

ISSN 2072-0297



МОЛОДОЙ[®] УЧЁНЫЙ

международный научный журнал



51
2017
Часть II

16+

ISSN 2072-0297

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

Международный научный журнал

Выходит еженедельно

№ 51 (185) / 2017

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Члены редакционной коллегии:

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Абдрасилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Жураев Хусниддин Олтинбоевич, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам

Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук

Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г.

Журнал размещается и индексируется на портале eLIBRARY.RU, на момент выхода номера в свет журнал не входит в РИНЦ

Журнал включен в международный каталог периодических изданий «Ulrich's Periodicals Directory».

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, *кандидат филологических наук, доцент (Армения)*

Арошидзе Паата Леонидович, *доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)*

Атаев Загир Вагитович, *кандидат географических наук, профессор (Россия)*

Ахмеденов Кажмурат Максutowич, *кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)*

Бидова Бэла Бертовна, *доктор юридических наук, доцент (Россия)*

Борисов Вячеслав Викторович, *доктор педагогических наук, профессор (Украина)*

Велковска Гена Цветкова, *доктор экономических наук, доцент (Болгария)*

Гайич Тамара, *доктор экономических наук (Сербия)*

Данатаров Агахан, *кандидат технических наук (Туркменистан)*

Данилов Александр Максимович, *доктор технических наук, профессор (Россия)*

Демидов Алексей Александрович, *доктор медицинских наук, профессор (Россия)*

Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, *доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)*

Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, *доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)*

Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, *доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)*

Игисинов Нурбек Сагинбекович, *доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)*

Кадыров Кутлуг-Бек Бекмуратович, *кандидат педагогических наук, заместитель директора (Узбекистан)*

Кайгородов Иван Борисович, *кандидат физико-математических наук (Бразилия)*

Каленский Александр Васильевич, *доктор физико-математических наук, профессор (Россия)*

Козырева Ольга Анатольевна, *кандидат педагогических наук, доцент (Россия)*

Колпак Евгений Петрович, *доктор физико-математических наук, профессор (Россия)*

Кошербаева Айгерим Нуралиевна, *доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)*

Курпаяниди Константин Иванович, *доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)*

Куташов Вячеслав Анатольевич, *доктор медицинских наук, профессор (Россия)*

Кыят Эмине Лейла, *доктор экономических наук, Турция*

Лю Цзюань, *доктор филологических наук, профессор (Китай)*

Малес Людмила Владимировна, *доктор социологических наук, доцент (Украина)*

Нагервадзе Марина Алиевна, *доктор биологических наук, профессор (Грузия)*

Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, *кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)*

Прокопьев Николай Яковлевич, *доктор медицинских наук, профессор (Россия)*

Прокофьева Марина Анатольевна, *кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)*

Рахматуллин Рафаэль Юсупович, *доктор философских наук, профессор (Россия)*

Ребезов Максим Борисович, *доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)*

Сорока Юлия Георгиевна, *доктор социологических наук, доцент (Украина)*

Узаков Гулом Норбоевич, *доктор технических наук, доцент (Узбекистан)*

Федорова Мария Сергеевна, *кандидат архитектуры, г. Екатеринбург, Россия*

Хоналиев Назарали Хоналиевич, *доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)*

Хоссейни Амир, *доктор филологических наук (Иран)*

Шарипов Аскар Калиевич, *доктор экономических наук, доцент (Казахстан)*

Шуклина Зинаида Николаевна, *доктор экономических наук (Россия)*

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Галина Анатольевна

Ответственный редактор: Осянина Екатерина Игоревна

Художник: Шишков Евгений Анатольевич

Верстка: Бурьянов Павел Яковлевич, Голубцов Максим Владимирович, Майер Ольга Вячеславовна

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <http://www.moluch.ru/>.

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый».

Тираж 500 экз. Дата выхода в свет: 10.01.2018. Цена свободная.

Материалы публикуются в авторской редакции. Все права защищены.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

На обложке изображен *Юрий Михайлович Лотман* (1922–1993), русский культуролог, филолог, один из основоположников семиотики.

В 1939 году Юрий Лотман поступил на филологический факультет Ленинградского университета. Свою первую курсовую работу студент Лотман писал у В. Я. Проппа. После первого курса он был призван в армию. Во время Великой Отечественной Лотман был командиром отделения связи в артиллерийском полку. После войны он возобновил учебу в ЛГУ, где возглавлял студенческое научное общество филологического факультета.

Первое научное открытие Юрий совершил ещё студентом: нашёл неизвестный документ, связанный с началом движения декабристов. Лотману удавалось выявлять потаенное содержание текста при сопоставлении его с реальностью: например, он доказал, что подлинное путешествие Карамзина по Европе отличалось от его маршрута в «Письмах русского путешественника», и предположил, что истинный маршрут был скрыт, ибо был связан с участием Карамзина в обществе масонов. Лотман вызвал недовольство властей, которые начали бороться с космополитизмом. Ему было отказано в аспирантуре, и дальнейшую научную деятельность он продолжил в Тарту.

Лотману принадлежит определение семиосферы — семиотического пространства, которое принципиально гетерогенно и которое он сравнивает с музеем, где функционирует ряд упорядоченных семиотических пространств: экспонаты, картотеки, служащие, экспозиция и др.

В 1961 году Лотман защитил в ЛГУ докторскую диссертацию «Пути развития русской литературы преддекабристского периода». Но даже после этого власть продолжала относиться к ученому весьма настороженно. Впоследствии такое отношение объяснил Михаил Гаспаров, который писал о Лотмане: «В истории русской литературы он занимался авторами вполне благонадёжными: Радищевым, декабристами, Пушкиным. И Радищев действительно был у него революционером, декабристы — героями, Пушкин — универсальным гением, и даже Карамзин оказывался очень сочувствующим французской революции. Только при этом они получались гораздо сложнее и глубже, чем в обычных портретах, которые бывали подписаны даже хорошими учёными. Между тем для официального советского литературоведения если Радищев был хороший, то Карамзин обязан был быть плохим. А у Лотмана так не было, это и раздражало».

В начале января 1970 года сотрудники КГБ провели в квартире Лотмана обыск по делу Натальи Горбаневской. Ему запретили поездки за рубеж.

В конце 1980-х годов Юрий Лотман создал серию познавательных телевизионных передач «Беседы о русской культуре».

В 1993 году, почти перед самой смертью, стал лауреатом академической премии Пушкина.

Именем Лотмана назван Институт русской и советской культуры в Германии.

Екатерина Осянина, ответственный редактор

СОДЕРЖАНИЕ

МЕДИЦИНА

Жураева Ф. Р.

Паразитарные заболевания и новые подходы борьбы с гельминтозами (на примере Бухарской области)..... 109

Мустафина З. З., Шарафутдинова И. Р.

Сравнительная характеристика зубных нитей как средства профилактики заболеваний пародонта для людей с тесным положением зубов 111

ЭКОЛОГИЯ

Картамышева Е. С., Иванченко Д. С.

Новые технологии переработки отходов производства в современном мире..... 115

Морозов А. Е., Юрин А. Н.

Особенности естественного лесовосстановления на сейсморазведочных профилях в условиях Нижнеартовского района ХМАО-Югры 118

Рогозин М. Ю., Иванченко Д. С.

Чем опасен парниковый эффект 120

Рогозин М. Ю., Картамышева Е. С.

Вырубка лесов — экологическая катастрофа ... 124

Рогозин М. Ю., Картамышева Е. С.

Опустынивание земель..... 128

Сердюкова А. Ф., Барабанщиков Д. А.

Последствия загрязнения почвы тяжелыми металлами..... 131

Сердюкова А. Ф., Барабанщиков Д. А.

Экологические проблемы животного мира морей и океанов 135

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Колесёнова Л. М., Смирнова В. В., Казакова Д. С.

Ведение бухгалтерского учета на сельскохозяйственном предприятии..... 138

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Андросова С. В., Румянцева А. Е.

Иностранные инвестиции в страны Евразийского экономического союза..... 141

Артеменко Т. С.

Государственная кадровая политика в современном обществе..... 144

Брезгина И. И.

Направления совершенствования документационного обеспечения управления в муниципальных органах власти 146

Ворожейкина И. В.

Особенности налогообложения субъектов малого бизнеса..... 148

Гаврилов Д. В., Бердникова Л. Ф.

Методы оценки неплатежеспособных организаций..... 151

Емельянова К. Н.

Неблагоприятный отбор на рынке труда..... 153

Зубова А. И.

О необходимости предоставления дотаций Республике Саха (Якутия) 155

Кузнецова Ю. П.

Особенности компьютеризации бухгалтерского учета в современных условиях..... 158

Михайленко Ю. С.

СМИ как особый инструмент вовлечения населения в муниципальное управление 160

Осиповская А. В.

Развитие интернет-банкинга в России: основные тенденции 162

Попкова М. А., Шаповалов А. А.

Влияние культуры на эффективность работы организации..... 165

Призова С. В. Формирование кадрового резерва банковских служащих как метод повышения эффективности использования человеческого капитала ООО «КБ «Кубань Кредит» 168	Shatagin M. I. Contemporary international trade is no longer explained by the factor proportions theory..... 193	
Призова С. В. Понятие человеческого капитала и особенности его использования в банковской сфере 170	Яковлева Е. А., Галахова А. А. Феномен NEET современного поколения и его влияние на макроэкономические показатели 196	
Протопопова С. И. Развитие регионального туризма (на примере Таттинского улуса Республики Саха (Якутия) 173	Якушева В. В. Разработка стратегии развития организации..... 201	
Румянцева А. Е., Синицына А. В. Анализ сделки по приобретению Jaguar Land Rover компанией Tata Motors 175	ФИЛОЛОГИЯ	
Румянцева А. Е. Doing business in Russia and Germany 178	Борисова Л. В., Дударева С. Н. Учение с увлечением. Чем можно удивить обучающихся 5–6 классов на уроках русского языка и литературы 204	
Субботин Я. А. Основы и предпосылки организации контроллинга в строительных организациях... 180	Котиева З. М. Структурные особенности устойчивых сравнений русского и ингушского языков 206	
Федорова М. Ю., Грибанов А. А. Применение модели «директ-костинг» для повышения эффективности управленческого контроля в организациях, оказывающих услуги по хранению зерновой продукции..... 183	Танабаева И. Р. Комментарий как особый жанр в интернет- общении 207	
Философов И. В. Экономическая сущность и классификация расчетов организации 188	ФИЛОСОФИЯ	
Фокина Т. Ю. Основные балансовые теории 191	Сапожников В. Ю. Православная церковь и нравственные ценности в современном мире 210	
	Сапожников В. Ю. Роль государства и церкви в укреплении института семьи в современном российском обществе 211	

МЕДИЦИНА

Паразитарные заболевания и новые подходы борьбы с гельминтозами (на примере Бухарской области)

Жураева Фируза Рахматовна, старший преподаватель
Бухарский государственный медицинский институт (Узбекистан)

Актуальность

По современным оценкам Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), четвертая часть населения Земли (1,4 млрд человек) инфицирована кишечными паразитами, 50 млн человек, ежегодно умирающих в мире, более чем у 17 млн причиной смерти являются инфекционные и паразитарные заболевания. Этот класс болезней остаётся ведущим среди причин смертей человечества в настоящее время. По числу больных в мире, заражения кишечными. ВОЗ оценивает ситуацию с паразитарными заболеваниями как достаточно серьёзную и в соответствии с этим планирует проведение широкомасштабных исследований по борьбе с «забытыми» болезнями бедных стран. В настоящее время известно около 300 гельминтозов человека, однако широко распространены далеко не все [1]. Исходя из особенностей биологического развития, паразитические черви подразделяются на три основные группы: биогельминты, геогельминты и контактные гельминты [4,9]. Среди детей наиболее поражёнными оказываются дети в возрасте до 2-х лет, среди них были зарегистрированы самые высокие показатели поражённости геогельминтозами. Поражённость детей до 14 лет составила 83,8%. Причем все они относятся к группе организованных детей, то есть на посещающих детские дошкольные учреждения и школы. Эти дети имеют большой контакт с инвазионным материалом и гигиенические навыки их несовершенны [1,11]. В структуре гельминтозов ведущее место занимают энтеробиоз (91%) и аскаридоз (8%). Среди всех инвазированных на долю детей приходится 92,3% случаев энтеробиоза, 71,1% — аскаридоза, 61,5% — трихоцефалеза и 66,2% — токсокароза [1]. Заболеваемость энтеробиозом и аскаридозом детей в сельской местности значительно выше, чем в городах, что, по-видимому, связано с разными санитарно-гигиеническими условиями в детских учреждениях города и села, а также со степенью загрязнённости яйцами гельминтов окружающей среды [6]. Особенностью большинства гель-

минтозов является хроническое течение заболевания, связанное с длительным присутствием возбудителя заболевания в организме и многократными повторными заражениями. Гельминтозы у детей, как правило, сопровождаются разнообразными неспецифическими клиническими проявлениями: слабостью, утомляемостью, раздражительностью, нарушениями сна, диспепсическими явлениями, замедлением роста и прибавки в весе, снижением иммунного статуса. Важнейшим компонентом патологии при гельминтозах является сенсибилизирующее действие продуктов обмена и выделения гельминтов, приводящее к развитию аллергических реакций в виде атопического дерматита, астматического бронхита, ринита, блефарита и др. [2,3,5,7,10].

Материалы и методы исследования

Материалом для исследования явились:

- результаты лабораторного обследования на гельминтозы 13777 детей в г. Бухаре, Бухарском, Каганском и Жондорском районах;
- анализ поражённости детей гельминтозами в Бухарской области по выявленным 6823 больным;
- результаты лабораторного обследования на гельминтозы 330 детей, охваченных однократной массовой дегельминтизацией альбендазолом в Бухарском районе, до и после дегельминтизации;
- результаты лабораторного обследования на гельминтозы 352 детей охваченных двукратной массовой дегельминтизацией альбендазолом в Бухарском районе до и после дегельминтизации;

В ходе исследований применялись организационные методы профилактики гельминтозов, гельминтологические статистические методы исследования.

Методами организации борьбы и профилактики гельминтозов были издание директивных документов по организации борьбы с гельминтозами среди детей до 14 лет; проведение анализа состояния кадрового потенциала, ма-

териально-технической базы лабораторий и методов лабораторных исследований на гельминтозы осуществляемых в амбулаторно-поликлинических учреждениях; подготовка врачей первичного звена здравоохранения по гельминтозам; разработка методов массовой дегельминтизации детей до 14 лет. В качестве гельминтологических методов использовались метод соскоба с перианальных складок и метод Калантарян.

Результаты и обсуждение

В четырех регионах Бухарской области, то есть в г. Бухаре, Бухарском, Каганском и Жондорском районах было исследовано 13777 детей на гельминтоносительство. В результате было выявлено с гельминтозами 6235 ($45,3 \pm 0,4\%$) детей. Из обследованных 13777 детей выявлено с энтеробиозом — 5162 ($37,5 \pm 0,4\%$), гименолепидозом — 978 ($7,1 \pm 0,2\%$), аскаридозом — 67 ($0,5 \pm 0,06\%$), тениаринхозом — 28 ($0,2 \pm 0,04\%$).

Из обследованных 13777 детей, мальчиков было 6996 ($50,8 \pm 0,4\%$), девочек — 6781 ($49,2 \pm 0,4\%$). Как видно, число обследованных мальчиков и девочек было примерно одинаковым (с разницей в 1,6%).

Из 13777 обследованных детей выявлено инвазированных мальчиков 3301 ($24,0 \pm 0,4\%$), девочек — 2934 ($21,3 \pm 0,03\%$). Из 6235 инвазированных мальчиков было 3301 ($52,9 \pm 0,6\%$), девочек — 2934 ($47,1 \pm 0,6\%$).

Среди обследованных мальчиков было с энтеробиозом 2730 ($39 \pm 0,6\%$), гименолепидозом 523 ($7,5 \pm 0,3\%$), аскаридозом — 32 ($0,5 \pm 0,08\%$), тениаринхозом — 16 ($0,23 \pm 0,06\%$). У девочек эти показатели составляли соответственно 2432 ($35,9 \pm 0,6\%$), 455 ($6,7 \pm 0,3\%$), 35 ($0,5 \pm 0,1\%$), 12 ($0,2 \pm 0,1\%$).

Удельный вес нозологических форм гельминтозов среди мальчиков отмечался: энтеробиоз — у 2730 ($82,7 \pm 0,7\%$), гименолепидоз — у 523 ($15,8 \pm 0,6\%$), аскаридоз — у 32 ($1,0 \pm 0,2\%$), тениаринхоз — у 16 ($0,5 \pm 0,1\%$). У девочек соответственно, энтеробиоз зарегистрирован у 2432 ($82,9 \pm 0,7\%$), гименолепидоз — у 455 ($15,5 \pm 0,7\%$), аскаридоз — у 35 ($1,2 \pm 0,3\%$), тениаринхоз — у 12 ($0,4 \pm 0,1\%$). Таким образом из обследованных на гельминтозы 13777 детей, мальчиков было 6996 ($50,8 \pm 0,4\%$), девочек — 6781 ($49,2 \pm 0,4\%$). Поражённость гельминтозами мальчиков и девочек примерно одинаковая, с незначительным (в 1,6%) преобладанием инвазированности мальчиков по сравнению с девочками. Анализ возрастного состава обследованных детей проводился согласно возрастным группам, как это принято в педиатрической практике. Из 13777 обследованных детей поражённость гельминтозами в возрасте до 1 года составляла $0,6 \pm 0,07\%$, от 1 до 4 лет — $5,4 \pm 0,2\%$, от 4 до 6 лет — $21,1 \pm 0,3\%$, от 6-до 10 лет — $10,6 \pm 0,3\%$, от 10 до 14 лет — $7,5 \pm 0,2\%$.

Таким образом, поражённость гельминтозами сельских детей была в 3 раза выше, чем городских, соответственно, $50,0 \pm 0,5\%$ и $16,5 \pm 0,8\%$.

Массовая дегельминтизация как ведущий метод в комплексе противогельминтозных мероприятий

Массовая дегельминтизация является эффективным, социально целесообразным и практически доступным методом оздоровления детей от наиболее распространённых гельминтозов — энтеробиоза и гименолепидоза. Массовой дегельминтизацией за короткий срок достигается одномоментное оздоровление источников инвазии и прерывание эпидемического процесса. С целью резкого снижения поражённости детей контактными гельминтозами — энтеробиозом и гименолепидозом, нами впервые была проведена массовая дегельминтизация детей до 14 лет альбендазолом. Из методов массовой дегельминтизации нами была выбрана «целевая» массовая дегельминтизация. При целевой массовой дегельминтизации, лечению подвергается определенная группа населения. В данном случае мы применили целевую массовую дегельминтизацию детям до 14 лет. Массовая дегельминтизация детей до 14 лет проводилась альбендазолом, утверждённым Главным управлением по контролю качества лекарственных средств и медицинской техники МЗ РУз 30.03.2010 г. Альбендазол применялся детям через 15–20 минут после еды, в суточной дозе 5 мг/кг массы тела в один приём. Массовая дегельминтизация проводилась в 6 населенных пунктах Бухарского района, где было зарегистрирована наиболее высокая поражённость детей гельминтозами. Дегельминтизация детей альбендазолом в этих населенных пунктах проводилась однократно и двукратно. При двукратной дегельминтизации курс лечения повторялся через 14 дней в той же дозе и в том же режиме. Контроль эффективности лечения проводился через месяц. *Однократной массовой дегельминтизацией* детей до 14 лет альбендазолом в 3 населённых пунктах Бухарского района было охвачено 348 человек. До проведения массовой дегельминтизации инвазированность детей энтеробиозом составляла $52,0 \pm 2,7\%$ и гименолепидозом — $9,5 \pm 1,6\%$.

После проведения массовой дегельминтизации поражённость энтеробиозом составил $26,7 \pm 2,4\%$ и гименолепидозом — $7,6 \pm 1,5\%$. *Двукратной массовой дегельминтизацией* детей до 14 лет альбендазолом в 3 населённых пунктах Бухарского района было охвачено 374 человек. До проведения массовой дегельминтизации инвазированность детей энтеробиозом составляла $54,5 \pm 2,6\%$ и гименолепидозом — $11,2 \pm 1,6\%$, после проведения массовой дегельминтизации поражённость энтеробиозом составил $2,0 \pm 0,7\%$ и гименолепидозом — $1,7 \pm 0,7\%$.

Выводы

1. С целью изучения истинной поражённости гельминтозами детей до 14 лет в Бухарской области проведено широкомасштабное обследование детей на гельминтозы. Из обследованных 13777 детей выявлено с гельминтозами 6235 ($45,3 \pm 0,4\%$) детей, в отдельных районах поражённость детей гельминтозами составляла $51,9 \pm 0,8\%$.

2. Наиболее распространённым видом гельминтоза является энтеробиоз. Выявлено больных энтеробиозом 5162 (37,5±0,4%), гименолепидозом 978 (7,1±0,2%), аскаридозом 67 (0,5±0,06%) и тениаринхозом 28 (0,2±0,04%).

3. Гельминтозы встречаются в основном у детей подготовительной группы, (в 4–6 летнем возрасте). Поражённость детей этого возраста составляет 21,1±0,3%.

4. Инвазированность мальчиков и девочек примерно одинаковое (24,0±0,4% и 21,3±0,3% соответственно).

5. Основными распространителями инвазии являются организованные дети. Поражённость гельминтозами ор-

ганизованных детей в 3,3 раза выше, чем неорганизованных (34,7±0,4% и 10,5±0,3% соответственно).

6. Эффективность однократной массовой дегельминтизации детей до 14 лет альбендазолом составляет 46,4±2,7%. При этом эффективность дегельминтизации от энтеробиоза была 51,4±2,8% и гименолепидоза — 24,2±2,4%.

7. Эффективность двукратной массовой дегельминтизации детей до 14 лет альбендазолом составляет 94,8±1,2%. Эффективность дегельминтизации от энтеробиоза была 96,5±1,0% и гименолепидоза — 87,8±1,7%.

Литература:

1. Авдюхина Т. И., Константинова Т. Н., Прокошева М. Н. Современный взгляд на проблему гельминтозов у детей и эффективные пути ее решения // Лечащий врач. — М., 2004. — № 1. — С. 14–18.
2. Куропатенко М. В. Распространенность паразитозов у детей, страдающих аллергическими заболеваниями (по данным статистики) / М. В. Куропатенко, Н. А. Безушкина, Л. А. Желенина, Т. Ю. Бандурина // Рос. педиатр. журн. — М., 2005. — № 4. — С. 26–29.
3. Озерецковская Н. Н. // Мед. паразитология. — 2000. — № 4. — С. 9–14.
4. Поляков В. Е. Гименолепидозы у детей и подростков: научное издание / В. Е. Поляков, А. Я. Лысенко, Т. Н. Константинова, Т. И. Авдюхина // Мед. помощь. — М., 2005. — № 5. — С. 43–48.
5. Awasthi S, Pande VK. Six-monthly de-worming in infants to study effects on growth // Indian J Pediatr. 2001 Sep; 68(9):823–7.
6. Dada-Adegbola HO, Oluwatoba AO, Falade CO. Prevalence of multiple intestinal helminths among children in a rural community // Afr J Med Med Sci. 2005 Sep; 34(3):263–7.
7. Dondji B, Sun T, Bungiro RD, Vermeire JJ, Harrison LM, Bifulco C, Cappello M. CD4 T cells mediate mucosal and systemic immune responses to experimental hookworm infection // Parasite Immunol. 2010 Jun; 32(6):406–13.
8. Hotez PJ, Bethony JM, Diemert DJ, Pearson M, Loukas A. Developing vaccines to combat hookworm infection and intestinal schistosomiasis. // Nat Rev Microbiol. 2010 Nov; 8(11):814–26.
9. Kramer LH, Kartashev VV, Grandi G, Morchon R, Nagornii SA, Karanis P, Simon F. Human subcutaneous dirofilariasis, Russia // Emerg Infect Dis. 2007 Jan; 13(1):150–2.
10. Lwambo NJ, Brooker S, Siza JE, Bundy DA, Guyatt H. Age patterns in stunting and anaemia in African schoolchildren: a cross-sectional study in Tanzania // Eur J Clin Nutr. 2000 Jan; 54(1):36–40.

Сравнительная характеристика зубных нитей как средства профилактики заболеваний пародонта для людей с тесным положением зубов

Мустафина Зария Замировна, студент;
Шарафутдинова Ирина Ринатовна, студент
Башкирский государственный медицинский университет (г. Уфа)

Оценены 3 разновидности зубных нитей по 4 критериям: эффективность, удобство использования, прочность, отсутствие отрицательных эффектов при использовании как средство профилактики заболеваний пародонта для людей с тесным положением зубов.

При использовании зубных нитей людьми с тесным положением зубов среди 3-х предложенных разновидностей удовлетворяет заявленным 4 критериям нить плоская, ленточная, моноволоконная, универсальная, с мятым вкусом.

Результаты проведенного исследования свидетельствуют о положительном влиянии зубных нитей на состояние тканей пародонта у людей с тесным положением зубов при правильном их подборе.

Ключевые слова: зубные нити, эффективность, тесное положение зубов.

Введение

Актуальной проблемой стоматологии является разработка методов профилактики и лечения воспалительных заболеваний тканей пародонта у больных с тесным положением зубов (ТПЗ). Значимость проблемы заключается в том, что данная патология встречается с частотой в среднем от 5,5 до 47,7% [2, 9] и может достигать 85% [5, 6]. Состояние тканей пародонта тесно взаимосвязано с патологическими изменениями зубов, наличием зубных отложений и других местных травмирующих факторов [1, 4, 8]. Отсутствие гигиены полости рта, либо плохое её качество как основной фактор риска, приводит к развитию гингивита и кариеса. Таким образом, вопрос о профилактике стоматологических заболеваний следует считать актуальным и требует дальнейшего изучения и развития методов, предотвращающих патологию пародонта. [3]

Материалы и методы исследования

Методом случайной выборки проведено стоматологическое обследование 63 лиц, которое включало в себя сбор анамнеза, опрос, осмотр, определение упрощенного индекса гигиены полости рта (ИГР-У) и индекса КПУ. Все подвергались обследованию с их письменного добровольного согласия. При обследовании использовали упрощенную карту ВОЗ для оценки стоматологического статуса. [7]

Среди всех обследованных были отобраны 15 человек со скученностью зубов и одинаковым уровнем КПУ, которые были поделены на 3 группы для оценки эффективности и удобства использования 3 разновидностей зубных нитей. Участники эксперимента были обучены правильной гигиене полости рта, а именно: правила чистки зубов и использования зубной нити. Контроль исходного уровня гигиены полости рта был проведен таблетированным средством «Динал», оценен ИГР-У. Проводилась пробная чистка зубов зубными нитями. Три группы людей в течение месяца использовали зубную нить 2 раза в день. Повторный осмотр и определение ИГР-У проведены в 15-й и 30-й день. Анкетирование было проведено в 30-й день и включало такие вопросы, как: ощущения при использовании, застревание нити, обрывание, кровоточивость после использования нити и др.

В качестве материалов были использованы 3 разновидности зубных нитей № 1, № 2 и № 3 для 3 групп по 5 человек № 1, № 2 и № 3 соответственно:

- зубная нить № 1: объемная, вошенная (в составе воск, в процессе использования нити ее волокна распушаются), вкус бергамот и лайм;
- зубная нить № 2: плоская, ленточная, моноволоконно, универсальная, с мятым вкусом;
- зубная нить № 3: синтетическое волокно, ленточная, двусторонняя с фторидом натрия и мятым вкусом.

Обработка результатов исследования была проведена с использованием современного программного пакета математического анализа: Microsoft Excel 2010.

Результаты и их обсуждение

Для оценки эффективности зубной нити был определен ИГР-У в 1-й, 15-й и 30-й день использования зубной нити у 15 лиц с ТПЗ и одинаковым уровнем КПУ. Показатели были приведены к среднему значению для каждой группы (табл. 1).

В группе № 1 усредненный ИГР-У в 1-й день использования зубной нити равен 1,8, в 15-й день равен 1,7, в 30-й день равен 1,6. В группе № 2 усредненный ИГР-У в 1-й день равен 1,7, в 15-й день равен 1,6, в 30-й день равен 1,2, динамика равна 9. В группе № 3 усредненный ИГР-У в 1-й день равен 1,6, в 15-й день равен 1,5, в 30-й день равен 1,4.

Таким образом, при использовании зубной нити усредненный ИГР-У за 30 дней в группе № 1 улучшился на 0,3, в группе № 2 на 0,5, в группе № 3 на 0,2 (рис. 1).

Для оценки удобства использования, прочности, отсутствия отрицательных эффектов нами проведено анкетирование на 30-й день использования зубной нити (табл. 2).

Положительные критерии (ощущение чистоты, свежесть, комфорт) в группе № 1 отметили наименьшее количество раз; в группе № 2 максимальное количество раз. Отрицательные качества (застревание нити между зубами, обрывание нити, дискомфорт, боль, кровоточивость, гиперемия, отек десен) в группе № 1 отмечено максимальное количество раз; в группе № 2 отмечено — наименьшее количество раз.

Таблица 1. Упрощенный индекс гигиены полости рта в 1-й, 15-й и 30-й день использования зубной нити

№ группы	ИГР-У 1-й день	ИГР-У 15-й день	ИГР-У 30-й день
№ 1	1,8	1,7	1,5
№ 2	1,7	1,6	1,2
№ 3	1,6	1,5	1,4

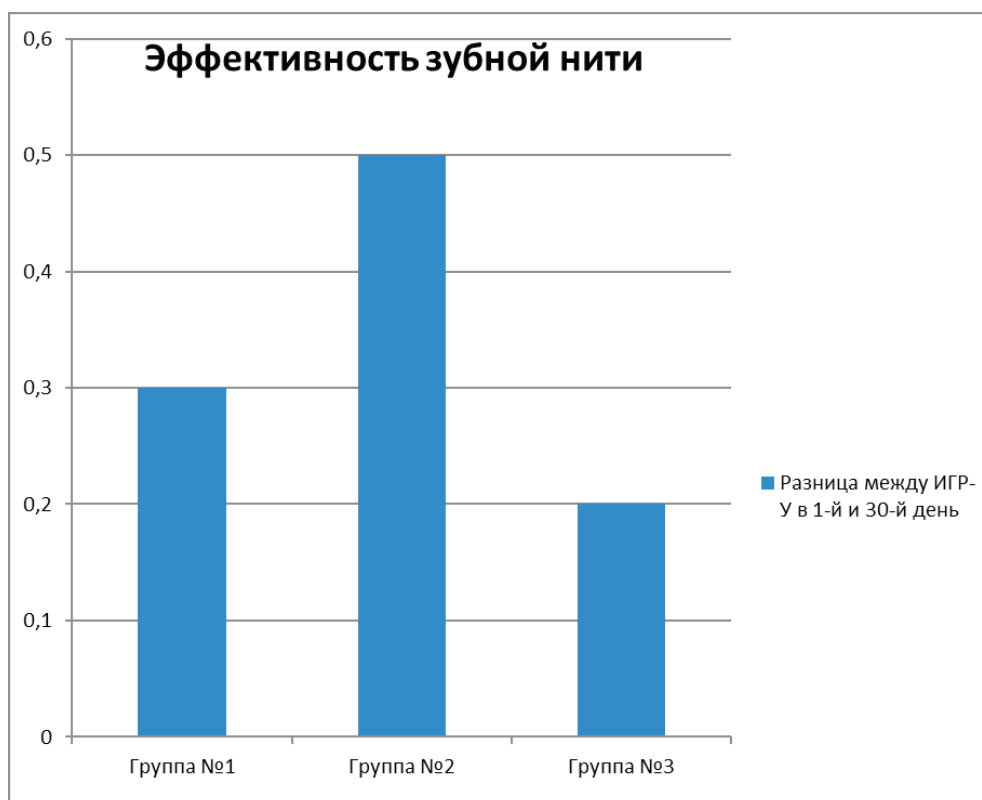


Рис. 1. Эффективность зубной нити

Таблица. 2. Результаты анкетирования после использования зубной нити в течение 30-ти дней

Качество	Количество людей, выбравших данное качество		
	Группа № 1	Группа № 2	Группа № 3
ощущение чистоты	4	4	4
комфорт	2	5	4
свежесть	4	5	4
дискомфорт	4	0	1
застревание нити между зубами	5	0	0
обрывание нити при использовании	4	0	2
боль	2	0	0
кровоточивость при использовании	2	0	3
гиперемия, отек десен	1	0	0

Наибольшее количество положительных и наименьшее количество отрицательных критериев оценки отмечено в группе № 2, использовавшей зубную нить № 2.

Заключение

При использовании зубных нитей людьми с тесным положением зубов среди 3-х предложенных разновидностей

удовлетворяет заявленным 4 критериям нить плоская, ленточная, моноволоконная, универсальная, с мятым вкусом.

Результаты проведенного исследования свидетельствуют о положительном влиянии зубных нитей на состояние тканей пародонта у людей с тесным положением зубов при правильном их подборе.

Литература:

1. Бокая В. Г. Местные факторы риска при пародонтите тяжелой степени и частота их выявления врачами-стоматологами // Труды IV съезда Стоматол. Ассоциации России. — М., 2000. — С. 180–182.
2. Заболевания пародонта / Н. Ф. Данилевский, Е. А. Магид, Н. А. Мухин, В. Ю. Миликевич. М.: Медицина, 1993. — 257 с.

3. Калущая Н. С. Индивидуальная гигиена полости рта как метод профилактики заболеваний пародонта // Здоровоохранение Югры: опыт и инновации. 2015. № 3.
4. Кулыгина В. Н., Мохаммад Аль Мохаммад, Л.Л. Козлова Результаты исследования распространенности и структуры заболеваний пародонта у лиц молодого возраста // Украинский стоматологический альманах. 2013. № 5.
5. Усманова И. Н. Комплексное лечение заболеваний пародонта при ортодонтической коррекции скученного положения зубов: автореф. дис. к-та мед. наук — Екатеринбург, 2005. — 154 с.
6. Орехова, Л. Ю. Иммунологические механизмы в патогенезе воспалительных заболеваний пародонта: автореф. дис. д-ра мед. наук. — СПб., 1997. — 42 с.
7. Терапевтическая стоматология / [Данилевский М. Ф., Борисенко А. В., Политун А. М. и др.]. — Т. 3. Заболевания пародонта. — К.: Медицина, 2008. — 614 с.
8. Чумакова Ю. Г. Роль місцевих чинників порожнини рота у розвитку пародонтиту // Имплантология, пародонтология, остеология. — 2008. — № 3. — С. 70–75.
9. The influence of trauma from occlusion on the bacterial re-population of periodontal pickets in dogs / Н. Kaufman, F.A. Carranza, B. Endres // J. Periodontol. 1984. — Vol. 55, № 2. — P. 86–92.

ЭКОЛОГИЯ

Новые технологии переработки отходов производства в современном мире

Картамышева Елена Сергеевна, студент;

Иванченко Дарья Сергеевна, студент

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Выявлены проблемы, с которыми сталкиваются российские предприятия при переработке отходов производства. Представлен обзор некоторых современных технологий по переработке производственных отходов. Установлено, что технологии переработки отходов производства постоянно развиваются и совершенствуются. Сделан вывод, что многие предприятия стали рассматривать производственные отходы в качестве источников ценных вторичных ресурсов.

Ключевые слова: отходы производства, переработка, экологические проблемы, новейшие технологии, инновационные разработки.

Глобальные системы производства и потребления по-прежнему имеют значительные последствия для окружающей среды и здоровья населения. Большинство используемых природных ресурсов возвращаются в окружающую среду в виде отходов, которые в большинстве случаев являются токсичными. Россия сталкивается с серьёзными экологическими проблемами, связанными с образованием отходов и неадекватным сбором, транспортировкой, обработкой и уничтожением промышленных отходов. Современные системы в нашей стране не могут справиться с объёмами отходов, образующихся в результате деятельности промышленных объектов, и это сказывается на окружающей среде и общественном здравоохранении.

О масштабах заявленной проблемы в очередной раз велась речь в рамках пятого межрегионального круглого стола по координации взаимодействия федеральных ор-

ганов власти, органов власти субъектов Российской Федерации и бизнеса в области обращения с отходами, который имел место 17 марта 2017 года в Москве.

Общая величина накопленных и учтённых отходов производства и потребления в целом по стране составляла на конец 2015 г. примерно 31,5 млрд тонн. Количество образовавшихся отходов с 2006 г. по 2015 г. возросло на 44%. Динамика образования отходов производства и потребления в России представлена на рисунке 1.

Наибольший объём образования отходов приходится на добычу полезных ископаемых: в 2010 г. — 89%, 2014 г. — 93% и 2015 г. — 92%. При этом при добыче топливно-энергетических ресурсов — главным образом, при извлечении из недр и обогащении каменного и бурого угля — образовалось соответственно 59%, 62% и 57% от всех отходов в стране [2, с. 230].

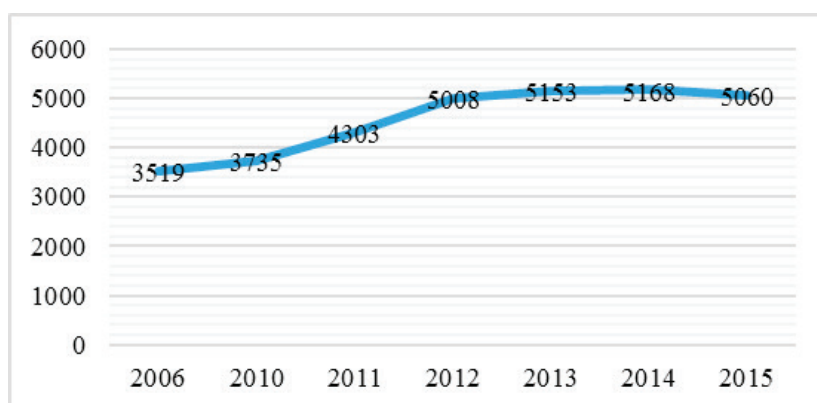


Рис. 1. Динамика образования отходов производства и потребления в России, млн тонн

Основную массу отходов отправляют в отвалы, терриконы, шламо-, и хвостохранилища, свалки, полигоны и другие накопители, которых насчитывается очень много. Для этих накопителей отчуждают значительные площади земельных угодий, а также на большей части их не обеспечена надёжная изоляция окружающей среды от загрязнения.

Например, хвостохранилища красного шлама, который образуется при получении алюминия, являются весьма токсичными и опасными, и представляют собой угрозу для окружающей среды и населённых пунктов, которые находятся вблизи. В городе Воскресенск Московской области есть предприятие, которое перерабатывает продукт комбината «Апатит» — апатитовый фосфорсодержащий концентрат — и производит из него минеральное фосфорное удобрение. В процессе переработки образуются отходы — т.н. фосфогипс, который никак не используется, а откладывается в терриконы, хотя является довольно ценной субстанцией. Такая проблема остро стоит у десятка российских предприятий, перерабатывающих апатитовые концентраты. На многих предприятиях содержатся отходы марганцевого производства, который, к слову, в России сейчас довольно дефицитен. Отвалы марганцевых руд и попутных компонентов, содержащих марганец, из которых можно получать металлический марганец, хранятся в виде терриконов. Примечательно, что металлический марганец является очень важным для целого ряда отраслей, при чём не только для металлургии для получения ферромарганца, но и для ряда других товарных продуктов.

Накопление отходов на полигонах и свалках повышает загрязнение атмосферы, почвы, подземных вод и поверхностных водоёмов, нарушает функционирование экосистем, наносит ущерб сельскому хозяйству и строительству (поскольку сопровождается выводом земельных участков из хозяйственного оборота). Кроме того, выбросы свалочного газа оказывают негативное влияние на изменение климата.

Это растущая проблема, связанная непосредственно с процессами производства и потребления. Тем временем глобальные тенденции, такие как рост населения, урбанизация и появляющийся «средний потребительский класс» во многих развивающихся странах, как ожидается, будут способствовать устойчивому росту глобальной конкуренции за ресурсы в ближайшие десятилетия. Проблема ещё более усугубляется последствиями усовершенствованного технологического прогресса, который приводит к выработке большего количества отходов, которые не растворяются. Технологии и экономическая составляющая данного вопроса существенно отличается в странах и в целом обусловлена экономикой конкретной страны и подходом, благодаря которому реализуется процесс переработки отходов производства.

По данным Росприроднадзора, на 01.01.2016 г. общее количество действующих в России лицензий на деятельность в области обращения с отходами (с учётом вы-

данных ранее) составляет 11667 шт. Количество использованных и обезвреженных отходов производства и потребления в целом по стране возросло с 1396 млн т в 2006 г. до 2685 млн т в 2015 г., т.е. увеличение произошло почти в два раза. При этом уровень использования (обезвреживания) отходов производства и потребления по отношению к объёму их образования повысился с 40% до 53%. Самые высокие масштабы переработки отходов характерны для вида деятельности «добыча полезных ископаемых». На эту отрасль приходится свыше 90% всего объёма использованных и обезвреженных отходов. В их составе основную долю занимают вскрышные и вмещающие породы, а также отходы обогащения (включая песок, глины, скальные породы, шламы и т.д.). На втором месте по переработке отходов находятся объекты обрабатывающих производств [2, с. 233].

В настоящее время разрабатываются новые технологии или новые применения давно существующих технологий с целью управления переработки отходов производства. В условиях нехватки ресурсов особую повторная переработка отходов становится источником недорогих стройматериалов. Современные модели оборудования, а также новые эффективные технологии позволяют повторно пускать в промышленный оборот повреждённые или некондиционные железобетонные и бетонные конструкции, арматурную сталь и битый кирпич. Учёные из Кызылорды разработали новые технологии утилизации растительных отходов. Так, отходы рисового производства планируется направлять в строительную отрасль. Ежегодный урожай риса в Приаралье составляет больше 400 тысяч тонн. Около 10% — производственные отходы. Сегодня рисовая шелуха — один из главных компонентов лёгкого бетона — арболита. Также учёные разработали способ преобразования нефтешламов, которые являются токсичными отходами, в высокоэффективное энергосырьё. Это ноу-хау можно использовать также в производстве строительных материалов.

Также учёными разработаны и другие инновационные способы переработки растительного сырья. Его для более эффективного использования следует предварительно подготовить, расщепив структуру. Предлагается использовать взрывной автогидролиз — процесс, при котором смесь измельченной биомассы с водой сначала нагревают под давлением, а затем резко это давление уменьшают. В результате происходит взрыв, который разрушает структуру древесины, раскладывая её на целлюлозу, лигнин и гемицеллюлозу. Учёные отмечают, что взрывной автогидролиз является экологически безопасным методом, поскольку не требует применения химических веществ. И хотя в мире эту технологию используют преимущественно при переработке отходов деревообрабатывающей промышленности, этот процесс был приспособлен к переработке сельскохозяйственных отходов.

Для переработки отходов зернопроизводства разработана новейшая методика микробиологической переработки с получением ценной белково-витаминной добавки,

что очень ценно ввиду того, что традиционные для России растительные корма не содержат достаточного количества полноценного белка.

Компания СМГ вместе с передовыми учёными разработали уникальную технологию по переработке твёрдых отходов. Новейшие мировые разработки в этой области были собраны в единый комплекс, включающий уникальную технологию каталитического пиролиза. Уникальность данной технологии состоит в том, что сжигание мусора не происходит вообще. Новый запатентованный в 2013 году способ каталитического пиролиза даёт возможность полной, 100% переработки твёрдых отходов без тщательной сортировки. Из отходов получается ценная товарная продукция высокого качества и вторичное сырьё. На основе способа создаётся утилизационный комплекс нового типа. Технология каталитического пиролиза позволяет переработать отходы, накопленные на действующих и закрытых полигонах по захоронению твёрдых отходов.

Заслуживает внимания инновационная технология комплексной переработки твёрдых промышленных отходов в вихревом воздушно-минеральном потоке, которая базируется на глубоком изучении химического, минерального состава и технологических свойств вторичного сырья, и представляет собой индивидуальное решение для каждого типа твёрдых промышленным отходов с максимальной эффективностью переработки, исключает использование воды и химических реагентов. Примером внедрения технологии может послужить переработка отвалных гематитовых (окисленных) кварцитов и некондиционных железных руд в железорудный концентрат Fe 66–68%, щебень, сухая охра, сурик, кварцевый песок, сырьё для изготовления цемента и бетона.

В результате комплексной переработки шлаков чёрной и цветной металлургии посредством данной технологии можно получить концентрат золота, свинец, нержавеющую сталь, алюминий, медь, бронзу, металлическое железо.

Преимущества этой технологии состоят в следующем: отсутствие новых отходов, не используется вода, флотационные и другие химические реагенты, наличие мобильного модульного оборудования, производство из отходов высококачественных концентратов чёрных, цветных, драгоценных и редких металлов и современных строительных материалов, короткие сроки внедрения и высокая рентабельность производства, относительная экологическая безопасность производства.

Среди последних разработок — автоматизированный биоэнергетический комплекс по переработке твёрдых и жидких отходов. Из отсортированного твёрдого мусора выделяются органические отходы, которые поступают в специальные анаэробные реакторы вместе с редкими канализационными стоками и там сбраживаются для получения биогаза, который направляется на выработку тепловой и электрической энергии. Освобождённая после брожения масса от метана служит в качестве органических удобрений, которые можно вносить на сельскохозяй-

ственные угодья. Канализационные стоки расщепляются в анаэробном реакторе, в результате чего выделенный метан используется для выработки электроэнергии, а тепло направляется на подогрев теплиц.

Перспективным представляется использование инновационных наукоёмких баромембранных процессов для переработки отходов, формирующихся в сельском хозяйстве [4].

Инновационным решением в области переработки производственных отходов можно назвать электромагнитные аппараты кипящего слоя, принцип работы которого сводится к тому, что на вещество оказывается воздействие сразу трёх явлений: переменного электромагнитного поля, постоянного магнитного поля и механического воздействия. В электромагнитных аппаратах кипящего слоя вещество активируется на электронном уровне, в результате чего материалы изменяются на физико-химическом уровне.

Использование инновационной технологии позволяет эффективно перерабатывать и повторно использовать отходы асфальтобетонных покрытий, регенерировать водоэмульсионные краски, очищать сточные воды от нефтепродуктов, успешно извлекать ценные металлы из отходов руд, ванадий из отработанного шлака металлургического производства, хром — из хромовых руд. Также способы активации металлов в электромагнитных аппаратах кипящего слоя работают при извлечении различных ценных металлов из руд и отходов в присутствии комплексобразователей, флотоагентов или селективных растворителей.

Для переработки нефтесодержащих отходов созданы новейшие технологии по их совместному пиролизу с твёрдыми бытовыми отходами. Для переработки металло-содержащих отходов производств чёрной металлургии и прокатки стального листа эффективными являются процессы обработки материалов давлением.

Из высококальциевой золы и шлака теплоэлектростанций по уже разработанной новой технологической схеме можно изготавливать силикатный кирпич. Примечательно, что схема учитывает неравномерность выхода золы и шлака по времени года, предполагает производство как чисто зольного, так и классического известково-песчаного кирпича, а также кирпича из смешанных золо-известково-песчаных композиций с любыми соотношениями компонентов. В целях утилизации отходов резинового производства, изношенных шин разработаны рецептуры новых материалов, обладающих к тому же высокими эксплуатационными свойствами. Представленные способы модификации битума (с добавлением резиновой крошки) позволяют улучшить свойства асфальтобетона на его основе и могут использоваться при строительстве автомобильных дорог.

ОАО «Ковдорский ГОК» совместно с Кольским научным центром разработали проект по переработке пещков из отвалов с использованием мокрой магнитной сепарации. На данном этапе разрабатываются технологии

переработки маложелезистых апатитовых руд с целью производства из них железорудных апатитовых концентратов.

Для переработки отходов твёрдых сплавов используют новые технологии в виде вибрационных дробилок, которые дробят сверхпрочные материалы для использования их в технологии порошковой металлургии.

Как видим, перманентность потока производственных отходов и их большие объёмы побуждают учёных рассматривать новые стратегии и инновации в области переработки этих отходов, что позволяет не только значительно уменьшить их количество, но и получить прибыль, а также значительно сэкономить ресурсы.

Производственные отходы, как выяснено, могут находить применение в качестве вторичных ресурсов в раз-

личных производствах, в особенности, в производстве строительных материалов, изделий и конструкций.

Основные задачи в сфере переработки производственных отходов должны быть направлены на совершенствование существующих, создание и внедрение новейших технологий. Необходимо разрабатывать и применять меры, направленные на возвращение отходов непосредственно на технологический процесс производства. Также необходимо внедрение технологий и оборудования для извлечения ценных компонентов из отходов на предприятиях, где они образуются, или на специализированных предприятиях. Большое значение имеет внедрение каскадных схем организации производства в промышленных зонах и регионах, где отходы одних предприятий являются сырьём для других.

Литература:

1. CMG recycling solutions. — [Electronic resource]. Access point: <http://www.thoplastics.co.uk/tag/cmg-recycling-solutions/>
2. Государственный доклад «О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации в 2015 году». — М.: Минприроды России; НИА-Природа. — 2016. — 639 с.
3. Лекция члена-корреспондента РАН Л. А. Вайсберга. Утилизация отходов производства и потребления. Часть 2. Производственные отходы.
4. Нанопутилизация: учёные разработали экономичные технологии утилизации отходов / В. Загорская // Агротехника и технологии № 1. — 23 января 2017. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.agroinvestor.ru/technologies/article/25631-nanoutilizatsiya/>

Особенности естественного лесовосстановления на сейсморазведочных профилях в условиях Нижневартовского района ХМАО-Югры

Морозов Андрей Евгеньевич, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент;

Юрин Александр Николаевич, магистрант

Уральский государственный лесотехнический университет (г. Екатеринбург)

Одним из распространенных видов использования лесов на территории Нижневартовского района ХМАО-Югры является геологическое изучение недр и разработка месторождений полезных ископаемых, в том числе проведение сейсморазведочных работ. Процесс сейсморазведки сопровождается проведением топографо-геодезических работ, буровзрывных работ и собственно сейсмических исследований.

Основными видами негативного воздействия на лесную среду при проведении сейсморазведочных работ являются:

- рубка лесных насаждений на трассах сейсмопрофилей;
- бурение скважин на пунктах возбуждения и скважин микросейсмокаротажа;
- проминка профилей.

Цель проведения исследований заключалась в оценке степени негативного воздействия на лесную расти-

тельность сейсморазведочных работ и анализе демутиационных процессов на трассах профилей, а также в установлении необходимости проведения работ по биологической рекультивации после завершения комплекса работ.

Для исследования были выбраны лесные участки, предоставленные в разные годы в краткосрочную аренду для проведения сейсморазведочных работ. Сейсморазведочные работы проводились в 2000, 2008, 2013 годах по методу МОГТ-2Д и МОГТ-3Д.

Все объекты исследования находятся на территории Нижневартовского района ХМАО-Югры в подзоне северной тайги в Западно-Сибирском северо-таежном равнинном лесном районе [1, с. 16].

При проведении сейсморазведки на этапе топографо-геодезических работ в лесных насаждениях прорубались просеки шириной 4,0 м в направлениях «север-юг» и «запад-восток». Расстояние между просеками составляло

300–400 м. Все работы проводились в зимний период при глубине снежного покрова не менее 0,5 м.

Рубка просек осуществлялась бензопилами. Вырубленная древесина разделялась на отрезки длиной не более 3,0 м и укладывалась в кучи на просеки для перегнивания.

После рубки проводилась проминка профилей с целью уплотнения снежного покрова сначала проходами снегоходов в два следа, а затем проходами гусеничной вездеходной техники типа ГАЗ-71 и МТЛБ также в два следа.

Бурение скважин микросейсмокаротажа и пунктов возбуждения осуществлялось передвижной буровой установкой УШ-2Т4 на шасси трактора Т10Б2121. Скважины микросейсмокаротажа бурились на глубину 25 м в местах пересечения сейсмопрофилей, а скважины на пунктах возбуждения — на глубину 13–15 м через каждые 40–50 м по осям сейсмопрофилей. Диаметр отверстия пробуренных скважин составлял 15 см.

Исследование процессов естественного лесовосстановления проводилось в летний период 2017 г. на пробных площадях. Пробные площади закладывались вдоль оси профилей в наиболее распространенной группе типов леса для района исследований — зеленомошной. Всего было заложено 15 пробных площадей в форме трансект размером 300x4 м. При этом на участках 2000 г. рубки было заложено пять трансект, на участках 2008 г. и 2013 г. рубки — аналогично по пять трансект.

На каждой трансекте учет естественного лесовосстановления проводился на учетных площадках размером 1x1 м, которые закладывались через каждые 10 м вдоль оси профиля. В процессе учета подрост разделялся по высоте на мелкий (до 0,5 м), средний (0,6–1,5 м) и крупный (выше 1,5 м), а также по жизнеспособности на жизнеспособный (благонадежный), сомнительный и нежизнеспособный (неблагонадежный). Всходы учитывались при этом отдельно. Полученное количество жизнеспособного подрост и всходов пересчитывалось в крупный подрост. При этом применялись коэффициенты пересчета для всходов — 0,1, для мелкого подрост — 0,5, для среднего — 0,8, для крупного — 1,0.

Оценка успешности естественного лесовосстановления проводилась по шкале, приведенной в табл. 2 прил. 9 к Приказу Минприроды России от 29.02.2016 г. № 375 «Об утверждении Правил лесовосстановления» [2, с. 40–41].

Результаты оценки естественного лесовосстановления приведены в табл. 1. Как следует из табл. 1, на всех объектах исследования подрост представлен смешанным составом. Доля хвойного подрост зависит от давности проведения сейсморазведочных работ. Так, через 4 года после проведения сейсморазведочных работ доля хвойного подрост в составе достигает 2,5 единицы, через 8 лет — 5,2 единицы, а через 13 лет — 3,2 единицы. Таким образом, максимальная доля хвойного подрост в составе естественного лесовосстановления наблюдается через 8 лет

Таблица 1. Показатели естественного лесовосстановления в зависимости от давности проведения сейсморазведочных работ

Давность проведения сейсморазведочных работ, лет	Состав подрост	Общее количество жизнеспособного подрост, шт./га	Количество жизнеспособного подрост в пересчете на крупный, шт./га	Количество жизнеспособного подрост хвойных пород в пересчете на крупный, шт./га	Оценка успешности естественного лесовосстановления
17	0,3С	1000	500	5978	Успешное кедром
	0,4П	967	724		
	2,5К	8067	4754		
	4,7Б	9000	9000		
	2,10с	4133	3973		
	Итого	23167	18950		
9	1,1С	434	297	5864	Успешное кедром
	1,1Е	4100	2130		
	3,0К	5864	5864		
	2,8Б	7133	6706		
	2,00с	4000	4000		
	Итого	21531	18997		
4	0,1С	167	84	2604	Успешное кедром
	0,6П	1033	676		
	0,3Е	267	214		
	1,5К	3100	1630		
	0,9Б	2000	1050		
	6,60с	14200	7260		
	Итого	20767	10914		

после проведения сейсморазведочных работ. Снижение доли хвойного подроста через 13 лет после сейсморазведочных работ объясняется его угнетением более быстрорастущими породами березой и осинкой.

Общее количество жизнеспособного подроста в пересчете на крупный имеет максимальное значение через 8 лет после сейсморазведки (18997 шт./га). Через 13 лет после сейсморазведочных работ его количество несколько снижается и составляет 18950 шт./га. В то же время количество хвойного жизнеспособного подроста в пересчете на крупный имеет прямую зависимость от давности проведения сейсморазведки. Максимальное его количество наблюдается через 17 лет после сейсморазведки (5978 шт./га).

Наиболее хозяйственно ценной древесной породой на всех исследуемых участках является кедр сибирский. Во всех случаях количество жизнеспособного подроста кедров в пересчете на крупный превышает 1500 шт./га, что в соответствии с табл. 2 прил. 9 к Приказу Минприроды

России от 29.02.2016 г. № 375 «Об утверждении Правил лесовосстановления» [2, с. 40–41] характеризует лесовосстановление как успешное кедром.

