38%, а наименьшие группы граждан занимали лица в возрасте «до 20 лет» и «более 60 лет», т. е. 7% и 14% соответственно.

Для выявления причин побуждающих к занятию кролиководством жителей сельской местности нами был задан вопрос «Как вы оцениваете материальное положение вашего домохозяйства?». На данный вопрос около 20% опрошенных граждан региона ответили «неудовлетвори-

тельно», 54% опрошенных граждан оценивают свое материальное положение на оценку «удовлетворительно», 26% — «хорошо». Считаем, что данный опрос наглядно свидетельствует о том, что большая часть опрошенных лиц занимается кролиководством не ради досуга, а с целью повышения уровня материального достатка своей семьи, удовлетворения собственной продовольственной потребности.

На вопрос «Чем привлекательно для вас кролиководство?» многие кролиководы отметили такие факты как — доступная технология содержания и кормления, хороший выход мяса (55%), интенсивность воспроизводства кроликов, диетическое мясо, небольшие затраты на строительство клеток и возможность их компактного размещения. Особое значение для многих опрошенных кролиководов имеет возможность использования разного вида кормов, что позволяет существенно экономить на покупных кормах, прежде всего за счет использования грубых и сочных кормов с огородов. Данные преимущества, по мнению многих опрошенных граждан, позволяют за счет продукции кролиководства удовлетворить существенную часть потребности домохозяйств в мясе (в среднем — 20–35% от потребности в мясе). Данный опрос также показал, что сельские жители предпочитают разнообразие в мясных продуктах, и не хотят полностью переходить на потребление лишь одного вида мяса.

В результате опросов кролиководов мы также выяснили, что количество окролов в малых формах хозяйствования зависит от многих факторов, таких как: доступность кормов, потребности и размер домохозяйств, компетентность кролиководов и так далее. Количественные параметры ответов на вопрос «Сколько окролов в среднем от крольчихи вы получаете в течение года?» мы отразили на рисунке 1.

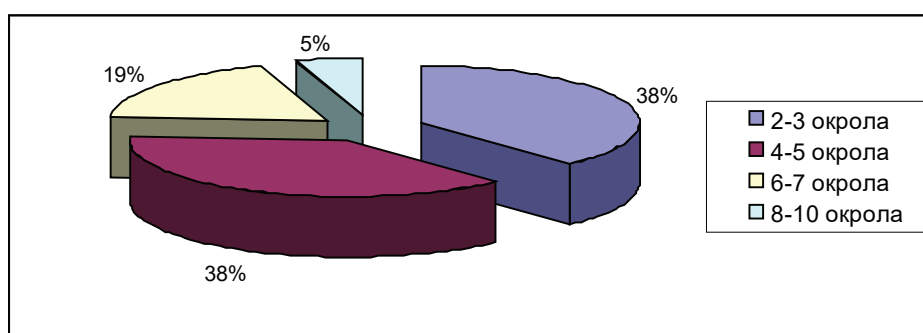


Рис. 1. Количество окролов от крольчих в течение года

Таким образом, можно сказать, что в малых формах хозяйствования Краснодарского края преобладает экстенсивное (2–3 окрола в год) и полунтенсивное (4–5 окролов в год) разведение кроликов. С позиций количественных параметров отметим, что по 38% ответов пришлось на экстенсивное и полунтенсивное разведение кроликов, 19% ответов принадлежат кролиководам с интенсивной и 5% с высокоинтенсивной технологиями производства кроликов. Согласно опросу в нашем регионе малые кролико-

водческие хозяйства от одной крольчихи в среднем за один окрол могут получить 5–6 голов крольчат.

Нами также было выявлено, что часть кролиководов (15%) сталкивалась с проблемой резкого сокращения поголовья кроликов из-за падежа от болезней, а также высокой температурой в летний период. Многие кролиководы со стажем обязательно рекомендуют делать вакцинацию, и прежде всего от миксоматоза и геморрагической септицемии. В частности на вопрос «Как часто вы делаете вакци-

нацию кроликов?» были получены следующие ответы кролиководов: 45 % опрошенных лиц делают вакцинацию два раза в год; 41 % лишь один раз в год, а 14 % от опрошенных кролиководов вообще ее не делают. При этом отсутствие вакцинации животных характерна для новичков-кролиководов, а также для лиц с экстенсивным производственным процессом, с низкой культурой производственного процесса.

Важно отметить и то, что в процессе нашего опроса кролиководы Краснодарского края выражали свое беспокойство и неудовлетворенность уровнем развития рыночной инфраструктуры для кролиководов. В частности отмечали проблему высоких цен на концентрированные корма, а также на отсутствие заготовительных контор на продукцию кролиководства с приемлемыми ценами, что в свою очередь не дает им возможности для развития товарного кролиководства. О слабом развитии товарного кролиководства в малых формах хозяйствования также говорят полученные нами ответы на вопрос «Какие виды товарного производства в малых формах хозяйствования считаете более выгодными?». В частности среди наиболее частых ответов респонденты называли: овощеводство и картофелеводство, выращивание бычков на мясо, птицеводство на мясо и яйцо при наличии точек сбыта.

В своем опросе мы также поинтересовались у кролиководов причиной низкого уровня развития кролиководства на Кубани, задав вопрос «В чем на ваш взгляд причина низкого спроса на крольчатину в Краснодарском крае?». В результате данного опроса было выявлено, что более половины опрошенных лиц (53 %) видят основную проблему развития рынка кубанской крольчатины в отсутствии заготовительных контор в сельской местности и приемлемых закупочных цен для кролиководов малых форм хозяйствования. При этом на заданный вопрос «Хотели бы вы заниматься товарным кролиководством?» более 58 % ответили положительно при наличии приемлемых цен и стабильных каналов сбыта.

Важно отметить и то, что современные проблемы развития кролиководства Кубани практически не изменились на протяжении 10 лет, о чем свидетельствуют результаты нашего прошлого социального опроса посвященного анализу текущего состояния кролиководства в личных подсобных хозяйствах Краснодарского края [1]. По-прежнему местные кролиководы называют такие причины сдерживающие развитие кролиководства в регионе, как: рост цен на концентрированные корма и средства производства, болезни кроликов, отсутствие заготовительных пунктов в районах и станицах края, комплексной переработки всей кролиководческой продукции, достойных закупочных цен на продукцию кролиководства (шкурки), трудности с приобретением вакцин и племенного молодняка.

Результаты опроса кролиководов позволяют отметить пожелание опрошенных в лиц в вопросах дальнейшего развития кролиководства Краснодарского края. В частности опрошенные кролиководы считают важным решение

региональными органами власти ряда актуальных задач, таких как: создание оптимальных условий для производства крольчатины в малых формах хозяйствования, развитии рыночной инфраструктуры для малого кролиководческого бизнеса, организация контроля и мониторинга по созданию приемлемых закупочных цен, логистика кролиководческой продукции. По мнению опрошенных лиц, кролиководство может эффективно использоваться органами власти как одна из перспективных сфер деятельности для решения проблем сельской безработицы, так как большая часть сельских жителей испытывает материальные трудности из-за низкой оплаты труда, а также дефицит в рабочих местах [4].

На наш взгляд, кролиководство является значимым видом деятельности, так как оно имеет не только экономические, но и социальные аспекты. Считаем важным подчеркнуть тот факт, что крольчатина полезна для потребителей как диетический продукт, имеет целебные свойства, способные положительно отразиться на здоровье потребителей [2, 3].

На основании проведенных нами эмпирических наблюдений считаем важным отметить тот факт, что помимо выше указанных достоинств производства кролиководческой продукции в малых формах хозяйствования, малый кролиководческий бизнес имеет ряд серьезных недостатков, таких как: сложность формирования крупной однородной партии (мясной продукции, шкурок, пуха) по качественным характеристикам, сложность организации производственного, технического и ветеринарного обслуживания [6].

Таким образом, говоря о перспективах развития малого кролиководческого бизнеса Краснодарского края следует подчеркнуть необходимость государственной и региональной поддержки кролиководства Кубани [5], которая должна быть направлена на устранение негативных факторов сдерживающих развитие малого коммерческого кролиководства в регионе. В частности, исходя из проведенного нами опроса кролиководов, мы особо подчеркиваем важность содействия и помощи со стороны региональных органов власти в решении таких актуальных вопросов для товарного кролиководства нашего края, как:

- становление заготовительных контор (пунктов) кролиководческой продукции, т. е. содействие развитию рыночной инфраструктуры в малом кролиководческом бизнесе Кубани;
- снижение стоимости кролиководческой продукции за счет развития кооперации и комбинирования производства в малых формах хозяйствования, предоставление на льготных условиях средств производства для стимулирования самозанятости сельского населения, с целью повышения уровня рентабельности товарного производства;
- расширение ассортимента кубанской кролиководческой продукции, активное использование мар-

кетинга для продвижения местной продукции, что, на наш взгляд, в условиях рыночной экономики является одним из важных факторов развития местного малого кролиководческого бизнеса на территории Краснодарского края.

На наш взгляд, активная государственная и региональная поддержка в этих направлениях, может способствовать созданию действенных предпосылок для динамичного развития товарного производства в малых формах хозяйствования Краснодарского края.

Литература:

1. Андреев С. Ю. Анализ современного состояния кролиководства в личных подсобных хозяйствах Краснодарского края / С. Ю. Андреев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. — Краснодар: КубГАУ, 2007. — № 08 (032). — С. 1–12.
2. Андреев С. Ю. Анализ современного состояния рынка мяса кроликов в Краснодарском крае / С. Ю. Андреев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. — Краснодар: КубГАУ, 2009. — № 01 (045). — С. 71–90.
3. Андреев С. Ю. К вопросу о перспективах развития производства консервов из мяса кроликов в Краснодарском крае / С. Ю. Андреев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. — Краснодар: КубГАУ, 2008. — № 02 (036). — С. 1–12.
4. Андреев С. Ю. Анализ социального самочувствия сельских жителей Краснодарского края / С. Ю. Андреев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. — Краснодар: КубГАУ, 2007. — № 06 (030). — С. 185–196.
5. Андреев С. Ю. Роль государственной поддержки в развитии кролиководства Краснодарского края / С. Ю. Андреев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. — Краснодар: КубГАУ, 2010. — № 02 (056). — С. 1–14.
6. Рысьмятов А. З. Определение экономически эффективного размера производства кролиководческих ферм в социально значимых формах хозяйствования / А. З. Рысьмятов, С. Ю. Андреев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. — Краснодар: КубГАУ, 2008. — № 08 (042). — С. 161–168.
7. Сельское хозяйство Краснодарского края. Статистический сборник. 2014: Стат. сб. / Краснодарстат. — Краснодар, 2015. — 235 с.

Артур Конан Дойл: формирование личности, взгляды и социально-экономическая деятельность в 1914–1918 годах

Галкин Евгений Борисович, кандидат экономических наук, доцент;

Репин Сергей Сергеевич, кандидат экономических наук, доцент

Российский государственный университет имени Косыгина А. Н. (Технологии. Дизайн. Искусство) (г. Москва)

Будущий сэр Артур Конан Дойл родился в мае 1859 года. Врач по образованию и по первоначальной профессии, он вошёл в историю не только как литератор — мастер, создавший незабываемые художественные произведения исторического, научно-фантастического, приключенческого и, прежде всего, детективного жанра. Конан Дойл был видным общественным деятелем, занимавшим весьма активную жизненную позицию по многим актуальным вопросам своего времени. Он был неутомимым публицистом, энергичным борцом за торжество того дела, которое он считал справедливым. К авторитетным социально-экономическим суждениям доктора Дойля внимательно прислушивались не только в Великобритании и других англоязычных стра-

нах, но и, можно без преувеличения сказать, во всём мире конца XIX — начала XX столетия.

Артур Конан Дойл появился на свет в Эдинбурге, главном городе Шотландии, однако по национальности он был ирландцем.

Здесь надо отметить, что в описываемые времена Англия уже давно подчинила себе Уэльс, хотя местное население никогда не порывало с надеждой на восстановление своей языковой и культурной автономии. С Шотландией Англия установила личную династическую унию, хотя многие из шотландцев так и не могли совсем забыть о былой самостоятельности своей страны. Сложнее обстояло дело с Ирландией. В Средние Века ирландцы не сумели создать

сильного централизованного государства и отстоять независимость. В результате, «Зелёный Остров» в середине XVII века был завоёван англичанами и стал, по сути дела, одной из первых колоний Англии. Лучшие представители ирландского народа постоянно тяготились навязанной им властью английской короны. Каждый мыслящий ирландец не мог так или иначе не задумываться о будущем родной страны. Не был исключением и Конан Дойл. Его позиция по этому вопросу была неоднозначной. Если в более молодые годы он видел путь прогресса Ирландии в максимальном сближении с Англией, то в зрелом возрасте стал сторонником предоставления своей исторической родине широких возможностей для самоуправления. Но, впрочем, все эти раздумья, конечно же, придут позднее...

Отец Артура — Чарльз Дойл, получив соответствующую подготовку, действовал как не слишком преуспевающий архитектор и неудачливый художник-любитель. Мать — Мэри Фоли, окончившая колледж во Франции и сразу после этого вышедшая замуж, всецело посвятила себя домашнему хозяйству. Отсутствие карьерного роста привело к тому, что у Дойла-отца всё чаще стало проявляться депрессивное состояние, пристрастие к алкоголизму. В таких условиях жене пришлось взять судьбу семьи в свои руки, и она справилась с трудной задачей.

По происхождению эти люди были выходцами из средней по уровню достатка буржуазной среды. Но лично они, проявляя черты чисто ирландской натуры, считали себя потомками старинных знатных фамилий и весьма гордились этим своим слабо подтверждаемым аристократизмом.

Артур Игнатиус Конан (таково полное имя писателя) был старшим сыном в семье Дойлей, довольно многодетной, что соответствовало обычаям и повседневным реалиям того времени.

Само же историческое время, по крайней мере, период первых почти пяти десятилетий жизненного пути, который прошёл Артур-Конан Дойл, заслуживает того, чтобы остановиться на нём более подробно. Это был расцвет викторианской Англии.

Королева Виктория, вступившая на трон восемнадцатилетней девицей в 1837 году, покинула этот свет в 1901 году как бабушка чуть ли не всей европейской монархии. Но речь в данном случае должна идти не только и не столько о просто очень длительном пребывании у власти. Правление королевы Виктории — действительно целая эпоха, важнейшими чертами которой являются те мощные качественные изменения, которые коренным образом модернизировали весь облик Великобритании и всего общества этой страны. Они оказали во многом определяющее воздействие на конкретный ход европейской и мировой истории.

Во-первых, это была эпоха быстрого роста научно-технического прогресса, то есть единого, взаимообусловленного, поступательного развития науки и техники. Детище Промышленного Переворота, осуществление которого началось именно в Англии ещё в 60-е годы XVIII века, научно-технический прогресс раскрыл свои возможности в де-

вятнадцатом столетии. При королеве Виктории страна покрылась сетью железных дорог и трасс пароходного сообщения. Телеграфная связь обеспечила немедленное поступление любой необходимой информации. На первой в мире почтовой марке был помещён портрет королевы Виктории. Вообще, множество разных усовершенствований и инновационных устройств изменяли образ жизни миллионов людей.

Во-вторых, при королеве Виктории произошёл бурный рост фабрично-заводского промышленного производства. Предприятия-гиганты, на которых трудились сотни и тысячи работающих, сделались градообразующими объектами. Вокруг них вырастали большие города с их имущественными контрастами и обострёнными социальными противоречиями, с концентрацией всех благ и всех пороков цивилизации, с разгулом преступного элемента. Лондон стал крупнейшим городом мира, всесветным средоточием индустриального, торгового и финансового капитала. Вот, что отмечает о Лондоне образца ещё 1852 года, совершавший кругосветное плавание на фрегате «Паллада» наш соотечественник, известный писатель. «Там до двух миллионов жителей, центр всемирной торговли... Лондон первая столица в мире, когда сочтёшь, сколько громадных капиталов обращается в день или год, какой страшный совершается прилив и отлив иностранцев в этом океане народонаселения, как здесь сходятся покрывающие всю Англию железные дороги, как по улицам из конца в конец города снуют десятки тысяч экипажей» (3. 53).

Наконец, в-третьих, в результате ряда последовательных территориальных захватов в Европе, Азии, Африке, Северной и Южной Америке, Австралии и Океании сложилась колониальная система планетарных масштабов, над которой, как гордо утверждалось, «никогда не заходило солнце». Сама королева Виктория после подавления восстания сипаев и ликвидации английской Ост-Индской компании была в 1877 году провозглашена императрицей Индии, а созданная при ней сверхдержава стала именоваться Британской империей.

Не удивительно, что многие викторианские традиции сохранились, особенно в официальной и деловой Англии, вплоть до наших дней.

Что же касается современников королевы Виктории, то эти традиции в том или ином виде выступали как непреложный элемент формирования личности, особенно, если формировался характер, образ мышления и стиль жизни молодого джентльмена...

Первоначальное образование Артур Конан Дойл получил сперва в городской школе в Эдинбурге, а потом в большом католическом колледже Стоунигерст (вероисповедание ирландцев, в основном, католическое) в графстве Ланкашир на северо-западе Англии, неподалёку от таких важнейших городов, как Манчестер и Ливерпуль.

Этот колледж, существующий и поныне, был одним из ведущих культурных и образовательных центров, основанных иезуитами. Впрочем, образование, которое там да-

валось, было не только качественным, но и вполне светским. Углублённый курс богословия изучался лишь в тех особых классах, выпускники которых готовились к деятельности, непосредственно связанной не только с религией, но и с церковными структурами (см.: 13. 25). Но будущая профессия самого Артура в тот период ещё не была определена.

Любая школа не только обучает, но и воспитывает личность. Если говорить об английской системе школьного образования, то, пожалуй, можно отметить три характерные для неё особенности воспитания. Это, прежде всего, суровость дисциплины и быта учеников, оторванных от дома и находящихся в интернате. Это, далее, культивирование индивидуализма, успешности в обучении, спорте и т. п. И это, наконец, пробуждение чувств единства в команде и корпоративной солидарности.

Крупный, физически сильный, способный к учёбе и уже тогда проявивший склонность к творческим занятиям, Конан Дойл, хотя и не без трудностей, но достойно прошёл все ступени и уровни обучения в Стоунихерсте.

Предметов, к которым бы Дойл испытывал исключительное тяготение, у него, пожалуй, не было. Внимание привлекали разные предметы или их фрагменты. Можно отметить особое отношение к гуманитарным дисциплинам. История, безусловно, интересовала его, но он отвергал сухость преподавания, в котором почти всё сводилось к хронологическому перечислению дат. А будущему писателю история уже тогда виделась как приключенческий роман с увлекательным и лихо закрученным сюжетом...

Наконец, настало время выбора. Решение получить медицинское образование и добиться статуса врача было принято на семейном совете, а так же при участии многочисленных более или менее близких родственников, в том числе и живших в столичном Лондоне, с которыми постоянно поддерживались довольно тесные контакты. Финансовое положение семьи Дойлей к этому времени значительно пошатнулось. Отец будущего врача и писателя, погрязший в приверженности алкоголизму, морально деградировал, потерял работу. В конечном итоге Чарльз Дойл был помещён в специализированную клинику, где и скончался. Профессия врача могла дать его сыну неплохой заработок, а при удачном ходе дел — и солидное общественное положение.

