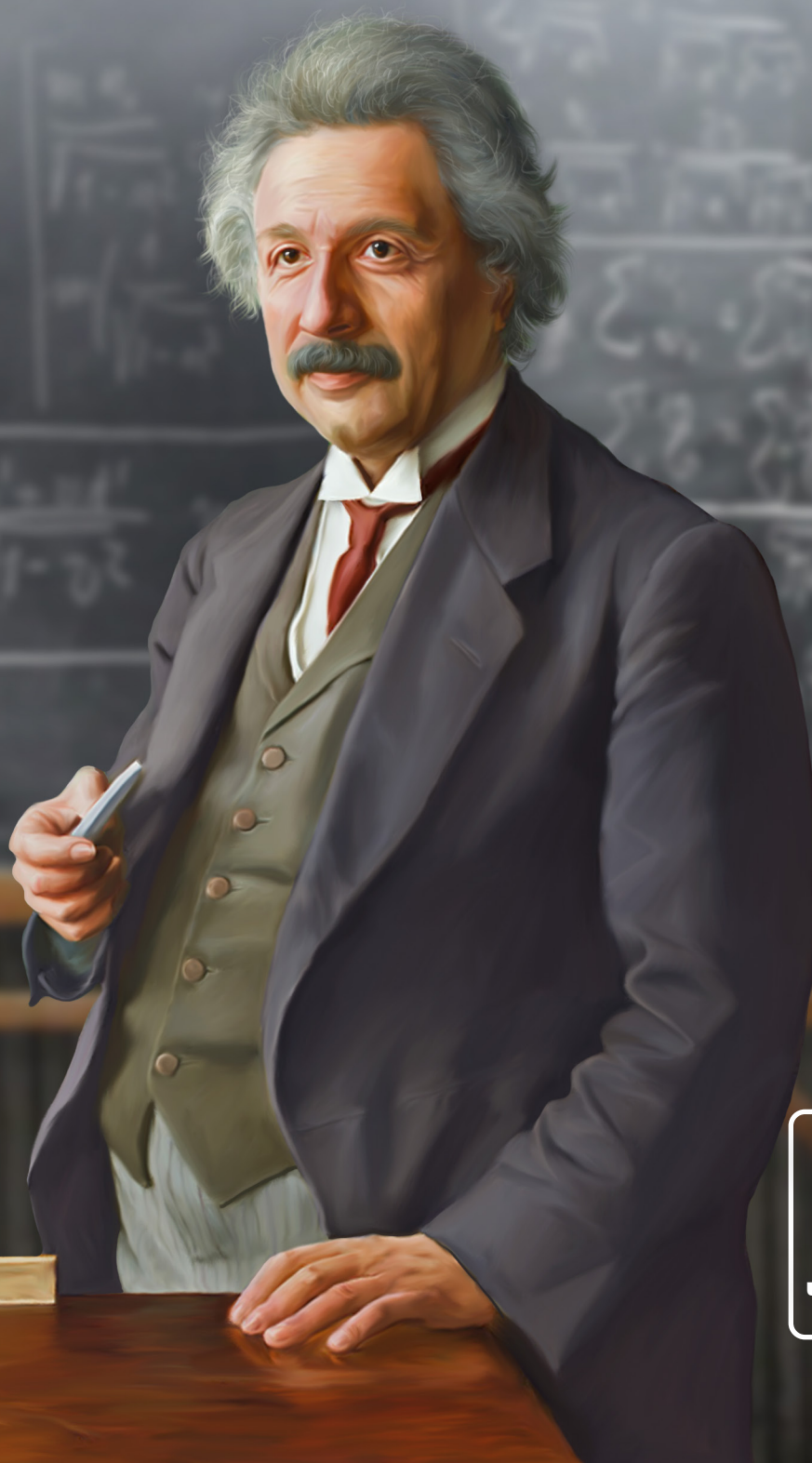


ISSN 2072-0297

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ



12 2021
ЧАСТЬ III

16+

Молодой ученый

Международный научный журнал

№ 12 (354) / 2021

Издается с декабря 2008 г.

