

ISSN 2072-0297



# МОЛОДОЙ<sup>®</sup> УЧЁНЫЙ

международный научный журнал



**30**  
2016  
Часть III

16+

ISSN 2072-0297

# МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

Международный научный журнал

Выходит еженедельно

№ 30 (134) / 2016

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

**Главный редактор:** Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

**Члены редакционной коллегии:**

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Абдрасилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Жураев Хусниддин Олтинбоевич, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам

Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук

Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

**Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г.**

Журнал входит в систему РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) на платформе elibrary.ru.

Журнал включен в международный каталог периодических изданий «Ulrich's Periodicals Directory».

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

**Международный редакционный совет:**

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)

Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)

Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)

Ахмеденов Кажмурат Максutowич, кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)

Бидова Бэла Бертовна, доктор юридических наук, доцент (Россия)

Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)

Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)

Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)

Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)

Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)

Демидов Алексей Александрович, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)

Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)

Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)

Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)

Кадыров Кутлуг-Бек Бекмуратович, кандидат педагогических наук, заместитель директора (Узбекистан)

Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)

Колпак Евгений Петрович, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)

Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)

Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)

Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)

Рахматуллин Рафаэль Юсупович, доктор философских наук, профессор (Россия)

Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)

Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Узаков Гулом Норбоевич, доктор технических наук, доцент (Узбекистан)

Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)

Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)

Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)

**Руководитель редакционного отдела:** Кайнова Галина Анатольевна

**Ответственные редакторы:** Осянина Екатерина Игоревна, Вейса Людмила Николаевна

**Художник:** Шишков Евгений Анатольевич

**Верстка:** Бурьянов Павел Яковлевич, Голубцов Максим Владимирович, Майер Ольга Вячеславовна

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; http://www.moluch.ru/.

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый».

Тираж 500 экз. Дата выхода в свет: 18.01.2017. Цена свободная.

Материалы публикуются в авторской редакции. Все права защищены.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

---

---

**Н**а обложке изображен *Дэвид Кристал* (David Crystal, родился 6 июля 1941 года) — британский филолог, языковед-англист, офицер ордена Британской империи, член Британской академии и Ученого общества Уэльса, почетный профессор лингвистики Бангорского университета.

Кристал — крупнейший исследователь современного английского языка, его разновидностей, истории его развития. На своих блистательных лекциях, которые он читает по всему миру, он наглядно демонстрирует, как те изменения, которые произошли в фонетике современного английского языка со времен Шекспира, отразились на прочтении его произведений. Так, пьесы, прочитанные на том самом «диалекте», на котором говорил и задумывал их великий автор, приобретают совсем иное звучание, в них слышны потерянные с течением времени рифмы, игра слов и становятся очевидными скрытые подтексты.

Сейчас Дэвид Кристал вычленил и продолжает изучать такое явление в современной лингвистике, как современный интернет-язык, его развитие и глобальные перспективы. Ученый считает, что необходимо создать так называемый «стандартный английский», который понимали бы во всех уголках мира и который свел бы к минимуму различия в разновидностях английского, углубляющиеся со временем в мировом масштабе.

Автор многочисленных монографий по лингвистике, фонетике и филологии, в том числе в соавторстве с женой и одним из сыновей, а также стихов, пьес и биографий, Дэвид Кристал регулярно читает лекции, в том числе в интернете, дает интервью и поддерживает образовательные видео- и радиопрограммы на канале BBC.

*Екатерина Осянина,  
ответственный редактор*

---

---

## СОДЕРЖАНИЕ

### ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

**Олесик Е. Н.**

Сравнительная характеристика оценки финансовых инструментов в национальной и международной учетной практике ..... 245

**Петраков М. А., Аджубей Р. В.**

Проблемы организации мониторинга качества оказания государственных (муниципальных) услуг ..... 247

**Петраков М. А., Шестерик Е. А.**

Государственные программы: формирование и реализация ..... 250

**Полтева Т. В.**

Классификация ценных бумаг в российской практике..... 254

**Прокофьева П. Е., Негина Л. А., Сахиева Г. И., Шамгулова Л. И.**

Стратегический анализ деятельности и оценка конкурентных преимуществ компании (на примере компании ПАО «Мечел»)..... 256

**Рассоха А. В.**

Проблемы развития рециклинга в сфере услуг на современном этапе..... 262

**Сайбель Н. Ю., Симакова Е. И.**

Влияние инновационных технологий на конкурентоспособность фирмы..... 264

**Саралинова Д. С., Дохильгова Д. М.**

Необходимость теоретического переосмысления основ проведения административных реформ в России ..... 267

**Семыкина Л. Н., Абрамова И. А.**

Основные аспекты анализа продажи товаров по договору комиссии в розничной торговле у комиссионера ..... 269

**Симикина М. А.**

Оценка конкурентоспособности экономики Японии ..... 272

**Измагамбетова Д. З., Хафизова Э. Н.**

Формирование стратегии компании с использованием матриц стратегического планирования (на примере ПАО «УГМК-Холдинг») ..... 274

**Темиргалиева С. А.**

Методика анализа затрат на производстве и себестоимости продукции..... 278

**Уткина В. А., Слюсаренко В. К.**

Сущность понятия «миграция» ..... 282

**Уткина В. А., Слюсаренко В. К.**

Деньги — понятие и сущность ..... 284

**Холмирзоев Д. Н., Масалыгина А. С., Захаров Н. В., Дьякова О. В.**

Основной показатель коммерческой деятельности на примере золотодобывающей организации..... 286

**Шабаетова Л. Р.**

Развитие человеческих ресурсов как основа развития организационного потенциала (на примере ПАО «Сбербанк»)..... 289

### ГОСУДАРСТВО И ПРАВО

**Анащенко И. К.**

Антимонопольное законодательство и основания для рассмотрения дела о его нарушении ..... 293

**Болясникова Л. А.**

Правовые аспекты заключения сделок между супругами ..... 295

**Висков Н. В.**

Корыстные киберпреступления: уголовная ответственность и стимулирование позитивного постпреступного поведения..... 298

**Гаджиев Т. Ф., Майборода Э. Т.**

Государство и общество «третьей волны» ..... 300

**Дакашев М.-Э. Ж.**

Идеальна ли демократия? Аргументы за и против ..... 302

<b>Дакашев М.-Э. Ж.</b> Способы совершенствования судебной системы РФ.....	304	<b>Соколов Е. С.</b> Порядок и способы приобретения права собственности на потерянную вещь, правовое положение лица, нашедшего вещь, и способы защиты прав первоначального собственника.....	326
<b>Дакашев М.-Э. Ж.</b> Суд присяжных: добро или зло? .....	306	<b>Стародубцев И. Д., Макеев Д. Д., Яцук К. В.</b> Обеспечение военнослужащих жилыми помещениями .....	328
<b>Дакашев М.-Э. Ж.</b> Понятие и существенные условия договора ренты.....	307	<b>Степанов А. Б.</b> Проблемы социально-правовой защиты молодых семей и возможности их решения ...	332
<b>Дакашев М.-Э. Ж.</b> Разновидности договора ренты в гражданском праве РФ.....	309	<b>Тымчук Ю. А.</b> Идеал справедливости в законодательстве и правоприменении: философско-правовое осмысление.....	333
<b>Ковалёва Д. В.</b> Гуманизация уголовного процесса .....	312	<b>Уметбаева Ю. И.</b> Содействие занятости населения в Республике Башкортостан.....	336
<b>Хамадьярова А. Р.</b> Право на гуманитарную помощь в международном гуманитарном праве .....	314	<b>Фандий С. В., Масленникова Л. В.</b> Вопросы правового регулирования отношений при реализации судебной санации в процедурах банкротства .....	338
<b>Мальчиков Н. А.</b> Создание организации, оказывающей юридические услуги, и законодательный контроль за ее деятельностью.....	316	<b>Хасбулатова Н. А.</b> Низкий уровень правосознания как элемент социума.....	341
<b>Мионов В. П., Масленникова Л. В.</b> Невнесение платы за жилое помещение и коммунальные услуги как основание для выселения нанимателя и проживающих совместно с ним членов его семьи из жилого помещения .....	319	<b>Шаров Д. В., Масленникова Л. В.</b> Место товарищества собственников жилья в системе юридических лиц.....	343
<b>Николаева А. Г.</b> Обход закона в международном частном праве.....	321		
<b>Соколов Е. С., Бальчукина В. Ю.</b> Понятие и условия применения самозащиты в гражданском праве .....	323		

## ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

### Сравнительная характеристика оценки финансовых инструментов в национальной и международной учетной практике

Олесик Елизавета Николаевна, студент  
Дальневосточный федеральный университет

*В данной статье рассмотрены методы учета и оценки финансовых инструментов как в национальной, так и в международной практике. Представлена характеристика текущей рыночной стоимости согласно национальным стандартам и справедливой стоимости согласно МСФО.*

**Ключевые слова:** МСФО, финансовые инструменты, текущая рыночная стоимость, справедливая стоимость, иерархия справедливой стоимости

Финансовые инструменты являются основной частью финансового рынка, который в условиях современной рыночной экономики приобретает все большее значение. Под финансовым рынком подразумевается перераспределение финансовых ресурсов между участниками рынка. Стоит отметить, что основным признаком финансового рынка, как и финансовых инструментов, являются денежные средства, которые сопровождают осуществление любой финансовой операции.

Под финансовыми инструментами согласно МСФО 32 «Финансовые инструменты — раскрытие и представление информации» подразумевается договор, в результате которого возникает финансовый актив у одного предприятия и финансовое обязательство или долевого инструмент — у другого [1]. То есть отражение хозяйственных операций, связанных с финансовыми инструментами, у двух участников договора будет противоположно. Так, Житлухина О. Г. в своих трудах называет данный фактор «принципом противоположности», в соответствии с которым элементы финансовых инструментов должны отражаться одновременно у двух хозяйствующих субъектов, взаимосвязанных между собой заключенным между ними договором или соглашением [2].

Согласно МСФО 32 финансовые инструменты включают в себя три больших группы: финансовые активы, финансовые обязательства и долевого инструмент. К сожалению, в национальной практике учета существует только одно положение, частично регламентирующее финансовые инструменты — это ПБУ 19/02 «Учет финансовых вложений». Почему частично? ПБУ 19/02 разъясняет правила учета и оценки финансовых вложений, преимущественно ценных бумаг, которые являются финансовыми активами. Но как упоминалось ранее, помимо финансовых активов финансовые инструменты включают еще две группы: финансовые обязательства и долевого инструмент. Эти кате-

гории остаются не регламентированными в национальной практике учета.

Согласно ПБУ 19/02 финансовые вложения принимаются к учету по первоначальной стоимости [3]. Как известно, первоначальная стоимость — это сумма фактических затрат, которые понесла организация в связи с приобретением финансовых активов. В связи со специфичностью финансовых вложений помимо покупной стоимости, фактические затраты также включают затраты на услуги брокера, инвестиционного консультанта и другие сопутствующие услуги, необходимые для совершения сделки.

Что касается переоценки финансовых вложений, то согласно ПБУ 19/02 финансовые вложения переоцениваются по текущей рыночной стоимости. Под текущей рыночной стоимостью подразумевается цена товара на рынке в данный, текущий момент или период времени [4]. Под текущей рыночной стоимостью ценных бумаг понимается рыночная цена, рассчитанная в установленном порядке организатором торговли на рынке ценных бумаг [5]. Несомненно, текущая рыночная стоимость противоположна первоначальной стоимости, но в то же время она не является приоритетной в национальных стандартах. Итак, если для финансовых вложений существует текущая рыночная стоимость, то их переоценка не является затруднительной процедурой. Но что, если финансовые вложения не котируются на рынке ценных бумаг, и текущую рыночную стоимость по ним определить не представляется возможным? В данном случае ПБУ предлагает переоценивать такие вложения также по первоначальной или, если точнее сказать, по исторической стоимости. Другими словами, финансовые вложения, по которым текущая рыночная стоимость не определяется, в учете остаются без изменений. По мнению авторов, такой подход затрудняет предоставление достоверной финансовой отчетности, что является отрицательным моментом, так как и внешних, и внутренних

пользователей интересует, в первую очередь, реальное финансовое положение компании.

Из вышесказанного следует, что в национальной практике учета уделяется недостаточное внимание учету и оценке финансовых инструментов для целей составления финансовой отчетности. Противоположная же картина наблюдается в международных стандартах финансовой отчетности (МСФО). Изучение международных стандартов финансовой отчетности показало, что вопросу учета финансовых инструментов посвящено несколько стандартов, к которым относятся МСФО 7, МСФО 9, МСФО 32, МСФО 39. Как говорилось выше, финансовые инструменты включают финансовые активы, финансовые обязательства и долевого инструмент.

Согласно международным стандартам финансовые инструменты принимаются к учету по справедливой стоимости. Понятие и оценка справедливой стоимости представлено МСФО 13 «Оценка справедливой стоимости». МСФО 13 определяет справедливую стоимость как цену, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства в ходе обычной сделки между участниками рынка на дату оценки [6]. То есть справедливая стоимость — это так называемая «цена выхода» при совершении сделки на текущую дату, та цена, которую может заплатить покупатель, а не цена, которую хочет получить продавец.

Стоит отметить, что в отличие от национальных стандартов, международные стандарты предусматривают оценку по справедливой стоимости всех финансовых инструментов, а не только финансовых вложений. С этой целью МСФО 13 вводит три метода оценки справедливой стоимости и «иерархию справедливой стоимости». Прежде чем говорить о методах определения справедливой стоимости необходимо кратко охарактеризовать уровни «иерархии справедливой стоимости». МСФО 13 включает три уровня иерархии, предпочтение по которым отдается первому (высшему) уровню, а наименее предпочтительным, соответственно, является третий (низший) уровень. К первому уровню относятся финансовые инструменты, для которых существует основной рынок. То есть по данным финансовым инструментам существует текущая рыночная цена, определяемая по котировкам основного рынка. Мы не случайно употребили здесь понятие текущей рыночной цены, так как для данного уровня справедливая стоимость — это текущая рыночная цена, которая применяется и в национальном учете. Второй уровень также включает финансовые инструменты, по которым если и не существует основного рынка, но есть рынок с аналогичными финансовыми инструментами, справедливую стоимость которых можно использовать для оценки ваших финансовых инструментов. Остальные финансовые инструменты, не попадающие в первые два уровня, попадают в третью группу иерархии справедливой стоимости. Данная группа подразумевает отсутствие какой-либо информации по данным финансовым активам или обязательствам на рынке. В данном слу-

чае справедливая стоимость будет расчетной ценой. То есть компании могут использовать свои данные для расчета этой стоимости, но при этом методика расчета должна быть изложена в пояснениях в финансовой отчетности.

Таким образом, справедливая стоимость для первых двух уровней не требует специальных расчетов, а для активов и обязательств третьего уровня иерархии справедливой стоимости наоборот расчет необходим. Итак, если справедливая стоимость в некоторых случаях синонимична понятию текущей рыночной стоимости (уровень 1), то в некоторых случаях справедливая стоимость является расчетной ценой (уровень 3). То есть понятие справедливой стоимости шире понятия текущей рыночной стоимости.

Итак, если справедливая стоимость может являться расчетной ценой, то возникает вопрос, как ее рассчитать? МСФО 13 предлагает три подхода: сравнительный или рыночный подход, затратный подход и доходный подход [6]. Первый метод относится только к финансовым инструментам первого уровня, и частично к финансовым инструментам второго уровня, в том случае если существуют рынки с аналогичными финансовыми инструментами, и мы можем косвенно использовать данную информацию.

Что касается второго подхода — затратного, то, по мнению авторов, он наиболее применим при оценке не финансовых инструментов, а, например, основных средств. Так МСФО 13 дает следующее определение: «Метод оценки, отражающий сумму, которая потребовалась бы в настоящий момент времени для замены эксплуатационной мощности актива (часто называемую текущей стоимостью замещения)» [6]. То есть цена замены полезной ценности актива. Затратный метод не применяется при возможности использования двух других методов.

Третий подход — доходный. МСФО 13 определяет данный подход как «Методы оценки, которые преобразовывают будущие суммы (например, денежные потоки или доходы и расходы) в одну текущую (то есть дисконтированную) величину. Оценка справедливой стоимости осуществляется на основе стоимости, обозначаемой текущими ожиданиями рынка в отношении указанных будущих сумм» [6]. На наш взгляд, данный подход из всех представленных выше является оптимальным для оценки по справедливой стоимости именно финансовых активов и обязательств. Так как дисконтированная стоимость является наиболее приближенной оценкой к реальной цене и, следовательно, финансовые инструменты, отраженные в финансовой отчетности по данной, расчетной стоимости будут нести более достоверную информацию о финансовом состоянии организации.

Из вышеизложенного следует, что вопрос оценки финансовых инструментов на сегодняшний день является открытым. Методы оценки, представленные национальными стандартами, являются неполными, в частности национальный учет регламентирует лишь учет финансовых вложений. А какие-либо нормативные документы, регламентирующие учет финансовых обязательств, отсутствуют. В это же время вопрос учета и оценки финансовых инструментов широко



раскрыт в международных стандартах, которые на сегодняшний день предлагают не только иерархию справедливой стоимости, но и подходы к расчету справедливой стоимости в тех случаях, где это необходимо.

#### Литература:

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление». [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [http://minfin.ru/ru/performance/accounting/mej\\_standart\\_fo/docs/](http://minfin.ru/ru/performance/accounting/mej_standart_fo/docs/).
2. Житлухина, О. Г. Об идентификации финансовых инструментов как совокупности финансовых фактов хозяйственной жизни в аспекте объекта бухгалтерского учета. *Международный бухгалтерский учет*. № 5. — 2016. — С. 2–13.
3. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет финансовых вложений». ПБУ 19/02: [по состоянию на 1 января 2016: приказ Минфина России № 126н: принят 10 декабря 2002]. — [Электронный ресурс]. КонсультантПлюс. — Режим доступа: <http://base.consultant.ru>
4. Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б.. Современный экономический словарь. — 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М., 1999. 479 с.
5. Приображенская В. В. Корректировка оценки финансовых активов в условиях волатильности фондовых рынков // *Налоговая политика и практика*. 2014. — № 9. — С. 61–63.
6. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости». [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [http://minfin.ru/ru/performance/accounting/mej\\_standart\\_fo/docs/](http://minfin.ru/ru/performance/accounting/mej_standart_fo/docs/).

## Проблемы организации мониторинга качества оказания государственных (муниципальных) услуг

Петраков Михаил Андреевич, кандидат экономических наук, доцент;  
Аджубей Роман Васильевич, магистрант  
Московский финансово-юридический университет

*В статье описываются существующие в наше время проблем, связанных со становлением систем мониторинга качества предоставляемых муниципальных и городских услуг, как-то отсутствие проработанных подходов к определению характеристик и методов оценки качества в процессе мониторинга, так и несформированность механизмов учета итогов мониторинга в деятельности субъектов оказания муниципальных и городских услуг.*

**Ключевые слова:** государственная услуга, муниципальная услуга, предоставление государственных услуг, социологический опрос, удовлетворенность населения качеством услуг

Повышение качества государственных (муниципальных) услуг является ключевым направлением улучшения системы государственного и муниципального управления. В соответствии с Указом Президента РФ от 7 мая 2012 № 601 «Об основных направлениях совершенствования государственного управления» уровень удовлетворенности граждан РФ качеством предоставления государственных (муниципальных) услуг должен составлять более 90% [1].

Федеральное законодательство закрепило потребность постоянного контроля качества предоставляемых органами власти, государственными и муниципальными учреждениями, населению государственных либо муниципальных услуг. Как главный инструмент этой оценки был избран мониторинг. Мониторинг представляет собой систему систематического исследования и оценки итогов работы, подразумевает регулярную диагностику ситуации с определенной установленной периодичностью и применением одной и той же системы индикаторов [2, с.20].

Начиная с 2013 года проведение мониторинга качества оказания государственных либо муниципальных услуг считается неотъемлемым для всех органов Государственной власти. Для обеспечения исполнения этого требования на протяжении 2013 года федеральные и региональные органы исполнительной власти в срочном порядке разработали и ввели положения и формы проведения мониторинга. Но организация этого процесса столкнулась с рядом трудностей теоретико-методологического характера, отсутствие решения которых значительно снизило качество проводимых мониторингов.

Мониторинг качества государственных услуг проводится ежегодно.

В целом, показатели качества предоставления государственных и муниципальных услуг связаны с внешней оценкой их результатов. Фактически не нашел отражения в мониторингах подход, связанный с оценкой внутренних процессов оказания услуги самими исполните-

лями. Безусловно, без анализа проблем, возникающих в процессе оказания государственной либо муниципальной услуги, невозможно добиться существенного повышения ее качества.

В настоящее время основным документом, регулирующим мониторинг предоставления государственных и муниципальных услуг, является письмо Минэкономразвития РФ «О методических рекомендациях по организации проведения мониторинга качества предоставления государственных (муниципальных) услуг» [3], в котором описаны рекомендации к проведению мониторинга и оценки качества государственных услуг. Но в нем достаточно кратко описаны различные методы мониторинга, рекомендации слишком поверхностны и дан лишь общий примерный план критериев оценки качества услуг. Поэтому, как значения данных показателей, так и их динамика не могут привести к эффективному формированию и принятию управленческих решений в системе органов государственной власти.

В последнее время органами публичного управления стал использоваться в качестве метода мониторинга общественный контроль методом опроса граждан, получивших услуги. Данный вид мониторинга проводится в многофункциональных центрах, на сайте Единого портала государственных услуг, на сайтах органах государственной власти и местного самоуправления.

Однако вышеперечисленные сайты, имея разные способы регистрации, иногда являются достаточно сложными для граждан, особенно старшего поколения, которые путаются, пугаются и не хотят пользоваться данными ресурсами. Необходимо в первую очередь обеспечить удобство системы мониторинга качества услуг. Непонятно куда обращаться для просмотра оценок других граждан, так же пропадает ощущение обратной связи, так как отсутствует возможность ответа со стороны чиновников. Следующей существенной проблемой данного вида мониторинга является то, что большинство опросов о качестве услуг, как уже говорилось ранее, проводится с использованием сети Интернет. Вместе с тем доступность информационно-коммуникационной инфраструктуры в некоторых частях Российской Федерации оставляет желать лучшего. Кроме того, «возрастные» получатели услуг достаточно часто не умеют пользоваться соответствующим инструментарием, что понижает эффективность данного мониторинга.

Остается открытым вопрос об отсутствии в настоящее время механизма учета результатов мониторинга качества предоставления государственных и муниципальных в деятельности публичных органов власти, при том, что мониторинг должен являться инструментом контроля и управления за деятельностью организации или органа власти в целях повышения ее эффективности.

Минэкономразвития подвело итоги первой волны мониторинга качества предоставления электронных услуг субъектами РФ в 2015 году.

Всего в ходе первой волны мониторинга, которая проводилась с марта по апрель 2015 года, было исследованы

2362 услуги, предоставляемые органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления на Едином портале государственных и муниципальных услуг gosuslugi.ru и региональных порталах государственных и муниципальных услуг.

Мониторинг проводился в отношении приоритетных государственных и муниципальных услуг, а также услуг, связанных с лицензированием различных видов деятельности. Проанализированы данные по трем направлениям: традиционным — перевод услуг в электронную форму и доступность органов власти и органов местного самоуправления по телефонным каналам, новое направление — проверка сведений о порядке предоставления услуг на портале госуслуг на соответствие положениям административных регламентов и других нормативных актов, регламентирующих порядок предоставления услуг.

Из всего объема протестированных услуг удалось отправить заявление в электронном виде по 1447 услугам. При этом уведомления о результатах рассмотрения заявлений были получены по 676 услугам [7].

В этой связи представитель Минэкономразвития отметил, что «по приоритетной услуге «Предоставление информации о результатах ЕГЭ» возможно и необходимо обеспечить получение сведений в электронной форме во всех регионах». По результатам мониторинга кнопка «Получить услугу» по данной услуге была выявлена в 39 регионах, но возможность получить сведения реализована только в 6.

Также был проведен мониторинг доступности региональных органов власти по телефонам, указанным на портале gosuslugi.ru. Если в ходе первого мониторинга 2014 года по данному параметру только 55% исследованных телефонных номеров оказались доступны для заявителя, то в этом году их доля составила 84%.

В 2015 году Минэкономразвития России впервые провело проверку качества информации о порядке предоставления услуг на Едином портале государственных услуг и ее соответствие административным регламентам и другим нормативным правовым актам, регламентирующим порядок их предоставления.

По итогам мониторинга по данному направлению показатель соответствия в среднем составил 52%. Кроме недостатков в описании документов выявлено, что опубликованные перечни документов, которые необходимы заявителям для получения услуг, соответствуют предписаниям нормативных правовых актов лишь на 75%. Представитель Минэкономразвития Павел Малков пояснил, что таким образом, «в четверти случаев от заявителя на портале госуслуг либо требуют излишние документы, либо не указывают необходимые документы, без которых услуга не может быть предоставлена». Тем не менее, ряд субъектов показал высокий процент соответствия сведений, среди которых Волгоградская область, Забайкальский край, Астраханская, Московская и Омская области [7].

По итогам мониторинга, организованного Минэкономразвития России, во все субъекты Российской Федерации

направлены материалы с индивидуальными рекомендациями для устранения недостатков.

В настоящее время началось проведение второй волны мониторинга, в рамках которой первоочередное внимание будет уделено выявленным проблемам.

В целом по результатам проведения мониторингов, одной из проблем является выполнение отдельных услуг в срок, если срок, предусмотренный действующим законодательством, составляет 10 календарных дней с момента подачи заявления (например, выдача разрешений на строительство и ввод объектов в эксплуатацию), тогда как на подготовку и получение ответа на межведомственные запросы необходимо 5 календарных дней. Большая сложность при подготовке результата муниципальной услуги возникает, если заявитель обратился за оказанием услуги перед выходными днями, которые также входят в общий срок по оказанию указанных услуг.

Одной из сложностей при оказании услуг является отсутствие электронного межведомственного взаимодействия с отдельными государственными органами, например с органом государственного строительного надзора (обращение в данный орган необходимо для получения заключения о соответствии построенного, реконструированного объекта капитального строительства требованиям технических регламентов и проектной документации при предоставлении муниципальной услуги «выдача разрешений на ввод объектов эксплуатацию»).

По определению, мониторинг должен являться инструментом контроля и управления деятельностью организации, органа власти в целях повышения ее эффективности. В настоящее время данная система в государственном управлении только начинает развиваться. Несмотря на повсеместное внедрение, в основном проводящиеся мониторинги не в состоянии дать руководителям объективное представление о состоянии качества оказания государственных услуг, а также о тех проблемах, которые приводят к его снижению. Решение данной проблемы должно вестись по нескольким направлениям:

1. Более глубокая теоретико-методологическая проработка понятия и сущности оценки качества предоставления государственных услуг с привлечением научного и экспертного сообщества на основе современных подходов.

2. Проведение на этапе разработки системы мониторинга качества конкретной государственной услуги внешней экспертизы закладываемых параметров, показателей, индикаторов и методов оценки.

3. «Встраивание» мониторинга в управленческие процессы на уровне органа власти, организации, которые оказывают государственную услугу.

Несмотря на ряд положительных аспектов, наблюдается некоторая негативная направленность. Так, значительно уменьшилось количество методов исследования. Фактически используется только социологический опрос. Иные методы исследования прописаны (контрольные закупки и фокус-группы), однако рекомендации по их использованию

отсутствуют. В целом опрос используется в том случае, когда предпочтительным, а часто единственным источником сведений является человек — непосредственный представитель исследуемого процесса или явления [4; с.128]. Однако в целях достижения большей валидности исследования качества и доступности предоставления ГиМУ следует сочетать различные методы, например, добавляя социологическое наблюдение, метод анализа документальных источников, метод экспертных оценок и т.д. Сочетание методов повышает достоверность и полноту информации, позволяет сделать более глубокие выводы и обоснованные рекомендации, поскольку присутствуют иные источники информации о качестве предоставления услуги, в частности регламент конкретной услуги, стандарт качества и т.д. Почти в два раза увеличилось количество вопросов в анкете (с 33 до 64). Многие респонденты в силу своих личностных и социально-возрастных особенностей могут не в полной мере понимать вопросы анкеты. Практика показывает, что большие анкеты, занимающие по времени более 40 минут, утомляют респондентов, снижается результативность опроса: понижается активность опрашиваемых, их заинтересованность в работе, и в конечном итоге мы получаем некачественно заполненную анкету. Опыт показывает четкую зависимость между количеством вопросов в анкете и числом отказов [6; с.24]. Также при оцифровке бумажных носителей увеличивается процент ошибок пропорционально количеству пунктов в опроснике. В целом можно наблюдать, что центр внимания руководства страны смещается с органа, предоставляющего услугу, на условия предоставления услуги и саму услугу. Это обусловлено активно развивающейся системой многофункциональных центров

В целях повышения качества предоставления государственных и муниципальных услуг рекомендуется произвести следующие действия:

- провести разъяснительную кампанию, имеющую своей целью повышение уровня информированности граждан о возможности участия в оценке качества предоставляемых услуг;
- регулярно публиковать информацию о принятых мерах по результатам общественного мониторинга;
- создать удобные условия пользования сайтами, на которых проводится общественный мониторинг услуг, а именно: систематизировать различные ресурсы — позволить иметь один логин и пароль для множества сайтов, сделать единообразный интерфейс для комфортного пользования, упростить условия регистрации;
- создать обратную связь — возможность ответа со стороны чиновников на результаты голосований;
- учитывать результаты общественного мониторинга при оценке эффективности и результативности деятельности органов публичного управления;
- проводить обучение населения в части использования им электронных сервисов для получения оценки качества услуг;

- постоянно повышать качество подготовки специалистов, осуществляющих процесс предоставления гос. услуг населению;
- конкретизировать системы нормативных правовых актов согласно уровню публичных органов;
- перевести все услуги в электронный вид согласно плану;
- создание стандартов оформления запросов для организации взаимодействия различных систем по предоставлению государственных и муниципальных услуг;
- создать круглосуточные службы оказания услуг населению телефонами социальной помощи. Создать круглосуточные онлайн службы, чтобы человека выслушали, обработали и помогли записаться.

Исследования практики предоставления государственных и муниципальных услуг совершенствуются, однако в методологии существуют отдельные противоречия, кото-

рые должны быть сведены к минимуму. Мониторинг должен быть распространен на все сферы социального обслуживания населения.

В заключение хотелось бы выразить надежду на то, что результаты мониторинга могут стать движущей силой для позитивных изменений в качестве существующей системы оказания государственных и муниципальных услуг.

В статье В. В. Путина «Демократия и качество государства» справедливо отмечается необходимость переходить к стандартам государственных услуг нового поколения — основанным не на позиции исполнителя, а на позиции потребителя этих услуг — гражданина [6]. Если государственные структуры будут и дальше преследовать цели повышения качества услуг, при этом выделяя для этого достаточное ресурсное обеспечение, то эффективность мониторинга услуг значительно улучшится, а так же повысится доверие гражданского общества к органам власти, что в нашем государстве является особенно актуальной проблемой.

#### Литература:

1. Указ Президента РФ от 07.05.2012 N 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления» // Российская газета № 5775 (102) от 09.05.2012.
2. Банных Г. А., Костина С. Н. Совершенствование системы мониторинга качества оказания образовательной услуги. // управленец. — 2013. — № 3 (43). — С. 20–25.
3. Письмо Минэкономразвития РФ от 29.04.2011 N 8863-ОФ/Д09 «О методических рекомендациях по организации проведения мониторинга качества предоставления государственных (муниципальных) услуг» // Режим доступа: — <https://minec.astrobl.ru/special/about> (дата обращения 30.10.2016).
4. Тавокин Е. П. Основы методики социологического исследования: учеб. пособие. — М.: ИНФРАМ, 2009. — 240 с.
5. Рукавишников А. В. Мониторинг качества государственных услуг органами государственной власти // Общество: социология, психология, педагогика. — 2012. — № 1.
6. Путин В. В. Демократия и качество государства [Электронный ресурс] // Газета «Коммерсантъ». — 2012 — № 20. // URL: <http://www.kommersant.ru/doc/1866753> (дата обращения 30.10.2016).
7. Официальный сайт Минэкономразвития России [Электронный ресурс] // Режим доступа: — <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depgosregulirineconomy/201509171> (дата обращения 17.11.2016).

## Государственные программы: формирование и реализация

Петраков Михаил Андреевич, кандидат экономических наук, доцент;

Шестерик Елена Александровна, магистрант

Московский финансово-юридический университет

*В статье раскрываются актуальность и необходимость применения программно-целевого метода в экономике и управлении государством, особенности программно-целевого планирования. Основные характеристики государственной программы, ее цели и задачи, особенности исполнения описаны на примере государственной программы «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года», утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 11.08.2014 № 790.*

**В**первые определение государственной программы в ее новом качестве было дано в Программе Правительства Российской Федерации по повышению эффективности бюджетных расходов на период до 2012 года, а затем, для федерального уровня, понятие было уточнено постановлением Правительства Российской Фе-

дерации от 2 августа 2010 г. № 588 «Об утверждении Порядка разработки, реализации и оценки эффективности государственных программ Российской Федерации». Согласно последнему документу, государственной программой является система мероприятий (взаимозависимых по задачам, срокам осуществления и ресурсам)

и инструментов государственной политики, обеспечивающих в рамках реализации ключевых государственных функций достижение приоритетов и целей государственной политики в сфере социально-экономического развития и безопасности.

В экономике и управлении государством для достижения важнейших целей развития применяется программно-целевой метод, что связано с интенсивным использованием методов системного анализа. Программно-целевой метод определяет приемы и способы разработки программ и отражает последовательность принятия программных решений во времени и пространстве.

Особенностью данного метода является не прогнозирование будущих состояний системы, а составление конкретной программы достижения желаемых результатов.

Еще одной особенностью программно-целевого планирования является способ влияния на планируемую систему. За основу берется не система, уже сложившаяся, и ее структура, а элементы программы, которые могут не совпадать с системой (разрабатываются мероприятия по изменению системы).

Основным достоинством программно-целевого метода в современных условиях является концентрация ресурсов на реализацию взаимосвязанных мероприятий, возможность контроля за их расходом, корректировки и стимулирования их эффективного использования.

Этот метод активно используется в государственном управлении еще со времен СССР. Советскими экономистами была проделана колоссальная работа по формированию критериев экономической эффективности, что являлось существенным положением для процесса управления комплексными целевыми задачами развития экономики народного хозяйства.

В настоящее время для решения конкретных задач целевые программы получили широкое применение не только на федеральном, но и на региональном уровне. Количество региональных, муниципальных и внутриведомственных программ очень большое.

Правительство Российской Федерации как высший орган исполнительной власти государства обеспечивает формирование и реализацию целевых программ.

Однако, до принятия соответствующего нормативного правового акта об утверждении государственной программы, проводится объемная работа министерствами, комитетами, ведомствами с целью сбора, обработки анализа экономического эффекта от мероприятий программы на государственном уровне, разработки плана мероприятий («дорожной карты») реализации этапов той или иной программы.

При этом реализация целевых программ всех уровней на территории Российской Федерации направлена на реализацию гарантий гражданам государства, установленных Конституцией Российской Федерации — обеспечения достойного уровня жизни россиян, создания условий для развития демократического гражданского общества.

На обеспечение гарантированных прав россиян ежегодно в своих посланиях к Федеральному собранию акцентирует внимание Президент Российской Федерации В. В. Путин.

При определении конкретных целей любой государственной программы невозможно обойтись без таких категорий как их измеримость и достижимость. Эти качественные характеристики определяются еще на стадии формирования содержания программы, и в дальнейшем находят отображение в форме целевых индикаторов и показателей конкретной программы.

Так, например, в связи с принятием в Российскую Федерацию Республики Крым и образования в составе Российской Федерации новых субъектов — Республики Крым и города федерального значения Севастополя, в августе 2014 года Правительством Российской Федерации утверждена федеральная целевая программа «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года». До принятия указанного постановления Правительства Российской Федерации, указами Президента Российской Федерации были приняты решения о разработке и дате утверждения федеральной целевой программы «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года».

Согласно указанному постановлению Российской Федерации, основным разработчиком программы было определено Министерство Российской Федерации по делам Крыма.

Министерством была проведена масштабная работа по проведению анализа социально-экономического положения Республики Крым до принятия в состав Российской Федерации.

По результатам выполненных работ, было установлено, что основные социально-экономические показатели развития регионов Крымского федерального округа не достигали среднероссийских значений.

По данным министерства экономического развития Республики Крым, что за последние 5 лет (с 2009 по 2014 годы) усложнилась экологическая ситуация на полуострове, усилилась техногенная нагрузка на окружающую природную среду промышленных зон Крыма.

Нерационально использовался существующий природно-ресурсный потенциал — рекреационный, биоклиматический, минерально-сырьевой, энергетический, прежде всего в сфере применения нетрадиционных источников возобновляемой энергии (ветровой, солнечной, геотермальной), отсутствовали системные природоохранные меры по сохранению уникальной флоры и фауны Крыма, природных ландшафтов. Обострилась проблема эрозии земель, угрожающий характер приобрели оползневые и абразионные процессы, разрушающие береговую линию, в особенности в прибрежной рекреационной зоне, повысился уровень загрязнения поверхностных и подземных вод, в результате чего под угрозой оказались многочисленные санаторные комплексы, жилые дома, инженерно-транспортные коммуникации и сооружения. Обострилась про-

блема утилизации бытовых отходов. Несистемными являются меры по очистке прибрежных территорий и акватории моря от боеприпасов и созданию условий для безопасного освоения этих территорий и акватории. Неблагоприятные природные процессы, усиленные воздействием антропогенного фактора, осложнили экологическую обстановку и сделали невозможным комплексное и рациональное использование природных ресурсов с точки зрения перспектив рационального, устойчивого хозяйствования, и могут привести к сокращению продолжительности курортного сезона и рекреационного потока.

На основании данных анализа социально-экономического развития Крыма целевыми индикаторами и показателями государственной программы «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года» было определено прежде всего повышение уровня социально-экономического развития региона до 2020 года. При этом одинаковое внимание уделяется как вопросам социальной сферы, так и развитию отраслей экономики.

Таким образом, основная цель программы — интегрирование экономики Крымского федерального округа в экономическое пространство России, обеспечение транспортной доступности, снятие инфраструктурных ограничений в целях обеспечения устойчивого экономического развития.

Реализация государственной программы «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года» запланирована в несколько этапов.

При этом задачи Программы на весь период 2015–2020 годов — устранение ограничений транспортной инфраструктуры, устранение ограничений и повышение качества энергоснабжения региона, устранение ограничений инженерной инфраструктуры, развитие социальной сферы, обеспечение межнационального согласия.

Сбор информации о достижении поставленных целей производят те главные распорядители средств федерального бюджета, которые в процессе реализации программы являются ее государственными заказчиками и заказчиками — координаторами программы. Предоставление информации в форме отчетов о расходовании бюджетных средств и проценте их освоения в рамках реализации мероприятий государственной программы, относится к функциям тех бюджетных учреждений, которые наделены функциями по реализации конкретных мероприятий государственных программ, их подпрограмм, в том числе и на региональном уровне.

Целевая программа «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года» позволяет сконцентрировать и согласовать финансовые, материальные и трудовые ресурсы в целях их наиболее эффективного использования, обеспечить согласованность решений федеральных и региональных задач, что позволит достичь требуемый конечный результат в установленные сроки.

Цели и задачи Программы соответствуют основным положениям Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. N 1662-р, Основным направлениям деятельности Правительства Российской Федерации на период до 2018 года, утвержденным Председателем Правительства Российской Федерации 31 января 2013 г., и Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. N 2227-р.

Программа разработана на основе указанных стратегических документов социально-экономического развития Российской Федерации, а также на основе Концепции долгосрочного социально-экономического развития Республики Крым и г. Севастополя на период до 2020 года, разработанной Министерством экономического развития Российской Федерации.

Вместе с тем, при реализации мероприятий государственных программ возникает ряд проблем. Прежде всего, это наличие экономических, социальных и политических рисков, сдерживающих факторы развития и конкурентные преимущества региона или государства в целом.

В государственной целевой программе «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года» данной проблематике посвящен раздел № 2 — «Основные риски, сдерживающие факторы и конкурентные преимущества Республики Крым и г. Севастополя», в котором и определены ключевые сдерживающие факторы социально-экономического развития региона, а именно — нестабильность социально-политической обстановки в приграничных регионах Украины, наличие рисков в возможностях для развития международного сотрудничества, ослабление международных и внешнеэкономических связей, в том числе с приграничными регионами Украины, недостаточность ресурсной и инфраструктурной обеспеченности региона жизненно необходимыми источниками энергии, воды, продовольствия, отсутствие автомобильного и железнодорожного сообщения с материковой частью Российской Федерации, неравномерность размещения имеющегося природно-ресурсного, производственного, туристско-рекреационного, транзитно-транспортного, трудового и социального потенциала территорий; ограниченная конкурентоспособность промышленного комплекса с ориентацией на использование преимуществ экспортно-сырьевой сферы, монопольного положения на локальных рынках, преимуществ спроса рекреационного сектора и домохозяйств, высокая ресурсоемкость большинства технологий, противоречия между экологичным развитием промышленности, агропромышленного комплекса, транзитно-транспортного сектора и санаторно-курортного и рекреационного комплексов, недостаточно эффективное использование транзитно-транспортного потенциала в межконтинентальном, межгосударственном и межре-

гиональном масштабах, снижение конкурентоспособности санаторно-курортного и туристского комплекса по сравнению с соответствующими секторами стран Черноморского региона.

Также всегда имеют место риски, связанные с планируемым развитием региона на перспективу. В анализируемой программе такие риски связаны с увеличением дифференциации между уровнями социально-экономического развития отдельных муниципальных образований Крыма, сохранением и увеличением доли теневой экономики, прежде всего в туристской сфере, отсутствием условий для своевременного формирования благоприятного имиджа региона как привлекательного туристского региона.

При этом анализ социально-экономического развития Республики Крым позволяет выделить ряд следующих конкурентных преимуществ и ключевых факторов развития макрорегиона:

- расширение возможностей получения институциональной, ресурсной и финансовой поддержки в связи с вхождением в состав Российской Федерации;
- перспективы существенного усиления межрегиональных производственно-кооперационных связей с субъектами Российской Федерации;
- стратегически важное и перспективное географическое, геоэкономическое и геополитическое положение;
- транспортно-транзитный потенциал;
- туристский потенциал, комфортные климатические условия для рекреации и лечения, наличие действующей туристско-рекреационной инфраструктуры;
- значительное качество человеческого потенциала (наличие квалифицированной рабочей силы, научных, образовательных и научно-производственных учреждений национального и международного уровня).

ных учреждений национального и международного уровня).

Одним из основных механизмов реализации мероприятий программ является их финансирование. Главный распорядитель бюджетных средств доводит учреждению — участнику программы соответствующие лимиты бюджетных обязательств. В пределах доведенных лимитов учреждения могут размещать заказы на поставку товаров, выполнение работ, оказания услуг для реализации мероприятий государственных и муниципальных программ.

Деятельность участников государственных и муниципальных программ регулируется нормативными правовыми актами Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, а также при необходимости — нормативными правовыми актами муниципальных образований.

Таким образом, разработка и принятие государственных и муниципальных программ в государственном и муниципальном управлении является одним из основных направлений государственного регулирования социально-экономического развития страны в целом и каждого региона в отдельности. Государственная программа представляет собой основной инструмент повышения эффективности бюджетных расходов, который позволяет сконцентрировать ресурсы для достижения определенных целей и задач государственной политики по наиболее приоритетным направлениям.

Применение программно-целевого метода и интенсивное использование методов системного анализа обеспечивает достижение важнейших целей развития, определяет приемы и способы разработки программ и отражает последовательность и эффективность принятия программных решений во времени и пространстве, а также реализацию мероприятий программ в установленные сроки.

#### Литература:

1. Федеральный конституционный закон Российской Федерации № 2-ФКЗ «О правительстве Российской Федерации» от 17.12.1997.
2. Постановление правительства Российской Федерации от 11.08.2014 № 790 «Об утверждении федеральной целевой программы «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года»;
3. Указ Президента Российской Федерации от 21.03.2014 № 168;
4. Указ Президента Российской Федерации от 21.03.2014 № 268;
5. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года от 17.11.2008 № 1662-р;
6. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации (economy.gov.ru);
7. Официальный сайт Министерства экономического развития Республики Крым (minek.rk.gov.ru);
8. Интернет-журнал «Науковедение», выпуск № 6, ноябрь-декабрь 2013 (naukovedenie.ru).

## Классификация ценных бумаг в российской практике

Полтева Татьяна Владимировна, старший преподаватель  
Тольяттинский государственный университет

*В данной статье систематизированы основные подходы к классификации ценных бумаг в российской практике.*

**Ключевые слова:** ценные бумаги, первичные ценные бумаги, вторичные ценные бумаги, производные финансовые инструменты, предъявительские ценные бумаги, именные ценные бумаги, ордерные ценные бумаги, эмиссионные ценные бумаги, неэмиссионные ценные бумаги, документарные ценные бумаги, бездокументарные ценные бумаги, долговые ценные бумаги, долевые ценные бумаги, вкладные ценные бумаги, запродажные ценные бумаги, товарораспорядительные ценные бумаги

Согласно ст. 142 ГК РФ, ценной бумагой является документ, удостоверяющий с соблюдением установленной формы и обязательных реквизитов имущественные права, осуществление или передача которых возможны только при его предъявлении [1]. Ценная бумага — это такая форма фиксации денежных отношений между их участниками, которая сама является объектом этих отношений. При этом ценная бумага — это не товар и не деньги, а её ценность состоит в тех правах, которые она даёт своему владельцу.

Иными словами, ценная бумага — форма существования капитала, отличная от его товарной, производственной и денежной формы, которая может передаваться вместо его самого, обращаться на рынке как товар и приносить доход. Это особая форма существования капиталов наряду с существующей денежной, производственной и товарной формой.

Виды ценных бумаг устанавливаются статьей 143 ГК РФ, согласно которой к ценным бумагам относятся: государственная облигация, облигация, вексель, чек, депозитный и сберегательный сертификаты, банковская сберегательная книжка на предъявителя, коносамент, акция, приватизационные ценные бумаги и другие документы, которые законами о ценных бумагах или в установленном ими порядке отнесены к числу ценных бумаг [1]. Таким образом, ГК РФ оставляет открытым перечень видов ценных бумаг.

Так, законодательство РФ (ФЗ «О рынке ценных бумаг», ФЗ «Об акционерных обществах», ФЗ «Об инвестиционных фондах» и пр.) относит к ценным бумагам также инвестиционный пай; ипотечные ценные бумаги; складную; опцион эмитента; простые и двойные складские свидетельства; российскую депозитарную расписку.

Определение принадлежности того или иного документа к виду ценных бумаг может быть на практике затруднительным. Так, к примеру, спорным остаётся вопрос отнесения производных финансовых инструментов, таких как опцион, фьючерс, форвард, своп, к ценным бумагам.

В данной статье систематизируем основные подходы к классификации ценных бумаг.

1. Существующие в современной мировой практике ценные бумаги делятся на два больших класса: основные ценные бумаги; производные финансовые инструменты (деривативы).

Основные ценные бумаги — это ценные бумаги, в основе которых лежат имущественные права на какой-либо актив. Основные ценные бумаги, в свою очередь, можно разделить

на две подгруппы: первичные ценные бумаги и вторичные ценные бумаги. Данной классификации поддерживаются многие учёные-экономисты, среди которых Бердникова Т. Б., Терентьева Т. В., Топсахалова Ф. М. — Г., Жуковская М. В., Кривонос Ю. Е., Батяева Т. А. и другие. К первичным ценным бумагам относят акции, облигации, векселя, чеки и другие ценные бумаги, основу которых не составляют сами ценные бумаги. Вторичная ценная бумага — это ценная бумага, представляющая собой имущественное право на другую ценную бумагу и (или) на доход от нее (депозитарные расписки, сертификаты на акции и пр.) [2].

Производные финансовые инструменты (деривативы) — это форма выражения имущественного права (обязательства), возникающего в связи с изменением цены лежащего в основе данного инструмента базового актива. Приказ ФСФР России «Об утверждении Положения о видах производных финансовых инструментов» определяет виды договоров (контрактов), являющихся производными финансовыми инструментами: опционный, фьючерсный, форвардный биржевой и внебиржевой, своп контракты [3].

2. В зависимости от способа легитимации (обозначения) управомоченного лица ценные бумаги делятся на ценные бумаги на предъявителя, именные ценные бумаги и ордерные ценные бумаги.

Права, удостоверенные предъявительской ценной бумагой, принадлежат предъявителю ценной бумаги. Для передачи другому лицу прав, удостоверенных ценной бумагой на предъявителя, достаточно вручения ценной бумаги этому лицу.

Права, удостоверенные именной ценной бумагой, принадлежат названному в ценной бумаге лицу. Права, удостоверенные именной ценной бумагой, передаются в порядке, установленном для уступки требований (цессии).

Права, удостоверенные ордерной ценной бумагой, принадлежат названному в ценной бумаге лицу, которое может само осуществить эти права или назначить своим распоряжением (приказом) другое управомоченное лицо. Права по ордерной ценной бумаге передаются путем совершения на этой бумаге передаточной надписи — индоссамента [1].

3. По способу выпуска ценные бумаги делятся на эмиссионные и неэмиссионные ценные бумаги.

Согласно ФЗ «О рынке ценных бумаг», эмиссионная ценная бумага — любая ценная бумага, в том числе бездоку-



ментарная, которая характеризуется одновременно следующими признаками: закрепляет совокупность имущественных и неимущественных прав, подлежащих удостоверению, уступке и безусловному осуществлению с соблюдением установленных законом формы и порядка; размещается выпусками; имеет равные объем и сроки осуществления прав внутри одного выпуска вне зависимости от времени приобретения ценной бумаги [4]. К эмиссионным ценным бумагам относятся государственные облигации, облигации, акции, опционы эмитента и российские депозитарные расписки.

Неэмиссионные ценные бумаги — все остальные виды ценных бумаг. Неэмиссионные ценные бумаги, как правило, обладают видовыми признаками, выпускаются и обращаются в «штучном» порядке и закрепляют за его обладателем индивидуальный объем прав.

4. По форме выпуска ценные бумаги делятся на документарные и бездокументарные ценные бумаги. В определенном смысле документарные и бездокументарные ценные бумаги напоминают наличные и безналичные денежные средства.

При документарной форме выпуска ценные бумаги выпускаются в виде отдельного документа в простой письменной форме. Такую форму выпуска имеют, например, вексель, депозитный (сберегательный) сертификат. Объем прав, удостоверенных ценной бумагой, определяется через обязательные реквизиты документа.

В соответствии с Законом «О рынке ценных бумаг» понятие документарная форма в отношении эмиссионных ценных бумаг имеет иной смысл. Документарная форма эмиссионных ценных бумаг — форма эмиссионных ценных бумаг, при которой владелец устанавливается на основании предъявления оформленного надлежащим образом сертификата ценной бумаги или, в случае депонирования такового, на основании записи по счету депо [4].

При бездокументарной форме выпуска лицо, получившее специальную лицензию, может производить фиксацию прав, закрепляемых именной или ордерной ценной бумагой, в бездокументарной форме. В данном случае ценная бумага предстает в виде записи по счету. Лицо, осуществляющее фиксацию права в бездокументарной форме, обязано по требованию обладателя права выдать ему документ, свидетельствующий о закрепленном праве.

Бездокументарная форма эмиссионных ценных бумаг — форма эмиссионных ценных бумаг, при которой владелец устанавливается на основании записи в системе ведения реестра владельцев ценных бумаг или, в случае депонирования ценных бумаг, на основании записи по счету депо.

