

ISSN 2072-0297

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ



15 2018
ЧАСТЬ I

16+

ISSN 2072-0297

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

Международный научный журнал

Выходит еженедельно

№ 15 (201) / 2018

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Члены редакционной коллегии:

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Абдрашилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Жураев Хуснидин Олтинбоевич, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам

Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук

Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г.

Журнал размещается и индексируется на портале eLIBRARY.RU, на момент выхода номера в свет журнал не входит в РИНЦ. Журнал включен в международный каталог периодических изданий «Ulrich's Periodicals Directory».

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, *кандидат филологических наук, доцент (Армения)*

Арошидзе Паата Леонидович, *доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)*

Атаев Загир Вагитович, *кандидат географических наук, профессор (Россия)*

Ахмеденов Кажмурат Максutowич, *кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)*

Бидова Бэла Бертовна, *доктор юридических наук, доцент (Россия)*

Борисов Вячеслав Викторович, *доктор педагогических наук, профессор (Украина)*

Велковска Гена Цветкова, *доктор экономических наук, доцент (Болгария)*

Гайич Тамара, *доктор экономических наук (Сербия)*

Данатаров Агахан, *кандидат технических наук (Туркменистан)*

Данилов Александр Максимович, *доктор технических наук, профессор (Россия)*

Демидов Алексей Александрович, *доктор медицинских наук, профессор (Россия)*

Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, *доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)*

Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, *доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)*

Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, *доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)*

Игисинов Нурбек Сагинбекович, *доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)*

Кадыров Кутлуг-Бек Бекмуратович, *кандидат педагогических наук, заместитель директора (Узбекистан)*

Кайгородов Иван Борисович, *кандидат физико-математических наук (Бразилия)*

Каленский Александр Васильевич, *доктор физико-математических наук, профессор (Россия)*

Козырева Ольга Анатольевна, *кандидат педагогических наук, доцент (Россия)*

Колпак Евгений Петрович, *доктор физико-математических наук, профессор (Россия)*

Кошербаева Айгерим Нуралиевна, *доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)*

Курпаяниди Константин Иванович, *доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)*

Куташов Вячеслав Анатольевич, *доктор медицинских наук, профессор (Россия)*

Кыят Эмине Лейла, *доктор экономических наук (Турция)*

Лю Цзюань, *доктор филологических наук, профессор (Китай)*

Малес Людмила Владимировна, *доктор социологических наук, доцент (Украина)*

Нагервадзе Марина Алиевна, *доктор биологических наук, профессор (Грузия)*

Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, *кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)*

Прокопьев Николай Яковлевич, *доктор медицинских наук, профессор (Россия)*

Прокофьева Марина Анатольевна, *кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)*

Рахматуллин Рафаэль Юсупович, *доктор философских наук, профессор (Россия)*

Ребезов Максим Борисович, *доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)*

Сорока Юлия Георгиевна, *доктор социологических наук, доцент (Украина)*

Узаков Гулом Норбоевич, *доктор технических наук, доцент (Узбекистан)*

Федорова Мария Сергеевна, *кандидат архитектуры (Россия)*

Хоналиев Назарали Хоналиевич, *доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)*

Хоссейни Амир, *доктор филологических наук (Иран)*

Шарипов Аскар Калиевич, *доктор экономических наук, доцент (Казахстан)*

Шуклина Зинаида Николаевна, *доктор экономических наук (Россия)*

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Галина Анатольевна

Ответственный редактор: Осянина Екатерина Игоревна

Художник: Шишков Евгений Анатольевич

Верстка: Бурьянов Павел Яковлевич, Голубцов Максим Владимирович, Майер Ольга Вячеславовна

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; http://www.moluch.ru/.

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый».

Тираж 500 экз. Дата выхода в свет: 02.05.2018. Цена свободная.

Материалы публикуются в авторской редакции. Все права защищены.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

На обложке изображен *Константин Исаакович Сонин* (1972) — российский экономист, профессор Чикагского университета, сооснователь совместного бакалавриата Высшей школы экономики и Российской экономической школы.

К. И. Сонин родился в 1972 году в Москве. Окончив школу в своём родном городе, поступил на механико-математический факультет МГУ и всего через 4 года получил степень кандидата физико-математических наук.

С 2001 по 2003 годы занимал должность постоянного профессора Российской экономической школы. В послужном списке К. И. Сонины можно встретить множество зарубежных образовательных учреждений, где он был приглашённым специалистом: Стокгольмский институт переходной экономики, Лондонский центр экономико-политических исследований, Гарвард, Принстон, бизнес-школа Kellogg Северо-западного университета (Иллинойс, США), институт Беккера-Фридмана Чикагского университета.

В 2013 году Сонин вновь стал сотрудничать с российскими вузами в качестве профессора кафедры институциональной экономики ВШЭ.

Организация совместного бакалавриата ВШЭ и РЭШ дала беспрецедентные результаты, особенно с академической точки зрения: сразу восемь выпускников поступили на PhD-программы в ведущие университеты мира, включая Гарвард, Принстон и Колумбийский университет.

Сонин был назначен на пост проректора ВШЭ в августе 2013 года, но проработал совсем недолго — до декабря 2014. Согласно некоторым данным, он подал в отставку по политическим причинам. В мае 2015 года он объявил о переезде в Чикаго.

Область исследований Сонины — современная политическая и институциональная экономика, экономика развития, информации и теория аукционов. Его научные статьи опубликованы во многих зарубежных и отечественных изданиях, таких как «Вопросы экономики», «Экономический журнал ВШЭ», «Общественные науки и современность», а также в ведущих международных журналах: Quarterly Journal of Economics, Review of Economic Studies, American Political Science Review и других. Сонин довольно часто выступает в качестве эксперта-аналитика в таких изданиях, как Esquire, «Огонек», The New Times, «Коммерсантъ», Le Banquet.

В 2002 и 2003 годах Константин Сонин был признан Российской академией наук лучшим экономистом РАН. В 2004 году ему вручили золотую медаль Глобальной сети развития и Всемирного банка, а в 2007 наградили II премией имени Овсиевича.

С 1 апреля 2013 года Константин Исаакович входит в состав Совета по науке при Министерстве образования и науки Российской Федерации.

Екатерина Осянина, ответственный редактор

СОДЕРЖАНИЕ

ХИМИЯ

- Груздев А. А.**
Предложение по модернизации процесса переработки кислых газов1
- Мавлонов Б. А., Назаров И. И., Фозилов С. Ф., Хайдаров А. А., Шодиева М. А.**
Процесс введения солей никеля и молибдена на терморегенерированный цеолит СаА..... 2

ЭКОЛОГИЯ

- Котенёв И. А.**
Эколого-экономические методы снижения ущерба от выбросов веществ автотранспортом 4

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

- Агарко А. А.**
Перспективы гармонизации национальных стандартов аудита в ЕАЭС 6
- Аскарова А. А.**
Бухгалтерский учет потерь от брака..... 9
- Гутрова М. М., Селезнёва В. А.**
Влияние финансовых пирамид на экономическую безопасность России14
- Демидов Р. В.**
Фундаментальный и технический анализ на фондовых рынках 17
- Имажап Б. Ю., Иванова Ю. А.**
Доходы и расходы федерального бюджета Российской Федерации19
- Калинина В. И. 2**
Статистические методы в оценке непрерывности деятельности организации22

- Коноваленко А. П., Свешникова Ю. Ю., Ладыжец П. В.**
Налоговое планирование как важная составляющая финансовой деятельности предприятия.....25
- Лопатина Е. Н., Митрофанов Д. Е., Онучина А. А., Прохоров З. С., Шпак Е. В.**
Стратегические показатели качества процессов в организации 27
- Митрофанов Д. Е., Онучина А. А., Шпак Е. В., Лопатина Е. Н., Прохоров З. С.**
Внутренний аудит системы менеджмента качества на предприятии29
- Митрофанов Д. Е., Онучина А. А., Шпак Е. В., Лопатина Е. Н., Прохоров З. С.**
Мотивация персонала промышленных предприятий32
- Митрофанов Д. Е., Онучина А. А., Шпак Е. В., Лопатина Е. Н., Прохоров З. С.**
Финансовый мониторинг предприятия как инструмент управления качеством34
- Прохоров З. С., Онучина А. А., Лопатина Е. Н., Митрофанов Д. Е., Шпак Е. В.**
Особенности антикризисного управления предприятиями малого бизнеса36
- Сусь Е. Е.**
Оценка стоимости и эффективности использования интеллектуального капитала компании «Яндекс»39
- Фадеева А. О., Сажина С. С.**
Антикоррупционный аудит как механизм борьбы с коррупцией..... 41
- Щекина Н. С.**
Особенности оценки финансовой устойчивости страховой организации.....43

ГОСУДАРСТВО И ПРАВО

- Алябышева М. А.**
К вопросу о правозащитной функции
прокуратуры Российской Федерации46
- Аманмухаммедова Д. Т.**
Конституционные принципы уголовного
законодательства Туркменистана48
- Артеменко А. В. О**
Правовое положение мирового судьи в судебной
системе современной России..... 50
- Бурнашев Г. А.**
Проблемы реализации пассивного
избирательного права на стадии выдвижения
и регистрации кандидатов..... 51
- Гуляева Э. В.**
Понятие коррупционного правонарушения
по законодательству РФ53
- Джоджуа Д. З.**
Конституционно-правовые гарантии
собственности в России56
- Лебедева Ю. Н., Косач К. Н. 8**
Противодействие коррупции в государственных
и муниципальных органах исполнительной
власти Российской Федерации58
- Малицкая А. И.**
Обзор практики применения п. 2 ст. 313 ГК
РФ о принудительном исполнении денежного
обязательства в рамках процедуры
банкротства 60
- Матвеев Ю. Д.**
Основные отличия аренды от сервитута63
- Матвеев Ю. Д.**
Продажа объекта как основание для
прекращения земельного сервитута
по договору.....65
- Мережникова Е. А.**
Убийство и его юридический анализ..... 67
- Мышенко А. А.**
Проблемы квалификации административных
правонарушений, предусмотренных ч. 1 ст. 20.20
и ст. 20.21 КоАП РФ69
- Письменская В. А.**
Проблема закрепления принципа
диспозитивности в гражданском процессе 71
- Попова К. С.**
Правовая природа агентского договора 72
- Попова К. С.**
Особенности коммерческого представительства
в России75
- Романова А. А.**
Тенденции правового регулирования
предвыборной агитации в сети Интернет.....79
- Сидоренко Р. Ю. 1**
Обстоятельства, смягчающие и отягчающие
наказание 81
- Тюлюков Е. Н. 3**
Современные криминологические особенности
и проблемы противодействия коррупционной
преступности.....83
- Чумак А. А.**
Судебная практика обжалования действий
(бездействий) таможенных органов
и их должностных лиц: анализ, правовая
характеристика.....84
- Юсупова И. А.**
К вопросу о сущности и системе следственных
действий.....86

ИСТОРИЯ

- Бегимбаева Ж. С., Дильмухамедова А. К.**
Национализм и историческая
преемственность.....88
- Иванов Т. Н.**
Постсоветская историография паломничества
мусульман Средней Азии (вторая половина XIX —
начало XX века) 90
- Литичевский Б. В.**
Торгово-дипломатические отношения РСФСР
с зарубежными государствами
в 1917–1924 годах92
- Хакимова Г. А. 5**
Бухара — колыбель цивилизации95

ХИМИЯ

Предложение по модернизации процесса переработки кислых газов

Груздев Антон Александрович, магистрант;

Научный руководитель: Шевченко Мария Александровна, кандидат химических наук, доцент
Волгоградский государственный технический университет

В данной статье проведен анализ работы установки по переработке кислых газов нефтеперерабатывающего предприятия. Для решения проблемы недостаточно высокой степени превращения сероводорода в серу предложена более современная каталитическая система.

Ключевые слова: кислый газ, процесс Клауса, сероводород, сера.

Последнее время можно заметить тенденцию нарастающих мощностей производства топлив и масел, при получении которых выделяется опасный сероводород, его дальнейшая утилизация необходима для обеспечения требований по охране атмосферного воздуха. В связи с этим качественная и полноценная утилизация сероводорода является актуальной задачей в нефтеперерабатывающей промышленности. Для переработки сероводородного газа в элементарную серу обычно применяется хорошо известный в мировой практике процесс Клауса или его различные модификации [1].

Данная работа посвящена поиску и решению основных проблем процесса переработки кислых газов, а также модернизации установки производства серы.

Сущность процесса Клауса заключается в окислении сероводорода с применением термической и каталитических ступеней. Поступающий на установку Клауса кислый газ подвергается высокотемпературному (900–1300 °С) сжиганию в свободном пламени в присутствии стехиометрического количества воздуха с получением элементарной серы и диоксида серы.

Реакция окисления H_2S до серы:



Одновременно часть сероводорода окисляется до диоксида серы:



На каталитической стадии идет реакция между сероводородом и диоксидом серы в присутствии катализатора — активной формы оксида алюминия при 220–250 °С [2]:



где $x = 2-8$;

Стоит отметить, что в процессе переработки кислых газов существует множество побочных реакций, например, образование COS и CS_2 , которые по-своему оказывают

влияние на процесс и его показатели. Так, ощутимые потери серы случаются из-за неполной переработки COS и CS_2 на каталитической ступени процесса. Поэтому очень важно использовать эффективную систему катализаторов, чтобы минимизировать вклад нежелательных побочных реакций на стабильное протекание процесса.

Проведенный анализ работы промышленной установки переработки кислых газов позволил сделать вывод, что главной проблемой процесса является недостаточно высокая степень извлечения серы из кислого газа.

Среди наиболее перспективных направлений модернизации процесса переработки кислых газов можно выделить разработку систем доочистки хвостового газа на контактных аппаратах, применение различных новых конструкций аппаратов по выделению готового продукта, а также применение более эффективных катализаторов. В итоге основное количество разработок в процессе Клауса ведутся в направлении увеличения степени превращения сероводорода для его полной утилизации на производстве. Для минимальных затрат на реконструкцию производства, наиболее выгодными являются предложения, связанные с изменением каталитической системы процесса. Каталитическая система, которая действует на многих предприятиях, не позволяет добиться максимальных результатов в направлении степени конверсии сероводорода, что в конечном итоге может пагубно отразиться на выбросах в окружающую среду серосодержащих соединений. Очень эффективными можно считать новые катализаторы ИКТ-27–42 процесса Клауса, не имеющие в составе вредных оксидов металлов, имеющие более продолжительный срок службы, а самое главное позволяющие добиваться максимальных результатов по извлечению серы из сырья [3]. Для улучшения технико-технологических показателей действующей установки нефтеперерабаты-

Таблица 1. Сравнение действующего (CSR-2) и нового (ИКТ-27–42) катализаторов процесса

Показатель	CSR-2	ИКТ-27–42
Состав, % (мас.)		
$\gamma\text{-Al}_2\text{O}_3$	95,2	84,2
Cr_2O_3	0,38	-
SiO_2	0,03	2,5
TiO_2	-	9,8
Удельная поверхность, $\text{м}^2/\text{г}$	310	64
Общий объем пор, $\text{см}^3/\text{г}$	0,42	0,26
Коэффициент эффективности	0,35	0,46
Срок службы	4 лет	6 лет
Степень превращения H_2S в серу, %	До 95,0%	До 99,5%
Плотность, $\text{г}/\text{см}^3$	0,82	0,87

вающего предприятия предлагается замена катализатора CSR-2 на ИКТ-27–42. Сравнительная характеристика катализаторов приведена в таблице 1.

Предложенный вариант позволит улучшить ряд технологических показателей:

- повысить конверсию сероводорода в серу с 95,0% до 99,5%;
- продлить срок службы катализатора, что позволит снизить затраты на его замену;

— снизить количество выбросов в окружающую среду за счет нетоксичного состава самого катализатора.

Таким образом, можно сделать вывод, что использование новой каталитической системы ИКТ 27–42 без значительных материальных вложений позволит добиться более эффективной работы каталитической ступени процесса, тем самым предотвратить возможность вредных выбросов.

Литература:

1. Грунвальд, В. Р. Технология газовой серы. — М.: Химия, 1992. 272 с.
2. Голубева, И. А. Газовая сера. Ресурсы, производство, мировой рынок серы, проблемы и пути развития. — М.: Российский государственный университет нефти и газа имени И. М. Губкина, 2015. — 244 с.
3. Способ очистки газа от сероводорода. Каталитические способы очистки. пат. № 2176156RU: МПК С 01 В 17/04, В 01 D 53/86. / А. В. Курочкин; заявитель и патентообладатель А. В. Курочкин № 2520554; заявл. 27.11.2012; опубл. 27.06.2014.

Процесс введения солей никеля и молибдена на терморегенерированный цеолит СаА

Мавлонов Бобохон Арашович, кандидат химических наук, доцент
Бухарский инженерно-технологический институт (Узбекистан)

Назаров Илхом Исакович, кандидат химических наук, доцент
Бухарский государственный медицинский институт (Узбекистан)

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, доктор технических наук, доцент;
Хайдаров Ахтам Амонович, кандидат технических наук, доцент
Бухарский инженерно-технологический институт (Узбекистан)

Шодиева Мубина Акрам кизи, магистр
Каршинский государственный университет (Узбекистан)

Глубина гидропревращения компонентов исходного сырья, качество и количество целевого нефтепродукта зависят от гидрирующих и изомеризирующих свойств применяемого катализатора: с увеличением контакта в этих

реакциях, глубже гидроконверсия сырья в низкокипящих дистиллятах, выше качество и больше выхода целевого продукта. в связи содержанием благородных металлов (Pt, Pd и др.). катализаторы, обладают низкими гидрирующими

и изомеризующими свойствами в связи с этим, они неприемлемы для гидропереработки остаточных нефтепродуктов, содержащих контактные яды, поэтому нельзя получить желаемые результаты на промышленных Al-Ni (Co) — Mo катализаторах. Несмотря на то что катализатор содержащий никель по гидрирующей активности может конкурировать с катализаторами на основе платины и палладия, к сожалению, он тоже привержен к отравлению серо- и азотсодержащими соединениями. Но использование смеси никеля с металлами такими как молибден в виде молибдата никеля позволяет получать катализатор, обладающий одновременно высокими гидрирующими, изомеризующими и расщепляющими свойствами. Обработка же катализатора серой или сероводородом повышает его полифункциональность в кислотном катализе [1–3].

Установлено, что никель — молибденовые катализаторы на различных тугоплавких кислотных носителях проявляют более высокую активность и стабильность в окислительно-восстановительном и кислотном-основном катализе в случае исключения или уменьшения образования каталитически малоактивного алюмината никеля шпинельной структуры.

Для исследования процессов, происходящих на стадии нанесения активных фаз на терморегенерированный и регенерированный цеолит и термообработки каталитических систем, приготовлены следующие образцы:

Образец 1 (ЦМ). Приготовлен нанесением расчетного количества соли молибдена в виде водного раствора на терморегенерированный и активированный цеолит СаА. После сушки на открытом воздухе образец подвергали термическому анализу.

Образец 2 (ЦМН). Катализатор воздушно-сухой, получен нанесением расчетного количества соли никеля в виде водного раствора на образец ЦМ, предварительно прокаленный при 550 °С.

Образец 3 (ЦН). Приготовлен нанесением водного раствора соли никеля на терморегенерированный цеолит, затем порядок действия и последовательность такие же, как и при обработке образца ЦМ.

Образец 4 (ЦНМ). Приготовлен прокаливанием образца ЦН при 550 °С с последующим нанесением расчетного количества соли молибдена в виде водного раствора. Воздушно-сухую систему подвергали термическому анализу.

На термограмме отработанного цеолита явно виден «эндотермический» эффект при 200 °С с точкой перегиба при 280 °С, соответствующий удалению физически адсорбированной воды. А ступенчатое удаление хемосорбированной воды, локализованной в различных полостях, для цеолитов типа СаА наиболее интенсивно протекает, в области 350–450 °С. Кроме этого наблюдался «экзотермический» эффект, обусловленный удалением органических отложений из пор цеолита СаА.

Выявлено, что молибдат никеля обладает одновременно гидрирующими, изомеризующими, расщепляющими, гидрообессеривающими, гидроденитрирующими и другими свойствами. Катализатор, приготовленный нанесением NiMoO₄ на алюминат цинка, показал высокие результаты в процессах гидрирования и изомеризации. Установлено, что катализатор NiMoO₄ на ZnAl₂O₄ является полифункциональным. На нем одновременно протекают глубокие реакции гидрирования, изомеризации, дегидроциклизации, расщепления и другие. А катализатор NiMoO₄ на BaAl₂O₄ проявляет в указанных процессах большей степени основные свойства, чем кислотные. Поэтому на этом катализаторе в основном протекают глубокие реакции гидрирования углеводородов и особенно азоторганических соединений основного характера.

Таким образом, проведенные структурные исследования отработанного цеолита СаА с нанесенными солей активных фаз никеля и молибдена в различных термических условиях показали, что его можно использовать в качестве твердого носителя для получения никель-молибденовых катализаторов с добавками (промоторами). При этом, каталитическую активность цеолита можно регулировать подбором его внутри порового объема и состава.

Литература:

1. Шатровская, А. Г. История катализатора ЮНИТИ (UNITY) Компании UOP/ Сборник докладов и тезисов II Международная научно-техническая конференция «Инновационные разработки в сфере химии и технологии топлив и смазывающих материалов». Бухара. 2017.-С. 58.
2. Атауллаев, Ш. Н., Кадыров И. Разработка катализатора для деструктивной гидропереработки деасфальтизата в смесь базовых моторных топлив. //Узбекский журнал нефти и газа. 2004. № 1. с. 36–39.

ЭКОЛОГИЯ

Эколого-экономические методы снижения ущерба от выбросов веществ автотранспортом

Котенёв Илья Алексеевич, магистрант

Российский государственный гидрометеорологический университет (г. Санкт-Петербург)

В данной статье затрагивается тема большого количества вредных выбросов. Особое внимание уделено мероприятиям и путям решения данной проблемы. В заключение автором было выдвинуто собственное видение снижения выбросов.

Ключевые слова: экология, негативное влияние, окружающая среда, выбросы, автотранспорт.

Ecological and economic methods of reducing the impact of emissions from vehicles

This article deals with the topic of a large number of harmful emissions. Special attention is paid to measures and ways of solving this problem. In conclusion, the author put forward his own vision of reducing emissions.

Keywords: environment, negative impact, environment, emissions, vehicles.

С ростом и развитием городов человечество встретилось с проблемой увеличения транспорта. Это, в свою очередь, повлекло за собой сильный негативный эффект на окружающую среду (ОС). Помимо этого, обилие автомобилей вызывает ухудшение санитарных норм в больших городах: создание шума, сильная загазованность, влияющая на здоровье населения, а также, что немало важно, неэффективное использование ценнейших видов топлива при перевозке большого количества пассажиров. Чтобы снизить уровень загрязнения атмосферы транспортными средствами, экономистами и экологами были разработаны следующие мероприятия:

- 1) Организационные (архитектурно-планировочные);
- 2) Технологические;
- 3) Инженерно-экологические [1].

Первые две группы мероприятий, как правило, составляют экономические методы. Последняя же в основном включает в себя экологические методы. Хотелось бы разбить их в отдельности.

Организационные мероприятия содержат в себе различного рода методы застройки, планирование и озеленение улиц и магистралей. Такого рода деятельностью занимается Комитет по градостроительству и архитектуре. Он, в свою очередь, выделяет средства и ресурсы на обустройство жилых зон города и нацелен на повышение и улуч-

шение уровня жизни граждан. Кроме того, он спонсирует различные проекты, нацеленные на снижение вреда окружающей среде в черте города. Также данная группа мероприятий является экономическим методом, так как в рамках данного сектора строятся развязки, кольцевые автомагистрали, подземные переезды, которые должны снизить негативное влияние путём снижения транспортной нагрузки [2]. Во-вторых, большое количество вредных выбросов скапливается на светофорах, то есть, чаще всего, в зону риска в связи с этим попадают и пешеходы. Чтобы это как-то изменить, специалистами было предложено в пешеходных и перекрёстных зонах, где скапливается много транспорта, устанавливать специальные конструкции по поглощению вредных выбросов. По задумке они должны быть внешне похожи на шумопоглощающие экраны, но принцип работы их несколько отличается: «впитывая» вредные вещества, такого рода экраны «выдыхали» бы очищенный воздух, то есть действовали бы по принципу деревьев. Но данная технология представлена только в виде макета и, к сожалению, на данный момент пока не созданы даже прототипы [3].

Вторая группа — технологические мероприятия. Она, как и первая, представляет экономические методы. В этой группе собраны все технологические улучшения для транспорта, которые могут снизить вредные выбросы в ОС. Но, как и любые современные технологии, внедрение данных новинок требуют больших затрат средств. Вот

какие методы по снижению выбросов предлагают использовать специалисты в рамках данных мероприятий:

- 1) Отладка двигательной системы автомобилей;
- 2) Изменение состава топлива, с плавным переходом на более безвредные виды;
- 3) Перевод транспортных средств на сжиженный газ;
- 4) Улучшение системы двигателей внутреннего сгорания;
- 5) ввод в эксплуатацию гибридных двигателей;
- 6) создание транспортных средств на альтернативном топливе (электричество, солнечная энергия) [4].

Последняя группа мероприятий, как уже говорилось ранее, представляет собой экологические методы. Эта группа отличается от предыдущих тем, что она менее затратная, но, тем не менее, она направлена на снижение вреда с инженерной точки зрения. В неё входят:

- создание тёплых стоянок. Это действие направлено на сокращение потребляемого топлива, направленное на прогрев машины в холодное время года;
- внедрение и оснастка всех автомобилей устройствами электроподогрева;
- установка нейтрализаторов отработавших газов (они могут быть термическими, жидкостными);
- использование сажевых фильтров;
- использование топлива с большим октановым числом [1].

В заключение хотелось бы отметить, что экономисты и экологи постоянно трудятся над изобретением методов и способов по снижению вредоносного фактора на окружающую среду, но чтобы это воплотилось в жизнь, необходимы не только деньги, но и желание людей жить в более чистых условиях.

Литература:

1. Мякишева, Т. А., Экология как наука. — Спб.: Арапов, 2009. — 350 с.
2. Свиблова, Т. К., Экологически-экономические принципы. Учебник. — М.: Финансы и статистика, 2012. — 240 с.
3. Комин, Б. Н., Цветкова А. К Проблемы современной экологии. Кто виноват и что делать? Журнал/под редакцией С. Ю. Комарова. — М. 2011. — 30 с.
4. Юсупов, К. С. Экономика как метод решения мировых кризисов. Журнал. — Спб.: Юлов, 2010. — 40 с.

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Перспективы гармонизации национальных стандартов аудита в ЕАЭС

Агарко Александра Андреевна, магистрант
Новосибирский государственный технический университет

Ввиду ускоряющейся глобализации и глубоких интеграционных процессов, в частности на постсоветском пространстве, особую актуальность приобретает необходимость гармонизации аудиторских стандартов как один из определяющих факторов развития международного экономического взаимодействия. В концепции развития аудита в России сотрудничество в рамках ЕАЭС отнесено к приоритетным направлениям развития аудита.

Анализ взаимной торговли стран-участниц ЕАЭС за пять лет показал рост интенсивности взаимной торговли, а также позитивные изменения в ее характере, включая внутриотраслевую торговлю. Для адекватной оценки применены индексы по методологии ЮНКТАД, которые позволяют оценить интенсивность торговли в динамике. По своей сути данные индексы сопоставляют взаимную торговлю с совокупной торговлей данных стран и с динамикой мировой торговли и дают более точную, свободную от искажения оценку (см. таблицу 1).

Порог индекса интенсивности региональной торговли (формула 1) равен единице. В случае, если интенсивность взаимной торговли и интенсивность торговли с третьими странами одинакова, то индекс равен одному, если же порог превышает, то это означает, что между собой страны торгуют с большей интенсивностью. На рисунке 1 отражена динамика данного индекса за пять лет существования ТС. Следует также отметить, что значение данного показателя достаточно высокое.

RTI рассчитывается по формуле:

$$\frac{X_{AA}+M_{AA}}{X_A+M_A} : \frac{X_A+M_A}{X_W+M_W-(X_A+M_A)}, \text{ где} \quad (1)$$

X_{AA} и M_{AA} — внутренний экспорт и импорт региона А;
 X_A и M_A — соответственно совокупный Ex и Im региона А;

X_W и M_W — мировой Ex и Im.

Еще один индекс, позволяющий оценить интенсивность региональной торговли с акцентом на темпы ее роста, это индекс симметричной торговой интроверсии, а именно при помощи данного показателя можно выявить, интенсивность внутренней или внешней региональной торговли растет более быстрыми темпами. Значения данного индекса находятся в промежутке $[-1;1]$, где «-1» — это полное отсутствие внутренней торговли региона, «0» означает равноценную значимость торговли внутри региона и с третьими странами, и «1» — полное преобладание торговли внутри региона, при отсутствии внешней. Динамика индекса представлена на рисунке 1. Значение индекса превышает ноль, следовательно, торговля внутри региона имеет большую значимость, нежели торговля за его пределами. Значение индекса в динамике возрастает с каждым годом, аналогично показателю интенсивности региональной торговли.

Индексы интенсивности внутренней и внешней торговли, индекс торговой комплементарности. STJ_i рассчитывается по формулам 2,3,4.

Таблица 1. Индексы взаимной торговли стран ЕАЭС в 2010–2015 гг.

Год	Индекс интенсивности региональной торговли (RTI)	Индекс симметричной торговой интроверсии (STJ)
2010	2,9504	0,4142
2011	2,6194	0,3635
2012	2,6754	0,3769
2013	2,7546	0,3872
2014	2,9391	0,4142
2015	4,0881	0,5482

$$STJ_i = \frac{\left(\frac{HITL_i}{HETL_i} - 1\right)}{\left(\frac{HITL_i}{HETL_i} + 1\right)}; \quad (2)$$

$$HITL_i = \frac{\frac{IT_i}{T_i}}{\frac{ET_i}{T_w - IT_i}} \quad (3)$$

$$HETL_i = \frac{1 - \left[\frac{IT_i}{T_i}\right]}{1 - \left[\frac{ET_i}{T_w - IT_i}\right]}, \text{ где} \quad (4)$$

$HITL_i, HETL_i$ — гомогенные индексы интенсивности внешней и внутренней торговли региона; IT_i — внутренний оборот; T_i — совокупный оборот, T_w — мировой товарооборот.

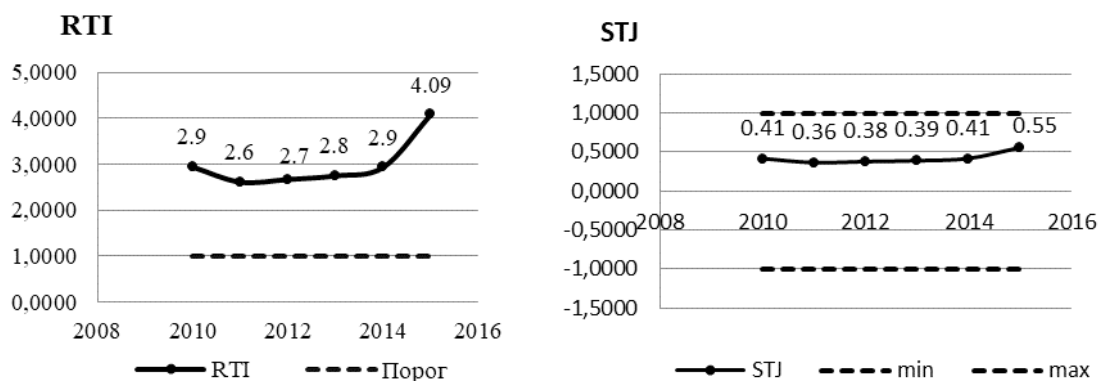


Рис. 1. Индекс интенсивности региональной торговли Индекс симметричной торговой интроверсии стран ЕАЭС в 2010–2015 гг.

Индикатором эффективности торговли для стран, а также во многом и индикатором экономического развития, является торговля высокотехнологичной продукцией, что особенно актуально для стран ЕАЭС, не обладающих сложными экспортными корзинами. Анализ торговли по товарным группам (до 4 знаков товарной номенклатуры Таможенного союза) показал ее глубокую зависимость от различных внешних факторов, в частности это касается торговли высокотехнологичной продукцией.

Интересно, что для каждой из стран ЕАЭС доля высокотехнологичного экспорта в страны-партнеры гораздо выше, нежели в третьи страны, однако же нельзя сказать того же самого об импорте (рисунки 7,8). Доля вы-

сокотехнологичного импорта из третьих стран для каждой страны ЕАЭС гораздо выше, нежели доля высокотехнологичного импорта из стран-партнеров. При этом динамика роста между странами ЕАЭС лучше, рост в целом стабилен, тогда как в торговле с третьими странами в динамике роста не наблюдалось.

Заметно, что в 2015 году доля торговли высокотехнологичной продукции внутри интеграции снижается (рис. 3). Одним из наиболее значимых факторов, обусловивших спад, является инвестиционный спрос, имеющий четко прослеживаемую тенденцию к снижению.

Непосредственное влияние на инвестиции оказывает качество аудиторских услуг, итак, повышение степени

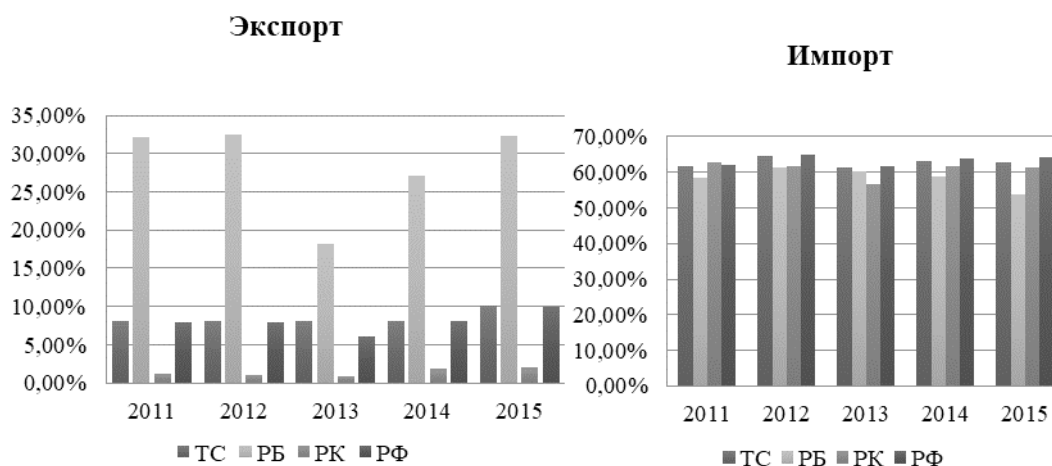


Рис. 2. Доля высокотехнологичного экспорта и импорта стран ЕАЭС из третьих стран в 2011–2015 гг.

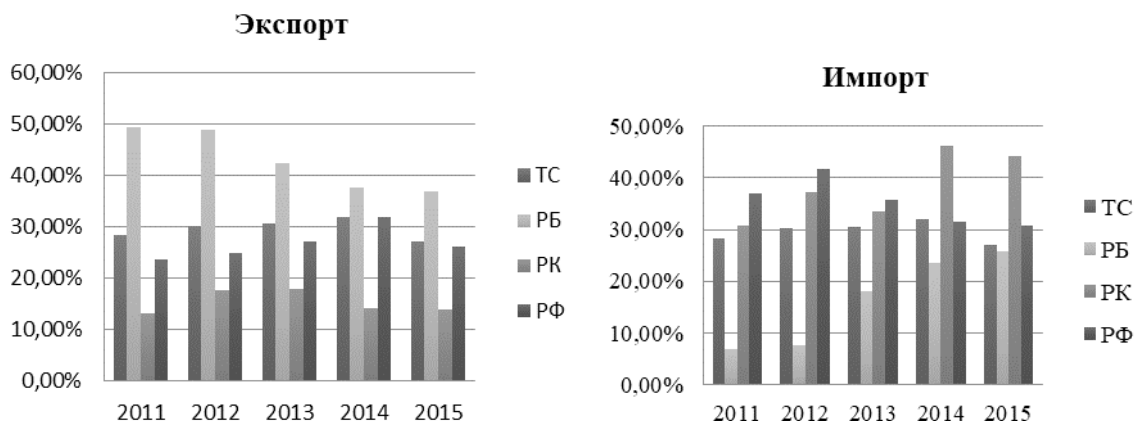


Рис. 3. Доля высокотехнологичного экспорта и импорта стран ЕАЭС в их взаимной торговле в 2011–2015 гг.

Таблица 2. Инвестиции в основной капитал стран ЕАЭС в 2010–2015 гг.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
ЕАЭС	105,9	110,4	105,9	101,7	98,9	92,8
в т. ч.:						
Беларусь	115,8	117,9	88,3	109,3	94,2	85,2
Казахстан	97,0	102,9	104,1	106,9	104,2	103,7
Россия	106,3	110,8	106,8	100,8	98,5	91,6

уверенности пользователей в адресованной им финансовой отчетности является основной целью аудита (МСА 200). Одним из возможных путей повышения объема инвестиций в ЕАЭС является создание единого рынка аудиторских услуг, и обязательным условием является гармонизация аудиторских стандартов и законодательства об аудиторской деятельности внутри интеграции.

Подходы к регулированию аудиторской деятельности в странах-участницах различны, в частности это касается вопроса передачи некоторых регулирующих функций саморегулируемым организациям аудиторских организаций. В России и в Казахстане такие организации действуют, тогда как в Беларуси нет саморегулирования аудиторской деятельности. Это вызывает необходимость выработки единого подхода к регулированию аудиторской деятельности.

Необходима также унификация стандартов аудита на территории стран ЕАЭС. В Казахстане аудиторская деятельность осуществляется в соответствии с международными стандартами аудита, в Беларуси же существуют собственные стандарты. В России МСА применяются с 2017 года, однако ввиду глубоких концептуальных различий МСА и Федеральных стандартов аудиторской деятельности переход на МСА сопровождается определенными сложностями.

В зарубежной практике ключевая роль отводится демократической нагрузке аудита: основная цель аудита, согласно МСА 200 — «повышение степени уверенности пользователей в адресованной им финансовой от-

четности», которая достигается посредством выражения мнения о ее достоверности. По федеральному закону «Об аудиторской деятельности» выражение мнения о достоверности отчетности и есть сама цель аудита.

Серьезные отличия заметны при сопоставлении международных стандартов аудита (МСА) седьмой группы «Выводы и составление заключений по итогам аудита» и федеральных стандартов аудиторской деятельности (ФСАД) 1/2010, 2/2010, 3/2010 «Аудиторское заключение о бухгалтерской (финансовой) отчетности и формирование мнения о ее достоверности». Это прежде всего понятийные отличия: в ФСАД отсутствуют понятие «финансовая отчетность общего назначения», соответственно также «концепция добросовестного представления» и «концепция соответствия»; согласно матрице, отражающей форму модифицированного мнения и обстоятельства модификации (приложение 1 к ФСАД 1/2010), в ФСАД не учитывается такое обстоятельство, как несоответствие принципу добросовестного представления. При этом также заметно влияние разных концепций сути аудита в данных стандартах, так как в МСА всеобъемлющий характер искажения в целом означает, что такое искажение может ввести в заблуждение пользователей, тогда как в ФСАД всеобъемлющий характер искажения определяется лишь степенью воздействия на бухгалтерскую отчетность, а пользователи не упоминаются вовсе.

Данные проблемы сопровождаются недостаточной востребованностью аудиторских услуг и фискальной направ-

ленностью аудита в России: согласно статистике Минфина количество аудиторских заключений, выданных по результатам инициативного аудита, снизилось за последние 5 лет на 35 %.

В связи с явными различиями ФСАД и МСА, в частности для стандартов, касающихся аудиторских заключений, необходимо создание такой методики обобщения результатов аудита в аудиторском заключении, которая могла бы применяться при составлении заключений по международным стандартам в условиях глубоких концептуальных различий федеральных и международных стандартов на текущий момент, а также сложностей, связанных с переходом на МСА. Под обобщением инфор-

мации в аудиторском заключении подразумевается выбор определенной методики расчета уровня существенности и ее применения для формирования заключения.

Такой инструментарий обобщения результатов аудита в аудиторском заключении позволит применить соответствующие международные стандарты аудита для российской отчетности, соответственно осуществить шаг к гармонизации аудиторских стандартов в ЕАЭС, которая является основой для создания единого рынка аудиторских услуг, важным фактором повышения конкурентоспособности российских аудиторских компаний на нем, а также углублению продуктивной интеграции в целом.

Литература:

1. Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ (ред. От 03.07.2016) «Об аудиторской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу 02.10.2016);
2. Сборник Международных стандартов контроля качества, аудита, обзорных проверок, прочих заданий, обеспечивающих уверенность, и заданий по оказанию сопутствующих услуг (том 1) — 2014; International Federation of Accountants (IFAC);
3. Голубева, Н. А. Природа аудита / Н. А. Голубева // Международный бухгалтерский учет. — 2007. — № 4 (апрель). — с. 50–57
4. Приказ Минпромторга № 1809 от 02.07.2015 «Об утверждении перечня высокотехнологичной продукции, работ и услуг с учетом приоритетных направлений развития экономики»
5. Сайт Евразийской комиссии — [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/> — 30.04.16;
6. Сайт ВТО. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/merch_trade_stat_e.htm — 1.05.16
7. Сайт открытых данных по международной торговле ООН. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://comtrade.un.org/data/> — 15.04.16;
8. Сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: www.gks.ru — 25.02.2016
9. OECD (2005) Handbook on Economic Globalisation Indicators. Paris: Organisation for Economic Cooperation and Development.

Бухгалтерский учет потерь от брака

Аскарова Алёна Александровна, студент

Пермская государственная сельскохозяйственная академия имени академика Д. Н. Прянишникова

В статье рассмотрена сущность брака в системе бухгалтерского учета. Представлены виды брака, примеры их расчета и порядок отражения в бухгалтерском учете. Рассматриваются проблемы учета потерь от брака и пути их решения.

Ключевые слова: брак, бухгалтерский учет, расходы, потери, налоги.

Актуальность темы данной статьи объясняется тем, что при производстве продукции на предприятии практически всегда присутствует брак. И только его надлежащий учет в системе расходов позволяет наиболее оптимальным образом оптимизировать уровень прибыли всего предприятия в целом, а также размер налогов, подлежащих оплате.

Производственный брак, являясь основным видом производственных потерь, просто неизбежен для любого предприятия, которое производит продукцию, товар. В том случае, если бы производственные операции были совершенны, брак удавалось бы избегать. Но на практике само по себе производство в крайне редких случаях является безупречным. При этом, нельзя рассматривать брак

в качестве характерной особенности предприятий, которые недостаточно развиты, а также российских предприятий.

Причины возникновения производственного брака весьма различны. Так, в качестве примера можно привести неисправность оборудования, несоблюдение установленного технологического процесса при производстве, наличие ошибок в работе сотрудников предприятия, использование в производстве низкокачественных материалов или сырья. Стоит учитывать, что положения Налогового кодекса разрешают организациям при осуществлении расчета налога на прибыль принимать во внимание потери от брака (подп. 47 п. 1 ст. 264 НК РФ) [2].

Однако сегодня бухгалтерские стандарты, действующие в Российской Федерации, а также нормы Налогового кодекса РФ не содержат определения категории «бракованная продукция». Понятие «производственный брак» можно найти в некоторых отраслевых нормативных документах, которые касаются особенностей осуществления бухгалтерского учета.

В соответствии с Приказом Минсельхоза России от 13.06.2001 № 654 «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций агропромышленного комплекса и Методических рекомендаций по его применению», браком в производстве необходимо считать продукцию, различные полуфабрикаты, детали, узлы, работы,

которые по каким-либо критериям не соответствуют установленным стандартам, техническим условиям, нормам строительства (правилам), а соответственно не могут быть использованы по своему назначению без дополнительных затрат на их исправление [3].

Согласно определению, указанному в большом энциклопедическом словаре, производственный брак — это продукция (изделия, полуфабрикаты, детали, узлы), которая была произведена с нарушением, с отклонением от существующих стандартов [4].

На рисунках 1,2 представим подразделение производственного брака.

Более подробно рассмотрим методологию оценки потерь от брака на рисунке 3.

На предприятиях в работе на практике совершается аналитический учет брака. Он выполняется экономическими субъектами в зависимости от вида производимой продукции, подразделений, где была изготовлена та или иная продукция, факторов, а также виновника возникновения брака.

Потери от брака представляют собой разность между затратами по выявленному внутреннему и внешнему браку, которые включают в себя стоимость неисправимого брака, расходы по исправлению и суммами, носимыми на уменьшение потерь от брака, такие как подлежащие взысканию с работников, виновных в браке и с поставщиков некачественных материалов, а также стоимость матери-

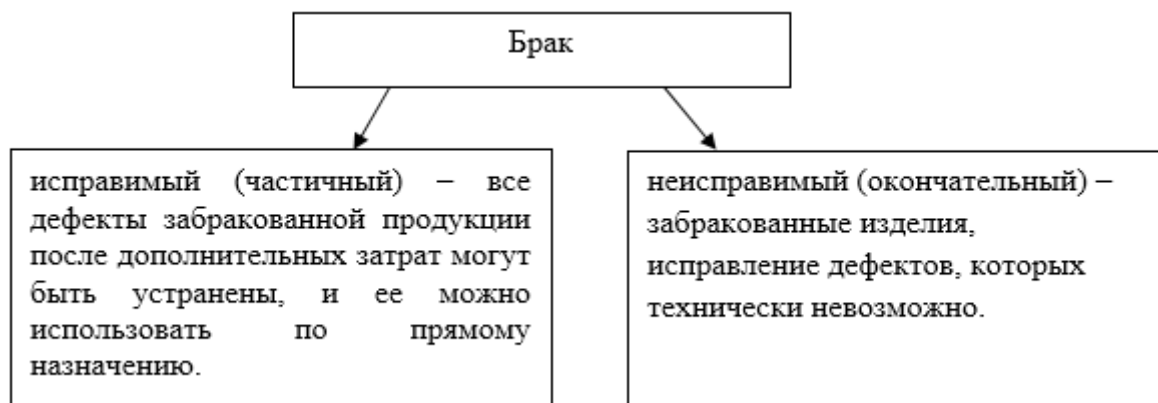


Рис. 1. Подразделение производственного брака в зависимости от характера дефектов



Рис. 2. Подразделение производственного брака в зависимости от места обнаружения



Рис. 3. Оценка потерь от брака

алов, полученных из бракованной продукции для повторного использования.

Рассмотрим условный пример расчета и учета брака на производстве.

Так, ООО «Бриош» в рамках заключенного договора поставки произвело отгрузку розничному магазину 536 пакетов муки по цене 24,30 руб. всего на сумму 14327,28 руб. (в т. ч. НДС — 1302,48 руб.) себестоимость 1-го пакета муки — 16,20 руб.

В ходе осуществления приемки товара в магазине были обнаружены несоответствия — количество муки в 27 пакетах не соответствовало установленным нормам. В магазине был составлен акт о том, что в ходе приемки товара был обнаружен брак. После этого в адрес поставщика была направлена претензия с требованием произвести возврат денежных средств за некачественно поставленную продукцию. Покупатель произвел возврат бракованной продукции поставщику. Бракованная продукция была принята поставщиком на учет в качестве сырья для изготовления сухарей. В бухучёте ООО «Бриош» будут отражены следующее бухгалтерские записи.

Данный пример показывает, что сумма потерь от брака будет включена в себестоимость той продукции, по которой выявлен брак, для учета применяется статья «производственные расходы». В том случае, когда продукция, в отношении которой был выявлен брак, больше не производится, то необходимо произвести распределение затрат по видам продукции как общепроизводственные расходы.

Большое значение в системе учета производственного брака отводится информационной системе учета потерь, которые возникли вследствие брака, а также контролю возникновения такого брака и его минимизации.

В большинстве случаев (около 70%) брак обнаруживается и фиксируется именно покупателем. Для осуществления контроля за возникновением брака могут быть сформированы так называемые маршрутные листы внутри самого предприятия. Информация об исправимом или окончательном браке, отраженная в маршрутных листах, аккумулируется в управленческом отчете «Отчет по браку», в котором указывают количество годных и бракованных изделий, закрепленных за рабочим, что позволяет определить удельный вес бракованной продукции и

Таблица 1. Журнал учёта брака

№	Содержание факта хозяйственной операции	Сумма, рублей	Корреспонденция	
			Дебет	Кредит
1	Отражение выручки от продажи 536 пакетов муки (536 x 24,30 рубля)	14327,28	62	90–1
2	Начисление НДС (по ставке — 10%)	1302,48	90–3	68
3	Списание себестоимости муки на продажу (536 x 16,20 рублей)	8683,20	90–2	43
4	Отражение прибыли от продажи муки	4341,60	90–9	99
5	Получение оплаты за муку	14327,28	51	62
Покупатель после обнаружения бракованной продукции выставил претензию				
1	Отражение выручки от продажи 27 пакетов муки (27 x 24,30 рубля) (сторно)	656,10	62	90–1
2	Начисление НДС (сторно)	65,61	90–3	68
3	Списание себестоимости муки на продажу (27 x 16,20 рублей) (сторно)	437,40	90–2	43
4	Списание себестоимости бракованной продукции	437,40	28	43
5	Принятие к учету в качестве сырья для производства сахарей мука, возвращенная из розничной сети	153,09	10	28
6	Включение в себестоимость продукции текущего периода потери от брака	153,09	20	28
7	Перечисление покупателю суммы претензии	656,10	62	51

дать оценку качества. Данный отчет может быть составлен как в отношении отдельного подразделения, так и по всему экономическому субъекту в целом, что необходимо учитывать. Кроме этого, в отчете должна содержаться информация, статистические данные относительно исправимого объекта, как в отношении отдельной операции, так и по детали, если в одной детали несколько операций, то брак может быть допущен как на одной партии деталей, так и на разных партиях [5, с. 106].