Выходит еженедельно

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Редакционная коллегия:

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук
Жураев Хусниддин Олгинбоевич, доктор педагогических наук (Узбекистан)
Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук
Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук
Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)
Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук
Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук
Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук
Абдрасилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам (Казахстан)
Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук
Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук (Казахстан)
Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук (Азербайджан)
Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук
Бердиев Эргаш Абдуллаевич, кандидат медицинских наук (Узбекистан)
Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук
Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук
Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук
Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук
Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук
Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук
Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения
Искаков Руслан Маратбекович, кандидат технических наук (Казахстан)
Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)
Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам (Казахстан)
Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук
Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук
Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук
Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук
Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук
Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)
Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук
Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук
Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук
Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук
Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук
Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук
Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук
Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук (Казахстан)
Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии (Казахстан)
Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук
Рахмонов Азиз Боситович, доктор философии (PhD) по педагогическим наукам (Узбекистан)
Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук
Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук
Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук
Султанова Дилшода Намозовна, кандидат архитектурных наук (Узбекистан)
Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук
Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук
Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры
Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук (Узбекистан)
Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук
Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)
Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)
Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)
Ахмеденов Кажмурат Максutowич, кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)
Бидова Бэла Бертовна, доктор юридических наук, доцент (Россия)
Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)
Буриев Хасан Чутбаевич, доктор биологических наук, профессор (Узбекистан)
Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)
Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)
Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)
Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)
Демидов Алексей Александрович, доктор медицинских наук, профессор (Россия)
Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)
Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)
Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)
Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)
Кадыров Кутлуг-Бек Бекмурадович, кандидат педагогических наук, декан (Узбекистан)
Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)
Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)
Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)
Колпак Евгений Петрович, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)
Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)
Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)
Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)
Кыят Эмине Лейла, доктор экономических наук (Турция)
Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)
Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)
Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)
Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)
Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)
Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)
Рахматуллин Рафаэль Юсупович, доктор философских наук, профессор (Россия)
Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)
Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)
Султанова Дилшоода Намозовна, кандидат архитектурных наук (Узбекистан)
Узаков Гулом Норбоевич, доктор технических наук, доцент (Узбекистан)
Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры (Россия)
Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)
Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)
Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)
Шуклина Зинаида Николаевна, доктор экономических наук (Россия)

На обложке изображен Альберт Эйнштейн (1879–1955), физик-теоретик.

Без сомнения, Альберт Эйнштейн — один из самых великих ученых за всю историю человечества. Но, как нередко случается, история искажает правду, а кое-что просто стирается из памяти. Вот несколько фактов из биографии Эйнштейна которые и сейчас способны удивить.

1. Когда великий физик открыл теорию относительности, его авторские права подвергались сомнению. Факты, подтверждающие это, были достаточно серьезными, хоть и не широко известными. Обвинение шло со стороны Дэвида Гильберта и его сторонников. Гильберт считал, что он первым подошел к открытию теории, а Эйнштейн использовал его наработки и не оставил ни одной ссылки на истинного автора. Сам Эйнштейн ответил, что его ранние работы были скопированы Гильбертом, чем опроверг обвинения. Когда стали разбираться в ситуации, решили, что двое ученых работали по отдельности, но Гильберт подал свою работу раньше Эйнштейна. Когда же историки стали разбираться в проблеме дальше, они выяснили, что это некоторые наработки Эйнштейна были позаимствованы его коллегой. При этом имя Эйнштейна ни разу не было упомянуто. Историки предполагают, что доказательствам Гильберта недоставало данных для получения правильного решения. К моменту публикации ученому удалось откорректировать ошибки. И хотя работа Эйнштейна была издана гораздо раньше, Гильберт противопоставил ей собственный труд.

2. Физику удалось создать холодильник, для работы которого не нужно электричество. Авторство принадлежит самому ученому, а также его коллеге и другу Лео Сциларду. Охлаждение продуктов проходило благодаря процессу абсорбции. В ходе изменения давления между газами и жидкостями происходит понижение температуры в холодильной камере. Создать такое устройство ученый решил, узнав о несчастном случае с одной немецкой семьей. У привычного холодильника произошла утечка токсичных газов, которыми отравилась целая семья. В то время случались такие проблемы, как дефекты пломбы. И тогда ядовитые вещества, двуокись серы и хлористый метил, вытекали наружу.

3. В числе изобретений Эйнштейна — насос и блузка. При этом на блузе располагалось два ряда застежек. Первый ряд предназначался для человека худого телосложения, а второй — для более полных людей. Очень экономная вещь, позволяющая в случае потери веса или, наоборот, сильной прибавки просто переходить с одного ряда застежек на другой, не меняя саму вещь.