В соответствии с Законом «О рынке ценных бумаг»:

— Права владельцев на эмиссионные ценные бумаги документарной формы выпуска удостоверяются: сертификатами (если сертификаты находятся у владельцев); сертификатами и записями по счетам депо в депозитариях (если сертификаты переданы на хранение в депозитарии).

— Права владельцев на эмиссионные ценные бумаги бездокументарной формы выпуска удостоверяются: в си-

стеме ведения реестра — записями на лицевых счетах у держателя реестра; в случае учета прав на ценные бумаги в депозитарии — записями по счетам депо в депозитариях.

— Право на предъявительскую документарную ценную бумагу переходит к приобретателю: в случае нахождения ее сертификата у владельца — в момент передачи этого сертификата приобретателю; в случае хранения сертификатов предъявительских документарных ценных бумаг и/или учета прав на такие ценные бумаги в депозитарии — в момент осуществления приходной записи по счету депо приобретателя.

— Право на именная бездокументарную ценную бумагу переходит к приобретателю: в случае учета прав на ценные бумаги у лица, осуществляющего депозитарную деятельность, — с момента внесения приходной записи по счету депо приобретателя; в случае учета прав на ценные бумаги в системе ведения реестра — с момента внесения приходной записи по лицевому счету приобретателя [4].

5. В зависимости от выпускающей ценную бумагу лица ценные бумаги делятся на государственные; муниципальные; частные.

6. Ценные бумаги в зависимости от вида объекта (объектов), права на которые удостоверяет ценная бумага, делятся на ценные бумаги рынка товаров (работ, услуг) и ценные бумаги финансового рынка.

К ценным бумагам рынка товаров (работ, услуг) относят коносамент, простое и двойное складские свидетельства.

Ценные бумаги финансового рынка, в свою очередь, подразделяются на ценные бумаги денежного рынка (чек, банковская книжка на предъявителя) и ценные бумаги фондового рынка (акции, облигации, векселя и пр.).

7. В зависимости от вида удостоверяемых имущественных прав ценные бумаги делятся на долговые, долевого, вкладные, запорядные, товарораспорядительные.

Долговые ценные бумаги удостоверяют право требования возврата долга и уплаты процентов за пользование займом (государственная и муниципальная облигация, облигация, вексель, закладная).

Долевые ценные бумаги удостоверяют право на долю в праве собственности на имущество, а также право на долю в прибыли (акция, инвестиционный пай, ипотечный сертификат участия).

Вкладные ценные бумаги удостоверяют право истребования денежного вклада, внесенного в банк или другое кредитно-финансовое учреждение на определенных условиях, а также могут удостоверить право истребования процентов по вкладу (депозитный и сберегательный сертификаты, чек, банковская сберегательная книжка на предъявителя).

Запорядные ценные бумаги удостоверяют право требования действий по заключению договора купли-продажи определенного предмета по условленной цене (опцион эмитента, приватизационные ценные бумаги).

Товарораспорядительные ценные бумаги удостоверяют право собственности на имущество, подлежащее истребованию (коносамент, простое и двойное складские свидетельства).

8. В зависимости от срока обращения ценные бумаги делятся на срочные и бессрочные.

Срочные ценные бумаги имеют установленный при их выпуске срок существования (депозитный и сберегательный сертификаты, облигация, вексель и др.).

Срок обращения бессрочных ценных бумаг ничем не регламентирован, то есть они существуют «вечно» или до мо-

мента погашения, дата которого никак не обозначена при выпуске ценной бумаги (акция, депозитарная расписка и др.).

Таким образом, нами были систематизированы основные подходы к классификации ценных бумаг по различным признакам.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации.
2. Полтева Т. В., Коваленко О. Г. Производные ценные бумаги и финансовые инструменты: сущность и возможности применения / Т. В. Полтева, О. Г. Коваленко // Вектор науки ТГУ. — 2013. — № 3. — С. 348–352.
3. Приказ Федеральной службы по финансовым рынкам (ФСФР России) от 4 марта 2010 г. N 10–13/пз-н г. Москва «Об утверждении Положения о видах производных финансовых инструментов».
4. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 N 39-ФЗ.

## Стратегический анализ деятельности и оценка конкурентных преимуществ компании (на примере компании ПАО «Мечел»)

Прокофьева Полина Евгеньевна, студент;

Негина Людмила Алексеевна, студент;

Сахиева Гульназ Ильгизовна, студент;

Шамгулова Луиза Ильгизовна, студент

Уфимский государственный нефтяной технический университет

Стратегический менеджмент — управленческий процесс, направленный на достижение поставленных целей организации, на основе выбранных средств. Другими словами, стратегический менеджмент — это процесс разработки и реализации стратегии.

Цель стратегического менеджмента сводится к формулированию стратегии, реализация которой позволит организации иметь максимальное развитие через определенный промежуток времени.

Основные задачи стратегического менеджмента:

- распределение ресурсов наиболее эффективным образом для развития организации;
- осуществление функций планирования и контроля за реализацией поставленной стратегической цели;
- определение наиболее перспективных направлений развития организации.

Чтобы более подробно разобраться в понятии «стратегический менеджмент», рассмотрим его на примере компании ПАО «Мечел». Для начала необходимо дать краткую характеристику предприятию.

ПАО «Мечел», основанное в 2003 году, является одной из ведущих мировых компаний в горнодобывающей и металлургической отраслях. В компанию входят производственные предприятия в 11 регионах России, а также в Литве и Украине.

«Мечел» объединяет более 20 промышленных предприятий. Это производители угля, железной руды, стали,

проката, ферросплавов, тепловой и электрической энергии. Все предприятия работают в единой производственной цепочке: от добычи сырья до продукции с высокой добавленной стоимостью. В состав холдинга также входят три торговых порта, собственные транспортные операторы, сбытовые и сервисные сети. Продукция «Мечела» реализуется на российском и зарубежных рынках.

«Мечел» входит в пятерку мировых производителей коксующегося угля и находится в числе мировых лидеров по объему производства концентрата коксующегося угля. Компания занимает третье место в России по общей добыче углей и контролирует более четверти мощностей по обогащению коксующегося угля в стране. «Мечел» также занимает второе место в России по производству сортового проката, является крупнейшим и наиболее многопрофильным производителем специальных сталей и сплавов в России.

«Мечел» располагает крупнейшей в России и одной из крупнейших в Европе металлосервисной и торговой сетью «Мечел Сервис Глобал», которая насчитывает около 80 подразделений, в том числе более 30 сервисных центров. В состав «Мечел Сервис Глобал» входят российская компания, дочерние компании в странах СНГ, Западной и Восточной Европе.

Далее проанализируем основные технико-экономические показатели компании ПАО «Мечел» (таблица 1).

Таблица 1. Основные технико-экономические показатели ПАО «Мечел»

Наименование показателя	2014 г.	2015 г.	2015/2014 гг., %
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг, млн руб.	43293,48	45121,60	4,22
Себестоимость реализованной продукции (включая управленческие и коммерческие расходы), млн руб.	38200,76	40641,78	6,39
Прибыль от реализации, млн руб.	5092,72	4479,82	-12,03
Чистая прибыль, млн руб.	-2731,32	-1175,87	56,95
Затраты на рубль товарной продукции, руб./руб.	0,88	0,90	2,08
Среднегодовая сумма валюты баланса, млн руб.	27632,67	28501,05	3,14
Среднегодовая сумма основных средств, млн руб.	2555,87	2267,43	-11,29
Фондоотдача, руб./руб.	16,94	19,90	17,48
Фондоёмкость, руб./руб.	0,06	0,05	-14,88
Среднесписочная численность, чел.	66230	62920	-5,00
Производительность труда, тыс. руб./чел.	653,68	717,13	9,71
Среднегодовая стоимость собственных средств, млн руб.	1414,22	116,92	-91,73
Среднегодовая стоимость заемных средств, млн руб.	26218,45	28384,13	8,26
Среднегодовая стоимость дебиторской задолженности, млн руб.	4312,14	5311,73	23,18
Среднегодовая ст-ть кредиторской задолженности, млн руб.	7999,66	9576,95	19,72
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, число оборотов	10,04	8,49	-15,39
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности, число оборотов	5,41	4,71	-12,94
Средний срок оборота дебиторской задолженности в днях	35,86	42,38	18,19
Средний срок оборота кредиторской задолженности в днях	66,52	76,41	14,87
Рентабельность продукции,%	13,33	11,02	-17,32
Рентабельность продаж,%	11,76	9,93	-15,60
Чистая рентабельность активов,%	-9,88	-4,13	58,26
Добыча концентрата коксующего угля, млн тонн	10,14	8,22	-18,93
Добыча угля РС1, млн тонн	3,06	2,25	-26,47
Добыча энергетического угля, млн тонн	5,96	6,56	10,07
Добыча антрацитов, млн тонн	2,11	2,08	-1,42
Добыча железорудного концентрата, млн тонн	3,12	2,81	-9,94
Добыча кокса, млн тонн	3,23	2,91	-9,91
Производство стали, млн тонн	4,27	4,32	1,17

В 2015 году прибыль составила — 1175,87 млн руб., что на 1555,45 млн руб., или на 56,95 % больше, чем в 2014 году. Основное влияние на прибыль в рассматриваемых периодах оказало в 2015 году сокращение постоянных издержек, а именно, сокращение ФОТ в связи с сокращением среднесписочной численности персонала на 5 % (что также связано с реорганизацией структуры ком-

пании в этом году), а также увеличение производства стали на 1,17 %, что в свою очередь привело к увеличению выручки на 4,22 %. В связи с сокращением численности персонала увеличился показатель производительности труда на 9,71 %.

Также необходимо провести анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия. В таблице 2 представлены показатели финансовой устойчивости предприятия.

Таблица 2. Показатели финансовой устойчивости предприятия

Показатели	2014 год	2015 год
Излишек или недостаток собственных средств, млн руб.	-50 159	-89 868
Излишек или недостаток собственных и долгосрочных источников, млн руб.	6 631	-9 265
Излишек или недостаток общей величины основных источников, млн руб.	73 499	82 811

$S_{2014} = \{0; 1; 1\}$  — область неустойчивого финансового состояния;

$S_{2015} = \{0; 0; 1\}$  — область критического финансового состояния.

По результатам анализа показателей абсолютной финансовой устойчивости видно, что предприятие в 2014 году находится в области неустойчивого финансового состояния, то есть, существует риск неплатежеспособности, а в 2015 году компания оказалась в области критического финансового состояния. Однако, несмотря на это, сохраняется возможность восстановления равновесия за счет дополнительного сокращения дебиторской задолженности

и ускорения оборачиваемости запасов, а также за счет наращивания собственных средств.

Все эти показатели могут быть детализированы с помощью системы финансовых коэффициентов, которые лежат в основе оценки финансового положения предприятия.

В таблице 3 представлены коэффициенты, характеризующие финансовую устойчивость предприятия.

Таблица 3. Коэффициенты, характеризующие финансовую устойчивость предприятия

Показатели	Год		Темп прироста, %
	2014	2015	
Коэффициент автономии	0,32	0,18	-43,90
Коэффициент соотношения заемных средств и собственных	2,15	4,62	114,62
Коэффициент соотношения мобильных средств и иммобилизованных	0,07	0,01	-88,31
Коэффициент маневренности	-0,63	-1,90	200,18
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-3,00	-40,67	1255,22

Коэффициент автономии меньше нормативного значения 0,5, и продолжает уменьшаться, что говорит об увеличении финансовой зависимости предприятия.

Коэффициент соотношения заемных и собственных средств характеризует предприятие как зависимое от внешних источников финансирования, не имеющее финансовую автономию (т. к. значение данного показателя выше нормативного значения — 1, и увеличивается).

Коэффициент маневренности характеризует, какая часть собственных средств предприятия находится в мобильной

форме, позволяющей относительно свободно маневрировать этими средствами. Высокое значение  $K_m$  положительно характеризует финансовое состояние предприятия, но каких-либо нормативных значений не существует. Однако на данном предприятии этот показатель имеет отрицательные значения, а это значит, что предприятию не хватает собственных оборотных источников для поддержания необходимого уровня оборотного капитала.

В таблице 4 представлены показатели ликвидности предприятия.

Таблица 4. Показатели ликвидности предприятия

Показатели	Год		Темп прироста, %
	2009	2010	
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,22	0,0000029	-100,00
Коэффициент ликвидности	0,25	0,024	-90,4
Коэффициент покрытия	0,25	0,024	-90,4
Рентабельность активов	-0,09	-0,12	30,32

Величина  $K_{ал}$  находится на допустимом уровне 2014 года (нормативное значение 0,2–0,25). Это значит, что предприятие может погасить всю свою краткосрочную задолженность в ближайшее время (немедленно), однако в 2015 году наблюдается резкое ухудшение данного показателя, что в свою очередь вызвано отсутствием краткосрочных финансовых вложений и резким сокращением денежных средств, а это означает, что предприятие не в силах погасить всю свою краткосрочную задолженность в ближайшее время.

Значения промежуточных коэффициентов ликвидности предприятия также меньше нормативного — 0,8. Это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей ликвидности не могут покрыть текущие долги предприятия.

Показатель  $K_p$  говорит о том, что оборотных средств предприятию недостаточно для покрытия краткосрочных обязательств, что говорит о том, что оборотные средства размещены нерационально и используются неэффективно.

Рентабельность активов, показывающая эффективность использования всего имущества, находящегося в распоряжении предприятия, имеет отрицательные значения и ухудшается, что в свою очередь связано с увеличением непокрытого убытка предприятия.

Также необходимо рассмотреть внутреннюю и внешнюю среду компании.

Основными потребителями компаниями являются: ОАО «АвтоВАЗ», КамАЗ (Камский автомобильный завод), Магнитогорский металлургический комбинат (ММК, «Маг-

нитка»), Shasteel Group, POSCO южнокорейская промышленная корпорация, Baosteel Group.

Основными поставщиками выступают: ООО «Южно-Уральский механический Завод», «Невский завод», Alstom (ранее GEC-Alsthom), — Российское открытое акционерное общество энергетики и электрификации «ЕЭС России» (ОАО РАО «ЕЭС России»), ОАО «Газпром».

Основные конкуренты компании ПАО «Мечел» — «Металл-сервис», ОАО «ЕвразХолдинг», «Сталепромышленная компания» (Steel Industrial Company, СПК).

Интересные факты о компании:

24 июля 2008 года в правительственном совещании в Нижнем Новгороде, посвящённом проблемам в металлургической отрасли, руководство компании подверглось резкой критике со стороны Председателя правительства России В. В. Путина, который обвинил компанию в продаже сырья за рубеж по ценам в два раза ниже внутренних (это может быть свидетельством ухода от налогообложе-

ния). После заявления Путина капитализация «Мечела» на Нью-Йоркской фондовой бирже рухнула на 37,6%. Федеральная антимонопольная служба (ФАС) возбудила дело по факту завышения «Мечелом» внутренних цен на коксующийся уголь по сравнению с экспортными. Федеральная антимонопольная служба признала «Мечел» виновным в нарушении статьи 10 закона «о конкуренции» в связи с завышением цен на коксующийся уголь и, учитывая активное сотрудничество компании с ФАС, назначила относительно невысокий штраф за это нарушение — 5% от годового оборота холдинга или 790 млн рублей.

Компания ПАО «Мечел» уделяет огромное внимание образованию и здоровью своих сотрудников, а также стремится к созданию комфортных условий труда и условий для отдыха. «Мечел» привержен активной поддержке социальных программ Правительства, способствующих социальному развитию регионов, в которых расположены предприятия группы.

Далее проведем SWOT-анализ компании ПАО «Мечел».

Таблица 5 Характеристика компании ПАО «Мечел»

<p><b>Сильные стороны:</b>                  S1 — ценовое преимущество;                  S2 — разнообразие ассортимента;                  S3 — материалы высшего качества;                  S4 — передовые технологии производства;                  S5 — высокотехнологичное оборудование;                  S6 — высокая квалификация сотрудников;                  S7 — постоянное обучение персонала и повышение его квалификации;                  S8 — прочное положение на мировом рынке;                  S9 — лидерство в области производства коксующегося угля и концентрата коксующегося угля;                  S10 — наличие мощной производственной базы.</p>	<p><b>Возможности:</b>                  O1 — возможно увеличение спроса на продукцию, и, следовательно, увеличение объёма продаж;                  O2 — заключение выгодных контрактов с зарубежными потребителями;                  O3 — введение новых ресурсо- и энергосберегающих технологий;                  O4 — активная пропаганда инвестиционной привлекательности;                  O5 — увеличение проектной мощности на Эльгинском угольном месторождении;                  O6 — применение новых технологий для безопасности работников.</p>
<p><b>Слабые стороны:</b>                  W1 — снижение объемов сбыта;                  W2 — недостаточно высокая прибыль;                  W3 — высокая оплата труда квалифицированных сотрудников;                  W4 — возможность внутренних конфликтов из-за психологической несовместимости сотрудников;                  W5 — низкая мотивация сотрудников;                  W6 — недостаточный учет и контроль продаж;                  W7 — наличие зависимости от дотаций;                  W8 — высокая вероятность банкротства;                  W9 — снижение численности сотрудников;                  W10 — неэффективное использование ресурсов.</p>	<p><b>Угрозы:</b>                  T 1 — высокая степень зависимости от емкости энергетического рынка;                  T 2 — высокая степень зависимости от поставщиков;                  T 3 — спад экономики;                  T 4 — большие долговые обязательства, превышающие рыночную капитализацию в несколько раз;                  T 5 — износ ОПФ;                  T 6 — снижение инвестиционной привлекательности;                  T 7 — техногенные загрязнения;                  T 8 — высокая степень зависимости от заемных средств;                  T 9 — снижение заинтересованности в отдельных видах продукции компании.</p>

Таблица 6. SWOT-анализ компании

	<b>Возможности: O1; O2; O3; O4; O5; O6</b>	<b>Угрозы: T 1; T 2; T 3; T 4; T 5; T 6; T 7; T 8; T 9</b>
Сильные стороны S1; S2; S3; S4; S5; S6; S7; S8; S9; S10	S3→O2; S8→O2; S4→O5; S5→O5; S1→O1	S9→T1
Слабые стороны W1; W2; W3; W4; W5; W6; W7; W8; W9; W10	O1→W1; O2→W1; O3→W2; O5→W2	W2→T4; W3→T4

Так как компания работает на развивающемся рынке с сильной конкуренцией, то для нее наилучшей будет комбинированная стратегия, нацеленная на решение своих конкурентных преимуществ и предусматривающая более глубокое проникновение, и географическое развитие рынка. Сначала необходимо минимизировать издержки и тем самым укрепить свою конкурентную позицию. Так как на этом рынке продукция с технологической точки зрения развивается очень быстро, то необходимо внимательно

следить за развитием технической мысли и по возможности как можно быстрее обеспечивать доступ покупателей ко всем новинкам. Нельзя так же забывать и о сервисном обслуживании после ремонта. Есть возможность расширяться дальше в регионы, где этот рынок представлен слабо.

Также проведем анализ конкурентоспособности компании ПАО «Мечел» в России на основе модели пяти сил Портера.

Таблица 7. Результаты анализа компании

Параметр	Значение	Описание
Угроза со стороны товаров-заменителей	Высокий	Компания не обладает уникальным предложением на рынке, существуют аналоги
Угрозы внутриотраслевой конкуренции	Средний	Рынок компании является высоко конкурентным и перспективным. Отсутствует возможность полного сравнения товаров разных фирм. Есть ограничения в повышении цен.
Угроза со стороны новых игроков	Средний	Средний риск входа новых игроков. Существует возможность появления новых компаний, так как барьеры для входа новых игроков недостаточно высоки, однако уровень первоначальных инвестиций высок.
Угроза потери текущих клиентов	Средний	Портфель клиентов обладает средними рисками. Отсутствует неудовлетворенность текущим уровнем работ. Однако клиенты могут уйти в конкурентам с аналогичной продукцией не претерпев особо сильных издержек.
Угроза нестабильности поставщиков	Низкий	Стабильность со стороны поставщиков

Направления работ:

1. Рекомендуется концентрировать все усилия на построении осведомленности об уникальных предложениях;

2. Проводить постоянный мониторинг предложений конкурентов, снижать влияние ценовой конкуренции на продажи, повышать уровень знания о товаре;

3. Для сохранения конкурентоспособности необходимо постоянно проводить мониторинг появления новых игроков, а также можно проводить акции, направленные на длительность контакта потребителя с компанией;

4. Рекомендуется диверсифицировать портфель клиентов, а также можно ввести специальные программы для основных потребителей;

5. Проведение переговоров о снижении цен.

Также можно провести портфельный анализ с помощью матрицы БКГ. На рисунке 1 приведены результаты построения матрицы БКГ.

Концентрат коксующегося угля попадает в категорию звезды и дойные коровы, уголь PCI — звезды, энергетический уголь — трудные дети, антрациты — звезды, железорудный концентрат в большей степени относится к категории трудные дети, кокс — трудные дети, чугун относится в равной степени к категориям трудные дети и собаки.

И еще проведем позиционирование компании с помощью матрицы Маккинси. В таблице 8 представлены ре-

зультаты анализа компании ПАО «Мечел» с помощью матрицы Маккинси.

Компания «Мечел» входит в категорию «Победитель», что характеризуется высокой степенью привлекательности рынка и достаточно большими преимуществами организации на нем. Организация является одним из лидеров. Угрозой для нее может быть возможное усиление позиций отдельных конкурентов, изменения в законодательстве, потеря клиентов. Необходимо инвестирование для дальнейшего роста компании.

После проведения стратегического анализа ПАО «Мечел» мы предлагаем следующее так как рынок находится в стадии роста, а компания занимает благоприятное конкурентное положение в отрасли. Далее следует выбрать стратегию дальнейшей деятельности компании. В случае с компанией «Мечел» следует выбрать стратегию выживания. Необходимо ждать благоприятной ситуации для быстрого захвата доли рынка, рост продаж необходимо изменять в прямой зависимости от роста рынка, что касается конкурентных преимуществ — необходимо укреплять существующие качества товаров, также возможно производить выборочное инвестирование, вкладывая только в проекты, способные значительно улучшить конкурентное преимущество компании в отрасли.

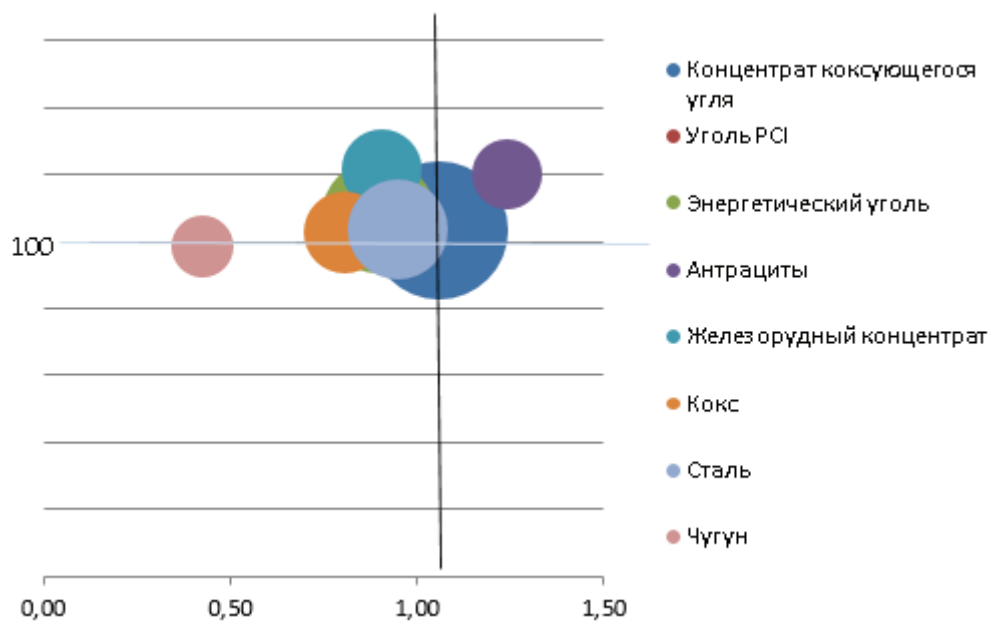


Рис. 1. Матрица БКГ

Таблица 8. Матрица Маккинси

		Конкурентная позиция		
		Высокая [3,37; 5,00]	Средняя [1,68; 3,36]	Низкая [0; 1,67]
Привлекательность рынка	Высокая [3,37; 5,00]	«Победитель»: инвестирование и рост	«Победитель»	«Вопросительный знак»: зарабатывать и защищаться
	Средняя [1,68; 3,36]	«Победитель»	«Средний бизнес»: зарабатывать и защищаться	«Проигрывающий»
	Низкая [0; 1,67]	«Производитель прибыли»: зарабатывать и защищаться	«Проигрывающий»	«Проигрывающий»: снимать урожай и защищаться

Литература:

1. Тарелкин А. А. Инвестиционная привлекательность отраслей российской экономики // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2016. № 7. С. 28–36.
2. Тасмуханова А. Е., Юсупова Р. В. Особенности использования моделей стратегического менеджмента на предприятиях газовой отрасли. Экономика и бизнес: теория и практика. 2016. № 2. С. 119–122. 112.
3. Тасмуханова А. Е. Управление и реструктуризация. — Уфа, 2012. (2-е издание, переработанное).
4. Тасмуханова А. Е. Экономика предприятий. Учебное пособие / Уфимский государственный нефтяной технический университет. Уфа, 2010.
5. Буренина И. В., Герасимова М. В. Механизм определения уровня экономического потенциала субъекта энергетического рынка. Нефть, газ и бизнес. 2008. № 5–6. С. 32–33.

## Проблемы развития рециклинга в сфере услуг на современном этапе

Рассоха Анастасия Валерьевна, аспирант

Сибирская государственная автомобильно-дорожная академия (г. Омск)

*В статье рассматриваются актуальные вопросы по проблемам развития становления рынка сферы услуг, сферы рециклинга.*

**Ключевые слова:** характеристика сферы услуг, рециклинг, проблемы

Важнейшей характеристикой современного этапа развития сферы услуг как новой сервисной экономики становится её инновационный характер. Роль сферы услуг в современной экономике обусловлена тем, что в этом секторе формируются основополагающие факторы экономического роста, а именно, новое научное знание, интеллектуальный капитал, информационные технологии, услуги финансового сектора, рециклинга и многое другое.

Развитие новых тенденций в сфере услуг, обусловлено, в том числе, опережающим ростом торговли экологическими услугами над структурными изменениями в глобальной экономике:

- ежегодный прирост в сфере торговли услугами достиг 9,3%, в то время как прирост в сфере торговли товарами составил только 8,8%. Экономический кризис оказал меньшее влияние на торговлю услугами, чем на торговлю товарами;
- темпы роста сектора торговли услугами в развивающихся экономиках, таких как страны БРИКС, выше, чем в развитых экономиках Северной Америки и Европы;
- более 50% доходов от сектора услуг приходится теперь не на традиционные услуги (транспорт и туризм), а на новые, обладающие высокой добавленной стоимостью, например, высокотехнологичные услуги в сфере экологии, телекоммуникаций, использования компьютерной техники, новейших технологий и связанной с ними деятельности, а также научные исследования и опытно-конструкторские разработки, в том числе и разработки в сфере рециклинга;

— глобальный рынок услуг коммерциализирован более чем наполовину, что превышает уровень коммерциализации отдельных национальных рынков услуг.

В реальной доле сектора услуг в российской экономике, следует признать справедливыми выводы о том, что в нашей стране процессы и тенденции, формирующие современную полноценную сферу услуг, находятся в зародышевом состоянии, особенно рециклинга. По степени структурной зрелости сфера услуг России отстаёт от развитых стран примерно на пять-шесть десятилетий.

Как показывает практика на мировом уровне именно инновации сегодня являются основным фактором, определяющим конкурентоспособность сферы услуг, в том числе и сферы рециклинга. Данную сферу услуг необходимо проектировать и организовывать на региональном уровне, внедрять на рынок услуг и наблюдать за ходом и последствиями ее реализации.

Достаточно показательны в этом плане международные рейтинги, в которых сравниваются экономические и социальные показатели различных 146 стран (таблица 1).

Россия, отстающая от мировых лидеров по содержанию и темпам формирования инновационной экономики, необходимо осуществление модернизации сферы сервиса. Её важнейшим результатом должна стать система обеспечения инновационного развития сферы услуг рециклинга, соответствующая глобальным трендам трансформации мирового рынка и создающая под влиянием сетевого взаимодействия инновационных стейкхолдеров благоприятные условия для быстрой разработки и внедрения сервисных инноваций. Одной из причин низкой конкурентоспособности сферы услуг рециклинга России следует считать низкий уровень её инновационности.

Таблица 1. Место России в международных рейтингах

Показатели	Место России среди 146 стран мира
Уровень экономического развития (ВВП в расчёте на душу населения)	43
Реальные доходы на душу населения	50
Индекс социального развития (объединяет показатели уровня реальных доходов, продолжительности жизни и образования)	65
Уровень образования	40
Обеспеченность комфортным жильём (оценка)	100
Средняя продолжительность жизни	105
в том числе мужчин	130
Здоровье нации	127
Качество здравоохранения	130



Услуги рециклинга в России можно нужно рассматривать как услугу-новинку в области производственно-рыночной деятельности данной сферы. Для удовлетворения потребностей населения и повышения эффективности качества «услуг» в сфере рынка услуг необходимо применять разнообразные инновационные технологии.

При внедрении на рынок новых «услуг» в сферу услуг, очень важны подготовительные мероприятия, система внешнего представления, сопроводительные материальные атрибуты, репутация и имя продавца в деловых кругах.

В организационном отношении у продавца рециклинга как услуги возникают две проблемы:

- сложно показать покупателям свою продукцию;
- трудно обосновать клиентам достоинства своей продукции и объяснить им, за что они платят деньги.

Чтобы повысить степень доверия и укрепить желание клиента, продавец услуг вынужден предпринимать ряд соответствующих мер:

- попытаться представить свою услугу в осязаемом виде и максимально повысить восприятие клиентом этой осязаемости;
- подчеркнуть значимость услуги и особенную ценность для конкретного покупателя;
- заострить внимание на прямых и побочных выгодах от предлагаемого обслуживания;
- привлечь к пропаганде своей продукции известную личность, максимально использовать благоприятную ситуацию (событие) или применить оригинальные методы продвижения и реализации.

Инновациям в сфере рециклинга на базе новых технологий необходимо пройти через три стадии: разработка, внедрение нового продукта и его распространение.

По мнению экспертов аналитического центра McKinsey и многих ученых, для нашей страны проблема состоит не в нехватке новых идей, а в медленном распространении более эффективных и производительных инноваций среди российских компаний. Прослеживается ряд серьезных факторов, затрудняющих непосредственное внедрение инноваций в практику сферы рециклинга в России, включая следующие:

- высокая стоимость и длительные сроки окупаемости нововведений;
- высокий экономический риск, связанный с разработкой нового продукта и его внедрением в производство;
- неопределенность сроков инновационного процесса;
- недостаток собственных средств у предприятий вообще и у предприятий сферы сервиса (малых и средних) в частности для утилизации и переработки отходов;
- недостаток финансовой поддержки инновационной деятельности со стороны государства;
- недостаток законодательных и нормативно-правовых документов, регулирующих инновационную деятельность;

- неразвитость инновационной инфраструктуры;
- низкий инновационный потенциал у значительной части малых и средних предприятий рециклинга.

Для совершенствования сферы услуг рециклинга в соответствии с глобальными трендами России нужна особая система обеспечения инновационного развития, основанная на адекватной нормативно-правовой и инфраструктурной поддержке и стимулирующая рост рынка высокотехнологичных услуг по переработке и реализации производственных и бытовых отходов.

При этом необходимо учитывать ряд специфических черт сферы услуг на Российском рынке, обуславливающих особый подход к предпринимательской и маркетинговой деятельности, призванной обеспечить удовлетворение спроса на услуги.

Рынок сбора и вывоза твердых бытовых отходов в сфере рециклинга остается привлекательным сегментом российского рынка. По прогнозам аналитиков, средние темпы роста российского рынка рециклинга в 2010—2015 гг. составят не менее 12,8% в денежном выражении.

Дальнейшее развитие сферы рынка рециклинга невозможно без существенных инвестиций в модернизацию производственной базы и оптимизации технологий сбора и вывоза твердых бытовых отходов, которые позволят увеличить прибыльность компаний и улучшить экологическую обстановку в регионах РФ.

Основными проблемами, с которыми сталкивается российский бизнес в сфере рециклинга, являются:

- дорогостоящее импортное оборудование и технологии, аналогов которым отечественная промышленность не выпускает;
- отсутствие инвестиций и системы льгот;
- отсутствие четкой законодательной базы;
- высокая цена на вывоз отходов на легальные полигоны;
- высокие экологические требования;
- высокая себестоимость сортировки — 35—40 долларов за тонну.

Рынок рециклинга характеризуется наличием различных барьеров входа на рынок. При анализе основными барьерами входа новых хозяйствующих субъектов на рынок по вывозу, переработке и захоронению твердых бытовых отходов служат:

- 1) административные ограничения;
- 2) экономические и организационные ограничения.

Примером административных барьеров может также служить процедура получения земельного участка для организации полигона, поскольку количество таких земельных участков ограничено как в силу ограниченности территорий, а также исходя из требований экологической, санитарной безопасности.

Экономическим барьером является значительный размер первоначального капитала для создания предприятия, предоставляющего услуги переработке твердых бытовых отходов.

Литература:

1. Официальный портал администрации города Омска [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.admomsk.ru/web/guest/city/urban-planning/masterplan/transport>.
2. Федеральная служба государственной статистики по Омской области. Российский правовой портал [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://omsk.gks.ru/>
3. ГОСТ 30772—2001. Ресурсосбережение. Обращение с отходами. Термины и определения. Введ. 01.07.2002. — М.: Госстандарт России: Изд-во стандартов, 2002.
4. Амелинг Д. Рециклинг стали промышленное использование ресурсов и охрана окружающей среды // Д. Амелинг // Черные металлы, — 2000, № 12, С. 58—62.
5. Садовничая И. О. Экономические и экологические аспекты эксплуатации полигонов по переработке бытовых отходов. // Научный вестник МГИИТ, 2011. № 6.

## Влияние инновационных технологий на конкурентоспособность фирмы

Сайбель Наталья Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент;

Симакова Екатерина Игоревна, студент

Кубанский государственный университет (г. Краснодар)

*В статье раскрываются возможности использования информационных технологий с целью повышения конкурентоспособности фирмы; рассматриваются существующие проблемы роста конкурентоспособности фирмы на основе инноваций.*

**Ключевые слова:** инновации, конкурентоспособность, предпринимательство, технологии прогнозирования и планирования

В последнюю четверть XX века и в первые годы XXI столетия в экономическом развитии многих стран проявились новые тенденции. Так, информация стала не только фактором производства, но и объектом труда. Поэтому проникновение новых информационных технологий во все производственные процессы рождает совместное влияние множественных эффектов на конечный результат.

Сегодня инновации становятся одним из основных экономических ресурсов, влияющих на конкурентоспособность предприятия. На уровень конкурентоспособности фирмы влияет научно-технический уровень и степень совершенствования технологий производства, использование новейших изобретений и открытий, внедрение современных форм и методов организации производства и труда.

В бизнесе изменяются конкурентные преимущества за счет перехода общества от доиндустриальной и индустриальной стадии развития к постиндустриальной. Так, на смену земле и природным ресурсам, которые в первобытном обществе являлись доминирующими факторами производства, приходят труд и капитал, а в современном обществе на первое место постепенно выходят знания и интеллектуальный капитал.

Инновации, новые идеи часто оказываются более важными по сравнению с традиционными ресурсами (финансы, оборудование, рабочая сила). Особенно это ярко выражается на стадии формирования и становления нового бизнеса, ведь чтобы завоевать рынок, необходимо предложить что-то новое, неизведанное, то, что потребитель никогда не встречал.

Осуществляя инновационную деятельность, современные компании, как правило, преследуют цель долгосрочной эффективности функционирования на рынке. Для достижения данной глобальной цели реализуются следующие специфические задачи [1]:

- увеличение рыночной доли;
- выход на новые целевые рынки;
- создание новой гибкой инновационной компании;
- диверсификация деятельности.

Современная инновационная деятельность компании выходит далеко за рамки только лишь научно-технической политики, основанной на разработке и внедрении нового продукта. Продуктовые инновации были и остаются важным стратегическим фактором развития, однако все чаще компании в процессе конкурентных действий используют целый комплекс нововведений, затрагивающий все сферы и области управления [2]. Внедрение новых маркетинговых мер, реструктуризация компаний, переход к новым типам и методам управления так же становятся стратегическими целями компании. Причем наиболее эффективная инновационная политика строится на параллельном внедрении различных типов нововведений [3].

Таким образом, инновацию (нововведение) можно трактовать как внедренное новшество, обеспечивающее качественный рост эффективности процессов или продукции, востребованной рынком. В соответствии с таким определением можно выделить несколько видов инноваций, каждая из которых влияет на конкурентоспособность предприятия.

Основные виды инновационной деятельности представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Основные виды инновационной деятельности

Основными элементами инновационной деятельности являются инновационные программы и проекты, а также субъекты инновационной деятельности, выполняющие их. В качестве важнейшей подсистемы инновационной деятельности выделяют инновационную инфраструктуру, которая ориентирована на содействие и поддержку инновационной деятельности [4]. Основными ее элементами являются, во-первых, центр трансфера технологий (ЦТТ) — организации, способствующие передаче интеллектуальной собственности на определенных условиях ее владельцами компаниям для производства товаров и услуг. Во-вторых, это посевные фонды, главной задачей которых является обеспечение финансово — экономической поддержки инновационной деятельности, а также процесс финансирования научно-технической деятельности. В-третьих, «бизнес-инкубаторы» и центры катализации. В-четвертых, инновационно-технологические центры, которые поддерживают технологическое развитие предпринимательства [5].

Инновационный тип конкурентного поведения является состязанием между предпринимателями за более выгодные условия производства и сбыта продукции, за возможность получения наибольшей прибыли посредством создания и введения на рынок новых товаров и услуг для производственного и потребительского секторов [6]. Собственно, цель, участвующих в конкуренции, состоит в том, чтобы выйти вперед и оторваться от производителей уже знакомых рынку товаров (услуг).

Инновации, внедряемые на предприятиях, в основном, направлены на следующие экономические, финансовые и производственные аспекты деятельности:

- замену снятой с производства продукции;
- расширение ассортимента продукции;

- сохранение традиционных рынков сбыта;
- создание новых рынков сбыта;
- сокращение затрат на заработную плату;
- сокращение материальных затрат;
- сокращение энергозатрат;
- обеспечение соответствия современным затратам;
- улучшения качества продукции;
- снижения загрязнения окружающей среды;
- повышение гибкости производства [7].

Необходимо отметить, что важной особенностью в разработке и реализации инновационных проектов играет время, которое в настоящее время является главным критерием оценки конкурентоспособности фирм.

Инновационное и устойчивое развитие предприятия зависит от того, насколько успешно оно сможет спрогнозировать угрозы технологического и функционального замещения.

Технологическое замещение приводит к тому, что отпадает необходимость производства продукции старым, существующим на предприятии способом, так как за его пределами изобретен новый эффективный способ и велика вероятность, что он будет использован конкурентами.

Функциональное замещение — появление нового продукта взамен старого, то есть другого продукта, который будет выполнять функции существующего, но на более высоком уровне [5].

В связи с этим для успешной инновационной политики предприятию необходимо не только обладать материальными, научно-техническими, финансовыми и человеческими ресурсами, но и четко знать временные интервалы технологического и функционального замещения. Учет времени даст предприятию необходимые преимущества для предвидения развития отрасли, к которой оно относится.

Так, например, рассмотрим деятельность компаний на рынке цифровых фотоаппаратов. Рынок фотоаппаратов отличается высочайшим уровнем конкуренции. Тройка лидеров среди производителей фототехники не меняется уже несколько лет: Canon, Sony, Nikon — в 2010 году, по оценкам аналитиков Digitimes Research, удерживали почти половину (48,5 %) глобального рынка, представленного сегментами компактных камер и зеркальных — со съемной оптикой. При этом в сегменте зеркальных фотоаппаратов Canon и Nikon в совокупности контролируют более 80 % сегмента.

Для рынка фотокамер характерно постоянное обновление модельного ряда и регулярный выход новинок от компаний-лидеров. Развитие фото-рынка стимулирует и рост его технологичности. Ведущие мировые производители стремятся заманить покупателей все новыми и новыми функциями. Особенно это характерно для рынка «мыльниц», где конкуренция обострена до предела, и предприниматели стремятся выделиться яркими технологическими новшествами. В 2011 году производители анонсировали 163 новые модели фотокамер. Аналитики утверждают, что заметную роль в сегменте компактных камер играют рекламные компании производителей, которые пытаются доказать, что та или иная функция ему будет очень полезна.

Аналогичная ситуация происходит и на рынке смартфонов. Несомненными лидерами в современном мире остаются Apple и Samsung. Данные компании уже много лет являются основными соперниками на рынке смартфонов.

И если в прошлые несколько лет их соперничество проходило в судах, то сейчас производители полностью перешли к борьбе в рамках технологий. И это положительно сказалось на флагманских устройствах компаний. Сначала Apple представила iPhone 6, признав ошибкой отказ от выпуска крупных смартфонов. А теперь Samsung вывела на рынок Galaxy S6 и S6 edge, которые получили новые материалы корпуса. Как можно заметить, чтобы удержать свое лидерство на рынке, каждая компания придумывает новые технологии для своего продукта. В отличие от данных компаний Nokia и Research in Motion слишком поздно поняли, что правила игры на рынке телефонов поменялись. Надеясь сохранить долю рынка, они до последнего делали ставки на свои уникальные преимущества, такие как QWERTY — клавиатура или защищенность сервисов, при этом они не разрабатывали новые функции для своих продуктов, а всего лишь постоянно совершенствовали старые. В итоге доля Nokia упала с 27,5 % в конце 2010 года до 7 % в 2012-м, а доля Research in Motion за тот же период снизилась с 14,3 % до 6,4 % в 2012 году [4].

Таким образом, на мой взгляд, инновационный тип конкурентного поведения заключается, кроме прямого столкновения с другими игроками рынка, в уходе от конкуренции в области, еще не сформировавшиеся и не занятые другими игроками. Инновационное конкурентное преимущество создается нестандартным продуктом, работой или услугой, а также управленческим решением.

#### Литература:

1. Дмитренко В. В., Сайбель Н. Ю. Трансфер технологий в России и за рубежом // *Juvenis scientia*. 2016. № 2. С. 104–105.
2. Сидоров В. А. Приоритеты инновационного возрождения России // *Актуальные проблемы экономической теории и практики: сб. науч. тр. / под ред. В. А. Сидорова*. Выпуск 18. Краснодар: КубГУ, 2015. С. 5–17.
3. Сайбель Н. Ю., Сайбель Я. В. Эволюция теории инноваций // *Актуальные проблемы экономической теории и практики: сб. науч. тр. / под ред. В. А. Сидорова*. Выпуск 13. Краснодар: КубГУ, 2013. С. 46–55.
4. Фощан Г. И., Черненко В. А., Нагучев М. М. Информационные технологии маркетинговой привлекательности предприятий // *Актуальные проблемы экономической теории и практики: сб. науч. тр. / под ред. В. А. Сидорова*. Выпуск 16. Краснодар: КубГУ, 2014. С. 106–113.
5. Сайбель Н. Ю., Мезер С. Д. Теория оптимизации бизнес-процессов // *Актуальные проблемы экономической теории и практики: Сборник научных трудов / под ред. В. А. Сидорова*. Выпуск 18. Краснодар: КубГУ, 2015. С. 35–41.
6. Сайбель Н. Ю., Косарев А. С. Современные подходы к определению понятия «инновации» // *Актуальные проблемы экономической теории и практики: сб. науч. тр. / под ред. В. А. Сидорова*. Выпуск 19. Краснодар: КубГУ, 2015. С. 58–63.
7. Феномен рыночного хозяйства: от истоков до наших дней / под ред. Я. С. Ядгарова, В. А. Сидорова, В. В. Чапли. Краснодар: Издательство НИИ экономики ЮФО, 2016.

## Необходимость теоретического переосмысления основ проведения административных реформ в России

Саралинова Джамиля Сайдулаевна, кандидат экономических наук, доцент;  
Дохкильгова Диба Мажитовна, кандидат экономических наук, доцент  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

Эволюция систем политического управления связана с интеграционными процессами в обществе, развитие которого с его потребностями и интересами определяет необходимость повышения качества государственных и муниципальных услуг, эффективности деятельности органов управления в целом. В этих условиях возрастает значимость формирования эффективного взаимодействия органов публичной власти и населения, использования имеющихся ресурсов, внедрения новых инновационных технологий и других инструментов реализации реформы. На сегодняшний день требования, предъявляемые к социальному государству, вызывают необходимость изменения и самой роли органов власти в политическом процессе. Последние десятилетия во многих странах мира отмечены существенными переменами в отношениях между государством и обществом.

Современные концепции государственного управления сводятся в основном к мысли, что государство — это механизм по обслуживанию потребностей и нужд общества, оказанию услуг гражданам, удовлетворенность которых выступает главным критерием его эффективности [2]. Тем не менее, ключевая роль в управлении сохраняется за государством, однако, необходимость его кардинального изменения не вызывает ни у кого сомнений и, соответственно, изыскиваются возможности совершенствования участия государства в общественных процессах и формирования на их основе новой модели.

Главной целью административной реформы обозначилось формирование условий для развития экономических свобод, повышение качества предоставляемых гражданам государственными и муниципальными органами услуг, а также эффективное управление государственной собственностью. Для этого перед органами власти ставилась задача выработки эффективной и четкой технологии разработки, принятия и реализации решений на всех уровнях власти. Основная часть проводимых мероприятий по реализации реформирования административной системы, особенно в самом начале, касалась преимущественно сферы управления страной, вопросов организации и функционирования органов власти. В то же время отсутствие базовых концептуальных документов на протяжении достаточно длительного периода времени, а также сама практика проведения реформирования привели к отсутствию четких теоретических подходов касательно сущности и содержания реформы.

Таким образом, реформирование в нашей стране достаточно долгое время проводилось, да и до сих пор про-

водится, в основном методом проб и ошибок. Реформаторам постоянно приходится возвращаться к изменениям бюрократического аппарата, поскольку основополагающие проблемы заключаются в самом государственном устройстве, а также в механизме и элементах проводимого администрирования.

Тем не менее, приходится констатировать, что административные преобразования еще реализованы в полной мере, основной причиной является несовершенство и неустойчивость самой концепции административной реформы, частая смена целей, задач и направлений её развития. К сожалению, не был сформирован эффективно и полноценно функционирующий механизм обратной связи с общественностью, а это, в свою очередь, снизило возможность объективного оценивания результатов реформы и своевременного внесения соответствующих изменений в стратегию и тактику её проведения. Также нельзя игнорировать то, что теоретическая основа разработки и формирования концепции реформы — это зарубежный опыт практически в чистом виде, механический перенос которого не мог дать положительных результатов. Это стало еще одним тормозом успешного реформирования в нашей стране [1].

Основным направлением современного административного реформирования является децентрализация, при которой происходит делегирование полномочий централизованными структурами (администрацией) на местный уровень. Подобное делегирование справедливо в случае, когда наряду с передачей органами государственной власти полномочий по решению вопросов местного значения органам местного самоуправления передаются и соответствующие материальные и финансовые ресурсы. Отсутствие необходимых ресурсов не дает возможности местным органам справиться в должном объеме с поставленными перед ними задачами. В результате этого снижается доверие общественности к их деятельности. Тем самым дискредитируется одна из ключевых идей административного реформирования, а ее результаты минимизируются либо сводятся на нет. Тем не менее, несмотря на делегирование большого числа функций децентрализованным учреждениям, вопросы стратегического характера оставались в компетенции государственных институтов. Это послужило началом процесса разделения уровней стратегического и текущего управления в политическом секторе [3].

Российская модель устройства и реализации государственного управления должна строиться с учетом национальной специфики и сложившихся традиций. Согласно другой точке зрения, в нашей стране всегда отсутствовало

эффективное и профессиональное политическое управление, полностью удовлетворяющее и соответствующее потребностям гражданского общества. То есть, по сути, необходимость административной реформирования в современных условиях была обусловлена значительными трансформациями в современном обществе, а не только и не столько кризисом государственного устройства. Практически реализованные шаги по реформированию политического управления государством вызвали необходимость развития и совершенствования теоретической базы данных реформ.

В управленческой науке сформировалась новая трактовка государственного менеджмента, основными чертами которой обозначались:

- обязательность политической роли государственной власти;
- изменение роли вертикальной иерархии в политическом управлении, совершенствование структуры и оптимизация функций органов исполнительной власти;
- ограничение значимости традиционной управленческой иерархии;
- применение теоретических положений и принципов менеджмента в деятельности аппарата политического управления;
- сокращение численности аппарата управления страной, стремление сделать государственную власть прозрачной, открытой, с наличием каналов обратной связи с гражданским обществом, а также нацеленную на удовлетворение потребностей современного общества [4].

К недостаткам бюрократии, начинающим активнее проявляться в условиях поздней индустриальной экономики, относятся:

- отстраненность граждан от участия в осуществлении государственной политики;
- предпочтение простым и формальным решениям проблем в государстве;
- использование аппарата управления исключительно в политических целях;
- отсутствие функционирующих горизонтальных структур;
- закрытость и непрозрачность органов власти; низкая эффективность кадровой политики;
- слабая обратная связь (либо ее полное отсутствие) с обществом;
- чрезмерная структурированность и обезличивание политической власти.

Предполагалось перейти в вопросах построения иерархии органов управления от отраслевого принципа к функциональному. Несоответствие между потребностями общества и уровнем функционирования аппарата управления Российской Федерации вызвали настоятельную необходимость реформирования административной системы.

На процесс реформирования административной системы повлияло множество факторов, в числе первых, это политические и экономические, что потребовало изменения роли государства.

Актуальность административных преобразований в совокупности определяли следующие основные факторы [2]:

- 1) структурное несоответствие конфигурации органов исполнительной власти, сформированной по отраслевому принципу, требованиям объективной реальности;
- 2) отставание в использовании новых технологий управления в органах власти;
- 3) низкий уровень профессионализма и компетентности служащих органов власти и, как следствие, низкое качество публичного управления;
- 4) дисбаланс между государством и бизнесом вследствие динамичного развития менеджмента в частном секторе и низкого в органах власти.

Механизм административного реформирования в России опирался на несколько моделей управления:

- 1) рационально-бюрократическую модель, направленную на построение структур политического управления, подконтрольных рациональному функционированию на основе регламентов и норм права;
- 2) модель «нового государственного менеджмента», направленную на оценку результатов деятельности, повышение качества услуг, бюджетирование конкретных задач, внедрение элементов конкуренции и конкурсной системы в государственную кадровую политику;
- 3) модель демократического управления, формирующую принцип прозрачности (открытости власти) и ответственность её перед обществом.

Но этого было недостаточно для реализации всех заявленных направлений современного административного реформирования, в связи с чем актуальность приобрел вопрос о способностях государства к процессу реформирования. При формировании концепта реформирования в нашей стране её разработчики руководствовались идеей преемственности зарубежного опыта, при этом не учитывался креативный потенциал персонала управления; отсутствовала адекватность определения целей и ценностей, а также важнейших условий трансформациям внешней среды, её изменяющимся требованиям; отсутствовала динамика принимаемых решений. Эти и другие условия вызывают необходимость переосмысления концепции административного реформирования и практической её реализации, успехов и неудач, с тем, чтобы устранить все недочеты и включить все имеющиеся резервы её совершенствования. Кроме того, необходимо создание открытого и доступного информационного ресурса органов государственной власти, а также мониторинг с целью определения и обеспечения полноты и прозрачности их деятельности.