Необходимо предоставлять информацию относительно исправимого брака и окончательно по местам, где возник такой брак. Это позволит найти и установить виновных лиц. При этом рабочие, которые надлежащим образом выполняют возложенные на них трудовые функции, не будут оштрафованы совместно со всей бригадой за низкие показатели качества на производстве продукции. В соответствии с маршрутным листом может быть допущен и окончательный брак в производстве как по одной детали, так и по продукции в целом. В качестве одной из задач, которая возложена на руководителя производственного подразделе-

ния, является обеспечение учета внутреннего брака выпускаемой продукции. Результаты выявленного брака на производстве документально оформляются формой «Акт о браке». Данная форма разработана таким образом, чтобы не только быть неким первичным учетным документом, но и быть документом, который бы обеспечивал структурное накопление информации для получения необходимой детализированной информации. Данный акт должен быть составлен комиссией. Стоит обратить внимание на то, что такая комиссия может лишить виновного человека премии, части заработной платы, а также при возможности осуществить списание такого брака на убытки.

Все основные документы, которые составляются на экономическом субъекте, должны быть надлежащим образом утверждены, а также отражены в графике документооборота. Кроме этого, необходимо указать и лицо, ответственное за оформление, а также фиксацию факта брака. В таблице 2 представлена выдержка из предлагаемой формы документа «Акта о браке», которая позволяет повысить эффективность и качество отчетов, связанных с

Таблица 2. Выдержка из Акта о браке

Операция технологического процесса				Виновник брака		
№	Наименование	Кол-во	Шифр оборудования	ФИО	Должность	Табельный номер
Основания для устранения брака			Выход из строя оборудования			
Описание брака			Сыропеклый хлеб, маопористый			
Причины возникновения брака			Неправильная укладка заготовки в оборудование			
Брак отнесен к категории:			Не подлежащий исправлению			

учетом брака, облегчить процесс хранения и систематизацию данных.

Кроме того, во внимание необходимо принимать и отраслевые особенности, которые также находятся в тесной взаимосвязи с особенностями технологического и производственного процесса при изготовлении продукции [7,8,9,10,11].

На исправление брака в большинстве случаев нужны дополнительные затраты, к которым необходимо отнести: материальные и трудовые, которые должны учитываться обособленно. Необходимо вести контроль за целевым использованием ресурсов. Для целей улучшения качества информации о браке рекомендуется вести детализированный учет брака с выделением соответствующих субсчетов к счету 28, подробнее структуру счета рассмотрим на рисунке 4.

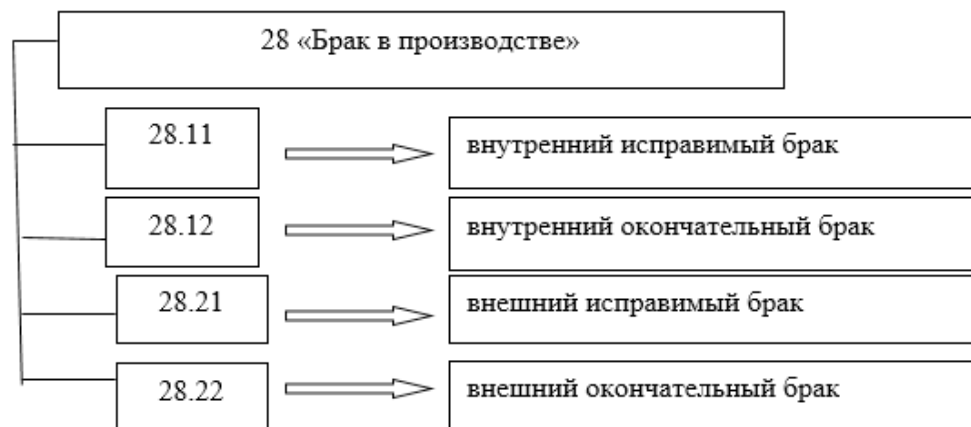


Рис. 4. Структура счета 28

Для использования данного документа необходимо:

1. На локальном уровне закрепить данный нормативный акт;
2. Должным образом оформлять документ в момент возникновения брака;
3. Точно и корректно отражать причины возникновения брака. Данное заключение формируется на основе экспертной оценки службы качества;

4. Своевременно передавать документ в бухгалтерию для отражения операций списания брака.

Данная организация учета позволит наиболее оперативно собрать необходимую информацию по различным классификационным признакам, что позволит улучшить информационное обеспечения контроля за браком на всех стадиях.

В таблице 3 отражены основные этапы контроля брака и обеспечивающие его информационные источники.

Таблица 3. Информационное обеспечение контроля брака на разных этапах

Этапы контроля	Классификация брака	Первичные документы	Бухгалтерские записи
Обнаружение брака:	Внешний	Претензия по возврату; Акт о выявлении брака (внешний); Форма № М-15; Форма ТОРГ-2; Маршрутная карта	Дт62 Кт90 (сторно) Дт90 Кт 43 Дт 28 Кт 43
	Внутренний	Претензия по возврату; Акт о выявлении брака (внутренний); Маршрутная карта.	Дт 28 Кт 20
Установление характера брака	Исправимый Акт	Требование накладная на материалы для исправления брака; Наряд-задание на исправление брака	Дт 28-Х1 Кт 20 Дт28-Х1 Кт10 Дт28-Х1 Кт70
	Неисправимый	Акт о браке; Сводная ведомость по причинам неисправимого брака.	Дт28 — Х2 Кт20
Итоги обнаруженного брака на производстве	Исправимый	Акт о браке; Акт на исправление брака;	Дт 20 Кт28 — Х1
	Неисправимый	Приказ на уничтожение брака; Акт уничтожения; Акт оприходования материалов; Отчет о материальных потерях в результате неисправимого брака	Дт91 Кт28 — Х2 Дт10 Кт 28 — Х2

Вышеуказанные проблемы информационного обеспечения контроля брака указывают на то, что в целях повышения эффективности деятельности необходимо использовать процедуры контроля, которые включают в себя: документальное оформление, осуществление и про-

верка записей в регистрах бухгалтерского учета. Детализированный учет позволит получать качественную информацию, а также устанавливать виновных в возникновении брака и наказывать их материально [6, с. 35].

Литература:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 19.02.2018).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 07.03.2018).
3. Приказ Минсельхоза России от 13.06.2001 N 654 «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций агропромышленного комплекса и Методических рекомендаций по его применению».
4. Большой энциклопедический словарь: энциклопедия. — 2017. — 652 с.
5. Максимочкина, О.В. Учет внутреннего брака в производстве//Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. — 2017 — № 3 — с. 104–107.
6. Плюснина, Н.В. Учет брака в производстве и его влияние на качество продукции//Управление производством. — 2016 — № 3 — с. 33–37.
7. Хайруллина, О. Стратегическое управление ресурсами птицефабрик // АПК: Экономика, управление. — 2006. — № 5. — С. 44–46.
8. Хайруллина, О.И. Методические аспекты оценки эффективности воспроизводственных процессов в растениеводстве // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. — 2014. — № 5 (115). — С. 186–191.
9. Хайруллина, О.И. Практические аспекты исследования воспроизводства технического потенциала мясного скотоводства: системный подход // Аграрная Россия. — 2016. — № 8. — с. 29–35.
10. Хайруллина, О.И. Перспективные направления государственной поддержки производства и потребления говядины в РФ // АПК: Экономика, управление. — 2017. — № 4. — С. 68–74.
11. Хайруллина, О.И. Проблемы и возможности развития мясного скотоводства России // Экономика сельского хозяйства России. — 2017. — № 9. — с. 69–75.

Влияние финансовых пирамид на экономическую безопасность России

Гутрова Мария Михайловна, студент;
Селезнёва Валерия Андреевна, студент
Белгородский университет кооперации, экономики и права

В статье рассмотрены современные виды финансовых пирамид в Российской Федерации, их жизненный цикл, признаки, отличающие пирамиды от законопослушных компаний, действующих на рынке в аналогичном сегменте. Выявлены признаки деятельности финансовых пирамид.

Ключевые слова: экономическая безопасность, теневая экономическая деятельность, финансовая пирамида.

В современном мире, пожалуй, сложно найти страну, которая бы не столкнулась с теневой экономикой. Масштабы теневого сектора в экономике России сегодня стали одним из серьезных факторов, мешающих благополучному развитию нашего государства, являясь важной угрозой его экономической безопасности. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации называет сохранение значительной доли теневой экономики одной из главных стратегических угроз национальной безопасности в области экономики [1].

Основополагающую роль в обеспечении нормального состояния экономики играют кредитно-банковская, предпринимательская, инвестиционная и финансовая сфера. При данных обстоятельствах особую значимость приобретает вопрос о вытеснении теневой экономической деятельности, в том числе совершаемой с использованием финансовых пирамид. Опасность такого рода теневых структур связана в первую очередь с тем, что она оказывает отрицательное воздействие на российский финансовый рынок и подрывает доверие граждан к финансовым инструментам, формирует негативное отношение к деятельности органов

государственной власти. Кроме того, их деятельность не связана с производством товаров и услуг и увеличением ВВП, она не создает добавленной стоимости, зато ведет к социально несанкционированному и несправедливому перераспределению национального богатства за счёт обманного присвоения денежных средств или иного имущества вкладчиков, к замедлению темпов экономического роста за счёт изъятия из сферы денежного оборота значительных средств, которые могли быть применены в качестве инвестиций в легальной экономике [2], происходит утечка капитала за счёт перевода мошенниками больших сумм на счета в иностранные банки.

Уникальность финансовых пирамид как вида теневой экономической деятельности состоит в его многообразии и способности маскироваться под различные организации, в масштабности ущерба, наносимого безопасности личности, общества и государства [3].

Специалисты выделяют несколько видов рыночного позиционирования финансовых пирамид, среди которых:

— Организации, не скрывающие, что они являются финансовой пирамидой. К ним относятся всевозможные хайпы, МММ-2011, МММ-2012, МММ Global Republic of Bitcoin.

— Кредитно-потребительские кооперативы (далее КПК). Согласно Федеральному Закону «О кредитной кооперации» под КПК понимается «добровольное объединение физических и (или) юридических лиц на основе членства и по территориальному, профессиональному и (или) иному принципу в целях удовлетворения финансовых потребностей членов кредитного кооператива (пайщиков)» [4]. КПК являются удобной нишей для пирамид, потому что они позволяют принимать деньги граждан под большие проценты, при этом выдача денег под проценты невозможна, что собственно пирамидам и не требуется. Чтобы отличить КПК от финансовой пирамиды следует помнить, что пирамиды, как правило, не входят в состав саморегулируемой организации «Национальное объединение кредитных кооперативов», а также не являются членами некоммерческой организации «Национальное общество взаимного страхования». Также классическим пирамидам свойственно обещание бонусов и вознаграждений за привлечение новых вкладчиков, вместе с этим они гарантируют головокружительные проценты по вкладам (от 15 до 40% в месяц). Кроме этого, КПК не является коммерческой организацией, что исключает создание его в форме АО или ОАО.

— Строительные пирамиды. Не очень давно была обанкрочена довольно известная Санкт-Петербургская пирамида «Невский проспект», от действий которой пострадали, в частности, несколько игроков российского футбольного клуба «Зенит». Как установило следствие, руководитель компании привлекала вкладчиков заманчивой возможностью выгодно инвестировать в строительство коттеджного посёлка в Ленобласти. При этом заключались договоры займов на миллионы рублей, не имея при этом реальной возможности отвечать по обязательствам,

и обещая несоизмеримые с банковскими проценты по кредитам (от 20 до 40%) [5].

— Псевдопрофессиональные участники фондового рынка. Ими являются псевдоучастники, якобы работающие на рынке Fogex. Они принимают у вкладчиков деньги под инвестиции в ценные бумаги, которые должны приносить неплохую доходность, а на самом деле эти деньги никуда не инвестируются, а просто воруются организаторами.

— Микрофинансовые организации (далее МФО). Согласно Федеральному Закону «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» [6] под понимается юридическое лицо, которое осуществляет микрофинансовую деятельность и сведения о котором внесены в государственный реестр микрофинансовых организаций в порядке, предусмотренном Федеральным законодательством.

— Элитные закрытые клубы. В данном случае вкладчиков привлекают в пирамиды не только тем, что обещают большие проценты, но и создают особые условия нахождения внутри этого клуба.

Жизненный цикл финансовых пирамид состоит из следующих этапов:

1. Привлечение денежных средств и (или) иного имущества граждан. Данный этап заключается в обещании вкладчикам очень высокого дохода по прошествии небольшого срока, объясняя это тем, что их деньги будут, например, участвовать в перспективных направлениях венчурных инвестиций, будут вложены в недвижимость или ещё куда-либо.

2. Перераспределение денежных вкладов между участниками. Этот этап является главной особенностью финансовых пирамид. Как мы уже говорили ранее, денежные средства, которые вкладывают участники в пирамиду, не участвуют в производстве товаров и услуг, поэтому общее количество средств всегда остаётся равным сумме вкладов участников, меняются лишь владельцы средств.

3. Выплата обещанных процентов. Становится очевидным, что прибыль от такого перераспределения не может достаться всем участникам. Пирамиды устроены таким образом, что лишь первые вкладчики получают суммы большие, чем вложили, а, следовательно, последним просто ничего не достаётся.

4. Получение собственной прибыли. Здесь вроде бы всё понятно, организатор финансовой пирамиды забирает часть денег в качестве своей «прибыли», ради которой всё и организовывалось.

5. Кризис. Рано или поздно поток новых вкладчиков начинает «ослабевать». От этого не застрахованы ни так называемые многоуровневые пирамиды, ни пирамиды схемы Понзи. Причина краха первых заключается в том, что количество участников схемы должно очень быстро расти. Зачастую, даже всего населения страны не хватает, чтобы обеспечить доходом новых участников. Причина вторых проста: каждый вкладчик желает получить больше,

чем вложил, при этом других доходов, кроме этих вкладов, организатор не имеет.

6. Банкротство. Исходя из вышеизложенного, приходим к выводу, что любая финансовая пирамида обречена на крах и лучше всего это понимает сам организатор, поэтому нередко он, решив максимизировать прибыль, скрывается с уже сделанными вкладами.

Вслед за введением в Кодекс об административных правонарушениях Российской Федерации ответственности за деятельность по привлечению денежных средств и (или) иного имущества (статья 14.62. КоАП РФ) [7] новеллой уголовного законодательства России стала также криминализация подобной деятельности. Действия, которые получили в СМИ название «финансовая пирамида» характеризуются как деятельность по привлечению денежных средств и (или) иного имущества физических лиц и (или) юридических лиц в крупном раз-мере, при которой выплата дохода и (или) предоставление иной вы-годы лицам, чьи денежные средства и (или) иное имущество привлечены ранее, осуществляются за счет привлеченных денежных средств и (или) иного имущества иных физических лиц и (или) юридических лиц при отсутствии инвестиционной и (или) иной законной предпринимательской или иной деятельности, связанной с использованием привлеченных денежных средств и (или) иного имущества, в объеме, сопоставимом с объемом привлеченных денежных средств и (или) иного имущества. Указанная формулировка дается в статье 172.2. УК РФ, введённой Федеральным Законом от 30.03. 2016 № 78-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» [8].

Финансовая пирамида обладает целым рядом признаков, которые отличают её от законопослушных компаний, действующих на рынке в аналогичном сегменте, связанном с привлечением денежных средств или иного имущества граждан и организаций. Основным признаком является осуществление выплат за счёт поступления новых вкладчиков, а не за счёт результатов экономической деятельности. Сделать всех богаче, просто перераспределяя средства между участниками, невозможно, и финансовая пирамида рано или поздно должна рухнуть.

Вторым признаком является гарантированность дохода. Ни одна организация не может гарантировать доходность выше, чем ключевая ставка, установленная Банком России, которая на данный момент составляет 7,25% годовых. То есть, если какая-либо компания гарантирует доходность 20% и более годовых, то, вероятнее всего, она является финансовой пирамидой.

Литература:

1. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. — URL: <http://www.pravo.gov.ru>, 31.12.2015 (Дата обращения — 13.02.2017).
2. Зубарева, А.М. Понятие и признаки финансовых пирамид // ВЕСТНИК Санкт-Петербургского университета МВД России. — № 2 (66) 2015. — с. 135–138.

Изучая научную литературу, посвящённую, специфике деятельности финансовых пирамид, мы выявили также следующие их признаки:

- обязательность первоначального взноса;
- отсутствие офиса, официальной регистрации или регистрация фирмы в сомнительном месте;
- отсутствие реального товара, услуги или наличие псевдопродукта, которым никто не пользуется;
- отсутствие устава, лицензии;
- наличие активной, агрессивной рекламы, причём в основном её распространение происходит посредством газет бесплатных объявлений, интернет-сайтов, с использованием спама;
- обещание быстрого обогащения;
- быстрое вовлечение новых участников;
- завуалированный договор;
- отсутствие раскрытия информации о руководстве организации, реквизитах;
- отсутствие информации о возможных рисках.

Все перечисленные признаки достаточно верно характеризуют те или иные стороны деятельности организации, функционирующей в качестве финансовой пирамиды. При этом необходимо учитывать, что финансовая пирамида не обязательно обладает всеми вышеперечисленными признаками. Однако если даже один из этих признаков присутствует у анализируемой компании (организации), то велика вероятность, что перед нами финансовая пирамида.

Что же толкает население участвовать в такого рода финансовых отношениях? В первую очередь «пирамида» обращается к таким личным качествам человека как склонность к риску, желание быстро разбогатеть и, конечно же, жадность. Как правило, «клиентами» финансовых пирамид становятся два типа людей: финансово малограмотные граждане, не понимающие сущности финансовых инструментов, желающие быстро разбогатеть, не задумывающиеся о рисках, и люди, осознающие, с какой организацией имеют дело, но желающие нажиться за счёт потерь других (последующих) вкладчиков, рассчитывая «вовремя» забрать денежные средства. Участником таких отношений может стать потенциально большая аудитория из всех слоёв населения, поэтому для предупреждения подобных противоправных деяний целесообразно проведение пропагандистских мероприятий направленных на освещение случаев банкротства таких организаций. Это способствует созданию у населения негативного отношения к финансовым пирамидам и уменьшит число вероятных вкладчиков.

3. Зубарева, А. М. Формирование новой концепции механизма противодействия теневой экономической деятельности, совершаемой с использованием финансовых пирамид [Электронный ресурс] // Электронный научный журнал «Управление экономическими системами». — URL: <http://uecs.ru/marketing/item/3945-2016-05-19-10-03-17> (Дата обращения — 13.03.2018).
4. Федеральный закон от 18.07.2009 № 190-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О кредитной кооперации» // Российская газета, № 136, 24.07.2009.
5. В Санкт-Петербурге вынесен приговор создателю «финансовой пирамиды» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации. — URL: <http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc> (Дата обращения — 13.03.2018).
6. Федеральный закон от 02.07.2010 № 151-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» // Российская газета, № 147, 07.07.2010.
7. Федеральный закон «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 09.03.2016 № 54-ФЗ [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. — URL: <http://www.pravo.gov.ru>, 09.03.2016. (Дата обращения — 20.03.2018).
8. Федеральный закон от 30.03.2016 № 78-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. — URL: <http://www.pravo.gov.ru>, 30.03.2016. (Дата обращения — 20.03.2018).

Фундаментальный и технический анализ на фондовых рынках

Демидов Р. В., студент

Научный руководитель: Пономарева Галина Тарасовна, кандидат технических наук, доцент, заведующий кафедрой
Московский государственный гуманитарно-экономический университет

При принятии решений об инвестировании в те или иные финансовые активы большинство инвесторов руководствуются фундаментальным и (или) техническим анализами для определения движения котировок ценных бумаг, а также валютных пар.

Фундаментальный анализ представляет собой совокупность исследований, которые основываются на главных макроэкономических показателях страны, в которой происходит размещение свободных денежных средств.

Одним из самых важных фундаментальных макроэкономических показателей является сальдо платежного баланса. Оно состоит из сальдо торгового баланса (разница между импортом и экспортом товаров и услуг), а также сальдо счета капитала (сальдо инвестиции в финансовые активы). Положительное сальдо платежного баланса обеспечивает приток иностранной валюты в страну, что соответственно укрепляет национальную валюту и увеличивает капитализацию компаний, чьи акции находятся в обороте на бирже. Отрицательное сальдо приводит к тому, что государству приходится закупать товары за рубежом, чаще всего за иностранную валюту, что приводит к ее оттоку с последующим ослаблением национальной валюты.

Однако сальдо платежного баланса имеет свои недостатки. Данное обстоятельство очень хорошо видно на примере США, которые имеют отрицательный торговый баланс, что должно приводить к снижению стоимости доллара, но положительное инвестиционное сальдо уравновешивает отрицательные торговые потоки.

Паритет покупательной способности населения представляет собой сравнение возможностей приобретать аналогичные наборы товаров и услуг в своей стране, а также в любой зарубежной. На основе данных паритета покупательной способности можно определить насколько недооценены или же переоценены валюты по отношению друг к другу.

При определении паритета покупательной способности населения той или иной страны важно определить ее экономическую структуру. Например, при определении динамики движения какой — либо валютной пары монетарная политика этих государств может быть разной.

Очень важным фактором динамики движения финансовых активов являются действия монетарных властей по отношению к экономическому развитию государства. Инвестор принимает решение по поводу покупки или продажи активов исходя из мер кредитно — денежного стимулирования.

Например, в случае если центральный банк какой-либо страны объявляет о поддержке экономики с помощью мер количественного или кредитного смягчения (центральный банк начинает покупку активов на рынке), то в этом случае на первых порах должно происходить удешевление национальной валюты исходя из опасения роста уровня цен. В более долгосрочной перспективе это может привлечь иностранные инвестиции на фондовые рынки, что соответственно приведет к росту ценности валюты страны, где были применены данные меры экономического стимулирования.

У каждой страны имеется свой набор приоритетных экономических показателей, по которому происходит фундаментальный анализ.

США: количество занятых в несельскохозяйственном секторе,

индекс потребительских цен, индекс цен производителей, ВВП, промышленное производство, розничные продажи.

Однако некоторые индикаторы оказывают влияние на рынок в краткосрочной перспективе, а некоторые в более долгосрочной.

Индикаторы, которые оказали наибольшее влияние на рынки (США).

«Первые 20 минут.

1. Данные о занятости.
2. Процентные ставки.
3. Торговый баланс.
4. Инфляция.
5. Объем розничных продаж.
6. ВВП

По итогам дня

1. Данные о занятости.
2. Процентные ставки.
3. Покупка иностранными инвесторами казначейских облигаций.

4. Торговый баланс.
5. Текущий счет.
6. Товары длительного пользования.
7. Объем розничных продаж» [1].

Еврозона: предварительный ВВП, промышленное производство в Германии, бюджетные дефициты некоторых стран, безработица в Германии.

Великобритания: занятость, индекс розничных цен, ВВП, промышленное производство, закладка новых домов.

Технический анализ представляет собой исследование не макроэкономических показателей, а поиск закономерностей на графиках движения активов.

При исследовании рыночных графиков следует обращать внимание на следующие показатели.

Коэффициент пут/колл (продажа/покупка опционов) является важным индикатором движения рыночных котировок. Игроки покупают коллы когда рынок растет и

вместе с этим растет базовый актив, а путы в случае существования возможности падения котировок. Поэтому этот показатель может очень точно определять настроение инвесторов.

В случае если данный коэффициент опускается ниже 0,5, то это говорит нам, что на рынке преобладают бычьи настроения. Значение ниже 0,4 показывает, что рынок перенасыщен коллами и в дальнейшем должна произойти коррекция в сторону снижения котировок. В этом случае нужно закрывать длинные позиции и забирать прибыль со сделок.

Коэффициент пут/колл очень хорошо работает лишь в том случае, если на рынке сформировался тренд. При формировании рыночной вершины медведи и быки могут достаточно быстро перенять функции друг у друга.

«Индекс TRIN является индикатором волатильности, который сочетает в себе широту поглощений и изменения объема выпусков» [2].

Значение TRIN выше значения 1, то это негативный признак. Значение ниже 1 — позитивный сигнал. Низкие значения данного индекса говорят о том, что рынок перепродан, высокие — перекуплен.

При начале торговли следует обратить внимание на фьючерсный рынок. Он может подсказать в какую сторону будет сформирован тренд.

Также следует ознакомиться с тем как накануне закрывались азиатские биржи, а также реакцию на это европейских индексов. Новости из ведущих мировых экономических центров — важная часть технической торговли.

Экономические отчеты организаций — очень важная часть торговли в зависимости от текущих условий. Отчеты могут достаточно сильно повлиять на движения котировок.

На сегодняшний день не существует единого мнения о том, какой из видов анализов, технический или фундаментальный является наиболее предпочтительным для успешного инвестирования.

Технический анализ в большей степени подходит тем, кто, в основном, занимается спекуляциями на фондовых рынках. Для краткосрочного и долгосрочного инвестирования больше подходит фундаментальный анализ. Однако для максимально успешного вложения денежных средств ввиду изменчивости рынка необходимо проводить оба вида анализа.

Литература:

1. Тони Тернер «Краткосрочный трейдинг на фондовом рынке». Москва. 2016.
2. Кетти Лин «Дейтрейдинг на рынке FOREX». Москва. 2016.

Доходы и расходы федерального бюджета Российской Федерации

Имажап Базыр Юрьевич, студент;
Иванова Юлия Андреевна, студент
Сибирская академия финансов и банковского дела (г. Новосибирск)

Одним из важнейших документов, регулирующих экономическую жизнь общества, является государственный бюджет, который воспринимается как важнейший юридический закон экономической деятельности. Бюджет необходим каждому государству для удовлетворения его объективных потребностей в денежном фонде, служащем выполнению экономической, социальной и политической функций. Бюджетный кодекс дает такое определение бюджета: бюджет — форма образования и расходования фонда денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления.

Наша задача в этой статье — рассмотреть федеральный бюджет, его роль в системе финансовых планов.

Центральный бюджет в государственном бюджете является центральным местом в системе государственных финансов — финансовым планом государства, который имеет юридическую силу для текущего финансового года.

Изменения в экономике России и ее политической системе, которые произошли в начале 1990-х годов, вызвали серьезные изменения в ее финансовом механизме. Появление новых форм собственности, новых хозяйствующих субъектов привело к изменениям в системе денежных доходов и расходов. Одной из важнейших областей реформы государственных финансов является разделение одного бюджета на три отдельные части: федеральный бюджет, бюджеты федерального и местного бюджетов. Это был важный шаг на пути к демократизации финансовых отношений. В том же направлении переход к налогам был основным средством обеспечения доходов бюджета, отмены монополии на внешнюю торговлю и денежные отношения, приватизации государственной собственности и т. д. Все это привело к коренным изменениям в бюджетной системе Российской Федерации и ее бюджетной структуре.

Бюджетная система представляет собой набор федерального бюджета, регулируемый правовыми нормами, бюджетами субъектов Российской Федерации, местными бюджетами и бюджетами государственных внебюджетных фондов. В бюджетной системе понимается организация бюджетной системы и принципы ее построения.

Бюджетная система России как федерального государства состоит из трех уровней:

— первый уровень — федеральный бюджет Российской Федерации и бюджеты государственных внебюджетных фондов;

— бюджет второго уровня — бюджеты субъектов РФ (89 бюджетов — 21 бюджетная республика, 55 воеводств и региональных бюджетов, 10 регионов автономных районов, автономный еврейский бюджет региона и город-

ские бюджеты Москвы и Санкт-Петербурга) и территориальные бюджеты государственных внебюджетных фондов;

— третий уровень — местные бюджеты (около 29 тысяч городских, повятowych, поселковых и сельских бюджетов) — бюджеты коммун, утверждение и реализация которых осуществляются органами местного самоуправления.

Общий федеральный бюджет и консолидированные бюджеты субъектов Российской Федерации составляют консолидированный бюджет. Консолидированный бюджет определяется в Бюджетном кодексе как совокупность бюджетов всех уровней на данной территории.

Бюджетная система работает на основе следующих принципов:

— принцип единства бюджетной системы;

— Принцип дифференциации доходов и расходов между уровнями бюджетной системы

— принцип независимости;

— принцип полноты учета доходов бюджета и расходов бюджетов, государственных бюджетов внебюджетных фондов;

— принцип бюджетного баланса;

— принцип надежности бюджета;

— Принцип фокуса и целевого характера бюджетных средств.

Как уже упоминалось, федеральный бюджет Российской Федерации находится на первом уровне бюджетной системы России. Федеральный бюджет выражает экономические отношения, которые посредничают в процессе создания, распределения и использования централизованных фондов федерации как единого государства, предназначенного для финансирования потребностей национального значения. В качестве правовой категории федеральный бюджет (или центральный бюджет) является основным финансовым планом каждого государства, утвержденным высшим законодательным органом страны (в России — Федеральным Собранием Российской Федерации). В федеральных странах на уровне федеральных (центральных) бюджетов, как правило, сосредоточено не менее 45–55% бюджетных ресурсов, а еще выше — до 80–90% — в унитарных государствах (Бельгия, Франция) с двухуровневыми бюджетными системами.

Федеральный бюджет, который является центральным звеном в бюджетной системе, объективно занимает особое место не только в бюджетной системе, но и в системе государственных финансов. В федеральном бюджете происходит перераспределение ВВП между субъектами Федерации и социальными группами, перед федеральным

бюджетом необходимо обеспечить суверенитет, оборону и безопасность государства (защита государства в случае внутренних и внешних угроз его существованию). В условиях рыночных отношений экономическая роль федерального бюджета не должна подрываться. Использование различных форм прямого и косвенного воздействия на экономические процессы (субсидии предприятий и отраслей, предоставление государственных займов и гарантий, реализация государственных инвестиций в капитал и интенсивную научную промышленность, а также в сектор, обеспечивающий научно-технический прогресс), государство может использовать федеральный бюджет как эффективный инструмент для осуществления структурной политики, позитивные изменения в важнейших макроэкономических пропорциях.

Особая роль федерального бюджета в процессе воспроизводства, обеспечивающая финансово-экономическую стабильность в стране, предъявляет соответствующие требования к формированию доходов и расходов федеральных (центральных) бюджетов. Структура доходов и расходов государственного бюджета показывает систему отношений между государством и обществом в части финансовых отношений.

Доходы бюджета являются частью централизованных государственных финансовых ресурсов, необходимых для выполнения своих функций. Они выражают экономические отношения, которые возникают в процессе создания денежных средств и находятся под контролем властей на разных уровнях.

Доходы бюджета — это более узкая концепция, чем государственные доходы. Помимо финансовых ресурсов бюджета на всех уровнях администрации, они включают ресурсы государственных внебюджетных фондов и всего государственного сектора.

Принимая во внимание федеральный бюджет Российской Федерации, следует отметить, что в современной мировой практике доходы федерального бюджета; как правило, они создаются за счет самых больших, стабильных и стабильных доходов, которые обеспечивают бесперебойное финансирование срочных расходов, необходимых для функционирования государства. В Россию такие доходы включают: налог на добавленную стоимость, акциз, таможенные пошлины и прочие доходы от внешнеэкономической деятельности; налог на прибыль, доход от целевых бюджетных средств.

Основным источником доходов бюджета является национальный доход. Если этого недостаточно для удовлетворения финансовых потребностей, государство привлекает национальное богатство (сочетание материальных благ, созданных работой предыдущих и нынешних поколений, и тех, кто участвует в воспроизводстве природных ресурсов, которые есть на данный момент в обществе).

Национализация национального дохода осуществляется государством различными способами. Основными методами, используемыми государственными органами для перераспределения национального дохода и создания

бюджетных доходов, являются налоги, государственные займы и выдача денег. Отношения между ними варьируются в зависимости от страны и времени; определяется экономической ситуацией в стране, серьезностью экономических, социальных и других противоречий, состояния финансов и финансовой политики государства. Расходы бюджета — это затраты, которые возникают в связи с выполнением государством своих задач и функций. Эти затраты выражают экономические отношения, на основе которых происходит процесс использования фондов централизованного фонда государственных фондов в различных направлениях. Экономический характер бюджетных расходов проявляется во многих формах. Бюджетные расходы — оплачиваются за счет бюджетных средств, за исключением средств, которые соответствуют бюджетному кодексу источников финансирования РФ для финансирования дефицита бюджета. Каждый вид расходов имеет качественные и количественные характеристики. В то же время качественные характеристики, отражающие экономический характер этого явления, позволяют мы поставили цель бюджетных расходов, количественные — их размер.

Расходы федеральных бюджетов осуществляются в соответствии с полномочиями федеральных (центральных) правительств.

Специальные виды бюджетных расходов зависят от нескольких факторов: характера и функций государства, уровня социально-экономического развития, ветвящихся бюджетных отношений от национальной экономики, административно-территориальной структуры государства, форм бюджетных ресурсов и т. Д. Сочетание этих факторов приводит к возникновению этой или иной системы бюджетных расходов любого государства на определенном этапе социально-экономического развития.

Чтобы уточнить роль и значение бюджетных расходов в экономической жизни общества, они классифицируются в соответствии с конкретными критериями. В теории и практике существует несколько признаков классификации бюджетных расходов.

Прежде всего, используется экономическая классификация

бюджетные расходы, показывая их влияние на расширенный процесс воспроизводства. В этом случае выделяются текущие и капитальные бюджетные расходы.

Текущие расходы — это часть расходов бюджета, обеспечивающая текущее функционирование государственных учреждений, местных органов власти, бюджетных учреждений, государственную поддержку других бюджетов и частных секторов экономики в виде субсидий, субсидий и субсидий. Эти затраты включают в себя расходы на государственное потребление (содержание экономической и социальной инфраструктуры и экономики государственного сектора, приобретение товаров и услуг, гражданский и военный характер, текущие расходы государственных учреждений), текущие субсидии подчиненных органов, государственных и частных предприятий,

трансфертные платежи, процентные платежи на государственный долг и другие расходы. Эти расходы в целом соответствуют расходам, отраженным в регулярном бюджете или текущем бюджете на операционные расходы и доходы.

Капитальные затраты государственного бюджета связаны с финансированием инновационной и инвестиционной деятельности. К ним относятся расходы на существующих и вновь созданных юридических лиц в соответствии с утвержденными инвестиционными планами, капитальные затраты в виде бюджетных займов для инвестиций юридических лиц, восстановление расходов, создание издержек или государственных и муниципальных активов. Большинство из этих затрат обычно отражается в бюджете развития.

Важна функциональная классификация бюджетных расходов», которая отражает сферу социальной активности, в которой текут фонды, в то время как в Законе о бюджете Российской Федерации также имеется специальный перечень расходов, финансируемых специально из федерального бюджета, включая расходы: обеспечение наивысшего Законодательная и исполнительная деятельность, функционирование федеральной системы правосудия, международная деятельность по общим федеральным интересам (например, предоставление финансовых межгосударственных соглашений и соглашений с международными финансовыми организациями), национальная поддержка железнодорожного, воздушного и морского транспорта, национальная поддержка ядерной энергии; Космические исследования и использование и так далее.

Литература:

1. Бабич, А. М. Павлова Л. Н. Финансы: Оглавление — Москва: удостоверения личности FBK News, 2014. — 760
2. Борисоглебская, Л. Н., Кирсанов С. А. Государственные и муниципальные финансы: финансирование социальных услуг. Лидерство. — Санкт-Петербург: ООО «Андреевский издательство», 2012—360
3. Бюджетная система Российской Федерации: руководящие принципы / ред. М. В. Романовский О. В. Врублевская. Москва: Юрайт, 2013.
4. Владимирова, М. П. Финансы: Учебное пособие. Издание М. П. Владимирова. — Москва: Кнорус, 2016. — 280
5. Национальное и муниципальное финансирование: лидерство. Профессор опубликовал. Лушина С. И., профессор. В. Я. Слепов. — Москва: The Economist, 2006—763
6. Гринкевич, Л. С. Российское государственное и муниципальное финансирование: учебник. — Москва: Кнорус 2017, — 560
7. Игонина, Л. Л. Муниципальные финансы: учебник. — Москва: The Economist, 2013. — 330
8. Липсиц IV Экономика: Всего 2 книги. Книга. 2: Управление. — третье издание. — Москва: Вита-Пресс, 2013—352
9. Паречина, В. А., Стиглиц Ю. Е., Тедеев А. А. и др. Российская бюджетная система: учебники, выпуск 3, приложение. И еще. — М.: Нажмите «Exmo». 2016—752

Разделение расходов по назначению, таких как конкретные виды расходов, создает предпосылки для рационального использования бюджетных средств и является необходимой основой для эффективного контроля за использованием бюджетных ресурсов.

Географическая классификация сборов. В государственном управлении Российской Федерации расходы бюджета делятся на расходы федерального бюджета, бюджетные расходы федерального бюджета и расходы местного бюджета.

Цели в области бюджетных расходов. В целом существуют значительные недостатки в области бюджетных расходов: неэффективное использование бюджетных ресурсов, широкое использование средств и диспропорция финансирования в определенных областях расходов без учета программ доходов. Бюджетные расходы не затрагивают актуальную проблему национальной социальной политики, которая связана с неуклонным увеличением уровня дефолта. Инвестиции государства в национальную экономику были сведены к минимуму, углубили экономический кризис и ограничили его способность быстро стабилизировать финансовое положение страны.

Поэтому на работе мы определили характер федерального бюджета и его роль в экономике. Таким образом, первоначальный федеральный бюджет на первом уровне российской бюджетной системы вместе с государственными внебюджетными фондами. Мы также подтверждаем, что федеральный бюджет является основным финансовым планом для каждой страны, утвержденным высшим законодательным органом страны.

Статистические методы в оценке непрерывности деятельности организации

Калинина Валерия Игоревна, магистрант
Новосибирский государственный технический университет

Тенденции к ухудшению финансового состояния большинства организаций России свидетельствуют об острой необходимости в исследовании данной проблемы.

В экономике страны зафиксировано нарастание новой волны банкротств, что подтверждает сводные статистические сведения о деятельности арбитражных судов (рис. 1).

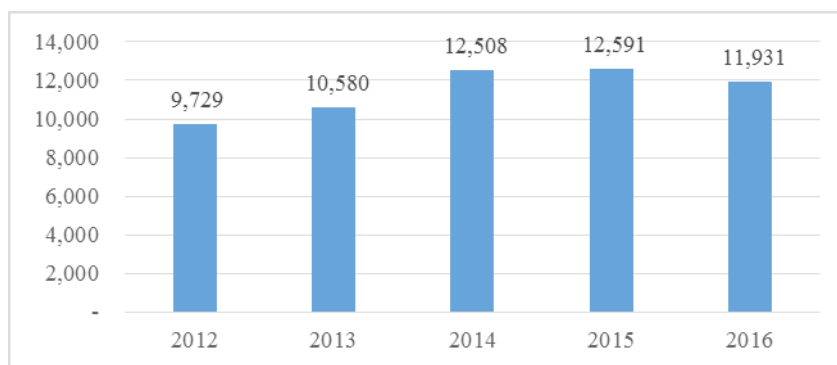


Рис. 1. Количество банкротств юридических лиц, 2012–2016 гг. [1]

При такой динамике количества банкротств очень важно контролировать высокое качество аудиторских проверок для того, чтобы в большинстве случаев проинформировать пользователей отчетности об имеющихся трудностях орга-

низаций. Однако результаты внешнего контроля качества показывают, что за период 2012–2016 гг. имеют место нарушения стандартов, регулирующих действия аудитора по оценке непрерывности деятельности (табл. 1) [2].

Таблица 1. Нарушения стандартов, регулирующих действия аудитора по оценке непрерывности деятельности

№	Нарушение
1	Нарушения требований в отношении действий аудитора по проверке правомерности применения аудируемым лицом допущения о непрерывности его деятельности при составлении бухгалтерской (финансовой) отчетности
2	Нарушения требований в отношении действий аудитора по выявлению и оценке событий, возникших после отчетной даты
3	Нарушения требований в отношении использования в ходе аудита подтверждающей информации из внешних источников (внешних подтверждений), используемой аудитором для получения аудиторских доказательств
4	Нарушения требований в отношении использования в ходе аудита подтверждающей информации из внешних источников (внешних подтверждений), используемой аудитором для получения аудиторских доказательств
5	Нарушения требований в отношении сообщения информации, полученной по результатам аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности, руководству аудируемого лица и представителям собственника этого лица
6	Нарушения требований к обязанностям аудитора по рассмотрению соблюдения аудируемым лицом требований нормативных правовых актов в ходе аудита

Данные нарушения (табл. 1) непосредственно связаны с упоминанием в аудиторском заключении о проведенной оценке непрерывности деятельности и об ее результатах. На протяжении пяти лет данные нарушения присутствуют, что говорит о необходимости дальнейшего улучшения ка-

чества проведения аудита и контроля за соблюдением стандартов аудиторской деятельности.

Приведенные обстоятельства подтверждают актуальность аудиторской оценки допущения непрерывности деятельности организации, а также обязательность указания информации и результатов оценки в аудиторских заключе-

ниях для сокращения возможности непредвиденных банкротств и увеличения осведомленности пользователей отчетности.

Исследование методических основ аудиторской оценки непрерывности деятельности позволяет констатировать существование различных методик оценки способности компании осуществлять свою хозяйственную деятельность в обозримом будущем.

Нормативно-правовое регулирование проведения проверки гипотезы непрерывности деятельности экономического субъекта определяет требования и указания для проведения аудита, при этом вопрос официально утвержденной методики аудита допущения непрерывности деятельности остается открытым. Это обуславливает сложность оценки допущения непрерывности деятельности и обязывает к более глубокому анализу специфики деятельности аудируемого лица.

Использование аналитических процедур в аудите позволяет оценить вероятность соблюдения экономическим субъектом допущения непрерывности деятельности. При этом их можно разделить на процедуры оценки финансовых, производственных и прочих признаков. Указанный перечень признаков не является окончательным. Кроме того, наличие одного или нескольких признаков не всегда является достаточным доказательством неприменимости допущения непрерывности деятельности при подготовке финансовой отчетности компании.

Традиционные методы анализа допущения непрерывности деятельности включают в себя анализ финансовой устойчивости организации, анализ ее платежеспособности, анализ основных финансовых показателей. В зависимости от специфики деятельности организаций перечень аналитических процедур может меняться.

Традиционный анализ финансовых признаков непрерывности деятельности позволяет оценить финансовое положение организации на определенную дату, изучить структуру активов и обязательств, а также увидеть динамику изменения финансовых показателей за рассматриваемый период. Однако данный анализ не позволяет дать прогнозную оценку функционирования организации в обозримом будущем, а также не обеспечивает представление пользователям отчетности информации о платежеспособности и финансовой устойчивости организации в перспективе. При этом применение методов традиционного экономического анализа характеризуется трудоемкостью, что предопределяет актуальность поиска методов, обеспечивающих комплексную прогнозную оценку функционирования организации в обозримом будущем.

Традиционные методы анализа допущения непрерывности деятельности включают в себя анализ финансовой устойчивости организации, анализ ее платежеспособности, анализ основных финансовых показателей. В рамках данного исследования был проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей компании России.

По результатам данного анализа, факторы, положительно влияющие на соблюдение допущения непрерывности деятельности, следующие:

- Положительная динамика финансовых показателей;
- Существенное увеличение собственного капитала к концу 2015 г.;
- Укрепление финансовой устойчивости;
- Существенное увеличение чистых активов;
- Отсутствие заемных средств.

А факторы, отрицательно влияющие на соблюдение допущения непрерывности деятельности:

- Недостаток собственных оборотных средств;
- Существенное сокращение оборачиваемости собственного капитала;
- Существенное сокращение оборачиваемости активов.

Анализируя полученные результаты, можно увидеть положительную динамику финансовых показателей в течение 2015 г. Следовательно, в соответствии с анализом финансовых признаков компания соблюдает допущение непрерывности деятельности. Однако не все показатели свидетельствуют о стабильности финансового положения, поэтому возникает необходимость в более глубоком анализе этих показателей, а также уточнении причин нестабильности у руководства компании. Консолидируя полученные результаты, можно сделать вывод о том, что компания соблюдает допущение непрерывности деятельности.

В современных условиях существует широкий набор инструментов для аудитора, который позволяет дать текущую оценку финансовому состоянию компании, а также дать прогнозную оценку дальнейшему функционированию организации. Как упоминалось выше, традиционный анализ, заключающийся в анализе широкой системы финансовых показателей, имеет ретроспективный подход и является трудоёмким. Следовательно, выбор аудиторов перемещается в сторону менее трудозатратных и более эффективных способов оценки непрерывности деятельности аудируемых лиц. В связи с этим широкое применение в аудиторской среде получили статистические методы.

Одной из таких методик является методика оценки финансовых признаков на основе статистических методов академика Международной Академии наук высшей школы, доктора наук, профессора Санкт-Петербургского государственного экономического университета Елисейевой И. И. [3]. Преимуществом данной методики является использование динамической структуры анализа, а также уменьшение временных рядов, что в совокупности снижает вероятность искажения информации. Также это позволяет более детально изучить изменения в деятельности организации с учетом динамических изменений.

Согласно методике, для проведения прогнозного анализа перспектив развития деятельности необходимо определить набор показателей, рост которых наиболее точно отвечает нормативному соотношению. Эти показатели не-

обходимо проранжировать по степен значимости, что даст возможность присвоить им эталонные ранги, таким образом, темпы роста вышестоящих показателей должны

быть больше темпов роста нижестоящих показателей. Для исследуемой компании выбраны следующие показатели (табл. 2).

Таблица 2

Сфера кругооборота	Наименование показателя	Сокращения	Эталонный ранг
Результат оборота капитала (деятельности)	Собственный капитал	СК	1
Результат кругооборота капитала	Чистая прибыль	ЧП	2
Стадия реализации	Выручка от продаж	В	3
Стадия производства	Объем выпуска продукции	ВП	4
	Затраты на оплату труда	ЗП	5
Стадия снабжения	Затраты на приобретение ОС	ОС	6
	Затраты на приобретение сырья и материалов	М	7

По итогам проведения анализа на основе статистических методов необходимо рассчитать результирующий коэффициент развития. Итоговые результаты анализа показывают, что компания в десятом квартале (в конце 2015 года) имеет $K_{разв} = 0,5248$. У организации имеются неблагоприятные текущие значения показателей нормативного

соотношения непрерывности деятельности, они свидетельствуют о возможных в обозримом будущем финансовых затруднениях, однако по сравнению с предыдущим периодом имеется положительная динамика развития, что следует оценить положительно (рис. 3).

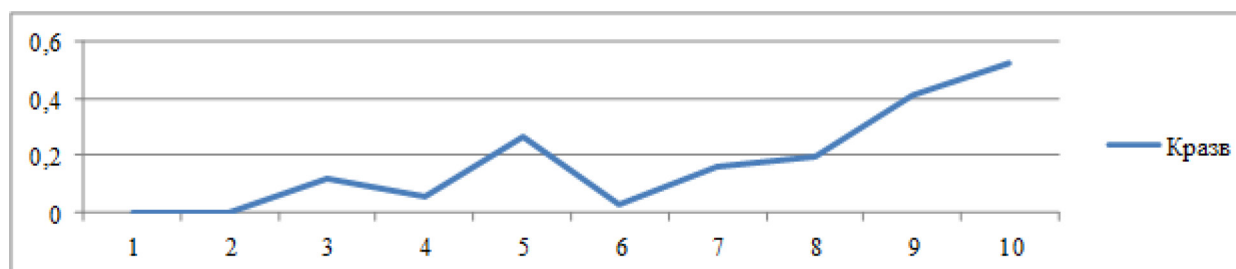


Рис. 3. Динамика развития коэффициента развития компании за 2013–2015 гг.

Результаты традиционных аналитических процедур послужили фундаментом для дальнейшей оценки финансовых признаков непрерывности деятельности. После проведения прогнозного анализа финансовых признаков, основанного на статистических методах, можно сделать вывод, что исследуемая компания соблюдает допущение непрерывности деятельности. С помощью методики оценки финансовых признаков на основе статистических методов И.И. Елисеевой удалось дать прогнозную оценку непрерывности деятельности компании, с учетом динамической концепции бухгалтерского баланса.

Подводя итоги необходимо отметить, что текущая ситуация в сфере банкротства, обуславливает необходимость в поиске и внедрении альтернативных методов оценки непрерывности деятельности компаний для выявления признаков несостоятельности на начальных этапах аудиторской проверки, что в свою очередь позволит проинформировать пользователей отчетности об имеющихся трудностях у компании. Применение статистических методов в оценке непрерывности деятельности, как показало исследование, имеет положительные результаты и позволяет дать комплексную оценку текущему финансовому состоянию организации.

Литература:

1. Сводные статистические сведения о деятельности федеральных арбитражных судов за 2015 год. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=3423>.
2. Основные показатели деятельности саморегулируемых организаций аудиторов по осуществлению внешнего контроля качества. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://minfin.ru>.

3. Елисеева, И. И. Статистические методы в аудите: учеб. пособие / И. И. Елисеева, А. А. Терехов. — М.: Финансы и статистика, 1998. — 176 с.
4. Мельник, М. В. Экономический анализ в аудите: учеб. пособие / М. В. Мельник, В. Г. Когденко. — М.: Юнити-Дана, 2012. — 543 с.
5. Соколов, Я. В. Бухгалтерский учёт как сумма фактов хозяйственной жизни. — М.: Магистр ИНФРА-М, 2010. — 224 с.
6. Соколов, Я. В. Бухгалтерский учёт — веселая наука. Сборник статей. — М.: ООО «1С-Публишинг», 2011. — 638 с.