4. Эйнштейн и его жена Милева Марич имели нескольких детей. Вторым их сын — Эдуард. Его также называли Тете, или Тетель. Ребенком он много болел. В 20 лет ему был поставлен диагноз шизофрения. Милева разошлась с Эйнштейном в 1919 году, и первое время Эдуард оставался с ней. Но вскоре его направили в психиатрическую больницу.

Сам ученый не удивился такому диагнозу. Сестра Милевы болела шизофренией, и Эйнштейн нередко замечал у Тете схожие признаки болезни. В Америке Эйнштейн оказался через год после того, как его сын попал в лечебницу. И хотя в Европе ученый часто навещал детей, но из Америки Эйнштейн больше не приезжал к сыновьям. Эдуарду он писал редко. Но все его письма всегда оставались душевными. Накануне Второй мировой войны ученый писал, что хотел бы встретиться с ним весной. Но война помешала, и они уже больше не смогли увидеться. Милева умерла в 1948 году. Тете продолжал жить в госпитале, какое-то время он провел в приемной семье, но после ему пришлось вернуться в больницу. Эдуард умер в 1965 году.

5. Общеизвестный факт, что Эйнштейн не любил ничего сильнее, чем свою скрипку и трубку. За свое пристрастие к курению он получил пожизненное членство в Монреальском клубе курильщиков трубок. Ученый считал курение своим самым лучшим средством успокоения. Он также отмечал, что это позволяет ему объективно мыслить. Лечащий врач настойчиво посоветовал Эйнштейну бросить курение, в ответ на что ученый закурил трубку. Даже когда Эйнштейн упал с лодки во время одной из поездок, он защитил от воды любимую трубку. Рукописи, письма и трубка оставались теми немногими личными вещами, которые находились в пользовании физика.

6. В моменты, когда ученый не занимался работой или курением, он увлекался женщинами. Это видно по его письмам. И, может, не столько сам ученый был привязан к женщинам, сколько они любили его. Ханох Гутфройнд, учававший жизнь Эйнштейна и являющийся председателем Всемирной выставки в Еврейском университете, описывал его жизнь со второй женой — Эльзой. Не так давно были изданы все письма физика, которые, по мнению Ханюха Гутфройнда, представляют его как не самого худшего мужа и отца. Однако он признал, что быть верным жене не может. В письмах он откровенно рассказывал обо всех своих женщинах, тем не менее отмечая их интерес как нежелательный. За время брака у него их было по меньшей мере шесть.

7. Гениальный физик за время своей научной деятельности допустил как минимум семь ошибок в работах. В 1917 году Эйнштейн признал свою наибольшую ошибку. В теории относительности он поставил космологическую постоянную — символ лямбда. Это позволяло рассматривать Вселенную стабильной, как ранее считалось среди ученых того времени. Лямбда — это сила, способная противодействовать силе притяжения. Когда же физик обнаружил, что Вселенная все же расширяется, он убрал символ. Но в 2010 году исследователи пришли к выводу, что физик был прав в своем первоначальном варианте. Лямбда — это та теоретическая «темная энергия», которая противостоит гравитации и под влиянием которой Вселенная расширяется в ускоренном темпе.

Екатерина Осянина, ответственный редактор

СОДЕРЖАНИЕ

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Сергеева А. О. Индивидуальная воспитательная работа как эффективное средство исправления осужденных	147
Сивкова Г. П. Оспаривание сделок должника как основной способ защиты прав кредиторов	148
Сидорова Н. А. Некоторые проблемы реализации административной ответственности за нарушения налогового законодательства.....	150
Стадникова А. И., Ленёва И. Г. Основы обязательного пенсионного страхования граждан в Российской Федерации	152
Стадникова А. И., Ленёва И. Г. Военная пенсия: особенности назначения и правового регулирования	156
Табалов А. В. Финансовый контроль в системе мер противодействия коррупции.....	160
Топровер В. И. Некоторые правовые коллизии аренды зданий и сооружений	162
Фагат М. В. Объект и объективная сторона убийства, совершаемого в состоянии аффекта	165
Черноколпакова И. Д. Особенности влияния традиций на институт брака в Южной Корее	167
Шабурова А. Н. Особенности привлечения иностранных граждан к административной ответственности на территории Российской Федерации	170

Шевелева А. С. Пределы и ограничения исключительного права на произведения науки, литературы и искусства	173
Щукин И. А. Нарушение принципа независимости судей как основное условие для отвода состава судей	175
Яремчук В. С. Институт собственности супругов: понятие и содержание	178