Литература:

1. Вишняков В. Г. Административная реформа: 15 лет поисков концепции // <http://justicemaker.ru/view-article.php?art=2792&id=25>
2. Оболонский А. В. Кризис бюрократического государства. Реформы государственной службы: международный опыт и российские реалии. М., 2011.
3. Печерская Е. В. Зарубежный опыт административного реформирования и российская практика // Журнал «Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС» — Выпуск № 1, 2015. — С. 216–223. // <http://cyberleninka.ru/article/n/zarubezhnyy-opyt-administrativnogo-reformirovaniya-i-rossiyskaya-praktika>
4. Потехин В. А. Совершенствование властных отношений как условие модернизации управленческой деятельности // Власть. 2010. № 6.

## Основные аспекты анализа продажи товаров по договору комиссии в розничной торговле у комиссионера

Семькина Лариса Николаевна, кандидат технических наук, доцент;  
Абрамова Ирина Анатольевна, магистрант  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет

*В статье рассмотрена розничная торговля по договору комиссии. Дано понятие дохода комиссионера и его взаимосвязь с понятием товарооборота. Комиссионная продажа товаров с одной стороны относится к торговой деятельности, с другой стороны классифицируется как деятельность по оказанию услуг. Представлены основные аспекты анализа продажи товаров по договору комиссии. Приведен практический пример расчета.*

**Ключевые слова:** розничная торговля, товарооборот, комиссионная торговля, доход комиссионера, анализ продажи товаров

Торговая деятельность является центральным звеном в цепи товарно-денежных отношений и играет ключевую роль в современной экономике, позволяя в короткие сроки аккумулировать необходимые финансовые ресурсы для развития предприятий различных организационно-правовых форм собственности. Помимо этого функционирование системы межотраслевых, региональных и межрегиональных связей немислимо без участия активного коммерческого посредника, в качестве которого выступают предприятия, специализирующиеся на осуществлении торговых операций по различным видам посреднических договоров.

Гражданский кодекс РФ выделяет три разновидности посреднических договоров: договор поручения, договор комиссии и агентский договор. Общим для всех этих договоров является то обстоятельство, что во всех случаях посредник действует за счет и в интересах заказчика. На практике чаще всего заключаются договоры комиссии на продажу товаров. В соответствии со ст. 990 ГК РФ по договору комиссии одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента [1]. Комиссионер реализует товары, которые являются собственностью комитента. При этом продажа товаров по договору комиссии может осуществляться как физическим лицам (в этом случае имеет место розничная торговля), так и юридическим лицам и предпринимателям

без образования юридического лица (в этом случае имеет место оптовая торговля).

Доходом комиссионера является вознаграждение выплачиваемое комитентом в соответствии с заключенным договором, определяющим его величину и порядок уплаты. Размер комиссионного вознаграждения может быть установлен в твердой сумме; в процентах от стоимости проданных товаров; как разница между продажной стоимостью товаров и их стоимостью по документам комитента [2].

Комиссионная продажа товаров с одной стороны относится к торговой деятельности, с другой стороны классифицируется как деятельность по оказанию услуг. Поэтому к комиссионной продаже товаров нельзя в полной мере применить понятие «товарооборот», который является основным экономическим показателем, характеризующим деятельность торговых организаций и рассматривается как объем продаж товаров за определенный период времени в денежном выражении [3]. В сущности, розничный товарооборот приравнивается к выручке от продаж товаров, поступившей в кассу организации. При этом торговые организации торгуют товарами, приобретенными в собственность по договорам купли-продажи и предназначенными исключительно для перепродажи, поэтому в объем выручки включается покупная стоимость товаров.

При осуществлении комиссионной продажи товаров в розницу к доходам организации-комиссионера в со-

ответствии с пунктом 3 ПБУ 9/99 «Доходы организации» не относятся поступления от других юридических и физических лиц «по договорам комиссии, агентским и иным аналогичным договорам в пользу комитента, принципала и тому подобное» [4]. Аналогично к расходам организации-комиссионера в соответствии с пунктом 3 ПБУ 10/99 «Расходы организации» не относится выбытие активов по договорам комиссии в пользу комитента [5]. В этой связи доходом комиссионера в розничной торговле, его выручкой, является исключительно размер комиссионного вознаграждения, полученного от продажи товаров по договору комиссии и поступившего в кассу организации. Таким образом, розничный товарооборот комиссионера при осуществлении комиссионной продажи товаров определяется в сумме комиссионного вознаграждения за определенный период времени.

Основными источниками, используемыми для анализа розничного товарооборота комиссионера, являются данные регистров бухгалтерского учета, а также данные отчета о розничных продажах и прилагаемые к нему документы, подтверждающие сдачу выручки и расходы, произведенные из выручки.

Анализ розничного товарооборота комиссионера включает в себя анализ динамики и сезонных колебаний.

Все необходимые расчеты выполнены с использованием данных условного предприятия ООО «Комиссионер» за 2014–2015 годы. Для выявления общей тенденции развития розничного товарооборота комиссионера проводится анализ динамических рядов за 2014–2015 годы (табл. 1). В ходе анализа рассчитываются абсолютные приросты, темпы роста и темпы прироста цепные и базисные. В качестве базисного показателя взят товарооборот за первый квартал 2014 года.

Таблица 1. Динамика розничного товарооборота комиссионера

Период (квартал, год)	Товарооборот, тыс. руб.	Абсолютный прирост, тыс. руб.		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		базисный	цепной	базисн.	цепн.	базисн.	цепн.
I — 2014	7362	-	-	-	-	-	-
II — 2014	12232	4870	4870	166,2	166,2	66,2	66,2
III — 2014	12257	4895	25	166,5	100,2	66,5	0,2
IV — 2014	9633	2271	-2624	130,8	78,6	30,8	-21,4
I — 2015	7116	-246	-2517	96,7	73,9	-3,3	-26,1
II — 2015	11178	3816	4062	151,8	157,1	51,8	57,1
III — 2015	13705	6343	2527	186,2	122,6	86,2	22,6
IV — 2015	11308	3946	-2397	153,6	82,5	5,6	-17,5

Из данных таблицы 1 следует, что в организации в каждый последующий квартал наблюдался преимущественный рост розничного товарооборота по сравнению с первым кварталом 2014 года в среднем на 4356 тыс. руб. за каждый квартал за исключением 1 квартала 2015 года, когда данный показатель уменьшился на 246 тыс. руб. В рассматриваемом периоде наблюдалась положительная динамика абсолютного цепного прироста розничного товарооборота в среднем на 2871 тыс. руб. за квартал, за исключением 4 квартала 2014 года, 1 и 4 кварталов 2015 года, когда происходило уменьшение данного показателя в среднем на 2512 тыс. руб.

Максимальный базисный темп роста розничного товарооборота наблюдался в организации в 3 квартале

2015 года и составил 186,2%. Минимальный базисный темп роста розничного товарооборота наблюдался в организации в 1 квартале 2015 года и составил 73,9%. Максимальный цепной темп роста розничного товарооборота наблюдался во 2 квартале 2014 года и составил 166,2%, а минимальный — в 1 квартале 2015 года и составил 73,9%. Темпы прироста розничного товарооборота изменялись адекватно темпам роста данного показателя.

В результате укрупнения интервалов и преобразования квартальных данных об объеме розничного товарооборота комиссионера в полугодовые общая тенденция развития становится более очевидной (таблица 2).

Таблица 2. Общая тенденция изменения розничного товарооборота комиссионера методом укрупнения интервалов

Год	Полугодие	Товарооборот, тыс. руб.	Абсолютный базисный прирост, тыс. руб.
2014	I	19594	-
	II	21890	2296
2015	I	18294	-1300
	II	25013	5419



Из данных табл. 2 следует, что розничный товарооборот комиссионера характеризуется нестабильностью: в первом полугодии 2015 года его значения оказались ниже, чем в первом полугодии 2014 года; а во втором полугодии 2015 года его значения превысили показатели второго полугодия 2014 года. В то же время розничный товарооборот комиссионера во втором полугодии всегда больше, чем в первом полугодии.

Анализ сезонных колебаний розничного товарооборота комиссионера направлен на выявление конфигурации сезонной волны, измерения степени сезонных колебаний, определение изменения сезонной волны в перспективе. Для анализа сезонных колебаний товарооборота используем метод простой средней (табл. 3).

Таблица 3. Расчет индекса сезонности розничного товарооборота комиссионера методом простых средних

Месяц	Товарооборот по годам, тыс. руб.		Среднее значение товарооборота, тыс. руб.	Индекс сезонности, %
	2014	2015		
Январь	1563	2060	1812	51
Февраль	2107	1960	2034	58
Март	3692	3096	3394	96
Апрель	3337	3339	3338	94
Май	5199	3856	4528	128
Июнь	3696	3983	3840	109
Июль	3184	3762	3473	98
Август	4973	5774	5374	152
Сентябрь	4101	4169	4135	117
Октябрь	3457	4114	3786	107
Ноябрь	2848	3380	3114	88
Декабрь	3327	3814	3571	101
ИТОГО	41484	43307	42396	

Среднемесячное значение товарооборота составит в рассматриваемом периоде:

$$(41484 + 43307) / 24 = 3533 \text{ тыс. руб.}$$

Индекс сезонности рассчитываем путем деления эмпирического значения товарооборота на среднемесячное значение товарооборота.

Из данных табл. 3 следует, что в рассматриваемом периоде в организации не наблюдается существенных колебаний розничного товарооборота комиссионера в течение года. Минимальное значение объема продаж приходится на январь — февраль, максимальные значения наблюдаются в мае — июне, августе — октябре и в декабре. В связи с этим при планировании товарооборота необхо-

димо учитывать неравномерность его распределения в течение года.

Таким образом, комиссионная продажа товаров с одной стороны относится к торговой деятельности, с другой стороны классифицируется как деятельность по оказанию услуг. В этой связи к комиссионной продаже товаров нельзя в полной мере применить понятие «товарооборот», который является основным экономическим показателем, характеризующим деятельность торговых организаций. Розничный товарооборот комиссионера при осуществлении комиссионной продажи товаров определяется в сумме комиссионного вознаграждения за определенный период времени. Анализ розничного товарооборота комиссионера включает в себя анализ динамики и сезонных колебаний.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 2. Принят Государственной Думой 24.11.2006 г. (Глава 51. Комиссия). // КонсультантПлюс. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_9027/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/) (дата обращения: 29.12.2016)
2. Патров В. В. Бухгалтерский учет в торговле и общественном питании. — 3-е изд. — СПб.: Питер, 2010. — 224 с.
3. Система показателей товарооборота и их анализ // Анализ финансового состояния предприятия URL: [http://afdanalyse.ru/publ/finansovyj\\_analiz/1/sistema\\_pokazatelej\\_tovarooborota\\_i\\_ikh\\_analiz/5-1-0-15/](http://afdanalyse.ru/publ/finansovyj_analiz/1/sistema_pokazatelej_tovarooborota_i_ikh_analiz/5-1-0-15/) (дата обращения: 29.12.2016)
4. Положение по бухгалтерскому учету Доходы организации ПБУ 9/99 Утверждено Приказом Минфина РФ от 6 мая 1999 г. № 32н // Справочник бухгалтера: бухгалтерский учет и налогообложение. URL: [http://sprbuh.systems.ru/uchet/pbu/pbu\\_9.html](http://sprbuh.systems.ru/uchet/pbu/pbu_9.html) (дата обращения: 29.12.2016).

5. Положение по бухгалтерскому учету Расходы организации ПБУ 10/99 Утверждено Приказом Минфина России от 6 мая 1999 г. № 33н // Справочник бухгалтера: бухгалтерский учет и налогообложение. URL: [http://sprbuh.systems.ru/uchet/pbu/pbu\\_10.html](http://sprbuh.systems.ru/uchet/pbu/pbu_10.html) (дата обращения: 29.12.2016).

## Оценка конкурентоспособности экономики Японии

Симикина Марина Анатольевна, магистрант  
Донской государственной технической университет

*В статье рассматривается место Японии в мировой экономике. Также представлены факторы и угрозы, оказывающие влияние на конкурентоспособность экономики страны.*

**Ключевые слова:** Япония, экономика, конкурентоспособность, государственный долг, государственный бюджет, экспорт, импорт

Япония является одной из ведущих экономических держав. По объему валового внутреннего продукта она занимает третье место в мире. В 2015 г. данный показатель составил 4123,3 млрд долл. Обойти Японию смогли лишь Соединенные Штаты Америки с показателем 17947,0 млрд долл. и Китай — 10866,44 млрд долл. [1]

В промежутке времени с 2013 по 2015 гг. был замечен застой в росте японской экономики. Одним из источников ослабления экономики страны было увеличение правительством налога на добавленную стоимость с 5% до 8%, что нанесло удар по частному потреблению и росту экономики. Однако планируется, что с 2016 по 2020 гг. произойдет умеренный подъем экономики Японии. К причинам ожидаемого экономического роста Международный валютный фонд относит наличие низкого уровня безработицы, поощрения инвестиций, а также 0% ставки. Еще одной причиной, которая может привести к экономическому росту, является проведение правительством новой экономической политики, которая включает в свой состав меры по смягчению фискальной и монетарной политики. [2]

Несмотря на все перечисленные факторы, существует немало угроз для развития японской экономики, и главной из них является колоссальный внешний долг, превышающий в ноябре 2016 г. 12,5 трлн долл. В свою очередь, население Японии составляет 126,4 млн человек и долг на каждого человека равен 99315 долл. [3] Чтобы покрыть данный долг всему населению страны необходимо работать без выходных, личных сбережений и трат на личное потребление не один год. Именно данный показатель является ведущей причиной снижения уровня конкурентоспособности страны. Также негативно на конкурентоспособность страны оказывают влияние:

- невыгодное географическое положение;
- старение нации и уменьшение количества трудоспособного населения;
- сильная взаимосвязь Японии с иностранными инвесторами, экспортерами и импортерами, что делает страну подверженной негативному влиянию происходящих в мире событий.

Несомненно, на увеличение государственного долга оказали влияние произошедший в 2008–2009 гг. мировой финансовый кризис, а также авария на атомной электростанции «Фукусима-1», вызванная сильнейшим землетрясением и последовавшим за ним цунами. После произошедшей аварии было принято решение остановить работу атомных электростанций и переключить внимание на выработку электроэнергии другими способами, такими как использование альтернативных источников энергии, к которым относится энергия солнца, ветровая и геотермальная энергетика. Был увеличен импорт полезных ископаемых и горючего топлива из-за рубежа, что также отразилось на торговом балансе, который с 2011 по 2015 гг. практически весь период был отрицательным, а также нанесло ущерб бюджету страны.

В настоящий момент правительство Японии по-прежнему выделяет большие суммы денег из государственного бюджета для предотвращения последствий аварии, компенсации населению и предприятиям, которые располагались в зоне радиоактивного излучения и понесли серьезные экономические убытки. Так более 57 млрд долл. выделено на компенсации вынужденным переселенцам, с 2011 по 2015 гг. на восстановление и реконструкцию планировалось выделить 250 млрд долл. и с 2016 по 2020 гг. — 65 млрд долл. [4]

Согласно отчету «Индекс глобальной конкурентоспособности: 2016–2017 гг.». в 2016 г. Япония занимает 8 место среди остальных стран, потеряв 2 строчки по сравнению с предыдущим годом. Помимо большого внешнего долга на падение конкурентоспособности страны оказывают такие показатели, как сложившаяся в стране макроэкономическая ситуация — 104 место в рейтинге, легкость найма и увольнения рабочего персонала — 115 место. Для того чтобы попасть на японский рынок иностранные компании вынуждены преодолевать высокие барьеры, поэтому страна является достаточно непривлекательным местом для иностранных специалистов и по данному показателю занимает 77 место в рейтинге.

В данном отчете также представлены параметры, благодаря которым Япония занимает верхние строчки рейтинга

и входит в ТОП-10 стран с конкурентоспособной экономикой. К ним относятся:

- сложность бизнеса — 2 место;
- размер рынка — 4 место;
- хорошо развитая инфраструктура — 5 место;
- здоровье и начальное образование — 5 место;
- развитые инновации — 8 место. [5]

Также в течение 2016 г. наблюдается положительное сальдо торгового баланса, лишь в некоторых месяцах имеющее отрицательные значения. Оно вызвано тем, что импорт товаров и сырья сокращается быстрее, чем экспорт продуктов японского производства.

Япония занимает четвертое место по экспорту товаров и услуг и шестое место по их импорту среди других стран. Основной статьёй японского импорта является сырьё, нефть и нефтепродукты, сжиженный природный газ. Также страна импортирует:

- электрические машины и оборудование;
- фармацевтическую продукцию;
- пластмассы и изделия из них;
- предметы одежды;
- органические химические соединения;
- компьютерную технику;
- простые микросхемы;
- продукты питания.

Из-за преимущественно низкого и средневысотного горного рельефа Япония также импортирует большое количество зерновых и кормовых культур, исключением из них является рис, который японцы выращивают на своей территории в достаточных для них объемах. Больше всего из зерновых культур Япония импортирует пшеницу.

В больших количествах Япония импортирует мясо, в первую очередь говядину, а также рыбу и морепродукты.

Помимо сырья и других энергоресурсов, Япония импортирует большое количество разных металлов, к ним относятся: медь, алюминий, железная руда.

Ведущей статьёй экспорта Японии являются машины и разные комплектующие к ним. Также «Страна восходящего солнца» экспортирует:

- бытовую технику;
- переработанную нефть и нефтепродукты;
- сложные микросхемы и компьютеры;
- оргтехнику;
- печатные машины;

- экскурсионные и круизные суда, баржи, паромы;
- пластмассы и черные металлы.

Главными торговыми партнерами Японии являются:

- Китай;
- Соединенные Штаты Америки;
- Южная Корея;
- Австралия;
- Саудовская Аравия;
- страны Европейского союза (в первую очередь Германия);
- страны Ближнего Востока. [6]

Японские производители смогли заявить о себе и выдерживать конкуренцию с производителями из других стран благодаря производству продукции, которая создается с использованием самых передовых технологий, и из сырья и компонентов высокого качества. На конкурентоспособность японской продукции также влияют авторитет фирмы, которая производит данную продукцию, квалифицированный состав предприятия, строгая деловая этика, постоянный и всесторонний контроль над производством этой продукции. В Японии широко используются высокотехнологичные инновационные изобретения, которые позволяют предприятиям быстро переходить к производству новых моделей своей продукции за счет того, что сырьё и комплектующие доставляются точно в срок. Перечисленные факторы позволяют японской экономике держаться на плаву и быть конкурентоспособной по отношению к другим экономикам мира.

В заключении можно сказать, что Японию по праву можно считать высокоразвитой постиндустриальной страной с конкурентоспособной экономикой. В довольно непростой экономической ситуации государство постепенно расходует те ресурсы, которые успело накопить в более благоприятные периоды. Поддержать развитие экономики поможет большой научно-технический потенциал, который предоставляет возможность для новых прорывов и открытий, тесное взаимовыгодное сотрудничество между правительством страны и ее производителями, и большая экономическая свобода, предоставленная производителям. Также для поддержания конкурентоспособности страны и сокращения государственного долга правительство Японии должно предпринять ряд мер, связанных с сокращением импорта в больших количествах сырья и энергоресурсов из-за рубежа, и заменить их выработкой возобновляемых источников энергии на своей территории.

#### Литература:

1. Экономические показатели [Электронный ресурс]. — URL: <http://ru.tradingeconomics.com>
2. Маркетинговое исследование «Перспективы торговли России с Японией. Потребительские товары и продукты питания». [Электронный ресурс]. — URL: <http://exportvl.ru/upload/marketing-2015/Маркетинговое%20исследование%20Потребительские%20товары%20и%20продукты%20питания%20-%20перспективы%20торговли%20России%20с%20Японией».pdf>
3. Сайт статистики в реальном времени [Электронный ресурс]. — URL: <http://countrymeters.info/ru/Japan/economy>
4. Сайт «Газета.ru» [Электронный ресурс]. — URL: <https://www.gazeta.ru/business/2016/03/10/8116571.shtml>

5. Отчет «Индекс глобальной конкурентоспособности: 2016–2017» [Электронный ресурс]. — URL: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index/country-profiles/#economy=JPN>
6. Импорт в Японию; Экспорт из Японии в 2015 году [Электронный ресурс]. — URL: <http://data.trendeconomy.ru/trade/Japan/Export?tradeFlow=Import&period=2015>

## Формирование стратегии компании с использованием матриц стратегического планирования (на примере ПАО «УГМК-Холдинг»)

Тасмуханова Альфия Ерсайиновна, кандидат экономических наук, доцент, научный руководитель;  
Измагамбетова Динара Зинуллаевна, студент;  
Хафизова Эльвина Назибовна, студент  
Уфимский государственный нефтяной технический университет

*С целью разработки стратегии дальнейшего развития ПАО «УГМК-Холдинг» в статье раскрываются вопросы практического применения таких матриц стратегического планирования как пять сил М. Портера, модели БКГ и МакКинси.*

**Ключевые слова:** стратегическое планирование, стратегия, пять сил Портера, матрица БКГ, модель МакКинси

Стратегический анализ или как его еще называют «портфельный анализ» (в случае анализа диверсифицированной компании) является основным элементом стратегического планирования. В литературе отмечается, что портфельный анализ выступает в качестве инструмента стратегического управления, с помощью которого руководство предприятия выявляет и оценивает свою деятельность с целью вложения средств в наиболее прибыльные и перспективные ее направления [7].

Модель Портера характеризует пять основных структурных свойств, определяющих динамику конкурентной борьбы отрасли и, соответственно, ее рентабельность, а именно: покупателей, поставщиков, потенциальных новых участников рынка, потенциальное замещение товарами другой отрасли и соперничество между конкурентами.

В совокупности данные факторы определяют привлекательность рынка. Компании могут регулировать соотношение этих пяти сил, чтобы приспособить свои слабые и сильные стороны к структуре рынка, предвосхитить его изменения, определить возможности диверсификации, изменить правила конкуренции и обеспечить себе неизменно доминирующее положение.

ПАО «Уральская горно-металлургическая компания» — это российская металлургическая компания, первый по величине производитель меди (43,4 % российского рынка, 1,8 % мирового рынка) и цинка в России. Штаб-квартира расположена в городе Верхняя Пышма Свердловской области. УГМК объединяет активы более 40 предприятий, расположенных в 11 регионах России [2].

В таблице 1 определим конкурентоспособность товара ПАО «УГМК-Холдинг» и уровень конкуренции на рынке.

**Таблица 1. Оценка конкурентоспособности товара компании и уровня конкуренции на рынке**

Параметр оценки	Комментарии	Оценка параметра		
		3	2	1
Товары-заменители «цена-качество»	товары, способные обеспечить тоже самое качество по более низким ценам	существуют и занимают высокую долю на рынке	существуют, но только вошли на рынок и их доля мала	не существуют
			2	
ИТОГОВЫЙ БАЛЛ — 2				
1 балл	низкий уровень угрозы со стороны товаров-заменителей			
2 балла	средний уровень угрозы со стороны товаров-заменителей			
3 балла	высокий уровень угрозы со стороны товаров-заменителей			

Как видно из таблицы 1, итоговый бал равен 2, следовательно, уровень угрозы со стороны товаров-заменителей —

средний. Аналогичным образом были определены уровни угроз со стороны имеющихся в отрасли конкурентов

тов, со стороны новых игроков, риск потери текущих клиентов и нестабильности поставщиков.

Сведем результаты в сводную таблицу 2.

Таблица 2. Сводная таблица результатов анализа и разработка направления работ

Параметр	Значение	Описание
Угроза со стороны товаров-заменителей	Средний	На рынке существуют компании, которые имеют небольшую долю рынка. Они не могут полностью заменить производимый товар.
Угрозы внутриотраслевой конкуренции	Средний	Компания занимает большую долю рынка, но имеет несколько крупных конкурентов, существуют монополия продукция, что дает возможность повышения цены для удовлетворения потребностей и снижения затрат.
Угроза со стороны новых игроков	Средний	Средний риск входа новых игроков. Новые компании могут войти на рынок только с большим количеством продукции, т. к. доступ к каналам распределения не закрыт. Возможно столкновение с высоким уровнем государственного контроля за отраслью.
Угроза потери текущих клиентов	Средний	Продукция не имеет уникальных свойств, существуют аналоги. Но потребители довольны качеством, и не готовы переключаться на других конкурентов из-за небольшой разницы в цене.
Угроза нестабильности поставщиков	Средний	Стабильные отношения с поставщиками.

Исходя из модели Портера, ПАО «УГМК-Холдинг» следует поддерживать существующую стратегию, при этом:

- увеличивать объемы производства и вводить новые продукты, отсутствующие у конкурентов, что поможет повысить конкурентоспособность;
- развивать микро-ниши, работа с каналами распределения;
- удерживать клиентов за счет выгодных условий;
- повышать уровень осведомленности потенциального покупателя;
- поддерживать существующие отношения с поставщиками.

Распространенным инструментом анализа и разработки стратегии также является модель БКГ (BCG), которая представляет собой отображение позиций конкретного вида бизнеса в стратегическом пространстве, определяемом двумя координатными осями, одна из которых используется для измерения темпов роста рынка определенного продукта, а другая — для измерения доли продукции организации на рынке рассматриваемого продукта [6].

В таблице 3 представлены сегменты рынка ПАО «УГМК — Холдинг», их доля, темп роста и удельный вес каждого продукта.

Таблица 3. Сегменты рынка ПАО «УГМК — Холдинг»

№	Наименование товара	Доля рынка, %	Темп роста, %	Удельный вес, %
1.	Катоды медные	8,6	98,50	25,7
2.	Цинк	4,1	104,28	15,1
3.	Свинец	7,7	93,24	5,8
4.	Порошок медный	6,2	100,00	9,4
5.	Прокат цветных металлов	3,8	102,11	8,3
6.	Катанка медная	6,2	98,89	14,8
7.	Кабельная продукция	6,9	104,29	4,2
8.	Стальной прокат	8,2	207,69	8,5
9.	Добыча угля	2,5	98,63	8,2

На основе данной таблицы определим на рисунке 1 принадлежность каждого товара соответствующему сегменту.

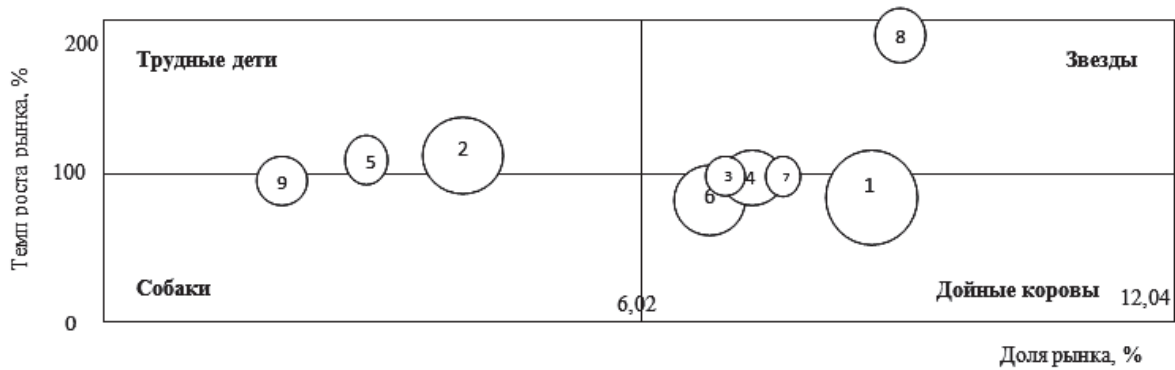


Рис. 1. Матрица БКГ ООО «УГМК — Холдинг»

Таким образом, в сегмент «Трудные дети» попадают следующие товары: цинк, прокат цветных металлов; в сегмент «Собаки» — добыча угля; в «Звезды» — стальной прокат, кабельная продукция; в «Дойные

коровы» — порошок медный, катоды медные, свинец, катанка медная.

Разработаем рекомендации дальнейшей стратегии для каждого вида товара (таблица 4).

Таблица 4. Рекомендации дальнейшей стратегии каждого наименования сегмента ООО «УГМК — Холдинг»

Сегмент	Продукция	Рекомендации
Трудные дети	Прокат цветных металлов Цинк	Это высокоприбыльный товар, не требующий дорогостоящих маркетинговых мероприятий по их продвижению, поэтому, необходимо проводить политику поддержания усилий для сохранения существующей доли на рынке. Т. е. основная стратегия — «снятие сливок», поскольку эти товары являются основным источником финансовых средств для диверсификации научных исследований.
Звезды	Стальной прокат Кабельная продукция	Эта позиция наиболее перспективна. Предприятия этого сектора лидируют на рынке. Однако занятая позиция требует значительных ресурсов и постоянных инвестиций для роста в условиях жесткой конкуренции. Следует постоянно увеличивать объемы продаж данной продукции.
Дойные коровы	Порошок медный Катоды Медные Свинец Катанка медная	Отражает сложное положение фирмы: доля на рынке растет медленно, фирма потеряла возможность активного воздействия на рынок. Основной стратегией может быть проведение дополнительных маркетинговых исследований, чтобы определить стоит ли снять данные продукты с производства или стоит стимулировать рост их продаж.
Собаки	Добыча угля	Товар находится на границе между «трудные дети» и «собаки» (темп роста 98,63%). Предлагается придерживаться стратегии как у сегмента «Трудные дети», т. е. следовать политике поддержания усилий для сохранения существующей доли на рынке, стимулировать рост продаж.

Проанализируем портфель продукции с помощью матрицы МакКинси, которая включает девять ячеек, распределенных по следующим параметрам: привлекательность отрасли, позиция в конкуренции.

Показатель «привлекательность отрасли» является неподконтрольным компании, т. е. его компания может только фиксировать или на него ориентироваться. В качестве показателей привлекательности отрасли выбраны качество, эффективность каналов сбыта, производственные возможности и привлекательность ассортимента. Показатель «позиция в конкуренции» зависит от результатов деятельности предприятия, к нему относится норма прибыли, ем-

кость рынка, уровень конкурентоспособности и темп роста [3]. Показатели оценены по 5 балльной шкале, значимость определена самостоятельно. В таблице 5 проведен анализ сегмента «катоды медные».

Взвешенный показатель по конкурентоспособности составляет 4, по привлекательности рынка — 2,56. Аналогичным образом проведем анализ сегментов: цинк, свинец, порошок медный, прокат цветных металлов, катанка медная, кабельная продукция, стальной прокат и добыча угля.

Далее составим сводную матрицу, по результатам исследований всех сегментов продукции (таблица 6).

Таблица 5. Анализ сегмента «Катоды медные»

Показатель конкурентоспособности	Значим-ть	Пок-ль	Показатели привлекательности отрасли	Значимость	Пок-ль
1) качество	0,2	4	1) норма прибыли	0,3	3
2) эффективность каналов сбыта	0,25	4	2) емкость рынка	0,3	3
3) производственные возможности	0,3	4	3) уровень конкурентоспособности	0,2	4
4) привлекательность ассортимента	0,25	4	4) темп роста	0,2	4

Таблица 6. Матрица МакКинси

Параметр	Конкурентоспособность сегмента			
		3,37–5	1,68–3,36	0–1,67
Привлекательность отрасли	3,37–5	Порошок медный Стальной прокат Кабельная продукция		
	1,68–3,36	Катанка медная Свинец Катоды медные Прокат цветных металлов		Добыча угля
	0–1,67		Цинк	

По результатам матрицы МакКинси разработаем стратегии для каждого товара.

Сегменты «Порошок медный», «Стальной прокат», «Кабельная продукция» представляют наивысшую степень привлекательности рынка и относительно сильные конкурентные преимущества. Стратегия нацелена на защиту положения путем дополнительных инвестиций.

Сегмент «Цинк» представляет низкую привлекательность рынка и низкий уровень относительных преимуществ организации в данном бизнесе. В таком положении следует получать максимальную прибыль, воздержаться от инвестиций, либо выходить из данного вида бизнеса.

Сегменты «Катанка медная», «Свинец», «Катоды медные», и «Драгоценные металлы» являются привлекательными в эти товары выгодно вкладывать средства.

Для сегмента «Добыча угля» необходимо придерживаться политики поддержания усилий для сохранения существующей доли на рынке и стимулировать рост продаж.

Таким образом, в модели 5 сил Портера предложены рекомендации по дальнейшему развитию для всей компании в целом, а в матрицах МакКинси и БКГ предложены стратегии развития отдельно по каждому товару.

Компании необходимо сохранить долю рынка, путем удержания клиентов за счет предоставления выгодных условий (скидка, отсрочка оплаты); стимулировать рост продаж некоторых товаров (добыча угля, прокат цветных металлов, цинк), при помощи рекламы и работы с каналами распределения, повышая тем самым уровень осведомленности потенциального покупателя.

Литература:

1. Андрейчиков А. В., Андрейчикова О. Н. Стратегический менеджмент в инновационных организациях. Системный анализ и принятие решений: учебник / А. В. Андрейчиков, О. Н. Андрейчикова. — М.: Вузовский учебник: НИЦ Инфра-М, 2013. — С. 396.
2. Буренина И. В., Котов Д. В., Батталова А. А., Тасмуханова А. Е., Захарова И. М. Стратегический анализ и оценка потенциала развития добычи полезных ископаемых в Республике Башкортостан / Интернет-журнал Науковедение. 2015. Т. 7. № 6 (31). С. 15.020.
3. Ильяс А. А., Тасмуханова А. Е. Обзор существующих подходов к оценке корпоративных стратегий нефтегазовых компаний / В сборнике: Вопросы современной экономики и менеджмента: свежий взгляд и новые решения // Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. 2015. С. 106–111.
4. Наумов В. Н. Стратегический маркетинг: учебник / В. Н. Наумов. — М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. — С. 272.
5. Сироткин С. А., Кельчевская Н. Р. Стратегический менеджмент на предприятии: учебное пособие / С. А. Сироткин, Н. Р. Кельчевская. — М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. — С. 246.

6. Тасмуханова А. Е., Юсупова Р. В. Особенности использования моделей стратегического менеджмента на предприятиях газовой отрасли — Экономика и бизнес: теория и практика. 2016. № 2. С. 119–122.112.
7. Тасмуханова А. Е. Управление и реструктуризация — Уфа, 2012. (2-е издание, переработанное).
8. Янковская В. В. Планирование на предприятии: учебник / В. В. Янковская. — М.: НИЦ Инфра-М, 2013. — С. 425.

## Методика анализа затрат на производстве и себестоимости продукции

Темиргалиева Салтанат Абайкызы, магистрант

Научный руководитель: Гребнев Геннадий Дмитриевич, кандидат экономических наук, доцент  
Оренбургский государственный университет

*В статье рассматривается методика анализа затрат на производстве и себестоимости продукции, которая на сегодняшний день на предприятиях имеет существенные различия, так как не всегда при анализе затрат на производстве учитываются остальные комплексные финансовые показатели деятельности предприятия.*

**Ключевые слова:** анализ, затраты, себестоимость, детализация, калькулирование

Важную роль в управлении себестоимостью играет экономический анализ, который позволяет оценить хозяйственные ситуации, связанные с формированием себестоимости продукции, выявить недостатки, резервы улучшения использования ресурсов и принять соответствующие управленческие решения.

Особую актуальность проблема методики анализа затрат на производстве и себестоимости продукции приобретает на современном этапе. Многие отечественные и зарубежные экономисты исследуют проблемы методики анализа затрат: Ивашкевич В. Б., Дусаева Е. М., Карпова Т. П., Бере Г., Купер Р., Джонсон Т., Каплан Р.

Эффективный анализ затрат возможен только в комплексе с другими основными элементами менеджмента предприятия, который включает операции, которые отражают принятие оптимальных управленческих решений на основании анализа и обеспечение его выполнения на основе определенной аналитической информации [2].

На сегодняшний день проблема в использовании различных методик анализа затрат на производство и себестоимость продукции состоит в том, что учетные системы должны способствовать удовлетворению информационных потребностей системы управления предприятием, поэтому необходима разработка комбинированных подходов к выбору способов измерения и группировки затрат.

В основе аналитической детализации и группировки затрат для формирования системы производственного учета предприятия определяющую роль играют такие объекты, как центры возникновения затрат, непосредственно центры затрат и конечные центры ответственности, в рамках которых выделяются определенные технологические операции [7].

Формирование информации о расходах является повторением хода непосредственного производственного процесса и предопределено движением материальных ресурсов по соответствующим стадиям технологического процесса, наращиванием трудовых затрат по мере обработки материалов, расходов по содержанию и эксплуата-

ции оборудования, услуг вспомогательных производств и тому подобное.

В современных условиях предприятию необходима система производственного учета со стратегической направленностью. Переход от формы анализа затрат на управленческой основе к управлению затратами на стратегической базе основная перспективная задача предприятия [2].

Действенность системы во многом зависит от правильной регламентации объема информации, циркулирующей как по горизонтали, так и по вертикали. Он должен, с одной стороны, давать как можно полное и достоверное представление о процесс формирования производственных затрат в тот или иной временной отрезок, на том или ином уровне управления и быть достаточным для принятия различных хозяйственных решений, направленных, в частности, и на снижение затрат. С другой стороны, такая информация должна быть конкретной, содержать ограниченное количество главных (наиболее информативных) показателей и быть максимально доступной для восприятия и оперативной обработки [1; 3; 4].

Управление затратами предприятия предполагает системный подход, то есть цели предприятия могут быть достигнуты только в результате осознанной реализации взаимозависимости основных функциональных миссий предприятия [2].

Основной целью статьи является систематизация основных направлений оценки и анализа затрат промышленного предприятия в процессе производства и себестоимости продукции.

Методика анализа калькулирования себестоимости промышленной продукции, которая применяется на сегодняшний день, осуществляется последовательно в два этапа:

- сначала анализируются прямые расходы, относящиеся непосредственно на себестоимость конкретных видов продукции;
- затем анализируются косвенные расходы, которые планируются и учитываются в целом по цеху и от-



носятся на конкретные виды продукции с учетом их трудоемкости.

Измерять и анализировать затраты предприятия необходимо, прежде всего, для построения интегрированной системы управления затратами. Основной методологической особенностью системы управления издержками, что применяется сейчас на промышленных предприятиях является использование зависимости величины затрат от объемов производства продукции. Такая методика не учитывает технологическую специфику отдельных видов промышленного производства и не обеспечивает менеджмент предприятия надлежащей аналитической информацией.

В учебной экономической литературе представлено множество методик, позволяющие проанализировать затраты на производство продукции предприятия. Для изучения данной темы рассмотрим методики Бороненкова С. А., Любушина Н. П., Скамая Л. Г., Савицкой Г. В.

Рассмотрим краткую характеристику данных методик.

В методике, предложенной Н. П. Любушиным, анализ себестоимости продукции (работ, услуг) проводится по следующим направлениям:

- анализ динамики обобщающих показателей себестоимости и факторов ее изменения;
- горизонтальный, вертикальный и трендовый анализ себестоимости по экономическим элементам и статьям затрат;
- факторный анализ себестоимости продукции;
- выявление резервов снижения себестоимости.

Н. П. Любушин выделяет следующие факторы, оказывающие непосредственное влияние на изменение уровня расходов на 1 руб. товарной продукции:

- структура выпуска продукции;
- уровень расходов на единицу продукции;
- цены и тарифы на потребляемые материальные ресурсы;
- цены на продукцию [3].

Затраты необходимо пересчитать в сопоставимые цены. Методика такого пересчета аналогична методике расчета индексов физического объема выпуска продукции и товарооборота. На себестоимость продукции влияет объем выпуска продукции (фактор первого порядка). Расчет этого влияния при использовании способа абсолютных разниц производится по формуле:

$$\Delta C(Q) = \Delta Q * C_0$$

где  $\Delta Q$  — объем продукции

$C_0$  — суммы затрат базисного и отчетного года;

Анализ себестоимости продукции в методике, предложенной Скамаем Л. Г., проводится по следующим основным направлениям:

- анализ динамики и структуры затрат на производство;
- анализ себестоимости единицы продукции;
- факторный анализ по статьям калькуляции;
- анализ затрат на 1 руб. выпущенной продукции;
- анализ «затраты — объем — прибыль» [6].

Факторы, влияющие на затраты на 1 руб. продукции, выделяемые в методике Л. Г. Скамая, совпадают с факторами Н. П. Любушина.

До сих пор анализировалась себестоимость продукции, при которой предусматриваются расчет и включение всех издержек, связанных с производством и продажей продукции. Однако этот метод не учитывает, что себестоимость изделия изменяется при изменении объема выпуска продукции. Другой метод калькулирования себестоимости, который выделяет Л. Г. Скамай, основан на калькулировании себестоимости по переменным затратам или по величине маржинального дохода. В основе этого метода лежит расчет средних переменных издержек и средней величины покрытия (маржинального дохода). С помощью анализа величины маржинального дохода можно выявить взаимосвязи финансовых результатов от издержек и объемов производства. Поэтому этот метод назвали анализом «затраты — объем — производство». Ограничение себестоимости продукции лишь переменными затратами позволяет упростить нормирование, планирование, учет и калькулирование за счет резко уменьшившегося числа статей затрат [3].

Рассмотрим методику, предложенную С. А. Бороненковой. Согласно данной методике, информационной базой анализа затрат на производство является:

- смета затрат на производство в целом;
- сметы общепроизводственных, общехозяйственных и коммерческих расходов;
- сметы потерь от брака;
- плановые калькуляции.

По методике С. А. Бороненковой, анализ затрат на 1 руб. продукции, работ, услуг производится индексным методом, при этом анализируются влияние таких факторов, как сдвиги в структуре продукции, изменение затрат на производство, изменение цен на продукцию. Также анализируется влияние на затраты на 1 руб. продукции изменение отдельных компонентов затрат: материалоемкости, зарплатоемкости, фондоемкости [1].

Таким образом, можно сделать вывод, что в рассмотренных методиках цели и основные направления анализа затрат на производство продукции предприятия примерно совпадают. Основные различия заключаются в методах, которые используются при анализе отдельных направлений. Необходимо отметить, что методика, предложенная С. А. Бороненковой, является наиболее подробной, позволяющая провести наиболее полный анализ затрат.

Рассмотрим особенности методики анализа затрат на производство и себестоимости продукции.

Выделим задачи методики анализа затрат на производство продукции:

- общая оценка плана по затратам на производство продукции на обоснованность и напряжённость, издержкам производства и обращения на основе анализа поведения затрат;

- анализ динамики по фактическим показателям затрат на производство и оценка плана по затратам на производство по факту его выполнения;
- определение факторов, которые влияют на динамику показателей затрат на производство, а также выполнения плана по ним, величины и причин отклонений, которые возникают в фактических затратах от плановых;
- анализ затрат на производство отдельного вида продукции;
- определение резервов, которые возможны при дальнейшем снижении затрат на производство продукции;
- оценка и определение оптимального соотношения по выручке и произведенным затратам.

Методика анализа затрат на производство продукции должна быть произведена по следующей схеме [1].

- 1) определить абсолютные и относительные отклонения показателей затрат на производство по сравнению с аналогичными показателями прошлых лет и от плана.
- 2) провести оценку изменений в структуре затрат на производство, определить изменения удельного веса по отдельным статьям затрат от аналогичных данных по прошлым годам и плану, исчислить влияние данных отклонений по итоговому показателю. Одновременно необходимо выделить статьи затрат, которые имеют наибольший удельный вес в затратах на производство, и статьи затрат с наибольшими изменениями. Анализ должен быть произведен по данным статьям отдельно. Отличительная особенность данной методики является то, что статьи затрат могут выступать не только как факторы, которые влияют на изменение затрат на производство, но и в качестве отдельных компонентов, формирующих ее структуру.
- 3) определить уровень затрат на рубль товарной продукции, которая характеризуется окупаемостью, провести анализ динамики данного показателя и оценить факторы, которые влияют на его уровень.

Основными данными в процессе применения методики анализа затрат будут данные бухгалтерского учета предприятия, так как именно учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции — центральное звено в системе бухгалтерского учета. Важным является тот факт, что данные бухгалтерского учета должны быть достоверными и сформированными в соответствии актами бухучета, действующими на сегодняшний день [4].

Таким образом, методика анализа себестоимости продукции, работ и услуг имеет исключительно важное значение, так как именно на ее основании существует возможность выявить тенденции в изменениях данных показателей, выполнении плана, определении влияния факторов на рост плана и на выявленной основе оценить работу предприятия по вопросу использования возможностей и установления резервов снижения себестоимости продукции.

Для управления затратами с учетом технологической специфики предприятия важным моментом является определение носителей затрат. Это, прежде всего, связано с необходимостью калькулирования себестоимости, соответственно должна быть обеспечена согласованность носителей затрат с объектами калькулирования [4].

В зависимости от технологии и характера продукции, носителями затрат могут быть изделия (полуфабрикаты), группы однородных изделий, виды работ и др. Другими словами, это виды продукции предприятия, предназначенные для реализации. Также важным моментом организации экономического анализа на предприятии является наличие достоверной аналитической информации о затратах по элементам. Это необходимо для изучения влияния производственных затрат на основные технико-экономические показатели деятельности предприятия. При этом во внимание могут приниматься как общие затраты производства, так и относительные, удельные, в разрезе элементов затрат, и тому подобное [1].

Основой анализа направлен на установление связи между затратами и объемом производства, но при этом важным моментом является учет и других факторов.

Статистические данные в анализе затрат должны удовлетворять следующим условиям: удельные затраты должны определяться фактическими затратами производственных факторов, при условии правильного распределения затрат во времени; данные о затратах на различных временных интервалах должны быть сопоставимы; статистические данные о расходах не должны содержать затраты, которые вызваны случайными обстоятельствами [5].

Определение влияния тех или иных факторов на себестоимость продукции производится методом элиминирования или балансовым методом, в частности для проверки полноты и достоверности используемой информации и правильности определения влияния различных факторов на величину отклонения фактической себестоимости продукции от плановой как в целом, так и в отдельных статьях [1].

Информационное обеспечение предприятий с длительным производственным циклом имеет определенные особенности: объемы данных значительны и должны обрабатываться в достаточно ограниченные сроки; выходные данные неоднократно обрабатываются с различных производственных точек зрения с учетом технологической специфики и требований потребителей; результаты аналитических расчетов должны храниться длительное время.

Поскольку система управления затратами обеспечивает взаимосвязь всех функций управления, то для организации качественного аналитического обеспечения предприятия необходимо: установить объем, содержание, периодичность предоставления соответствующей первичной документации; разработать систему показателей и факторов, соответствующих особенностям определенного производства; уточнить технические приемы проведения анализа в рамках разработанной системы показателей и факторов; детально изучить взаимосвязь аналитических задач [7].

Экономические показатели являются важным инструментом оценки, планирования и управления деятельностью предприятия. На разных стадиях анализа показатели могут выступать как: результат работы, фактор формирования, признак изменения, конечная цель или промежуточное следствие.

Система показателей производственного предприятия характеризуется, прежде всего, показателями организационно-технического уровня, а именно — производственной структурой, качеством продукции, уровнем концентрации и специализации производства, длительностью производственного цикла, технической и энергетической обеспеченностью труда, уровнем организации производства и управления, прогрессивностью технологических процессов [8].

Организация аналитического процесса на предприятии предусматривает соответствующую этапность его проведения. Первым и самым ответственным этапом аналитической работы является разработка программы анализа, поскольку именно на этом этапе определяется цель анализа, задачи, которые должны быть решены для ее достижения, объекты анализа и система показателей, с помощью которых оценивается эффективность работы предприятия.

Глубина и эффективность экономического анализа зависит от объема и качества информации, используемой в процессе аналитических исследований, поэтому следующим этапом является определение объемов информационного обеспечения и подготовка аналитических показателей непосредственно анализа. Далее происходит аналитическая обработка показателей с помощью технических приемов. В условиях производства с длительным технологическим циклом используются следующие способы экономического анализа [2].

По результатам аналитической обработки выполняется оценка результатов хозяйственной деятельности с учетом действия различных факторов, устранение недостатков, внедрения мероприятий научно-технического развития (НТР) для мобилизации неиспользованных резервов и оптимизации уровня затрат.

В качестве предложений с целью формирования комбинированной методики учета затрат предлагаем: для отображения результатов аналитической обработки показателей сначала подготовить аналитически-информационную базу путем внедрения следующей последовательности мероприятий:

1. Совершенствование системы кодирования информации.
2. Организация соответствующей системы документооборота.
3. Подсчет себестоимости каждой операции.
4. Определение количества готовой продукции, поступившей на склад.

Рассмотрим подробнее каждый из этапов.

Первым этапом является кодирование затрат для построения компьютерной системы производственного учета. Первичным элементом кодирования в данной системе будет

отдельная технологическая операция. Такая система будет способствовать проведению многомерного анализа затрат по следующим аспектам: по различным производственным линиям, каналам сбыта, заказчиком; по составляющим технологического процесса и структурными подразделениями предприятия. Создание такой многоаспектной модели позволит расширить функции анализа и оценки системы производственного учета предприятия и обеспечит необходимые условия для принятия соответствующих управленческих решений.

Вторым этапом является организация системы документооборота, что будет отвечать потребностям управления затратами и обеспечит точность их калькулирования и распределения. Производственные затраты определенного цеха промышленного предприятия формируются на базе следующих первичных документов: оборотных ведомостей списания материалов, актов по расходованию энергетических ресурсов, сведений по заработной плате, актов выполненных услуг. Используя данные указанных документов и систему кодирования по отдельным операциям, может быть создана «Ведомость операционного учета», где по каждой уникальной операции будет подсчитана сумма прямых расходов.

Третьим этапом является распределение общей суммы косвенных расходов цеха между всеми уникальными операциями и подсчет себестоимости каждой из них в части производственной себестоимости.

На последнем этапе по информации о себестоимости готовой продукции определяется количество готовой продукции, поступившей на склад. Трудоемкость изготовления продукции по различным стандартам (для металлопродукции, например) не одинакова. Отношение трудоемкости конкретного стандарта к базовому является коэффициентом трудоемкости. Соответственно, общий объем изготовления продукции приводится в условных тоннах, производственные затраты на одну условную тонну распределяются пропорционально количеству условных тонн по каждому шифру (технологической группе). В результате получаем сумму производственных затрат по каждому шифру и, соответственно, стандарта и марке продукции.

Основным преимуществом приведенной последовательности формирования затрат после выполнения операций, является то, что она позволяет определить операции с максимальной себестоимостью. Появляется возможность анализировать причины таких затрат, разрабатывать меры по их снижению. Также появляется возможность получать достоверные суммы расходов по операциям, где внедрены мероприятия НТР и качественно проводить расчет экономической эффективности таких мероприятий.

Для достижения максимальной эффективности работы центров ответственности необходимо придерживаться следующих условий:

- закрепить за центром ответственности производственную зону, оборудование и механизмы, а также конкретный комплекс работ с определением начальных и конечных технологических операций;

- организовать оборудованные места хранения сырья, материалов, готовой продукции и других ресурсов согласно установленным производственным нормам;
- обеспечить рабочие места необходимыми приборами для контроля за расходом ресурсов и соблюдением технологических параметров;
- обеспечить своевременно и в полном объеме сырьем и материалами, необходимыми для работы каждый центр ответственности.

Из всего вышеуказанного можно сделать вывод, что постановка системы анализа и оценки возникает не только из субъективных положений о необходимости сбора, обобщения и размежевания затрат в различных отраслях хозяйственной деятельности предприятия, но и по ряду объективных закономерностей, обусловленных особенностями технологии и организации определенного вида промышленного производства.

Таким образом, формирование системы управления затратами должна быть основано на процессах разработки и внедрения различных способов классификации и ана-

лизе производственных затрат. Определение центров ответственности на основании затрат направлено на организацию системы управления производственными затратами, которая должна быть максимально приближена к организационной структуре предприятия учитывая специфические особенности предприятия на различных стадиях — получения и обработки аналитической информации и принятия оперативных управленческих решений.