Таким образом, полученные данные свидетельствуют о том, что демутиационные процессы на лесных участках, нарушенных при проведении сейсморазведочных работ, протекают достаточно интенсивно. Проведение работ по биологической рекультивации лесных земель, нарушенных в процессе сейсморазведочных работ, в указанных условиях не требуется.

В целях содействия естественному лесовосстановлению все работы по прорубке и проминке профилей, а также бурению скважин следует выполнять строго в соответствии с требованиями природоохранного и лесного законодательства. Через 8 лет после завершения сейсморазведочных работ на участках сеймопрофилей в зеленомошной группе типов леса целесообразно проводить рубки осветления в целях ослабления конкуренции ценным хвойным породам со стороны березы и осины.

Литература:

1. Приказ Минприроды России от 18.08.2014 г. № 367 «Об утверждении Перечня лесорастительных зон Российской Федерации и Перечня лесных районов Российской Федерации».
2. Приказ Минприроды России от 29.06.2016 г. № 375 «Об утверждении Правил лесовосстановления». М., 2016. 134 с.

Чем опасен парниковый эффект

Рогозин Михаил Юрьевич, студент;

Иванченко Дарья Сергеевна, студент

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Установлено, что усиленный парниковый эффект представляет собой нарушение климатического равновесия Земли, вызванное увеличением концентрации парниковых газов, что привело к росту глобальных средних температур поверхности. Описаны последствия, вызванные усиленным парниковым эффектом. В частности, установлено, что увеличение парниковых газов привело к такому явлению как глобальное потепление, в результате чего по всему миру наблюдаются климатические изменения, которые в некоторых районах уже имеют необратимый характер. Сделан вывод, что поскольку условия, в которых мы живём, идеальны для жизни, рост температуры может быть губительным для нас и для любых других живых существ на Земле.

Ключевые слова: парниковый эффект, парниковые газы, глобальное потепление, экологические последствия, экономические последствия.

Сегодня происходят масштабные пространственно-временные климатические изменения на Земле глобального и регионального характера — так называемый усиленный парниковый эффект. Помимо глобального потепления, увеличение различных парниковых газов влечёт другие последствия, включая подкисление океана, загрязнение смогом, истощение озонового слоя, а также изменение уровня роста растений и уровня их питания.

Поэтому изучение этой темы и своевременное получение надёжных исследований и оценок особенно сегодня имеет исключительно важное значение.

Парниковые газы — группа газов атмосферы, способных задерживать и поглощать инфракрасное (тепловое) излучение поверхности Земли, создавая в атмосфере парниковый эффект.

Вследствие деятельности человека химический состав атмосферы изменился за счёт накопления парниковых

газов — прежде всего углекислого газа (CO₂), метана (CH₄) и оксида азота (N₂O, закиси азота). К основным парниковым газам (помимо главного парникового газа Земли — водяного пара (влажность воздуха тропосферы, H₂O)) также относятся гидрофторуглеродные (ГФУ) и перфторуглеродные (ПФУ) соединения, гексафторид серы (SF₆, элегаз) и трифторид азота (NF₃).

Атмосферные концентрации парниковых газов определяются балансом между источниками (выбросы газа в результате деятельности человека и природными системами) и поглотителями (удаление газа из атмосферы путём конверсии в другое химическое соединение). Доля оставшегося количества газа в атмосфере по истечении определённого времени носит название «воздушная фракция» (airborne fraction — AF).

Определим этапы образования усиленного парникового эффекта:

Шаг 1: Солнечная радиация достигает атмосферы Земли — часть её отражается обратно в космос.

Шаг 2: Остальная энергия солнца поглощается землей и океанами, нагревая Землю.

Шаг 3: Тепло исходит от Земли в направлении космоса.

Шаг 4: Часть этого тепла задерживается парниковыми газами в атмосфере, сохраняя Землю достаточно тёплой, чтобы поддерживать жизнь.

Шаг 5: Деятельность человека — сжигание ископаемого топлива, сельское хозяйство, обезлесение и т.д. — увеличивает количество парниковых газов, выделяемых в атмосферу.

Шаг 6: В результате образуется дополнительное тепло, которое способствует повышению температуры Земли.

По данным Всемирной метеорологической организации, в течение 2016 года концентрация в атмосфере двуокиси углерода росла невиданными ранее темпами. По данным исследователей, в течение 2016 года темп роста содержания углекислоты в воздухе превышал на 50 процентов среднегодовые темпы за все предыдущие 10 лет. Главной причиной такого внезапного роста содержания «парникового газа» с 400 до 403,3 доли на миллион учёные объясняют несколькими факторами, прежде всего «сочетанием человеческой деятельности и сильным ураганом Эль-Ниньо» [4]. Нынешние показатели такие же высокие, как и несколько миллионов лет назад. Тогда уровень мирового океана на 20 метров превышал нынешний уровень, предостерегают представители организации.

В 2016 году также наблюдалось повышение концентрации и других «парниковых газов», в том числе и метана, хотя и не такими быстрыми темпами, как в случае с двуокисью углерода. Эти данные были обнародованы за неделю до проведения Климатической конференции ООН, которая прошла с 6 по 17 ноября 2017 года в немецком Бонне.

Чтобы не допустить опасного антропогенного воздействия на климатическую систему Земли ввиду продолжающихся выбросов парниковых газов в атмосферу, почти

четверть века назад была принята Рамочная конвенция ООН об изменении климата (РКИК ООН).

Основной вклад в антропогенную эмиссию парниковых газов вносит диоксид углерода, доля которого в общей эмиссии газов с непосредственным парниковым эффектом, подпадающим под действие РКИК ООН, составляет более 75%. Ещё 16% составляет метан, около 6% — закись азота и около 2% — прочие парниковые газы.

Эмиссия парниковых газов и их возрастающая концентрация в атмосфере уже оказывают влияние на окружающую среду, здоровье человека и экономику. Эти изменения заметно проявляются по всему миру. Рассмотрим какие последствия имеет увеличение концентрации парниковых газов в атмосфере, то есть чем грозит усиление парникового эффекта.

1. Глобальное потепление.

Большинство климатологов согласны с тем, что основной причиной нынешнего глобального потепления является усиление «парникового эффекта» ввиду человеческой деятельности [9, с. 4–5]. И в пятом оценочном докладе Межправительственная группа экспертов по изменению климата, группа из 1300 независимых научных экспертов из стран во всём мире под эгидой Организации Объединённых Наций, сделала вывод о том, что вероятность того, что в результате деятельности человека за последние 50 лет наша планета существенно нагрелась, составляет более 95% [9, с. 5]. Увеличение концентрации парниковых газов приводит к уменьшению исходящего инфракрасного излучения, поэтому климат Земли должен каким-то образом измениться, чтобы восстановить баланс между входящим и исходящим излучением. Это «климатическое изменение» будет включать в себя «глобальное потепление» поверхности Земли, поскольку прогревание является самым простым способом избавиться от лишней энергии. Однако небольшое повышение температуры повлечёт за собой многие другие изменения, например, в облачном покрове и ветровых структурах.

Используя сложные климатические модели, Межправительственная группа экспертов по изменению климата прогнозирует, что глобальная средняя температура поверхности поднимется с 1,4 до 5,8 к концу 2100 года [13].

Вредное воздействие глобального потепления на окружающую среду проявляется в таких негативных последствиях как опустынивание, увеличение таяния снега и льда, повышение уровня моря, сильные штормы и экстремальные природные явления [3]. 2017 год стал рекордным по количеству ураганов в Атлантике, что даёт представление о возможных природных катаклизмах в будущем, которые будут иметь ещё более масштабный характер.

В мировом океане уже начались неотвратимые процессы. Уровень воды повышается, океан закисляется. Рост уровня моря при глобальном потеплении произойдёт по причине двух разных процессов. Во-первых, более тёплая температура вызывает повышение уровня моря ввиду

теплого расширения морской воды. Во-вторых, вода из тающих ледников и ледяных пластов Гренландии и Антарктиды также добавит воду в океан. Предполагается, что средний уровень моря в мире возрастёт на 0,09–0,88 м до 2100 года. Лёд, который покрывает 10 процентов поверхности Земли, исчезает невероятно быстрыми темпами [11]. Так, ожидается, что Северный Ледовитый океан станет практически свободным ото льда летом до середины XXI века [13, 5]. В Арктике менее чем за 40 лет исчезло более 2 млн км² льда. Катастрофическое уменьшение ледового покрова в Арктике подтверждают данные NSIDC. В 2015 году летом под завершение сезона таяния, его площадь достигла своего второго самого низкого показателя,

сократившись до 4,14 млн км². Данные со спутников NASA's GRACE показывают, что ледяные покровы как в Антарктике, так и в Гренландии теряют массу. С 2002 года Антарктида ежегодно теряет около 118 гигатонн льда, в то время как лёд арктической Гренландии теряет примерно 281 гигатонн ежегодно. В 2017 году наблюдалось ошеломляющее снижение антарктического морского льда [8]. В июле 2017 года от ледника в Антарктиде откололся гигантский айсберг площадью почти шесть тысяч квадратных километров и весом один триллион тонн. Учёные ожидают, что он будет плыть на север, распадётся на части и растает в тёплых водах [1]. Уменьшение массы антарктического льда представлено на рис. 1.

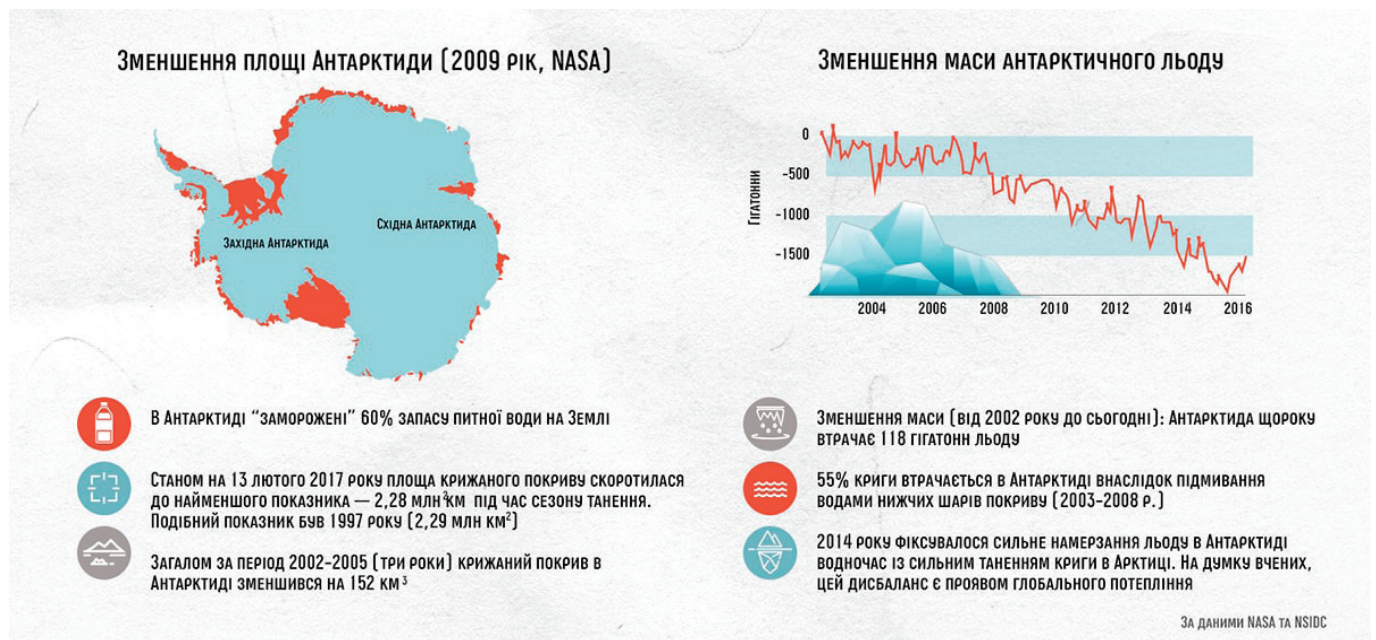


Рис. 1. Динамика изменения массы антарктического льда (по данным NASA)

Увеличение уровня углекислого газа привело к тому, что кислотность мирового океана увеличилась на 30%. Океан служит в качестве раковины для газа и поглощает около четверти выбросов углекислого газа, который затем продолжает реагировать с морской водой и образует углекислоту. Так как уровень углекислого газа в атмосфере повышается, подкисление океана увеличивается.

Многие биологические виды не могут адаптироваться к изменениям климата, в результате чего наблюдается сокращение биоразнообразия на Земле.

У многих людей, в том числе и высокопоставленных, складывается ложное представление о глобальном потеплении. Так, считается, что глобальное потепление буквально является «потеплением» — повышением температуры. К примеру, президент США Дональд Трамп ещё до того, как занять должность, резко высказывался по изменению климата, называя его «фейковым». Но глобальное потепление, прежде всего, характеризуется континентальностью, то есть резким изменением по-

годы, перепадами температур, растущей разницей между зимними и летними температурами в отдельных регионах, многочисленными стихийными бедствиями. Среди учёных бытует мнение, что глобальное потепление не обязательно означает увеличение количества одного типа бедствий, в частности ураганов. На самом деле это значит, что наиболее мощные и деструктивные катаклизмы будут учащаться, а главное, увеличится их разнообразие.

В начале 2016 года по результатам Всемирного саммита по изменению климата в Париже 194 страны-члены Рамочной конвенции ООН об изменении климата подписали Парижское соглашение — государства обязались «приглушить» темпы глобального потепления, начав регулирование выбросов в атмосферу CO₂. 11 декабря 2017 года на парижском саммите «Одна Планета», посвящённом второй годовщине принятия Парижского климатического соглашения, президент Франции Эммануэль Макрон выразил жёсткое предостережение относительно климатических изме-

нений на Земле. Французский лидер подчеркнул, что человечество «проигрывает борьбу» против глобального потепления [10].

2. Воздействие на человека

1) *Экономическое воздействие*: более половины населения Земли живёт в 100 километрах от моря. Большая часть этого населения находится в городских районах, которые служат морскими портами. Поддающееся измерению повышение уровня моря окажет серьёзное экономическое воздействие на низменные прибрежные районы и острова, например, увеличивая темпы эрозии пляжей вдоль береговых линий, поднимая уровень моря, вытесняя свежие подземные воды на значительное расстояние в пределах страны.

Ожидается, что воздействие усиления парникового эффекта на здоровье человека создаст дополнительный экономический стресс для систем здравоохранения и социальной поддержки. Ожидается увеличение ущерба для инфраструктуры (например, дорог и мостов), вызванного экстремальными погодными явлениями, оттаиванием вечной мерзлоты и ростом уровня моря, и т.д. По данным Всемирного банка, наводнения, землетрясения, цунами и другие природные катаклизмы ежегодно увеличивают количество бедного населения на 26 млн человек [2]. При этом стихийные бедствия причиняют глобальной экономике ущерб в размере полтриллиона долларов. Последнее исследование банка, которое охватило 117 стран, показало, что «выходки» природы стоили человечеству 520 млрд долларов в год — это на 60% больше, чем отмечалось в предыдущих подсчётах мировой организации.

Во Всемирном банке подсчитали, что по меньшей мере 100 млн человек могут оказаться за чертой бедности к 2030 году в результате глобального потепления. Глобальное потепление может привести к распространению болезней и вреда для урожая. Всемирный банк также отмечает, что бедное население уже страдает от его последствий, а именно от засух и наводнений, ведь именно бедные слои населения являются зависимыми от сельского хозяйства. В 2015 году 19 млн человек стали климатическими переселенцами. Если ситуация не изменится, к 2050 году таких климатических беженцев в мире будет насчитываться около 250 млн.

Если климатические изменения будут продолжаться, Индия, Пакистан и Бангладеш могут к концу XXI века стать непригодными для жизни человека из-за высокой жары и влажности. На сегодня лишь два процента населения Индии живут в местностях, где наблюдается опасная комбинация высоких температур и влажности. Однако опубликованное в журнале *Science Advances* исследование прогнозирует, что этот показатель вырастет до 70 процентов, если усилия, направленные на сокращение выбросов парниковых газов в атмосферу, окажутся напрасными [5].

Эксперименты показали, что при более высоких концентрациях CO₂ рост растений может ускориться. Вы-

сокий уровень углекислого газа делает углерод более доступным для растений, которые используют его в качестве питания, но они также нуждаются и в других питательных веществах (таких как азот, фосфор и т.д.) для роста и выживания. Без увеличения этих питательных веществ качество питания многих растений уменьшится [2].

Эффект глобального потепления может повлиять на общую циркуляцию атмосферного воздуха и таким образом изменить глобальную картину осадков, а также изменить содержание влаги в почве на разных континентах. За последние 20 лет почти в 2 раза увеличилось количество гидрометеорологических явлений. Тенденции в изменении количества атмосферных осадков ведут к изменению на территории стока рек. И в данном случае доминирующей тенденцией является увеличение стока крупнейших рек бассейна Северного Ледовитого океана.

2) *Воздействие на водные системы*: потеря прибрежных водно-болотных угодий приведёт, безусловно, к уменьшению количества популяций рыб, особенно моллюсков. Увеличение солёности в эстуариях может уменьшить обилие пресноводных видов, но при этом популяция морских видов возможно увеличится. Однако полное воздействие на морские виды неизвестно.

3) *Влияние на гидрологический цикл*: глобальные осадки, вероятно, возрастут. Однако неизвестно, как изменится региональный характер осадков. В некоторых регионах может быть больше осадков, тогда как другие будут страдать от их недостатка. Более того, высокие температуры, вероятно, увеличивают испарение. Эти изменения, вероятно, создадут новые нагрузки на многие системы управления водными ресурсами.

Повышение температуры окружающей среды и изменения в связанных процессах напрямую связаны с увеличением выбросов антропогенных парниковых газов в атмосферу. Рост температуры на Земле в основном вызван выбросом углеродсодержащего соединения из потребления ископаемых видов топлива для выработки электроэнергии. Концентрации углекислого газа, метана и окиси азота растут в последние годы, поэтому их парниковые газы, главным образом хлорфторуглероды (ХФУ), были эмитированы в атмосферу в значительном количестве.

На конференции в Бонне, которая прошла с 6 по 17 ноября в 2017 году, учёные пришли к выводу, что каждые десять лет человечеству необходимо уменьшать количество выбросов CO₂ в два раза. До 2050 года эмиссия углекислого газа при таких условиях должна достигнуть нулевого уровня [7]. Необходимо внедрять альтернативные источники энергии, в частности, повсеместно устанавливать солнечные батареи.

В заключение представляется необходимым также отметить, что человечество уже переступило черту и необратимые процессы уже запущены, поэтому мы уже сейчас вынуждены приспосабливаться к новым климатическим условиям.

Литература:

1. Another giant iceberg has broken free from Antarctica: Mass of ice FOUR TIMES the size of Manhattan separates from the Pine Island Glacier. — 29.09.2017. — [Electronic resource]. Access point: <http://www.dailymail.co.uk/sciencetech/article-4920970/Huge-iceberg-breaks-Antarctica-s-Pine-Island-Glacier.html#ixzz5157k1hkt>
2. Climat action. — [Electronic resource]. Access point: <http://datatopics.worldbank.org/sdgtlas/SDG-13-climate-action.html>
3. COP23 — UN Climate Change Conference in Bonn. — [Electronic resource]. Access point: <https://www.cop23.de/en/>
4. COP23: UN Climate Change Conference 2017. — [Electronic resource]. Access point: <http://www.un.org/sustainabledevelopment/cop23/>
5. Due to the heat of Asia will become uninhabitable. — 03.08.2017. — [Electronic resource]. Access point: <http://micetimes.asia/due-to-the-heat-of-asia-will-become-uninhabitable/>
6. Effects of increased greenhouse gas emissions. — [Electronic resource]. Access point: https://whatsyourimpact.org/effects-increased-greenhouse-gas-emissions#footnote9_yhwssbq
7. Global Ice Viewer
8. If greenhouse gas emissions ended now. — July 7, 2017. <http://earthsky.org/earth/if-greenhouse-gas-emissions-ended-right-now>
9. IPCC Fifth Assessment Report, 2014: Climate Change 2014. Synthesis Report. Summary for Policymakers. — 32 p.
10. One Planet Summit. — [Electronic resource]. Access point: <https://www.diplomatie.gouv.fr/en/french-foreign-policy/climate/one-planet-summit/>
11. Sentinels of Climate Change — [Electronic resource]. Access point: <https://climate.nasa.gov/interactives/global-ice-viewer/#/3>
12. What Are The Chances Of Another Katrina? — [Electronic resource]. Access point: <https://svs.gsfc.nasa.gov/cgi-bin/details.cgi?aid=11870>
13. When will the Arctic be ice free? — October 5, 2016. — [Electronic resource]. Access point: <http://sciencenordic.com/when-will-arctic-be-ice-free>

Вырубка лесов — экологическая катастрофа

Рогозин Михаил Юрьевич, студент;

Картамышева Елена Сергеевна, студент

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Показано негативное влияние вырубки лесов на окружающую среду. Установлены основные последствия, вызванные обезлесением в результате вырубки лесов. Установлено, что вследствие антропогенно обусловленного обезлесения происходят геоэкологические изменения в природе, в частности: интенсификация денудационных процессов, подтопления природно-хозяйственных территориальных систем, потеря ландшафтного и биоразнообразия, изменение климата. Необратимое влияние на окружающую среду оказывает длительная вырубка лесов во всех регионах Земли, вследствие чего коренная растительность претерпела масштабных изменений и континуально трансформировалась.

Ключевые слова: *вырубка лесов, лесные экосистемы, лесной биоценоз, окружающая среда, обезлесение, экологическая катастрофа.*

Глобализационные вызовы касаются практически всех сфер мирохозяйственной деятельности человечества, они вносят определённые изменения в общий процесс хозяйственной практики без привязки к конкретной стране или территории. Не обошли они и лесохозяйственную отрасль, и весь лесопромышленный комплекс. Лесное хозяйство каждой отдельно взятой страны является органической составной частью мирового лесного хозяйства.

Как известно, леса покрывают 31 % территории нашей планеты. В Российской Федерации площадь лесов состав-

ляет 814931 тыс. га (20% мирового лесного наследия), это 50% территории России [7, с. 17]. По оценкам, в настоящее время мир теряет более 9 миллионов гектаров леса в год (это размер Португалии) [8]. Обезлесение не только влияет на климат, увеличивая уровень двуокиси углерода в атмосфере, но также оказывает огромное влияние на окружающую среду, препятствуя рециркуляции воды, провоцируя сильные наводнения, истощение водоносных горизонтов, деградацию почвы и исчезновение видов растений и животных.

В 1992 году более 1700 учёных (включая подавляющее большинство живых на тот момент Нобелевских лауреатов) опубликовали открытое письмо ко всем жителям нашей планеты. Послание было простым: если мы в ближайшее время не примем решительные действия, то всё человечество ждёт серьёзные проблемы, а наша планета будет «безвозвратно изуродована». Через 25 лет научное сообщество констатирует, что ситуация только ухудшилась. В новом обращении, в котором перечислены ос-

новные угрозы существования разумной жизни на Земле, подписалось 15364 учёных из 184 стран мира [11].

За последние 25 лет площадь лесов в мире снизилась с 4,1 млрд га до чуть менее 4 млрд га, что на 3,1 процента меньше. По сравнению с периодами 1990–2000 и 2010–2015 гг. темпы глобального потепления в области лесных площадей замедлились более чем на 50 процентов.

Тенденция к сокращению площади, занимаемой лесами, с 1990 по 2015 годам представлена на рисунке 1.

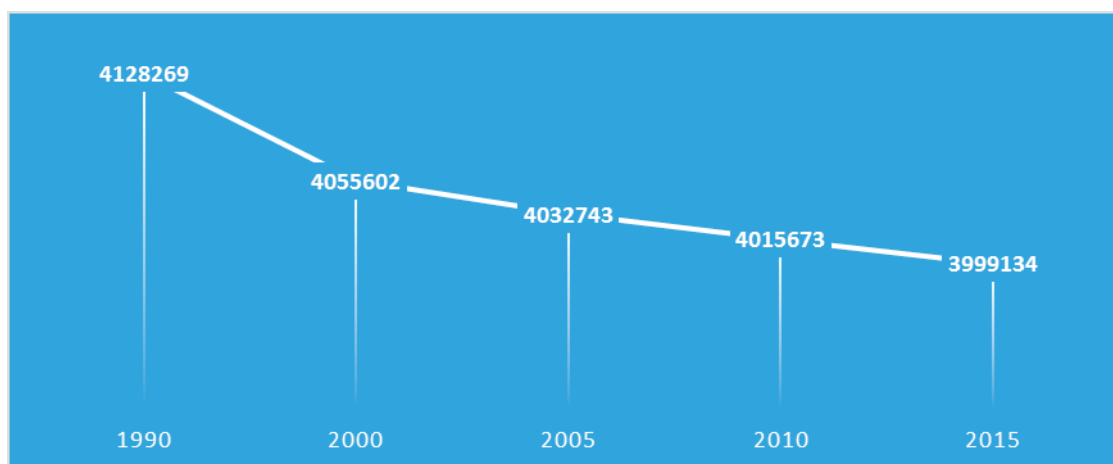


Рис. 1. Динамика изменения площади лесов в мире, 1990–2015 гг. (тыс. га)

Второе «предупреждение человечеству» опубликовано в журнале BioScience. Статья была подготовлена в США, затем появилась в Австралии, после чего распространилась и собрала поддержку учёных со всего мира [11].

Отмечается, что в оригинальной статье 1992 года учёные и эксперты сообщали о нарастающем беспокойстве в связи с наблюдаемым разрушением биосферы планеты, которое вызывается антропогенным воздействием. В своей работе исследователи описали девять областей, вызывающих наибольшую обеспокоенность. Среди них — истощение озонового слоя, сокращение лесов, климатические изменения и чрезмерный рост населения.

На фоне раскрытых данных статьи 1992 года человечество не только не справилось с экологическими проблемами, в некоторых областях эти проблемы стали гораздо серьёзнее.

С 1992 года учёными отмечается высокий объём вырубки леса. Стремительная вырубка лесов вызвана растущим спросом на лесные товары и превращением лесных массивов в уголья для ведения сельского хозяйства, поскольку население Земли продолжает расти: ООН прогнозирует увеличение населения на 30% (до 9 млрд чел.) к 2050 году [6]. Самая высокая доля сельскохозяйственных земель (52%) приходится на Азию, доля лесов составляет всего лишь 19%. В Европе, в том числе в Российской Федерации, самая низкая доля сельскохозяйственных земель (21%) и вторая по величине доля лесов (46%). В глобальном масштабе на долю сельского хозяйства по состоянию на 2016 год приходится более

одной трети (37,7%) земельной площади, а леса занимают всего лишь на одну треть (30,7%) [4, с. 12]. Для сравнения: в 1750 году пахотные земли и пастбища занимали всего 6–7% мировой поверхности суши.

Также сокращение лесов вызывают лесозаготовительные операции, обеспечивающие потребителей древесиной и бумагой. Кроме того, вырубка леса (зачастую — незаконная) проводится с целью строительства дорог к отдалённым местам. Также лесные массивы сокращаются в результате урбанизации, поскольку земля разрабатывается для построения жилищ.

Известно, что несоблюдение правила лесовосстановления часто ведёт к исчезновению коренных биоценозов. Восемьдесят процентов наземных животных и растений Земли живут в лесах, и многие не могут выжить в результате обезлесения. По оценкам учёных, более половины биологического разнообразия Земли обитает в тропических лесах. Многие представители фауны, живущие в них, нуждаются в особых условиях и способны обитать лишь в небольшом ареале. Поэтому даже при условии вырубки лесов на относительно небольшой площади вымирают целые биологические виды.

При неправильной рубке и транспортировке древесины нередко повреждаются лесные почвы. Плохая очистка лесосек усложняет лесовозобновление. Нерациональное лесопользование приводит к резким изменениям микроклимата, ухудшению кормовых угодий, трансформации экологических систем в сторону упрощений, следовательно, снижения их устойчивости. Изменяется также

видовой состав и количественное соотношение животных, исчезают или утрачивают относительную численность фоновые лесные виды.

Обезлесение, особенно разрушение тропических лесов, является чрезвычайно важным фактором изменения климата. Каждое дерево в процессе своей жизнедеятельности поглощает из окружающей среды углекислый газ, а когда дерево уничтожается, накопленный углерод высвобождается. Другими словами, в контексте изменения климата самое важное в зрелых лесах заключается не в том, что они уменьшают количество CO₂ в воздухе, а в том, что они являются огромными резервуарами накопленного углерода. Если такой лес вырубается, большая часть этого углерода возвращается в атмосферу, умножая накопленный CO₂. Тропические леса содержат более 210 гигатонн углерода, а обезлесение составляет около 15% выбросов парниковых газов [5]. Эти выбросы способствуют повышению температуры, изменению моделей погоды и увеличению частоты экстремальных погодных явлений. Например, на Суматре дождевые леса на глубоких торфяниках превращаются в плантации целлюлозы, что способствует увеличению выбросов парниковых газов в Индонезии.

Интенсивная вырубка лесов в некоторых районах Земли привела к эрозии, исчезновению плодородного слоя почвы, к превращению ранее зелёных массивов в пустыню. Сплошнолесосечные рубки изменяют химические свойства почвы, в особенности верхних горизонтов. Объясняется это активными процессами нитрификации и минерализации почвы, которые наблюдаются первые годы после вырубки леса, которые приводят к увеличению растворимости соединений алюминия и появлению его подвижных форм. В результате этого растения и некоторые почвенные микроорганизмы подвергаются угнетению, что сказывается на почвенном плодородии [2, с. 137].

Уменьшение или уничтожение биологического потенциала почвы может привести к возникновению условий, аналогичных условиям пустыни. Отсутствие растительности в засушливых местах способствует подъёму в атмосферу больших масс пыли, поглощающей значительную часть солнечной энергии.

Сельскохозяйственные растения, которые часто высаживают на месте деревьев, такие как кофе, хлопок, пальмовое масло, соя и пшеница, фактически усугубляют эрозию почв. Учёные подсчитали, что третья часть пахотных земель в мире была утрачена в результате эрозии почв и других видов деградации с 1960 года. И поскольку плодородная почва смывается, сельскохозяйственные производители рубят леса, тем самым продолжая цикл потери почвы.

От сокращения площади лесов страдает не только животный и растительный мир, но и само благополучие человека, потому что ухудшение условий жизни животных, уменьшение численности их популяций вызывает опосредованные или прямые негативные последствия для самого человека и общества в целом. Поэтому и возникает необходимость оптимизации выбора хозяйственных решений

при использовании лесных ресурсов с целью удовлетворения потребностей народного хозяйства и сохранения биологического равновесия в природе.

Масштабы антропогенного воздействия на лесную природу таковы, что пренебрежение законами восстановления и использования ресурсов приводит к необратимым последствиям. Потеря биоценоза, к примеру, чревата серьёзными последствиями для науки. Организмы, особенно растения, часто являются источником медицинских достижений, поэтому их потеря представляет собой потерю научной возможности.

Бессистемная эксплуатация лесов может привести к возникновению очагов ряда болезней. Вырубка лесов и вторичной кустарниковой растительности в Малайзии привела к сокращению истребителей грызунов с 50 до 15 особей на 1 га. Вследствие этого резко увеличилась численность крыс и связанных с ними краснотельковых клещей — возбудителей лихорадки [1, с. 35].

С вырубкой лесов без последующего их восстановления связано изменение водного режима, увеличение поверхностного стока, что часто приводит к заболачиванию территории, изменению травяного покрова, а в связи с этим и к смене видового состава фауны, обуславливающего в свою очередь изменение эпизоотологической ситуации по лептоспирозу.

Деревья играют ключевую роль в водном цикле, помогая поддерживать баланс между водой на суше и водой в атмосфере. Но когда происходит обезлесение или деградация, этот баланс нарушается, что становится причиной высыхания почвы. Исследования американских учёных в бассейне реки Амазонки показали, что земля, оставленная после вырубки, не в состоянии также хорошо возвращать влагу в атмосферу. В результате в Бразилии количество осадков сокращается ежегодно на 20%.

Ввиду вышеуказанного, государствам необходимо направлять усилия на совершенствование лесного законодательства, ведение лесного хозяйства на основе приближённого к природе лесоводства, соблюдение критериев устойчивого лесопользования, разработку новейших систем мониторинга лесов и дистанционных методов оценки лесных ресурсов, проведение сертификации лесов, облесение лесных угодий, стимулирование сбалансированного использования услуг лесных экосистем, повышение уровня правовой культуры и экологического воспитания населения и главное — на пересмотр системы взглядов на лес как на неисчерпаемый самовосстанавливающийся ресурс.

Политика защиты лесов в разных странах может существенно отличаться. Кто-то вводит ограничение на использование, а кто-то просто увеличивает объёмы восстановительных посадок. Но совершенно новый подход к этой проблеме разработала Норвегия, ставшая стала первой страной, которая ввела политику нулевой вырубки лесов. 24 мая 2016 года норвежские законодатели взяли на себя обязательство найти такие способы изготовления основных продуктов, таких как пальмовое масло, соя, говядина и древесина, которые практически не влияли бы

на экосистемы страны. В 2014 году Норвегия выпустила совместную декларацию с Германией и Великобританией, в которой говорится, что она «будет способствовать принятию национальных обязательств, которые поощряют выпуск продуктов без вырубki лесов, в том числе путём стимуляции государственных закупок для производимых сырьевых товаров, таких как пальмовое масло, соя, говядина и древесина» [9]. По данным Организации Объединённых Наций, производство пальмового масла, сои, говядины и изделий из древесины способствовало почти половине общего объёма обезлесения тропических лесов.

В течение многих лет Норвегия ведёт последовательную политику по защите леса. В 2015 году она направила \$1 млрд Бразилии, на территории которого произрастает около 60% дождевых лесов Амазонки [10]. Инвестиция помогла сохранить более 85 000 кв. км тропических лесов. А в целом за последнее десятилетие благодаря поддержке Норвегии и ряда других государств в бразильской Амазонии объём вырубki деревьев снизился более чем на 75%. С 2011 по 2015 годы Норвегия с теми же целями выделила другой южноамериканской стране, Гайане, \$250 млн.

Несмотря на различные программы по устойчивому ведению лесного хозяйства и совершенствованию лесохозяйственной деятельности, обеспечению расширенного воспроизводства лесов и повышению продуктивности лесных насаждений, процессы обезлесения лесных эко-

систем вследствие вырубki леса остаются актуальными проблемами современности.

Леса выполняют важные водорегулирующие, противозерозионные, водоохраные, санитарно-гигиенические функции в регионе. Они играют важную роль в поддержании почвенного, инфильтрационного стока на определённом уровне.

Сегодня имеются достоверные доказательства того, что бесконтрольное обезлесение, наряду с другими антропогенными факторами, привело наш мир к экологической катастрофе. И несмотря на рост уровня экологической активности и осведомлённости, площадь лесов продолжает стремительно уменьшаться. Тропические леса, к примеру, при нынешних темпах обезлесения могут полностью исчезнуть через сто лет. Люди очень мало знают о том разнообразии видов, которое обитает в лесах, и о той колоссальной пользе, которую приносит нам лес, а это означает, что невозможно понять потенциальные выгоды, которые могут получить будущие поколения из этого огромного хранилища биологических форм. Риск навсегда потерять большую часть биологического разнообразия является серьёзной проблемой, поскольку лес является чрезвычайно богатым хранилищем биоты. Согласно сегодняшним знаниям о биологических видах Земли, леса содержат 50 процентов нашего общего генетического наследия. Поэтому бесконтрольная вырубka лесов приводит к уничтожению основной формы богатства Земли.

Литература:

1. Лямеборшай С. Х. Основные принципы и методы экологического лесопользования: автореферат дис... доктора сельскохозяйств. Наук / Моск. с. — х. акад. им. К. А. Тимирязева. — Москва, 2005. — 68 с.
2. Толкач О. В. Водорегулирующая и поллютанто-депонирующая роль лесов (на примере Среднего Урала). ... Дис. ... докт. сельскохозяйств. Наук. — ФГБОУ ВПО «Уральский государственный лесотехнический университет». — Екатеринбург, 2015. — 305 с.
3. Полностью отказаться от вырубki лесов решила Норвегия. — 13.10.2017. <https://ecotechnica.com.ua/ekologiya/2745-polnostyu-otkazatsya-ot-vyrubki-lesov-reshila-norvegiya.html>
4. 2016. State of the world's forests. Forests and agriculture: land-use challenges and opportunities // FAO. — Rome, 2016. — 126 p.
5. Deforestation // World Wild Life. — [Electronic resource]. Access point: <https://www.worldwildlife.org/threats/deforestation>.
6. Forest Futures // Food and Agriculture Organization of the United Nations. — [Electronic resource]. Access point: <http://www.fao.org/forest-resources-assessment/current-assessment/forest-futures/en/>
7. Global Forest Resources Assessment 2015. How are the world's forests changing? — Second edition // Food and Agriculture Organization of the United Nations. — Rome, 2016. — 54 p.
8. Net loss of 9 million hectares of forests per year despite increases in plantations // Food and Agriculture Organization of the United Nations. — [Electronic resource]. Access point: <http://www.waternunc.com/gb/fao17gb.htm>
9. Norway becomes first country in the world to commit to zero deforestation // Sadie Levy Gale Saturday. — 4 June 2016. — [Electronic resource]. Access point: <http://www.independent.co.uk/news/world/europe/norway-becomes-first-country-in-the-world-to-commit-to-zero-deforestation-a7064056.html>
10. Norway issues \$1bn threat to Brazil over rising Amazon destruction // The Guardian, 2015. — [Electronic resource]. Access point: <https://www.theguardian.com/environment/2017/jun/22/norway-issues-1bn-threat-brazil-rising-amazon-destruction>
11. World Scientists' Warning to Humanity: A Second Notice William J. Ripple Christopher Wolf Thomas M. Newsome Mauro Galetti Mohammed Alamgir Eileen Crist Mahmoud I. Mahmoud William F. Laurance 15,364 scientist signatures from 184 countries // BioScience, Volume 67, Issue 12, 1 December 2017. — P. 1026–1028.

Опустынивание земель

Рогозин Михаил Юрьевич, студент;

Картамышева Елена Сергеевна, студент

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Статья посвящена проблемам опустынивания земель. Приведены основные причины и последствия опустынивания земель. Показано, что деградация земель и почв и вызванные ею последствия экологического и социально-экономического содержания получили глобальные масштабы, что создаёт угрозу устойчивому развитию человечества. Представлены основные подходы к борьбе с опустыниванием земель, которые применяются на глобальном уровне. Показано, что эффективным механизмом решения одной из ключевых задач устойчивого развития — восстановление здоровья и продуктивности земель — является концепция нейтрального баланса деградации земель (LDN).

Ключевые слова: опустынивание, деградация почв и земель, устойчивое развитие, концепция нейтрального баланса деградации земель.

Земля — наш естественный союзник. Но природные условия земли и почв не являются вечными и должны быть защищены. Почва — самый значительный георесурс, который обеспечивает нас водой, энергией и продовольствием. Здоровые почвы также имеют жизненно важное значение для повышения устойчивости и адаптации к изменению климата.

Деградация земель и опустынивание уже давно приобрели глобальное измерение и являются одними из крупнейших вызовов для устойчивого развития человечества, вызывая серьёзные проблемы как экологического, так и социально-экономического характера, включая голод и вынужденную миграцию населения.

Сегодня сухие районы составляют более 41 % земли на земном шаре, и в них проживает более двух миллиардов человек. Это этап непрерывного процесса деградации земель, который усугубляется колебаниями климата, особенно засухой, и давлением, оказываемым деятельностью человека (включая демографический рост и ненадлежащее управление природными ресурсами). Все эти факторы сильно подрывают способность населения адаптироваться к всё более сложной обстановке.

По данным ЮНЕП, разной степени деградации в мире подверглись почти 2 млн га почв, из них за счёт водной эрозии — 55,6%, ветровой — 27,9%, химической (истощение, засоление, загрязнение) — 12,12%, физической (уплотнение, подтопление) — 4,2%. За всю историю земледелия в результате неправильного использования почв человечество потеряло около 2 млрд га биопродуктивных земель, превратив их в пустыни и «дурные земли» горных склонов и пр. Это больше, чем вся площадь современного земледелия (1,5 млрд га). Скорость потери плодородных почв увеличилась за последние 50 лет в 30 раз по сравнению со средней исторической и составляет по разным данным — 15 млн га в год.

Глобальность процессов деградации почв и земель, а также обусловленные ими последствия экологического и социально-экономического содержания, среди которых — распространение бедности, голода, локальных конфликтов

и провоцирование вынужденной миграции населения — сегодня хорошо осознаются большинством стран мира.

В решениях всемирной конференции по окружающей среде и устойчивому развитию (1992 год, Рио-де-Жанейро) было отмечено, что охрана и рациональное использование земель должны стать центральным звеном государственной политики, поскольку их состояние определяет характер жизнедеятельности человечества и решающим образом влияет на окружающую среду.

Более 20 лет назад (17 июня 1994) для консолидации международных усилий в преодолении этих проблем была принята Конвенция ООН по борьбе с опустыниванием в тех странах, которые страдают от серьёзной засухи и / или опустынивания, особенно в Африке (КБО ООН). В целях повышения осведомленности общественности о деградации земель и привлечения внимания к осуществлению борьбы с опустыниванием, Генеральная Ассамблея Организации Объединенных Наций объявила 17 июня «Всемирным днём борьбы с опустыниванием и засухой» в том же году.

Актуальность проблем деградации земель и опустынивания, а также роль КБО как ключевого международного соглашения, направленного на их преодоление, и обязательства по внедрению Конвенции были ещё раз подтверждены главами государств и представителями высокого уровня во время Всемирного саммита по устойчивому развитию «Рио +20», который проходил в 2012 году, и нашли отражение в итоговом документе этого саммита «Будущее, к которому мы стремимся» [5].

В октябре 2015 года двенадцатая сессия Конференции Сторон КБО ООН поддержала концепцию нейтральной деградации земельных ресурсов (Land Degradation Neutrality — LDN) как важного инструмента реализации Конвенции. LDN является простой идеей и мощным инструментом и означает обеспечение достаточного количества здоровых и продуктивных ресурсов путём предотвращения деградации, когда это возможно, лучшего управления землей, и восстановления земель, которые уже деградировали в процессе хозяйственного использования. То есть речь идёт о достижении баланса между тремя процессами:

использованием / деградацией, реабилитацией / восстановлением и устойчивым управлением земельными ресурсами. По сути, концепцию LDN можно представить как внедрение лучших методов управления земельными ресурсами и более эффективное планирование землепользованием, что, в свою очередь, будет способствовать обеспечению экономической, социальной и политической устойчивости. Одной из пилотных стран с целью реализации проектов по рекультивации земель для достижения нейтрализации деградации земель к 2030 году стала Беларусь, которая на сегодняшний день уже сумела восстановить примерно 10% деградированных торфяников [6].

С целью развеять миф, представляется необходимым отметить, что опустынивание — это не естественное продвижение пустыни или движение песчаных дюн. Это процесс, с помощью которого плодородные почвы деградируют вследствие изменения климата и деятельности человека, таких как чрезмерный выпас скота, чрезмерная эксплуатация путём интенсивного ведения сельского хозяйства и использования лесов для производства топлива. Именно поэтому сторонами Конвенции на сегодня являются многие страны мира, в том числе и те, на территории которых природные пустыни вообще отсутствуют. Каждый год наша планета теряет 12 миллионов гектаров земли, а глобальный лесной покров сокращается на 13 миллионов гектаров.

В рамках КБО (ООН) опустынивание рассматривается не как процесс образования пустынь, а как любая деградация земель под влиянием природных или антропогенных факторов. Именно поэтому сторонами КБО стали Европейский Союз и 194 страны мира, в т.ч. и Россия, которая присоединилась к Конвенции [1].

Согласно докладу КБО (ООН), деградация земель в результате засухи и опустынивания затрагивает около 1,9 млрд гектаров земли и 1,5 млрд человек во всём мире. В Африке около 60 миллионов человек сталкиваются с перемещением в течение пяти лет, поскольку их земля превращается в пустыню. Фактически две трети плодородной земли Африки могут быть потеряны к 2025 году вследствие растущего опустынивания [2].

Процессами деградации почв охвачено 95% территории такой страны, как Свазиленд, более половины территорий Анголы, Габона, Таиланда, Замбии. Вот как выглядит список стран в мировом рейтинге по серьёзности деградации земель пропорционально общей площади таких территорий в мире: Россия (16,5% мировых деградированных площадей), Канада (11,6%), США (7,9%), Китай (7,6%), Австралия (6,2%).

Чрезвычайно быстрому опустыниванию подверглась площадь Сахель, охватывающая 27 стран. Около 166 миллионов гектаров земли в Сахеле, которые ранее были покрыты лесами и лугами, деградировали в течение XX века.

Из общей площади территории Азии и Ближнего Востока в 4,3 млрд гектаров земли около 1,7 млрд являются засушливыми, полузасушливыми и сухими субгумидными. Как и в Иране, Монголии и Пакистане, пустыни расширяются в Китае. Пустыня Тенгер, расположенная

на южном краю пустыни Гоби, с каждым годом увеличивается более чем на 1350 квадратных миль. В Сирии песчаные дюны достигают сельскохозяйственных угодий, а горные склоны Непала размываются.

В Индии (последние данные) в течение 2011–2013 годов деградация составляла 96,40 млн гектаров земли — 29,32% от общей географической площади. Аналогичным образом, около 3,63 млн гектаров пахотных земель деградировало и 0,74 млн гектаров превратилось из категории с низкой степенью тяжести в категорию высокой степени тяжести деградации [7, р. 17].

Страны Латинской Америки и Карибского бассейна (ЛАК) — это не только тропические леса. Примерно одна четверть — пустынные и сухие земли (20 533 000 кв. км). Пустыни Тихоокеанского побережья простираются от южного Эквадора до северного Чили. Опустынивание и деградация почвы затронули 11 из 27 федеральных округов в Бразилии, что составляет около 1,35 миллиона квадратных километров. Второе по величине озеро Боливии исчезло вследствие опустынивания и загрязнения. Озеро Пуопо, которое было размером более 1000 кв. миль, теперь превратилось в солёную пустыню. Изменение климата, чрезмерная седиментация и добыча полезных ископаемых привели к его гибели.

В южной, центральной и восточной Европе 8% территории (около 14 миллионов гектаров) демонстрируют очень высокую и высокую чувствительность к опустыниванию. Пострадавшие регионы на континенте будут увеличиваться до более чем 40 миллионов гектаров, если учитывать умеренную чувствительность. Ситуация наиболее серьёзная в районах, граничащих с Чёрным морем в Болгарии и Румынии, на юге Португалии, Испании, на Сицилии и в юго-восточной Греции.

В России, согласно данным, предоставленным Минприроды России, лесистость в 2016 году составила 46,4% её территории [2, 3]. Почвы России претерпевают развитие эрозии, заболачивания, засоления, опустынивания, подтопления, зарастания сельскохозяйственных угодий кустарником и мелколесьем и других негативных процессов.

Учитывая чрезвычайно медленные темпы формирования почв, когда физические, биологические и химические свойства почв начинают ухудшаться, их естественная скорость регенерации практически недостижима.

Гидрологический баланс, характеристики почвы и растительный покров указывают на деградацию земель и опустынивание. На гидрологический баланс влияют осадки и снег, эвапотранспирация, характеристики местности, радиация, а также характеристики почвы и растительный покров. Почвенное органическое вещество, полученное из растительности, произрастающей на почве, является основным компонентом, который контролирует плодородие почв. Удаление растительного покрова вызвано антропогенными факторами, в том числе обезлесением, чрезмерной и неуместной пахотой и чрезмерным выпасом, и часто усугубляется природными причинами, такими как засуха и спонтанные пожары.

К опустыниванию и деградации почвы приводит интенсивная вырубка лесов по всему миру, вследствие чего наблюдается исчезновение плодородного слоя почвы, превращение ранее зелёных массивов в пустыню. Сплошнолесосечные рубки изменяют химические свойства почвы, в особенности верхних горизонтов. Объясняется это активными процессами нитрификации и минерализации почвы, которые наблюдаются первые годы после вырубки леса, которые приводят к увеличению растворимости соединений алюминия и появлению его подвижных форм. В результате этого растения и некоторые почвенные микроорганизмы подвергаются угнетению, что сказывается на почвенном плодородии [4, с. 137].

Деградация земель и опустынивание приводят к ухудшению качества почвы (особенно сельскохозяйственные земли с годовым количеством осадков менее 250 мм) вследствие: ускоренной эрозии, засоления, потери органического вещества почвы, снижения структуры почвы и тиллов, вызванных уменьшением величины и стабильности агрегатов; добычи полезных ископаемых и дисбаланса, снижения способности впитывать и удерживать воду, вследствие чего корневая система растений испытывает острый дефицит влаги.

Засушливые земли особенно уязвимы к деградации земель из-за грубой текстуры грунта, низкого содержания органических веществ, низкой способности удерживать воду и питательные вещества и низкой эластичности. Эта уязвимость усугубляется неправомерным использованием земли, неправильным использованием почвы и неустойчивой эксплуатацией.

Опустынивание признаётся как серьёзная угроза биоразнообразию. Вопрос охраны земель в условиях обострения экологической ситуации в мире должен стать одним из важнейших направлений политики государств, поскольку улучшение состояния земли открывает значительные резервы увеличения объёмов производства сельскохозяйственной продукции и обеспечивает существенное оздоровление экологических условий жизни человека. На сегодняшний день над данной проблемой работают учёные и волонтеры со всего мира [14].

Решать проблему опустынивания нужно созданием защитных лесных полос по окраинам, границам полей и вдоль каналов, созданием лесных массивов, восстановлением растительного покрова на территориях, предотвращением деградационных процессов почвенного покрова, консервацией деградированных и малопродуктивных земель и внедрением научно обоснованных севооборотов, прогрессивных технологий сохранения и воспроизводства плодородия почв при ведении земледелия.

Существуют эффективные экономические и экологические мероприятия, которые позволят предотвратить и/или остановить деградацию земель. В России, например, активно используется новая технология, которая позволяет значительно уменьшить испарение и сохранить влагу в почве — технология нулевой обработки почвы или NO-TILL.

В Африке, Карибском бассейне и Тихоокеанском регионе борьбу с опустыниванием осуществляет Группа государств Африки, Карибского бассейна и Тихого океана (АКТ), которая направлена на восстановление засушливых и деградированных земель в этих регионах.

Как уже отмечалось, крайне важным фактором в борьбе с опустыниванием является лесовосстановление. Экологические организации работают в местах, где обезлесение и опустынивание вызывают крайнюю нищету (Буркина-Фасо, Эфиопия, Фиджи, Гаити, Италия, Кения, Нигер, Нигерия и Сенегал и Гамбия). Там они сосредоточены главным образом на ознакомлении местного населения с информацией об опасностях обезлесения, обучают местных жителей выращивать саженцы и высаживать их в обезлесенных районах в сезон дождей [9, 13]. Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединённых Наций приступила к осуществлению Инициативы по восстановлению засушливых земель ФАО в 2012 году для сбора знаний и опыта в области восстановления засушливых земель [10]. В 2015 году ФАО опубликовала глобальные руководящие принципы восстановления деградировавших лесов и ландшафтов в засушливых районах при сотрудничестве с министерством лесного и водного хозяйства Турции и турецким агентством по сотрудничеству и координации [10].

Причины опустынивания и деградации почвы носят комплексный характер и исторические предпосылки. Речь идёт о нарушении экологически сбалансированного соотношения между основными видами земельных угодий, а именно: сельскохозяйственными угодьями (а в их составе между площадями пашни, сенокосов пастбищ и др.), лесами и т.п., использование несовершенных технологий в сельском хозяйстве, промышленности, энергетике, транспортной и других отраслях хозяйства, ориентация на достижение краткосрочных и среднесрочных экономических выгод, игнорируя природоохранную составляющую и негативные последствия в долгосрочной перспективе.

Сегодня ситуация такова, что если научные прогнозы точны в отношении сокращения сельскохозяйственных земель, вызванных опустыниванием, то уровень бедности будет неизбежно возрастать, а во многих странах снизится продовольственная безопасность. В худшем случае будут возникать сценарии широкого распространения голода. Продолжающаяся практика ведения лесного хозяйства, особенно в тропических странах, приведёт к снижению продуктивности лесов, от которых зависят жизнедеятельность лесной биоты. Снижение производительности приведёт к экономическим и политическим волнениям и разрушению социальной и культурной структуры общества во многих других странах. Глобальному миру также может угрожать опасность из-за отсутствия продовольствия, воды и энергии.

К приоритетным направлениям по предотвращению деградации и восстановления деградированных земель предлагается отнести: стимулирование облесения и восстановления лесов, особо защитных лесных полос; со-

здание ландшафтно-адаптивных систем земледелия с кон- турно-мелиоративной организацией территории в районах развитой водной эрозии; восстановление болот и заболо-

ченных земель для сохранения биоразнообразия, смяг- чения последствий изменения климата и улучшения каче- ства вод.

Литература:

1. Постановление Правительства РФ от 27 мая 2003 года № 303. — [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/901863418>
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 31 марта 2017 г. № 399 «О внесении изменений в государственную программу Российской Федерации »Развитие лесного хозяйства» на 2013–2020 годы // Официальный сайт Правительства России. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/media/files/9p0rkgpjrP4euQfWKyIV1hHssTtiYOQ6.pdf>
3. Постановление Правительства РФ от 12 октября 2013 г. № 922 «О федеральной целевой программе »Раз- витие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения России на 2014–2020 годы» (с изменениями и дополнениями) // Собрание законодательства Российской Федерации от 28 октября 2013 г. N43 ст. 5554.
4. Толкач О. В. Водорегулирующая и поллютанто-депонирующая роль лесов (на примере Среднего Урала). ... Дис. ... докт. сельскохоз. Наук. — ФГБОУ ВПО «Уральский государственный лесотехнический университет». — Екатеринбург, 2015. — 305 с.
5. «Future We Want». — [Electronic resource]. Access Point: [http://www.uncsd2012.org/content/docu- ments/727The%20Future%20We%20Want%2019%20June%201230pm.pdf](http://www.uncsd2012.org/content/documents/727The%20Future%20We%20Want%2019%20June%201230pm.pdf)
6. Belarus' degraded peatlands: a chance to become mires again // The Global Environment Facility. — 09 July 2016. — [Electronic resource]. Access point: <https://www.thegef.org/news/belarus%E2%80%99-degraded-peat- lands-chance-become-mires-again>
7. Desertification and Land Degradation. Atlas of India (Based on IRS AWiFS data of 2011–13 and 2003–05) // Space Applications Centre Indian Space Research Organisation Department of Space, Government of India Ahmed- abad — 380015, India. — June 2016. — P. 252.
8. Desertification Land Degradation & Drought (DLDD) — Some global facts and figures. — [Electronic resource]. Access Point: <http://www.unccd.int/Lists/SiteDocumentLibrary/WDCD/DLDD%20Facts.pdf>
9. Dryland Forestry — [Electronic resource]. Access Point: <http://www.fao.org/dryland-forestry/en/>
10. Drylands Restoration Initiative». Food and Agriculture Organization of the United Nations. Retrieved 14 April 2016.
11. Forest Futures // Food and Agriculture Organization of the United Nations. — [Electronic resource]. Access point: <http://www.fao.org/forest-resources-assessment/current-assessment/forest-futures/en/>
12. Global guidelines for the restoration of degraded forests and landscapes in drylands (PDF). Food and Agriculture Or- ganization of the United Nations. June 2015. ISBN978–92–5–108912–5. Retrieved June 2015.
13. In Ghana, thousands celebrate WDCD by working to restore degraded land // UNCCD. — 17.06.2016. — [Elec- tronic resource]. Access point: <http://www2.unccd.int/actions/actions-around-world>
14. Scientists Consider the Evolution of Land Degradation Neutrality Concept // UNCCD. 22.11.2017 — [Electronic resource]. Access point: <http://www2.unccd.int/news-events/scientists-consider-evolution-land-degradation-neu- trality-concept>

Последствия загрязнения почвы тяжелыми металлами

Сердюкова Александра Федоровна, студент;
 Барабанщиков Дмитрий Александрович, студент
 Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Стремительная индустриализация и интенсивная сельскохозяйственная деятельность за последние не- сколько десятилетий привели к накоплению различных загрязняющих веществ в окружающей среде, в осо- бенности — тяжёлых металлов. Негативные последствия загрязнения окружающей среды тяжёлыми ме- таллами представляют реальную угрозу для биосферы.