ИСТОРИЯ

Ефремов Н. А. Реконструкция трапезы в андроне Керкнитиды	181
Крючков Я. В., Аверченко С. В. Применение ракетного вооружения в советских ВВС в годы Великой Отечественной войны	184
Маслов М. А. Становление института старосты сельского населенного пункта в Российской Федерации	188
Орлова Е. Д. Состояние нервно-психического здоровья девочек-подростков по материалам педагогических и семейных журналов начала XX века	190

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Артеев А. М. Роль бюджетной системы в обеспечении экономической безопасности региона	193
--	-----

Головань Н. О. Развитие компетентного подхода в управлении кадровым потенциалом производственного предприятия.....	194
Каргин Д. В. Проблема вывоза переработанной продукции из Калининградской области в регионы Российской Федерации	198
Крючков А. Н., Ерофеев Д. Т. Особенности внедрения 1С: ERP на предприятиях малого и среднего бизнеса в кризис как мера антикризисного управления	200
Титова О. В., Белоусова В. В. Оценка конкурентоспособности лесной промышленности: теоретические и эмпирические аспекты	204
Хуссейн Лабиб Али Особенности краткосрочного и долгосрочного планирования ресурсов предприятия	209
Шкрabalюк А. А. Современные инструменты и методы мотивации и стимулирования трудовой деятельности персонала	211
Шостак И. С., Шурмина А. А. Исследование взаимосвязи затрат и себестоимости с прибылью, объемами производства и реализации продукции на предприятиях общественного питания	217
МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА И PR	
Нгуен Тхи За Нган Современное состояние PR-сферы: трудности профессии во Вьетнаме	221
ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ	
Ефремов Н. А. Все виды Фудзи в творчестве мастера гравюры укиё-э Кацусика Хокусая	223
Крячкова З. С. Исполнительский анализ концерта Ф. А. Буалдые для арфы с оркестром.....	225

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Индивидуальная воспитательная работа как эффективное средство исправления осужденных

Сергеева Анна Олеговна, студент

Ульяновский государственный педагогический университет имени И. Н. Ульянова

В статье рассматривается эффективность индивидуальной воспитательной работы с осужденными, особенности данного процесса и влияние методов и техник этой работы на осужденных лиц.

Ключевые слова: воспитательная работа, индивидуальная работа, осужденный, индивидуальный подход, уголовно-исполнительный кодекс, девиантное поведение.

На современном этапе развития уголовно-исполнительной системы главным средством исправления осужденных является воспитательная работа. Важность этого направления обусловлена сущностью воспитания в целом.

Конечно, уголовно-исполнительный кодекс не раскрывает понятие воспитательная работа, но в свою очередь регламентирует главные направления этой работы [1]. В соответствии со статьей 109 Уголовно-исполнительного кодекса воспитательная работа направлена на исправление, формирование у осужденных уважительного отношения к человеку, обществу, труду, нормам, правилам и традициям человеческого общежития, на повышение их образовательного и культурного уровня [1]. Таким образом, воспитательная работа направлена на достижение положительных результатов исправительного процесса.

На мой взгляд, из всего многообразия форм воспитательной работы, именно индивидуальная работа с осужденным является наиболее значимой и результативной в процессе исправления.

Во-первых, данный подход позволяет изучить личность осужденного со всех сторон, например, темперамент, интеллект, уровень образования осужденного человека.

Во-вторых, индивидуальная работа поможет установить особенности личности, которые нельзя узнать при коллективной воспитательной работе.

Все это обязательно выявит индивидуальный подход к исправлению осужденного, который облегчит его социальную адаптацию в дальнейшем и поможет избавиться от девиантного поведения.

Примером индивидуального подхода в исправлении можно считать создание педагогических ситуаций, которые в соответствии с возможностями и способностями осужденного помогут целенаправленно сформировать или развить его индивидуальные свойства [2]. Самым

распространенным стали индивидуальные беседы сотрудника с осужденным в целях формирования и развития социальных навыков или коррекции конкретных индивидуальных проявлений [2].