Процесс обеспечения необходимой связи между производственными, технологическими и экономическими службами на предприятии позволит построить интегрированную систему учета. Обработка информации в рамках интегрированного учета взаимодействие между структурными подразделениями предприятия может способствовать проведению глубокого и детализированного анализа имеющихся экономических показателей с одновременным оцениванием результатов деятельности отдельных подразделений и предприятия в целом, обеспечивать планирование и прогнозирование направлений развития хозяйственной деятельности организации.

#### Литература:

1. Бороненкова, С. А. Управленческий анализ: учеб. пособие для вузов / С. А. Бороненкова. — М.: Финансы и статистика, 2008. — 384 с.
2. Игуменников А. С. Различие понятий «затраты» и «расходы» // Молодой ученый. — 2015. — № 5. — С. 275–278.
3. Любушин, Н. П. Экономический анализ: учеб. для вузов / Н. П. Любушин — М.: ЮНИТИ-М, 2011. — 448 с.
4. Петрухина Е. Н. Основной подход при классификации затрат на производство продукции (работ, услуг) на предприятии // Вестник НГИЭИ. — 2012. — № 5. — С. 68–76.
5. Савицкая, Г. В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности: краткий курс для вузов / Г. В. Савицкая. — М.: ИНФРА-М, 2009. — 320 с.
6. Скамай, Л. Г. Экономический анализ деятельности предприятия: учеб. для вузов / Л. Г. Скамай, М. И. Трубочкина. — М.: ИНФРА-М, 2009. — 296 с.
7. Смирнов Р. С., Егорова М. С. Структура себестоимости по элементам затрат и по калькуляционным статьям // Молодой ученый. — 2015. — № 11.4. — С. 204–207.
8. Юсупова А. В., Хоружий Л. И. Различия понятий «издержки», «затраты», «расходы», их отражение в российских и международных стандартах бухгалтерского учета // Время бухгалтера. — 2012 г. — № 11. 25–31.

### Сущность понятия «миграция»

Уткина Виктория Андреевна, студент;

Слюсаренко Виктор Константинович, студент  
Дальневосточный федеральный университет (г. Владивосток)

Слово «миграция» в общем смысле обозначает такое явление, при котором группы людей перемещаются с одного места на другое. При этом места, территории, на которых происходит это явление подразделяется на страны с притоком и страны с оттоком трудовых ресурсов.

До сих пор нет четкого определения миграции. Так как для одних ученых под миграцией подразумевается перемещение из одного определенного в другое, а для дру-

гих даже незначительные перемещения воспринимаются как миграция. К примеру, поход в аптеку.

Каждая страна обладает трудовыми ресурсами. Их размеры определяются различными факторами: размер населения, половозрастная признакам. Конечно же составляют трудовые ресурсы население, которое может трудиться по возрасту, а также несовершеннолетние лица и пенсионеры, которые тоже могут соответственно уже или еще работать.

Миграция трудовых ресурсов происходит благодаря рабочим, которые в состоянии трудиться и находятся в поиске нового рабочего места.

За всю историю цивилизации принято выделять четыре этапа миграции трудовых ресурсов.

— Промышленная революция, параллельно сопровождавшаяся перенаселением, послужившим толчком к миграции в Северную Америку, Австралию, Новую Зеландию. А это в свою очередь послужило началу развития мирового рынка труда.

Для начала на мировом рынке стали принимать участие новые страны.

А страны, в которых был явный дефицит трудовых ресурсов, получили приятное предложение в виде рабочей силы.

— Увеличивается значение накопления капитала вплоть до Второй мировой войны. Производство, сконцентрированное в быстро развивающихся странах, расширяется в скором темпе. Производство нуждается в большем количестве трудовых ресурсов и это провоцирует большие потоки работников из слабо развивающихся стран. Так как новый приток трудовых ресурсов был из слабо развитых стран, то и уровень квалификации работников довольно-таки низкий, и в целом качество трудовых ресурсов тоже очень низкое.

— Из-за мирового кризиса и его последствий, а также из-за того, что США стало развиваться замкнуто-тоталитарно, поток трудовых ресурсов сильно сократился между двумя мировыми войнами.

— После окончания Второй мировой войны и по настоящее время происходит стремительное ускорение НТП, а вместе с ним и утечка умов. В настоящее время правительства стран пытаются регулировать миграционные течения трудовых ресурсов.

Подвижное население отмечается повышенной социальной активностью.

Миграции способствуют развитию человека как личности, делают его более открытым и спокойным к различного рода изменениям. При территориальном перемещении люди расширяют свой кругозор, у них меняется мировоззрение. Перемещения также способствуют обмену знаниями и опытом в профессиональном смысле.

Одной из важнейших миграционных явлений является перераспределение. Так как производство распределено неравномерно, то и потребность в трудовых ресурсах тоже будет неравномерной. Конечно же для таких миграций нужно ввести во взаимодействие хотя бы два района.

При миграции происходит своего рода селекция. Уже давно выявлено, что в миграционных потоках большую часть составляют мужчины и работники трудоспособного возраста. Остальные же, то есть женщины и лица, неспособные к труду, реже встречаются в миграционных потоках. Кроме как по половозрастному признаку можно отметить лица отдельных национальностей, которые также меньше участвуют в миграционных процессах.

Миграция раскрывается в своих функциях, перечисленных выше. И они могут обладать самостоятельностью, а могут соединяться и сливаться. Данные функции позволяют развиваться населению. Также миграция влияет и на жизнедеятельность населения через экономическую и социальную функцию.

Добровольная миграция в большинстве случаев происходит с целью улучшения своей жизни. Так работники, изменившие свои места работы стремятся улучшить качество своей жизни, условия труда и получать большую заработную плату. И это естественно и логично, ведь в противном случае миграция не имела бы смысла. Стоит учитывать, что в других случаях, к примеру, миграция вынужденная или по принуждению, миграция вызвана другими факторами и проблемами.

Миграция зависит не только от экономической ситуации, на нее влияют и другие многочисленные факторы: войны, религия, экология, личные проблемы.

Миграция может вызывать и положительные и отрицательные эффекты. Могут появиться и социально-экономические проблемы.

Миграция может иметь положительные эффекты и для принимающей страны при нехватке трудовых ресурсов, и для отдающей, у которой избыток трудовых ресурсов.

Плюсы трудовой миграции.

— Она дает возможность не только найти работы, но также и улучшить условия труда.

— Для стран, откуда происходит отток рабочей силы, появляются дополнительные источники дохода в виде поступлений, приходящих от мигрировавших.

— Люди меняются знаниями, приобретают новые навыки и умения. Расширяют свой кругозор.

— Рабочие, решившие вернуться обратно со своим заработком, имеют возможность развивать малый бизнес. А это означает о появлении новых рабочих мест.

Конечно есть и отрицательные стороны.

— В основном мигрировавшая рабочая сила имеют низкую квалификацию и подготовку.

— В большинстве случаев, работники стараются скрыть заработанные деньги.

— Происходит утечка мозгов. «Умы» страны уезжают из-за высоких заработков, лучших условий труда, научных грантов.

Страны, в целях смягчения отрицательного воздействия миграции, и получения от нее максимальной пользы, используют всевозможные процессы государственного регулирования.

Сейчас особое внимание в миграционных процессах уделяют потокам трудовых ресурсов из развивающихся государств в развитые, а также потоки между развитыми государствами.

Ученые изучают следующие направления миграционных процессов.

Трудовые ресурсы из стран, находящихся на стадии развития, мигрируют в развитые страны. Стоит отметить, что во многих промышленно развитых странах рабочие эми-

гранты могут составлять до половины всех рабочих, занятых в производственных процессах.

Миграция между развитыми странами в основном проявляется в виде утечки умов и в меньшей мере зависит от экономических факторов.

Большой проблемой становится приток нелегальной рабочей силы. Этому явлению тяжело препятствовать осо-

бенно в таких условиях, как страны СНГ. Здесь проявляется так называемый эффект прозрачности границ.

К решению проблем миграционных потоков нужно подходить серьезно. Ведь они влекут за собой социально-экономические проблемы: криминализация общества, повышение цен на недвижимость, проблемы образования, здравоохранения и т. п.

#### Литература:

1. Метелёв С. Е. Международная трудовая миграция в условиях глобализации и нелегальная миграция в России // М., 2006.
2. Смашникова Т. Б. «Незаконная миграция» и «нелегальная миграция»: использование правовых терминов // Экономика, социология и право. 2010. № 12. С. 134–138.
3. Азимов Т. А., Безнощук Л. Ю. Нестабильный курс рубля: причины, плюсы и минусы // Молодой ученый. — 2016. — № 7. — С. 747–750.
4. Окладникова Е. А. Проблемы этно-трудовой миграции в России и западные теории социологии миграций // В сборнике: Фундаментальные и прикладные науки сегодня материалы III международной научно-практической конференции. 2014. С. 83–89.
5. Азимов Т. А., Безнощук Л. Ю. Эффективное принятие управленческих решений // Молодой ученый. — 2016. — № 10. — С. 575–578.

## Деньги — понятие и сущность

Уткина Виктория Андреевна, студент;

Слюсаренко Виктор Константинович, студент  
Дальневосточный федеральный университет (г. Владивосток)

Н и у кого не вызывает сомнений на сегодняшний день, что деньги стали для общества неотъемлемой частью. И даже более, они есть важная составляющая любой финансовой системы для любого государства. Функционирование денежной системы влияет на всю экономику в целом, на ее стабильность.

Для предпринимателей уже стало обычным делом иметь отношение с отечественной и иностранной валютой.

Все функции денег сводятся к тому, что они должны идти на уплату товаров, услуг, а также быть средством измерения и сохранения стоимости.

Если понимаешь механизм функционирования денежных средств, их экономическое влияние, то значит понимаешь такие виды человеческой деятельности, как торговлю и обмен.

К роли денег в человеческой жизни всегда был и будет интерес. В связи с этим возникли теории происхождения денег: рационалистическая и эволюционная.

Идею рационалистической теории дал Аристотель. По его мнению все должно быть сопоставимо, и поэтому для обмена нужна определенная единица измерения, чему вполне соответствовала монета. То есть в данной теории суть денег описывается как особый инструмент, способствующий передвижению стоимостей при обмене. Конечно, в какой-то период данная теория поддавалась силь-

ным сомнениям, в какие-то периоды она опровергалась, но в конце концов данная теория имеет место и наши дни.

По эволюционной теории считается, что деньги просто стали предметом, который должен был появиться в ходе эволюции. Появлению денег способствовало разделение труда. Так как нельзя полностью сопоставить различные продукты труда, то придумали их стоимостную оценку в виде денег, что позволяло их максимально справедливо измерить.

До сих пор ученые не сошлись в общем мнении о происхождении денег. Ведь с одной стороны, эволюционную теорию можно подтвердить историей появления денег. А с противоположной стороны, деньги рассматриваются как особый, применимый ко всему измеритель, являющийся формой общественного договора. Явным примером этого служит существование денег в бумажном виде, в виде кредиток. Их стоимость равна той, что указана на банкнотах, но на самом деле они не имеют реальной стоимости.

На протяжении эволюции человечества денежная форма тоже эволюционировала. Так, первоначально, они создавались из различного рода металлов и их сплавов, затем появились бумажные деньги и кредиты, а в настоящее время распространение получил и электронный вид денег.

Рассмотрим поподробнее сущность бумажных денег.

Исторически они появились для удобства, как более легкий эквивалент металлических тяжелых монет. Государ-

ство наделяет бумагу принудительным и равным для всех курсом, делая тем самым из простой бумаги деньги. Несмотря на то, что сами деньги, как бумага, имеют ценность, эквивалентную бумаге, на которой они являются знаками.

Деньги используются в обмене при купле-продаже. К особенностям денег можно отнести их нестабильность и потерю цены с течением времени. Такие особенности денег определены следующими факторами:

- Избыточность денег, выпущенных в обращение.
- Недоверие к госуправлению, выпускающее денежные средства.
- Не предвещающий ничего положительного платежный баланс.

Кредитные деньги.

Развитие денежных средств хорошо просматривается с помощью кредитных денег, которые имели собственную эволюцию.

Письменное обязательство, в котором описывалось, что должник обязан выплатить кредитору в определенный срок оговоренную сумму, называется векселем.

Обязательство банка или банкнота, которая выпускается центральным банком. Банкноты имеют различие с векселем по срочности и гарантии.

С появлением коммерческих банков появляются чеки, который направлены на получение наличных средств от банка, осуществление купли-продажи, использование в виде безналичных средств.

Вскоре чеки были заменены кредитными карточками, позволяющими получить на какое-то время ссуду в банке. Применение такая карточка нашла в торговом обороте и сфере услуг. Особенно популярны торговые карточки, но место имеют и другие: банковские, карты для оплаты бензина, карты для оплаты туризма и развлечений.

Еще одной особенностью денег является то, что они функционируют в больших обществах. Их функции проявляются при обмене, купле-продаже товаров.

Основной функцией денег считается их соизмерительная функция. То есть деньги стали таким средством, к которому можно приравнять результаты человеческого труда. В данном случае разные товары приравниваются к фиксированной стоимости денег. В этом случае деньги являются эталоном, и товар приравнивают по цене к эталону.

У любого государства деньги имеют свою стоимость и эта стоимость однородна.

Денежные средства играют важную роль в обращении. Они выполняют роль посредника при обмене товаров. Такой посредник позволяет избегать трудности выбора времени сделки, места обмена, выбора типа и объема об-

мениваемых товаров, что тоже экономит массу времени. Как посредник деньги позволяют продать (купить) товар в одно время и места, а затем купить (продать) другой товар в другое время и место. Это позволяет не входить в пространственные и временные рамки.

Деньги позволяют создавать накопления. Благодаря их ликвидности деньги можно откладывать на будущие расходы. Конечно на момент накопления денежные средства, участвующие в этом процессе, будут исключены из обращения. В будущем же стоимость денег будет учитываться с текущей инфляцией.

Деньги идут на оплату заработной платы, продажи товаров в кредит.

Как международное платежное средство деньги позволяют проводить экономические операции на международном уровне. Такая функция позволяет вести дела с иностранными партнерами.

Деньги в экономике играют одну из основных ролей. Они существуют там, где есть товары. В древние времена все в основном создавалось для собственного потребления, в дальнейшем стали специально производить небольшие обмены для получения нужных товаров. Дальше же стали специально производить с целью купли-продажи товаров.

Для начала, деньги позволяют производить расчеты между товаропроизводителями. И это благодаря наличию у них стоимости, причем определенной стоимости.

Во-вторых, деньги позволяют приобретать такой вид товара, как рабочая сила и средства производства. То есть дают возможность расширять капитал предприятия.

Следующее, деньги позволяют манипулировать госбюджетом, налогами, инфляцией, что в свою очередь позволяет манипулировать национальным доходом.

В-четвертых, деньги запускает такой процесс, как движение рабочей силы, товаров, капитала на мировом уровне.

Стоит также напомнить о том, что не всегда существовали электронные деньги. С появлением интернета появились и интернет-магазины, а с ними интернет-торги. Пользователи нуждались в особых и быстрых средствах, которыми можно было бы заменить деньги.

Конечно электронные деньги нуждаются в дополнительной безопасности, надежности, чтобы их признавали все пользователи, а также скорости, близкой к мгновенной.

Все эти требования вытекли в появление кредитных карт.

Электронные деньги — это особые деньги, которые не сливаются с системой государственного управления и самостоятельно функционируют.

Деньги очень важны в настоящее время. И их важность вряд ли будет уменьшена в ближайшее время.

#### Литература:

1. Пашков П. Возникновение электронных денег и процесс дематериализации денег — это изменение формы денег или приобретение деньгами новой формы // В сборнике: Экономические и социальные проблемы глобальной мировой финансовой системы Сборник статей участников III Международного научного студенческого конгресса. 2012. С. 145—148.

2. Брайан Трейси Деньги, деньги, деньги: секреты мышления миллионеров, накопления богатства и достижения финансовой независимости Брайан Трейси; [пер. с англ. А. Вронской]. Москва, 2008. Сер. 21 ступень к успеху (2-е изд., стер.)
3. Азимов Т. А., Безнощук Л. Ю. Инвестиционная политика Российской Федерации // Молодой ученый. — 2016. — № 27. — С. 325–327.
4. Зелизер В. А., Смирнов А. В., Добрякова М. С. Социальное значение денег: деньги на булавки, чеки, пособия по бедности и другие денежные единицы Москва, 2004.
5. Азимов Т. А., Безнощук Л. Ю. Риски в предпринимательской деятельности // Молодой ученый. — 2016. — № 10. — С. 578–580.

## Основной показатель коммерческой деятельности на примере золотодобывающей организации

Холмирзоев Диловар Назиржонович, студент;  
Масалыгина Алена Сергеевна, студент;  
Захаров Никита Викторович, студент  
Красноярский государственный педагогический университет имени В. П. Астафьева

Дьякова Ольга Владимировна, студент  
Красноярский филиал Академии труда и социальных отношений

В статье [1] мы рассмотрели основные проблемы в формировании прибыли и рентабельности на современном этапе экономики страны. В Красноярском крае, а также по всей России, одной из лидирующих организаций в золотодобывающей отрасли является ПАО «Полюс Золото». Используя данные финансовой отчетности, проанализируем формирование прибыли и рентабельности за период 2014–2015 гг. данной золотодобывающей организации.

ПАО «Полюс Золото» — является крупнейшей российской золотодобывающей компанией. Разрабатывает рудные и россыпные месторождения в Красноярском крае, Иркутской, Магаданской и Амурской областях, а также в Якутии. ПАО «Полюс Золото» в основном позиционируется как компания, занимающаяся добычей драгоценных металлов, их обработкой и реализацией. Основная цель компании это — получение прибыли. На рисунке 1, приведены: состав, структура и динамика прибыли в ПАО «Полюс Золото»

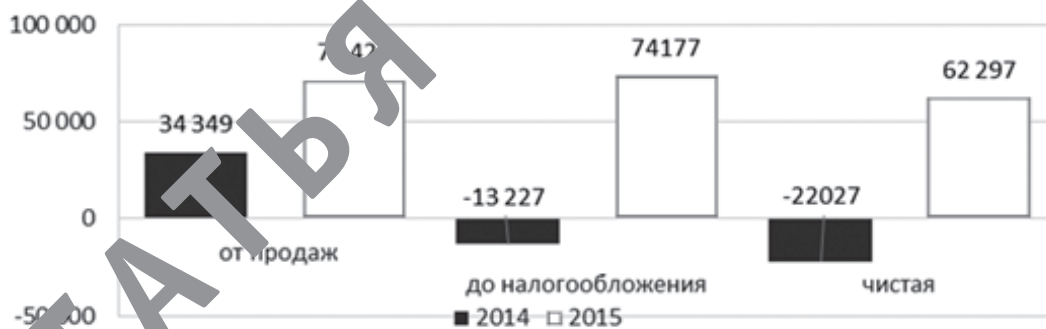


Рис. 1. Анализ состава и структуры прибыли ПАО «Полюс Золото» за 2014–2015 гг.

Как видно, в 2014 году ПАО имеет убыток в сумме 22027 млн рублей за счет низкой прибыли от продаж равной 34 349 млн рублей. При этом в 2015 году ситуация меняется, наблюдается значительный рост прочих доходов и прибыли от продаж повлекший за собой рост чистой прибыли до показателя равного 62297 млн рублей.

На прибыль «Полюса» повлиял рост объемов производства. Количество добытого золота выросло почти на две тонны, то есть с 34,56 тонн в 2014 году до 36,66 тонн в 2015 году (рисунок 2).

Основным фактором значительного роста прибыли в 2015 году является рост цен на золото в 2015 году в рублевом эквиваленте.





Рис. 2. Количество добытого сырья (золота) в тоннах 2008–2015 гг.

Таблица 1. Уровень средних фактических цен экспортных операций на 1 тройскую унцию золота в 2014–2015 гг.

Месяц	2014 г		2015 г.		Темп роста (снижения), %	
	долл.	руб.	долл.	руб.	долл.	руб.
Январь	1244.0	42212.3	1251.6	81565.2	100.6	193.2
Февраль	1300.3	45893.2	1225.5	8047.0	94.2	172.3
Март	1335.1	48290.0	1178.2	7119.6	88.2	147.3
Апрель	1300.0	46375.0	1199.1	63814.5	92.2	137.6
Май	1287.9	44864.0	1198.3	70475.8	93.0	134.8
Июнь	1283.8	44185.3	1111.8	64347.8	92.1	145.6
Июль	1313.3	45578.1	1131.0	64670.2	86.1	141.9
Август	1296.6	46845.6	1118.7	73188.7	86.3	156.2
Сентябрь	1238.1	47009.5	1111.3	75084.0	90.8	159.7
Октябрь	1222.9	49971.4	1157.4	73200.5	94.6	146.5
Ноябрь	1177.6	51135.7	1083.6	70466.1	92.0	129.5
Декабрь	1199.8	50931.1	1059.8	71996.7	88.3	107.6

По таблице 2.3 можно наблюдать, как происходит изменение цен в долларах США и в российских рублях. При цене в долларах видна тенденция к спаду, в то время как за 1 год стоимость в рублевом эквиваленте выросла почти в 2 раза, и в течение года, к декабрю 2015 года незначительно снизилась. Что касается темпа роста, то тоже можно наблюдать высокие показатели на цены рублях, которые ни разу за весь период не упали ниже ста процентов, чего нельзя сказать о темпе роста цен в долларовом эквиваленте, которые имеют тенденцию к снижению до 12%. Несмотря

на увеличение прибыли до налогообложения, следует отметить негативное увеличение:

1. Процентов к уплате на 811 млн руб. или в 34,8 раза;
2. Прочих расходов на 2667 млн руб. или в 14,7 раза;
3. Управленческих расходов на 93 млн руб. или в 50 раз;
4. Себестоимости на 8677 млн руб., что больше на 18% по сравнению с 2014 годом.

Рост прибыли в 2015 году положительно отразился на показателях рентабельности, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2. Расчет основных показателей рентабельности ПАО «ПОЛЮС ЗОЛОТО» за 2014–2015 годы

Показатели	Алгоритм расчета	Содержание показателя	2014 год, %	2015 год, %	Отклонение, %
Рентабельность продаж	Прибыль от продаж / Выручка	Прибыль на единицу реализованной продукции	39,78	53,36	134,14
Рентабельность основной деятельности	Прибыль от продаж / (Себестоимость + Коммерческие, управлен. расходы)	Прибыль от реализации на 1 руб. затрат	64,71	112,02	173,11
Рентабельность собственного капитала	Чистая прибыль / Собственный капитал	Динамика рентабельности собственного капитала оказывает влияние на динамику котировок акций	-3,97	8,05	-202,77

Начиная с 2015 г. у ПАО «Полюс Золото» наблюдается благоприятное финансовое положение, однако оно не достигло результатов 2013 г. Основными мероприятиями по повышению чистой прибыли являются резервы в виде:

1. Повышение прочих доходов за счет сдачи в аренду незадействованных складских помещений и гаражей. Так сдача складского помещения площадью 25000 м<sup>2</sup> для хранения специального оборудования, и гараж для хранения спец. техники площадью 35200 м<sup>2</sup> может привести к дополнительному доходу при средней стоимости квадратного метра площади складских помещений равной 98 рублей:

$$25000 * 98 = 2\,450\,000 \text{ руб. в месяц}$$

$$35200 * 98 = 1\,489\,600 \text{ руб. в месяц}$$

$$2\,450\,000 + 1\,489\,600 = 3\,939\,600 \text{ рублей в месяц}$$

От сдачи в аренду складского помещения для хранения специального оборудования и гаража ПАО «ПОЛЮС ЗОЛОТО» в месяц получит 3 939 600 рублей дохода от сдачи помещений в аренду.

2. Кроме того необходимо работать над снижением себестоимости добычи и обработки за счет кучного выщелачивания.

Для добычи одной тонны золота традиционным способом организация в среднем тратит 1501,7 млн рублей. Внедрение кучного выщелачивания на участке отвалов руды с содержанием до 0.96 гр./т. поможет снизить расходы по себестоимости на добычу и обработку. Успешному внедрению технологии кучного выщелачивания способствуют небольшие капиталовложения, сокращенные сроки подготовки производства и значительно снижая себестоимость извлечения золота.

Известно, что на Благодатном ГОКе содержание золота в руде составляет 0,96 гр./т. (количество граммов металла, содержащееся в тонне руды), что является низким

показателем. В руде с такими низкими показателями добыча золота традиционным способом является более дорогостоящей метода кучного выщелачивания, который стоит 1237,8 млн на одну тонну, что позволит получить экономический эффект в сумме: 1501,7 – 1237,8 = 263,9 млн рублей. Отсюда следует, что ПАО «Полюс Золото» затратит на добыче золота за счет кучного выщелачивания на Благодатном ГОКе на 263,9 млн руб./тонна меньше чем традиционным методом, что положительно скажется на финансовом результате организации.

3. Снижение энергоемкости производства.

В структуре себестоимости добычи золота наибольший удельный вес (до 32%) занимают затраты на топливно-энергетические ресурсы. Это не удивительно, учитывая энергоемкость производственных процессов по извлечению чистого металла из рудной породы. В связи с постоянным снижением содержания количества драгоценного металла в металлогенной породе, затраты энергии в себестоимости производства чистого металла будут постоянно увеличиваться, тем самым вызывая и рост себестоимости добычи золота.

Для оптимизации этих затрат следует ввести ограничения на использование топливно-энергетических ресурсов, в том числе на дизельное топливо, используемое для транспортных средств, и перейти на более выгодных поставщиков, поставляющих данные виды ресурсов. Даже малейшее понижение стоимости позволит сэкономить большие средства.

Управление данными расходами позволит снизить себестоимость добычи и обработки золота и повысить количество поступающих доходов от внебюджетной деятельности. Оптимизация данных показателей положительно повлияет на увеличение рентабельности организации.

#### Литература:

1. Дьякова О. В., Масалыгина А. С., Холмирзоев Д. Н. Рентабельность как основной показатель коммерческой деятельности // Современные проблемы и перспективные направления инновационного развития науки: сборник статей Международной научно-практической конференции. — 2015. С. 55–57.
2. Краденых И. А. Горизонтальная интеграция в хозяйственной деятельности золотодобывающих предприятий при освоении россыпных месторождений (на примере Хабаровского края). — 2015 — С. 20–31.
3. Официальный сайт: ПАО «Полюс Золото» [Электронный ресурс] / ПАО «Полюс Золото». — Режим доступа: <http://www.polyuszoloto.info>.
4. Официальный сайт: Центр раскрытия корпоративной информации «Интерфакс» [Электронный ресурс] / ЦРКИ «Интерфакс». — Режим доступа: <http://www.e-disclosure.ru>.

## Развитие человеческих ресурсов как основа развития организационного потенциала (на примере ПАО «Сбербанк»)

Шабаева Людмила Ринатовна, студент

Национальный исследовательский Мордовский государственный университет имени Н. П. Огарева

*В статье рассматривается роль человеческих ресурсов для развития фирмы. Проводится исследование политики управления персоналом в ПАО «Сбербанк». Выявляются основные тенденции в повышении конкурентоспособности персонала. Делается вывод о реализации мероприятий по развитию человеческого потенциала.*

**Ключевые слова:** человеческие ресурсы, персонал, человеческий потенциал организация, ПАО «Сбербанк»

## Human resources as a basis for institutional capacity development (on the example of PJSC “Sberbank”)

*The importance of role of a human resources for the development of the firm discusses in the article. The author conducts of research of human resource management policy of JSC “Sberbank and identifies the main trends in the competitive of the staff. Also the author makes the conclusion about the implementation of measures on human development.*

**Keywords:** human resources, personnel, and human resources organization PJSC “Sberbank”

Любая организация для осуществления своей деятельности нуждается в большом количестве ресурсов: материальных, финансовых, информационных и др. Наиболее важным ресурсом является персонал предприятия. От опыта, квалификации, лояльности сотрудников во многом зависит эффективность осуществления фирмой ее основной деятельности. В связи с этим вопросы управления и развития человеческих ресурсов принимают первостепенное значение.

В рамках данной работы был рассмотрен опыт развития человеческого потенциала на примере ПАО «Сбербанк»

Сбербанк является одним из ключевых элементов финансового сектора России и одним из ведущих глобальных финансовых институтов. Его основная деятельность происходит в высококонкурентной среде, поэтому обеспечение высокой профессиональной подготовки сотрудников, приобретение ими новых знаний входит в число приоритетных задач его кадровой политики. В процессе реализации мероприятий по повышению конкурентоспособности своих сотрудников на рынке труда. В деятельности ПАО «Сбербанк» отмечен ряд тенденций:

- развитие внутренних ресурсов для обучения (результативные специалисты наделяются определенными полномочиями по обучению сотрудников-коллег);
- создание новых форматов обучения (практические семинары «Диалог с экспертом», в рамках которых эксперты функциональных блоков делятся своей экспертизой и умениями по разным темам);
- повышение финансовой грамотности персонала (проект «Мастерская аналитика», в рамках которого сотрудники учатся анализировать и структурировать

большие массивы информации и развивать системное мышление);

- обеспечение преемственности (программа «Технология менеджмента», направленная на формирование необходимых знаний и навыков у сотрудников, выполняющих роль преемника/заместителя руководителя в своей текущей деятельности).

В целом, развитие и управление человеческими ресурсами происходит в соответствии с годовым циклом управления (рисунок 1).

На рисунке представлен единый годовой цикл постановки целей, оценки результативности и потенциала сотрудников, планирования карьеры и продвижения (HR-цикл). В начале года на основе Стратегии развития формируются цели высшего руководства на кварталы и на год, затем они каскадируются вниз по уровням управления и в территориальные банки.

Развитие человеческого потенциала также подразумевает заботу о физическом здоровье как отдельного сотрудника, так и всего персонала в целом. Данный аспект является также обязательным при рассмотрении вопросов охраны труда. Сбербанк уделяет внимание вопросам охраны труда на рабочем месте. Ключевыми мероприятиями в данной области являются аттестация рабочих мест, вводные инструктажи для новых сотрудников, обучение сотрудников и руководителей основам охраны труда, актуализация внутренних системных документов. Также регулярно проводятся выездные проверки состояния охраны труда в территориальных банках и организовываются тематические семинары для сотрудников подразделений. Благодаря данным мероприятиям в отчетном периоде удалось понизить коэффициент тяжести и показатель частоты травматизма (рисунок 2).



Рис. 1. Годовой цикл управления персоналом в Сбербанке [4]

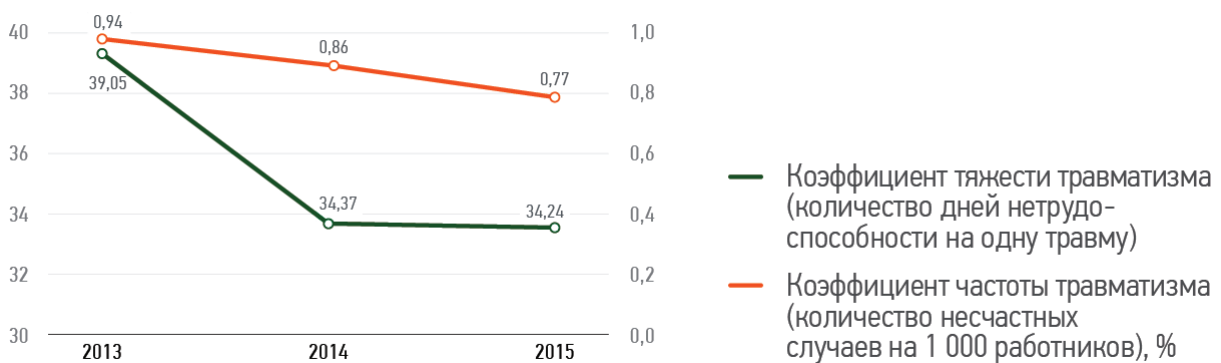


Рис. 2. Коэффициент тяжести и частоты травматизма в Сбербанке за 2013–2015 гг. [4]

В целом деятельность Сбербанка отличается низким уровнем производственного травматизма. Однако в отчетном периоде было зарегистрировано три смертельных случая при исполнении работниками служебных обязанностей — двое сотрудников Сбербанка погибли в дорожно-транспортном происшествии, а один инкассатор — в результате противоправных действий третьих лиц. В ПАО «Сбербанк» были осуществлены все требуемые россий-

ским законодательством процедуры по расследованию и регистрации несчастных случаев, а также проведены внеплановые инструктажи, в ходе которых сотрудникам были объяснены обстоятельства и причины несчастных случаев.

Важным аспектом является выстраивание линий взаимодействия между сотрудниками и руководящим составом. В Сбербанке действует открытая система внутрикорпоративных коммуникаций, в рамках которой руководство стре-

мится учитывать мнение каждого сотрудника. В качестве ключевого канала взаимодействия между представителями высшего руководства и сотрудниками используется пря-

мая линия с Председателем Правления Германом Грефом. В 2015 году для отбора тем на прямую линию был создан отдельный сайт (<https://dialog.sberbank21.ru/m>) (рисунок 3).



Рис. 3. Прямая линия с Германом Грефом

Прямая линия Президента, Председателя Правления банка Германа Грефа с сотрудниками, состоявшаяся в декабре 2015 года, была удостоена серебряной премии IC Brilliance Awards в номинации Best Employee Engagement как мероприятие, способствующее развитию корпоративной культуры и эффективному вовлечению сотрудников [4].

Таким образом, мероприятия по развитию человеческих ресурсов организации являются важной составляющей

при формировании эффективной системы внутри- и межорганизационных коммуникаций, а также для повышения результативности деятельности предприятия в целом. Сбербанк является наглядным примером заинтересованности руководящего состава в формировании конкурентоспособного трудового коллектива. С этой целью реализуется комплекс мероприятий, который определяется Стратегией развития и в целом способствует повышению заинтересованности и лояльности сотрудников.

## Литература:

1. Динамика основных показателей группы Сбербанк по МСФО за пять лет / ПАО «Сбербанк». — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://2015.report-sberbank.ru/ru/finance/dynamics/>
2. Левчаев П. А. Особенности функционирования информационной экономики / Дайджест-финансы // Экономика и экономические науки. № 9. — 2009. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-funktsionirovaniya-informatsionnoy-ekonomiki>
3. Папаева И., Терентьева Н. О. Организационная культура предприятия на примере гостевого дома / Студенческий научный форум. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.scienceforum.ru/2014/740/6308>
4. Сбербанк / Годовой отчет 2015. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://2015.report-sberbank.ru/ru/>
5. Степанов Р. В. Анализ эффективности банковской системы России / Современная наука: актуальные проблемы теории и практики // Экономика и право. № 5. — 2015. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.nauteh-journal.ru/index.php/ru/-ep15-05/1474-a>
6. Шаповаленко В. Г. Корпоративная социальная ответственность как конкурентное преимущество бизнеса. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://docviewer.yandex.ru/?url=http%3A%2F%2FCyberLeninka.ru%2Farticle%2Fn%2Fkorporativnaya-sotsialnaya-otvetstvennost-kak-konkurentnoe-preimuschestvo-biznesa.pdf&name=korporativnaya-sotsialnaya-otvetstvennost-kak-konkurentnoe-preimuschestvo-biznesa.pdf&lang=ru&c=585ac3696c31>

## ГОСУДАРСТВО И ПРАВО

### Антимонопольное законодательство и основания для рассмотрения дела о его нарушении

Анашенко Илья Кириллович, студент

Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта (г. Калининград)

Конкуренция является необходимым условием развития рыночной экономики. Благодаря несогласованным действиям хозяйствующих субъектов, ограничивается возможность каждого из них в одностороннем порядке воздействовать на общие условия. Антимонопольное законодательство, основным источником которого является Федеральный закон «О защите конкуренции» определяет организационные и правовые основы защиты конкуренции. Антимонопольное законодательство предупреждает факты монополистической деятельности, недобросовестной конкуренции и недопущения ограничения со стороны публично-правовых образований. Под недобросовестной конкуренцией понимаются любые действия хозяйствующих субъектов, которые направлены на получение преимуществ и противоречат действующему законодательству. Под монополистической деятельностью понимается злоупотребление хозяйствующим субъектом своим доминирующим положением или согласование действий, которые запрещены антимонопольным законодательством. [2]

По мнению А. В. Волкова, недобросовестная конкуренция чаще всего проявляется в создании неоправданных преимуществ (создающих существенные преимущества), в неразумных условиях (изменение природы договора), исключающие оговорки (оговорки, которые прописываются в договоре сильнейшей стороной и исключающие ответственность с ее стороны), заведомо неясные условия (они могут давать преимущества при судебном разбирательстве).

Существует вид монополий, на которые не распространяется правовая защита от конкуренции. К. Ю. Тотьева обозначила данный вид монополий, как фактическая монополия. Такая позиция по отношению к другим хозяйствующим субъектам может сложиться в силу особой рыночной конъюнктуры. По мнению К. Ю. Тотьева, такие монополии возникают вследствие самостоятельной активности субъектов предпринимательской деятельности. [12]

Начало процедуры рассмотрения дела о нарушении антимонопольного законодательства начинается с предварительного рассмотрения сведений, которые поступили в антимонопольный орган для выявления необходимых ос-

нований для возбуждения дела. [1] Чтобы исключить необоснованное вмешательство антимонопольных органов при проверке, организацию проверяют только на предмет соответствия ими положений ст. 10, 11, 14–17, 19–21 Закона о защите конкуренции. [9]

Основаниями для возбуждения и рассмотрения дела о нарушении является:

1) поступление из государственных органов, органов местного самоуправления материалов, указывающих на наличие признаков нарушения антимонопольного законодательства; [2]

Согласно пункту 1.1 Положения о Службе финансово-экономического контроля Красноярского края, указанная Служба является органом власти, который осуществляет финансово-бюджетный контроль. В ходе выездной плановой проверки Бюджета города Зеленогорска было установлено, что Администрацией ЗАТО г. Зеленогорска и КУМИ нарушен способ размещения муниципального заказа. Антимонопольный орган правомерно принял данное обращение и возбудил дело о нарушении антимонопольного законодательства. [3]

2) заявление юридического или физического лица, указывающее на признаки нарушения антимонопольного законодательства; [2]

Если в действиях страховой организации в отношении физического лица содержатся признаки нарушения антимонопольного законодательства, то для возбуждения дела о нарушении антимонопольного законодательства можно обратиться в территориальный орган ФАС России. В случае отказа страховой организацией оформить полис ОСАГО, антимонопольный орган рассмотрит действия страховой организации на предмет злоупотребления доминирующим положением. Доказательством может послужить письменный отказ от заключения договора. Согласно статье 426 Гражданского кодекса условия публичного договора устанавливаются для всех потребителей. Отказ при возможности оказать услуги потребителю не допускается. [4]

По заявлению физического лица может быть возбуждено дело о нарушении антимонопольного законодатель-

ства при указании на признаки нарушения, но будет ли оно прекращено после отзыва гражданином раннее поданного заявления? Так, в Решение Ленинградского УФАС после отзыва ранее поданного заявления, комиссия прекратила участия гражданина в качестве заявителя. Комиссия не усмотрела оснований для прекращения дела, так как дело было возбуждено не только на основании заявителя, но и на основании информации, которая была получена от администрации. [10]

3) обнаружение антимонопольным органом признаков нарушения антимонопольного законодательства; [2]

Одним из инструментов ФАС недопущения, устранения недобросовестной конкуренции является осуществ-

ление инициативных внеплановых и плановых проверок. Согласно Регламенту ФАС решение о возбуждении дела принимается при наличии признаков ограничения конкуренции. Следственно ФАС может самостоятельно выявлять в действия субъектов признаков недобросовестной конкуренции. [5] Возбуждая дело по данному основанию ФАС необходимо указать источники сведений и способ, с помощью которых они были получены. [13]

4) сообщение средства массовой информации, указывающее на наличие признаков нарушения антимонопольного законодательства; [2]

Особенности использования информации средств массовой информации представлены в таблице 1. [6]

Таблица 1. Средства массовой информации: этапы доказывания

Этапы доказывания	Источник получения электронных доказательств		
	Теле-, радиопередача	Газета, журнал	Теле-, радиокompания, редакция
Получение	Производится просмотр (прослушивание) и осуществляется запись передачи	Производится поиск необходимой информации, осуществляется распечатка и (или) сохранение на ЭНИ	Направляется запрос документов (информации)
Легализация	Заверяется эфирная справка и (или) распечатка текста теле-, радиопередачи	Составляется Акт осмотра интернет-ресурса (заверяется подписями: двух понятых и (или) должностных лиц антимонопольного органа, проводивших осмотр, или нотариусом)	Получен официальный ответ на запрос
Исследование	Стандартная процедура исследования	Стандартная процедура исследования	Стандартная процедура исследования
Форма представления	Бумажная и (или) электронная	Бумажная и (или) электронная	Бумажная и (или) электронная

5) результат проверки, при проведении которой выявлены признаки нарушения антимонопольного законодательства коммерческими организациями, некоммерческими организациями, федеральными органами исполнительной власти, органами государственной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, иными осуществляющими функции указанных органов органами или организациями, государственными внебюджетными фондами. [2]

В сфере экономических отношений государство обязано вправе и обязано осуществлять свою контрольную функцию, которая является производной от регулирующего воздействия на общественные отношения органов власти. [7] Согласно подп. 5 п. 4 ст. 25.1 Закона о защите конкуренции к основаниям для проведения внеплановой проверки является обнаружение признаков нарушения антимонопольного законодательства. В подп. 5 п. 2 ст. 39 основанием для возбуждения уголовного дела является результат проведения проверки антимонопольным органом, где были выявлены признаки нарушения. Из анализа статей видно,

что «выявление признаков» является основанием для проведения проверки, и возбуждения дела о нарушении антимонопольного законодательства. Проблема заключается в том, что такого рода проверки проводятся в отношении лиц, которые ничего не нарушали в «профилактических» целях. Следствием этого является затруднение рабочего процесса, так как за непредставление истребимых материалов предусмотрена административная ответственность. Конституционный суд не нашел рассматриваемую коллизию, как нарушающую права хозяйствующий субъектов. Тем не менее, Конституционный Суд оговорил, что проводимые проверки должны быть обусловлены наличием конкретных сведений, которые указывают на признаки нарушения антимонопольного законодательства. [8]

Таким образом, антимонопольное законодательство является частью механизма правовой системы, который регулирует экономическую хозяйственную жизнь общества. Объектом конкурентного права являются общественные отношения по поводу конкуренции и монополии. При нарушении антимонопольного законодательства



рассмотрением дел о нарушении занимается антимонопольный орган. В статье 39 ФЗ «О защите конкуренции» перечислен исчерпывающий список оснований для возбуждения дел о нарушении антимонопольного законодательства. На основе сведений, которые могут быть

представлены органами власти, физическими лицами, юридическими лицами антимонопольный орган в рамках своих полномочий возбуждает и рассматривает дела о нарушении антимонопольного законодательства, принимает решения, выдает предписания.

#### Литература:

1. Писенко К. А., Бадмаев Б. Г., Казарян К. В. Антимонопольное (конкурентное) право: учебник (Подготовлен для системы КонсультантПлюс, 2014)
2. О защите конкуренции: Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 03.07.2016).
3. Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 30.05.2013 по делу N А33–13932/2012.
4. Как правильно подать жалобу на действия страховой организации при оформлении полиса ОСАГО: Информация ФАС России от 23.04.2014.
5. Приказ ФАС России от 25.05.2012 N 339 «Об утверждении Административного регламента Федеральной антимонопольной службы по исполнению государственной функции по возбуждению и рассмотрению дел о нарушениях антимонопольного законодательства Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
6. Статья: Электронные доказательства в делах о нарушении антимонопольного законодательства (Самолысов П. В.) («Право и экономика», 2016, N 5).
7. Постановления КС РФ от 18 июля 2008 г. N 10-П, от 17 января 2013 г. N 1-П; Определение КС РФ от 3 апреля 2012 г. N 630-О.
8. Определение Конституционного Суда РФ от 14.05.2015 N 1076-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы закрытого акционерного общества «АРГУС-СПЕКТР» на нарушение конституционных прав и свобод пунктом 5 части 2 статьи 39 Федерального закона «О защите конкуренции»
9. Развитие антимонопольного законодательства на современном этапе (С. А. Пузыревский, «Законы России: опыт, анализ, практика», N 2, февраль 2014 г.)
10. Решение по делу № 82–04–886-А\12 г. УФАС Санкт-Петербург.
11. Приказ ФАС РФ от 01.08.2007 N 244 (ред. от 09.03.2010) «Об утверждении Правил передачи антимонопольным органом заявлений, материалов, дел о нарушении антимонопольного законодательства на рассмотрение в другой антимонопольный орган» (Зарегистрировано в Минюсте РФ 08.11.2007 N 10441).
12. Сборник статей участников IV Ежегодной международной научно-практической конференции, посвященной памяти Заслуженного юриста РФ, доктора юридических наук, профессора Коршунова Н. М. // Научная электронная библиотека eLibrary. URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=24407585> (дата обращения: 29.12.2016).
13. «Антимонопольное (конкурентное) право: учебник» (Писенко К. А., Бадмаев Б. Г., Казарян К. В.) (Подготовлен для системы КонсультантПлюс, 2014).

## Правовые аспекты заключения сделок между супругами

Болясникова Людмила Александровна, студент  
Иркутский государственный университет

*Анализируются сделки, которые могут быть заключены между супругами. Приводятся различные точки зрения относительно возможности заключения различного рода сделок между супругами.*

**Ключевые слова:** сделки, супруги, имущественные отношения, договор дарения, общее имущество

Дореволюционное российское законодательство устанавливало полную раздельность имущества между супругами, в связи с чем между супругами допускалась возможность заключения сделок.

Статья 13 Кодекса законов РСФСР о браке, семье и опеке 1926 г. устанавливала специальное правило, согласно которому супруги могли вступать между собой во все дозволенные законом имущественно-договорные отношения. Соглашения между супругами, направленные к умале-

нию имущественных прав жены и мужа, недействительны и необязательны как для третьих лиц, так и для супругов, которым предоставляется право в любой момент от их исполнения отказаться. Аналогичной нормы не содержал КЗоБС (1969 г.), нет ее и в Семейном кодексе Российской Федерации. Как, думается, справедливо предполагают некоторые авторы, основной целью включения в КЗоБС ст. 13, посвященной сделкам между супругами, было объявление недействительными соглашений, умаляющих имуще-

ственные права жены, мужа или детей, а в судебной практике дела, связанные с недействительностью сделок между супругами вследствие умаления имущественных прав жены или мужа, встречаются крайне редко, поэтому «перегрузить» законодательство лишними нормами стало нецелесообразно [1, с. 122].

Тем не менее всё большая часть ученых и практиков приходят к выводу о том, что включение в действующий Семейный кодекс РФ является весьма концептуальным предложением. Как отмечает А. В. Слепакова, это следует сделать «во избежание ограничительного толкования гражданского законодательства применительно к возможности заключения договоров между супругами» [1, с. 122]. Семейный кодекс РФ предусматривает возможность заключения супругами таких семейно-правовых договоров, как брачный договор, соглашение о разделе общего имущества, соглашение об уплате алиментов и др. Однако это совсем не означает, что супруги не могут заключать между собой иные гражданско-правовые сделки. Мы считаем, что в силу принципа свободы договора (ст. 421 ГК РФ) супруги, как субъекты, наделенные гражданской правоспособностью и дееспособностью, имеют право на совершение друг с другом любых не противоречащих закону сделок по поводу их общего и раздельного имущества [2, с. 193].

В юридической литературе встречаются и другие точки зрения по вопросу о возможности заключения сделок супругами между собой. Единого мнения в науке семейного права не сложилось. Одни авторы считают, что супруги могут заключать между собой сделки по поводу раздельного имущества или же по поводу имущества, ставшего после прекращения совместной собственности объектом долевой или индивидуальной собственности, другие не находят возможности заключения сделок между супругами, третьи, как и мы, придерживаются мнения о возможности заключения любых сделок, не противоречащих законодательству.

Заслуживает особого внимания точка зрения Е. А. Чеврановой. Она считает, что «ответ на вопрос, вправе ли супруги заключать между собой те или иные сделки должен зависеть от двух обстоятельств: во-первых, от того, является ли ее объект личным или общим имуществом супругов; во-вторых, соответствует ли та или иная сделка по своей природе, содержанию и направленности личному характеру супружеских отношений, а также основным началам семейного законодательства». В связи с чем у данного автора не возникает сомнений, что супруги вправе вступать в сделки по поводу раздельного имущества. Однако заключение между супругами договоров пожизненной ренты или пожизненного содержания с иждивением даже по поводу раздельного имущества противоречит п. 1 ст. 89 Семейного кодекса Российской Федерации (далее также — Семейный кодекс РФ, СК РФ, СК), согласно которому на супругов возложена обязанность материально поддерживать друг друга. Так как для договора данного вида предусмотрена нотариальная форма, то нотариус должен отказать в удостоверении такой сделки. По мнению Е. А. Чеврановой,

сделки между супругами, не противоречащие основным началам семейного законодательства, могут совершаться по поводу изначально раздельного имущества или же по поводу имущества, ставшего после прекращения совместной собственности объектом долевой или индивидуальной собственности, так как «в договоре продажи (мены, дарения и др.) недвижимости должны быть указаны данные, позволяющие определенно установить недвижимое имущество, подлежащее передаче покупателю по договору, в том числе данные, определяющие расположение недвижимости на соответствующем земельном участке либо в составе другого недвижимого имущества. При отсутствии этих данных в договоре условие о недвижимом имуществе, подлежащем передаче, считается несогласованным сторонами, а соответствующий договор не считается заключенным (ст. 554 ГК)» [1].

М. Г. Пискунова полагает, что «поскольку сделкой признается действие, направленное на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей, то возмездный договор, заключаемый между супругами по поводу совместно нажитого имущества, не приводит ни к установлению, ни к изменению, ни к прекращению гражданских прав и обязанностей. Переданный по договору купли-продажи объект общей совместной собственности, приобретаемый за счет общих средств супругов, продолжает и после заключения договора оставаться в совместной собственности супругов, а значит подобного рода договоры между супругами не могут квалифицироваться иначе как мнимые сделки, то есть сделки, совершенные лишь для вида, без намерения создать соответствующие им правовые последствия». С указанным мнением трудно согласиться. Раздел общего имущества может быть произведен как в период брака, так и после его расторжения по требованию любого из супругов, а также в случае заявления кредитором требования о разделе общего имущества супругов для обращения взыскания на долю одного из супругов в общем имуществе супругов. В соответствии с п. 2 ст. 38 СК РФ общее имущество супругов может быть разделено между супругами по их соглашению — указанное соглашение отвечает всем признакам сделки, и возможность её заключения прямо предусмотрена семейным законодательством. При заключении соглашения о разделе общего имущества (в период брака) объект «бывшей» общей совместной собственности, приобретенный за счет общих средств супругов, может и после заключения соглашения о разделе общего имущества оставаться в совместной собственности супругов, тем не менее его нельзя квалифицировать как мнимую сделку. Данный довод М. Г. Пискуновой заслуживает внимания, но с критической оценкой.

### ***Возможно ли заключение договора дарения между супругами?***

В Древнем Риме между мужем и женой могли существовать такие же имущественные отношения, как между всякими частными лицами вообще; лишь дарения между супругами были воспрещены: для того, говорят памятники,

чтобы любовь одного супруга к другому не могла явиться поводом для имущественных требований со стороны этого последнего. На сегодняшний день законодательство Российской Федерации не содержит запрета на заключение договора дарения между супругами.

При определении предмета дарения возникают следующие сложности: что именно дарит один супруг другому? Исходя из ст. 34 Семейного кодекса РФ, имущество, нажитое супругами во время брака, является их совместной собственностью. Соответственно приобретенный одним супругом дар другому изначально является их совместной собственностью. Следовательно, при такой передаче имущества даритель передает свою долю в нём одаряемому. Доли, по общему правилу, являются равными.