Налоговое планирование как важная составляющая финансовой деятельности предприятия

Коноваленко Анна Петровна, студент;

Свешникова Юлия Юрьевна, студент;

Ладыжец Полина Владимировна, студент;

Научный руководитель: Петрова Людмила Петровна, старший преподаватель
Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники

Ключевые слова: налоговое планирование, налоговая нагрузка, налоговая база, налоговый план, финансово-хозяйственная деятельность.

Современное налоговое законодательство предоставляет организациям возможность выбора налоговых режимов и методов исчисления и уплаты налогов, которые соответствуют целям и задачам, стоящим перед предприятием. Выделяют следующие методы сокращения налоговых обязательств:

- уклонение от уплаты налогов;
- минимизация налоговых платежей;
- налоговое планирование.

Уклонение от уплаты налогов означает сокрытие имущества и доходов предприятия, облагаемых налогом. Однако, нельзя забывать, что подобные действия влекут за собой уголовную ответственность.

Минимизация налоговых платежей заключается в поиске пробелов в законодательстве и построении различных налоговых схем. Данный способ может повлечь за собой частые судебные разбирательства с налоговыми органами.

Что касается налогового планирования, этот метод снижения налоговой нагрузки использует только законные способы, что делает его положительным социально-экономическим явлением.

В настоящее время налоговое планирование является значимой частью финансовой деятельности предприятия. Предметом налогового планирования выступают все экономические процессы предприятия, связанные с различными сферами деятельности.

Помимо снижения налоговой нагрузки, налоговое планирование позволяет оптимизировать деятельность компании, в том числе увеличить доход.

Налоговое планирование является важной совокупностью правовых отношений между налогоплательщиком

и государством, а значит, имеет признаки правового явления. В налоговом законодательстве находится возможность налогового планирования, которое в свою очередь предусматривает конкретные налоговые режимы для налогоплательщиков, допускает различные методы исчисления налоговой базы. Так же регулирующую функцию в механизме финансово-правового регулирования осуществляет налоговая рассрочка и отсрочка, предусмотренные Налоговым кодексом РФ.

С одной стороны, целевая направленность налогового планирования на уменьшение налогов, конфликтует с интересами государства, а с другой, налоговое планирование обусловлено заинтересованностью государства в предоставлении налоговых льгот в целях стимулирования отдельных категорий налогоплательщиков, регулирования социально-экономических процессов развития отраслей, которые определяют экономический потенциал государства. Именно поэтому на сегодняшний день стоит необходимость законодательного закрепления института налогового планирования.

Необходимость налогового планирования заложена в самом налоговом законодательстве, которое предусматривает конкретные налоговые режимы для разных ситуаций, допускает разнообразные методы для исчисления налоговой базы и налогоплательщикам различные налоговые льготы, если они будут действовать в направлениях, удовлетворяющих властные органы.

Среди методов налогового планирования можно выделить внутренние и внешние методы. К внешним методам относят:

— замена налогового субъекта, то есть использование организационно-правовой формы, в отношении которой

будет использован более льготный режим налогообложения;

— изменение вида деятельности, то есть переход к тем видам деятельности, которые облагаются налогом в меньшей степени;

— замена налоговой юрисдикции, а именно регистрация организаций в субъектах с минимальным налоговым бременем (оффшорные зоны);

— способ лоббирования заключается в том, что налогоплательщик в своих интересах может влиять на нормативные акты и законодательство. В результате, формируется налоговый режим, более выгодный налогоплательщику. Например, налогоплательщик, осуществляющий крупные инвестиционные затраты, может добиться внесения льгот для предприятий, осуществляющих инвестиции. Применение этого способа возможно только крупными компаниями, имеющим политический вес.

Что касается внутренних методов, они являются менее рискованными, так как в этом случае не приходится изменять вид деятельности или регистрацию. Среди них можно выделить:

— снижение налогооблагаемой прибыли за счет ускоренной амортизации основных средств;

— выбор учетной политики;

— использование налоговых кредитов;

— выявление ошибок, допущенных налогоплательщиком. При выявлении таких ошибок (переплаты/недоплаты) можно значительно уменьшить сумму выплат.

Наиболее рискованным методом снижения налоговой нагрузки является использование пробелов в действующем налоговом законодательстве. Однако этот способ решит проблему лишь на краткосрочный период, в связи с постоянным изменением законодательства и стремлением государства ликвидировать возможные лазейки.

В процессе налогового планирования можно использовать все методы оптимизации как внешние, так и внутренние.

В связи с постоянным изменением законодательства совокупность применяемых методов снижения налоговой нагрузки постоянно изменяется. По этой причине организация не может составить налоговый план даже на несколько отчетных периодов. Возникает необходимость непрерывного изменения, которое включает в себя:

1. Исследование факторов внешней налоговой среды и налоговой политики государства;

2. Оценка основных видов и показателей деятельности предприятия и формирование на их основе целевых показателей налоговой стратегии;

3. Разработка налоговой политики по отдельным аспектам деятельности;

4. Планирование каждого вида налога и отдельных аспектов деятельности с использованием различных методов налогового планирования;

5. Составление налогового календаря;

6. Разработка мероприятий по обеспечению реализации налогового плана;

7. Оценка эффективности разработанного налогового плана.

Чтобы планирование было эффективным, необходимо, чтобы все плановые мероприятия были индивидуально направленными и носили адресный характер. В то же время налоговое планирование должно применяться в финансово-хозяйственной деятельности широкого круга хозяйствующих субъектов.

Эффективное налоговое планирование включает в себя:

— определение основных принципов;

— анализ проблем и постановка задач;

— определение основных инструментов, которые может использовать организация;

— создание схемы;

— осуществление финансово-хозяйственной деятельности в соответствии с разработанной схемой.

Принципы налогового планирования.

Исходя из необходимости сочетания целесообразности и недопустимости неправомерности, основные принципы налогового планирования могут быть определены следующим образом:

1. Налоговое планирование не должно нарушать закон;

2. Принцип разумности уплаты налогов. Платить необходимо только минимальную сумму положенных налогов, т. е. полностью использовать всю совокупность налоговых льгот, причем платить налоги необходимо в последний день установленного для этого срока;

3. Налоги нельзя просто механически минимизировать, их необходимо оптимизировать, поскольку:

— сокращение одних налоговых платежей зачастую ведет к увеличению других;

— простое сокращение налогов путем отнесения расходов на затраты уменьшает финансовый результат и сдерживает развитие бизнеса;

— механическая минимизация налогов может привести к превосходству формы над существом сделки и к ее оспариванию налоговыми органами.

4. Планировать налоги следует в общем контексте планирования бизнеса. Необходимо применять принцип комплексного расчета экономии и потерь, т. е. учитывать многофакторность налоговой минимизации, видеть последствия таких действий, взвешивая эффективность действий по минимизации налогового бремени;

5. Кредо налогового планирования — ориентация на логику, а не на временные пробелы в законодательстве;

6. Сокращать налоги нужно не путем ухода от них, а точным и скрупулезным планированием, расчетами и оптимизацией деятельности всего предприятия;

7. Принцип конфиденциальности;

8. Необходимо уделять внимание документальному оформлению.

В данной работе была рассмотрена значимость налогового планирования в финансовой деятельности предпри-

ятия. Использование различных методов минимизации налоговых платежей, позволяет оптимизировать деятельность предприятия, тем самым увеличить финансовые показатели предприятия, а также позволяет избежать и не

допустить динамику роста увеличения уплаты налогов в дальнейшем. В связи с этим можно сделать вывод, что предприятие или организация заинтересованы в деятельности по налоговому планированию.

Литература:

1. Тихонов, Д. Н., Липник Л. Г. Налоговое планирование и минимизация налоговых рисков. —: Альпина Паблишер, 2004. — 256 с.;
2. Налоговая оптимизация (под ред. Брызгалина А. В.) // <http://kommentarii.org/>. URL: http://kommentarii.org/nalog_inciklopediy/tom1/1.1.h.. (дата обращения: 03.04.2018).;
3. Организация налогового планирования на предприятии // www.cfin.ru. URL: https://www.cfin.ru/press/afa/2001-2/11_mur.shtml (дата обращения: 05.04.2018);
4. Т. А. Козенкова «Налоговое планирование на предприятии». — АиН, 2009.
5. Козенкова, Т. А. Налоговое планирование на предприятии —: АиН, 2009. — 64 с.;
6. Барулин, С. В., Макрушин А. В. Налоговые льготы как элемент налогообложения и инструмент налоговой политики // Финансы. — 2010. — № 2. — с. 48–56.;
7. Пименов, Н. А. Налоговое планирование — Самара: Юрайт, 2016. — 250 с.;

Стратегические показатели качества процессов в организации

Лопатина Екатерина Николаевна, студент;
 Митрофанов Дмитрий Евгеньевич, студент;
 Онучина Анастасия Анатольевна, студент;
 Прохоров Захар Сергеевич, студент;
 Шпак Екатерина Васильевна, студент
 Тольяттинский государственный университет

В настоящее время все большее внимание уделяется процессам, связанным с исследованием качества в производственной деятельности каждого предприятия. Качество процессов является ключевым звеном управления. Помимо этого, особое значение приобретает стратегия развития той или иной организации, что напрямую влияет на результат деятельности. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ стратегических показателей качества процессов в организации, а также рассмотрена отечественная и зарубежная практики, проведены качественные исследования в системе стратегического управления качеством, сделаны выводы, относительно рациональности применения стратегических показателей качества в современных условиях на примере российских организаций.

Ключевые слова: стратегия, показатели, качество процессов, организация, факторы, принципы.

Качество процессов в той или иной организации обусловлено целым рядом структурных и системных факторов, чья деятельность обусловлена многочисленными факторами системного характера. Какие показатели можно относить к стратегическим, и, на основе каких факторов следует строить показатели качества процессов в организационной структуре? Прежде всего, следует отметить, что среди основных стратегических показателей выступают принципы особого рода, в основу которых положены многочисленные финансово-аналитические и экономические сводки, которые характеризуют стратегическую инициативу. Качество процессов также выступает в системе единого комплекса знаний и характерных показателей данного процесса. Таким образом, важным фактором становится такой механизм как менеджмент каче-

ства и менеджмент производственной цепочки. В рамках данной статьи разберемся, в какой степени менеджмент качества характеризует показатель качественных процессов в организации.

Любая деятельность оперативного характера на предприятии составляет суть данной организации. Без наличия грамотной и продуманной стратегической инициативы создать предпосылки для формирования стратегических показателей качества и количественных характеристик организационной составляющей невозможно. Но самом деле в наше время управление качеством во многом обусловлено фактором роста и развития в терминах и стандартов ISO 9000. ISO (Международная организация по стандартизации — International Organization for Standardization, — ред.) — доминанта международной стандартизации.

Данный стандарт координирует деятельность по целому ряду признаков, в основе которых координационная деятельность по руководству процессами составляет основу производственной инициативы и способности формировать определенную политику и цели в области качества, планирования качественных показателей и обеспечения в области качества товаров и услуг. В свою очередь, такой стандарт принят в около 100 странах мира в качестве национальных и применимы к любым предприятиям, независимо от их размера, объема выпускаемой продукции и сферы деятельности [1].

В большинстве случаев, самые распространенные стратегические показатели качества в компании это:

- количество претензий потребителей (в процентах от продаж);
- индекс удовлетворенности потребителей;
- количество брака продукции, забракованной ОТК;
- количество бракованного сырья (в процентах от поставок);
- простои и поломки оборудования.

Следует выделить важную проблематику касательно структурного и системного показателя, так как он позволяет в полной мере создать предпосылки для перехода на более высокий уровень развития.

Важно отметить, что наша страна пока еще не в полной мере соответствует стандартам, которые обусловлены стратегиями роста и развития. Управление качеством на предприятии еще не стало обыденностью, образовательный комплекс в данной сфере деятельности не в полной мере соответствует тем механизмам и предпосылкам развития, которые уже давно используются в Европе и в США. Необходимы признание и реализация системного подхода к управлению качеством как наиболее эффективному методу достижения целей и задач в области качества. При производстве продукции и оказании услуг высокого качества следует использовать соответствующие средства труда. Необходимы постоянное и комплексное обучение, высококвалифицированная подготовка кадров в области управления и обеспечения качества [2].

Сложней всего обстоят дела именно с подбором необходимого персонала для осуществления качества услуг, так как на их базе формируются многочисленные связи как в плане культуры управления бизнесом, так и инновационными продуктами. Почему так важно учитывать роль именно стратегических показателей качества процессов применительно к российской организации? Все больше проблем начало возникать в связи с пересмотром традиционной функции аналитических процессов, так как предприятия России не могли в полной мере адаптироваться к постоянно появляющимся факторам роста в сфере стратегических показателей качества продукции [3].

Отметим, что качество процессов в организации обусловлено наиболее важными и сложными характеристиками, так как они в своей сути включают в себя не только необходимость следования существующим нормам и пра-

вилам. Мы видим, что в наши дни без учета международной специфики практически невозможно осуществлять частичную, либо полную реструктуризацию компаний. При этом важнейшим стратегическим показателем качества процессов становится не только сложность определения делового аспекта в обществе, но и такого важного фактора как системность и сложность реализации поставленных целей и фактором экономического и социально-правового взаимодействия [4].

Опыт более продвинутых стран мира говорит о том, что в силу целого ряда факторов микроэкономического характера крайне сложно определить, в какой степени должны развиваться стратегические показатели качества в любой организации. Они не всегда обусловлены лишь такими процессами, как необходимость поиска необходимых ресурсов для осуществления новых задумок и начала проекта касательно реструктуризации долгов, а также целого ряда функциональных особенностей, на базе которых могут и должны взаимодействовать системные принципы. Выплаты заработной платы, высокий уровень налогообложения, а также система правовых норм и правил объясняется целым рядом функций статистического характера, так как статистика в данной концепции деятельности не всегда рассматривается в качестве первоочередного звена [5].

Следует также осознавать, что в данной сфере деятельности выделяют субъект и объект процессного состояния, на что указывают как наиболее важные и сложные стратегические инициативы, так и комплекс наиболее сложных объектов деятельности как важнейшего фактора экономического развития компании в целом. Под субъектом важно понимать возможность осуществления обратной связи с объектом, так как он позволяет развиваться в силу многочисленных форм и факторов включения в систему материальных ценностей и свойств организационного порядка.

В нашей стране, начиная с 2016 года, такая концепция становится особенно важной в связи с пересмотром традиционных ценностей и факторов становления в связи с развитием нового бизнеса в системе интернет-торговли.

Важно подчеркнуть, что качество процессов и стратегических показателей в значительной степени обусловлены целым рядом факторов, так как они не способны определять структурное звено в системе менеджмента качества, не принимая во внимание тенденции нового. Помимо этого, проблема управления сложными системами составляет основное содержание одной из главных задач системного анализа. Для того чтобы успешно справиться с этой проблемой, необходимо изучить объект управления — то есть саму систему, а также определить цель управления — выявить необходимое (целесообразное) состояние системы, то есть состояние, к которому она должна стремиться [6].

В заключение следует отметить, что стратегические показатели качества процессов в российской, либо в зарубежной организации определяют целый комплекс наиболее развитых отношений, на их основе формируется

представление о бизнесе настоящего и о бизнесе будущего. Только четкое следование запросам времени дает возможность осознать важность структурных механизмов совместно с наиболее важными и сложными составными особенностями традиционных компаний и иных деловых центров профессиональной активности. В ряде случаев

необходимо прибегать также к концепции правового поля для определения места и времени создания условий для переходного момента, так как в терминах настоящего времени только такая форма бизнеса создаст предпосылки для наиболее ускоренного преобразования качества процессов и организационной составляющей [7].

Литература:

1. Борисенко, В. П. Методология стандартизации системы стратегического управления / В. П. Борисенко // Стандарты и качество. 2015. № 1. с. 44–46.
2. Борисенко, В. П. Методология стандартизации стратегического аудита / В. П. Борисенко // Стандарты и качество. 2015. № 12. с. 44–46.
3. Ван дер Варден Б. Л. Математическая статистика: пер. с нем. / Б. Л. Ван дер Варден. М.: Иностранная литература, 2015. 450 с.
4. Добрынин, В. Ю. Расширение запросов с помощью вероятностного латентного семантического индексирования / В. Ю. Добрынин, И. С. Некрестьянов // Электронные библиотеки: 3-я Всерос. конф. Петрозаводск, 2015. Цитируется по http://rcdl.ru/doc/2001/dobrynin_nekrestyanov.pdf
5. Райзберг, Б. А. Современный экономический словарь / Б. А. Райзберг, Л. Ш. Лозовский, Е. Б. Стародубцева. 5-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2016. 495 с.
6. Лепихин, К. В., Кочева А. В., Скрябина Е. А. Элементы новой системы управления организацией // Вестник Пермского государственного гуманитарно-педагогического университета. 2016. № 1. с. 24–29.
7. Антипов, Д. В. Разработка модели оценочных показателей устойчивого развития организации / Д. В. Антипов // Вектор науки Тольятт. гос. ун-та. 2016. № 4. с. 186–189.
8. Балашова, Е. С. Показатели оценки организационной эффективности бизнес-процессов / Е. С. Балашова // Научно-техн. вед. Санкт-Петербург. гос. политехн. ун-та. Сер.: Экономические науки. 2016. № 2 (192). с. 185–190.
9. Козерод, Л. А. Методика оценки экономической эффективности бизнес-процессов предприятия / Л. А. Козерод // Вестник Новосибирского Государственного Университета. Серия: Социально-экономические науки. — 2015. — Т. 9, — Вып. 1. — с. 83–90.

Внутренний аудит системы менеджмента качества на предприятии

Митрофанов Дмитрий Евгеньевич, студент;
 Онучина Анастасия Анатольевна, студент;
 Шпак Екатерина Васильевна, студент;
 Лопатина Екатерина Николаевна, студент;
 Прохоров Захар Сергеевич, студент
 Тольяттинский государственный университет

В данной статье рассматривается актуальный вопрос важности использования внутреннего аудита системы менеджмента качества в работе современных организаций. Раскрыто понятие внешнего и внутреннего аудита. В ходе исследования проведен обзор процесса проведения внутреннего аудита на предприятии, указаны и подробно разобраны его цели и основные этапы. Также даны рекомендации для грамотного и точного проведения этого мероприятия. В статье также приводится характеристика качеств, которые должны быть развиты у аудитора. Данная информация может помочь компании с подбором кандидатов на данную должность. Статья может быть полезной предпринимателям в разных сферах экономики для повышения конкурентоспособности и успешного функционирования организации в условиях современного рынка.

Ключевые слова: проверка, внутренний аудит, проверяемое подразделение, несоответствие, аудитор, СМК.

Обратимся к понятию аудита. Аудит качества — систематическая независимая проверка, определяющая соответствие деятельности и результатов в области

качества запланированным действиям. Другими словами, аудит — это проверка работы организации на соответствие заданным показателям качества. Нормативной ос-

новой для аудита являются стандарты ISO на СМК и соответствующая документация организации [1].

Для того, чтобы аудит был успешным, существует ряд требований к аудитору. Аудитор должен быть добросовестным, честным, компетентным и профессиональным во всех вопросах. Важные качества — объективность, независимость, ответственность, сохранение конфиденциальности информации [4].

Существует внешний и внутренний аудиты:

— внешний аудит: «аудит второй стороной», который проводится заинтересованными в функционировании компании сторонами (потребителями), или «аудитом третьей стороной», который выполняется органом, признанным независимым от других сторон;

— внутренний аудит (его еще называют «аудитом, проводимым первой стороной») выполняется самой организацией или физическим лицом от ее имени для внутренних целей.

Внутренний аудит как постоянная деятельность в СМК складывается из конкретных аудитов, осуществляемых в рамках определенных заданий и называемых аудиторскими проверками.

Внимание аудита должно быть сосредоточено на наиболее важных областях работы организации и, в первую очередь, на его заведомо слабых местах. По стандарту ISO необходимо наличие документированной процедуры внутреннего аудита, в которой должны быть установлены критерии оценок при аудите, области распространения проверок, частота и способы ее проведения [2].

Выполнять проверки может персонал службы качества или специально подготовленная для этих целей группа внутренних аудиторов.

Внутренние аудиты могут быть как плановыми, так и внеплановыми (их еще называют оперативными).

Плановые аудиты осуществляются по графику, который составляется на год и предусматривает охват проверкой всех подразделений организации и всех элементов системы качества. В нем указываются отделы предприятия, даты проведения аудита, элементы и темы проверок, проверяемые нормативные документы.

Внеплановые проверки совершаются по решению руководства компании [3].

Рассмотрим цели внутренних аудитов СМК в организации:

1) оценка эффективности функционирования СМК и определение возможностей ее оптимизации;

2) выявление несоответствий СМК существующим стандартам;

3) определение причин отклонений от нормы;

4) мониторинг успешности реализации корректирующих мероприятий по результатам аудитов предыдущих периодов [4].

В итоге, конечная цель внутреннего аудита — это проверка эффективности программ управления, осуществляемых руководящим составом.

Проверка должна всегда проводиться независимыми аудиторами, а ее результаты отражаться в отчетах и докладываться начальству. Независимость означает, что аудитор не должен проверять тот отдел, в котором он работает.

Обратимся к этапам проведения внутреннего аудита:

1) Выход локального акта о проведении внутреннего аудита СМК, назначение проверяющих;

2) Разработка плана аудита. Информирование подразделений о предстоящей проверке. План проверки готовится руководителем аудиторской группы, затем утверждается руководителем службы качества. План, в обязательном порядке, доводится до начальника проверяемого отдела, тем самым ему предоставляется возможность подготовиться к предстоящему аудиту. После этого проводится совещание по организационным вопросам, где обсуждаются цели аудита, требования к оформлению документации, обязанности, права и правила поведения для проверяющих. На нём также оговариваются сроки представления итоговых выводов по проверке, определяется периметр контроля для каждого аудитора. Специалистам по аудиту необходима подготовка: им следует изучить необходимые нормативные документы, подготовить перечень вопросов, выяснить итоги реализации планов корректирующих действий, наработанных по результатам прошлого аудита;

3) Организация установочного совещания с представителями подразделения — объекта аудита. На совещании происходит знакомство представителей проверяемого структурного подразделения со специалистами-аудиторами, и определяются основные вехи аудита. До проверяемого подразделения доводятся цели и объем проверки, методика, оговариваются способы коммуникаций аудиторов с проверяемыми, определяется дата подведения итогов аудита [3];

4) Непосредственно проверка. Аудиторам во время проверки следует фиксировать, а затем анализировать все свои наблюдения. После того, как вся информация собрана и обработана, команде аудиторов нужно изучить ее и представить результат, в котором будет отражено состояние проверяемого объекта, указаны несоответствия и приведен перечень необходимых рекомендаций и действий по их корректировке или устранению. При выявлении в ходе аудита любого несоответствия, нужно определить степень его влияния: значительное оно или незначительное. Значительное несоответствие — это отклонение от требований СМК, которое отрицательно влияет на качество продукции или функционирование системы менеджмента качества. Оно должно быть устранено в кратчайшие сроки. Незначительное несоответствие — это единичные случаи невыполнения стандартов СМК. Информация о несоответствиях фиксируется протокольно. Протокол подписывается двумя сторонами: проверяющей и проверяемой. В случае, если руководитель подразделения, где ведется проверка, выражает несогласие с каким-либо несоответствием, вопрос обсуждается на итоговом совещании. Если

обнаружено и выявлено критическое несоответствие (которое привело или может привести к выпуску продукции, не отвечающей установленным требованиям по качеству, и требует принятия незамедлительных мер по устранению), ответственный за аудит обязан немедленно проинформировать об этом руководителя подразделения. Он должен приостановить производство и принять безотлагательные меры по устранению несоответствий (меры излагаются в протоколе несоответствий). На руководителя внутреннего аудита возлагается ответственность за обеспечение объективной, честной и полной проверки. По истечении оговоренного срока на устранение недочётов аудиторы должны проконтролировать выполнение плана корректирующих действий, основываясь на документированных доказательствах, убедиться в эффективности начатых мероприятий, доведении их до всех заинтересованных сторон.

Выделяют следующие методы работы аудитора:

- наблюдение (констатация факта, основанная на объективном свидетельстве);
- оценивание (определение степени выполнения объектом аудита требований СМК, установленных областью проверки);
- анализ (метод детальной проверки объекта аудита);
- доказательство (данные, подтверждающие наличие или правдивость каких-либо сведений);
- опрос (метод получения первичной информации об объекте аудита в виде ответов на вопросы) [5];

5) Подведение итогов аудита. По окончании проверки (но до формирования окончательного отчета) проводится итоговое совещание двух сторон. Главная его цель — раскрыть и обсудить результаты аудита, сроки реализации мероприятий по устранению несоответствий. На совещании ведется протокол, который затем приобщается к результатам проверки. По каждому выявленному несоответствию служба, осуществляющая аудиторскую проверку, должна дать четкие пояснения, чтобы у руководства подразделения было ясное понимание существа несоответствий, их степени важности и воздействия на качество. Необходимо

сделать выводы о характере несоответствий: случайны они или носят системный характер. На совещании обсуждаются рекомендации по совершенствованию документации системы качества и разработке корректирующих мероприятий. Главный аудитор знакомит присутствующих на совещании с заключением аудиторской группы, содержащим: обнаруженные несоответствия и замечания, выводы относительно соблюдения требований деятельности подразделения в системе качества и рекомендации по совершенствованию осуществляемой деятельности.

Разногласия по существу проверки между сторонами проверки необходимо разрешить до составления итогового отчета.

6) Формирование отчета по аудиту. Отчет направляется в отдел, где проходила проверка, и в отделы, для которых по результатам аудита вынесены рекомендации. Обязанность каждого руководителя — организовать работу по выявлению факторов, повлекших несоответствия, сформировать план корректирующих действий, осуществлять контроль выполнения этого плана и информировать подразделения, отвечающие за качество. Служба качества мониторит выполнение мероприятий и оценивает их эффективность. Если мероприятия выполнены не в полном объеме, результат их реализации оказался не в достаточной мере эффективным, то об этом составляется акт и информируется руководство компании.

Информирование о результатах внутренних аудитов системы менеджмента качества должно стать обязательным элементом дня ежемесячных совещаний по качеству. Итоги аудита должны стать фундаментом для принятия руководством предприятия управленческих решений, предупреждения аналогичных несоответствий в подразделениях, где проверки еще не осуществлялись [3].

В настоящее время создание системы внутреннего аудита на предприятиях становится все более значимым и необходимым. Наиболее актуальна система на предприятиях со сложной, разветвленной структурой, имеющих множество филиалов, холдингов, региональных сетевых компаний.

Литература:

1. Внутренний аудит системы качества на предприятии // Studbooks. net. URL: http://studbooks.net/1495035/management/vnutrennij_audit_sistemy_kachestva_predpriyatii (дата обращения: 8.04.2018).
2. Порядок организации внутреннего аудита на предприятии // БухОнлайн24. URL: <http://buhonline24.ru/audit/vnutrennij/organizacija-vnutrennego-audita.html> (дата обращения: 2.04.2018).
3. Внутренние аудиты системы менеджмента качества // HR-Portal. URL: <http://hr-portal.ru/article/vnutrennie-audity-sistemy-menedzhmenta-kachestva> (дата обращения: 2.04.2018).
4. Дьяконова, О. С., Гузь В. А., Пономарева С. В., Бодяко А. В., Рогуленко Т. М. Внутренний аудит. — М.: Кнорус, 2016. — 182 с. (дата обращения: 5. 04. 2018).
5. Крышкин, О. В. Настольная книга по внутреннему аудиту. Риски и бизнес-процессы. — М.: Альпина Паблишер, 2015. — 477 с. (дата обращения: 31. 03. 2018).

Мотивация персонала промышленных предприятий

Митрофанов Дмитрий Евгеньевич, студент;
Онучина Анастасия Анатольевна, студент;
Шпак Екатерина Васильевна, студент;
Лопатина Екатерина Николаевна, студент;
Прохоров Захар Сергеевич, студент
Тольяттинский государственный университет

Так как сегодня мы наблюдаем появление качественно новых тенденций, которые носят иной характер, являются законами другого измерения и требуют новых научных и прикладных подходов к управлению персоналом, то перед менеджерами стоит задача не только рационального использования человеческих ресурсов, но и эффективной капитализации компетенций, навыков и опыта персонала в активы компании. Среди всех аспектов системы управления персоналом наиболее чувствительны к изменениям мотивация и оценка сотрудников. Данная статья посвящена проблемам изучения системы мотивации и стимулирования персонала на промышленных предприятиях, которая имеет важное значение в современных условиях. Разработка правильного подхода к мотивации работников приводит к росту производительности и прибыльности организации. Использование эффективной мотивационной модели создает благоприятные условия для работы и показывает продуманное отношение руководства к работникам, их социально-материальному положению. Разработка правильного подхода к мотивации работников приводит к росту производительности и прибыльности организации.

Ключевые слова: трудовая активность, экономика, мотивация, анализ, промышленное предприятие, контроль, метод.

Индустриально развитый сектор экономики как один из основных элементов национальной экономики на данный момент проходит этап модификационного сдвига в результате кризиса отношений с иностранными инвесторами России, снижения уровня производства высоких технологий, изменения форм привлечения сотрудников. В результате формирования высокотехнологичного кластера экономики в регионах страны появляются сильные промышленные секторы, которые становятся генератором инновационного спроса, источником развития профессионального рынка труда и моделями социального партнерства территорий в качестве точек роста экономики [2].

Расширение применения промышленных и системных инноваций в различных отраслях экономики предполагает создание специализированных рабочих мест с высоким уровнем производительности труда, усиление горизонтальной интеграции структуры производства и региональных рынков. Исходя из этого важным аспектом деятельности компании в современных экономических условиях является использование эффективной мотивационной модели, которая создает благоприятные условия для работы и показывает продуманное отношение руководства к работникам, их социально-материальное положение. Проблема мотивации труда очень важна, поэтому она изучается различными учеными, такими как А. Кибанов, Маслоу, Ф. Тейлор, В. Жигалов, Н. Мартыненко, А. Афонин и другие [6]. Однако экономическая литература доказала недостаточное понимание природы процесса мотивации человеческих ресурсов, особенности формирования форм, методов и приемов мотивации, создания чувства ответственности работников за свой труд.

Мотивация — это процесс формирования такого психологического состояния человека, при котором его поведение настраивается на поступок, а также направляет и активизирует его. Мотивация — это стремление работника удовлетворить потребности; и в общем смысле это сочетание внутренних и внешних движущих сил, которые заставляют людей работать и придают им целеустремленность, нацеленность на достижение определенных целей [3].

Но более точное определение мотивации дают Н. Дряхлова и Е. Куприянова. Эти ученые трактуют мотивацию как побуждение людей к активному функционированию: процесс осознанного выбора человеком определенной линии поведения, основанной на внутренних и внешних факторах или, другими словами, на мотивах и стимулах. Хорошо спланированная мотивация сотрудников является важной частью управления персоналом предприятия [6]. Это позволяет значительно повысить эффективность работы сотрудников, а также увеличить продажи без существенных затрат компании. Ведь когда работник полностью отдается своим обязанностям, производительность труда возрастает в несколько раз. Это очень важно, если предприятие хочет достичь стабильности и устойчиво развиваться.

Существуют следующие основные методы мотивации персонала в современных экономических условиях: финансовая мотивация, нефинансовая мотивация и моральная мотивация. На промышленных предприятиях особенно важно использовать методы мотивации, так как от деятельности рабочих зависит непосредственно каче-

ство производимого продукта, из которого в дальнейшем будет формироваться доход предприятия.

Финансовые стимулы являются одной из важнейших форм мотивации в компаниях и организациях. Хотя это только часть мотивации в целом, но это сложная система, которая не ограничивается организацией заработной платы. Только при условии скоординированной и структурно звука с использованием различных стимулирующих агентов (базового оклада, премий, надбавок, цен, налогов и т. д.) положительные результаты могут быть достигнуты. Люди (физические лица), работающие в компании, специфичны. Каждый сотрудник стремится удовлетворить свои индивидуальные потребности по-разному. При этом руководитель должен помнить, что все сотрудники не могут быть мотивированы одинаково. Кроме того, как финансовые, так и нефинансовые

используются стимулы. Система нефинансовой мотивации должна быть разной не только для работников разного уровня, но и учитывать социальный статус, возраст, половозрелость работника, его психологические особенности [5].

Методы нематериального стимулирования персонала в компании в первую очередь направлены на чувство повышения социального статуса работника на рабочем месте в связи с поддержанием его работы или его должности; повышение социального статуса работника на производстве в результате получения более высокого уровня позиции, повышение интереса к процессу работника получения новых знаний, умений и навыков; углубление интереса на профессиональное общение с профессионалами как в организации, так и за его пределами.

Существуют следующие методы нефинансовой мотивации персонала [4]:

- постановка сотрудникам четких и выполнимых задач;
- систематический анализ успешно достигнутых целей;
- различные программы обучения и повышения квалификации работников;
- делегирование функций управления сотрудникам;
- повышение личной ответственности работника с правом выбора методов решения задачи;
- общественное признание достижений работников на работе, подтверждение их ценности для компании;

— привлечь внимание руководства к мнению сотрудников;

— учет объективных представлений работников о распределении обязанностей и методах оплаты труда.

При приеме работника очень важно уделить внимание тому, какой тип мотивации для него является наиболее важным. Человек, для которого главное-финансовая мотивация, проявит меньше инициативы в творческом развитии и обучении, чем человек, для которого деньги не являются главным фактором для работы профессионально и эффективно.

Главной причиной, по которой у многих сотрудников отсутствует трудовая мотивация, служит отсутствие карьерных возможностей. Для того, чтобы решить эту проблему и, как следствие, избежать возможных неблагоприятных последствий, каждой компании важно иметь политику и план карьерного роста сотрудника, где необходимо указать очередность должностей, которые работник может занять в будущем [2]. Во многих организациях у сотрудников отсутствует мотивация к осуществлению эффективных действий. Поэтому, как правило, они не хотят брать на себя ответственность за принятие и реализацию управленческих решений и не понимают необходимости единства личных интересов и интересов компании.

Мотивирующая работа неразрывно связана с развитием компании и будет направлена на полную реализацию возможностей сотрудника. Функция мотивации, как наиболее сложная из всех других функций управления, способствует достижению целей и задач, стоящих перед компанией.

Таким образом, для развития экономики промышленных предприятий, для их успешного функционирования необходимо уделять большое внимание мотивационным аспектам. Для обеспечения компании квалифицированными кадрами необходимо создать хорошо спланированную систему мотивации. Без квалифицированных людей ни одно предприятие не может достичь своих целей. Сотрудник является неотъемлемой частью производственного процесса на заводе. Для эффективного функционирования бизнес-лидеры должны придавать большое значение мотивации сотрудников, которая связана не только с материальным стимулированием, но и с возможностью карьерного роста, использованием креативности, участием в управлении предприятием, то есть с интересом работника к результатам работы.

Литература:

1. Khudyakova, T. A., ShmidtA. V. The 26th International Business Information Management Association Conference. — Moscow: MAX. Press, 2015. — 785 с. (дата обращения: 16.03.2018)
2. Kutuzov, V. M., Shaposhnikov S. O., Shvetsova O. A. Planning and Ensuring Training for an Industrial and Economic Complex of the Region // Motivation and planing. — 2015. — № 24. — С. (дата обращения: 16.03.2018)
3. PERSONNEL MOTIVATION OF AN ENTERPRISE UNDER GLOBALIZATION // conf. sfu-kras. URL: http://conf.sfu-kras.ru/sites/mn2014/pdf/d01/s55/s55_011.pdf (дата обращения: 16.03.2018).
4. Zaharchyn, G. Lyubomudrova N. Formation and Evaluation of Managerial Staff of Enterprises And Organizations Motivation: monograph. — Lviv: Lviv Polytechnic National University Publishing House, 2015. — 188 с. (дата обращения: 17.03.2018)

5. Yeskov, O. Staff Evaluation as an Important Factor for the Personnel Certification // Formation of Market Relations in Ukraine. — 2016. — № 3 (70). — с. 157. (дата обращения: 17.03.2018)
6. Harchishina, O.. Personnel Motivation Based on the Theory of Organizational Culture // Economy. Management. Innovations. — 2016. — № 1. — с. 22–24. (дата обращения: 17.03.2018)

Финансовый мониторинг предприятия как инструмент управления качеством

Митрофанов Дмитрий Евгеньевич, студент;
Онучина Анастасия Анатольевна, студент;
Шпак Екатерина Васильевна, студент;
Лопатина Екатерина Николаевна, студент;
Прохоров Захар Сергеевич, студент
Тольяттинский государственный университет

Мониторинг финансового положения предприятия имеет большое значение. Это подтверждается прошедшим, не так давно, финансовым кризисом. Данный вид мониторинга позволяет выявлять угрозы, и, таким образом, заставляет принимать действия, чтобы избежать потерь и банкротства. С научной точки зрения данный инструмент исследован в недостаточной мере, поэтому актуальным становится рассмотрение финансового мониторинга как категории финансовой науки, исходя из сущности опосредуемых им отношений. Цель данной статьи — представить методы мониторинга финансового положения компании и показать направление дальнейшего исследования в этой области.

Ключевые слова: финансовый мониторинг, методы, оценка финансовой ситуации, предприятия, менеджмент, управление качеством.

Финансовый мониторинг позволяет создавать новую картинку видения финансовых показателей предприятия. Особенности финансового мониторинга включают концентрацию внимания на ключевых областях финансового функционирования предприятия. Цель мониторинга заключается в определении наиболее значимых явлений и факторов, которые оказывают прямое влияние на результаты предприятия. Система финансового мониторинга представляет собой элемент раннего предупреждения угроз, она позволяет быстро отреагировать на любые угрозы и риски.

Финансовый мониторинг основан на соотношении между ресурсами и потоками, включающими в себя: имущество, доходы, расходы и тд. [2] Стандарты данных коэффициентов могут быть определены на основе следующих критериев:

- Определение уровней индексов в предшествующие периоды,
- Сравнение данных с плановыми значениями,
- Сравнение индексов с данными других подразделений,
- Сравнение данных с критериями, определяемыми извне и внутри страны.

В рамках мониторинга системы, значительное место в оценке финансовых явлений, происходящих в предприятии, занимают процессы в абсолютных выражениях, такие как затраты, доходы. Финансовые явления и процессы оцениваются на основе рентабельности, задолженности и ликвидности. В случае финансового мониторинга

ключевые аспекты выбираются и проверяются эмпирически.

Первоначальное ознакомление с финансовыми отчетами дает общую информацию о материальном и финансовом состоянии предприятия. Индексный анализ часто является расширением первоначального анализа. [1] Он основан на математических структурах, что позволяет сравнивать ситуации различных компаний из того же или разных секторов, а также отслеживать изменения ситуации в данной компании с течением времени.

Индексный анализ ситуации хоз. субъекта основан на наборе индексов представляющих результаты деятельности в области рентабельности, ликвидности, задолженности и оперативных возможностей. Это позволяет быстро узнать о деятельности компании и ее экономической деятельности в течении предыдущих периодов.

Индексный анализ является обобщением финансового анализа, но он также позволяет составить прогноз деятельности компании, в рамках развития финансовых отношений. Благодаря финансовым отношениям мы можем:

- Познакомиться и оценить экономические факты и явления,
- Принимать решения, направленные на содействие деятельности компании,
- Оценивать последствия, приводящие к предлагаемому решению.

Одна из наиболее важных областей оценки финансовой деятельности — оценка ликвидности. Литература трактует термин «финансовая ликвидность», как «плате-

жеспособность предприятия». Финансовая ликвидность означает способность компании своевременно погашать свои обязательства, поддержание ответственности является необходимым условием для этого. Управление финансовой ликвидностью означает сохранение активов, которые легко поддаются конвертации в деньги, а также резервных финансовых источников, поддерживающие предприятие на определенном финансовом уровне. [4]

Компания, которая работает в условиях рыночной экономики, обязана следить за финансовой ликвидностью постоянно, т. е. поддерживать способность своевременно погашать свои обязательства. Существует зависимость между банкротством предприятия и его финансовой ликвидностью. Эта зависимость подтверждается общими характеристиками следующих фаз банкротства:

1. Необходимость сокращения затрат, прежде всего в инвестиционных областях. Строгая отчетность.

2. Трудности с оплатой, готовность брать кредиты, отсутствие регулирования обязательств.

3. Увольнение сотрудников, продажа части имущества. Банкротство.

Значение финансовой ликвидности увеличивается в балансовой сумме из-за большей доли оборотных средств и краткосрочных обязательств. Отношение циркулирующих денег в краткосрочных обязательствах демонстрирует сумму избытка денег. Если текущее соотношение слишком низкое или слишком высокое, то финансовый мониторинг позволяет найти причины данного положения дел, а также найти выход. Низкое соотношение означает, что есть трудности в платежах. Причиной в данном случае является недостаточное количество текущих активов, которые неспособны покрывать текущие обязательства. Формулы для коэффициентов финансовой ликвидности представлены в таблице 1.

Таблица 1. Формулы коэффициентов финансовой ликвидности

Текущее состояние	$CR = \frac{A_0}{ZK}$	A_0 — оборотные активы ZK — текущие обязательства I — запасы KRM — краткосрочные отложенные платежи SP — наличные деньги
Краткосрочные обязательства	$QR = \frac{A_0 - I - KRM}{ZK}$	
Долгосрочные обязательства	$QR_1 = \frac{SP + KPM}{ZK}$	

Применение финансовых коэффициентов позволяет выявить сильные и слабые стороны организации. Они показывают, способна ли компания выполнять существующие финансовые обязательства, а также имеют ли проблемы с получением доходов. [3]

Независимо от того, чем вызвана необходимость анализа, его приемы, в сущности, всегда одни и те же. Главный инструмент — выведение и интерпретация различных финансовых показателей (коэффициентов).

Методика финансового анализа и система оценки финансового состояния организаций и предприятий позволяют диагностировать проблемы финансово-хозяйственной деятельности для того, чтобы оперативно реагировать на изменение обстановки и принимать необходимые управленческие решения. [5]

Особое внимание при проведении анализа финансового состояния предприятия уделяют формированию расходов, соотношению расчетных цен, определяющей верхнюю границу затрат на ремонтно-эксплуатационное обслуживание, и фактических затрат. Систематический мониторинг финансового состояния предприятия должен своевременно выявить и исключить случаи, когда отдельные организации не смогут уложиться в пределы расчетной стоимости, что вызовет появление и рост кредитной задолженности и в конечном итоге необходимость реализации процедуры банкротства, либо прекращение деятельности.

Именно в целях недопущения такой ситуации необходим систематический, целенаправленный мониторинг финансового состояния и уровня платежеспособности предприятия.

Литература:

1. Финансовый мониторинг, стоит ли опасаться? // banki. ru. URL: http://www.banki.ru/forum/?PAGE_NAME=read&FID=12&TID=289255 (дата обращения: 30.03.2018).
2. Что такое финансовый мониторинг // my-koshel. URL: <https://my-koshel.ru/content/233-chto-takoe-finansovyy-monitoring> (дата обращения: 30.03.2018).
3. Финансовый мониторинг в России // taxc. URL: <http://www.taxc.ru/moneylaundering-7.html> (дата обращения: 30.03.2018).
4. Финансовый мониторинг как вид финансового контроля // cyberleninka. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovyy-monitoring-kak-vid-finansovogo-kontrolya> (дата обращения: 30.03.2018).

5. Контрольная сущность финансового мониторинга // eurasialegal. URL: http://www.eurasialegal.info/index.php?option=com_content&view=article&id=1901:2013-03-04-06-09-29&catid=212:2013-03-04-06-02-00&Itemid=1 (дата обращения: 30.03.2018).

Особенности антикризисного управления предприятиями малого бизнеса

Прохоров Захар Сергеевич, студент;
Онучина Анастасия Анатольевна, студент;
Лопатина Екатерина Николаевна, студент;
Митрофанов Дмитрий Евгеньевич, студент;
Шпак Екатерина Васильевна, студент
Тольяттинский государственный университет

Проблема антикризисного управления важна и актуальна сегодня. В этой статье представлены результаты исследований особенностей антикризисного управления предприятиями малого бизнеса. Основная цель данной статьи — подтверждение необходимости антикризисного управления и анализа особенностей и проблем его внедрения в организацию.

Ключевые слова: *малый бизнес, кризис, антикризисное управление, особенности антикризисного управления предприятиями малого бизнеса.*

В условиях кризисных явлений многие страны испытывают проблемы поиска источников активизации экономического роста и обеспечения развития не только национальных инновационных систем, но и предприятий малого бизнеса. Очевиден тот факт, что в современных условиях эффективное развитие экономики для всех субъектов мирового хозяйства находится в зависимости от уровня развития инструментов антикризисного управления. Именно оно проявляет себя как источник сбалансированного социально-экономического развития компаний всех форм бизнеса.

Следует отметить, что реализация эффективного антикризисного управления является одним из условий успешного бизнеса. В условиях глобализированной экономики компания постоянно встречается с кризисами различной степени сложности.

С нашей точки зрения для эффективного управления любыми коммерческими организациями, в том числе и относящимися к малому бизнесу, ведущими свою хозяйственную деятельность в сложных условиях современной постоянно меняющейся экономики, важно заранее разработать комплекс мер, направленных на предупреждение банкротства. Важно понимание того факта, что наступление банкротства чаще всего ведет к закрытию юридического лица и увольнению сотрудников.

Целесообразно сделать вывод о том, что для предупреждения необратимых последствий банкротства компаниям необходимо участвовать в антикризисных мерах [5].

В результате проведенных исследований в рамках данной работы предлагаем следующее определение антикризисного управления предприятиями малого бизнеса.

Антикризисное управление предприятия малого бизнеса — это комплекс разработанных реорганизационных

мероприятий, направленных на восстановление платежеспособности предприятия малого бизнеса, повышение его сопротивляемости негативным факторам внешней среды, снижение рисков банкротства, а также усиление конкурентоспособности.

Выделим основные направления управления в антикризисном аспекте на уровне малого бизнеса (рис. 1).

Отметим, что особенность стратегического планирования в условиях кризиса — это его индикативный, прогнозный, нежесткий характер [2]. Проблема оздоровления актуальна в некоторой степени для любой организации. Данное обстоятельство связано с тем, что оно тесно связано с циклами жизни компании.

Рассмотрим четыре основные технологии, которые применяются при предупреждении банкротства компании малого бизнеса:

- 1) подход активных скоростных изменений;
- 2) технология вмешательства, имеющая характеристики системности;
- 3) обязательное организационное развитие компании;
- 4) метод системных логических приращений.

Подход быстрых изменений используется в случае присутствия жестких временных ограничений, что больше свойственно предприятиям малого бизнеса. Такая ситуация определяется присутствием ярко выраженного некоторого кризиса. Его целесообразно применять, если в условиях дефицита ресурса времени необходимо «потушить пожар» [5]. Исследования показали, что в этом случае обоснованно применять управленческий авторитарный стиль.

Вторая технология рекомендуется при решении большого круга задач, которые имеют четко очерченные гра-

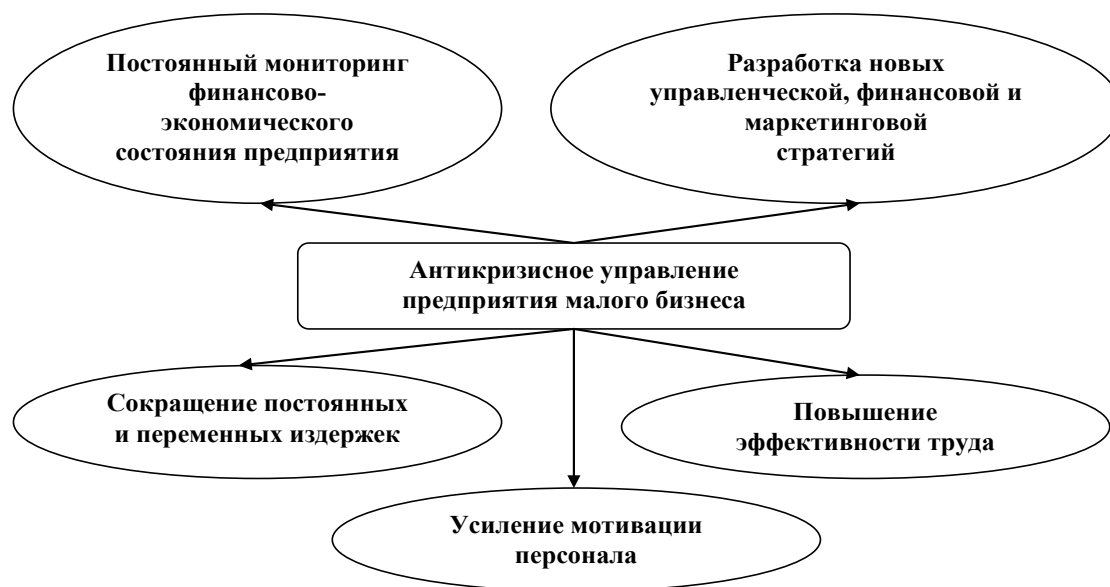


Рис. 1. Направления антикризисного управление предприятия малого бизнеса

ницы. Эффективно применять в случае обеспечения активной вовлеченности сотрудников компании в процесс происходящих преобразований.