Стоит заметить, что осужденные это особая категория людей к которым в принципе необходим свой личный подход, но если сотрудник исправительного учреждения будет применять к каждому индивидуальную работу, то исправление в этом случае будет еще более эффективным, что сможет способствовать, к примеру, уменьшению рецидивной преступности. Суть данного подхода составляет гибкое использование педагогом различных форм и методов воспитательного воздействия с целью достижения оптимальных результатов исправительного процесса применительно к каждому осужденному и требует принятия комплексных мер правовой, социальной, психологической и других видов помощи и поддержки в отношении конкретного лица, лишеного свободы [3].

Для того чтобы создать условия для индивидуальной работы с осужденным необходимо применять различные методы и техники регенерации характера. К примеру, это могут быть ролевые игры, разнообразные тренинги на общесоциальные темы, консультации специалистов на наиболее важные для осужденных проблемы и вопросы.

Существует специальная система индивидуальной воспитательной работы, которая включает в себя [3]:

- 1) субъект деятельности и объект индивидуальной воспитательной работы;
- 2) цель и задачи;
- 3) планирование;
- 4) изучение и учет индивидуальных особенностей воспитуемых;
- 5) выбор оптимальных форм, методов и приемов воздействия;

б) контроль и коррекция воспитательных воздействий [4].

Таким образом, сотрудникам уголовно-исполнительного учреждения необходимо придерживаться данной системы работы с осужденными, для более быстрого и эффективного результата.

Индивидуальной методике принадлежит главная роль в воспитательной работе с осужденными. Самым важным является то, что находясь тет-а-тет с педагогом, специалистом, психологом, осужденные лица откровеннее рассказывают о себе, о своих переживаниях и проблемах. Все это играет важнейшую роль в воспитательном процессе.

Проведенный анализ позволяет разработать следующие рекомендации и нововведения:

1. Необходимо расширить статью 109 Уголовно-исполнительного кодекса и указать на важность индивидуальной работы с осужденным в процессе воспитательной работы;

2. Сотрудникам уголовно-исполнительного учреждения необходимо иметь в штате психолога, который будет корректировать действия воспитателей, давать рекомендации и советы для того, чтобы улучшить индивидуальный процесс работы с осужденным;

3. Стоит разнообразить механизм работы с осужденными. Например, использовать техники, направленные на выявление творческих способностей у осужденных.

В заключении хотелось бы обозначить, что именно индивидуальный подход в воспитательной работе эффективно влияет на исправление осужденных, так как именно через выявление индивидуальных особенностей конкретного человека можно достичь поставленной цели и скорректировать личность человека так, чтобы девиантное поведение никогда не превалировало над социально-приемлемым поведением.

Литература:

1. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // СЗ РФ 1997, № 2.
2. Э.В. Зауторова, Л.В. Ковтуненко Индивидуальная воспитательная работа с осужденными в местах лишения свободы — Вологда: Учебное пособие, ВИПЭ ФСИН России, 2016.
3. Э.В. Зауторова, Л.В. Ковтуненко Эффективные формы и методы реализации индивидуального подхода в воспитательной работе с осужденными в местах лишения свободы — Научная статья, 2019.
4. А.В. Зайцева, Л.Л. Санташова Организация индивидуальных форм воспитательной работы с осужденными в деятельности начальника отряда — Научная статья, 2017.

Оспаривание сделок должника как основной способ защиты прав кредиторов

Сивкова Галина Петровна, студент магистратуры

Научный руководитель: Дмитренко Анна Викторовна, кандидат юридических наук, доцент
Южный университет (Институт управления, бизнеса и права) (г. Ростов-на-Дону)

В статье рассматривается процедура оспаривания сделок должника при банкротстве, как основной способ защиты кредиторов. Актуальность темы исследования заключается в том, что необходимо применение определенных инструментов для защиты прав и интересов кредиторов с учетом основной цели процедур банкротства — соразмерного удовлетворения требований кредиторов. Одним из таких инструментов является институт оспаривания сделок должника в процедурах банкротства.

Ключевые слова: банкротство, оспаривание сделок, должник, кредитор, конкурсная масса.

Challenging the debtor's transactions as the main way to protect the rights of creditor

Sivkova Galina Petrovna, student master's degree program

Scientific adviser: Dmitrenko Anna Viktorovna, candidate of legal sciences, associate professor
Southern University (Rostov-on-don)

The article considers the procedure for challenging the debtor's transactions in bankruptcy as the main method of protecting creditors. The relevance of the research topic is that it is necessary to use certain tools to protect the rights and interests of creditors, taking

into account the main goal of bankruptcy procedures — the proportionate satisfaction of creditors «claims. One of these tools is the institution of challenging the debtor's transactions in bankruptcy proceedings.