На практике достаточно сложно доказать факт дарения имущества одним супругом другому. В соответствии с п. 1 ст. 574 Гражданского кодекса РФ дарение, сопровождаемое передачей дара одаряемому, может быть совершено устно. Передача дара осуществляется посредством его вручения, символической передачи (вручение ключей и т. п.) либо вручения правоустанавливающих документов. Обязательная письменная форма договора дарения предусмотрена для случаев дарения, когда либо дарителем является юридическое лицо и стоимость дара превышает три тысячи рублей, либо договор содержит обещание дарения в будущем [4].

Встречаются и другие мнения относительно данного факта. Так как в связи с изменениями, внесенными в ст. 38 Семейного кодекса РФ в 2015 году, соглашение о разделе общего имущества супругов должно быть нотариально удостоверено, то договор дарения между супругами явля-

ется консенсуальным договором, ибо «доля в праве» — это будущая вещь. Ведь официального перехода данной вещи из общей совместной собственности в индивидуальную или долевую не произошло.

Так, Решением Октябрьского районного суда Ханты-Мансийского автономного округа-Югры от 01.04.2011 в состав имущества, подлежащего разделу, были включены золотые серьги, несмотря на то, что истец пояснила в судебном заседании, что данные золотые серьги ей подарил ответчик. Суд счел золотые серьги предметом роскоши, в силу чего они не могут являться собственностью истца, при этом суд указал, что истец не представила бесспорных доказательств того, что данное имущество было ей подарено [5].

В данной ситуации форма договора дарения была соблюдена сторонами, однако доказательств действительного заключения договора нет. Исходя из специфики семейных отношений, сложно себе представить, что супруги будут заключать договоры, предоставлять расписки друг другу в подтверждение договора дарения. Конечно, заключение письменного договора было бы, может, и более правильным в юридическом смысле, а также обезопасило бы одаряемого от возможной «отмены дарения» (в практическом смысле). Однако согласно ст. 56 Гражданско-процессуального кодекса РФ каждая сторона должна доказать те обстоятельства, на которые она ссылается как на основания своих требований и возражений, если иное не предусмотрено федеральным законом. Каких-либо частных правил распределения обязанности по доказыванию факта заключения договора дарения федеральным законом не предусмотрено.

#### Литература:

1. Слепакова А. В. Правоотношения собственности супругов. — М.: Статут, 2005. — 444 с. [Электронный ресурс] Справочно-правовая система КонсультантПлюс.
2. Пчелинцева Л. М. Семейное право России: учебник для вузов. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Норма, 2004. — 688 с.
3. Чефранова Е. А. Сделки, заключенные между супругами / Е. А. Чефранова // Юрист. 2005. № 1 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.center-bereg.ru/d1423.html> (дата обращения: 21.12.2016)
4. Семейный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ в ред. от 30 декабря 2015 г. // Собрание законодательства РФ. — 1996. — № 1. — Ст. 16. // [электронный ресурс] Справочно-правовая система КонсультантПлюс.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации: федер. закон от 20 ноября 1994 г. № 51-ФЗ в ред. от 3 июля 2016 г. // Собрание законодательства РФ. — 1994. — N 32. — Ст. 3301 [Электронный ресурс] Справочно-правовая система КонсультантПлюс.
6. Решение Октябрьского районного суда Ханты-Мансийского автономного округа-Югры от 01.04.2011 [Электронный ресурс.] URL: <https://rospravosudie.com/court-oktyabrskij-rajonnyj-sud-xanty-mansijskij-avtonomnyj-okrug-s/act-100325057/> (дата обращения: 22.12.2016)

## Корыстные киберпреступления: уголовная ответственность и стимулирование позитивного постпреступного поведения\*

Висков Николай Викторович, кандидат юридических наук, доцент  
Волгоградский государственный университет

*Статья посвящена анализу проблем уголовной ответственности за корыстные киберпреступления и стимулирования позитивного постпреступного поведения совершивших их лиц.*

**Ключевые слова:** корыстные киберпреступления, уголовная ответственность, стимулирование позитивного постпреступного поведения

## Cybercrimes for profit: criminal liability and stimulation of positive post-criminal behaviour

*Article is devoted to the analysis of problems of criminal liability for cybercrimes for profit and stimulations of positive post-criminal behavior of the persons committed them.*

**Keywords:** criminal liability, cybercrimes for profit, stimulations of positive post-criminal behavior

Научно-технический прогресс и развитие технологий ведет, с одной стороны, к возникновению новых видов общественно опасных деяний, признаваемых впоследствии законодателем преступлениями, с другой — к появлению новых способов совершения «традиционных» преступлений.

С повсеместным внедрением цифровых и мобильных технологий, сети «интернет» широкое распространение получают так называемые «киберпреступления», то есть преступления, совершаемые с помощью или в сфере информационных технологий. Данного рода деяния, думается, можно подразделить на две группы.

К первой будут относиться те из них, которые носят сугубо информационный характер и связаны только с неправомерным воздействием на соответствующие данные. В УК РФ они выделены в Главу 28 «Преступления в сфере компьютерной информации».

Что касается второй группы, то ее представляют преступления, в которых использование соответствующих технологий является, скажем так, способом совершения, тогда как посягать они могут на совершенно различные объекты — право собственности, авторские права, общественную нравственность и пр.

Значительный удельный вес среди преступлений второй группы занимают деяния корыстной направленности, в том числе, кражи, мошенничества, вымогательство и пр.

Как отмечается в научной литературе, размер потерь российских банков только от мошенничеств с пластиковыми картами составляет до 3% от общего объема операций, что близко к пороговому значению прибыльности соответствующего вида банковской деятельности [4, с. 41].

Реальное значение такого вреда можно оценить, обратившись к статистике Центрального банка России. Так, по его информации количество операций физических лиц по банковским картам в 2014 г. составило 9643 млн на сумму 26085 млрд руб., в 2015 г. — 12318,3 млн на сумму 30334,8 млрд руб., а за первое полугодие 2016 г. — уже 7577,7 млн на сумму 17 791,7 млрд руб. [3]

Еще более впечатляюще выглядит ущерб, причиняемый киберпреступлениями в мировом масштабе: по разным данным он составляет до 545 миллиардов долларов в год [1]. Причем больше всего страдают страны с высоким уровнем развития соответствующих технологий: США, Япония, Южная Корея и т. д. [1]

С учетом вышеизложенного борьба с корыстными киберпреступлениями приобретает повышенную актуальность. Вместе с тем вопрос о достаточности и эффективности уголовно-правовых средств в соответствующей сфере остается открытым.

С одной стороны, исследователями отмечается определенный прогресс в данном направлении. Например, Халиуллин А. И. подчеркивает, что в уголовном законодательстве России наблюдается настоящий рынок в направлении криминализации деяний, совершенных в киберпространстве, указывая на введение в ряд статей УК РФ (ст. ст. 137, 159.6, 171.2, 185.3, 228.1, 242, 242.1, 274, 280, 280.1, 282 УК РФ) квалифицирующего признака «совершение преступления в информационно-телекоммуникационной сети» (в том числе в сети Интернет) [6, с. 17].

С другой — анализ уголовного законодательства позволяет выявить ряд проблем в указанной сфере.

\* Публикация подготовлена при поддержке Гранта РГНФ. Проект № 16–03–00164 РГНФ

В частности, сравнение санкций ст. ст. 159, 159.3 и 159.6 УК РФ позволяет сделать неутешительные выводы о меньшей наказуемости мошенничества, совершаемого с использованием цифровых технологий, в сравнении с «обычным» мошенничеством: ч. 1 ст. 159 УК РФ в качестве максимального наказания предусматривает лишение свободы сроком до двух лет, тогда как ч. 1 ст. 159.3 и ч. 1 ст. 159.6 УК РФ — арест сроком до четырех месяцев.

Санкции ч. 2–4 ст. 159 УК РФ и ч. 2–4 ст. ст. 159.3 и 159.6 УК РФ совпадают, но при этом крупный и особо крупный размеры стоимости похищенного применительно к специальным составам мошенничества в шесть раз больше, о чем свидетельствует сравнение содержания примечания 4 к ст. 158 УК РФ и примечания к ст. 159.1 УК РФ.

Такой подход законодателя, думается, лишен всякой логики, ибо в результате составы названных преступлений фактически оказываются привилегированными по отношению к ст. 159 УК РФ, что прямо противоречит сущности анализируемого вида преступных деяний.

Во-первых, использование компьютерных технологий, программно-аппаратных комплексов, сетей общего пользования и т. п. облегчает совершение преступных деяний, способствует сокрытию как самого факта их совершения, так и виновного лица, усложняет процесс расследования и собирания доказательств. То есть такие технологии фактически выступают в качестве орудий или же средств совершения преступления, что, на наш взгляд, само по себе повышает общественную опасность таких деяний.

Во-вторых, не стоит забывать о другом немаловажном обстоятельстве: корыстные киберпреступления являются двухобъектными, поскольку посягают не только на отношения собственности, выступающие в качестве основного объекта, но и на нормальное функционирование компьютерного оборудования, телекоммуникационных систем и пр. Один из исследователей по этому поводу отмечает следующее: «...обязательным признаком киберпреступления нам представляется одновременное наличие двух объектов посягательства: как общественных отношений в сфере безопасности обращения компьютерной информации, так и связанных с нею общественных отношений, имеющих взаимосвязь с реальным миром (отношений собственности, жизни, здоровья и т. д.)» [5].

Не вполне удовлетворительным выглядит решение данной проблемы и в уголовном законодательстве многих зарубежных государств.

Так, например, санкции ч. 1 и ч. 2 § 148а УК Австрии «Мошенническое злоупотребление с обработкой данных» совпадают соответственно с санкциями § 146 «Мошенничество» и § 147 «Тяжкое мошенничество». Вид и размер наказания в ст. 246–2 УК Японии «Противоправное извлечение выгоды путем изготовления электромагнитной записи, противоречащей истине» идентичны виду и размеру наказания, установленного за мошенничество, предусмотренное ст. 246 УК Японии. Не проводят различия в наказуемости «обычного» и компьютерного мошенничества и ст.

ст. 263 и 263а УК Германии, а также ст. 347 и ст. 347.2 УК Республики Корея.

Более выгодно в рассматриваемом отношении выглядят уголовные законы некоторых государств ближнего зарубежья.

В частности, ст. 268 УК Эстонии, предусматривающая ответственность за компьютерное мошенничество, фактически приравнивает его к квалифицированному виду данного преступления, закрепленного в ч. 2 ст. 143 УК Эстонии. В свою очередь, УК Украины выделяет мошенничество, совершенное путем незаконных операций с использованием электронно-вычислительной техники в квалифицированный состав в ч. 3 ст. 190 УК Украины.

Однако не стоит забывать о возможности совершения путем использования высоких технологий не только мошенничества, но и иных преступлений корыстной направленности: кражи, присвоения и растраты, вымогательства.

Так, в соответствии с п. 13 Постановления Пленума Верховного суда РФ от 27 декабря 2007 г. № 51 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении или растрате» не образует состава мошенничества хищение чужих денежных средств путем использования заранее похищенной или поддельной кредитной (расчетной) карты, если выдача наличных денежных средств осуществляется посредством банкомата без участия уполномоченного работника кредитной организации, в этом случае содеянное следует квалифицировать по соответствующей части статьи 158 УК РФ. Все чаще встречаются и случаи вымогательства в сети «интернет» [2].

В то же время для таких случаев специальные нормы законом не установлены.

С учетом вышеизложенного, в целях повышения эффективности уголовной ответственности за киберпреступления корыстной направленности и снижения их негативного воздействия полагаем необходимым следующий комплекс мероприятий.

Первым, по нашему мнению, должно стать усиление уголовной ответственности за совершение корыстных преступлений с использованием высоких технологий, для чего следует включить приведенный признак в соответствующие статьи УК РФ в качестве квалифицирующего, а также пересмотреть санкции ст. ст. 159.3 и 159.6 УК РФ в сторону их ужесточения. Одновременно с этим, думается, стоит распространить на указанные составы преступлений действие примечания 4 к ст. 158 УК РФ.

В тех же случаях, когда при совершении деяния корыстной направленности используются компьютерные технологии, но дополнительный объект в виде общественных отношений в сфере безопасности обращения компьютерной информации отсутствует (как, например, при вымогательстве в сети «интернет»), приведенное обстоятельство должно выступать в качестве отягчающего наказание.

Не требующим, на наш взгляд, специального обоснования является довод о невозможности устранения или минимизации негативных последствий корыстных кибер-

преступлений одним лишь усилением ответственности за их совершение. Параллельно с этим требуется разработка системы мер, направленных на стимулирование позитивного постпреступного поведения виновных лиц.

Основными средствами стимулирования позитивного постпреступного поведения в действующем уголовном законодательстве являются устранение или смягчение потенциальных (возможных) или реально претерпеваемых уголовно-правовых обременений [5 с.13], то есть по сути в большинстве случаев это освобождение от уголовной ответственности по различным основаниям (например, в связи с примирением с потерпевшим или в связи с деятельным раскаянием) и смягчение наказания. Указанные способы побуждения виновных к социально полезному поведению, думается, вполне применимы и к корыстным киберпреступлениям.

Однако возможность применения данных мер должна учитывать специфику соответствующих посягательств. Так, для решения вопроса об освобождении от уголовной ответственности самого по себе возмещения имущественного вреда потерпевшей стороне будет явно недостаточно.

Учитывая факт причинения вреда и дополнительному объекту, как минимум, требуется устранение ущерба от-

ношениям в сфере информационных технологий: восстановление данных и нормальной работы информационно-телекоммуникационных сетей, удаление неправомерно установленного программного обеспечения и т. д.

Соответственно, только соблюдение всей совокупности названных условий должно влечь за собой возможность освобождения от уголовной ответственности за корыстные киберпреступления в предусмотренных законом случаях.

Важным при этом видится и учет обстоятельств, упомянутых, в частности, в п. п. 4 и 9 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 июня 2013 г. № 19 «О применении судами законодательства, регламентирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности»: особенности и число объектов преступного посягательства, данные о личности, изменение степени общественной опасности лица, совершившего преступление и пр.

В том же случае, когда виновным не совершены какие-либо действия, направленные на восстановление отношений в сфере информационных технологий, возмещение имущественного ущерба при совершении рассматриваемых деяний должно служить не более чем обстоятельством, смягчающим наказание.

#### Литература:

1. URL: <http://www.cybersecurity.ru/crypto/194031.html>
2. URL: <http://v1.ru/text/newsline/218843092070400.html>
3. URL: [http://www.cbr.ru/statistics/p\\_sys/print.aspx?file=sheet014.htm&pid=psrf&sid=IT\\_M\\_33777](http://www.cbr.ru/statistics/p_sys/print.aspx?file=sheet014.htm&pid=psrf&sid=IT_M_33777)
4. Воронцова С. В. Доказывание по уголовным делам об изготовлении или сбыте поддельных кредитных либо расчетных карт: Дисс. канд. юрид. наук. М., 2005. 204 С.
5. Тарханов И. А. Поощрение позитивного поведения и его реализация в уголовном праве: вопросы теории, нормотворчества и правоприменения: автореф. дисс. д-ра юрид. наук. Казань. 2002. 458 С.
6. Халиуллин А. И. Подходы к определению киберпреступления // Российский следователь. 2015. № 1. С. 16–22.

## Государство и общество «третьей волны»\*

Гаджиев Тимур Фикретович, магистрант;  
Майборода Эльвира Тагировна, кандидат философских наук, доцент  
Северо-Кавказский федеральный университет (г. Ставрополь)

*В статье рассматриваются проблемы модернизации государственных институтов в условиях развития информационного общества с позиций концепции трех волн Э. Тоффлера.*

**Ключевые слова:** информационное общество, постиндустриализм, индустриальное общество, государство, Элвин Тоффлер

Государство является важнейшим элементом политической системы общества. Так, справедливо указывается, что «выделившись из общества, государство становится его основной властвующей политической организацией» [1].

Развитие общества неизбежно влечёт за собой эволюцию государства. На рубеже XX–XXI веков экономика наиболее развитых стран мира приобрела постиндустриальный характер, начался процесс формирования информацион-

\* Статья выполнена по гранту Благотворительного Фонда В. Потанина разработка нового учебного курса «Правовое проактивное управление межэтническими процессами и сферой государственно-конфессиональных отношений» магистерской программы «Государственно-правовая политика, правотворчество, правореализация» по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция

ного общества. Однако каких-либо существенных изменений политических институтов управления не произошло. Заметим, что видные теоретики постиндустриализма Д. Белл и Э. Тоффлер о государстве как таковом писали не очень много. Это отчасти объясняется их повышенным интересом к анализу техносферы [2]. Тем не менее они подчеркивали необходимость трансформации государственных институтов сообразно реалиям постиндустриального общества. Так, американский философ Э. Тоффлер, автор теории трех волн, указывал, что политические институты индустриального общества, в том числе государство, не могут эффективно функционировать в условиях цивилизации третьей волны (постиндустриального общества). Он писал: «Все политические партии индустриального общества, все наши конгрессы, парламенты и верховные советы, наши президенты и премьеры, наши суды и регулирующие органы... которые мы используем, чтобы вырабатывать и осуществлять коллективные решения, устарели и готовы к преобразованиям» [3].

Политические институты индустриального общества отражают устаревшую организацию знания. Современное государство имеет множество органов исполнительной власти, которые осуществляют управление в отдельных сферах, таких как оборона, внешняя политика, финансы, сельское хозяйство и др. Однако многие социальные, экономические, духовные и политические проблемы тесно взаимосвязаны и взаимно переплетены. Государства второй волны (индустриальные государства) не могут эффективно решить именно проблему переплетения, а анахроничная структура органов исполнительной власти приводит к взаимно подрывающим столкновениям компетенций и увеличению расходов на содержание государственного аппарата [3].

Правительства и парламентские институты индустриального общества создавались для принятия решений в свободном темпе, подходящем для мира, в котором объем и скорость передачи информации были невелики. Так, справедливо отмечается, что современный человек за месяц получает и обрабатывает столько же информации, сколько человек XVII века за всю жизнь [4]. Сегодня возникают ситуации, когда государственным институтам необходимо принять ответственное решение в течении всего нескольких минут. Увеличение темпа политической жизни отражает общее ускорение перемен, происходящее в современном обществе. Отсюда следует, что органы власти индустриального государства, созданные для более «медленного» общества, не могут принять необходимое количество разумных и эффективных решений так быстро, как того требуют обстоятельства в условиях развития информационного общества.

Социальная структура информационного общества порождает дифференциацию его политической жизни. Многообразие общественных объединений и электоральных групп и динамика их развития приводит к «разрушению консенсуса» между избирателями и ставит под сомнение идеи представительной демократии.

Из изложенного следует, что государство для успешного осуществления своих функций в условиях информационного общества должно преобразоваться. Э. Тоффлер сформулировал три принципа, на которых должна происходить данная модернизация.

Первым является принцип власти меньшинств (профессиональных, этнических, религиозных, региональных и др.) Он предполагает, что правление большинства, главный легитимирующий принцип индустриального общества, все больше устаревает. Информационное общество является конфигуративным, то есть его составляют тысячи меньшинств, многие из которых темпоральны. В современном обществе сложно выделить большинство, имеющее единое мнение по одному вопросу. Напротив, общество все больше распадается на малые социальные группы, отстаивающие свои интересы. Рост многообразия в обществе в конечном итоге способствует его устойчивости. Важно исключить барьеры для меньшинств, связанные с избирательными процедурами.

В качестве второго принципа выступает полупрямая демократия, представляющая собой интеграцию институтов представительной и прямой демократии. Э. Тоффлер указывает, что «разрушение консенсуса, ниспровергает саму концепцию представительства. Если между избирателями дома нет согласия, кого на самом деле представляет представитель?» В настоящее время развитие информационных технологий позволяет вовлечь граждан в правотворческий процесс посредством информационно-телекоммуникационной сети «Интернет». Так, например, интернет-ресурс «Российская общественная инициатива» позволяет гражданам России представить предложения и провести голосование по вопросам социально-экономического развития страны, совершенствования государственного и муниципального управления. Общественная инициатива, получившая в ходе голосования необходимую поддержку, направляется в экспертную рабочую группу для проведения экспертизы и принятия решения о целесообразности разработки проекта соответствующего нормативного правового акта и (или) об иных мерах по реализации данной инициативы [5]. Представляется возможным создание интернет-ресурса, который позволил бы в электронной форме проводить голосование по вопросам, связанным с принятием нормативно-правовых актов, с соблюдением принципов избирательного права. Подчеркнем, что прямая демократия не способна заменить собой представительную, и в условиях информационного общества важно эффективно интегрировать оба эти института в политический процесс.

Третьим выступает принцип распределения решений. Общество для своего нормального функционирования нуждается в определенном количестве и качестве политических решений. Государство должно распределить полномочия на принятие решений между органами публичной власти таким образом, чтобы уровень решения проблем соответствовал их характеру. Так, справедливо указывается, что изменение информационных потоков позволяет

перенести все больше полномочий на принятие решений на локальный уровень, то есть децентрализовать институты управления. В то же время отмечается важность создания новых наднациональных институтов для более эффективного решения глобальных проблем, выходящих за рамки компетенции национальных властей [3].

В заключение отметим, что концепция трех волн Э. Тоффлера обратила внимание на проблемы форми-

рования информационного общества и указала на необходимость модернизации институтов государственного управления, сообразно реалиям современности. От качества данной модернизации будет зависеть успешность разрешения проблем, в особенности глобальных, стоящих перед современным обществом, от решения которых зависит дальнейшее развитие человеческой цивилизации.

#### Литература:

1. Хропанюк В. Н. Теория государства и права: учебник для вузов. — М.: Интерстиль; Омега-Л, 2008. — 384 с.
2. Кочетков В. В. Постиндустриальное общество и современное государство // Федерализм. 2009. — № 2. С. 29–42.
3. Тоффлер Э. Третья волна / пер с англ. по ред. П. С. Гуревича. — М.: АСТ, 1999. — 261 с.
4. BigData шагает по планете // Российская газета [Электронный ресурс]. URL: <https://rg.ru/2013/05/14/infa-site.html> (дата обращения: 10.12.2016).
5. Указ Президента Российской Федерации от 4 марта 2013 г. № 183 «О рассмотрении общественных инициатив, направленных гражданами Российской Федерации с использованием интернет-ресурса «Российская общественная инициатива» [Электронный ресурс]: Доступ из справ. — правовой системы «КонсультантПлюс».

## Идеальна ли демократия? Аргументы за и против

Дакашев Магомед-Эми Жабраилович, студент  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

*В статье ставится вопрос о разработанности демократического режима управления. Приводятся аргументы за и против данного института общественной мысли, степень его регламентированности, и идеальности. Научное исследование проводится с применением логических методов анализа и сравнения. Дается определение термина демократия, и раскрываются основные признаки рассматриваемого понятия.*

**Ключевые слова:** демократия, власть народа, аргументы, разработанность, государство, проблема

*The article raises the question of the elaboration of democratic governance regime. Arguments for and against this institution of social thought, the degree of regulation, and the ideal. Scientific research is carried out with the use of logical methods of analysis and comparison. We give a definition of democracy and reveals the basic features of the concept.*

**Keywords:** democracy, rule of the people, the arguments developed of the state, the problem.

**Демократия** — политический режим, в основе которого лежит метод коллективного принятия решений с равным воздействием участников на исход процесса [1] или на его существенные стадии [2].

Термин «Демократия» имеет греческие корни, и в переводе с греческого означает demos-народ, sctatos-власть, дословно «власть народа».

Демократический режим в своей идеологической основе, придерживается таких признаков:

1. Признание народа в качестве высшего источника власти.
2. Выборность ключевых государственных органов.
3. Равноправие граждан, в первую очередь, в процессе реализации ими их избирательных прав.
4. Подчинение меньшинства большинству в ходе принятия решений [3]

Путь демократического развития на данный момент существования человека, наверное самый социально об-

условленный, но теоретическое закрепление данного политического режима, еще не означает возможности признания государством своей демократичности. Законодательное закрепление данного режима и его практическое осуществление не должны различаться. И государство обязано приложить все усилия, для практической реализации основных принципов демократии.

В связи с данной коллизией практического применения демократического режима, возникает целесообразный вопрос, а является ли данный режим правления лучшим из всех существующих. Поэтому среди ученых-юристов идет аргументация за и против данного политического режима.

В данной работе автор приведет свои аргументации, дискуссионного характера, на основе анализа и сравнения.

Основной причиной выбора демократического политического режима является, сущность ее концепции и идеологии. Из всех известных политических режимов, лишь данный институт провозгласил такие цели и задачи как: са-



морализация личности, самоопределение народов, коллективный разум, способность народа представлять свои интересы и защищать их и равенство граждан.

Демократия также является одним из лучших средств достижения общественных идеалов. Доказано что именно при функционировании демократического режима, лучше обеспечиваются и развиваются такие общественные ценности как: свобода личности, гуманность правосудия, соблюдение прав и свобод человека и гражданина, контроль за деятельностью власти, разрешение конфликтов в правовом поле, легитимность власти, свобода вероисповедания, зеркальное избирательное право.

Основной проблемой демократического государственного режима является слабая практическая реализация тех целей и задач, которые имеют сущностную основу. Из-за этого среди граждан у которых были нарушены права, возникает недоверие к государственной власти. Для недопущения негативных процессов демократического режима, рекомендуется совершенствование различных процессов жизнедеятельности общества. В странах взявших за основу данный политический режим, в большинстве своем он разработан не полностью, но есть такие страны которые близки к совершенству внутри своего государства. Внешняя демократия одного государства в отношении других, на взгляд автора считается неприемлемой. Каждое государство обязано распространять и развивать данный институт сугубо в отношении своих граждан. Лишь социально обусловленное государство и государство применяющее в реалиях жизни людей основные требования демократии, может признавать себя демократическим.

В числе выводов лиц выступающих против данного политического режима будет взято за основу аргументы немецкого экономиста Ханса-Хермана Хоппе. В своем научном труде «Democracy — the God That Failed. The Economics and Politics of Monarchy, Democracy, and Natural Order». В данной доктрине приводятся два основных аргумента против демократии. Суть первого аргумента состоит в сравнении демократии с монархией. Основная суть данной мысли состоит в том, что монарх не заинтересован в уничтожении своего государства, что он должен сохранить свое государство для своих наследодателей, и не менее важно уваже-

ние и защита своих подданных, так как они не будут подвластны его наследникам. При демократическом режиме, по мнению Хоппе, руководители государством не владеют, а лишь управляют им. Они не смогут передать на право владения своим наследникам ничего, поэтому будут расти государственные расходы, повышаться налоги, то есть не социально обусловленная политика государства. Которая принесет с собой больше бед, чем монархия.

Но с данным аргументом можно поспорить, ссылаясь на историю развития и функционирования монархии. На сегодняшний день монархических государств ничтожное количество. Либо все распались на несколько демократических и социалистических, либо сейчас действуют как демократические. Поэтому относительно роли монарха над своими подвластными не все так определено, все-таки монархия продемонстрировала себя одной из наилучших систем управления.

Намного интереснее второй аргумент Хоппе, который прибегает к экономической составляющей при раскрытии сути своей мысли. Он показывает, что представительная демократия, идеальная система подходящая для социальных практик. Хоппе утверждает, что всеобщие выборы, дают возможность влияния крупных юридических лиц и различных коалиций на руководителей государств, что приводит к тому, что данные крупные коммерческие организации и различные коалиции богатой прослойки общества, получают доступ к государственным делам. А это в свою очередь дает функциональные привилегии по принудительному изъятию и перераспределению собственности граждан. Фактически при данной системе данные привилегии являются оружием одних групп граждан против других. Тем самым государство приобретает лоббистский характер, что идет в противовес с демократическими устоями.

Можно согласиться с доводами Хоппе, но нужно помнить, что и при любых иных политических режимах возможны данные ситуации, что подчеркивает не развитость, и не регламентированность правовых режимов. Исходя из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что демократический режим власти не идеален, но лучше всех иных режимов политического устройства, хотя требует более детальной разработанности.

#### Литература:

1. Hyland J.L. Democratic Theory: The Philosophical Foundations. Manchester: Manchester Univ. Press, 1995.
2. Christiano T. Democracy (англ.) // Stanford Encyclopedia of Philosophy / E. N. Zalta (ed.). — Stanford, 2006.
3. Демократия / Под ред. С. В. Сироткина. — М.: Звенья, 2001.

## Способы совершенствования судебной системы РФ

Дакашев Магомед-Эми Жабраилович, студент  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

*В статье приводятся предложения по совершенствованию национальной судебной системы. Автор дает детальную регламентацию сложившемуся негативному процессу развития суда и приводит доводы по выходу из сложившейся негативной ситуации. Регламентируется приоритетная направленность по улучшению судебной системы РФ, путем детальной реформации всего суда. Реформирование предлагается посредством внедрения технических и человеческих ресурсов. Предлагается ужесточение контроля за деятельностью судей, установление онлайн доступа к судебному разбирательству, а также иные идеи по совершенствованию судебной власти РФ.*

**Ключевые слова:** судебная система, совершенствование суда, ужесточение контроля за деятельностью суд орган государственной власти, гражданские дела, онлайн доступ, способы

*The article provides suggestions on improvement of the national judicial system. The author gives a detailed regulation of the process of the court there was a negative development, and argues for the exit from the current negative situation. Regulated priorities for improvement of the judicial system of the Russian Federation, by the detailed reformation of the entire court. The reform proposed by the introduction of technical and human resources. It is proposed to tighten control over the activities of judges, establish online access to court proceedings, as well as other ideas to improve the judicial authorities of the Russian Federation.*

**Keywords:** The judicial system, improvement of the court, the tightening of control over the activities of the court office of the government, civil cases, online access methods

Суд-орган государственной власти, осуществляющий правосудие по уголовным, административным, гражданским и иным делам в установленном законом конкретного государства в процессуальном порядке [1].

Судебная власть является одной из основополагающей, в процессе формирования гражданского общества. Законодательная и исполнительная ветви власти являются центрирующими, а судебная ветвь является опорой государства и достойной жизни народа.

Осуществляя свою деятельность на основе общепризнанных принципов и норм, суд может играть ведущую роль в формировании государственности.

Справедливые и гуманные решения судебных органов, влияют на минимизацию правового нигилизма и повышению правовой культуры и правового сознания граждан.

На данном этапе становления российской государственности данный орган государственной власти, должен играть ведущую роль.

На самом деле Российский суд иллюстрирует себя не с самой лучшей стороны. Чего только стоит миллиардные убытки государственного бюджета, из-за несправедливых и антигуманистических решений суда. Ущерб казне государства причиняется тогда, когда российский гражданин разочаровавшись в национальной судебной системе, обращается в вышестоящие международные инстанции. По поводу сложившейся ситуации среди элиты государства обсуждаются пути выхода из европейской правовой системы, не замечая упущения и несовершенство своей собственной.

Судебная система, как и вся правовая система нуждается в детальной регламентации и в доработке.

В сложившейся непростой ситуации, когда доверия людей к судебной системе как и всей правоохранительной системе минимизируется, и в условиях развития на-

уки и техники, наблюдается необходимость в систематичной реформации института правосудия.

В данной работе автор попытается внести свои предложения по совершенствованию судебной системы, для устранения пробелов, служащих препятствием справедливому отправлению суда.

Основываясь на техническом прогрессе происходящем в мире, одним из вариантов совершенствования судебной системы является онлайн доступ к открытому судебному заседанию всех граждан, для совершенствования практических и теоретических знаний граждан в сфере юриспруденции, а также для предотвращения произвола со стороны должностных лиц и органов уполномоченных законом участвовать в судебном производстве, для разрешения конкретного дела в соответствии с законом.

Гласность судопроизводства обеспечивается возможностью присутствия в открытом судебном заседании лиц, не являющихся участниками процесса, представителей средств массовой информации (журналистов) [2]. Данный отрывок является нормой Постановления пленума Верховного суда РФ, и ссылаясь на данное общеобязательное правило, а также на статью 123 Конституции РФ, предусматривающую открытость разбираемых дел в судебных инстанциях РФ рекомендуется совершенствование в данной сфере судебного производства. Данные нормы носят основополагающий характер для реализации данной идеи. Первопроходцем по внедрению системы прямых эфиров в РФ является «Электронное правосудие» Арбитражных судов РФ. Данная система предусматривает ознакомление с практикой Арбитражного суда РФ, получение информации о стандартах процессуальных документов подаваемых в Арбитражный суд, электронный архив нормативной базы Арбитражных судов судебной системы РФ. Данный шаг

действительно может послужить положительным моментом, для развития всей судебной системы РФ.

Следующим в иерархии идей по совершенствованию судов РФ является, предложение о внедрении электронного документооборота по всем делам судов общей юрисдикции, так и в арбитраже. Данное предложение по реформированию документооборота в судебных инстанциях очень популярно, и вносится на обсуждение различных научных форумов и конференций. Многие ученые правоведы считают, что данное нововведение могла бы сэкономить большое количество времени, и причиняло бы одни лишь удобства сторонам судебного разбирательства. В настоящее время доступ к электронным архивам суда, имеют исключительно работники судебных органов, когда доступ всех участников в к электронному документообороту могло бы сэкономить время и силы. Основная сущность вышеизложенной мысли состоит в исключение бюрократической цепочки по получению материалов дела, а также подачи процессуальных документов различного характера (иски, заявления, жалобы и т.д.).

Развитие конференцсвязи для проведения процесса без физического присутствия одной стороны отсутствующей по уважительной причине, тоже является одной из возможных новелл судебной системы. В соответствии с нормами гражданского процессуального права суд может рассматривать дела без присутствия определенных участников судебного производства с их письменного заявления. Но есть та определенная когорта участников которые обязательно должны присутствовать в судебном заседании. И из-за их отсутствия в большинстве случаев судебное разбирательство откладывается, в следствии чего возникает масса проблем у иных участников суда, связанных с личным временем для решения своих насущных проблем. Необходимо заметить, что предложение о внедрении конференц-

связи относится сугубо гражданскому и административному судопроизводству, так как проведение уголовного разбирательства в отсутствие подсудимого выглядит мало вероятным. В связи с этим наблюдается необходимость внедрения изменений относительно регулирования данного вопроса.

И последним, но самым основным предложением является установление жесткого контроля за деятельностью судей со стороны квалификационной коллегии судей и обеспечение полной неприкосновенности за жизнью судьи и членов его семьи. В сложившейся ситуации на территории РФ, когда судьи подвергаются давлению, угрозам в связи с их профессиональной деятельностью, для укрепления принципа справедливости, судьи нуждаются в охране. Но вопиющим факторам недоверия за осуществлением судьями своих функций, является несправедливые и незаконные судебные решения. Причиной тому могут быть как личная неприязнь, так и корыстные цели получения прибыли. Для предотвращения происходящих негативных явлений, следует создать действенный механизм контроля за судьейским составом, призванным осуществлять справедливость. Достичь это можно ежемесячной проверкой судебных решений на соблюдения принципа справедливости и законности, ежегодной аттестацией судей, тщательной проверкой жалоб на имя судьи, и возбуждения уголовных дел на категорию судей превысивших должностные полномочия, и избалованных на получении взятки. Лишь применяя жесткие меры за деятельностью суда, возможно исправление сложившейся ситуации. Государство обязано помнить, что единственным источником власти на территории РФ является ее многонациональный народ [3], и соблюдение его интересов его высшая ценность. А добиться доверия со стороны граждан можно лишь повышая правовую культуру и правовое сознание, и неотвратимостью наказания виновных лиц.

#### Литература:

1. <http://www.studfiles.ru/preview/5737898/page:8/> — электронный ресурс
2. Постановление Пленума Верховного суда РФ от 13.12.12. № 35 г.Москва «Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов»
3. Конституция Российской Федерации: принята всенародным референдумом 12 декабря 1993 г. (с изм. и доп. от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ) // Рос. газ. 1993. 25 дек. № 237; СЗ РФ. 03.03.2014. статья 3.

## Суд присяжных: добро или зло?

Дакашев Магомед-Эми Жабраилович, студент  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

*В статье ставится вопрос целесообразности наличия института суда присяжных заседателей, в реалиях действующей судебной и правоохранительной системы в РФ. Автором даются предложения по совершенствованию данного института, путем конфиденциальности и обеспечения независимости и неприкосновенности присяжных заседателей. Приводится историческая справка деятельности данного института.*

**Ключевые слова:** институт присяжных заседателей, добро или зло, ужесточение контроля, уголовные дела, конфиденциальность, способы совершенствования, реформа, регламентация, вопрос

*The article raises the question of the advisability of having a jury trial institution, in the realities of the current judicial and law enforcement systems in the Russian Federation. The author gives suggestions for improving this institution by confidentiality and ensure the independence and integrity of the jury. The historical background of the activities of the Institute.*

**Keywords:** Institute of jurors, good or evil, the tightening of control, criminal cases, confidentiality, ways to improve, reform, regulation of the question

Институт суда присяжных является средством истинного правосудия, но в истории России к большому сожалению данный институт не зарекомендовал себя, как в странах западной Америки и Европы. Первоначальное предложение о введении данного института было выдвинуто в начале работы Уложенной Комиссии при Екатерине Великой (второй), ученым-юристом С. Е. Десницким. Позже проект данного института суда как наиболее демократичного Александру I предлагал выдающийся государственный деятель и реформатор М. М. Сперанский. Вплоть до 1861 года, все проекты и предложения по внедрению данного института оставались игнорированными, так как Российская Империя все еще находилась в феодализме. Лишь с приходом к власти Александра 2, начинается некоторая демократизация государственности с переходом к буржуазии. Отображалось это в проводимых реформах, направленных на социализацию государства. Первое законодательное закрепление данный институт получил в реформе 1864 года, позже именуемой судебной. Но данная реформа не получила необходимого эффекта, и введение института присяжных заседателей было омрачено. Но с развитием общественной мысли и изменением государственных взглядов на формирование своего общества, суд присяжных претендует на основополагающую роль в формирования судебной системы. Процесс который бесспорно был достигнут, исчез буквально за 2 года. Причиной тому безусловно является приход к власти большевиков и образование нового государства, которое не признавало ценности Российской Империи. В СССР суд присяжных в большинстве случаев играл политическую роль, но весомой силы не имел. Бесспорно не в политизированных делах присяжные заседатели имели весомую позицию, но в остальной той независимостью не обладали. С ликвидацией СССР и образованием демократической, правовой России, все должно было измениться. Но в положительную сторону в сравнении с тем же Советским Союзом данный институт не развился. У большинства ученых правоведов возникает резонный вопрос, а нужен ли нам данный институт?

Однозначного ответа на данный вопрос быть не может. В первую очередь, надо рассмотреть тенденцию развития института присяжных в историческом прогрессе на территории РФ. Во вторую очередь, проанализировать возможность изменения ситуации в лучшую сторону. Так как историческая тенденция развития суда присяжных было рассмотрено выше. Целесообразно рассматривать степень вероятности реформации данного института.

На данный момент только уголовное судопроизводство закрепляет за собой право использования суда присяжных заседателей. Вопрос о внедрении данного института в иные виды судопроизводства, с той степенью нерегламентированности ныне существующего института суда присяжных, считается не совсем логичным.

В соответствии с УПК РФ присяжный заседатель — лицо, привлеченное в установленном настоящим Кодексом порядке для участия в судебном разбирательстве и вынесения вердикта [1].

ФЗ «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации» в статье 3 содержит требования предъявляемые к присяжным заседателям, а именно присяжными заседателями не могут быть лица:

- 1) не достигшие к моменту составления списков кандидатов в присяжные заседатели возраста 25 лет;
- 2) имеющие непогашенную или неснятую судимость;
- 3) признанные судом недееспособными или ограниченными судом в дееспособности;
- 4) состоящие на учете в наркологическом или психоневрологическом диспансере в связи с лечением от алкоголизма, наркомании, токсикомании, хронических и затяжных психических расстройств [2].

Статья 12 данного закона регламентирует, наверно самую важную норму касающуюся неприкосновенности и независимости присяжного заседателя, закон предусматривает что на присяжного заседателя в период осуществления им правосудия распространяются гарантии независимости и неприкосновенности судей, установленные Конституцией Российской Федерации, ФЗ «О судебной системе Россий-

ской Федерации», пунктом Закона Российской Федерации «О статусе судей в Российской Федерации», ФЗ «О государственной защите судей, должностных лиц правоохранительных и контролирующих органов» и настоящим Федеральным законом.

Также пункт 2 данной статьи предусматривает, что лица, препятствующие присяжному заседателю исполнять обязанности по осуществлению правосудия, несут ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации [3].

К великому сожалению нормы данной статьи соблюдаются очень слабо, выражается это в оказании давления на присяжных, с целью вынесения ими вердикта угодного другому лицу, заинтересованному в исходе дела. В большинстве случаев когда в руках присяжных заседателей, а именно от выносимого ими вердикта находится судьба подсудимого, лица участвующие в деле, которым не выгодно справедливое и гуманное решение данного института, пытаются оказать давление на лиц являющихся присяжными. Выражается это в угрозах жизни и здоровью присяжного и членов его семьи, в подкупе присяжных, в шантаже и в иных аморальных действиях.

Бороться с данным процессом можно лишь установив жесткий контроль над участниками судопроизводства

и охраной интересов присяжных заседателей со стороны государства. В разные времена, лицами реально заинтересованными в изменении сложившейся ситуации в положительную сторону предлагались идеи, по скрытию личных данных присяжных, дистанционный способ вынесения решения присяжными заседателями по конкретному делу, установлении защиты присяжных для пресечения возможности оказания давления на присяжных.

Существенным обстоятельством для устранения всех негативных процессов в данном направлении является желание государственных органов направленным на оптимизацию и реформацию коллизионных отраслей функционирования государства.

Если государство и общество будут придерживаться нейтралитета в данном вопросе, тогда возможно будет наблюдаться тенденция к полной ликвидации данного института, что поставит всю судебную систему РФ на путь анархии. Суд присяжных в историческом прогрессе мира поставил себя на первое место, по справедливости выносимых решений, но он нуждается в защите. И целью государства должно быть сохранение данного института всеми способами.

Надо помнить, что справедливость по отношению к своим гражданам, является залогом счастливого будущего.

#### Литература:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. N 174-ФЗ.
2. Федеральный закон от 20 августа 2004 г. N 113-ФЗ «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации».
3. Федеральный закон от 20 августа 2004 г. N 113-ФЗ «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации».

## Понятие и существенные условия договора ренты

Дакашев Магомед-Эми Жабраилович, студент  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

*В научном исследовании автором отображается общая характеристика договора ренты. Регламентируются и раскрываются существенные условия договора ренты. Научное исследование носит просветительский характер, для студентов юридических специальностей. Автором раскрываются основные понятия данного института, и ставится во главу угла, изучение данного института с нормативной базы.*

**Ключевые слова:** договор ренты, институт, плательщик ренты, получатель ренты, гражданский кодекс, легальное, имущество

*The author of the scientific study shows a general description of the annuity contract. Regulated and disclosed material terms of the annuity contract. Scientific research is raising for students of legal specialties. The author reveals the basic concepts of this institution, and put at the forefront, the study of this institution with the regulatory framework.*

**Keywords:** annuity contract, the institution, the rent payer, recipient of the rent, the Civil Code, legal, property

Глава 33 ГК РФ в первом параграфе приводит общие положения о договоре ренты. Причиной такой структуры является выделения основополагающих идей данного института.

Легальное определение договору ренты дается в статье 583 ГК РФ, которая гласит: «по договору ренты одна сторона (получатель ренты) передает другой стороне (плательщику ренты) в собственность имущество, а плательщик

ренты обязуется в обмен на полученное имущество периодически выплачивать получателю ренты в виде определенной денежной суммы либо предоставления средств на его содержание в иной форме». [1]

Правильность позиции законодателя по легализации определения договора ренты, определяется прежде всего детальной регламентацией данного института в юридической науке. Хотя с изменением общественной формации, любое направление жизнедеятельности общества требует совершенствования.

Договор ренты принадлежит к числу договоров, направленных на отчуждение имущества, и соответственно имеет с ними ряд характерных черт [2]. Как и предписано договором купли-продажи, мены, дарения, по данному договору определенное имущество переходит на праве собственности к плательщику ренты, который становится обладателем всех правомочий на данное имущество и несет риск случайной гибели этого имущества. Правильность приведенных выше доводов, доказывает часть 2 статьи 585 ГК РФ, которая содержит условия, что «в случае, когда договором ренты предусматривается передача имущества за плату, к отношениям сторон по передаче и оплате применяются правила о купле-продаже (глава 30), а в случае, когда такое имущество передается бесплатно, правила о договоре дарения (глава 32) [3]. Однако такие условия применяются, когда они не противоречат существу договора ренты.

Сторонами договора ренты по общим условиям, являются:

- 1) получатель ренты — лицо, передающее свое имущество в собственность другого лица с целью получения от последнего в течении длительного периода времени дохода;
- 2) плательщик ренты — лицо, обязанное в обмен на полученное в собственность имущество выплачивать передавшему его лицу в течении длительного периода времени доход [4].

Договор ренты может быть как реальным, так и консенсуальным. Зависит это, прежде всего от возмездной и безвозмездной составляющей данного договора. То есть, если, к отношениям, возникающим по договору ренты, применяются правила договора дарения, тогда данный договор считается реальным. Если к отношениям применяются правила договора купли-продажи, тогда договор ренты является консенсуальным.

Также в соответствии с приведенными выше критериями договор ренты может быть как взаимного характера, так и одностороннего. Реальные договора, по которому отчуждение имущества происходит по правилам договора дарения, будут носить односторонний характер. А консенсуальные договора, по которому отчуждение имущества происходит за определенную плату, будут носить взаимный характер.

Также в соответствии со статьей 584 ГК РФ: «договор ренты подлежит нотариальному удостоверению, а договор, предусматривающий отчуждение недвижимого имущества под выплату ренты, подлежит также государственной регистрации» [5].

Данное условие является обязательным, так как в соответствии с частью 3 статьи 163 ГК РФ «если нотариальное удостоверение сделки является обязательным, несоблюдение нотариальной формы сделки влечет ее недействительность» [6]. Такое же условие применяется и к государственной регистрации. Однако ГК РФ допускает возможность действительности договора ренты, в судебном порядке, в случае если одна из сторон, исполнила свои обязательства по нотариальному удостоверению и государственной регистрации в полном объеме.

Также ГК РФ содержит пункт, по которому имущество передаваемое по договору ренты, обременяется, и в случае отчуждения такого имущество плательщиком ренты, его обязательства по договору ренты переходят на приобретателя имущества. Но данное лицо даже в случае отчуждения данного имущества, будет нести субсидиарную ответственность с приобретателем, по требованиям получателя ренты, в связи с нарушением договора.

Для обеспечения обязательств по договору ренты, частью 1 статьи 587 ГК предусмотрено, что: «при передаче под выплату ренты земельного участка или другого недвижимого имущества получатель ренты в обеспечении обязательства плательщика ренты приобретает право залога на это имущество» [7]. Данная норма является своеобразной нормой гарантией, для исполнения договора ренты. А для движимого имущества и денежной суммы переданного под выплату ренты, предусмотрено существенное условие в виде обязанности страхования риска ответственности плательщиком ренты, за неисполнение либо ненадлежащее исполнение этих обязательств. В случае неисполнения приведенных выше требований, по независимым от получателя ренты обстоятельствам, кредитор имеет право в одностороннем порядке расторгнуть договор ренты и потребовать возмещения убытков.

В последней норме общих положений договора ренты, а именно в статье 588 ГК РФ, закреплена ответственность за просрочку выплаты ренты, в частности: «за просрочку выплаты ренты плательщик ренты уплачивает получателю ренты проценты, предусмотренные ГК РФ, если иной размер процентов не установлен договором ренты» [8]. Предусмотренные ГК РФ процентная ставка, это ставка рефинансирования, установленная Центральным Банком России.

Все нормы, содержащиеся в общих положениях договора ренты, играют наиважнейшую роль, в процессе формирования общей картины данного института.

#### Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 583.

2. Гражданское право: учебник в 3 томах, том 2. — 7-е издание, перераб. и доп./ В. В. Байбак, Н. Д. Егоров, И. В. Елисеев [и др.]; под ред. Ю. К. Толстого. — М.: Проспект, 2013. — 152 с.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 585.
4. Российское гражданское право: учебник: в 2 томах, том 2: Обязательственное право/ Отв. ред. Е. А. Суханов. — 2-е издание, стереотип. — М.: Статут, 2011. — 302 с.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 584.
6. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 163.
7. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 587.
8. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 588.

## Разновидности договора ренты в гражданском праве РФ

Дакашев Магомед-Эми Жабраилович, студент  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

*В научном исследовании автором отображается общая характеристика основных видов договора ренты. Регламентируются и раскрываются существенные условия видов договора ренты. Научное исследование носит просветительский характер, для студентов юридических специальностей. Автором регламентируются основные понятия договора постоянной ренты, пожизненной ренты и пожизненного содержания с иждивением. Автор при написании данной работы прибегал к основным логическим методам анализа и синтеза. Раскрываются отличительные признаки данных разновидностей договора ренты.*

**Ключевые слова:** договор ренты, постоянная рента, пожизненная, содержание с иждивением, институт, плательщик ренты, получатель ренты, гражданский кодекс, легальное, имущество

*The author of the scientific study shows a general description of the main types of annuity contract. Regulated and disclosed material terms of the types of the rent contract. Scientific research is raising for students of legal specialties. The author of the regulated basic concepts of permanent rent contract, annuity and lifetime support with maintenance. The author in writing this work resorted to the basic logical methods of analysis and synthesis. Reveals the features of the data types of the rent contract.*

**Keywords:** contract rent, permanent rent, lifetime, maintenance of a dependent, the institute, the rent payer, recipient of the rent, the Civil Code, legal, property

Теория ГП РФ выделяет три вида договора ренты: постоянную ренты, пожизненную ренту, пожизненное содержание с иждивением. Каждому виду данного договора посвящен свой параграф, в главе 33 ГК РФ. Данные виды договора ренты совпадают в своих существенных признаках, но отличаются в частноправовых аспектах. Так, имеются отличия в форме предоставления содержания, его минимальном размере, сроках предоставления, субъектном составе обязательства, возможностях правопреемства и выкупа ренты, последствиях риска случайной гибели имущества и т. д. [1].

Существенные различия от всех видов договора ренты имеет пожизненное содержание с иждивением. Обусловлено это, прежде всего тем, что связано доверительной составляющей возникающих обязательств по данному виду договора ренты.

Регулированию договора постоянной ренты и раскрытию его существенных условий посвящен второй параграф главы 33 ГК РФ, состоящий из шести статей.

Главной и основополагающей характерной чертой приведенного вида является бессрочный характер обязательства плательщика по выплате рентной платы. Данное условие отграничивает этот вид от иных видов. Если другие разновидности данного договора характеризуются временным характером действия, что постоянная рента неограниченна временными барьерами.

Часть 1 статьи 589 ГК РФ закрепляет основные требования к правовой основе получателя ренты. Так получателями постоянной ренты могут быть только граждане, а также некоммерческие организации, если это не противоречит закону и соответствует целям их деятельности [2].

Для некоммерческих организаций предусмотрено одно исключение, когда они не могут быть субъектами постоянной ренты. Они не могут быть получателями ренты, если созданы на определенный срок. Обязательным условием некоммерческим предприятиям желающим быть получателями ренты, является их бессрочный характер.

Часть вторая приведенной выше статьи предусматривает право получателя ренты, передавать право требования, путем уступки или наследования, а также при реорганизации юридических лиц.

Данная норма характеризует второй отличительный признак постоянной ренты, от иных видов договора ренты. Хотя данная возможность может быть запрещена условиями договора ренты, или буквой закона. Но не допускается ограничение бессрочного характера постоянной ренты, в связи возможностью трансформирования постоянной ренты в пожизненную, которая нарушит сущность данного вида договора.