Таким образом, Артур Конан Дойл принял решение (или подчинился принятому семейному решению) стать врачом, прежде всего, исходя из элементарных хозяйственных-практических соображений.

Следовательно, можно сказать, что в основу его экономических взглядов был положен принцип прагматизма: надо делать то, что даёт доход или, по крайней мере, реально обещает такой доход в обозримом будущем.

Артур Конан Дойл изучал медицину в Эдинбургском университете, основанном ещё в 1883 году. Это весьма солидное учебное заведение и сейчас считается одним из лучших в Великобритании. В XIX веке Эдинбургский универ-

ситет тоже обладал достаточной известностью. К тому же, для учёбы в нём Дойлю не надо было покидать дом и нести дополнительные расходы на проживание в каком-либо другом городе...

В 1876 году молодой студент Конан Дойл приступил к занятиям на медицинском факультете. Его биограф отмечает небезынтересный для нас факт. «Чтобы заниматься медицинской практикой общего характера, по тогдашним законам не обязательно было получать степень доктора медицины; можно было, например, пойти в ученики к хирургу или аптекарю и через пару лет сдать экзамены в лицензирующей организации. Но... дипломированных специалистов вносили в реестр квалифицированных врачей, что давало не только уважение пациентов и коллег, но и гарантии. Докторов без диплома могли легко лишить практики» (13. 43).

Занятия в университете во многом строились на самостоятельной работе и прохождении элективных курсов. Но сдавать экзамены студентам, казалось бы полностью предоставленным самим себе, приходилось по всем предметам, включённым в учебный план. И это испытание становилось своеобразным «моментом истины». Стимулом для хорошей учёбы являлась так же перспектива участия в весьма жёсткой конкуренции, царившей в то время на довольно продвинутом английском рынке медицинских услуг. Врачам со слабой подготовкой не удавалось зарекомендовать себя в качестве приличных специалистов, и они безжалостно отбраковывались, приравнивались к шарлатанам.

Кроме собственно медицинских дисциплин в программу университетского обучения входили и общеобразовательные предметы. Интересовали студента Дойля и социально-экономические проблемы. Так, позднее он вспоминал, что ещё студентом познакомился с основами политической экономии по трудам Джона Стюарта Милля — одного из видных представителей классической школы экономической науки на финальном этапе её развития.

Джон-Стюарт Милль (1806—1873) «был активным общественным деятелем, членом парламента, выступал за расширение прав бедняков, наёмных рабочих и служащих, женщин. Он считал, что «главной целью стремлений при нынешнем состоянии человеческого развития является не ниспровержение системы частной собственности, но её улучшение и предоставление полного права каждому члену общества участвовать в приносимых ею выгодах» (10. 75).

Итоговый труд Джона Стюарта Милля «Основы политической экономии некоторые аспекты их приложения к социальной философии», изданный в 1848 году, «ещё полвека использовался в качестве основы университетских курсов политэкономии» (там же). Позитивистский подход к рассмотрению и решению социально-экономических проблем стал одним из компонентов мировоззрения Дойля, ещё формировавшегося в студенческие годы. С этими проблемами ему пришлось столкнуться и практически, в том числе, при многочисленных и малоуспешных попытках найти себе приработок.

Наконец, Дойл ещё не завершив учёбы, сумел устроиться ассистентом, затем — помощником врача, а далее — врачом на китобойное судно, промышлявшее в Арктике. Романтика охоты и связанный с этим азарт увлекли молодого человека. Но вскоре он понял и оборотную сторону дела. В дальнейшем Дойл стал последовательным противником истребления животных и, по сути, одним из первых экологов — сторонников охраны и защиты той весьма уязвимой природной среды, в которой все мы живём...

В 1881 году Артур Конан Дойл сдал последние выпускные экзамены. Он получил степень бакалавра медицины и магистра хирургии. Учёную степень доктора медицины он получит, лишь успешно защитив диссертацию на тему «О вазомоторных изменениях при сухотке спинного мозга (двигательная атаксия) и о влиянии этой болезни на симпатическую нервную систему».

К этому времени Дойл успел поработать врачом ещё на одном корабле, теперь уже у берегов Африки. Опыт, полученный в морских плаваниях, впечатления от знакомства с новыми странами и народами — всё это стало основой для развития сюжетных линий целого ряда будущих приключенческих рассказов. Наблюдая жизнь в африканских колониях, он видит страшные несправедливости и противоречия. Но они представляются в сознании Дойла, как лишь частные случаи, не опровергающие целесообразность проведения активной колониальной политики как таковой...

Вернувшись в Англию, Конан Дойл обосновался близ города Портсмут, где затем проживёт многие годы, и, наконец, женился. Позднее будут и безвременная смерть жены и повторный брак...

Постепенно наладилась стабильная медицинская практика. Обзавестись кругом постоянных пациентов доктору Дойлю помог его общительный характер, участие в событиях окружающей жизни. Он вступил в литературно-научное общество, стал членом политических кружков и, как заядлый спортсмен, даже играл голкипером местной любительской футбольной команды.

Одновременно, всё более ярко начинает проявляться беллетристическое дарование врача. В журналах публикуют его первые рассказы, а в 1889 году под его пером возникает образ Шерлока Холмса...

Вместе с тем, ещё целых пять лет Артур Конан Дойл не перестаёт работать практическим врачом. Более того, он предпринимает серьёзные усилия, чтобы овладеть новой для себя врачебной специальностью — окулиста. И только когда вызвавшие огромный интерес у читающей публики детективные рассказы, печатавшиеся в журнале «Стрэнд», а затем выходившие отдельными сборниками, стали приносить серьёзные гонорары, следуя всё тем же принципам экономического прагматизма, Дойл принимает решение окончательно оставить медицинскую практику и сделаться профессиональным писателем.

Казалось бы, с лечебным делом было покончено навсегда. Однако, через несколько лет доктор Дойл вновь «наде-

нет белый халат», причём произойдёт это при самых драматических обстоятельствах.

Но, прежде, чем перейти к следующему этапу биографии Дойла надо, хотя бы кратко, остановиться на характеристике созданных им знаменитых литературных героев. Разумеется, на этих страницах невозможно соревноваться с литературно-критической и исследовательской холмсианой, а ею отнюдь не исчерпывается многотомное творческое наследие писателя. Подобная задача даже никоим образом не ставится. Но, говоря о социально-экономических воззрениях Дойла, допустимо пополнить представление о них через призму такой характеристики. При этом привлекает внимание несколько существенных моментов.

Во-первых, и это отмечается литературоведами, Дойлу удалось создать впечатляющие и запоминающиеся образы *положительных* персонажей, ведущих борьбу с преступностью, то есть с социальным злом, произрастающим на вполне определённой экономической почве.

Во-вторых, великий сыщик и его верный друг доктор Уотсон действуют строго в рамках объективных реальностей той общественной модели, которая их окружает; они не испытывают потребность вступить с нею в конфликт, хотя и допускают критику, например, туповатой полиции из Скотленд-Ярда.

В-третьих, представленный в рассказах и повестях состав обширной клиентуры Шерлока Холмса необычайно разнообразен — от коронованных особ, лордов, министров и миллионеров до представителей низших социальных слоёв и скромных профессий. Однако, все они пользуются одинаковым вниманием со стороны замечательного детектива и, естественно, автора, создавшего этот образ. Шерлок Холмс не отказывается от крупного вознаграждения из рук богача, но бедняку он предлагает свои услуги и даром. Вывод один: будь честен, выполняй свой долг, как подсказывает совесть, и, быть может, «этот трижды безумный мир» станет хоть чуточку лучше...

Итак, перед нами вновь воплощение экономического прагматизма и активного социального гуманизма — черты, безусловно, присущие самому Дойлу и перенесённые на героев его литературных произведений. Не случайно исследователями отмечены слова, однажды сказанные писателем: «Шерлок Холмс — это я сам» (5. 32).

На рубеже XIX и XX веков Артур Конан Дойл оказался вовлечён в события крупного масштаба. Дело заключалось в том, что в октябре 1899 года началась Англо-Бурская война. Это была одна из первых войн, которые велись за *передел* мира, только что поделённого на колонии и сферы влияния между крупнейшими державами. Датой завершения раздела мира считается 1898 год, когда произошёл Фашодский кризис — конфликт Англии и Франции в борьбе за пространства на юге Судана, последнего региона в Африке, оставшегося вне господства европейцев. «Фашодский инцидент стал переломом. С этого момента мир был поделён, причём больше половины всех колоний на Земле принадлежало Англии. Территория ан-

глийских колоний была в сто раз больше территории самой Англии» (7. 123).

Однако, Британская империя не желала останавливаться на достигнутом. Хотя «ничейных земель» уже и не осталось, можно было устремить свой взгляд на юг африканского континента. Там находились государства, созданные бурами, потомками голландских переселенцев — Республика Трансвааль и Оранжевая Республика. Названия обоих этих небольших стран происходили от названий рек, в бассейнах которых они находились: реки Валь и реки Оранжевой...

Как человек, проникнутый духом викторианской эпохи, Конан Дойл полностью принял и приветствовал захватническую имперскую политику Великобритании, хотя мировое общественное мнение в целом выступало против подобных действий англичан.

Вот что писала в те дни русская пресса. Например, ведущий иллюстрированный еженедельник литературы и современной жизни «Нива» (в котором публиковались и произведения Дойля) откликнулся на события в обзорной статье. «Итак, война началась. Горсти буров предстоит тяжёлая борьба с одной из могущественнейших держав, но в кровавые летописи военной истории занесено немало примеров такой неравной борьбы, из которых некоторые оканчивались даже поражением сильнейшего... Даст бог им (бурам, — Е. Г.) удастся выйти победителями и из этой неравной борьбы» (11.796). Вообще, попутно надо сказать, что интересно использовать источник, современный описываемым событиям. Ведь именно этот журнал, позволим себе вообразить, мог держать в руках «сам Шерлок Холмс»!

Но Дойля подобные оценки не смущали. Он не только принял начавшуюся борьбу как справедливую со стороны Англии, но и пожелал участвовать в ней в качестве военного врача. В течение нескольких месяцев 1900 года, в самый сложный для английской армии период войны, Конан Дойл оперирует в походном госпитале, переживая огромные трудности и сложности действия военно-полевой службы в поистине экстремальных условиях. Современник, совсем не склонный к сантиментам книжный издатель, заявил, что «я приравниваю вашу работу во время этой ужасной южноафриканской истории к победным действиям генерала» (13. 329).

По возвращении Дойл немедленно начинает подготовку публицистической книги об Англо-Бурской войне, основанной на исторических и документальных материалах. Именно за работу в госпитале, а так же за написание этой книги сын и наследник королевы Виктории Эдуард VII в августе 1902 года пожаловал Дойля рыцарским званием и наградил орденом. Новый король сделал это, очевидно, с особым удовольствием, так как сам был постоянным читателем и знатоком литературного творчества писателя.

Теперь перед нами сэра Артура Конана Дойля.

В книге о войне автор, прежде всего, отдаёт должное национальному менталитету, характерным качествам

и всепоглощающему патриотизму буров. Он подчёркивает, что увидел в них «самого серьёзного противника, который когда-либо вставал на пути Британской империи» (4.8). Относительно причин войны Конан Дойл не заблуждается.

Великобританию подвигла на завоевание жажда феноменальных природных богатств региона, включая и алмазные копи и приносящие баснословные прибыли месторождения золота — самые крупные из разведанных в мире. И война началась, какие бы оправдательные причины при этом не назывались.

Далее следует описание самих боевых действий. Оно выполнено хотя и по горячим следам, но с солидной основательностью, с достоверностью очевидца и с искусством великолепного мастера повествовательного рассказа. Военный врач Дойл не ретуширует вопрос о тяготах и лишениях фронтовой жизни, о жестокостях войны, особенно на завершающей стадии, когда буры перешли к партизанской борьбе.

Конец книги — это размышления Дойля о возможностях консолидации Южной Африки и других стран в рамках Британской империи, о способности Англии дать ответ на неизбежные исторические вызовы в будущем. Всё это имеет особое значение — ведь во многом мысли писателя оказались пророческими.

Единственной темой, практически не затронутой в книге, оказалась тема положения самих африканцев — коренного населения стран, за власть над которыми смертным боем билась выходцы из Европы. Того самого населения, которое имело и имеет самые неоспоримые права на все бесчисленные южноафриканские богатства. Эти права, как известно, в значительной мере, были реализованы только в наше время.

Это не означает, конечно, что Дойл ничего не знал или делал вид, что ничего не знает об угнетённом положении туземцев в колониях. Напротив, его следующая публицистическая книга была как раз посвящена данному вопросу. Правда, рассмотрел он вопрос о, мягко говоря, неблагоприятных действиях «цивилизованных» европейцев на примере не британского, а... бельгийского колониализма. Книга называется «Преступление в Конго» (1909 год). Ужасающие факты эксплуатации, массовых убийств и насилий, вопиющего произвола, творимого бельгийцами в Конго, сделали достоянием гласности после ряда журналистских расследований, проведённых репортёрами, побывавшими в этой стране. Они не могли оставить равнодушным такого человека, как Конан Дойл. Писатель включился в компанию по защите коренного конголезского населения. Увы, существенных результатов всё это не принесло. До крушения колониальной системы оставалось ещё около полувека...

А между тем, Англия, Европа да и весь мир стояли на пороге новой войны. Конан Дойл не был чужд футурологии. В своих прогностических заметках он рассуждает о возможном характере будущих взаимоотношений государств, о том, что бурно развивающийся технический прогресс из-

менит ход военных действий, сделав, к сожалению, войны ещё более ужасными (см.: 13. 85). Та же мысль прослеживается в большой статье «Великобритания и грядущая война» (1913 год). В ней рассматривается конкретный противник — Германия, а также и конкретные проблемы, с которыми Англия может столкнуться, воюя с этой страной. А ведь многие считали, что приближающаяся война будет краткосрочной. Успех в ней обеспечат два-три победоносных сражения. Однако, так думали далеко не все. Например, первый лорд адмиралтейства сэра Уинстон Черчилль «гораздо реалистичнее смотревший на вещи, никогда не верил, что эта война быстро кончится» (1. 99). К людям, мыслящим подобным образом, принадлежал и Конан Дойл, проявляя завидную, хотя и несколько утопичную, широту макроэкономического мышления. Он предлагает меры из области государственной стратегии, которые должны обеспечить английскую победу. Во-первых, надо преодолеть зависимость от иностранных продовольственных поставок и активизировать собственное производство, для чего поднять тарифы на ввоз импортных товаров. Во-вторых, следует строить очень большие грузовые подводные лодки, чтобы на них можно было перевозить продовольствие. В-третьих, необходимо построить тоннель под Ла-Маншем (проект осуществлён в 1994 году) и, тем самым, прочно связать Британию с континентальной Европой. В-четвёртых, надо формировать компактные и мобильные воинские подразделения, готовые к активным боевым действиям. В-пятых, нужно как можно полнее учитывать опыт новейших войн, включая и Русско-японскую войну 1904–1905 годов. Одновременно Дойл пишет и литературный текст о будущей войне — рассказ «Опасность!»

Предостережения, высказанные пусть даже одним из самых популярных писателей и известным общественным деятелем, не были восприняты английским правительством, но зато их по достоинству оценили в Германии. Немецкие военные авторитеты отмечали, что «Артур Конан Дойл был единственным среди англичан, кто понимал, что грядущие войны будут носить экономический характер» (13. 416).

И вот война разразилась. О высокой степени напряжённости реальной борьбы, предсказанной Дойлем, свидетельствуют многие авторы.

Сообщения, подобные тому, например, что «французская кавалерия и весь авангард наступающей армии одержали блестящий успех» (8. 14) у такого-то населённого пункта, быстро стали достоянием прошлого. Затяжной ход войны привёл к изменению самых принципиальных взглядов на ведение военных действий. «Приходилось перестраивать для нужд войны весь государственный механизм и мобилизовать всё народное хозяйство. Война неизбежно должна была затянуться на несколько лет и принять характер длительной и упорной борьбы... Война превращалась в гигантское соревнование материальных средств враждующих сторон» (2. 65). Ситуация в Англии осложнялась её островным положением. Видный британский воен-

ный историк Бэзил Лиддл-Гарт пишет, что чисто военная сторона борьбы была оттенена «морской, вернее сказать, экономической стороной... Из каждых четырёх судов, покидавших Британию, одно наверняка не возвращалось назад... Было совершенно ясно, что в конце концов продолжавшаяся тем же темпом потеря тоннажа обрекла бы на голодную смерть гражданское население Англии и автоматически ликвидировала бы приток пополнения в армию. Дело дошло до того, что запас продовольствия в Британии ограничивался шестинедельной потребностью» (9. 259). Несмотря на квази-героические возражения такого ортодоксального консерватора, как король Георг V (сын и преемник Эдуарда VII), по флоту был отдан приказ. В соответствии с ним «британские торговые суда, чтобы ввести в заблуждение немецкие субмарины, должны были поднимать флаг ещё не вступивших в войну Соединённых Штатов» (12. 285).

После начала Первой Мировой войны Дойл вновь проявил себя как активный социальный гуманист. Он как никто другой в высокой степени воплощал в себе особое «развитие социальных инстинктов», о котором писал в репортажах Корней Чуковский, работавший в те годы корреспондентом в Англии (см.: 14. 338). Конан Дойл добился улучшения спасательных средств на военных кораблях, введения касок и бронежилетов в английской пехоте, камуфляжных сеток в артиллерии и многого другого. Дойл неоднократно посещал театр военных действий, контактировал с сэром Уинстоном Черчиллем, своим единомышленником по целому ряду насущных проблем, который уже тогда был видным политиком и занимал один из ключевых постов — пост морского министра.

Вместе с тем, искренне считая и эту войну справедливой для величия Британской империи, Дойл так и не распознал глубинных причин кровавой империалистической бойни, унесший жизнь и здоровье миллионов людей. Он называл эту войну «кульминацией своей жизни», хотя и писал о ней, как о «страшной пучине».

В годы войны Дойл уже думал о дальнейшем. О своих фронтовых впечатлениях он рассуждал так. «Эти храбрые парни защищают Великобританию сегодня, и мы обязаны проследить, чтобы Великобритания защитила их в будущем. Они — фундамент нации. Социализм никогда не привлекал меня, но я стал бы социалистом завтра же, если бы это помогло улучшить в мирное время жизнь этих людей, отдавших стране своё здоровье: сделать для них льготное налогообложение, организовать лечение за государственный счёт» (13. 446).

Не обошла война стороной и семью самого писателя. Смерть унесла несколько его родственников и других близких людей. Скончался от пневмонии, полученной на фронте, его любимый младший брат, бригадный генерал Инесс Дойл. Возможно, что эти печальные обстоятельства стали одной из причин роста мистических настроений в сознании Дойля, его всё возрастающего интереса к спиритизму. Однако, врач Артур Конан Дойл не был лишь пассивным

участником сеансов оккультной магии. Нет, как учёный, он пытался выявить во всех этих делах возможное рациональное зерно. Он разоблачал откровенных мошенников и, вместе с тем, чрезмерно превозносил каждый факт «успеха» медиума, казавшийся ему достоверным. Между прочим, главным его консультантом в подобных вопросах, весьма профессионально-критически и разоблачительно настроенным ко всему, что касается «общения с духами», стал никто иной, как всемирно известный иллюзионист Гарри Гудини.