Ключевые слова: тяжёлые металлы, металлоиды, почва, загрязнение, микроорганизмы, окружающая среда.

В последние десятилетия ведущим процессом, опреде- ляющим формирование эколого-геохимического со-

стояния территории, стал техногенез. Интенсивное про- мышленное использование природных ресурсов вызвало

существенные изменения распределения некоторых химических элементов в поверхностном слое зоны аэрации. Прежде всего это касается тяжёлых металлов, накопление высоких концентраций которых в естественной среде связано с антропогенной деятельностью. Тяжёлые металлы, как особая группа элементов, выделяются в связи с токсическим действием на живые организмы при их высоких концентрациях, значительно превышающих фоновые величины. Выбросы и сбросы техногенных объектов, с высоким содержанием тяжёлых металлов, аккумулируются в почвах, которые в значительной степени подвержены влиянию, обусловленному промышленной деятельностью человека.

Почва — это сложная и динамичная система. Она состоит из нескольких слоёв, которые различаются по своему физическому, химическому, минералогическому и биологическому характеру, на которые влияет климат и активность живых организмов. Кроме того, способствуя сохранению всех форм жизни, образующихся на земной поверхности, почва играет важную роль в защите грунтовых вод, действующих как коллекторный фильтр органических и неорганических остатков, способствуя связыванию возможных токсичных соединений [10, с. 661–670].

В последние годы, с развитием мировой экономики, как тип, так и содержание тяжёлых металлов в почве, вызванные деятельностью человека, постепенно увеличивались, что приводило к ухудшению состояния окружающей среды [6, с. 62–67; 6].

В конце XX-го века люди стали осознавать значение почвы как экологического компонента и признали необходимость поддерживать или улучшать способность почвы к выполнению присущих ей различных функций. В то же время учёные доказали, что почва не является неисчерпаемым ресурсом и если её использовать ненадлежащим образом, она может утратить свои характеристики за очень короткий промежуток времени, иногда даже без возможности регенерации [9, с. 161].

В прошлом загрязнению почвы уделялось гораздо меньше значения, чем загрязнению, например, воды и воздуха. Однако в последние годы люди стали осознавать всю серьёзность ситуации, поэтому проблеме загрязнения почвы уделяется всё больше внимания и горячо обсуждается на саммитах по охране окружающей среды во всём мире.

Загрязнение тяжёлыми металлами является чрезмерным осаждением токсичных тяжёлых металлов в почве в результате деятельности человека. Загрязнение почвенного покрова тяжёлыми металлами связано с наличием различных источников техногенных эмиссий поллютантов: промышленные объекты горно-металлургического, химического, топливно-энергетического комплекса, машиностроительные предприятия, разветвленная транспортная система и т.д. Среди тяжёлых металлов в почве часто встречаются металлы высокой биологической токсичности, такие как ртуть (Hg), кадмий

(Cd), свинец (Pb), хром (Cr), мышьяк (As) и т.д. Также почву загрязняют такие металлы как цинк (Zn), медь (Cu), никель (Ni), олово (Sn), ванадий (V) и прочие.

В 2006–2015 гг. Росгидрометом проводились наблюдения за уровнем загрязнения почв токсикантами промышленного происхождения — тяжёлыми металлами, фтором, нефтью и нефтепродуктами, сульфатами, нитратами, бенз(а)пиреном. Основным источником загрязнения пахотных почв тяжёлыми металлами до (50%) являются фосфорные удобрения. Наиболее опасны по степени загрязнения почв тяжёлыми металлами почвы многогумусовые, глинисто-суглинистые с щелочной реакцией среды: темно-серые лесные, черноземы и темно-каштановые — почвы, обладающие высокой аккумулятивной способностью [13, с. 118]. Геохимическая обстановка, присущая дерново-подзолистым почвам, не способствует аккумуляции тяжёлых металлов, однако в этих областях техногенная нагрузка настолько велика, что почвы не успевают «самоочищаться». Локальное загрязнение почв тяжёлыми металлами связано, прежде всего, с крупными городами и промышленными центрами.

Опасность поступления в окружающую среду тяжёлых металлов определяется тем, что в отличие от органических загрязнителей, они не разрушаются, а переходят из одной формы в другую, в частности, включаются в состав солей, оксидов, металлоорганических соединений.

Интересно, что тяжёлым металлам присуще антагонистическое и синергетическое поведение. Иными словами, наличие одного тяжёлого металла в почве может повлиять на наличие другого. Например, ингибирующее действие Mn на общее количество минерализованного C антагонизировалось Cd. Медь и цинк, а также никель и кадмий конкурируют за те же мембранные носители в растениях. Напротив, сообщалось, что медь увеличивает токсичность цинка в яровом ячмене. Это означает, что взаимосвязь между тяжёлыми металлами довольно сложна. Различные виды одного и того же металла могут также взаимодействовать друг с другом. Наличие арсенита сильно подавляет поглощение арсената рисовыми растениями, растущими на загрязнённой почве [8, с. 123].

Тяжёлые металлы оказывают неблагоприятное воздействие на здоровье человека по трём путям воздействия: ингаляционное, оральное и через кожу. Многие тяжёлые металлы и металлоиды настолько токсичны, что могут вызывать нежелательные последствия и серьёзные проблемы даже при очень низких концентрациях [2, с. 32]. Тяжёлые металлы вызывают процесс повреждения клетки в результате окисления, так называемый окислительный стресс [8]. Что касается их токсичности, наиболее опасными тяжёлыми металлами являются As, Cd, Cr, Cu, Hg, Pb, Sn и Zn [7]. Токсичные тяжёлые металлы могут вызывать различные проблемы со здоровьем в зависимости от вида металла и его концентрации. Например, потребление неорганического мышьяка в течение длительного периода может привести к хроническому отравлению

мышьяком — арсеникозу, — в результате чего повреждаются желудочно-кишечный тракт, кожа, сердце, печень. Отравление мышьяком может вызвать развитие диабета, болезни костного мозга и крови, сердечно-сосудистые, онкологические заболевания. А вот органические соединения мышьяка менее вредны для здоровья и достаточно быстро выводятся из организма.

Функционирование урбоэкосистем производит дополнительное поступление в биогеохимических циклах целого ряда опасных токсикантов, среди которых особое место занимает кадмий — элемент первого класса токсичности, который способен оказывать тератогенные, мутагенные и канцерогенные действия на организм человека. Следует отметить, что благодаря своим буферным свойствам, даже антропогенно преобразованные почвы, среди которых ведущее место занимают урбаноземы, способны депонировать кадмий в течение длительного времени, частично исключая его избыток из кругооборота.

Интоксикация солями кадмия вызывает повреждение печени и почек, приводит к снижению плотности костной ткани, к нестерпимым болям в суставах и позвоночнике. Эти симптомы известны как болезнь итай-итай («ой как больно»). При ингаляционном воздействии кадмий чрезвычайно канцерогенен.

Отравление свинцом наносит неврологический ущерб, приводит к снижению уровня IQ, внимания, к нарушению координации рук, вызывает энцефалопатию, ухудшает состояние костей, гипертонию, болезнь почек.

Воздействие метилртути, наиболее вредной формы ртути, влияет на развитие мозга, что приводит к снижению уровня IQ. Ртуть приводит к повреждению центральной нервной и желудочной систем, влияет на координацию, зрение и чувство осязания, повреждает почки, сердце, печень. Интоксикация вызывает тревогу, беспокойство, депрессивное состояние, раздражительность, тремор [4].

Отравление медью вызывает повреждение головного мозга и почек; цирроз печени, хроническую анемию, желудочно-кишечное раздражение. Никель вызывает аллергический дерматит, при ингаляционном воздействии возникает угроза рака лёгких, носа, горла, желудка. Оказывает токсическое воздействие на иммунную, репродуктивную системы, кровь, имеет нейротоксическое и генотоксическое действие, повреждает печень, вызывает потерю волос. Избыток цинка приводит к головокружению и усталости.

Некоторые тяжёлые металлы, такие как As, Cd, Hg, Pb не оказывают существенное влияние на рост растений, поскольку им не присуща какая-либо известная физиологическая функция в жизненном цикле растений, но такие металлы как Cu, Fe, Mn, Mo, Ni и Zn являются важными элементами, необходимыми для нормального роста и метаболизма растений. Но избыток этих веществ может привести к существенному отравлению растения.

Поглощение тяжёлых металлов растениями и последующее накопление вдоль пищевой цепи представляет

собой потенциальную угрозу для здоровья животных и человека. Поглощение корнями растений является одним из основных путей поступления тяжёлых металлов в пищевую цепь. Поглощение и накопление тяжёлых металлов в растительной ткани зависит от многих факторов: температуры, влажности, органического вещества, pH, питательных веществ и т.д. [5].

Загрязнение грунта сопряжено также с ухудшением качества воды, потому что тяжёлые металлы могут попадать в питьевую воду и становиться источником заболеваний для человека и животных.

Накопление тяжёлых металлов в растениях происходит также в зависимости от вида растений. Повышенный уровень свинца в почве может снизить её продуктивность, а очень низкая концентрация может ингибировать некоторые жизненно важные процессы, такие как фотосинтез, митоз и водопоглощение [3]. Тяжёлые металлы потенциально токсичны для растений, их концентрация приводит к хлорозу, слабому росту растений, снижению урожайности и может даже сопровождаться снижением поглощения питательных веществ, нарушением в метаболизме растений и снижением способности фиксировать молекулярный азот в бобовых растениях.

Повышение общего содержания тяжёлых металлов в почве сопряжено с увеличением относительного содержания более подвижных соединений металлов, что свидетельствует о снижении способности почвы защищать сопредельные среды от загрязнения.

Загрязнение металлами влияет на фауну и микрофауну почвы. При повреждении лесного покрова в лесной подстилке падает численность насекомых (клещей, бескрылых насекомых), при этом количество пауков и многоножек может оставаться стабильным. Страдают и почвенные беспозвоночные, часто наблюдается гибель дождевых червей. Дикие виды древесных растений на загрязнённых территориях формируют листовую пластинку меньшей площади, большей толщины, с меньшим содержанием хлорофиллов, кратно снижается в них активность клеточных ферментов.

Как уже было отмечено, в загрязнённых металлами почвах существенно меняются важнейшие микробиологические и химические свойства. Ухудшается состояние микробоценоза. Концентрации тяжёлых металлов оказывают влияние на биологическую активность почвенных микроорганизмов. Загрязнение почвы тяжёлыми металлами оказывает давление на чувствительные микроорганизмы, изменяя разнообразие почвенной микрофлоры, которая представляет собой трофические группы микроорганизмов. Самую высокую чувствительность к загрязнению тяжёлыми металлами проявляют олиготрофные бактерии, что указывает на то, что ограничение бактериального сообщества более выражено в почвах, состоянии которых неудовлетворительное по органическому веществу и содержанию питательных веществ.

Почвенные микроорганизмы, как свободноживущие, так и симбиотические почвенные микробы в ризосфере

растений, растущих на загрязнённых тяжёлыми металлами почвах, могут увеличить производство биомассы растений и усилить процесс фиторемедиации. Однако тяжёлые металлы влияют на рост, морфологию и метаболизм почвенных микроорганизмов через функциональные нарушения, денатурацию белка или разрушение целостности клеточных мембран. Почвенные микроорганизмы необходимы для разложения органического вещества почвы; любое уменьшение микробного разнообразия или обилия может отрицательно повлиять на способность растений поглощать питательные вещества из почвы. Повышенные уровни тяжёлых металлов в почвах оказывают значительное влияние на численность популяции и общую активность почвенных микробных сообществ. Несколько исследований, в зависимости от используемых методов изоляции, показали, что загрязнение тяжёлыми металлами привело к сдвигам в микробных популяциях.

Также была замечена корреляция между повышенными уровнями никеля и хрома в почве и амплитудой землетрясений. Землетрясения связаны с конкретными геологическими особенностями и границами плиток.

Высокий уровень техногенной нагрузки на геологическую среду обусловил комплексные изменения геохимических условий. Эти изменения привели к устойчивому ухудшению природной обстановки и получили трансграничный характер. Техногенез вызвал значительные изменения элементного состава компонентов биосферы. Наиболее ярко это проявляется в загрязнении почвы тяжёлыми металлами, которые являются наиболее опасными токсикантами с экоцидными свойствами.

Загрязнение тяжёлыми металлами может повлиять на всю окружающую среду, но серьёзная экологическая проблема и самые длительные последствия человеческой деятельности — загрязнение почв. Накопление тяжёлых металлов в почве происходит в результате добычи, плавки металлических руд, промышленных выбросов и применения пестицидов, гербицидов и удобрений. Металлы, такие как Cd, Cu, Pb, Zn и металлоиды (например, As), считаются загрязнителями окружающей среды ввиду их стойкости, биоаккумулятивности и способности оказывать серьёзное негативное воздействие на здоровье человека и окружающую среду.

Литература:

1. A New Strategy for Heavy Metal Polluted Environments: A Review of Microbial Biosorbents / Ayansina Segun Ayangbenro, Olubukola Oluranti Babalola // *Int J Environ Res Public Health*. 2017 Jan; 14(1): 94.
2. Asfa Rizvi and Mohammad Saghir Khan. «Cellular Damage, Plant Growth Promoting Activity and Chromium Reducing Ability of Metal Tolerant *Pseudomonas aeruginosa* CPSB1 Recovered from Metal Polluted Chilli (*Capsicum annuum*) Rhizosphere». *cta Scientific Agriculture* 1.2 (2017): 36–46.
3. Dixit R., Malaviya D., Pandiyan K., Singh U.B., Sahu A., Shukla R., Singh B.P., Rai J.P., Sharma P.K., Lade H. Bioremediation of heavy metals from soil and aquatic environment: An overview of principles and criteria of fundamental processes. *Sustainability*. 2015;7:2189–2212. doi: 10.3390/su7022189.
4. Finally, a global agreement on mercury Elaine Baker, Kristina Thygesen & Charles Roche. — September 26, 2017. Available at: <https://news.grida.no/finally-a-global-agreement-on-mercury>
5. Gaur N., Flora G., Yadav M., Tiwari A. A review with recent advancements on bioremediation-based abolition of heavy metals. *Environ. Sci. Process. Impacts*. 2014;16:180–193. doi: 10.1039/C3EM00491K.
6. Grain size fraction of heavy metals in soil and their relationship with land use / M.H. Sayadi1, A. Rezaei, M. R.G. Sayyed // *Proceedings of the International Academy of Ecology and Environmental Sciences*, 2017, 7(1): 1–11. Available at: [http://www.iaees.org/publications/journals/piaees/articles/2017-7\(1\)/grain-size-fraction-of-heavy-metals-in-soil.pdf](http://www.iaees.org/publications/journals/piaees/articles/2017-7(1)/grain-size-fraction-of-heavy-metals-in-soil.pdf)
7. Heavy Metal Toxicity & Contamination: What You Need To Know. — Jun 28, 2017. Available at: <https://www.hydroviv.com/blogs/water-smarts/heavy-metal-toxicity>
8. M. J. Abedin, J. Feldmann, and A. A. Meharg, «Uptake kinetics of arsenic species in rice plants,» *Plant Physiology*, vol. 128, no. 3, pp. 1120–1128, 2002.
9. Nortcliff S. Standardisation of soil quality attributes. *Agriculture, Ecosystems and Environment* 2002.
10. Sousa A, Pereira R, Antunes SC, Cachada A, Pereira E, Duarte AC, Gon alves F. Validation of avoidance assays for the screening assessment of soils under different anthropogenic disturbances. *Ecotoxicology and Environmental Safety* 2008. 661–670.
11. US EPA 2017. How does mercury threaten our health? Available at: <https://www.epa.gov/international-cooperation/mercury-emissions-global-context#health>
12. Zojaji F, Hassani AH, Sayadi MH. 2014. Bioaccumulation of chromium by *Zea mays* in wastewater-irrigated soil: An experimental study. *Proceedings of the International Academy of Ecology and Environmental Sciences*, 4.
13. Государственный доклад «О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации в 2015 году». — М.: Минприроды России; НИИ-Природа. — 2016. — 639 с.

Экологические проблемы животного мира морей и океанов

Сердюкова Александра Федоровна, студент;
Барабанщиков Дмитрий Александрович, студент
Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Беспрецедентное противоестественное исчезновение многих морских видов, включая морских млекопитающих, морских черепах и лососевых, не только угрожает функционированию экосистемы, но и в значительной степени затронуло экологические проблемы. От обесцвечивания кораллов до повышения уровня моря все морские экосистемы быстро меняются. Глобальные популяции рыб рушатся. Варварская практика коммерческого китобойного промысла по-прежнему легальна и практикуется в Норвегии, Исландии и Японии. Пластмассы и токсичные отходы проникают в воды Мирового океана.

Серьёзной проблемой во многих частях мира является перелов. Глобальное потепление вызывает изменения в океанической «химии» и многих океанических процессах, и это угрожает многим видам морских животных, которые не могут справиться с более высокими температурами.

Ключевые слова: экологические проблемы, Мировой океан, морские животные, загрязнение, интоксикация, вымирание.

Наша экосистема состоит из взаимозависимых животных и растений, которые составляют сложную жизненную сеть, в пределах которой исчезновение одного вида может влиять на всю биологическую систему.

Причины угрозы для морской жизни разнообразны, но в основном они связаны с нерациональным поведением и деятельностью людей. Более 80 процентов морского загрязнения имеет антропогенное происхождение.

На протяжении веков люди беспечно использовали ресурсы Земли, загрязняя окружающую среду. Однако сегодня с каждым днём становится ясно, что за легкомыслие приходится платить, причём не только нам, но и другим живущим на планете видам. Тела кашалотов, найденные недавно на побережье Северного моря, лишь подтверждают этот тезис. В желудках мёртвых гигантов обнаружили огромное количество пластика. Среди наиболее страшных находок были 13-метровая рыбацкая сеть и 70-сантиметровый пластиковый обломок от автомобиля. Люди уже давно загрязняют Мировой океан. Именно туда попадают все принесенные реками отходы. Сточные воды, пестициды, пластик убивают морских обитателей. Ведь некоторые страны не гнушаются отправлять в океан даже радиоактивные отходы.

Учёные из Оксфордского университета рассмотрели исследовательские документы в количестве 271 шт., опубликованные в период с 2012 по 2017 год, и обобщили последние данные о влиянии изменения климата, промысла и загрязнения морей и океанов. Результаты не обнадеживают: даже самые отдалённые районы океана страдают от химического загрязнения, потери биоразнообразия и последствий повышения температуры [3].

В Международном союзе охраны природы (МСОП) перечислены триста шестьдесят восемь морских видов, которые либо уже находятся под угрозой исчезновения, либо находятся в уязвимом положении в связи с тем, что вскоре будут находиться под угрозой исчезновения. В наиболее опасной ситуации находятся настоящая каретта

(черепаха Хоксбилла) (*Eretmochelys imbricata*), нерпуха (*Eumetopias jubatus*), акула-молот (*Sphyrna mokarran*), калифорнийская морская свинья (*Phocoena sinus*), синий кит (*Balaenoptera musculus*), флоридский ламантин (*Trichechus manatus latirostris*), гавайский тюлень-монах (*Monachus schauinslandi*), атлантическая ридлея (*Lepidochelys kempii*), горбатый кит (*Megaptera novaeangliae*), короткоклювый дельфин (*Lagenodelphis hosei*).

Так, согласно исследованиям, в тропических районах всех мировых океанов, заливов и морей популяция черепах Хоксбилла сократилась на 80% за последнее столетие. Черепаха является предметом черной торговли в тропических туристических регионах — этих животных беспощадно убивают в течение довольно продолжительного времени.

Несмотря на то, что во многих странах сбор яиц этих черепах запрещён, их продолжают собирать в огромных количествах. Причиной снижения численности популяции стала также деградация некоторых видов коралловых рифов, которыми в первую очередь питаются каретты.

Необходимо отметить, что все 7 видов морских черепах перечислены в Приложении I к Конвенции о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения (СИТЕС). 3 вида классифицируются как находящиеся под угрозой исчезновения МСОП, а ещё 3 относятся к категории находящихся под угрозой исчезновения. Исследователи подсчитали, что каждый год браконьеры убивают около 30 тыс. зеленых черепах в Нижней Калифорнии и что более 50 тыс. морских черепах погибают в Юго-Восточной Азии и в южной части Тихого океана. Важные места обитания морских черепах, такие как коралловые рифы и морские водоросли, постоянно разрушаются или полностью разрушаются в результате седиментации, стоков питательных веществ с суши, развития туризма, методов деструктивного промысла и изменения климата.

Очевидно, самый крупный член семейства ушастых тюленей и четвёртый по величине из всех видов

тюленей — нерпуха — обитает в холодных прибрежных водах северной части Тихого океана. Но с 1960-х годов его популяция сократилась более чем на 60%. Мясо, масло, шкура и другие продукты этого морского животного привлекают огромное количество браконьеров, в связи с чем этот вид находится под угрозой исчезновения.

Обитающая в тропических районах Мирового океана акула-молот подвергается серьёзным преследованиям со стороны человека за свой плавник. Рыбаки срезают плавники живым акулам, выбрасывая тушки в воду, где акула медленно истекает кровью. Несмотря на то, что во многих странах существует запрет на убийство этих акул, спрос и высокая цена за плавники на азиатском рынке управляют незаконным выловом этих животных, в результате чего выживание этих морских видов находится под угрозой.

Житель мелководных, мутных вод у берега полуострова Баха в Мексике, калифорнийская морская свинья — самый маленький и самый уязвимый китообразный в мире. Широкое использование жаберной сетки для рыбной ловли угрожает этим морским видам, что привело к постепенному сокращению численности их популяции с 1940-х годов. В 1970 году жаберную сетку перестали использовать, но численность этих китообразных продолжает падать до 15% в год.

Несмотря на международный запрет с 1966 года на вылов синих китов, их продолжают убивать в большом количестве, в результате чего популяция крупнейшего млекопитающего резко сократилась до угрожающего уровня: было убито около 200 тыс. голубых китов, в мире осталось всего 3–5 тыс. особей этих животных. Сегодня популяции почти всех больших китов находятся на чрезвычайно низких уровнях. Это результат более 200 лет неустойчивого китобойного промысла.

Флоридский ламантин обитает в реках пресной воды, в эстуариях, а также в прибрежных водах Атлантического океана и Мексиканского залива. Потеря среды обитания, высокий уровень мертворождений и интоксикация пестицидами и гербицидами являются главной проблемой для этого исчезающего морского животного. Очень много ламантинов погибает под лодками. Считается, что в мире осталось всего 3,2 тыс. флоридских ламантинов.

Обитающие в основном на северо-западе Гавайских островов, гавайские тюлени-монахи становятся жертвами человека из-за мяса, масла и шкуры. Кроме того, эти тюлени часто запутываются в рыболовных сетях и погибают. На сегодня популяция этих животных насчитывает всего лишь 1,1 тыс. особей.

Редчайшая морская черепаха, среда обитания которой находится между Атлантическим океаном и Мексиканским заливом, — атлантическая ридлея — находится под очень высокой грозой исчезновения. Предполагается, что в результате потери среды обитания, загрязнения морской среды и запутывания в рыболовных сетях на сегодня выжило только 500 особей этого вида.

Один из крупных видов видов полосатиковых, горбатый кит, обитает в морях и океанах, преодолевая рас-

стояния до 25 тыс. км в год. До введения моратория на китобойный промысел в 1966 году на этих животных велась беспощадная охота, в результате чего популяция горбатого кита сократилась на 90%. Предполагается, что численность этих китов не превышает 2,5 тыс. особей. Однако запутывание в сетях, столкновение с судами и загрязнение морской среды по-прежнему остаются основной угрозой для данного вида.

Короткоклювый дельфин из семейства Delphinidae встречается главным образом в глубоких водах Тихого океана и в меньшей степени в Индийском и Атлантическом океанах. Угроза для этих китообразных исходит от человека: большое количество убийств, рыболовные сети, в которых запутываются животные и изменения морской среды в результате антропогенной деятельности.

Помимо названных млекопитающих и черепах, лососевые и морские птицы также столкнулись с угрозой исчезновения. Закон о защите морских млекопитающих (ММПА-1972) и Закон об исчезающих видах (ESA-1973) до сих пор способствовали спасению морской жизни, но для этого требуются адекватные знания о существующих проблемах.

Огромную опасность для морских обитателей несёт в себе пластик. Около 80% всего пластикового мусора мира в конце концов оказывается в океане. Пластиковый мусор, который разлагается очень медленно, часто принимается за пищу морскими животными, которые незаметно для себя проглатывают его кусочки и впоследствии умирают в страшных муках. Высокие концентрации пластического материала, особенно пластиковых мешков, блокируют дыхательные пути и желудки многих морских видов, включая китов, дельфинов, тюленей, черепах. На морском дне учёными было обнаружено в 4 раза больше потенциально токсичного микропластика, чем на поверхности океана. Этот пластик потребляют крошечные существа, которые играют важную роль в морской экосистеме [4].

Птицы, водоплавающие млекопитающие, рыбы — все обитатели океанов находятся под угрозой. От загрязнения водных пространств страдают даже кораллы. Коралловые рифы становятся «домом» для 25% всей морской жизни на планете. Без принятия неотложных мер по борьбе с изменением климата, загрязнением, чрезмерным промыслом и другими угрозами эти организмы могут исчезнуть.

В последние несколько десятилетий были даже обнаружены огромные мусорные пятна, которые дрейфуют по поверхности мировых океанов. Самое крупное из них — Тихоокеанское пятно — по размерам можно сравнить с американским штатом Техас.

В водах нашей планеты находится около 5,25 трлн частиц мусора. Такой вывод во время 24 экспедиций сделали новозеландские исследователи, создавшие интерактивную карту мира, которая иллюстрирует количество пластиковых отходов. Общая масса пластика в океанах составляет около 268 тыс. тонн. [4]. По заявлению ООН,

если человечество не откажется от одноразовых бутылок, пакетов и стаканчиков, а также косметики с пластиковыми микрочастицами, уже через 30 лет, к 2050 году, в мировом океане пластиковых отходов будет больше, чем рыбы [2; 2].

Но загрязнение пластиком является далеко не единственной экологической проблемой морских обитателей. Так, многие пестициды и питательные вещества, которые используются в сельском хозяйстве, оказываются в прибрежных водах, что приводит к сокращению кислорода. Снижение кислорода снижает шансы выживания таких морских животных, как киты, черепахи, акулы, дельфины и пингвины. Заводы и промышленные предприятия направляют сточные воды и другие стоки в океаны, отравляя их. Ещё одним примером загрязнения морей и океанов является разлив нефти из танкеров и морских установок в океанической зоне. Разливы нефти оказывают токсическое воздействие на морских обитателей. Важно отметить, что основными жертвами разливов нефти являются птицы и млекопитающие. Очень много птиц погибает в результате разливов нефти. Так, рыбацкие птицы погибают в результате переохлаждения либо тонут, так как нефть склеивает их перья, не позволяя взлететь, ухудшая теплоизоляцию тела птицы. Результатом разлива нефти в Мексиканском стала гибель более 6 тысяч птиц.

Нефть также попадает на пляжи и загрязняет районы гнездования птиц и кормовые угодья. Пытаясь очистить мех от нефти, морские млекопитающие заглатывают её, отравляя свой организм. Хотя глубоководные рыбы

и моллюски не подвергаются воздействию нефти, она всё же оказывает токсичное воздействие на те виды, которые кормятся или нерестуют на мелководье [6]. При контакте с нефтью у взрослой рыбы снижается рост, увеличивается печень, изменяется сердечный ритм и частота дыхания, повреждаются плавники, теряется способность к размножению [3].

На загрязнение воздуха приходится почти одна треть токсичных загрязнителей и питательных веществ, которые попадают в прибрежные районы и океаны. Инвазивные виды, такие как ядовитые водоросли, холера и бесчисленные растения и животные, проникают в воды и нарушают экологический баланс.

Морские животные несут на себе основную тяжесть опасных веществ в токсичных материалах. Отходы, сбрасываемые в океаны, поглощают кислород, уменьшая его уровень до критического, в результате чего млекопитающие и другие рыбы перманентно страдают от гипоксии, погибая со временем в своей естественной среде обитания. Каждый год от загрязнения океана погибает более миллиона морских птиц, тысячи дельфинов и других морских животных.

Кроме прочих поллютантов, крупнейшей проблемой на сегодняшний день является увеличение количества мусора на поверхности и дне океана. Поскольку большая часть пластикового мусора, который достигает океана, плавает в течение многих лет, так как он быстро не разлагается, уровень кислорода в воде снижается, что серьёзно сказывается на выживании морских видов.

Литература:

1. Dressed to Kill: Deep-Sea Animals Eating Plastic Fibers From Clothing. — August 14, 2017. — [Electronic resource]. Access point: <https://www.newsdeeply.com/oceans/articles/2017/08/14/dressed-to-kill-deep-sea-animals-eating-plastic-fibers-from-clothing>
2. Freshwater Contamination: The Overlooked Source of Ocean Plastic Pollution. — June 29, 2017. — [Electronic resource]. Access point: <https://www.newsdeeply.com/oceans/articles/2017/06/29/freshwater-contamination-the-hidden-source-of-ocean-plastic-pollution>
3. How does oil impact marine life? October 10, 2017. — [Electronic resource]. Access point: <https://oceanservice.noaa.gov/facts/oilimpacts.html>
4. How much plastic is floating in our oceans? — [Electronic resource]. Access point: <http://app.dumpark.com/seas-of-plastic-2/#>
5. Marine problems: Pollution. — [Electronic resource]. Access point: http://wwf.panda.org/about_our_earth/blue_planet/problems/pollution/
6. Protocol for seafood risk assessment to support fisheries re-opening decisions for aquatic oil spills in California. — November 2013 (Updated March 2015). — [Electronic resource]. Access point: <https://oehha.ca.gov/media/downloads/fish/document/2015updatesseafoodoilspills.pdf>
7. Report: High Seas in High Danger as Ecological Tipping Point Nears. — July 13, 2017. — [Electronic resource]. Access point: <https://www.newsdeeply.com/oceans/articles/2017/07/13/report-high-seas-in-high-danger-as-ecological-tipping-point-nears>
8. Под эгидой ЮНЕП объявлена Всемирная кампания борьбы с морским мусором // Центр новостей ООН. — 23.02.2017. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.un.org/russian/news/story.asp?NewsID=27518#.WjBo499l_IU

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Ведение бухгалтерского учета на сельскохозяйственном предприятии

Колесёнова Любовь Михайловна, кандидат экономических наук, доцент;

Смирнова Виктория Владимировна, студент;

Казакова Диана Сергеевна, студент

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (г. Москва)

В данной статье исследованы особенности ведения бухгалтерского учета в сельскохозяйственных организациях, а также основные положения, влияющие на них.

Ключевые слова: сельскохозяйственная организация, бухгалтерский учет, особенности, регулирование, агропромышленный комплекс, оприходование урожая.

В сельскохозяйственных организациях, как и на предприятиях других отраслей осуществляется бухгалтерский учет имущества предприятий, его обязательствах и осуществляемой хозяйственной деятельности. С помощью информации учета анализируются текущее положение организации, ищутся перспективные пути развития, принимаются грамотные управленческие решения. В статье мы рассмотрим осуществление бухгалтерского учета на сельскохозяйственном предприятии и разберем типовые проводки.

Бухгалтерский учет в сельскохозяйственных организациях характеризуется рядом особенностей, отражающих специфику отрасли. Это вызвано естественным фактором: процесс производства связан с землей и живыми организмами, а также социальным фактором — в сельском хозяйстве возможны разные организационно-правовые формы предприятий.

К особенностям бухгалтерского учета принято относить следующие факты:

1. Земля — ключевое средство производства в сельском хозяйстве, именно поэтому учет земельных угодий и финансовых вложений в них крайне важен.

2. Неодинаковая природа отраслей сельского хозяйства (животноводство, растениеводство и т.д.) и, безусловно, происходящие в них изменения (посев, приплод, оприходование урожая и т.д.) обуславливают специфику бухгалтерского учета в агропромышленном секторе.

3. Производство сезонное, вследствие климатических факторов. Бухгалтерский учет призван отражать сезонность работ и затрат. Примером может служить факт уборки урожая, когда объем учетных работ возрастает.

4. На производствах аграрного сектора используется разнообразная сельскохозяйственная техника, что требует достоверного учета всех машин различного вида.

5. Часть продукции собственного производства относится на внутрихозяйственное потребление. Например, некая продукция животноводства идет на удобрение в растениеводстве. [1]

Кроме данных факторов, оказывает влияние на бухгалтерский учет и организационно-правовая форма функционирования предприятий аграрного сектора. Так сельскохозяйственные предприятия могут быть: акционерными обществами, товариществами, фермерскими хозяйствами, кооперативами.

Таким образом, нужно сказать, что система бухгалтерского учета, напрямую зависит от следующих факторов: организации аграрного сектора, от организационно-правовой формы, от специализации хозяйства. Но несмотря на это. Бухгалтерский учет в аграрном секторе также, как и в других отраслях осуществляется по единому унифицированному плану счетов, в соответствии с установленными методами организации учетных работ и типовыми регистрами бухгалтерского учета.

Нормативно-правовая база регулирования бухгалтерского учета в сельскохозяйственном секторе

На сегодняшний день существует ряд документов и сводов правил, которые регулируют составление бухгалтерского учета на сельскохозяйственных предприятиях.

Во-первых, бухгалтерский учет в сельскохозяйственных организациях ведется в соответствии с системой нормативного регулирования бухгалтерского учета. Применительно к бухгалтерскому учету нормативно-правовое регулирование бухгалтерского учета обычно представляется как система, состоящая из 4 уровней. [2]

Уровень I: в основе этого уровня лежит Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете». Цель данного закона — установление единых требований к бухгалтерскому учету, и создание правового механизма регулирования бухгалтерского учета. Сюда же можно отнести Федеральный закон от 27.07.2010 № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности» и иные федеральные законы, прямо или косвенно регулирующие порядок ведения бухгалтерского учета и составления отчетности.

Уровень II: к этому уровню относится Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ, Положения по бухгалтерскому учету, МСФО (Приказ Минфина от 28.12.2015 № 217н), Положение о документах и документообороте в бухгалтерском учете, иные приказы Минфина.

Уровень III: методические указания и рекомендации, отвечающие на практические вопросы бухгалтерского

учета и не вошедшие в предыдущий уровень (Методические указания по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, Методические рекомендации по бухгалтерскому учету основных средств сельскохозяйственных организаций, План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по его применению).

Уровень IV: на этом уровне главный нормативный документ по бухучету — учетная политика организации. Цель этого уровня — определить для организации порядок ведения бухгалтерского учета операций, по которым действующими актами не предусмотрен конкретный порядок или существует вариативность.

Кроме нормативного регулирования бухгалтерского учета с/х предприятий, существуют определенные дополнительные организационные рекомендации. Так, в частности, План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций

Таблица 1. Основные проводки по ведению бухгалтерского учета на с/х предприятиях»

Дебет	Кредит	Наименование операции
08–7 «Приобретение взрослых животных»	60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»	Приобретен взрослый продуктивный и рабочий скот основного стада
19 «НДС по приобретенным ценностям»	60	Предъявлен НДС при приобретаемому скоту
01–4 «Скот рабочий и продуктивный»	08–7	Оприходован скот по стоимости приобретения
11–2 «Животные на откорме»	01–4	Выбракован скот основного стада и поставлен на откорм
20–3 «Промышленные производства»	01–4	Забит выбракованный скот основного стада без постановки на откорм
10–2 «Удобрения, средства защиты растений и животных»	20–2 «Животноводство»	Оприходован навоз от животных, помет птицы
20–1 «Растениеводство»	10–8 «Семена и посадочный материал»	Списана стоимость израсходованных на посев и посадку семян посадочного материала
20–2	11 «Животные на выращивании и откорме»	Отражена стоимость павших молодняка животных, птицы, зверей, кроликов, семей пчел (при отсутствии виновных лиц) и отнесена на себестоимость их выращивания (на производство)
43 «Готовая продукция»	10	Переведена часть кормов и семян в товарную сельскохозяйственную продукцию
43	20–2	Оприходовано молоко, полученное от основного дойного стада (оприходовано яйцо, полученное от взрослой птицы основного стада)
90 «Продажи»	10 «Материалы»	Списана себестоимость кормов, семян и посадочного материала, переданных (проданных) работникам организации
90	68 «Расчеты по налогам и сборам»	Начислен НДС с переданных (проданных) материалов
90	43	Списана себестоимость проданной готовой продукции растениеводства, животноводства, промышленности и подсобных производств и др.
71 «Расчеты с подотчетными лицами»	90	Отнесена в подотчет продавца стоимость продукции, продаваемой на рынке, в прочих торговых точках

агропромышленного комплекса и Методические рекомендации по его применению были утверждены Приказом Минсельхоза РФ от 13.06.2001 № 654. [3]

В силу своей специфики бухгалтерский учет в сельском хозяйстве характеризуется многообразием бухгалтерских операций, основные из них представлены в Таблице 1 «Основные проводки по ведению бухгалтерского учета на с/х предприятиях»

Подводя итог вышесказанному, нужно отметить, что бухгалтерский учет на сельскохозяйственном предприятии имеет ряд своих особенностей, связанных прежде всего с наличием специфических черт у данной отрасли. Именно благодаря этим особенностям мы строим необходимые проводки, характеризующую ведение бухгалтерской отчетности именно на сельскохозяйственном предприятии.

Литература:

1. Кондраков, Н. П. Бухгалтерский учет. Учебное пособие 4-е изд. — Инфра-М, 2016 г., 516 с.
2. Бухгалтерские консультации/Журнал «Главная книга». URL: <http://glavkniga.ru/situations/k503029>
3. Минфин Российской Федерации//Бухгалтерский учет и бухгалтерская отчетность/ URL: https://www.minfin.ru/ru/performance/budget/bu_gs/

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Иностранные инвестиции в страны Евразийского экономического союза

Андросова София Владимировна, магистрант;
 Румянцева Александра Евгеньевна, магистрант
 Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Евразийский экономический союз — молодое интеграционное объединение государств Евразийского региона — России, Казахстана, Киргизии, Белоруссии и Армении. В режиме таможенного союза он действует с 2011 года, а в режиме экономического союза — с 2015го. Россия — крупнейшая экономика альянса. Основная доля ВВП, а именно 85% приходится именно на Россию.

Прямые инвестиции в ЕАЭС можно разделить на 2 группы: это внутренние (или взаимные) инвестиции внутри ЕАЭС, и инвестиции из стран остального мира в ЕАЭС. Инвестиции стран мира значительно превышают внутренние инвестиции. В 2016 году объем инвестиций составил более 50 млрд долл. США, прослеживается положительная динамика по сравнению с 2015 годом. Объем внутренних составил 1,2 млрд, что значительно меньше, чем в 2015 [4].

Россия — единственный нетто-экспортер в рамках взаимных ПИИ стран ЕАЭС. Во многом это связано с масштабом российской экономики — на нее приходится более 85% ВВП ЕАЭС. Также российские ТНК одними из первых на постсоветском пространстве начали масштабную зарубежную экспансию. Сама Россия привлекла из других стран в 2016 году всего 414 млн, что может объясняться, ограниченными возможностями компаний из стран-партнеров к осуществлению капиталовложений.

Основной объем прямых инвестиций Казахстана в рамках ЕАЭС сосредоточен в России и Кыргызстане.

Беларусь — лидер по привлеченным из стран ЕАЭС ПИИ. Лидерство объясняется главным образом несколькими крупными сделками российских ТНК: покупка «Газпромом» компании «Белтрансгаз» (ныне — «Газпром трансгаз Беларусь»), инвестиции телекоммуникационной

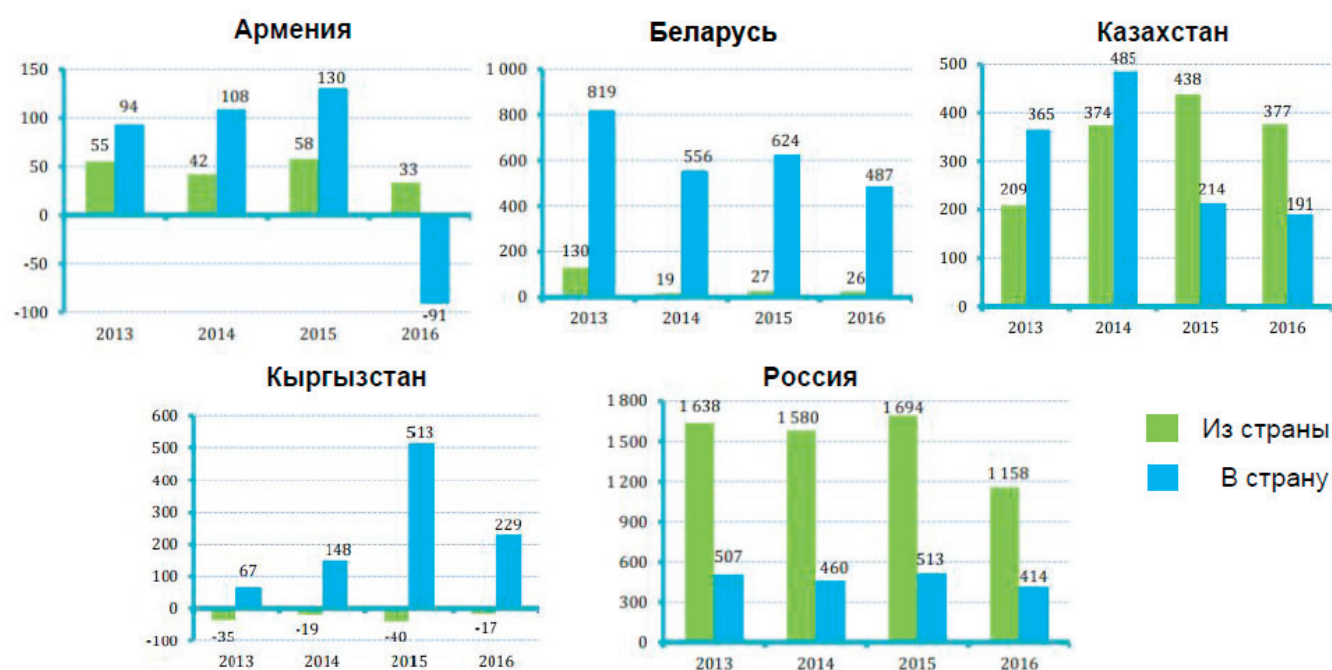


Рис. 1. Взаимные прямые инвестиции ЕАЭС, млн долл. США [4]

компании «МТС» в дочернюю структуру, приобретение «Транснефтью» магистральных трубопроводов, приобретение «Славнефтью» доли Мозырского НПЗ.

Сама Беларусь инвестировала лишь 26 млн в 2016 году. В инвестиционном сотрудничестве Беларуси со странами СНГ ярко выражен «эффект соседства». Основными направлениями приложения белорусского капитала уже долгое время остается Россия, куда было направлено 86% белорусских ПИИ.

Инвестиционное сотрудничество Армении с партнерами по ЕАЭС в основном сводится к притоку в ее эконо-

мику российского капитала. На начало 2016 года объем накопленных российских ПИИ превысил \$3 млрд. Российские ТНК инвестируют в основном в связь и ИТ, топливный комплекс, цветную металлургию, а также в финансовый сектор.

С другими странами ЕАЭС на текущем этапе партнерство Армении выражено слабо. Армянские прямые инвестиции в ЕАЭС направляются преимущественно в агропродовольственный комплекс.

В Кыргызстане среди инвесторов из стран ЕАЭС ожидаемо доминируют российские и казахстанские ТНК.

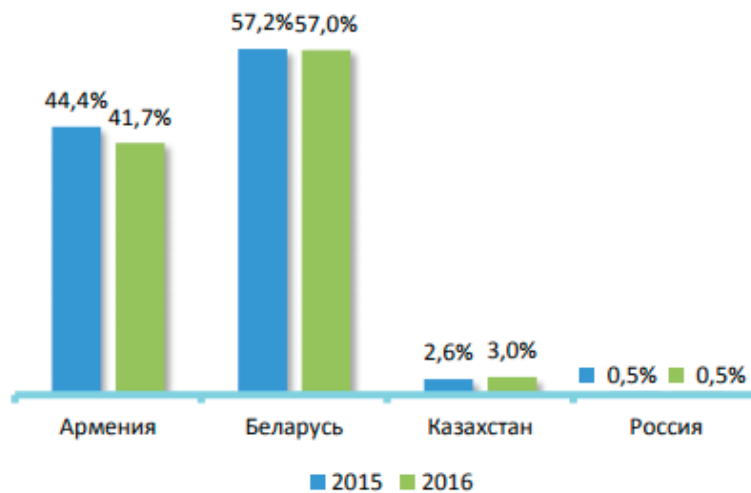


Рис. 2. Доля прямых инвестиций из государств-членов ЕАЭС в общем объеме прямых инвестиций в страну 2015–2016 гг.

Как видно на графике (рис. 2), в общем объеме инвестиций в Беларусь и Армению огромную долю занимают инвестиции из стран ЕАЭС, 41 и 57% в то время как для России и Казахстана инвестиции из ЕАЭС составляют минимальную часть, только 0,5 и 3% соответственно. За последний год показатели практически не изменились.

Ведущие секторы взаимных ПИИ в ЕАЭС — топливный комплекс 42,6% и цветная металлургия 12%, после которых расположился транспортный и агропромышленный сектора, сектор связи и ИТ, финансовый сектор. Топливный сектор захватил свое лидерство благодаря двум крупным проектам: газотранспортное дочернее предприятие «Газпрома» в Беларуси и добыча углеводородного сырья «ЛУКОЙЛом» в Казахстане [2].

Лидерство России по объему ПИИ в ЕАЭС достигнуто узким кругом компаний. Все самые крупные проекты в ЕАЭС были осуществлены ведущими российскими ТНК, такие как: «Газпром», «ЛУКОЙЛ», «Транснефть», «Славнефть», «МТС», «Полиметалл», «РЖД», «Вымпелком», «РУСАЛ». 72% всех накопленных прямых иностранных инвестиций в ЕАЭС обеспечено 25 наиболее крупными российскими компаниями. А 65% — 25 крупнейшими проектами российских ТНК.

Российские инвесторы осуществили 81,5% взаимных ПИИ в странах ЕАЭС. На втором месте — Казахстан (17,4% экспортированных ПИИ). Беларусь, Армения и Кыргызстан заметно уступают наиболее крупным экономикам ЕАЭС. Девальвация национальных валют стран ЕАЭС особенно негативно сказалась на объемах накопленных российских инвестиций в силу эффекта переоценки. (Наибольшее снижение их объема по итогам 2015 года произошло в Казахстане — на 19%. В Беларуси сокращение российских ПИИ составило 2,4%. В Армении и Кыргызстане, напротив, был отмечен их небольшой рост.)

Рассматривая прямые иностранные инвестиции из стран остального мира в ЕАЭС, можно выделить лидеров, таких как Китай, Нидерланды, Япония, Индия. Главным лидером по объему инвестиции в ЕАЭС является Китай.

Прямые иностранные инвестиции Китая в ЕАЭС за 7 лет увеличились больше, чем в 2,4 раза. Наибольшая доля ПИИ Китая приходится на Казахстан, также осуществляются инвестиции в Россию и Беларусь. Среди основных отраслей китайских ПИИ можно выделить топливный комплекс (63%) и транспортный комплекс (24%). 98% китайских ПИИ в Казахстане сосредоточены в добыче

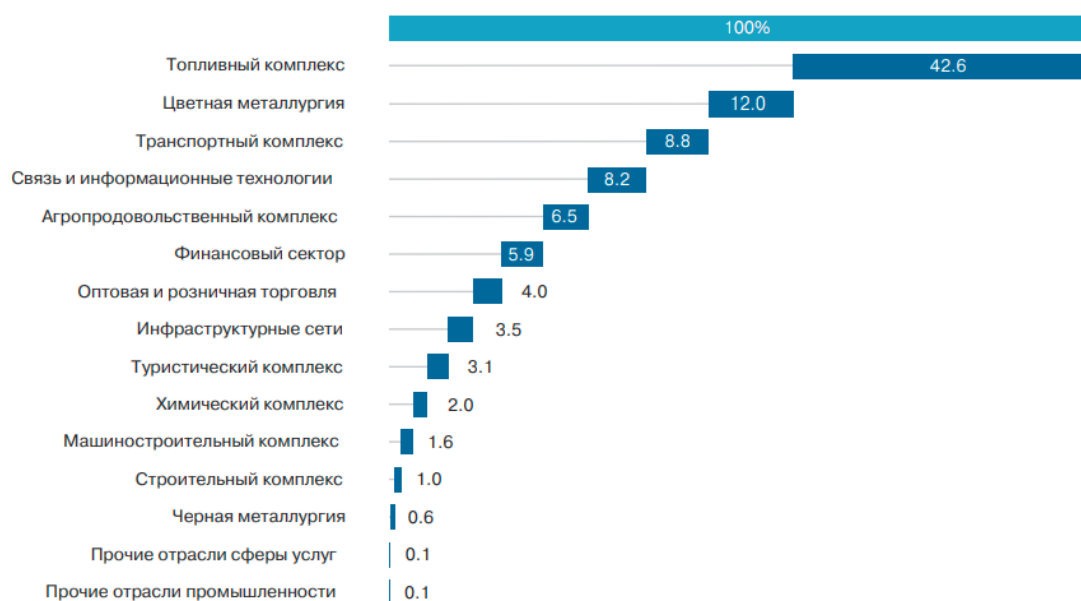


Рис. 3. Отраслевая структура накопленных в странах ЕАЭС взаимных ПИИ на начало 2016 г. [2]

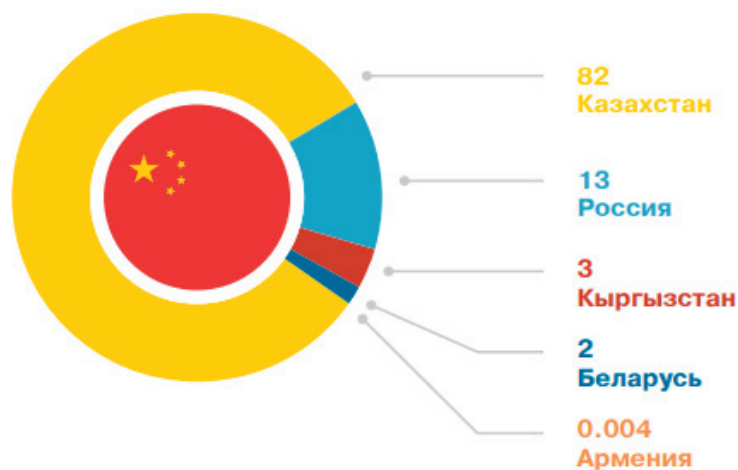


Рис. 4. Распределение китайских ПИИ по странам ЕАЭС, % [2]

и транспортировке углеводородов. Нельзя не отметить сильную конкуренцию между крупными китайскими и российскими ТНК за топливный комплекс Казахстана.

Второе место в лидерстве по экспорту ПИИ в ЕАЭС вслед за Китаем занимает Турция, не смотря на ухудшение макроэкономической конъюнктуры и кризис в отношениях с Россией. Общий объем накопленных Турцией прямых инвестиций в страны ЕАЭС, в конце 2015 года составил \$10,6 млрд сократившись по сравнению с 2014 годом менее чем на 1% [1].

Такие стабильные показатели объясняются высокой диверсификацией ПИИ. Турция участвует в проектах во всех странах ЕАЭС за исключением Армении. Около половины сделок приходится на Россию. Однако Беларусь и Казахстан являются также крупными реципиентами турецких ПИИ. Другим объяснением служит внушительный

отраслевой охват: практически во всех секторах инвестирования представлен турецкий капитал. Крупнейшим сектором является топливный. На конец 2015 года доля топливного комплекса в турецких инвестициях в страны региона составила 24.4% [1]. На втором месте — АПК. В большинстве представлен производством пива и прохладительных напитков. На третьем месте — строительный комплекс 16,8%. Наконец, на четвертом месте (11.9%) находится связь и информационные технологии — в основном за счет вложений Turkcell в белорусское ЗАО «БеСТ».

Индия: индийские ПИИ распределены между Россией (\$5.8 млрд), Казахстаном (\$2.4 млрд и Кыргызстаном (\$2 млн). Другие экономики ЕАЭС не вызывают сильного интереса. Среди доминирующих секторов выделяются черная металлургия и топливный комплекс. Имеются ка-

питаловложения в финансовый сектор, химический комплекс и АПК.

Республика Корея: ПИИ распределены между Россией и Казахстаном. Основной объем капиталовложений

сосредоточен в России (\$2.1 млрд или 88% накопленных южнокорейских ПИИ в ЕАЭС). Среди отраслей инвестирования значительная доля машиностроения, строительного и туристического комплекса.

Литература:

1. ЕАЭС и страны Евразийского континента: мониторинг и анализ прямых инвестиций 2016, Доклад № 41 // Евразийский банк развития. URL: https://eabr.org/upload/iblock/571/edb_centre_2016_report_41_fdi_eurasia_rus.pdf (дата обращения: 05.12.2017).
2. Евразийская экономическая интеграция, Доклад № 43 // Евразийский банк развития. URL: https://eabr.org/upload/iblock/518/EDB-Centre_2017_Report-43_EEI_RUS.pdf (дата обращения: 05.12.2017).
3. Взаимные инвестиции государств — членов ЕАЭС // Евразийская экономическая комиссия. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/finstat/Documents/Express-information/Express_MI_Q3_2016.pdf (дата обращения: 05.12.2017).
4. Прямые инвестиции в евразийском экономическом союзе, статистический бюллетень // Евразийская экономическая комиссия. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2016.pdf (дата обращения: 05.12.2017).

Государственная кадровая политика в современном обществе

Артеменко Татьяна Сергеевна, студент

Кубанский государственный технологический университет (г. Краснодар)

Одним из основных развивающихся направлений государства на сегодняшний день является кадровая политика. Она играет важную роль в развитии не только государства и его человеческого сообщества, но и каждого гражданина.

Кадровая политика включает в себя множество элементов, ориентированных на планирование и прогнозирование трудовых ресурсов, определение методов и принципов их реализации, а также способы контроля их исполнения.

Кадровая политика в области трудовых ресурсов включает в себя демографическую политику, политику в области занятости населения, государственную политику в области образования, культуры и в управлении персоналом.

Политика в области кадров органов государственной власти включает в себя формирование и развитие персонала федеральных служб, государственных органов субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления муниципальных образований;

— кадровая политика в отношении формирования и развития государственных организаций: хозяйственных товариществ и обществ, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий, некоммерческих организаций;

— кадровая политика предпринимательских негосударственных организаций промышленного, аграрного сектора, кадровая политика предпринимательских негосударственных организаций в сферах науки, образования.

Сущность кадровой политики заключается в деятельности направленной на создание правовой, методологической, организационной основы системы управления персоналом, планирование, прогнозирование и развитие, а также рациональное использование трудовых ресурсов. Кадровой политикой определяются базовые принципы работы с людьми при возникновении трудовых отношений, их образованием, обучением, профессиональной переподготовкой.

Реализация кадровой политики возлагается на органы государственной власти, кадровые службы органов государственной власти и должностных лиц, деятельность которых заключается в практической реализации правовых норм, закрепленных в нормативно правовых актах. К ним относятся Конституция Российской Федерации, Федеральные законы, постановления, программы, методические разработки и иные документы в области управления персоналом.

Деятельность органов в сфере кадровой политики можно условно объединить в трех направления.

— деятельность, направленная на работу с персоналом государственных учреждений, организаций, предприятий, объединений и т.д.;

— деятельность, направленная на работу с персоналом в системе государственной гражданской службы;

— деятельность, направленная на работу с персоналом в системе не государственного коммерческого направления и частных предприятий и фирм.