Keywords: bankruptcy proceedings, challenging transactions, debtor, creditor, insolvency estate.

В юридической литературе вопрос о содержании понятия «сделка» в значении Закона о банкротстве является спорным, а мнение о том, что в сфере несостоятельности (банкротства) термин «сделка» используется не в узком смысле, ограничиваясь гражданского — правовым аспектом, а в широком, подразумевая под ним юридические действия, возникшие также из трудовых, налоговых и иных правоотношений, высказывалось неоднократно.

В частности, по мнению В.А. Химичева, «кредитор может опровергать не только сделки гражданско-правовой направленности, но и «сделки» (если вообще можно применять этот термин к отношениям иного, не гражданско-правового, характера) по уплате налогов и выплате заработной платы» [10].

А.А. Хачатуров отдает предпочтение такой же точке зрения, аргументируя это тем, что сфера правового регулирования несостоятельности (банкротства) затрагивает весь комплекс юридических правоотношений. В связи с этим не следует отождествлять понятие сделки, содержащееся в ГК РФ, с понятием сделки в Законе о банкротстве [9].

Глава III. 1 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» «Оспаривание сделок должника» позволяет арбитражным управляющим в процедурах банкротства оспаривать различные сделки должника за определенный период времени, предшествующий подаче заявления о признании должника несостоятельным (банкротом), а также после подачи такого заявления [3]. Данные нормы об оспаривании сделок связаны с тем, что должники в преддверии банкротства зачастую пытаются спасти свое имущество от притязаний кредиторов, сохранить его для себя, в том числе путем передачи имущества по фиктивным сделкам родственникам или подконтрольным организациям, фальсификации и уничтожения договоров, передаточных актов, отчетности.

Самые «популярные» сделки разделены на так называемые «подозрительные» и «сделки с предпочтительным предоставлением». «Предусмотренный указанной главой порядок признания сделок недействительными следует рассматривать как специальную меру, которая является составной частью комплекса мер, имеющих целью защиту прав кредитора через вовлечение в имущественную массу должника неправомерно отчужденного имущества» [11].

На основании статьи 61.1 Закона о банкротстве, сделки, совершенные должником или другими лицами за счет должника, могут быть признаны недействительными в соответствии с ГК РФ, а также по основаниям и в порядке, которые указаны в Законе о банкротстве. Таким образом, первая по порядку статья в главе III. 1 Закона о банкротстве, посвященная оспариванию сделок должника, является общей к остальным нормам, конкретизирующим каждое отдельное основание.

Кроме того, данная статья указывает на тот факт, что помимо конкретных оснований, предусмотренных Законом о банкротстве, не стоит забывать про общие основания для признания сделок недействительными, регламентированные параграфом 2 гл. 9 ГК РФ. Нормы ГК РФ применяются наравне с нормами Закона о банкротстве, а общие нормы ГК об оспаривании сделок по правилам пандектной системы являются общими и к Закону о банкротстве.

Условия действительности сделок установлены положениями Гражданского кодекса РФ. К ним, согласно ГК РФ, относятся: соответствие содержания сделки правовым актам; надлежащий субъектный состав; соответствие воли и волеизъявления; соответствие закону формы сделки [7]. К недействительности сделки может привести несоблюдение хотя бы одного из указанных выше условий [2].

Можно согласиться с мнением Е.Д. Суворова, который полагает, что в основе такой классификации лежит традиционный принцип о четырех элементах любой сделки. При этом каждый из данных элементов должен отвечать законодательным требованиям [8].

Оспаривание сделок позволяет увеличить конкурсную массу путем возврата в нее, переданного должником имущества.

На основании п. 1 ст. 61.6 Закона о банкротстве, все, что было передано должником или иным лицом за счет должника или в счет исполнения обязательств перед должником, а также изъято у должника по сделке, признанной недействительной в соответствии с главой III. 1 данного Закона, подлежит возврату в конкурсную массу. Таким образом, цель оспаривания сделок должника — удовлетворение требований кредиторов, что говорит о высокой ценности такого правового явления.

Стоит отметить, что до введения в отечественную правовую систему термина подозрительная сделка, многие сделки, оспариваемые в процессе банкротства, признавались недействительными по совокупности статей 103 Закона о банкротстве (утратила силу) и статьи 170 ГК РФ.