Статус самого высокооплачиваемого литератора Англии вроде бы позволял несколько снизить писательскую активность, но Конан Дойл был не из таких. В 20-е годы он продолжал творческую деятельность по всем направлениям, да и общественную работу. Так, будучи противником эмансипации женщин и вообще всего феминистического движения, Дойл, тем не менее, выступал за упрощение правил

бракоразводного процесса (см., напр.: 6. 17). Важным элементом деятельности Дойля стала борьба в защиту несправедливо осуждённых людей, кем бы они ни были.

Неоднократно Конан Дойл направлялся с лекционными турне по различным странам и континентам, правда, в нашей стране он не бывал никогда, хотя интерес к ней прослеживается по целому ряду сюжетных линий в его произведениях. Поездка в скандинавские страны, предпринятая почти сразу после празднования 70-летнего юбилея, оказалась последней.

Годы и жизненные испытания взяли своё. Летом 1930 года сэр Артур Конан Дойл скончался. «Рыцарь, патриот, врач и литератор», — высечено на его надгробном камне. Однако «я никогда не ценил титулов, — писал он сам, — звание, которым я более всего дорожу, — это звание доктора» (6. 18; 13. 326–327).

Литература:

1. Бедарида Ф. Черчилль. — М.: Молодая гвардия, 2003.
2. Болтин Е., Вебер Ю. Очерки мировой войны 1914–1918 гг. — М.: Госвоениздат, 1940.
3. Гончаров И. А. Фрегат «Паллада». — В кн.: Собр. соч. в восьми томах. Т. 2. — М.: Художественная литература, 1952.
4. Дойл А. Конан. Англо-бурская война. — М.: Империя, 2004.
5. Каргалицкий Ю. И. Конан Дойл — рыцарь, литератор, человек. — В кн.: Дойл А. Конан. Сочинения. Т. 1. — СПб.: Кристалл, 1998.
6. Конан Дойл. — 100 человек, которые изменили ход истории. № 58. 2009.
7. Конотопов М. В., Сметанин С. И. История экономики зарубежных стран. — М.: Логос, 2004.
8. Лагов Н. М. Французские рассказы с фронта. — Пг.: Новое время, 1916. С. 14.
9. Лиддл-Гарт Б. Правда о войне 1914–1918 гг. — М.: Госвоениздат, 1935.
10. Покидченко М. Г., Чаплыгина И. Г. История экономических учений. — М.: Высшая школа, 2005.
11. Политическое обозрение. — Нива, 1899. № 41.
12. Роуз К. Король Георг V. — М.: АСТ: ЛЮКС, 2005.
13. Чертанов М. Конан Дойл. — М.: Молодая гвардия, 2008.
14. Чуковский К. И. Англичане. — Нива, 1915. № 16, 17.

Дмитрий Ильич Ульянов: врач, экономист, государственный деятель

Галкин Евгений Борисович, кандидат экономических наук, доцент;

Репин Сергей Сергеевич, кандидат экономических наук, доцент

Российский государственный университет им. А. Н. Косыгина (г. Санкт-Петербург)

Ровно 100 лет тому назад, в самый разгар Первой Мировой войны во 2-м крепостном госпитале города Севастополь служил старшим ординатором военный врач Дмитрий Ильич Ульянов. Это был, безусловно, замечательный человек.

Д. И. Ульянов (1874–1943) — родной брат Владимира Ильича Ульянова (Ленина). Всего в семье Ульяновых было шестеро детей — три сына и три дочери. В силу того положения, которое объективно занимает В. И. Ленин в отечественной истории XX венка понятно и оправдано то осо-

бое внимание, которое привлечено к его происхождению, к родословной. Но при этом как-то отходит на второй план одно обстоятельство: генеалогические изыскания, связанные с В. И. Лениным, имеют самое прямое и непосредственное отношение к Анне, Александру, Марии и Дмитрию Ульяновым... Все они, за исключением рано умершей Ольги, стали революционерами. Александр, как известно, был осуждён и повешен за участие в организации террористического акта — покушения на жизнь императора Александра III. По своим взглядам он был близок к революцион-

ным народникам 70-х — начало 80-х годов XIX века. Анна и Мария разделяли марксистскую идеологию. Как марксист, не без влияния старшего брата Владимира, идеологически сформировался и Дмитрий Ильич Ульянов...

Но вернёмся к его родословной. У каждого человека есть определённый физиологически обусловленный «джентельменский» набор самых близких и прямых родственников-предков. Их у каждого из нас всего четырнадцать человек. Это: двое родителей (одна пара), четверо (две пары) бабушек и дедушек, восемь (четыре пары) прадедов и прабабок. Хорошо, если человек знает и может назвать поимённо этих своих ближайших предков, с которыми природа дала ему шанс на общение, ориентируется в их биографиях, жизненных путях и перепутьях. Плохо, если человек мало или ничего не знает о своём происхождении. Хочешь или не хочешь, а это может привести к появлению какого-нибудь «Ивана, не помнящего родства», эдакого «безродного космополита». Но безвыходных положений не бывает. «Родословная? Она начинается с меня! Так ответил на вопрос о предках один из бравых наполеоновских маршалов, который, поднявшись из низов, не мог похвастать наличием длинной череды «благородных пращуров».

В семье Ульяновых, очевидно, не очень большое внимание уделялось вопросам генеалогии. Дворяне в первом поколении, они как раз-таки и могли с полным правом считать себя не продолжателями, а основателями своей родословной. Красочной картинкой с изображением ветвистого генеалогического древа у них, по всей видимости, вообще не существовало. Поэтому современным исследователям пришлось затратить массу усилий для того, чтобы, собирая по крохам, прояснить ситуацию, разбираясь в вопросах происхождения, прежде всего, В. И. Ленина. Но, повторим, все полученные сведения стопроцентно относятся и к другим детям этой семьи, в том числе и к Д. И. Ульянову.

Итак, постараемся разобраться в этой родословной.

Отцом Д. И. Ульянова был Илья Николаевич Ульянов (1831—1886), директор народных училищ Симбирской губернии. Он имел чин действительного статского советника, что по петровской Табели о рангах соответствует военной чину генерал-майора. Его заслуги были отмечены орденами. Всё это давало право не только не его личное, но и на потомственное дворянство. Ещё будучи 30-летним выпускником физико-математического факультета Казанского университета, кандидатом математических наук и старшим преподавателем института в городе Пенза, он познакомился с 26-летней дворянкой Марией Александровной Бланк (1835—1916). В 1863 году они поженились.

И. Н. Ульянов смог получить образование и добиться успехов на избранном пути только благодаря усилиям своего старшего брата Василия. Их отец, Николай Васильевич Ульянов (Ульянин, Ульянинов) родился в 1768 году и умер в 1836-м, когда Илье было всего пять лет. Зато их мать, Анна Алексеевна, урождённая Смирнова, калмычка по национальности, бывшая на двадцать лет моложе, надолго пережила мужа и скончалась в возрасте 83-х лет (1788—

1871). Наконец, о прадедах Д. И. Ульянова по отцовской линии можно указать, что Василий Никитович Ульянин жил в 1773—1770 гг. и был женат на некоей Анне Семёновне (1753—?), неизвестной по фамилии. На ком был женат крещёный калмык Алексей Лукьянович Смирнов, представитель состоятельной и уважаемой астраханской семьи, исследователям тоже пока неизвестно. Такая фрагментарность не может удивлять. Ведь и Николай Васильевич и Василий Никитович Ульянины были крепостными крестьянами. Удивительно как раз то, что хоть такие данные удалось отыскать и зафиксировать. Ни с одним из представителей этой группы своих старших родственников Дмитрий Ильич даже в детстве общаться не мог. Интересно, что (отметим попутно) фотографии Д. И. Ульянова в офицерском мундире времён Первой Мировой войны обнаруживают весьма заметное физическое сходство с фотографиями... такого лидера белого движения как генерал Л. Г. Корнилов, в родословной которого так же имелись калмыцкие корни!

Владельцем крепостных Ульяновых (Ульяниных) был помещик С. М. Брехов, живший в районе города Сергач современной Нижегородской области. Будучи грамотными, Ульянины стали как бы конторскими служащими своих помещиков. Однако, затем Н. В. Ульянин перебрался под Астрахань на правах казённого крестьянина, хотя занимался уже не сельским хозяйством, а швейным ремеслом. Дело оказалось относительно удачным, и вскоре он перешёл в мещанское (городское) сословие. Ко времени создания своей семьи он жил уже в собственном двухэтажном доме (низ кирпичный, верх деревянный). С 1822 года Николай Васильевич числился уже не ремесленником, а домовладельцем и, однозначно, стал указывать себя лишь под фамилией Ульянов.

Родословная Марии Александровны, матери всех детей Ульяновых, богаче и, пожалуй, интереснее...

Её отец, еврей по национальности, звался Израиль Моисеевич Бланк (1799—1870). Как человеку иудейской религии, ему в тогдашней России было очень непросто получить образование и работать по избранной профессии в дальнейшем. Поэтому, в 1820 году, перед поступлением в Петербургскую медико-хирургическую академию он принял христианство по православному обряду и из Израиля Моисеевича стал Александром Дмитриевичем Бланком. Напомним, что все ограничения касавшиеся евреев, в том числе и небезызвестная черта осёдлости осуществлялись не по национальному, а по конфессиональному признаку. Поэтому многие рационально мыслящие евреи из иудаизма переходили в христианство, причём даже не обязательно в православное — зачастую при решении этого вопроса выбиралась, например, одна из ветвей протестантизма. И вот, помокнув немного в особого свойства воде, бывший гонимый иудей превращался в обычного подданного российского императора. К середине сороковых годов XIX века успешный врач, надворный советник (подполковник) М. Д. Бланк достигает потомственного дворянства и становится владельцем имения Кокушкино под Казанью. В своей работе он занимался как терапевтической, так и хи-

ругической деятельностью, приобрёл значительную известность и в гражданской и в военной медицине. Вёл он и частную практику. В числе его пациентов были представители аристократических семейств. Это приносило немалый доход.

А. Д. Бланк был женат на Анне Иоганновне Гроссшопф (1801—1840). Она стала матерью шестерых детей — сына и пяти дочек, одной из которых и была Мария.

Все лица из «прадедовского ряда» предков Д. И. Ульянова по материнской линии известны поимённо.

Отец А. Д. Бланка — Моисей Исаакович Бланк (1763—1852) был жителем города Староконстантинов (Хмельницкая область современной Украины). Вместе со всем историческим регионом Волынь эти места, в своё время захваченные поляками, были возвращены нашему государству в 1793 году по второму разделу Польши. М. И. Бланку в то время было тридцать лет. Занимался он кредитно-денежными операциями не более, чем в уездных или, максимум, в губернских масштабах. Уже в сороковых годах XIX века Моисей Бланк по примеру своих детей принял православие и превратился в Дмитрия. С воодушевлением неопита он даже написал письмо императору Николаю Первому с предложениями по изменению статуса евреев иудейского вероисповедания.

Матерью А. Д. Бланка была Мария (Мариам) Фроимович (1764—1834). Отчество её неизвестно, но можно предположить, что она происходила из зажиточной и ортодоксальной иудейской семьи. Она принесла мужу солидное приданое и сохранила веру предков до самой своей смерти.

Отец Анны Иоганновны Гроссшопф — Иоганн-Готтлиб (Иван Фёдорович) Гроссшопф (1766—1832) был сыном оптового торговца зерном (хлебного маклера) в городе Любек, в Германии. Он переехал на жительство в Россию и здесь же скончался. Служил он нотариусом юстиц-коллегии по части лифляндских, эстляндских и финляндских дел. Эта работа, а также работа в коммерческих структурах, принесла ему немалый материальный достаток, сделала владельцем недвижимости — нескольких домов в Санкт-Петербурге.

Мать Анны Иоганновны — Анна-Беата (Анна Карловна) Эстед (1773—1847) по национальности была шведкой, дочерью ювелира. Он занимался гравировкой по золоту, а затем преподавал в Академии художеств. От отца она унаследовала тягу ко всему красивому и изящному, да и сама до старости стремилась сохранить обаяние и привлекательность.

А. Д. Бланк получил потомственное дворянство в 1859 году. Таким образом, ни И. Н. Ульянов, ни М. А. Бланк не были прирождёнными дворянами. Однако, к моменту создания своей семьи (1863 г.) Мария Александровна уже была дворянкой, а Илья Николаевич — нет. Впрочем, лишь вдова Ильи Николаевича поставила вопрос о формальном причислении семьи к дворянскому сословию. И вот, 6 ноября 1886 года в Сенате был издан указ, по которому сама Мария Александровна и её несовершеннолетние дети Александр, Владимир, Дмитрий, Ольга и Мария были утверждены в потомственном дворянстве.

Таким образом, происхождение Дмитрия Ильича Ульянова видится в настоящее время следующим образом.

Василий = = Анна Алексей = = = = НДмитрий = = МарияИоганн = = = = = Анна
 Никитович Семёновна Лукьянович NN Исаакович NN Готтлиб Беата
 Ульянин NNN Смирнов NNN Бланк Фроимович Гроссшопф Эстед
 1733—1770 1753—1797 1763—1853 1763—1835 1766—1822 1773—1847
 Николай = = = = = Анна Александр = = = = = Анна
 Васильевич Алексеевна Дмитриевич Иоганновна
 Ульянов Смирнова Бланк Гроссшопф
 1768—1836 1788—1871 1799—1870 1801—1840
 Илья = = = = = Мария
 Николаевич Александровна
 Ульянов Бланк
 1831—1886 1835—1916
 Дмитрий
 Ильич
 Ульянов
 1874—1943

Сделаем некоторые выводы. Среди четырнадцати ближайших предков детей семьи Ульяновых можно найти представителей по крайней мере пяти национальностей — русских, евреев, калмыков, немцев и шведов. Браки получались смешанными; потомство — тоже. Пожалуй, прежде всего, что их всех объединяло — это принадлежность к христианству, в основном к православию, восприятие русского языка и русской культуры. Семья Ульяновых,

Илья Николаевич, Мария Александровна и их дети однозначно воспринимали себя в качестве русских интеллигентов и не слишком интересовались своей генеалогией. Зато это сделали современные исследователи [см.: 8. 6—154].

Можно сколь угодно долго рассуждать о генетической, наследственной и приобретённой ментальной предрасположенности каждого человека. Относительно Д. И. Ульянова отметим лишь, что ни с кем из своих обозначенных выше

предков он никогда не общался, да и не мог этого сделать — все они умерли ещё до его рождения в 1874 году. Отец скончался, когда ему было 12 лет. Наибольшее воздействие на формирование его личности, очевидно, оказала мать, не считая, конечно, креативного влияния старших братьев и сестры. Надо отметить, что Мария Александровна, посвятив жизнь воспитанию детей и ведению немалого домашнего хозяйства, на всякий случай самостоятельно подготовилась, сдала соответствующий экзамен и получила удостоверение учительницы, что составляло предмет её вполне понятной гордости [см.: 4. 39]. Не забудем также и того, что избранная Дмитрием профессия врача была семейным видом деятельности именно среди родственников по материнской линии. Однако, путь Д. И. Ульянова в медицину был не лёгок и не скор.

Как и другие дети этой семьи, Дмитрий стал учиться в Симбирской гимназии. Однако, после казни старшего сына — Александра Ульянова были вынуждены переехать в Казань, а затем в Саратов, где Д. И. Ульянов завершил гимназическую подготовку, которая одна тогда и давала право на поступление в университет. Дмитрий Ильич выбрал медицинский факультет старейшего, основанного ещё в 1757 году Московского университета (ныне — Первый Московский медицинский университет имени И. М. Сеченова). Но Ульяновы были не из тех студентов, у которых учёба всё время проходит «без сучка, без задоринки»...

Анна (окончание гимназии с большой серебряной медалью) проучилась на словесном отделении женских Бестужевских курсов — непосредственное получение высшего образования для женщин в России того времени было запрещено — с 1883 по 1887 год и не окончила их. За участие в студенческом протестном движении она была арестована и выслана в Кокушкино, имение, приобретённое, как было сказано, ещё А. Д. Бланком.

Александр (золотая медаль) учился на естественном отделении физико-математического факультета университета в Санкт-Петербурге также с 1883 по 1887 год, получил ещё одну золотую медаль за свою научно-исследовательскую студенческую работу, но не окончил учёбу. Он был арестован, осуждён и повешен как террорист за подготовку к покушению на императора Александра Третьего.

Владимир (золотая медаль) не проучился в 1887 году и одного семестра на юридическом факультете Казанского университета. Он вместе с группой других студентов был отчислен и выслан в то же самое Кокушкино опять-таки за активное участие в студенческом протестном движении. Впрочем, начинающий революционер принял решение всё же получить высшее образование, причём так, как будто никакого исключения из ВУЗа не было вообще. И в 1891 году, после интенсивнейших самостоятельных занятий он экстерном отлично сдал все необходимые экзамены, получил диплом первой степени.

Ольга (золотая медаль) училась на физико-математическом отделении Бестужевских курсов в 1890—1891 го-

дах, но не смогла закончить их. Заболев тифом, она скончалась неполных двадцати лет от роду.

Младшая сестра Дмитрия Мария училась на Московских высших женских курсах, а затем за границей. Она изучала естественные науки, физику и химию в университете Брюсселя (Бельгия), а затем, после перерыва, вызванного возвращением в Россию и участием в революционной работе, в Париже. Результат — диплом Сорбонны, полученный в 1909 году.

Для Д. И. Ульянова учёба в высшей школе тоже складывалась далеко не просто. Из Московского университета он был исключён в 1897 году за работу в запрещённых властями, а потому — нелегальных социал-демократических кружках.

Только через три года, после тюремного заключения и высылки он поступает в Юрьевский университет. Основанный русскими ещё в 1-й половине XI века (при Ярославе Мудром) Юрьев — это город Тарту в современной Эстонии. Он имеет и ещё одно, немецкое название, Дерпт. Дерптский университет, был хотя и не самым большим, но весьма авторитетным высшим учебным заведением России. Достаточно отметить, что одним из самых известных его выпускников является Н. И. Пирогов. Дмитрий Ильич Ульянов закончил своё медицинское образование в конце 1902 года, после чего приступил к работе в различных местах российской провинции, не прекращая, одновременно, революционной деятельности. Вместе с тем, не порывает он и с наукой, принимая участие в съездах бактериологов и эпидемиологов, проходивших в Москве.

Ситуация изменилась в связи с началом Первой Мировой войны. Уже в августе 1914 года Д. И. Ульянов был мобилизован и стал военным врачом. Он стал единственным из Ульяновых, кто побывал на военной службе, носил мундир, погоны и оружие. Попутно отметим, что во время Первой Мировой войны сестрой милосердия во врачебно-продовольственном отряде Пироговского общества была и Мария Ильинична Ульянова [см.: 1. 500—501]. Основные места службы Д. И. Ульянова в этот период — Севастополь и Одесса.