Цели кадровой политики должны быть ориентированы на удовлетворение потребностей интересов общества и личности. Должны учитывать развитие и изменения де-

мографической ситуации, изменения в сфере занятости населения, в области культуры, воспитания, образования, развитие научного и технического прогресса.

Исходя из целевой направленности кадровой политики, складываются задачи, возлагаемые на должностные лица, кадровые службы и государственные органы:

- определение понятий социально — трудовых отношений, рабочей силы, адаптации, занятости, норм труда и т.д.;

- определение направлений планирования и прогнозирования развития принципов организации труда, управление производительностью труда, оплатой труда, мотивацией труда;

- разработкой методологических основ правового регулирования мотивации и стимуляции труда, установление функциональных обязанностей, норм охраны труда, социальных гарантий и социальной защиты работников.

Достижения в развитии и функционировании государства в целом и каждой из его подсистем, отраслей, включая каждый хозяйствующий субъект, основываются на успешном управлении человека человеком.

Трудно представить динамично развивающуюся страну без грамотных и квалифицированных руководителей, специалистов, управляющих, работников и т.д. За много лет деятельности накоплен неоценимый потенциал, сформировались колоссальные общественные богатства, которые требуют постоянного развития, которое сложно реализовывать без развития производственных сил и трудовых ресурсов.

Во все времена трудовая деятельность остается главным производственным фактором. В любой сфере, будь то научно-техническое или информационное развитие, экономические или политические изменения — все они это трудовая деятельность человека. Таким образом, трудовая деятельность — это процесс по реализации осознанных действий направленных на удовлетворение своих потребностей, как духовных, так и материальных, а также потребностей общества.

В современном обществе стали часто складываться такие ситуации, при которых руководители ведомств, органов и министерств, сталкиваются с рядом методологических и технологических проблем для принятия управленческих решений.

Системный подход, используемый и направленный руководителем на управление деятельностью отрасли, организации, фирмы или учреждения, в том числе и управление персоналом — это фундамент, на котором базируется положительное развитие и функционирование учреждения.

Не каждый человек, занимающий руководящую должность, в обязанности которого входит принятие управленческих решений, способен осуществлять это право надлежащим образом. Умение принимать правильные решения зависит от влияния многих факторов, как внешних, так и внутренних (личных), как постоянных, так и переменных. К внутренним факторам можно отнести личные качества лица, занимающего руководящую должность

такие как: высокая степень самореализации, лидерские качества, желание иметь властные полномочия и реализовывать их в результате получая положительный эффект, умение не традиционно, но обоснованно мыслить. К внешним факторам, влияющим на принятия управленческих решений можно отнести: текущее положение дел внешней среды (политических, экономических, социальных), воздействие вышестоящих органов и должностных лиц, принятие органами нормативно — правовых актов, требующих исполнения.

На должностное лицо возлагаются обязанности по принятию решений не только в части обеспечения функционирования деятельности предприятия или учреждения и его финансово — хозяйственной деятельности, направленной на решение поставленных задач и достижения запланированных целей, но и в части принятия решений в отношении кадрового состава — персонала организации.

Еще несколько десятков лет назад основными задачами руководителя была организация процесса деятельности, достижение плановых показателей, в которых работник был лишь составляющей частью всего процесса. В настоящее время ситуация изменилась, и работник из составляющей части процесса превратился в основное звено, которому уделяют особое внимание. Подбор персонала стал проводится, более детально, а именно: необходимо профессиональное образование работников, их переподготовке и повышение уровня квалификации. Важными стали факторы: благоприятные условия труда, материальное стимулирование работников, своевременное повышение квалификации, психологический климат в коллективе и т.д.

В процессе трудовой деятельности человек занимает не одну, а несколько должностей, из такой последовательности складывается карьера. Для некоторых людей изменения профессиональной деятельности являются последовательностью планомерных событий. Для других это — набор случайностей. И в первой, и во второй категории людей для развития карьеры недостаточно одного желания сотрудника или плана, необходим определенный набор профессиональных качеств, опыта, настойчивости и т.д.

Кадровой политикой государства определяются такие принципиальные основы как: единство прав работников, нормы взаимодействия работника и работодателя, обязательный уровень базовой профессиональной подготовки, единство ответственности за последствия принимаемых решений.

Таким образом, любой процесс требует системного подхода, который обеспечивает методические и организационные основы, определяет нормы и правила, которые являются обязательными для всех участников.

Таким системным подходом является кадровая политика государства, в которой закреплены принципиальные подходы в работе с персоналом, нормы и правила поведения работников и работодателей, направленные на оптимальное и эффективное использования трудовых ресурсов, с целью максимального функционирования всех подсистем и приоритеты развития.

Направления совершенствования документационного обеспечения управления в муниципальных органах власти

Брезгина Ивета Игоревна, магистрант
Кубанский государственный технологический университет (г. Краснодар)

В настоящей статье представлен анализ мероприятий по рационализации делопроизводства и совершенствованию документооборота в муниципальных органах управления. На примере администрации муниципального образования город Краснодар автор показывает, что в настоящее время возможны два направления совершенствования документационного обеспечения управления в органах местного самоуправления, первое из которых связано с реализацией традиционных методов, а второе — с применением информационных технологий, т.е. внедрением систем электронного документооборота.

Ключевые слова: документационное обеспечение управления, муниципальное управление, документ, делопроизводство, бумажный документооборот, электронный документооборот.

Актуальность темы настоящей статьи имеет несколько аспектов. Во-первых, актуальность изучения проблемы оптимизации документационного обеспечения управления (ДОУ) заключается в том, что сегодня совершенствование управления, повышение уровня организации и эффективности управленческого труда во многом зависят от того, насколько рационально поставлено делопроизводство в органах государственной и муниципальной власти. Во-вторых, теоретические разработки в сфере совершенствования ДОУ на практике используются далеко не полностью. Сегодня основным методом совершенствования документационных процессов организации считается внедрение системы электронного документооборота (СЭД). Традиционным же методам совершенствования документирования и оптимизации документооборота зачастую не уделяется должного внимания, хотя без наведения порядка в традиционном, «бумажном» делопроизводстве переход на электронную технологию не принесет желаемого эффекта.

Объектом исследования является система документирования деятельности и организации работы с документами в администрации муниципального образования город Краснодар (далее — Администрация), предметом исследования — процесс совершенствования ДОУ Администрации.

Цель исследования — выявление на основе анализа ДОУ Администрации существующих в этой сфере проблем и разработка конкретных рекомендаций по рационализации делопроизводства и совершенствованию документооборота в Администрации.

Так, осуществленный автором анализ системы ДОУ Администрации позволил выявить следующие основные проблемы, существующие в этой сфере:

- несовершенство локальной нормативной базы, регулирующей сферу работы с документами;
- «делопроизводственная неграмотность» отдельных специалистов;
- большая загруженность специалистов, ответственных за организацию и ведение делопроизводства, что негативно влияет на качество выполняемой ими работы;

- сложность в отслеживании местонахождения документов;
- опасность потери документов при их передаче из одного подразделения в другое;
- большие временные затраты на подготовку и согласование документов;
- невозможность доведения в короткие сроки поручений, вытекающих из резолюций, до конкретных исполнителей и как следствие — нехватка времени на подготовку документов, нарушение сроков и др.

Представляется особо необходимым отметить проблему правового обеспечения организации и ведения делопроизводства в Администрации — ту первооснову, которая зачатую и порождает многие вышеперечисленные проблемы. Действующая Инструкция по делопроизводству в администрации муниципального образования город Краснодар [3] была утверждена почти 10 лет назад и сегодня, несмотря на многочисленные внесенные в нее изменения, не во всем соответствует практике работы с документами в Администрации. Кроме того, Инструкция образца 2008 года была разработана правовым управлением Администрации, без привлечения специалистов по документационному обеспечению управления, что не совсем правильно. Назревающая необходимость внедрения системы электронного документооборота также обуславливает необходимость доработки содержания Инструкции. И, наконец, необходимо приведение Инструкции в соответствие с вступающим в силу с 1 июля 2018 года ГОСТ Р 7.0.97–2016 «Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов» [2], так как он должен заменить ГОСТ Р 6.30–2003 «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов» [1], на основе которого и разрабатывалась действующая Инструкция по делопроизводству. Вышеперечисленные факторы обуславливают необходимость в разработке нового, отвечающего современным реалиям проекта инструкции по делопроизводству в Администрации.

Таблица 1. Пути решения основных проблем системы документационного обеспечения управления в Администрации

Мероприятия по решению проблем в сфере ДП с применением традиционных технологий		
Проблемы в сфере делопроизводства	Пути решения	Ограничения
Несовершенство правового обеспечения документационного обеспечения управления	Разработка новых правовых актов, актуализация старых	Отсутствуют
Неграмотность исполнителей	Обучение, разработка памяток по оформлению отдельных видов документов	Затраты на обучение
Большая загруженность делопроизводителей	Увеличение штатной численности сотрудников делопроизводственных служб	Расходование бюджетных средств на заработную плату
Мероприятия по решению проблем в сфере ДП с применением информационных технологий (внедрение СЭД)		
Длительные процедуры согласования документов	Предоставление инструментов для согласования документов в электронном виде, в том числе с использованием электронной подписи, что ускоряет процесс	Общие ограничения, связанные с внедрением СЭД: затраты на ее внедрение и обслуживание, необходимость обучения сотрудников и т.д.
Опасность потери документов при их передаче из одного подразделения в другое	Объединение в единый делопроизводственный цикл всех подразделений, включая территориально удаленные	
Сложность отслеживания местонахождения документов	Обеспечение возможности оперативного получения информации о состоянии и месте нахождения любого документа	
Невозможность доведения в короткие сроки поручений, вытекающих из резолюций, до конкретных исполнителей и как следствие — нехватка времени на подготовку документов, нарушение сроков их исполнения	Сокращение сроков прохождения документов и доведения поручений до исполнителей (с 1–2 дней до 5–10 минут)	
Большие временные затраты на подготовку проектов	Сокращение времени создания документа посредством использования шаблонов	
Недостатки бумаги как материального носителя информации	Сокращение бумажного документооборота	
Архивное хранение документов (затраты на помещения)	Создание единого электронного архива документов	
Недостаточно эффективный контроль за исполнением документов	Автоматизация инструментов для контроля исполнительской дисциплины. Возможность осуществления контроля руководителями всех уровней сроков исполнения своих поручений в режиме online	
Большая загруженность делопроизводителей	Создание необходимых условий для повышения доли интеллектуального производительного труда по содержательной работе с документами за счет снижения трудозатрат на рутинные операции	
Большие временные затраты на поиск необходимых документов	Сокращение времени поиска нужных документов по реквизитам	
Большие затраты на бумагу и прочие материалы	Экономия бумаги и расходных материалов	

В систематизированном виде основные мероприятия, направленные на решение проблем документационного обеспечения управления, представлены в таблице 1.

Таким образом, первое направление повышения эффективности ДОО формирует группа мероприятий, связанная с традиционными методами совершенствования управленческой деятельности, такими как: проведение обучающих курсов для сотрудников Администрации, увеличение численности специалистов делопроизводственных служб для повышения качества их работы посредством более равномерного распределения нагрузки, разработка специальных памяток по оформлению отдельных видов документов с целью упрощения представления содержащейся в Инструкции по делопроизводству информации и т.д. Таким образом, эти мероприятия могут быть применены с целью совершенствования ДОО в Администрации и при сохранении в этом органе управления традиционного «бумажного» документооборота.

При этом в качестве наиболее перспективного направления рационализации делопроизводства и совершенствования документооборота автор выделяет использо-

вание систем электронного документооборота. Несмотря на присущие процессу внедрения СЭД ограничения (дороговизна внедрения и обслуживания, необходимость обучения специалистов работе в СЭД, риски административного, организационного, субъективного и технологического характера), можно утверждать, что функциональные возможности СЭД, способные повысить качество организации и ведения делопроизводства в Администрации, в целом способны перевесить отдельные недостатки. Так, например, расчет эффективности механизма внедрения системы электронного документооборота в деятельность Администрации показал, что при стоимости внедрения СЭД «ДЕЛО» 8 млн руб. и ориентировочной суммарной экономии в 6 млн руб. срок окупаемости проекта внедрения СЭД «ДЕЛО» в Администрации составит в среднем менее полутора лет.

Реализация мероприятий по решению проблем в сфере ДОО в Администрации даст возможность повысить эффективность и экономичность управления в этом органе муниципальной власти, обеспечить защиту интересов Администрации.

Литература:

1. Постановление Госстандарта РФ от 03.03.2003 № 65-ст «О принятии и введении в действие государственного стандарта Российской Федерации» (вместе с «ГОСТ Р 6.30—2003. Государственный стандарт Российской Федерации. Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов»)// СПС «КонсультантПлюс». — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44595/93cd9ef56bf61a_a46ecd19712a15db14b44e29b7/.
2. Приказ Росстандарта от 08.12.2016 № 2004-ст (ред. от 25.05.2017) (документ не вступил в силу) «Об утверждении национального стандарта Российской Федерации» (вместе с ГОСТ Р 7.0.97—2016 «Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов»)// СПС «КонсультантПлюс». — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_213414/#dst100007.
3. Распоряжение главы муниципального образования город Краснодар от 11.07.2008 № 177-р «Об утверждении Инструкции по делопроизводству в администрации муниципального образования город Краснодар»// СПС КонсультантПлюс. — Режим доступа: <http://base.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc;baseRLAW177;n=34364>.

Особенности налогообложения субъектов малого бизнеса

Ворожейкина Илона Владимировна, магистрант
Ростовский государственный экономический университет «РИНХ»

Большое влияние на развитие малого предпринимательства оказывает налогообложение. Определяя объём взимаемых налогов с субъектов малого предпринимательства, государство оказывает воздействие на объём финансовых ресурсов, используемых субъектами малого предпринимательства, на простое или расширенное воспроизводство, на уровень занятости, а также на уровень поступлений налогов в бюджет.

Перед малым предприятием, как и перед любым другим, встает вопрос о применении того или иного ре-

жима налогообложения. В соответствии со ст. 18 НК РФ в настоящий момент на территории Российской Федерации действуют общий и специальные налоговые режимы.

Специальные режимы налогообложения бывают пяти видов:

- система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей (глава 26.1 НК РФ);
- упрощенная система налогообложения (УСН) (глава 26.2 НК РФ);

– система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности (ЕНВД) (глава 26.3 НК РФ);

– система налогообложения при выполнении соглашений о разделе продукции (глава 26.4 НК РФ);

– патентная система налогообложения (глава 26.5 НК РФ) [1].

ЕСХН применим только для предприятий или индивидуальных предпринимателей, занимающихся специфическим видом деятельности — производством или переработкой сельскохозяйственной продукции. Также система налогообложения при выполнении соглашений о разделе продукции имеет специфические обстоятельства применения — при осуществлении юридическим лицом, являющимся пользователем недр на условиях соглашения о разделе продукции, поиск, разведку и добычу минерального сырья [2].

Выбор оптимальной системы налогообложения, способствует снижению налоговой нагрузки предприятия.

Общая система налогообложения для индивидуального предпринимателя предусматривает уплату им следующих налогов: 1) налог на добавленную стоимость (НДС); 2) налог на доходы физических лиц (НДФЛ); 3) налог на имущество физических лиц.

Таким образом специальные налоговые режимы должны упростить исчисление и уплату налогов для отдельных категорий налогоплательщиков или отдельных видов деятельности.

Упрощенная система налогообложения — это специальный налоговый режим, распространяющий свое действие на всей территории Российской Федерации на основании главы 26.2 Налогового кодекса РФ. Налоговым периодом для упрощенной системы налогообложения является год. УСН не предусматривает льгот для налогоплательщиков. Уплаченные суммы УСН перечисляются в бюджеты субъектов РФ по нормативу 100%.

Упрощенная система налогообложения позволяет налогоплательщику самостоятельно выбрать объект налогообложения, в качестве которого могут выступать либо доходы, либо доходы, уменьшенные на величину расходов. Кроме того, налогоплательщику предоставляется право изменить объект налогообложения со следующего календарного года [3].

Уплата единого налога должна осуществляться в виде авансовых платежей. Уплата авансовых платежей производится ежеквартально не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим отчетным периодом. Уплата единого налога должна осуществляться в виде авансовых платежей. Уплата авансовых платежей производится ежеквартально не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим отчетным периодом. Уплата 17 налога по итогам календарного года производится индивидуальными предпринимателями — не позднее 30 апреля, т.е. в сроки подачи деклараций указанными налогоплательщиками.

Законодательство по УСН перед предпринимателем изначально ставит выбор объекта налогообложения. Существует два варианта:

1. Доходы, ставка налога при этом равна 6%. Кроме того, если предприниматель не имеет наемных работников, он вправе уменьшить сумму единого налога УСН на сумму уплаченных за себя страховых взносов без ограничения.

2. Доходы, уменьшенные на величину расходов. В этом случае ставка больше — 15%. По окончании налогового периода налогоплательщик, выбравший объектом налогообложения «Доходы минус расходы», исчисляет сумму минимального налога, которая определяется как 1% от выручки. В случае, если налог исчисленный по системе доходы, уменьшенные на величину расходов, оказывается меньше суммы минимального налога, то эта сумма подлежит уплате в бюджет. В дальнейшем налогоплательщик имеет право включить разницу между минимальным налогом и налогом, исчисленным в общем порядке, в расходы по УСН [4].

Так же помимо снижения уровня налогового бремени, у предпринимателя существенно сокращается количество документации, которую необходимо подавать в налоговую.

Система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход (ЕНВД) представляет собой один из специальных налоговых режимов, установленных Налоговым кодексом РФ. «Сутью этого режима является то, что налогом облагается не реальный доход налогоплательщика, а вмененный доход, который, в соответствии со ст. 346.27 НК РФ, представляет собой потенциально возможный доход налогоплательщика, рассчитываемый с учетом совокупности условий, непосредственно влияющих на получение указанного дохода, и используемый для расчета величины единого по установленной ставке».

Уплата ЕНВД освобождает организации и индивидуальных предпринимателей от уплаты ряда налогов, перечень которых установлен п. 4 ст. 346.26 НК РФ. Помимо общих ограничений применение ЕНВД может осуществляться только в отношении следующих видов предпринимательской деятельности:

1) оказания бытовых услуг и (или) отдельных бытовых услуг;

2) оказания ветеринарных услуг;

3) оказания услуг по ремонту, техническому обслуживанию и мойке автотранспортных средств;

4) оказания услуг по предоставлению во временное владение (в пользование) мест для стоянки автотранспортных средств и др. согласно п. 2 ст. 346.26 НК РФ.

Организации, уплачивающие единый налог на вмененный доход, обязаны вести бухгалтерский учет и предоставлять в налоговые органы бухгалтерскую отчетность, а также следить за порядком ведения кассовых операций.

После вступления в силу Федерального закона от 25.06.2012 № 94-ФЗ «О внесении изменений в часть первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации», основные поправки заключаются во введении специального режима «Патентная система налогообложения» [5].

Патентная система налогообложения, являясь специальным налоговым режимом, также имеет ряд ограничений, связанных с переходом на данный режим налогообложения.

При применении патента предприниматель освобождается от уплаты НДС (п. 11 ст. 346.43 НК РФ), НДФЛ и налога на имущество в части имущества, используемого при осуществлении видов предпринимательской деятельности, в отношении которых применяется ПСН (п. 10 ст. 346.43 НК РФ). Кроме того, владельцу патента по тем видам деятельности, на которые куплен патент, не придется сдавать налоговую декларацию (вести бухгалтерский учет). При этом записи учета доходов и расходов должны вестись в «Патентной книге», что все-таки не дает полностью уйти от первичного учета и осложняет жизнь индивидуального предпринимателя, особо не знакомого с ведением бухгалтерского учета [6].

Суть патентной системы налогообложения сводится к тому, что налог уплачивается предпринимателем не с фактически полученного дохода, а с так называемого потенциально возможного годового дохода. По общему правилу размер потенциально возможного годового дохода варьирует от 100 тыс. до 1 млн руб.

Срок уплаты налога, взимаемого в связи с применением патентной системы налогообложения, зависит от срока, на который получен патент:

- 1) на срок до 6 месяцев — в размере полной суммы налога в срок не позднее срока окончания действия патента;
- 2) на срок от 6 месяцев до календарного года — в размере одной трети суммы налога в срок не позднее 90 календарных дней после начала действия патента и в раз-

мере двух третей суммы налога в срок не позднее срока окончания действия патента. Налогоплательщики производят уплату налога в указанные сроки по месту постановки на учет в налоговом органе [7].

Главой НК РФ, регулирующей патентную систему налогообложения, реализована и политика внедрения «налоговых каникул». Законами субъектов РФ может быть установлена налоговая ставка в размере 0% для налогоплательщиков — индивидуальных предпринимателей, впервые зарегистрированных после вступления в силу указанных законов и осуществляющих предпринимательскую деятельность в производственной, социальной и (или) научной сферах. Действие данной льготы ограничено 2020 г [8].

Таким образом налогообложение субъектов малого бизнеса в РФ имеет правовую базу и ряд особенностей. Помимо общего налогового режима НК РФ предусмотрены специальные налоговые режимы, цель которых создать для субъектов, их применяющих условия, при которых налоговое бремя на них значительно ниже, по сравнению с общим режимом, а также существенно упростить ведение учета, составления отчетности и порядок ее предоставления.

Без учета специальных налоговых режимов, применяемых в специфичных сферах деятельности, НК РФ предусматривает три специальных режима доступных для субъектов малого бизнеса. Именно поэтому в НК РФ в каждой главе, посвященной определенному специальному режиму, законодатель четко очертил границы размеров показателей хозяйственной деятельности в рамках которых допускается применение специальных налоговых режимов [9].

Литература:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ (в ред. от 18.07.2017 г. № 160-ФЗ).
2. Приказ Минфина РФ от 21.12.1998 г. № 64н «О Типовых рекомендациях по организации бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства».
3. Приказ Минфина РФ от 6 октября 2008 г. № 106н «Об утверждении положений по бухгалтерскому учету» (в ред. от 28.04.2017 г. № 69н).
4. Приказ Минфина РФ от 6 мая 1999 г. № 32н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99» (в ред. от 06.04.2015 г. № 57н).
5. Приказ Минфина РФ от 6 мая 1999 г. № 33н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99» (в ред. от 06.04.2015 г. № 57н).
6. Приказ Минфина РФ от 6 октября 2008 г. № 107н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расходов по займам и кредитам» (ПБУ 15/2008)» (в ред. от 06.04.2015 г. № 57н).
7. Приказ Минфина РФ от 10 декабря 2002 г. № 126н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет финансовых вложений ПБУ 19/02» (в ред. от 06.04.2015 г. № 57н).
8. Приказ Минфина РФ от 28 июня 2010 г. № 63н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности» (ПБУ 22/2010)» (в ред. от 06.04.2015 г. № 57н).
9. Голова И. Куда уж проще. Компании на Спецрежимах могут освободить от бухучета // Российская газета — 2014. — № 977(48).

Методы оценки неплатежеспособных организаций

Гаврилов Дмитрий Викторович, магистрант;

Бердникова Лейла Фархадовна, кандидат экономических наук, доцент

Тольяттинский государственный университет

Несостоятельность — это признание арбитражным судом или объявленная должником неспособность предприятия-должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам. Несостоятельность также включает невозможность исполнения обязанностей по уплате обязательных платежей.

Банкротство предприятия регулируется законодательством. В зависимости от потенциальных возможностей предприятия-банкрота к нему в последующем применяются процедуры, определяемые законом о банкротстве.

Кризис финансовой несостоятельности, проходя последовательные стадии, из неявной формы переходит в явную, которую можно идентифицировать с помощью анализа.

Предметом анализа скрытой стадии выступают платежеспособность, финансовая устойчивость и независимость, деловая активность и рентабельность.

Предметом анализа явной стадии выступает структура баланса предприятия и его диагностика. При этом неудовлетворительная структура баланса является источником риска несостоятельности, неплатежеспособности, финансовой неустойчивости предприятия.

На явной стадии необходимо провести оценку возможности предприятия, восстановить платежеспособность, спрогнозировать этот процесс.

Диагностика восстановления платежеспособности позволяет предупредить и полностью устранить причины риска банкротства. Диагностика восстановления платежеспособности может дать как положительные результаты, так и отрицательные.

Положительные результаты являются основой для разработки мероприятия по улучшению финансового состояния предприятия и назначения нового срока диагностики.

Отрицательные результаты являются основой для оформления юридической процедуры банкротства.

При своевременном выявлении неплатежеспособности и признаков банкротства могут разрабатываться мероприятия, направленные на восстановление платежеспособности.

Объективным выходом из состояния банкротства является сжатие основной деятельности, а также частичное или полное репрофилирование деятельности предприятия.

В реальной действительности результаты предпринимательской деятельности взаимосвязаны. Поэтому необходим комплексный подход для оценки факторов риска банкротства не только в настоящем, но и в перспективе.

Комплексная балльная оценка финансового состояния предприятия предполагает классификацию финансового

состояния предприятия. Ее градуируют по нескольким группам и оценивают характеристики каждой.

Для каждой группы оцениваются возможные негативные последствия рискованной ситуации в зависимости от значений факторов-признаков и рейтингового числа.

На основе модели классификации финансового состояния предприятия строится шкала оценки негативных последствий наступления риска.

Процесс построения модели классификации финансового состояния предприятия включает несколько этапов.

Первый этап связан с определением состава показателей, а также с ранжированием показателей по степени их важности в оценке финансового состояния.

Второй этап заключается в определении чувствительности значения показателя. На этом этапе происходит присвоение определенного количества баллов за единицу оценки каждого показателя.

Третий этап включает определение классов финансового состояния предприятия. На этом этапе происходит назначение диапазонов классов, определение количества баллов по каждому показателю за нахождение в данном классе.

Четвертый этап заключается в суммировании баллов по всем показателям. На этом этапе происходит назначение диапазона балльных оценок по каждому классу финансового состояния.

Пятый этап заключается в интерпретации содержания каждого класса финансового состояния предприятия и установлении уровня риска.

Существуют несколько вариантов такой модели. Например, модель, включающая расчет и оценку восьми показателей:

- коэффициент абсолютной ликвидности;
- коэффициент критической ликвидности;
- коэффициент текущей ликвидности;
- доля оборотных средств в активах;
- коэффициент обеспеченности собственными средствами;
- коэффициент капитализации;
- коэффициент финансовой независимости;
- коэффициент финансовой устойчивости.

Модель включает пять классов с суммой баллов в диапазоне от нуля до 100 баллов.

Первый класс присваивается предприятиям с суммой баллов от 95 до 100. Эти предприятия находятся в безрисковой зоне. Они имеют абсолютную финансовую устойчивость и абсолютную платежеспособность. Эти организации имеют положительный финансовый результат. Уровень прибыли является существенным. При этом у них рациональная структура активов и пассивов.

Второй класс присваивается предприятиям с суммой баллов от 67 до 94. Эти предприятия находятся в зоне допустимого риска. Финансовое состояние таких предприятий оценивается как нормальное. Значения финансовых показателей находятся очень близко к оптимальным, но по отдельным коэффициентам наблюдается некоторое отставание.

У таких предприятий соотношение собственных и заемных источников финансирования складывается в пользу заемного капитала. Причем наблюдается опережающий прирост кредиторской задолженности по сравнению с приростом других заемных источников, а также по сравнению с приростом дебиторской задолженности. Деятельность таких предприятий является рентабельной.

Третий класс присваивается предприятиям с суммой баллов от 37 до 66. Эти предприятия находятся в зоне критического риска. Финансовое состояние таких предприятий можно оценивать как среднее. При анализе бухгалтерского баланса обнаруживается слабость отдельных финансовых показателей.

Четвертый класс финансового состояния присваивается предприятиям с суммой баллов от 10 до 37. Эти предприятия находятся на границе зон критического и катастрофического риска.

Деятельность таких предприятий характеризуется высокой степенью вероятности банкротства. Финансовое состояние таких предприятий является неустойчивым. Во взаимоотношениях с такими организациями есть финансовый риск.

Пятый класс присваивается предприятиям с суммой баллов от 0 до 10. Эти предприятия находятся в зоне катастрофического риска или в зоне банкротства. Они неплатежеспособны и абсолютно неустойчивы с финансовой точки зрения. Эти предприятия убыточны.

Помимо рассмотренной существуют и другие модели комплексной балльной оценки последствий риска банкротства.

Представим еще одну модель, в которой факторами-признаками являются четыре стороны деятельности предприятия, наиболее важные для собственников, инвесторов и кредиторов.

К интересующим сторонам финансово-хозяйственной деятельности этой модели относят:

- эффективность бизнеса;
- рискованность бизнеса;
- долгосрочные и краткосрочные перспективы платежеспособности;
- качество управления бизнесом.

Литература:

1. Абрютин М. С., Грачёв А. В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: Учебно-практическое пособие. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Изд-во «Дело и Сервис». — 2013. — 172 с.
2. Анализ финансовой отчетности: учебник / под ред. М. А. Вахрушиной, Н. С. Пласковой. — М.: Вузовский учебник, 2009. — 367 с.
3. Банк В. Р. Финансовый анализ: учеб. пособие / В. Р. Банк, С. В. Банк, А. В. Тараскина. — М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2006. — 344 с.

В этой модели оценка эффективности бизнеса осуществляется с помощью показателя рентабельности собственного капитала. Данный показатель оценивает уровень управляемости предприятием и его рыночный потенциал.

Рискованность бизнеса оценивается с помощью коэффициента финансовой независимости.

В качестве оценки долгосрочных перспектив платежеспособности используют показатель покрытия внеоборотных активов собственным и приравненным к нему капиталом.

Краткосрочные перспективы платежеспособности оцениваются с помощью показателя длительности оборота кредиторской задолженности.

Качество управления бизнесом характеризует показатель длительности оборота чистого производственного оборотного капитала.

Четыре стороны деятельности предприятия в рассматриваемой модели оцениваются с помощью пяти показателей.

Диапазон значений пяти рассмотренных показателей характеризуют четыре интервала или класса финансово-экономического состояния и перспектив развития предприятия.

На основе системы распределения предприятий по классам построена шкала оценки риска несостоятельности или банкротства. Анализируемое предприятие по итоговой сумме баллов можно отнести к одному из 4 классов:

– А — предприятия, деятельность которых находится в безрисковой зоне. Сумма баллов им присущая варьирует от 21 до 25;

– В — предприятия, деятельность которых находится в зоне допустимого риска. Сумма баллов им присущая варьирует от 11 до 20;

– С — предприятия, деятельность которых находится в зоне критического риска. Сумма баллов им присущая варьирует от 4 до 10;

– D — предприятия, деятельность которых находится в зоне катастрофического риска. Сумма баллов им присущая менее 4-х.

Рассмотренные модели дают возможность однозначно оценить риск результатов финансового состояния предприятия. Однако эти модели считаются статичными. Они отражают результаты прошедшего отчетного периода и в большей степени пригодны для текущего мониторинга, чем для прогнозирования риска финансовой несостоятельности.

Неблагоприятный отбор на рынке труда

Емельянова Кира Николаевна, магистрант
Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Понятие неблагоприятного отбора было введено в экономическую теорию Дж. Акерлофом. В статье «Рынок «лимонов»: неопределенность качества и рыночный механизм» (1970) он подробно описывает природу данного явления и наглядно демонстрирует его действие на примере рынка подержанных автомобилей. Иллюстрируя проблему неблагоприятного отбора на рынке с асимметричной информацией, Дж. Акерлоф предлагает условно поделить выставяемые на продажу автомобили на две категории: автомобили хорошего качества и низкокачественные «лимоны». При этом важно, что достоверными сведениями о качестве каждого конкретного автомобиля располагает только его продавец, покупатели же могут оценить качество своего будущего приобретения лишь статистически, поэтому у недобросовестных продавцов имеются стимулы предлагать к продаже автомобили низкого качества. Было замечено, что хорошие автомобили со временем могут быть вытеснены с рынка «лимонами». В предельном же случае (при длительном наблюдении и наличии большего числа градаций качества товара) в работе рынка могут возникнуть еще более масштабные отрицательные эффекты. Вполне возможна ситуация, когда хорошие товары вытесняются с рынка товарами чуть более низкого качества, те в свою очередь вытесняются товарами среднего качества, которые затем вытесняются товарами плохого качества до тех пор, пока рынок не сократится до такой степени, что вообще перестанет существовать [1, с. 490].

Рассматриваемый экономический эффект (постепенное снижение среднего качества товаров и сокращение размера рынка) проявляется из-за многократного повторения следующей ситуации: покупатели предполагают, что, приобретая автомобиль, они с некоторой вероятностью могут получить «лимон», и поэтому, действуя в ситуации неопределенности, они будут готовы заплатить за покупку меньшую сумму, чем в ситуации, когда все автомобили на рынке качественные. В этом случае в невыгодном положении окажутся владельцы качественных машин, которые, не имея возможности продать свой автомобиль по достаточной цене, будут вынуждены покинуть рынок. Однако с их уходом среднее качество автомобилей, оставшихся на сузившемся рынке, снизится, значит, снизится и средняя цена, которую будут готовы отдать за приобретаемый товар покупатели, что снова приведет к уходу части продавцов, имеющих товар сравнительно хорошего качества и неудовлетворенных новой установившейся ценой. Эта ситуация может повторяться до тех пор, пока на рынке не останутся одни «лимоны» и не установится их справедливая цена.

Как отмечает Дж. Акерлоф, пример с подержанными автомобилями служит лишь лучшему пониманию природы

рассматриваемого явления, а не точному, реалистичному отражению рыночной ситуации, а потому довольно условен и существенно упрощен, тем не менее ученый настаивает на фундаментальной значимости своей теории: проблема «лимонов» является столь же старой, как сами рынки [2]. На сегодняшний день проблема неблагоприятного отбора довольно полно изучена, а механизм его действия на различных рынках (рынки потребительских товаров и капитала, страховой и кредитный рынки) детально описан исследователями. В данной статье хотелось бы подробнее остановиться на рассмотрении различных проявлений неблагоприятного отбора на рынке труда и систематизировать накопленные по этой теме теоретические знания.

Чаще всего в научной литературе рассмотрение неблагоприятного отбора на рынке труда сводится к описанию ситуации, когда продавцу рабочей силы (наемному работнику) доступно большее количество информации, нежели покупателю (работодателю). Этот случай является прямой аналогией с приведенным выше каноничным примером рынка подержанных автомобилей. Так, предполагается, что рынок труда неоднороден и представлен не только хорошими работниками (производительными и добросовестно выполняющими свои профессиональные обязанности), но и плохими (отличающимися низкой степенью производительности и мотивации). Поскольку работодатель не имеет возможности достоверно определить тип потенциального работника до его приема на работу, он предложит всем кандидатам уровень заработной платы, соответствующий производительности среднестатистического работника. Но, так как сами работники в достаточной степени осведомлены о своих способностях, средний уровень вознаграждения может не устроить наиболее производительных из них, и они откажутся от заключения контракта, в то время как соискатели с низкой производительностью будут вполне удовлетворены предложенными условиями. Это может привести к соответствующему изменению структуры предложения (возникновению ситуации неблагоприятного отбора): вытеснению хороших работников плохими.

Предположим, что на рынке половина работников — хорошие, и половина — плохие. Хорошим работникам работодатель готов предложить заработную плату 50 000 руб., а плохим — лишь 30 000 руб. Однако работодатель не располагает достаточной информацией о производительности каждого конкретного работника: он с равной долей вероятности может оказаться как хорошим, так и плохим. В таком случае, основываясь на знании структуры рынка труда, работодатель установит для любого из соискателей среднюю заработную плату

40 000 руб. Таким образом, заработная плата, которую готов установить для усредненного работника работодатель окажется меньше заработной платы, при которой будут готовы работать хорошие работники (они хотят получать за свой труд не меньше 50 000 руб.). Работать за такое вознаграждение станут только плохие работники. Но, если работодатель поймет, что к нему приходят лишь плохие работники, он не станет платить им и 40 000 руб., поэтому на рынке труда со временем может установиться заработная плата 30 000 руб., соответствующая уровню оплаты труда работников с низкой производительностью.

Однако проявления неблагоприятного отбора на рынке труда не ограничиваются описанным выше случаем, в котором в качестве сторон выступают работник, ищущий работу, и работодатель. Б. Гринвальд, например, рассматривает действие неблагоприятного отбора в ситуации трехсторонних отношений между работниками, их нынешними работодателями и множеством потенциальных будущих работодателей. В статье «Неблагоприятный отбор на рынке труда» (1986) Б. Гринвальд показывает, что неблагоприятный отбор может серьезно ограничивать возможность работника свободно менять место работы [3, с. 325]. В ситуации, когда нынешние работодатели в большей степени осведомлены о возможностях своих работников, чем потенциальные новые работодатели, они, скорее всего, будут стремиться предотвратить уход от них лучших работников. Например, станут повышать хорошим работникам ставку заработной платы по мере увеличения срока пребывания в должности. Если эти усилия приведут к меньшему количеству увольнений среди лучших работников, то поток меняющих место работы будет преимущественно состоять из менее способных работников. В таком случае остальные работодатели будут несклонны нанимать людей из числа меняющих работу на высокооплачиваемые должности, более того, меняющие работу в принципе будут восприниматься потенциальными работодателями как весьма посредственные работники, которые сами же мешают своему карьерному росту и повышению заработной платы. Эти факторы, по мнению Б. Гринвальда, в значительной мере препятствуют мобильности работников на рынке труда.

Некоторые исследователи отмечают, что в современных условиях для трудового рынка характерно еще одно проявление проблемы неблагоприятного отбора — когда сравнительно большим объемом информации располагают покупатели (то есть работодатели), и, соответственно, происходит вытеснение «хороших» работодателей «плохими». И. Ю. Ляшенко в статье «Последствия асимметрии информации на рынке труда» (2012) подробно описывает ситуацию, когда информационная асимметрия приводит к появлению на рынке труда «низкокачественных» вакансий [4, с. 155]. Неблагоприятный отбор среди работодателей в этом случае будет заключаться в том, что до трудоустройства работнику недоступна информация о реальном качестве имеющихся на рынке вакансий, поэтому он одинаково оценивает

как предложения работодателей с хорошими условиями труда, так и с плохими. Поскольку расходы на предоставление некачественного рабочего места ниже, чем на предоставление качественного, хорошие работодатели будут иметь более высокие издержки, и возможна ситуация, когда они не смогут соревноваться со своими плохими конкурентами либо потеряют стимул к созданию качественных рабочих мест и вслед за конкурентами снизят их качество. Это может привести к ситуации, когда на рынке труда будут представлены в основном плохие работодатели. Кроме того, И. Ю. Ляшенко говорит не только о появлении на рынке труда вакансий-«лимонов», но даже о существовании квазивакансий, которые размещаются мошенниками с целью выманить у соискателей деньги под предлогом подготовки к предстоящей работе (оформление документов, приобретение инструментов для работы, оплата обучения) [4, с. 156].

Итак, можно заключить, что неблагоприятный отбор в различных его проявлениях действительно широко распространен на современном рынке труда и проведенное обобщение теоретических знаний может быть полезно для понимания процессов, протекающих в том числе и в российской экономике. Что же касается сокращения отрицательного воздействия неблагоприятного отбора на трудовом рынке, в рамках институциональной экономики принято выделять два типа мер, служащих этой цели, — сигнализирование и сканирование (фильтрация). В первом случае действия по предотвращению неблагоприятного отбора предпринимаются информированной стороной, во втором случае — неинформированной.

Суть сигнализирования такова: хорошие работники и работодатели, проигрывающие от асимметрии информации и не желающие заключать контракты на усредненных условиях, будут стараться подавать неинформированной стороне разного рода сигналы, способные раскрыть их характеристики. При этом для того чтобы сигнализирование было эффективным, плохие работники и работодатели не должны иметь возможности подавать аналогичные сигналы либо подача сигналов должна быть невыгодной для них. Тогда наличие соответствующего сигнала сможет служить надежным свидетельством качества потенциального работника или работодателя.

Первым описанным в экономической литературе примером сигнала, подаваемого работником работодателю, был диплом о высшем образовании: считается, что затраты на образование могут говорить о производительности работника в том случае, если издержки получения диплома достаточно высоки. Сегодня на рынке труда также довольно часто требуются сигналы, способные продемонстрировать опытность работника. Для этой цели используются рекомендации с прошлых мест работы, профессиональные награды и записи в трудовой книжке. В целом, для российских работодателей и релевантный опыт работы, и наличие высшего образования играют довольно значимую роль при найме новых работников [5, с. 165]. И хотя опыту в среднем придается большее значение,

наличие диплома о высшем профессиональном образовании в некоторых случаях (например, для руководителей высшего звена или работников, желающих работать по специальности врача, математика, бухгалтера и т.п.) оказывается обязательным требованием [5, с. 167–168]. Таким образом, приоритетность того или иного сигнала для работодателя будет зависеть от специфики отрасли, в которой планирует трудоустроиться работник, и от должности, на которую он претендует.

Суть сканирования (филтрации) заключается в специальных действиях, предпринимаемых неинформированной стороной с целью вызвать определенную реакцию у стороны информированной, и составить на основании этой реакции представление о ее типе. Например, работодатели для раскрытия значимых характеристик соискателей

могут проводить собеседования и тестирования, устанавливать испытательный срок или предлагать работникам заработную плату, повышающуюся с увеличением стажа работы в организации (позволяет выявить работников, планирующих трудоустроиться на длительный срок, если для работодателя важно сохранение человеческого капитала).

В заключение следует отметить, что, хотя применение любого из описанных методов для сокращения влияния неблагоприятного отбора на рынке труда связано с дополнительными затратами, оно вполне оправдано: именно готовность одной из сторон нести эти затраты в первую очередь подает сигнал другой стороне о том, что она имеет дело с производительным работником или надежным работодателем.

Литература:

1. Akerlof G. The Market for «Lemons»: Quality Uncertainty and the Market Mechanism // The Quarterly Journal of Economics. — 1970. — № 3 (84). — P. 488–500.
2. Akerlof G. Writing the «The Market for Lemons»: A Personal and Interpretive Essay [Электронный ресурс] // URL: https://www.nobelprize.org/nobel_prizes/economic-sciences/laureates/2001/akerlof-article.html (дата обращения: 30.11.2017).
3. Greenwald B. Adverse Selection in the Labor Market // Review of Economic Studies. — 1986. — № 53 (3): — P. 325–347.
4. Ляшенко И. Ю. Последствия асимметрии информации на рынке труда // Экономика образования. — 2012. — № 2. — С. 155–158.
5. Золотова Т. М. Сигнал об опыте работы и о высшем образовании. Что важнее для работодателя? // Молодежный вестник Уфимского государственного авиационного технического университета. — 2015. — № 1 (13). — С. 163–171.

О необходимости предоставления дотаций Республике Саха (Якутия)

Зубова Александра Игоревна, студент

Сибирский государственный университет путей сообщения (г. Новосибирск)

В статье рассматриваются вопросы необходимости предоставления финансовой помощи из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ, текущее состояние развития экономики в одном из самых дотационных регионе России — Республике Саха (Якутия), а также перспективы экономического развития.

Ключевые слова: федеральный бюджет, выравнивание бюджетной обеспеченности, нефтегазовый регион.

Министерство финансов, на 2018 год, предоставит 50% дотаций тринадцати регионам, из 85 на выравнивание бюджетной обеспеченности, исходя из проекта федерального бюджета, разработанного на следующие 2 года. Федеральным центром на 2018 год планируется обеспечить регионы данным видом межбюджетных трансфертов, а именно, дотациями, в размере 645,1 млрд руб. Данная сумма, выделяемая на 2018 год, на 5% больше, суммы 2017 года [1].

Проведенный анализ статистики предоставления дотаций из федерального бюджета Российской Феде-

рации, показал, что в период с 2016 года по 2017 год Дагестан занимает лидирующую позицию по сумме предоставляемых дотаций. Предоставление дотаций Республике Саха (Якутия) на 2016 год было в большем объеме (43 189 612,00 тыс.р.), чем на 2017 год — 36 620 831,40 тыс. р.

Согласно материалам Министерства финансов России, предоставление дотаций Дагестан в 2018 году составит свыше 59 млрд рублей, что на 6,6 млрд руб. больше, чем в 2017 году. Саха (Якутия) будет иметь также прирост по объему дотаций и получит их на 7,3 млрд руб. больше,

Таблица 1. Распределение дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности по наиболее дотационным регионам [2; 3].

Наименование субъекта Российской Федерации	2016 год		2017 год	
	Величина, тыс. р.	Уд. вес, %	Величина, тыс. р.	Уд. вес, %
ВСЕГО дотаций по РФ, в том числе:	514 599 727,90	100	614 599 727,90	100
Республика Дагестан	46 722 122,90	9,08	52 419 887,90	8,52
Республика Саха (Якутия)	43 189 612,00	8,39	36 620 831,40	5,95
Камчатский край	37 486 694,50	7,28	37 155 412,50	6,04
Республика Крым	22 333 636,90	4,34	18 481 901,10	3,00
Чеченская Республика	22 162 865,50	4,31	24 005 035,00	3,90
Итого по пяти субъектам РФ	171 894 931,80	33,40	168 683 067,90	27,44

чем в предыдущем 2017 году, тем самым обеспечит себе второе место в рейтинге регионов по выравниванию бюджетной обеспеченности.

Почему же Якутия, являясь и так развитым субъектом РФ, нуждается в выделении дотаций из федерального бюджета?

Республика Саха (Якутия), это один из быстрорастущих и быстроразвивающихся регионов в Российской Федерации, занимающих большую территорию Дальневосточного региона, имея выгодное положение и близость рынков сбыта стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Основная часть объемов промышленного производства представлена предприятиями легкой, пищевой и деревообрабатывающей промышленности, которые обеспечивают, добычу и обработку драгоценных камней.

На территории Якутии расположены муниципальные образования, нуждающиеся в дополнительном финансировании за счет внешних источников. Особенность субфедеральных бюджетов состоит в том, что они, являясь получателями финансовой помощи из федерального бюджета, сами предоставляют межбюджетные трансферты муниципальным образованиям, входящим в состав административно-территориальных образований [4, с. 35].

Основу экономики Республики Саха (Якутия) составляет промышленность, развитие которой связано, прежде всего, с освоением богатейших природных ресурсов. Основная отрасль промышленности — горнодобывающая: алмазы («Алроса»). Главной отраслью региона является добыча золота. В России «золото Якутии» является ключевым понятием того, что в Республике сосредоточена основная добыча и поставка золота в государство. На работу по нахождению месторождений полезных ископаемых приходится 90% запасов и 95% добычи. Основными предприятиями рудной добычи являются: ОАО «Алданзолото ГРК» (входит в Polys Gold) и ООО Рудник «Дуэт». Развита добыча газа («Якутгазпром»), лесная и деревообрабатывающая промышленность («Якутлес»).

Республика Саха (Якутия) становится крупнейшим нефтегазовым регионом и будет играть значительную роль в диверсификации экспорта углеводородов в восточном направлении благодаря реализации нефтепроводной си-

стемы «Восточная Сибирь — Тихий океан», а также реализации проекта «Сила Сибири». Главной особенностью стратегии развития Республики Саха (Якутия) является формирование крупных промышленных узлов по кластерному типу с широким межрегиональным эффектом.

Основу электроэнергетики Республики в настоящее время составляют электростанции и предприятия электрических сетей, такие как ОАО АК «Якутскэнерго», ОАО «ДГК», ОАО «ДРСК», АК «АЛРОСА».

В Республике пользуется спросом не только добыча полезных ископаемых, но и развитие такого направления, как сельское хозяйство, представленное в виде разведения, выращивания и ухода за крупным рогатым скотом. Звероводство, охотничий и рыбный промыслы — являются неотъемлемой частью хозяйства народов Саха.

Республика — богатый регион, который обогащен всеми необходимыми ресурсами для поддержания благоприятной жизни и удовлетворения потребностей населения. Долгосрочные стратегические планы развития позволяют Якутии занимать одну из первых позиций среди регионов в Российской Федерации. Положительная динамика естественного прироста, высокий образовательный уровень населения, а также, сравнительно молодые активные трудовые ресурсы позволяют республике Саха (Якутия) обеспечивать равномерное стабильное развитие региона.

Постановлением Правительства Республики (Саха) Якутия от 15.08.2014 N251 была утверждена комплексная программа «Социально-экономическое развитие арктических и северных районов Республики Саха (Якутия) на 2014–2017 годы и на период до 2020 года». Межбюджетные трансферты из федерального бюджета направляются, в том числе, и на реализацию данной программы. Согласно постановлению, целью данной программы является достижение оптимального баланса отраслевой структуры и пространственной организации экономики, обеспечивающего наиболее эффективное использование и приумножение уникальных природных богатств арктических и северных районов, для повышения качества и уровня жизни населения при соблюдении условий устойчивого развития экосистем.

Основными задачами реализации Программы являются:

- создание условий для реализации инвестиционных проектов в арктической зоне Республики Саха (Якутия), отвечающих требованиям экологической сбалансированности;
- создание и развитие транспортной, энергетической и информационно-коммуникационной инфраструктуры, систем обеспечения комплексной безопасности жизнедеятельности;
- создание и развитие локальных систем жизнеобеспечения;
- развитие традиционных видов природопользования; модернизация социальной инфраструктуры;
- сохранение и развитие традиционного уклада жизни коренных народов Севера.

Экстремальные природно-климатические условия, низкая плотность населения, высокая ресурсоемкость, очаговый характер промышленно-хозяйственного освоения и зависимость жизнедеятельности от северного завоза, низкая устойчивость экологических систем обуславливают необходимость постоянного присутствия и внимания со стороны государства. Показатели социально-экономического развития арктических и северных районов значительно отстают от общереспубликанских средних показателей. Наблюдаются дисбаланс в экономическом развитии, значительный разрыв между арктическими районами и остальными районами республики по уровню социально-экономического развития.

Основными проблемными блоками, тормозящими социально-экономическое развитие арктических и северных районов, являются:

- неразвитость транспортной и энергетической инфраструктуры;
- высокая степень износа жилищного фонда, коммунальных систем, социальной инфраструктуры;
- низкий уровень благосостояния населения, сокращение доли трудоспособного населения в результате его миграционного оттока из отдаленных наслегов в улусный центр и центральные районы Якутии.

Наибольшее негативное влияние оказывают следующие факторы:

- повышенные затраты на строительство и содержание жилья, промышленных и инфраструктурных объектов, а также высокий уровень затрат на оплату труда;
- низкая плотность и продолжающийся отток населения, значительные расстояния между населенными пунктами и малая численность населения;
- отсутствие возможности поддержания современной системы жизнеобеспечения только за счет местных ре-

сурсов, невозможность построения самодостаточных систем жизнеобеспечения;

- низкий уровень развития малого и среднего предпринимательства;
- невысокая степень инновационной активности и незначительное присутствие на территории Арктики высокотехнологичных видов деятельности;
- высокий уровень накопленного экологического ущерба;
- размывание традиционного уклада жизни коренных малочисленных народов Севера, сокращение территорий традиционного природопользования коренных и малочисленных народов Севера;
- неразвитость инженерной, социальной и транспортной инфраструктуры, высокая доля ветхого жилья и изношенных коммунальных сетей.

Перспективы развития Арктической зоны Республики Саха (Якутия):

- добыча полезных ископаемых;
- добыча угля;
- благородных металлов (золото, серебро);
- редкие металлы (ниобий);
- развитие транспортной инфраструктуры.

На территории Северо-Западной части арктических районов республики расположены уникальные и крупные месторождения алмазов (Маят, Эбелях, Гусиный, Молодо. Недропользование на месторождениях осуществляет ОАО «Алмазы Анабара»). Восстановление оловодобывающей промышленности на территории Якутии является одной из задач обеспечения экономической безопасности России в Арктике. Необходимо в ближайшие годы возобновить оловодобывку на месторождениях Тирехтях, Чурпунья, Одинокое и Депутатское. Все вышеперечисленное позволит укрепить экономическое состояние Республики.

В последние годы органы государственной власти субъектов Федерации получили определенные права в области формирования и распоряжения региональной собственностью. Однако доходных источников бюджетов субъектов Федерации, как правило, недостаточно для финансирования расходов. В результате укрепилась зависимость доходов субъектов Федерации от эффективности государственного регулирования межбюджетных отношений [5, с. 5]. Благодаря финансовой поддержке федерального бюджета, Правительство республики Саха (Якутия) имеет возможность реализовать программы по развитию арктических и северных районов, увеличивать экономический и наращивать налоговый потенциал Республики и страны в целом.

Литература:

1. Минфин со следующего года вновь меняет методику, по которой предоставляет дотации регионам на бюджетную обеспеченность. <https://www.rbc.ru/economics/11/10/2017/59db751d9a794738f67da77e> (дата обращения 10.12.2017)
2. Федеральный закон от 19.12.2016 № 415-ФЗ «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов»

3. Федеральный закон от 14.12.2015 № 359-ФЗ «О федеральном бюджете на 2016 год»
4. Дуплинская Е. Б. Повышение эффективности распределения межбюджетных трансфертов в Новосибирской области // Сибирская финансовая школа. 2008. № 6. с. 34–39.
5. Дуплинская Е. Б. Бюджетная политика региона: Монография. Новосибирск: Изд-во СГУПС, 2016. — 136 с.

Особенности компьютеризации бухгалтерского учета в современных условиях

Кузнецова Юлия Павловна, магистрант

Ростовский государственный экономический университет «РИНХ» (г. Ростов-на-Дону)

Согласно докладу Всемирного банка, актуализированному в октябре 2017 года, экономика России вышла из рецессии и вернулась к росту в 2017 году [1]. Несмотря на то, что данный рост пока оценивается как незначительный, появление подобной динамики свидетельствует о повышении интереса инвесторов к продолжению финансирования существующих и реализации новых коммерческих проектов в России. Как следствие, повышается интерес к информации о деятельности коммерческих организаций.

Ключевым источником информации о деятельности коммерческих организаций является бухгалтерская (финансовая) отчетность, целью составления которой является предоставление неограниченному кругу пользователей информации о результатах деятельности организации, её финансовом положении и его изменении. Владение такой информацией необходимо заинтересованным пользователям для принятия экономически значимых решений. Как отмечают Сытник О.Е. и Леднева Ю.А. цели подготовки бухгалтерской (финансовой) отчетности неотделимы от того, для кого предназначена эта финансовая отчетность [стр. 4, 5].

Инвесторы являются не единственными пользователями информации, раскрываемой в бухгалтерской (финансовой) отчетности. Так, к пользователям бухгалтерской (финансовой) отчетности помимо инвесторов относят работников, работодателей, поставщиков и прочих торговых кредиторов, покупателей, правительственные и/или муниципальные органы, общественность, управляющих.

Наличие такого широкого круга заинтересованных лиц в информации, раскрываемой в бухгалтерской (финансовой) отчетности, требует от руководства коммерческих организаций приложения усилий для обеспечения ее достоверности и своевременности ее предоставления. Под достоверностью бухгалтерской (финансовой) отчетности понимается такая степень ее точности, которая позволяет компетентному пользователю делать на ее основе правильные выводы о результатах деятельности экономических субъектов и принимать основанные на этих выводах решения. Своевременное представление бухгалтерской (финансовой) отчетности позволяет компетентному пользователю вовремя принимать экономически зна-

чимые решения. В соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ бухгалтерский учет — формирование документированной систематизированной информации о фактах хозяйственной жизни организации, активах, обязательствах, источниках финансирования деятельности организаций, доходах, расходах и иных объектах учета, и составление на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности [3].

В соответствии с п. 4 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации № 34н основными задачами бухгалтерского учета являются:

— формирование полной и достоверной информации о деятельности организации и ее имущественном положении, необходимой внутренним пользователям бухгалтерской отчетности — руководителям, учредителям, участникам и собственникам имущества организации, а также внешним — инвесторам, кредиторам и другим пользователям бухгалтерской отчетности;

— обеспечение информацией, необходимой внутренним и внешним пользователям бухгалтерской отчетности для контроля за соблюдением законодательства Российской Федерации при осуществлении организацией хозяйственных операций и их целесообразностью, наличием и движением имущества и обязательств, использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов в соответствии с утвержденными нормами, нормативами и сметами;

— предотвращение отрицательных результатов хозяйственной деятельности организации и выявление внутрихозяйственных резервов обеспечения ее финансовой устойчивости [4].