Технология обязательного организационного развития целесообразна для решения задач, имеющих нечеткие границы. В данном случае чаще всего применяют инструменты поведенческих наук, а основополагающий фактор при этом — вовлеченность персонала в активный процесс преобразований.

Четвертая технология (подход Куина) широко используется на практике. Ее суть в том, что даже при относительно нечетко сформулированной стратегии компании есть возможность четко определить самую актуальную из ближайших целей и, следовательно, направить максимальные усилия для ее достижения. Часто указанный подход называют «методом решения слоновых задач» [2].

Определенный интерес вызывает теория применения антикризисного финансового менеджмента [3]. При этом управление делится на несколько условных этапов.

Первый этап — проведение системной диагностики существующего финансового состояния компании. В данном случае проводят максимально полный анализ внутренней и внешней среды организации.

Второй этап — формирование стратегических, а также тактических мер по преодолению возникших негативных тенденций и обязательное поддержание устойчивого развития компании в долгосрочной перспективе.

Из финансового анализа малых коммерческих организаций следует, что небольшие предприятия могут постоянно быть в предкризисном состоянии разной степени. Но очевиден ряд достаточно общих проблем:

- большая доля заемных средств компании в структуре источников финансирования;
- сильный износ основных средств,
- и т. д.

Целесообразно утверждать, что в антикризисном управлении бюджетирование может быть эффективным инструментом усиления гибкости при планировании. Бюджет — это количественный план, сформированный и внедряемый для конкретного периода, демонстрирующий ожидаемые расходы и доходы [1]. В отличие от иных видов планов, он имеет высокую степень необходимой детализированности и хорошую привязку к некоторым коротким временным промежуткам. Следовательно, бюджетирование необходимо применять в виде инструмента предбанкротного управления предприятиями малого бизнеса.

Уточним, что в период обострения ситуации кризиса, чаще всего, возможна только реализация проектов, характеризующихся малыми рисками с относительно небольшим бюджетом, а также короткими сроками их реализации. При условии нахождения предприятия на грани банкротства, появляется необходимость в финансовой внешней помощи.

В этом случае как инструмент актуален бизнес-план. Характерная особенность такого вида плана при финансовом оздоровлении — большая роль маркетингового анализа, а также возможностей предприятия по успешному выходу из кризисной ситуации. Для целостного видения важен комплексный документ, а именно антикризисная программа. Ее создание дает возможность сбалансировать систему предполагаемых антикризисных мер [4]. Для эффективной реализации разработанной антикризисной программы следует максимально координировать действия всех менеджеров, контроль процесса выполнения внедряемых мероприятий и при необходимости их корректировка.

Результаты проведенных нами исследований позволяют предложить несколько принципов эффективного предупреждения возможного банкротства компаний малого бизнеса:

- постоянный мониторинг внутренней и внешней среды;
- быстрое реагирование на изменения;
- учет и адаптация к особенностям социально-экономического развития территории, на которой функционирует организация малого бизнеса;
- системность всех процессов;
- компетентностный подход к осуществляемым затратам.

Если предприятие малого бизнеса имеет возможность вовремя отслеживать возникновение внешней угрозы, а также располагает достаточным временем, необходимым для выработки успешной реакции, оно будет эффективно ликвидировать появляющиеся проблемы. При ситуации кризиса реализацию изменений важно осуществить в очень ограниченный срок. Следовательно, при реализации конкретной тактики антикризисного управления важно стараться вести все работы максимальной параллельно. Самая успешная тактика при ее совмещении с максимально адаптированной структурой компании, а также при ее подчинении сбалансированной системе корпоративных целей. Практика показывает, что в ситуации кризиса времени на формирование стратегических изменений практически нет, тогда приходится быстро изменять уже существующую систему управления, а это отрицательно сказывается на работе сотрудников компании.

Преодоление возникающего сопротивления требует проведения двух групп необходимых мероприятий. Первая группа — психологические. Они состоят в определении существующих культурных ориентаций всех групп работников на базе их личного отношения к возможным

изменениям, формировании опорных точек проводимой антикризисной стратегии, лимитировании их влияния на разработку и принятие управленческих решений и т. п. Вторая группа — системные мероприятия. Они заключаются в создании переходной структуры компании, решающей вопросы по внедрению необходимых изменений без угроз для оперативной деятельности.

Следует указать, что в малых организациях, для которых присуща хорошая восприимчивость всего персонала к возможным изменениям, существует возможность последовательной адаптации старой организационной структуры управления, накладывая на нее вновь созданные проектные единицы, которые несут ответственность за проведение определенной тактики, а также за внедрение успешной антикризисной стратегии.

Резюмируя, отметим, что важным элементом антикризисного управления предприятиями малого бизнеса являются инновации. Существует достаточно широкий спектр возможных инноваций, присущих любому управлению. Исследования показали, что для антикризисного управления малыми компаниями наибольшее значение имеют такие инновации, как продуктовые, которые определяют возможный материальный результат процесса управления, процессные инновации, изменяющие абсолютно все процессы деятельности компании, и реорганизационные инновации, тесно связанные с необходимым перераспределением ресурсов. Такие инновации еще называю аллокационными.

Таким образом, антикризисное управление малых организаций имеет свои особенности. Учитывая их, можно не только вывести компанию из кризиса, но и стимулировать ее дальнейшее развитие.

Литература:

1. Barton, L. Crisis leadership now: A real-world guide to preparing for threats, disaster, sabotage, and scandal. New York, : McGraw-Hill, 2015.
2. Boin, A., Hart P., Stern E. The politics of crisis management: public leadership under pressure. New-York: Cambridge University Press, 2016.
3. Алборова, М. В. Особенности управления предприятиями малого бизнеса // Экономика, управление, финансы: материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2017 г.). — Краснодар: Новация, 2017. — с. 94–97
4. Разовский, Ю. В., Алексеев А. Н., Шмелева А. Н., Алексашина Т. В., Руденко Л. Г., Барт Т. В., Бурыкин Е. С., Рязанов А. А. Стратегическое управление ресурсами прибрежных зон. Т. 2: Развитие инфраструктуры прибрежных зон / под общ. ред. А. В. Семенова. — М.: МУ им. С. Ю. Витте, 2016. 150 с.
5. Шкапова, О. В. Особенности антикризисного управления предприятиями малого бизнеса // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2015 г.). — СПб.: Свое издательство, 2015. — с. 163–166

Оценка стоимости и эффективности использования интеллектуального капитала компании «Яндекс»

Сусь Евгения Евгеньевна, аспирант

Южно-Российский институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (г. Ростов-на-Дону)

Интеллектуальный капитал представляет собой совокупность знаний, навыков и опыта, которые используются для максимизации прибыли. Для каждой компании крайне важно иметь на своем балансе нематериальные активы. Они обеспечивают ее стабильное и эффективное функционирование в век информационных технологий и коммуникаций. В связи с этим актуальна проблема оценки стоимости и эффективности использования интеллектуального капитала. Для этого была рассмотрена компания «Яндекс». При помощи индекса Тобина и показателя EVA было выявлено, что компания эффективно использует интеллектуальный капитал, но его стоимость недооценена. В заключении предложены возможные варианты решения в направлении увеличения стоимости интеллектуального капитала компании.

Ключевые слова: интеллектуальный капитал, интеллектуальные активы, нематериальные активы, капитал знаний, индекс Тобина, показатель EVA, рыночная капитализация, чистая прибыль, балансовая стоимость активов, долгосрочные обязательства, капитал и резервы, показатель WACC.

По определению Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), термин «интеллектуальный капитал» тождественен таким выражениями, как «интеллектуальные активы», «нематериальные активы», «капитал знаний». Интеллектуальный потенциал можно определить включает в себя исследования и разработки, патенты, торговые марки, человеческие ресурсы, способности и навыки, организационные компетенции (в том числе базы данных, технологии, качество корпоративной культуры и т. д.) и клиентские сети.

Ежегодно эксперты составляют рейтинг самых интеллектуальных компаний России. По итогам 2017 года компания «Яндекс» заняла второе место в данном рейтинге, уступив лишь компании «Mail. Ru». По состоянию на 2017 год доля интеллектуального капитала в общем балансе компании «Яндекс» составила 77%. Данная величина представляет собой количество носителей интеллектуального капитала организации, которыми выступают сотрудники компании, клиенты, а также отдельные структуры.

Показатель довольно сложен в измерении: нематериальная часть стоимости компании, как правило, рассчитывается косвенным путем. Для этого косвенные активы вычитаются из рыночной стоимости компании. Цифра, которая получается в результате проделанных вычислений и есть интеллектуальный капитал.

При составлении рейтинга учитывается не только квалификация работников и используемые технологии, но также другие нематериальные активы, например, наличие собственных патентов, изобретений и лицензий на программное обеспечение. [7]

Помимо данного рейтинга существует и рейтинг по стоимости интеллектуального капитала российских компаний. По абсолютной величине интеллектуального капитала «Яндекс» (5,4 млрд. долл.) и Mail. Ru Group (4 млрд. долл.) занимают лишь 11 и 14 места соответственно. [1]

Определить стоимость интеллектуального потенциала компании могут исключительно внутренние пользователи. В стоимость интеллектуального потенциала включаются такие показатели, как: нормативные нематериальные активы, клиентская база, стоимость бренда, информационный капитал, организационно-управленческие активы и инфраструктурные активы.

Для оценки интеллектуального капитала в компаниях «Mail. Ru» и «Яндекс» было принято использовать Q-индекс Тобина и показатель EVA, которые являются одними из общепринятых методов оценки интеллектуального капитала в данной категории. Q-индекс Тобина имеет преимущества перед схожими показателями благодаря хорошей интерпретируемости и доступности для понимания.

Индексом Тобина можно оценивать интеллектуальный капитал в различных отраслях. Так, специалисты группы Carnegie Group рассчитали индекс Тобина в нескольких отраслях и сделали вывод о том, что чем выше уровень используемых технологий, тем больше среднеотраслевое значение этого показателя. То есть можно утверждать, что высоким значением интеллектуального капитала отличаются высокотехнологичные отрасли.

Рыночная стоимость может быть определена ее капитализацией. В данном случае, если капитализация превосходит стоимость материальных активов, то это может говорить о том, что на рынке высоко оценены нематериальные активы данной компании. К ним как раз можно отнести и талант персонала, эффективность менеджмента организации и т. д. Если данный индекс больше единицы, то рыночная стоимость компании превосходит балансовую стоимость, то есть фирма может осуществлять инвестиции и получать прибыль за счет собственных активов. Если же индекс меньше единицы, то фирма должна снизить свою активность. То есть акции этой компании недооценены. [4]

В таблице 1 представлены значения показателей, необходимые для расчета индекса Тобина: капитализация компаний и их балансовая стоимость. Балансовая стоимость была рассчитана по данным бухгалтерского баланса.

Таблица 1. Сравнение компаний IT-отрасли по значению коэффициента Тобина

№ п/п	Название предприятия	Капитализация на 31.12.2017, млрд руб. [6]	Балансовая стоимость активов на 31.12.2017, млрд. руб. [5]	Значение коэффициента Тобина, на 31.12.2017
	«Mail. Ru»	717,60	40	17,94
	«Яндекс»	626,08	75,9	8,25

В ходе расчетов было выявлено, что значение индекса Тобина превышает 1 для обеих компаний. Это значит, что активы обеих компаний стоят больше, чем за них было заплачено, т. е. активы предприятий можно считать прибыльными, но недооцененными.

Если сравнивать обе компании, то преимуществом обладает «Mail. Ru», что связано с большей долей нематериальных активов (92%), что говорит о том, что у «Яндекс» есть потенциал для роста.

В качестве верификации оценки инвестиционной привлекательности коэффициентом q-Тобина рассмотрим экономическую добавленную стоимость — EVA (Economic Value Added). Показатель EVA является одним из самых распространенных показателей для собственника в оценке стоимости своего бизнеса. Расчет EVA по балансу позволяет убедиться, что компания получает прибыль от капитала больше, чем платит за него. Чем выше добавленная стоимость, тем больше стоимость акций компании.

Отрицательное значение EVA свидетельствует о неэффективном использовании капитала, что ведет к снижению рыночной стоимости компании (о чем говорит индекс Тобина) и потере собственниками вложенного капитала за счет неполучения альтернативной доходности.

Направлениями повышения интеллектуального капитала компании «Яндекс» могут стать:

1. Переоценка нематериальных активов, выявление убыточных проектов.

Так, в 2017 году убытки потерпел проект «Яндекс. Такси». «Яндекс» объяснил убытки затратами на рекламу, гарантией минимального тарифа для водителей, скидками для пассажиров.

Решением данного вопроса послужило объединение сервисов «Яндекс. Такси» и Uber. По прогнозам компании «Яндекс» в 2018 году ожидается рост консолидированной выручки на 25–30%. Такой прогноз основывается на консолидации Yandex. Taxi с операциями Uber в России и странах СНГ начиная с 7 февраля 2018 года.

При этом исключается эффект потенциальной дегенерации Yandex. Market. Согласно ожиданиям, поисковой доход в рублях вырастет на 18–20%.

2. Развитие уникальных проектов.

Так в январе 2018 года, компания «Яндекс» запустила сервис для поиска попутчиков «Яндекс. Попутка». С его помощью водитель сможет найти того, кого нужно подвезти, а пассажир — машину, которая едет в ту же сторону.

Экспериментальный запуск сервиса проведен в двух регионах — Ростовской области и Красноярском крае. Если услуга будет востребована, позже «Попутчик» появится и в других городах.

Поездка будет платной для пассажира, однако сервис не предполагает быть коммерческим — речь идет всего лишь о компенсации расходов на поездку, а не заработке для водителя. Приложение устанавливает рекомендуемую сумму оплаты, однако водители и пассажир могут договориться об изменении данной суммы.

Руководство холдинга «Яндекс» намерено активно вкладываться в развитие сервиса UberEATS в России. Наряду с этим, «Яндекс» будет заниматься развитием сервиса для совместных поездок собственных сотрудников.

UberEATS — это приложение для смартфонов / планшетов, которые работают на базе iPhone и Android. Заказ также может быть сделан на ПК на веб-сайте компании. Пользователи могут читать меню, заказывать и платить с помощью своего устройства — необязательно, включая чаевые для лица, осуществляющего доставку.

Уникальным сервисом Яндекс станет запуск собственного сервиса краткосрочной аренды автомобилей. Сервис проката машин «Яндекса» предложит поминутную тарификацию. Воспользоваться «Драйвом» смогут лица старше 21 года, имеющие водительский стаж категории «В» от двух лет.

Таким образом, при помощи индекса Тобина и показателя EVA было установлено, что интеллектуальный капитал компании «Яндекс» используется достаточно эффективно, однако, стоимость его интеллектуального капитала не достаточно велика. Для повышения стоимости интеллектуального капитала компании необходима переоценка нематериальных активов (в первую очередь выявление убыточных проектов), разработка новых уникальных проектов и инвестирование в сотрудников компании.

Литература:

1. Mail. Ru Group и «Яндекс» возглавили топ-15 «интеллектуальных» компаний России// Интернет-издание о маркетинге и коммуникациях в цифровой среде Cossa. — URL: <http://www.cossa.ru/news/167061/>

2. Балансовый отчет компании Mail. ru Group Ltd // Информационный портал Fusion Media Limited. — URL: <https://ru.investing.com/equities/mail.ru-grp-wi-balance-sheet>
3. Балансовый отчет компании Яндекс Н.В. // Информационный портал Fusion Media Limited. — URL: <https://ru.investing.com/equities/yandex-balance-sheet>
4. Голубкин, В.Н. Интеллектуальный капитал в эпоху глобализации мировой экономики// Официальный сайт бизнес-школы АМБА (Association of MBA). — URL: http://www.ou-link.ru/pub/business_obraz_1_18.htm
5. Информация о компании Mail. ru Group// официальный сайт журнала Forbes. — URL: <http://www.forbes.ru/profile/268779-mailru-group>
6. Рыночная капитализация mail.ru Ltd // Финансовый портал Finanzen.net. — URL: <http://www.finanzen.net/aktseii/mail-ru>
7. Самые крупные компании России. Интеллектуальный капитал// Информационный портал Промразвитие. — URL: <https://promdevelop.ru/news/samyie-krupnye-kompanii-rossii-po-intellektualnomu-kapitalu/>

Антикоррупционный аудит как механизм борьбы с коррупцией

Фадеева Анна Олеговна, студент;

Сажина Светлана Семёновна, доцент кафедры экономической безопасности, учета и аудита
Ульяновский государственный университет

Государство на уровне законодательства путём ужесточения антикоррупционной политики стремится искоренить коррупцию и снизить уровень коррупционного риска. Данная политика государства отражена в следующих нормативно-правовых актах:

1. Федеральном законе РФ от 25.12.2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» (с изменениями и дополнениями от 28.12.2017 г.);

2. Указе Президента РФ от 1 апреля 2016 г. № 147 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2016–2017 годы»;

3. Поручении Председателя Правительства РФ «Об обеспечении выполнения Указа Президента России «О Национальном плане противодействия коррупции на 2016–2017 годы» и т. д.

Для многих компаний минимизация коррупционных рисков занимает сегодня одну из лидирующих позиций. С каждым годом всё больше организаций разрабатывают дополнительные регламенты, внедряют новые средства контроля, направленные на предотвращение коррупции и мошенничества [1].

По роду профессиональной деятельности наиболее эффективным средством борьбы с коррупцией является аудит, который по общепринятым стандартам, ставит собой целью выявление фактов нарушений в составлении бухгалтерской финансовой отчетности. Их, в большинстве случаев, трудно представить без определенной договоренности должностных лиц. Именно этот механизм создает определенные предпосылки фактов коррупционных действий.

Ключевая роль в противодействии коррупционным нарушениям и мошенничеству принадлежит внутреннему аудиту в организации, а именно — антикоррупционному аудиту.

Под антикоррупционным аудитом следует понимать систему контроля за соблюдением антикоррупционных

ограничений и выполнением антикоррупционных мер в конкретном учреждении, организации, органе государственной власти или органе местного самоуправления [2].

Несмотря на то, что антикоррупционный аудит относят к внутреннему аудиту, выявление и противодействие коррупционной составляющей является также задачей и внешнего аудита.

При проведении антикоррупционного аудита компании необходимо:

а) установить, какие коррупционные финансовые нарушения присущи данному объекту, учитывая специфику деятельности организации, возможные схемы сговора по хищению имущества организации, а также уровень коррумпированности проверяемых работников;

б) провести анализ документации по противодействию коррупции внутри компании;

в) провести антикоррупционное тестирование средств внутреннего контроля (системность, периодичность, отсутствие возможности сговора должностных лиц, результаты контроля и меры, принятые по его итогам) [3].

Если в штате организации предусмотрен отдел внутреннего контроля, аудитору необходимо подробно узнать о проведении периодических антикоррупционных проверок и их результатах. Полученная информация даст возможность оценить уровень средств контроля, компетентность сотрудников, проводящих внутренний аудит, а также определить честность руководства.

Подробнее остановимся на честности руководства. Аудитору при проверке крайне важно учесть возможный сговор руководства с работниками бухгалтерии. Собственники организации зачастую манипулируют её финансовым результатом для получения максимальных доходов, повышения инвестиционной привлекательности организации или соблюдения условий/ограничений по договорам с третьими

лицами. Для последнего аспекта приведём пример: для многих компаний искусственное завышение активов — это возможность формально соблюдать кредитные соглашения (стоимости залогового имущества или установленные заемщиком критерии предоставления или продления кредитов) [4]. Поэтому для выявления коррупционных составляющих крайне важно использовать приёмы и методы, способные раскрыть причастность руководства организации к правонарушениям коррупционного характера путём искажения бухгалтерской (финансовой отчётности).

Существует множество способов искажения отчётности. К основным из них относят: подтасовку и фальсификацию первичных документов, фиктивные бухгалтерские проводки, сворачивание активов и обязательств, объединение разнородных сумм в одной статье отчётности, расчёты с использованием компаний-однодневок и т. д.

О возможных коррупционных проявлениях свидетельствуют:

- а) наличие платежей и поступлений, не соответствующих полученным или оказанным услугам;
- б) нетипичные хозяйственные операции и сделки в конце года, влияющие на финансовый результат, капитал, активы и обязательства организации;
- в) несоблюдение правил ведения бухгалтерского учета и составления финансовой отчетности;
- г) наличие большого объёма финансовых вложений в кризисные предприятия и отрасли экономики.

Одним из существенных коррупционных признаков являются обстоятельства, свидетельствующие о стремлении руководства к искажению бухгалтерской отчетности или игнорирование этого, уклонение от ответов на вопросы аудитора, например, о состоянии расчетов, результатах налоговой проверки. Отказ руководства предприятия предоставить необходимые для аудита разъяснения следует рассматривать как серьезное основание для сомнения в законности сделок и хозяйственных операций.

При определении признаков коррупционной составляющей в искажении бухгалтерской отчетности аудитор должен:

- а) выявить факт нарушений и наличия в действиях сговора;
- б) определить круг лиц и должности участников;
- в) убедиться в достоверности полученных сведений от работников и руководства.

В условиях коррупции хищение ценностей осуществляется следующими способами:

- а) недооприходование поступившей на базу, склад, производство продукции, полуфабрикатов, сырья;
- б) необоснованное списание материальных ценностей на сверхнормативные потери в процессе хранения, транспортировки, стихийных бедствий и т. д.;
- в) разглашение коммерческой тайны и финансовое вознаграждение за это;
- г) оплата не оказанных услуг или не выполненных работ;
- д) включение в ведомости на оплату труда, так называемых «мертвых душ».

Каждый из перечисленных выше типовых способов хищений имеет разнообразный механизм практического применения.

Факторами, которые ограничивают возможность фактов коррупции являются эффективная антикоррупционная работа собственников аудируемого лица и результирующая система внутреннего контроля.

Фактор внезапности — наиболее эффективный метод при проведении антикоррупционного аудита. Он заключается в изменении программы проверки, внеплановых контрольных действиях по выявлению фактов хищений имущества организации, а именно внеплановой инвентаризации, контрольном запуске сырья и материалов в производство, контроль качества и т. д. Данный фактор увеличивает вероятность раскрытия коррупционных схем организации, поскольку внезапность не позволяет скрыть факты искажений бухгалтерской финансовой отчётности.

Детальное уточнение аудиторских рабочих планов и особое внимание, которое стоит сфокусировать на антикоррупционных мероприятиях, скажутся на увеличении продолжительности процесса процедур по их контролю. Наряду с этим, добавление ряда вопросов по каждому элементу ведет за собой и рост объёма аудиторской выборки. Следствием этих мер будет и незамедлительное возрастание круга лиц, которые будут нести как должностную, так и материальную [5].

Нельзя не отметить способность умышленно не принимать во внимание заинтересованными лицами объективных средств внутреннего контроля. Стоит отметить, что до момента начала аудиторской проверки персонал служб может быть вовлечен в незаконные операции, что приведет к усилению влияния необъективной оценки, которое «сыграет на руку» коррумпированной составляющей. Необходимо четко понимать, что такое взаимодействие представителей системы внутреннего контроля и финансовых мошенников может включать другие возможности проведения аудита.

Особое внимание в плане контроля стоит уделить учётным и исправительным записям, проведённым на этапе завершения отчётного периода или конце года. Определить мотивационную часть этих действий, проверить указание номеров корреспондирующих счетов, а также перечень лиц, внесивших эти изменения.

Зачастую мошенники для сокрытия присвоения денег и материальных активов используют операции, которые не свойственны данной отрасли, искусственно вводят дополнительные усложняющие текущую ситуацию записи. Необходимо выяснить имеют ли сведения о таких действиях руководство аудируемого лица, было ли проведено согласование методов отражения их в учёте. Отсутствие такового может свидетельствовать о попытках должностных лиц фальсифицировать бухгалтерскую отчётность [5].

Несовершенство системы внутреннего контроля в организации, репутация высшего состава экономического субъекта и другие факторы как правило приводят к тому, что суммы хищений и незаконных списаний мате-

риальных ценностей и денежных средств существенно влияют на точность и достоверность бухгалтерской финансовой отчетности.

Инициировать хищение могут всевозможные обстоятельства. Основная причина — не сложившиеся по различным причинам отношения с руководством и коллегами. Причины могут быть самыми разнообразными: риск увольнения, сокращение количества работников в организации, уровень заработной платы, бонусная система, отсутствие корпоративной культуры, отсутствие карьерного роста, а также общечеловеческие качества, такие как жадность, зависть и чувство безнаказанности.

Особой популярностью в производственном процессе у расхитителей пользуются материальные ценности, ко-

торые можно легко реализовать в своих интересах. Сюда же стоит отнести драгоценности, компьютерные и автомобильные комплектующие, дорогостоящее сырьё, в том числе и то, которое можно заменить дешевыми аналогами и другие активы, реализацию которых сложно проследить сразу.

При некорректной работе системы внутреннего контроля количество фактов хищения материальных ценностей, а также денежных средств существенно увеличится. Отсюда следует необходимость проведения антикоррупционного аудита.

В данной статье отражена важность антикоррупционного аудита для эффективного развития, как отдельных организаций, так и государства в целом.

Литература:

1. Аудит антикоррупционной комплаенс-программы // <http://www.ey.com>. URL: <http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/EY-anti-corruption-program-audit-rus/%24FILE/EY-anti-corruption-program-audit-rus.pdf> (дата обращения: 12.04.2018).
2. Национальная юридическая энциклопедия // <http://determiner.ru>. URL: <http://determiner.ru/termin/antikorrupcionny-i-audit.html> (дата обращения: 12.04.2018).
3. Растегаева, Ф. С., Марковникова Е. Ю. Современные направления развития службы внутреннего аудита // Молодой ученый. — 2016. — № 25. — с. 351–353. — URL <https://moluch.ru/archive/129/35545/> (дата обращения: 12.04.2018).
4. Сардарова, Б. М. Манипулирование финансовой отчетностью — схемы и способы выявления // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. — 2009. — № 1. — с. 142–156.
5. Салихов, З. А., Валеев А. Р. Антикоррупционный аудит: основы организации, планирования и проведения // Вестник экономики, права и социологии, № 4, 2015 г.

Особенности оценки финансовой устойчивости страховой организации

Щекина Надежда Сергеевна, магистрант
Рязанский государственный радиотехнический университет

Рассматриваются особенности оценки финансовой устойчивости страховой организации в условиях развития российского страхового рынка на современном этапе.

Ключевые слова: *страховая организация, страховой продукт, финансовая устойчивость/неустойчивость, конкурентоспособность, модели конкурентного анализа, банкротство, конкурсное производство.*

В современных условиях формирования рынка услуг, страховая деятельность находится в стадии жесткой конкурентной борьбы. Индикатором конкурентоспособности субъекта страхового дела являются его финансы. Поэтому устойчивое финансовое «здоровье» страховой организации является залогом его комфортной жизнедеятельности в условиях рыночной экономики. С начала 2018 года Центральный Банк Российской Федерации отозвал лицензии на осуществление страхования у 4 страховых организаций: ООО «Селекта», ООО «СК «АСКО»», ООО «ЮРАРАЛЖАСО» и ООО «Русско-Английский Страховой брокер», в связи с неустранением в указанный срок нарушений страхового законодательства [1].

Действующие страховые организации для сохранения своих позиций и обеспечения оптимального уровня конкурентоспособности в существующих реалиях страхового рынка должны отличаться деятельностью, которая обеспечивает стабильное и финансово-устойчивое функционирование. По состоянию на 01 января 2018 года общая численность действующих страховщиков составила 237 компаний [2].

Современная страховая организация должна обладать высокой мобильностью, то есть уметь легко и быстро адаптироваться в постоянно меняющихся правилах «игры» страхового рынка. Для выявления финансовых проблем страховщика существует ряд методик оценки его

финансовой устойчивости. Но, ни одна действующая методика не обладает механизмом поиска решений выявленных проблем.

Прежде всего, любая выбранная методика оценки финансового состояния страховой организации должна позволять провести глубокий и расширенный анализ всех аспектов финансово-хозяйственной деятельности страховщика и наиболее объективно определить его проблемные места.

Поиск решений выявленных проблем обеспечит анализ моделей конкурентного анализа, связанных со степенью адаптации страховщика к условиям внешней среды, уровню его конкурентоспособности и влияния на страховой рынок в целом. Например, PIMS — анализ позволит оценить влияние выбранной стратегии на прибыльность страховой организации, а также оценить положение в страховой отрасли (см. табл. 1).

По данным таблицы 1 можно сделать вывод о том, что стратегия роста условной страховой организации вы-

брана, верно, так как в краткосрочной перспективе прогнозируется рост рынка, но чтобы поддерживать данную стратегию в долгосрочной перспективе (т. к. рост отрасли замедлится, и компания может не справиться с взятыми на себя обязательствами) необходимо увеличить ассортимент предлагаемых страховых услуг и обеспечить одинаковое продвижение и развитие доступных страховых продуктов. Так как доля присутствия условной организации на страховом рынке достаточно высока, а интенсивность капитала недостаточна, необходимо привлечь дополнительные финансовые ресурсы посредством увеличения уставного капитала (дополнительный выпуск акций). Затраты на маркетинг необходимо увеличить, применяя современные маркетинговые методы распространения страховых продуктов, включая публич рилейшенз — организацию общественного мнения, основной задачей которого является создание и сохранение имиджа страховой организации.

Таблица 1. PIMS-анализ условной страховой организации

Показатель	Условная страховая организация	Максимальное значение в отрасли
1. ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЙ		
Скорость роста отрасли в долгосрочной перспективе		7–8%
Скорость роста отрасли в краткосрочной перспективе		12–14%
Стадия жизненного цикла		Рост
2. СИЛА КОНКУРЕНТНОЙ ПОЗИЦИИ		
Рыночная доля, %	18,41	22,20
Относительная рыночная доля	82%	
Относительное качество страхового продукта	выше среднего	выше среднего
Относительная ширина продуктовой линии	средняя	широкая
3. ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ		
Интенсивность инвестиций (суммарные инвестиции, отнесенные к объему продаж, и суммарные инвестиции, отнесенные к добавленной стоимости)	15%	33%
Интенсивность основного капитала (отношение основного капитала к объему продаж)	39%	57%
Вертикальная интеграция (отношение добавленной стоимости к объему продаж)	85%	95%
4. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЮДЖЕТА		
затраты на маркетинг по отношению к объему продаж	4%	10%
5. ТЕКУЩИЯ ИЗМЕНЕНИЯ В ПОЛОЖЕНИИ НА РЫНКЕ		
Изменение рыночной доли	2–3%	3–5%

Хорошим дополнением к любой методике станет анализ конкурентных преимуществ (бенчмаркинг), определяющий недостатки и преимущества страховой организации по сравнению с ее конкурентами. Основными сравнительными характеристиками могут выступать как количественные (объем страховых премий/выплат, количество заключенных/действующих договоров, количество мотивированных отказов, количество лицензий, величина активов, размер чистой прибыли и т. д.), так и качественные показатели (инвестиционный/

народный рейтинг, опыт работы, филиальная сеть, разнообразие программ страхования, уровень внедрения IT-технологий, уровень профессионализма работников, взаимоотношения с контрагентами (банки, страхователи, агенты, поставщики, государство и пр.), судебные разбирательства).

Матрица БКГ (BCG Matrix) выявит текущее положение каждого вида страхования (страхового продукта) условной страховой организации и определит направления их развития (см. рис. 1).

Построив и проанализировав матрицу можно сделать вывод о том, что звездами в рассматриваемой страховой организации выступает такой страховой продукт, как добровольное медицинское страхование, обладающий са-

мыми высокими темпами рыночного роста и занимающий наибольшую долю, поэтому стоит сохранить лидирующие позиции данного вида страхования.



Рис. 1. Матрица ВКГ страховых продуктов условной страховой организации

Денежными мешками является такой вид страхования, как обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств, для которого характерна большая доля рынка при низком темпе его роста. В условиях функционирования условной страховой организации данный вид страхования приносит стабильный доход на фоне его растущей убыточности на отраслевом уровне, поэтому необходимо диверсифицировать страховой портфель для минимизации рисков.

Темными лошадками является такой вид страхования, как КАСКО. Относительная доля маленькая, но темпы роста продаж — высокие. Чтобы увеличить их рыночную долю требуются большие усилия и затраты. Наименьшую относительную долю в страховом портфеле условной страховой организации занимают такие виды страхования, как страхование имущества граждан и юридических лиц, сельскохозяйственное страхование. Данные виды страхования плохо развиты, имеют низкие темпы роста, доход, приносимый ими, и рентабельность малы. Обычно они самокупаются, но не более того. Однозначно рекомендуется пересмотреть структуру страхового портфеля условной страховой организации в сторону увеличения/уменьшения содержащихся в нем долгосрочных или краткосрочных видов страхования.

С помощью моделирования есть вероятность нахождения направлений (резервов) устранения возможной краткосрочной финансовой неустойчивости страховой ор-

ганизации. Затянувшаяся во времени, долгосрочная финансовая неустойчивость (более 3 месяцев), как следствие, неплатежеспособность страховой организации влечет за собой необратимые изменения состава и структуры активов. В таком случае страховая организация не в силах самостоятельно справиться с ситуацией, развитие этой неблагоприятной ситуации грозит процедурой банкротства, либо санацией, как в случае со страховой компанией ПАО «Росгосстрах» (данный механизм финансового оздоровления применен в российской страховой практике впервые).

Стоит отметить, что в процессе незавершенного конкурсного производства (по состоянию на 06 апреля 2018 года) находятся 32 страховые организации (с датами признания их банкротства в 2012–2018 гг.), из них 11 процедурами (ООО «Антал-Страхование», ООО МСК «СТРАЖ» им. С. Живаго, АО «СК «Подмосковье», АО «СК «Мед-Гарант» АО СК «Московия» и др.) руководит Группа Компаний «Агентство по страхованию вкладов», ранее занимавшаяся ведением банкротства банков [3].

Необходимо подчеркнуть, что регулярное проведение комплексной оценки финансовой устойчивости страховой организации становится все более актуальным в связи с увеличением количества потенциальных банкротов. В такой ситуации «открытость» страховщиков является признаком их уверенности в собственных возможностях.

Литература:

1. Официальный сайт ЦБ РФ — URL: <http://www.cbr.ru/finmarket/nfoprikaz/> (дата обращения: 07.04.2018).
2. Официальный сайт ЦБ РФ — URL: http://www.cbr.ru/finmarket/supervision/sv_insurance/ (дата обращения: 07.04.2018).
3. Официальный сайт АСВ — URL: — <https://www.asv.org.ru/liquidation-sk/> (дата обращения: 07.04.2018).

ГОСУДАРСТВО И ПРАВО

К вопросу о правозащитной функции прокуратуры Российской Федерации

Алябышева Мария Александровна, магистрант

Санкт-Петербургский юридический институт (филиал) Университета прокуратуры Российской Федерации

В статье рассматривается актуальный вопрос о выделении правозащитной функции прокуратуры Российской Федерации в качестве самостоятельной. Автором приведены позиции учёных по этому поводу, а также сформулирован вывод о том, что правозащитную функцию целесообразно выделить как самостоятельную, существующую вместе с другими функциями органов прокуратуры Российской Федерации, поскольку она присутствует при осуществлении любого вида деятельности прокуратуры Российской Федерации, а защита прав и свобод является задачей любой отрасли прокурорского надзора.

Ключевые слова: Российская Федерация, прокуратура, правозащитная функция, защита, функции.

В современных реалиях прокуратура Российской Федерации обладает широким объемом полномочий по защите прав и свобод человека и гражданина, а также интересов организаций и публично-правовых образований. Ежегодно значительное число граждан обращается за защитой и восстановлением своих прав именно в органы прокуратуры Российской Федерации. Это свидетельствует о том, что правозащитная деятельность российской прокуратуры остаётся наиболее эффективной и доступной для населения страны.

Вопрос о функциях, которые выполняют органы прокуратуры Российской Федерации, неоднократно поднимался в научной литературе. Единства мнений по поводу их исчерпывающего перечня среди учёных нет. Согласно статье 1 Федерального закона 17.01.1992 № 2202–1 «О прокуратуре Российской Федерации» прокуратура осуществляет от имени Российской Федерации надзор за соблюдением Конституции Российской Федерации и исполнением законов, действующих на территории Российской Федерации. В указанной статье также отмечается, что прокуратура Российской Федерации выполняет и иные функции. Исходя из текста упомянутого Федерального закона к таковым можно отнести: уголовное преследование, координацию деятельности правоохранительных органов по борьбе с преступностью, возбуждение дел об административных правонарушениях и проведение административного расследования, участие в рассмотрении дел судами, участие в правотворческой деятельности, а также согласно статье 2 указанного Федерального закона — международное сотрудничество. Указанные виды деятельности, прямо не именуемые в Федеральном законе 17.01.1992 № 2202–1 «О прокуратуре Российской Федерации» функ-

циями, рассредоточены по тексту данного Федерального закона. По мнению Н. Н. Карпова, их также следует признать функциями, поскольку они непосредственно включены в соответствующие нормы федерального закона и определяют обособленные полноценные виды деятельности прокуратуры [6, с. 8].

Возникает вопрос: можно ли отнести к функциям прокуратуры Российской Федерации правозащиту, которая прямо не закреплена в тексте указанного Федерального закона, и выделять её в качестве самостоятельной? Мнения исследователей на этот счёт расходятся. Многие считают, что её невозможно выделить в качестве отдельной, поскольку целью всей деятельности прокуратуры является защита прав и свобод человека и гражданина, интересов общества и государства. Правозащитное предназначение прокуратуры пронизывает всю её деятельность.

Приказом Генерального прокурора Российской Федерации от 07.12.2007 № 195 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов, соблюдением прав и свобод человека и гражданина» внимание прокуроров акцентировано на защите закрепленных в Конституции РФ прав на охрану здоровья и медицинскую помощь, социальное обеспечение, трудовых, жилищных, избирательных и иных социальных и политических прав и свобод человека и гражданина. В первую очередь подлежат защите права и законные интересы групп населения, трудовых коллективов, граждан, нуждающихся в особой социальной и правовой защите.

Надзор за соблюдением прав и свобод человека и гражданина является отдельной отраслью прокурорского надзора. В соответствии со ст. 26 Федерального закона 17.01.1992 № 2202–1 «О прокуратуре Российской Федерации» пред-

метом надзора в данной отрасли является соблюдение прав и свобод человека и гражданина федеральными органами исполнительной власти, Следственным комитетом Российской Федерации, представительными (законодательными) и исполнительными органами субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, органами военного управления, органами контроля, их должностными лицами, субъектами осуществления общественного контроля за обеспечением прав человека в местах принудительного содержания и содействия лицам, находящимся в местах принудительного содержания, а также органами управления и руководителями коммерческих и некоммерческих организаций. В данной сфере органы прокуратуры Российской Федерации проводят проверки исполнения законов, действующих на территории Российской Федерации, и принимают меры к устранению их нарушений. Согласно статье 27 указанного Федерального закона при осуществлении возложенных на него функций прокурор рассматривает и проверяет заявления, жалобы и иные сообщения о нарушении прав и свобод человека и гражданина; разъясняет пострадавшим порядок защиты их прав и свобод; принимает меры по предупреждению и пресечению нарушений прав и свобод человека и гражданина, привлечению к ответственности лиц, нарушивших закон, и возмещению причиненного ущерба.

Кроме того, в целях защиты прав и свобод человека и гражданина органы прокуратуры Российской Федерации принимают участие в рассмотрении дел судами. Так, согласно статье 45 ГПК РФ прокурор вправе обратиться в суд с заявлением в защиту прав, свобод и законных интересов граждан, неопределенного круга лиц или интересов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований. Заявление в защиту прав, свобод и законных интересов гражданина может быть подано прокурором в случае, если гражданин по состоянию здоровья, возрасту, недееспособности и другим уважительным причинам не может сам обратиться в суд. Указанное ограничение не распространяется на заявление прокурора, основанием для которого является обращение к нему граждан о защите нарушенных или оспариваемых социальных прав, свобод и законных интересов в сфере трудовых отношений и иных непосредственно связанных с ними отношений; защиты семьи, материнства, отцовства и детства; социальной защиты, включая социальное обеспечение; обеспечения права на жилище в государственном и муниципальном жилищных фондах; охраны здоровья, включая медицинскую помощь; обеспечения права на благоприятную окружающую среду; образования.

Вместе с тем, как считает В.Г. Бессарабов, правозащите можно отнести к самостоятельному направлению деятельности современной российской прокуратуры в ходе осуществления ею различных видов и направ-

лений деятельности [4, с. 20]. Несмотря на многочисленность стоящих перед прокуратурой задач, как орган, осуществляющий защиту прав и свобод человека и гражданина, прокуратура призвана обеспечить: а) своевременное выявление нарушений закона; б) своевременное и радикальное устранение нарушений закона; в) предупреждение нарушений закона. Иначе говоря, можно заключить, что задачи деятельности прокуратуры определяются ее государственно-правовым назначением и местом в правоохранительной системе. Названные задачи отражают содержание и сущность правозащитной деятельности прокуратуры Российской Федерации [5, с. 23–24].

Сторонником позиции о выделении правозащитной функции прокуратуры Российской Федерации в качестве отдельной выступает В.В. Росинский. По его мнению, защита прав и свобод человека и гражданина является самостоятельной функцией прокуратуры наряду с функциями надзора за соблюдением Конституции Российской Федерации и законов; уголовного преследования; поддержания государственного обвинения в судебном разбирательстве и участия прокурора в суде. Правозащитная функция прокуратуры Российской Федерации не только реализуется в процессе осуществления надзора за соблюдением конституционных прав и свобод человека и гражданина, но и вбирает в себя правозащитную практику иных видов деятельности органов и учреждений прокуратуры [7, с. 82].

Такая позиция представляется достаточно обоснованной и аргументированной, поэтому целесообразно выделить правозащитную функцию как самостоятельную, существующую вместе с другими функциями органов прокуратуры Российской Федерации. Её главное назначение состоит не только в восстановлении нарушенного права, но и в целесообразном положительном изменении ситуации с нарушениями прав человека в целом и её преобразовании в интересах общества и государства.

Цель всей прокурорской деятельности заключается в том, чтобы добиться такого состояния в сфере прав и свобод человека и гражданина, при котором, с одной стороны, права и свободы действительно соблюдались бы всеми органами и должностными лицами, а с другой стороны, гражданин был убежден в том, что его права и свободы находятся под надежной охраной и в случае их нарушения он может обратиться за защитой к компетентным государственным органам, у которых, в свою очередь, есть обязанность по охране и защите прав и свобод человека и гражданина и которые могут обеспечить состояние их реальной защищенности.

Таким образом, необходимо констатировать тот факт, что правозащитная функция органов прокуратуры присутствует при осуществлении любого вида деятельности прокуратуры Российской Федерации, а защита прав и свобод является задачей любой отрасли прокурорского надзора.

Литература:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ

2. О прокуратуре Российской Федерации: Федер. закон от 17.01.1992 № 2202–1: в ред. Федер. закона от 31 декабря 2017 г. № 246-ФЗ // Рос. газ. — 1992. — 25 ноября.
3. Приказ Генеральной Прокуратуры РФ от 7 декабря 2007 г. N 195 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов, соблюдением прав и свобод человека и гражданина»
4. Бессарабов, В.Г. Реализация прокуратурой положений Конституции Российской Федерации о защите прав и свобод человека и гражданина // Криминалист. 2013. — № 2 (13). — с. 15–20.
5. Бессарабов, В.Г., Кашаев К.А. Защита российской прокуратурой прав и свобод человека и гражданина /В.Г. Бессарабов, К.А. Кашаев. — Москва, 2007.
6. Карпов, Н.Н. Прокуратура: надзор или деятельность? // Законность. — 2014. — № 8. — с. 7–11.
7. Росинский, В.В. Конституционные основы правозащитной деятельности прокуратуры Российской Федерации: монография. М., 2010.

Конституционные принципы уголовного законодательства Туркменистана

Аманмухаммедова Дуньягозель Тагановна, преподаватель
Туркменский государственный университет имени Махтумкули (г. Ашхабад)

Статья посвящена конституционным принципам уголовного права Туркменистана. В Конституции Туркменистана провозглашены и гарантированы конституционные основы уголовного права Туркменистана. Эти нормы отражаются в статьях 34, 35, 36 Конституции Туркменистана и являются основополагающими принципами уголовного права. Они образуют презумпцию невиновности. Развитие уголовно-правового законодательства происходит на основе Конституции Туркменистана и в соответствии с общепризнанными нормами международного права. Совершенствование законодательства создает возможность обеспечения в уголовном праве реальной защиты прав и свобод человека и гражданина.

Ключевые слова: конституционные принципы уголовного права, презумпция невиновности.

The constitutional bases of criminal law of Turkmenistan

The constitutional bases of criminal law of Turkmenistan are stated and guaranteed in the Constitution of Turkmenistan. These norms are reflected in the articles 34, 35, 36 of the Constitution of Turkmenistan and are fundamental principles of criminal law. They form presumption of innocence. The development of criminal legislation is based on the Constitution of Turkmenistan and it is in accordance with generally recognized norms of international law. Improving of the legislation creates the possibility of providing real protection of the rights and freedoms of individuals in the criminal law.

Развитие светского и правового государства связано, прежде всего, с совершенствованием законодательства. Одной из основных отраслей правоведения является уголовное право. Уголовное право — это отрасль права, регулирующая общественные отношения, связанные с совершением преступных деяний и назначением наказания, устанавливающая основания привлечения к уголовной ответственности либо освобождения от уголовной ответственности и наказания, порядок и условия применения принудительных мер медицинского и воспитательного характера.

14 сентября 2016 года была принята новая редакция Конституции Туркменистана, где были более широко представлены конституционные принципы уголовного права. В частности, согласно статьям 34 и 35 Основного Закона каждый человек считается невиновным, пока его

виновность в совершении преступления не будет доказана на основании закона и установлена приговором суда, вступившим в законную силу. Никто не обязан доказывать свою невиновность. Возникшие сомнения в виновности, которые не могут быть устранены, решаются в пользу обвиняемого. Каждый человек имеет право на свободу и личную неприкосновенность. Только лицо, признанное виновным в установленном законом порядке и осужденное судом, может быть подвергнуто уголовному наказанию.

Эти нормы, будучи основополагающими в уголовном праве, являются одним из основных принципов справедливого правосудия. По-другому это называется презумпцией невиновности. Слово «презумпция» в переводе с латинского означает «предположение». Основное значение понятия презумпция невиновности: каждый человек считается невиновным, пока его виновность в совершении

преступления не будет доказана на основании закона и установлена приговором суда, вступившим в законную силу. Никто не обязан доказывать свою невиновность. Обвиняемый (подозреваемый, подсудимый) считается невиновным не по мнению должностных лиц, которые ведут уголовное дело, а со стороны закона. Даже если были предъявлены обвинения в ходе предварительного следствия и рассмотрения дела в суде, то и тогда лицо не считается виновным, его действиям дается предварительная оценка. Виновным он будет считаться только после вступления в законную силу приговора суда.

В статье 36 Конституции Туркменистана говорится, что «никто не может быть подвергнут повторному уголовному преследованию и осужден за одно и то же преступление». В статье 3 Уголовного кодекса Туркменистана эта норма представлена так: «Никто не может дважды нести уголовную ответственность за одно и то же преступление». Это означает, что за совершение одного преступления есть одна уголовная ответственность.

В соответствии с законодательством человек не может быть принужден к даче показаний и объяснений против самого себя и близких родственников. Доказательства, полученные в результате психического или физического воздействия, а также иными незаконными методами, юридической силы не имеют. В статье 202 УК Туркменистана предусматривается уголовная ответственность за отказ свидетеля или потерпевшего от дачи показаний. Далее здесь отмечается, что лицо не подлежит уголовной ответственности за отказ от дачи показаний против самого себя или своих близких родственников. Для состава данного преступления необходимо, чтобы свидетель или потерпевший не состояли в родстве с лицом, совершившим преступления. Лицо, состоящее в родстве с человеком, совершившим преступление, по собственному желанию может дать показания по этому делу, и согласно Конституции Туркменистана никто не имеет права заставлять его давать показания. Принуждение к даче показаний в соответствии со статьей 197 УК Туркменистана является уголовно наказуемым. Международное и национальное уголовное право запрещает применение насилия в ходе предварительного следствия и рассмотрения дела в суде. В международном Пакте о гражданских и политических правах 1966 года говорится, что никто не может быть принуждаемым к даче показаний против самого себя или к признанию себя виновным. В Уголовно-процессуальном кодексе Туркменистана запрещается получать показания подозреваемого, обвиняемого, подсудимого и других участников процесса путем насилия, угроз и иных незаконных мер. Такие действия могут стать основанием для возбуждения дела.

К «близким людям» человека относятся: 1) родственники по прямой восходящей линии — отец, мать, бабушка,

бабушка и их предки; 2) родственники по прямой нисходящей линии — сын, дочь, внуки и другие лица, которые считаются родственниками в соответствии с семейным законодательством; 3) лица, состоящие в свойстве — супруги, их родственники; 4) лица, близкие по каким-либо причинам (дружба, любовь, уважение) — друг, подруга, невеста, жених, а также лица, жизнь, здоровье и благополучие которых заведомо для виновного дороги потерпевшему в силу сложившихся личных отношений.

Родственные отношения между лицами, состоящими в родстве по восходящей, нисходящей линиям и в свойстве (родственники супруга), юридически утверждены, т. е. эти отношения считаются родственными по Семейному кодексу Туркменистана. Такое родство с лицом, совершившим преступление, по каким-либо причинам необходимо доказывать.

В соответствии с законодательством Туркменистана лицо нельзя принудить давать показания против близких родственников, т. е. непосредственно против членов семьи.

Семья считается одной из важнейших ценностей государства и общества. Цель презумпции невиновности — защита семьи.