Ещё один важный поворот в жизни Д. И. Ульянова произошёл весной 1918 года. После Октябрьской революции, после заключения Брестского мира с Германией и её союзниками, в условиях политического хаоса и краха старой государственности в Крыму была провозглашена Советская Республика Таврида. Д. И. Ульянов назначается народным комиссаром (министром) здравоохранения этой республики. Между прочим, аналогичный пост в масштабе всей страны был введён только летом 1918 года, когда наркомом здравоохранения Российской Федерации стал Н. А. Семашко.

Республика Таврида просуществовала недолго. Она пала под ударами немецких войск, оккупировавших Крым. Д. И. Ульянов перешёл на нелегальное положение. Он стал одним из организаторов и деятельных участников партизанской борьбы. Таким образом, он стал единственным из Уль-

яновых, кто не только имел оружие, но и применял его в реальной боевой обстановке [см.: 9. 218].

Второй раз Советская власть была установлена в Крыму весной 1919 года. Дмитрий Ильич вновь стал наркомом и, фактически, возглавил правительство Крымской республики. И вновь поражение: Крым захвачен белогвардейцами. В последний момент Д. И. Ульянову удаётся выехать в Москву, где он, спустя много лет, вновь встречается со своим братом Владимиром — главой правительства Советской России, Председателем Совета Народных Комиссаров Российской Федерации...

Однако, Гражданская война продолжается. Красные войска снова наступают. Д. И. Ульянов назначается комиссаром одной из армий, а затем всего Южного фронта (командующий М. В. Фрунзе, член военного совета И. В. Сталин). Белые армии разбиты и сброшены в море. Декретом Совнаркома РСФСР Д. И. Ульянов становится особо уполномоченным наркомздрова и начальником центрального управления курортов Крыма. Он организует восстановление этого благодатного региона, очень пострадавшего в пожаре войн и революций.

В 1921—1941 годах Д. И. Ульянов работает в столице в Наркомздраве и различных научных учреждениях. Во время эвакуации из прифронтовой Москвы в 1941—1943 годах сложилось так, что ему довелось посетить те места, где прошли детство и юность: города Ульяновск (Симбирск), Куйбышев (Самара). Дмитрий Ильич возвратился в Москву, а затем поехал в Горки Ленинские, где неоднократно бывал раньше, в том числе и с братом. Там случился роковой приступ стенокардии, и он скончался 16 июля 1943 года.

А как же личная жизнь? Она тоже складывалась не просто, Дмитрий Ильич, единственный среди Ульяновых, был женат дважды. И оба раза это были «служебные романы». И первая и вторая жена Д. И. Ульянова работали фельдшерицами, то есть помощницами врача. Первый брак был заключён в Одессе в 1902 году. Но к 1916 году отношения между Дмитрием Ильичом и Антониной Ивановной Нещеретовой стали формальными. Они развелись. В конце того же 1916-го Д. И. Ульянов, будучи военным врачом в Севастополе, вступил во второй брак с Александрой Фёдоровной Карповой. Этот союз оказался прочным, несмотря на все «хождения по мукам» — трудности и преграды, которые ставило между людьми столь сложное и драматическое время их жизни. Александре Фёдоровне было суждено и проводить мужа в последний путь. Дмитрий Ильич — это, опять-таки, единственный из Ульяновых, кто оставил потомство...

По своим убеждениям Д. И. Ульянов был марксистом. Отличную по своей точности характеристику Дмитрию Ильичу дала ещё белогвардейская пресса «Интеллигент с пролетарским нутром», — так писали о нём враги во время Гражданской войны, объективно признавая, что это был опытный революционер, закономерно возглавивший работу правительства Советского Крыма [9, с. 177]. Сам же себя он называл «рабочим человечества» [9, с. 233].

Что значит быть марксистом?

Во-первых, это значит держать сторону материалистов и диалектиков во взглядах на природу и общество. Природа первична, сознание вторично, утверждают марксисты. Сознание и люди, носители разума, объединённые в общественные структуры, есть результат прогресса в жизнедеятельности природы. Не существует никакой внешней силы, которая своей волей творит окружающий нас мир и направляет происходящие события в соответствии с неким неопостижимым замыслом.

Во-вторых, говорят марксисты, мир познаваем и находится в постоянном взаимообусловленном движении, стремлении к прогрессу. Учение об этом — диалектика, то есть наука о поступательном развитии и всеобщей связи явлений. В мире нет областей, закрытых для человеческого разума и в принципе не поддающихся изучению, воздействию, освоению. То, что казалось невозможным вчера, становится обыденным сегодня. А завтрашний взлёт лишь откроет перспективы новых рубежей.

В-третьих, основа развития общества — это его экономическая база (базис, в терминологии марксизма). Базису соответствует социально-политическая, идеологическая, культурная надстройка. Иными словами, какова в обществе экономика, такова в нём и политика и идеология и культура, то есть таково и всё социальное положение.

Следовательно, в-четвёртых, быть марксистом — это значит особое внимание уделять именно экономическим проблемам, разрешение которых позволяет добиваться прогрессирующего движения общества в целом. Д. И. Ульянов полностью разделял эти взгляды.

Экономическая теория марксизма была изложена применительно к реалиям середины и второй половины XIX века во многих произведениях основоположников этого учения — Карла Маркса и Фридриха Энгельса, прежде всего, в «Капитале» К. Маркса (публикация первого тома — 1867 год). Знакомство с этой книгой сформировало мировоззрение многих русских интеллигентов того времени.

К. Маркс показал, что капитализм — это не какой-то «нормальный» экономический строй, а буржуазный строй не является «естественным» состоянием человечества, результатом всего исторического процесса. Средства производства, получившие невиданное ранее развитие при капитализме, должны перейти в совместную общественную собственность самих производителей, трудящихся, сплочённых в социалистическое государство.

Как перейти от капитализма к социализму? Попытка быстрой социализации России была предпринята во 2-й половине XIX века революционными народниками, ставшими на путь политического террора. Одним из последних представителей этого течения был Александр Ульянов, казнённый, как уже сказано, в 1887 году. Для его братьев, Владимира и Дмитрия, важно было определить свою позицию по отношению к терроризму. И они пришли к такому выводу: да, террор может выдвинуть смелых борцов за идею, но массового движения и победы трудящихся масс

индивидуальный террор обеспечить не в состоянии (см.: 9, 22, 87). Отсюда — идея о создании революционной политической партии, способной возглавить массы. Фактически такая организация была создана в 1903 году на Втором съезде Российской социал-демократической рабочей партии. Съезд работал первоначально в Брюсселе, затем в Лондоне. Дмитрий Ильич, под псевдонимом Герц, был делегатом этого съезда. По пути в Бельгию ему пришлось нелегально переходить границу, пересечь Австро-Венгрию, Швейцарию и Германию. Так же нелегально он затем вернулся в Россию. Известно, что на съезде выявились острые разногласия между радикальными социал-демократами (будущими большевиками) и умеренными (меньшевиками). Герц попробовал было занять центристскую позицию, но затем, не без влияния бескомпромиссной критики со стороны брата, примкнул к большевикам. В. И. Ленин вообще отрицательно относился к людям, занимающим позицию, которая «соответствует исключительно целям примирения или посредничества» [3, с. 275].

В своём мировоззрении Д. И. Ульянов прочно стоял на принципах материализма. Это проявилось, например, в его отношении к взглядам такого философа и публициста, как Е. И. Лозинский. Он рассуждал о «вещи в себе» и вещи в нашем восприятии. «Этот мир вещей в себе нам недоступен, мы не можем ни знать, ни понимать его, ибо... мы понимаем лишь отражения этих «вещей в себе» в нашей голове! Значит, — подытоживает Дмитрий Ильич, наши знания условны... Дальше нужно решать вопрос, существуем ли мы действительно, или нам это только кажется? Что такое человек как вещь в себе?.. Нет ни Солнца, ни вращающейся вокруг него Земли, ни людей — это всё нам только кажется, а то, что действительно существует, мы не знаем, никогда не будем знать и не можем знать... Приятное умозаключение! Таким путём можно забраться в такие дебри, что будешь решать вопрос, что такое верёвка?.. А тем временем всё будет идти своим чередом» [9, с. 47]. Такая философия, уводящая от объективной реальности к грёзам и смутным теням, не устраивала Д. И. Ульянова.

Работая врачом и в мирное и в военное время, он постоянно проявлял себя как активный революционер-большевик. Поэтому, его выдвижение на ключевые управленческие посты Советской власти в Крыму — это не случайность и не разовое стечение обстоятельств. Стиль управления, которого придерживался Дмитрий Ильич, был чрезвычайно прост и по-настоящему демократичен. Он считал, что для того, чтобы быть руководителем, вспоминала его дочь, Ольга Дмитриевна Ульянова, нужно:

1. Чёткое, ясное понимание производства, правильная оценка *основных задач, основных целей*;
2. Внимательный, вдумчивый подход к людям (если видишь, что работник плохо разбирается в своих задачах, рас- толкуй ему по-товарищески, объясни спокойно);
3. Посоветуйся с товарищами, если сам неясно понимаешь что-нибудь, обсуди вопрос... и тогда уж решай [7, с. 29–30].

Вместе с тем, отмечая эти весьма рассудительные и уравновешенные взгляды, следует сказать, что Д. И. Ульянов был человеком с весьма живым темпераментом, не чуждым таких привычек, которые сейчас однозначно порицаются. В конечном же итоге эта противоречивость имела положительное разрешение. Вот что вспоминала о Дмитрие Ильиче его первая жена А. И. Нещеретова. «Выше среднего роста, тёмный шатен с умными карими глазами... Энергичный, порывистый, подвижный, он, где бы не появился, вносил оживление и бодрость. Рассказывая о чём-нибудь, Дмитрий Ильич быстро увлекался, вскакивал и ходил по комнате, куря папиросу за папиросой. Чистая, красивая его речь буквально ласкала ухо. Больные, которых ему приходилось лечить, относились к нему с неизменным доверием — они были буквально очарованы его доброжелательным и отзывчивым отношением» [9, с. 55].

Как врач, обладающий широкими социально-экономическими взглядами, иными словами, как врач-экономист, Д. И. Ульянов большое внимание уделял общественным факторам, которые создают здоровый уклад жизни или, наоборот, препятствуют его формированию. В связи с этим его особенно интересовали такие вопросы, находящиеся на пересечении медицинской и экономической проблематики как организация здравоохранения, профессиональные заболевания, эпидемии, экологическая ситуация, постановка санаторно-курортного дела.

Ещё до 1917 года Д. И. Ульянов обращал внимание на то, что медицинская помощь должна быть в действительности доступна широким слоям населения и, следовательно, бесплатна для пациента. Платность неверна «прежде всего с чисто принципиальной стороны: во 1-х, платность лечения уничтожает в той или иной степени общедоступность медицинской помощи, давая преимущества людям состоятельным и затрудняя пользование ею крестьянской бедноте; во 2-х, всякая плата, будь то пятачковый сбор с амбулаторных больных или плата за лечение и продовольствие в больнице, является добавочным налогом сверх обычного земского сбора, притом налогом, ложащимся исключительно на больных, т. е. как раз на тех, чья трудоспособность или понижена или на известное время потеряна совершенно... Итак, взимание платы... неправильно с принципиальной стороны... и крайне вредно с организационной стороны, так как задерживает развитие наиболее рациональной больничной помощи» [6, с. 302].

По результатам обследования маслобоек, рыбных заводов, железнодорожных станций и других объектов Д. И. Ульянов в целях снижения уровня профессиональных заболеваний прежде всего предлагал обязать предпринимателей выделять часть своего дохода для поддержание санитарных условий на фабриках и заводах, а также улучшить быт рабочих, установить контроль за качеством питания [см.: 9, с. 112–113]. Он романтически мечтал при новом общественном строе поставить вопрос о том, что «профессиональные болезни нужно свести на нет, нужно устранить

все трудности в производствах, здоровье рабочего должно быть оберегаемо всеми мерами» [9, с. 166].

Тяжёлые условия жизни, темнота и невежество населения вызывали в России того времени опустошительные эпидемии таких опасных инфекционных заболеваний, как чума и холера. Работая санитарным врачом в родной Симбирской губернии и сталкиваясь с ужасающими фактами вспышек холерных эпидемий, Д. И. Ульянов как первоочередную задачу борьбы с ними выдвинул идею профилактики. «Современная медицина, — писал он, — не может ограничиться только лечением болезней; в тех случаях, где причины болезни известны, приходится прибегать к мерам предупреждения, к устранению этих вредных причин — в этом задача общественной санитарии» [9, с. 86].

Улучшение санитарно-эпидемиологической ситуации не мыслится без позитивных экологических изменений. Работая в Крыму с его хронической нехваткой питьевой и вообще пресной воды, Д. И. Ульянов отмечал в письме к матери следующие обстоятельства. «Крым, чтобы он действительно стал Крымом, что о нём воображают северяне, должен быть залит водой. Воду эту необходимо достать хоть из моря путём опреснения, хоть из облаков путём конденсации, во что бы то ни стало. И начать в широких размерах лесонасаждения, тогда это будет Крым, а не Сахара» [9, с. 114]. Исправление экологической обстановки в Крыму было необходимо тогда так же, как и в настоящее время. Ведь Крым — это уникальный для всей нашей страны санаторно-курортный (оздоровительный) и рекреационный (пляжно-туристический) регион.

Литература:

1. Ершов Г. На стороне народа. — В кн.: А. С. Серафимович. Собр. соч. Т. 3. М. «Правда». 1980.
2. Ленин В. И. Письма, июль — ноябрь 1921 г. — В кн.: Полн. Собр. соч. Т. 53. М. Политиздат. 1965.
3. Ленин В. И. Шаг вперёд, два шага назад. — В кн.: Полн. Собр. соч. Т. 8. М. Политиздат. 1976.
4. Маторина Э. Студенты Ульяновы. М.: Молодая гвардия, 1977.
5. Мирский М. Ульянов. — В кн.: Большая медицинская энциклопедия. Т. 33. М. Советская энциклопедия. 1963.
6. Ульянов Д. И. Очерки разных лет. Воспоминания, переписка, статьи. М.: Политиздат, 1984.
7. Ульянова О. Д. Дмитрий Ильич Ульянов (биографический очерк). — В кн.: Ульянов Д. И. Очерки разных лет, Воспоминания, переписка, статьи. М.: Политиздат, 1984.
8. Штейн М. Г. Ульяновы и Ленины. Тайны родословной и псевдонима. СПб.: ВИРД, 1997.
9. Яроцкий Б. М. Дмитрий Ульянов. М.: Молодая гвардия, 1977.

Дмитрий Ильич много внимания уделял развитию потенциальных возможностей Крыма. Ещё до революции «в Геническе Ульянов изучал лечебные свойства грязевых лиманов» [5, с. 239]. Став в ноябре 1920 года особоуполномоченным Наркомздрава и начальником Центрального управления курортов Крыма (ЦУКК), Д. И. Ульянов в крайне сжатые сроки и в очень непростых условиях только что завершённой Гражданской войны решает массу экономических вопросов практического хозяйствования курортных объектов, их снабжения продовольствием и медикаментами, распределения кадров, движения пациентов и т. д.

В летний сезон 1921 года в Крыму лечилось 7445 человек, из них 3235 рабочих, 1114 военнослужащих Красной Армии и инвалидов, 400 детей. По тем возможностям это был подвиг коллектива ЦУКК и его руководителя [см.: 9, с. 217]. Как и всякий энтузиаст своего дела, Д. И. Ульянов в том же 1921 году предлагал увеличить приток людей в здравницы Крыма. Старшему брату, реально видевшему проблемы экономического, прежде всего, продовольственного положения региона и страны в целом, приходилось «безусловно свирепо» (выражение В. И. Ленина) сдерживать эти, конечно же, совершенно искренние намерения [2, с. 127–128].

Таковы основные вехи жизни и направления деятельности Дмитрия Ильича Ульянова по доступным источникам. Однако, следует отметить, что «опубликована только незначительная часть литературного и эпистолярного наследия Дмитрия Ильича» [9, 226]. Появление дополнительной информации может высветить новые грани биографии этого незаурядного человека.

Роль экономического анализа в аудите

Галчин Дмитрий Геннадьевич, магистрант
Оренбургский государственный университет

В исследовании была проанализирована сущность понятий «аудит» и «экономический анализ». Также было рассмотрено понятие аналитических процедур и их взаимосвязь с анализом хозяйственной деятельности. В исследовании была рассмотрена взаимосвязь экономического анализа и аудита в аудиторской деятельности.

Ключевые слова: экономический анализ, аудит, аналитические процедуры, бухгалтерская отчетность

В настоящее время экономический анализ играет особую роль в выполнении задач и целей аудита в деятельности аудиторских организаций. Он является составной частью всех основных видов аудиторской работы, обеспечивает доказательность выводов аудитора по результатам проверки достоверности отчетности, объективность его заключения. Экономический анализ необходим в ходе контроля правильности начисления и уплаты налогов, оценки экономических и инвестиционных проектов, оптимизации налогообложения, консультационного и экспертного обслуживания. Кроме того, анализ хозяйственной деятельности предприятия может быть одним из важнейших видов аудиторских услуг.

Несмотря на очевидную и возрастающую роль экономического анализа в аудите, многие его теоретические и практические проблемы остаются нерешенными, а именно недостаточно уделено внимания специфике этого анализа в аудите, его организационным формам, особенностям аналитических расчетов в ходе аудиторской деятельности. Среди наиболее значимых работ необходимо отметить труды российских ученых В. Д. Андреева, Н. П. Барышникова, Л. Т. Гиляровской, В. И. Подольского, В. В. Скобары, В. П. Суйца. [5]

Актуальность научных исследований в области аудита и, в частности, проблем экономического анализа в аудите, очевидны. Экономический анализ — важнейшая составляющая аудита на всех этапах его осуществления: на стадии подготовки и составления общего плана аудита, при формировании аудиторских доказательств, при осуществлении аудиторских выборок, при оценке существенности искажений бухгалтерской отчетности, при обосновании выводов, содержащихся в аудиторском заключении. Он также является основным методом исследования не только в аудите бухгалтерской отчетности, но и в налоговом аудите, аудите на соответствие требованиям, в ценовом аудите, управленческом аудите, в специальных видах аудита (инвестиционном, операционном и т. д.).

Многие экономисты ограничивают аудит проверкой бухгалтерских документов и экспертизой достоверности финансовой отчетности, что весьма сужает направления аудиторской деятельности. В статье Конопляник Т. М. отождествляются понятия «проведение аналитических процедур» и анализ хозяйственной деятельности». Автор понимает под аналитическими процедурами действия аудитора, в ходе которых он проводит анализ соотношений и значений, основанных на сведениях о деятельности аудируемого лица. [4]

С другой стороны, аналитические процедуры являются одной из форм аудиторских процедур по существу и используются для получения аудиторских доказательств при формировании мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности. Анализ же финансово-хозяйственной деятельности опирается на финансовую информацию, достоверность которой уже установлена в процессе аудита. Это сторона анализа в аудите нашла свое отражение в работах В. Д. Андреева, С. М. Бычковой, А. В. Газаряны, В. В. Ковалева и других. [3]

При проверке достоверности информации о хозяйственной деятельности нельзя обойтись без всестороннего экономического анализа всех аспектов производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Нельзя забывать и о том, что анализ хозяйственной деятельности является одной из важнейших услуг, сопутствующих аудиту и может рассматриваться как самостоятельный вид деятельности аудиторских организаций. Тенденции развития аудита в мировой практике свидетельствуют о том, что в составе объема аудиторских работ, кроме аудита на подтверждение достоверности бухгалтерской отчетности все больше места занимает экономический анализ хозяйственной деятельности.