В деятельности коммерческих организаций эффективное решение указанных задач невозможно без применения современных компьютерных систем. В настоящее время можно выделить несколько направлений компьютеризации бухгалтерского учета:

1. Применение облачных сервисов.
2. Локальная установка на компьютеры организации специализированного программного обеспечения для ведения бухгалтерского учета.
3. Локальная установка на компьютеры организации специализированного программного обеспечения для ве-

дения учета всей хозяйственной деятельности организации, в том числе и бухгалтерского учета.

Внедрение облачных сервисов осуществляется последнее десятилетие и является самой современной технологией ведения бухгалтерского учета, которая получила свое широкое распространение в связи с развитием высокоскоростных интернет соединений.

Особенностью данной технологии является то, что используемые программные продукты устанавливаются не на локальных компьютерах организации, а на находящихся удаленно серверах. Там же осуществляется хранение информации. При этом сами программные продукты организация может не приобретать, а брать в аренду на определенный период.

Рассматривая достоинства и недостатки подобной формы компьютеризации бухгалтерского учета коммерческих организаций, следует отметить, что в настоящее время она является наиболее приемлемой скорее для небольших организаций, для организаций малого бизнеса, для тех организаций, которые только начинают свою активную коммерческую деятельность.

Достоинствами такого способа компьютеризации бухгалтерского учета является то, что затраты на приобретение услуг по аренде необходимого программного продукта и его обслуживание являются относительно небольшими. С организации взимается ежемесячная арендная плата, которая составляет приблизительно от 5% стоимости программного продукта. При этом в аренду берется полноценный программный продукт с полным предусмотренным функционалом, в котором можно не только вести бухгалтерский учет и составлять регламентированную налоговую и бухгалтерскую (финансовую) отчетность, но и отправлять эту отчетность по электронным каналам связи в контролирующие органы. Как правило, техническое обслуживание (например, текущие обновления, устранение сбоев работы программы и т.п.) берут на себя распространители услуг, а не организация.

К достоинствам указанного способа можно также отнести то, что бухгалтер организации имеет доступ к программному продукту с любого компьютера, подключенного к сети Интернет, и на его работу не оказывают решающего влияния производительность или непредвиденные выходы из строя локальных компьютеров в организации.

Ключевым недостатком указанного способа является необходимость наличия постоянного стабильного интернет соединения на рабочем месте бухгалтера. Также с расширением организации, появлением у нее различных подразделений может возникать потребность не только в аренде программного продукта для дополнительных рабочих мест, но и в составлении различных нерегламентированных отчетов, необходимых руководству организации для более эффективного управления. В свою очередь необходимость в таких отчетах в непрерывно меняющихся экономических условиях деятельности организации, как правило, требует постоянной модификации используе-

мого программного продукта исходя из специфики деятельности организации и ее организационной структуры. Организации, предоставляющие услуги по аренде бухгалтерских программных продуктов взимают дополнительную плату за возможность индивидуальной модификации программных продуктов, что, в конечном счете, делает менее выгодными их услуги.

Локальная установка на компьютеры организации специализированного программного обеспечения для ведения бухгалтерского учета является наиболее консервативным и часто используемым способом компьютеризации бухгалтерского учета. В этом случае организация приобретает право пользования бухгалтерским программным обеспечением в необходимом количестве рабочих мест и налаживая локальную сеть обеспечивает работу бухгалтерии в единой бухгалтерской базе данных.

Достоинством локальной установки на компьютеры организации специализированного программного обеспечения для ведения бухгалтерского учета является независимость организации от наличия интернет соединений и возможность оперативной доработки программных продуктов по усмотрению руководства организации, исходя из возникающих потребностей.

Сложности с применением специализированного программного обеспечения для ведения бухгалтерского учета возникают при дальнейшем расширении организации и возникающей объективной потребности в автоматизации различных служб организации и процессов их взаимодействия. Автоматизация бухгалтерского учета становится одним из элементов автоматизации всей хозяйственной деятельности организации и в обязательном порядке должна быть встроена в общую электронную информационную систему. В этом случае организация применяет вышеуказанный третий подход к компьютеризации бухгалтерского учета — локальная установка на компьютеры организации специализированного программного обеспечения для ведения учета всей хозяйственной деятельности организации, в том числе и бухгалтерского учета как отдельного элемента единой информационной системы.

Среди существующего программного обеспечения в области бухгалтерского учета, которое можно взять в аренду или, приобретя соответствующие права пользования, установить локально на компьютеры организации, выделяются программные продукты «1С: Бухгалтерия». Как отмечает Мещихина Е. Д., данные продукты являются лидерами на российском рынке программных средств, предназначенных для ведения экономического и бухгалтерского учета. Крупные и средние предприятия, небольшие фирмы и индивидуальные предприниматели используют их для автоматизации своих учетных и управленческих процессов [5].

Если организации необходимо создать единую информационную систему ведения хозяйственной деятельности, то руководству необходимо задуматься над возможностями приобретения и настройки ERP систем. Данные системы позволяют не только организовать ведение бухгал-

терского учета и составление бухгалтерской (финансовой) и налоговой отчетности, но и обеспечивают к оперативному управлению:

- затратами;
- персоналом;
- материалами;
- производством;
- качеством;
- сбытом;
- финансами;
- отдельными проектами.

Преимуществами подобных комплексных информационных систем является то, что они обеспечивают оперативной информацией не только бухгалтеров, но и, например, в торговых организациях менеджеров по продажам о наличии товаров на складах, о количестве и наименованиях зарезервированных и свободных товаров, о товарах, поставки которых ожидаются. Как следствие, оперативное получение такой информации способствует повышению скорости обслуживания клиента, снижает количество ошибок при обслуживании и в целом повышает качество обслуживания в организации.

Литература:

1. The World Bank in the Russian Federation Country Snapshot October 2017 <http://pubdocs.worldbank.org/en/128091507194529690/Russian-Federation-Snapshot-Fall-2017.pdf> (Последний доступ 01.11.2017 г.).
2. Сытник, О. Е. Теория и практика применения международных стандартов финансовой отчетности: учебное пособие / О. Е. Сытник, Ю. А. Леднева; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет, Кафедра «Бухгалтерский финансовый учет», Лаборатория «УМЦ подготовки профессиональных бухгалтеров». — Ставрополь: Агрус, 2014.
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ (в ред. от 18.07.2017 г. № 160-ФЗ).
4. Приказ Минфина России от 29.07.1998 г. № 34н (ред. от 29.03.2017 г.) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации».
5. Мещихина, Е. Д. Информационные системы бухгалтерского учета: практикум / Е. Д. Мещихина; Поволжский государственный технологический университет. — Йошкар-Ола: ПГТУ, 2015. — 240 с.: табл., ил. — Библиогр. в кн. — ISBN978-5-8158-1562-9; То же [Электронный ресурс]. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=439217> (22.10.2017).

СМИ как особый инструмент вовлечения населения в муниципальное управление

Михайленко Юнона Сергеевна, магистрант

Кубанский государственный технологический университет (г. Краснодар)

На сегодняшний день уровень непосредственного участия населения в управлении территорией находится на довольно низком уровне, однако, с другой стороны, растет заинтересованность граждан в решении социальных важных проблем. Для сохранения имеющегося уровня неравнодушия граждан к проблемам муниципального образования и активизации их деятельности в этом исследовании рассматриваются возможности использования муниципальными властями интернет-СМИ для активизации вовлечения населения в муниципальное управление и повышения доверия местных жителей к деятельности органов местной администрации.

В настоящее время постоянно растущий запрос граждан на изменения в самых разных областях жизнедеятель-

ности становится новой тенденцией в современном обществе: граждане активно включаются в процесс обсуждения

Недостатком подобных комплексных решений безусловно является их стоимость приобретения, внедрения и последующего обслуживания. Таким образом, в настоящее время существует достаточно много направлений автоматизации бухгалтерского учета, начиная от программных продуктов, непосредственно направленных на решение бухгалтерских задач, и заканчивая комплексными системами автоматизации всей хозяйственной деятельности организации.

Выбор наиболее подходящего программного продукта или комплекса программных продуктов будет зависеть от тех задач, решение которых требует действующее законодательство в области бухгалтерского учета и налогообложения и тех задач, которые ставит руководство конкретной коммерческой организации, исходя из специфики ее деятельности. Учитывая немалые затраты денежных средств и времени на приобретение и внедрение программных продуктов, в том числе на подготовку рабочих мест и обучение персонала, способного надлежащим образом работать в этих программных продуктах, представляется необходимым осуществлять своевременное планирование приобретаемых программных продуктов.

ности становится новой тенденцией в современном обществе: граждане активно включаются в процесс обсуждения

актуальных проблем. С другой стороны, имеется обратная тенденция низкого уровня непосредственной вовлеченности населения в муниципальное управление, т.к. традиционные формы участия, такие как муниципальные выборы, правотворческая инициатива, обращение граждан в органы муниципального управления становятся неспособными отвечать в полной мере требованиям граждан в удовлетворении имеющихся потребностей.

Развитие любого общества протекает в тесной взаимосвязи с постоянно растущим влиянием коммуникационных процессов, которые в первую очередь служат распространению информации. Возрастающая роль информации вынуждает власть подходить более внимательно к выстраиванию диалога с населением, т.к. такая связь не может быть ограничена односторонней инициативой, не может быть монологична, диалог непременно должен быть встречным.

Представители журналистики скорее отчетливее осознают свою значимость и имеют определенное влияние на некоторые слои общества. Их активное вовлечение в процессы обсуждения и принятия решения в крайней степени важно. Именно благодаря СМИ поднимаются наиболее злободневные темы, которые зачастую игнорируются местной администрацией. В связи с этим у читателей средств массовой информации появляется доверие именно к ним.

Сущность средств массовой информации можно рассмотреть в задачах, которым они служат. К ним в первую очередь относится, влияние на социум, создание программ и стратегий его развития. Другим важным фактором, на который влияют СМИ является возможность формирования информационного пространства, в котором общество будет не только рассматривать муниципальное управление с большей долей благосклонности, но и в целом проявлять к нему большую заинтересованность. Ключевую роль массовая информация играет в повышении инициативности органов власти и жителей муниципального образования, чья деятельность направлена на улучшение качества жизни. Именно таким информационным воздействием обладает пресса в поле информационно-политического обмена между муниципальными органами власти и гражданами [1].

Органы муниципальной власти имеют множество каналов для передачи информации о муниципальных мероприятиях конечному получателю, однако такой способ передачи сообщений может оказать пагубное воздействие на достижение первоначально поставленных целей. Ключевым моментом является то, что способ публикации информации несет даже большее значение, чем само ее содержание. Положительное сообщение, переданное по неверным каналам связи может не только не принести позитивных результатов, но и вовсе обернуться негативными последствиями. При передаче сообщения не стоит забывать о том, что информация, проделывая путь от источника до непосредственного реципиента, претерпевает изменения посредством искажения и фильтрования различного характера. Поэтому нашим предложением является отне-

сение передачи социально значимой информации к собственным полномочиям местной администрации.

К ключевым проблемам низкого уровня участия населения и добровольных общественных объединений в территориальном управлении относятся дефицит доверия к местным властям, отсутствие уверенности в небесполезности своих действий и незнание собственных прав. Одним из возможных решений данной проблемы могут выступить средства массовой информации. СМИ в данном случае могут оказаться посредником между гражданином и государством в лице муниципальных властей. Население будет питать доверие к администрации, которая в своем управлении руководствуется принципами консенсуса мнений и взаимовыгодности действий. Благодаря открытости политического пространства, внутри которого функционируют органы муниципалитета, население обретет инструмент контроля над управленческими решениями, возможность участия в политическом управлении.

СМИ должны выступить платформой, на которой, во-первых, властный аппарат сможет через взаимодействие с массовой информацией создать комфортные условия для общения с населением. А население сможет использовать их для наиболее оперативного и эффективного сообщения и заявления о своих потребностях и интересах.

По-нашему мнению, в информационном пространстве именно местные СМИ являются одним из самых популярных и читаемых видов прессы, который охватывает большое количество населения в рамках определенной территории.

Из концепции маркетинга известно, что продвижение любой идеи напрямую связано с открытостью информации и максимальным приближением объекта к ней. Каналом для передачи сообщения может служить любой формат СМИ от телевидения до такого вида распространения информации как «из уст в уста» (например, через работу органов социальной защиты населения). Но наиболее действенное отображение действенного продвижения идеи взаимодействия населения и власти может быть найдено в создании пространства с использованием интернет-СМИ. В качестве него может быть использована любая из уже имеющихся интернет-ресурсов.

Во-первых, почти каждый член общества имеет непосредственный доступ к таким ресурсам. Во-вторых, такой формат достаточно популярен среди пользователей, а потому постоянно поддерживает интерес. В-третьих, зачастую в подобном пространстве участники имеют возможность высказать собственное мнение, что также является преимуществом в активизации вовлечения населения в территориальное управление.

Использование этого инструмента на первом этапе предполагает выбор определенного интернет-ресурса, который наиболее удобен для использования для местной администрации и наиболее популярен среди жителей территории. На следующем этапе предполагается отбор группы администраторов и модераторов, обладающих правовой компетентностью и имеющих доступ к актуальному со-

стоянию муниципального образования для публичного осведомления. На финальном этапе подготовки этого проекта к вступлению в силу необходимо определиться с целевой аудиторией, на которую будет направлено действие информационного пространства, установить его запросы, детерминировать проблемы общества, с которыми в обозримом будущем придется взаимодействовать.

В процессе успешной реализации предлагаемого проекта самым важным элементом будет преимущественно сама информация. Для того чтобы сообщения были актуальные, своевременные, ориентированные и, что самое главное, усваиваемые при создании и поддержании информационного пространства в определенном формате необходимо соблюдать следующие этапы работы с аудиторией:

1) установление и поддержание контактов с целевой аудиторией (гражданами, а также организациями);

2) осведомление общественности о принимаемых решениях таких как законопроекты, инициативы и т.д. Важным моментом, на наш взгляд, является создание у граждан чувства вовлеченности в процесс принятия решений, сопричастности к данному процессу;

3) анализ реакции общественности на действия органов власти (как один из методов установление контакта с лидерами общественного мнения);

4) прогнозирование социально-экономического состояния территории [2].

Проходя эти этапы, органам муниципальной власти необходимо организовать путь от создания контакта с аудиторией до воздействия посредством своих посланий на нее.

Основной задачей является организация непрекращающегося потока информации, создающего положительный имидж муниципальной власти и эффект позитивного влияния решений власти. Публикация информации

не должна ограничиваться исключительно знаменательными событиями, огласку могут получить и менее значимые события, мелкие мероприятия, статистические данные, новости об успешных реализациях проекта или комментарии событий регионального и территориального масштабов. Все это и формирует условия для непрерывного обмена информацией, в котором муниципальный орган — отправитель, а население — конечный получатель.

Такой способ взаимодействия с населением через медиа, на наш взгляд, является наиболее действенным и приспособляемым инструментом в проведении муниципальными властями информационной политики. По мере исследования данного механизма, было выявлено, что его применение в работе стало бы хорошей возможностью для наиболее углубленного вовлечения населения в управление муниципальным образованием.

Подводя итоги, хотелось бы отметить, что СМИ на сегодняшний день действительно является особым инструментом реализации местного самоуправления. В связи с тем, что развитие муниципалитета напрямую связано с взаимодействием населения и власти, средства массовой информации могли бы послужить наиболее эффективным способом для достижения этой цели. Средства массовой информации должны стать неотъемлемым элементом городской политики.

СМИ отводится роль не просто важного инструмента информирования населения; их предназначение также в формировании активной гражданской позиции и привлечении внимания населения к значимым вопросам территориального развития. Как только муниципальная власть осознает в полной мере значение массовой информации будут разрешена одна из сложнейших проблем — закрытость органов местного управления и непрозрачность их деятельности.

Литература:

1. Проект «Общественная экспертиза. Анатомия свободы слова». Региональные медийные портреты. Московская область. 2014. URL: http://www.freepress.ru/arh/book_2000/058.shtml (дата обращения: 01.12.2017).
2. Цирельникова Л. Г. Совершенствование социального механизма формирования активности граждан в решении вопросов местного значения. — Чита: Изд-во «Вестник Забайкальского государственного университета», 2013. С. 75–81.

Развитие интернет-банкинга в России: основные тенденции

Осиповская Анна Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент
Российский государственный гуманитарный университет (г. Москва)

В настоящее время большинству стран происходит переход от классической модели филиального обслуживания в коммерческом банке к модели удаленного (дистанционного) банковского обслуживания, и значительная

часть операций проводится клиентами без визита в банк. Эволюция в сторону удаленной (дистанционной) модели банковского обслуживания обусловлена рядом таких активных особенностей как изменения в образе жизни

людей, внедрение новых информационных коммуникационных технологий, а также автоматизацией операций коммерческих банков.

Дистанционное обслуживание представляет собой технологии предоставления банковских услуг на основании распоряжений, передаваемых клиентом удаленным образом.

ДБО можно классифицировать по различным критериям: по каналам предоставления услуг (мобильный или стационарный телефон, персональный компьютер и т.д.), по технологиям, используемым при оказании дистанционных услуг (интернет-банкинг, терминальный банкинг и т.д.), по субъектам и т.д.

В настоящее время наиболее востребованными являются интернет и мобильный банкинг (мобильный банкинг как разновидность интернет-банкинга: по каналу предоставления услуг — через мобильный телефон, по технологии — интернет-банкинг).

По уровням выделяют информационный и транзакционный банкинг. Информационный банкинг направлен на предложения клиентам банка финансовой информации. Транзакционный уровень позволяет клиентам проводить финансовые операции.

Интернет-банкинг включает широкий перечень услуг: переводы между своими счетами, картами, платежи по кредитам, оплату услуг ЖКХ, мобильной связи, штрафов и т.д., управление банковскими счетами, а также предоставляет возможность доступа к информации по своим счетам, курсам валют и иной финансовой информации.

Большинство российских банков предлагает как информационные, так и операционные услуги. В таблице 1 приведены услуги интернет-банкинга ведущих российских банков.

У большинства коммерческих банков перечень услуг практически стандартный, включающий переводы денежных средств (теперь и между банками), платежи, автоплатежи, получение информации о состоянии счета и проведенных операциях, получение выписок по счетам. Банки активно развивают свои системы интернет-банкинга, расширяя предлагаемые услуги. Например, год назад операции по металлическим счетам предлагал только Сбербанк, сейчас уже 3 из представленных банков, валютные конвертации 3 банка, сейчас уже 6. Появились и новые сервисы. Например, Сити — банк предлагает возможность вложения в паевые фонды, покупку валютных опционов. У ВТБ24 есть возможность оформить



Рис. 1. Услуги, предоставляемые в рамках интернет-банкинга [1]

страховку при выезде за рубеж, покупки ценных бумаг на фондовом рынке. У Росбанка и Сити-банка можно оформить кредит онлайн. Многие банки начали предлагать сервисы по управлению расходами. И это совпадает с мировыми трендами. По оценкам Gartner, к 2020 году порядка 100 млн человек будут осуществлять покупки

в виртуальной реальности. По мнению Avaya, банковскими услугами также будут пользоваться в виртуальной реальности. Согласно результатам исследования, почти половине поколения миллениалов интересны инструменты для анализа расходов в режиме реального времени [3].

Таблица 1. Услуги, предлагаемые российскими банками в рамках интернет-банкинга¹

Услуга	Альфа-банк	Сбербанк	ВТБ24	Уралсиб	ВТБ Банк Москвы	Росбанк	Сити-банк	Райффайзен-банк	Промсвязьбанк	Петрокоммерц
Перевод денежных средств между своими счетами и картами	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
Перевод денежных средств в другой банк	+	+	+		+		+	+	+	+
Перевод денежных средств на счета других клиентов банка	+	+	+		+		+		+	
Переводы в иностранной валюте	+		+			+	+		+	+
Валютные конвертации между счетами	+		+			+	+	+	+	
Открытие срочных депозитов		+	+	+	+	+	+	+		
Оплата услуг	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
Инструкции для платежей с будущей датой и регулярных автоматических платежей	+	+	+	+	+	+	+	+	+	
Погашение задолженности по кредитам	+	+	+		+	+	+			
Блокировка и разблокировка карт	+	+	+			+	+			
Получение выписки по счетам и картам	+	+	+		+	+	+	+	+	
Виртуальная карта для безопасной покупки в Интернет	+	+								
Покупка/продажа драг. металла по металлическому счету		+	+						+	
Получение информации:										
По текущему балансу	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
По текущей задолженности по кредиту или кредитной карте	+	+			+	+	+			+

Исследование услуг интернет-банкинга позволило выделить также следующие тенденции:

– распространение сервисов автоплатежей и платежей по заранее заданному расписанию. Такие сервисы позволяют пользователям интернет-банка в максимальной степени автоматизировать свои рутинные повторяющиеся транзакции, сводя к минимуму количество действий, которые необходимо выполнить;

– распространение сервисов проверки задолженности, а также начислений по штрафам, коммунальным платежам, налогам и прочим госуслугам с возможностью последующей оплаты без необходимости ввода полных реквизитов получателя платежа.

– активное развитие услуг по финансовому планированию. Банками предполагается, что клиент сможет не только анализировать свои затраты, но и получать предложения и рекомендации по управлению личными финансами.

– распространение сервисов по «card2card» платежам не только для переводов другим лицам, но и для пополнения собственных карт с карт других кредитных организацией. Отметим, что сами «card2card» переводы становятся более удобными за счет возможностей формирования шаблонов переводов по картам, сохранить квитанцию о переводе, а также быстрого повтора ранее совершенных операций (транзакций);

– повышение удобства и упрощения интерфейсов интернет-банков;

– распространение онлайн чатов для оперативной поддержки клиентов интернет-банкинга и внедрение сервисов онлайн-переводов по номеру мобильного телефона между всеми банками партнерами без дополнительных запросов по информации.

Мы остановились на качественных аспектах развития интернет — банкинга, хотя следует отметить и рост ко-

¹ Составлено автором по данным официальных сайтов банков

личественных показателей. Так количество счетов юридических лиц с дистанционным доступом через интернет на 1.010.2017 г. составило 4765 тыс. ед. по сравнению с 3764,9 на 1.01.2016, а количество счетов физических лиц с доступом через интернет увеличилось на 1.10.2017 по сравнению с началом 2016 года с 136149,3 тыс. ед. до 170010 тыс.ед. [4]. Последовательно растет и доля платежей, осуществляемых через интернет. По данным ана-

литиков, практически каждый третий платеж в 2016 году в РФ совершался через интернет-банк. Доля количества платежей физических лиц, которые совершались через интернет, в 2016 году достигла 48% по сравнению с 45% в 2015 году и 40% в 2014 году. [2]

В заключении отметим, что специалисты прогнозируют дальнейшую цифровизацию банковского бизнеса и развитие интернет-банкинга.

Литература:

1. Винникова И. С., Кузнецова Е. А., Роганова С. Ю. Интернет-банкинг в России: причины стагнации и особенности развития // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. — 2016. — № 11. С.285–289
2. RAEX рейтинговое агентство. <http://www.raexpert.ru/researches/banks/internet-2015/>
3. Электронный журнал «Государство. Бизнес.ИТ»: <http://www.tadviser.ru/index.php/>
4. Банк России. Официальный сайт: http://www.cbr.ru/statistics/p_sys/print.aspx?file=sheet009.htm&pid=ps-rf&sid=ITM_39338

Влияние культуры на эффективность работы организации

Попкова Мария Анатольевна, студент;

Шаповалов Александр Анатольевич, кандидат экономических наук, доцент
Белгородский государственный технологический университет имени В. Г. Шухова

В современных условиях главными направлениями работы по повышению эффективности деятельности организаций являются изменения отношения работников к труду, обеспечение его современной организации, творческой направленности. Именно реализация этих направлений создает предпосылки к развитию организационной культуры.

Организационная культура — это сформированная на протяжении всей истории предприятия (учреждения) совокупность приемов и правил адаптации организации к требованиям внешней среды и формирования внутренних отношений между группами работающих.

Организационная культура концентрирует в себе политику и идеологию жизнедеятельности предприятия (учреждения), систему ее приоритетов, критерии мотивации и распределения власти, характеристику культивируемых социальных ценностей и норм поведения. Элементы организационной культуры являются ориентиром в принятии руководством предприятия или организации управленческих решений, налаживании контроля за поведением и взаимоотношениями сотрудников, при оценке производственных, хозяйственных и социальных ситуаций.

Однако, организационная культура хозяйствующими субъектами редко воспринимается как один из наиболее эффективных инструментов в управлении деятельностью. В первую очередь менеджмент предпочитает развивать и усовершенствовать процессы продажи, маркетинг, финансовые потоки. А между тем формирование корпоративного духа, правильное мотивирование персонала имеют ключевое влияние на показатели бизнеса.

Главной причиной своей успешности 86 процентов компаний в мире, как показали результаты исследований, назвали именно корпоративную культуру и её основной аспект — «фактор вовлеченности». Именно вовлеченность в процесс деятельности организации влияет на её финансовые результаты, увеличивая прибыль, повышая качество работы [6].

Культура организации — это комплексное понятие, включающее и внешний вид офиса, и комфортабельность рабочих мест, и организацию рабочего процесса. Но самая важная её часть — дружественная атмосфера в коллективе, психоэмоциональное состояние сотрудников, отношения с руководством. Важным моментом является ощущения члена коллектива не просто работником, а участником единого процесса и частью действительно сплочённой команды.

В научной литературе выделяется несколько основных подходов к определению эффективности деятельности организаций:

Понимание эффективности как степени достижения цели организации. В этом случае важно признание динамичности целей и различия между официальными и оперативными целями организации. Такой подход называется эффективным, если организационные цели конкретны, измеримы и охватывают широкий спектр деятельности организации [3, с. 45].

Понимание эффективности как способности организаций использовать среду для приобретения редких ресурсов. Одним из основных аспектов данной кон-

цепции является взаимозависимость между организацией и внешней средой предприятия как форма обмена определенными продуктами. В отличие от требования «максимизации», выдвигаемого в других подходах, данная методология предполагает «оптимизировать» использование среды [2, с. 362].

Понимание эффективности как способности организаций достигать максимальные результаты при фиксированных затратах или способности минимизировать затраты при достижении требуемых результатов [7, с. 23].

Понимание эффективности как способности к достижению целей на основе хороших («здоровых») внутренних характеристик. По мнению сторонников этого подхода, эффективная организационная структура усиливает удовлетворенность, чувство гарантированности и контроль персонала над деятельностью организации. Основным недостатком данной концепции является чрезмерное внимание к средствам достижения целей в ущерб оценки результатов [2, с. 78].

Понимание эффективности как степени удовлетворенности клиентов и заказчиков. Данный подход применим в ситуации, когда мощные группы лиц вне организации способны оказывать существенное влияние на ее функционирование [2, с. 102].

Для оценки эффективности организации наиболее плодотворным подходом считается системный подход. Эффективность деятельности организации рассматривается в этом случае через систему общественных ценностей, отвечающих потребностям общественного развития, и трактуется как способность системы к выполнению функций целеполагания (формулировка целей в соответствии с потребностями), целеобеспечения (использование социально одобренных целей), достижения цели, экономичности (достижение определенного соотношения между результатами и затратами), факторной обусловленности (учет внешних и внутренних факторов условий функционирования предприятия). Данное определение достаточно широко и охватывает как «внутренние», так и внешние аспекты эффективности.

Эффективность деятельности организации рассматривается в этом случае через систему общественных ценностей, отвечающих потребностям общественного развития, и трактуется как способность системы к выполнению функций целеполагания (формулировка целей в соответствии с потребностями), целеобеспечения (использование социально одобренных целей), достижения цели, экономичности (достижение определенного соотношения между результатами и затратами), факторной обусловленности (учет внешних и внутренних факторов условий функционирования предприятия). Данное определение достаточно широко и охватывает как «внутренние», так и внешние аспекты эффективности.

Эффективность требует, чтобы культура организации, ее стратегия, окружение (внешняя среда) и технология (внутренняя среда) были приведены в соответствие. Стратегия организации, опирающаяся на требования

рынка и более подходящая при динамичном окружении, предполагает культуру, основывающуюся на индивидуальной инициативе, риске, высокой интеграции, нормальном восприятии конфликтов и широком горизонтальном общении. Стратегия, диктуемая перспективами развития производства продукции, фокусируется на эффективности, лучшей работе при стабильном окружении. Она более успешна, когда культура организации предусматривает ответственный контроль, минимизирует риск и конфликты.

В современных условиях главными направлениями работы по повышению эффективности деятельности организаций являются изменения отношения работников к труду, обеспечение его современной организации, творческой направленности. Именно реализация этих направлений создает предпосылки к развитию организационной культуры.

В этих целях применим инструментальный имитационного моделирования функционирования предприятия, который позволяет менеджменту формировать, а также осуществлять комплексные анализ и оценку альтернативных гипотетических вариантов реализации стратегии развития этого предприятия, учитывающих результаты маркетинговых исследований и необходимость в соответствующем совершенствовании его научно — технического, производственного и кадрового потенциала.

Каковы же основные современные приоритеты в формировании организационной культуры российских компаний? Существует определенная специфика методов, которые можно использовать для достижения тех или иных целей. На наш взгляд, здесь прослеживаются два направления: 1) развитие лояльности и преданности руководителю, и 2) формирование и внедрение кодексов поведения сотрудников организации.

Дело заключается в том, что большинство людей, занятых сегодня в российских организациях, хорошо помнят советский период и те методы, с помощью которых создавалась организационная культура советского периода. Эти методы способны вызвать серьезное отторжение в процессе создания культурных ценностей.

В современной России обращение к ценностям организационной культуры тесно связано с ориентацией на развитие лояльности, а именно на преданности руководству. Тенденция к авторитарному управлению в нашей стране серьезно укрепили практику навязывания персоналу определенных моделей поведения. Сегодня в рамках различных бизнес-структур, а также государственных учреждений, такие празднования как юбилей руководителя, становятся, чуть ли не основой формирования организационной культуры.

Важнейшим инструментом формирования корпоративной культуры, по мнению некоторых руководителей, является свод законов (кодекс поведения). Как правило, разработчики кодексов поведения сотрудников, для отечественных организаций, меняют основной лозунг западного кодекса «возлюби потребителя своего», на отечественный

«возлюби акционера своего», что придает кодексу «более капиталистическое» звучание, но на самом деле мало что меняет. Но если взять за образец кодекс поведения некой западной или японской компании, то можно заметить его явное сходство с кодексом строителя коммунизма или правилами пионерской организации.

Для современной российской компании организационная культура — это прежде всего культура инвестиций. И с маркетинговых позиций культуру можно рассматривать как вектор капиталовложений. В настоящее время важнейшим направлением формирования организационной культуры компаний является формирование и идеологическое обоснование единого вектора капиталовложений. При этом руководство создает некий идеальный образ организации и подтверждает его реальными вложениями финансовых средств. Такая политика организации, как никакие гимны и лозунги, кодексы, будет служить для персонала доказательством того, что в компании действительно существует набор определенных культурных ценностей, и руководители стараются воплотить их в реальные дела.

Идеальные образы фирм, которые способны задавать культурные ценности организационного развития:

1) компания, стремящаяся к обладанию наиболее квалифицированными трудовыми ресурсами. Соответственно организация вкладывает все дополнительные средства в образование персонала;

2) компания, стремящаяся стать всероссийской или даже глобальной компанией и постоянно финансировать открытие филиалов в регионах и странах;

3) компания, вкладывающая максимум средств в создание определенного имиджа, тем самым создающая важнейшее конкурентное преимущество на современном рынке. Необходимо, чтобы такое направление не менялось в угоду изменившимся обстоятельствам или настроениям отдельных людей;

Если изучение культуры, согласно классификации уровней организационной культуры Э. Шейна, направлено от поверхностных, символических элементов к глубинным, то ее формирование имеет противоположную направленность. Из некоторых неясных предположений должны быть выведены ценности, подтверждением которых послужат символы [5].

Таким образом, современный этап формирования организационной культуры российских компаний предполагает в первую очередь формирование у руководства определенного стратегического видения развития своих организаций. Данный процесс на уровне видимой деятельности должен носить характер четко направленных инвестиций. Тогда сложатся необходимые условия для формирования целостной организационной культуры, и кажущиеся сегодня смешными методы воздействия на организационные ценности станут адекватными новым реалиям. Отдельные элементы организационной культуры закрепляются в, так называемом, Корпоративном кодексе или кодексе корпоративной культуры.

Выделяются два основных подхода к созданию этого документа, который регламентирует поведение сотрудников компании.

По первому — разрабатывается небольшой по объему (до 5 страниц) документ, устанавливающий основные корпоративные правила взаимоотношений компании и сотрудников, а также включает перечень того, что запрещается. Все, что не запрещается — разрешается.

Другой подход предполагает детальное описание различных ситуаций, которые могут возникнуть в процессе работы (до 60 страниц и более).

В небольших компаниях Кодекс корпоративной культуры разрабатывается менеджером по персоналу вместе с президентом или директором. Крупные компании, как правило, доверяют такую работу консалтинговым фирмам.

Документ должен выдаваться работнику в его первый рабочий день, а его руководитель должен принять зачет его знаний.

Кроме создания корпоративных правил необходимо сформировать и условия для их выполнения, а также разработать механизм контроля за выполнением.

В Корпоративный кодекс (основные правила для работников) целесообразно включать следующую информацию:

1. Общую характеристику компании (история создания, специализация, миссия, организационная структура, функции подразделений и отделов).

2. Основные принципы работы (график работы, возможные причины отсутствия и опозданий, технические и обеденные перерывы, сверхурочная работа, праздничные дни, отпуск в соответствии с Трудовым кодексом, временная нетрудоспособность).

3. Отбор и наем персонала (критерии приема на работу, испытательный срок, прекращение трудового договора или расторжение контракта).

4. Система оплаты труда (основные положения по оплате труда, положения о премировании работников, гарантии и компенсации).

5. Обучение и развитие персонала (аттестация работников, повышение квалификации, карьерный рост).

6. Корпоративные правила (внешний вид и поведение, принципы общения между персоналом, с клиентами или деловыми партнерами, корпоративные традиции и праздники, ответственность за нарушение данных правил, внесение предложений правилам).

Вопрос организационной культуры в компаниях актуален и его актуальность будет расти по мере продвижения компаний на рынке товаров и услуг.

Важно понять, что процесс изменения культуры организации требует тщательной подготовки. Все задуманные изменения рекомендуется начать с формирования цели и планирования мероприятий по изменению организационной культуры. Критериями эффективности организационной культуры являются рентабельность, своевременность, плавное функционирование и предсказуемость.

Литература:

1. Асият Т., Организационная культура и эффективность деятельности организации. Менеджмент. Саарбрюккен: Саарбрюккен: LAP LAMBERT Academic Publishing, 2015 г., 116 стр.
2. Грошев И. В., Менеджмент организационной культуры. Palmarium Academic Publishing, 2013 г., 640 стр.
3. Куприянов, С. В. Менеджмент: учеб. пособие / С. В. Куприянов, А. А. Шаповалов, Ю. Н. Божков. — Белгород: Изд-во БГТУ, 2013. — 447 с.
4. Организационная культура. Учебник, серия: Бакалавр. Академический курс. М.: Юрайт, 2016 г., 306 стр.
5. Шейн Э., Организационная культура и лидерство, серия: Классика МВА. Питер, 2013 г.,
6. Управление персоналом. Теория и практика. Управление организационной культурой. М.: Проспект, 2017 г., 72 стр.
7. Экономика предприятия: учебное пособие / Е. А. Никитина, А. А. Рудычев, И. А. Кузнецова и др. — Белгород: Изд-во БГТУ, 2014. — 47 с.

Формирование кадрового резерва банковских служащих как метод повышения эффективности использования человеческого капитала ООО «КБ «Кубань Кредит»

Призова Светлана Васильевна, магистрант
Южный институт менеджмента (г. Краснодар)

Коммерческий банк «Кубань Кредит» общество с ограниченной ответственностью — один из самых активно развивающихся банков Краснодарского края, успешно работающий на финансовом рынке региона с 1993 года. Генеральная лицензия № 2518 Банка России.

Широкая сеть из 65 дополнительных, 4 операционных офисов, 77 операционных касс вне кассового узла, расположенных в Краснодарском крае, Ростовской области, Республике Адыгея позволяет Банку сотрудничать с организациями всех форм собственности, предпринимателями и населением, расширяя своё влияние на кредитно-финансовом рынке Кубани [3].

В настоящее время банк «Кубань Кредит» предоставляет широкий спектр услуг юридическим лицам и частным клиентам.

В банке «Кубань Кредит» создан значительный организационный, интеллектуальный, технический и финансовый потенциал. Банк имеет устойчивое положение на финансовом рынке Кубани, обладает высокой ликвидностью активов, динамичным ростом основных показателей, стабильной клиентской базой.

В банке ООО «КБ «Кубань Кредит» несмотря на высокую стоимостную оценку человеческого капитала, наблюдается низкая окупаемость инвестиций в развитие человеческого капитала, поэтому данное мероприятие рекомендуется к внедрению в данном банке.

Кадровый резерв — это специальным образом отобранная группа специалистов, которые имеют высокие профессиональные результаты деятельности, свойства лидеров, соответствующие должности и определенным требованиям, а также которые стремятся к карьере управленца [2, с. 22].

Задачами кадрового резерва в банковских организациях являются:

- рост уровня мотивации банковских служащих к профессиональному развитию;
- повышение показателей результативности профессиональной деятельности банковских служащих;
- совершенствование профессиональной подготовки банковских служащих;
- сокращения периода адаптации банковских служащих при принятии должностных обязанностей.

При назначении на вышестоящую должность из кадрового резерва профессионализм сотрудника является главным показателем, так же учитываются реальные достижения и личностные качества. В большинстве случаев, в организациях предпринимают меры по недопущению конфликтов при назначении из кадрового резерва.

Как правило, в банке справедливо назначают в кадровый резерв, и система оценки персонала при включении в кадровый резерв позволяет качественно оценить потенциал кандидата. В ходе оценки персонала при включении в кадровый резерв также, всегда или, как правило, используются инновационные технологии.

Находясь в кадровом резерве, сотрудники чаще всего получают практические навыки, применительно к новой должности, обучаются, но в неисключительных случаях с ними ничего не происходит или они лишь периодически отчитываются в рамках плана. Но, несмотря на это, назначение на вышестоящую должность из кадрового резерва все-таки высока.

Самые распространенные технологии, применяемые в ходе развития персонала в кадровом резерве — наставничество, коучинг, менторинг и геймификация. Актуальные инструменты при создании кадрового резерва: внутренние ресурсы, самостоятельный поиск кандидатов на рынке труда и индивидуальные базы данных с бывшими сотрудниками и кандидатами на вакантные места [1, с. 103].

Участие в кадровом резерве для сотрудника кредитной организации ООО «КБ »Кубань Кредит» привлекательно, т.к.:

- дает возможность профессионального обучения и личностного развития;
- позволяет получать большее удовлетворение от работы;
- позволяет добиваться карьерного роста и материального достатка;
- позволяет создавать четкие профессиональные, личные планы и перспективы на будущее;
- увеличивает собственную конкурентоспособность среди коллег, и в целом на рынке труда.

Рассмотрим на рисунке 1, какие положительные результаты для ООО «КБ »Кубань Кредит» принесет внедрение кадрового резерва.

Основной целью кадрового резерва для ООО «КБ »Кубань Кредит» будет являться формирование и использование ресурса наиболее грамотных, активных, профессиональных, которые воспринимают корпоративную этику банка работников для повышения эффективной работы кредитной организации.

Основные функции кадрового резерва в организации ООО «КБ »Кубань Кредит» — замещение вакантных должностей и повышение заинтересованности сотрудников в качественном труде и росте.

При назначении на вышестоящую должность из кадрового резерва профессионализм сотрудника будет являться главным показателем, так же учитываются реальные достижения и личные качества. Возраст кандидатов, в ходе оценки персонала при включении в кадровый резерв также учитывается.



Рис. 1. Преимущества формирования кадрового резерва для банковской организации

В ходе развития персонала, находящегося в кадровом резерве, будут использоваться игровые технологии. Самые распространенные технологии, применяемые в ходе развития персонала в кадровом резерве — наставничество, коучинг, менторинг и геймификация. Актуальные инструменты при создании кадрового резерва: внутренние ресурсы, самостоятельный поиск кандидатов на рынке труда и индивидуальные базы данных с бывшими сотрудниками и кандидатами на вакантные места.

Произведем примерный технико-экономический расчет. В результате внедрения системы работ по формированию кадрового резерва по времени получили экономический эффект в 7 рабочих дней. До оптимизации на эти работы требовалось 39 дней в году.

Численность банка в 2016 г. составила 2452 чел.

Далее представлены расчеты часовой тарифной ставки специалиста.

$$S_{\text{чтр}} = 32912 / (22 \times 8) = 187,0 \text{ руб./ч.}$$

Зарботная плата специалиста в день составляет:

$$ЗП_{\text{д}} = 187,0 \times 8 = 1496,0 \text{ руб./день.}$$

До применения мероприятия по формированию кадрового резерва на заработную плату специалистов затрачивалось:

$$ЗП_{\text{до}} = 1496,0 \times 2452 \times 39 = 143\,059,49 \text{ тыс. руб.}$$

После применения мероприятия по формированию кадрового резерва на заработную плату специалистов затрачивается:

$$ЗП_{\text{после}} = 1496,0 \times 2452 \times 32 = 117\,382,14 \text{ тыс. руб.}$$

Отсюда следует, что экономический эффект составляет:

$$Ээф = 143\,059,49 - 117\,382,14 = 25\,677,35 \text{ тыс. руб.}$$

Все произведенные расчеты для наглядности представим в виде таблицы 1.

Таблица 1. Техничко-экономический расчет внедрения мероприятия по созданию кадрового резерва в ООО «КБ «Кубань Кредит»

Показатели	Сумма, тыс. руб.
Расходы на заработную плату специалистов до внедрения мероприятия	143 059,49
Расходы на заработную плату специалистов после внедрения мероприятия	117 382,14
Экономический эффект	25 677,35

Таким образом, в результате применения данного мероприятия по повышению эффективности использования человеческого капитала в банке ООО «КБ «Кубань Кредит» получит экономический эффект в размере 25 677,35 тыс. руб.

В итоге, ставка на формирование кадрового резерва в банке ООО «КБ «Кубань Кредит» обучение способна принести значительную прибыль кредитной организации. Вкладывая деньги в целенаправленное развитие персонала, банк увеличивает их человеческий капитал и тем самым повышает не только прибыль, но и свою рыночную стоимость.

Литература:

1. Глухова А. В. Современное состояние и способы повышения эффективности использования человеческого капитала // В сборнике: Интеллектуальный и научный потенциал XXI века. Сборник статей международной научно-практической конференции: в 6 частях. — 2016. — С. 102–105.
2. Кузнецова М. Е. Кадровый резерв в организациях банковской сферы // Вестник Сургутского государственного университета. — 2017. — № 1 (15). — С. 22–25.
3. О банке // <https://www.kubankredit.ru/o-banke/>

Понятие человеческого капитала и особенности его использования в банковской сфере

Призова Светлана Васильевна, магистрант
Южный институт менеджмента (г. Краснодар)

Человеческий капитал является самым значимым ресурсом общества, который характеризует темпы экономического развития и научно-технического прогресса.

Человеческий капитал «важный вид инвестиций в современной экономике» [8, с. 230]. Инновационные концепции человеческого капитала уделяют интерес инве-

стициям в человеческие ресурсы, так как, сопоставляя со степенью финансовой эффективности, данный вид инвестирования является наиболее выгодным.

Существует много подходов к определению составляющих человеческого капитала.

Наиболее обобщенным подходом является подход Ю.Г. Быченко, согласно которому структурно человеческий капитал выглядит следующим образом [1, с. 93]:

- биологический человеческий капитал — ценностный уровень физических способностей к выполнению трудовых операций, уровень здоровья населения;

- культурный человеческий капитал — совокупность интеллектуальных способностей, образованности, умений, навыков, моральных качеств, квалификационной подготовки индивидов, которые используются или могут быть использованы в трудовой деятельности и узаконивают обладание статусом и властью.

И.А. Никитин и В.И. Романчин считают, что человеческий капитал — это конкретный резерв знаний, навыков, способностей, мотивации и здоровья человека, которые сформированы в результате вложений и рационально и эффективно применяемые в процессе труда с целью увеличения доходов индивида, организации.

С.А. Дятлов под человеческим капиталом понимает накопленный в результате инвестиций определенный запас здоровья, знаний, способностей, навыков и мотиваций человека, которые целесообразно им используются в определенной сфере общественного воспроизводства и способствуют росту его доходов, увеличению производительности труда и эффективности производства [3, с. 145].

А.В. Корицкий подчеркивает, что важнейшими видами вложений в человека являются затраты на образование и подготовку на производстве, повышающие уровень знаний работника и увеличивающие объем человеческого капитала на предприятии. Немаловажными являются затраты на охрану здоровья и медицинское обслуживание,

сокращающие заболеваемость и смертность сотрудников предприятия, а также расходы на миграцию рабочей силы, рождение детей, представляющие собой форму воспроизводства человеческого капитала.

Р.И. Капелюшников и А.И. Добрынин рассматривают человеческий капитал как воплощенный в человеке запас знаний, способностей, навыков и мотиваций [6, с. 42].

Б.М. Генкин считает, что человеческий капитал представляет собой совокупность таких качеств, как природные способности, здоровье, образование, профессионализм, мобильность, которые выступают источником дохода для человека, его семьи и общества [2, с. 75].

М.М. Критский выделяет человеческий капитал как определенную форму жизнедеятельности, при этом он предложил методику оценки человеческого капитала по стадиям его развития [7, с. 54].

Таким образом, анализ различных подходов к определению человеческого капитала показал, что в научной литературе его принято рассматривать в узком и широком смысле.

Проанализировав вышеперечисленные определения, можно выделить три основных направления, характеризующих понятие человеческого капитал (рисунок 1).

Человеческий капитал предполагает собою комплекс социальных, культурных, психологических качеств сотрудников: знаний, способностей и возможностей к поступкам, непрерывному совершенствованию, развитию. Главными чертами человеческого капитала являются: познания, опыт, практика и квалификация, численность и структура персонала, производственная и социальная активность, культурно-личностная ориентация, гражданская ответственность, состояние здоровья.

Актуальные задачи современности состоят в том, что инновационная среда нуждается в высококвалифицированных специалистов, соответствующих современным требованиям экономики. Для любого банка важным усло-

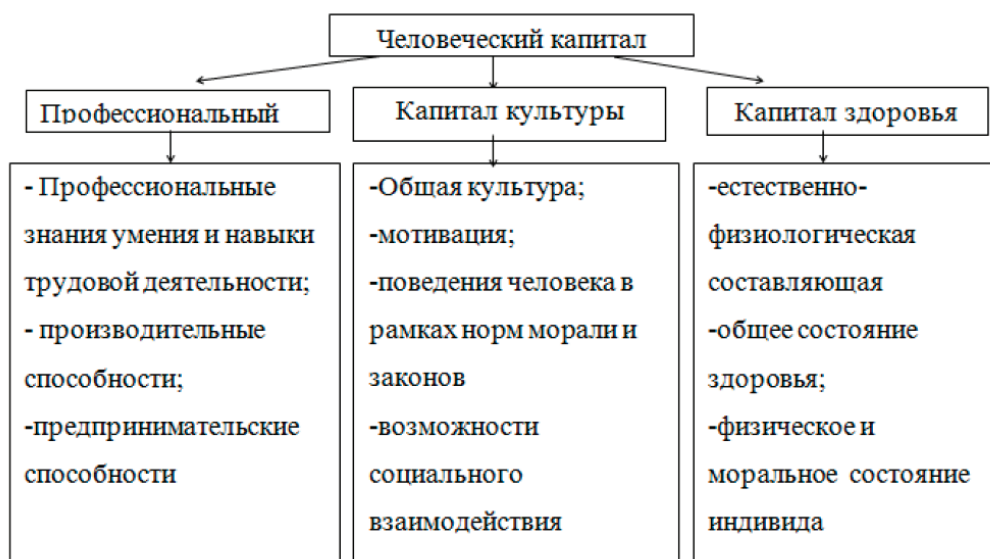


Рис. 1. Составляющие человеческого капитала [5, с. 38]

вием увеличения результативности и производительности персонала считается руководство набором способностей или компетентностей сотрудников как главным ресурсом кредитной организации.

Успех в формировании банковского бизнеса находится в зависимости в первую очередь от качества работы персонала, их возможностей, лояльности, производительности, вовлеченности в бизнес кредитных организаций.

При прочих одинаковых условиях именно человеческий капитал является главным активом кредитных учреждений. Инвестиции в человеческий капитал считаются важным обстоятельством формирования и капитализации бизнеса банка России.

Развитие человеческого капитала для России стало значение государственной важности. Ассоциация российских банков (АРБ) в последние несколько лет пристально рассматривает проблему повышения профессионального уровня сотрудников банковской сферы, а также кадровое обеспечение деятельности банков [4, с. 145].

Перед современной Россией стоит задача систематического перехода к современным технологиям управления человеческими ресурсами, которая в российских банках приобрела особую актуальность именно в последнее время.

Для этого банковской системе России необходимо решить ряд первоочередных задач:

- развитие интегрального подхода к управлению человеческим капиталом;
- рассмотрение человеческого капитала в рамках концепции, содержащей непростые взаимодействия цепочки менеджмент — сотрудники — клиенты;
- преодоление устаревших административных стандартов;
- повышение приоритета вопросов управления человеческим капиталом в структуре повседневной деятельности банковского топ-менеджмента;

Литература:

1. Быченко Ю. Г. Важнейший показатель человеческого капитала // Человеческие ресурсы. — 2001. — № 3. — С. 93–97.
2. Генкин Б. М. Экономика и социология труда: учебник для вузов. — М.: Изд. группа НОРМА-ИНФРА, 2016. — 235 с.
3. Добрынин А. Н., Дятлов С. А. Человеческий капитал в транзитивной экономике: формирование, оценка, эффективность использования. — СПб.: «Наука», 2006. — 309 с.
4. Дроздова А. А. Роль человеческого капитала в эффективности функционирования банковского сектора // Наука и современность. — 2014. — № 32–2. — С. 145–150.
5. Замбрицкая Е. С., Харченко А. А. Сравнительный анализ существующих подходов к понятию «человеческий капитал» // Экономика и политика. — 2015. — № 1 (4). — С. 37–40.
6. Капелюшников Р. И., Лукьянова А. Л. Трансформация человеческого капитала в российском обществе (на базе «Российского мониторинга экономического положения и здоровья населения») — М.: Фонд «Либеральная миссия», 2014. — 196 с.
7. Критский М. М. Человеческий капитал. — Л.: Изд. Ленгоста, 1991. — 126 с.
8. Осипян И. Ю. Сущность понятия «человеческий капитал» // В сборнике: Проблемы устойчивого развития российских регионов Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. — 2015. — С. 230–231.

— разработка и адаптация новых технологий управления человеческим капиталом в банковской сфере;

— совершенствование способов построения последовательной концепции привлечения одаренных талантливых специалистов в банковскую сферу;

— анализ имеющихся мотивационных концепций и технологий в банковских учреждениях и их совершенствование;

— обмен технологиями и опытом в сфере обучения банковских специалистов;

— создание методов оценки эффективности инвестиций в человеческий капитал;

— завоевание в российском обществе и на рынке труда репутации организаций, заинтересованных в достойной жизни и профессиональном росте своих работников, а не только использующих их труд в интересах бизнеса.

Таким образом, банковские организации сегодня играют ключевую роль не только в экономике, но и в обществе в целом. Ускоренными темпами идет модернизация банковских технологий, постоянно внедряются и развиваются новые программные продукты.

Значительно вырос объем знаний банковского персонала, причем на всех уровнях — от операционистов до председателя правления. Растут и требования клиентов, которые желают получить от банковского продукта высокое качество, низкие цены, быстрое обслуживание, максимальную надежность. Поэтому банки вынуждены создавать новые продукты, разрабатывать новые методики, придумывать новые возможности для привлечения клиентов. В связи с этим все больше возрастает роль человеческого капитала в банковской сфере как основного фактора модернизации и развития банков, а так же роль сотрудников как важнейшего звена, способного поддерживать банковскую систему на необходимом уровне.

Развитие регионального туризма (на примере Таттинского улуса Республики Саха (Якутия))

Протопопова Саргылана Игнатъевна, магистрант
Северо-восточный федеральный университет имени М. К. Аммосова (г. Якутск)

Статья посвящена изучению и анализу уровня и потенциала туризма на территории Таттинского улуса (района) Республики Саха (Якутия). Проведены комплексный анализ и SWOT-анализ развития туризма в улусе (районе). В ходе анализа выявлены природно-рекреационный и историко-культурный потенциалы улуса (района), проблемные вопросы развития, поставлены задачи для формирования конкурентоспособного туристического продукта на территории Таттинского улуса (района).

Ключевые слова: туризм, региональный туризм, туристская индустрия, рекреация, туристский потенциал, SWOT-анализ, Таттинский улус (район), Республика Саха (Якутия).

Современный туризм является не только формой организации отдыха и одной из самых высокодоходных отраслей мировой экономики, деятельность которой направлена на удовлетворение специфических потребностей населения, а также частью региональной государственной политики.

Известно, что туризм по своей природе связан с конкретными ресурсами, географическими факторами и региональными особенностями. Поэтому для повышения конкурентоспособности России, обладающей огромной бескрайней территорией с регионами, различающимися по природным, социальным и экономическим факторам, было бы правильно целесообразно анализировать становление и развитие туризма с позиций регионального подхода. При этом, уделяя внимание на развитии туризма в регионах России, можно добиться повышения туристской привлекательности страны в целом. Так, изучение туризма на уровне регионов в России особенно актуально.

Понятие «региональный туризм» содержит два тесно связанных между собой аспекта: географический и социально-экономический. Первый отражает пространственное распределение рекреационных ресурсов, объем рекреационных потребностей местного населения и степень удовлетворения их в конкретном районе, а также возможности для привлечения внешних туристских потоков на данную территорию. Второй показывает уровень рекреационной освоенности территории, обусловивший место данного региона на отечественном и мировом туристском рынке, и социально-экономические условия, способные стимулировать или сдерживать развитие туризма [5].

Наблюдая за динамикой развития туризма в мире, а также учитывая туристский потенциал России, можно сделать предположение, что региональный туризм в Таттинском улусе (районе) действительно может стать высокодоходной и приоритетной отраслью экономики.

Таттинский улус (район) является муниципальным образованием в Республике Саха (Якутия), расположенным в Центральной Якутии, недалеко от г. Якутска. Улус (район) образован 25 марта 1930 года. Административным центром является с. Ытык-Кюель [9].

Таттинский улус (район) является местом, где сохранилась первозданная чистота природы и удивительное разнообразие флоры и фауны. Так, обладая уникальными природными ресурсами и самобытной культурой, улус (район) имеет огромный нереализованный потенциал для развития туризма на международном и региональном рынках. Однако отсутствие эффективного управления в этой области является сдерживающим фактором для его реализации. Развитие туризма в любом регионе может быть осуществлено при наличии таких основных критериев, как: рекреационные ресурсы, инфраструктура, квалифицированные кадры в сфере туризма и капитал.

Так, по первому критерию, Таттинский улус (район) располагает богатыми природными и культурными ресурсами, необходимыми для развития туризма. Сегодня Таттинский улус (регион) представляет большой интерес для туристов и краеведов, на его территории сложилось уникальное сочетание исторических, природных и культурных объектов. Главными достопримечательностями являются памятник природы Мамонтова гора (Лэкэ Хаята); государственный республиканский Ытык-Кюельский литературно-художественный музей-заповедник «Таатта» в местности Хайдаайы; Черкехский историко-этнографический музей (филиал республиканского краеведческого музея имени Е. Ярославского); филиал музея братьев Мордвиновых в с. Харбалах; музей-усадьбы П. А. Слепцова (Ойунского) и Д. К. Сивцева (Суорун Омоллоона); картинная галерея (филиал Национального художественного музея) и др.