Согласно пункту 6 постановления Пленума Верховного суда Туркменистана № 2 от 3 ноября 2000 года к близким потерпевшему лицам, наряду с близкими родственниками, могут относиться иные лица, состоящие с ним в родстве, свойстве (родственники супруга), также лица, жизнь, здоровье и благополучие которых заведомо для виновного дороги потерпевшему в силу сложившихся личных отношений.

Соучастник преступления так же, как и близкие родственники, имеет право не давать показания по этому делу. Если он добровольно согласится дать показания или объяснения и при этом дает ложные показания или объяснения, то это не будет считаться преступлением, потому что здесь дача ложных показаний выступает в качестве способа защиты самого себя.

Конституция нашей страны дает право отказаться от дачи показаний против близких людей, но не позволяет давать следственным и судебным органам ложные показания и путать их. Поэтому если лицо, согласившееся дать показания против близкого человека, дает ложные показания, его привлекают к уголовной ответственности по статье 201 УК Туркменистана.

Таким образом, основополагающие принципы уголовного законодательства нашли свое отражение в новой редакции Конституции Туркменистана. Конституционные основы уголовного законодательства Туркменистана свидетельствуют о гуманной политике уважаемого президента в сфере уголовного права.

Литература:

1. Конституции Туркменистана. Ашгабат. 2016.
2. Уголовный кодекс Туркменистана. Ашгабат. 2014.

3. Уголовно-процессуальный кодекс Туркменистана. Ашгабат. 2009.
4. Семейный кодекс Туркменистана. Ашгабат. 2012.
5. B. S. Saryýew, A. R. Hallyýew, P. S. Durdyýew. Türkmenistanyň hukuk goraujy edaralary. Aşgabat, TDNG, 2012.

Правовое положение мирового судьи в судебной системе современной России

Артеменко Алина Викторовна, студент

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина (г. Краснодар)

В статье рассмотрены особенности правового положения и статуса мирового судьи в Российской Федерации.

Ключевые слова: мировой судья, правовое положение, статус судьи, компетенция судьи.

Правовой статус судей — это правовое положение судьи как государственного деятеля, закрепленное в законодательстве. Прежде чем приступить к анализу правового статуса и положения той или иной категории судей, необходимо раскрыть точное определение терминов, а также выделить свойственные им черты.

Действующее законодательство Российской Федерации закрепляет определение — «Мировой судья». Мировой судья — это судья общей юрисдикции, осуществляющий правосудие по некоторым гражданским делам, а также по административным и уголовным делам, за исключением дел, наказание за которые превышает три года лишения свободы.

Вопрос о том какое место занимает мировой судья в судебной системе подлежит разрешению двумя способами. В первом случае мировые судьи рассматриваются как мелкие государственных чиновники, т. е. судьи «второго сорта», поскольку мировой суд можно считать нижним звеном системы судов общей юрисдикции. Во втором случае мировые судьи рассматриваются как представители местного суда, являясь особенной частью, которая входит в единую судебную систему государства.

Воссоздание в России мировой юстиции было продиктовано потребностью разрешения выявленных в обществе проблем при осуществлении правосудия. В конце XX века перед российскими мировыми судьями стояли следующие задачи: 1) упростить доступ населения к правосудию; 2) реализовать идею судебного федерализма; 3) разгрузить районное звено судебной системы; 4) улучшение оперативности судопроизводства.

Возрождение института мировых судей непосредственно связано именно с принятым Законом РФ N 3132-1 «О статусе судей в Российской Федерации» от 26 июня 1992 г. Именно этот акт заложил основы деятельности мировых судей, закрепил правовое положение мирового судьи.

ФЗ «О статусе судей в Российской Федерации» заложил фундамент для принятия закона закрепляющий непосредственно статус мирового судьи. Таковым является ФЗ «О мировых судьях в Российской Федерации» от

17.12.1998 г. № 188. Несмотря на разграничения прав, и обязанностей судей появляются трудности с их очень большой загруженностью и иногда невыгодным правовым положением. Ограниченность правового, положения мирового судьи обусловлена, как и его компетенцией, так и спецификой рассматриваемых дел.

Правовой статус мирового судьи обуславливается в первую очередь их местом в системе государственных, а также требованиями предъявляемым к кандидатам на должность мирового судьи, порядком назначения на должность, его компетенцией и т. д.

Согласно действующему законодательству о мировых судьях гражданин желающий занять эту должность должен достигнуть 25 лет, имея при этом высшее юридическое образование и соответственно стаж работы по юридической специальности не менее 5 лет, а так же не иметь порочащих его поступков.

Кандидат должен сдать квалификационный экзамен и получить рекомендацию квалификационной комиссии.

Мировой судья назначается на должность двумя способами: законодательным органом государственной власти субъекта РФ или избраться населением конкретного избирательного участка. В обоих случаях порядок назначения устанавливается законодательством субъекта РФ, например Закон Краснодарского края от 11 мая 2000 г. N 265-КЗ «О мировых судьях Краснодарского края».

Компетенция, которая отводится мировому судье, является одной из значимых составляющих его правового статуса. В настоящее время законодатель делает огромные шаги к облегчению деятельности мировых судей. Так, например, дела о разделе совместно нажитого имущества ранее разрешались ими независимо от того какова цена иска, а на сегодняшний день законодателем установлены рамки цены иска до пятидесяти тысяч рублей. Что касается дел, которые затрагивают трудовые споры, то сегодня они полностью исчезли из полномочий мировых судей. В данном случае следует понимать, что такие изменения, которые облегчают работу мировых судей, в то же время усложняют её федеральным судьям.

Урезанный в достаточном размере список подсудных дел мировому судье закреплен в ст. 3 закона «О мировых судьях в Российской Федерации».

Законодательное определение компетенции мировых судей позволяет говорить о разделении полномочий между районными судами, которые являются основным звеном судебной власти, и мировыми судьями. Мировые судьи являются судьями общей юрисдикции и входят в единую судебную систему Российской Федерации. В соответствии с требованиями Закона «О статусе судей в Российской Федерации» мировые судьи независимы и подчиняются только Конституции Российской Федерации и закону. В своей деятельности по осуществлению правосудия они никому не подотчетны. Целью института мировых судей является обеспечение доступности правосудия, приближения суда к населению, упрощению процедуры рассмотрения несложных дел, создание необходимых условий для реального и свободного использования каждым гражданином конституционного права на судебную защиту.

Мировые судьи единолично рассматривают гражданские, уголовные дела и дела об административных правонарушениях в качестве суда первой инстанции, а также рассматривают дела по вновь открывшимся обстоятельствам в отношении решений, принятых ими в первой инстанции и вступивших в законную силу.

Таким образом, можно говорить о том, что мировые судьи занимают нижестоящее звено судебной системы, по отношению к районным судам, а также получают часть их полномочий. Следует добавить, что решения и постановления мировых судей, которые не вступили в законную силу пересматриваются в апелляционном порядке в районном суде.

На современном этапе российского законодательства институт мировых судей в полной мере отвечает целям его создания, а именно формирование фактической возможности для свободного обращения каждого гражданина в суд. Таким образом, облегчение производства в мировом суде представляется закономерным и необходимым явлением.

Проблемы реализации пассивного избирательного права на стадии выдвижения и регистрации кандидатов

Бурнашев Геннадий Алексеевич, студент;

Научный руководитель: Степанова Альбина Афанасьевна, кандидат юридических наук, доцент
Северо-Восточный федеральный университет имени М. К. Аммосова (г. Якутск)

Статья посвящена проблемам реализации пассивного избирательного права в Российской Федерации. Автор анализирует нормы действующего избирательного законодательства и представляет решение исследуемых проблем.

Ключевые слова: избирательное законодательство, пассивное избирательное право, выборы, равенство.

Реализацию гражданами пассивного избирательного права следует (с учетом того, что отдельными исследователями современный электоральный кризис оценивается как крупнейший за всю постсоветскую историю России [1]) считать одним из важнейших условий воплощения принципа народовластия в политико-правовую жизнь. Нередко, однако, осуществление гражданами этого права происходит с существенными проблемами.

Очевидно, что общепринятые избирательные стандарты гарантируют равенство пассивного избирательного права прежде всего тем, что к кандидатам предъявляются равные требования по их выдвижению и регистрации. Так, пунктом 6 статьи 9 Конвенции о стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах — участниках СНГ констатируется, что подлинные выборы предполагают равные и справедливые правовые условия для регистрации кандидатов, списков кандидатов и политических партий; «регистрационные требования должны быть ясными и не содержать условий, способных стать основанием для привилегий либо ограничений дис-

криминационного характера. Не допускается произвольное или дискриминирующее применение норм о регистрации кандидатов, списков кандидатов и политических партий» [2].

Тем не менее, несмотря на то, что принципиально соответствующее процитированной международно-правовой норме российское избирательное законодательство детально регламентирует процесс регистрации кандидатов, было бы ошибочным утверждать, как полагают исследователи, что на практике в ходе избирательного процесса не возникает затруднений, — как у представителей избирательных комиссий различных уровней и судов, так и у самих граждан, желающих реализовать свое пассивное избирательное право [3].

Измененный Федеральный закон «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» и Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации»

расширили перечень оснований регистрации кандидатов. В соответствии с ним условием регистрации лица в качестве кандидата на должность руководителя высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Федерации (независимо от того, выдвинут ли он политической партией или в порядке самовыдвижения) является поддержка такой кандидатуры депутатами от представительных органов муниципальных образований и (или) избранных на муниципальных выборах глав муниципальных образований субъекта Федерации, числом от пяти до десяти процентов таких представителей [3].

В качестве примера установления требований к кандидату в региональном законодательстве можно назвать Закон Республики Саха (Якутия) «О выборах Главы Республики Саха (Якутия)». В отношении требований к выдвижению и регистрации кандидата на должность главы Республики статья 26 указанного закона предписывает возможность выдвижения кандидата на такую должность из числа граждан России, обладающих пассивным избирательным правом. Выдвижение кандидата политической партией должны поддержать 5% депутатов представительных органов муниципальных образований и (или) избранных на муниципальных выборах глав муниципальных образований Республики Саха (Якутия); «число лиц, необходимое для поддержки выдвижения кандидата, определяется в процентном отношении от общего числа указанных депутатов, предусмотренного уставами этих муниципальных образований на день принятия решения о назначении выборов Главы Республики Саха (Якутия), и числа избранных на муниципальных выборах и действующих на день принятия указанного решения глав этих муниципальных образований» [4].

Оценивая подобные условия регистрации кандидатов, глава федеральной ЦИК расценила их как чрезмерно завышенные и предложила отменить муниципальный фильтр в его действующем виде.

Э. Памфилова заявила о целесообразности разработать систему, которая «не убивала бы реальную конкуренцию, не служила бы поводом для злоупотребления административным ресурсом для снятия неудобных или наиболее реальных оппонентов на выборах». В качестве вариантов такой конструкции предлагается уменьшение порога сбора подписей до одного-двух процентов муниципальных депутатов, разрешение для депутатов поддерживать, путем своей подписи, нескольких кандидатов, введение избирательного залога [5].

Что касается условия предварительной массовой, а не представительной, поддержки кандидата, то действующее

законодательство сохраняет необходимость сбора и представления подписей избирателей на федеральных выборах и на всех выборах при регистрации кандидатов, выдвинутых в порядке самовыдвижения.

В частности, оговорено, что кандидатам от непарламентских партий на выборах главы государства для регистрации нужно собрать не менее ста тысяч подписей, причем на один регион может приходиться не более 2,5 тысяч. В свою очередь лицам, выдвигающимся самостоятельно, для регистрации необходимо подтвердить поддержку втрое большего числа избирателей, — как общей цифры, так и приходящейся на один регион [6].

При этом, по мнению Е. А. Лукьяновой, отказ в регистрации кандидата из-за неоговоренных исправлений и помарок, выхода подписей за пределы поля в таблице, ошибок при заверении подписного листа, несоответствия адреса места жительства или паспортных данных базам УФМС вызывает сомнения с точки зрения соответствия данной нормы правовым принципам справедливости и соразмерности [7].

Очевидно, что уточнение процесса проверки подписных листов способствовало бы развитию средства реализации пассивного избирательного права. Показательно, что действующее избирательное законодательство позволяет варьировать процедуру проверки подписных листов от чрезмерно строгой до завышено либеральной. В любом случае подписные листы должны получить статус средства обеспечения реализации пассивного избирательного права, надежно отражающего доверие избирателей к кандидату. Если такой статус для них гарантирован не будет, институт сбора и представления подписей будет неминуемо отторгнут дальнейшим процессом развития избирательного законодательства и самим ходом политико-правовой жизни.

В заключение следует отметить, что порядок реализации пассивного избирательного права кандидатами (списками кандидатов), с одной стороны, должен быть направлен на предоставление гражданам достаточно широкой возможности реализации своего пассивного избирательного права; с другой стороны, он должен обеспечить возможность участия в выборах лишь тем кандидатам (избирательным объединениям), которые изначально в достаточной степени поддерживаются избирателями. Задача, таким образом, состоит в необходимости обеспечить баланс между этими требованиями, однако нормативно-правовой материал, принятый в последнее время, в полной мере такой баланс пока не обеспечивает.

Литература:

1. Гришин, Н. В. Институты ограничения пассивного избирательного права в современной России: перспективы оптимизации / Н. В. Гришин // Изв. Алт. гос. ун-та. 2013. № 4—2. с. 261.
2. О стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах-участниках Содружества Независимых Государств: Конвенция государств-участников СНГ / Закл. в г. Кишиневе 07.10.2002 // Бюл. междунар. договоров. 2006. № 2.

3. О внесении изменений в Федеральный закон «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» и Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации»: Федеральный закон от 02.05.2012 № 40-ФЗ // СЗ РФ. 2012. № 19. Ст. 2274.
4. О выборах Главы Республики Саха (Якутия): Закон Республики Саха (Якутия) от 28.06.2012 № 1075-IV (ред. от 26.10.2017) // Якутские ведомости. 2012. № 54.
5. Памфилова допускает замену муниципального фильтра избирательным залогом // URL: <https://www.vedomosti.ru/politics/news/2017/08/15/729550-pamfilova-munitsipalnogo-filtra> (дата обращения: 08.04.2018).
6. О выборах Президента Российской Федерации: Федеральный закон от 10.01.2003 № 19-ФЗ (ред. от 05.12.2017) // СЗ РФ. 2003. № 2. Ст. 171.
7. Лукьянова, Е. А. Об итогах парламентских выборов в России / Е. А. Лукьянова // Тр. по россиеведению. 2016. № 6. с. 185–200.

Понятие коррупционного правонарушения по законодательству РФ

Гуляева Элина Вячеславовна, магистрант
Дальневосточный федеральный университет (г. Владивосток)

В статье рассмотрена проблема определения понятия «коррупционного правонарушения». Среди коррупционных правонарушений выделены преступления, административные правонарушения, дисциплинарные проступки и гражданско-правовые деликты. Важное научно-практическое значение имеет определение признаков коррупционных правонарушений.

Ключевые слова: коррупция, понятие коррупции, коррупционное правонарушение, преступление, административное правонарушение, дисциплинарный проступок, гражданско-правовой деликт, конфликт интересов.

The article is devoted to the problem of legal definition of «corruption offence». It is possible to differentiate crimes, administrative offences, disciplinary offences, torts. Substantial scientific and practical importance is the definition of the corruption offences» specific signs.

Keywords: corruption, the concept of corruption, corruption offence, crime, administrative offence, disciplinary offence, tort, conflict of interest.

Коррупционные правонарушения представляют собой наиболее опасное явление, охватываемое понятием «коррупция» ввиду того, что посредством их совершения нарушается нормальное функционирование органов публичной власти, коммерческих и некоммерческих организаций, состояние общества и государства в целом.

В настоящее время сложно говорить о наличии четкого и логически непротиворечивого законодательного понимания термина «коррупция». Конвенция ООН против коррупции не содержит официального разъяснения термина «коррупция». Как отмечается в специальной литературе, это обусловлено лингвистическими трудностями: в английском варианте под коррупцией понимается мздоимство, во французском — взяточничество или подкуп.

В действующем национальном законодательстве отсутствует единый подход к определению понятия «коррупция» и его квалифицирующих признаков.

Необходимо обратить внимание на то, что, по существу, понятие коррупции трактуется как обычное взяточничество, целью которого объявлено получение выгоды имущественного характера. Таким образом, понятие полу-

чения взятки, подлежащее применению только в рамках уголовного закона, вопреки ограниченности его юридического содержания было признано приемлемым для инкорпорации. В то же время, существует значительное множество форм коррупции, не подпадающих под указанное определение.

В теории сложилось два подхода к пониманию коррупции: в узком и широком смысле. Сторонники узкого понимания коррупции отождествляют ее с подкупом и взяточничеством. Такой точки зрения придерживается Н. Ф. Кузнецова, по мнению которой коррупция представляет собой «подкуп одних лиц другими» [1, с. 134]. А. И. Долгова полагает, что коррупцию можно рассматривать как «социальное явление, характеризующееся подкупом — продажностью государственных и иных служащих и на этой основе корыстным использованием ими в личных либо в узкогрупповых интересах официальных служебных полномочий, связанных с ними авторитета и возможностей» [2, с. 347]. Н. А. Лопашенко указывает следующее: «Именно подкуп, который оборачивается продажностью подкупаемых, характеризует содержание

коррупции. Подкуп является стержнем коррупции, присутствует в ней всегда, в обязательном порядке» [3, с. 37].

Представители широкого подхода к определению коррупции помимо подкупа признают коррупционным любое корыстное злоупотребление своим служебным положением. Б.В. Волженкин под коррупцией подразумевает «социальное явление, заключающееся в разложении власти, когда государственные (муниципальные) служащие и иные лица, уполномоченные на выполнение публичных функций, используют свое служебное положение, статус и авторитет занимаемой должности в корыстных целях для личного обогащения или в групповых интересах». Как полагает С.В. Максимов, коррупция — это использование государственными или иными публичными служащими (в том числе депутатами и судьями) либо служащими коммерческих или иных организаций (в том числе, международных) своего статуса для незаконного получения имущества, прав на него, услуг или льгот (в том числе, неимущественного характера) либо предоставление названным лицам таких имущества, прав на него, услуг или льгот (в том числе неимущественного характера) [4, с. 116]. По мнению В.С. Комиссарова, коррупция должна пониматься как «использование субъектом управления своих властных полномочий вопреки интересам службы из личной заинтересованности» [5, с. 28].

Как справедливо отмечает профессор В.В. Лунеев, «коррупция — явление более широкое, чем взяточничество. Она охватывает любые злоупотребления должностных лиц, совершенные с корыстной целью... Коррупция не сводится к примитивному взяточничеству, особенно в условиях рыночной экономики, свободной торговли и демократии [6, с. 212].

В части 1 статьи 13 Закона о противодействии коррупции установлено, что граждане Российской Федерации, иностранные граждане и лица без гражданства за совершение коррупционных правонарушений несут уголовную, административную, гражданско-правовую и дисциплинарную ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Вместе с тем, используя понятие «коррупционное правонарушение», законодатель не дает его определения, указывая лишь на виды ответственности, предусмотренной за их совершение. В настоящее время законодательство не содержит исчерпывающего перечня коррупционных правонарушений. По мнению исследователей, отсутствие в Законе о противодействии коррупции перечня коррупционных правонарушений, с одной стороны, способствует его лаконичности, но, с другой стороны, оставляет открытыми вопросы о том, какие конкретно деяния являются коррупционными, какие из них являются преступлениями, административными правонарушениями, дисциплинарными проступками, гражданско-правовыми деликтами.

В литературе сложились различные подходы к определению понятия коррупционного правонарушения.

Так, С.К. Илий под правонарушением коррупционной направленности предлагает понимать действие (бездей-

ствие) физического или юридического лица, совершенное умышленное либо по неосторожности как с использованием своего служебного положения, так и с отступлением от своих прямых прав и обязанностей [7, с. 462].

Кроме того, представляет интерес позиция А.Д. Ильякова, полагающего, что «в основе любого коррупционного правонарушения лежит конфликт интересов лиц, занимающих публичные должности в системе государственного управления и обладающих в связи с предоставленными им государством полномочиями соответствующим влиянием, которое может быть использовано ими в личных интересах, в том числе вопреки интересам государства» [8, с. 28]. Иными словами, коррупционное правонарушение образует возникший конфликт между публичным и частным интересом.

В целях формирования собственного взгляда на понятие коррупционного правонарушения, необходимо рассмотреть присущие данному явлению признаки.

Среди общих признаков коррупционных правонарушений, следует обратить внимание на виновность лица и противоправность деяния.

Так, большинство исследователей полагает, что, рассматривая субъективную сторону как элемент состава коррупционного правонарушения, необходимо исходить из того, что подобные деяния совершаются только с умышленной формой вины, причем исключительно в виде прямого умысла [9, с. 133]. На наш взгляд, такой подход не является абсолютно верным, поскольку такие дисциплинарные проступки коррупционной направленности, как непринятие мер по урегулированию конфликта интересов, представление неполных сведений о доходах, об имуществе, обязательствах имущественного характера, могут быть совершены по неосторожности.

Противоправность коррупционных правонарушений означает нарушение посредством совершения деяния конкретной правовой нормы, содержащей правила, установленные в целях противодействия коррупции. Так, совершая преступление или административное правонарушение коррупционной направленности, лицом нарушается конкретный запрет, установленный УК РФ/КоАП РФ. Посредством совершения дисциплинарных проступков могут нарушаться не только запреты, предусмотренные законом, но также ограничения (наличие близкого родства или свойства с гражданским служащим, если замещение должности гражданской службы связано с непосредственной подчиненностью или подконтрольностью одного из них другому) и обязанностей (информировать представителя нанимателя о склонении к совершению коррупционных правонарушений, о возникновении конфликта интересов), установленных в целях противодействия коррупции.

Специальные признаки, присущие большинству коррупционных правонарушений.

Во-первых, использование лицом своего служебного положения. Как пишут С.Н. Братановский и М.Ф. Зеленов, коррупционные правонарушения не обязательно

связаны с использованием должностного положения. По мнению указанных исследователей, предоставление государственным или муниципальным служащим заведомо ложных сведений о доходах, невыполнение обязанности сообщать о склонении к совершению коррупционного правонарушения вполне могут осуществлять и без использования должностного положения [10, с. 27]. По мнению авторов, это обусловлено отсутствием в законе четкого понятия коррупционного правонарушения. На наш взгляд, с этим сложно согласиться, поскольку при отсутствии признака «использования служебного положения» не представляется возможным отнесения деяния к категории коррупционных ввиду его иной направленности, посягательства на объект (правоотношения), не связанный с осуществлением властных полномочий.

Во-вторых, совершение деяния вопреки интересам службы в органах публичной власти, коммерческих/некоммерческих организациях. Данный признак вызывает много возражений в специальной литературе. Как отмечает И.С. Алихаджиева, «излишняя детализация, вопреки каким именно интересам был предпринят коррупционный акт, сводит на нет усилия правоохранителей по вменению конкретных составов преступлений».

В-третьих, совершение деяния с корыстным мотивом, в целях получения выгоды для себя либо для других лиц (имущественная выгода или иная личная заинтересованность). В качестве противоправной цели коррупционного деяния Закон называет получение выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц. Таким образом, речь идет исключительно о корыстной цели, сопряженной с получением материальной выгоды для себя или иного лица. Рассматриваемый признак не является абсолютным, поскольку иная личная заинтересованность может быть выражена в стремлении извлечь выгоду неимущественного характера, обусловленном какими-либо побуждениями (карьеризм, семейственность, протекционизм, взаимная поддержка и др.).

В-четвертых, непосредственное нанесение ущерба авторитету публичной службы соотносится с ранее рассмотренным признаком общественной опасности коррупционных правонарушений.

С учетом изложенного, понятие «коррупционное правонарушение» в широком смысле представляется возможным определить, как «совершенное физическим или

юридическим лицом действие или бездействие, непосредственно посягающее на интересы службы, совершаемое с целью извлечения преимуществ для себя или иных лиц, предусмотренное УК РФ, КоАП РФ, ГК РФ, иными федеральными законами, регулирующими порядок прохождения службы в органах публичной власти различных уровней и организациях, состоящее в нарушении антикоррупционных стандартов, влекущее уголовную, административную, дисциплинарную, гражданско-правовую ответственность».

Помимо понятия «коррупционное правонарушение» отечественный законодатель по тексту Закона о противодействии коррупции использует понятие «коррупционное поведение», определение которого также отсутствует. Исходя из контекста, в котором употребляется данное словосочетание, а именно: «профилактика коррупции осуществляется путем применения следующих основных мер: 1) формирование в обществе нетерпимости к коррупционному поведению» (пункт 1 статьи 6); «формирование в обществе негативного отношения к коррупционному поведению» (пункт 6 статьи 7), можно сделать вывод, что понятие «коррупционное поведение» носит ярко выраженный криминологический характер.

В специальной литературе присутствуют различные взгляды на определение рассматриваемого понятия. Как пишет О.В. Ванновская, коррупционное поведение является разновидностью социального поведения, представляет собой поступки и действия должностного лица, затрагивающие интересы отдельных лиц, групп, общества [11, с. 199]. Согласно исследованиям, коррупционное поведение детерминировано не столько внешними обстоятельствами, сколько зависит от внутренних детерминант: комплекса определенных качеств личности, ее установок, ценностных ориентаций и морально-нравственных норм регуляции поведения.

На наш взгляд, отсутствие легального понятия коррупционного правонарушения в настоящее время не является проблемой, требующей ее незамедлительного разрешения, поскольку ввиду наличия широкого спектра деяний коррупционной направленности, различных видов установленной за их совершение юридической ответственности, не представляется возможным сформировать конкретный перечень признаков, характеризующих каждое из них и позволяющих отнести к коррупционным правонарушениям точно определенное количество деяний.

Литература:

1. Кузнецова, Н. Ф. Обсуждение проблемы борьбы с коррупцией. Круглый стол. Государство и право. 1993. № 2. с. 134–135.
2. Долгова, А. И. Криминология. Учебник для вузов. 2001. 784 с.
3. Лопашенко, Н. А. Противодействие российской коррупции: обоснованность и достаточность уголовно-правовых мер // Следователь. 2009. № 6. с. 35–40.
4. Максимов, С. В. Коррупция. Закон. Ответственность. М. 2008. 249 с.
5. Комиссаров, В. С. Уголовно-правовые аспекты борьбы с коррупцией // Вестник Московского университета. Серия 11. Право. 1993. № 1. с. 27–32.

6. Лунеев, В. В. Преступность XX века: мировые, региональные и российские тенденции / М.: Волтерс Клувер, 2005. 912 с.
7. Илий, С. К. Административные правонарушения коррупционной направленности // Административное и муниципальное право. 2015. № 5. с. 460–468.
8. Ильяков, А. Д. Урегулирование конфликта интересов как основной способ предупреждения коррупции в системе государственного управления // Современное право. 2016. № 4. с. 32–36.
9. Купратая, А. В. Понятие и виды коррупционных правонарушений // Актуальные проблемы права, экономики и управления. 2016. № 12. с. 132–135.
10. Братановский, С. Н., Зеленов, М. Ф. Понятие, состав и виды коррупционных правонарушений // Гражданин и право. 2011. № 11. с. 23–31.
11. Ванновская, О. В. Личностные детерминанты коррупционного поведения // Известия Российского гос. пед. ун-та им. А. И. Герцена. 2009. № 102. с. 198–201.

Конституционно-правовые гарантии собственности в России

Джоджуа Дмитрий Зауриевич, магистрант

Уральский государственный юридический университет (г. Екатеринбург)

В статье рассматриваются конституционно — правовые гарантии в отношении права собственности. Показано, что несмотря на то, что понятие собственности едино для всех имеющихся форм собственности, тем не менее, право государственной собственности превалирует над остальными формами, тем самым не обеспечивая защиту имущественных интересов граждан и юридических лиц в равной степени.

Ключевые слова: право собственности, государство, свобода реализации, конституционные гарантии, формы собственности, защита имущественных интересов.

Основой устойчивого функционирования государства является развитый институт права собственности. [4]. Возможность реализовать свои права (в т. ч. права собственности) приводит к созданию условий, которые необходимы для обеспечения всестороннего развития личности и его финансового благополучия.

Актуальность темы состоит в том, что в России до сих пор не создана система, которая бы в полной мере защищала право собственности, что крайне важно для развития экономической системы страны, поскольку право собственности является одним из основных элементов конституционного строя Российской Федерации, которая формирует экономическую основу для реализации конституционных прав и свобод субъектов РФ.

Для свободной реализации субъектами своих прав собственности, необходимо укрепить конституционные гарантии права собственности, которые смогут повысить степень защищенности субъектов Российской Федерации и обеспечить стабильность экономики. Конституция Российской Федерации применяет понятия собственности, права собственности, имущества, но не раскрывает их смысл. Статья 8 закрепляет только формы собственности, а основополагающие вопросы права собственности и его содержания регулируются нормами федерального законодательства. Определение их содержания производится с позиций гражданского законодательства [6].

В части 3 ст. 35 Конституции Российской Федерации содержится утверждение, что никто не может быть лишен

своего имущества кроме как по решению суда [1]. Однако, на деле, принимаются законы, которые позволяют лишать права собственности на законодательном уровне. Что стоит закон о реновации, который пропагандируется как нормативный акт, позволяющий снести ветхое и аварийное жилье и переселить собственников из него в новые дома в комфортных для жизни кварталах «реновация жилищного фонда в городе Москве (далее — реновация) — совокупность мероприятий, осуществляемых в целях предотвращения формирования аварийного жилищного фонда в городе Москве.....» [2].

На самом деле эта программа экспроприации недвижимого имущества москвичей ограничится лишь сносом пятиэтажек в востребованных районах города. Согласно вышеуказанного акта, Правительство Москвы имеет право определять списки домов, по своему усмотрению, которые можно сносить. Нет никаких ограничений по сроку службы, состоянию дома. По распоряжению мэра Москвы может быть снесен любой дом [7]. Если правительство Москвы решило провести реновации понравившегося им квартала, все законы, запрещающие новое строительство на его месте, перестают действовать.

Утверждаются градостроительные документы, Генеральные планы, правила землепользования и застройки, проекты в интересах определенного круга лиц, которые идут в разрез с интересами собственников недвижимого имущества и которые действуют в нарушение ч. 3 ст. 35 Конституции Российской Федерации.

Конституционный суд России обязал суды принимать к рассмотрению жалобы на национализацию объектов недвижимости в Крыму, сообщается на сайте суда. Поводом для вынесения решения Конституционным судом Российской Федерации стали иски юридических лиц, которые утверждали, что действующее законодательство позволяет лишать имущества на полуострове без суда и какой-либо компенсации [3].

История со сносом торговых площадей в Москве показала, что в Конституции РФ отсутствуют способов защиты собственности. В случае возникновения взаимоисключающих имущественных интересов приоритет отдается государственным интересам /муниципальным/. Есть предположение, что неравенство порождено конституционным делением собственности на формы — частную, государственную и муниципальную — и приоритета одной из них /государственной/ над остальными. Публичная собственность в Российской Федерации подразделяется на федеральную собственность, собственность субъектов Российской Федерации и собственность муниципальных образований. Эта собственность распределена по разным уровням и субъектам. Она имеет большое значение для национальной экономики страны. Однако, публичная собственность ничем не отличается от других видов собственности. А поскольку, понятие собственности едино, то в соответствии с Конституцией она должна быть защищена одинаково вне зависимости от формы, без определения

приоритета. Деление собственности на разные формы мешает равенству, поэтому в Конституцию необходимо внести изменения в этом направлении.

Необходимо определить место и роль права собственности в системе общественных отношений, которые регулируются конституционным правом. Это позволит избежать искажений конституционно — правового понимания права собственности в законодательстве и осуществлении правосудия. Конституционные гарантии права собственности должны быть юридически закреплены в четко сформулированных критериях. Конституция не должна по конструкции своих правовых норм давать возможности двойного толкования норм. Следует отметить, что толкование норм Конституции РФ, закрепляющих право собственности, должно обеспечивать максимально полную защиту имущественных интересов как граждан, так и юридических лиц и иных субъектов собственности в равной степени [5]. Поэтому, понятия «имущество» и «собственность» [1], используемые в ст. 35 Конституции РФ, должны трактоваться значительно шире.

Проблема отсутствия института защиты права собственности, на мой взгляд, состоит в том, что во главу закона поставлены государственные, а не общественные нужды и тем более не частные. Чтобы государство успешно экономически развивалось, субъект права должен быть уверен в защите своей собственности от произвола иных лиц и незаконных действий государственных органов.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Закон, г. Москвы от 17 мая 2017 г. N 14 «О дополнительных гарантиях жилищных и имущественных прав физических и юридических лиц при осуществлении реновации жилищного фонда в городе Москве» // Информационно-правовой портал «Гарант. ру». URL: <http://base.garant.ru> (дата обращения: 6.04.2018).
3. Постановление Конституционного суда российской Федерации по делу о проверке конституционности ряда положений Закона Республики Крым «Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории Республики Крым» от 07 ноября 2017 года // Информационно-правовой портал КС РФ URL: <http://www.ksrf.ru/ru/News/Pages/ViewItem.aspx> (дата обращения: 12.04.2018).
4. Власова, М. В. Право собственности в России: возникновение, юридическое содержание, пути развития. — М., 2002.
5. Мазаев, В. Д. Публичная собственность в России. Конституционные основы. — М., 2004.
6. Пименов, Е. Н. Основные теории разграничения частного и публичного права [Текст] // Актуальные проблемы права: материалы Междунар. науч. конф. (г. Москва, ноябрь 2011 г.). — М.: Ваш полиграфический партнер, 2011. — с. 95–97. — URL <https://moluch.ru/conf/law/archive/40/1230/> (дата обращения: 29.03.2018).
7. Московский монитор // Закон о реновации: Как грабят москвичей. URL http://mosmonitor.ru/articles/zakon_o_renovatsii_kak_ograbyat_moskvichey 11.05.2017 (дата обращения: 09.04.2018).

Противодействие коррупции в государственных и муниципальных органах исполнительной власти Российской Федерации

Лебедева Юлия Николаевна, кандидат юридических наук, доцент;

Косач Ксения Николаевна, магистр

Хабаровский государственный университет экономики и права

Работа посвящена изучению противодействия коррупции в Российской Федерации на государственном и муниципальном уровнях.

Ключевые слова: государственная служба, муниципальная служба, антикоррупционное законодательство, борьба с коррупцией.

Не является секретом, что у населения не доверяет чиновникам. Причина тому — коррумпированность власти, ставшая притчей во языцех. Коррупция является причиной падения престижа государства, затрудненного социально-экономического роста, подрыва работы государственной и муниципальной службы страны. Среди всех ветвей власти, по статистике, наиболее коррумпированная — исполнительная. Мздоимство и взяточничество служащих, присвоения и растрата бюджетных денежных средств, большое число должностных правонарушений, казнокрадство, откаты, злоупотребления властью, обман при закупках и прочие коррупционные преступления разрушительно влияют на построение гражданского общества. Исполнительная власть является настолько коррумпированной в силу наличия административного ресурса, который представляет ядро исполнительной власти, и злоупотребления которым составляют основную часть коррупционных проявлений в этой сфере. Злоупотребление административным ресурсом дает возможность чиновникам использования материальных и властных ресурсов нарушение должностных обязанностей, вопреки интересам службы, в личных целях, которые как правило — корыстны и низменны. В российской структуре власти существует множество контрольно-ревизионных органов, цель работы которых — борьба с коррумпированностью органов, организаций и должностных лиц. Однако, по иронии судьбы, именно контрольно-надзорные органы характеризуются огромным количеством коррупционных проявлений: этими органами вместо осуществления антикоррупционной деятельности и обеспечения законности, наоборот, часто совершается деятельность, связанная с корыстными превышениями служебных полномочий. «Наиболее распространённые ситуации, при которых чаще всего недобросовестными сотрудниками контрольно-надзорных органов власти используется взяточничество, представляют собой: наложение штрафов, разрешительная и лицензирующая деятельность на занятие различными видами деятельности, в том числе строительства и наделения земельными участками, осуществление контроля со стороны государственных служб (пожарных, санэпидстанций, органов по техническому надзору и т. п.). Больше всего от таких изъянов системы сильно страдает

малый бизнес в России» [1]. И это неудивительно, ведь в системе — «откат — услуга», которая устанавливается многими чиновниками, у которых есть разрешительные полномочия, малый бизнес просто прогорит, не получив необходимых условий работы и не сохранив денежные средства.

Федеральным законом «О противодействии коррупции» предписывается осуществление ряда полномочий исполнительной власти в области предотвращения коррупционных проявлений (ст. 7) [2]. Во-первых, это затрагивает деятельность всех трех ветвей власти в сфере реализации единой антикоррупционной политики государства. Во-вторых, исполнительная власть обязана осуществлять задачу создания механизмов взаимодействия правоохранительных и государственных органов с общественными и парламентскими комиссиями, гражданами и гражданскими институтами. В-третьих, компетенция исполнительной власти включает в себя полномочия относительно принятия ряда мер, цель которых заключается в привлечении публичных служащих и граждан к активной антикоррупционной деятельности и к формированию в обществе негативной оценки коррупционных проявлений. В-четвёртых, исполнительная власть обладает задачей реализации доступа граждан к информации о работе публичной власти на её различных уровнях, обеспечения независимости СМИ. В компетенцию исполнительной ветви власти входит реализация следующих задач:

— обеспечение совершенствования порядка прохождения публичной службы;

— реализация принципов добросовестности, открытости, чистой конкуренции и объективности при осуществлении закупок, работ и услуг для обеспечения нужд публичной службы;

— отмена необоснованно созданных запретов, ограничений, особенно в сфере экономики;

— улучшение порядка пользования государственным и муниципальным имуществом, государственными и муниципальными ресурсами, а также порядка отчуждения такого имущества и передачи прав на его использование;

— увеличения уровня оплаты труда и социальной защиты каждого публичного служащего;

— содействие международному сотрудничеству и развитию эффективных форм сотрудничества с правоохранительными органами и со специальными службами, с организациями финансовой разведки и другими компетентными органами иностранных государств, а также различными международными организациями в сфере борьбы с коррупцией, розыску, конфискации имущества, которое было получено преступным путём и находится за рубежом (т. н. офшоры);

— улучшение контролирующих процедур при решении вопросов по обращениям граждан и юридических лиц;

— делегирование некоторых полномочий государственных органов негосударственным организациям;

— уменьшение общего количества служащих с одномоментным увеличением высококвалифицированных специалистов;

— усиленная ответственность органов государственной власти и местного самоуправления, а также и служащих, в случае непринятия мер по борьбе с коррупцией; — оптимизирование и конкретизация полномочий государственных органов и их работников, которые необходимо отражать в каждом случае в конкретном административном и должностном регламенте.

Многими вышеуказанными задачами могут руководствоваться как органы законодательной власти, так и исполнительная власть. Сейчас традиционный для России способ борьбы с коррупцией представляет собой уголовное преследование лиц, виновных в совершении коррупционных преступлений. Многими исследователями отмечается, что «за преступления коррупционной направленности всё чаще привлекают к уголовной ответственности высокопоставленных чиновников [3]. В 2013 году — когда борьба с коррупцией прочно вошла в основу государственной политики, в области исполнительной власти зафиксирован ряд резонансных расследований. Главным военным следственным управлением Следственного комитета Российской Федерации проведено следствие по уголовному делу о мошенничестве в отношении имущества Министерства обороны. Расследовались уголовные дела в отношении мэров Ярославля, Астрахани, а также проводились расследования по делам в отношении министров региональных правительств (Оренбургской, Свердловской, Нижегородской областей, Республик Саха (Якутия), Северная Осетия и

других регионов). В качестве наиболее ярких примеров успешной борьбы с коррупцией можно назвать дело «Оборонэкспорта», дело экс-министра экономического развития Улюкаева.

Однако, можно не доводить дело до многомиллиардных хищений и манипуляций с имуществом, борясь с коррумпированностью чиновников в зародыше. Речь идет о ротации государственных служащих, проведение которой может существенно снизить коррумпированность чиновничьего аппарата. Чиновнику, который по своей натуре склонен к воровству и мздоимству необходимо время на то, чтобы присмотреть потенциальных сообщников, выявить точки соприкосновения, общие интересы, наладить личный контакт, обговорить схемы присвоения денег и т. д. Теперь представим, что кого-то из них подвергают ротации — между сообщниками коррупционного сговора не успевают наладиться прочная связь, что разрывает преступные связи. Причем ротацию в пределах одного региона совершать несложно, поскольку у многих городов, и тем более, краев и областей существует несколько подразделений государственных органов власти, таким образом отсутствуют, нет препятствия для перевода сотрудников. Однако, стоит помнить, что ротация государственных служащих имеет и ряд ограничения. Во-первых, это смена специалистов узкого профиля. Таких работников можно менять только в случае, если в двух органах есть такие специалисты, и можно оформить соглашение об обмене опытом или кадрами. Во-вторых, у самого органа государственной власти могут быть ограничения количества сотрудников в штате. Сказанное особенно актуально для небольших населенных пунктов, в частности — сельских поселений [4], городов Сибири и Крайнего Севера, в которых проживает немного людей.

Вопрос борьбы с коррупцией не имеет универсального решения. Коррупция в России обладает системным характером, она пронизывает практически все сферы жизни общества. Как осуществлять эффективную борьбу с этим крайне негативным явлением в рамках рыночной экономики, еще неясно до конца; однако можно сказать, что наличие антикоррупционного плана и возведение борьбы с коррупцией в ранг государственной политики недостаточно. Нужны новые, нестандартные решения, более того, необходимо понимать, что задача борьбы с коррупцией не может быть решена в одночасье.

Литература:

1. Сулакшин, С. С., Максимов С. В., Ахметзянова И. Р. и др. Государственная политика противодействия коррупции и теневой экономике в России: монография в 2-х т. Т. 1. М.: Научный эксперт, 2008. с. 178.
2. Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 г. № 273-ФЗ // СПС КонсультантПлюс
3. Чернобаева, Н. В., Зварыгин В. Е. Правовые меры противодействия коррупции в органах государственной власти // Вестник Удмуртского университета. 2012. Вып. 3. с. 163.
4. Чашин, А. Н. Коррупция в России: стратегия, тактика и методы борьбы. — М.: Дело и Сервис, 2009, с. 83

Обзор практики применения п. 2 ст. 313 ГК РФ о принудительном исполнении денежного обязательства в рамках процедуры банкротства

Малицкая Алина Игоревна, студент;
Научный руководитель: Макарова Ольга Александровна, доцент
Санкт-Петербургский государственный университет

Новая редакция п. 2 ст. 313 ГК РФ [1] предусматривает, что, если должник не возлагал исполнение обязательства на третье лицо, кредитор обязан принять исполнение, предложенное за должника таким третьим лицом, в случаях, когда должником допущена просрочка исполнения денежного обязательства. Тем самым законодатель узаконил возможность третьего лица вне зависимости от воли должника или кредитора исполнить денежное обязательство должника при просрочке последнего.

Положения п. 2 ст. 313 ГК РФ о принудительном исполнении денежного обязательства стали исключительно актуальны в банкротстве. Данная статья посвящена обзору актуальных позиций судов относительно механизма работы ст. 313 ГК РФ в рамках уже начатой процедуры банкротства. Обсуждение исполнения третьим лицом по ст. 313 ГК РФ в рамках преддверия банкротства будет предметом изучения в последующих публикациях.

Процедура банкротства формально начинается с введения процедуры наблюдения. Соответственно, платеж третьего лица в момент рассмотрения обоснованности заявления о банкротстве считается совершенным до введения процедуры банкротства, и на него распространяются правила о платеже третьего лица по ст. 313 ГК РФ в преддверии банкротства.

Данный вывод подтверждается судебной практикой, например, к такому выводу пришел ВС РФ в рамках Определения ВС РФ от 16.06.2016 N 302-ЭС16-2049 по делу N А33-20480/2014 [2] и Определения ВС РФ от 15.08.2016 N 308-ЭС16-4658 по делу N А53-2012/2015 [3]. При рассмотрении этих дел ВС РФ исходил из того, что платеж третьего лица по ст. 313 ГК РФ, совершенный на момент рассмотрения обоснованности заявления о банкротстве, произошел вне рамок процедуры банкротства.

Применительно к вопросу о принудительном погашении долга по п. 2 ст. 313 ГК РФ после начала процедуры банкротства, то есть после введения первой процедуры банкротства — наблюдения, судебная практика менялась очень долго.

Некоторые суды не исключали такой возможности, ссылаясь на то, что ФЗ о банкротстве не содержит запрета на исполнение денежной обязанности должника третьим лицом после начала процедуры банкротства. Например, к такому выводу пришел суд в рамках Постановления Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 24.06.2016 N 19АП-4735/2015 по делу N А14-3938/2015 [4], указав:

«Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» [ФЗ о банкротстве] не содержит запрета на исполнение денежной обязанности должника третьим лицом в стадии наблюдения»

Однако подавляющая судебная практика придерживалась позиции, что ст. 313 ГК РФ не подлежит применению в уже начатой процедуре банкротства, потому что ФЗ о банкротстве содержит специальные правила относительно исполнения третьими лицами обязательств должника. Например, к такому выводу приходили суды в рамках Постановления Арбитражного суда Московского округа от 17.03.2016 по делу N А41-45286/2014 [5] и в рамках Постановления Арбитражного суда Восточно-Сибирского округа от 28.04.2016 по делу N А19-27816/2009 [6]. Суд указал следующее:

«При этом, как указали суды, в данном случае в отношении должника, находящегося на стадии конкурсного производства, действует специальный правовой режим, установленный Законом о банкротстве [ФЗ о банкротстве] (гл. VII); нормы ст. 113, 125 Закона о банкротстве [ФЗ о банкротстве] являются специальными, а потому имеют приоритетное значение»

Окончательно точку поставил ВС РФ. В п. 21 Постановления Пленума ВС РФ от 22.11.2016 N 54 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении» ВС РФ отметил, что ст. ст. 71.1, 85.1, 112.1, 113 и 125 ФЗ о банкротстве [7] устанавливают специальные правила по отношению к п. 2 ст. 313 ГК РФ, в связи с чем исполнение обязательств должника третьим лицом или третьими лицами после введения первой процедуры банкротства допускается с соблюдением порядка, предусмотренного законодательством о банкротстве [8].

К такому же выводу пришел ВС РФ в п. 28 «Обзора судебной практики по вопросам, связанным с участием уполномоченных органов в делах о банкротстве и применяемых в этих делах процедурах банкротства» (утв. Президиумом ВС РФ 20.12.2016) [9], который указал, что положения пп. 1 п. 2 ст. 313 ГК РФ после введения в отношении должника первой процедуры банкротства не применяются.

Суть данных специальных правил ФЗ о банкротстве заключается в том, что третьи лица после введения первой процедуры банкротства вправе удовлетворить все требования кредиторов, включенные в реестр требований кредиторов, или предоставить должнику денежные средства,

достаточные для удовлетворения всех требований кредиторов в соответствии с реестром требований кредиторов.

Необходимость полного удовлетворения вытекает из принципа равенства всех кредиторов должника, исключаяющего преимущества между ними [10, с. 320]. Как отметил КС РФ в рамках Определения КС РФ от 18.07.2017 N 1647-О, данное положение закона направлено на создание условий для справедливого обеспечения экономических и юридических интересов всех кредиторов [11].

При этом в доктрине иногда выражается скептическое отношение к запрету на частичное исполнение денежных обязательств должника, так как непонятно, в чем заключается обеспечение равенства кредиторов запретом на частичное исполнение обязательств должника третьим лицом. Авторы указывают, что погашение задолженности должника перед отдельным реестровым кредитором не приводит к нарушению прав как других кредиторов, так и должника, поскольку их статус и очередность погашения требований в связи с заменой одного из реестровых кредиторов на иное лицо в порядке правопреемства не изменяются [12, с. 38].

Исходя из такой аргументации, можно прийти к выводу, что установленные правила о том, что третье лицо может только погасить все денежные обязательства должника перед кредиторами, не имеет политико-правового обоснования. Представляется, что с этим тезисом можно согласиться в целом.

Однако, естественно, третьи лица могут использовать право на принудительное погашение долга банкротящегося должника исключительно с целью нанести вред конкурирующему кредитору. Особенно данная ситуация обременяется разъяснениями, недавно данными ВС РФ. В п. 17 Постановления Пленума ВС РФ от 22.11.2016 N 54» О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении» ВС РФ указал, что из существа денежного обязательства по общему правилу вытекает возможность его исполнения по частям, в силу чего кредитор не вправе отказаться от принятия исполнения такого обязательства в части [13].

Теперь третье лицо может в принудительном порядке исполнить денежное обязательство банкротящегося должника как полностью, так и в соответствующей части, что дает почву для злоупотреблений. Так, например, положения чч. 1 и 2 ст. 61.9 ФЗ о банкротстве предусматривают, что заявления об оспаривании сделок должника могут быть поданы конкурсным кредитором, размер задолженности перед которым составляет более 10 процентов от общего размера кредиторской задолженности. Вполне можно предположить ситуацию, когда третье лицо сделает платеж в пользу такого кредитора, чтобы снизить объем его права требования к должнику до порогового значения, исключаяющего возможность оспаривания сделки должника.