Так как договор ренты относится к алеаторным (рисковым), размер рентных платежей в договоре постоянной ренты является существенным условием. Проблеме данного вопроса посвящена статья 590 ГК РФ, часть первая статьи гласит, что постоянная рента выплачивается в деньгах в размере, устанавливаемом договором [3]. А также предусматривается возможность выплаты ренты путем предоставления вещей, выполнения работ или оказания услуг, которые соответствуют по стоимости денежной сумме ренты.

Частью 2 статьи 590 ГК РФ установлен минимальный порог размера рентных платежей по договору постоянной ренты. Которая закрепляет условие что, размер выплачиваемой постоянной ренты, в расчете на месяц должен быть не менее установленной с законом величины прожиточного минимума на душу населения в соответствующем субъекте РФ, по месту нахождения имущества, а в случае отсутствия в субъекте величины не менее установленной в целом по РФ [4].

Также данный размер подлежит увеличению с учетом роста прожиточного минимума на душу населения.

В случаях обязательств, возникающих на основе договора постоянной ренты, особое значение приобретает вопрос о распределении между сторонами риска случайной гибели имущества, переданного под выплату ренты [5]. Права и обязанности плательщика ренты, возникающие вследствие случайной гибели имущества переданного по договору постоянной ренты, зависят от возмездности и безвозмездности данного договора. Если случайно гибнет имущество, переданное безвозмездно под выплату ренты, то риск несет плательщик ренты. И вне зависимости от причин гибели вещи, он обязан продолжать исполнять договор. А в случае если имущество передано на возмездной основе под выплату ренты, то в данном случае он имеет право требовать расторжения договора, либо изменения его условий.

Еще одной отличительной чертой постоянной ренты от иных видов ренты, являются сроки выплаты ренты, ко-

торая выплачивается по окончании каждого календарного квартала [6].

Право плательщика ренты на выкуп постоянной ренты, предусмотрено в статье 592, которая наделяет плательщика ренты отказаться от дальнейшего исполнения договора путем ее выкупа. Но частью 2 статьи 592 приведены условия, только при соблюдении которого, такой отказ действителен, а именно: «что он заявлен плательщиком ренты в письменной форме не позднее чем за три месяца до прекращения выплаты ренты или за более длительный срок, предусмотренный договором постоянной ренты» [7].

Условия договора постоянной ренты предусматривающие невозможность выкупа ренты плательщиком, ничтожно. Кроме случаев когда установлен определенный срок, в течении которого плательщик не имеет право выкупить имущество переданное по договору постоянной ренты.

Статьей 593 ГК РФ закреплены случаи, когда получатель ренты в одностороннем порядке имеет право требовать от плательщика, выкупа постоянной ренты. Это возможно, при следующих обстоятельствах:

- 1) плательщик ренты просрочил ее выплату более чем на один год, если иное не предусмотрено договором постоянной ренты;
- 2) плательщик ренты нарушил свои обязанности по обеспечению выплаты ренты
- 3) плательщик ренты признан неплатежеспособным либо возникли иные обстоятельства, очевидно свидетельствующие, что рента не будет выплачиваться им в размере и в сроки, которые установлены договором;
- 4) недвижимое имущество, переданное под выплату ренты, поступило в общую собственность или разделено между несколькими лицами;

а также в других случаях предусмотренных договором постоянной ренты [8].

И наконец, отношения регулирующие стоимость выкупа имущества (выкупная цена), содержатся в статье 594 ГК РФ, который закрепляет, что размер выкупной цены зависит от договора постоянной ренты. При отсутствии условия о выкупной цене, стоимость определяется по цене, соответствующей годовой сумме подлежащей выплате ренты.

Правила договора о пожизненной ренте во многом одинаковы с правилами о постоянной ренте. Одной из существенных отличий данного договора от постоянной ренты является временный характер по выплате рентных платежей. Данные платежи устанавливаются на период жизни получателя ренты. Обобщая все сказанное, мы приходим к выводу, что смерть получателя ренты прекращает обязанность плательщика по выплате рентных платежей. Права получателя ренты неразрывно связаны с его личностью, и являются непередаваемыми.

Регулированию данных отношений выделен третий параграф главы 33 ГК РФ, который состоит из 5 статей.

Пожизненная рента может быть установлена на период жизни гражданина, передающего имущество под выплату



ренты, либо на период жизни другого указанного им гражданина [9].

Часть 2 статьи 596 допускает «установление пожизненной ренты в пользу нескольких граждан, доли которых в праве на получение ренты считаются равными, если иное не установлено договором ренты» [10]. А также в случае смерти одного из получателей пожизненной ренты, его доля в праве на получение рентных платежей, переходят к пережившим его получателям ренты, а в случае смерти всех получателей пожизненной ренты, договор пожизненной ренты прекращается.

Не допускается заключение договора пожизненной ренты, устанавливающий ренту в пользу гражданина, которого нет в живых в момент заключения данного договора.

Правила регулирующие размер рентных платежей в договоре постоянной ренты и пожизненной ренты совпадают.

Одним из отличительных черт, двух видов договоров друг от друга, является срок выплаты ренты, который устанавливает, что «если иное не предусмотрено договором пожизненной ренты, пожизненная рента выплачивается по окончании каждого календарного месяца» [11]. Если в договоре постоянной ренты сроком выплаты ренты был календарный квартал, то в договоре пожизненной ренты это месяц.

Относительно нарушения договорных обязательств со стороны плательщика ренты, ГК РФ в статье 599 наделил получателя ренты необходимыми правами, для защиты собственных интересов. Так в части 1 статьи 599 ГК РФ говорится что «в случае нарушения существенных условий договора пожизненной ренты плательщиком ренты, получатель ренты вправе требовать выкупа, либо расторжения договора и возмещения убытков» [12].

Нормы, предусматривающие правила выкупа имущества по договору пожизненной ренты и постоянной ренты одинаковы и содержатся в статье 594 ГК РФ.

Но в части 2 статьи 599 ГК РФ предусмотрено еще одно условие, когда под выплату пожизненной ренты отчуждены квартира, жилой дом или другое имущество, получатель ренты вправе при существенных нарушениях договора пожизненной ренты, требовать возврата имущества с зачетом его стоимости в счет выкупной цены ренты.

Случайное повреждение или случайная гибель вещи, переданного под выплату пожизненной ренты, не освобождает плательщика ренты от обязанности выплачивать ренту на условиях, содержащихся в договоре ренты.

В общем, существуют некоторые отличия данного вида договора от иных видов, но каждый из них призван дополнять друг друга и совершенствовать процесс развития данного института.

По договору пожизненного содержания с иждивением получатель ренты — гражданин передает принадлежащее ему жилой дом, квартиру, земельный участок или иную недвижимость в собственность плательщика ренты, который обязуется осуществлять пожизненное содержание с иждивением гражданина и (или) указанного им третьего лица (лиц) [13].

ГК РФ в части 2 статьи 601 предусматривает применение правил пожизненной ренты к договору пожизненного содержания с иждивением, если иное не будет закреплено законом.

При анализе двух видов договора ренты, таких как пожизненная рента и пожизненное содержание невольно замечаешь два отличительных признака.

Во-первых, предметом договора пожизненной ренты является любое имущество, тогда как предметом договора пожизненного содержания может быть только недвижимость.

Во-вторых, в договоре пожизненной ренты допускается лишь денежная форма рентных платежей, в договоре пожизненного содержания с иждивением рента предоставляется в форме обеспечения потребностей получателя в питании, жилище, одежде, а если необходимо по уходу за его здоровьем [14].

Также договором пожизненного содержания с иждивением может быть предусмотрено условие, оплаты плательщиком ренты ритуальных услуг.

Кроме того договор пожизненного содержания отличается от договора пожизненной ренты по объему содержания в месяц, который должен быть, не менее двух минимальных размеров оплаты труда.

Независимо, от всех отличительных черт приведенных выше, главной характерной составляющей разграничения договора пожизненного содержания от иных видов договора ренты, состоит в особом характере отношений между получателем ренты и лицом, предоставляющим пожизненное содержание и иждивение. Это обусловлено социальной сущностью данного вида договора. И лишним тому доказательством является часть 3 статьи 602 ГК РФ, которая содержит, что при разрешении судом спора между сторонами об объеме содержания, которое предоставляется или должно предоставляться гражданину, суд должен руководствоваться принципами добросовестности и разумности [15].

ГК РФ допускается возможность замены пожизненного содержания с иждивением в натуре с выплатой периодическими платежами в деньгах в течении жизни получателя ренты.

Имущество, переданное плательщику ренты в счет обеспечения пожизненного содержания, может быть отчуждено плательщиком ренты, сдано в залог или иным способом обременено, только с согласия получателя ренты [16]. Также плательщик ренты по договору пожизненного содержания с иждивением обязан принимать все необходимые меры, для предотвращения снижения выкупной стоимости имущества, переданного получателем ренты плательщику по договору пожизненного содержания.

Статья 605 ГК РФ устанавливает возможности прекращения договора пожизненного содержания с иждивением. В частности часть 1 приведенной статьи закрепляет, что «обязательство пожизненного содержания с иждивением прекращаются смертью получателя ренты» [17].

Также законодателем допускается возможность, требования получателем ренты своего имущества об-

ратно, в случае грубого нарушения условий, договора ренты пожизненного содержания с иждивением. Но он не имеет право требовать компенсации понесенных им расходов.

#### Литература:

1. Гражданское право: учебник в 3 томах, том 2. — 7-е издание, перераб. и доп./ В. В. Байбак, Н. Д. Егоров, И. В. Елисеев [и др.]; под ред. Ю. К. Толстого. — М.: Проспект, 2013. — 156 с.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 589.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 590.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 590.
5. Российское гражданское право: Учебник: в 2 томах, том 2: Обязательственное право/ Отв. ред. Е. А. Суханов. — 2-е издание, стереотип. — М.: Статут, 2011. — 309 с.
6. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 591.
7. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 592.
8. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 593.
9. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 596.
10. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 596.
11. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 598.
12. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 599.
13. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 601.
14. Российское гражданское право: Учебник: в 2 томах, том 2: Обязательственное право/ Отв. ред. Е. А. Суханов. — 2-е издание, стереотип. — М.: Статут, 2011. — 313 с.
15. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 602.
16. Комментарий к части второй Гражданского кодекса РФ для предпринимателей // под общ. Редакцией Брагинского 2012 год // Ст. 602
17. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.02.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 605.

## Гуманизация уголовного процесса

Ковалёва Диана Валерьевна, студент

Научный руководитель: Сяляхов Рафаэль Афхадеевич, преподаватель

Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета

*В статье рассматриваются основные вопросы гуманизации уголовного процесса. Даются понятия гуманизации и гуманизма. Рассматривается предложение Пленума Верховного Суда гуманизировать уголовный процесс.*

**Ключевые слова:** *уголовный процесс, гуманизация, гуманизация в уголовном процессе, гуманизм*

Гуманизация уголовного процесса является актуальной темой на данный момент. Этот вывод можно сделать на основе решения 17 ноября 2016 года, Пленума Верховного суда, который хочет изменить и доработать поста-

новление о судебном приговоре [4]. Для того, чтобы понять гуманизацию уголовного процесса, необходимо дать определения соответствующим понятиям.

Гуманизация — это распространение и утверждение в сфере общественной жизни идей, взглядов и убеждений, проникнутых гуманизмом [3]. Гуманизм — это система мировоззрения, основу которого составляет защита достоинства и самооценки личности, её свободы и права на счастье [5]. Уголовный процесс — это основанная на законе деятельность управомоченных органов и лиц по расследованию преступлений разрешению уголовных дел. На основе этого понятия можно сделать вывод, что гуманизация уголовного процесса — это изменение уголовного процесса и внедрение в уголовную деятельность общечеловеческих ценностей и гарантий их реализации, где права и свободы человека и его интересы, являются главным.

Пленум Верховного Суда рассматривает несколько проблем гуманизации уголовного процесса, некоторыми из них являются: учетывание презумпции невиновности, ссылка на подтверждённые доказательства, вынесение судебного решения [4]. Рассмотрим более подробно эти части.

Судам нужно учитывать презумпцию невиновности, так как она имеет важное значение, в статье 14 уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации установлено: «1. Обвиняемый считается невиновным, пока его виновность в совершении преступления не будет доказана в предусмотренном настоящим Кодексом порядке и установлена вступившим в законную силу приговором суда». Указание о том, что нельзя использовать какие-либо формулировки, из которых можно сделать заключение о виновности обвиняемого, указано в статье 14 уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации.

Требуется доказать вину обвиняемого, ссылаясь на те доказательства, которые были исследованы и подтвер-

ждены, сведения которых должны были устанавливать отсутствие или наличие обстоятельств, доказывающих и имеющих значение для уголовного дела, это закреплено в Федеральном Законе Российской Федерации Уголовно-процессуального кодекса от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ Статья 74. Все полученные доказательства должны быть учтены и закреплены.

Любое решение, которое суд выносит преступнику, должно быть пояснено. Решение суда должно приниматься немедленно после разбирательства дела и быть законным и обоснованным. Оно формируется только на тех доказательствах, которые были подтверждены и исследованы судом [2].

Исходя из этого, можно сказать, что гуманизация уголовного процесса предусматривает соблюдение всех правил таких как: «не свидетельствовать против самого себя, своего супруга (своей супруги) и других близких родственников, круг которых определен пунктом 4 статьи 5 настоящего Кодекса, пользоваться услугами адвоката, а также приносить жалобы на действия (бездействие) и решения дознавателя, начальника подразделения дознания, начальника органа дознания, органа дознания, следователя, руководителя следственного органа в порядке, установленном главой 16 настоящего Кодекса» (ч. 1.1 ст. 144 Уголовно-процессуального кодекса РФ) [1]. Не менее важно то, что главным в развитии гуманизации уголовного процесса является не только соблюдение всех правил, но и учёт ценностей человека, его прав и свобод, и гарантии их реализации, в целях, чтобы создать благоприятные условия развития человека и гуманного отношения к нему.

#### Литература:

1. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» // Консультант Плюс. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34481/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/) (дата обращения: 29.11.2016) от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 06.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016).
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации // Консультант Плюс. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_39570/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/) (дата обращения: 29.11.2016) от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 03.07.2016).
3. Новый словарь русского языка // URL: <http://www.efremova.info/word/gumanizatsija.html#.WF9P7pOhqkq> (дата обращения: 27.11.2016).
4. Информационный портал редакции «Право.Ru» // URL: <http://pravo.ru/> (дата обращения: 28.11.2016).
5. Большой энциклопедический словарь // URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc\\_philosophy/285/%D0%93%D0%A3%D0%9C%D0%90%D0%9D%D0%98%D0%97%D0%9C](http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc_philosophy/285/%D0%93%D0%A3%D0%9C%D0%90%D0%9D%D0%98%D0%97%D0%9C) (дата обращения: 27.11.2016).
6. Толкование уголовного процесса // Академик. URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc\\_law/2308/%D0%A3%D0%93%D0%9E%D0%9B%D0%9E%D0%92%D0%9D%D0%AB%D0%99](http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc_law/2308/%D0%A3%D0%93%D0%9E%D0%9B%D0%9E%D0%92%D0%9D%D0%AB%D0%99) (дата обращения: 26.12.2016).

## Право на гуманитарную помощь в международном гуманитарном праве

Коновалова Екатерина Андреевна, старший преподаватель, научный руководитель;

Хамадьярова Азалия Рафисовна, студент  
Башкирский государственный университет (г. Уфа)

*В статье рассмотрена существующая политическая ситуация в Сирийской Арабской Республике, и ее влияние на защиту личности в ситуации вооруженного конфликта.*

*Проведен анализ нарушений норм международного гуманитарного права, а также причин их возникновения. Сделан вывод о том, что политика сторонних государств не должна приводить к нарушению прав гражданских лиц, гарантированных нормами международного гуманитарного права.*

**Ключевые слова:** международное гуманитарное право, принципы гуманности, гражданское население

Вопросы международно-правовой защиты личности в ситуации вооруженного конфликта вызывают повышенный интерес ученых уже достаточно длительный период времени. Необходимость регламентации принципов и правил, регулирующих средства и методы ведения войны, гуманитарную защиту гражданского населения, больных и раненых военнослужащих, а также военнопленных было вызвано объективной реальностью. Таким правом, находящим свое применение во время ведения войны и регулирующим состояние войны, является международное гуманитарное право. Данное право, Ж. Пикте, автор знаменитых комментариев к Женевским конвенциям, определял как важную часть международного публичного права, которая черпает вдохновение в идеях человечности и сосредотачивается на защите индивидов во время войны [1]. Нормы международного гуманитарного права нашли отражение в четырех Женевских конвенциях от 12 августа 1949 года и в Дополнительных протоколах к ним от 8 июня 1977 года, которые являются основным сводом правил, которыми должны руководствоваться государства при возникновении международных конфликтов [2]. Таким образом, международное гуманитарное право представляет собой свод основополагающих принципов гуманности в период трудных ситуаций. По справедливому замечанию Э. Давида, международное гуманитарное право в основном содержит нормы, отклонения от которых недопустимы. Данные нормы являются творением самих государств, которые, заключая международные соглашения, придают им императивный характер, признавая тем самым обязательность их соблюдения всеми государствами и то, что на них не распространяется принцип взаимности [3]. Данное право применимо в полном объеме и в любом государстве, таким образом, оно не может зависеть от ратификации его тем или иным государством или от квалификации той или иной ситуации [4]. Так, в статье 1 п. 2 Дополнительного протокола I со всей определенностью говорится: «В случаях, не предусмотренных настоящим Протоколом или другими международными соглашениями, гражданские лица и комбатанты остаются под защитой и действием принципов международного права, проистекающих из установившихся обычаев, из принципов гуманности и из требований общественного сознания» [5].

Особый раздел международного гуманитарного права связан с защитой одного из фундаментальных прав — с защитой права людей на гуманитарную помощь, а в связи

с этим и с защитой права на питание. Так, согласно 23 статье Женевской конвенции о защите гражданского населения, во время войны (четвертая Женевская конвенция) каждая Договаривающаяся Сторона будет предоставлять свободный пропуск всех посылок с медицинскими и санитарными материалами, а также предметами, необходимыми для религиозных культов, предназначенных только для гражданского населения другой Договаривающейся Стороны, даже если последняя является неприятелем. Она также обязана разрешить свободный пропуск всех посылок с необходимыми продуктами питания, носильными вещами и укрепляющими средствами, предназначенными для детей до 15 лет, беременных женщин и рожениц [6]. О необходимости устойчивого соблюдения норм международного гуманитарного права и оказания гуманитарной помощи Сирии также не раз высказывалось министром иностранных дел Российской Федерации С. В. Лавровым: «Гуманитарную помощь и необходимость ее оказания нужно демонстрировать не словом, а делом» [7]. Так, 21 октября 2016 года самолет военно-транспортной авиации ВКС России доставил из Сербии в Сирию первую партию гуманитарного груза для оказания помощи нуждающимся жителям. Речь идет о более чем 40 тоннах консервированных продуктов питания, муки, растительного масла, одежды, медикаментов [8].

Однако, на пути реализации права на гуманитарную помощь возникают определенные трудности. Ситуация, происходящая в Сирии, все чаще именуется «гуманитарной катастрофой», поскольку оказываемая гуманитарная помощь, например, распределяется между боевиками, при этом лишь небольшая ее часть «перепадает» мирным жителям [9]. Наряду с этим происходят систематические нападения на гуманитарные автоколонны. Например, в ночь на 20 сентября 2016 года автоколонна ООН и Сирийского общества Красного Полумесяца, состоявшая из 31 грузовой машины, подверглась обстрелу. По заявлению официального представителя Генерального секретаря всемирной Организации Объединённых Наций Стефана Дюжаррика, были атакованы 18 грузовиков, доставлявших помощь ООН и Сирийского общества Красного Полумесяца для 78 тыс. жителей города Уремэль-Кубра, который расположен к западу от Алеппо. Данное нападение на гуманитарный конвой ООН / Сирийского Арабского Красного Полумесяца, всемирная организация Amnesty International определила

как вопиющее нарушение основополагающих принципов международного гуманитарного права [10].

Несмотря на то, что Россия практически отказалась от бомбардировок и ввела гуманитарную паузу, которая должна помочь вывести из городов раненых и гражданских жителей, боевики в Сирии ее не соблюдают и постоянно обстреливают гуманитарные коридоры и конвои. В итоге, Министерство обороны Российской Федерации заявило о том, что такие паузы не будут объявляться до того времени, пока ООН не добьется того же от боевиков [11]. К сожалению, гуманитарные паузы не дали практически никакого результата: в Алеппо и других крупных городах Сирии сейчас ощущается острая нехватка питьевой воды, еды и медикаментов.

Таким образом, в Сирийской Арабской Республике сложилась кризисная ситуация, подоплёкой которой стали политические игры государств, каждая из которых преследует собственные цели. В современном мире практически невозможно решить проблему обеспечения безопасности

в границах лишь одной отдельно взятой страны. Глобальные и региональные интеграционные процессы, логичным следствием которых является всё более возрастающая взаимозависимость государств, с необходимостью требуют большего углубления сотрудничества стран по широкому спектру вопросов. Особое внимание в этом контексте следует уделить гуманитарному сотрудничеству, которое создает благоприятную почву для укрепления взаимного доверия между странами, а значит — эффективного международного взаимодействия.

Сложившаяся политическая нестабильность в зоне Сирийского конфликта, а также гуманитарный кризис демонстрируют грубое игнорирование и нарушение международного гуманитарного права, что может повлечь затягивание принятия решительных действий по деэскалации конфликта. Однако все же остается надеяться, что гуманитарные вопросы перестанут становиться инструментом политического давления или, тем более, элементом заигрывания с террористами и их прикрытия [12].

#### Литература:

1. Пикте Ж. Развитие и принципы международного гуманитарного права. М., 2001. С. 11.
2. Женевские конвенции и протоколы к ним // Официальный сайт Организаций Объединенных Наций [Электронный ресурс]. URL: <http://www.un.org/ru/humanitarian/law/geneva.shtml> (дата обращения: 18.12.2016).
3. Давид Э. Принципы права вооруженных конфликтов: Курс лекций, прочитанных на юридическом факультета Открытого Брюссельского университета. М.: Международный комитет Красного Креста. 2011. 1114 с.
4. Малахов И. С. Международного гуманитарное право: дефиниция и содержание (политологический аспект) // Вестник КемГУ. 2012. № 3 (51). С.163.
5. Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 года, касающийся защиты жертв международных вооруженных конфликтов от 8 июня 1977 г. (Протокол I) [Электронный ресурс]. URL: [http://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/2540377/chapter/1/#block\\_100](http://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/2540377/chapter/1/#block_100) (дата обращения: 18.12.2016).
6. Женевская конвенция о защите гражданского населения во время войны (четвертая Женевская конвенция) (Женева, 12 августа 1949 года) // Права человека: Сборник международных договоров, том I (часть вторая): Универсальные договоры. Женева. 1994.
7. Из ответов на вопросы средств массовой информации Министра иностранных дел России С. В. Лаврова в ходе совместной пресс-конференции по итогам переговоров с Генеральным секретарем Совета Европы Т. Ягландом. Москва. 6 декабря 2016 года // Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.mid.ru/web/guest/obstanovka-v-sirii-i-perspektivy-vnutrisirijskogo-dialoga> (дата обращения: 18.12.2016).
8. Брифинг официального представителя МИД России М. В. Захаровой. Москва. 27 октября 2016 года // Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: [http://www.mid.ru/web/guest/foreign\\_policy/news//asset\\_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2507489](http://www.mid.ru/web/guest/foreign_policy/news//asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2507489) (дата обращения: 18.12.2016).
9. Брифинг официального представителя МИД России М. В. Захаровой. Москва. 17 ноября 2016 года // Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: [http://www.mid.ru/web/guest/foreign\\_policy/news//asset\\_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2529854](http://www.mid.ru/web/guest/foreign_policy/news//asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2529854) (дата обращения: 18.12.2016).
10. Сирия: Ужасающее нападение на гуманитарный конвой ООН является грубым нарушением норм международного права // Официальный сайт AmnestyInternational в России [Электронный ресурс]. URL: <https://amnesty.org/ru/ru/2016-09-21-siriya-konvoj/> (дата обращения: 18.12.2016).
11. Министр обороны России генерал армии Сергей Шойгу заявил о прекращении воздушных ударов в районе Алеппо // Официальный сайт Министерства обороны Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: [http://function.mil.ru/news\\_page/country/more.htm?id=12100053@egNews](http://function.mil.ru/news_page/country/more.htm?id=12100053@egNews) (дата обращения: 18.12.2016).

12. Брифинг официального представителя МИД России М. В. Захаровой. Москва. 30 ноября 2016 года// Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: [http://www.mid.ru/web/guest/foreign\\_policy/news//asset\\_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2540954](http://www.mid.ru/web/guest/foreign_policy/news//asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2540954) (дата обращения: 19.12.2016).

## Создание организации, оказывающей юридические услуги, и законодательный контроль за ее деятельностью

Мальчиков Никита Алексеевич, магистрант

Хакасский государственный университет имени Н. Ф. Катанова (г. Абакан)

*В данной статье рассмотрена процедура создания организации, ведущей деятельность по оказанию возмездных юридических услуг, а также проанализированы нормативные правовые акты, которыми прямо или косвенно регулируется такая деятельность. В данной работе не рассматриваются те аспекты деятельности в правовой сфере, которые законодательно закреплены исключительно за институтом адвокатуры и нотариата. Выявлено минимальное участие государства в осуществлении контроля за данной коммерческой деятельностью. Рассмотрена государственная программа «Юстиция» и ее возможное влияние на коммерческую сферу юридических услуг.*

**Ключевые слова:** коммерческие юридические услуги, создание юридической организации, контроль за юридическими услугами

*This article describes how to create a company operating activity on rendering of commercial legal services, as well as analysis of normative legal acts, which directly or indirectly regulated by such activities. In this work does not address those aspects of activity in the legal sphere, which legislatively fixed solely institution advocacy and state notary's office. Revealed minimal government involvement in the control of commercial activities in the field of law. Studied the state program "Justice" and its possible impact on the commercial sphere of legal services.*

**Keywords:** commercial legal services; the creation of a legal company; control of legal services

На данный момент в Российской Федерации оказание юридических услуг является не просто весьма востребованной деятельностью, но и рентабельной возможностью использования своих способностей. В организации, оказывающие такие виды услуг на возмездной основе, часто обращаются юридические и физические лица. Однако не все имеют для этого финансовые возможности, не смотря на то, что право на юридическую помощь гарантировано каждому Конституцией. Но в этом и кроется отличие юридической помощи от юридических услуг.

Юридическая помощь специалиста необходима большинству граждан, в связи с тем, что изменяющиеся законы и часто нечеткие нормы законодательства вызывают необходимость в грамотных разъяснениях, дать которые могут только профессиональные юристы. Следовательно, существует необходимость подробного рассмотрения процедуры создания коммерческих организаций, ведущих деятельность в области оказания юридических услуг, а также законодательных требований, предъявляемых к деятельности таких организаций, прежде всего, требований, обеспечивающих высокий профессионализм и качество оказываемых услуг.

Собственно, процесс создания любой организации начинается с идеи, изучения спроса и предложения, а также ознакомления с требованиями, предъявляемыми к реализуемым услугам.

Спрос и предложение в сфере предоставления юридических услуг в каждом субъекте РФ будет обладать своими отличиями, зато процедура регистрации и законодательно установленные требования к организации и осуществлению такой деятельности будут общими для всех, поэтому подробнее остановимся на рассмотрении именно таких моментов.

В первую очередь, еще до подачи необходимых документов для осуществления государственной процедуры регистрации, обязательно нужно определиться с организационно-правовой формой компании и адресом, по которому будет осуществляться ее регистрация. На данный момент в Российской Федерации наиболее распространенной и удобной формой является общество с ограниченной ответственностью (ООО), но существует и менее популярная форма — акционерное общество. Порядок учреждения таких обществ установлен соответствующими федеральными законами. [7;8] Также оказывать юридические услуги населению может и индивидуальный предприниматель. Его статус и порядок регистрации регламентирован рядом нормативных правовых актов: ГК РФ, НК РФ, Федеральным законом № 129-ФЗ. [6]

При создании организации (или регистрации предпринимателя) немаловажным будет выбор адреса регистрации. Для предпринимателя адресом регистрации будет являться

адрес его места жительства. А для организации это будет адрес, по которому находится ее «постоянно действующий исполнительный орган». [6] Также есть возможность в качестве адреса юридического лица использовать адрес нахождения помещения, здания или сооружения, которое принадлежит учредителю на праве собственности либо ином законном основании (например, по договору аренды).

После выбора адреса, по которому будет осуществлена регистрация, необходимо организовать сбор пакета документов для подачи в регистрирующий орган по месту нахождения предприятия. Согласно законодательству, [10] таким регистрирующим органом является Федеральная налоговая служба.

Для осуществления государственной регистрации организации оказывающей юридические услуги, перечень документов не будет отличаться от стандартного, можно упомянуть только сумму государственной пошлины в размере 4000 рублей, [4] а также необходимость указать в «заявление о государственной регистрации юридического лица» [12] код ОКВЭД. Согласно Общероссийского классификатора видов экономической деятельности ОК 029–2014 (КДЕС Ред. 2), [13] для организации оказывающей юридические услуги — это будет код 69.10 «Деятельность в области права». Для предпринимателя пакет документов также не будет отличаться от стандартного. Сумма госпошлины составит 800 рублей, [4] а код по ОКВЭД в заявлении о регистрации для предпринимателя желающего оказывать юридические услуги будет аналогичен коду для юридического лица.

Свидетельство о государственной регистрации можно получить спустя три рабочих дня. Также существует возможность того, что регистрирующий орган откажет в регистрации. Изучив законодательство, [6] приходим к следующему выводу: причины отказа носят формальный, общий для всех субъектов, характер.

Проанализировав федеральные законы, устанавливающие пакет необходимых документов для осуществления процедуры государственной регистрации субъекта предпринимательской деятельности, можно сделать вывод о том, что процедура создания индивидуального предпринимателя более проста, первоначальные затраты меньше, но в соответствии с законодательством индивидуальный предприниматель, как гражданин, ведущий коммерческую деятельность без образования юридического лица, «отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом, за исключением имущества, на которое в соответствии с законом не может быть обращено взыскание». [3] Юридическое лицо, напротив, формирует существенно больший пакет документов и несет больше первоначальных затрат, но отвечает по своим обязательствам только имуществом, принадлежащим организации.

Теперь необходимо выяснить, нужны ли какие-либо дополнительные разрешения для ведения «деятельности в области права». В соответствии с Федеральным законом о лицензировании, [9] положения которого содержат ис-

черпывающие перечни работ и услуг, составляющих лицензируемый вид деятельности, коммерческая деятельность в области права не требует специальных разрешений. Логичным выводом будет то, что наличие какого-либо юридического образования у руководителя или наемного работника такой организации, для оказания юридических услуг также не требуется. Но из всей сферы возможных юридических услуг можно выделить сегмент защиты прав и законных интересов в суде, в котором все же существует ряд ограничений и требований, предъявляемых к организациям, занимающимся профессиональной деятельностью в области права. Таким ограничением будет являться требование ч. 1 ст. 55 Кодекса административного судопроизводства РФ [2] к представителям в суде по административным делам о наличии у них высшего юридического образования. Аналогичные требования содержатся и в ряде Кодексов профессиональной деятельности тех или иных представителей юридической профессии. Есть они и в Федеральном законе «О бесплатной юридической помощи в РФ» от 21.11.2011 № 324-ФЗ. Еще одним из немногих существенных ограничений является предусмотренная в ч. 2 ст. 49 УПК РФ [1] необходимость наличия у защитника при производстве уголовного дела статуса адвоката. Правда, при производстве у мирового судьи по ходатайству обвиняемого в качестве защитника может выступать «иное лицо», требования к которому не оговорены.

Попытку ограничить сферу коммерческой деятельности в области права можно увидеть в Федеральном законе об адвокатуре, [5] где статья 4 устанавливает для организаций, органов государственной власти и органов местного самоуправления возможность в гражданском и административном судопроизводстве иметь в качестве представителя только адвоката или работника состоящего в штате. Но продолжение этой же статьи «если иное не установлено федеральным законом» делает данное ограничение ничтожным.

Исходя из вышесказанного, можно сделать выводы, что процедура создания и регистрации организации, ведущей деятельность в области права, достаточно проста и не требует значительных материальных затрат. Ограничений и требований, предъявляемых к деятельности таких организаций немного, и все они сосредоточены в сегменте защиты прав и законных интересов лиц в суде. Контроль за предоставлением юридических услуг коммерческими организациями законодательно не установлен, и в своей деятельности организации и индивидуальные предприниматели, оказывающие данный вид услуг, могут руководствоваться лишь общими нормами, предусмотренными в Налоговом и Гражданском Кодексах РФ.

В заключение можно сказать о существовании государственной программы «Юстиция», [11] целями одной из подпрограмм которой, является упорядочивание сферы оказания квалифицированной юридической помощи в правовой области, а также структурирование рынка оказания юридических услуг. Для достиже-

ния данных целей, программой ставится задача по развитию рынка в сфере профессиональных юридических услуг и повышения качества и доступности данного вида услуг для всех слоев населения. Конечно, в первую очередь положения программы касаются института адвокатуры, но существует достаточно высокая вероятность,

что с принятием в 2017 г. федерального закона, предусмотренного мероприятиями программы «Юстиция», и направленного на стандартизацию рынка профессиональной юридической помощи, деятельность коммерческих организаций, оказывающих услуги в области права, претерпит серьезные изменения.

#### Литература:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ: Принят Гос. Думой Федер. Собрания Рос. Федерации 22.11.2001: Одобрен Советом Федерации Федер. Собрания Рос. Федерации 05.12.2001: в ред. от 22.11.2016 // Рос. газ. № 249. — 2001. — 22 дек.
2. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ: Принят Гос. Думой Федер. Собрания Рос. Федерации 20.02.2015: Одобрен Советом Федерации Федер. Собрания Рос. Федерации 25.02.2015: в ред. от 03.07.2016 // Рос. газ. № 49. — 2015. — 11 марта.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ: Принят Государственной Думой Федер. Собрания Рос. Федерации 21.10.1994: в ред. от 03.07.2016 // Рос. газ. № 238–239. — 1994. — 08 дек.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации часть вторая от 05.08.2000 № 117-ФЗ: Принят Гос. Думой Федер. Собрания Рос. Федерации 19.07.2000: Одобрен Советом Федерации Федер. Собрания Рос. Федерации 26.07.2000: в ред. от 30.11.2016 // Собр. законодательства Рос. Федерации — 2000. № 32, ст. 3340.
5. Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: Федер. закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ: Принят Гос. Думой Федер. Собрания Рос. Федерации 26.04.2002: Одобрен Советом Федерации Федер. Собрания Рос. Федерации 15.05.2002: в ред. от 02.06.2016 // Рос. газ. № 100. — 2002. — 05 июня.
6. О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей: Федер. закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ: Принят Гос. Думой Федер. Собрания Рос. Федерации 13.07.2001: Одобрен Советом Федерации Федер. Собрания Рос. Федерации 20.07.2001: в ред. от 03.07.2016 // Рос. газ. № 153–154. — 2001. — 10 авг.
7. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федер. закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ: Принят Гос. Думой Федер. Собрания Рос. Федерации 14.01.1998: Одобрен Советом Федерации Федер. Собрания Рос. Федерации 08.01.1998: в ред. от 03.07.2016 // Рос. газ. № 30. — 1998. — 17 фев.
8. Об акционерных обществах: Федер. закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ: Принят Гос. Думой Федер. Собрания Рос. Федерации 24.11.1995: в ред. от 03.07.2016 // Рос. газ. № 248. — 1995. — 29 дек.
9. О лицензировании отдельных видов деятельности: Федер. закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ: Принят Гос. Думой Федер. Собрания Рос. Федерации 22.04.2011: Одобрен Советом Федерации Федер. Собрания Рос. Федерации 27.04.2011: в ред. от 30.12.2015 // Рос. газ. № 97. — 2011. — 06 мая.
10. Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе: Постановление Правительства Рос. Федерации от 30.09.2004 № 506: в ред. от 12.11.2016 // Собр. законодательства Рос. Федерации — 2004. — № 40. ст. 3961.
11. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Юстиция»: Постановление Правительства Рос. Федерации от 15.04.2014 № 312: в ред. от 23.04.2016 // Собр. законодательства Рос. Федерации — 2014. — № 18 часть II, ст. 2158.
12. Об утверждении форм и требований к оформлению документов, представляемых в регистрирующий орган при государственной регистрации юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и крестьянских (фермерских) хозяйств: Приказ ФНС Рос. Федерации от 25.01.2012 г. № ММВ-7–6/25@: Зарегистрирован в Минюсте России 14.05.2012 г. № 24139. // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти № 44. — 2012. — 29 окт.
13. ОК 029–2014 (КДЕС Ред. 2). Общероссийский классификатор видов экономической деятельности: утв. приказом Росстандарта от 31.01.2014 № 14-ст: в ред. от 26.08.2016: [Электронный ресурс] [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru) [сайт] // Документ опубликован не был. Доступ из справ. — правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 21.11.2016).
14. Ахтямова Е. В., Субхангулов Р. Р. Особенности юридической услуги как объекта гражданских прав // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. — 2015. № 3–1 [Электронный ресурс] URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-yuridicheskoy-uslugi-kak-obekta-grazhdanskih-prav> (дата обращения: 26.12.2016).
15. Баскакова Д. В. К вопросу о коммерческой направленности юридических услуг // Юриспруденция. — 2010. № 2 [Электронный ресурс] URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-kommercheskoy-napravlennosti-yuridicheskikh-uslug> (дата обращения: 26.12.2016).



16. Данилова В. А. Юридические и правовые услуги как формы оказания квалифицированной юридической помощи в России. // Законы России: опыт, анализ, практика. — 2010. № 10. — С. 58–61.
17. Муранов А. И. Принципиальная допустимость адвокатской монополии в свете актов Конституционного суда и Конституции РФ. // Закон. — 2009. № 4. — С. 53–71.

## **Невнесение платы за жилое помещение и коммунальные услуги как основание для выселения нанимателя и проживающих совместно с ним членов его семьи из жилого помещения**

Миронов Василий Петрович, магистрант;  
Масленникова Людмила Владимировна, кандидат юридических наук, доцент ВАК  
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина (г. Краснодар)

*В статье рассмотрено невнесение платы за жилое помещение и коммунальные услуги, как одно из оснований выселения нанимателя и проживающих совместно с ним членов его семьи из жилого помещения.*

Конституция Российской Федерации [1] в статье 2 закрепила норму, согласно которой человек, его права и свободы являются высшей ценностью, государство обязано признавать, соблюдать и защищать права и свободы человека, также Конституция Российской Федерации гарантирует каждому судебную защиту его прав и свобод, в том числе и жилищных.

Право на жилище является одним из приоритетных социально — экономических прав и свобод человека и гражданина, возможность защиты этого права закреплена в статье 46 Жилищного кодекса Российской Федерации (далее ЖК РФ). [2]

По мнению Л. В. Масленниковой на сегодняшний день, в России существует ряд проблем, с которыми приходится сталкиваться и гражданам, и чиновникам в процессе реализации конституционного фундаментального права российских граждан на жилище. Российская Федерация — социальное государство, политика которого, направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободу развития человека, государство обязано создать все необходимые условия для того, чтобы право граждан на жилище действительно реализовывалось, а не просто было закреплено в основном законе государства. [3]

Вопрос, касающийся выселения граждан из жилых помещений, является одним из самых сложных по своим правовым последствиям. В настоящее время сфера судебной и внесудебной защиты опирается на принципиальные положения Конституции Российской Федерации.

Выселение, по каким бы основаниям оно ни проводилось, в большинстве случаев относится мерам государственно-правового воздействия, в каждом конкретном случае только суд вправе решать, подлежит ли лицо выселению из занимаемого жилого помещения.

Так, одним из оснований выселения нанимателя и проживающих совместно с ним членов его семьи из жилого помещения является невнесение нанимателем платы за жи-

лое помещение и (или) коммунальные услуги в течение более шести месяцев.

Следует отметить, что в случае неоплаты без уважительных причин коммунальных услуг и за жилое помещение в течение более шести месяцев должник и проживающие совместно с ним члены его семьи могут быть выселены в судебном порядке с предоставлением жилого помещения на условиях договора социального найма в черте того же населенного пункта, пригодного для постоянного проживания, соответствующего норме предоставления из расчета не менее шести квадратных метров жилой площади на одного человека (ст. 90; ст. 105 ЖК РФ).

Одним из необходимых условий для реализации указанного основания выселения, является отсутствие уважительных причин неоплаты за жилье и коммунальные услуги. Но что же такое «уважительные причины невнесения платы за жилое помещение и коммунальные услуги»?

В законе не раскрывается понятие «уважительности причин неоплаты коммунальных услуг». Представляется, что суд при решении данного вопроса должен исходить из того, по каким причинам и в течение какого периода времени нанимателем и членами его семьи (дееспособными или ограниченными судом в дееспособности) не исполнялась обязанность по оплате жилого помещения и коммунальных услуг, а также была ли возможность у нанимателя вносить плату за жилье или такая возможность отсутствовала по уважительным причинам.

Так, в пункте 38 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 02.07.2009 № 14 «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации» указаны причины невнесения нанимателем и членами его семьи платы за жилое помещение и коммунальные услуги, которые могут быть признаны судом уважительными, а именно: задержки выплаты заработной платы, пенсии; тяжелое материальное положение нанимателя и дееспособных членов его семьи в связи

с утратой ими работы и невозможностью трудоустройства, несмотря на предпринимаемые ими меры; болезнь нанимателя и (или) членов его семьи; наличие в составе семьи инвалидов, несовершеннолетних детей и др. [4]

Мы полагаем, что нельзя отнести к уважительным причинам не внесения платы за жилое помещение и коммунальные услуги — нахождение в состоянии алкогольного или наркотического опьянения в результате злоупотребления спиртными напитками; наркотическими веществами, длительное отсутствие нанимателя по месту нахождения жилого помещения, в отношении которого возникла задолженность по оплате коммунальных услуг и т. д.

По мнению Г. А. Свердлык, не внесение нанимателем платы является существенным нарушением, служащим основанием для расторжения договора, независимо от того, было ли такое нарушение допущено за шесть месяцев подряд или с перерывами. [5]

Неправомерное не внесение платы за жилое помещение и коммунальные услуги может осуществляться достаточно длительный срок. В Жилищном кодексе Российской Федерации не раскрывается подробно, какие периоды должны включаться в шестимесячный срок: любые или шесть месяцев подряд. По смыслу закона необходимо наличие не внесения платы шесть месяцев подряд, во всяком случае, такое толкование было бы наиболее справедливым.

При разрешении данного вопроса, для судов носит рекомендательный характер положения Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 02.07.2009 № 14 о том, что фактом, имеющим юридическое значение и необходимым для судебного доказывания, является установление непрерывности не внесения нанимателем и членами его семьи названных платежей более чем шесть месяцев подряд.

В Жилищном кодексе Российской Федерации можно увидеть неточность оснований для исполнения отдельных норм.

Так, в соответствии со статьей 83 ЖК РФ расторжение договора социального найма жилого помещения по требованию наймодателя допускается в судебном порядке в случае не внесения нанимателем платы за жилое помещение и (или) коммунальные услуги в течение более шести месяцев.

На основании статьи 90 ЖК РФ если наниматель и проживающие совместно с ним члены его семьи в течение более шести месяцев без уважительных причин не вносят плату за жилое помещение и коммунальные услуги, они могут быть выселены в судебном порядке с предоставлением другого жилого помещения по договору социального найма, размер которого соответствует размеру жилого помещения, установленному для вселения граждан в общежитие.

Это можно назвать коллизией в нормах ЖК РФ, которая возникает в вопросе неоплаты за жилье и (или) коммунальные услуги, как основание выселения нанимателя и проживающих совместно с ним членов его семьи из жилого помещения.

Из вышеуказанных положений, можно сделать вывод, что в одном случае для выселения нанимателя и членов его

семьи необходимо не внесения платы за жилое помещение и (или) коммунальные услуги (ст. 83 ЖК РФ), а в другом, не внесения платы за жилое помещение и коммунальные услуги.

Таким образом, практической реализации вышеуказанных норм при выселении нанимателя и проживающих совместно с ним членов его семьи из жилого помещения, препятствует некорректно сформулированная статья 90 ЖК РФ, которая регулирует выселение за неуплату тех, кто «в течение более шести месяцев без уважительных причин не вносят плату за жилое помещение и коммунальные услуги». В данном случае, если должник на протяжении шести месяцев хоть один раз оплатит за жилье или внесет плату только за коммунальные услуги без оплаты жилья, то к такому нанимателю нет оснований применять положения статьи 90 ЖК РФ.

По нашему мнению, для исключения возможности у должника злоупотребления правом, необходимо внести в статью 90 ЖК РФ изменения и указать, что наниматель и проживающие совместно с ним члены его семьи подлежат выселению, если они «в течение более шести месяцев без уважительных причин не вносят плату за жилое помещение и (или) коммунальные услуги» и считать толкование данной нормы с точки зрения не внесения одновременно платы за жилье и за коммунальные услуги.

На сегодняшний день неоплата за жилое помещение и коммунальные услуги — это наиболее распространенное основание для выселения, можно сказать, что «самый популярный вид выселенцев» — это неплательщики.

Так, например, апелляционным определением судебной коллегии по гражданским делам Санкт-Петербургского городского суда от 04 июня 2015 г. № 33–6481/15 было принято по делу новое решение, в котором отказано в удовлетворении исковых требований наймодателя о выселении нанимателя и членов его семьи из жилого помещения, занимаемого по договору социального найма, за не внесение платы за жилое помещение и коммунальные услуги, в связи с тем, что нанимателем была произведена частичная оплата суммы задолженности по оплате за жилое помещение и коммунальные услуги. [6]

Решением Люблинского районного суда г. Москвы от 26 января 2011 г. № 2–9673–10 удовлетворены исковые требования наймодателя о выселении нанимателя из занимаемого по договору социального найма жилого помещения за неуплату жилищно-коммунальных услуг и за жилье. В ходе судебного заседания было установлено, что ответчик не исполнял свои обязанности по оплате занимаемого жилого помещения и жилищно-коммунальных услуг, что подтверждалось справками о задолженности, о финансовом состоянии лицевого счета. [7]

Проанализировав судебную практику по спорам о выселении за не внесение платы за жилое помещение и коммунальные услуги, можно сделать вывод, что очень мало дел заканчиваются принятием решения суда в пользу наймодателя с последующим выселением нанимателя. В первую очередь, это связано с тем, что для большинства должни-

ков не составляет труда внести часть суммы долга за жилье или коммунальные услуги, тем самым избежать применения положений ЖК РФ о выселении по основанию неоплаты за жилье и коммунальные услуги.

Подводя итог вышесказанному, можно сформулировать следующие выводы.

1. Законодательство, закрепляя право граждан на жилье, устанавливает исчерпывающий перечень оснований, при возникновении которых можно выселять граждан из жилых помещений. Выселение граждан из жилого по-

мещения по законным основаниям, является вынужденной мерой и исключением из принципа неприкосновенности жилища, провозглашенного Конституцией РФ, но не противоречит ей.

2. В связи с тем, что положения Постановления Пленума ВС РФ носят рекомендательный характер, для исключения разночтения судами норм права, мы считаем необходимым закрепить в статье 90 Жилищного кодекса Российской Федерации понятия и перечня «уважительности причин неоплаты коммунальных услуг».

#### Литература:

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. // Российская газета. 1993.25 декабря.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон РФ от 29.12.2004 г. № 188-ФЗ // Российская газета. 2005. № 1.
3. Масленникова Л. В. Признание граждан малоимущими в целях постановки их на учет в качестве нуждающихся в жилых помещениях по законодательству Краснодарского края // Научный журнал КубГАУ. 2014. № 100 (06). С. 15.
4. О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 02.07.2009 г. № 14 // Российская газета. 2009. № 123.
5. Свердлык Г. А. Жилые помещения, предоставляемые по договору социального найма // Жилищное право. 2007. № 6.
6. Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда от 04.06.2015 г. по делу № 33—6481/2015 // СПС «Консультант Плюс».
7. Решение Люблинского районного суда г. Москвы от 26 января 2011 г. по делу № 2—9673—10// СПС «Консультант Плюс».

## Обход закона в международном частном праве

Николаева Анна Геннадиевна, студент  
Саратовская государственная юридическая академия

*В данной статье рассматривается понятие «обход закона». В частности, особое внимание уделяется сфере брачно-семейных отношений, приводятся примеры судебной практики.*

**Ключевые слова:** обход закона, злоупотребление правом, противоправная цель

«Законы — это паутина: крупные мухи сквозь нее прорываются, а мелкие — застревают», — рассуждал французский философ и правовед Шарль Монтескье XVIII века. Однако даже в наши дни данное высказывание не потеряло свою актуальность. Несмотря на многообразие правовых норм как во внутригосударственном, так и в международном праве, на практике лицам удается найти «лазейку» в законе. В частности, в теории международного частного права существует понятие «обход закона» (*fraus legi domesticatae* — обход собственного закона и *fraus legi extraneae* — обход иностранного закона).

Само понятие «обход закона» носит довольно неопределенный характер. В частности, оно может противопоставляться понятию «нарушение закона», так и использоваться для обозначения злоупотребления правом. Иными словами, обход закона — это целенаправленное создание таких условий, которые позволяют лицам уклоняться от «не-

благоприятных» правовых норм и прибегнуть к желаемому законодательству. Говорить об обходе закона возможно лишь в том случае, если имело место изъятие правоотношения из правопорядка, которому оно фактически должно быть подчинено, и передано под действие наиболее благоприятного другого правопорядка, а также если такой обход был совершен умышленно, сознательно. На практике с обходом закона очень часто можно столкнуться в сфере брачно-семейных отношений.

Одним из ярких примеров обхода закона в истории служит дело княгини де Бофремон (Франция, 1878 год). Княгиня де Бофремон сбежала от мужа с князем Бибеску. Французские законы того времени не допускали развода. Тогда княгиня вместе с Бибеску переехала в герцогство Саксен-Альтенбургское и приняла соответствующее подданство. Местные законы допускали развод. Княгиня получила развод, вышла за Бибеску и тут же вернулась

во Францию. Князь де Бофремон подал иск о признании брака княгини с Бибеску недействительным, и французский суд этот иск удовлетворил. Кассационный Суд утвердил это решение, сославшись на «принцип французского права о нерушимости брака» [4].

Упомянутый пример весьма наглядно показывает, каким образом может использоваться понятие «обход закона» в международном частном праве. Также необходимо отметить, что суд вправе отказать в применении норм другого государства, если усматривается умышленная попытка обойти национального законодательство.

Однако и современная практика знает немало случаев, когда предпринимались попытки обойти закон. Например, законодательством Российской Федерации не предусматривается легализация однополых браков. Однако российские граждане могут получить гражданство другого государства, где такие браки официально разрешены, и зарегистрировать там брак, но тем не менее в нашей стране такой брак признан не будет. Но указанный факт не означает, что при жизни один из пары не может завещать имущество своему однополему супругу либо обязать третье лицо исполнить завещание в его пользу, так как ст. 1119 Гражданского кодекса Российской Федерации устанавливает свободу завещания [2]. Таким образом, произошел обход закона.

Также к обходу национального закона могут прибегать суды при вынесении решения. Так, в 2010 году Европейский суд по правам человека рассмотрел дело об обжаловании отказа гомосексуалисту в приобретении права найма. Суть заключается в следующем: После смерти своего однополного партнера Козак (заявитель) возбудил разбирательство против муниципалитета Польши с требованием о признании перехода права найма принадлежавшей последнему квартиры, нанимателем которой являлся партнер. Отклоняя его требование, суды Польши установили, что заявитель выехал из квартиры и перестал вносить плату за наем до смерти его партнера и что в любом случае фактические брачные отношения, являвшиеся условием для перевода права найма муниципальной квартиры, могут существовать только между лицами противоположного пола [3].