По второму критерию, в настоящее время Таттинский улус (район) делает лишь первые свои шаги в индустрию туризма. Это объясняется неразвитостью инфраструктуры по обеспечению пребывания туристов [3]:

- отсутствие в достаточном количестве комфортных объектов для размещения туристов;
- недостаточно развита сеть общественного питания и транспортных организаций по обслуживанию туристов;
- не реализованы возможности муниципального образования и сельских жителей по развитию внутреннего туризма;
- отсутствие материально-технической базы и рекламы.

По третьему критерию, базовой проблемой в развитии туризма в улусе (районе) является нехватка кадров, имеющих специальное образование, что, в основном, обусловлено оттоком экономически активного молодого населения.

И, наконец, по третьему критерию, доступ предпринимателей к финансовым ресурсам затруднен ввиду слабости кредитных институтов, высокой стоимости кредитных ресурсов. В свою очередь, предприниматели не проявляют достаточной активности, в том числе и в ин-

новационной сфере. Это объясняется, в частности, недостатком квалификации предпринимательских кадров.

Исходя из вышеперечисленного, был составлен SWOT-анализ туристского потенциала Таттинского улуса (района) (Табл. 1) для определения и выявления слабых и сильных сторон туризма в улусе (районе), а также его возможности и угрозы, с помощью которых можно было бы определить дальнейшее развитие туризма в улусе (районе).

Таблица 1. SWOT-анализ туристского потенциала Таттинского улуса (района)

Внутренние	Сильные стороны:	Слабые стороны:
	<ol style="list-style-type: none"> 1. Географическое положение улуса (района); 2. Гостеприимство якутского народа; 3. Наличие природно-рекреационных и историко-культурных ресурсов. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Незрелость инфраструктуры туризма для развития въездного туризма в районе (отсутствие в достаточном количестве комфортных объектов для размещения туристов, недостаточная развитость сети общественного питания и транспортных организаций); 2. Нехватка квалифицированных кадров в сфере туризма; 3. Отсутствие маркетинговых и рекламных мероприятий.
Внешние	Возможности:	Угрозы:
	<ol style="list-style-type: none"> 1. Повышение среднего уровня жизни; 2. Рост покупательной способности населения; 3. Привлечение инвестиций; 4. Поддержка развития туристских регионов, средних и малых предприятий; 5. Развитие экологического тура, культурно-познавательной экспедиции, приключенческого тура, а также комбинированного тура. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Сбои в работе с поставщиками; 2. Изменения уровня цен; 3. Снижение объема инвестиций, ухудшение инвестиционного климата; 4. Усиление конкуренции; 5. Изменение покупательских предпочтений.

Уровень индустрии туризма в настоящее время на территории Таттинского улуса (района) не соответствует мировому уровню и требованиям индустрии туризма, а ее развитие сдерживается незрелостью инфраструктуры по обеспечению пребывания туристов. Так, для создания благоприятных условий для развития туризма в улусе (районе) наиболее значимыми мероприятиями являются: развитие сети общественного питания и транспортных организаций; увеличение количества средств размещения; подготовка квалифицированных кадров для работы в туризме; обеспечение эффективного маркетинга и рекламных мероприятий; проведение мониторинга спроса на туризм и путешествия.

При целенаправленной и обеспеченной ресурсами региональной политике можно нейтрализовать большинство слабых сторон и сформировать конкурентоспособный продукт. Среди ожидаемых результатов развития отрасли — повышение среднего уровня жизни, рост покупательной способности населения, привлечение инвестиций, поддержка развития туристских регионов, средних и малых предприятий, а также развитие экологического тура, культурно-познавательной экспедиции, приключенческого тура, а также комбинированного тура.

Таттинский улус (район) имеет богатый природно-рекреационный и историко-культурный потенциалы, что дает возможность для развития многих видов туризма.

Литература:

1. Федеральный Закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24.11.1996 N132-ФЗ.
2. Постановление Правительства Республики Саха (Якутия) от 21.12.2004 N631 о государственной целевой программе «Развитие туризма в Республике Саха (Якутия) на 2005–2010 годы».
3. Программа о «социально-экономическом развитии РС(Я) МО Таттинский улус на 2012–2016».
4. Закон Республики Саха (Якутия) о государственной целевой программе «Развитие предпринимательства и туризма в Республике Саха (Якутия) на 2007–2011 годы» от 19.12.2006 З N818-III.

5. Менеджмент туризма: Туризм и отраслевые системы: учебник // И. В. Зорин, В. А. Квартальный, Т. А. Ирисова и др. [Текст] — М.: Финансы и статистика, 2002—272 с.
6. Шаруненко Ю. М. Рекреационный туризм: учебно-методическое пособие // Ю. М. Шаруненко [Текст] — Орел: МАБИВ, 2014—102 с.
7. Официальный сайт Правительства РС (Я) [Электронный ресурс] // <https://www.sakha.gov.ru/> (дата обращения: 04. 04.17)
8. Официальный сайт Федерального агентства по туризму [Электронный ресурс] // <http://www.russiatourism.ru/> (дата обращения: 11.04.17)
9. Официальный сайт Таттинского района (улуса) [Электронный ресурс] // <https://mr-tattinskij.sakha.gov.ru/> (дата обращения: 15. 04.17)

Анализ сделки по приобретению Jaguar Land Rover компанией Tata Motors

Румянцева Александра Евгеньевна, магистрант;
 Сеницына Алла Витальевна, магистрант
 Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Tata Motors Limited (TML) — организация стоимостью 42 миллиарда долларов является крупнейшей автомобильной компанией в Индии и ведущим мировым производителем автомобилей, автобусов, спортивных автомобилей, грузовиков и оборонных транспортных средств. Годом основания компании считается 1945 г.

В 2007 году Ford объявило о своих планах продать Jaguar Land Rover. 2 июня 2008 года Tata Motors купила английские премиальные бренды Jaguar и Land Rover за 2,3 млрд долл. США.

Основным мотивом к приобретению были долгосрочные стратегические цели:

1. Возможность участвовать в двух быстрорастущих автомобильных сегментах;
2. Повышение ассортимента продукции на рынке;
3. Выход на рынок премиальных брендов;
4. Преимущества от поставщиков запчастей, дизайнерских услуг и техники.

Однако после приобретения Tata Motors столкнулась с определенными трудностями, среди которых можно выделить:

Проблема 1: Проблемы с ликвидностью и невозможность погасить кредит в размере 3 млрд долл. США

Tata Motors столкнулась с проблемой наличной ликвидности и отрицательным оборотным капиталом после приобретения JLR. У компании возникли проблемы с вы-

платой мостового займа. Мостовой кредит — это краткосрочный кредит, который используется до тех пор, пока лицо или компания не обеспечит постоянное финансирование или не устранил существующее обязательство. Этот вид финансирования позволяет пользователю выполнять текущие обязательства, предоставляя немедленный денежный поток. Кредиты являются краткосрочными (до одного года) с относительно высокими процентными ставками и подкрепляются некоторой формой обеспечения, например, недвижимостью. Нехватка оборотного капитала заставила их столкнуться с проблемой погашения мостового кредита в размере 3 млрд долл. США, который использовался для финансирования приобретения Jaguar и Land Rover (JLR). Мостовой кредит должен был быть представлен в июне 2009 года, но в конце 2008 года компания смогла погасить только 1 млрд. Долларов США.

Проблема 2: Глобальный финансовый кризис серьезно повлиял на автомобильную промышленность в целом, особенно на сегмент элитных автомобилей

В результате спрос на автомобили уменьшился. В 2009 году экспорт Компании сократился на 38,6% из-за кризиса.

Проблема 3: Рост цен на топливо

Высокая цена на топливо привела к сокращению спроса, снижению объема продаж и увеличению стоимости, а также к увеличению краткосрочной задолженности

Таблица 1. Сравнение спроса на автомобили в отрасли и в компании Tata Motors

	Объем продаж в автомобильной отрасли			Объем продаж Tata Motors		
	07–08	08–09	% изменение	07–08	08–09	% изменение
Грузовые автомобили	503218	415652	-17,4	312935	265373	-15,2
Пассажирские транспортные средства	1533268	1525313	-0,5	218055	207512	-4,8
Общее	2036486	1940965	-4,7	530990	472885	-10,9

Проблема 4: Ухудшение мирового имиджа

Цена акций резко упала и оказала сильное влияние на мировой имидж компании. Неопределенность в связи

с поглощением JLR, мировой кризис привели к снижению чистой прибыли и EPS (прибыль на акцию) компании [4].

Таблица 2. Чистая прибыль и прибыль на акцию Tata Motors за 2006–2014 гг.

Год	06	07	08	09	10	11	12	13	14
Чистая прибыль	1528,8	1913,4	2028,9	1001,2	2240,0	1811,8	1242,2	301,8	334,5
Прибыль на акцию	39,9	49,6	52,6	19,4	39,2	28,5	3,9	0,9	1,04

Но в глобальном масштабе все было не так плохо. Tata Motors последовательно добилась роста показателей ROA (return on assets) и ROIC (return on invested capital) больше чем до момента поглощения. Tata Motors добилась существенной отдачи от собственного капитала (ROE), которая превысила 30% по сравнению с 2008 годом. Стоимость акций на Нью-Йоркской бирже упала, вероятно, из-за систематических рисков, с которыми столкнулась NYSE, что привело к общему крушению всего фондового рынка.

Чтобы оценить влияние поглощения на Tata Motors рассмотрим общую тенденцию объема продаж пассажирских и грузовых автомобилей в Индии. До приобретения JLR Tata основные доходы поступали от продаж грузового транспорта, а в период с 2007 по 2009 спрос на грузовики уменьшается. Поэтому для Tata важно минимизировать риск и свою зависимость от грузового автомобиля путем диверсификации бизнеса [4].

Финансовое положение Tata Motors было проанализировано путем сравнения финансовых показателей до и после сделки.

Анализ финансовых показателей

Коэффициент текущей ликвидности (оборотные активы на текущие обязательства): до поглощения показатель составил 1,165, после 0,775, что показывает негативную динамику и говорит о большом финансовом риске. Компания не в состоянии стабильно выплачивать текущие счета.

Коэффициент быстрой ликвидности (оборотные активы минус материальные запасы на текущие обяза-

тельства): характеризует платежеспособность предприятия в среднесрочном периоде. Коэффициент Tata Motors сократился с 1,205 до 0,535. У компании недостаточно собственных денежных средств для погашения долгов.

Коэффициент финансового левериджа — отношение заемного и собственного капитала (обязательства на собственный капитал). Значение показателя у компании близко к идеальному (к единице). С точки зрения акционеров это преимущество. Чем больше коэффициент, тем выше доходы акционеров.

Отношение активов к долгосрочной задолженности: показатель близок к идеальному. Даже после поглощения Tata Motors в состоянии выплачивать долгосрочные обязательства.

Коэффициент собственного капитала: показывает насколько акционеры владеют бизнесом. Чем выше показатель, тем лучше, однако значение 0,5–1 является оптимальным. До поглощения показатель составлял 0,5 после 0,455.

Коэффициент выплаты дивидендов (дивиденд на акцию делить на прибыль акции): дает полное представление о дивидендной политике компании и позволяют выявить являются ли платежи под угрозой сокращения. Позволяет определить какая часть прибыли на акцию использовалась для выплаты дивидендов, а какая часть была сохранена в бизнесе. В настоящем исследовании показано, что среднее значение коэффициента до поглощения составляет 0,34, а после приобретения — 0,395, что показывает, что коэффициент выплаты дивидендов увеличивается. Это хороший показатель для акционеров. Однако чрезмерно высокий коэффициент выплаты предполагает, что компания может выплачивать больше, чем может себе позволить.

Таблица 3. Сравнение финансовых показателей Tata Motors за 2006–07 и 2008–09 гг.

	До поглощения			После поглощения		
	2006–07	2007–08	Среднее	2008–09	2009–10	Среднее
Коэффициент текущей ликвидности	1,36	0,97	1,165	0,89	0,66	0,775
Коэффициент быстрой ликвидности	1,41	0,72	1,205	0,58	0,49	0,535
Коэффициент финансового левериджа	0,58	0,8	0,69	1,08	1,11	1,095
Отношение активов к долгосрочной задолженности	2,2	2,4	2,3	2,01	1,99	2
Коэффициент собственного капитала	0,48	0,52	0,5	0,46	0,45	0,455
Коэффициент выплаты дивидендов	0,35	0,33	0,34	0,35	0,44	0,395
Коэффициент чистой прибыли	6,9	6,9	6,9	3,8	5,9	4,85

Коэффициент чистой прибыли устанавливает связь между чистой прибылью и продажами и указывает на эффективность управления производством и продажей продуктов. Это соотношение является общей мерой способности фирмы превратить продажи в чистую прибыль. Коэффициент чистой прибыли = Чистая прибыль / Чи-

стые продажи. До поглощения средняя чистая прибыль составляет 6,9, а после приобретения — 4,85, что свидетельствует о снижении коэффициента. Однако слияния и поглощения показывают плодотворные результаты в долгосрочной перспективе. Уже в 2010 году прибыль компании подскочила на 64%.

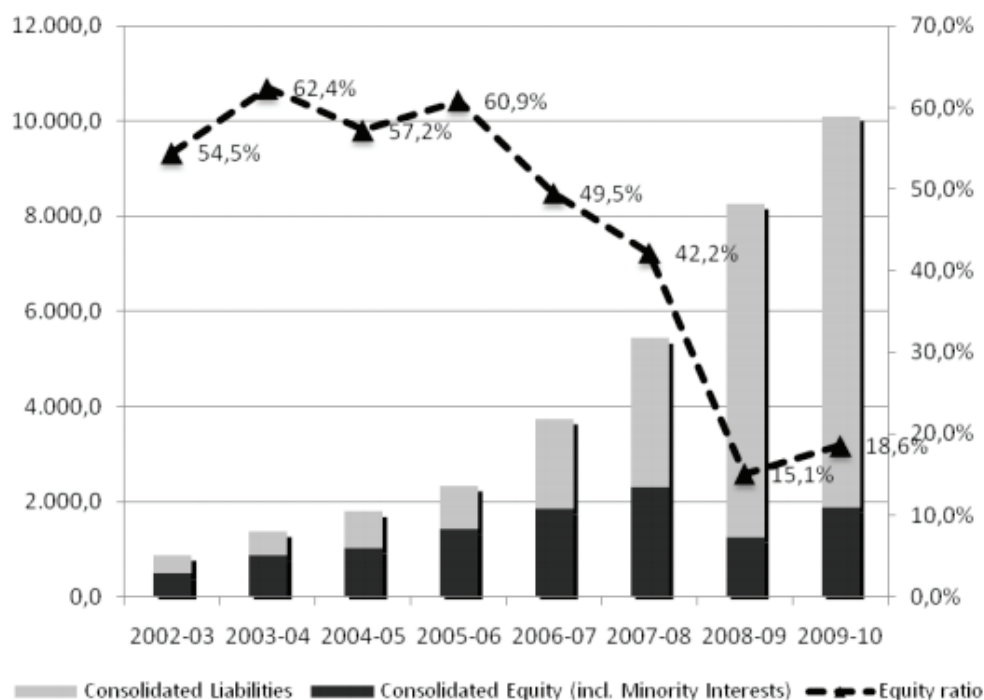


Рис. 1. Динамика коэффициента собственного капитала Tata Motors за 2002–10 гг. [3]

Коэффициент собственного капитала характеризует долю собственного капитала в структуре капитала компании. В результате приобретения JLR прослеживается падение коэффициента собственного капитала TML с уровня 61% в 2004/05 году до 50% и 42% в течение двух последующих лет и до крайне низкого уровня в 15% в 2008 году / 09 в результате поглощения JLR, а также финансового кризиса.

Группа компаний (Tata Group) обычно действует формально или неформально в качестве гаранта или «кредитора последней инстанции» для своих компаний группы — ни одна крупная компания Tata не может быть в банкротстве без значительных последствий для стоимости других компаний, включенных в список Tata. Это утверждение было в полной мере опробовано, когда наступил глобальный кризис сразу после поглощения JLR [3].

Результаты сделки

- Позволило компании выйти на рынок премиальных автомобилей
- Новые рынки: развитые и быстро развивающиеся страны.

Общий объем продаж JLR в Китае достиг 103 077 в 2014 году. Объемы Jaguar — 19 891, тогда как продажи Land Rover достигли 83 186.

Темп роста в странах: Южная Корея — 51,8%, Великобритания — 12,5%, Германия — 6,5%, Италия — 1,1%, Испания — 14,7% [4].

- Сильный портфель продуктов
- Диверсификация рисков
- К 2017 году JLR стал значительной частью бизнеса (79% выручки) [2].

Литература:

1. Anand M, Jain N. An empirical study on acquisition of Jaguar and land rover by tata motors // — 2011.
2. Annual Reports of Tata Motors (2008–09, 2009–10, 2010–11, 2011–12, 2012–13, 2013–14)
3. Bruche, Gert. Tata Motor’s transformational resource acquisition path: A case study of latecomer catch-up in a business group context // Institute of Management Berlin at the Berlin School of Economics and Law. — 2010. — № 55.

4. Laddha S. Acquisition Strategy: Analysis of Tata Motor’s Jaguar Land Roar // International Journal of management & business studies. — 2016.
5. Miel van Blitterswijk M, Karadzhev R. Financial and Strategic Analysis of Ford Motor Company and Tata Motors // — 2009.
6. Tata Motors completes acquisition of Jaguar Land Rover // Tata Motors. URL: <http://www.tatamotors.com/press/tata-motors-completes-acquisition-of-jaguar-land-rover/> (дата обращения: 16.12.2017).
7. United Nations Conference on Trade and Development Division on Investment and Enterprise, Transnational Corporations // UNCTAD. URL: http://unctad.org/en/docs/diaeiia20083_en.pdf#page=93 (дата обращения: 16.12.2017).

Doing business in Russia and Germany

Румянцева Александра Евгеньевна, магистрант
Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Each country has its own strengths and weaknesses. Someone is good at the agriculture, someone — at the commodity production. This article will consider a number of comparisons of doing business in Russia and Germany.

Automotive industry

Germany is a world leader and an outstanding manufacturer in automotive industry. Worldwide, German car is known as reliable, safe, innovative and design vehicle. This

strong brand creates global demand and export is three quarters of all domestic production. Situation in Russian automotive industry is totally different. The main point is a loss of people’s trust. Russian automotive industry has bad reputation among the population.

Always to be competitive German companies invest a lot in research and development. Automotive industry spent in R&D one third of the total manufacture industry expenses. Germany willingly follows technological trends and works hard for improving automotive industry in more sustain-

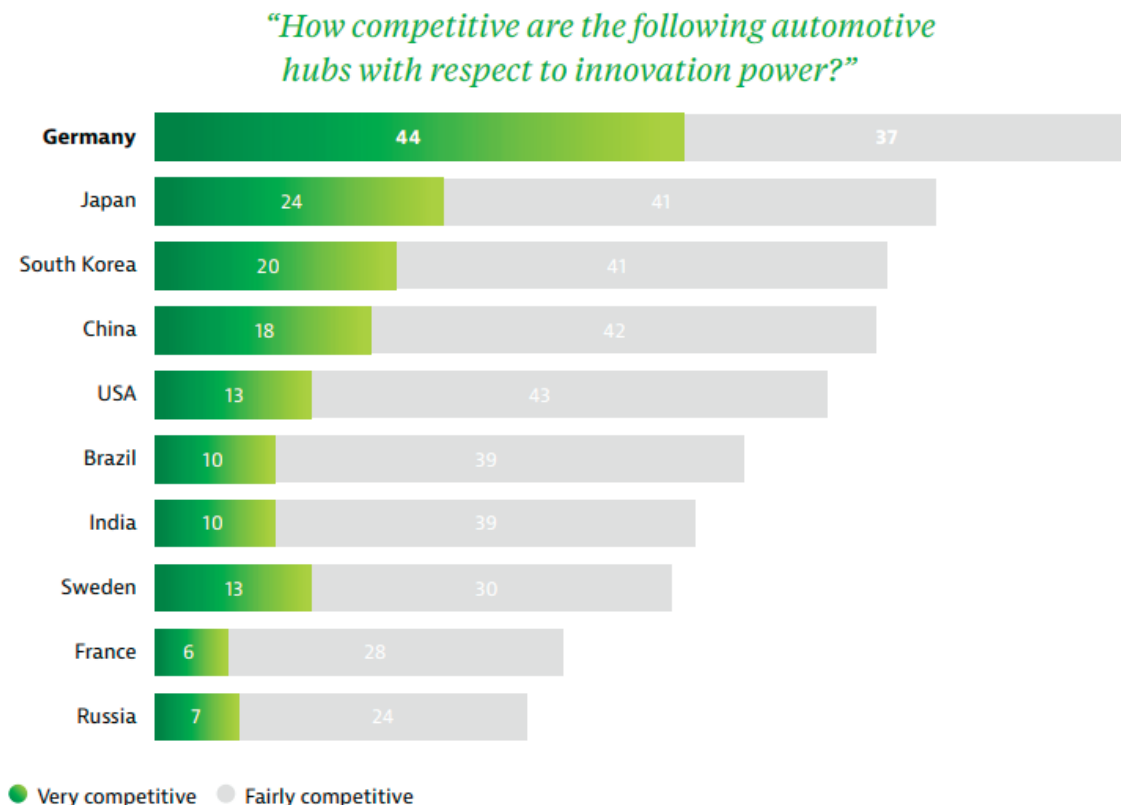


Fig. 1. Assessment of Innovation Power Germany 2013 in percent [4]

able way through developing alternative drive technologies (including electric, hybrid and fuel cell cars), adaptation of lightweight materials and electronics and reduction of carbon emission. Germany is planning to become a lead provider of electro mobility solutions by 2020 [4].

The last several years Russian economy was under the pressure of economic restrictions and low oil prices. As a consequence, many sectors of the Russian economy were affected by external factors, which caused decline of the industrial production index by 4.5%. But on the other hand, the new economic reality led to more attraction of potential investors. In the coming years, increasing in foreign direct investment is expected. In 2016 sales of passenger cars amounted to 1,125,000 units and LCVs (light commercial vehicle) — to 106,000 units. The forecast of Russian automotive market is quite optimistic. Sales can reach 2 million vehicles by 2020. Probable forces of this growth will be the ruble exchange rate, stable oil prices, government supporting programs, and low auto loans interest rates. One of the main problems in Russian automotive market is lack of modern infrastructure, which is totally necessary for growing process. As statistics shows, in 2016 passenger car density in Russia was 358 units per 1,000 adults, which is 42% lower than in Western Europe (615 units). Moreover, indicator of the passenger car age (on average 12 years) is needed to be improved by replacing obsolete and worn out vehicles.

Despite the crisis automotive companies are not going to leave Russian market and some of them are planning to build new plants. Among German manufacturers, for example, Mercedes-Benz is planning to build a new plant with annual capacity of 25,000 vehicles in the Moscow region by 2019 [4].

To summarize, Russia should take a closer look at the German strategy of automotive industry development as an example of well-established and successful model and continue implement innovations in this process.

Start-up scene

To start new business in Russia is much easier than in Germany due to the level of competition and cost factors. There is a lot of space for new ideas. Russia has great opportunities for further growth and business development. While in Germany it is very «crowded» at the market. In Germany, where the quantity and quality of competition is very high, it is rather difficult to develop business.

Nowadays, a number of individual entrepreneurs or other commercial enterprises on the territory of the Russian Federation, although slowly, but is growing. The reason of this, first of all, is good conditions for starting and developing business. It allows you to start your own business even with minimal starting capital. The state supports entrepreneurship with a great amount of funds. Furthermore, labor costs are much lower than in Europe.

Another important point is the size of share capital. In Germany, according to the corporation, minimum required

capital is 25,000 euro for a GmbH and 50,000 euro for AG. In comparison, minimum share capital in Russia is 10,000 rubles (about 160 Euro) for limited liability company (LLC). To open Russian joint stock company that can be open or closed requires a minimum share capital of 100,000 rubles (about 1500 Euro) for open one, while the minimum share capital required for a closed joint stock company is 10,000 rubles (about 160 Euro).

Agriculture

Nowadays, Russia has huge reserves of resources and opportunities: it has about 10% of total cultivated world area suitable for sowing (78525 thousand hectares). A special place in the Russian agricultural sector is the production and processing of grain crops. The grain sowing part in 2015 was 58.8% of the whole area.

The most important grain crop is wheat. Its annual consumption in the world is estimated at 700 million tons. The largest share in the structure of wheat consumption is occupied by the countries of the European Union-120 million tons, then China and India with consumption volumes of 100 and 75 million tons respectively. For more than one year Russia has been among the leaders in the production of this herb. On June 10, 2016, the export of Russian wheat is estimated at 24.5 million tons [3].

One of the main reasons for «jump» of the Russian grain market is a record wheat yield in south part of Russia — the Krasnodar, Stavropol and Rostov regions. In addition, exports have become very profitable due to the devaluation of the ruble. As a consequence, it is cheaper for importing countries. Moreover, with the help of economic restrictions agriculture has a high speed of growth, especially wheat and barley.

Germany also has strong agriculture industry. Half of the land in Germany is farmed. However, the basis of this success differs from Russia's one. Germans strength is animal husbandry: no other country in Europe produces as much milk or pork. Cattle, pigs, poultry are the main directions of husbandry. Feed for animals are grown on around 60 percent of agriculturally used land, for instance maize or wheat. These and other crops also play an important role in the generation of renewable energy. Besides animal products, the main produce for human consumption is bread cereals, potatoes, sugar beet, fruit and vegetables. The main growing and production areas are those that are favorable due to geological, climatic or infrastructural conditions [5].

Germany shows a sense of sustainable responsibility in agriculture sector. Overall, though, Germany is a net importer, import is bigger than export. There is a trend of decreasing of farms number. However, the amount of goods is rising dramatically that shows development in efficiency. The majority of German farms are family businesses.

In conclusion, there is a big gap in the levels of country development. Russia is a developing country, which economic power basically consists of huge amount of natural

SELECTED PRODUCTION OUTPUTS IN GERMANY IN 2015	<i>Milk:</i>	<i>32.7 million t</i>	<i>Sugar beet:</i>	<i>22.6 million t</i>
	<i>Beef and veal:</i>	<i>1.1 million t</i>	<i>Potatoes:</i>	<i>10.4 million t</i>
	<i>Pork:</i>	<i>5.6 million t</i>	<i>Rape:</i>	<i>5.0 million t</i>
	<i>Poultry meat:</i>	<i>1.5 million t</i>	<i>Vegetables:</i>	<i>3.4 million t</i>
	<i>Eggs:</i>	<i>14 billion eggs</i>	<i>Fruit:</i>	<i>1.3 million t</i>
	<i>Silage maize:</i>	<i>87.2 million t</i>	<i>Wine:</i>	<i>890 million l</i>
	<i>Cereals:</i>	<i>48.9 million t</i>	<i>Hops:</i>	<i>28,400 t</i>

Fig. 2. Selected production outputs in Germany in 2015 [5]

resources, like gas and oil. Germany is a well-developed country with a powerful technological and production in-

dustry. However, Russia has rapid growth and there is a high probability of flourishing future.

References:

1. Doing Business in Russia 2016 // Baker & McKenzie. URL: http://www.bakermckenzie.com/-/media/files/insight/publications/2016/06/doing-business-in-russia-2016/bk_russia_doingbusiness_2016.pdf (дата обращения: 17.12.2017)
2. Overview of the Russian and CIS automotive industry // Invest in Russia. URL: <http://investinrussia.com/data/files/sectors/Overview-of-the-Russian-and-CIS.pdf> (дата обращения: 17.12.2017).
3. Russian wheat market in 2015/16 MY: price growth as a forced measure and a prerequisite for maintaining production volumes // Informational and analytical agency «APK-Inform». URL: <http://www.apk-inform.com/ru/exclusive/topic/1068993#.WMEjrKDvUbf> (дата обращения: 17.12.2017).
4. The automotive industry in Germany, Industry overview // GTAI Germany Trade and Invest. URL: http://www.gtai.de/GTAI/Content/EN/Invest/_SharedDocs/Downloads/GTAI/Industry-overviews/industry-overview-automotive-industry-en (дата обращения: 17.12.2017).
5. Understanding Farming // Federal Ministry of Food and Agriculture. URL: http://www.bmel.de/SharedDocs/Downloads/EN/Publications/UnderstandingFarming.pdf?__blob=publicationFile (дата обращения: 17.12.2017).

Основы и предпосылки организации контроллинга в строительных организациях

Субботин Ярослав Анатольевич, магистрант

Ростовский государственный экономический университет «РИНХ»

В современных экономических условиях развитие строительных организаций осуществляется под воздействием неблагоприятных факторов, связанных с мировым финансово-экономическим кризисом, который привел к падению объемов работ, увеличению сложностей реализации строительной продукции и снижению ресурсных возможностей деятельности. Учитывая сложившуюся ситуацию, особую актуальность приобретает внедрение системы контроллинга в строительных компаниях, способных проводить оценку ситуации, возможных последствий принимаемых решений и ожидаемых результатов.

Контроллинг обеспечивает методическую и инструментальную базу для поддержки основных функций управления: планирования, контроля, учета, анализа,

оценки ситуации для принятия управленческих решений. В функции контроллинга входят: создание, обработка, проверка и представление системной управленческой информации. Контроллинг значительно шире, чем отдельно взятые управленческие функции.

Унифицированная методологическая база контроллинга к сожалению, пока не разработана. Отсутствует комплексная модель контроллинга, объединяющая оперативный и стратегический контроллинг. По мнению Головиной Т.А., подсистема оперативного контроллинга должна формироваться на основе информационных потоков центров ответственности [1]. В свою очередь, методическая и информационно-аналитическая информация этого уровня является платформой для реализации функций подсистемы стратегического контроллинга.

Попытки отечественных и зарубежных ученых и практиков внести свой вклад в развитие организационных и методологических основ контроллинга в различных отраслях экономики способствуют накоплению передового опыта и возможности его использования в управленческой деятельности корпоративных структур [2].

Тем не менее, вопросы разработки и внедрения систем контроллинга и бюджетирования для отечественных предприятий строительной отрасли до сих пор остаются недостаточно изученными как в науке, так и в практике.

Необходимость появления контроллинга на современных предприятиях строительной отрасли можно объяснить следующими причинами и предпосылками:

- «уровень нестабильности внешней среды выдвигает дополнительные требования к системе управления предприятием»;

- «необходимость отслеживания изменений во внешней и внутренней средах предприятия»;

- «акцент интересов собственников и высшего руководства предприятия на анализе будущих результатов деятельности, на вопросах прибыльности и инвестиционной привлекательности»;

- «необходимость создания эффективной системы по обеспечению выживаемости предприятия в условиях конкуренции и избежание неблагоприятных ситуаций»;

- «потребность создания механизма координации внутри усложняющейся системы управления предприятием»;

- «потребность и необходимость выделения и систематизации нужной и значимой информации для управленческих целей в огромном информационном потоке»;

- «приближение российских стандартов бухгалтерского учета к международным создает необходимые условия для реализации функций контроллинга»;

- «готовность менеджмента к новым современным технологиям управления» [3].

Факторы, являющиеся основанием — побудительным мотивом — для создания системы контроллинга в организации:

- «ухудшение в сравнении с подобными предприятиями экономических показателей»;

- «появление новых или изменение целей в сложившихся условиях функционирования»;

- «отсутствие согласования целей» [4].

Каждый из перечисленных факторов заслуживает пристального внимания и обоснованного анализа со стороны руководителей и разработчиков контроллинговых систем. При этом следует отметить, что предлагаемые зарубежными авторами модели контроллинга не могут быть в точности скопированы в российскую экономику, так как существует ряд характерных особенностей во внешней и внутренней среде отечественных предприятий. Среди внешних факторов можно выделить: политические, экономические, социальные, природные. К внутренним факторам можно отнести: вид деятельности, номенклатуру продукции и виды услуг, технологию производства, объем

производства, организационную структуру, технологию управления.

Внедрение и применение контроллинга в российских компаниях сталкивается с различными препятствиями и сопровождается, к сожалению, многочисленными ошибками. Основными проблемами реализации концепции контроллинга на российских предприятиях являются: отсутствие механизмов внедрения, особенности развития отечественного учета и социально-психологический барьер между апробированными и новыми методами в этой области.

В отношении первой проблемы следует отметить необходимость разработки научно обоснованных и практически опробованных механизмов внедрения и адаптации их к отечественным условиям. В результате анализа и систематизации факторы, препятствующие успешной организации контроллинга в компаниях России, следует разделить следующим образом: исторические, организационные, информационные, методологические.

Под историческими факторами понимаются некоторые черты отечественных предприятий, которые возникли на фоне становления и формирования современного российского бизнеса. Неустойчивость организационных структур и бизнес-процессов отечественных компаний, непостоянство систем планирования и учета в целях управления, особенности российского налогообложения, неверное понимание целей и идей контроллинга — все это усложняет процесс становления контроллинга в России.

Организационные факторы играют определяющую роль в успешной реализации проекта по внедрению системы контроллинга на предприятии.

Суть их заключается в формировании организационной структуры службы контроллинга и органичном ее включении в структуру предприятия.

Информационные факторы заключаются в исследовании информационных потоков между подразделениями предприятия и в организации сбора учетно-аналитической информации.

К методологическим факторам следует отнести разработку основного инструментария функционирования оперативного контроллинга.

Учитывая практический опыт внедрения зарубежной системы контроллинга, следует не забывать об учетной системе, сложившейся в российской экономике и успешно применявшейся в недавнем прошлом. В связи с этим, можно с уверенностью утверждать, что многие элементы системы контроллинга используются на протяжении длительного периода развития отечественного учета. К таким элементам относятся: учет по видам затрат, центрам ответственности, объектам калькулирования, нормативный учет, система внутреннего хозяйственного расчета, системы анализа, планирования и контроля. В условиях рыночных отношений происходит объективная интеграция методов управления в единую систему контроллинга.

Особенности развития отечественного учета формируют свои проблемы, которые препятствуют организации

контроллинга. Одним из таких факторов, формирующим эту проблему, является подчинение бухгалтерского учета налоговым нуждам. Данные баланса перестают интересовать руководителей предприятий в целях управления, как устаревшая информация для принятия оперативных управленческих решений. Решить эту проблему возможно формированием внутренней информационной системы на предприятии, полностью удовлетворяющей запросы руководства.

Внесение изменений и нововведений в действующую систему предприятия может вызвать определенные сопротивления, как со стороны руководства компании, так и со стороны сотрудников. Сопротивление

При реализации системы контроллинга на предприятии возникает необходимость разработки и использования более сложных методик сбора и обработки данных, что в свою очередь, предполагает необходимость дополнительного обучения работников предприятия. Также руководители предприятий иногда недооценивают или переоценивают возможности свои и коллектива, стремясь упростить систему контроллинга и в короткие сроки организовать внедрение. Руководитель должен четко осознавать сложность и масштабность проекта по внедрению новой системы управления, а также меть решать проблемные ситуации и предлагать пути выхода из них.

На фоне проблем организации системы оперативного контроллинга обратим внимание на предпосылки появления контроллинга в отечественной теории и практики.

Создание системы контроллинга в практике российских предприятий следует рассматривать на фоне функционирования бухгалтерской учетной системы, так как именно в ней создается основная информация, используемая контроллингом — информация о затратах и результатах.

Трансформация отечественной учетно-аналитической и экономической школ позволяет говорить о переходе к учету затрат и доходов по общепринятой в мировой методологии их исчисления, то есть по дате возникновения независимо от оплаты. В связи с введением в действие новых законов, постановлений, инструкций произошли значительные изменения в организации и методологии бухгалтерского учета, что, в свою очередь, является свидетельством создания предпосылок организации системы контроллинга на отечественных предприятиях. Резуль-

татом трансформации бухгалтерского учета должно стать пополнение отечественных методов калькулирования себестоимости продукции новыми, зародившимися в условиях рыночной экономики. Новым методам калькулирования необходимо дать законодательное закрепление и урегулировать вопросы взаимодействия с налоговым законодательством. В настоящее время в российской экономике формируется трехступенчатая система нормативного регулирования:

— «Закон о бухгалтерском учете, Положение об организации бухгалтерского учета и отчетности. План счетов бухгалтерского учета»;

— «Методические указания, учитывающие отраслевую специфику, Положения (Стандарты) бухгалтерского учета»;

— «Внутренние рабочие документы предприятия».

Разработка документов третьей ступени входит и компетенцию руководства предприятия и предполагает необходимость разработки состава, структуры и содержания внутренней отчетности предприятия, которая позволила бы, кроме общих результатов, дать информацию о результатах производственной деятельности отдельных групп, видов, покупателей, по центрам возникновения затрат и центрам ответственности, При этом внутренние рабочие документы предприятия не должны противоречить нормативным и законодательным актам высшего порядка.

Функционирование системы контроллинга предполагает использование метода «директ-кост» при возможном сочетании с методом «стандарт-кост». В условиях сложившейся учетно-экономической ситуации на отечественных предприятиях это сочетание является оптимальным, Применение этих методов учета затрат с возможным их сочетанием в отечественной практике должно ориентироваться на конкретные цели предприятия и типы управленческих решений [5].

Таким образом, с учетом накопленного зарубежного теоретического и практического опыта, наличием предпосылок появления контроллинга в отечественной теории и практики и желанием руководителей российских предприятий использовать прогрессивные методики эффективного управления необходимо постепенное внедрение и апробация элементов контроллинга на российских предприятиях с целью оптимизации процессов управления на всех стадиях производственного процесса.

Литература:

1. Попова Л. В., Испакова Р.Е., Головина Т.А. Контроллинг. М.: Дело и сервис, 2013. 192 с.
2. Планирование и контроллинг: учеб. по специальности «Менеджмент орг». / Ю.П. Анискин, А.М. Павлова. 2-е изд. М.: Омега-Л, 2015. — 280 с
3. Ивашкевич В.Б. Бухгалтерский управленческий учет: учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Магистр; Инфра-М, 2015.
4. Андропова А. К., Печатнова Е.Д. Оперативный контроллинг: учеб. пособие. М.: Дело и Сервис, 2016. 160 с
5. Контроллинг: учебник / А. М. Карминский [и др.]; под ред. А. М. Карминского, С. Г. Фалько. М.: Финансы и статистика, 2016. 336 с.

Применение модели «директ-костинг» для повышения эффективности управленческого контроля в организациях, оказывающих услуги по хранению зерновой продукции

Федорова Мария Юрьевна, магистрант;
Грибанов Александр Аркадьевич, кандидат экономических наук, доцент
Воронежский государственный аграрный университет имени Императора Петра I

В статье раскрывается сущность, необходимость, учетно-организационные и контрольные аспекты внедрения модели «директ-костинг» в управленческую деятельность коммерческих организаций. Обосновывается форма взаимосвязи управленческого учета с финансовым, проводится расчет порога рентабельности.

Ключевые слова: модель «директ-костинг», интегрированная форма взаимосвязи, порог рентабельности.

Для практической реализации управленческого учета хозяйствующие субъекты применяют те или иные модели, которые отражают концептуальный подход к организации и ведению управленческого учета. Определенной модели управленческого учета характерны как преимущества, так и недостатки, понимание которых крайне важно при принятии решения о выборе той или иной модели в учетно-аналитической деятельности конкретной организации. Под моделью управленческого учета нами понимается конкретная форма организации и ведения управленческого учета отдельным хозяйствующим субъектом во взаимосвязи с используемым методом управленческого учета. Мы присоединяемся к точке зрения Булгаковой С. В. по поводу сущности метода управленческого учета, под которым экономист понимает совокупность приемов и способов, посредством которых в информационной системе организации отражаются объекты управленческого учета [2, с. 136].

Несмотря на то что система «директ-костинг» является традиционной моделью управленческого учета, многие отечественные предприятия, особенно агропромышленного сектора, все еще используют методику абсорбированного калькулирования, т.е. исчисляют полную себестоимость. В этой связи внедрение модели «директ-костинг» предоставит организациям расширенные возможности по углубленному анализу и эффективному контролю за своими издержками с целью их минимизации и увеличению прибыли.

Как отмечает Рассказова-Николаева с. А. модель «директ-костинг» представляет собой систему управленческого учета, в основе которой лежит классификация затрат на постоянные и переменные в зависимости от объема производства (загрузки мощностей), и включающей в себя учет и анализ затрат и результатов производственной деятельности с целью принятия обоснованных управленческих решений [9, с. 25–26]. Главной особенностью данной системы является калькулирование себестоимости продукции (работ, услуг) исключительно на базе переменных затрат, с отнесением постоянных расходов на уменьшение финансовых результатов того отчетного периода, в котором они были признаны.

Проблемам применения системы «директ-костинг» в организациях АПК уделяли пристальное внимание Хоружий Л. И. [10] и Алборов Р. А. [1], причем экономисты отдают предпочтение данной модели по отношению к традиционным вариантам учета затрат и калькулирования себестоимости.

По степени дифференциации постоянных затрат модель «директ-костинг» классифицируется:

1) простой (одноступенчатый) «директ-костинг», основанный на учете постоянных издержек единым блоком, вычитаемым из выручки для расчета маржинального дохода;

2) развитой (многоступенчатый) «директ-костинг», при котором постоянные затраты подразделяются не по видам продукции и услуг, а по местам формирования накладных расходов, т.е. уровням управления предприятием.

Убеждены, что практический интерес представляет именно развитой «директ-костинг». В частности, Макоева М. Б. предлагает классифицировать постоянные издержки следующим образом:

а) постоянные затраты на изделие, прямо относимые на общее количество продукции данного вида, произведенной за данный период.

б) постоянные затраты на группу изделий, приходящиеся на многие аналогичные виды продуктов, которые можно объединять в одной группе. Такого рода постоянные расходы относятся на соответствующую группу изделий, но не подлежат распределению между изделиями этой группы.

в) постоянные затраты мест возникновения затрат, не подлежащие распределению между отдельными группами носителей затрат, а относящиеся прямо на отдельные места возникновения затрат.

г) постоянные затраты подразделения. Наличие этих расходов обусловлено существованием нескольких мест возникновения затрат в одном подразделении, а также самого подразделения предприятия как единого целого.

д) постоянные затраты предприятия представляют собой расходы, их остаток, который нельзя распределить между специальными калькуляционными объектами [7].

На наш взгляд, представленная выше классификация постоянных издержек с практической стороны важна по двум причинам. Во-первых, это позволяет точнее рассчитывать точки безубыточности по видам производимой продукции (работ, услуг), т.е. большую часть косвенных постоянных издержек можно и нужно включать в расчет. При этом в системе бухгалтерских счетов никаких распределений постоянных затрат по видам производимой продукции делать не следует. В данном случае речь идет об аналитических расчетах без составления каких-либо корреспонденций. Причем наиболее точных вычислений дает применение инструментария функционально-стоимостного калькулирования, когда для каждой группы постоянных издержек выбирается соответствующий драйвер, принимая во внимание причинно-следственные связи. Во-вторых, дифференциация постоянных затрат позволяет существенно усилить контрольную функцию бухгалтерского учета, когда возможно более тщательно планировать различные виды постоянных издержек в зависимости от уровней деловой активности компании, затем учитывать их в таких же разрезах, после чего проводить анализ выполнения плана на предмет выявления экономии или перерасхода, с отнесением последнего на виновных лиц или выявления объективных причин, способствующих перерасходу.

Также важно отметить, что учет и калькулирование себестоимости по переменным издержкам выгоден тем, что уменьшается количество статей затрат, которые формируют производственную себестоимость продукции (работ, услуг), тем самым упрощаются процедуры нормирования, планирования, учета, анализа и контроля за затратами.

Достоинством системы «директ-костинг» является то, что она предполагает эффективное использование различных процедур управленческого учета, и, придерживаясь классификации, разработанной Булгаковой С. В. [3, с. 169] применительно к модели «директ-костинг», следует выделить два блока сочетаемых процедур: бухгалтерские (учетно-калькуляционные) и аналитические (управленческие).

Поскольку система «директ-костинг» позволяет усилить контроль над издержками, то в этой связи второй блок процедур, предложенный Булгаковой С. В., считаем целесообразным определить как «контрольно-аналитические».

Говоря о контрольной функции управленческого учета, уместно привести точку зрения известного западного экономиста К. Друри, согласно которой управленческий учет является доминирующим видом контроля по следующим соображениям [5, с. 566]:

1) всем организациям необходимо представлять, причем в агрегированном виде, результаты по широкому спектру самых различных видов деятельности, используя для этого обычные показатели, как правило финансовые, среди которых важное место занимают рентабельность и ликвидность;

2) финансовые показатели позволяют менеджерам, рассматривающим альтернативные варианты действий,

пользоваться при принятии решений единым подходом. Вариант действий окажется для компании благоприятным только в том случае, если в результате его выбора и реализации финансовые показатели ее деятельности станут более высокими;

3) измерение результатов в денежном исчислении позволяет менеджерам иметь большую степень автономности. Когда результаты работы менеджеров в обобщенном виде представляются в финансовых показателях, это позволяет менеджерам самим выбирать те действия, которые они считают в наибольшей степени соответствующими и способствующими получению желаемых результатов;

4) выраженные в денежном выражении, продолжают быть эффективным показателем и в условиях неопределенности, т.е. финансовые результаты становятся механизмом, который указывает, являются ли предпринимаемые организацией действия для нее выгодными.

При внедрении системы «директ-костинг» в учетно-аналитическую практику актуальным вопросом является выбор эффективной взаимосвязи финансового и управленческого учета. Если регистрация операций управленческого и финансового учета изначально разграничивается, то говорят об автономной (замкнутой, двухкруговой) системе учета. Наличие прямой корреспонденции счетов между управленческим и финансовым учетом свидетельствует об интегрированной (однокруговой) системе учета [4, с. 376; 6, с. 278; 9, с. 20]. При этом выбор системы организации учета осуществляется исходя из таких факторов, как размер компании, степень централизации учета, организационная и производственная структура предприятия.

Следует подчеркнуть, что автономная форма управленческого учета может успешно применяться в тех организациях, в которых высшее руководство прежде всего ценит достоверность и оперативность учетных данных и может себе позволить, как минимум, дополнительную штатную единицу — бухгалтера-аналитика. Это безусловно сопряжено с увеличением трудоемкости учетных работ, а также с дополнительными затратами на оплату труда и соответствующими страховыми взносами, величина которых может варьироваться в диапазоне от 35 до 50 тыс. руб. в месяц, в зависимости от объема работ, выполняемой бухгалтером-аналитиком и его квалификацией.

Помимо автономной формы организации управленческого учета возможен еще один вариант его функционирования — интегрированная модель. Данный подход возможен в условиях ограниченности штата бухгалтеров, несколько меньшего уровня их квалификации. При этом дополнительных затрат возникать не будет, однако могут иметь место определенные «приближения», т.е. учетная информация будет менее точная, чем в условиях автономии управленческого учета.

По нашему мнению, автономная форма учета несомненно обладает преимуществами, но организовывать «автономный» управленческий учет — полностью не-

зависимый от системы бухгалтерского (финансового) учета — далеко не всегда целесообразно, так как это довольно трудоемкий процесс, требующий более высокой квалификации от счетных работников, занимающихся вопросами организации и ведения управленческого учета.

В свою очередь, интеграция систем учета также дает свои преимущества, а именно:

- устранение двойного (тройного) ввода сведений о фактах хозяйственной жизни для нужд различных систем учета;

- высокий уровень достоверности управленческой информации, достигаемый благодаря однократному вводу данных и за счет минимизации вероятности ошибки при многократной обработке одной и той же информации в различных системах учета;

- сопоставимость и соответствие данных различных систем учета, базирующихся на использовании единого информационного пространства;

- отсутствие необходимости в содержании дополнительных служб для параллельного ведения различных видов учета;

- оптимизация документооборота в компании.

Таким образом, для большинства малых и средних по размеру организаций, внедряющих те или иные модели управленческого учета, мы рекомендуем использование интегрированной формы взаимосвязи управленческого учета с финансовым. После успешной «обкатки» и адаптации выбранной модели, можно переходить на автономную форму ведения управленческого учета, сопоставляя возможные доходы (выгоды), извлекаемые от внедрения определенной модели управленческого учета с расходами на ее внедрение и поддержание в работоспособном состоянии.

Как уже отмечалось система «директ-костинг» предполагает отдельный учет постоянных и переменных издержек и калькулирование себестоимости исключительно на базе переменных затрат. Однако, действующий план счетов бухгалтерского учета, а именно счета раздела 3 «Затраты на производство» [8] предназначены для практической классификации издержек на прямые и косвенные, что вызывает значительные трудности для признания переменных и постоянных издержек на счетах. В этой связи, для решения обозначенной задачи попробуем обосновать возможность применения интегрированной формы связи между управленческим и финансовым учетом, когда необходимые элементы управленческого учета «вплываются» в традиционную систему учета в рамках действующего плана счетов и нормативных актов.

В программе «1С Бухгалтерия» процессы получения систематической информации в различных разрезах уже давно и успешно реализованы. Поэтому интегрированную форму связи управленческого учета с финансовым можно организовать в компьютерной программе при помощи дополнительной классификации признаваемых затрат на переменные, постоянные и смешанные при помощи дополнительно вводимого субконто — «Постоянные/пере-

менные/смешанные издержки». При производственном потреблении на предприятии определенных ресурсов или в момент признания отдельных видов затрат, бухгалтер должен четко разграничивать их по вышеобозначенному классификационному признаку, что, в свою очередь, будет способствовать реализации центральной идеи директ-костинга. Так, например, бухгалтер при начислении заработной платы работникам по сдельным расценкам в программе «1С Бухгалтерия» должен выбрать субконто «Переменные затраты», а при начислении повременной заработной платы производственным работникам указывается субконто «Постоянные затраты».

В настоящей работе детальные исследования проводились на примере одного из элеваторов (далее — Элеватор) Воронежской области, название которого в силу коммерческой тайны мы не приводим. Предметом деятельности Элеватора является оптовая торговля зерном, производство готовых кормов и их составляющих для животных, содержащихся на фермах, производство премиксов. Для разграничения затрат, связанных с оказанием услуг по хранению зерновой продукции и с производством кормов для животных и премиксов счету 20 «Основное производство» на Элеваторе выделены два субсчета: «Комбикормовый завод» и «Элеватор».

В таблице 1 представлена классификация затрат на переменные и постоянные на счете 20 «Основное производство» в условиях интегрированной формы взаимосвязи управленческого учета с финансовым для Элеватора по кормоцеху за 2016 год. Нижеследующая классификация является несколько условной, т.к. по отдельным статьям отражаются как переменные, так и постоянные издержки, что обусловлено действующей классификацией издержек на прямые и косвенные в системе применяемых счетов в организации. Предлагаемое для использования учетной практике субконто — «Постоянные/переменные/смешанные издержки» позволит устранить этот недостаток.

Поделив смешанные затраты на переменные и постоянные, мы получили суммы переменных и постоянных издержек, относящихся к производству зерносмесей, комбикормов и премиксов соответственно составляющих 798830528 руб. и 23173871 руб. В процентном соотношении это составило 97% переменных издержек и 3% — постоянных.

Что касается классификации затрат в зависимости от объема оказываемых услуг по хранению зерновой продукции, то после проделанных вычислений, из общей суммы затрат за 2016 год равной 104687424,75 руб. было выделено переменных издержек в размере 23013814,61 руб. и постоянных — 81673610,14 руб. Таким образом, удельный вес переменных затрат составил 22%, в то время как доля постоянных расходов была равна 78%.

Весьма полезной информацией для руководства Элеватора будут являться значения точек безубыточности по производимым видам кормов, зерносмесям и премиксам. Для расчета точки безубыточности (порога рентабель-

Таблица 1. Классификация затрат на переменные и постоянные на счете 20 «Основное производство» по кормоцеху

Наименование статьи затрат	Зависимость затрат от объема производства, руб.			Примечание
	Переменные	Постоянные	Смешанные	
Амортизация	-	1963 105,09	-	
Анализы кормов	-	153 397,52	-	
Аренда	-	232 979,64	-	
Газоснабжение	-	1073 109,98	-	
ГСМ	310 511,71	-	-	
Дератизация помещений	-	59 657,84	-	
Запчасти	-	-	2 259 313,62	50% — переменные, 50% — постоянные
Командировочные расходы		152 069,55		
Материалы	1 862 745,71			
МБП	-	-	848 554,89	50% — переменные, 50% — постоянные
Медкомиссия	-	1 735,00	-	
Оплата труда	-	12 931 720,11	-	
Отходы производственные	11 496 578,39	-	-	
Отчисления ЕСН	-	3 973 297,61	-	
Прочие затраты			2 720,00	50% — переменные, 50% — постоянные
Сырье	781 657 677,64		-	
Текущий ремонт	-	291 451,22	-	
Услуги сторонних организаций	-	-	797 662,37	50% — переменные, 50% — постоянные
Электроэнергия	-	-	1 936 111,39	80% — переменные, 20% — постоянные
Итого:	795 327 513,45	20 832 523,56	5 844 362,27	-

ности), т.е. того минимального объема производства и реализации продукции, при котором величина выручки равна

ее полной себестоимости используется известная формула:

Постоянные затраты

$$\text{Точка безубыточности} = \frac{\text{Постоянные затраты}}{\text{Цена} - \text{Удельные переменные затраты}} \quad (1)$$

Калькулируя полную себестоимость, трудно проследить линейную зависимость между затратами и объемом производства, так как калькулирование полной себестоимости не дает точной информации о поведении издержек в условиях колебания объема производства. Ясно только одно — при увеличении загрузки производственных мощностей совокупные затраты на единицу продукции сокращаются, а при снижении — увеличиваются. Поэтому преимуществом применения системы директ-костинг является возможность уловить изменение маржинального дохода по отдельным видам выпускаемой сельскохозяйственной продукции, а также попытаться выявить линейную зависимость между понесенными затратами и объемом производства.

Таким образом, внедрение модели директ-костинг в учетно-аналитическую деятельность позволит руководству Элеватора увидеть наиболее рентабельные виды готовой продукции и в будущем отказаться от нерентабельных видов, так как не происходит затуманивания себестоимости единицы продукции в результате не вполне обоснованного распределения постоянных затрат, связанных с управлением предприятием в целом. В отечественной экономической литературе, когда речь заходит о рентабельности, то при расчете последней всегда используется показатель прибыли. Мы убеждены, что при определении эффективности операционной деятельности (определения рентабельности) предпочтительнее использовать маржинальный доход вместо прибыли. Данный

показатель уместно назвать «технологическая рентабельность продукции (работ, услуг)», расчет которого целесообразно осуществлять по следующей формуле:

$$R_{\text{тех}} = \frac{Mд}{Зпер} * 100, \quad (2)$$

где $R_{\text{тех}}$ — технологическая рентабельность продукции (услуг), %;

$Mд$ — маржинальный доход на единицу продукции (услуг), руб.;

$Зпер$ — переменные издержки на единицу продукции (услуг), руб.

Для расчета точки безубыточности и в дальнейшем — технологической рентабельности продукции (работ, услуг) необходимо иметь информацию о величине переменных затрат на единицу продукции (работ, услуг), цене за единицу и сумме постоянных затрат, относящихся на данный вид продукции (работ, услуг).

В таблице 2 произведен анализ рентабельности оказываемых Элеватором услуг по хранению зерновой продукции и рассчитана точка безубыточности.

Таблица 2. Расчет точки безубыточности и технологической рентабельности по услугам за хранение зерновой продукции

Показатели	Значение показателей
Совокупные переменные затраты, руб.	23 013 814
Время хранения зерновой продукции, тонно-дни	20 541 923,00
Удельные переменные затраты, руб.	1,12
Цена за 1 тонно-день, руб.	2,82
Удельный маржинальный доход, руб.	1,70
Совокупные постоянные затраты, руб.	81 673 610
Точка безубыточности, тонно-дней	48 052 740
Технологическая рентабельность, %	151,7106589

Расчеты, выполненные в таблице 2 свидетельствуют о том, что, несмотря на высокую технологическую рентабельность оказываемых услуг (151%), порог рентабельности не пройден, т.е. точка безубыточности находится на уровне 48 052 740 тонно-дней, в то время как в 2016 году объем оказанных услуг составил в два раза меньше — 20 541 923 тонно-дней. В этой связи запас финансовой прочности является отрицательной величиной. Сложившаяся ситуация обусловлена несколькими основными факторами, среди которых следует отметить: низкую загруженность элеватора зерном, высокие постоянные издержками и относительно низкая оказываемые услуги. В этой связи руководству Элеватора рекомендуется провести серьезную работу, направленную на привлечение потенциальных заказчиков услуг элеватора, обеспечить

жесткий контроль и снижение постоянных издержек, провести оптимизацию переменных затрат и возможно рассмотреть повышение договорных цен.