Действительно, такие злоупотребления могут иметь место на практике. Однако представляется, что они не

обладают какой-то особой спецификой по сравнению с обычными злоупотреблениями при применении ст. 313 ГК РФ, в т. ч. в преддверии банкротства. В этой связи злоупотребления могли бы сглаживаться положениями ст. 10 ГК РФ, запрещающей злоупотребление правом. В этой связи могли бы быть применимы разъяснения п. 21 Постановления Пленума ВС РФ от 22.11.2016 N 54» О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении», где ВС РФ указал, что на основании ст. 10 ГК РФ суд может признать переход прав кредитора к третьему лицу несостоявшимся, если установит, что, исполняя обязательство за должника, третье лицо действовало недобросовестно, исключительно с намерением причинить вред кредитору или должнику по этому обязательству, например, в случаях, когда третье лицо погасило лишь основной долг должника с целью получения дополнительных голосов на собрании кредиторов при рассмотрении дела о банкротстве без несения издержек на приобретение требований по финансовым санкциям, лишив кредитора права голосования. Полный же запрет на частичное погашение требований кредиторов должником выглядит необоснованным.

Однако законодатель ввел одно изъятие из правила о полном удовлетворении требований кредиторов третьими лицами, предусмотрев возможность частичного удовлетворения требований отдельных кредиторов. Так, согласно ст. ст. 71.1, 85.1, 112.1 и 129.1 ФЗ о банкротстве в ходе процедур банкротства третьи лица вправе погасить требования к должнику об уплате обязательных платежей, включенных в реестр требований кредиторов. При исполнении указанных обязательств третье лицо заменяет уполномоченные органы в конкурсном производстве, а размер и очередность его требований учитываются в реестре требований кредиторов в размере и очередности, как и погашенные требования к должнику об уплате обязательных платежей.

Применимость данного правила была подтверждена в том же п. 28 «Обзора судебной практики по вопросам, связанным с участием уполномоченных органов в делах о банкротстве и применяемых в этих делах процедурах банкротства» (утв. Президиумом ВС РФ 20.12.2016), в котором установлено, что после введения первой процедуры по делу о банкротстве третье лицо в индивидуальном порядке вправе погасить только требования уполномоченного органа об уплате обязательных платежей на основании положений ст. ст. 71.1, 85.1, 112.1, 113, 125, 129.1 ФЗ о банкротстве [14].

При этом, такое решение законодателя вызывает обоснованные сомнения. Если причиной установления ограничения на участие третьего лица в исполнении денежных обязательств должника в ходе банкротства является необходимость соблюдения равенства всех кредиторов, то абсолютно непонятно, почему публичный субъект по требованию об уплате обязательных платежей получает необоснованное преимущество перед другими кредито-

рами. Если и давать преимущество, то, может, такое преимущество нужно предоставить кредиторам привилегированных очередей в целях повышенной социальной защиты?

Обобщая вышесказанное, настоящее регулирование законодательства о банкротстве запрещает исполнение третьим лицом по ст. 313 ГК РФ после введения первой процедуры банкротства. Однако в действительности данное решение не обладает достаточным полити-

ко-правовым обоснованием, ибо потенциальные злоупотребления после введения первой процедуры банкротства никак не отличаются от таких злоупотреблений в преддверии банкротства, и могут блокироваться ст. 10 ГК РФ. При этом, законодательство о банкротстве не выдерживает заданной логике, предоставляя необоснованные преференции публичному субъекту по обязательным платежам при исполнении третьим лицом после введения первой процедуры банкротства.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) [Электронный ресурс]: федер. закон от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 05.12.2017). — СПС «КонсультантПлюс» (по тексту — ГК РФ).
2. Определение Верховного суда РФ от 16.06.2016 N 302-ЭС16-2049 по делу N А33-20480/2014 [Электронный ресурс]. — СПС «КонсультантПлюс».
3. Определение Верховного суда РФ от 15.08.2016 N 308-ЭС16-4658 по делу N А53-2012/2015 [Электронный ресурс]. — СПС «КонсультантПлюс».
4. Постановление Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 24.06.2016 N 19АП-4735/2015 по делу N А14-3938/2015 [Электронный ресурс]. — СПС «КонсультантПлюс».
5. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 17.03.2016 по делу N А41-45286/2014 [Электронный ресурс]. — СПС «КонсультантПлюс».
6. Постановление Арбитражного суда Восточно-Сибирского округа от 28.04.2016 по делу N А19-27816/2009 [Электронный ресурс]. — СПС «КонсультантПлюс».
7. О несостоятельности (банкротстве) [Электронный ресурс]: федер. закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 25.11.2017). — СПС «КонсультантПлюс» (по тексту — ФЗ о банкротстве).
8. О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении [Электронный ресурс]: Постановление Пленума Верховного суда РФ от 22.11.2016 N 54. — СПС «КонсультантПлюс».
9. Обзор судебной практики по вопросам, связанным с участием уполномоченных органов в делах о банкротстве и применяемых в этих делах процедурах банкротства [Электронный ресурс]: утв. Президиумом Верховного суда РФ 20.12.2016. — СПС «КонсультантПлюс».
10. Кораев, К. Б. Неплатежеспособность: Новый институт правового регулирования финансового оздоровления и несостоятельности (банкротства): монография. Москва: Проспект, — 2017. — 320 с.
11. Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Скрипцова Олега Григорьевича на нарушение его конституционных прав пунктом 1 статьи 125 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве) [Электронный ресурс]: Определение Конституционного Суда РФ от 18.07.2017 N 1647-О. — СПС «КонсультантПлюс».
12. Павлова, Л. Н. Применение института исполнения обязательства третьим лицом в делах о несостоятельности (банкротстве) должников // Закон. 2017. N 1. с. 38-47.
13. О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении [Электронный ресурс]: Постановление Пленума Верховного суда РФ от 22.11.2016 N 54. — СПС «КонсультантПлюс».
14. Обзор судебной практики по вопросам, связанным с участием уполномоченных органов в делах о банкротстве и применяемых в этих делах процедурах банкротства [Электронный ресурс]: утв. Президиумом Верховного суда РФ 20.12.2016. — СПС «КонсультантПлюс».

Основные отличия аренды от сервитута

Матвеев Юрий Дмитриевич, магистрант

Волгоградский институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Необходимость в понимании, чем отличается аренда от сервитута, заключается в том, что на практике ввиду неразработанности гражданского законодательства в области регулирования сервитутных отношений часто возникает вопрос о возможности или невозможности применения к данным общественным отношениям в случае доведения их до судебных споров аналогии закона, а именно нормы главы 34 Гражданского Кодекса Российской Федерации, регулирующие арендные взаимоотношения.

Применение аналогии закона предусмотрено пунктом 1 статьи 6 Гражданского Кодекса Российской Федерации, согласно которому к отношениям, которые прямо не урегулированы законодательством или соглашением сторон и отсутствует применимый к ним обычай, если это не противоречит их существу, применяется гражданское законодательство, регулирующее сходные отношения.

Вопрос как раз и возникает в том, противоречит ли применение норм аренды существу отношений, связанных с правами и обязанностями по сервитуту. Для этого нужно проанализировать их основные сходства и различия.

Первое, на что нужно обратить внимание, это на расположение статей об аренде и о сервитуте в Гражданском Кодексе Российской Федерации.

Нормы о сервитуте располагаются в первой части Гражданского Кодекса Российской Федерации, в разделе II «Права собственности и другие вещные права», в главе 17 «Право собственности и другие вещные права на землю».

Пункт 1 статьи 216 Гражданского Кодекса Российской Федерации устанавливает, что сервитут наряду с правом собственности является вещным правом.

В свою очередь нормы об аренде располагаются во второй части Гражданского Кодекса Российской Федерации, в разделе IV «Отдельные виды обязательств», в главе 34 «Аренда».

Таким образом, очевидным различием аренды и сервитута является не только их отнесение к разным главам, но и разделам и даже частям Гражданского Кодекса Российской Федерации. Но большую значимость имеет то отличие, что сервитут относится к вещным правам, а аренда — к обязательствам. [3 с. 243]

Рассмотрим, как законодатель определяет эти два правовых института.

В соответствии с пунктом 1 статьи 247 Гражданского Кодекса Российской Федерации собственник недвижимого имущества (земельного участка, другой недвижимости) вправе требовать от собственника соседнего земельного участка, а в необходимых случаях и от собственника другого земельного участка (соседнего участка) пре-

доставления права ограниченного пользования соседним участком (сервитута).

Сервитут может устанавливаться для обеспечения прохода и проезда через соседний земельный участок, строительства, реконструкции и (или) эксплуатации линейных объектов, не препятствующих использованию земельного участка в соответствии с разрешенным использованием, а также других нужд собственника недвижимого имущества, которые не могут быть обеспечены без установления сервитута.

Согласно статье 606 Гражданского Кодекса Российской Федерации по договору аренды (имущественного найма) арендодатель (наймодатель) обязуется предоставить арендатору (нанимателю) имущество за плату во временное владение и пользование или во временное пользование.

Плоды, продукция и доходы, полученные арендатором в результате использования арендованного имущества в соответствии с договором, являются его собственностью.

Законодатель не дает нам точных определений аренды и сервитута, однако указывает на существенные для них признаки через формулировку реализации соответствующих правомочий.

Как видно, статья 606 Гражданского Кодекса Российской Федерации именует стороны арендных отношений как арендодатель или наймодатель и арендатор или наниматель.

Статьи о сервитуте не дают наименований сторонам сервитутных отношений, однако теория гражданского права их называет как сервитуарий (лицо, в пользу которого установлен сервитут) и собственник или режиссер сервитута (собственник, обремененного сервитутом земельного участка) [3 с. 240].

Аренда всегда носит добровольный порядок, в соответствии с которым на данные взаимоотношения распространяются положения о свободе договора. Понуждение к заключению договора не допускается, стороны определяют условия самостоятельно в соответствии со своим интересом в заключении данной сделки.

Сервитут лишь относительно и в очень малой степени доброволен. Сама формулировка в пункте 1 статьи 247 Гражданского Кодекса Российской Федерации подчеркивает, что он устанавливается по требованию одной из сторон. Пункт 3 данной статьи лишь позволяет другой стороне лишь только установить сервитут по соглашению сторон, в ином случае спор будет передан на рассмотрение суда.

Согласно пункту 4 статьи 23 Земельного Кодекса Российской Федерации сервитут может быть срочным или постоянным. По общему правилу он является постоянным,

если иное не установлено договором или не отпадут основания, по которым он был установлен.

В соответствии со статьей 610 Гражданского Кодекса Российской Федерации договор аренды заключается на срок, определенный договором.

Если срок аренды в договоре не определен, договор аренды считается заключенным на неопределенный срок.

В этом случае каждая из сторон вправе в любое время отказаться от договора, предупредив об этом другую сторону за один месяц, а при аренде недвижимого имущества за три месяца. Также законом или договором может быть установлен иной срок для предупреждения о прекращении договора аренды, заключенного на неопределенный срок.

Законом могут устанавливаться максимальные (предельные) сроки договора для отдельных видов аренды, а также для аренды отдельных видов имущества. В этих случаях, если срок аренды в договоре не определен и ни одна из сторон не отказалась от договора до истечения предельного срока, установленного законом, договор по истечении предельного срока прекращается.

Договор аренды, заключенный на срок, превышающий установленный законом предельный срок, считается заключенным на срок, равный предельному.

Ввиду вышеизложенного существенные отличия между арендой и сервитутом также наблюдаются в сроках.

Аренда в большинстве случаев устанавливается на ограниченный срок, на что акцентируют соответствующие нормы, сервитут же как правило носит постоянный характер, так как если иное не будет установлено договором, он будет действовать до тех пор, пока не отпадут основания его установления и то, если прекращения сервитута в этом случае потребует собственник земельного участка [4 с. 119].

Размер платы за сервитут должен быть соразмерен той материальной выгоде, которую приобретает собственник земельного участка в результате установления сервитута, компенсируя те ограничения, которые претерпевает собственник земельного участка, обремененного сервитутом.

В размер платы включаются разумные затраты, возникающие у собственника объекта недвижимости в связи с ограничением его права собственности или созданием условий для реализации собственником объекта недвижимости, для обеспечения использования которого сервитут установлен, права ограниченного пользования (например, связанных с необходимостью организации проезда через принадлежащий собственнику земельный участок, сносом или переносом ограждений, с соблюдением пропускного режима, поддержанием части участка в надлежащем состоянии), а также образовавшихся в связи с прекращением существующих обязательств собственника участка, обремененного сервитутом, перед третьими лицами

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) // Консультант плюс — надежная правовая поддержка. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 7.04.2018).;

(«Обзор судебной практики по делам об установлении сервитута на земельный участок» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 26.04.2017)).

Согласно пункту 1 статьи 614 Гражданского Кодекса Российской Федерации арендатор обязан своевременно вносить плату за пользование имуществом (арендную плату).

Порядок, условия и сроки внесения арендной платы определяются договором аренды. В случае, когда договором они не определены, считается, что установлены порядок, условия и сроки, обычно применяемые при аренде аналогичного имущества при сравнимых обстоятельствах.

Таким образом, по сути плата за сервитут носит компенсационный характер, однако компенсация предусмотрена не во всех случаях. Согласно пункту 7 статьи 23 Земельного Кодекса Российской Федерации собственник вправе требовать от органа государственной власти или органа местного самоуправления, установивших публичный сервитут, соразмерную плату только в том случае, если публичный сервитут приводит к существенным затруднениям. Признак существенности является оценочным и очень размытым, в связи с чем суды не всегда могут учесть все обстоятельства, чтобы вынести справедливое решение о компенсационных выплатах за сервитут.

Плата за аренду представляет собой встречное предоставление, без которого бы возникало неосновательное обогащение со стороны арендатора. Встречность предоставления означает равнозначность между выполняемыми обязательствами и суммой уплаты за их исполнение.

В соответствии со статьями 274 и 277 Гражданского Кодекса Российской Федерации сервитут устанавливается только на недвижимое имущество (земельный участок, здания, сооружения и прочее).

Аренда же в этом плане практически безгранична, она может быть установлена как на движимые, так и на недвижимые вещи, за исключением потребляемых, что устанавливает пункт 1 статьи 607 Гражданского Кодекса Российской Федерации.

В связи с этим круг объектов сервитутных и арендных прав также не совпадает, в чем также заключается существенное отличие.

Таким образом, основываясь на вышеизложенных различиях, имеющих существенное значение для определения противоречия или непротиворечия применения норм, регулирующих арендные отношения, сущности сервитута, можно сделать очевидный вывод, что аналогия закона здесь неприменима. На таких же позициях стояли суды всех трех инстанций по делу № А12–15922/2017, однако в мотивировочной части этого не отразили, возможно опасаясь формирования соответствующей судебной практики.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) // Консультант плюс — надежная правовая поддержка. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/ (дата обращения: 7.04.2018).;
3. Под ред. Гонгало Б. М.. Гражданское право: Учебник. — М.: Статут, 2017. — 511 с.;
4. Микрюков, В. А., Микрюкова Г. А. Введение в гражданское право: Учебное пособие для бакалавров. — М.: Статут, 2016. — 127 с.

Продажа объекта как основание для прекращения земельного сервитута по договору

Матвеев Юрий Дмитриевич, магистрант

Волгоградский институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

В данной работе будет дана оценка проблеме прекращения земельного сервитута при продаже объекта, находящегося на чужом земельном участке, в связи с которым он был установлен.

Проблема будет рассмотрена на примере частного случая, однако она имеет серьезное практическое значение, так как ряд юристов имеют общее заблуждение в том, что сервитут сохраняется и в том случае, если продан объект недвижимости, ради которого он был установлен [2 с. 162].

Обоснованием такого положения дел по мнению данных юристов служит то, что сервитут является обременением и переходит от прежнего собственника объекта недвижимости к новому собственнику в силу общих принципов гражданского законодательства, сущности обременения и статьи 275 Гражданского Кодекса Российской Федерации при ее расширительном толковании и применении по аналогии в соответствии со статьей 6 Гражданского Кодекса Российской Федерации, однако это не так.

Во-первых расширительное толкование гражданско-правовой нормы не всегда допустимо, во-вторых, аналогия закона применяется только к отношениям, которые прямо не урегулированы законодательством или соглашением сторон, а также когда отсутствует применяемый к ним обычай, в третьих, сервитут, который устанавливается для обеспечения прохода и проезда через соседний земельный участок для эксплуатации, реконструкции, ремонта, а также иных нужд собственника недвижимого имущества, находящегося на чужом земельном участке, обременяет в силу пункта 1 статьи 274 Гражданского Кодекса Российской Федерации именно земельный участок, а не объект недвижимости, ради которого он установлен. В этом роде такой объект недвижимости будет «чист» от прав третьих лиц, за исключением если нет иных ограничений, например, по договору аренды [3 с. 381].

В последнем можно наглядно убедиться, обратившись к Единому государственному реестру недвижимости (ЕГРН), который находится в открытом доступе на официальном сайте Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии (rosreestr.ru).

Так, в справочной информации по объектам недвижимости в режиме online в графе ограничения будет указаны сведения в отношении земельного участка о наличии ограничения по договору об установлении сервитута с соответствующим номером и датой, а в отношении объекта недвижимости, находящегося на этом земельном участке, — сведения об отсутствии ограничений.

Необходимо отметить во избежание терминологической неопределенности, что к недвижимым вещам (иными словами недвижимому имуществу, недвижимости) относятся в силу статьи 130 Гражданского Кодекса Российской Федерации земельные участки, участки недр и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе здания, сооружения, объекты незавершенного строительства.

Таким образом, следует правильно понимать, что земельный участок также является недвижимостью, разница в рамках данного исследования заключается лишь в том, что говоря об объекте недвижимости, автор имеет в виду тот объект, который прочно связан с землей и по поводу которого данный сервитут установлен.

В качестве примера выбран спор по делу № А12–10299/2017, рассмотренный Арбитражным судом Волгоградской области и переданный в рамках апелляционной жалобы в Двенадцатый арбитражный апелляционный суд, который оставил решение суда первой инстанции без изменения, апелляционную жалобу — без удовлетворения.

Индивидуальный предприниматель «Б» и индивидуальный предприниматель «К» обратились в Арбитражный суд Волгоградской области с иском заявлением к обществу с ограниченной ответственностью «М», акционерному обществу «Н» о взыскании платы по договору об установлении сервитута и неустойки.

Ответчики возражали против удовлетворения исковых требований, доводы были изложены в соответствующих отзовах.

Заявление о несоблюдении истцами претензионного порядка судом было отклонено, как противоречащее материалам дела.

05.12.2013 между индивидуальным предпринимателем «Б» (собственник земельного участка) и обществом с ограниченной ответственностью «М» (правообладатель сервитута) был заключен договор об установлении сервитута (далее — Договор).

В соответствии с п. 1.1 Договора собственник предоставляет Правообладателю для эксплуатации, проведения реконструкции, ремонта Объектов (определенное недвижимое имущество) право ограниченного пользования (далее — Сервитут) одиннадцатью частями земельных участков.

Согласно п. 4.3.4 Договора Правообладатель обязан своевременно выплачивать собственнику плату за осуществление Сервитута по условиям раздела 5 Договора.

ООО «М» в материалы дела были представлены платежные поручения о внесении платы за сервитут.

В пункте 6 статьи 23 Земельного кодекса Российской Федерации и пункте 5 статьи 274 Гражданского кодекса Российской Федерации предусмотрено, что собственник участка, обремененного сервитутом, вправе, если иное не предусмотрено законом, требовать от лиц, в интересах которых установлен сервитут, соразмерную плату за пользование участком.

В силу статьи 275 Гражданского кодекса Российской Федерации сервитут сохраняется в случае перехода прав на земельный участок, который обременен этим сервитутом, к другому лицу.

При этом суд сделал вывод, что размер платы за частный сервитут может быть изменен по соглашению сторон или по решению суда (статья 450 Гражданского кодекса РФ).

04.06.2012 года между ответчиками ООО «М» и АО «Н» был подписан договор купли-продажи объектов недвижимости.

13.05.2015 г. произведена государственная регистрация права собственности АО «Н» на указанные объекты недвижимости, о чем выданы свидетельства.

АО «Н» направило в адрес ИП «Б» Соглашение от 14.05.2015 о внесении изменений в договор об установлении сервитута от 05.12.2013 г., по которому прежний Правообладатель (ООО «М») уступает (передает), а Правообладатель (АО «Н») принимает полном объеме права и обязанности по договору об установлении сервитута.

Однако со стороны ИП «Б» данное соглашение подписано не было.

17.10.2016 г. собственником земельных участков, принадлежавших ИП «Б», стала ИП «К», что подтверждается выписками из ЕГРП (ЕГРН с «1» января 2017 года)

Истцы обратились в суд с иском, указав на неисполнение ответчиками обязательств по внесению платы по договору об установлении сервитута.

В соответствии с пунктом 5 статьи 274 Гражданского кодекса Российской Федерации собственник участка, обремененного сервитутом, вправе, если иное не предусмотрено законом, требовать от лиц, в интересах которых установлен сервитут, соразмерную плату за пользование участком.

Как уже было отмечено ранее, ООО «М» внесло плату по договору об установлении сервитута по платежным поручениям 2013, 2014 года, т. е. до момента продажи объектов недвижимости.

В связи с этим суд правомерно посчитал, что требования истцов к ООО «М» несостоятельны, поскольку после продажи объектов недвижимости, обязанности Правообладателя в силу п. 3.5 договора перешли к новому собственнику.

По поводу АО «Н» суд как первой инстанции, так и второй в мотивировочной части обошли молчанием, не указав на то, что сервитут не перешел к новому собственнику объектов недвижимости, однако сделали акцент на том, что дополнительное соглашение ИП «Б» подписано не было, по которому бы АО «Н» приняла на себя все права и обязанности по договору об установлении сервитута от 05.12.2013 г.

Отказав в исковых требованиях в полном объеме суды, несомненно, руководствовались пунктом 3 статьи 307.1 Гражданского Кодекса Российской Федерации, согласно которому обязательство не создает обязанностей для лиц, не участвующих в нем в качестве сторон (для третьих лиц).

Таким образом можно сделать основанный на законе и судебной практике вывод, что переход права собственности на недвижимость, находящийся на чужом земельном участке и по поводу которой установлено обременение земельного участка, не влечет автоматический переход сервитута к новому собственнику этой недвижимости.

Еще одним обоснованием такого вывода является пункт 3 статьи 274 Гражданского Кодекса Российской Федерации, в соответствии с которым сервитут устанавливается по соглашению между лицом, требующим установления сервитута, и собственником соседнего участка, что по классификации сервитутов в Римском праве относится именно к личным сервитутом, когда сервитутом наделяется не соседний земельный участок, а определенная конкретная личность.

Соответственно все права и обязанности, вытекающие из соответствующего договора, имеют персонализированное отношение и не могут быть переданы другим лицам до договора, например, купли-продажи или залога в соответствии с пунктом 2 статьи 275 Гражданского Кодекса Российской Федерации.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) // Консультант плюс — надежная правовая поддержка. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 7.04.2018).;

2. Ахметьянова, З. А.. Вещное право: Учебник. — М.: СТАТУТ, 2011. — 189 с.;
3. Под ред. Гонгало Б. М.. Гражданское право: Учебник. — М.: Статут, 2017. — 511 с.

Убийство и его юридический анализ

Мережникова Евгения Анатольевна, магистрант

Дальневосточный филиал Российского государственного университета правосудия (г. Хабаровск)

Выбирая тему своей диссертационной работы, обратила внимание на такую тематику как «Убийство: уголовно-правовые и криминологические аспекты».

При изучении настоящей темы необходимо проанализировать взгляды законодательства Российской Федерации на категорию и уголовную ответственность за совершение подобного, особо тяжкого преступления, а также необходимо изучить вопросы о субъектах и объектах различных категорий убийств, с наличием и отсутствием квалифицирующих признаков, а также совершенных с отягчающими обстоятельствами.

Всеми нормами и правилами Российского законодательства, начиная с Конституции РФ жизнь человека, относится к самому ценному и неприкосновенному благу общества.

Различными науками мира, психологией, социологией и так далее, жизни человека даются самые различные понятия (см. приложение А).

Во всех учебниках по уголовному праву отмечается — что «человеческая жизнь это самое ценное и невозполнимое благо, о чем свидетельствует повышенное внимание законодателя и защита строгими мерами уголовной ответственности. Данное обстоятельство подтверждается и Уголовным кодексом Российской Федерации, где первый раздел «Преступления против личности» начинается главой «Преступления против жизни и здоровья», где первая же норма, содержащая запрет на причинение смерти. Повышенное внимание законодателя к категории данного преступления, это желание обозначить особую важность охраны жизни человека нормами УК РФ». [2]

И так, исходя из смысла закона, объектом данного преступления является человек. Каких-либо четких крите-

риев объекта данного преступления, законодательством не указано. Так как ни возраст, ни расовое предназначение, ни род занятий не влияют на квалификацию. Поскольку убийство всегда вытекает из общественных взаимоотношений между людьми.

Согласно ст. 20 Конституции Российской Федерации, каждый имеет право на жизнь. [4]

Объективной стороной данного преступления является жизнь человека. Жизнь человека как определенный процесс имеет свое начало и окончание.

Субъектом данного преступления является физическое лицо, достигшее определенного возраста, в данном случае законодателем снижен возраст привлечения к уголовной ответственности лиц за совершение убийства. Поскольку данная категория преступления относится к категории особо тяжких преступлений. Так же важным субъективным признаком является вменяемость лица совершившего общественно опасное деяние.

Субъективной стороной убийства является умысел причинения смерти другому человеку. Данный вид преступления относится к категории преступлений, которые могут быть совершены с прямым либо косвенным умыслом.

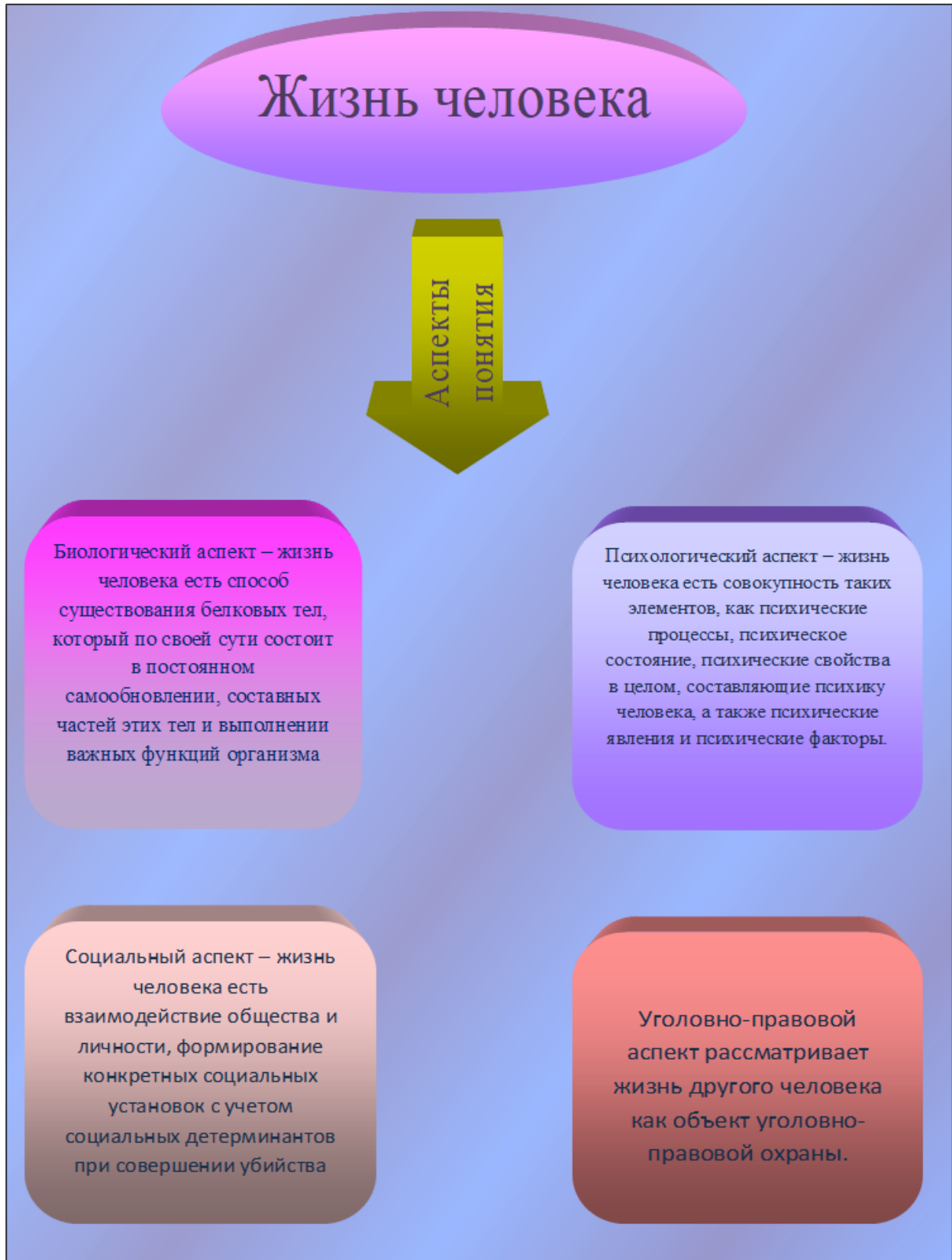
Для квалификации данного преступления умысел имеет неотъемлемую часть. Поскольку наступление смерти человеку всегда вытекает из активных действий (без действий) направленных на достижение цели — убийства, то есть лишения жизни другого человека.

Поскольку убийство — это лишение человека самого ценного и незаменимого блага, поэтому законодательством уделено повышенное внимание ответственности за совершение данного рода преступлений. Поскольку никто не наделен правом на причинение смерти.

Литература:

1. Акоев, К. Л., Кауфман М. А., Объективная сторона преступления, Москва, «Образование», 1995. 506 с.
2. Кадников, Н. Г. Уголовное право. Общая и особенная части. Москва, Городец, 2006. 911 с.
3. Орлов, В. С., Субъект преступления, Москва, Наука, 2015. 470 с.
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ), Справочно-правовая система «Консультант-Плюс», www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/

Подходы разных наук к понятию «жизнь человека»



Проблемы квалификации административных правонарушений, предусмотренных ч. 1 ст. 20.20 и ст. 20.21 КоАП РФ

Мышенко Артём Анатольевич, магистрант
Байкальский государственный университет (г. Иркутск)

Проблемы алкоголизма и лиц, страдающих алкогольной зависимостью, актуальны во всем мире. По данным зарубежных источников, можно отметить, что несмотря на то, что только половина населения мира употребляет алкоголь, он является одной из трех причин плохого здоровья и преждевременной смерти [1, с. 3]. Более того, так называемые «алкогольные» правонарушения провоцируют всплеск иных правонарушений и даже преступлений.

Административные правонарушения в сфере общественного порядка, связанные с потреблением алкогольных напитков и спиртосодержащей продукции (ч. 1 ст. 20.20, ст. 20.21 КоАП РФ), являются не только одними из наиболее замечаемых гражданами и обществом показателей состояния правопорядка в регионе, стране в целом, но и одними из самых массовых правонарушений, совершаемых в общественных местах. В связи с этим оперативное выявление и пресечение данных административных правонарушений, а также их правильная квалификация играют важное значение для поддержания общественного порядка и обеспечения общественной безопасности.

В исследованиях правоведов в качестве основных причин и условий совершения административных правонарушений в сфере общественного порядка выделяют следующие: «усиливающийся разрыв между слоями общества; низкий уровень правосознания населения; генетическая предрасположенность; употребление сильнодействующих медицинских препаратов и алкогольных напитков; несовершенство административного законодательства (низкий размер санкций, несоответствие существующих правовых запретов реально сложившейся ситуации)» [2, с. 16].

Согласно другой позиции, указывают объективные причины и условия, способствующие совершению правонарушений в сфере общественного порядка, связанных с потреблением алкогольных напитков и спиртосодержащей продукции: «недостатки семейного, школьного и общественного воспитания; отрицательные явления в трудовом коллективе; отсутствие социального контроля; недостатки в сферах общения и досуга; низкая, неразвитая культура потребления алкогольных напитков в российском обществе и распространение такого социального явления как пьянство. Вместе с тем, рассматривают также субъективные причины и условия: личные особенности правонарушителей и их взаимодействие с социальной средой» [3, с. 22].

Отметим, что под квалификацией правонарушений следует понимать «мыслительный процесс правоприменителя, заключающийся в сопоставлении признаков совершенного деяния с признаками, включенными законодателем в конструкцию определенного состава» [4, с. 95].

Анализ ч. 1 ст. 20.20 и ст. 20.21 КоАП РФ позволяет определить все четыре элемента состава указанных правонарушений: объект, объективную сторону, субъект, субъективную сторону.

Объектом правонарушения, предусмотренного ч. 1 ст. 20.20 КоАП РФ, являются общественные отношения в сфере общественного порядка, охраняемые мерами административной ответственности.

Объективной стороной деяния, предусмотренного ч. 1 ст. 20.20 КоАП РФ является деяние, выразившееся в потреблении алкоголя в местах, запрещенных федеральным законом. Стоит отметить, что КоАП РФ не закрепляет в данной статье понятие общественного места, а указывает на места, запрещенные федеральным законом. Таковым законом является Федеральный закон от 22 ноября 1995 года № 171-ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции».

Одним из дискуссионных вопросов в науке административного права является понятие общественного места при квалификации указанных деяний. Дискуссионность связана с тем, что до сих пор в федеральном законодательстве отсутствует закрепление данного понятия. Кроме того, признак общественного места в качестве обязательного элемента входит в конструкцию объективной стороны не только указанных административных правонарушений. Таким образом, на сегодняшний день назрела необходимость правового закрепления данного понятия.

В юридической литературе можно встретить различные трактовки понятия «общественного места». Так, Ю. П. Соловей считает, что к общественным местам нужно относить «улицы, площади, транспорт общего пользования, аэропорты, вокзалы, парки, жилые микрорайоны, подъезды и другие места общения (нахождения) людей, в которых удовлетворяются их различные жизненные потребности и которые свободны для доступа неопределенного круга лиц» [5, с. 47].

И. С. Бархатов предлагает считать общественными местами «места, в которых происходит пребывание и общение людей при удовлетворении ими материальных, культурных потребностей, в сфере управления, во время отдыха» [6, с. 72]. Как представляется, подобная трактовка является не очень удачной, поскольку позволяет понимать под общественным местом квартиры и иные места, которые таковыми явно не являются.

По мнению Е. А. Федеяева, стоит выделять ряд критериев, которые необходимо учесть при закреплении в дей-

ствующем законодательстве понятия «общественного места». В частности,

1. «Общедоступность мест, в том числе возможность свободного появления в них неограниченного круга лиц в любое время (относительно определенный признак).

2. Общественные места, как правило, связаны с реализацией различных социально-культурных потребностей граждан.

3. Независимость мест от формы их собственности.

4. Места должны соответствовать критерию — коллективного пользования гражданами.

5. Общественные места могут классифицироваться как места постоянного, временного и эпизодического пользования.

6. Учесть признаки и категории мест, ранее прямо указанных в законодательстве в качестве общественных» [7, с. 79].

Как видно из приведенных определений, некоторые ученые расширяют круг понятия «общественного места», как путем перечисления конкретных мест, так и путем внесения условных переменных, при наличии которых место будет считаться таковым.

В правоприменительной практике возникает также множество споров по квалификационным признакам данного деяния. Во-первых, это понятие «общественного места». Данное понятие, как уже было отмечено выше, нормативно закреплено в ст. 16 Федерального закона от 22 ноября 1995 г. № 171-ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции». Однако важно подчеркнуть, что данное понятие может быть отнесено только к потреблению или распитию алкогольной или спиртосодержащей продукции (ч. 1 ст. 20.20 КоАП РФ), а не к общеприменительному содержанию понятия «общественное место». Это, в свою очередь, влечет разногласия в толковании данного понятия между сотрудниками полиции и гражданами и впоследствии конфликты.

В связи с этим необходимо внести изменения в законодательство, в частности, дополнить ст. 20.20 КоАП РФ примечанием, содержащим понятие «общественного места».

«Под общественным местом в настоящем Кодексе следует понимать места общего пользования, в т. ч. улицы, парки, скверы, транспортные средства общего пользования, места общего пользования в жилых домах — межквартирные лестничные площадки, лестницы, лифты, коридоры, территории образовательных и дошкольных образовательных организаций, территории, прилегающие к жилым домам, в т. ч. детские площадки, спортивные сооружения, территории вокзалов, аэропортов, места для обеспечения доступа к сети Интернет, а также магазины, дискотеки, салоны, клубы, сауны, бани, пляжи, гостиницы».

Субъектом данного правонарушения является вменяемое физическое лицо, достигшее возраста административной ответственности.

С субъективной стороны рассматриваемое правонарушение является умышленным.

Объектом правонарушения, предусмотренного ст. 20.21 КоАП РФ, являются общественные отношения в сфере общественного порядка, охраняемые мерами административной ответственности.

Объективной стороной деяния, предусмотренного ст. 20.21 КоАП РФ является деяние, выразившееся в появлении в общественных местах в состоянии опьянения. Законодатель, установив ответственность за появление в общественных местах в состоянии алкогольного опьянения, не раскрывает признаков такого состояния. В частности, не установлено, какое именно состояние опьянения (легкая, средняя либо тяжелая степень опьянения) может служить основанием для привлечения к административной ответственности [8, с. 117]. Данное замечание является вполне справедливым, поскольку в рамках деятельности полиции существует много незаконных процессуальных действий.

Обязательным признаком объективной стороны данного административного правонарушения является то, что человек находится не просто в состоянии алкогольного опьянения, а в таком виде, в котором оскорбляет человеческое достоинство.

Некоторые авторы рассматривают в своих исследованиях характерные особенности состояния, оскорбляющего человеческое достоинство и общественную нравственность. В частности, «если поведение лица в состоянии опьянения явно нарушает общепризнанные нормы (непристойные высказывания или жесты, грубые выкрики, назойливое приставание к гражданам и т. п.); нарушитель находится в общественном месте в неприличном виде (грязная, мокрая, расстегнутая одежда, неопрятный внешний вид, вызывающий брезгливость и отвращение); из-за опьянения лицо полностью или в значительной степени утратило способность ориентироваться (бесцельно стоит или бесцельно передвигается с места на место, нарушена координация движений и т. п.; полная беспомощность пьяного (бесчувственное состояние))» [9, с. 45]. Данные комментарии очень важны при квалификации правонарушения, предусмотренного ст. 20.21 КоАП, однако они являются только мнением ученого и не имеют обязательного юридического значения.

Субъектом данного правонарушения является вменяемое физическое лицо, достигшее возраста административной ответственности.

С субъективной стороны рассматриваемое правонарушение является умышленным.

Таким образом, наиболее проблемным в квалификации правонарушений, связанных с потреблением алкогольной и спиртосодержащей продукции и появлением в состоянии алкогольного опьянения в общественных местах, является понятие общественного места, что требует более точного определения. Необходимо ввести понятие «общественного места» и закрепить его в примечании к ст. 20.20 КоАП РФ.

Литература:

1. Andersen, P. Alcohol in the European Union. Consumption, harm and policy approaches / P. Andersen, Moller R., Galea G. — Copenhagen: World Health Organization, 2012. 161 s.
2. Ковальчук, А.С. Административно-правовые средства борьбы с административными правонарушениями в сфере охраны общественного порядка, и их применение органами внутренних дел: автореф. ... дис. канд. юрид. наук / А.С. Ковальчук. — Хабаровск, 2003. — 20 с.
3. Мотрович, И.Д. Предупреждение и пресечение органами внутренних дел (полицией) административных правонарушений в сфере общественного порядка, связанных с потреблением алкогольной и спиртосодержащей продукции и появлением в состоянии алкогольного опьянения в общественных местах: автореф. ... дис. канд. юрид. наук / И.Д. Мотрович. — Хабаровск, 2015. — 36 с.
4. Кисин, В.Р. Содержание административной ответственности, состояние и проблемы правового регулирования / В.Р. Кисин, Ю.И. Попугаев // Вестник Московского университета МВД России. — 2015. — № 6. — с. 94–97.
5. Комментарий к Кодексу Российской Федерации об административных правонарушениях / под ред. В.В. Черникова, Ю.П. Соловья. — М., 2002. — 351 с.
6. Бархатов, И.С. Этимология понятия «общественное место» как места совершения преступления и его значение в системе учета преступлений / И.С. Бархатов // Вестник Самарского юридического института. — 2011. — № 3 (5). — с. 72–75.
7. Федяев, Е.А. О закреплении в законодательстве дефиниции «общественное место» / Е.А. Федяев // Актуальные проблемы административного и административно-процессуального права: материалы ежегодной всероссийской научно-практической конференции. — СПб: Изд-во Санкт-Петербургского университета МВД России. — 2015. — с. 74–79.
8. Водяная, М.Ю. Появление в общественном месте в состоянии алкогольного опьянения как объективная сторона административного правонарушения, предусмотренного ст. 20.21 КоАП РФ / М.Ю. Водяная // Актуальные проблемы административного и административно-процессуального права: материалы ежегодной всероссийской научно-практической конференции, посвященной 70-летию доктора юридических наук, профессора, заслуженного деятеля науки Российской Федерации, заслуженного юриста Российской Федерации Аврутина Юрия Ефремовича. — СПб: Изд-во Санкт-Петербургского университета МВД России, 2017. — с. 117–122.
9. Николаева, Т.Б. Пресечение и процессуальное оформление появления в общественных местах в состоянии опьянения / Т.Б. Николаева // Наука. Мысль. — 2017. — № 3–2. — с. 43–46.

Проблема закрепления принципа диспозитивности в гражданском процессе

Письменная Валерия Александровна, студент

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина (г. Краснодар)

В данной научной работе рассматриваются вопросы истории развития принципа диспозитивности в гражданском процессе на территории Российской Федерации, характеризуется его содержание, а также рассматривается проблема закрепления принципа на законодательном уровне.

Ключевые слова: гражданский процесс, принципы гражданского процесса, принцип диспозитивности в гражданском процессе, история развития принципа диспозитивности, содержание принципа диспозитивности, закрепление принципа диспозитивности.

Принцип диспозитивности в гражданском процессе является одним из актуальных вопросов на сегодняшний день. Определению этого принципа, его содержанию посвящено значительное количество научных работ. Одним из наиболее важных принципов гражданского процесса в Российской Федерации является именно принцип диспозитивности. Его содержание можно определить как возможность участников гражданского процесса свободного распоряжения своими материальными и процессуальными правами и защищаться в порядке, уста-

новленном законом. То есть содержание диспозитивности составляют полномочия сторон, а также субъектов, защищающих права и интересы других лиц.

Он дает сторонам право предъявления иска и возбуждения дела, обоснования предмета и основания иска, изменения его предмета и основания, уменьшения или увеличения размера исковых требований, отказа от иска или его признания полностью либо в части заключения мирового соглашения и др.

То понимание принципа диспозитивности, которое существует сегодня, опирается на понимание, которое предшествовало ему и существовало ранее. Действующее российское законодательство существенно отличается от законодательства, существовавшего в советский период. Принцип диспозитивности в период СССР был более ограничен. Эта ограниченность отражалась в различных нормах. Так, например, ГПК РСФСР от 11.06.1964 г. закреплял правомочия суда принимать меры для выяснения обстоятельств дела без ограничения представленными материалами и объяснениями.

Нормы-ограничители существовали в гражданском процессе вплоть до принятия и вступления в силу нового Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации от 1 февраля 2003 г. Данный нормативно-правовой акт имел своей целью закрепить принцип диспозитивности по-иному. Сегодня возникновение процесса, его завершение, обжалование решений зависит напрямую от волеизъявления сторон.

Новое толкование принципа в российском гражданском процессе, несомненно, стало огромным рывком для его развития. Однако этим не удалось избежать появления новых проблем, связанных с данным принципом.

Принципы играют важную роль для той отрасли права, к которой они определены. Они являются своеобразным «скелетом» для нее. Именно на них опираются нормы права, поэтому так важно закрепить содержание каждого принципа, действующего в современном российском праве.

На наш взгляд, наиболее важной проблемой этого принципа является необходимость его закрепления. Ни в ранее действующем ГПК РСФСР, ни в действующем ГПК он не был закреплен, что привело к неправильному пониманию принципа диспозитивности.

Многие авторы уделяют внимание этой проблеме. В частности, такие процессуалисты, как Н.А. Чечина, В.Ф. Тараненко. Но не все правоведы придерживаются этой точки зрения.

Континентальная система права, куда относится и Российская Федерация, предполагает законодательное закрепление

принципов в нормативных документах. Ведь принципы — это основополагающие, руководящие начала, имеющие закрепление в нормативно-правовых актах. То есть их основной чертой является единое толкование, которое гарантируется именно законодательным закреплением. Отсутствие фиксации данного принципа ведет к разнообразным проблемам понимания.

Основополагающие принципы и руководящие начала закреплены в Конституции Российской Федерации, а также в Гражданском процессуальном кодексе Российской Федерации. Данный принцип не зафиксирован ни в одном из документов, из чего следует полагать, что данный принцип является лишь специфической чертой, присущей гражданскому процессу.

Кроме теоретического, закрепление принципа диспозитивности имеет и важное практическое значение. Н.А. Чечина отмечает, что огромным упущением является непонимание принципов, их некорректное толкование. Именно поэтому они должны иметь четкую формулировку.

Одной из основных задач принципов является решение вопросов, возникающих при обнаружении пробелов в законе. Отсюда и выражается необходимость детализировать принцип диспозитивности, максимально подробно и четко дать ему определение в законе. Стороны и лица, участвующие в процессе, должны иметь возможность ссылаться на него, что будет влиять на исход дела. Однако на данный момент сделать это весьма затруднительно.

Подводя итог всему вышесказанному, необходимо отметить, что принцип диспозитивности в российском гражданском процессе является основополагающим лишь в теории, поскольку не имеет законодательного закрепления. Отсюда возникает проблема его применения и правильного понимания. Данный принцип является косвенным, вытекающим на основе других принципов и норм. Решением существующей проблемы является его фиксация в нормативно-правовом акте, где будет дано четкое и детальное определение, закреплено его содержание, а также круг субъектов, к которому диспозитивность будет применяться.

Правовая природа агентского договора

Попова Ксения Сергеевна, магистрант

Пермский государственный национальный исследовательский университет

В настоящее время роль поверенных, комиссионеров и агентов недооценивать просто не представляется возможным. Другими словами, класс представителей, защищающих интересы, как физических лиц, так и юридических лиц очень сильно востребован не только в предпринимательской деятельности, но и в других областях народного хозяйства. Услугами представителей пользуются и коммерсанты, и культурные работники, и работники социальной сферы услуг.

Необходимость пользоваться услугами представителей вытекает из того, что класс представителей чужих интересов является самым грамотным с юридической точки зрения и наилучшим образом разбирается во всех правовых нормах, регулирующих представительство. Отсюда следует необходимость совершенствования договоров поручения, комиссии и агентского договора. Совершенствование данных договоров требует развитие экономики. Ни

для кого не секрет, что чем выше уровень посреднических услуг, тем выше уровень развития экономики.

Для посреднических услуг чаще всего используется агентский договор, потому что он имеет общие черты, как с договором поручения, так и с договором комиссии, а также имеет свои, специальные черты, которые его и отличают от договора поручения и от договора комиссии [2, с. 733–737].

Следовательно, актуальность темы исследования правовой природы агентского договора напрямую связана с уровнем потребностей общества.

Российское законодательство агентский договор трактует следующим образом:

Агентский договор — это договор, когда одна сторона, именуемая агентом, принимает на себя поручение за вознаграждение сделать дело другой стороны (принципала), а также выполнить юридические действия и фактические действия от своего имени, но за счет другой стороны, ст. 1005 Гражданского Кодекса Российской Федерации [5] (далее ГК РФ). Допускается выполнить дело и от имени принципала, но за его счет:

По сделке, произведенной агентом с третьим лицом от своего имени, но за счет принципала, агент приобретает права и обязанности по сделке несмотря на то, что принципал имел отношения с третьим лицом по сделке. Если агент произвел сделку от имени принципала и за его счет, права и обязанности по сделке в этом случае приобретает принципал, п. 1 ст. 1005 ГК РФ;

Если сделка производится агентом от своего имени, в этом случае агент будет стороной сделки и после проведения сделки агент передает принципалу права и обязанности. Если сделка произведена агентом от имени принципала, стороной сделки будет сам «принципал» и он сразу наделяется правами и обязанностями по сделке [11].

В Российском законодательстве агентский договор появился сравнительно недавно, когда была принята вторая часть Гражданского Кодекса Российской Федерации.

В настоящее время агентский договор больше других договоров используется в коммерческой деятельности российских бизнесменов. Причиной этому служит то, что:

в конструкции агентского договора предусмотрены две области деятельности: коммерческая и культурная;

и предприниматель и агент выполняют одну, общую задачу, увеличить объем продаж, а, следовательно, и прибыль организации;

Необходимо отметить то, что агентский договор был разработан судебной практикой Англии и США и сейчас постоянно используется в странах англо-американской правовой системы. В этих странах не применяется договор поручения и договор комиссии.

В российской правовой системе применяется три самостоятельных договора:

- договор поручения;
- договор комиссии;
- агентский договор.

Процесс агентирования в российской правовой системе отличается от процесса агентирования в странах англо-а-

мериканской правовой системы. Агент в Англии и США не производит сделок, а только подыскивает покупателя и согласовывает с покупателем требования сделки. Такой порядок делает продажи товаров активными, т. е. активизирует процесс продажи товаров и услуг. При таком раскладе дел, исключаются из оборота лишние звенья между производителем продукции и покупателем [9, с. 275].