При этом необходимость во всестороннем анализе аудируемой организации возникает уже на предварительной стадии любой аудиторской проверки. В ходе подготовки к проверке в соответствии со стандартом аудиторской деятельности, аудитор должен ознакомиться с финансово-хозяйственной деятельностью экономического субъекта и иметь информацию о внешних и внутренних факторах, влияющих на его хозяйственную деятельность. В результате анализа формируется оценка достоверности проверяемого объекта учета. Данная оценка является косвенным свидетельством, на основе которого аудитор принимает решение о необходимости применения других аудиторских процедур. На стадии детальной проверки анализ служит для снижения риска обнаружения каких-либо отклонений. На завершающей стадии аудита анализ применяется для того, чтобы аудитор в ходе оценки результатов проведенного аудита мог обобщить данные и сделать выводы.

В своей работе Потапова О. С. рассматривает применение конкретных коэффициентов экономического анализа при анализе финансовой отчетности, приводит примеры использования таких коэффициентов, как коэффициенты текущей и абсолютной ликвидности, коэффициент автономии и др. [6]

Таким образом, экономический анализ играет большую роль в аудиторской деятельности. Но при этом экономиче-

ский анализ в большей степени выступает больше как самостоятельная услуга. При этом анализ не может обходиться без аудита, поскольку аналитик не может строить прогноз на недостоверных данных фактов хозяйственной

деятельности. Подводя итог, можно сказать, что экономический анализ и аудит по сути имеют разное направление и цели, но при этом тесно переплетаются в экономической жизни.

Литература:

1. Аксененко А. Ф. Аудит: современная организация и развитие // Бухгалтерский учет. — 2004. — № 4. — С. 7–9.
2. Бондарев П. В. Место и роль анализа в аудите // Проблемы и перспективы развития рынка аудиторских услуг России. — Курск: Курская государственная сельскохозяйственная академия им. профессора И. И. Иванова, 2015. — С. 26–28.
3. Еленевская Е. А., Федосенко Т. В. Некоторые аспекты применения аналитических процедур в процессе аудиторской проверки // Аналитические процедуры в аудите. — 2004. — № 16. — С. 23–29.
4. Конопляник Т. М. Роль финансового анализа в аудиторской деятельности // Научные сообщения. — 2016. — № 18. — С. 403–404.
5. Ларичев А. Ю. Экономический анализ в налоговом аудите. — М.: Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации, 2005. — 20 с.
6. Потапова О. С. Использование результатов экономического анализа в аудите // Проблемы и перспективы развития рынка аудиторских услуг России. — Курск: Курская государственная сельскохозяйственная академия им. профессора И. И. Иванова, 2015. — С. 148–151.

Техническое регулирование как способ решения проблем в локальном масштабе

Гацай Алексей Станиславович, слушатель;
Демахин Денис Александрович, слушатель;
Поваляев Алексей Александрович, слушатель

Военная академия материально-технического обеспечения имени А. В. Хрулёва (г. Санкт-Петербург)

Статья посвящена вопросу технического регулирования как способу решения проблем в процессе производственных отношений на локальном уровне. Обозначена необходимость регламентации производственных процессов для соблюдения баланса между требованиями со стороны государства и достижением положительного экономического эффекта. Представлены характеристики отношений, для которых предусмотрено регулирование локальными нормативно-правовыми актами. Названы причины, которые создают трудности в решении проблем локального технического регулирования.

Ключевые слова: *техническое регулирование, локальный уровень, локальные нормы*

Результатом развития отношений в сфере производства в последнее десятилетие становится необходимость решения государством вопросов эффективности производства, обеспечения безопасности производимой и реализуемой в России продукции, повышения ее конкурентоспособности. Особенно актуальными указанные проблемы становятся в условиях применения международных санкций и последовавшей за ними политики импортозамещения. Важное место в системе предпринимаемых мер для решения обозначенных проблем занимает техническое регулирование.

Необходимость поиска баланса между соблюдением обязательных требований, устанавливаемых государством, и достижением максимального экономического эффекта от производства диктуется законами рынка. Эти обстоятельства вызывают потребность освоения новых техноло-

гий, уменьшения затрат на производство продукции, повышение ее конкурентоспособности. В итоге хозяйствующие субъекты разрабатывают собственные документы, регламентирующие их производственную деятельность, а также содержащие социальные (в том числе правовые, технико-правовые) нормы и индивидуальные предписания.

Учитывая это, невозможно приуменьшать значение регламентации производственных процессов на уровне организаций (локальном уровне) посредством актов, исходящих от этих организаций и их объединений. Важно выявить, какие отношения могут и должны быть урегулированы локальными техническими нормативными актами, ограничен ли их круг предметом правового регулирования или они упорядочивают не только правовые отношения.

Проведенный анализ действующего законодательства в сфере предпринимательской деятельности позволяет

выделить следующие отношения, для которых предусмотрено регулирование локальными нормативно-правовыми актами:

- трудовые отношения в организациях (правила внутреннего трудового распорядка, положение о премировании и т. д.);
- корпоративные отношения (устав, положение о совете директоров и т. д.);
- отношения, формирующиеся при оказании банковских услуг, услуг в сфере обращения ценных бумаг (например, внутриванковские нормативные документы, предусмотренные положением ЦБР от 24 декабря 2004 г. № 266-П «Об эмиссии банковских карт и об операциях, совершаемых с использованием платежных карт»; кодекс корпоративного поведения, предусмотренный распоряжением Федеральной комиссии по рынку ценных бумаг от 4 апреля 2002 г. № 421/р «О рекомендации к применению Кодекса корпоративного поведения и др.».);
- отношения, складывающиеся при выполнении организацией возложенных на нее публичных функций (например, Правила внутреннего контроля, предусмотренные Федеральным законом от 7 августа 2001 г. № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма» и др.);
- технологические отношения на производстве (требования к разработке производственно-технологической документации содержатся, например, в постановлении Госгортехнадзора Российской Федерации от 11 июня 2003 г. № 90 «Об утверждении правил устройства и безопасной эксплуатации трубопроводов пара и горячей воды» и др.);
- отношения в области обеспечения безопасности работ (мероприятия по промышленной безопасности, разработка которых предусмотрена Приказом Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору от 18 января 2012 г. № 44 «Об утверждении Федеральных норм и правил в области промышленной безопасности «Положение о применении нарядов-допусков при выполнении работ повышенной опасности на опасных производственных объектах горно-металлургической промышленности» и др.) [1, с. 48–50].

Следовательно, отношения, связанные с внутренней деятельностью организации (между организацией и работниками, акционерами, между структурными подразделениями), а также отношения организации с третьими лицами (государственными органами, клиентами) могут входить в предмет локального регулирования.

Локальные нормы единообразно определяют взаимные права и обязанности субъектов, чьи интересы в ряде случаев могут существенно различаться. Это существенно отличает их от иных социальных регуляторов, таких как мораль, обычаи и т. д.). Так, при прочих

равных условиях работник заинтересован в том, чтобы при наименьших трудозатратах получать максимальную заработную плату, в то же время работодатель заинтересован в максимальной эксплуатации труда работника при минимально возможной заработной плате. Конкретизация взаимоотношений в локальном нормативном акте (в приведенном примере посредством принятия положения о премировании), реализация которого возможна в принудительном порядке, предупреждает социальный конфликт на предприятии. При отсутствии компромисса одновременная реализация противоположных интересов в организации не допустима и может дезорганизовать ее деятельность.

Опираясь на тот факт, что отношения, урегулированные локальными нормами, изначально опираются на законодательство (трудовое, корпоративное, банковское, в сфере технического регулирования и т. д.), «принудительная сила организации» в части обеспечения реализации локальных норм ограничена императивными законодательными требованиями. Также важно учитывать, что «принудительная сила организации» не может эффективно обеспечивать интересы, например, работника или взаимодействующего с организацией лица при нарушении его прав, предусмотренных локальным нормативным актом.

Изучая законодательство в сфере технического регулирования, необходимо учитывать следующее.

С одной стороны, существует значительное количество изданных государством норм — ГОСТов, СНИПов, СанПиНов и иных содержащих технико-социальные нормы документов, действующих с советского периода (так, система обязательных требований в металлургии по состоянию на 2015 год была представлена более чем в 20 000 документов), которые детально регламентируют большое количество производственных вопросов. В результате многие локальные акты в сфере технического регулирования (в особенности производственных процессов, разработанных в советский период и не претерпевавших с того времени сколь-нибудь значительных изменений) фактически дублируют положения этих нормативных актов [2, с. 40–42].

С другой стороны, технические и технико-социальные нормы составляют основу технического регулирования, что затрудняет изучение и осмысление проблем локального технического регулирования юристами как на теоретическом (научном), так и на практическом уровне. Отнесение локальных нормативных актов к техническим осуществляется, исходя из наличия в них технико-социальных норм, основанных на объективных законах природы, и направленности указанных актов на достижение целей технического регулирования, указанных в начале статьи.

ТК РФ и другие нормативно-правовые акты предусматривают необходимость осуществления мероприятий, направленных на охрану труда, которая представляет собой систему сохранения жизни и здоровья работников в процессе трудовой деятельности, включающей в себя в том

числе организационно-технические и иные мероприятия. В ст. 212 ТК РФ предусмотрено, что работодатель обязан обеспечить безопасность работников при эксплуатации зданий, сооружений, оборудования, осуществления технологических процессов, а также применяемых в производстве инструментов, сырья и материалов. В целях соблюдения положений об охране труда работодатель обязан принять правила и инструкции по охране труда (п. 21 ч. 2 ст. 212 ТК РФ). Техничко-правовые нормы могут содержаться также в должностных инструкциях.

Аналізу локальных нормативных актов в сфере трудовых правоотношений уделено значительное внимание в рамках отраслевой науки, поэтому более актуальным представляется анализ нормативных правовых актов, связанных непосредственно с производством.

Важно отметить, что удельный вес технических требований (о периодичности контроля, порядка его осуществления и т. д.), как правило, незначителен, а основная масса содержащихся в них норм направлена на упорядочение процесса осуществления производственного контроля — распределение сфер ответственности, способов фиксации результатов контроля и сведений об авариях и травматизме [3, с. 51—64]. Вместе с тем, указанные акты следует отнести к актам локального технико-правового регулирования (а регулируемые ими отношения к предмету локального технического регулирования) в силу того, что они регламентируют одну из сторон взаимодействия с техникой (обеспечение надлежащего состояния используемых в производстве технических средств) в целях обеспечения безопасности.

Следует также отметить, что важной составляющей предмета локального технического регулирования являются отношения, сопровождающие технологический процесс и имеющие целью достижение определенных характеристик продукции и самого производственного процесса (производительности, повышенной в сравнении с обязательными требованиями безопасности, экологичности и т. д.). Содержание указанных отношений составляют обязанности сотрудников и организации обеспечить определенную последовательность производственных операций, соблюдение режимов и способов ведения технологических процессов, требований к средствам производства и промежуточным его результатами.

Принято считать, что страны с высоким уровнем развития экономики устанавливают более жесткие требования к качеству товара, чем развивающиеся страны. Таким образом, обязательное качество товара не всегда является высоким, скорее оно оптимально с точки зрения покупатель-

ской способности в определенной стране. В связи с этим организации, способные производить продукцию с более высокими потребительскими свойствами (в т. ч. характеристиками, касающимися безопасности), чем указаны в законодательстве, принимают стандарты организации.

Помимо конкретизации государственного регулирования и реализации положений законодательства, акты локального технико-правового регулирования могут восполнять пробелы в законодательстве, а также являться основой для принимаемых государством актов. Нормы локальных технико-правовых актов, регламентирующих отношения предприятия с третьими лицами, фактически направлены на установление требований к продукции и в этой части предмет локального технического регулирования пересекается с предметом технического регулирования со стороны государства.

Так, созданная в Свердловской области саморегулируемая организация «Союз стройиндустрии Свердловской области» разрабатывает собственные стандарты, нормативно-техническую документацию, часть которой представлена для утверждения на федеральном уровне в качестве сводов правил. В качестве причин для создания собственных стандартов указываются следующие: стандарты помогают не пропустить в СРО организации, не отвечающие требованиям стандартов качества; помогают юристам отстаивать интересы производителей и строителей; способствуют повышению конкурентоспособности отрасли, стимулируют техническое перевооружение; унифицируют подходы к работе участников производственного или строительного процесса.

Таким образом, дополнительную группу отношений, входящую в предмет локального технического регулирования, составляют общественные отношения, являющиеся предметом государственного технического регулирования в той части, в которой локальные нормативные акты конкретизируют содержащиеся в технических регламентах нормы, восполняют пробелы правового регулирования или закрепляют повышенные по сравнению с нормами технического регламента требования.

Принимая во внимание особенности изучения локального технического регулирования, отмеченных в статье, предложенное определение предметов может уточняться в будущем. Наряду с уточнением предмета локального технического регулирования, на наш взгляд, дальнейшему исследованию подлежат методы, источники регулирования, а также особенности технико-правовых отношений, возникающих в ходе реализации норм, содержащихся в локальных нормативных актах.

Литература:

1. Берновский Ю. Технические условия в условиях технического регулирования // Стандарты и Качество. 2013. — № 10. — С. 48—50.
2. Пугачев С., Самков В. Национальный стандарт как доказательство соответствия обязательным требованиям технических регламентов // Стандарты и Качество. 2011. № 10. С. 38—49.

3. Шестаков А. Менеджеры об управлении качеством. (По материалам конференции «Развитие российских компаний. Эффективное управление качеством».) // Стандарты и Качество. — 2010, № 7. — С. 51–64

Практические аспекты разработки прогнозного баланса организаций АПК в целях повышения финансовой устойчивости

Герасименко Ольга Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент;

Плевко Олеся Игоревна, студент

Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина (г. Краснодар)

В современных рыночных условиях кризисные процессы являются закономерными и противоречащими явлениями. С одной стороны, обострение противоречий в развитии хозяйствующих субъектов обусловлено применением неэффективной политики управления финансовыми ресурсами фирмы, а с другой — вероятность проявления негативных кризисных факторов служит стимулом для повышения результативности деятельности компании.

Механизм применения антикризисных мер неизменно оказывают воздействие на процессы формирования, использования и воспроизводства капитала. В большинстве случаев грамотная диагностика негативных явлений в оптимальной (наиболее приемлемой) структуре активов и пассивов компании позволяет своевременно разработать стратегию и тактику менеджмента с целью преодолеть финансовый кризис на самых ранних стадиях его развития.

Сегодня оптимальная структура капитала фирмы представляет собой процесс эффективного управления заемными источниками, при использовании которых организация берет на себя определенные риски при дальнейшем обслуживании задолженности, и собственными средствами, имеющими высокую стабильность, но низкую ликвидность. Практика показывает, что в современных экономических условиях ведения бизнеса множество компании не может функционировать на основе самофинансирования, привлекая внешние финансовые ресурсы. Поэтому оптимизация структуры капитала является одной из важнейших задач финансовых менеджеров в сфере предпринимательства [1, с. 50].

В связи с этим решение проблем преодоления неплатежеспособности и оптимизации соотношения между уровнем ликвидности активов и структурой источников их финансирования предполагает разработку модифицированных экономико-математических моделей, определяющих зависимости между такими управляемыми параметрами совокупного капитала предприятия [3, с. 630].

Объектом анализа данной работы выступает ОАО «Полтавский комбинат хлебопродуктов», специализация которого — оказание услуг по приемке, хранению и переработке сельскохозяйственной продукции.

Для проведения расчетов необходимо воспользоваться следующими условными обозначениями:

- $ВА_{\phi}$ — фактические внеоборотные активы, тыс. руб.;
- $ВА_{н}$ — необходимые внеоборотные активы, тыс. руб.;
- $ОбА_{\phi}$ — фактические оборотные активы, тыс. руб.;
- $ОбА_{н}$ — необходимые оборотные активы, тыс. руб.;
- $СК_{\phi}$ — фактический собственный капитал, тыс. руб.;
- $СК_{н}$ — необходимый собственный капитал, тыс. руб.;
- $ДО_{\phi}$ — фактические долгосрочные обязательства, тыс. руб.;
- $ДО_{н}$ — необходимые долгосрочные обязательства, тыс. руб.;
- $КО_{\phi}$ — фактические краткосрочные обязательства, тыс. руб.;
- $КО_{н}$ — необходимые краткосрочные обязательства, тыс. руб.;
- $НП_{\phi}$ — нераспределенная прибыль, тыс. руб.;
- $НП_{н}$ — необходимая нераспределенная прибыль, тыс. руб.

Согласно методике по оценке финансового состояния предприятия, рассмотренной в статье Сааковой Э. Б. «Оптимизация структуры капитала организации как инструмент антикризисного управления» [4, с. 101], анализ финансовых ресурсов предприятия проводится на базе расчета показателей:

- коэффициент текущей ликвидности ($K_{\text{тек.ликв.}}$):

$$K_{\text{тек.ликв.}} = ОбА_{\phi} / КО_{\phi}$$

- коэффициент обеспеченности оборотных активов собственным капиталом ($K_{\text{СОС}}$):

$$K_{\text{СОС}} = (СК_{\phi} - ВА_{\phi}) / ОбА_{\phi}$$

Предприятие признается неплатежеспособным, если выполняется одно из условий: $K_{\text{тек.ликв.}} > 2,0$ или $K_{\text{СОС}} > 0,1$.

Исследуемую организацию можно признать неплатежеспособной, поскольку в 2015 г. показатели составляли:

$$K_{\text{тек.ликв.}} = 0,973 \text{ и } K_{\text{СОС}} = -0,157.$$

Для определения необходимых значений основных статей баланса нам нужно рассчитать необходимые значения рентабельности основного ($R_{\text{ВА}}$) и оборотного ($R_{\text{ОбА}}$) ка-

питала. Фактические значения показателей: –167,06 % и –39,49 % соответственно. Для обеспечения более устойчивого функционирования зададим целевые значения

на уровне $R_{ОбАн} = 30\%$ и $R_{ВАН} = 10\%$. Далее рассмотрим подробнее расчет необходимых величин статей баланса:

1. $ВАН_n = R_{ОбАн} * СК_f / (R_{ВАН} * K_{СОС} + R_{ОбАн} - R_{ОбАн} * R_{ВАН});$
2. $ОбА_n = R_{ВАН} * СК_f / (R_{ВАН} * K_{СОС} + R_{ОбАн} - R_{ОбАн} * R_{ВАН});$
3. $СК_n = СК_f * (R_{ВАН} * K_{СОС} + R_{ОбАн}) / (R_{ВАН} * K_{СОС} + R_{ОбАн} - R_{ОбАн} * R_{ВАН});$
4. $ДО_n = R_{ВАН} * СК_f * (K_{тек.ликв} - 1 - K_{СОС} * K_{тек.ликв.}) / (K_{тек.ликв} * (R_{ВАН} * K_{СОС} + R_{ОбАн} * R_{ВАН}));$
5. $КО_n = R_{ОбАн} * (СК_f / (K_{тек.ликв} * (R_{ВАН} * K_{СОС} + R_{ОбАн} - R_{ОбАн} * R_{ВАН})));$
6. $НП_n = R_{ОбАн} * R_{ВАН} * (СК_f / (R_{ВАН} * K_{СОС} + R_{ОбАн} - R_{ОбАн} * R_{ВАН})).$

Результаты проведенного расчета отразим в таблице 1, так же указав фактические значения и разницу между дан-

ными, характеризующую, на какой объем необходимо увеличить или сократить исследуемые показатели.