Так, в соответствии с данной нормой мнимой сделкой признается сделка, совершенная лишь для вида, без намерения создать соответствующие ей правовые последствия. В то же время притворной сделкой признается сделка, совершенная с целью прикрыть другую сделку.

Поскольку мнимые и притворные сделки — это основной способ по выводу имущества из активов должника, постольку нормы об оспаривании мнимых и притворных сделок применялись и применяются до сих пор, несмотря на появление, более подробных норм об оспаривании сделок должника в Законе о несостоятельности (банкротстве).

Стоит отметить, что согласно Постановлению Пленума ВАС РФ от 23.12.2010 № 63 «О некоторых вопросах, связанных с применением главы III. 1 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», заявление об оспаривании сделки должника подается во всех случаях в суд, ведущий дело о банкротстве, т.е. в арбитражный суд по месту нахождения должника [4].

Также, ВАС РФ пояснил, что заявления о признании сделок должника недействительными по общим основаниям, предусмотренным гражданским законодательством (в частности, по основаниям, предусмотренным ГК РФ или законо-

дательством о юридических лицах), предъявляемые другими помимо арбитражного управляющего лицами (например, контрагентами по сделкам или должником в ходе процедур наблюдения или финансового оздоровления), подлежат рассмотрению в исковом порядке с соблюдением общих правил о подведомственности и подсудности.

Данные обстоятельства позволяют сделать вывод о том, что оспаривать сделки должника в процессе банкротства возможно не только в стадии конкурсного производства или внешнего управления, но и в любой другой процедуре лицами помимо арбитражного управляющего.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008, № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ, от 14.03.2020 г. № 1-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Собрание законодательства РФ. — 1994. — № 32. — Ст. 3301.
3. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ. — 2002. — № 43. — Ст. 4140.
4. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 23 декабря 2010 г. N 63 «О некоторых вопросах, связанных с применением главы III. 1 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, 2011 г., N 3.
5. Новодорскова, В. С. Применение процедуры банкротства в деятельности налоговых органов, как инструмента налогового администрирования. // Интеллектуальные ресурсы — региональному развитию. 2018. № 1. с. 362-366.
6. Охохонина, А. Г. Практические проблемы правового регулирования банкротства физических лиц // Интеллектуальные ресурсы — региональному развитию. 2020. № 2. с. 467-472.
7. Степанов, С. А. Гражданское право: учебник. — В 3 т. Т. 1. — М.: Проспект, 2010. — 420 с.
8. Суворов, Е. Д. Банкротство в практике Президиума ВАС РФ за 2014 г.: прецеденты и комментарии. — М.: Статут, 2015. — 273 с.
9. Хачатуров, А. А. Право конкурсных кредиторов на опровержение сделок // Юрист. — 2008. — № 3. — с. 53.
10. Химичев, В. А. Защита прав кредиторов при банкротстве. — М.: Волтерс Клувер, 2005. с. 93.
11. Хохлов, Д. В., Скворцов О. Ю., Бушев А. Ю. Защита пав предпринимателей при рассмотрении в суде дел о несостоятельности (банкротстве): вопросы теории и судебной практики. — М., 2002. с. 97.

Некоторые проблемы реализации административной ответственности за нарушения налогового законодательства

Сидорова Наталья Александровна, студент магистратуры

Брянский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

В данной статье рассматривается вопрос административной ответственности за преступления, связанные с нарушением налогового законодательства России. В рамках исследования были изучены основные понятия по данной теме, виды и формы административной ответственности за данный вид правонарушений, а также, проанализированы основные проблемы стоящие перед государством в вопросе осуществления наказания за подобные деяния.

Ключевые слова: налоговый кодекс, административная ответственность, правонарушение, штраф, вина.

Формирование норм налогового законодательства является сложным правовым процессом и затрагивает все сферы налоговой деятельности. В настоящее

время особой актуальностью пользуются вопросы установления мер ответственности за нарушение налогового законодательства. В данном случае речь идет не только

об уголовной, но и об административной ответственности.

Согласно действующему законодательству страны, а именно, статье 106 НК РФ: «налоговое нарушение представляет собой совершенное противоправное деяние, за которое установлено ответственность в соответствии с налоговым кодексом Российской Федерации [1]. Налоговые нарушения бывают нескольких видов, в том числе, бездействие налогоплательщиков, недобросовестное выполнение ими своих обязанностей, например полное или частичное уклонение от уплаты налогов.