В странах англо-американской правовой системы нет понятий договора поручения и договора комиссии. А в российской правовой системе существуют такие понятия. Этим и отличается российское законодательство в плане агентирования от законодательства стран англо-американской системы права. И юридическая сущность российского агентского договора отличается от юридической сущности агентского договора англо-американской системы права. Хотя российский агентский договор имеет много общих черт и свойств, почерпнутых из агентского договора англо-американской правовой системы [2, с. 95–99].

Несмотря на то, что агентский договор произошел из английской судебной практики, большое значение имеет законодательство по вопросу агентских отношений. К самому первому источнику правового регулирования агентских отношений в Англии, можно с уверенностью отнести Factory Act от 26 августа 1889 года. В этом законе было сформулировано понятие «агента». Агент — это предприниматель, который производит полномочия по продаже товаров или приобретению товаров. Суть агентского договора сводилась к проведению действий для другого лица, при наличии у него полномочий на проведение данных действий [1].

Слово «агент» в правовой системе применялся и в до-революционной России. Г. Ф. Шершеневич отмечал, что «торговым агентом следует признать самостоятельного деятеля, промысел которого состоит в постоянном исполнении поручений по приисканию условий для заключения сделок известного рода. Отличие агента от приказчика заключается в том, что он не совершает сделок от имени другого лица, подобно второму. От комиссионера агент отличается тем, что не совершает сам торговых сделок от своего имени, как это делает комиссионер. Агент не совершает сделок от чужого имени и не нуждается в особой доверенности. Агент работает не за вознаграждение, но по характеру своей деятельности может рассчитывать на вознаграждение, зависящее не от продолжительности его работы, а от удачи, то есть от заключения от его содействия сделок» [13, с. 186].

Некоторые правовые нормы об агентировании имели место и в Советское время. Например, в Постановлении СНК РСФСР от 2 января 1923 г. «О мерах по регулированию торговых операций государственными организациями», Постановлении ЦИК и СНК СССР от 29 октября 1925 г. «О торговых агентах», Кодексе торгового мореплавания 1968 г. и в других правовых актах говорилось о договоре агентирования. Другими словами, государственные организации должны были производить юридические действия агентов.

До принятия второй части ГК РФ использование договоров поручения и договоров комиссии затрудняло деятельность по выполнению данных договоров. Это было в том случае, когда требовалась дополнительная регламентация в договоре поручения или в договоре комиссии. При этом, коммерсанты должны были оформлять что-то общее между договором поручения и договором комиссии. Такой договор содержал компоненты существующего договора, то есть конструкция такого договора требовала дополнительных пояснений. Предприниматели имели конкретные трудности, оформив такой договор, так как к нему не было нормативной базы.

Агентирование сделало сложную конструкцию данного договора более простой. Договор агентирования, введенный в Российскую правовую систему, имеет положительную роль как в коммерческом, так и в гражданском обороте, так как при этом, стороны вступают в правоотношения, которые регулируются законом [12, с. 24–28].

Агентский договор стал необходим, когда заключался договор с зарубежными партнерами, так как предприятиям в форме юридических лиц необходимо было выходить на мировой рынок. А в этих правовых отношениях должны были использовать законы не только другой страны, но и Российское законодательство также должно было иметь правовую базу. Этим и объясняется появление в Российском Гражданском Кодексе главы 52 об агентировании.

Но не все ученые положительно отнеслись к этой главе. Некоторые ученые считают, что даже в сделках с зарубежными партнерами можно обойтись договором поручения или договором комиссии. Например, О. П. Глебова считает агентский договор лишним звеном в правовой системе России.

Другие ученые считают, что договор агентирования ничем не заменишь, когда требуется создать долгосрочные отношения с контрагентом. Согласно п. 3 ст. 1005 ГК РФ срок действия агентского договора может быть конкретным, а может быть и не конкретным, то есть без указания срока его действия. Данное условие по сроку его действия можно отнести к преимуществам агентского договора.

Неоспоримым является то, что агентский договор не имеет своей целью сделать одно поручение, он включает в себя достаточно большой отрезок времени. В течение этого отрезка времени, агент может производить повторяющиеся юридические действия различного характера [2, с. 95–99]. Отсюда следует, что это не договор купли продажи товаров и услуг, которыми могут быть как договор поручения, так и договор комиссии, а это специальный тип договора. Цель этого специального договора — ввести в схему услуг посредника, в обязанности которого входит не проведение сделок по продаже товара, а содействие этим сделкам. В этом случае особенностью агентского договора будет его постоянство и большой срок действия.

К отличию агентского договора от других договоров можно также отнести и то, что он позволяет производить комплект юридических действий, а не конкретные

действия, как по договору поручения или по договору комиссии. Часть юридических поручений может быть выдана агенту после заключения агентского договора, то есть в ходе выполнения договора.

В. А. Дозорцев считает, что нормы, предусмотренные главой 52 в ГК РФ не совсем правильными. По его мнению, договор распадается на две стороны: с одной стороны, это договор комиссии, с другой стороны это договор поручения. И только совершение фактических действий, наряду с юридическими действиями и отличает данный договор от договора поручения и договора комиссии. А сочетание фактических действий с юридическими действиями никак в законе не отражено. В. А. Дозорцев считает, что закон рассматривает агентский договор в вопросе соединения юридических действий с фактическими действиями, только как сделку, основанную на доверительных отношениях принципала с агентом, и считает, что такого быть не должно. Он считает, что в законе должно быть ясно прописано, как должны сочетаться юридические и фактические действия в агентском договоре [7, с. 31–33]. В. А. Дозорцев считает, что самостоятельный вид договора не получился.

Противоположного мнения придерживаются Л. Г. Вострикова и М. А. Любимов. Они считают, что агентский договор занимает самостоятельное место, так как:

— это новая форма посреднических отношений, которая имеет общие требования и ограничения, входящие в состав, как договора поручения, так и договора комиссии;

— агентский договор имеет только свои, присущие ему требования и ограничения [4, с. 41].

Согласно ст. 1011 ГК РФ к правовым отношениям, которые следуют из агентского договора, применяются нормы, предусмотренные гл. 49 «Поручение» и гл. 51 «Комиссия» ГК РФ. Нормы этих глав не применяются, если они противоречат гл. 52 «Агентирование». Например, не применяются нормы о прекращении отношений по договору комиссии и договору поручения, так как в ст. 1010 гл. 52 ГК РФ есть специальные нормы, которым необходимо следовать при прекращении отношений агентского договора [11].

Е. А. Суханов считает, что сущность агентского договора более широкая, то есть в одних случаях агент выступает от своего имени, в других случаях агент выступает от имени принципала, следовательно, с третьими лицами стороны могут применять и договор поручения, и договор комиссии, а также их сочетание [6, с. 111].

Предмет договора комиссии состоит только в проведении сделок. Предмет договора поручения состоит наряду со сделками и из проведения юридических действий. Официальное понятие агентского договора имеет фразу «иные действия». Следовательно, агент может совершать не только юридические действия, но и иные действия, которые не входят в состав ни договора поручения, ни договора комиссии [10, с. 3].

Под иными действиями ст. 1005 ГК РФ предусматривает такие действия, которые не имеют юридических по-

следствий, то есть они являются фактическими по своей сути. Данное обстоятельство делает данный вид договора самостоятельным и специальным [8, с. 76].

Согласно ст. 1007 ГК РФ агентский договор может иметь следующие ограничения:

— запретить принципалу заключать аналогичные агентские договоры с другими агентами, действующими на конкретной территории, указанной в агентском договоре. Договор поручения не имеет такого ограничения, договор комиссии имеет такое ограничение, но предмет ограничения более узок, чем в агентском договоре;

— по агентскому договору принципал не имеет права сам вести идентичную деятельность на территории, указанной в договоре;

— агент также не должен заключать аналогичные договоры с другими принципалами на территории, указанной в агентском договоре [3].

— Таким образом, проведенные исследования правовой природы агентского договора позволяют сделать вывод о том, что:

— агентский договор является новой правовой формой посреднических договоров;

— актуальность разработки новой правовой формы посреднических договоров вытекает из потребностей развития современного общества;

— совершение фактических действий наряду с юридическими действиями и отличает агентский договор от договора поручения и договора комиссии;

— агентский договор, это самостоятельный вид договора, так как он имеет присущие только ему черты и особенности;

— сущность агентского договора более широкая, чем договора комиссии и договора поручения, так как законом предусмотрено совершение иных действий, и данное обстоятельство делает данный договор самостоятельным и специальным.

Литература:

1. Агентский договор. Представительство, торговое... <https://bibliotekar.ru/3-1-20-raboty-i-uslugi/31/htm> (дата обращения 10.03.2018).
2. Алмаева, Ю. О., Токарева К. Г. Агентский договор в современной правовой системе России // Актуальные проблемы российского права, 2013. № 6. с. 733–737.
3. Алмаева, Ю. О., Токарева К. Г. Агентский договор, как самостоятельный вид посредничества. Электронный научно-практический журнал: «Гуманитарные научные исследования», 2014. <https://httpshuman.spauka.ru/2014/10/7964> (дата обращения 12.03.2018).
4. Вострикова, Л. Г., Любимов М. А. Правовое регулирование агентских отношений в хозяйственном обороте // Бухгалтерский учет. 2001. № 2. С 40–44.
5. Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть вторая. Федеральный Закон от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ // Свод Законов Российской Федерации. 1996. № 5. с. 410.
6. Гражданское право. В 2 т. Т. 2. Полутом 2 / Под. ред. Е. А. Суханова. М.: Бек, 2000. 704 с.
7. Дозорцев, В. А. В трех соснах... О возможности распоряжаться чужими правами // Хозяйство и право, 2003. № 1. с. 44–49.
8. Егоров, А. В. Сделки как предмет договора комиссии // Вестник высшего арбитражного суда РФ, 2001. № 10. с. 75–89.
9. Курс международного торгового права / Под ред. Тыньель А., Функ Я, Хвалей В. Минск: Амалфея, 2000. 704 с.
10. Любимова, М. Д. Особенности применения агентского договора в различных сферах хозяйственной деятельности // Юрист, 2011. № 16. С 3–12.
11. Реферат — агентский договор <https://referatbox.com/8686/agentskij-dogovor> (дата обращения 12.03.2018).
12. Трохина, А. Договор агентирования // Экономико-правовой бюллетень, 1998. № 2. с. 24–28.
13. Шершеневич, Г. Ф. Курс торгового права, в 4 т. Торговые сделки. Т. 2. М.: Статут, 2003. 544 с.

Особенности коммерческого представительства в России

Попова Ксения Сергеевна, магистрант

Пермский государственный национальный исследовательский университет

В настоящее время предпринимательская деятельность невозможна без представительства. Актуальность такого положения представителей продиктована тем, что в условиях рыночной экономики невозможно предприни-

мателю самому лично участвовать одновременно во всех процессах взаимодействия производства товаров и услуг и их продажей потребителю. Получать постоянную прибыль от продажи своих товаров и услуг предприниматель

сможет только при хорошо организованной сети продаж его товаров и услуг. Отсюда следует, что первостепенное значение имеет не производство товаров и услуг, а их успешная реализация [4, с. 48–54].

Поставив на первое место реализацию товаров и услуг, предприниматель должен организовать такую систему представительства, которая будет иметь минимальные организационные расходы. И только представители высокого класса способны достичь этой цели. Представители такого высокого класса и составляют коммерческое представительство.

Главный признак коммерческого представительства — это правовой статус представляемого. Представляемым может быть только коммерсант в лице индивидуального предпринимателя или коммерческая организация, т. е. юридическое лицо. Это нам диктует п. 1 ст. 184 Гражданского Кодекса Российской Федерации, далее ГК РФ [5]. Отсюда следует, что если «представляемый» не является коммерсантом, то речь идет об обычном гражданском представительстве [6, с. 21–31].

Второй важный признак коммерческого представительства — это проведение коммерческим представителем юридических действий в форме договоров, которые по своему характеру являются торговыми сделками [11, с. 47].

Понятие торговой сделки или коммерческой сделки странами англо-американской правовой системы не признается. Такое понятие существует в странах романо-германской правовой семьи. В странах романо-германской правовой семьи такое понятие торговой или коммерческой сделки может иметь как объективный, так и субъективный характер [6, с. 21–31].

Объективный характер торговой сделки принят, например, во Франции. Во Франции признают коммерческую сущность сделки, независимо от субъектов сделки. В Германии и Японии действует субъективный характер торговых сделок, т. е. субъективный характер сделки вытекает из того, что такая сделка производится коммерсантами.

Но ни одна из этих стран строго не придерживается этих принципов. Например, в § 1 Германского Торгового Уложения, далее ГТУ, имеется перечисление основных типов сделок, которые предусмотрены по сущности, а не по тому, какие субъекты их производят. Следовательно, сделка будет носить объективный характер [6, с. 21–31].

В дореволюционной России не было системы торгового права, но Г.Ф. Шершеневич проанализировал торговые положения Устава Судопроизводства Торгового и пришел к выводу, что сделки имеют субъективный характер: «Следовательно, действие торгового права у нас должно распространяться не на единичные сделки, а только на сделки, производимые в виде промысла» [11, с. 48].

В действующем Гражданском Кодексе Российской Федерации нет перечня торговых (коммерческих) сделок. Анализ положений ст. 184 ГК РФ выявляет у сделок субъективный характер. Так как договоры, заключенные ком-

мерсантами в коммерческой деятельности, носят субъективный характер. Следовательно, для того, чтобы сделать вывод, имеет ли место коммерческое представительство, необходимо выяснить цель и характер (сущность) сделки. Если произведенная сделка и созданные сделкой права и обязанности имеют коммерческий характер, то и представительство, которое имеется при такой сделке, является коммерческим. И наоборот, если сделка не имеет никакой связи с коммерческой деятельностью, то и представительство не является коммерческим [6, с. 21–31].

Ю.Б. Носкова дает отличное от других понятие коммерческому представительству и определяет для коммерческого представительства специальные нормы. Она делит нормы по представительству на общие и специальные. К общим нормам она относит:

- положения, регулирующие правовую природу представительства;
- основания появления представительства;
- основополагающие принципы.

Специальные нормы она делит на два типа: общегражданские и коммерческие [8, с. 12].

Коммерческое представительство является типом общегражданского добровольного представительства. Так как коммерческое представительство является типом общегражданского добровольного представительства, оно обладает всеми общими признаками представительства, но также имеет и свои особенные признаки, которые и относят его в отдельный правовой институт [7, с. 356]:

— Основой коммерческого представительства служит договор. В исключительных случаях основой коммерческого представительства может быть и доверенность. Некоммерческое (общегражданское) представительство почти во всех случаях появляется на основании доверенности и только в немногочисленных случаях появляется из договора;

— Коммерческое представительство обладает своим субъектным составом. Обе стороны, при этом, должны быть профессиональные предприниматели. В общегражданском представительстве обе стороны, ровно также, как и одну могут представлять физические лица.

Коммерческий представитель работу по представительству производит постоянно, и так как он является предпринимателем, он должен быть зарегистрирован в установленном законом порядке в качестве предпринимателя. Только при государственной регистрации предпринимателя можно судить о профессиональной деятельности коммерческого представителя в качестве предпринимателя.

Коммерческий представитель является профессиональным предпринимателем, производит сделки самостоятельно, особенно в той сфере, где он обладает специальными знаниями и навыками, нужной информацией и деловыми связями [7, с. 356]. Исключение могут составлять отдельные категории сделок или конкретное имущество, где представителями могут быть лица, обладающие специальным статусом или они должны иметь лицензию на проведение представительских действий [9].

— Сделки, произведенные коммерческим представителем, являются предпринимательскими сделками. Целью предпринимательских сделок является получение прибыли. Целью общегражданского представительства является разрешение личных, семейных и бытовых проблем граждан;

— Коммерческие представители имеют полномочия только на заключение договоров. Они не имеют права производить фактические действия, например, вести переговоры относительно сделок, которые просматриваются в будущем времени;

— Коммерческий представитель имеет более широкие права и обязанности, чем гражданский представитель. Доказательством этого служит то, что он может быть одновременно представителем той и другой стороны в сделке, п. 2 ст. 184 ГК РФ. Гражданское представительство не обладает такими правами;

— Коммерческий представитель несет ответственность за порученное ему дело и поэтому, он должен заботиться о деле, как о своем деле предпринимателя, п. 3 ст. 401 ГК РФ;

— Коммерческий представитель имеет право на вознаграждение. В случае, когда он представляет обе стороны в сделке, он имеет право на вознаграждение от сторон в равных долях, также стороны должны возместить ему расходы тоже в равных долях;

— Коммерческий представитель свою деятельность производит только при наличии договора, разработанного в письменной форме. Договор должен содержать полномочия представителя. Требование о полномочиях в договоре является одним из главных требований. Если такое требование в договоре не выполнено, полномочия должны быть подтверждены доверенностью, п. 3 ст. 184 ГК РФ;

— Коммерческий представитель не должен нарушать Федеральный закон о «Коммерческой тайне» от 29.07.2004 г. № 98-ФЗ. Другими словами, после выполнения порученного дела коммерческий представитель не должен разглашать сведения о произведенных им сделках;

— Коммерческий представитель вправе удерживать у себя вещи представляемого согласно ст. 359 ГК РФ до обеспечения своих требований по договору, в частности, до получения им вознаграждения;

— Так как коммерческий представитель является профессиональным предпринимателем (юридическое лицо в области коммерческой деятельности), он имеет право отходить от указаний доверителя, не запрашивая доверителя об этом, если такое обстоятельство позволяет в конечном счете, получить больше прибыли. Только коммерческий представитель обязан в разумный срок сообщить об этом доверителю, об этом говорит п. 3 ст. 973 ГК РФ [7, с. 356];

— При гражданском представительстве допускается доверительный характер между сторонами. Коммерческий представитель производит сделки в интересах не только доверителя, но и в своих интересах, так как целью коммерческого представительства является получение прибыли. Поэтому коммерческий представитель не допускает доверительных отношений между сторонами. В связи с этим, закон диктует правило, если коммерческий представитель

намерен отказаться от поручения, он должен за 30 дней предупредить доверителя. В договоре поручения может быть предусмотрен более длительный срок уведомления доверителя, об этом говорит п. 3 ст. 977 ГК РФ. При гражданском представительстве доверитель имеет право отменить поручение, а представитель отказаться от поручения в любое время, об этом говорит п. 2 ст. 977 ГК РФ.

Из перечисленных выше особенностей коммерческого представительства в нормах гражданского права следуют и особенности коммерческого представительства в процессуальной деятельности, так как коммерческая деятельность не может проходить без экономических споров.

Экономические споры в предпринимательской деятельности разрешают арбитражные суды, которые действуют на основании Федерального Закона от 24 июля 2002 года «О введении в действие Арбитражного Процессуального Кодекса Российской Федерации» № 95-ФЗ.

До революции 1917 года в России существовали так называемые торговые суды, которые рассматривали:

- торговые дела;
- вексельные дела;
- дела о банкротстве в торговле [2, с. 173].

В советское время арбитражный процесс в основном выполнял управленческие функции, так как в советское время вся собственность была государственной. В настоящее время доли государственной собственности становятся все меньше и меньше, а, следовательно, и арбитражные суды стали заменять собой государственный и ведомственный арбитраж.

Другими словами, гражданские дела, в которых участвуют граждане, и они не связаны с экономикой, разрешают суды общей юрисдикции. Разрешение споров, возникающих в предпринимательской деятельности, производят арбитражные суды, которые постановлением Пленума Верховного Арбитражного Суда, далее ВАС, от 28 октября 1994 года названы специальными судами. Цель арбитражных судов — разрешить споры в экономической деятельности предприятий (юридических лиц) и индивидуальных предпринимателей [3, с. 43].

Дела юридических лиц в арбитражном процессе ведут органы юридических лиц, которые действуют согласно федеральным законам, правовым актами или учредительным документам юридических лиц. Например, от имени ликвидируемого юридического лица в арбитражном процессе выступает представитель ликвидационной комиссии.

Также, как и в гражданском процессе, в арбитражном процессе граждане имеют право вести свои дела лично или через представителя. «Представляемый» имеет право участвовать в процессе вместе с представителем. В арбитражном процессе юридическое лицо имеет право иметь двух и более представителей. Указания на обязательное участие представителя в арбитражном процессе в АПК РФ не имеется.

Представительство в арбитражном процессе — это деятельность представителя, которую он проводит от имени «представляемого» с целью получения положительного

решения по возникшему спору. Представитель оказывает помощь в процессе представляемому по защите его прав, предотвращает их нарушение, оказывает содействие суду по делам, которые имеют к нему прямое отношение.

Представители в арбитражном процессе — это лица, которые действуют в арбитражном суде, не выходя за границы имеющихся у них полномочий:

— представителем в арбитражном процессе должно быть дееспособное лицо, полномочия которого должны быть оформлены в установленном законом порядке;

— руководители представительств и филиалов участвуют в арбитражном процессе по доверенности, оформленной согласно п. 3 ст. 55 АПК РФ;

— федеральные министры, руководители федеральных органов исполнительной власти, представляя интересы правительства, имеют право участвовать в процессе без доверенности [10];

— согласно ст. 60 АПК РФ, лица, не имеющие полной дееспособности или находящиеся под опекой, под попечительством не должны участвовать в процессе в качестве представителя. Представителями в арбитражном процессе не могут быть судьи, прокуроры, следователи. Исключения составляют случаи, когда они сами являются законными представителями;

— представителями в арбитражном процессе могут быть только физические лица — граждане. Юридические лица не являются представителями в процессе [1, с. 172];

— иметь представителя в арбитражном процессе могут только стороны и третьи лица. Стороны имеют право ставить условия по предмету спора, третьи лица не обладают такими правами;

— для выполнения порученного дела, представитель в арбитражном процессе вступает в процессуальные отношения с арбитражным судом, которые регулируются нормами арбитражного процессуального права и имеют процессуальный характер;

— отношения представителя и представляемого регулируются нормами материального права, например, гражданского. Сущность таких отношений — гражданско-правовая. Примером гражданско-правовых отношений являются отношения, вытекающие из договора поручения, и такие отношения регулируются гражданским законодательством.

Таким образом, представительство в арбитражном процессе отличается от представительства в гражданском праве: по целям и характеру отношений между представителем и представляемым; по субъектному составу представительства; основаниям появления; правовым последствиям, которые вытекают из выполненного поручения по проведению юридических действий.

Перечисленные отличия и особенности представительства в гражданском праве и в арбитражном процессе позволяют выделить эти представительства в отдельные и самостоятельные правовые институты.

Литература:

1. Арбитражный процесс: Учебник для студентов юридических вузов и факультетов / под ред. проф. М. К. Треушников. М.: «Издательский дом Городец», 2007. 672 с.
2. Васильковский, Е. В. Учебник гражданского процесса. Краснодар, 2003. 572 с.
3. Вестник ВАС РФ, 1995. № 2. с. 43.
4. Гетти Джон Пол. Начала эффективного управления производством: Перевод с английского. М.: Форум, 2004.
5. Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть первая. Федеральный Закон от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (в ред. Федерального Закона от 07.05.2013 г. № 100-ФЗ).
6. Гришин, С. М. Понятие и основания возникновения коммерческого представительства // Вестник Российского университета дружбы народов», 2009. № 4. с. 21–31.
7. Егорова, М. А. Коммерческое право: Учебник для вузов. М.: Статут, 2013. 640 с.
8. Носкова, Ю. Б. Представительство в российском гражданском праве. Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2004. 28 с.
9. Положение о лицензировании деятельности биржевых посредников и биржевых брокеров, совершающих товарные фьючерские и опционные сделки в биржевой торговле, утвержденное Постановлением Правительства Российской Федерации 9 октября 1995 г. № 981.
10. Постановление Правительства Российской Федерации от 1 июня 2004 года № 260 «О регламенте Правительства Российской Федерации и Положении об Аппарате Правительства Российской Федерации».
11. Шершеневич, Г. Ф. Учебник торгового права (по изданию 1914 г.). М.: Спарк, 1994. 335 с.

Тенденции правового регулирования предвыборной агитации в сети Интернет

Романова Анастасия Алексеевна, студент

Северо-Восточный федеральный университет имени М. К. Аммосова (г. Якутск)

В статье ставится задача рассмотреть развитие правовых основ предвыборной агитации в сети Интернет.

Ключевые слова: предвыборная агитация, правовое регулирование, информационно-телекоммуникационная сеть.

В связи с возросшим использованием различных интернет-ресурсов широкой аудиторией, тема предвыборной агитации, осуществляемой в сети «Интернет», приобретает особое значение. Предвыборная агитация представляет собой деятельность, имеющую целью побудить избирателей голосовать за кандидата, кандидатов, список или списки кандидатов либо против него, них. Данная деятельность регламентирована законодательством, однако правовое регулирование агитации в период избирательной кампании в сети «Интернет» в настоящее время остается актуальной проблемой.

Попытка урегулировать финансирование предвыборной интернет-агитации была предпринята еще в начале 2000-х годов. В работе Борисова И. Б., Головина А. Г., посвященной предвыборной агитации в сети «Интернет», приведен пример законодательной инициативы на уровне избирательного законодательства города Москвы. 20 июня 2001 года в Московской городской Думе обсуждалась поправка к Закону о выборах мэра, советников районных собраний и депутатов Думы, согласно которой кандидат обязан был оплачивать проводимую им предвыборную агитацию в сети «Интернет» из своего избирательного фонда [7, с. 5].

Регулирование предвыборной агитации в Российской Федерации начинается с принятием Федерального закона от 12 июня 2002 года № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации». Однако только в марте 2016 года в Федеральный закон № 67-ФЗ были внесены поправки, в результате которых пункт 15 статьи 21 был дополнен словами «официальное сетевое издание» [4, с. 5]. Официальное сетевое издание представляет собой сайт в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», зарегистрированный в качестве средства массовой информации [1, с. 5].

Федеральным законом от 12 июня 2002 года № 67-ФЗ предусмотрены способы размещения агитационной информации в сети «Интернет». Согласно его положениям, агитация может осуществляться в сетевых изданиях, вне таковых изданий (проведение агитации рассматривается как иной, не запрещенный законом метод), как выпуск и распространение аудиовизуальных и других агитационных материалов. До внесения в избирательное законодательство нормы о предвыборной агитации в сетевых изданиях применимы были только два подхода. В Феде-

ральном законе была также закреплена норма, которую можно отнести к правовым ограничениям в сфере интернет-агитации. Так в пункте 3 статьи 46 установлено, что в течение 5 дней до дня голосования, а также в день голосования запрещается опубликование результатов опросов общественного мнения, прогнозов результатов выборов, иных исследований, связанных с проводимыми выборами, в том числе их размещение в информационно-телекоммуникационных сетях, доступ к которым не ограничен определенным кругом лиц (в том числе в сети «Интернет»).

Ряд норм, регулирующих отношения в сфере предвыборной агитации в сети «Интернет», закреплён в Федеральном законе от 22 февраля 2014 года «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации». К примеру, в законе установлено, что действия, совершаемые при осуществлении представителями организаций, осуществляющих выпуск СМИ, и представителями редакций сетевых изданий профессиональной деятельности, признаются предвыборной агитацией в случае, если эти действия совершены с целью побудить избирателей голосовать за федеральный список кандидатов или против него либо за кандидата (кандидатов) или против него (них).

Правовые основы агитации в сети «Интернет» медленно, но верно расширяются, но при этом в избирательном законодательстве до сих пор не предусмотрены какие-либо специальные нормы, которые бы создавали особый режим правового регулирования в данной сфере. Поэтому особый интерес, на наш взгляд, представляют акты Центральной избирательной комиссии, регулирующие интернет-агитацию. Например, в Постановлении ЦИК РФ «О Методических рекомендациях по вопросам контроля за соблюдением правил информационного обеспечения выборов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» установлено, что на лиц, распространяющих информацию в сети «Интернет», распространяются общие правила информирования избирателей и предвыборной агитации, установленные Федеральным законом «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации». При этом указывается, что ряд положений Федерального закона применим только в отношении сетевых изданий (зарегистрированных для распространения в сети «Интернет» средств

массовой информации), деятельность которых регулируется положениями Закона РФ «О средствах массовой информации». В документе закреплён порядок действия избирательных комиссий в случае выявления фактов нарушения в сети «Интернет», разновидности нарушений и установленная за них административная ответственность [5, с. 5].

Помимо представленного постановления Центральной избирательной комиссией РФ разработан справочно-методический материал по некоторым вопросам использования информационно — телекоммуникационной сети «Интернет» для информационного обеспечения выборов [6, с. 5]. В документе закреплены правила работы интернет-СМИ (которые приравнены к традиционным) во время выборов. Согласно рекомендациям, сетевые издания должны соблюдать сроки агитации. Предусматривается, что СМИ в сети «Интернет» могут размещать предвыборную агитацию, при условии опубликования сведений о готовности предоставлять данную услугу и о ее стоимости не позднее, чем за 30 дней до объявления выборов. Данные правила распространялись также на блогеров, включенных в реестр Роскомнадзора (то есть владельцы интернет-страниц или сайтов с посещаемостью более 3 тысяч человек в сутки). В тексте методического материала, размещенного на сайте ЦИК России, закреплены нормы, связанные с контролем со стороны избирательных комиссий за распространением предвыборной интернет-агитации. Установлено, что фиксация нарушения правил распространения агитационных материалов в сети производится посредством изготовления распечатки скриншота (снимка экрана монитора) и ее заверения либо посредством изготовления электронной копии страницы сайта с теми материалами, которые распространены с нарушением закона.

Главной проблемой при распространении предвыборной агитации в сети «Интернет» остается то, что агитация осуществляется ресурсами, которые не зарегистрированы в качестве средств массовой информации. Ряд авторов отмечают и другие проблемы предвыборной интернет-агитации, которые нуждаются в правовом регулировании, например:

1) Определение сроков размещения информации. Материалы в сети «Интернет» остаются доступными неограниченное количество времени, в том числе в период, когда агитация запрещена;

2) Указания количества распространенных агитационных материалов. Точное количество распространенных материалов определить очень сложно, при этом возникает

проблема указания выходных данных в агитационных материалах в сети «Интернет» [9, с. 5];

3) Установления стоимости агитационного материала;

4) Определение субъектов нарушения законодательства при интернет-агитации. Возникает вопрос, кто должен нести ответственность за размещаемую информацию. От выработки механизма распределения ответственности зависит эффективность борьбы с «двойниками» кандидатов, направляющих свою деятельность на дискредитацию кандидатов путем размещения агитационной информации от их имени [8, с. 5].

Помимо перечисленных существует проблема опровержения недостоверной информации в интернет-ресурсах. В ч. 6 ст. 56 Федерального закона «Об основных гарантиях...» содержится положение, обязывающее средства массовой информации опубликовывать опровержение в защиту репутации кандидатов. Применительно к ресурсам в сети «Интернет», не приравненных к СМИ, подобная обязанность отсутствует. Как справедливо отмечает Шапова А. А., норма Гражданского кодекса, касающаяся защиты чести, достоинства и деловой репутации, не учитывает особенностей избирательного процесса, что «опровержение должно быть распространено до окончания агитационного периода. Данный момент особенно важен, так как негативная информация может оказать существенное влияние на мнение избирателей.

Поскольку интернет-ресурсов появляется все больше, Российскому законодателю необходимо предпринять продуманные шаги в отношении правового регулирования предвыборной агитации в сети, осуществляемой через ресурсы, которые не зарегистрированы в качестве средств массовой информации. Предусмотреть требования к уведомлению избирательных комиссий о выпуске агитационных материалов, особенности содержания выходных данных материалов предвыборной агитации и другое.

На наш взгляд, общественные отношения, возникающие в связи с осуществлением предвыборной агитации в сети «Интернет», должны регулироваться отдельными специальными нормами, которые позволят решить вышеперечисленные проблемы. Вижу целесообразным включить специальные положения, по аналогии со статьями, регулируемыми агитацию в периодических печатных изданиях, на каналах организации телерадиовещания в Федеральный закон от 12 июня 2002 г. № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», а также внести необходимые изменения в другие законы Российской Федерации.

Литература:

1. Закон Российской Федерации от 27 декабря 1991 № 2124—1 (ред. от 25.11.2017) «О средствах массовой информации» // Российская газета. — 8.02.1992. — № 32.
2. Федеральный закон от 12 июня 2002 № 67-ФЗ (ред. от 05.02.2018) «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. — 17.06.2002. — № 24. — Ст. 2253.

3. Федеральный закон от 22 февраля 2014 № 20-ФЗ (ред. от 19.02.2018) «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. — 24.02.2014. — № 8. — Ст. 740.
4. Федеральный закон от 9.03.2016 № 66-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации о выборах и референдумах и иные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. — 14.03.2016. — № 11. — Ст. 1493.
5. Постановление ЦИК России от от 08 июля 2015 г. № 290—1—6 «О Методических рекомендациях по вопросам контроля за соблюдением правил информационного обеспечения выборов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» // Вестник ЦИК России. — 2015. — № 7.
6. Выписка из протокола заседания ЦИК России от 29.07.2015 № 294—1—6 (ред. от 01.11.2017) «О справочно-методическом материале по некоторым вопросам использования информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» для информационного обеспечения выборов» // Вестник ЦИК России. — 2015. — № 7.
7. Борисов, И. Б. Выборы в мире: агитация в сети Интернет / И. Б. Борисов, А. Г. Головин, А. В. Игнатов. — М.: Российский общественный институт избирательного права. — 2017. — 268 с.
8. Хвалев, С. А. Предвыборная агитация в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» / С. А. Хвалев // Избирательное право. — 2014. — № 13 (37). — с. 11—15.
9. Шапова, А. А. Правовое регулирование предвыборной агитации в сети Интернет / А. А. Шапова, С. А. Куликова // Известия Саратовского университета. — 2016. — № 4. — с. 472—480.

Обстоятельства, смягчающие и отягчающие наказание

Сидоренко Роман Юрьевич, магистрант
Байкальский государственный университет (г. Иркутск)

Наказание — это мера принуждения, применяемая от имени государства по приговору суда к лицу, признанному виновным в совершении преступления, и заключающаяся в предусмотренном законом лишении или ограничении прав и свобод осужденного [1].

Но прежде всего наказание назначается с целью перевоспитания, исправления осужденного, что бы в дальнейшем у него не было даже мысли на совершение нового преступления, именно для этого и должно быть назначено справедливое наказание, за совершенное преступление, учитывая все смягчающие и отягчающие обстоятельства.

К числу обстоятельств, смягчающих наказание, относятся [2]:

Совершение впервые преступления небольшой или средней тяжести вследствие случайного стечения обстоятельств;

Несовершеннолетие виновного;

Беременность;

Наличие у виновного малолетних детей;

Совершение преступления в силу стечения тяжелых жизненных обстоятельств либо по мотиву сострадания;

Совершение преступления в результате физического или психического принуждения либо в силу материальной, служебной или иной зависимости;

Совершение преступления при нарушении условий правомерности необходимой обороны, задержания лица, совершившего преступление, крайней необходимости, обоснованного риска, исполнения приказа или распоряжения.

К числу обстоятельств, отягчающих наказание, относятся [3]:

Рецидив преступлений, совершение преступления в составе группы лиц, совершение преступления с использованием доверия, оказанного виновному в силу его служебного положения или договора;

Совершение преступления с использованием форменной одежды или документов представителя власти.

Чаще всего в судебной практике встречаются отягчающие обстоятельства, такие как: рецидив преступлений, совершение преступления в составе группы лиц; группы лиц по предварительному сговору; организованной группы; совершение преступления по мотивам политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти или вражды либо по мотивам ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы; совершение преступления из мести за правомерные действия других лиц, а также с целью скрыть другое преступление или облегчить его совершение.

Отягчающие обстоятельства свидетельствуют о повышенной опасности совершенного преступления и личности виновного, что дает суду основание для усиления назначаемого наказания. При наличии отягчающих обстоятельств, влияющих на увеличение наказания, суд назначает более строгое наказание, ближе к его максимуму, или даже максимальное наказание в пределах санкции статьи, по которой квалифицируется конкретное преступление. Отягчающие обстоятельства позволяют суду индивидуализировать наказание.

лизировать наказание с учетом личности виновного и совершенного им преступления.

Нередко то или иное обстоятельство, упомянутое в перечне ст. 61 УК РФ (**обстоятельства, смягчающие наказание**) или 63 УК РФ (**обстоятельства, отягчающие наказание**), фигурирует в диспозиции статьи Особенной части в качестве одного из признаков состава преступления (основного либо квалифицированного). Например: совершение преступления при нарушении условий правомерности необходимой обороны, организованной группой, неоднократно. В таких ситуациях, поскольку соответствующее обстоятельство учтено судом при квалификации преступления, оно дополнительно само по себе не должно учитываться в качестве смягчающего или отягчающего при назначении наказания за это же преступление.

Также в соответствии с требованиями гуманизма должны учитываться и такие обстоятельства, которые непосредственно не связаны с содеянным преступлением и не характеризуют степень его опасности.

К числу таких обстоятельств, практика относит прежнюю общественно полезную деятельность осужденного (с ранних лет занимался общественно полезным трудом, наличие малолетнего ребенка, участвовал в защите Родины, имеет правительственные награды).

Одним из факторов, смягчающих наказание, является случайное стечение обстоятельств, в том случае если лицо совершило преступление небольшой или средней тяжести впервые, или лицо ранее не привлекалось к уголовной ответственности, либо его судимость уже погашена или снята судом.

Явка с повинной, активное способствование раскрытию преступления, изобличению и уголовному преследованию других соучастников преступления, чисто-сердечное признание, розыску имущества, добытого в результате преступления, так же признается смягчающим обстоятельством [4].

Кроме того, суд принимает во внимание положительные характеристики с места работы и жительства виновного,

учитывает его семейное положение и наличие на иждивении маленьких детей. Оказание помощи пострадавшему сразу после совершения преступления, добровольное возмещение вреда, принесение извинений, данные действия указывают на то, что гражданин раскаялся в совершенном преступлении.

Назначенное за конкретное преступление наказание должно максимально удовлетворять и способствовать достижению цели восстановления социальной справедливости, в котором более строгий вид наказания из числа предусмотренных за совершенное преступление назначается только в том случае, если менее строгий вид наказания не сможет обеспечить достижение целей исправления осужденного, с учетом его личности и обстоятельств совершенного им преступления.

Если санкция наряду с лишением свободы предусматривает и другие виды наказания, то в случае назначения лишения свободы это решение должно быть мотивировано в приговоре [5].

Нарушение требования справедливости наказания является основанием отмены или изменения приговора.

В заключение следует отметить несколько отличительных черт обстоятельств, смягчающих и отягчающих наказание.

Перечень смягчающих наказание обстоятельств является открытым (ч. 2 ст. 61 УК РФ), а перечень отягчающих наказание обстоятельств — закрытым. Суд вправе отнести к смягчающим наказание обстоятельствам любые обстоятельства совершенного деяния, а также обстоятельства, связанные с личностью виновного, которые, как суд считает, должны смягчать наказание, однако это должно быть мотивировано в приговоре суда. Отягчающие обстоятельства твердо оговорены в (ч. 1 ст. 63 УК РФ) и они не могут быть изменены по решению суда.

Установив наличие тех или иных смягчающих или отягчающих наказание обстоятельств, суд обязан их указать в приговоре и учесть при назначении наказания.

Литература:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) ст. 43 УК РФ
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) ч. 1 ст. 61 УК РФ.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) ч. 1 ст. 63 УК РФ.
4. Федеральный закон от 29.06.2009 г. № 141-ФЗ
5. п. 2 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 11.01.2007 г.

Современные криминологические особенности и проблемы противодействия коррупционной преступности

Тюлюков Евгений Николаевич, студент
Байкальский государственный университет (г. Иркутск)

Коррупция является одной из главных проблем современного общества. Такое явление как взятки, распространено повсеместно. Коррупция оказывает очень большое влияние на жизнь общества. Например, А.И. Долгова определяет коррупцию, как «социальное явление, характеризующееся подкупом продажностью государственных или иных служащих и на этой основе корыстным использованием ими в личных либо в узкогрупповых, корпоративных интересах официальных служебных полномочий, связанных с ними авторитета и возможностей» [1]. Взятки подрывают экономику не только отдельного региона или любого государства. В настоящее время коррупция становится все более обыденной вещью, несмотря на то что с каждым годом ужесточаются меры по борьбе с коррупцией. В таком случае мы вынуждены задуматься, а допустимо ли победить взяточничество, или оно и будет так процветать, и разрушать человеческое общество.

В Уголовном Кодексе Российской Федерации к правонарушениям, обладающим коррупционными признаками, относятся следующие умышленные деяния [2]: злоупотребление должностными полномочиями (ст. 285 УК РФ); превышение должностных полномочий (ст. 286 УК РФ); незаконное участие в предпринимательской деятельности (ст. 289 УК РФ); получение взятки (ст. 290 УК РФ); дача взятки (ст. 291 УК РФ); провокация взятки (ст. 304 УК РФ); служебный подлог и внесение заведомо ложных сведений (ст. 292 УК РФ и ст. 285.3 УК РФ); присвоение или растрата (ст. 160 УК РФ); мошенничество с использованием своих служебных полномочий (ст. 159 УК РФ) воспрепятствование законной предпринимательской деятельности (ст. 169 УК РФ); неправомерное присвоение или иное нецелевое использование бюджетных средств (ст. 285.1 УК РФ и ст. 285.2 УК РФ); регистрация незаконных сделок с землей (ст. 170 УК РФ); халатность (ст. 293 УК РФ).

Особенностью современной коррупции являются ее широкое распространение в стране, значительные масштабы, особая общественная опасность.

Если мы посмотрим статистику [3], то можем увидеть, что на взятки в России ежегодно тратится 37 млрд. долларов, с каждым годом сумма увеличивается, т. е. сумма в 2017 году, примерно равная доходной части годового бюджета страны. При этом основная сумма ежегодно выплачиваемых коррупционерам средств приходится на структуры российского бизнеса (33,8 млрд. долларов). На отраслевую бытовую коррупцию приходится 2,8 млрд. долларов, в том числе: на поступление в вузы — 449 млн. долларов; на «бесплатное» медицинское обслуживание —

почти 600 млн. долларов; на подкуп сотрудников автоинспекции — 368 млн. долларов; на подкуп судей — 274 млн. долларов.

Коррупционной сетью охвачены такие важные сферы жизни, как экономика и политика. Особенно широко пронизаны коррупцией приватизация государственной собственности, финансирование, кредитование, банковские операции, лицензирование и квотирование, внешнеэкономическая деятельность, распределение фондов, осуществление земельной реформы и т. п.

Борьба с коррупцией идет в двух основных направлениях, а именно борьба с проявлениями коррупции и предупреждение коррупции, эти направления очень тесно связаны между собой. Стоит отметить, что предупреждение коррупции является главным направлением развития государственной антикоррупционной политики. Борьба с коррупционной преступностью довольно нелегкое дело. Антикоррупционная политика должна соответствовать международным стандартам, и состоять из полного, всестороннего и объективного анализа.

Со слов криминалиста Скобликов П.А. «проблема коррупционной преступности не столько правовая (уголовно-правовая), сколько социально-политическая. Ясно, что и стратегия превенции должна ориентироваться на меры экономические, социальные, политические. При этом следует отчетливо понимать, что «ликвидировать» коррупционную преступность, как и любое иное социальное зло, имеющее прочные основы в экономическом, политическом, социальном устройстве общества, — невозможно. Речь должна идти лишь о значительном ограничении масштабов явления, введении его в «цивилизованные рамки», защите массы населения от тотальных поборов на всех уровнях — от рядового работника жилищной конторы и милиционера до представителей высших эшелонов власти» [4].

В нашем обществе коррупция набирает все больше одобрений людей, как эффективный способ решения своих проблем быстро и легко. При опросе граждан в СМИ, про их отношении к взяткам, но увы, большинство все же за решение своих проблем быстро и качественно, но есть и те, кто на отрез отказывается от дачи взятки.

Коррупция будет существовать, пока наше общество не задумается, к чему же все это может привести, а к тому, что подрывается политическое и экономическое состояние нашего государства. Коррупция все больше становится органической, естественной частью жизни общества. Поэтому самым опасным последствием распространения коррупции стало не только разложение государственного аппарата, дискредитация власти, противоправное нару-

шение защищаемых законом интересов государства, отдельных граждан, но и развращение населения, общества в целом, которое фактически сдалось перед данным социально-политическим феноменом и не в состоянии ему противостоять. В этом и есть основная проблема противодействия коррупционной преступности.

С каждым годом в нашем законодательстве ужесточают антикоррупционные меры борьбы с коррупцией. Вводятся

новые виды наказаний, увеличивают штрафы с назначением дополнительной ответственности в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на длительный срок. Кроме того, штраф может быть назначен в виде дополнительного наказания к лишению свободы.

Исчезнет или будет процветать коррупция, это решение принимать нам и нашему обществу.

Литература:

1. Криминология: Учебник для юридических вузов/ Под общей ред. А. И. Долговой. М., 1997. с. 501
2. Уголовный Кодекс Российской Федерации по состоянию на 05 февраля 2017 г. — М., 2017
3. Портал статистики и анализа МВД. РФ <https://мвд.рф/mvd>.
4. Скобликов, П. А. Актуальные проблемы борьбы с коррупцией и организованной преступностью в современной России. — М.: Норма, 2007.

Судебная практика обжалования действий (бездействий) таможенных органов и их должностных лиц: анализ, правовая характеристика

Чумак Александр Андреевич, магистрант
Российская таможенная академия (г. Люберцы)

Нередко участники внешнеэкономической деятельностью становятся субъектами спорных правоотношений, контрсубъектами которых являются таможенные органы и (или) их должностные лица. Это споры, обусловленные корректировкой таможенной стоимости товаров, классификацией товаров, применением льгот или тарифных преференций по уплате таможенных платежей и др.

В целом обозначенную категорию споров можно охарактеризовать как чрезвычайно сложную.

Прежде всего, это связано с несовершенством таможенного законодательства, наличием в нем противоречий и пробелов, низкой степенью внимания научного сообщества к толкованию его норм.

Далее следует отметить неравенство субъектов отношений постольку, таможенные органы и (или) их должностные лица относятся к органам государственной власти и государственными служащими соответственно. В силу закона они наделены определенными властными полномочиями, а там, где есть публичная власть, есть и коррупция. Так, в 2016 году по материалам подразделений по противодействию коррупции таможенных органов возбуждено 409 уголовных дел. Из них по преступлениям коррупционной направленности возбуждено 230 уголовных дел: 185 — в отношении 109 должностных лиц таможенных органов и 45 — в отношении 53 взяточдателей. В течение 2016 года получены сведения о рассмотрении судами 113 уголовных дел, по которым осуждены 70 должностных лиц таможенных органов [7].

Немаловажную роль играет и «цена вопроса», так как перемещение грузов через границу, как правило, осуществляется оптом, на суммы в сотни тысяч долларов. По данным таможенной статистики, внешнеторговый оборот Российской Федерации в 2016 году составил 471,2 млрд. долларов США, в том числе экспорт — 287,6 млрд. долларов США, импорт — 183,6 млрд. долларов. По итогам 2016 года сумма доходов федерального бюджета, администрируемых таможенными органами, составила 4406,9 млрд. рублей, в том числе: НДС — 1762,8 млрд. рублей; ввозные таможенные пошлины — 489,8 млрд. рублей; вывозные таможенные пошлины — 2054,1 млрд. рублей; акцизы при ввозе товаров — 58,8 млрд. рублей; таможенные пошлины, налоги, уплачиваемые физическими лицами, — 5,6 млрд. рублей; таможенные сборы — 16,9 млрд. рублей; иные платежи — 18,9 млрд. рублей [7].

Наконец, по фактам нарушений валютного законодательства и актов органов валютного регулирования при перемещении товаров через государственную границу, таможенные органы и их должностные лица вправе привлекать нарушителей к административной ответственности, а уклонение от уплаты таможенных платежей, может повлечь самую строгую ответственность — уголовную.

По итогам 2016 года арбитражными судами Российской Федерации были рассмотрены около 20 тыс. дел на общую сумму более 31,1 млрд. рублей. При этом, 60% из них вынесены не в пользу таможенных органов [7]. В этой

связи судебное разбирательство можно признать весьма эффективным способом решения таможенных споров.

Заметим, что положительным моментом является тот факт, что такая категория споров не предусматривает обязательного соблюдения досудебного урегулирования споров. Более того, если спор подан на рассмотрение одновременно и в ведомственном (административном) и в судебном порядке, его разрешение отдано законом к компетенции арбитражного суда.

Кто же вправе обратиться за защитой прав в арбитражный суд с жалобой на решение, действие (бездействие) таможенного органа или его должностного лица?

Согласно п. 1 ст. 36 Федерального закона от 27.11.2010 N 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» это любое лицо, по мнению которого, нарушены его права, свободы или законные интересы, ему созданы препятствия к их реализации либо незаконно возложена на него какая-либо обязанность [1].

Вместе с тем, указанное мнение должно быть основано на законе. Суд откажет в удовлетворении заявленных требований если установит, что оспариваемое решение, действие (бездействие) таможенного органа или его должностного лица не нарушает права свободы или законные

интересы заявителя, последнему не созданы препятствия к их реализации либо не возложена на него какая-либо обязанность в нарушении закона (см., например, Определение Верховного Суда РФ от 23.09.2015 N 303-КГ15-10944 по делу N А51-27977/2014 [5], Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 09.06.2016 N Ф07-3933/2016 по делу N А56-34945/2015 [6]).

Порядок обжалования действий (бездействий) таможенных органов и их должностных лиц регулируется специальными кодифицированными актами, в зависимости от конкретной категории таможенного спора и субъектного состава: КоАП РФ [4], КАС РФ [3], АПК РФ [2].