В ходе разбирательства польские суды делали акцент на том, что законодательство Польши не признает однополые браки, поэтому под фактическими брачными отношениями признается союз между мужчиной и женщиной. Однако Европейский суд по правам человека указал, что государство должно принимать во внимание происходящие в обществе изменения, связанные с ведением семейной жизни.

При вынесении решения Европейский суд по правам человека суд усмотрел в действиях национальных судов

черты дискриминации, признал факт нарушения прав Козака, тем самым, как может показаться, обошел внутреннее законодательство Польши.

Понятие «обход закона» может не применяться Европейским судом по правам человека, оно лишь используется в качестве доводов сторонами при судебном разбирательстве. При разрешении споров суд обращается к положениям Конвенции о защите прав человека и основных свобод. Например, Дело «Вагнер (Wagner) и J. M. W. L против Люксембурга». В данном случае Европейский суд по правам человека признал отсутствие попытки «обхода закона» со стороны незамужней подданной Люксембурга Вагнер, которая усыновила ребенка в Перу по законам этой страны (законы Люксембурга не позволяли усыновление лицам, не состоящим в браке), и затем попыталась признать усыновление со стороны властей Люксембурга, в чем ей было отказано со ссылкой на «обход закона». ЕСПЧ признал наличие нарушения ст. ст. 14 («Запрещение дискриминации») и 8 («Право на уважение частной и семейной жизни») со стороны Люксембурга [4].

Запрет на обход закона может прямо предусматриваться в праве ряда стран. Например, ст. 21 Гражданского кодекса Португалии гласит: «При применении коллизионных норм не учитываются фактические составы и права, созданные с обманым намерением обойти применимость того закона, который в других обстоятельствах являлся бы компетентным». По статье 159 Гражданского кодекса Аргентины, договоры, заключенные за границей с целью обхода законов Аргентины, недействительны, даже если они действительно по закону места их заключения. Однако вышеуказанное понятие не закрепляется на законодательном уровне в Австрии, Швейцарии, США [5].

Раздел VI «Международное частное право» Гражданского кодекса Российской Федерации не упоминает понятие «обход закона». Однако ст. 10 Гражданского кодекса Российской Федерации устанавливает, что не допускаются осуществление гражданских прав исключительно с намерением причинить вред другому лицу, действия в обход закона с противоправной целью, а также иное заведомо недобросовестное осуществление гражданских прав (злоупотребление правом) [1].

Таким образом, понятие «обход закона» не имеет четкого определения. Национальное законодательство стран может как признавать данную категорию и закреплять ее законодательно, так и не предусматривать совсем. Факт обхода закона устанавливается только судом. Стоит отметить, что сфера распространения обхода закона несколько сужается, но в связи с изменениями, происходящими в обществе, она приобретает новые формы.

#### Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. N 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 05.12.1994. N 32. ст. 3301.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 г. N 146-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 03.12.2001. N 49. ст. 4552.
3. Информация о Постановлении ЕСПЧ от 02.03.2010 по делу «Козак (Kozak) против Польши» (жалоба № 13102/02) // «Бюллетень Европейского Суда по правам человека». 2010. N 9.
4. Постановление ЕСПЧ от 28.06.2007 «Дело «Вагнер (Wagner) и J. M. W. L против Люксембурга» (жалоба N 76240/01) [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=39363#0> (дата обращения 26.12.2016).
5. Проблема обхода закона в международном частном праве [Электронный ресурс] URL: [http://studbooks.net/48022/pravo/problema\\_obhoda\\_zakona\\_v\\_mezhdunarodnom\\_chastnom\\_prave](http://studbooks.net/48022/pravo/problema_obhoda_zakona_v_mezhdunarodnom_chastnom_prave) (дата обращения 26.12.2016).

## Понятие и условия применения самозащиты в гражданском праве

Соколов Евгений Сергеевич, магистрант;

Бальчукинас Владислав Юрьевич, магистрант

Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта (г. Калининград)

Словарь Ожегова понимает под защитой действия направленные на охрану, ограду от посягательств, от враждебных действий, от опасности [1]. Для любого живого организма характерно наличие защитных механизмов, будь то мельчайшие составляющие (клетки) или человек как комплексный организм. Право как социальное явление, исходящее от человека и общества, не является в данном плане исключением. Характеризуя защитную и охранительную функции гражданского права, классик отечественной цивилистики В. П. Грибанов говорит, что потребность в защите права или свободы возникает всякий раз, когда эти права или свободы нарушены, либо когда при их реализации создаются препятствия, возникает спор и так далее [2, с. 154]. Актуальность темы исследования не вызывает сомнений и вызвана наличием плюрализма мнений отечественных авторов относительно понятия «самозащита», его определения и условий применения самозащиты при защите субъективных гражданских прав.

Анализируя положения Конституции Российской Федерации (принятой всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) (далее — Конституция РФ) обнаруживается, что Российская Федерация является правовым государством (данное положение закреплено в статье 2 Конституции РФ). Для правового государства высшей ценностью являются права и свободы человека и гражданина, данное государство имеет обязанность признания, соблюдения и защиты данной ценности. Согласно части 2 статьи 45 Конституции РФ каждому человеку и гражданину предоставлено право защищать свои права и законные интересы всеми способами, которые прямо не запрещены законом.

Для правовой системы нашего государства Конституция является основным законом, отраслевое законодательство (гражданское, трудовое и так далее) должно соответство-

вать Конституции РФ и конкретизировать ее положения. Вопросы защиты гражданских прав регламентированы законодательством, данному аспекту посвящены статьи 11, 12 и 14 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2016) (далее — ГК РФ).

В статье 12 ГК РФ указан формально-открытый перечень универсальных способов защиты гражданских прав. Среди данных универсальных способов законодатель выделяет самозащиту. Непосредственно самозащиту регламентирует статья 14 ГК РФ, согласно которой допускается самозащита гражданских прав, способы самозащиты должны быть соразмерны нарушению и не выходить за пределы действий, необходимых для его пресечения [3]. Редакция статьи 14 с момента принятия ГК РФ, а это период времени более двадцати лет, не изменялась. Этот факт может свидетельствовать о «застое» правового регулирования либо о достаточности редакции статьи 14 ГК РФ.

В цивилистической науке термин самозащита понимается исследователями в различных значениях, среди которых: субъективное право, правомочие в составе субъективного права, способ защиты, порядок защиты, форма защиты. В данном исследовании внимание будет уделено пониманию самозащиты как способа, порядка и формы. А. П. Сергеев и Ю. К. Толстой при исследовании понятия «форма защиты» определяют ее как комплекс внутренне согласованных организационных мероприятий по защите субъективных прав и охраняемых законом интересов [4, с. 337]. Авторы выделяют две формы защиты гражданских прав по критерию участия государства и его органов: юрисдикционную (с участием) и неюрисдикционную (соответственно, без участия). В вопросе соотношения понятий «самозащита» и «форма защиты» наблюдается два подхода. Первый подход был разработан В. П. Грибановым, который утверждал, что в самозащиту входят только действия фактического порядка [5, с. 117]. Сторонниками кон-

цепции В. П. Грибанова самозащита определяется как способ защиты гражданских прав (один из способов в рамках неюрисдикционной формы защиты, наряду с удержанием и мерами оперативного воздействия). По нашему мнению, концепция В. П. Грибанова утратила свою актуальность, и самозащиту можно отождествлять с неюрисдикционной формой защиты гражданских прав по причине включения в ее состав удержания и мер оперативного воздействия (в качестве способов самозащиты). Данного мнения придерживался Ю. Г. Басин, который включал в понятие «самозащита» как действия фактического характера, так и юридические действия (действия юридического порядка), определяя ее как допускаемые законом односторонние действия заинтересованного лица, направленные на то чтобы обеспечить неприкосновенность права и ликвидацию последствий его нарушения [6, с. 36]. Отнесение самозащиты к формам защиты гражданских прав прослеживается в судебной практике. Так, Федеральный Арбитражный суд Восточно-Сибирского округа в постановлении от 02.09.2005 № А19–31891/04–9-Ф02–4244/05-С2 обращает внимание не то, что из буквального содержания положений статей 11, 14 ГК РФ следует, что защита гражданских прав и интересов может осуществляться в трех формах: судебной, административной и в форме самозащиты [7].

Таким образом, самозащита является формой защиты гражданских прав, которая заключается в комплексе внутренне согласованных организационных мероприятий (способах) по защите субъективных прав и охраняемых законом интересов без обращения к уполномоченным государственным органам (административным или судебным) [8, с. 54].

Интересной является позиция некоторых авторов, которые определяют самозащиту как порядок защиты гражданских прав. Так, Б. М. Гангалов утверждает, что экстраординарным с точки зрения правовой, но вполне справедливым, исходя из соображений справедливости, является порядок защиты гражданских прав путем самозащиты [9, с. 99]. С автором трудно согласиться. Так, согласно статье 11 ГК РФ: защиту нарушенных или оспоренных гражданских прав осуществляет в соответствии с подведомственностью дел, установленной процессуальным законодательством, суд, арбитражный суд или третейский суд; защита гражданских прав в административном порядке осуществляется лишь в случаях, предусмотренных законом [3]. Порядок должен быть детально регламентирован действующими нормативно-правовыми актами (процессуальные кодексы, положения о государственных органах и так далее). Однако порядок самозащиты урегулировать невозможно по причине его хаотичного характера (как говорить в произведении И. В. Гёте — «теория, мой друг, суха, но зеленеет жизни древо») [10, с. 72]. Именно поэтому законодателем процесс самозащиты не регламентирован, а лишь установлены пределы, при которых акт самозащиты является правомерным.

Согласно абзацу 2 статьи 14 ГК РФ способы самозащиты должны быть соразмерны нарушению и не выходить

за пределы действий, необходимых для его пресечения [3]. В гражданском законодательстве пределы самозащиты не получили детальной регламентации. Из ранее названного положения закона следует, что правомерность самозащиты ставится в зависимость от:

- соразмерности способов самозащиты нарушению;
- ее ограниченности пределами действий, необходимых для пресечения нарушения.

Пленум Верховного суда, осознавая недостаточность положений статьи 14 ГК РФ, дал разъяснения (толкование) по данному вопросу. Так, на период с 1996 по 2015 год действовало положение постановления Пленума Верховного Суда РФ № 6, Пленума ВАС РФ № 8 от 01.07.1996 «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» (далее — постановление № 6, 8), согласно пункту 9 которого: при разрешении споров, возникших в связи с защитой принадлежащих гражданам или юридическим лицам гражданских прав путем самозащиты (статьи 12 и 14), следует учитывать, что самозащита не может быть признана правомерной, если она явно не соответствует способу и характеру нарушения и причиненный (возможный) вред является более значительным, чем предотвращенный [11]. То есть Пленум Верховного суда выделил два дополнительных критерия (условия) правомерности самозащиты — соответствие способу и характеру нарушения; причинение менее значительного или равного вреда при самозащите в сравнении с предотвращенным. Однако в 2015 году Пленумом Верховного суда было принято постановление от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» (далее — постановление № 25), согласно которому пункт 9 постановления № 6, 8 признан не подлежащим применению. Согласно пункту 10 постановления № 25: лицо, право которого нарушено, может прибегнуть к его самозащите, соответствующей способу и характеру нарушения (статья 14 ГК РФ). Возможность самозащиты не исключает права такого лица воспользоваться иными способами защиты, предусмотренными статьей 12 ГК РФ, в том числе в судебном порядке; по смыслу статей 1 и 14 ГК РФ самозащита гражданских прав может выражаться, в том числе, в воздействии лица на свое собственное или находящееся в его законном владении имущество. Самозащита может заключаться также в воздействии на имущество правонарушителя, в том случае если она обладает признаками необходимой обороны (статья 1066 ГК РФ) или совершена в состоянии крайней необходимости (статья 1067 ГК РФ) [12]. Таким образом, критерий соотношения причиненного вреда с предотвращенным был признан не подлежащим применению.

На основании вышесказанного, условиями правомерности самозащиты, закрепленными в законе и выработанными правоприменительной практикой, являются:

- соразмерность способов самозащиты нарушению;

- ограниченность самозащиты пределами действий, необходимых для пресечения нарушения;
- соответствие самозащиты способу и характеру нарушения.

В цивилистической науке в данном аспекте присутствует плюрализм мнений, заключающийся в выделении дополнительных условий. Интересным в данном контексте является утверждение Санниковой Л. В., которая говорит, что одним из условий правомерности самозащиты является цель на защиту собственных гражданских прав (иногда прав третьих лиц), а не причинение имущественного вреда иному лицу [13, с. 24]. С автором трудно согласиться, поскольку направленность на защиту гражданских прав является сущностным признаком самозащиты. Включение дополнительного условия правомерности, заключающегося в цели, не требуется, так как любые самозащитные меры всегда направлены на защиту субъективного гражданского права.

Защищающийся субъект должен учитывать критерии (условия) правомерности самозащиты. Так как, в случае их несоблюдения, его действия, бездействие, направленные на защиту, могут:

- быть квалифицированы как административное правонарушение или преступление, совершенное при превышении пределов необходимой обороны и крайней необходимости;
- трансформироваться в наказуемое самоуправство (статья 19.1 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 05.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.12.2016); статья 330 Уголовного кодекса Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 22.11.2016));
- превратиться в гражданский деликт (глава 59 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 23.05.2016)).

#### Литература:

1. Ожегов, С. И. Толковый словарь русского языка [Электронный ресурс] / С. И. Ожегов. URL: <http://www.ozhegov.org/words/10300.shtml>.
2. Грибанов, В. П. Пределы осуществления и защиты гражданских прав / В. П. Грибанов. М.: Российское право, 1992. — 207 с.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации, 05.12.1994, № 32, ст. 3301.
4. Гражданское право: учебник: В 3 т., Т. 1. — 6-е изд., перераб. и доп. / Н. Д. Егоров, И. В. Елисеев [и др.]; Отв. ред. А. П. Сергеев и Ю. К. Толстой. — М.: ГК Велби, 2004. — 776 с.
5. Грибанов, В. П. Осуществление и защита гражданских прав. Изд. 2-е, стереотип. М.: Статут, 2001. — 411 с.
6. Басин, Ю. Г. Основы гражданского законодательства о защите субъективных гражданских прав // Проблемы применения Основ гражданского законодательства и Основ гражданского судопроизводства СССР: сб. материалов. — Саратов, 1971.
7. Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 02.09.2005 N А19–31891/04–9-Ф02–4244/05-С2 [Электронный ресурс]. — Доступ из справ. — правовой системы «Консультант Плюс».
8. Соколов Е. С. Самозащита и ее способы в системе защиты гражданских прав // Молодой ученый, 2016, № 23.1, С. 50–54.
9. Гражданское право: Учебник. В 2 т. / Под ред. Б. М. Гангало. Т. 1. М.: Статус, 2016. — 511 с.
10. Гёте 1776 — Гёте И. В. Фауст. Трагедия. (Перевод с немецкого Б. Пастернака) // Собр. соч. в 10-ти т. т. 2. / Под общ. Ред. А. Аникста и Н. Вильмонта. М.: Художественная литература, 1976. — 512 с.
11. Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 6, Пленума ВАС РФ N 8 от 01.07.1996 «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» (ред. от 01.07.1996) // «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 9, 1996, N 5, 1997.
12. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 N 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // «Бюллетень Верховного Суда РФ», № 8, август, 2015.
13. Гражданский кодекс Российской Федерации. Постатейный комментарий к главам 1–5 / А. В. Барков, А. В. Габов, В. Г. Голубцов и др.; под ред. Л. В. Санниковой. М.: Статут, 2015. — 662 с.

## Порядок и способы приобретения права собственности на потерянную вещь, правовое положение лица, нашедшего вещь, и способы защиты прав первоначального собственника

Соколов Евгений Сергеевич, магистрант  
Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта (г. Калининград)

Право собственности является одним из самых древних прав. В течение своей длительной жизни человек сталкивается с правом собственности — приобретая собственность и отчуждая ее. Согласно статье 35 Конституции Российской Федерации (принятой всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ): право частной собственности охраняется законом; каждый вправе иметь имущество в собственности, владеть, пользоваться и распоряжаться им как единолично, так и совместно с другими лицами [1].

Актуальность темы исследования обозначена особой ценностью права собственности. Нашей цивилизации данная юридическая конструкция известна еще со времен римского права. Собственность имеет различные определения, каждое из них формируется в зависимости от науки, в которой данная категория исследуется, а также от направления исследования в рамках одной науки.

В гражданско-правовом смысле собственность — всеобъемлющее, исключительное, абсолютное обладание вещами, иными благами, выражающее через соответствующие субъективные права прямую связь (без посредников) человека с вещью и иным благом [2, с. 92]. Право собственности в рамках цивилистической науки понимается в двух смыслах: в объективном и в субъективном. Так, право собственности в объективном смысле определяется исследователями как совокупность юридических норм, закрепляющих принадлежность имущества определенным лицам, определяющих объем правомочий по владению, пользованию и распоряжению этим имуществом, а также гарантирующих охрану и защиту прав и интересов собственников. В субъективном смысле под правом собственности понимают установленную законом меру дозволенного поведения управомоченного лица (собственника) по владению, пользованию и распоряжению принадлежащим ему имуществом своей властью и в своем интересе [3, с. 282].

Право собственности приобретается и прекращается по основаниям, предусмотренным законом. Способы приобретения права собственности разработаны теорией гражданского права и законодательно закреплены. Данному аспекту посвящена глава 14 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2016) (далее — ГК РФ). Среди данных способов присутствует приобретение права собственности на находку.

Так, согласно части 3 статьи 218 ГК РФ: в случаях и в порядке, предусмотренных настоящим Кодексом, лицо может приобрести право собственности на имущество, не имеющее собственника, на имущество, собственник которого неизвестен, либо на имущество, от которого собственник отказался или на которое он утратил право собственности по иным основаниям, предусмотренным законом [4]. Такое основание предусмотрено статьями 227 и 228 ГК РФ, в которых детально регламентируются права, обязанности и ответственность лица, нашедшего вещь, и порядок приобретения им права собственности на эту вещь. Правовое положение лица, нашедшего вещь, складывается из трех компонентов: права, обязанности и ответственность.

**Так, лицо, нашедшее вещь имеет следующие обязанности:**

- немедленное уведомление — а) лица, потерявшего вещь, б) собственника вещи, в) другое из известных ему лиц, имеющих право получить данную вещь, и возвратить найденную вещь этому лицу;
- сдача найденной вещи, представляющему владельца помещения или транспортного средства (если вещь найдена в помещении или в транспортном средстве, например, в общественном транспорте).
- заявить о находке в полицию или в орган местного самоуправления (в случае, если вещь найдена вне помещения или транспорта, а также, если неизвестно лицо, имеющее право требовать возврата данной вещи, и его место нахождения не известны)
- возврата а) лицу, потерявшему вещь, б) собственнику вещи или в) другому из известных ему лиц, имеющих право получить данную вещь, и возвратить найденную вещь этому лицу; денежных средств полученных в результате реализации найденной вещи.

**Среди прав лица, нашедшего вещь, можно выделить:**

- Право хранения найденной вещи у себя;
- Право сдачи данной вещи на хранение в полицию, орган местного самоуправления или же указанному ими лицу;
- Право реализовать найденную вещь, которая в законе именуется скоропортящейся (к примеру, продукты питания).
- Приобретения права собственности на найденную вещь.

**Ответственность** лица нашедшего вещь имеет ограниченный характер и предполагает возврат реального ущерба, который равен стоимости вещи. Гражданско-правовую от-



ветственность данное лицо несет только в случаях наличия вины (умысла или грубой неосторожности).

Существует два способа приобретения права собственности на потерянную вещь. Так, первый способ приобретения права собственности на находку регламентирован статьей 228 ГК РФ, согласно которой: если в течение шести месяцев с момента заявления о находке в полицию или в орган местного самоуправления (пункт 2 статьи 227) лицо, уполномоченное получить найденную вещь, не будет установлено или само не заявит о своем праве на вещь нашедшему ее лицу либо в полицию или в орган местного самоуправления, нашедший вещь приобретает право собственности на нее [4]. Данный порядок является привилегированным (сокращенный срок, который составляет шесть месяцев). Его возможность ставится в зависимость от заявления о находке в полицию или орган местного самоуправления.

Вторым способом является приобретение права собственности на найденную вещь в порядке приобретательной давности. Данный порядок является более продолжительным по времени. Так, согласно части 2 статье 225 ГК РФ: если это не исключается правилами настоящего Кодекса о приобретении права собственности на вещи, от которых собственник отказался (статья 226), о находке (статьи 227 и 228), о безнадзорных животных (статьи 230 и 231) и кладе (статья 233), право собственности на бесхозные движимые вещи может быть приобретено в силу приобретательной давности [4]. Согласно части 1 статьи 234 ГК РФ: лицо — гражданин или юридическое лицо, — не являющееся собственником имущества, но добросовестно, открыто и непрерывно владеющее как своим собственным недвижимым имуществом в течение пятнадцати лет либо иным имуществом в течение пяти лет, приобретает право собственности на это имущество (приобретательная давность) [4]. В данном случае необходимо соблюдение условий установленных законом, которыми являются добросовестность, открытость и непрерывность владения имуществом как своим собственным.

В ГК РФ данные условия не раскрываются, их содержание изложено в совместном постановлении Пленума Верховного Суда РФ № 10, Пленума Высшего арбитражного суда РФ № 22 от 29.04.2010 (ред. от 23.06.2015) «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав». Согласно пункту 15 данного постановления:

- давностное владение является добросовестным, если лицо, получая владение, не знало и не должно было знать об отсутствии основания возникновения у него права собственности;
- давностное владение признается открытым, если лицо не скрывает факта нахождения имущества в его владении (принятие обычных мер по обеспечению сохранности имущества не свидетельствует о со-

крытии этого имущества — к примеру, хранение электроприборов в помещении по причине большой влажности воздуха);

- давностное владение признается непрерывным, если оно не прекращалось в течение всего срока приобретательной давности;
- владение имуществом как своим собственным означает владение не по договору [5].

Срок для приобретения права собственности по приобретательной давности на движимое имущество составляет восемь лет. Он состоит из пяти лет владения, установленного правилом приобретательной давности (часть 1 статьи 234 ГК РФ), и трех лет течения срока исковой давности для виндикации (часть 4 статьи 234 и часть 1 статьи 196 ГК РФ).

Гражданским законодательством вопросы защиты прав первоначального собственника не оставлены без внимания. При анализе законодательства (ГК РФ) представляется выделить следующие способы защиты:

- Собственник вправе применить самозащиту в качестве способа защиты гражданских прав. Разновидностью самозащитных мер является виндикационная (владельческая) самопомощь которая определяется как возможность собственника или иного владельца применить против нарушителя владения силу, необходимую для предотвращения и пресечения правонарушения, а также восстановления утраченного владения [6, с. 72]. Иными словами это действия фактического порядка (характера), направленные на прекращения нарушения права владения и его восстановление. В качестве примера из жизни можно назвать возврат вещи из рук лица, нашедшего вещь (силовым действием вернуть свою вещь), при условии соблюдения пределов и условий правомерности самозащиты.

- собственник вправе истребовать свое имущество из чужого незаконного владения (виндикационный иск — статья 301 ГК РФ);

- совместно с виндикацией собственник вправе также потребовать от лица, которое знало или должно было знать, что его владение незаконно (недобросовестный владелец), возврата или возмещения всех доходов, которые это лицо извлекло или должно было извлечь за все время владения (абзац 1 статьи 303 ГК РФ);

- в случае реализации скоропортящейся вещи (а как правило, такие вещи являются родовыми), собственник может заявить кондиционный иск (иск о возврате неосновательного обогащения). Так, согласно части 1 статьи 1102 ГК РФ: лицо, которое без установленных законом, иными правовыми актами или сделкой оснований приобрело или сберегло имущество (приобретатель) за счет другого лица (потерпевшего), обязано возвратить последнему неосновательно приобретенное или сбереженное имущество (неосновательное обогащение), за исключением случаев, предусмотренных статьей 1109 настоящего Кодекса [4].

## Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принятая всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) / Собрание законодательства Российской Федерации, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.
2. Гражданское право: учебник / С. С. Алексеев, Б. М. Гангало, Д. В. [и др.]; под общ. ред. чл. — коор. РАН С. С. Алексеева, С. А. Степанова. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: Проспект, 2016. — 440 с.
3. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (учебно-практический) / под ред. С. А. Степанова. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Проспект, 2016. — 1648 с.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2016) / Собрание законодательства Российской Федерации, 05.12.1994, № 32, ст. 3301.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ № 10, Пленума ВАС РФ № 22 от 29.04.2010 (ред. от 23.06.2015) «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» / Российская газета, № 109, 21.05.2010.
6. Дженкс, Э. Свод английского права. М.: Юридическое издательство НКЮ СССР, 1974. — 520 с.

## Обеспечение военнослужащих жилыми помещениями

Стародубцев Игорь Дмитриевич, курсант;

Макеев Дмитрий Дмитриевич, курсант;

Яцук Константин Васильевич, доцент

Военный учебно-научный центр ВВС «Военно-воздушная академия», филиал в г. Челябинск

В данной статье мы подробно разберем варианты приобретения жилой площади военнослужащими, нормы жилищных метров, и прочие детали данной процедуры. Государство гарантирует военнослужащим обеспечение их жилыми помещениями в форме предоставления им денежных средств на приобретение или строительство жилых помещений либо предоставления им жилых помещений в порядке и на условиях, установленных Федеральным законом «О статусе военнослужащих № 76», другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, за счет средств федерального бюджета.

По действующему законодательству, государство обязано предоставить в течение 3-х месяцев с момента прибытия на новое место службы военнослужащего, а также членов его семьи, жилое служебное помещение. Нормы предоставления служебного жилья военнослужащим так же устанавливаются действующими законами и могут быть увеличены при соблюдении некоторых условий.

Служебным жильем обеспечиваются:

- военнослужащие, принятые на службу после окончания профессионального учебного заведения, и получившие при этом звание офицера, и члены их семей.
- военнослужащие, в звании офицера, которые были призваны на службу по Указу Президента и заключившие свой первый контракт, и члены его семьи.

Солдаты и матросы, мичманы и прапорщики, старшины и сержанты, являющиеся гражданами РФ, и члены их семей. Военнослужащие — граждане РФ, принятые на службу по контракту, и члены их семей, обеспеченные жильем в закрытых военных городках. Этот перечень является исчерпывающим и означает, что ведомственным жильем обеспечиваются не все военные. К этой категории не относятся призывники, иностранные граждане, а также офицеры, обеспеченные жильем. Служебные помещения предоставляются в местах расположения воинской части, а при отсутствии таковых, в близлежащих городах и других населенных пунктах. Кроме того, предоставляемая недвижимость должна соответствовать всем требованиям, предъявляемым к жилым помещениям и выдаваться в пределах установленных государством норм.

Нормы обеспечения жильем из служебного фонда военнослужащим, устанавливаются действующим законодательством и не должны быть меньше показателей установленных для офицеров получающих недвижимость по договору социального найма или в собственность. На сегодняшний день эти показатели составляют 18 кв.м. на одного человека. Более того, для одинокого военного этот показатель может быть увеличен в два раза, а для семьи из двух и более человек не больше 9 кв.м. Получая служебное жилье для военнослужащих — нормы могут не всегда совпадать с истинным положением вещей. Поэтому при от-

сутствии подходящей по площади недвижимости, военному могут предоставить во временное пользование жилую квартиру меньшей площади. Это делается только с согласия будущих жильцов, причём жилплощадь может быть предоставлена в общежитии или из специализированного маневренного жилого фонда.

Для получения жилого помещения по договору социального найма представляются документы, указанные в Федеральном законе «О статусе военнослужащих № 76» статья 15, о предоставлении военнослужащим-гражданам Российской Федерации, проходящим службу по контракту в Вооруженных Силах Российской Федерации, жилых помещений по договору социального найма.

После того, как была найдена подходящая квартира, оформляется договор о служебном жилье для военнослужащих. В этом документе указаны условия пользования квартирой, а также права и обязанности сторон, в том числе те, которые касаются расторжения договора. Договор на служебную квартиру военнослужащим является срочным, то есть он будет признан действительным лишь в течение определённого времени. Действие жилищного договора ограничивается сроком контракта или периодом выслуги офицеров, призванных на службу указом Президента.

Если состав семьи военного увеличился, то он имеет право на получение большей жилой площади. В жилищное ведомство подается заявление об улучшении жилищных условий, к которому прикладывается новая справка о составе семьи и свидетельство о рождении ребёнка.

Предоставление жилья семьям военнослужащих из служебного фонда, осуществляется на основании рапорта, к которому необходимо приложить документы указанные в ФЗ № 76. В случае изменения состава семьи, например при рождении ребёнка, он имеет право на расширение и получение недвижимости большей площади. При получении жилплощади с офицерами заключается жилищный договор сроком действия, которого ограничивается сроком контракта военнослужащего. А для тех, кто был призван на службу по Указу Президента, до момента окончания исполнения служебных обязанностей. Отдельно стоит упомянуть о служебных командировках и какой существует порядок бронирования жилья военнослужащими, находящимися в командировке. На основании п. 9 ст. 20 ФЗ № 76 «О статусе военнослужащих», расходы на бронирование мест для военнослужащих в служебных командировках, оплачиваются за счет средств Минобороны РФ.

Порядок предоставления служебного жилья военнослужащим и само служебно-ведомственное жильё отличается от того, в котором граждане проживают по договору социального найма сразу по нескольким признакам: Такое жилое помещение нельзя приватизировать. Оно является частью специализированного фонда, и его нельзя переводить в частную собственность. В этом его главное отличие от жилплощади, полученной по договору социального найма. Приватизированным оно может быть тогда, когда оно потеряет статус ведомственного и перейдёт

в муниципальную собственность. Приватизация ведомственного жилья военнослужащими осуществляется через судебные инстанции. Поскольку оно не может быть переведено в собственность, его нельзя продавать, дарить, передавать по наследству. Такие квартиры военнослужащим нельзя обменивать, даже если две семьи проживают в одном доме. Площадь ведомственной жилплощади является нормативной: на одинокого военнослужащего должно приходиться не менее 18 кв. метров площади. Если в семье два супруга — площадь составляет от 36 метров, на семью из трёх человек — от 54 кв. м. На практике у военного ведомства не всегда есть возможность предоставить жилое помещение именно той площади, которая указана в нормативах. В этом случае при согласии военного выдаётся комната в общежитии или жилое помещение из маневренного фонда. Как только появляется возможность, военное ведомство обязано предоставить в пользование жилплощадь нужного размера.

Если военнослужащий увольняется из армии по собственному желанию, то он должен освободить жилое помещение в установленный срок. Ещё одной особенностью служебного жилья является тот момент, что если участник НИС приобрёл квартиру по военной ипотеке в другом городе, то право на использование ведомственного жилья за ним сохраняется на весь период прохождения службы. То есть, не запрещается иметь две квартиры военнослужащему — одну служебную, а другую приобретённую по военной ипотеке.

При оформлении обязательства о сдаче занимаемого жилого помещения в тексте обязательства должно быть указано следующее: «...обязуемся в течение 2-х месяцев с даты заключения договора социального найма на распределенное жилое помещение, расположенное по адресу:

- освободить и сдать в надлежащем состоянии квартирным органам Минобороны России занимаемое мной и членами моей семьи жилое помещение, расположенное по адресу:
- в том числе сняться с регистрационного учета всем составом семьи и закрыть финансовый лицевой счет».

В случае если ведомственной площади нет — по закону военнослужащий не может быть уволен по истечении срока службы без предоставления жилплощади в собственность любым из возможных способов. В результате сложилась ситуация, когда часть офицеров не может уволиться со службы, ожидая своей очереди на получение квартиры. В это время они и члены их семей занимают служебную жилплощадь за неимением собственного. В результате молодые офицеры остаются без служебных квартир и вынуждены арендовать жилые помещения. По логике, военнослужащий должен занимать служебное жильё исключительно на время прохождения службы по данному месту.

В этом случае Минобороны обязано оплачивать наём жилья до тех пор, пока не появится возможность пересе-

лить семью офицера в ведомственную квартиру положенной площади.

Сейчас данная проблема решается с помощью выдачи жилищных сертификатов, ускоренных темпов строительства и перевода части офицеров на систему ЕДВ — единовременных денежных выплат на покупку объектов недвижимости.

Сдача жилплощади при увольнении, жилищный договор действует до момента окончания службы в ВС, для тех, кто был призван по Указу Президента. А для контрактников на момент окончания действия срока контракта. Кроме того, он может быть расторгнут досрочно: По соглашению сторон. В случае обеспечения очередника жилым помещением по договору социального найма или в собственность. В случае досрочного увольнения. Порядок сдачи служебного жилья при увольнении определяется действующим Жилищным кодексом. При окончании срока его действия, равно как при досрочном расторжении договора помещения освобождаются и сдаются в течение 3-х месяцев. При сдаче, предоставленной квартиры из служебного фонда, составляется акт о ее надлежащем состоянии. В случае отказа сдать предоставленную квартиру, выселение производится по решению суда. Некоторые военнослужащие интересуются, как сдать ведомственную квартиру при переезде. Так вот, при переезде в другой регион для дальнейшего продолжения прохождения службы, за ним сохраняется право на уже полученное ведомственное помещение, а значит, сдача его не требуется. Тех же, кто желает сдать служебную квартиру в поднаём или аренду, на время переезда, будут огорчены, так как подобное распоряжение этой недвижимостью запрещены. Кроме того, такие квартиры не подлежат не только сдаче в поднаём, но и обмену, а также замене меньшим по площади помещением. Запрещено изменение условий договора по желанию семьи военнослужащего, они имеют право только на пользование предоставленными жилыми помещениями. В договоре дополнительно оговариваются и условия пользования такими квартирами, в числе обязательных требований к офицеру указаны обязательство об использовании предоставленной недвижимости только для проживания, и соблюдения правил пользования такими помещениями. Приватизация служебного военного жилья из фонда Минобороны, не возможна, до передачи в муниципальную собственность. В случае необходимости наниматель обязан производить в них текущий ремонт, и оплачивать коммунальные услуги.

Несмотря на то, что временные квартиры выдаются только на время прохождения службы, этот вариант обеспечения недвижимостью может значительно облегчить жизнь офицеров и их семей, вынужденных постоянно переезжать с места на место. Кроме того, временная жилплощадь все же лучше, чем отсутствие её совсем!

Федеральный закон № 117 «О накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих». С принятием в 2004 году ФЗ № 117 «О НИС военнослужащих» госпрограмма обеспечения военных жильем при-

обрела характер накопительно-ипотечной системы. Ежегодные взносы в 2005 году составляли 37000, а в 2016 уже 245880 рублей.

Каждый военнослужащий имеет право на участие в накопительной системе. Подчеркиваем: именно право, а не обязанность. Это означает, что для последующего получения средств и их накопления служащему необходимо обратиться с соответствующим рапортом. Через 3 года службы необходимо подать еще один рапорт, в котором заявить о желании получить Свидетельство о праве участника накопительно-ипотечной системы на предоставление целевого жилищного займа. Следует отметить, что с рапортом следует обращаться в штаб своей части. После этого военнослужащему необходимо немного подождать, пока ему выдадут такое Свидетельство. В это время можно заниматься поиском квартиры, которую Вы захотите купить, а также кредитной организации, которая занимается ипотечным кредитованием и готова предоставить Вам заем на подходящих условиях. Не торопитесь, ищите наиболее благоприятные для Вас условия. Помните, что в разных организациях предлагаемые условия могут существенно различаться.

После того как Свидетельство будет получено, а квартира выбрана — необходимо подписать договор жилищного займа с банком и Министерством обороны РФ. Затем нужно заключить договор купли-продажи выбранной недвижимости и заключить договор ипотеки. Далее — зарегистрировать договор в Росреестре и получить свидетельство о праве собственности на жилое помещение. Все, с этого момента военнослужащий является счастливым обладателем собственной недвижимости.

Важным отличием специальной ипотечной программы для военнослужащих является то, что сумма выдаваемого займа и его условия никаким образом не зависят от уровня дохода военного или членов его семьи, так как выплата полученного кредита производится не из личных средств, а за счет средств накопительной системы.

Приобретение жилого помещения по программе накопительно-ипотечной системы имеет ряд особенностей: В соответствии с действующими нормами права регистрация договора купли-продажи квартиры в рамках НИС происходит в срок, не превышающий 5 дней, хотя обычно этот процесс занимает целый месяц. Срок кредитования зависит только от возраста потенциального заемщика. Все банки устанавливают предельный возраст кредитования, то есть возраст заемщика, до которого он обязан полностью выплатить задолженность перед кредитной организацией. В большинстве банков этот возраст составляет 60 лет, но вообще варьируется от 55 до 70.

Первоначальный взнос может быть внесен как за счет личных средств заемщика, так и за счет накопленной суммы. Кстати, некоторые банки рассматривают для себя возможность предоставления жилищного займа и без внесения первоначального взноса. Но будьте осторожны: во-первых, это может негативно сказаться на процентной ставке, а во-вторых — увеличивается срок кредитования.

Приобрести можно не только готовое жилое помещение, но также площадь в строящемся доме, заключив договор долевого строительства. Но покупка строящегося жилья для военнослужащих чревата некоторыми сложностями, так как обязательным условием является сотрудничество банка с организацией-застройщиком.

До 2011 года выданное Свидетельство действовало всего 3 месяца. С 2011 года этот срок составляет полгода. За это время Вам потребуется подобрать жилье, заключить договор купли-продажи и зарегистрировать имущество в установленном порядке.

При ознакомлении с действующей системой накопления средств возникает закономерный вопрос: а сколько денег будет перечислено? Государство выделяет денежные средства, которых должно быть достаточно для приобретения жилого помещения установленного размера. Узнать положенный размер жилой площади очень просто — для одинокого военнослужащего площадь квартиры должна составлять 33 квадратных метра, для семьи из 2 человек — 42, а при наличии 3 членов семьи и более норма будет браться из расчета 18 метров на каждого.

Как уже отмечалось ранее, данный расчет не ограничивает военнослужащего. Вы вполне можете приобрести квартиру большей площади, но уже с внесением собственных средств в счет недостающей суммы.

Государство ежегодно переводит на накопительный счет военнослужащего установленную Правительством денежную сумму, которая состоит из основной части (то есть твердого размера, установленного на текущий год) и части процентов, которые причитаются военному в связи с инвестированием его накопленных средств. При этом сумма, положенная к выплате, будет выплачиваться равными частями в течение года помесечно. Общая годовая сумма в 2016 году составляет 245 880 рублей. Следовательно, в месяц на счет военнослужащего переводилось 20 490 рублей и размер процентов от инвестирования.

Кстати, законодатель не ограничивает военнослужащих в возможности использования накопительной системы. Статье участников программы могут не только нуждающиеся в жилье граждане, но также военные, уже имеющие в собственности жилое помещение или нуждающиеся в улучшении жилищных условий.

Основным минусом такой системы является зависимость военнослужащего от продолжительности срока службы (минимум 10 лет). Дня того чтобы государство списало долг (по выплатам ипотеки), необходимо прослужить

в вооруженных силах 20 лет; либо не менее 10, но при наличии определенных оснований (мы о них упоминали выше). С другой стороны, воля законодателя понятна: хочешь получить льготную ипотеку — отдавай долг Родине.

Не стоит забывать и о том, что перечисляемой в год суммы не всегда хватает на внесение ежемесячных платежей, хотя она и покрывает определенную их часть. В этом случае все зависит от места жительства военнослужащего. Конечно, в небольших городах, где покупка жилья более или менее доступна, выделяемых средств будет хватать. А вот в крупных городах без вложения личных средств не обойтись.

Ну и последнее — срок жилищного займа. В рамках действующей ипотечной системы средний срок кредитования составляет 20 лет. Звучит пугающе. С другой стороны, в системе есть и плюсы — больше не нужно ждать, когда будут построены дома для военнослужащих (ожидание порой затягивается на много лет), а можно сразу въехать в свою квартиру и обустраиваться в ней.

В случае, когда семья военного распалась и супруга не желает добровольно сниматься с регистрационного учёта, то выписать из служебной квартиры бывшую жену военнослужащего можно через судебный иск.

Согласно общему правилу, которое действует при разводе супругов, общее совместно нажитое имущество делится при расторжении брака на равные части. Однако недвижимость, приобретённая по накопительно-ипотечной программе, к таковому имуществу не относится, поскольку данная недвижимость оформляется только на военнослужащего, как на участника НИС, да и все льготы в виде ЦЖЗ и оплаты ипотечного кредита осуществляются в силу военнослужащего. Следовательно, недвижимость не может быть разделена при разводе. Кроме того, делить её не возможно в силу того, что на неё наложено обременение государства и банка. К слову, банки, предупреждая такие случаи, при оформлении кредита требуют от второго супруга отказа от прав на квартиру. Однако на практике суды очень часто любят делить жильё, приобретённое по накопительно-ипотечной программе. Об этом можно убедиться, изучив судебную практику по подобным категориям дел.

В данной статье мы рассмотрели вопросы о предоставлении служебного и ведомственного жилья военнослужащим, какой размер жилищного помещения предоставляется на военнослужащего и членов его семьи, и что полагается жене в случае развода.

#### Литература:

1. Федеральный закон № 117 «О накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих».
2. Федеральный закон № 76 «О статусе военнослужащего».
3. Учебник УПМВ Авторский коллектив «Голден Би», 2007.

## Проблемы социально-правовой защиты молодых семей и возможности их решения

Степанов Александр Борисович, студент  
Омского государственного университета имени Ф. М. Достоевского

*В статье рассматриваются принципы и формы социально-правовой защиты и поддержки молодой семьи, которые определены социальной политикой государства. В рамках данной темы проведено исследование среди молодых семей г. Омска на выявление проблем социально-правового обеспечения и защиты данной группы населения со стороны государственных органов, а также выявлены возможные пути решения данных проблем.*

**Ключевые слова:** молодая семья, социально-правовая защита, социальная проблема, социальная политика

Социально-правовая защита семьи в современном обществе исходит из особенностей семейной политики государства и опирается на теоретические представления о семье и ее взаимодействии с государством как в правовом, так и в социальном аспектах. Социально-правовая защита — это комплекс таких мероприятий, которые позволяют каждому члену общества, реализовать основные права благодаря созданию надлежащих социальных условий. В контексте рассматриваемой темы семья изучается не только как социальный институт, но также как объект социально-правовой защиты государства. Данный подход предполагает удовлетворение базовых потребностей семьи, связанных с ее материальным благосостоянием, охраной здоровья, получением образования, обеспечением безопасности и др.

В настоящее время действует несколько моделей социального обслуживания семей и детей. Используя критерий государственной поддержки и финансирования, их классифицируют:

- 1) государственные социальные службы;
- 2) коммерческие службы, работающие самостоятельно либо при благотворительных формах, организации;
- 3) смешанные службы.

Молодая семья — это семья, в которой возраст каждого из супругов не превышает 35 лет. Молодая семья не является льготной категорией населения, если не имеет статуса многодетной или малоимущей. Однако, молодые семьи являются одной из самых незащищённых категорий граждан.

В молодых семьях существуют свои специфические проблемы. Одной из них является материально-бытовые (финансовые) проблемы. Многие молодые семьи являются наименее обеспеченными, с низким среднемесячным доходом на одного члена семьи, что ведет к увеличению издержек на питание, одежду и т. д. Большинство молодых семей являются низкодоходными, а многие просто находятся за чертой бедности. Невостребованность молодого специалиста на рынке труда, либо низкая зарплата ввиду отсутствия должного опыта работы способствуют ухудшению материального положения молодых семей и снижению жизненного уровня населения страны в целом.

Жилищная проблема, так остро стоящая в нашей стране, особенно для молодых семей, приобрела первостепенную важность. На сегодняшний день эта основная и, пожалуй, самая распространённая проблема среди молодых семей;

собственного жилья не имеют около 70% молодых семей в России. Причиной данной проблемы является относительно низкий уровень доходов молодых супругов, который усугубляется высоким уровнем безработицы среди молодых специалистов.

Для решения данных проблем на основании Указа Президента Российской Федерации «Об основных направлениях государственной семейной политики» от 14 мая 1996 г., Федерального закона от 17 июля 1999 г. N 178-ФЗ «О государственной социальной помощи» и Семейного кодекса РФ определены основные направления социальной поддержки молодой семьи:

- обеспечение доступным жильём;
- финансовая и материальная поддержка (для малообеспеченных семей);
- содействие по трудоустройству;
- трудовые и налоговые льготы.

С целью выявления проблем и препятствий социально-правовой защиты молодых семей, мы провели исследование среди данной категории.

Методы исследования: анкетирование, устный опрос;

Выборка составила: 43 семьи, возраст участников до 35 лет

12 семей являются многодетными;

18 семей являются малообеспеченными (доход семьи менее прожиточного минимума на 1-го человека).

Проведя исследование, мы выяснили основные проблемы социально-правовой защиты молодых семей:

- отказ в предоставлении жилищных субсидий;
- не предоставляются некоторые льготы и пособия многодетным семьям, положенные по Закону;
- отказ в улучшении жилищных условий нуждающимся семьям;
- проблемы с обеспечением и оборудованием земельных участков, предоставленных государством семьям.

Причинами данных проблем являются: низкая социально-правовая грамотность данной категории населения и неумение отстаивать свои права, также, в исследовании мы выяснили, что семьям не хватает информационного обеспечения по вопросам социального обеспечения и защиты, ещё в причины следует включить особенности региональной социальной политики (сюда относятся: объёмы фи-

нансирования, методы и основные направления реализации социально-значимых проектов на территории региона).

Исходя из результатов исследования можно определить основные пути решения данных проблем:

1. Реализация проектов по повышению социально-правовой грамотности молодых семей на базах учреждений социального обслуживания населения, а также с помощью социально-ориентированных частных организаций. В нашем исследовании мы выяснили, что молодые семьи периодически обращаются за помощью к частным организациям и остаются вполне довольными оказанными услугами.

2. Улучшить информационное обеспечение. В первую очередь, необходимо совершенствовать информацион-

ные ресурсы государственных учреждений социального обслуживания, также очень эффективным решением будет привлечение частных организаций (о которых говорилось выше) и их ресурсов к информационному обеспечению населения.

3. Использовать методы общественного контроля за исполнением государственными учреждениями своих функций по социальной защите населения. В данном случае молодые семьи могут воспользоваться законным правом на объединение (например, в общественную организацию) или обратиться к социально-ориентированным организациям, что поможет в реализации социальных прав данной категории населения.

Литература:

1. Аналитический центр «Левада-центр» [Эл. ресурс] - <http://www.levada.ru/> (дата обращения: 21.03.16)

## Идеал справедливости в законодательстве и правоприменении: философско-правовое осмысление

Тымчук Юлия Александровна, магистрант  
Волгоградский государственный университет

*В настоящей статье автором обосновывается актуальность категории «справедливость» для формирования государственно-правовой материи, рассматриваются способы закрепления справедливости в законодательстве, а также средства реализации ее требований в правоприменительной практике.*

**Ключевые слова:** *справедливость, законодательство, нормативно-правовой акт, правоприменительный процесс, судебный нормоконтроль*

Представления о справедливости являются основой социального порядка и духовно-нравственных ценностей человечества уже на протяжении не одной сотни лет. Следует признать, что тема справедливости представляет неиссякаемый интерес, как для философов, так и для юристов различных эпох, ввиду своей широты, многогранности и динамичности развития, ведь представления о ней изменялись по мере развития общества.

В частности, для юридической науки данный интерес объясняется тем, что категория «справедливость» выступает своеобразным базисом для формирования государственно-правовой материи.

Слово «справедливость» произошло от слова «право» (правый, правда), а в латинском языке означает *justitia* (правосудие, справедливость) — от *jus* (право). В русском языке слова «правда», «право» и «справедливость» являются однокоренными. Аналогично и в немецком языке понятие «*Gerechtigkeit*» (*Gerecht* — справедливый, *recht* — право) означает справедливость и правомерность.

Сущность категории справедливость, а также проблема ее реализации в правоприменительной практике исследовалась как философами, так и юристами на протяжении всей истории развития государства и права.

Так, в период Античности сущность справедливости привлекала внимание таких мыслителей как Конфуций, Сократ, Платон, Аристотель, Гераклит, Протагор, а также древнеримских юристов, в частности, Цицерона.

В Средние века категория справедливость анализировалась в работах христианских философов Аврелия Августина, Фомы Аквинского.

В Новое время вопросам справедливости уделяли внимание Ф. Бэкон, Т. Гоббс, Ш. Л. Монтескье, Ж.-Ж. Руссо, И. Бентам, а также И. Кант, Ф. Гегель и др.

В отечественной философско-правовой литературе рассматриваемой проблематикой занимались выдающиеся мыслители конца XIX — начала XX вв. А Ильин, Б. Н. Чичерин и другие.

В современной отечественной юридической литературе обозначенная проблематика освещалась в работах Н. Н. Алексева, В. М. Баранова, В. Н. Карташова, В. Н. Кудрявцева, Г. В. Мальцева, В. С. Нерсесянца, Ю. В. Романец, А. И. Экимова и др.

Справедливость представляет собой универсальную меру поведения и миропонимания человека, выступает нравственной основой и средством обеспечения ценности права и правотворчества, а также является фундаменталь-

ной категорией для решения наиболее актуальных вопросов современной юридической науки и практики [1, с. 100]. В частности, о последнем свидетельствует судебная практика Конституционного суда РФ, который неоднократно обращался к принципу справедливости [2].

Анализ отечественного и зарубежного законодательства позволяет говорить о том, что категория «справедливость» широко используется в тексте нормативно-правовых актов.

Ярким примером возведения категории «справедливость» в ранг конституционной ценности служит Конституция ФРГ, в статье 1 которой указывается, что немецкий народ признает неприкосновенные и неотчуждаемые права человека в качестве основы всякого человеческого сообщества, мира и справедливости на земле.

В преамбуле к Конституции РФ справедливости придается высокое значение как цели, которой должно быть подчинено все правовое регулирование в нашей стране («память предков, передавших нам любовь и уважение к Отечеству, веру в добро и справедливость») [3, с. 4398]. Также в ст. 19 в качестве конституционной гарантии закрепляется равенство всех перед законом и судом, что выступает условием реализации принципа справедливости в правоприменительной деятельности.

Однако отсутствие в тексте Конституции РФ четкого закрепления принципа справедливости нельзя признать допустимым.

Справедливость выступает, на наш взгляд, онтологическим началом гражданского права, но при этом нельзя исключить и ее прикладное назначение. Необходимость в применении требований справедливости в гражданском законодательстве обуславливается невозможностью применения аналогии закона или права (п. 2 ст. 6 ГК РФ), расторжением договора и связанным с этим распределением между сторонами расходов, понесенных ими в связи с исполнением договора (п. 3 ст. 451 ГК РФ), характером взаимоотношений между участниками корпораций (п. 3 ст. 65.2 ГК РФ) и др.

Упоминание о справедливости можно обнаружить и в Семейном кодексе РФ (ст. 5, 80, 87 СК РФ и др.).

В уголовном законе закрепляется, что лицу, признанному виновным в совершении преступления, назначается справедливое наказание (ст. 6, ч. 1 ст. 60 УК РФ). Привлечение к ответственности необходимо в целях восстановления социальной справедливости (ч. 2 ст. 43 УК РФ).

Справедливость наказания здесь так же, как и в нормах административного законодательства (ч. 2 ст. 4.1 КоАП РФ), проявляется в индивидуализации ответственности (ч. 3 ст. 6 УК РФ).

Гарантией соблюдения требований справедливости, выраженных в материально-правовых нормах, выступают процессуальные нормы.

В процессуальном законодательстве (уголовно-процессуальном и гражданско-процессуальном) принцип справедливости не закрепляется, однако единожды упоминается

в ГПК РФ (ст. 391.11 ГПК РФ) и раскрывается в нормах УПК РФ (ст. 14, 297 УПК РФ).