Таблица 1. Фактические и необходимые величины основных показателей деятельности организации, тыс. руб.

Значение	ВА	ОБА	СК	ДО	КО	НП
Фактическое	386353	1634466	130100	210056	1680663	-645501
Необходимое	568122	1704367	300537	220291	1751661	170437
Изменение	181769	69901	170437	10235	70998	815938

При найденных оптимальных значениях базовые коэффициенты достигнут следующих значений: $K_{тек.ликв.} = 1,534$ и $K_{СОС} = 0,121$.

Полученные результаты для лучшего восприятия и оценки оформим в виде графика, представленного на рисунке 1.

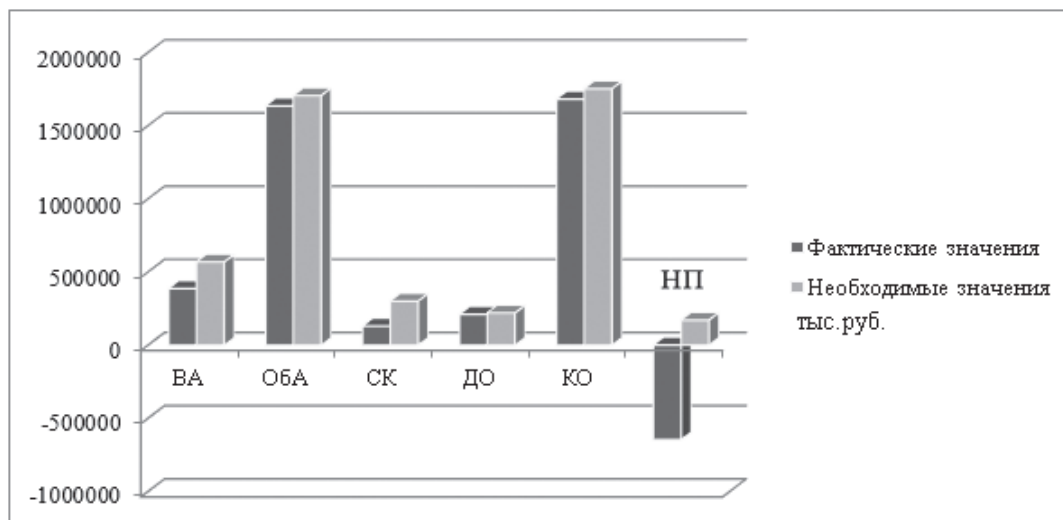


Рис. 1. Необходимые изменения показателей

Достижение разработанных нами в результате предложенной оптимизации значения основных составляющих баланса необходимы для усиления финансовой стабильности и устойчивости компании в рыночных условиях функционирования.

Как видно из графика, с целью достижения сбалансированности деятельности фирме необходимо внести определенные коррективы в политику управления финансовыми ресурсами, которые приведут к следующим результатам:

- увеличение собственного капитала на 170437 тыс. руб. путем дополнительной эмиссии акций, получения вкладов от учредителей и участников, выпуска облигаций;

- наращивание объемов выпуска продукции посредством приобретения производственных мощностей, т. е. прироста основного капитала на 181769 тыс. руб., что при грамотном руководстве бизнесом обеспечит увеличение нераспределенной прибыли на 815938 тыс. руб.;
- прирост объема оборотных активов на 69901 тыс. руб. путем введения части чистой прибыли в оборот;
- увеличение показателя долгосрочных обязательств на 10235 тыс. руб. и краткосрочных пассивов на 70998 тыс. руб.

На основе найденных данных можно составить прогнозный баланс для исследуемого предприятия, отраженный в таблице 2.

Таблица 2. Укрупненный прогнозный баланс ОАО «Полтавский комбинат хлебопродуктов», тыс. руб.

Показатель	Фактическое значение 2015 г.	Прогнозное значение
Активы:		
I Внеоборотные активы	3863535	568122
II Оборотные активы	1634466	1704367
Баланс	2020819	2272489
Пассив		
III Капитал и резервы	130100	300537
IV Долгосрочные обязательства	210056	220291
V Краткосрочные обязательства	1680663	1751661
Баланс	2020819	2272489

При условии внесения в политику ведения финансово-хозяйственной деятельности изменений, направленных на достижение прогнозных значений баланса, разработанных в данной статье, комбинат сумеет достичь оптимальных размеров основных показателей, что в результате приведет к улучшению финансового состояния организации в целом [2, с. 669].

Таким образом, методы оптимизации капитала компании являются неотъемлемой частью системы управления

его финансовой устойчивостью. Полноценный и глубокий анализ имеющихся ресурсов служит базой для разработки адекватной внешним вызовам политики фирмы, направленной на улучшение ее финансового состояния в целом и по таким отдельным аспектам, как поддержание платежеспособности и кредитоспособности, обеспечение стабильного развития на основе воспроизводственных финансово-хозяйственных процессов и других.

Литература:

1. Герасименко О. А., Семенова Д. В. Проблема управления финансовым состоянием сельскохозяйственной организации в рамках повышения рентабельности собственного капитала // Инновационная наука. — 2016. — № 4–2. — С. 48–51.
2. Герасименко О. В. Устойчивое финансовое состояние сельскохозяйственного предприятия — условие его непрерывного и эффективного функционирования // Научное обеспечение агропромышленного комплекса. — Краснодар: ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет», 2016. — С. 668–669.
3. Крыжановская А. В., Герасименко О. А. Практические аспекты механизма оптимизации структуры капитала ОАО «Приволье» // Экономика и социум. — 2014. — № 4–3 (13). — С. 626–631.
4. Саакова Э. Б., Сааков А. С., Барткова Н. Н. Оптимизация структуры капитала организации как инструмент антикризисного управления // Эффективное антикризисное управление. — 2013. — № 5 (80). — С. 98–104.

Особенности процессов экспансии и проникновения банковского капитала в странах СНГ на примере Республики Армения и Российской Федерации

Григорян Софи Грантовна, магистрант
Нижегородский государственный университет имени Н. И. Лобачевского

В рамках данной статьи были проанализированы особенности процессов экспансии и проникновения банковского капитала на постсоветском пространстве. Детально рассмотрено современное состояние процесса интеграции капитала российских банков в банковский сектор Республики Армения. Автором формулируются предпосылки и выгоды стратегического взаимодействия российской и армянской банковских систем.

Ключевые слова: транснационализация банков, российские банки, зарубежный филиал, представительство банка, Республика Армения, Российская Федерация

Развитие глобальных процессов в мировой экономике и мировой финансовой системе запустили процесс транснационализации банковского капитала. Его отличительной чертой выступает проникновение национального банковского капитала в другие страны в рамках ме-

ждународных инвестиционных инициатив. К настоящему времени данный процесс привел к формированию транснациональных банковских систем глобального уровня и транснациональных банковских систем регионального уровня.

После распада СССР страны, входившие в его состав, объединились в новое межгосударственное образование — СНГ и стали проводить суверенную политику в вопросах интеграции в международное экономическое и финансовое пространство. Поощрение процесса привлечения иностранных инвестиций способствовало тому, что преобладающее число стран СНГ встроилось в транснациональные банковские системы глобального уровня. Кроме того, на пространстве СНГ возникла новая транснациональная банковская региональная система, управляемая российским банковским капиталом.

Тем не менее, процесс транснационализации банковского капитала на постсоветском пространстве был неравномерным и в разные периоды времени проходил с различной интенсивностью. Так, например, в России за 2005—2013 гг. значительно увеличилось количество кредитных организаций (коммерческих банков и НКО), с участием нерезидентов (с 131 на 01.01.2005 до 251 на 01.01.2014) [9]. Процесс интеграции зарубежного капитала в большинстве случаев предусматривал покупку российского банка с действующей лицензией и последующую смену бренда на торговую марку покупателя. Хотя учреждение нерезидентами новых кредитных организаций тоже было распространено. С 2014 года наблюдается обратная тенденция: количество кредитных организаций, с участием нерезидентов сокращается. К 01.10.2016 данный показатель снизился до 183 организаций [9]. При этом следует констатировать сильную концентрацию подобных организаций в территориальном разрезе: более половины головных офисов кредитных организаций, принадлежащим нерезидентам, (около 64 %) в России располагаются в Москве. Предпосылками смены тренда послужили продажи бизнеса резидентам на фоне опасений иностранных инвесторов и введенных санкций, а также политика Банка России по очищению банковского сектора, связанная с отзывом лицензий.

Что касается российских банков, то говорить о масштабной экспансии российского банковского капитала за границу нельзя. Главной причиной является неконкурентоспособность большинства российских кредитных учреждений по сравнению с европейскими и американскими транснациональными банками. На сегодняшний день лишь самым крупным российским банком (Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк) удалось найти свою нишу на европейском рынке.

С начала 90-х годов XX века вновь созданные российские банки начали искать пути выхода на зарубежные рынки. До кризиса 1998 года российская банковская система демонстрировала активное участие в процессе зарубежной экспансии капитала. Указанный процесс, в свою очередь, требовал наличия вспомогательной инфраструктуры, поэтому в странах присутствия в этот период растет число зарубежных филиалов и представительств российских банков. Процесс становления данной инфраструктуры происходил как с учетом советского наследия, так и предполагал формирование институтов присутствия российских банков за рубежом с нуля.

Банки (совзагранбанки, в дальнейшем — росзагранбанки), созданные за рубежом еще в советский период изначально осуществляли роль агентов по экспортно-импортным платежам советских финансово-экономических институтов, позднее круг полномочий таких учреждений расширился. После либерализации экономики контроль над ними перешел к ЦБ РФ. В итоге они были проданы ВТБ по балансовой стоимости, расширив его потенциал зарубежного присутствия.

Коммерческие банки осуществляли свою деятельность в основном через представительства, филиалы и дочерние банки. Привлекательность такой формы присутствия, как зарубежный филиал, заключалось в том, что он представлял собой обособленное подразделение банка, которое выступало резидентом России и, в отличие от представительства, имело право осуществлять банковские операции. Стоит отметить, что наиболее благоприятной страной банковской экспансии для России в те времена являлся Кипр. Реже осуществлялись покупки российскими банками уже действующих в той или иной стране кредитных учреждений. Некоторые приобретенные российскими организациями зарубежные банки становились филиалами. Одним из направлений заграничной деятельности являлись страны СНГ, но в основном российские банки искали пути выхода на европейский рынок.

Однако процесс экспансии имел под собой спекулятивную основу и не был обусловлен увеличением реального потенциала российской экономики. В ряде случаев планирование зарубежной сети многими банками не велось с учетом критериев эффективности. Некоторые из них рассматривали расширение зарубежного присутствия через систему представительств как имиджевый ход, способный улучшить имидж банка в среде бизнес-партнеров [2].

Азиатский финансовый кризис 1997 года, а потом и российский кризис 1998 года негативно отразились на процессе российской банковской экспансии. Кризисы привели к оттоку международного капитала из РФ и к резкому ухудшению финансового состояния российских банков. Для этого периода характерны череда банкротств на российском банковском рынке и резкий спад присутствия российских банков за рубежом. Как видно из таблицы 1, численность зарубежных филиалов российских банков только за два года (1997 и 1998 гг.) сократилась на 15 отделений и составила на 01.01.1999—6 отделений. Численность представительств в дальнем зарубежье за данный период сократилась на 66 единиц и составила на 01.01.1999—46 подразделений. Численность представительств в ближнем зарубежье уменьшилась на 17 единиц и составила на 01.01.1999—18 подразделений. Следует отметить, что дальнейший процесс свертывания инфраструктуры присутствия в ближнем зарубежье происходил с меньшей интенсивностью, чем в дальнем: сеть представительств в дальнем зарубежье к 01.01.2016 сократилась в 4 раза по сравнению с 01.01.1997, в ближнем — только в 3 раза.

Таблица 1. Динамика численности зарубежных филиалов и представительств российских кредитных организаций

Дата	Филиалы за рубежом	Представительства в дальнем зарубежье	Представительства в ближнем зарубежье	Дата	Филиалы за рубежом	Представительства в дальнем зарубежье	Представительства в ближнем зарубежье
01.01.1997	21	112	35	01.01.2007	2	31	13
01.01.1998	7	58	16	01.01.2008	3	32	13
01.01.1999	6	46	18	01.01.2009	5	30	12
01.01.2000	4	39	16	01.01.2010	5	29	13
01.01.2001	3	38	14	01.01.2011	6	32	12
01.01.2002	3	34	10	01.01.2012	6	31	12
01.01.2003	4	28	15	01.01.2013	6	29	12
01.01.2004	4	30	13	01.01.2014	6	30	14
01.01.2005	3	30	13	01.01.2015	6	28	14
01.01.2006	3	31	14	01.01.2016	6	28	11

Составлено автором по данным <https://fedstat.ru> [4]

С начала 2000-х годов после восстановления российской банковской системы и роста российской экономики, обусловленного повышением цен на нефть, процесс экспансии сменился процессом избирательного проникновения банковского капитала в зарубежные финансовые системы. Особенностью посткризисного периода миграции российского банковского капитала является то, что помимо открытия новых филиалов в странах СНГ (Армения, Грузия, Азербайджан, Беларусь, Казахстан и т. д.) активно приобретались местные банки. Востребованность присутствия российских организаций в перечисленных странах обусловлено высоким спросом со стороны российских резидентов, осуществляющих бизнес на территории этих стран или участвующих в финансовых потоках, связанных с данными государствами. В период с 2000 по 2015 годы большинство российских кредитных учреждений зарегистрировали представительства и филиалы на территории стран СНГ и Восточной Европы.

Проанализируем на примере Республики Армения процесс внешнего проникновения российского банковского капитала в национальную банковскую систему.

Страна характеризуется неравномерностью экономического развития страны, которая во многом обусловлена региональными проблемами, геополитической изоляцией, а также отсутствием значимых природных ресурсов. На фоне всего этого республике трудно развивать такие отрасли экономики, как рынок капитала, страховая система и банковский сектор. Тем не менее, Армения является либеральной страной с точки зрения доступа к собственному финансовому рынку иностранного капитала. Банковская система сегодня является одним из наиболее развитых секторов экономики Армении. ЦБ РА реализовали ряд структурных изменений и реформ для того, чтобы очистить банковскую систему страны от ненадежных финансовых институтов. Огромное количество кредитных учреждений, которое было характерно в 90-х, к 2015 году

сократилось до двух десятков. За последние два десятилетия банки Армении достигли больших успехов и сегодня полностью соответствуют международным стандартам рыночной экономики.

Современная банковская система Армении включает 20 банков и одно банковское представительство [8]. В настоящий момент российским резидентам принадлежат два банка («Банк Прометей», «ВТБ Армения») и одно представительство (АО «Россельхозбанк»). Банк «ВТБ Армения» — дочерний банк ВТБ в Армении, который был создан на базе ЗАО «Армсбербанк» (правопреемника республиканского банка Сбербанка СССР). Таким образом, Банк «ВТБ Армения» не только юридический, но и фактический правопреемник 85-летних бизнес-традиций банковского дела в республике. До 7 октября 2016 года число дочерних российских банков включало еще один банк — Арэксимбанк. Данный банк является одним из ведущих кредитных организаций страны и, кроме того, на протяжении десяти лет был дочерней структурой российского банка «Газпромбанк». Однако с 7 октября 2016 года Арэксимбанк был передан ФПК «Регион» (организации-резиденту Республики Армения). Одной из причин перехода прав собственности аналитики считают то, что Арэксимбанк, являясь дочерней структурой Газпромбанка, попал под санкции. При этом Газпромбанк планирует сохранить свое участие в ряде проектов в Армении. В ближайшем будущем численность банков Республики Армения может еще сократиться из-за присоединения к Арэксимбанку Ардшинбанка. Данная сделка уже одобрена ЦБ Республики Армения.

Несмотря на то, что присутствие российских банков в банковской системе Республики Армения сократилось, перспективы стратегического взаимодействия российской и армянской банковских систем сохраняются.

Предпосылками к сохранению перспектив стратегического взаимодействия российской и армянской банковских систем выступают:

1. Интенсивное торговое сотрудничество двух стран. Экономические отношения со странами региона либо слабо развиты, либо отсутствуют вовсе, и главным партнером республики по внешнеторговому обороту является Россия. По данным национальной статистической службы Армении доля России во внешнеторговом балансе республики на 2014 год составила 23,7%, что превышало показатель годовой давности более чем на 3%.

2. Положительный темп экономического развития Республики Армения (см. табл. 2).

3. Нарастание со стороны РФ объемов прямых инвестиций (см. табл. 3). Россия в экономике республики занимает первое место по прямым иностранным инвестициям.

4. Реализация межгосударственных экономических кооперационных инициатив. Россия и Армения являются членами Таможенного союза и Евразийского экономического союза.

5. Потребность в трансграничных трансфертах со стороны физических лиц. Это связано с большой армянской диаспорой, проживающей в РФ, представители которой периодически направляют в республику родственникам денежные переводы. Так по данным ЦБ РФ в 2016 году поступления из России в Армению в пользу физических лиц составили 179 млн долларов США, а аналогичные поступления из Армении в Россию — 42 млн долларов США [9].

Таблица 2. Динамика темпа роста ВВП Армении

Год	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
ВВП, млрд драмов	1 031,30	1 175,90	1 362,50	1 624,60	1 907,90	2 242,90	2 656,20	3 149,30
Темп роста ВВП*	-	1,140146	1,158686	1,192423	1,174379	1,175548	1,184276	1,18564
Год	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
ВВП, млрд драмов	3 568,20	3 141,70	3 460,20	3 777,90	4 266,50	4 555,60	4 828,60	5 032,10
Темп роста ВВП*	1,133029	0,880451	1,101396	1,091828	1,129318	1,067761	1,059926	1,042145

Рассчитано автором по данным <http://www.cisstat.com/> [5]

Таблица 3. Прямые инвестиции резидентов Российской Федерации в Республику Армения в 2010–2014 годах, млн долл США [9]

Наименование	2010	2011	2012	2013	2014
Прямые инвестиции в том числе	4,748	69,353	130,17	93,507	271,728
участие в капитале	32,847	62,727	74,438	52,069	223,401
реинвестирование доходов	9,21	22,346	34,705	45,967	30,362
долговые инструменты	-37,309	-15,720	21,027	-4,53	17,965

Стратегическое взаимодействие российской и армянской банковских систем можно рассматривать как взаимовыгодное сотрудничество, приносящее выгоду всем участникам процесса транснационализации. Во-первых, российский банковский сектор получает дополнительную прибыль от осуществления предпринимательской деятельности в экономической системе Республики Армения. Во-вторых, экономические субъекты республики получают возможность удовлетворить свои финансовые потребности за счет передовых банковских технологий и продуктов, предоставляемых российскими банками. При выходе на армянский рынок российские банки предлагают уже готовые высококачественные банковские продукты мирового уровня, в то время как местным банкам необходимы дополнительные ресурсы (финансовые и временные) в процессе самостоятельной разработки подобных конкурентных продуктов. В-третьих, российские банки выступают дополнительным каналом поставки финансовых ресурсов в республику.