Как подтверждают проделанные расчеты система «директ-костинг» обладает значительным потенциалом при ее использовании организациями АПК. Данная модель управленческого учета при правильной ее адаптации позволяет определять зависимость затрат от объема производства, получать достоверную информацию о прибыльности или убыточности отдельных видов продукции (работ, услуг), определять точки безубыточности, тщательно контролировать постоянные затраты, прогнозировать поведение себестоимости или отдельных видов издержек в зависимости от объемов производства, тем самым решать текущие и стратегические задачи в управлении коммерческим предприятием.

Литература:

1. Алборов Р.А. Бухгалтерский управленческий учет (теория и практика) / Р.А. Алборов. — М.: Издательство «Дело и сервис», 2005. — 224 с.
2. Булгакова С.В. Современные концепции управленческого учета: монография / С.В. Булгакова. Воронеж. гос. ун-т. — Воронеж: Изд-во ВГПУ, 2012. — 153 с.
3. Булгакова С.В. Структурирование процедур и инструментов управленческого учета // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2006. № 1. С. 169–173.
4. Вахрушина М. А. Бухгалтерский управленческий учет: учеб. для студентов вузов, обучающихся по экон. специальностям [Текст] / М. А. Вахрушина. — 5-е изд., стер. — М.: Омега-Л, 2006. — 576 с.
5. Друри К. Управленческий и производственный учет: учебный комплекс для студентов вузов / Колин Друри; пер. с англ (В. Н. Егорова). — 6-е изд. — М.: Юнити-дина, 2015. — 1423 с.
6. Ивашкевич В. Б. Бухгалтерский управленческий учет: Учеб. для вузов [Текст] / В. Б. Ивашкевич. — М.: Экономика, 2003. — 618 с.
7. Макоева М. Б. «Директ-костинг» и система управленческого учета / М. Б. Макоева // Экономика и эффективность организации производства. — 2010. — № 12. С. 53–56

8. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций агропромышленного комплекса и Методических рекомендаций по его применению [Электронный ресурс]: приказ Минсельхоза РФ от 13 июня 2001 г. № 654. Доступ из справ. — правовой системы «КонсультантПлюс».
9. Рассказова-Николаева С. А. «Директ-костинг». Правдивая себестоимость / С. А. Рассказова-Николаева. 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Книжный мир, 2009. — 256 с.
10. Хоружий Л. И. Проблемы теории, методологии, методики и организации управленческого учета в сельском хозяйстве / Л. И. Хоружий. — М.: Финансы и статистика, 2004. — 496 с.

Экономическая сущность и классификация расчетов организации

Философов Илья Васильевич, магистрант
Санкт-Петербургский государственный экономический университет

В современном обществе система учета и контроля за долженности включает комплекс методов оценки, анализа и контроля дебиторской и кредиторской задолженности. Результативное управление дебиторской задолженности — это качественная работа с контрагентами, организация работ подряда, регулирование долговых обязательств. Эффективное управление дебиторской задолженностью — это постоянная работа с контрагентами, организация договорной работы, управление долговыми обязательствами, разработка комплексного и системного расклада к источникам возникновения просроченной задолженности.

Целью каждой организации степень дебиторской задолженности является важным показателем финансовой устойчивости в экономике.

Как утверждают, В. Б. Ивашкевич и И. М. Семенова «дебиторская задолженность представляет собой сумму долгов, причитающихся организации от юридических или физических лиц в результате хозяйственных отношений между ними» [6, с. 37]. По мнению К. Лебедева, «дебиторская задолженность — это имущественные требования, которые входят в состав имущества компании, к другим лицам, являющихся ее должниками в правоотношениях, возникающих вследствие различных оснований» [8, с. 37]. И. А. Бланк определяет дебиторскую задолженность как: «Дебиторская задолженность — это сумма задолженности в пользу компании, которая представлена финансовыми обязательствами юридических и физических лиц по расчетам за товары, работы, услуги» [5, с. 173].

Дебиторская задолженность, представляет собой разновидность долговых обязательств и определяемой наличием временного разрыва между продажей товара и/или оказанием услуги и ее оплатой, выделяются два основания: первое связано с предоставлением покупателям отсрочки (рассрочки) платежа за отгруженную продукцию, а второе — с осуществлением авансовых платежей самой организацией.

В условиях постоянной конкуренции, любая организация заинтересована в немедленной продаже своей про-

дукции, но вынуждена реагировать на изменения внешних факторов и налаживать более гибкую систему отсрочки платежей [11, с. 15].

Непогашенная в срок дебиторская задолженность ведет к отвлечению платежных средств из хозяйственного оборота предприятия, порождая при этом такие проблемы, как дефицит денежных активов, увеличение риска неплатежей по своим обязательствам, необходимость привлечения внешних форм финансирования текущей деятельности в виде банковского кредитования и уплаты процентов, что в конечном счете приводит к снижению рентабельности бизнеса, а в отдельных случаях и к угрозе существования компании [11, с. 15].

Грамотное управление дебиторской задолженностью с каждым годом приобретает свою значимость. В части управления дебиторской задолженностью ученый И. Р. Николаев (1877–1942) предложил создавать резервы для списания безнадежных долгов. Данное предложение нашло свою актуальность и в настоящее время. Глава 25 Налогового Кодекса РФ, а именно статья 266 «Расходы на формирование резервов по сомнительным долгам», гласит о том, что организации вправе создавать резервы по сомнительным долгам. При этом сумма создаваемого резерва по сомнительным долгам зависит от давности долга [1].

С точки зрения классификации, дебиторскую задолженность можно разделить на три группы в соответствии с рисунком 1.

1) наиболее известный способ классификации дебиторской задолженности — по содержанию обязательств. Способ предлагает деление дебиторской задолженности на задолженность, связанную с реализацией продукции покупателям и на задолженность не связанную с этой продукцией. В случае предоставления отсрочки платежа за поставленные товары, оказанные работы или услуги, возникает дебиторская задолженность покупателей, а прочая дебиторская задолженность делится на:

1) авансы выданные — это сумма выплаченных организациям авансов по будущим расчетам в соответствии с заключенным ранее договором оплаты;

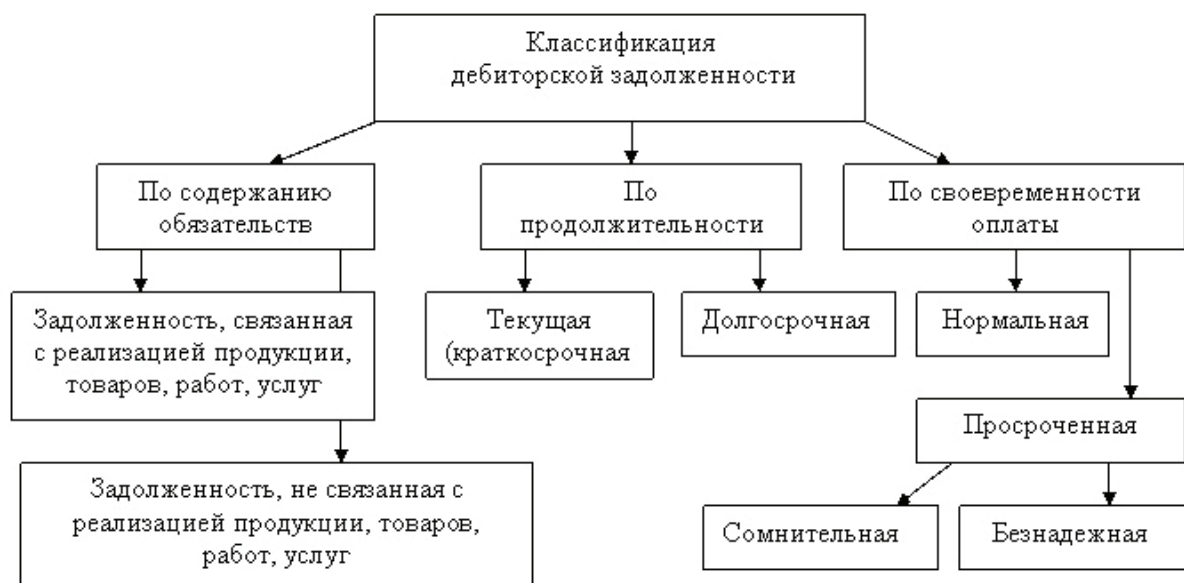


Рис. 1. Классификация дебиторской задолженности [7, с. 38]

2) задолженность учредителей по взносам в уставный капитал — возникает при формировании уставного капитала;

3) векселя к получению — задолженность возникает в случае получения обеспечения в счет коммерческого кредита;

4) долги зависимых и дочерних обществ;

5) прочая дебиторская задолженность [3, с. 89–92].

2) по продолжительности задолженность принято делить на долгосрочную, платежи по которой ожидаются через 12 месяцев после отчетной даты и краткосрочную, платежи по которой необходимо погасить в течении года [9, с. 228–229].

3) по своевременности оплаты задолженность подразделяют на нормальную и просроченную. Нормальной задолженность принято считать, когда она возникла, но срок ее погашения еще не наступил. А просроченной считается та задолженность, по которой срок погашения наступил, платежи от контрагента не было [5, с. 24]. Просроченная дебиторская задолженность делится на:

1) сомнительную — это любая задолженность перед налогоплательщиком, возникшая в связи с реализацией товаров, выполнением работ, оказанием услуг, в случае, если эта задолженность не погашена в сроки, установленные договором, и не обеспечена залогом, поручительством, банковской гарантией [1];

2) безнадежная — это те долги перед организацией, по которым истек срок исковой давности [4, с. 219].

С помощью классификации задолженности можно структурировать и более подробно проанализировать дебиторскую задолженность, которая имеется в организации.

С точки зрения экономической сущности кредиторская задолженность является то, что это не только часть имущества, которое имеется у организации, но и материально-производственные ценности. С правовой точки зрения

кредиторскую задолженность можно рассмотреть, как часть имущества организации, в процессе правоотношений между кредитором, т.е. лицо, управомоченное на взыскание это задолженности и организацией. Организация, которая владеет кредиторской задолженностью, обязана выплатить часть имущества своим кредиторам [2, с. 93].

С учетом отмеченных признаков кредиторскую задолженность можно обобщить, как часть вовлеченных средств, которые возникли в процессе правовых отношений, между кредитором и организацией.

При классификации кредиторской задолженности авторы выделяют три подхода к группировке в соответствии с рисунком 2.

1) Самая распространенная классификация кредиторской задолженности — по ее содержанию. Кредиторская задолженность делится на:

– задолженность, связанная с покупкой товарно-материальных запасов, услуг, работ (включая суммы по предъявленным к уплате векселям);

– задолженность по расчетам с бюджетом, задолженность перед дочерними и зависимыми обществами, перед персоналом организации, перед участниками (учредителями) по выплате доходов, прочая задолженность [10, с. 98].

2) Следует отметить распределение, подлежащее выплате в долгосрочном и краткосрочном плане. В самом широком смысле кредиторская задолженность включает любую задолженность организации кому-либо. Долгосрочная задолженность означает долг срок погашения которого превышает более 12 месяцев с отчетной. Но мы знаем, что кредиты и займы в российском учете и отчетности отдельно от кредиторской задолженности и классифицируются как долгосрочные и краткосрочные обязательства. Однако в литературе по экономическим и правовым аспектам все виды долговых и кредитных обязательств включены в кредиторскую задолженность.

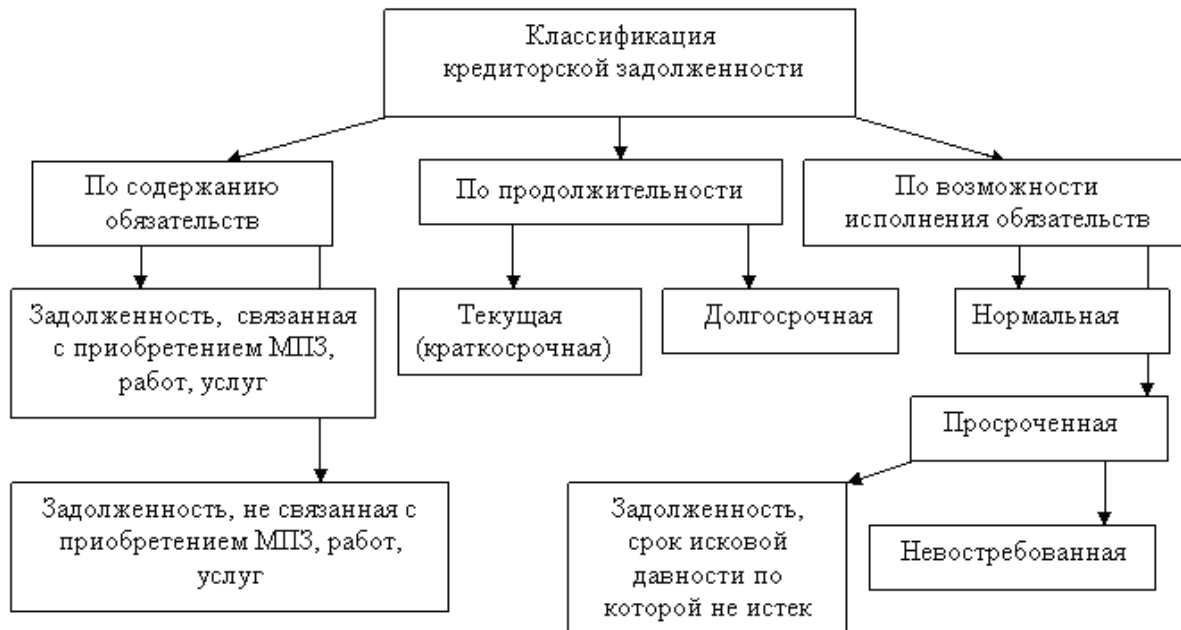


Рис. 2. Классификация кредиторской задолженности [2, с. 94]

К краткосрочной кредиторской задолженности относят задолженность, срок погашения которой менее 12 месяцев.

3) По возможности исполнения обязательств перед кредиторами задолженность принято делить на нормальную и просроченную.

В состав просроченной задолженности входит: задолженность, срок по которой еще не истек, и невостребованную задолженность.

А также к данной классификации можно выделить деление кредиторской задолженности на срочную — задолженность перед бюджетом по оплате труда, по социальному страхованию и обеспечению. И несрочную — обязательства перед дочерними и зависимыми обществами, авансы полученные, векселя к уплате, прочим кредиторам; задолженность поставщикам.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: от 30.10.1994 № 51-ФЗ
2. Арутюнов Ю.А. Финансовый менеджмент: учеб. пособие: рек. УМО Минобразования РФ; изд. 2-е, стер. М.: КНОРУС, 2007—311 с.
3. Баканов М. И., Теория экономического анализа. / Баканов М.И., Шеремет А.Д. / М.: Финансы и статистика, 2003—181 с.
4. Баканов, М.И. Теория экономического анализа: учебник. / М.И. Баканов. — М.: Финансы и статистика, 2009. — 655 с.
5. Бланк, И.А. Управление активами: учебник. / И.А. Бланк. — Киев: Ника-Центр, Эльга, 2002. — 720 с.
6. Горбулин, В.Д., Фокина, О.Н. Дебиторская и кредиторская задолженность. Особенности бухгалтерского и налогового учета: учеб. пособие. / Горбулин В.Д., Фокина О.Н. — М.: ГроссМедиа Ферлаг, 2009. — 127 с.
7. Ивашкевич В. Б., Семенова И. М. Учет и анализ дебиторской и кредиторской задолженности. — М.: Бухгалтерский учет, 2013. — 192 с.
8. Лебедев К. Понятие, правовой режим и механизм реализации дебиторской задолженности // Хозяйство и право. 1999. — 242 с.
9. Савицкая, Г.В. Экономический анализ: учебник. / Г.В. Савицкая — М.: ООО «Новое знание», 2010. — 638 с.
10. Саркисян, Г.А. Методический подход к анализу обязательств организации / Г.А. Саркисян // Труд и социальные отношения. — 2013 г. — 235 с.
11. Сурикова Е. А., Раздерищенко И.Н. // Бюллетень научных работ. Брянский филиал МИИТ. — 2013. — № 2 (выпуск 4). — с. 65—68

Основные балансовые теории

Фокина Татьяна Юрьевна, магистрант
Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Бухгалтерский баланс является одной из основных отчётных форм, знакомящей заинтересованных пользователей с имуществом и финансовым состоянием компании. В процессе длительного периода развития баланс претерпевал множество изменений, в результате которых он приобрёл форму знакомую нам.

Развитие бухгалтерского баланса происходит по двум основным направлениям, которые соответствуют теории бухгалтерского учёта: динамической и статической. Основными критериями различия являются цель составления и предоставления баланса, принцип, метод оценки.

Считается, что немецкие учёные стали основоположниками динамической и статической концепции. Вместе с тем российские учёные XX века, занимающиеся балансоведением, освещали в своих работах вопросы, связанные с наличием статики и динамики в бухгалтерском балансе. Соколов Я. В., Пятов Л. В., Палий В. Ф., Аринушкин Н. С., Кипарисов Н. А., Кутер М. И. и другие, рассматривая в своих трудах основные балансовые теории, выявляют исторические принципы построения отчётности и процедуры её экономической интерпретации.

В начале XIX века сформировались два подхода к стоимостной оценке объектов бухгалтерского учёта: юридический и экономический.

Юридический подход основывается на культуре римского права. Он рассматривает банкротство как единственно возможную ситуацию. Идея предполагает, что организации может быть ликвидирована, и только в этом случае имеет место использование прибыли и распределения убытков. Другими словами, активов у обанкротившейся организации должно быть достаточно для возмещения кредиторской задолженности.

Вследствие юридического подхода появился статический учёт. Основатель немецкого балансоведения швейцарский учёный Йоган Фридрих Шер относился к сторонникам статического направления учёта. По его мнению, на реальность баланса влияет оценка. Учёный обосновал оценку по принципу минимальных цен, который в настоящее время используется как в российском учёте, так и в международном. Принцип предполагает вариативность в оценке [1].

Другим приверженцем статической концепции является Герман Вайт Симон. Его подход к отражению в отчётности уточнённой потребительной стоимости основных средств совпадает с подходом к оценке внеоборотных активов по остаточной стоимости, применяемых в российском и международном учёте. К одному из значимых аспектов в теории Симона относится мнение о том, что путём сложения объектов имущества и вычета обязательств невозможно определить стоимость организации. Поэтому в балансе должны быть отражены доходы и расходы будущих периодов.

Развитие статической теории отражено в трудах таких немецких учёных, как: В. Кутр, Т. Хольцер и Г. Никлиш. Генрих Никлиш объединил и обобщил идеи предшественников и своих современников [1]. В результате были сделаны следующие выводы:

- отражение стоимости имущества предприятия является целью баланса, так как в этом случае он защищает интересы кредиторов;
- баланс — это преобразованный инвентарь;
- пассив баланса включает счета собственников и кредиторов;
- оценку активов необходимо производить по текущим ценам на день составления отчётности;
- счета бухгалтерского учёта подразделяются на активные и пассивные.

Как видим, данные заключения являются основными аспектами современной теории бухгалтерского учёта за исключением оценки активов по текущим ценам. Оно применяется только в случае ликвидации предприятия.

Если графически отобразить основные элементы статической концепции, она примет следующий вид (рисунок 1).

В соответствии с вышесказанным, дадим собственное определение статическому учёту. Статический учёт — это учёт, позволяющий в денежной оценке на определённый период времени отобразить состояние средств организации и источников их формирования, которые необходимы для оплаты кредиторской задолженности.

Сторонниками экономического направления бухгалтерского учёта получило своё развитие в трудах Ж. Г. Курсель-Сенель, Л. Сэй, Л. И. Гомберга, И. Ф. Лунского. Сторонники данного подхода считали, что основная задача бухгалтерского учёта заключается в определении

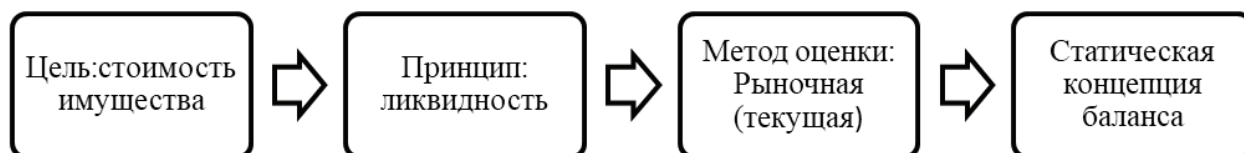


Рис. 1. Статическая концепция бухгалтерского баланса

финансового результата как разницы оборотов по счёту прибылей и убытков. Что явилось основой для цели составления бухгалтерского баланса в соответствии с динамической концепцией баланса.

Автором динамической теории является немецкий экономист Э. Шмаленбах. В основу данной теории положено отражение динамических категорий доходов и расходов [2]. Но, несмотря на то, что основателем динамической теории считается Э. Шмаленбах, первым выделил целью динамической теории выявление финансового результата французский юрист Ж.П. Савари.

Учёный также выработал требования учёта активов не по цене возможной продажи при фиктивной ликвидации, а по исторической оценке.

Основными принципами составления динамической отчётности являются:

- принцип оценки по себестоимости;
- принцип разграничения отчётных периодов;
- принцип отражения амортизации;
- принцип капитала.

На рисунке представлена динамическая концепция построения баланса.

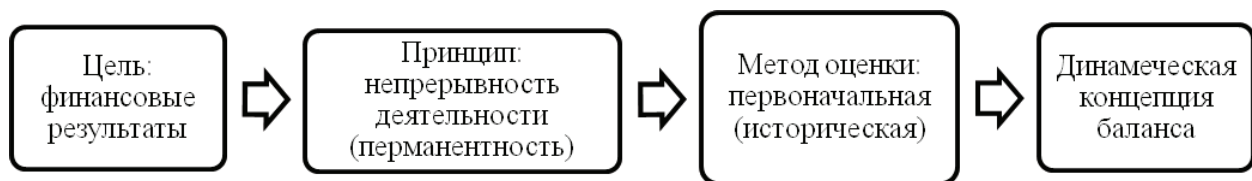


Рис. 2. Динамическая концепция бухгалтерского баланс

В отличие от статического баланса, цель динамического баланса — продемонстрировать эффективность деятельности компании, исчислить финансовый результат его деятельности — прибыль или убыток. Динамический баланс показывает кругооборот капитала компании. Для динамического баланса характерно совершенно иное понимание актива. Здесь актив трактуется как комплекс расходов фирмы, которые должны принести ей доходы в будущих отчетных периодах. Актив показывает направления вложения денег с целью получения прибыли.

Но главная особенность динамического понимания актива баланса — это подход к оценке его статей. Если актив понимается как расходы предприятия, его элементы должны оцениваться по себестоимости, то есть в сумме фактических затрат на их формирование — сумме вложенных в них денег. При этом актив ни при каких обстоятельствах не должен переоцениваться, так как для исчисления прибыли полученные доходы сопоставляются с суммами средств, вложенных компанией с целью их (доходов) получения.

Современный бухгалтерский баланс, используемый на практике, носит смешанный характер, объединяющий статическую и динамическую концепции. Две самостоятельные теории, решая разные задачи построения бухгалтерского баланса, противоречат друг другу. Решение одной исключает решение другой задачи. Если, например, мы показываем в балансе платёжеспособность компании, то утрачиваем часть информации о финансовых результатах. Решение одной задачи исключает решение другой [3].

Российский баланс, как и построенный по международным принципам можно назвать статикодинамическим, объединяющим обе концепции. По общему правилу оценки активов — сумма фактических затрат на их приобретение (динамическая трактовка), при этом существует

возможность переоценивать основные средства, начислять оценочные резервы (статический баланс). В активе показывается только имущество, принадлежащее компании на праве собственности (статический баланс), в то же время актив включает такие позиции как «Расходы будущих периодов», «Нематериальные активы» (динамическая концепция).

Таким образом, из-за наличия в балансе элементов и статической, динамической концепции составления баланса, отчётность не содержит ни объективной картины платёжеспособности компании, ни достоверных данных о её финансовых результатах.

Регламентируемая стандартами бухгалтерского учёта методика составления баланса, основанная на синтезе этих двух концепций, приводит к игнорированию и ограничению интересов отдельных групп пользователей. В частности, отчётность, сформированная по МСФО, в основе которой лежат и динамический, и статический принципы формирования информации, не является универсальной концепцией, поскольку формирует информацию, основанную на субъективных предположениях, и не имеет определённой теоретической идеи, в целях отдельной группы пользователей, а именно инвесторов.

В целях удовлетворения запросов разных групп пользователей необходимо формировать различные виды отчётности: статическую — для определения платёжеспособности и динамическую — для точного определения доходности деятельности экономического субъекта. При этом формирование баланса по принципу статической концепции существенно влияет на возможности пользователей бухгалтерской информации. При анализе рентабельности, с точки зрения внутренних пользователей, более предпочтительно использовать принципы динамического баланса, так как в этом случае финансовый результат наиболее реалистичен.

Совершенствование форм бухгалтерской отчётности может осуществляться по двум направлениям. При первом добавляются показатели в формы бухгалтерской отчётности. При втором формируются приложения к формам отчётности, раскрывающим дополнительную информацию.

Первый вариант предполагает добавление в бухгалтерский баланс информации о рыночной стоимости активов или цены возможной продажи для формирования информации о величине покрываемых требований кредиторов. Вторым важным моментом является разделение прибыли, реально полученной от фактически проведённых сделок, и прибыли, ожидаемой в результате

будущих сделок. Российская практика формирования отчётности идёт по второму пути. В связи с этим совершенствовать необходимо приложения к формам отчётности, раскрывающим показатели бухгалтерского баланса и отчёта о прибылях и убытках.

Необходимо помнить о наличии противоречивых концепций в бухгалтерском балансе, знание данного факта делает мнение о финансовом положении предприятия, формируемого по данным реально составленного на практике баланса, более взвешенным и объективным, чем мнение пользователя, убеждённого, что бухгалтерская отчетность рассказывает о предприятии все, что необходимо о нём знать.

Литература:

1. Соколов Я. В., Соколов В. Я. История бухгалтерского учёта: учебное пособие / Я. В. Соколов, В. Я. Соколов. — М.: Магистр, 2009. — С. 100–140.
2. Предеус Н. В. Теоретический анализ концепций статического и динамического учёта модели / Н. В. Предеус // Международный бухгалтерский учёт. — 2012. — № 15. — С. 17–18.
3. Карельская С. Н. Эволюция бухгалтерского баланса / С. Н. Карельская // Финансы и бизнес. — 2008. — № 4. — С. 144–146.

Contemporary international trade is no longer explained by the factor proportions theory

Shatagin Mikhail Iurevich
Comenius university

International trade is the exchange of goods and services across international countries, where it represents a significant share of GDP.

World trade has seen a huge amount of growth during the last few years. It is important to understand and keep this in mind because it shows that classical theories of trade such as factor proportions may not be able to explain today's trade because they cannot completely explain some modern concepts of today's trade.

Factor proportions theory (Eli Heckscher, 1879–1952 & Bertil Ohlin, 1899–1979)

The factor proportions Heckscher — Ohlin Theory (H-O model) of trade is comparative costs should differ between countries, cause of the difference of factor endowment. It was left to the Neo-Classical school with two economists: Eli Heckscher and Bertil Ohlin. They explained differences in the factor proportions production of different goods. Different goods require for their production different proportions of the various factors of production (land, labour, capital).

Some at the same time countries have different amounts of these factors and that way prices of these factors will differ in different countries.

For example, South Korea which has a lot of capital will export capital intensive good, and China has a cheap labour.

This theorem also shows that difference in resource endowments is one reason of a country's specialization.

In the Factor proportions theory, it is important to state the assumptions on which the theory is based. These may be listed as follows:

1. Trade takes the form of an exchange of two goods, which use just two factors in their production, between two countries — models called 2x2x2.

It means between two countries are exchange of two goods using only two factors.

For example United Kingdom and France produce only two good and exchange only together. This is not really what happens because United Kingdom produces different products and co-operates with lots of countries. This theory is not really true.

2. Products are homogenous — it is when countries are making a same products.

It is not because different countries are making a different products and quality. China product's have a low quality then German product's.

Each country has the same production function for a particular good — The proportions within which factors are combined are the same regardless of where that product is produced.

3. Products and factor market (except land) are mobile in country but immobile between countries. Products and factor market are mobile in country and between the countries. For example South Korea invested in Europe as Chinese people are travelling for better jobs in Europe or in USA.

4. Costs of transportation and no trade commodities — include all the costs of transferring goods from one country to another. Goods which are a homogeneous will be traded internationally only if price difference in the two nations exceeds the cost of transporting the good from one nation to the other. Transport and logistic costs explains why most goods are not traded at all internationally. These are referred to as no traded goods and services. For example bottle of Coca-Cola 0.5l. costs same price in London and in Huddersfield. However in specific service for example hair dresser is cheaper in Huddersfield than in London.

5. Exist no tariffs, or other obstructions to the free flow of international trade — It is not true because is a lot of barriers on international market. However some states are in the unions without barriers or other obstructions.

6. Equal access to the same technology knowledge for all the countries — countries are assumed to possess a given and constant amount of the various factors of production. Technological change cannot in the long run give any country a source of relative benefit in exacting good or motion.

7. Consumer preferences are the same in all countries — Difference in preferences cancel out the effect on relative prices of different factor costs. This theory absolutely not true.

After looking at the above factors we can understand that this theory does not completely apply to modern trade patterns. Some factors like rising transportation costs and increased tariffs reject this theory for modern trade. Trade economists believe that this theory is not good enough for explanation of trade. The theory only can explain trade between developed and not developed countries but it cannot explain trade between countries at a stage of same development.

Intra Industry Trade:

In the factor proportions theory the products involved in trade were of different industries, where trade is based in differences in comparative costs. Where countries exchange products belonging to different industries, this is called inter-industry trade. But, in the modern world is of a different kind.

For example France and Germany are producing same products (cars) but France made Peugeot (cheaper) and distribute in Germany. Germany produces BMW (luxury) and distribute in France.

The new trade theory explained Intra industry trade and that the do theory explains the Inter Industry Trade is principally between developing country.

The Stolper-Samuelson Theorem

This theory is about Factor Price Equalization, the result of trade between two countries which specialized in two different commodities. Paul Samuelson demonstrated that

one of the consequences of countries with different factor prices and product prices. This theorem was shows how tariffs would influence the incomes of workers and capitalists within country. Mr. Paul Samuelson demonstrated the consequence of two countries which trade together. Indeed, in his point of view the prices of the two different factors will be equalized. For instance, France export cars in Germany and Germany export wheat in France. Both factor needed are respectively Capital and Land. In the point of view of Mr. Samuelson, the price of the Capital in France will equalize the one in Germany and vice versa. For him this is due to the fact that French capital become scarce and the German become abundant.

«The Stolper-Samuelson Theorem is always true for small nations and is usually true for large nations as well. However, for large nations the analysis is further complicated by the fact that they affect world prices by their trading» (Salvatore, 2004).

Rybczynski theorem

There is an evolution of the factor quantities within country. Specializations can occur between the new input and the last input.

Technology-Gap Trade

The first economist who put forward the idea about how technological change can influence patterns of trade was Posner. His argument is the fact the level of technology was different among countries.

Posner identified two kinds of time lags. The first is *demand or reaction lag* is the time it takes for consumers to lower cost suppliers. The quicker they respond, the faster countries be able to product grow and other countries will be forced to react by innovation. Secondary is *imitation lag* is the time when it will take producers from other countries to imitate the initial innovating firm.

Product Life-Cycle Model of Trade

It is complementary with HOS theory, because it explains that the entire countries do not have the same level of technology. However, it shows how the technology is provided in the world.

According to Vernon, innovations play an important role on the materialization of new products. In industries where product innovation is important (e.g. technologies electronics, etc.) the product will have a limited market life. The product life cycle of Vernon have three distinct phases.

1. *The product stage*, all products are located in the innovating country for some different reasons. First the products are only for home market. «Patent laws will protect innovator from his product being copied or replicated by rivals» (Grimwade, 2000).

2. *The maturing product stage* later the products has maturity. Patent's was experience and other producers started to copy it. The Producer must give down price. Innovation firms must start to use export without any tariffs and costs on logistic.

3. And the last *the Standardisation stage* by the time products has standardisation. The price must by the max-

imum which accept people. «Exports from the innovating country decline and imports increase until, eventually, the innovating country becomes a net importer of product» (Grimwade, 2000).

The above theories clearly show the effect that technology has to modern patterns of trade. They also point out the major weakness in the neo-classical theory of factor proportions that does not include the issue of technology related to trade. Technology is an important part of modern trade and cannot be ignored.

Monopolistic Competition Theory

Many firms sell similar products, this theory explain the firms are very elastic. Small price change leads to a large change in the firm’s sales. There are many firms selling a differential product and entry.

Economies of Scale theories

By the size of domestic market can the optimum level of output. However, most markets were perfectly competitive

said neo-classical theory. External economies of scale it is recognize the importance of a second type of scale economy.

Demand-Side Theory

In the simple model suggested by Linder, producers initially produce their product for local consumption and, therefore, only produce goods, for which there exists a strong local demand. This is because of lack of information about demand. Large number of trade in manufactured goods occurs among developed countries with similar aspect endowments and similar levels of per capita income. Demand theory is the exact opposite of the kind of trade predicted by the neo-classical model.

Porters Diamond of national Advantage

Other classical theories of trade such as the factor proportions one which proposes that comparative advantage is in the factor endowments that a country may be fortunate enough to take over. Michael Porter argued that a nation can create new advanced factor with skilled labour, strong technology.

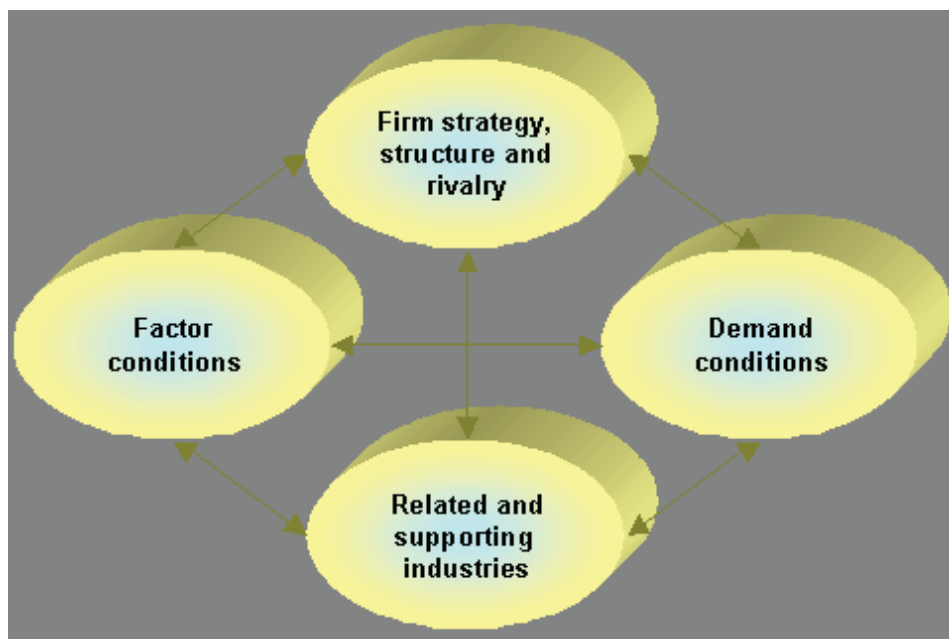


Figure 1. Porter’s Diamond

Firm strategy — it is individual, all firm have their own strategy. They make an individual strategy, about these opinions. Many firms have a good strategy (e.g. company — Microsoft) but sometimes they have a bad strategy and when they have capital they can change this strategy (e.g. company — Lewis Strauss).

Demand conditions — it is same price for example mobile phone products of Nokia and Samsung they have a same function, so they make give a same price and clients are buying just only for name or design.

Related and supporting industries — An example of this is Silicon Valley in the USA. Many firms there are doing the same things and sometimes helping together or working together. Sometimes they sell products which are made together.

Factor conditions-

There are three very important factors in every business. Factor proportion theory has too.

- Land — how much a company would like to invest in land? How much cost land what they have.
- Labour — which labour they need with example how qualified they should be and how much they expect to pay.
- Capital — is internal (debt) or external (loan).

In conclusion

After looking at the different theories of contemporary trade, it’s seen that factor proportion theory does not really work in the real today’s world. Many factors are in conflict with reality. Theories was made in a time total different than today. Many firms have modern technology and this is for them holds their advantages but they can lose bene-

fits very easy in international trade. The theory does make a basis for us to understand international trade but the quickly changing times means that there are now gaps in the theory.

There is not any single theory that can explain all trade, however all of these theories when connected together are better to help us understand modern trade.

References:

1. Grimwade, N.G. (2000), International trade: New patterns of trade, Production and Investment. Taylor and Francis Group, Great Britain
2. Salvatore D. (2004), International Economics, John Wiley & Sons, Inc, America
3. Oregon Business Council, 2008 http://www.oregonclusters.org/images/porter_diamond3.gif, Date accessed at 29.02.2008
4. Skaspa, Strategicky manazment, http://referaty.atlas.sk/odborne_humanitne/ekonomia/9845, Date accessed 01.03.2008

Феномен NEET современного поколения и его влияние на макроэкономические показатели

Яковлева Елена Андреевна, кандидат экономических наук, доцент;

Галахова Анна Александровна, студент

Южный федеральный университет (г. Ростов-на-Дону)

Ключевые слова: *NEET-молодежь, экономически неактивное население, рынок труда, безработица, профессиональное образование.*

Введение

Как правило, ежегодно для оценки общей экономической ситуации в стране анализируются различные макроэкономические показатели, в первую очередь, такие как валовый внутренний продукт, экспорт и импорт, уровни занятости и безработицы, показатели экономически активного и неактивного населения. Рассматривая последние на предмет входящих в них социальных слоев, ученые стали замечать, что существует некоторая группа людей, которая не совсем подходит под критерии того или иного показателя, вследствие чего итоговые данные получались неверными. Дело в том, что показатель безработицы не учитывает специфическую мобильность или экономическую неактивность, с которой сталкивается нынешняя молодежь, предпочитая учебу работе и наоборот; при расчете показателя экономической неактивности рассматриваются как те, кто обучается, так и те, кто не имеет постоянного места обучения; и наконец традиционные подходы не учитывают новейших методов мобильности молодежи.

Проблематика феномена NEET на российском рынке труда является новым, почти не изученным явлением. Молодежь в возрасте 15–24 лет, которая не учится, не работает и не участвует в профессиональной подготовке, получила в международной статистике особое название — NEET — Not in Employment, Education or Training. Ее представители оторваны от сферы образования и рынка труда, что в будущем может привести к проблемам с тру-

доустройством и становлением в качестве полноценных членов общества [1, с. 21]. Актуальность изучения группы NEET продиктована также тем, что пребывание в состоянии оторванности от сферы занятости и образования может отнюдь не ограничиваться молодостью, а транслироваться в дальнейшем в средние и даже старшие возраста. Тем самым наличие группы NEET на рынке труда будет превращаться в долгосрочную социальную проблему.

Вместе с этим феноменом нужно отметить, что на данный момент наблюдается резкое снижение рождаемости населения нашей страны. В 2017 году, снижение числа родившихся россиян составило 170 тысяч человек по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что является самым высоким показателем за последние 16 лет [2]. Это свидетельствует о постепенном нарастании дефицита работников на рынке труда, в том числе квалифицированных специалистов. Этому также будет способствовать развитие и увеличение NEET молодежи, что в свою очередь повлияет на экономику страны — на уровень образования, на количество экономически активного и неактивного населения, на уровень безработицы, на внутренний валовый продукт и многое другое.

С феноменом NEET в нашей стране столкнулись сравнительно недавно, как только молодежь данной категории начала влиять на экономику страны заметно сильнее. Немногие знают, что это такое, поэтому в данной статье мы раскроем сущность современного поколения NEET, дадим характеристику поколению и причинам возникно-

вения данного феномена, а также рассмотрим весомые аргументы влияния NEET-молодежи на экономическую ситуацию путем собственного исследования и на основе обзора литературных источников.

Характеристика поколения

На первый взгляд, понятие NEET — новое в современном мире, однако оно имеет глубокую историю. Впервые аналог термина прозвучал в латиноамериканской и западноевропейской социологической публицистике, как «поколение ни-ни» — молодежь в возрасте от 16 до 24 лет, которая в силу различных причин не работает и не учится. Подобная трактовка термина получила широкое распространение в средиземноморских странах из-за того, что именно в этих районах молодежная безработица достигала 60% (конец 2012 в Германии и Испании). Однако термин NEET впервые появляется в Соединенном Королевстве и в дальнейшем распространяется в Японии, США, России и имеет ряд отличительных особенностей от «поколения ни-ни» [4, с. 31–39].

Впервые формально термин NEET появился в документах Великобритании в 1999 году — в Докладе Правительства Великобритании, посвященном проблемам молодых людей в возрасте 16–18 лет [3]. Позднее подобный феномен проник и в нашу страну, но лишь в 2010 году Росстат принял стандартизированное определение NEET и метод расчета уровня NEET-безработицы.

NEET — это современная молодежь 16–24 лет, без рабочего места и места обучения, несколько отстраняющаяся от мира, в переводе с английского языка: «ни образования, ни работы, ни обучения» (Not in Education, Employment, or Training). Уровень NEET рассчитывается как доля от общей численности молодежи 16–24 лет. Для расчета данного показателя используются общенациональные данные за определенный период. Уровень NEET-безработицы — это отношение численности безработных в возрасте 15–24 лет к численности всего населения данного возраста. При расчетах уровня NEET-экономической неактивности учитываются только те, кто не участвует в обучении и профессиональной переподготовке [5, с. 40–47].

Ситуация усугубляется тем, что безработица NEET молодежи не заканчивается после истечения указанного в терминологии возраста, она может продолжаться и далее. В конечном итоге подобное положение дел может иметь резко возрастающую отрицательную динамику, а также негативные последствия для общества: недостаток квалифицированных работников в различных сферах труда, социальная эксклюзия, маргинализация и прочее.

Причины возникновения феномена

Согласно исследованиям НИУ ВШЭ современный мир сталкивается с проблемой NEET-молодежи по причине низкого уровня образования, состояния здоровья,

негативного опыта ранней беременности. Помимо индивидуальных факторов авторы исследования отмечают влияние семейных факторов, таких как: плохие жилищные условия, безработные родители, многодетная семья [1, с. 21]. Более того, рассматривая феномен NEET-молодежи, многие ученые упускают из виду тот факт, что и индивидуальные, и семейные факторы носят весомый характер в данной ситуации и, кроме того, выступают в совокупности, так как развитие общества происходит под влиянием многих институтов социализации. Социальное неравенство семей в обществе, в свою очередь приводит к тому, что дети малообеспеченных родителей с самого рождения лишены некоторых благ, таким образом, они накапливают социальный капитал в пределах своих возможностей, который в дальнейшем определяет их социальный статус, место учебы и работы. Возможность попадания в группу NEET имеет долгосрочные последствия, которые зависят от начального социального положения и положения, которое удалось достичь, это бесперспективная низкооплачиваемая работа, бедность, проблемы с физическим и психологическим здоровьем и тому подобное.

По мнению некоторых исследователей данного феномена [4, с. 31–39], можно прийти к выводу о том, что нынешняя молодежь испытывает трудности с социальной самоидентификацией, сложности с пониманием собственного места в обществе. Почти каждый ребенок в бывшем Советском Союзе был знаком со структурой общества и знал слои общества, к которому он принадлежит, четко представляя свою роль в нем. Существовало три группы, на которые делилось общество: рабочий класс, интеллигенция и крестьянство, все они выполняли определенную социально-экономическую функцию. С ликвидацией предыдущего советского общества стерлась и существующая социальная стратификация. Для решения образовавшейся проблемы, к бывшей социальной системе добавили заимствованный с запада средний класс, а отсутствие четких границ между существующими «сословиями», в свою очередь, привело к путанице, непониманию и незнанию самой молодежи своего места в обществе [6, с. 151].

Влияние молодого поколения на экономическую ситуацию

В связи с появлением и стремительным распространением на территории каждой страны, NEET-молодежь влияет не только на экономическую ситуацию в своей возрастной группе, но и на ситуацию в обществе в целом. Как было сказано ранее, NEET-молодежь — это часть населения в возрасте от 16 до 24 лет, которая не работает и не учится, однако есть и противоположное данному феномену социальное явление. В противовес NEET-молодежи, которая не работает и не учится, существует другая молодежь, которая и работает, и учится. Рассмотрим причины, по которым население данной области прибегает к подобному образу жизни, из чего попробуем

сделать вывод о причинах появления и распространения NEET-молодежи.

Во-первых, не всем будущим студентам (16–19 лет) удается занять бюджетное место, таким образом, они вынуждены платить за свое обучение, как правило, из этого вытекает причина, по которой молодежь идет работать во время учебы, это бедственное экономическое положение семьи и желание всячески поддержать ее материально для получения хорошего, престижного высшего образования.

Во-вторых, современный рынок труда предоставляет огромные возможности для молодежи: частичная занятость, неполный рабочий день и вакансии на рабочие места с удаленным рабочим местом (фрилансинг).

В-третьих, будущие выпускники, как правило, сталкиваются с нуждой в опыте работы при поиске подходящей вакансии, не зависимо от того какой ВУЗ закончили, это приводит к тому, что студенты старших курсов совмещают и работу, и учебу, для получения опыта и возможности самореализации. Более того, многие учебные планы университетов способствуют этому. Стоит заметить, что нужда в опыте работы во время обучения возникает у молодежи, которая занимает бюджетные места в своем ВУЗе, так как они задумываются о своем будущем гораздо раньше, как и о подготовке к вступительным экзаменам перед поступлением в высшее учебное заведение.

В-четвертых, студенты ищут вакантное место для поддержания высоких стандартов потребления и качества жизни: предпочтения нынешней молодежи соответствуют новым веяниям и зависят от общества потребления, которое требует нового уровня дохода и высокого уровня затрат.

И наконец, пятый аргумент, это студенты, состоящие в браке или имеющие более зрелый статус, вынуждены совмещать работу с учебой для стабильного финансового положения их маленькой ячейки общества [7, с. 152–157].

Тогда почему же при таких ярких и перспективных возможностях для молодежи, совмещающей и учебу, и работу, находится огромная часть тех, кто не желает ни работать, ни учиться?

Начиная с 90-х годов прошедшего столетия, прослеживается явное изменение в некоторых показателях экономики среди возрастных групп населения 15–19 лет. Так, уровень экономической активности молодежи данного промежутка сократился с 32,1% (1992) до 8,1 (2014); и среди населения 20–24 лет: с 79,3% до 58,9% [8, с.39–46].

Для населения в возрасте до 24 лет показатель безработицы превышает общий средний показатель безработицы по стране (15–72 года).

Зависимость экономического потенциала страны от сокращения трудоспособного населения является критической. При сокращающейся рабочей силе трудно поддерживать экономический рост, в теории это сокращение может быть компенсировано ростом производительности труда, хотя в практике российской экономики это сделать пока затруднительно. Несмотря на увеличение трудоспособного возраста, попадание страны в демографический кризис будет негативно влиять на экономические пока-

затели. Таким образом, разрастание численности группы NEET приведет к большему ухудшению экономического положения страны. Следовательно, молодые люди, которые колеблются с выбором профессии и ребята, которые уже входят в группу NEET нуждаются в поддержке на всех уровнях, начиная с семьи и заканчивая государством. Необходимо разработать и предложить компромиссные методы борьбы со сложившейся ситуацией, ведь желание молодого поколения вести социально и экономически неактивный образ жизни может увеличить демографическую яму до колоссальных размеров, что приведет к высоким потерям по всем экономическим, социальным и психологическим показателям.

Собственное исследование

Мы провели собственное исследование, путем анкетирования молодого населения Южного Федерального округа. В анкетировании приняли участие 233 человека. Респонденты женского пола составили 62% общей выборки, 38% — мужского. Так как феномен NEET, согласно термину, отражает в себе молодежь от 16 до 24 лет, в анкетировании фигурируют ответы ребят 16–18 лет (18,7%); 18–20 лет (52,7%); 20–22 лет (21,3%) и 22–24 лет (7,3%).

Большая часть респондентов — студенты очной формы обучения (68,7%), однако есть и другие группы видов деятельности, которые занимают опрошенные (рисунок 1). Из всех учащихся 52,3% опрошенных постоянно посещают занятия; 37,5% — иногда прогуливают пары; 8,6% — всегда прогуливают пары.

Помимо регулярности посещения занятий, ребятам был задан вопрос об их заинтересованности в обучении. Исходя из этого: 66,7% изъявляют высокий интерес к обучению и имеют желание получить высшее образование; 13,2% — говорят, что их родители хотят, чтобы у них было высшее образование; 14% — не знают, почему ходят на учебу; остальная часть опрошенных респондентов, либо хочет получить полезные знания, но не понимает, зачем ходить на учебу, либо хочет стать отличным специалистом своего дела, либо понимает, что без высшего образования на российском рынке труда почти невозможно найти конкурентоспособное рабочее место. Эти ответы дают четкую картину заинтересованности ребят в посещении занятий и обучении в целом, а также указывают на ту часть, которая находится в зоне угрозы попадания в группу NEET-молодежи (8,6% опрошенных по вопросу о посещаемости занятий; 14% — по вопросу о заинтересованности в получении образования).

Продолжая анализ совокупности вопросов для ребят, получающих высшее образование, мы получили следующие результаты: около половины опрошенных планировали поступать на специальности гуманитарной направленности (49,3%); 22,7% — на технические специальности; 17,3% — на творческие специальности и всего 10,7% — на естественные специальности.

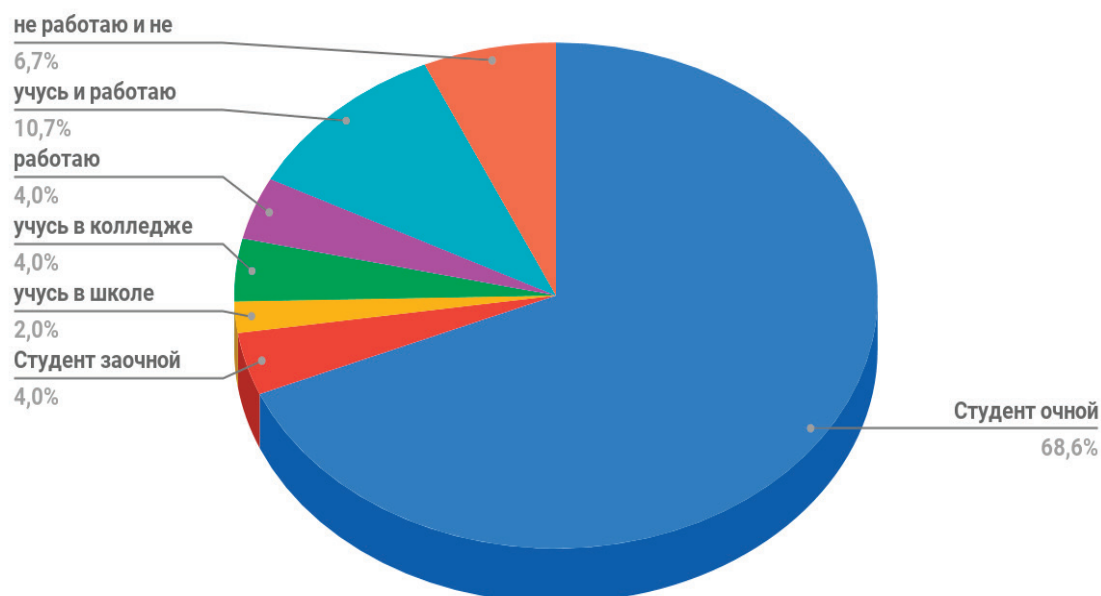


Рис. 1. Распределение по видам деятельности молодого населения, принявшего участие в исследовании

Нам удалось узнать информацию о том, как происходил выбор будущей профессии, кто оказал влияние на данный процесс. 60,6% респондентов сами выбрали направление подготовки; 15,2% — поступили в вуз, чтобы не сидеть дома, это говорит о том, что ребята осознают важность получения высшего образования и возможность попадания в маргинальную среду без него; 14,4% говорят, что родители повлияли на их выбор. По 3,8% ответов респондентов распределились по категориям «друзья посоветовали» и «пошел за компанию». На наш взгляд, это свидетельствует о том, что молодые люди не полностью осознают всю серьезность их будущей жизни и не имеют собственного мнения, что в дальнейшем может привести к пристрастию к вредным привычкам, а также к попаданию в группу NEET-молодежи.

Основным источником дохода опрошенных респондентов являются стипендии, также в ответах отмечена помощь родителей, реже работа.

Что же касается жизненных ценностей анкетированных, то в основном респонденты отмечают важность саморазвития, карьеры, а также семьи и близких в структуре их жизни, полагают, что это мотивирует их на высокие свершения.

Несмотря на то, что большая часть опрошенных респондентов являются студентами, более 14% из них уже трудоустроены. На вопрос о причинах, 57,1% ответили, что работают для того, чтобы заработать деньги на «хорошую» жизнь; 19% пытаются заработать на обучение; 11,9% не видят смысла в обучении. Зарабатывая, респонденты получают 1–5 тысяч рублей (15,4%); 5–10 тысяч рублей (17,9%); 10–15 тысяч рублей (12,8%); 15–20 тысяч рублей (25,6%); 25 тысяч рублей (5,2%); 30 тысяч рублей (10,2%). Доход работающих участников исследования достаточно высок, чтобы обеспечить собственную жизнь. Данный показатель говорит

о том, что почти все респонденты осознают серьезность нынешней жизни, а также чувствуют на себе давление возраста и будущего, понимают необходимость становления. Это важный показатель, говорящий в пользу того, что нынешняя работающая молодежь ответственно планирует свою жизнь и вероятность попадания в группу NEET крайне низка.

Как уже отмечалось ранее, респонденты, которые не работают и не учатся, составили 6,7% общей выборки. Данной группе участников исследования был задан вопрос, содержащий в себе причины, по которым они не работают и не учатся.

30,4% «неактивных» молодых людей отчаялись в жизни и не нашли себя; 26,1% находятся в группе NEET-молодежи по причине беременности или раннего выхода замуж/женитьбы; 13% считают, что нет необходимости получать образование или работать, если есть родители, которые обеспечивают; у 8,7% отсутствует желание учиться или работать, что схоже с самым популярным вариантом ответа (отчаялся в жизни, не нашел себя) (Рисунок 2). Из этого следует вывод о том, что почти половина опрошенных участников, входящих в группу NEET, столкнулась с проблемами социализации и образования в детстве. Они имеют более чуткую психологическую структуру мышления, так как не смогли справиться с давлением жизненных обстоятельств, ведь часть опрошенных попала в данную группу по причине неудачи с поступлением в желаемый ВУЗ или по другим схожим причинам.