Справедливость пронизывает также нормы Трудового (ст. 2), Жилищного (ст. 3, ч. 2 ст. 7), Земельного кодексов (ст. 1), экологического (ст. 3 Федерального закона от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды», п. 4 ст. 3 Водного кодекса РФ, п. 9 ст. 1 Лесного кодекса РФ) законодательства, а также в процессуальном законодательстве.

Соответственно, содержание указанных материально-правовых норм выражает само требование справедливости, при этом в каждой конкретной отрасли законодательства используются различные аспекты справедливости. Например, в уголовном и административном законодательстве справедливость приобретает характер воздаяния, а в гражданском законодательстве — меновой характер (при этом, считаем, что критерием справедливости здесь выступает соразмерность).

Также немаловажно подчеркнуть и сам характер закрепления указанной категории в тексте нормативно-правовых актов: как правило, справедливость в законодательстве закрепляется в качестве принципа (уголовное, гражданское законодательство и др.), однако в конституционном и трудовом — в нормах правовых актов.

Полагаем, что отсутствие в тексте нормативно-правового акта категории «справедливость» вовсе не означает, что он несправедлив, и наоборот ее наличие априори не свидетельствует о справедливости.

Несмотря на распространенность рассматриваемой категории в тексте нормативно-правовых актов в современной юриспруденции категория «справедливость» уже традиционно продолжает оставаться неопределенной, не раскрывается и является оценочной (исключение составляет только уголовное законодательство).

В связи с этим в науке продолжается дискуссия о необходимости подобных оценочных категорий в законодательстве. Существуют две противоположные позиции.

Согласно первой наличие оценочных категорий целесообразно, так как это позволяет к многообразным отношениям, которые не всегда можно урегулировать императивными нормами права, применить суду нормы с оценочными понятиями [4, с. 411].

Другие исследователи негативно оценивают наличие таких неопределенных категорий в законе и полагают, что это может привести к произволу и субъективизму при принятии решений [5, с. 95].

Считаем, что абсолютизировать ту или иную позицию, было бы неверно. Полагаем, что наличие в законодательстве оценочных категорий, которой и является справедливость, допустимо. Однако при этом, для правильного принятия решений судами в каждом конкретном случае и единообразного понимания данной категории требуется руководствоваться едиными критериями, разработку которых мог бы осуществить Конституционный суд РФ.



На наш взгляд, представляется целесообразным внести изменения в действующее законодательство и прямо закрепить справедливость в качестве принципа в основных отраслях российского права.

Однако следует также помнить о том, что законодателю в условиях многообразия и динамичности общественных отношений не всегда удастся создать в целом идеальный и справедливый закон, поэтому большое значение придается также и правоприменительной деятельности судебных органов, которая в подобных условиях способна наиболее полно реализовывать идеал справедливости в обществе.

Правоприменение, являясь частью правового регулирования, привносит справедливость, закрепленную в принципах и нормах права, в общественные правоотношения [6, с.93]. Именно правоприменитель, на наш взгляд, стоит у истоков обеспечения справедливости.

Как известно из теории права [7, с.162] правоприменительный процесс состоит из нескольких стадий: установление и анализ фактических обстоятельств дела (стадия доказывания), выбор правовой нормы, по которой надлежит разрешить дело, проверка юридической силы и толкование выбранной нормы, вынесение правоприменительного акта (документально-оформительская стадия). При этом, на наш взгляд, на каждой из стадий необходимо выполнять требование справедливости.

Однако в науке существует и противоположная высказанной нами позиция. Так, Н. Н. Вопленко при определении категории справедливость, указывает на то, что ее требования необходимо соблюдать только на последней стадии правоприменительного процесса [8, с.116].

Говоря о судебном правоприменении следует отметить, что оно в целях реализации принципа справедливости устраняет «несправедливые» правовые нормы путем судебного нормоконтроля. Здесь основную роль играет Конституционный суд РФ, который занимаясь так называемым негативным правотворчеством, исключает применение противоречащих Конституции РФ «несправедливых» норм.

Помимо этого, в процессе отправления правосудия суды восполняют путем актов судебного толкования многие пробелы в законодательстве, устраняя тем самым правовую неопределенность, которая может возникнуть ввиду высо-

кой степени динамичности общественных отношений, урегулировать которые законодатель в силу подобных явлений не всегда может своевременно и тем самым проводит идеи справедливости в жизнь.

Х. Перельман отмечает, что «хорошим судьей будет тот, кто обращается ко всему арсеналу юридических средств для обеспечения торжества справедливости», а «... суд не является надзирателем за исполнением законодательства — он является правовой совестью, которая должна следить за тем, чтобы право было справедливым» [9, с.216].

Также немаловажно упомянуть и о решениях Европейского суда по правам человека, особенно по делам, связанным с нарушением статьи 6 Европейской Конвенции, касающейся обеспечения права каждого на справедливое судебное разбирательство. Данные решения, как верно указывают в литературе [10, с.189], имеют особое значение для реализации принципа справедливости в правовой системе Российской Федерации.

Таким образом, справедливость пронизывает все российское законодательство, что подтверждается ее закреплением в различных нормативно-правовых актах в виде правового принципа или же выражением непосредственно в правовых нормах. Несмотря на это, ни в одном законодательном акте (за исключением УК РФ, из системного толкования норм которого возможно ясно понять, в чем состоит содержание справедливости) рассматриваемая категория не раскрывается и является оценочной.

На наш взгляд, представляется целесообразным внести изменения в действующее законодательство и прямо закрепить справедливость в качестве принципа в основных отраслях российского права.

Роль судебного правоприменения в контексте реализации требований справедливости заключается в устранении «несправедливых» правовых норм путем судебного нормоконтроля («негативное» правотворчество Конституционного суда РФ), а также в восполнении путем актов судебного пробелов в законодательстве, наличие которых может повлечь нарушение принципа справедливости. Соответственно, в целом правоприменительная деятельность, в том числе судебная, выступает одним из основных механизмов установления справедливости в общественных отношениях.

#### Литература:

1. Чечельницкий И. В. Принцип справедливости в российском праве // Социально-экономические явления и процессы. 2014. № 7. — С. 100–104.
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 10 ноября 2016 г. № 23-П // Конституционный Суд Российской Федерации. URL: <http://doc.ksrf.ru/decision/KSRFDecision251739.pdf> (дата обращения: 07.12.2016 г.).
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, № 31.
4. Медовщикова Е. О. Толкование гражданско-правового договора // Цивилистические записки: Межвузовский сборник научных трудов. — Вып. 2. — М.: Статут, 2002. — С. 396–411.
5. Покровский И. А. Основные проблемы гражданского права. — Изд. 3-е. — М.: Статут, 2001. — 353 с.
6. Торосян О. А. Идеал справедливости в социально-гуманистическом измерении: диссертация... кандидата философских наук: 09.00.11; [Место защиты: Иван. гос. ун-т]. — Иваново, 2014. — 147 с.

7. Матузов Н. И., Малько А. В. Теория государства и права: учебник. — М.: Издательство «Юрист», 2004. — 245 с.
8. Вопленко, Н. Н. Социалистическая законность и применение права/Н. Н. Вопленко. — Саратов, 1983. — 184 с.
9. Перельман Х. Три аспекта справедливости // Правоведение. 2013. № 2 (307). — С. 211–225.
10. Чечельницкий И. В. Справедливость в правотворчестве: теоретико-правовое исследование: диссертация... кандидата юридических наук: 12.00.01; [Место защиты: Рос. ун-т дружбы народов]. — М., 2014. — 286 с.

## Содействие занятости населения в Республике Башкортостан

Уметбаева Юлия Ильдусовна, старший преподаватель  
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета

В условиях экономического кризиса вновь актуальными становятся вопросы борьбы с безработицей и содействия занятости населения.

Уровень занятости населения является одним из показателей социально-экономического развития государства в целом и регионов в частности. Поэтому для Республики Башкортостан вопросы обеспечения занятости населения также актуальны. С начала года статус безработного получили 45 088 жителей республики, что на 8 % меньше, чем за январь-ноябрь 2015 года — 49 180 человек [1].

Правовые, экономические и организационные основы государственной политики содействия занятости населения определены Законом РФ от 19.04.1991 г. «О занятости населения в Российской Федерации» [2].

На создание правовых, экономических и институциональных условий, способствующих эффективному развитию рынка труда направлена Государственная программа «Содействие занятости населения» утвержденная постановлением Правительства РФ от 15.04.2014 г. Ожидаемыми результатами реализации программы является предотвращение роста напряженности на рынке труда за счет минимизации уровней общей и регистрируемой безработицы; создание основы для приведения содержания и структуры профессионального образования в соответствие с потребностями рынка труда и др. [3].

В Республике Башкортостан действует государственная программа «Регулирование рынка труда и содействие занятости населения в Республике Башкортостан» целью которой является обеспечение баланса спроса и предложения рабочей силы на рынке труда, а также создание условий для достойного труда [4].

Содействие гражданам в поиске подходящей работы, а работодателям в подборе необходимых работников оказывают непосредственно центры занятости населения, услуги которых являются бесплатными. Обращаться в центр занятости населения могут все без исключения граждане. Там же они могут ознакомиться с местным, республиканским и межрегиональным банком вакансий.

Одной из мер, принимаемых органами службы занятости с целью содействия занятости населения, является проведение ярмарок вакансий. Ярмарки — специальные мероприятия, проводимые органами службы занятости на-

селения, с целью более широкого привлечения работодателей к представлению имеющихся у них вакантных рабочих мест, оказания содействия в поиске подходящей работы гражданам, желающим трудоустроиться, а также оказания практической помощи в выборе подходящей профессии выпускникам и неработающей молодежи. Ярмарки вакансий учебных и рабочих мест дают возможность гражданам самостоятельно ориентироваться на рынке труда. Предоставляют возможность за короткое время наладить контакт с работодателем, получить информацию о рабочих местах, а работодателям подобрать необходимых им работников [5].

Так, к примеру, Центром занятости населения г. Стерлитамака проводятся ярмарки вакансий, в которых принимают участие представители городских предприятий и организаций всех форм собственности, выездные специализированные ярмарки вакансий для лиц с ограниченными возможностями здоровья, молодежи, пенсионеров и лиц предпенсионного возраста.

Помимо этого, на территории 6 городских округов и 37 муниципальных районов республики работают передвижные мобильные центры. Лица, которые обратились в передвижной мобильный центр, могут ознакомиться с банком вакансий, узнать какие из профессий являются на данный момент наиболее востребованными, а также пройти тестирование с целью выявления склонности к определенным профессиям.

Большое внимание уделяется и содействию самозанятости населения. По словам Главы Республики Башкортостан Р.З. Хамитова: «Реальным фактором роста уровня жизни, снижения безработицы является расширение самозанятости населения, его предпринимательской активности. Нужно проводить поддержку частных инициатив, формировать новые источники доходов, выводить экономическую деятельность из теневого сектора. Эффективной формой должна стать кооперация малых и личных подсобных хозяйств, организация трудовых ассоциаций, открытие мини-производств по переработке агропродукции с созданием большого числа рабочих мест» [6].

Так, например, Центром занятости населения г. Стерлитамака проводятся семинары для начинающих предпринимателей на тему «Организация самозанятости безработных граждан». На семинарах можно узнать о порядке

регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, основных налоговых режимах и правилах составления бизнес-плана. Граждане могут получить консультационную, финансовую, правовую поддержку на начальном этапе становления собственного дела.

Внимание уделяется и психологической поддержке безработных граждан. Психологическая поддержка — это государственная услуга, результатом предоставления которой является получение безработным гражданином рекомендаций по полному разрешению или снижению актуальности психологических проблем, препятствующих профессиональной и социальной самореализации и карьерному росту. В центрах занятости населения услуга по психологической поддержке может предоставляться в виде психологического консультирования, психологической коррекции, группового психологического тренинга. [7]

Одной из гарантий социальной поддержки безработных граждан является обеспечение возможности участвовать в оплачиваемых общественных работах. Согласно ст. 24 Закона РФ «О занятости населения в Российской Федерации» под общественными работами понимается трудовая деятельность, имеющая социально полезную направленность и организуемая в качестве дополнительной социальной поддержки граждан, ищущих работу. Право на участие в общественных работах имеют граждане, зарегистрированные в органах службы занятости в целях поиска подходящей работы, безработные граждане. Преимущественным правом на участие в общественных работах пользуются безработные граждане, не получающие пособия по безработице, безработные граждане, состоящие на учете в органах службы занятости свыше шести месяцев.

Общественные работы обеспечивают потребность организаций в выполнении работ, носящих сезонный либо временный характер и обеспечивают сохранение мотивации к труду у лиц, которые имеют длительный перерыв в работе.

В соответствии со ст. 23 Закона РФ «О занятости населения в Российской Федерации» в случаях, если гражданин не имеет квалификации, невозможно подобрать подходящую работу из-за отсутствия у гражданина необходимой квалификации, необходимо изменить профессию (род занятий) в связи с отсутствием работы, отвечающей

имеющейся у гражданина квалификации либо гражданином утрачена способность к выполнению работы по имеющейся квалификации по направлению службы занятости проводится профессиональное обучение и дополнительное профессиональное образование безработных граждан. Так, в 2016 году Центр занятости населения г. Стерлитамака предоставляет возможность пройти обучение по семидесяти профессиям (специальностям). Среди них: водитель автомобиля, кассир, маляр, парикмахер, продавец, делопроизводитель, бухгалтер и др.

Однако для решения проблемы безработицы принимаемых мер не достаточно. Как указывает Н. А. Зинюхина, необходима координация двух, на сегодняшний момент слабо связанных друг с другом процессов: развития профессионального образования и содействия занятости населения [8, с. 99].

На сегодняшний день на рынке труда существует дисбаланс между спросом и предложением рабочей силы. Это связано, в том числе и с рассогласованностью рынка труда и рынка образовательных услуг.

Сфера образования претерпела в последнее время существенные изменения. Увеличилась доля граждан с высшим, и уменьшилось количество лиц со средним профессиональным образованием. Однако наибольший удельный вес среди специальностей составляют те, которых на рынке труда и так с избытком. Поэтому наличие высшего образования по престижной специальности не дает гарантии трудоустройства.

Можно согласиться с мнением Н. А. Зинюхиной в том, что «ценность профессионального образования для молодежи стала в большей степени зависеть не от реальной потребности в специалистах соответствующего профиля и содержания их труда, а от престижности специальностей» [8, с. 101].

По словам Главы Республики Башкортостан Р. З. Хамитова: «Учебные заведения совместно с работодателями должны четко определить те направления подготовки, которые являются перспективными и востребованными» [9]. Реализация данной меры позволит сбалансировать спрос и предложение на рынке труда и улучшит ситуацию с трудоустройством молодых специалистов.

#### Литература:

1. Ситуация на регистрируемом рынке труда Республики Башкортостан в январе-ноябре 2016 года // <http://www.bashzan.ru/posts/59304>.
2. Закон РФ от 19.04.1991 г. «О занятости населения в Российской Федерации» // Российская газета. — № 84. — 1996 (в ред. от 09.03.2016 // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 09.03.2016).
3. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 298 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Содействие занятости населения» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 24.04.2014.
4. Постановление Правительства Республики Башкортостан от 31.12.2014 г. № 677 «О государственной программе «Регулирование рынка труда и содействие занятости населения в Республике Башкортостан» // <http://www.nra.bashkortostan.ru/?show=1&seed=10230>.

5. Организация профессиональной ориентации граждан в целях выбора сферы деятельности (профессии), трудоустройства, профессионального обучения // <http://www.bashzan.ru/posts/4319>.
6. Из ежегодного Послания к Госсобранию — Курултай Башкортостана 26 ноября 2015 года // URL:// <http://mintrudrb.ru/>.
7. Психологическая поддержка безработных граждан // URL:// <http://sterlitamak.bashzan.ru/posts/4318>.
8. Зинюхина Н. А. Научные подходы к совместному исследованию развития профессионального образования и содействия занятости населения региона // Вестник оренбургского государственного университета. — 2006. — № 2–1 (52). — С. 99–102.
9. Из ежегодного Послания к Госсобранию — Курултай Башкортостана 30 октября 2014 года // URL:// <http://mintrudrb.ru/>.

## Вопросы правового регулирования отношений при реализации судебной санации в процедурах банкротства

Фандий Сергей Васильевич, магистрант;

Масленникова Людмила Владимировна, кандидат юридических наук, доцент

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина (г. Краснодар)

Определяя термин «судебной санации», следует обратиться к Федеральному закону Российской Федерации «О несостоятельности (банкротстве)» [1] (далее — Закон о банкротстве), статья 2 которого указывает, что «санация — меры, принимаемые собственником имущества должника — унитарного предприятия, учредителями (участниками) должника, кредиторами должника и иными лицами в целях предупреждения банкротства и восстановления платежеспособности должника, в том числе на любой стадии рассмотрения дела о банкротстве». Таким образом, Закон о банкротстве указывает, что санация — это меры, принимаемые для достижения основной цели — восстановления платежеспособности должника.

В науке есть разные подходы к определению термина «санация». Термин «санация», согласно данным Толкового словаря Ожегова означает «оздоровление» [2]. По мнению Виноградовой З. И., «санация представляет собой систему технико-технологических, социально-психологических, финансовых и экологических мероприятий по оздоровлению предприятия, учреждения или организации, направленных на предотвращение банкротства и ликвидации» [3]. Арбитражный управляющий Климова С. Е. указывает, что «санация — это комплекс мер, направленных на предотвращение банкротства предприятия, улучшение его финансового положения, а также повышение конкурентоспособности. В рамках санирования предприятия должнику выделяются финансовые средства, благодаря которым возможно погасить его денежные обязательства, платежи, восстановить платежеспособность» [4]. На наш взгляд, это определение является наиболее полным и удачным.

От понятия определения санации перейдем к ее содержанию. Закон о банкротстве в статье 31 «Санация» указывает, что учредителями (участниками) должника, собственником имущества должника — унитарного предприятия,

кредиторами и иными лицами в рамках мер по предупреждению банкротства должнику может быть предоставлена финансовая помощь в размере, достаточном для погашения денежных обязательств, требований о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и обязательных платежей и восстановления платежеспособности должника (санация). Предоставление финансовой помощи может сопровождаться принятием на себя должником или иными лицами обязательств в пользу лиц, предоставивших финансовую помощь.

Ориентируясь на цель санации — восстановление платежеспособности должника, можно выделить процедуры банкротства которые осуществляются с этой же целью, раскрыв их понятия: финансовое оздоровление — процедура, применяемая в деле о банкротстве к должнику в целях восстановления его платежеспособности и погашения задолженности в соответствии с графиком погашения задолженности; внешнее управление — процедура, применяемая в деле о банкротстве к должнику в целях восстановления его платежеспособности; реструктуризация долгов гражданина — реабилитационная процедура, применяемая в деле о банкротстве к гражданину в целях восстановления его платежеспособности и погашения задолженности перед кредиторами в соответствии с планом реструктуризации долгов.

Для реализации финансового оздоровления необходимо разработать два документа: план финансового оздоровления и график погашения задолженности.

План финансового оздоровления, подготовленный учредителями (участниками) должника, собственником имущества должника — унитарного предприятия, утверждается собранием кредиторов и должен предусматривать способы получения должником средств, необходимых для удовле-

творения требований кредиторов в соответствии с графиком погашения задолженности, в ходе финансового оздоровления.

График погашения задолженности подписывается лицом, уполномоченным на это учредителями (участниками) должника, собственником имущества должника — унитарного предприятия. С даты его утверждения арбитражным судом возникает одностороннее обязательство должника погасить задолженность перед кредиторами в установленные графиком сроки. В график могут быть внесены изменения.

Если должник не исполняет график погашения задолженности, административный управляющий обязан обратиться к лицам, предоставившим обеспечение исполнения должником обязательств. В случае удовлетворения данными лицами требований кредиторов их требования погашаются должником после прекращения производства по делу о банкротстве или в ходе конкурсного производства в составе требований кредиторов третьей очереди. Указанные требования подлежат включению в реестр как требования конкурсных кредиторов. Подводя итог, следует сказать, что мы считаем, восстановление платежеспособности на стадии финансового оздоровления более предпочтительным вариантом для должника, так как руководство организации не уходит под контроль арбитражного управляющего как в случае с внешним управлением.

Следующей процедурой, применяемой для восстановления платежеспособности является внешнее управление. Процедурой внешнего управления руководит внешний управляющий. Деятельность внешнего управляющего по восстановлению платежеспособности должника должна соответствовать плану внешнего управления, который разрабатывается им не позднее одного месяца с даты его назначения и утверждается собранием кредиторов. План внешнего управления должен обязательно предусматривать меры по восстановлению платежеспособности должника, условия и порядок их реализации, расходы должника. Например такими мерами могут быть: репрофилирование производства, закрытие нерентабельных производств, взыскание дебиторской задолженности, продажа части имущества должника, уступка прав требования должника, исполнение обязательств должника собственником имущества должника — унитарного предприятия, учредителями (участниками) должника либо третьим лицом или третьими лицами, продажа предприятия-должника, а также новые — размещение дополнительных обыкновенных акций должника, замещение активов должника и т. д.

Достаточно распространенной мерой, направленной на восстановление платежеспособности должника, является продажа предприятия-должника. Эта мера вызывает для нас наибольший интерес. Предприятие, согласно ст. 132 ГК РФ [5] — это имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности. Оно является одним из ключевых объектов для предпринимательской деятельности должника, однако в законе

отсутствует указание на то, что средств, вырученных от продажи предприятия, должно быть достаточно для расчетов с конкурсными кредиторами и бюджетом.

На наш взгляд, представляется целесообразным внести в закон о банкротстве положения, определяющие возможность применения такой меры по восстановлению платежеспособности должника, как продажа предприятия только при условии наличия данных финансового анализа, очевидно свидетельствующих, что средств, вырученных от продажи предприятия, будет достаточно для расчетов с кредиторами должника.

Судебная практика уже идет по пути максимально эффективной реализации имущества, такие выводы можно сделать исходя из Обобщения судебной практики Арбитражного суда Вологодской области [6]. В данном обобщении указано, что при рассмотрении дела № А44–6825/2012, обжаловались действия арбитражного управляющего, который пытался реализовать имущество сельскохозяйственной организации по частям, среди прочих аргументов, суд указал, что реализация имущества, в первую очередь, единым лотом необходима для соблюдения требований ст. 179 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», но и способствует получению максимально возможной цены, что соответствует интересам и должника и кредиторов. Однако, в других случаях на практике встречаются случаи, когда продажа имущества по частям является более предпочтительной перед продажей единым лотом. Такие ситуации возникают, когда речь идет о потребительски востребованных объектах, таких как стояночные места в многоуровневых парковках.

На наш взгляд, несмотря на некоторые успехи в области оптимизации реализации имущества должника с целью восстановления его платежеспособности, мы все же считаем эти меры недостаточными, и считаем, что данный вопрос в законодательстве раскрыт недостаточно.

При продаже предприятия внешний управляющий выступает в качестве организатора торгов либо на основании решения собрания или комитета кредиторов привлекает специализированную организацию с оплатой ее услуг за счет имущества должника.

Еще одной распространенной мерой по восстановлению платежеспособности является размещение дополнительных обыкновенных акций должника.

На внешнего управляющего Законом о банкротстве возлагается обязанность подготовить отчет, где должно содержаться одно из предложений: о прекращении внешнего управления в связи с восстановлением платежеспособности должника и переходе к расчетам с кредиторами; о продлении установленного срока внешнего управления; о прекращении производства по делу в связи с удовлетворением всех требований кредиторов в соответствии с реестром. Отчет внешнего управляющего подлежит обязательному рассмотрению арбитражным судом.

Еще одной из процедур по восстановлению платежеспособности, но уже гражданина является реструктуриза-

ция долгов гражданина. Необходимым элементом в данной процедуре является план реструктуризации долгов гражданина. План может быть представлен в отношении задолженности гражданина, который должен соответствовать следующим требованиям, согласно ст. 213.13 Закона о банкротстве: гражданин имеет источник дохода на дату представления плана реструктуризации его долгов; гражданин не имеет неснятой или непогашенной судимости за совершение умышленного преступления в сфере экономики; гражданин не признавался банкротом в течение пяти лет; план реструктуризации долгов гражданина в отношении его задолженности не утверждался в течение восьми лет, предшествующих представлению этого плана.

План реструктуризации долгов гражданина должен содержать положения о порядке и сроках пропорционального погашения в денежной форме требований и процентов на сумму требований всех конкурсных кредиторов и уполномоченного органа, известных гражданину на дату направления плана реструктуризации его долгов конкурсным кредиторам и в уполномоченный орган.

Арбитражный суд по результатам рассмотрения плана реструктуризации долгов гражданина в соответствии с настоящей статьёй выносит одно из следующих определений: об утверждении плана реструктуризации долгов гражданина; об отложении рассмотрения вопроса об утверждении плана реструктуризации долгов гражданина; об отказе в утверждении плана реструктуризации долгов гражданина, о признании гражданина банкротом и введении реализации имущества гражданина.

С даты утверждения арбитражным судом плана реструктуризации долгов гражданина наступают следующие последствия: требования кредиторов, включенные в указанный план, могут быть предъявлены к гражданину только в порядке и на условиях, которые предусмотрены указанным планом; требования кредиторов, не включенные в указанный план, могут быть предъявлены к гражданину в порядке, установленном Законом о банкротстве; кредиторы не вправе предъявлять требования о возмещении убытков, понесенных ими в связи с утверждением указанного плана; прекращение денежных обязательств гражданина путем зачета встречного однородного требования не допускается,

за исключением случаев, если это предусмотрено указанным планом; ранее принятые судом, арбитражным судом меры по обеспечению требований кредиторов и интересов гражданина отменяются; аресты на имущество гражданина и иные ограничения в части распоряжения принадлежащим гражданину имуществом могут быть наложены только в процессе по делу о банкротстве гражданина; неустойки (штрафы, пени) и иные санкции за неисполнение или ненадлежащее исполнение денежных обязательств и обязательных платежей, требования об уплате которых включены в указанный план, а также подлежащие уплате проценты за такое неисполнение или ненадлежащее исполнение не начисляются, за исключением текущих платежей; гражданин обязан уведомить в письменной форме конкурсных кредиторов и уполномоченный орган о существенном изменении своего имущественного положения в течение пятнадцати дней с даты наступления такого изменения в порядке, установленном планом реструктуризации долгов гражданина.

По итогам рассмотрения результатов исполнения плана реструктуризации долгов гражданина, арбитражный суд принимает один из следующих судебных актов: определение о завершении реструктуризации долгов гражданина в случае, если задолженность, предусмотренная указанным планом, погашена и жалобы кредиторов признаны необоснованными; определение об отмене указанного плана и решение о признании гражданина банкротом в случае, если имеются основания для отмены указанного плана.

Подводя итог, следует сказать, что несмотря на, казалось бы, широкие возможности по восстановлению платежеспособности должника, их явно недостаточно. Менее 1% должников проходят процедуру финансового оздоровления, среди них процент предприятий погасивших задолженность на стадии финансового оздоровления менее 6%, предприятий проходящий стадию внешнего управления около 3%, из них восстановивших платежеспособность в этой стадии около 2%, об этом свидетельствуют данные статистики [7]. Таким образом мы можем сделать вывод, что существующие меры не эффективны, данная тема требует более широкой теоретической разработки, а законодательное регулирование требует значительных изменений.

#### Литература:

1. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон РФ от 26.10.2002 № 127-ФЗ // СЗ РФ. СЗ РФ. 28 октября 2002. N 43. ст. 4190.
2. Санация // Академик. URL: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/ogegova/213234> (дата обращения: 20.12.2016).
3. Санация: подготовка и практические этапы управления // Элитариум. URL: [http://www.elitarium.ru/sanacija\\_jetaru\\_upravlenija/](http://www.elitarium.ru/sanacija_jetaru_upravlenija/) (дата обращения: 22.12.2016).
4. Что такое санация предприятия // Арбитражный управляющий Климова Светлана Евгеньевна. URL: [http://www.paritet-net.ru/bankrotstvo/chto\\_takoe\\_sanatsia.php](http://www.paritet-net.ru/bankrotstvo/chto_takoe_sanatsia.php) (дата обращения: 24.12.2016).
5. Гражданский кодекс РФ Часть 1 от 30 ноября 1994 г. // СЗ РФ. 05 декабря 1994. N 32. ст. 3301.
6. Справка по результатам обобщения судебной практики по спорам, связанным с реализацией имущества должника в процедурах конкурсного производства // Арбитражный суд Вологодской области. URL: <http://vologda.arbitr.ru/welcome/show/633200027/830> (дата обращения: 21.12.2016).

7. Статистика банкротств в Российской Федерации // Банкрот Информ. URL: [http://www.bankrot-inform.ru/statistika\\_bankrotstv](http://www.bankrot-inform.ru/statistika_bankrotstv) (дата обращения: 22.12.2016).

## Низкий уровень правосознания как элемент социума

Хасбулатова Нарият Абдурахмановна, магистрант  
Дагестанский государственный университет (г. Махачкала)

*В статье рассматривается понятие правосознания (Т.В. Синюкова, В.Н. Корнев, И.А. Ильин, А.Ч. Чупанова), основные причины низкого уровня правосознания и пути их решения.*

**Ключевые слова:** правосознание, правовая культура, общество, правовое государство

Вопросы правосознания и правовой культуры на протяжении всего развития общества имели и имеют значение для всех сфер деятельности государства. Проблемы и задачи, которые стоят перед современным обществом, имеют свое начало в прошлом. Только изучив опыт прошлого, мы можем говорить о настоящем, и пытаться спрогнозировать ближайшее будущее. Следует подчеркнуть, что Россия — Великая держава, которая претерпела немалое количество бунтов, революций и войн. Значимые исторические события, в особенности революционного характера заметно отражались на политической системе общества, и, следовательно, на населении, их правосознании, политико-правовой культуре. В настоящее время, статья 1 Конституции РФ провозгласила Россию правовым государством, однако уровень правовой организации нашего социума показывает, что мы пока находимся на пути к становлению такового.

Уровень правосознания социума должен соответствовать современным требованиям государственного устройства. На наш взгляд, в правосознании как важном элементе социума должны получить отражение отношение различных групп населения к общественному строю, власти, государству, политическому режиму, к системе собственности, партиям и общественным движениям. Все это в целом формирует противоречивый и постоянно меняющийся характер правосознания в обществе.

Разобраться, что такое правосознание люди пытались с древнейших времен. Теоретико-методологические проблемы правосознания были в центре внимания и отечественной юридической науки. Рассмотрению вопросов правосознания посвятили свои труды многие ученые, причем как юристы, так и представители других гуманитарных наук. По сей день не теряют своей актуальности в юридической науке труды И.А. Ильина, П.И. Новгородцева, Б.А. Кистяковского и других российских ученых.

В отечественной юридической науке в трудах Т.В. Синюковой, В.Н. Корнева, И.А. Ильина и других представлены несколько подходов к рассмотрению понятия правосознание.

«Правосознание — это совокупность представлений и чувств, выражающих отношение людей, социальных общностей к действующему или желаемому праву» такое определение дала Т.В. Синюкова. [5]

В.Н. Корнеев пишет: «Правосознание — это теоретическое и эмоционально-ценностное восприятие и осознание господствующих в обществе идей о существующем или желаемом государстве, праве и правосудии, выраженное в совокупности знаний, чувств, переживаний, определяемых политическими интересами и ценностями». [4]

«Правосознание — это совокупность правовых представлений, идей, взглядов, чувств, эмоций, отражающих правовую действительность в форме нормативных, юридических понятий, выражающих оценочное, психологическое отношение людей к прошлому, действующему и желаемому праву, правовым явлениям в общественной жизни, юридической практике, к деятельности юридических органов и учреждений, действиям и поступкам, совершаемым в правовой сфере, правам и свободам человека и гражданина и регулирующих юридически значимое поведение людей». [7]

Исходя из вышеизложенного, можно сделать, что правосознание — это совокупность правовых представлений, идей, взглядов, чувств, эмоций человека, оценочные суждения о праве в прошлом, настоящем и желаемом.

С методологической и практической точек зрения вопросами правосознания занимаются философия, юриспруденция, социология, психология, педагогика, политология и т.д. — разные но, взаимосвязанные, гуманитарные науки.

Одним из видных представителей юридической науки, занимавшимся проблемами правосознания является И.А. Ильин. По его мнению, правосознание есть основа всей правовой жизни человеческого общества, включающее в себя взгляды, идеи, чувства, настроения, отношение к праву, влияет на взаимоотношения людей друг с другом и с государством.

Низкий уровень правосознания граждан, говорил Ильин, может обернуться настоящей угрозой для государства. Здесь можно привести множество ситуаций из жизни российского государства, когда из-за отступления от закона одними лицами подвергается угрозе жизнь, собственность, права и интересы другого лица или общества в целом. [3]

В условиях низкого уровня правосознания у граждан России возникает множество проблем. Главными из них являются следующие.

Во-первых, отрицательно влияет на правосознание и правовую культуру процесс перехода от командной эко-

номики к рыночной модели хозяйствования. Одним из основных здесь является высокий уровень безработицы среди населения, что влечет за собой негативное восприятие новой системы законодательства. Вузы и средние специальные учебные заведения выпускают огромное количество специалистов, которые не востребованы на рынке труда. Отсюда неверие молодых специалистов в завтрашний день и эффективность существующего законодательства (правовой нигилизм).

Наш взгляд, для решения этой проблемы необходимо обратиться в корень самого вопроса. Профессионально-ориентационная работа в общих и средних образовательных учреждениях должна проводиться с учетом рыночных требований. Количество специалистов высших образовательных учреждений не должно превышать число специалистов средних профессиональных учебных заведений. В настоящее время наблюдается избыток «гуманитариев» и не достаток «технарей» на рынке труда. Ядуюмаю следует сократить контрольные цифры приема на обучение «гуманитариев», и увеличить их для технических направлений подготовки.

Во-вторых, отсутствие государственной идеологии в решении этого вопроса, следующий фактор, который отрицательно влияет на формирование правосознания. Анализируя результаты социологических исследований, можно сделать вывод, что население с некоторой настороженностью относится к государственной политике в этой области. Взамен долго просуществовавшей коммунистической идеологии, конкретного ничего предложено не было, кроме туманных и поверхностных представлений о демократии, свободе предпринимательства и частной собственности.

В массе своей эти западные демократические ценности, как следует из социологических опросов, не пользуются поддержкой населения, у которой правосознание сформировалось в противоположной культурной среде. Поговорка «Что русскому хорошо, то немцу смерть» наиболее ярко и лаконично выражает позицию граждан к заимствованию западных ценностей.

Среднестатистический россиянин сформировался в другой религиозно-культурной среде и уже этимон отличается от западного гражданина. Опыт зарубежных стран, чаще всего, внедряется в России без учета ее культурологических особенностей. К примеру, следственный комитет, созданный в январе 2011 г., наподобие американского федерального бюро расследований, в скором времени будет реорганизован. Зато, прокуратора, созданная Петром Первым в 1722 г., продолжает свою деятельность и по нынешний день. Нам нужны здесь свои идеи, мысли, взгляды для формирования соответствующего уровня правосознания.

#### Литература:

1. Визиренко Е. В. Тенденции развития правосознания и правовой культуры в современном российском обществе. *Международный научно-исследовательский журнал*. 2016. № 6 (37) Часть 2.
2. Жидовцева О. А. Правовое сознание: основные подходы к определению и классификации. *Вестник Нижегородской академии МВД* 2013. № 21.

В-третьих, бытует такое мнение, что любое длительно существующее государство в какой-то период приходит к демократии. Далее развитие демократии приводит к гражданскому обществу, являющиеся фактором для развития правосознания и правовой культуры населения. Формирование гражданского общества длительный процесс. В России же пытаются ускорить его без учета религиозно-культурной специфики населения, продекларировав в основном законе чуждые западные ценности. Люди со стабильным заработком пытаются улучшить свое финансовое и социальное положение, преимущественно используя вхождение в государственные органы, для дальнейшего использования должностного положения в коррупционных интересах. Такая же проблема сложилась с законодательством. Издаются огромное количество законов, без учета их качества. От навязывания властью понятий демократическое, правовое, социальное государство, общество сразу к этому не придет. С учетом особенностей менталитета необходимо формировать такой уровень правосознания, чтобы граждане могли свободно, самостоятельно и осознанно решать судьбу своей страны, а это процесс достаточно длительный.

О необходимости формирования правосознания с детства говорил И. А. Ильин. По И. А. Ильину, правосознание носит непостоянный ретроспективный характер: «нельзя предполагать, что оно присуще всем людям изначально и одинаково: его необходимо воспитывать и укреплять с детства», «правосознание воспитывается в людях, а не предполагается готовым, зрелым и полноценным». [3]

Также стоит подчеркнуть, что длительный период в нашей стране главами государства были монархи или секретари коммунистической партии — лица, которые не избирались гражданами. За всю богатую историю нашего государства только последние 25 лет граждане выражают свою позицию на альтернативных выборах в отношении назначения главы государства и т. д. Это, по нашему мнению, накладывает свой отпечаток на повышение уровня правосознания граждан.

В заключении можно отметить, что становление правового, демократического государства длительный процесс, требующий высокого уровня правосознания граждан. Пока детей воспитывают не вполне адекватные родители, ситуация с правовой культурой и правосознанием кардинально изменяться не будет. Было бы уместно, чтобы в школах учили и на собственном примере показывали детям уважение к закону, давали основные представления о законодательстве, правах и обязанностях, законных интересах граждан.



3. Ильин И. А. О монархии и республике. Собр. соч. Т. 4. М., 1994.
4. Корнев В. Н. Проблемы теории правосознания в современной отечественной юриспруденции, 2010.
5. Теория государства и права: Курс лекций / Под ред. Н. И. Матузова и А. В. Малько. М.: Юрист, 2002.
6. Чупанова А. Ч Правовая культура и правосознание в системе ценностей гражданского общества. Юридический вестник ДГУ 2012 № 4.
7. Чупанова А. Ч. Правосознание молодежи: теоретико-региональный аспект. Монография. Махачкала: «Деловой мир» 2006.

## Место товарищества собственников жилья в системе юридических лиц

Шаров Дмитрий Валерьевич, магистрант;

Масленникова Людмила Владимировна, кандидат юридических наук, доцент

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина (г. Краснодар)

Одним из субъектов деятельности по эксплуатации многоквартирного дома, его реконструкции и переустройстве может выступать товарищество собственников жилья (далее — ТСЖ). Согласно п. 1 ст. 291 Гражданского кодекса РФ (далее — ГК РФ) [1], собственники квартир для обеспечения эксплуатации многоквартирного дома, пользования квартирами и их общим имуществом образуют товарищества собственников квартир (жилья).

Также в Жилищном кодексе РФ (далее — ЖК РФ) [2] имеется раздел VI под названием «Товарищество собственников жилья». В соответствии с ч. 1 ст. 135 ЖК РФ товариществом собственников жилья признается некоммерческая организация, объединение собственников помещений в многоквартирном доме для совместного управления многоквартирным домом, обеспечения эксплуатации комплекса недвижимого имущества этого дома, владения, пользования и в установленных законодательством пределах распоряжения общим имуществом в многоквартирном доме.

В настоящее время проблемы осуществления реконструкции, переустройства и перепланировки многоквартирных домов стали очень актуальными. Это объясняется не только стремлением людей улучшить свои условия проживания, сделать их более комфортными, но и необходимостью обеспечения надежности и безопасности зданий, сооружений, сохранения культурного наследия.

Для своевременного проведения товариществами собственников жилья текущего или капитального ремонта, важное значение имеет технический учет объектов недвижимого имущества. Этот учет позволяет установить, нуждается ли конкретный многоквартирный дом в осуществлении ремонта.

Как отмечает Масленникова Л. В. [3], технический учет объектов недвижимого имущества имеет особую важность именно в тех жилищных правоотношениях, где речь идет о жилых помещениях, необходимости их реконструкции, переустройстве и перепланировке.

Исторически так сложилось, что юридическая наука и нормативные правовые акты использовали понятие «то-

варищество» для определения различных объединений субъектов экономического оборота.

Исследователи гражданского законодательства 20-х гг. XX в. подразделяли товарищества на два основных типа: товарищества, преследующие коммерческие цели, и кооперативные товарищества [4]. При этом целью кооперативных товариществ являлось «удовлетворение разнообразных потребностей человеческого ума, чувства, вкуса и т. д». [5].

Однако после того, как в середине 30-х гг. прошлого века негосударственные коммерческие организации по сути были ликвидированы, товарищества в ранее используемой формулировке также практически полностью перестали существовать. Термин «товарищество» использоваться не часто и применялся лишь к отдельным видам существовавших потребительских кооперативов.

Следует отметить, что в соответствии с Федеральным законом от 5 мая 2014 г. № 99-ФЗ «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации» (далее — Закон № 99-ФЗ) [6] в ГК РФ появилась новая организационно-правовая форма юридического лица — товарищества собственников недвижимости (далее — ТСН).

Для четкого понимания сущности и правового положения товарищества собственников жилья необходимо учесть некоторые значимые изменения гражданского законодательства, которые коснулись характеристики понятия юридического лица, и, в частности, новой организационно-правовой формы.

Так, корпоративными юридическими лицами (корпорациями) являются юридические лица, учредители (участники) которых обладают правом участия (членства) в них и формируют их высший орган в соответствии с ГК РФ. К данным организациям отнесены практически все коммерческие юридические лица (за исключением унитарных предприятий), а также ряд некоммерческих, а именно: потребительские кооперативы, общественные организации, ассоциации (союзы), товарищества собственников недви-

жимости, казачьи общества, внесенные в соответствующий госреестр, общины коренных малочисленных народов.

Таким образом, можно сделать вывод, что ТСН является некоммерческой корпоративной организацией.

Согласно подп. 4 п. 3 ст. 50 ГК РФ, к товариществам собственников недвижимости относится, в том числе, товарищество собственников жилья (далее — ТСЖ).

Также согласно положениям Закона № 99-ФЗ со дня вступления его в силу, нормы о товариществах собственников недвижимости применяются к созданным до дня его вступления в силу как ТСЖ, так и садоводческим, огородническим и дачным некоммерческим товариществам.

Таким образом, мы видим, что ТСН является родовым, объединяющим понятием различных видов товариществ, и, следовательно, рассматриваемое в нашей работе товарищество собственников жилья является видом товарищества собственников недвижимости. В данном случае мы соглашаемся с мнением Суханова Е. А., который положительно отмечает появление ТСН, как объединяющего различные товарищества в один вид юридического лица [7].

Опираясь на анализ современного законодательства, классификацию товариществ можно производить по различным основаниям. Однако представляется, что ключевым фактором, составляющим главное отличие подобных объединений, должна оставаться цель организации и деятельности товарищества. Часть первая ГК РФ, называя такие виды товариществ, как полные товарищества и товарищества на вере (командитные или смешанные), указывает на то, что это — юридические лица, основной целью деятельности которых служит извлечение прибыли, что позволяет назвать их товариществами предпринимательского типа.

Наряду с этим ГК РФ в разделе «Отдельные виды обязательств» предусматривает возможность заключения договора простого товарищества, по которому лица, соединяя свои вклады, совместно действуют без образования юридического лица (гл. 55). Такое объединение можно определить, как товарищество договорного типа.

В отличие от названных объединений существуют товарищества, созданные и функционирующие для удовлетворения в первую очередь потребностей своих членов, что дает возможность называть их товариществами потребительского типа. Организация и деятельность таких образований регулируются Федеральным законом «О сельскохозяйственной кооперации», некоторыми положениями ЖК РФ и ГК РФ. В свою очередь такие организации, по нашему мнению, подразделяются на две самостоятельные организационно-правовые формы: потребительские кооперативы и товарищества собственников жилья.

В правовой литературе часто можно встретить иное суждение. Некоторые исследователи считают, что товарищества собственников жилья относятся к потребительским кооперативам [8]. Утверждения подобного рода основываются на том, что законодатель предъявляет к товариществам собственников жилья и потребительским кооперати-

вам много общих требований. Действительно, и те, и другие субъекты как юридические лица относятся к некоммерческим организациям. Однако думается, что более весомы аргументы в пользу того, что товарищества собственников жилья являются самостоятельной организационно-правовой формой юридических лиц.

Одним из самых основных отличий товариществ собственников жилья от потребительских кооперативов, и в частности от жилищных кооперативов (самых близких по цели деятельности), является то, что в товариществах собственников жилья отсутствуют паевые правоотношения. В кооперативах средства паевого фонда имеют конкретное целевое назначение: они предназначены исключительно для оплаты строительства или стоимости построенного дома.

В качестве второго отличия выступает положение, посвященное потребительской кооперации. Согласно ст. 24 Федерального закона от 19 июня 1992 г. N 3085-1 (ред. от 02.07.2013) «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» [9], доходы потребительского общества, полученные от его предпринимательской деятельности, после внесения обязательных платежей в соответствии с законодательством Российской Федерации направляются в фонды потребительского общества, для осуществления расчетов с кредиторами и (или) кооперативных выплат. Товарищество собственников жилья такого права не имеет.

Следующим отличием является то, что у членов товарищества собственников жилья нет такой обязанности, как необходимость покрывать образовавшиеся убытки путем дополнительных взносов, которая имеется у членов потребительского кооператива — ч. 2 ст. 123.3 ГК РФ,

Анализируя рассмотренные отличия, а также принимая во внимание норму, содержащуюся в п. 3 ст. 50 ГК РФ, которая допускает создание различных форм некоммерческих организаций, предусмотренных федеральными законами, можно говорить о самостоятельной организационно-правовой форме некоммерческой организации — товариществе собственников жилья.

Кроме того, считаем необходимым отметить следующее. В части первой ГК РФ указывается на то, что товарищества собственников жилья должны создаваться и действовать в соответствии с федеральным законом. Согласно ст. 291 ГК РФ товарищество собственников жилья является некоммерческой организацией, создаваемой и действующей в соответствии с законом о товариществах собственников жилья. Как видно даже на конец 2016 года, ГК РФ в ст. 291 указывает на федеральный закон, регламентирующий организацию и деятельность одного из видов некоммерческой организации. Федеральный закон «О товариществах собственников жилья» N 72-ФЗ был принят 15 июня 1996 г., однако в 2005 году он утратил силу и положения о ТСЖ были перенесены в главу Жилищного кодекса. Отсюда мы видим несоответствие действующего законодательства — Гражданский кодекс указывает на регулирование положе-

ний, касающихся ТСЖ, в соответствии со специальным законом, которого уже нет.

Считаем, что в ст. 291 ГК должны быть внесены изменения, в соответствии с которыми статью нужно читать

в следующем содержании: товарищество собственников жилья является некоммерческой организацией, создаваемой и действующей в соответствии с Жилищным кодексом Российской Федерации.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Российская газета. № 238–239. 08.12.1994.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 06.07.2016) // Российская газета. № 1. 12.01.2005.
3. Масленникова Людмила Владимировна, Саросек Анастасия Петровна. Государственный технический учет жилых помещений: история и современное законодательство // Научный журнал КубГАУ — Scientific Journal of KubSAU. 2014. № 100. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennyu-tehnicheskij-uchet-zhilyh-pomescheniy-istoriya-i-sovremennoe-zakonodatelstvo> (дата обращения: 27.12.2016).
4. Данилов Е. Н. Товарищества // Советское хозяйственное право. — М.: Гос. изд-во РСФСР. — 1926. — С. 77.
5. Ратнер А. С. Гражданский кодекс советских республик: Текст и практический комментарий / Под ред. Ал. Малицкого. — Киев. Юр. изд-во НКЮ УССР. — 1927. — С. 490.
6. О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации: Федеральный закон РФ от 05.05.2014 г. № 99-ФЗ // СЗ РФ. 2014. № 9. Ст. 2304.
7. Суханов Е. А. Комментарий к ст. 65.1–65.3 ГК РФ // Вестник гражданского права. — 2014. — № 3. — С. 107–130.
8. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть первая // М.: Юринформцентр. — 1995. — С. 133–135; Мушинский В. О. Основы гражданского права // М.: Международные отношения. — 1995. — С. 40.
9. О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации: Закон РФ от 19.06.1992 № 3085–1 (ред. от 02.07.2013) // Российская газета. № 136. 17.07. 1997.

# МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

Международный научный журнал  
Выходит еженедельно

№ 30 (134) / 2016

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

**Главный редактор:**

Ахметов И. Г.

**Члены редакционной коллегии:**

Ахметова М. Н.  
Иванова Ю. В.  
Каленский А. В.  
Куташов В. А.  
Лактионов К. С.  
Сараева Н. М.  
Абдрасилов Т. К.  
Авдеюк О. А.  
Айдаров О. Т.  
Алиева Т. И.  
Ахметова В. В.  
Брезгин В. С.  
Данилов О. Е.  
Дёмин А. В.  
Дядюн К. В.  
Желнова К. В.  
Жуйкова Т. П.  
Жураев Х. О.  
Игнатова М. А.  
Калдыбай К. К.  
Кенесов А. А.  
Коварда В. В.  
Комогорцев М. Г.  
Котляров А. В.  
Кузьмина В. М.  
Курпаяниди К. И.  
Кучерявенко С. А.  
Лескова Е. В.  
Макеева И. А.  
Матвиенко Е. В.  
Матроскина Т. В.  
Матусевич М. С.  
Мусаева У. А.  
Насимов М. О.  
Паридинова Б. Ж.  
Прончев Г. Б.  
Семахин А. М.  
Сенцов А. Э.  
Сенюшкин Н. С.  
Титова Е. И.  
Ткаченко И. Г.

Фозилов С. Ф.

Яхина А. С.

Ячинова С. Н.

**Международный редакционный совет:**

Айрян З. Г. (*Армения*)  
Арошидзе П. Л. (*Грузия*)  
Атаев З. В. (*Россия*)  
Ахмеденов К. М. (*Казахстан*)  
Бидова Б. Б. (*Россия*)  
Борисов В. В. (*Украина*)  
Велковска Г. Ц. (*Болгария*)  
Гайич Т. (*Сербия*)  
Данатаров А. (*Туркменистан*)  
Данилов А. М. (*Россия*)  
Демидов А. А. (*Россия*)  
Досманбетова З. Р. (*Казахстан*)  
Ешиев А. М. (*Кыргызстан*)  
Жолдошев С. Т. (*Кыргызстан*)  
Игисинов Н. С. (*Казахстан*)  
Кадыров К. Б. (*Узбекистан*)  
Кайгородов И. Б. (*Бразилия*)  
Каленский А. В. (*Россия*)  
Козырева О. А. (*Россия*)  
Колпак Е. П. (*Россия*)  
Курпаяниди К. И. (*Узбекистан*)  
Куташов В. А. (*Россия*)  
Лю Цзюань (*Китай*)  
Малес Л. В. (*Украина*)  
Нагервадзе М. А. (*Грузия*)  
Прокопьев Н. Я. (*Россия*)  
Прокофьева М. А. (*Казахстан*)  
Рахматуллин Р. Ю. (*Россия*)  
Ребезов М. Б. (*Россия*)  
Сорока Ю. Г. (*Украина*)  
Узаков Г. Н. (*Узбекистан*)  
Хоналиев Н. Х. (*Таджикистан*)  
Хоссейни А. (*Иран*)  
Шарипов А. К. (*Казахстан*)

**Руководитель редакционного отдела:** Кайнова Г. А.

**Ответственные редакторы:** Осянина Е. И., Вейса Л. Н.

**Художник:** Шишков Е. А.

**Верстка:** Бурьянов П. Я., Голубцов М. В., Майер О. В.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

**АДРЕС РЕДАКЦИИ:**

**почтовый:** 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231;

**фактический:** 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; http://www.moluch.ru/

**Учредитель и издатель:**

ООО «Издательство Молодой ученый»

ISSN 2072-0297

Подписано в печать 11.01.2017. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, 25