Ведь банки с российским участием не только обслуживают компании-резиденты РФ, но и активно кредитуют армянские компании, малый и средний бизнес. Российские банки представляют собой сетевые структуры, в которые входят дочерние банки, филиалы, представительства и головной офис. Головной офис выполняет роль концентратора — распределителя банковских ресурсов [3, с.14]. В случае дефицита в республике собственных финансовых ресурсов для финансирования экономического роста, капитал может быть привлечен на условиях срочности, платности и возвратности через данный канал.

Таким образом, в рамках данной статьи были проанализированы особенности процессов экспансии и проникновения банковского капитала в странах СНГ на примере Республики Армения и Российской Федерации. Подводя итог, можно констатировать замедление активности российского капитала в рамках сформированной транснациональной банковской региональной системы на про-

странстве СНГ, и в частности в Республике Армения. Поскольку процесс экспансии и проникновения капитала банков из РФ носит волнообразный характер, связанный с темпами экономического развития российской

экономики, то можно утверждать, что следующая волна миграции российского банковского капитала произойдет не раньше, чем закончится процесс восстановления экономики РФ.

Литература:

1. Абалкина А. А. Формы и методы экспансии российских банков за рубеж // Деньги и кредит. — 2014 — № 3.
2. Аникин А. В., Коваленко Е. К. Анализ организационных аспектов дестабилизации имиджа коммерческого банка // Международное научное издание «Современные фундаментальные и прикладные исследования». — 2012. — № 3–6.
3. Аникин А. В. Моделирование синергизма коалиционных образований региональных банков. Сборник: Проблемы активизации инвестиционной деятельности в регионе. Издательство: Нижегородский институт экономического развития, Нижний Новгород. — 2008.
4. Единая межведомственная информационно-статистическая система. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://iedstat.ru/> (дата обращения: 05.12.2016).
5. Межгосударственный статистический комитет СНГ. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.cisstat.com/> (дата обращения: 01.12.2016).
6. Национальная статистическая служба Республики Армения. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://armstat.am/gu/> (дата обращения: 07.12.2016).
7. Нечаев С. Ю. Перспективы российских транснациональных банков в международной банковской системе // Проблемы экономики и менеджмента. — 2014. — № 11 (39).
8. Официальный сайт ЦБ Республики Армения. [Электронный ресурс] — Режим доступа: www.cba.am. (дата обращения: 07.12.2016).
9. Официальный сайт ЦБ РФ. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.cbr.ru/> (дата обращения: 07.12.2016).
10. Сандоян Э. М. Проблемы и перспективы развития банковской системы Армении // Российское предпринимательство. — 2012. — № 1 (199).
11. Шестаков А. В. Банковская система РФ: Учебное пособие — М.: МГИУ, 2005. — 240 с. — ISBN 5–276–00590–7.

Финансовый контроль как способ обеспечения экономической безопасности государства

Дудник Дмитрий Евгеньевич, слушатель;
Месяченко Сергей Николаевич, слушатель;
Грицких Кирилл Александрович, слушатель

Военная академия материально-технического обеспечения имени А. В. Хрулёва (г. Санкт-Петербург)

Статья посвящена вопросам финансового контроля в сфере обеспечения экономической безопасности государства. Раскрыты задачи, поставленные для достижения эффективности функционирования финансовой системы государства. Представлены угрозы экономической безопасности, а также необходимые пути их устранения в процессе комплексного использования всех средств защиты.

Ключевые слова: финансовый контроль, экономическая безопасность, экспертная оценка, инвентаризация

Сложившаяся напряженная геополитическая обстановка, ввод экономических санкций в отношении отдельных субъектов Российской Федерации обозначили риск роста ВВП. В связи с ростом инфляции, замедлением темпов роста производства увеличиваются бюджетные расходования, следовательно, возрастает актуальность повышения качества использования имеющихся средств управления публичными финансами. В связи с этим, в целях обеспечения экономической без-

опасности государства на первый план вышла задача соблюдения обеспеченности расходных обязательств бюджетов всех уровней.

Безопасность государства в сфере экономики во многом зависит от обеспечения экономической безопасности его субъектов. Сущностью экономической безопасности субъекта федерации (далее субъекта) является способность его экономики поэтапно улучшать уровень жизни населения в соответствии с общепринятыми стандартами [3].

В данной ситуации в качестве угрозы экономической безопасности субъекта выступает низкий уровень обеспечения экономического развития за счет средств федерального бюджета и бюджета субъекта. Данная угроза находит свое проявление в невозможности реализации проектов по развитию производства и экономии в целом за счет бюджетных средств, а также в высоком уровне хищений, присвоения бюджетных средств на всех уровнях управления. В этом случае оптимальным решением будет повышение финансового контроля над эффективностью расходования бюджетных средств.

Таким образом, финансовый контроль выполняет роль инструмента, который обеспечивает повышение эффективности расходования бюджетных средств и сбалансированности бюджетов всех уровней, что позволяет обеспечить эффективность функционирования финансовой системы государства, а также способствует успешному решению задач, стоящих перед государством. На органы, осуществляющие финансовый контроль, возлагаются большие полномочия и функции по контролю и надзору в бюджетной сфере. Данные органы уполномочены проводить проверки, ревизии, обследования для определения законности, эффективности и целесообразности расходования бюджетных средств [2].

Следует отметить, что ревизия не может ограничиться только проверкой учетных документов хозяйствующего субъекта. Поэтому необходимо использовать и другие методические приемы фактического контроля, как инвентаризация и экспертная оценка.

Инвентаризация используется в ревизионной практике как один из приемов фактического контроля сохранности определенных видов средств [6, с. 4–5]. Инвентаризация имущества и денежных средств предполагает проверку их фактического наличия и сопоставление полученных результатов с документальными данными. Инвентаризацию ценностей необходимо производить внезапно с обязательным участием заинтересованных лиц, привлечением опытных бухгалтеров и др. Главное информационное назначение инвентаризации — выявить расхождения между учетными данными и фактическими остатками средств, вносить требуемые коррективы в учетные показатели.

Инвентаризацию подразделяют на полную и частичную. Полная инвентаризация охватывает все виды хозяйственных средств. Частичная инвентаризация — только некоторые виды этих средств или объекты, находящиеся в отдельных подразделениях организации [4, с. 8–15].

По способу проверки средств различают сплошную и не сплошную инвентаризацию. При сплошной инвентаризации проверяют все виды материалов в натуре; при не сплошной — только отдельные наименования этих ценностей. Однако если не сплошная инвентаризация выявила у отдельных материально ответственных лиц значительные расхождения с учетными данными, то в ходе ревизии назначается сплошная инвентаризация.

Экспертная оценка представляет собой способ фактического контроля, основанный на проведении исследова-

ния действительных объемов, обоснованности нормативно материальных затрат. Данный способ контроля иногда применяется в ходе ревизии для изучения подлинности подписей и первичных документах (графологическая экспертиза и др.).

Примером эффективного использования бюджетных средств служит опыт Краснодарского края.

В последние несколько лет первоочередной задачей руководства края стало обеспечение сохранности средств консолидированного бюджета края. Это явилось следствием сложившейся в Российской Федерации экономической ситуации, а также тенденции дефицита бюджета, как федерального, так и регионального,

Решение данной задачи в крае возложено на Департамент финансово-бюджетного надзора Краснодарского края. Согласно постановлению главы администрации Краснодарского края от 17 февраля 2006 года № 100 «О департаменте финансово-бюджетного надзора Краснодарского края», перед департаментом стоят следующие задачи:

- предупреждение и пресечение нарушений бюджетного законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения;
- внутренний государственный контроль за использованием средств бюджета Краснодарского края, межбюджетных трансфертов, кредитов, предоставляемых из краевого бюджета;
- принятие мер по устранению нарушений бюджетного законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетных правоотношения [5, с. 78–92].

В целях осуществления государственной политики в сфере обеспечения «прозрачности» бюджетов всех уровней осуществляется тесное взаимодействие с Генеральной прокуратурой Российской Федерации и правоохранительными органами. Согласно п. 2 Приказа Министерства финансов Российской Федерации, МВД Российской Федерации приоритетным направлением в деятельности контрольно-ревизионных органов, к которым относится департамент, во взаимодействии с правоохранительными органами является контроль за целевым и рациональным использованием и сохранностью средств федерального бюджета, государственных внебюджетных фондов и других федеральных средств.

Так, в рамках реализации концепции губернатора Краснодарского края, которая направлена на обеспечение прозрачности средств консолидированного бюджета края (далее бюджета края), а также с целью реализации комплекса мероприятий по укреплению правопорядка и усилению борьбы с преступностью в 2016 году департаментом было произведено более тысячи проверок, в том числе более четырехсот встречных по расходованию средств консолидированного бюджета края. Было проверено около 8 832 850 000 рублей расходной части краевого бюджета, из которых 1 236 600 000 руб-

лей были использованы с нарушением законодательства. Следует отметить, что возмещено из этих средств было всего около 600 000 000 рублей, что говорит о больших потерях средств краевого бюджета.

В ходе проведенных проверок департамент осуществлял взаимодействие с правоохранительными органами, осуществляя встречные проверки. За указанный период департаментом в правоохранительные органы направлено 200 материалов проверок, в том числе 50 в следственные отделы Следственного Управления Следственного Комитета АФ по Краснодарскому краю, по результатам рассмотрения которых возбуждено 40 уголовных дел. Направлено в суд для рассмотрения 20 уголовных дел, из них рассмотрено 15, признаны виновными 15 человек, 10 человек приговорены к лишению свободы, в том числе условно.

Данные статистики говорят о том, что проводится большая работа по выявлению и пресечению хищения бюджетных средств. Однако, следует отметить, что для повышения эффективности данной работы необходимы следующие меры:

- эффективное и тесное взаимодействие правоохранительных органов с департаментом финансово-бюджетного надзора;
- повышение сознательности граждан в части помощи контролирующим органам в выявлении фактов хищения, а также нецелевого расходования бюджетных средств;
- усиление контроля со стороны департамента за законностью расходования бюджетных средств в рамках целевых государственных программ, а также в сферах наиболее подверженных риску;
- наделение департамента полномочиями по применению мер принуждения к нарушителям бюджетного законодательства, что существенно упростит процесс устранения нарушений.

В заключение необходимо отметить, что обеспечение экономической безопасности субъекта возможно лишь при комплексном использовании всех средств защиты на всех этапах функционирования системы обеспечения экономической безопасности.

Литература:

1. Гараев И. Г. Правовое обеспечение государственного финансового контроля в современной России // Финансовое право. 2015. — № 3. — С. 27–38.
2. Двуреченских В. А. Национальный контроль. М.: Издательский дом «Финансовый контроль», 2014. — 228с.
3. Капитонов С. А. Основы теории правообеспечительного управления: учебное пособие. Изд. 2-е. Тюмень: Изд-во Тюменского государственного университета, 2014. 176 с.
4. Лукичев К. Е. Об актуализации подходов к осуществлению государственного и муниципального финансового контроля в посткризисный период // Финансовое право. 2011. — № 4. — С. 8–15.
5. Швецов, А. Государственная региональная политика в новейших кризисных обстоятельствах: оценка и принципиальная рекомендация Текст. / А. Швецов // Российский экономический журнал. 2012. — № 7–8. — С. 78–92.
6. Ялбулганов, А. А. Финансовый контроль как институт финансового права Текст. / А. А. Ялбулганов. М., 2002. — С. 4–5.

Эффективные методы мотивации и стимулирования персонала

Егоричев Владислав Андреевич, студент
Дальневосточный федеральный университет (г. Владивосток)

Введение

В современном мире невозможно без мотивации, поощрения сотрудников за выполненную ими работу. Любой человек, работающий где бы то ни было хочет получить поощрение за свои труды, особенно если его работа приносит результат, и он ей уделяет много времени и сил.

В последние несколько лет менеджеры по кадрам изучают и вводят в не совсем обычные, передовые, нестандартные способы стимулирования персонала. В отличие от старых идей, которые мотивируют только при помощи денежных средств, новейшие идеи мотивируют с помощью неэкономических способов стимулирования, о которых я расскажу в данной статье.

Правила осуществления эффективной мотивации работников

В данный момент мы можем выявить и сформулировать правила, которые могут помочь при мотивации сотрудника, для её эффективного действия:

1. Для начала хотелось бы сказать о самом важном правиле на мой взгляд — это Неожиданные, непредсказуемые и нерегулярные поощрения мотивируют лучше, чем прогнозируемые. Это правило легко объяснить. Часто так получается, что те поощрения о которых нам известно и они регулярны, могут на подсознании человека считаться ни чем иным как зарплата, которую они привыкли получать в опре-

делённый день и в фиксированном размере. Получать сурпризы всегда приятно.

2. Ещё одно из важнейших правил — это мотивирование приносит результаты, только когда рабочие ощущают признание своего вклада в результаты работы, обладают заслуженным статусом. Данное правило можно так же, как и первое, объяснить без труда.

Все работники хотят признания, а те, которые об этом прямо не говорят с кем-либо из друзей, коллег или родственников всё равно об этом думают и тайно желают. Некоторые возможно желают участвовать в каких-либо конкурсах, связанных с работой, проектами, другие хотят, чтобы их коллеги по работе завидовали им после получения определённой должности или поощрения от начальника при всех. Все люди по природе своей хоть немного, но эгоцентричны поэтому данные черты присущи им. Однако, хотелось бы заметить, что данное правило является очень опасным, его нужно применять с осторожностью, потому что некоторым людям их повышение в статусе и прочие способы мотивации могут вскружить голову и они начнут переоценивать себя, свою важность. И второе опасение по данному правилу это то что люди у которых повысился статус могут стать заносчивыми со своими коллегами и, следовательно, возможны конфликты на рабочем месте или неприязнь сотрудниками того человека которого повысили, потому что работником компании кажется, что вклад всех был одинаковым и повышение их бывшего коллеги по отделу является несправедливым.

3. Следующее правило — положительное подкрепление результативнее отрицательного.

Метод «отрицательного подкрепления» — метод изменения нежелательного поведения. Метод заключается в моментальной и неприятной для обучаемого реакции на его нежелательное поведение. Иными словами, при отрицательном подкреплении мы можем увидеть следующую картину: Сотрудник не справляется с обязанностями, которые на него возложили, так теперь он работает за себя и за другого человека, который заболел и которого некому заменить. В ответ его начальник крайне резко реагирует на отрицательный результат и лишает его премий, выписывает штрафы. Исходя из данного правила мы должны не допустить такой ситуации, необходимы положительные методы поощрения, конечно только не в тех случаях, когда человек сам виноват в ухудшении своих показателей в производстве на предприятии.

4. Затем я опишу следующее правило — рабочих необходимо стимулировать по промежуточным достижениям, не дожидаясь окончания полной работы, потому что большие успехи тяжело достичь и достаточно редко случаются. Исходя из этого сделаем небольшой вывод — необходимо часто положительно мотивировать сотрудника, но это не должно быть что-либо масштабное и для такой мотивации необходимо, чтобы общее задание делилась на части в соответствии с планом поэтапно. Исходя уже из частей в плане руководитель должен сделать должным образом

их оценку, чтобы поощрение было пропорционально выполненной части работ сотрудника.

5. И последнее правило, которое прямо пересекается с первым — поощрения должны применяться как можно быстрее после выполненной сотрудником работы. Ни в коем случае про поощрения нельзя забывать!!! Особенно если руководитель дал обещание сотруднику, что его ждёт бонус за выполненную им работу. В этом правиле присутствует такая особенность, что чем дольше промежуток между успешно выполненной работой и поощрением, то тем меньше эффект от данного поощрения.

Типы стимулов

Сейчас я расскажу о конкретных способах стимулирования. В начале мне бы хотелось бы все эти способы разделить на два типа. Первый называется — типовой, а второй называется — индивидуальным.

К типовым как мы можем понять из названия относятся стандартные и всем нам известные стимулы такие как повышение в должности, увеличение полномочий, повышенная зарплата, признание руководства, лучшее место за столом на совещании, устная благодарность руководителя в присутствии коллег, возможность прямого общения с высшим руководителем, материальная премия с указанием «за что», гарантия сохранности рабочего места, приобретение жилья, и так далее.

Теперь перейдём к индивидуальным стимулам, это обширный перечень стимулов, который я постараюсь достаточно кратко продемонстрировать. Все эти стимулы используются в компаниях совершенно по-разному.

1. Наказание как средство мотивации работников. В одних фирмах предпочитают больше наказывать, в других — больше поощрять, где-то нашли действительно золотую середину. Уровень наказания зависит в первую очередь от целей воздействия. Основная цель наказания — это недопущение действий, которые могут принести вред фирме. То есть наказание ценно не само по себе, как «мсть» за неправильные действия подчиненного, а как барьер, который не разрешит данному человеку повторить эти действия в будущем и послужит примером всему трудовому коллективу.

Однако практический опыт показывает, что руководителю не стоит сверх меры предаваться вдохновенным рассказам о злоупотреблениях своих сотрудников.

Таким образом, наказание эффективно, когда оно ориентировано на оказание *требуемого психологического воздействия на сотрудника и весь коллектив*. При этом, наказывая нежелательные действия, мы определённым образом поощряем тех сотрудников, которые работают в разрешённом направлении. При наказании сотрудника обязательно наличие объяснения, за что и зачем применяется наказание. Наказание обязательно должно соответствовать проступку. Материальное же наказание допустимо в том случае, когда действиями сотрудника организации причинен действительно прямой материальный ущерб, который можно измерить и просчитать. Во многих

случаях после проступка подчиненного начальнику бывает достаточно просто поговорить с ним, и вопрос закрывается. Если основная разумная цель использования наказаний в организации — это избежание неудач, то соответственно применение поощрений выражает стремление к достижению лучших результатов и развитию.

2. Денежные выплаты за выполнение поставленных целей — наиболее распространенный тип мотивации. Такие выплаты осуществляются при соответствии работника некоторым заранее установленным критериям. Среди них могут быть экономические показатели, показатели качества, оценка сотрудника другими лицами. Каждая компания устанавливает собственные критерии такого рода.

3. Выплаты к заработной плате для стимулирования здорового образа жизни работников. Это довольно необычные выплаты, которые не так часто, но применяются в компаниях. Они связаны со здоровым образом жизни сотрудников.

Например: это является большим плюсом когда сотрудник не выбегает покурить каждые 15 минут тем самым останавливая процесс работы.