Заключение

В настоящей статье были рассмотрены характеристика и причины возникновения специфической категории молодежи, получившей название NEET. Данный термин опи-

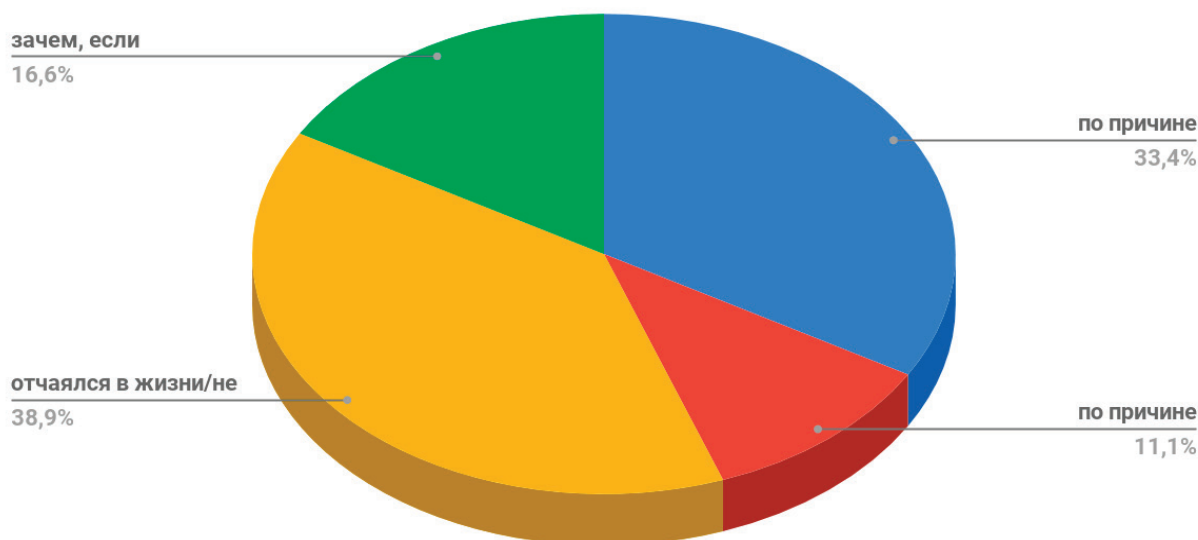


Рис. 2. Причины вхождения респондентов в группу NEET

сывает молодежь, которая в силу различных причин является исключенной из сферы рынка труда и образования. Мы сделали краткий анализ влияния молодежной группы населения на экономическую ситуацию. Увеличение численности группы NEET, на фоне демографического кризиса снижения рождаемости и сокращения людей трудоспособного возраста, может сыграть негативную роль для экономического потенциала нашей страны. В дальнейшем ситуация для представителей группы NEET возможно усугубится, так как данная группа населения будет все больше проигрывать с точки зрения своих перспектив на рынке труда тем, кто получил профессиональное образование.

Проведенное собственное исследование показало, что около 80% опрошенных молодых людей здраво оценивают ситуацию на рынке труда и необходимость получения высшего образования. Они имеют четкие жизненные ориентиры и цели, в то время как остальная часть респондентов размыто представляют себе будущее, мечтая о машинах, красивых квартирах, подвергаются внешнему влиянию по поводу выбора их жизненных ценностей и ориентиров, считают, что родители будут обеспечивать их всю жизнь. Однако, на наш взгляд, это весьма опрометчивое мнение и данная группа участников исследования находится в зоне повышенного риска попадания в группу NEET-молодежи.

Литература:

1. Зудина, А.А. «Неработают и не учатся»: NEET-молодежь на рынке труда в России: препринт WP3/2017/02 [Электронный ресурс] / А.А. Зудина; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — Электрон. текст. дан. (300 Кб). — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2017. — (Серия WP3 «Проблемы рынка труда»).
2. <http://www.gks.ru>
3. Bridging the gap: New opportunities for 16–18 year olds not in education, employment or training. Report by the Social Exclusion Unit. July 1999. URL: <http://dera.ioe.ac.uk/15119/2/bridging-the-gap.pdf>
4. Варшавская Е. Я. Российская NEET-молодежь: характеристики и типология // Социологические исследования. 2016. № 9.
5. Варшавская Е. Я. Молодежь, исключенная из сферы занятости и образования, в странах ЕС и России // Вопросы статистики. 2015. № 4.
6. Крыштановская О. «Анатомия российской элиты»: Захаров; М.; 2005
7. Рощин с. Ю., Рудаков В. Н. Совмещение учебы и работы студентами российских вузов // Вопросы образования. 2014. № 2.
8. Варшавская Е. Я. Успешность перехода «учеба-работа»: для кого дорога легче? // Социологические исследования. 2016. № 4.
9. <https://www.rbc.ru/economics/>

Разработка стратегии развития организации

Якушева Виктория Витальевна, магистрант
Московский технологический университет

Стратегия необходима для преодоления статичности в развитии организации, и для обеспечения ее целостности. Именно поэтому стратегический подход к развитию находит широкое распространение во многих фирмах. Современное рыночное состояние характеризуется высокой степенью неопределенности, что в свою очередь вынуждает менеджмент компаний к разработке гибких и адаптированных стратегий развития организаций. Одной из характерных особенностей рыночной экономики является создание и поддержание конкурентной среды. Сформировалась сильная конкурентная среда, что обуславливает необходимость управления маркетинговой и финансово-хозяйственной деятельностью организации с учетом сложившихся на выбранном сегменте рынка конкурентных отношений. В свою очередь это требует разработки стратегии организации в различных взаимосвязанных видах обслуживающей и экономической, в том числе маркетинговой деятельности.

Актуальность исследования связана с тем, что, в связи с неопределенностью внешней среды необходимо более активное внедрение системы развития стратегии на отечественных предприятиях.

Стратегия — это выбор направления деятельности; во-вторых, как обобщение предпринимаемых ранее действий, которые могут быть использованы для поиска новых направлений. Также существует пять значений термина «стратегия»: план, ловкий маневр, принцип поведения, позиция, перспектива. В самом общем виде стратегический менеджмент можно представить как процесс планирования, определения и осуществления деятельности организации в долгосрочной перспективе.

При всем многообразии стратегий М. Портер сгруппировал их в три группы: стратегии лидерства по издержкам, дифференцирования, фокусирования (концентрации), которые называют базовыми конкурентными стратегиями [1]. Однако успешно работающие фирмы придерживаются большего числа возможных конкурентных стратегий или их комбинации. При практическом применении базовых конкурентных стратегий необходимо придерживаться правила — из четырех стратегий на конкретном сегменте рынка конкретного продукта может применяться только одна.

Наиболее часто применяемые на практике и проверенные практикой стратегии развития бизнеса обычно называют эталонными. Их можно разделить на три группы:

- стратегии роста (концентрированный рост, концентрический рост, модифицированный рост);
- стратегии стабильности (пауза, осторожное продвижение, замораживание, снятие прибыли);

— стратегии отхода (сброс жира, частичный отказ от операционной независимости, частичная распродажа активов, банкротство, ликвидация) [2, с.46].

Разработка стратегии состоит из следующих этапов:

1. Определение функциональных областей

Как отмечают исследователи, стратегия является наиболее общим планом деятельности компании, которая в свою очередь позволяет достичь целей организации. Для достижения целей деятельности организации необходимо планирование деятельности всех элементов организации, к ним можно отнести логистику, маркетинг, производство, кадровую деятельность, коммерческую деятельность и др. Оценка состояния и эффективности функционирования действующей системы коммуникации должно происходить с учетом осуществления операционной деятельности и программ инвестиционного развития.

2. Определение целей

Следующим шагом является определение целей, ведь, как правило, если стратегия ранее не формировалась соответственно SMART-цели не определены. Соответственно, если цели уже определены, на данном этапе можно сэкономить и время и финансы. Практикующие агентства все равно при разработке стратегии рекомендуют проработать заново цели предприятия, так как показатели и плановые значения со временем претерпевают значительных изменений. Так в процессе целеполагания, могут одновременно быть определены целевые клиентские и продуктовые сегменты, а значит алгоритмы расчёта целевых показателей, происходит конкретизация целевых показателей через систему основных показателей хозяйственной деятельности.

Также стоит учитывать стратегические альтернативы, которые вырабатываются одними из прикладных методов маркетинговых исследований, наибольшую известность получил метод SWOT-анализа. На основании данного метода анализируются сильные и слабые стороны компании, а также соответствующие возможности и угрозы внешней среды. Подробнее данные пункты рассмотрим далее.

3. Диагностика

В ходе диагностики составляется список сильных и слабых сторон предприятия, данный список может быть составлен как сотрудниками предприятия, так и внешним консультантом, который непосредственно разрабатывает стратегию.

4. Исследование внешней среды

Анализ внешней среды позволяет составить исчерпывающий список факторов, которые не только влияют на предприятие в частности, но и на отрасль в целом. Что соответственно обуславливает необходимость их учета в процессе разработки стратегии.

Эти данные можно собрать и более дешёвым путём, опросив наиболее опытных сотрудников компании. Ко-

нечно, достоверность собранных таким образом исходных данных можно поставить под сомнение, но такой вариант выполнения этапа имеет право на жизнь, а значит может быть рассмотрен в ходе обсуждения плана проекта по разработке стратегии.

5. SWOT-анализ

SWOT-анализ выступает в роли инструмента по структурированию информации о состоянии организации на рынке. Исходя из качества соответствия сильных и слабых сторон с возможностями и угрозами, делается вывод об оценке стратегических альтернатив.

Выделение расходов на стратегию должно происходить в рамках планов инвестиционного развития предприятия (развитие сети, диверсификация деятельности).

6. Реализация стратегии

После разработки стратегии необходимо также спланировать механизм ее реализации, в противном случае практической значимости от стратегии не будет. Создание детального плана реализации не входит в стандартную процедуру стратегического планирования, но тем не менее шаги по реализации должны быть прописаны в стратегии.

Важным условием эффективной реализации стратегии организации является ответственность за реализацию плана и контроль за его выполнением, которую, как правило, несут маркетинговые службы.

Таким образом, перечисленные выше моменты обуславливают возможность разработки стратегии, как сотрудниками организации, так и с участием привлечения внешнего консультанта.

В связи с этим существуют конкретные подходы и методики для выбора верного направления стратегического развития. Методики разработки стратегии могут быть:

- формальными — чаще всего матричными, основанными на математическом анализе;
- неформальными — основанными на творческом, интуитивном подходе [4, с.115–116].

Чаще всего используется применение формальных методов, всевозможных матриц, так как они наиболее полно отражают позицию предприятия во влиянием внутренней и внешней среды, или же в их совокупности.

Матрицы можно представить следующими видами:

1) Матрица И. Ансоффа применяется для разработки стратегий в условиях растущего рынка. Она отображает возможные расхождения на предприятии между развитием реальным и планируемым;

2) Модель М. Портера используется при установлении связей между доходностью предприятия и долей

рынка. Она ориентируется по медленно растущим рынкам и уделяет огромное внимание предприятиям-конкурентам [3, с.92].

В организационно-технологическом плане процесс формирования стратегии проходит те же стадии управления, что и любой другой объект управления, и на любом уровне, а именно:

- 1) этап оценки;
- 2) определение направлений развития;
- 3) непосредственно формирование плановых параметров динамики объекта;
- 4) организация контроля (мониторинг) за реализацией принятых решений и (при необходимости) их корректировка.

Важным условием эффективной реализации стратегии организации является ответственность за реализацию плана и контроль за его выполнением, которую, как правило, несут маркетинговые службы.

При проведении оперативного контроля она должна отслеживать выполнение целей и задач, функциональных элементов стратегии, успешности реализации выбранных стратегических решений.

Дробышева Л.А. [5, с. 84] выделяют четыре стадии функции контроля:

- формулирование целей контроля;
- количественное измерение результатов;
- анализ результатов деятельности, поиск причин любых отклонений от запланированного;
- корректирующие действия для устранения несоответствия между поставленными задачами и их исполнением. Для этого может применяться программа действий, пересмотр ранее сформированных целей.

Таким образом, этапы создания и развития и стратегией организации являются замкнутым непрекращающимся процессом, поэтому процесс реализации стратегии регулярно сопровождается проверкой правильности реализуемой миссии, видения и целей и — в случае необходимости — очередным «запуском» цикла стратегии.

Формирование и реализация соответствующей стратегии возможно при использовании всего инструментария управления ресурсами предприятия. Процесс управления стратегией требует формирования эффективной системы аппарата управления, адаптированного к современным условиям хозяйствования и изменениям на микро- и макроуровне, и является наиболее важным аспектом деятельности организации, который позволяет принимать эффективные управленческие решения, связанные с развитием предприятия.

Литература:

1. Конкуренция: учебник / М. Портер. — М.: Издательский дом «Вильямс», 2015.
2. Маркетинговая стратегия. Курс МВА/ О. Уолкер-мл., Х. Бойд-мл., Ж.—К. Ларше, Дж. Маллинз. Пер. с англ. —Ш.: Вершина, 2013.
3. Стратегии, которые работают: подход VCG / К. Штерн, Дж. Сток-мл.; под общ. ред. КВ. Лазуковой. — Пер. с англ. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2012.

4. Стратегический менеджмент: учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Менеджмент организации» / М. Н. Дудин, Н. В. Лясников, С. А. Широковских. — 2-е изд., стер. — Москва: КноРус, 2014.
5. Экономика, маркетинг, менеджмент: учебное пособие / Л. А. Дробышева; Изд.—торговая корпорация «Дашков и К». — 3-е изд. — Москва: Дашков и К, 2014.

ФИЛОЛОГИЯ

Учение с увлечением. Чем можно удивить обучающихся 5–6 классов на уроках русского языка и литературы

Борисова Любовь Владимировна, учитель русского языка и литературы;
Дударева Светлана Николаевна, заместитель директора
ГБОУ г. Москвы «Школа № 2025»

В представленной статье автором исследуются педагогические аспекты чем можно удивить обучающихся 5–6 классов на уроках русского языка и литературы. Для того чтобы увлечь учащихся автор предлагает использовать принцип: увлечь собой. Учащиеся применяют стратегии «ассоциации», «кластер», «мастерская писателя», «интервью», «авторский стул». В заключении автор статьи приходит к выводу, что предложенные формы и методы организации интегрированного урока русского языка и литературы позволят организовать учение с интересом, повысить познавательную активность учащихся 5–6 классов и учебную мотивацию к изучению русского языка и литературы.

Ключевые слова: уроки русского языка и литературы, учебная мотивация, увлечение, интерес обучающихся 5–6 классов, интеграция.

Teaching with enthusiasm. Or than you can surprise students of grades 5–6 in Russian language and literature classes

In the article presented, the author examines pedagogical aspects of what can be surprised students of grades 5–6 at the lessons of the Russian language and literature. In order to enthrall the students the author suggests using the principle: to carry yourself away. Students apply the strategies of «association», «cluster», «writer's workshop», «interview», «author's chair». In conclusion, the author of the article comes to the conclusion that the proposed forms and methods of organizing an integrated lesson of the Russian language and literature will allow organizing the study with interest, increase the cognitive activity of students of grades 5–6, and the educational motivation for studying the Russian language and literature.

Keywords: lessons of Russian language and literature, educational motivation, enthusiasm, interest of students of grades 5–6, integration.

Активные методы обучения могут стать для каждого учителя вне зависимости от преподаваемого предмета тем инструментом, который будет способствовать формированию всесторонне развитой личности.

Для учителя русского языка и литературы в 5–6 классах, задачи должны быть специфическими: помочь учащимся средствами своего предмета глубже осознать и усвоить общечеловеческие гуманистические ценности русской культуры. Основополагающим элементом в образовательной деятельности обучающихся 5–6 классов на уроках русского языка и литературы выступают различные технологии.

Формированию интереса обучающихся 5–6 классов на уроках русского языка и литературы способствуют твор-

ческие, занимательные эмоциональные задания с новой информацией, требующие сочетания разных видов памяти. При этом необходим контроль речевой деятельности учащихся, знание и оценка ими своих результатов, своих успехов. Незаменимо в этих занятиях активное использование текстов художественной литературы; произведений, знакомых и любимых учащимися. Среди активных методов и приемов в обучении — использование технических средств обучения, разнообразных ресурсов интернета. Освоение всего вышеперечисленного способствует воспитанию культуры речевого поведения у учащихся в 5–6 классах применительно к различным сферам и ситуациям общения с учетом адресата.

— Примеры формы: увлечь собой.

- Функция: как сердцу высказать себя.
- Компонент — личностно-ориентированный.
- Приемы: «свободный микрофон», говорения, обсуждения, сочинения, высказывания, слушания.
- Стратегии: «ассоциации», «кластер», «оставьте последнее слово мне», «интервью от мира героя», «тонкие и толстые вопросы», эссе, групповая работа, «авторский стул», «мастерская писателя», «синквейн», «мозговой штурм».
- Обязательны три этапа: побуждение, осмысление, рефлексия.
- Методы: словесный, наглядный (рисунки, газеты), практический, самостоятельный, индивидуальный опросы, фронтальный опрос, проблемно-поисковый, привитие интереса к учению, предмету учащихся нерусской национальности (казахов).
- Формы работы: индивидуальная, фронтальная, групповая, дифференцированная.

Типы таких форм уроков меняется в связи с темой: обобщающе-повторительные уроки, уроки развития речи, урок-шоу, урок-концерт, уроки говорения и слушания, урок-дебаты [4, с. 65]; воспитывать личностные качества учащихся; ориентироваться на личность, умение оценивать другого. На уроках русского языка и литературы наиболее употребительным является метод беседы, эффективность которого зависит от эвристичности самой беседы, что активно влияет на речевую и мыслительную деятельность детей. Применение репродуктивного метода целесообразно на уроках закрепления, обобщения материала. В любой репродуктивный метод вносятся модификации, связанные с решением мыслительных задач: анализ и синтез, конкретизация и обобщение, сравнение и классификация. Объяснение, используется для раскрытия причинно-следственных связей; работа с учебником и книгой. Словесные методы способствуют развитию и коррекции активного словаря, логического мышления школьников и позволяют передать большой объем информации в короткие сроки.

Чтобы удивить обучающихся 5–6 классов на уроках русского языка и литературы можно с помощью мультимедийных ресурсов можно организовать различные интерактивные виды работы. Это может быть, как работа над видеоматериалом с использованием традиционных заданий — составление вопросов, обсуждение темы, ввод новой лексики, подбор синонимов и антонимов, так и более сложные по структуре и содержанию задания — деловые игры, создание ситуационной модели, презентации, круглые столы, конференции.

Литература:

1. Корнеева Т.А. Лингвокультурологические особенности обучения русскому языку как родному и как неродному в школах разных типов//Русский язык в поликультурном пространстве: монография. М.: РосНОУ, 2014. С. 169–180.
2. Медведева В. В., Волкова Т.Н. Народное искусство в формировании культурологической компетенции учащихся общеобразовательных школ. Иваново: ИРОИО, 2015. 99 с.

Для повышения интереса у обучающихся 5–6 классов на уроках русского языка и литературы автором статьи предлагается использовать технологии развития критического мышления: инсерт, кластер, синквейн, фишбоун, ключевые слова, ассоциативные ряды, перекрёстная дискуссия, письменная рефлексия, трёхчастный дневник. При этом между всеми методами должна быть четкая логическая связь. Обучение критическому мышлению должно происходить на каждом этапе урока русского языка и литературы: на начальном этапе вызова, осмысления и при рефлексии. На стадии вызова школьникам можно предложить расшифровать анаграмму, разгадать загадку, после которых они сами называют тему урока. В рамках этой же стадии урока для активизации мыслительной деятельности учащихся происходит побуждения интереса к получению новой информации, для постановки учеником собственных целей обучения используются такие приемы, как «Ассоциация», «Перепутанные логические цепочки», «Мозговой штурм», «Знаю. Хочу узнать. Узнал». «Знаю. Хочу узнать. Узнал». Учащимся предлагается составить в тетради таблицу с колонками.

Можно использовать стратегии «ассоциации», «закончи предложение», «работа в группах». Рубрика «Мой метафорический образ» — это защита своего образа [3, с. 24]. Цель данной рубрики: доступная, правильная, мнολогическая, краткая речь о себе. Принцип: увлечь собой. Учащиеся применяют стратегии «ассоциации», «кластер», «мастерская писателя», «интервью», «авторский стул».

Среди педагогических технологий, направленных на развитие интереса о обучающихся 5–6 классов на уроках русского языка и литературы эффективна синквейн-технология. «Cinq» (фран.) — «санк лини» — означает пять строк. Именно из пяти строк и состоит синквейн. Это упражнение или задача, замаскированная под свободное творчество обучающихся и заставляющее курсантов размышлять на заданную преподавателем тему. Это, безусловно, творческая работа, которая учит обучающихся искать ассоциации, анализировать, систематизировать, находить возможные пути решения проблемы, используя при этом различные источники информации, в том числе электронные образовательные курсы

Таким образом, предложенные формы и методы организации интегрированного урока русского языка и литературы позволят организовать учение с интересом, повысить познавательную активность учащихся 5–6 классов и учебную мотивацию к изучению русского языка и литературы.

3. Методика преподавания русского языка в школе: Учебник для студ. высш. пед. учеб. заведений/М. Т. Баранов, Н. А. Ипполитова, Т. А. Ладыженская, М. Р. Львов; Под ред. М. Т. Баранова. М.: Издательский центр «Академия», 2015. 368 с
4. Обучение русскому языку в школе: учеб. пособие для студентов педагогических вузов/Е. А. Быстрова, С. И. Львова, В. И. Капинос и др.; под ред. Е. А. Быстровой. М.: Дрофа, 2017. 240 с.

Структурные особенности устойчивых сравнений русского и ингушского языков

Котиева Зору Магомедовна, студент
Ингушский государственный университет (г. Магас)

Настоящая статья посвящена исследованию структурных особенностей устойчивых сравнений русского и ингушского языков.

Ключевые слова: концептуальная система, образные сравнения, свободные сравнения.

Особое место среди всех видов сравнений занимают устойчивые сравнения, относимые большинством исследователей к фразеологии. Устойчивые сравнения составляют один из самых многочисленных разрядов фразеологических единиц с однотипными структурно-семантическими свойствами; их компаративная семантика находит явную формальную выраженность — объект сравнения вводится с помощью сравнительного союза как: мо «будто», санна «как, как будто», миссел «столько», из мо «такой, будто».

Как отмечает Ф. С. Арсамакова, «устойчивые сравнения — это довольно употребительный и продуктивный разряд фразеологии, который дает больше для сравнительной фразеологии, чем любые другие типы фразеологических единиц, ибо в компаративных оборотах часто более непосредственно отражаются особенности жизни и быта носителей сравнительных языков, нежели во фразеологизмах некомпаративного типа» [4, с. 5].

В. Н. Телия называет устойчивые сравнения традиционными, т. е. воспроизводимыми из поколения в поколения или эталонными. По мнению этого исследователя, устойчивые сравнения — это система образов — эталонов. «Эталонизированные представления» в устойчивых сравнениях «как бы »задают» образцы здоровья, красоты, глупости и т. д. [30, с. 241–242].

Термин концептуальная система определяем как совокупность всех концептов, входящих в ментальный фонд языка, находящихся в разных типах отношений между собой. Они реализуются в виде репрезентантов — языковых знаков. Концептуальную систему можно назвать ментальным каркасом языковой картины мира. Концептуальная система — сложное образование: ее формируют концептуальные подсистемы, такие, например, как концепты небесного мира (солнце-малх, звезды-седкый, луна-бутт, небо-сигал и др.), ландшафтные концепты (земля-лаьтта, море-форд, лес-хьу, и др.), зооконцепты (птица-оалхазар, зверь-аькха, бабочка-к1ормац, и др.), антропоконцепты (воин-салте, путник-наькьахо,

учитель-хьехархо и др.), социоконцепты (политические концепты, идеологические концепты, интерперсональные концепты, религиозные концепты, этические концепты) и т. д. У каждого народа своя мифология, свой путь в донаучном познании мира, т. е. своя культура. Эти знания тоже отображаются на концептуальной системе: «Культуру можно определить как то, что данное общество делает и думает. Язык же есть то, как думают» [25, с. 193–194].

Довольно большой и употребительный пласт среди устойчивых сравнений в русском так и в ингушском языке представляют образные сравнения. Вслед за Аристотелем, образными сравнениями мы будем считать такие сравнения, в которых объект и эталон сравнения принадлежат к разным онтологическим классам, устанавливается близость явлений, отдаленных друг от друга. Например: Красный как огонь — ц1аста мо ц1е, спать как сурок — ахарг мо сайса, маленький как спичечный коробок — г1уракх санна лакха, сильный как бык — шув т1ера чувеча санна.

Свободные сравнения выражают признак предмета, который дан нам в непосредственном ощущении, и, исходя из этого, выступает как средство выражения восприятия. Иначе говоря, свободные сравнения являются принадлежностью речи.

Устойчивые сравнения имеют собственные, присущие только им значения. Их языковое назначение состоит в выражении представления о признаке предмета: одинокий как былинка — б1аргаш т1а даьннача санна, ноги как ватные — боамбий мо к1аьда, выносливый как верблюд — г1уракх санна лакха, маленький как букашка — ийже этта бутт мо, острый как бритва — йитта нахьара маьчи санна, глаза как у рака — коара пхьу санна, мягкий как бархат — к1омала тай санна, толстый как бочка — литта даьтта санна, злой как волк — мунда санна, угрюмый как ворон — оршот санна в1аьха, черный как грач — пхи п1елг санна, важный как гусь — сеца хий санна, кожа как у гуся — сура сай санна. Признаке действия: сидеть как влитый — бага хьалт1ам еллача санна, как ве-

тром сдуло — вийхкача санна лела, болтаться как на вешалке — даьцIа йода сесаг санна, стекаться как с гуся вода — даьтIа хьакха маьчи санна, как в воду канул — диг теа хи санна, побледнеть как бумага — дувцар санна атта дац, лежать как бревно — дIавийхкача санна, греметь как пустая бочка — лоам ваха найц санна, вертеться как белка в колесе — ловза яха бIийг санна, как в рот воды

набрал — олла бихьа яьй санна, ходит будто связанный — селхан хайча санна, вертеться как волчок — тесса тай мо, сидеть как господин — тух тесса пхьид санна, сыпаться как град — тIаьнашта этта гила борз санна.

Эта специфическая функция устойчивых сочетаний, которая не может быть выполнена никакой иной единицей языковой системы.

Литература:

1. Арсамакова Ф. С. Вопросы отраслевой лексики. Грозный, 1985. С. 5.
2. Оздоева Ф. Г. Ингушко-русский фразеологический словарь. Нальчик. Издательский центр «Эль-Фа». 2003 г.
3. Патиев С. У. Структурно-семантическая характеристика устойчивых сочетаний ингушского языка. Тбилиси, 1998 г.
4. Телия В. Н. Русская фразеология: Семантический, прагматический и лингвокультурологический аспекты. — М.: Языки русской культуры, 1996. С. 241–242.
5. Федоров. Фразеологический словарь русского языка. В 2-х тт. 1997.
6. Эдвард Сепир. Избранные труды по языкознанию и культурологии. — М.: Издательская группа «Прогресс», 1993. С. 193–194.

Комментарий как особый жанр в интернет-общении

Танабаева Индира Рашидовна, магистрант;

Научный руководитель: Нестерик Элла Владимировна, кандидат филологических наук, доцент
Карагандинский государственный университет имени Е. А. Букетова (Казахстан)

Статья посвящена исследованию жанра комментирования в виртуальном пространстве, как самого распространенного и интенсивно используемого в настоящее время ресурса для получения информации и общения современных людей.

Ключевые слова: комментарий, жанр, интернет-общение.

Новые информационные технологии (такие как интернет, компьютер, ноутбук), позволяющие быстро передавать большие объемы информации, взаимодействовать сразу с большим количеством индивидов, а также с легкостью использовать аудио- и видеоматериалы, стали неотъемлемой частью нашей жизни. Они изменили жизнь людей, серьезно облегчив такой важный аспект нашей жизни как коммуникация. Новизна явления, недостаточная изученность и обработанность вопроса обуславливают интерес филологов, социологов, лингвистов и психологов к данному феномену.

Многочисленные жанры реального, живого общения обретают свою вторую жизнь в пространстве Всемирной паутины, где, вместе с тем, зарождаются новые, ранее не существовавшие жанровые формы. Данная статья посвящена исследованию такого жанра виртуальной коммуникации, как комментарий.

В журналистике под комментарием понимается публикация, которая объясняет, обсуждает, «комментирует» важные события. Как самостоятельный жанр комментарий выделился лишь в двадцатом столетии. Долгое время он считался разновидностью статьи, с которой его роднит наличие анализа описываемого факта и, как след-

ствие, отнесенность к аналитическим жанрам газетно-публицистического дискурса. В то же время, существенное отличие комментария от статьи заключается как в формате (поскольку комментарий — это жанр «оперативного реагирования», он требует минимального размера, в отличие от статьи, которая может быть развернутой и занимать целую газетную полосу), так и в способах подачи материала [1, с. 105].

Комментарий, как форма языковой деятельности, является древнейшим способом коммуникации, инструментом познания и осмысления окружающего мира. В узком смысле слова «комментарий» означает замечания и пояснения к какому-либо тексту, а в широком — выражение отношения, мнения, критику и рассуждения в отношении какого-либо объекта. Комментарий является отдельным жанром интернет-коммуникации, находящимся на стыке других жанров. С одной стороны, он является продуктом устной речи, с другой — письменной, с третьей — продуктом разнообразных интернет-трендов, задающих особенности и нормы построения текста. Современные исследователи рассматривают комментарий как пояснения к тексту, рассуждения, замечания о чём-нибудь или в Интернете — к посту (сообщению) [2, с. 54]. Речь, исполь-

зубаемая в процессе виртуального комментирования, имеет ряд отличительных черт. Этими чертами могут являться изменения общепринятых правил орфографии, пунктуации, синтаксиса.

Обращаясь к вопросу описания жанра интернет-комментария, мы, в первую очередь, должны рассмотреть основания для выделения его в отдельный жанр.

В целом, категория жанра достаточно условна. Под жанром понимаются определенные устойчивые типы и формы высказываний, клише, принятые в той или иной сфере использования языка. В такой трактовке жанр объединяет в себе как структурно-формальные характеристики (обусловленные средствами артикуляции, которые нам представляются тем или иным инструментом коммуникации), так и некоторые языковые характеристики, характерные для определенного формата общения [3, с. 71].

Комментариями в дискурсе масс-медиа называют разновидность оперативного аналитического материала, разъясняющего смысл актуального общественно-политического события, документа и т.п. Кроме прочего, комментарием называют как метод, так и жанр журналистики. В качестве метода комментарий применяется во всех формах публикаций.

Жанр комментария выделился во второй половине девятнадцатого — начале двадцатого века из широко распространенного тогда краткого аналитического сообщения типа корреспонденции. Этот процесс протекал параллельно с образованием разных жанров информации в ее сегодняшнем понимании. И комментарий, и информационные жанры были и остаются высокооперативными жанрами, отражающими ежедневные события и даже опережающими их. Все эти малые жанровые формы, зародившиеся в «доцифровую» эпоху, стремительно обрели свое виртуальное воплощение в современном пространстве Сети. Интернет-комментарием является отзыв или мнение участника интернет-дискурса, направленное на какой-либо контент или другой комментарий. В этом виде комментарий является практически аналогом монолога в составе диалога, живого общения, но при этом он сдвинут во времени и предполагает возможность более длительного обдумывания, чем в живой речи [4, с. 95].

Интернет-комментарии ассоциируются, прежде всего, с произвольными пользовательскими комментариями (иначе, отзывами), представляющими собой выражение мнения интернет-пользователя на тот или иной веб-контент. В русскоязычном виртуальном общении широко функционирует лексема «коммент» (от англ. to comment), которая уже обрела свое словарное закрепление.

Комментарий совмещает в себе такие свойства как оперативность, информативность, лаконичность, аналитичность и, как следствие, экспрессивность, то есть предполагает реализацию основных функций публицистического дискурса — информирования, воздействия и убеждения. При этом он особым образом сочетает в себе стандартизированные нормы и правила подачи информации и создание

индивидуально-личностного компонента смысла, что в совокупности составляет характерные свойства жанра, дифференцируя данный жанр от всех других жанров публицистического дискурса [5, с. 187].

Как известно, жанр — это устойчивый тип текста, объединенный единой коммуникативной функцией, а также сходными композиционными и стилистическими признаками. С помощью системы жанров определенным образом упорядочивается наше общение и производимый человеком текст в любой его форме (устной, письменной, электронной).

В данной статье мы берем за основу определение жанра, предлагаемое Т.В. Шмелевой, а именно, как особой модели, которая строится на основе его жанрообразующих признаков, то есть тех существенных параметров, которые обуславливают опознавание и конструирование жанра. К таким признакам, по мнению лингвиста, относятся: коммуникативная цель, концепция адресанта, событийное содержание, факторы коммуникативного прошлого и будущего, диктум и формальная организация. Рассмотрим каждый признак по отдельности и установим, насколько они присущи интернет-комментариям.

Основная цель интернет-комментария — направление внимание адресатов на новые актуальные факты, выходящие на первый план общественной жизни, их оценивание, предоставление и обсуждение информации, выражение личного отношения, получение информации в ответ. В виртуальном комментарии используются собственные способы и методы передачи информации, основанные на сочетании ситуативности, информативности и аналитичности. Это, в частности, выражается в одновременном использовании предметно-логического или объективного, прагматического и субъективного методов изложения информации, что на текстовом уровне проявляется в обращении автора комментария к фактической информации и стилистически нейтральной лексике и, в то же время, к оценочной интерпретации фактов и различным, эмоционально-экспрессивным средствам языка.

Концепцией адресата в виртуальном комментировании является выражение собственных мыслей, мнений, эмоций и чувств посредством текста. Комментарии позволяют интернет-коммуниканту проявить свое мнение и точку зрения в ответ на любой заданный стимул в интернет-пространстве (в качестве корневого поста может выступить новостной анонс, видео, аудио, фотография, пост или любой другой контент вербального и невербального характера) [6, с. 97].

Содержанием интернет-комментария может стать любое актуальное событие во внутренней или внешней жизни человека, политике, экономике, науке, культуре, искусстве и т.д. Основное содержание интернет-комментария носит вербальный характер, который, в свою очередь, может быть дополнен невербальными элементами («эмоджи» или «смайлики», так называемые «компенсаторы» или «заменители» для передачи чувств и эмоций к той или иной информации, графические изображения и пр.).

Фактором коммуникативного прошлого является инициальная причина, начинающая коммуникацию или замечание, мотивированное какими-либо предшествующими высказываниями (в виртуальной коммуникации это может быть пост, фотография, ответ на комментарии), реакцией на которые является само сообщение. В интернет-комментировании фактор коммуникативного прошлого — желание поделиться мыслью или своей точкой зрения на тот или иной контент, оставление отзыва, что в последующем создает фактор коммуникативного будущего, то есть получение ответной реакции от другого пользователя веб-сети. Фактором коммуникативного будущего является реакция адресата в виде выполнения побуждения или словесного выражения. В виртуальном пространстве фактор коммуникативного будущего выражается в публикации комментария и дальнейшем (если это возможно) встречном ответе пользователя на комментарий на каком-либо веб-сайте.

К следующему признаку речезанровой модели относится тип диктумного содержания, который показывает объективное содержание высказывания (например, жалобу, упрек, просьбу, оценку, прогноз, разрешение, запрет и т.д.). В отношении виртуального комментария диктум зачастую выражается просьбой, предложением, рекламой, жалобой, оценкой, воспоминанием, поздравлением, благодарностью, предоставлением какой-либо информации, спором, запросом и т.д. То есть каждый интернет-комментарий содержит предмет сообщения. Например, в комментарии «Выглядишь супер!», мы видим выражение оценки и в ответе на данный комментарий

«Спасибо большое» — благодарность. Большая часть комментариев — это реакции на сам факт, событие, лежащие в основе электронного сообщения. Интернет-комментарий можно назвать «реактивным», ориентированным на дальнейшую коммуникацию, так как сам комментарий может стать объектом следующего комментария.

Также виртуальному комментарию присуща формальная организация, то есть предварительно спланированная структура полномочий и функций, которая устанавливается на основе сложившегося взаимодействия между компонентами организации. Комментирование представляет собой четкую цепочку действий и функций. Чтобы оставить комментарий в интернете, пользователь должен зарегистрироваться (то есть создать свой собственный профиль) на том или ином сайте или блоге, затем продумать, что же он напишет в своем комментарии. Последним шагом является отправка комментария на веб-ресурс.

Таким образом, комментарий в виртуальном пространстве присущи все вышеперечисленные жанрообразующие признаки, и можно со всем основанием сделать вывод, что виртуальный комментарий является особым жанром в интернет-общении. По этим же признакам жанра, комментарий в интернете представляет собой оформленный тип текста, состоящий из соответствующего содержания сообщения и содержащий авторскую цель вместе с концепцией адресата и его субъективным мнением, имеющий первичную причину сообщения и ожидающий «обратную связь».

Литература:

1. Тертычный А. А. Аналитическая журналистика: познавательный-психологический подход. — М.: Изд-во «Гендальф», 1998. — 105 с.
2. Тертычный А. А. Жанры периодической печати. — М.: Аспект Пресс, 2000. — 54 с.
3. Галванова О. Е. Коммуникативный жанр как методологический концепт изучения форма социального взаимодействия // Социологические исследования. — М., 2010. — 71 с.
4. Кашкин В. Б. Введение в теорию коммуникации: Учеб. пособие. — Воронеж: Изд-во ВГТУ, 2000. — 95 с.
5. Васильева Л. Е. Особенности жанра комментария в русском и английском газетно-публицистическом дискурсе: сопоставительный аспект. — Томск: Молодой ученый, 2013. — 187 с.
6. Дахалаева Е. Ч. Интернет-комментарий и интернет-отзыв: параметры жанрового разграничения. Современные проблемы науки и образования. — Улан-Удэ: Академия Естествознания, 2014. — 97 с.

ФИЛОСОФИЯ

Православная церковь и нравственные ценности в современном мире

Сапожников Вячеслав Юрьевич, магистрант

Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н. Г. Чернышевского

Технический и социальный прогресс, стремительное развитие информационных технологий, различные реформы и инновации приобретают на сегодняшний день масштабы глобального характера. Наряду с этим вместо утверждения традиционных духовно-нравственных ценностей предпочтение отдается материальным благам и потребительским нуждам. На фоне этих событий проблема сохранения отечественного духовного наследия, культурно-исторических традиций и ценностей является особенно актуальной и значимой, т.к. именно духовная основа позволяет человеку правильно осмысливать события в его жизни и в жизни общества, принимать верные решения.

В XX веке человечество столкнулось с великими изменениями или точнее — потрясениями, что связано с различными войнами, экономическими, социальными, политическими, культурными и идеологическими неустойками и дестабилизирующими процессами. Все это дало толчок к деформации духовной культуры общества. В числе важнейших проблем выступает смещение религиозных, морально-нравственных и ценностных ориентиров, расшатывание и забвение вековых устоев, национальных особенностей, историко-культурных традиций и обычаев.

Во все времена великие духовные наставники призывали человека к духовному совершенствованию, строгому контролю над своим поведением, к тому, чтобы постоянно направлять свой разум к познанию Божественной истины, изложенной для человека в Священном Писании, которое зиждется на любви к Богу и к ближнему. Следуя этому, человек познает мир сквозь призму духовных ценностей, которые становятся главным фактором, регулирующим его поведение и моральное совершенствование, что является фундаментом воспитания и формирования конкретной личности и всего общества. Основу ментальности, духовных ценностей и традиционного воспитания восточнославянских народов составляет православная вера.

Именно православная церковь провозглашает и несет человеку Божественную истину о спасении человеческой души. Если обратиться к наставлениям святых, просиявших в вере православной, то именно духовные цен-

ности и нравственные нормы и убеждения в процессе воспитания и обучения определялись ими как основополагающие. Святитель Иоанн Златоуст учил размышлять о духовных предметах, слушать и изучать слово Божие, стремиться к добрым делам; православный богослов, церковный деятель, проповедник и просветитель Кирилл Туровский призывал содержать ум в чистоте, связывая духовный рост человека с познанием высших духовных ценностей, следуя принципу — — познавай, веруя. Преподобная Евфросиния Полоцкая наставляла соблюдать душевную чистоту и всем образом своей жизни способствовала духовному просвещению своего народа.

Управление, прежде всего собой, своими мыслями, поступками и желаниями, работа над исправлением своих недостатков, над нравственным возвышением и очищением от греховности, осознание истинных ценностей любви, добра, красоты должно являться смыслом жизни каждого человека.

Также необходимо подчеркнуть важность правильной организации направленности познаний личности и всего нравственного воспитания, которое вырастает из семейных отношений. Общеизвестно, что именно в семье сконцентрирован огромный воспитательный потенциал и поэтому особенно важным является то, в каком ключе строятся в ней взаимоотношения.

Христианские ценности имеют базисный статус в нравственных традициях восточнославянских народов. Необходимо усиленное внимание к актуализации изучения православных традиций воспитания в содержании образовательного процесса наряду с сохранением этнокультурного наследия русского народа на современном этапе развития общества. Формирование личности на основе православных ценностей и исторически обусловленных культурных особенностей должно выступить методологическим ориентиром национальной педагогической научной среды, что в будущем будет являться определяющим фактором благополучного состояния, а также национальной безопасности всей страны.

Государственная власть в настоящее время признала, что Церковь является одним из основных социальных инсти-

тутов, чей духовный потенциал и исторический опыт оказал влияние на формирование культурных, духовных и национальных традиций народа. Нравственная сила Церкви сегодня все более энергично применяется в целях воспитания духовного и нравственного мира подрастающего поколения. Проблема духовно-нравственного развития одна из самых злободневных в современном обществе.

В условиях смены ценностей молодежи необходимо определить новые ориентиры в гуманитарной среде. В связи с этим изучение истории Церкви важно с позиций социокультурного феномена, который является неотъемлемым элементом культурно-исторического звена с одной стороны и гуманистического образования с другой.

Современное молодое поколение живет в социальной среде, впитавшей в себя разнообразные культовые идеи, и в первую очередь православную этику, при этом религиозные представления у подавляющей части молодых людей являются лишь составной частью миропонимания, а духовно-нравственные ориентиры не занимают ведущего места. Вместе с тем Православная Церковь является носителем духовно-нравственных идеалов и хранителем культурных традиций народа, поэтому она имеет высокую оценку в глазах современной молодежи.

В этой связи сила духовной этики в настоящее время все более активно применяется в целях воспитания духовного и нравственного мира человека. Говоря о воспитании, Ушинский К. Д. говорил, «что православное учение должно проникать во все сферы жизни человека».

Просветительская работа Церкви в школах проводится в разнообразных формах. Уже более 10 лет работают православные гимназии, где формируются чувства патриотизма, а также синтез веры и знания. Первая подобная гимназия была основана обществом «Радонеж» в 1991 году. Кроме того, учреждаются национальные школы, где проводятся просветительские мероприятия.

Литература:

1. Ушинский К. Д. Собрание сочинений / К. Д. Ушинский. — М.: АПН РСФСР, 1948. — Т. 2. — 655 с.
2. Ершов Б. А. Роль РПЦ в духовно-нравственном воспитании молодежи в современной России // Современные проблемы гуманитарных и общественных наук. — 2014. — № 4. С. 62–66
3. Кузнецов В. А. Взгляд РПЦ на модернизацию России // Человеческий капитал. — 2014. — № 2(62). С. 64–67

Так, в частности в Воронежской, Тамбовской, Орловской и Курской областях ведется преподавание предмета «Основы православной культуры».

С 2000-го года в высших учебных заведениях Курска и Воронежа ведутся научно-практические и просветительские чтения и конференции — Покровские педагогические, Знаменские, Кирилло-Мефодиевские, Татьянинские и другие. Для дальнейшего развития социальных и просветительских проектов в студенческой среде организована ассоциация духовно-нравственного просвещения «Покров», основателями которой стали 10 университетов Санкт-Петербурга, Курска, Белгорода, Воронежа, Тамбова, Совет ректоров и Духовная академия. В ряде учебных заведений организованы часовни, которые способствуют воспитанию обучающихся на базе традиционных ценностей, формируют нравственную атмосферу среди педагогов и студентов. Нужда в более обстоятельном и долговременном сотрудничестве Церкви и науки привела к образованию в 1999 году Объединенного научно-религиозного учреждения в Москве и в будущем планируется создать такую организацию в регионах России.

Таким образом, признание образования как составляющей духовного мирозерцания позволит сформировать эффективную систему образования, в которой каждому и всем будет открыт путь к высшему воспитанию своих духовных задатков на основе саморазвития, самоопределения, самореализации. Именно такое признание будет способствовать пониманию человеком себя в мире социальной, предметной, и духовной культуры, что определит модель образования с точки зрения трех факторов — организационного, методического и социального, ведущая роль при этом, на наш взгляд, должна отводиться Православной Церкви, как хранительнице культурных и духовных традиций российского народа.

Роль государства и церкви в укреплении института семьи в современном российском обществе

Сапожников Вячеслав Юрьевич, магистрант

Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н. Г. Чернышевского

Комплекс социально-экономических, политических, экологических проблем, с которыми сталкивается современное российское общество, отвлекает от решения

проблем нравственного, ценностного характера, отбрасывают на второй план вопросы духовности, культуры, семейных ценностей.

В свою очередь утрата духовности, отказ от базовых человеческих ценностей приводит к серьёзным последствиям, проявлениям личностных и общественных девиаций, которые в первую очередь касаются семьи и семейных взаимоотношений. Рост количества разводов и, как следствие, неполных семей, социальное сиротство, разрушение семейных устоев — все это не может не сказываться на жизнедеятельности всего общества. Современная семья подвергается эрозии в условиях урбанизации и глобализации, разрушения духовных устоев общества, деформируется институт семьи, присущий российскому социуму, общественности навязываются свободные формы межполовых отношений, нивелируются нормальные высоконравственные основы христианской семьи.

Семья — ячейка общества, основа государства. Семья, не имеющая морали, не способна сохранить традиции народа, его культуру, не в состоянии воспитать сознательного, активного гражданина. Укрепление института семьи — важная функция государства. Решение проблем семьи и ответственного родительства, занимает одно из ведущих мест по своей значимости в жизни государства и общества. Однако, государство не в состоянии без помощи и поддержки церкви справиться со всем многообразием проблем, касающихся функционирования современной семьи. Мероприятия, направленные на укрепление института семьи, должны иметь комплексный характер и реализоваться всеми социальными институтами, как государственными, так и религиозными.

Важным условием эффективности семейной политики государства является духовно-ценностная составляющая социальной жизни, возвращение семейному институту функции носителя и транслятора аксиологической и культурной памяти.

Религия испокон веков является регулятором отношений в обществе и семье, имеет многовековой опыт влияния на семью и семейные отношения. События последних лет подтвердили не только высокий авторитет церкви в обществе, но и чрезвычайно большой потенциал к превращению церкви и религиозных организаций в действенный институт гражданского общества.

Духовный статус церкви не позволяет ей непосредственно вмешиваться в политическую и общественную жизнь государства и общества, но историческая традиция и современный опыт многих стран показывает, что церковь во многом определяет базовые основы, на которых строится государство. Секулярная политика государства не может ограничивать великую миссию церкви. Поэтому отделенная от государства, но не от общества церковь, активно влияет на все общественные процессы в государстве.

Актуальным при раскрытии процесса взаимодействия и влияния церкви на общество и общественные процессы является определение сущности самой церкви, как института не только духовного и религиозного, но и политического. Влияние церкви на общественно-политиче-

ские процессы обусловлено самой природой религии и ее функциями. Религия формирует общественные практики своих адептов, в результате чего происходит «наложение» религиозных практик на другие общественные отношения, в первую очередь семейные [5, с. 286].

Церковь является одним из наиболее прочных и влиятельных общественных институтов, имеющим аргументированное многовековым опытом и подкрепленное реальными действиями мнение о том, в чем именно заключается важность семьи, для чего и каким образом ее надо поддерживать и как противостоять современным угрозам, способным разрушить семью как социальный институт или лишить ее возможности выполнять возложенные на нее функции.

Вопросам семьи церковь уделяет много внимания, им посвящены X и XII главы одного из главных документов, «Основы социальной концепции РПЦ», в котором предоставляется не только объяснение видения церковью тех или иных вопросов, касающихся семейной жизни, но и предлагаются вполне конкретные пути решения имеющихся проблем. Данные рекомендации носят не просто декларативный, но и стратегический характер, поэтому могут лечь в основу стратегических документов, целостных концепций, направленных на поддержку семьи в современном мире [2].

Главным приоритетом церкви является сохранение и укрепление модели традиционной моногамной семьи. Ценности традиционной модели семьи отстаивают религиозные сообщества, считая семью небесным образцом. В вопросах сохранения и укрепления института семьи цели государства и церкви абсолютно совпадают. И, хотя законодательно церковь отделена от государства (это декларирует статья 14 Конституции РФ), никто не сможет отрицать важность религии в формировании и сохранении устоев современного российского общества и государства. Церковь формулирует свою пастырскую задачу так, чтобы иметь возможность всеми присущими ей средствами блюсти целостность брака и предотвращать развод. Священнослужители берут на себя роли психологов, социальных педагогов, духовных наставников, организуют беседы с желающими вступить в брак, разъясняя им важность и ответственность предприняемого шага, отвечают на вопросы, касающиеся проблем внутрисемейных взаимоотношений, дают советы по воспитанию подрастающего поколения в духе нравственности, поддерживают и помогают тем, кто в этом нуждается [4, с. 133].

То есть, в некоторых аспектах деятельность церкви и государства пересекается. Но, при этом, церковь не выступает для государства конкурентом, а скорее помощником и наставником в решении важных государственных вопросов.

Церковь выступает против разводов и борется за сохранение семьи, следуя принципу: «... Бог соединил, да не разлучает» (Мк. 10: 9; Мф. 19: 3—19; 1 Кор. 10). Брачные отношения в христианском понимании строятся на прин-

циях любви, взаимоуважения, признания достоинства и индивидуальности каждого члена семьи, поскольку во взаимоотношениях супругов не может быть насилия и унижения (Ефес. 5:25; Кол. 3:19; Титу 2: 4).

Совпадают намерения государства и церкви и в решении демографической проблемы. Одной из основополагающих функций семьи является продолжение рода, говоря демографическими терминами — воспроизведение населения. Однако, в силу социально-экономических причин, современная семья не ориентирована на рождение большого количества детей, ограничиваясь, как правило, одним-двумя детьми. С точки зрения церкви, намеренный отказ от рождения детей из эгоистических побуждений обесценивает брак и является несомненным грехом. Резко отрицательное мнение церковь высказывает и в отношении аборт, расценивая аборт как убийство зарождающейся жизни. Вместе с тем, супруги несут ответственность как перед государством, так и перед Богом за полноценное воспитание детей [1].

Православная этика требует от родителей быть примером для своих детей, а их отношения должны быть отражением нравственных качеств любящего, терпеливого, справедливого и милостивого Творца [3, с. 386]. От детей, соответственно, ожидается уважение к родителям и послушание: «Почитай отца твоего и мать твою» (Исх. 20:12) «Слушаться родителей во всем, ибо это нравится Господу» (Кол. 3:20). Родителям не рекомендуется раз-

дражать детей, а воспитывать их в послушании и учении Господа (Еф 6: 4).

Церковь ставит перед собой задачу сформировать положительное отношение семьи к обществу и общества к семье, поскольку здоровье народа и государства, по ее мнению, зависит от того, насколько здоровыми есть семьи и стоит на позиции, что государство должно уважать семью, уважать его права и считаться с потребностями, выдавая для этого соответствующие законы и ориентируя на семью свою социальную, экономическую, финансовую, хозяйственную и культурную политику.

Помимо функции «блюстителя нравственности» церковь берет на себя и определенные вполне практические функции, заботясь о брошенных и больных детях, стариках, инвалидах, алко- и наркозависимых, осуществляя благотворительную и просветительскую деятельность. Представители церкви активно включаются в общественные и политические процессы, активно противодействуя тем явлениям, которые могут негативно повлиять на функционирование семьи и общества [3].

Таким образом, можно утверждать, что государство создает семью, создает условия для успешного выполнения семьей своих функций, а семья, воспитывая детей — творит граждан и само государство. Церковь же наполняет жизнь человека, семьи и общества духовным смыслом, помогает гражданам не утратить те нравственные устои, которые делают крепкими как семью, так и государство.

Литература:

1. Еремин А. В. Государственно-церковные взаимоотношения в контексте состояния внутрицерковной организации РПЦ в современной России // Тезисы докладов 9-й конференции молодых ученых. Ярославль, 2002. С. 89–92.
2. Основы социальной концепции РПЦ. — [Электронный документ] — Режим доступа: <http://www.patriarchia.ru/db/text/141422.html> Дата доступа: 01.09.13.
3. Позиция Русской Православной Церкви по реформе семейного права и проблеме ювенальной юстиции. Постановление Архиерейского Собора Русской Православной Церкви (2–5 февраля 2013 года). — [Электронный документ] — Режим доступа: <http://www.patriarchia.ru/db/text/2774805.html>
4. Рачкова В. Проблемы семьи глазами православного социолога // Милосердие и профессионализм. Сборник стенограмм, докладов и бесед семинара по христианской диаконии. — СПб: Издание Санкт-Петербургской благотворительной организации «Покровская община», 2003. — С. 131–135.
5. Соколова-Макарова М. М. В сб. «Социальное служение Православной Церкви: проблемы, практики, перспективы: материалы всероссийской научно-практической конференции — СПб: СПбГИПСР, 2013 стр.285–289.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор:

Ахметов И. Г.

Члены редакционной коллегии:

Ахметова М. Н.
Иванова Ю. В.
Каленский А. В.
Куташов В. А.
Лактионов К. С.
Сараева Н. М.
Абдрасилов Т. К.
Авдеюк О. А.
Айдаров О. Т.
Алиева Т. И.
Ахметова В. В.
Брезгин В. С.
Данилов О. Е.
Дёмин А. В.
Дядюк К. В.
Желнова К. В.
Жуйкова Т. П.
Жураев Х. О.
Игнатова М. А.
Калдыбай К. К.
Кенесов А. А.
Коварда В. В.
Комогорцев М. Г.
Котляров А. В.
Кошербаева А. Н.
Кузьмина В. М.
Курпаяниди К. И.
Кучерявенко С. А.
Лескова Е. В.
Макеева И. А.
Матвиенко Е. В.
Матроскина Т. В.
Матусевич М. С.
Мусаева У. А.
Насимов М. О.
Паридинова Б. Ж.
Прончев Г. Б.
Семахин А. М.
Сенцов А. Э.
Сенюшкин Н. С.
Титова Е. И.
Ткаченко И. Г.
Федорова М. С.
Фозилов С. Ф.

Яхина А. С.

Ячинова С. Н.

Международный редакционный совет:

Айрян З. Г. (Армения)
Арошидзе П. Л. (Грузия)
Атаев З. В. (Россия)
Ахмеденов К. М. (Казахстан)
Бидова Б. Б. (Россия)
Борисов В. В. (Украина)
Велковска Г. Ц. (Болгария)
Гайич Т. (Сербия)
Данатаров А. (Туркменистан)
Данилов А. М. (Россия)
Демидов А. А. (Россия)
Досманбетова З. Р. (Казахстан)
Ешиев А. М. (Кыргызстан)
Жолдошев С. Т. (Кыргызстан)
Игисинов Н. С. (Казахстан)
Кадыров К. Б. (Узбекистан)
Кайгородов И. Б. (Бразилия)
Каленский А. В. (Россия)
Козырева О. А. (Россия)
Колпак Е. П. (Россия)
Кошербаева А. Н. (Казахстан)
Курпаяниди К. И. (Узбекистан)
Куташов В. А. (Россия)
Кыят Эмине Лейла (Турция)
Лю Цзюань (Китай)
Малес Л. В. (Украина)
Нагервадзе М. А. (Грузия)
Прокопьев Н. Я. (Россия)
Прокофьева М. А. (Казахстан)
Рахматуллин Р. Ю. (Россия)
Ребезов М. Б. (Россия)
Сорока Ю. Г. (Украина)
Узаков Г. Н. (Узбекистан)
Федорова М. С. (Россия)
Хоналиев Н. Х. (Таджикистан)
Хоссейни А. (Иран)
Шарипов А. К. (Казахстан)
Шуклина З. Н. (Россия)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Г. А.**Ответственный редактор:** Осянина Е. И.**Художник:** Шишков Е. А.**Верстка:** Бурьянов П. Я., Голубцов М. В., Майер О. В.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:**почтовый:** 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231;**фактический:** 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; http://www.moluch.ru/

Учредитель и издатель:

ООО «Издательство Молодой ученый»

ISSN 2072-0297

Подписано в печать 03.01.2018. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, 25