Таким образом, решение, действие (бездействие) таможенных органов и их должностных лиц в судебном порядке могут обжаловать юридические и физические лица, и это связано с осуществлением ими внешнеэкономической деятельности. Необходимым условием обеспечения надлежащей судебной защиты данных лиц, является соответствие жалоб требованиям таможенного законодательства и реальность фактов нарушения прав, свобод или законных интересов заявителей, либо создания препятствия к их реализации, либо незаконного возложения на них какой-либо обязанности.

Литература:

1. Федеральный закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ (ред. от 29.12.2017) «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс. Электронный ресурс: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107181/011fbc60eab83f92b7599959079b5770e522434c/ (дата обращения: 10.02.2018 г.)
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // СПС КонсультантПлюс. Электронный ресурс: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=286546&fld=134&dst=100000001,0&rnd=0.3923047515035063#0005877655442745766> (дата обращения: 10.02.2018 г.)
3. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 N 21-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // СПС КонсультантПлюс. Электронный ресурс: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=286548&fld=134&dst=100000001,0&rnd=0.9609443831433264#02697249620784645> (дата обращения: 10.02.2018 г.)
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 31.12.2017) // СПС КонсультантПлюс. Электронный ресурс: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=287247&fld=134&dst=100000001,0&rnd=0.07877968435502702#015135803729667052> (дата обращения: 10.02.2018 г.)
5. Определение Верховного Суда РФ от 23.09.2015 N 303-КГ15-10944 по делу N А51-27977/2014 // СПС КонсультантПлюс. Электронный ресурс: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=ARB;n=438565#00691428785274888> (дата обращения: 10.02.2018 г.)
6. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 09.06.2016 N Ф07-3933/2016 по делу N А56-34945/2015 // СПС КонсультантПлюс. Электронный ресурс: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=ASZ;n=181431#03631838593023451> (дата обращения: 10.02.2018 г.)
7. Справочные материалы к расширенному заседанию коллегии «Таможенная служба Российской Федерации в 2016 году» // Официальный сайт ФТС России. Электронный ресурс: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=7995&Itemid=1845 (дата обращения: 10.02.2018 г.)

К вопросу о сущности и системе следственных действий

Юсупова Ирина Алишеровна, магистрант

Санкт-Петербургский юридический институт (филиал) Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации

В УПК РФ отсутствует ответ на вопрос, какие действия являются следственными? В п. 32 ст. 5 УПК РФ установлено лишь, что понимать под процессуальным действием. Из анализа данного определения можно сделать вывод, что следственное действие представляет собой часть процессуального, однако по какому признаку оно выделяется не ясно. Также в п. 19 ст. 5 УПК РФ отдельно называются «неотложные следственные действия». Однако в определении указана не сущность следственных действий, а компетенция органа дознания по возбуждению и кратковременному расследованию в определенных случаях уголовных дел, по которым обязательно предварительное следствие. Термин «следственные действия» употребляется и в других статьях уголовно-процессуального закона. Однако из анализа норм невозможно уяснить природу и содержание данного понятия, так как в УПК РФ оно употребляется в разных контекстах. Например, наложение ареста на имущество, исходя из буквального толкования уголовно-процессуальных норм, одновременно является и следственным действием (ч. 1 ст. 165 УПК РФ), и иной мерой уголовно-процессуального принуждения (п. 4 ч. 1 ст. 111 УПК РФ). На наш взгляд, с учетом ч. 1 ст. 86 УПК РФ, основной целью проведения следственного действия является сбор доказательств, в ходе наложения ареста на имущество невозможно получить доказательственной информации, поэтому его целесообразно относить все же к иным мерам процессуального принуждения. Таким образом, в УПК РФ нет единого понимания сущности следственного действия, а также их системы.

К сожалению, в науке уголовного процесса также нет однозначного ответа на вышеуказанные вопросы. Все научные позиции условно можно разделить на две группы, трактующие понятие следственных действий в широком и в узком смысле. Сторонники широкой трактовки рассматриваемого понятия относят к следственным все процессуальные действия, производимые следователем и дознавателем, невзирая на поставленные цели и задачи [1, с. 147]. Сторонники узкого подхода, учитывая направленность следственных действий на достижение определенных целей и задач уголовного судопроизводства, отделяют их от иных процессуальных, соотнося их как часть и целое. Указанный подход представляется более обоснованным, поскольку с помощью него следственные действия наполняются правовым смыслом, и таким образом выделяются из иных процедур. Однако и тут нет единства мнений по вопросу формулировки понятия «следственное действие». Одни процессуалисты в сущности следственных действий усматривают их оценочный характер. Другие ученые определяют следственное действие через процесс собирания доказательств. Так, С. А. Шейфер рассматривает

следственное действие как комплекс познавательных и удостоверительных операций, приспособленных к эффективному отысканию, восприятию и закреплению содержащейся в них доказательственной информации, то есть получению соответствующего вида доказательств [2, с. 23]. Третья группа ученых при определении следственных действий подчеркивает процесс проверки доказательств [3, с. 20].

Представляется правильным объединить позиции ученых второй и третьей групп и сформулировать следующее определение: следственные действия — это предусмотренные УПК РФ действия уполномоченного лица по собиранию и проверке доказательств, характеризующиеся детальной процедурой производства и оформления, обеспеченные уголовно-процессуальным принуждением. При этом как справедливо отмечено С. Б. Россинским собирание и проверка доказательств — это процессы, связанные не с целями следственных действий, а с их содержанием, направленным на получение доказательственной информации [4, с. 20]. Целью же является установление новых сведений. Полагаем, что данный подход позволяет рассмотреть в следственных действиях поисково-познавательный характер и отличить их от иных процессуальных действий, предназначенных для собирания доказательств.

Стоит подчеркнуть, что в УПК РФ нет нормы, устанавливающей единый перечень следственных действий, в связи с этим право отнесения процессуальных действий к следственным предоставлено теоретикам и практикам. К примеру, О. Я. Баев в данную систему включает: следственный осмотр, в том числе такую его разновидность, как освидетельствование; обыск, в том числе выемку; допрос, в том числе и очную ставку; следственный эксперимент, в том числе осуществляемый путем воспроизводства и проверки показаний на месте; предъявление для опознания; судебную экспертизу. [5, с. 34]. По мнению В. В. Бычкова к следственным действиям следует отнести: осмотр; эксгумацию; освидетельствование; следственный эксперимент; обыск; выемку; личный обыск; наложение ареста на почтово-телеграфные отправления, их осмотр и выемку; контроль и запись переговоров; получение информации о соединениях между абонентами и (или) абонентскими устройствами; допрос; очную ставку; предъявление для опознания; проверку показаний на месте; получение образцов для сравнительного исследования [6, с. 10].

Затронутая проблема о сущности и видах следственных действий не теряет своей актуальности и продолжает оставаться темой для дискуссий. Полагаем, что давно наступило время для регламентации вышеуказанных вопросов на законодательном уровне, в частности, считаем необхо-

димым закрепить в УПК РФ определение «следственные действия», а также перечислить их систему в одной из норм. Регламентация указанных вопросов имеет не только теоретическое, но и практическое значение, поскольку внесение ясности предотвратит нарушение прав участников следственного действия, исключит подмену следственных действий другими процессуальными действиями, устранил угрозу недопустимости получаемого доказательства. Так, например, согласно п. 5 ч. 1 ст. 53 УПК адвокат вправе участвовать в допросе подозреваемого, обвиняе-

мого, а также в иных следственных действиях, производимых с участием подозреваемого, обвиняемого либо по его ходатайству или ходатайству самого защитника. При этом важно знать, какие процессуальные действия являются следственными, потому что показания подозреваемого или обвиняемого, полученные в результате производства действия из категории следственных без участия адвоката, будут признаваться полученными с нарушением требований уголовно-процессуального закона, то есть недопустимыми.

Литература:

1. Ларин, А. М. Расследование по уголовному делу. Планирование, организация. — М., 1970. — 224 с.
2. Шейфер, С. А. Следственные действия. Основания, процессуальный порядок и доказательственное значение. — Самара, 2004. — 184 с.
3. Яновский, Р. С. Актуальные проблемы производства следственных действий в российском уголовном процессе: автореф. дис... канд. юрид. наук. — Москва, 2013. 27 с.
4. Россинский, С. Б. Понятие и сущность следственных действий в уголовном судопроизводстве: дискуссия продолжается // Законы России. Опыт. Анализ. Практика. — 2015. — № 2. — с. 16–31.
5. Баев, О. Я. Тактика следственных действий: Учебное пособие. — М., 2013. — 456 с.
6. Бычков, В. В. Система следственных действий в российском уголовно-процессуальном законодательстве // Российский следователь. 2013. — № 10. — с. 11–14.

ИСТОРИЯ

Национализм и историческая преемственность

Бегимбаева Жибек Сагинбаевна, кандидат исторических наук, доцент
Актюбинский региональный государственный университет имени К. Жубанова (г. Актюбе, Казахстан)

Дильмухамедова Айман Канатжановна, магистр, преподаватель
Актюбинский медицинский колледж имени героя Советского союза Маншук Маметовой (г. Актюбе, Казахстан)

В статье рассмотрена специфическая идеологическая доктрина современности, сыгравшая ключевую роль в политической мобилизации народных масс и в отличие от «классических» идеологий продолжающая набирать обороты на рубеже XX–XXI веков — национализм.

Ключевые слова: национализм, идеология, протест, террор, война, революция, национальное государство, националистическое движение.

Одно-единственное явление красной линией проходит через всю новейшую историю — от падения Бастилии до падения Берлинской стены. Возникая спорадически в Англии и Голландии XVI и XVII веков, оно расцветает во Франции и Америке в конце восемнадцатого века. Многократно разделяя страны и народы, оно охватывает Центральную и Латинскую Америку, выплескивается через Южную, Центральную, Восточную, а затем и Северную Европу в Россию, Индию и на Дальний Восток, а затем продолжает свой путь во многих обличьях по Ближнему Востоку, Африке, Австралии и Океании. Следом за ним идут протест и террор, война и революция, объединение немногих и изгнание многих. Наконец, по мере того как мир развивается, эта красная линия становится прерывистой, фрагментированной, исчезающей.

Имя этому явлению — национализм, и его история является той тонкой нитью, которая связывает и одновременно разделяет народы в современном мире. Несмотря на то, что национализм существует во многих формах, он все равно остается этой связующей нитью. История его развития — это история возникновения и упадка, роста и угасания наций и национализма. Историки могут расходиться в определении точной даты рождения национализма, но представителям социологии кажется очевидным: национализм — это современное движение и идеология, которое возникло во второй половине XVIII века в Западной Европе и Америке и которое, достигнув своего апогея в двух мировых войнах, начинает клониться к упадку, открывая дорогу новым глобальным силам, выходящим за рамки национальных государств [1, с. 17].

На Западе нация и государство возникли одновременно. Со времен Французской и Американской революций «на-

циональное государство» стало доминирующей, а вскоре и почти единственной легитимной формой политической организации и основным средством коллективной идентичности. Учитывая роль Запада в освоении новых земель и его превосходящую силу, колонизированные европейскими державами территории также были местом возникновения наций *paripassus* колониальными государствами, созданными ими в Азии и Африке. Колониализм был также основным источником образования наций в Латинской Америке, Средней Азии, где административные провинции испанской, португальской и российской империй сформировали основу и определили границы последующих постколониальных государств, а следовательно, и их наций.

Вначале национализм был объединительной и освободительной силой. Он разрушал замкнутые территориальные образования, основанные на общности религии, диалекта, обычаев или клановой близости и способствовал созданию обширных и мощных национальных государств с централизованными рынками, администрацией, системами налогообложения и образования. Заряд национализма носил массовый и демократический характер. Он наступал на феодальные порядки и жестокие имперские тираннии, провозглашая суверенитет народа и право всех народов самим определять свою судьбу в рамках своих собственных государств, если они того пожелают. На протяжении XIX и значительной части XX века национализм появлялся там, где национальная элита боролась за свержение имперской и колониальной администрации; этот процесс был столь мощным, что порой он казался неотделимым от народной демократии [2, с. 80].

Но уже к середине и концу XIX столетия имперские и колониальные власти нашли способ, как отделить нацио-

нализм от его демократической основы; концепции «официального национализма» в царской России, Османской империи и Японии эпохи Мэйдзи выявили известную пластичность национальных чувств, традиций и мифов, а также искажения этой красной линии.

Однако худшее было еще впереди. Широкомасштабный демократический национализм начала XIX в. дополнился рядом менее значительных «мини-национализмов» во главе с интеллектуалами, апеллировавшими к языковым и культурным различиям. Их успехи, следовавшие после Версальского мира, видоизменили карту Европы. В последовавших за этим сначала в Европе, а затем и по всему миру, потрясениях проходящий повсюду красной линией национализм смешался с темными силами фашизма, расизма и антисемитизма, что привело к ужасам Холокоста и Хиросимы [3, с. 42].

В результате возникшего после этого, по крайней мере, в Европе отвращения к национализму у многих людей появилось стремление положить конец междоусобным конфликтам и создать наднациональный континент, свободный от национальных разделительных линий. Давняя вера в единство и превосходство нации и ее государства была поколеблена, а новые поколения на Западе, привыкшие к путешествиям, присутствию мигрантов и смешению культур более не чувствовали силу вековой национальной памяти, традиций и границ.

Проблема национальной исторической преемственности тесно связана со сложным вопросом относительно отношений этничности и национализма. Для многих теоретиков прилагательные «этническое» и «национальное» взаимозаменяемы, и они не проводят различия между этническими группами и нациями. Для других этничность означает раскол в рамках нации, как правило, в национальном государстве; как и регионализм, она считается «субнациональным» явлением.

Поэтому националистическое обращение к прошлому — это не только возвеличивание народа и призывы к нему, но и повторное открытие отчужденной интеллигенцией всего этнического наследия и живой общности предполагаемого происхождения и истории. Чтобы достичь успеха, националистическая идея должна суметь выстоять перед историческими сомнениями и критикой, поэтому не-

обходимо, чтобы имелись достаточно достоверные данные относительно первоначальных этнических истоков или же последние должны быть настолько окутаны мраком, чтобы быть невосприимчивыми к опровержениям. Столь привлекательными и влиятельными эти мифы, ценности, символы и воспоминания делает их обращение к предполагаемому родству и совместному проживанию для подкрепления подлинности уникальных культурных ценностей сообщества. В этом смысле этническое сообщество напоминает расширенную семью или, скорее, «семью семей», которая растянута во времени и пространстве и включает множество поколений и множество областей в рамках определенной территории. Это чувство расширенного родства, родни и друзей, связанное с определенной «родиной», лежит в основе национальных идентичностей и сплоченности многих современных наций и наделяет их представителей живым чувством родственной связанности и давней преемственности [4, с. 121–125].

Одна из центральных проблем — социальный состав идеологического движения национализма. С точки зрения многих, национализм — это, прежде всего, движение интеллектуалов или, в более широком смысле, интеллигенции. Они занимают центральное место в исследованиях Эрнеста Геллнера [5], Э. Хобсбаума [6], Бенедикта Андерсона [7], будучи основными последователями и руководителями движения, а также наиболее рьяными потребителями националистической мифологии.

Большинство национализмов возглавляют интеллектуалы и лица свободных профессий. Интеллектуалы дают основные определения и описания нации, лица свободных профессий служат главными распространителями идей и идеалов нации, а интеллигенция — наиболее яростным поставщиком и потребителем националистических мифов. Достаточно только тщательно изучить зарождение и ранний этап развития национализмов в Центральной и Восточной Европе, Индии, Китае, арабском Ближнем Востоке, Нигерии, Гане, французской Западной и Северной Африке. Даже в таких регионах, как Латинская Америка, Северная Америка и Юго-Восточная Азия, «издатели» и лица свободных профессий играли важную роль в распространении национальных идеалов [5, 8].

Литература:

1. Смит Энтони Д. Национализм и модернизм: Критический обзор современных теорий наций и национализма. М., 2004.
2. Хабермас, Ю. В поисках национальной идентичности: Философские и политические статьи. Донецк: Донбасс, 1999.
3. Фуко, М. Интеллектуалы и власть: Избранные политические выступления, статьи и интервью. М., 2002.
4. Андерсон, Б. Воображаемые сообщества. Размышления об истоках и распространении национализма. М., 2001.
5. Геллнер, Э. Нации и национализм. М., 1991.
6. Хобсбаум, Э. Нации и национализм после 1780 года. М., 1998.
7. Андерсон, Б. Воображаемые сообщества. Размышления об истоках и распространении национализма. М., 2001.
8. Австро-Венгрия: опыт многонационального государства. М., 1995.

Постсоветская историография паломничества мусульман Средней Азии (вторая половина XIX — начало XX века)

Иванов Тимур Николаевич, студент

Ташкентский исламский университет при Кабинете Министров Республики Узбекистан (Узбекистан)

Историкография паломничества мусульман Средней Азии в святыне места ислама (Мекка и Медина) хронологически делится на четыре периода: 1) паломничество мусульман в святыне места до вхождения Средней Азии в состав Российской империи; 2) паломничество мусульман с 1865 по 1917 г.; 3) паломничество мусульман Средней Азии в советский период; 4) паломничество в постсоветской Средней Азии. В статье мы постараемся рассмотреть историографию паломничества мусульман в святыне места в российской Средней Азии. Нужно отметить, что некоторые исследователи этого вопроса чрезмерно политизируют и идеологизируют контроль российской имперской администрации над среднеазиатским исламом. Мы считаем, что имперская бюрократия, в частности, местная туркестанская администрация способствовала паломничеству исходя из внешнеполитических соображений. Известно, что Российская империя проводила политику «невмешательства» по отношению к среднеазиатскому исламу. Также нужно учитывать тот факт, что после завоевания Российской империей Средней Азии, пути, ведущие в Аравию, поменяли свой маршрут. Если раньше, паломники в основном использовали морской путь через Индию, и сухопутный путь через Иран и Ирак, то в начале XX века маршрут среднеазиатских паломников переместилась на юг России через порт Одессы. Приходится отметить еще один немаловажный факт, что увеличение товарности хлопка в ферганской долине привело к резкому увеличению паломников. К сожалению, не все историки и востоковеды, пишущие о среднеазиатском паломничестве, не учитывают все факторы, влиявшие на этот феномен. Мы считаем, что при изучении этого вопроса нужно подходить комплексно и учитывать мнения сторон, то есть как администрации, так и паломников. Проблемой историографии среднеазиатских мусульман частично занимались такие исследователи как Д. Ю. Арапов [1], В. П. Литвинов [2] и А. Т. Сибгатуллина. Мы постараемся на примере труда А. Т. Сибгатуллиной проследить подходы и модели объяснения к мусульманскому паломничеству.

Одной из исследовательниц, всесторонне изучавших и продолжающая изучать среднеазиатское паломничество является А. Сибгатуллина [3]. Она критически относится к политике Российской империи в области паломничества. Она пишет, что по мнению представителей российской власти XIX—XX вв., «хадж служил одним из могущественных средств возбуждения и укрепления мусульманского фанатизма в смысле стремления к религиозно-политической обособленности, в основу которой положено скрытое признание заветным главой вех мусульман суннитов, к какой бы народности и государству они не при-

надлежали. Турецкого падишаха как духовного и светского повелителя правоверных» [3, с. 17]. Наличие такого политического фона создавало нередко препятствия для российских подданных в совершении хаджа. Также нужно отметить, что, по ее мнению, Российское правительство почти не занималось проблемами мусульманского паломничества. Не было выработано четкого регламента по выдаче заграничных паспортов. Многие паломники, как и прежде, в начале XX в. бесконтрольно и неорганизованно пересекали границу без паспорта. Не была урегулирована продажа билетов на российские и иностранные пароходы, отсутствовал контроль по взиманию различных сборов и т. д. [3, с. 29] После открытия железной дороги из Ташкента до Самары паломники рассчитывали на то, что поездка будет быстрой и удобной при таком способе передвижения. Но вагоны были переполнены и не приспособлены для пассажиров — мусульман. А. Сибгатуллина также делала упор на эпидемии и карантин во время паломничества. Нужно отметить, что ежегодно паломничество мусульман в Мекку с давних пор привлекало внимание медицинских служб как возможный путь занесения в Европу повальных болезней, особенно холеры и чумы. Поэтому государства, которые имели в своем составе мусульманское население, старались разными мерами предотвратить или уменьшить опасность распространения болезней. В период 1881—1893 гг., в связи с усилением опасности холеры в Хиджазе, Османская империя была вынуждена увеличивать количество карантинных и реформировать имеющиеся [3, с. 39]. Муссировалась идея о передаче медицинского контроля в Хиджазе европейцам, но султан Абдулхамид II, не желавший иностранного вмешательства, обращал особое внимание на то, чтобы своими силами добиться улучшения условий паломничества и профилактики инфекционных болезней в Хиджазе.

Не обошла вниманием исследовательница руководителя паломнического движения в Средней Азии Саидгани Саидазимбаева. Как известно, Саидазимбаев старался взять в свои руки организацию отправки паломников в Аравию. Как отмечает А. Сибгатуллина личность Саидгани Саидазимбаева и его роль руководителя паломнического движения из России однозначно оценить сложно. С одной стороны, он — инициатор и неустанный организатор благотворительности среди российских мусульман; и он, как думается, действительно хотел улучшить условия передвижения паломников по железным дорогам России и по морю до Джидды. Другое дело, таким образом и какими средствами он добивался этого, и как на это реагировало само мусульманское общество. Тот факт, что за свое усердие Саидазимбаев был удостоен государственных на-

град, также говорит о том, что он — личность незаурядная и достойная внимания и памяти [3, с. 65]. В 1908 году Саидазимбаев решил заняться проблемами своих единоверцев. Недостаток помещений на станционных вокзалах, непригодность их для мусульман — паломников и отсутствие буфетов с национальной пищей, по мнению Саидазимбаева, особенно тяжело сказывалось на здоровье паломников. Поэтому он и решил в первую очередь устранить этот недостаток. Прежде всего, нужно было построить несколько остановочно-продовольственных пунктов (мусульманских вокзалов) на пути паломников: в Ташкенте, Одессе, Феодосии. От центрального сборного пункта мусульманских паломников в Средней Азии — Ташкенте — до одесского порта пассажирские поезда проходили весь путь приблизительно за 8 суток. «Если паломнические поезда, в составе 8–9 вагонов, будут принимать ежедневно не менее 300 человек паломников, — считал Саидазимбаев, — понадобится 27 поездов или 216 вагонов. Но это количество вагонов в действительности уменьшается, т. к. поезда в течение всего периода перевозки могут обращаться между определенными пунктами 2–3 раза; для перевозки паломников вполне достаточно 70 вагонов, или каждая из дорог — участниц должна предоставить для перевозки паломников по 5 вагонов» [3, с. 49]. 13 марта 1908 г. Саидазимбаев официально был назначен руководителем паломнического движения. Одухотворенный успехом Саидазимбаев планировал строительство таких же «туземных» вокзалов в Одессе, Феодосии и остановочно-продовольственных пунктов в 14 местах на пути паломничества. Он получил от

нескольких пароходных обществ предложения по оказанию услуг в транспортировке паломников. Саидазимбаев, в качестве генерального агента, заключил договор с Комитетом Добровольного флота, в котором, в частности, оговаривались условия и время доставки паломников от Одессы до Джидды (ближайший порт от Мекки) и обратно до Феодосии. В соответствии с договором, на пароходах Добровольного флота должны были быть предоставлены различные удобства для мусульман, например: снабжение продуктами питания, разрешенными к употреблению законами мусульманской религии, отдельные помещения для женщин, для исполнения религиозных обрядов и омовений, бесплатная медицинская помощь с выдачей лекарств и проч. Кроме того, Добровольный флот, из желаний со своей стороны помочь паломникам, решил выдавать 5% бесплатных билетов для беднейших мусульман. Приближался сезон паломничества 1908 г., и дела Саидазимбаева продвигались довольно успешно. Но вдруг возникли осложнения с уже построенным «туземным» вокзалом в Ташкенте. Когда пассажиры — мусульмане остановились там, то за одну ночь умерли, задохнувшись, 5 человек. В результате осмотра назначенная комиссия по проверке нашла новый вокзал непригодным к эксплуатации [3, с. 51]. Несмотря на все неудачи, С. Саидазимбаев продолжил свое «благое» дело по отправке мусульман в святые места поклонения.

В заключении нужно отметить, что исследовательница паломнического вопроса А. Т. Сибгатуллина смогла раскрыть механизмы и основные аспекты среднеазиатского паломничества.

Литература:

1. Арапов, Д. Ю. Система государственного регулирования ислама в Российской империи (последняя треть — начало XX в.). М.: МПГУ, 2004.
2. Литвинов, В. П. Внерегиональное паломничество мусульман Туркестана (эпоха Нового времени). Елец, 2006.
3. Сибгатуллина, А. Т. Контакты тюрок-мусульман Российской и Османской империй на рубеже XIX–XX вв. М.: Институт востоковедения РАН, 2010.

Торгово-дипломатические отношения РСФСР с зарубежными государствами в 1917–1924 годах

Литичевский Борис Владимирович, бакалавр
Санкт-Петербургский государственный университет

В статье автор рассматривает причины начала торгово-дипломатической блокады России после захвата большевиками власти, а также путь выхода из нее, проделанный советскими дипломатами. Особое внимание уделяется действиям Л.Б. Красина в переговорах с правительством Великобритании, приведшим к прорыву торгово-дипломатической блокады РСФСР и началу активного внешнеторгового сотрудничества.

Ключевые слова: история России в XX веке, Л.Д. Троцкий, Е.В. Саблин, бойкот Советского правительства госслужащими, Брестский мир, Л.Б. Красин, Линия Керзона, Генуэзская конференция, Рапальский договор.

Trade and diplomatic relations of the RSFSR with foreign states in 1917–1921

In the article the author considers the reasons for the beginning of the trade and diplomatic blockade of Russia after the Bolsheviks seized power, as well as the way out of it, done by Soviet diplomats. Particular attention is paid to the actions of L.B. Krasin in negotiations with the British government, which led to the breakthrough of the trade and diplomatic blockade of the RSFSR and the beginning of active foreign trade cooperation.

Key words: history of Russia in the XX century, L. D. Trotsky, E. V. Sablin, the boycott of the Soviet government by state servicemen, the Brest Peace, L. B. Krasin, Curzon Line, Genoa Conference, Rapal Treaty.

Революция октября 1917 года привела к власти большевиков, как самую сильную политическую партию в тот момент, однако большевики, овладев властью, сходу не смогли взять под контроль всю государственную машину. В МИДе новое руководство в лице Л.Д. Троцкого столкнулось с неподчинением, за рубежом послы также отказывались подчиняться новой власти, например, в Лондоне управляющий делами бывшего посольства Российской Империи Е.В. Саблин не стал подчиняться Наркому Иностранных Дел России Л.Д. Троцкому, так как приход к власти большевиков был незаконным, в связи с этим наладить дипломатическую работу новой власти было сложно, для решения проблемы саботажем и бойкотом советской власти госслужащими была создана ВЧК при СНК РСФСР.

Большевики не были признаны за рубежом, поэтому создавать дипломатические миссии было невозможно. Дипломатические и торговые отношения с большевистской Россией бывшие союзники по Антанте не хотели заключать, так как большевики стали заниматься публикацией секретных договоров, например, было опубликовано англо-франко-русское соглашение 1915 года, согласно которому Россия получала Константинополь с черноморскими проливами, а также они пошли на отдельные переговоры с Четверным союзом 9 декабря 1917 года, тем самым нарушили союзнические отношения. Также огромную роль в разрыве отношений между западными странами и Советской Россией сыграл отказ от всех долговых обязательств царской России декретом ВЦИК РСФСР от 21 января 1918 года: «Все государственные

займы, заключенные правительствами российских помещиков и российской буржуазии, перечисленные в особо публикуемом списке, аннулируются (уничтожаются) с декабря 1917 года» [2, 386]. — и Постановлением Совнаркома РСФСР от 26 октября 1918 года [9, 408], также была национализирована собственность иностранных государств и их фирм декретом Совнаркома [3, 498], еще определенную роль сыграло наличие и деятельность Коммунистического Интернационала, образованного в 1919 году, который занимался коммунистической пропагандой в западных странах, что вызывало недовольство правительств этих стран. 7 января 1918 года посол в России Сэр Джордж Уильям Бьюкенен покинул Россию, тем самым прямой дипломатический контакт был прерван между Россией и Великобританией, а Франция это сделала еще 8 ноября 1917 года. Таким образом, в результате своих действий, большевики оказались в международной изоляции, официальные торговые отношения были разорваны.

Оказавшись в изоляции, советская власть стала вести торговые операции через частных лиц, например, через Ф.В. Высоцкого была осуществлена покупка «Коммерческого банка для Северной Европы» [10, 65]. Тем самым внешние торговые операции стало возможно проводить. Согласно данным ЦСУ вывоз поваренной соли составлял 50988 пудов, подсолнечных семян 41722 пудов [13, 162].

Пытаясь иметь хоть какие-то определенные внешние связи, правительство РСФСР отправило в Великобританию М.М. Литвинова, а в РСФСР был отправлен Фрэнсис Освальд Линдли в качестве Поверенного в делах Великобритании в России. Однако отношения далее все

больше ухудшались, во многом этому способствовал так называемый заговор послов или дело Брюса Локкарта, который в тот период являлся главой дипломатической миссии Великобритании в России. Целью заговора было свержение Советской власти и физическая ликвидация В.И. Ленина, заговор был организован дипломатами. Срыв заговора и арест Локкарта 1 сентября 1918 года [8, 115–116], а также привели к ответному аресту 6 сентября М.М. Литвинова в Лондоне и дальнейшей эскалации конфликта между державами, в виде интервенции в Россию западных держав.

На следующем этапе большевики таки сумели улучшить ситуацию, прибывший в Лондон М.М. Литвинов в январе 1918 года, он несколько раз пытался получить здание российского посольства в Лондоне, которое в тот момент занимал К.Д. Набоков, однако, эти попытки были неудачными, но это было лишь началом. Желание или нежелание западных стран вести переговоры с Советской Россией зависело от позиций большевиков внутри России, а к 1920 году положение советской власти в России очень укрепилось, к осени 1920 года у остатков Белой Армии был только Крым, решив уничтожить последний оплот противника, Л.Д. Троцкий отправил во главе сил РККА М.В. Фрунзе [7, 219–223]. Благодаря Перекопско-Чонгарской операции Крым был занят силами Красной Армии, более серьезной силы у противников большевиков не было, становилось ясно, что большевики стали полноценными хозяевами России, а значит, именно с ними необходимо было договариваться западным державам, хотя переговоры начались еще чуть раньше, чем остатки Белой Армии были окончательно разбиты.

Во время визита представителей Центросоюза в 1920 году во главе с Львом Борисовичем Красиным в Великобританию начались переговоры между наркомом Л.Б. Красиным и Премьер-министром Великобритании Дэвидом Ллойдом Джорджем. Со стороны РСФСР требовали снять блокаду (морскую, финансовую и персональную), открытие взаимных торговых представительств, принятия легальных основ торговли в виде неприкосновенности депозитов, товаров, признания нотариальных и других официальных подписей, также Л.Б. Красин потребовал прекратить поддержку Польши, в войне с которой находилась Россия в тот момент [4, 160–163].

Великобритания потребовала в лице своего Премьер-министра отказа со стороны РСФСР от поддержки в Малой Азии, Иране, Афганистане, Индии и Грузии антибританских сил, свертывание враждебной агитации, прекращение поддержки кемалистов в Турции, РСФСР должна была отказаться от нападения на прибалтийские государства, от действий в Иране и от наступления на Врангеля, а также британский Премьер потребовал выплатить царские долги [4, 163]. Переговоры на том этапе зашли в тупик, так как пункт о ненападении на Врангеля был неприемлем для Советского правительства, да и вопрос о долгах был очень непростым. Однако вопрос о долгах все же было решен правительством РСФСР рас-

смотреть, но сразу же было сделано ответное обвинение и требование заплатить за ущерб от интервенции. Переговоры завершились 30 июня 1920 года совместным проектом, проектом: 1) перемирие, обязательное для обеих сторон; 2) декларация обеих сторон о взаимной оплате товаров и услуг, полученных от граждан другой стороны; 3) рассмотрение указанных претензий на будущей мирной конференции, что, однако, не должно задерживать начатых торговых переговоров; 4) взаимный отказ от вмешательства во внутренние дела другой стороны; 5) полная свобода торговли и сообщений [4, 164].

Однако война между РСФСР и Польшей вновь ухудшила отношения между Великобританией и Россией, попытка Министра Иностранных Дел Великобритании Лорда Керзона урегулировать советско-польский конфликт, создав проект советско-польской границы в виде линии Керзона [9, 28–35], не привела к положительным результатам, а переговорный процесс был прерван между РСФСР и Великобританией. Только 9 ноября 1920 года НКВД РСФСР обратился с официальной нотой к правительству Великобритании, с вопросом, продолжатся ли переговоры дальше. 29 ноября 1921 года Л.Б. Красиному был официально вручен проект Англо-советского торгового соглашения, и переговоры возобновились. В итоге соглашение содержало следующие пункты: обе стороны обязывались воздерживаться от всяких враждебных действий и пропаганды друг против друга, Советская республика особенно должна была воздерживаться от подобных актов в Индии и в Афганистане, а британское правительство — в странах, которые ранее составляли часть Российской империи, подданные обоих государств получали право беспрепятственного возвращения на родину, Англия и Россия возобновляли торговые отношения и взаимно обменивались торговыми представителями, которым присваивался ряд дипломатических привилегий (дипломатический иммунитет, право шифра, право дипломатической переписки), британское правительство обязывалось не предпринимать никаких шагов к завладению золотом и имуществом, принадлежащим Советскому правительству [4, 169–173].

В 1921 году торговый договор был заключен [4, 176], тем самым РСФСР и Великобритания установили дипломатические и торговые отношения, на этом участке блокада была прорвана. РСФСР получала здание посольства в Великобритании, принадлежавшее Российской Империи. А К.Д. Набоков потерял свои позиции и более не считался полномочным представителем России в Великобритании, также было создано торгпредство. Однако французское правительство отрицательно отнеслось к подобным договоренностям, так как разрывалось кольцо блокады вокруг РСФСР, нарушались договоренности, ведь еще 23 декабря 1917 года Франция и Великобритания заключили договор о разделе России на сферы влияния, так Франция получала Украину, Бессарабию и Крым. В сферу интересов Англии входили казачьи и кавказские области, Армения, Грузия и Курдистан [6, 114].

Однако правительство Великобритании отказалось не ратифицировать договор с РСФСР. Следом за Великобританией РСФСР признали в 1921 году в сентябре Норвегия, а в декабре Италия. С Норвегией объем торговли составил 82023 пуда, а с Италией 127592 пудов [13, 171].

Далее победы на дипломатическом фронте двинулись резко вперед. Уже на Генуэзской конференции 1922 года РСФСР была официально приглашена как страна участник. Однако нежелание РСФСР выплачивать долги Российской Империи в размере 18,5 млрд. золотых рублей привело к осложнению переговоров, именно этот вопрос становился краеугольным. Советская делегация понимала, что на уступки ей никто не пойдёт, поэтому тайно были проведены переговоры с представителями Германии, в ходе которых был заключен Рапальский договор, который установил плотные военные и дипломатические контакты, а в области торговли обе страны устанавливали режим наибольшего благоприятствования: «Оба Правительства далее согласны в том, чтобы для общего правового положения граждан одной страны на территории другой и для общего урегулирования взаимных торговых и хозяйственных отношений, должен действовать принцип наибольшего благоприятствования». [12, 2]. Со стороны России договор подписал Георгий Чичерин, со стороны Германии договор подписал Вальтер Ратенау. Вторая заслонка пала.

Еще в 1921 году Нарком внешней торговли РСФСР Л. Б. Красин сделал заявление, в котором сказал о том, что торгово-промышленные круги Франции желают установления официальной торговли между РСФСР и Францией, так как отсутствие данных отношений, произошедшее из-за их разрыва 26 октября 1917 года, вело к затруднению торговли, из-за этого приходилось совершать торговые операции через отдельных лиц [13, 171], но тем не менее в 1921 году объем торговли составлял 39349 пудов [13, 171], однако, несмотря на все сложности и неудобства, дипломатические и торговые отношения установились лишь 14 ноября 1924 года, в ноте говорилось: «Правительство (Французской Республики), верное дружбе, соединяющей русский и французский народы, признаёт де-юре ... Правительство Союза Советских Социалистических Республик как правительство территории бывшей Российской империи, где его власть признана населением, и как преемника на этих территориях предшествующих российских правительств» [1, 148].

Таким образом, в результате деятельности советских дипломатов блокада, организованная западными странами, была прорвана, только с Англией торговый оборот, согласно данным ЦСУ, за первую половину 1921 года составил 127598 пудов различных товаров [13, 171].

Литература:

1. Громыко, А. А., Хвостов В. М. Документы внешней политики СССР 1924. М.: Политическая литература, 1964.
2. Декрет ВЦИК от 21.01.1918 «Об аннулировании государственных займов». Декреты Советской власти. Т. I. М.: Гос. изд-во полит. литературы, 1957.
3. Декрет о национализации предприятий ряда отраслей промышленности. Декреты Советской власти. Том II. 17 марта — 10 июля 1918 г. М.: Гос. изд-во полит. литературы, 1959.
4. Дипломатический словарь / Ред.: Вышинский А. Я., Лозовский С. А. М.: Государственное издательство политической литературы, 1948.
5. Заявление, Л. Б. Красина газете «Новый путь» (г. Рига) от 12 июля 1921 г.
6. Какурин, Н. Е., Вацетис И. И. Гражданская война. 1918—1921 / Под ред. А. С. Бубнова. СПб.: Полигон, 2002.
7. Коротков, И. С. Разгром Врангеля. М.: Воениздат, 1939.
8. Мальков, П. Д. Записки коменданта Московского Кремля. М.: «Молодая гвардия», 1962.
9. Мельтюхов, М. И. Советско-польские войны: военно-политическое противостояние. 1918—1939 гг. М.: Вече, 2001.
10. Постановление СНК РСФСР от 26.10.1918 «Об аннулированных государственных процентных бумагах». Декреты Советской власти. Т. I. М.: Гос. изд-во полит. литературы, 1957.
11. «Предпринимательство и предприниматели России: история и судьбы» Учебное пособие для студентов всех форм обучения. М.: МГУПИ, 2012.
12. Рапальский договор. Известия от 10 мая 1922 г.
13. Статистический ежегодник 1918—1920 (выпуск первый). Труды Центрального Статистического Управления. Том VIII Выпуск I. М.: ЦСУ, 1921.

Бухара — колыбель цивилизации

Хакимова Гульнора Абдумаликовна, преподаватель
Бухарский государственный университет (Узбекистан)

*Каждый розовый, взоры ласкающий куст
Рос из праха красавиц, из розовых уст.
Каждый стебель, который мы топчем ногами,
Рос из сердца, вчера еще полного чувств.*
Омар Хайям

Священная Бухара — это один из самых древнейших городов мира, который на протяжении многих столетий вносит свой весомый вклад в развитии культуры человечества. Бухара — является одним из центров международного туризма, который насчитывает более 400 памятников археологии, так же 11 архитектурно дворцовых ансамблей, 8 мавзолеев, 47 мечетей, 14 караван сараев, 39 медресе, 250 жилых домов и 32 объекта монументального искусства, которые находятся под охраной государства.

На одном из главных перекрестков Бухары, расхотились уникальные и неповторимые изделия художественного ремесла по всему миру дорогами Великого шелкового пути. Бухарские старинные предметы украшают экспозиции крупнейших музеев мира, среди них Рим, Париж, Вашингтон, Стокгольм, Берлин, Стамбул, Москва и Санкт-Петербург. О мировом признании культурного на-

следия города свидетельствует тот факт, что в декабре 1993 года решением ЮНЕСКО город включен в список объектов Всемирного наследия. В 1997 году под эгидой ЮНЕСКО в Узбекистане широко и торжественно отмечали 2500-летие города музея — Бухары. Возраст Бухары, свидетельствует о том, что, он наряду с Римом и многими другими древнейшими городами является колыбелью цивилизации.

Одно словосочетание «Священная Бухара», говорит о том, что город имеет особое место в культуре исламского мира. На протяжении многих веков город являлся местом проповеди имама Аль-Бухари, Аль-Гиждувани, Сейфедина Бохарзи, Бахауддина Накшбанди. Название города «Бухара» происходит от согдийского слова и означает смысл «счастливое место».

Высокие стены и ворота средневековой Бухары, сохранившиеся до наших дней, надежно защищают город, его



Рис. 1. Цитадель Арк

торговый и ремесленный люд. Как гласит легенда, самыми древними памятниками Бухары являются Чашма — Аюб (источник Иова) и цитадель Арк, у ворот которого находится могила культового героя Сиявуша.

Холм представляет собой наслоение монументальных сооружений цитадели города, который наслаивался друг на друга на протяжении более 2000 лет. Крепость Цитадель возвышается над площадью Регистан (песчаная долина), которая является символом величия, неприступности власти и полтора тысячи лет тому назад, она была местопребыванием правителя обширной и густонаселенной страны. Постройки, находящиеся в Арке, были возведены в конце XVIII начала XX вв. Цитадель Арк — являлась центром Бухары, где проживали правители и их приближенные.

Это большое земляное возвышение, которое по форме напоминает неправильный прямоугольник, вытянутый по направлению с запада на восток.

Первое из сохранившихся сооружений — Ворота Арка, которые обращены к площади Регистан. Ворота были выстроены в виде массивного портала с мощными башнями по сторонам от арочного проезда в XVIII веке. Парадный въезд в Арк архитектурно оформлен в виде двух столбобразных башен, верхняя часть которых соединяется галереей, над которой находится помещение с террасами. Поднимаясь к воротам Арка, мы проходим мимо пандуса или постепенно поднимаемся по дорожке, ведущей через крытый длинный коридор к мечети Джамии (Пятничная). Вдоль коридора, расположены помещения для воды (об-хана), камеры для заключенных — канахана (клевцевник). Пандус с обеих сторон огражден большими каменными перилами, длина которых составляет около 20 м. Сим-

волом власти Эмира считалась большая кожаная плеть, висевшая на одной из стен. За стенами сложился собственно город — «шахристан», который окружали торгово-ремесленные предместья — «рабады».

В средней нише восточной стены далона в определенное время года зажигали свечи в честь гибели легендарного Сиявуша, похороненного, по преданию, на этом месте.

Недалеко от Регистана, в парке, сияет жемчужина среднеазиатского зодчества — мавзолее Саманидов, фамильная усыпальница правителей местной династии. Мавзолеем доступен обзору с четырех сторон, как первоначально было задумано его гениальным автором. Мавзолеем Саманидов знаменует начало новой эпохи в развитии зодчества Средней Азии, который был возрожден после арабского завоевания.

Мавзолеем были запрещены в первые века ислама: погребальный обряд был весьма аскетичен, но со временем этот запрет нарушился. Мавзолеем Саманидов имеет форму куба, который перекрыт полусферическим куполом. Выразительные формы мавзолеем имеют прямое истолкование в мифологии. Форма куба является символом устойчивости и символом Земли, купол — подобие небосвода, их соединение — символ единства Вселенной, а само здание превращается в модель Вселенной.

История музея — заповедника начинается с 1922 года, тогда он назывался Бухарский государственный музей. С 1940 года он — областной краеведческий музей, с 1945 года — историко-краеведческий музей, с 1969 года — вновь областной краеведческий музей, с 1983 года — историко-архитектурный музей заповедник, с 1988 года Бухарский Государственный архитектурно-художественный музей за-



Рис. 2. Мавзолеем Саманидов

поведник Республиканского значения и подчинения. Экспозиции музея размещаются во всех значительных памятниках мемориального зодчества города и его округи. Музей имеет двенадцать филиалов, среди них областной краеведческий музей (Арк), Зиндан (Темница) — восточная средневековая тюрьма, музей декоративно-прикладного искусства, который расположен в летней резиденции бухарских эмиров — Ситораи Мохи-Хосса (Дворец, подобен звездам и луне) (XIX–XX вв), дом музей Файзуллы Ходжаева, музей искусств имени Камолиддина Бекзада, музей посвященный памяти Имама аль-Бухори, мемориальный музей Абу Али ибн Сины (Авиценны), музей Бахоуддина Накшбанди, музей кузнечного дела, краеведческий музей, который находится в Рамитанском районе, музей воды, а также исторический музей городища Пайкент.

В музейных фондах хранятся уникальные и неповторимые коллекции и находки из курганов Бухарского оазиса, среди них бухарские ювелирные изделия, стиль которых отличался дробностью формы, обилием подвесок, которые придают изделию воздушность, легкость и служат оберегом для носивших его хозяев.

Бухарская и Гиждуванская поливная керамика, предметы нумизматики, изделия бухарской вышивки и золотого шитья, уникальные ковры, предметы резьбы по дереву, фарфор мастеров Китая и Японии, редкие рукописные книги и множество других экспонатов.

Литература:

1. Р. В. Альмеев «Бухарский государственный архитектурно-художественный музей — заповедник. Ташкент-2004»
2. Л. Ю. Маньковская «БУХАРА музей под открытым небом». Ташкент-1991

Бухарский тип одежды отличался своей пышностью и парадностью, а также уникальным золотым шитьем. В Бухарских абровых тканях в основном преобладало три основных цвета, это бордовый, желтый и розовый. Искусство вышивки будет неполным без его редкого вида — золотого шитья. Это искусство золотого шитья наивысший расцвет получило в Бухаре в середине XIX века. В мастерских дворца эмира искусные и умелые мастера золотого шитья, украшали роскошную одежду правителя и его свиты. Мастерами, как правило, были мужчины, которые передавали свое мастерство по наследству своим сыновьям. Золотыми и серебряными нитями вышивались мужские и женские халаты, головные уборы (тюбетейки, чалма, пешанабанды, платки), разных видов обувь (сапожки, туфли, тапочки), шаровары и т. д.

Сегодня Бухару и музей заповедник посещают множество гостей из всего мира — свидетельство его широкой популярности и славы не только в нашей стране, но и далеко за ее пределами.

Бухара — один из древнейших и исторических городов Средней Азии, который сыграл важнейшую роль в истории общества и неоднократно являлся столицей государств, образовавшихся на территории Узбекистана. Вот уж несколько столетий многие поколения бухарцев вносили свою лепту в строительство города, который стал «Городом-музеем».

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

Международный научный журнал
Выходит еженедельно
№ 15 (201) / 2018

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор:

Ахметов И. Г.

Члены редакционной коллегии:

Ахметова М. Н.
Иванова Ю. В.
Каленский А. В.
Куташов В. А.
Лактионов К. С.
Сараева Н. М.
Абдрасилов Т. К.
Авдеюк О. А.
Айдаров О. Т.
Алиева Т. И.
Ахметова В. В.
Брезгин В. С.
Данилов О. Е.
Дёмин А. В.
Дядюн К. В.
Желнова К. В.
Жуйкова Т. П.
Жураев Х. О.
Игнатова М. А.
Калдыбай К. К.
Кенесов А. А.
Коварда В. В.
Комогорцев М. Г.
Котляров А. В.
Кошербаева А. Н.
Кузьмина В. М.
Курпаяниди К. И.
Кучерявенко С. А.
Лескова Е. В.
Макеева И. А.
Матвиенко Е. В.
Матроскина Т. В.
Матусевич М. С.
Мусаева У. А.
Насимов М. О.
Паридинона Б. Ж.
Прончев Г. Б.
Семахин А. М.
Сенцов А. Э.
Сенюшкин Н. С.
Титова Е. И.
Ткаченко И. Г.
Федорова М. С.
Фозилов С. Ф.

Яхина А. С.

Ячинова С. Н.

Международный редакционный совет:

Айрян З. Г. (Армения)
Арошидзе П. Л. (Грузия)
Атаев З. В. (Россия)
Ахмеденов К. М. (Казахстан)
Бидова Б. Б. (Россия)
Борисов В. В. (Украина)
Велковска Г. Ц. (Болгария)
Гайич Т. (Сербия)
Данатаров А. (Туркменистан)
Данилов А. М. (Россия)
Демидов А. А. (Россия)
Досманбетова З. Р. (Казахстан)
Ешиев А. М. (Кыргызстан)
Жолдошев С. Т. (Кыргызстан)
Игисинов Н. С. (Казахстан)
Кадыров К. Б. (Узбекистан)
Кайгородов И. Б. (Бразилия)
Каленский А. В. (Россия)
Козырева О. А. (Россия)
Колпак Е. П. (Россия)
Кошербаева А. Н. (Казахстан)
Курпаяниди К. И. (Узбекистан)
Куташов В. А. (Россия)
Кыят Э. Л. (Турция)
Лю Цзюань (Китай)
Малес Л. В. (Украина)
Нагервадзе М. А. (Грузия)
Прокопьев Н. Я. (Россия)
Прокофьева М. А. (Казахстан)
Рахматуллин Р. Ю. (Россия)
Ребезов М. Б. (Россия)
Сорока Ю. Г. (Украина)
Узаков Г. Н. (Узбекистан)
Федорова М. С. (Россия)
Хоналиев Н. Х. (Таджикистан)
Хоссейни А. (Иран)
Шарипов А. К. (Казахстан)
Шуклина З. Н. (Россия)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Г. А.

Ответственный редактор: Осянина Е. И.

Художник: Шишков Е. А.

Верстка: Бурьянов П. Я., Голубцов М. В., Майер О. В.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

почтовый: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231;

фактический: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <http://www.moluch.ru/>

Учредитель и издатель:

ООО «Издательство Молодой ученый»

ISSN 2072-0297

Подписано в печать 25.04.2018. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, 25