4. Специальные индивидуальные вознаграждения — это специальные премии, выплачиваемые за владение навыками, необходимыми компании в данный момент.

Возможно, сотрудник обладает специальными знаниями в области информатики.

5. Социальная политика организации — также важнейший инструмент экономического стимулирования:

— Во-первых, в организации *реализуются льготы и гарантии в рамках социальной защиты работников* (социальное страхование по старости, по случаю временной нетрудоспособности, безработицы и другие), установленные на государственном или региональном уровне.

— Во-вторых, *организации предоставляют своим работникам и членам их семей дополнительные*

льготы, относящиеся к элементам материального стимулирования, за счет выделенных на эти цели средств из фондов социального развития организации.

Таким образом, социальная политика предприятия (организации) как составная часть политики управления персоналом представляет собой мероприятия, связанные с предоставлением работникам дополнительных льгот, услуг и выплат социального характера.

6. Совершенствование системы организации труда и управления. Улучшение координации и взаимодействия между сотрудниками организации, правильное распределение служебных обязанностей, четкая система продвижения по службе, утверждение духа взаимопомощи и поддержки, совершенствование отношений между руководителями и подчиненными — все это способствует повышению эффективности, производительности и мотивации труда.

7. Нематериальные стимулы, не касающиеся каких-либо расходов работодателя. Особенно актуальны данные инструменты для организаций с ограниченными материальными ресурсами стимулирования, например государственные организации (в том числе в органах власти и местного самоуправления). К нематериальным стимулам можно отнести:

- вознаграждения-признательности. К подобным вознаграждениям можно отнести переходящие вымпелы, дипломы, звания «лучший по профессии», «руководитель года», «менеджер года» с вручением значка и ценного подарка, письменная благодарность руководства компании, занесенная в трудовую книжку. Даже комплимент сотруднику можно рассматривать как одну из форм поощрения;
- вознаграждения, связанные с высокой оценкой статуса сотрудника, приглашение сотрудника в качестве лектора, советника и прочие [1].

Литература:

1. Официальный сайт Элитариум центр дистанционного образования [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.elitarium.ru>

Кластерный подход в общественном питании

Зайцева Татьяна Николаевна, кандидат биологических наук, доцент;

Лаптева Мария Дмитриевна, студент;

Вавилова Наталья Александровна, студент

Магнитогорский государственный технический университет имени Г. И. Носова

Ключевые слова: *потребительский рынок, предприятия общественного питания, кластер, системный анализ, конкурентоспособность*

Несмотря на экономический кризис 2014–2016 гг., ресторанный бизнес и сфера общественного питания в целом в настоящее время является одной из наиболее пер-

спективных отраслей российской экономики. За последние 5–6 лет активное развитие этой сферы в России позволило значительно расширить ресторанный рынок и увеличить

спрос на фирмы, занимающиеся общественным питанием. [1,2] При этом положительная динамика развития отрасли сопровождается усилением конкуренции на рынке. Оборот

розничной торговли и оборот общественного питания по городским округам и муниципальным районам Челябинской области за 2015 год представлен в таблице 1.

Таблица 1. **Оборот розничной торговли и оборот общественного питания по городским округам и муниципальным районам Челябинской области за 2015 год¹**

	Оборот розничной торговли ²⁾ , тыс. рублей	2015 в % к 2014 ^{2) 3)}	Оборот общественного питания, тыс. рублей	2015 в % к 2014 ³⁾
Всего по области ⁴⁾ :	209 897 912	89,1	5 310 680	94,6
городские округа:				
Верхнеуфалейский	1 472 069	97,3	40 175	99,9
Златоустовский	6 290 278	89,1	87 164	112,8
Карабашский	389 281	101,6	... ⁵⁾	98,8
Копейский	6 792 400	88,9	154 673	86,1
Кыштымский	1 985 740	101,3	31 052	91,4
Магнитогорский	24 169 782	91,7	1 105 834	105,2
Миасский	9 333 368	96,5	218 455	86,3
Троицкий	2 940 849	95,1	5 781	95,8
Усть — Катавский	1 014 767	88,9	64	в 14,9 р
Чбаркульский	2 155 830	94,6	103 650	101,2
Челябинский	116 035 630	85,7	2 371 977	87,5
Южноуральский	3 129 608	92,5	49 500	90,4
муниципальные районы:				
Агаповский	452 826	115,3	21 824	120,4
Аргаяшский	1 050 234	93,9	45 602	128,6
Ашинский	1 454 086	98,4	45 568	104,9
Брединский	302 484	109,4	11 568	153,7
Варненский	440 096	104,9	3 808	153,5
Верхнеуральский	774 674	111,0	26 529	141,6
Еманжелинский	1 707 419	98,3	... ⁵⁾	107,5
Еткульский	790 960	104,3	... ⁵⁾	88,4
Карталинский	939 574	104,9	38 506	192,7
Каслинский	1 782 855	92,3	... ⁵⁾	120,7
Катав — Ивановский	1 635 400	91,7	35 015	104,1
Кизильский	112 036	96,3	... ⁵⁾	в 2,5 р
Коркинский	2 274 013	95,4	22 024	50,6
Красноармейский	2 176 037	75,5	13 114	95,1
Кунашакский	542 176	82,9	... ⁵⁾	в 7,1 р
Кусинский	648 863	98,5	... ⁵⁾	85,3
Нагайбакский	275 458	92,7	1 159	87,6
Нязепетровский	319 961	112,1	... ⁵⁾	76,6
Октябрьский	260 875	92,3	7 713	114,6
Пластовский	930 373	86,2	... ⁵⁾	в 12,1 р
Саткинский	3 102 439	98,2	59 098	108,2
Сосновский	3 908 527	89,5	48 973	108,1
Троицкий	194 563	96,8	1 686	90,1
Увельский	180 345	77,0	4 066	85,2
Уйский	185 179	118,7	—	—
Чбаркульский	516 369	в 2,7 р.	9 081	98,3
Чесменский	396 098	98,3	1 645	57,5

- 1) без учёта субъектов малого предпринимательства;
- 2) данные уточнены;
- 3) в сопоставимых ценах, по сопоставимому кругу организаций, (т. е. предоставлявших сведения за от-

- четный год и соответствующий период предыдущего года) всех видов экономической деятельности;
- 4) с учетом данных по закрытым административно-территориальным образованиям;

5) данные не публикуются в целях обеспечения конфиденциальности первичных статистических данных, полученных от организаций, в соответствии с Федеральным законом от 29.11.2007 г. № 282 — ФЗ «Об официальном статистическом учете и системе государственной статистики в Российской Федерации».

Оборот розничной торговли и общественного питания Челябинской области в январе — сентябре 2016 года составил 360,0 млрд рублей (90,2% к январю — сентябрю предыдущего года в сопоставимых ценах). В сентябре 2016 года оборот розничной торговли и общественного питания на 98,8% формировался торгующими организациями и индивидуальными предпринимателями, осуществляющими деятельность в стационарной торговой сети (вне рынка); доля рынков и ярмарок составила 1,2% (в сентябре 2015 г. — соответственно 98,2% и 1,8%). [6]

Магнитогорск — город, выросший благодаря созданию и работе градообразующего предприятия ОАО «ММК».

Поэтому экономика города имеет ярко выраженную специализацию по отрасли «черная металлургия». Численность постоянного населения города Магнитогорска на 01.01.2016 года составила 417 563 человек. Функционирование экономической системы города не сводится исключительно к работе ОАО «ММК». В городе действуют свыше 9,5 тыс. предприятий и организаций, отвечающих за работу потребительского комплекса, транспортной системы, производства промышленных изделий. Благодаря той части экономической системы города, которая не связана с ОАО «ММК», город способен удовлетворить разнообразные экономические запросы, обеспечить достойный уровень и качество жизни потребителей.

Общественное питание является составной частью потребительского рынка и представляет собой социально — значимый сектор экономики города Магнитогорска. Сфера предоставления услуг общественного питания формируется на основе предпринимательской инициативы и деятельности. Сфера торговли и услуг общественного питания в городе является динамично развивающейся (таблица 2).

Таблица 2. Потребительский рынок товаров и услуг г. Магнитогорска

Наименование показателей	Единица измерения	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 (по ноябрь месяц)
Организации розничной торговли	единиц	2 585	2 589	2 700	2 104		
Организации общественного питания	единиц	519	513	538	542		
Предприятия бытового обслуживания	единиц	673	696	730	1 001		
Оборот розничной торговли по крупным и средним организациям	млн рублей	6 428,2	11 961,5	16 743,3	20 597,3	24 167,6	17499
Индекс физического объёма в сопоставимых ценах	в% к предыдущему году	123,7	131,0	102,7	95,7	91,8	
Оборот общественного питания по крупным и средним организациям	млн.рублей	456,1	565,9	743,4	978,2	1 105,8	833,11
Индекс физического объёма в сопоставимых ценах	в% к предыдущему году	91,6	115,8	99,3	149,2	105,2	
Платные услуги населению по крупным и средним организациям	млн.рублей	6 675,0	7 042,0	7 240,0	7 290,5	7 713,0	
Индекс физического объёма в сопоставимых ценах	в% к предыдущему году	99,2	99,5	94,8	93,8	94,9	

Как важнейшая часть потребительского рынка России, система общественного питания позволяет дать интегральную оценку социально — экономического уровня населения: бурное развитие данной отрасли связано, в первую очередь, с улучшением финансового положения россиян. Также следует отметить, что общественное питание является одной из немногих отраслей, где в период кризиса не было спада производства, наблюдалось лишь незначительное замедление темпов роста. На потребительском рынке представлены следующие типы предприятий общественного питания, расположенные преимущественно в центральной части города (рисунок 1).

Анализ существующих на потребительском рынке города Магнитогорска разных типов предприятий общественного питания, выявил следующие тенденции: неравномерное размещение форматов предприятий и незначительный сегмент ресторанного бизнеса; отсутствие крупных торговых центров на окраине города с современными формами предоставления услуг. [3,4]

Однако комфортность ведения бизнеса и благоприятный инвестиционный климат в городе Магнитогорске обусловлен рядом факторов:

- выгодное геополитическое положение;
- развитая транспортная инфраструктура и связь;

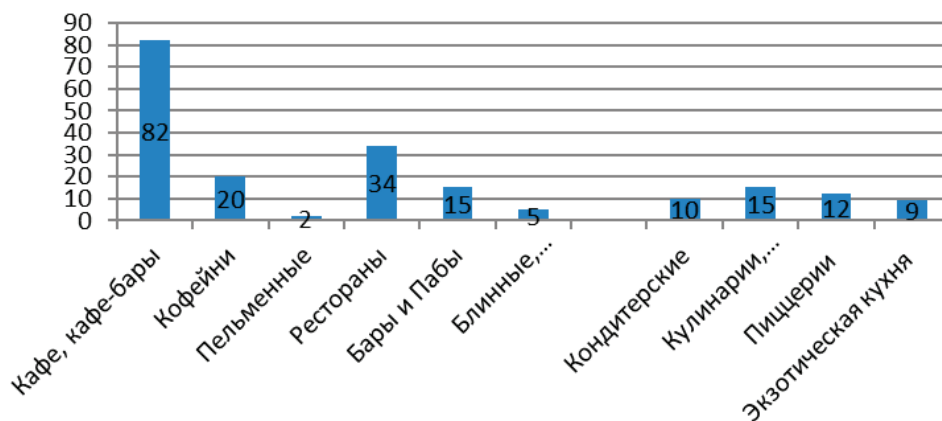


Рис. 1. Типы предприятий общественного питания г. Магнитогорска

- устойчивое экономическое положение;
 - богатый кадровый и научный потенциал;
 - организационная и финансовая поддержка инвестиционных проектов, гарантии безопасности бизнеса со стороны Администрации города;
 - развитая инфраструктура для инновационных разработок;
 - успешный опыт реализации масштабных проектов.
- Создание и поддержание определенного уровня конкурентоспособности невозможно без современных маркетинговых технологий, ориентированных на потребителя. Кластер является сложной системой, поэтому к нему применим метод системного анализа (рисунок 2).

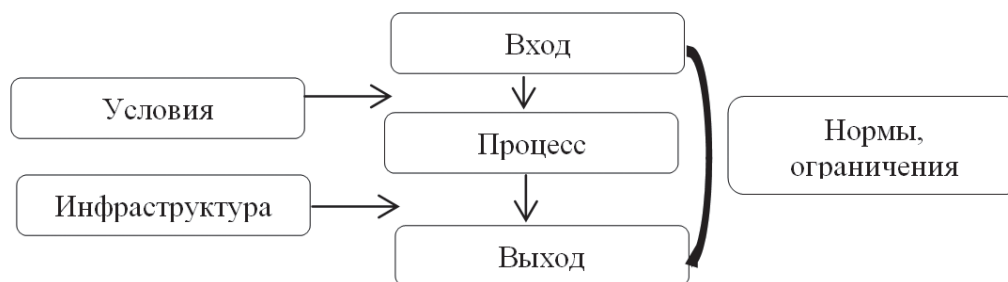


Рис. 2. Схема взаимодействия объектов системного анализа

Метод системного анализа заключается в следующем: в любой системе выделяются основные объекты, через которые можно изучать эту систему. Можно выделить шесть основных элементов системы: вход в систему, процесс, инфраструктура, условия, выход из системы, обратная связь и ограничения. Все эти элементы характеризуются своими функциями и ролью в этой системе.

Повышение конкурентоспособности на современном этапе невозможно без применения кластерной стратегии. В г. Магнитогорске основой для создания кластера может стать самостоятельная интеграция предприятий малых форм бизнеса общественного питания. Был проведен кластерный анализ, включающий расчет коэффициента локализации предприятий общественного питания (таблица 3).

Таблица 3. Совокупный оборот торговли в Челябинской области и г. Магнитогорске

	Оборот розничной торговли, тыс. рублей	Оборот общественного питания, тыс. рублей	Коэффициент локализации
Всего по Челябинской области:	209 897 912	5 310 680	
Магнитогорский	24 169 782	1 105 834	$\frac{24169782}{209897912} / \frac{1105834}{5310680} = 1,81$

Из таблицы 3 видно, что коэффициент локализации по г. Магнитогорску составляет 1,81, что свидетельствует об отрасли рыночной специализации и возможности создания кластера (рисунок 3).

Таким образом, кластерный подход позволит предприятиям общественного питания малого бизнеса совместно и более эффективно использовать ограниченные ресурсы для решения общих задач.



Рис. 3. Схема кластера общественного питания для города Магнитогорска

Литература:

1. Долматова И. А. Актуализация значения контрольной проработки в сфере общественного питания [Текст]: Вестник Ижевской государственной сельскохозяйственной академии. 2012. № 1 (30). С. 67–68.
2. Долматова И. А., Быстрова А. А. Пути повышения рентабельности предприятий общественного питания в условиях кризиса / Качество продукции, технологий и образования [Текст]: мат. X Междунар. науч.-прак. конф. — Магнитогорск: Изд-во гос. техн. ун-та им. Г.И. Носова, 2015. — С. 90–93.
3. Долматова И. А., Рябова В. Ф., Персецкая К. М. Анализ рынка услуг общественного питания России и г. Магнитогорска / Качество продукции, технологий и образования [Текст]: мат. IX Междунар. науч.-прак. конф. — Магнитогорск: Изд-во Магнитогорск. гос. техн. ун-та им. Г.И. Носова, 2014. С. 93–96.
4. Зайцева Т. Н., Быстрова А. А., Лаптева М. Д., Ходакова Е. Е. Услуги общественного питания в муниципальных учреждениях г. Магнитогорска. — Молодой ученый, 2015. № 19. С. 127–130.
5. <https://www.magnitogorsk.ru/index.php?option=com> Магнитогорск в цифрах.
6. <http://chelstat.gks.ru/> Челябинскстат.
7. <http://avtoreferat.seluk.ru/at> — экономика/3318–1 Формирование кластера общественного питания.

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

Международный научный журнал
Выходит еженедельно

№ 28 (132) / 2016

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор:

Ахметов И. Г.

Члены редакционной коллегии:

Ахметова М. Н.
Иванова Ю. В.
Каленский А. В.
Куташов В. А.
Лактионов К. С.
Сараева Н. М.
Абдрасилов Т. К.
Авдеюк О. А.
Айдаров О. Т.
Алиева Т. И.
Ахметова В. В.
Брезгин В. С.
Данилов О. Е.
Дёмин А. В.
Дядюн К. В.
Желнова К. В.
Жуйкова Т. П.
Жураев Х. О.
Игнатова М. А.
Калдыбай К. К.
Кенесов А. А.
Коварда В. В.
Комогорцев М. Г.
Котляров А. В.
Кузьмина В. М.
Курпаяниди К. И.
Кучерявенко С. А.
Лескова Е. В.
Макеева И. А.
Матвиенко Е. В.
Матроскина Т. В.
Матусевич М. С.
Мусаева У. А.
Насимов М. О.
Паридинова Б. Ж.
Прончев Г. Б.
Семахин А. М.
Сенцов А. Э.
Сенюшкин Н. С.
Титова Е. И.
Ткаченко И. Г.

Фозилов С. Ф.

Яхина А. С.

Ячинова С. Н.

Международный редакционный совет:

Айрян З. Г. (*Армения*)
Арошидзе П. Л. (*Грузия*)
Атаев З. В. (*Россия*)
Ахмеденов К. М. (*Казахстан*)
Бидова Б. Б. (*Россия*)
Борисов В. В. (*Украина*)
Велковска Г. Ц. (*Болгария*)
Гайнич Т. (*Сербия*)
Данатаров А. (*Туркменистан*)
Данилов А. М. (*Россия*)
Демидов А. А. (*Россия*)
Досманбетова З. Р. (*Казахстан*)
Ешнев А. М. (*Кыргызстан*)
Жолдошев С. Т. (*Кыргызстан*)
Игисинов Н. С. (*Казахстан*)
Кадыров К. Б. (*Узбекистан*)
Кайгородов И. Б. (*Бразилия*)
Каленский А. В. (*Россия*)
Козырева О. А. (*Россия*)
Колпак Е. П. (*Россия*)
Курпаяниди К. И. (*Узбекистан*)
Куташов В. А. (*Россия*)
Лю Цзюань (*Китай*)
Малес Л. В. (*Украина*)
Нагервадзе М. А. (*Грузия*)
Прокопьев Н. Я. (*Россия*)
Прокофьева М. А. (*Казахстан*)
Рахматуллин Р. Ю. (*Россия*)
Ребезов М. Б. (*Россия*)
Сорока Ю. Г. (*Украина*)
Узаков Г. Н. (*Узбекистан*)
Хоналиев Н. Х. (*Таджикистан*)
Хоссейни А. (*Иран*)
Шарипов А. К. (*Казахстан*)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Г. А.

Ответственные редакторы: Осянина Е. И., Вейса Л. Н.

Художник: Шишков Е. А.

Верстка: Бурьянов П. Я., Голубцов М. В., Майер О. В.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

почтовый: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231;

фактический: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; http://www.moluch.ru/

Учредитель и издатель:

ООО «Издательство Молодой ученый»

ISSN 2072-0297

Подписано в печать 28.12.2016. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, 25