Одним из самых действенных на сегодня способов контроля за соблюдением налогоплательщиками своих обязанностей является единая система за соблюдением налогового законодательства, доступ к которой есть у всех налоговых органов в стране. В Российской Федерации налоговое администрирование осуществляется не только не только специальными налоговыми органами, но и таможенными, а также, финансовыми и другими организациями. Примером такого контроля за выполнением налогоплательщиками своих обязанностей является проверка долгов по уплате налогов при оформлении кредитного займа, рядовой проверке водительских прав, оформлении некоторых видов социальных выплат, а также, сбора документов для пересечения границы России. Интересно отметить, что на оформление шенгенской визы долги по уплате налогов могут и не повлиять, однако таможенные органы могут не выпустить из страны при наличии задолженности перед налоговыми органами.

В настоящее время основными видами ответственности за налоговые преступления являются уголовная и административная ответственность. При этом, административная ответственность используется намного чаще недели уголовная.

Административная ответственность в области финансов, налогов и сборов установлена главой 15 КоАП РФ [2]. В данной главе содержатся все основные аспекты установления и взыскания административного наказания в области налоговых преступлений, и согласно законодательству, к административной ответственности лицо может быть привлечено только при наличии доказанной вины, совершенной как по неосторожности, так и со злым умыслом. Важно отметить, что правонарушением совершенным умышленно, признается деяние, которое было совершено лицом, заранее осведомленным о противоправности своего деяния.

В настоящее время в российском законодательстве существуют определенные проблемы реализацией административной ответственности в области налогового законодательства. Одной из основных задач сегодня является обозначение данных проблем и выработка стратегии для их устранения. Основные проблемы в данном вопросе связаны с самим понятием ответственности в налоговом законодательстве. Данная проблема связана с тем, что в настоящее время до сих пор не выработано четкое

содержание самого понятия административной ответственности, так как единообразия в Российском законодательстве на сегодня нет. Отсюда вытекает другая проблема — сложности с определением содержания ответственности за налоговые преступления. Обзор судебной практики по данному вопросу говорит о том, что «ответственность, предусмотренная статьей 13 Закона Российской Федерации «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» в большей степени схожа на природу административной ответственности.

Эта ситуация приводит к определенным негативным последствиям, например, проблема в понимании данного института приводит к формированию самостоятельных видов юридической ответственности по отраслевому принципу: налоговая, земельная, в сфере бюджетных правоотношений, конституционная и проч. При этом в обоснование такой позиции приводятся аргументы о специфике производства по рассмотрению таких дел, органах, рассматривающих соответствующие дела, санкциях и т.д. По мнению сторонников существования в качестве самостоятельного вида налоговой ответственности полагают, что юридическая конструкция состава налогового правонарушения содержит достаточные и необходимые признаки для признания совершенного деяния налоговым правонарушением и привлечения лица к налоговой ответственности. Из этого следует, что таковому присущи признаки, отличные от уголовного и административного правонарушения.

Несмотря на это, проведенные исследования говорят о том, что обособленность налогового правонарушения в настоящее время не представляется возможным, так как любое налоговое правонарушение имеет признаки либо административного, либо уголовного преступления. Исключений в настоящее время в судебной практике известно очень мало, и недостаточно для выделения налоговых правонарушений в отдельный обособленный вид.

Из смысла ст. 1.1 КоАП РФ, провозглашающей, что: «законодательство об административных правонарушениях состоит из настоящего Кодекса и принимаемых в соответствии с ним законов субъектов Российской Федерации об административных правонарушениях», следует, что Кодекс является единственным федеральным законом, устанавливающим административную ответственность» [2].

Помимо КоАП РФ, ответственность налогоплательщиков прописана в главах 15 и 16 НК РФ. Это приводит к некоторым разногласиям и путанице при назначении ответственности за налоговые правонарушения, так как существует некоторое несоответствие между 15 главой КоАП, которая устанавливает ответственность должностных лиц за нарушение налогового законодательства, и соответствующими главами НК РФ. В данном случае справедливо говорить о том, что одной из самых актуальных задач в данной области является приведение установленных мер ответственности в КоАП РФ и НК РФ к общему знаменателю. Другим вариантом решения про-

блемы может стать установление приоритета норм, прописанных в НК РФ, так как совершаемые противоправные деяния относятся именно к этой области права.

Еще одной важной задачей в данном вопросе является установление доверительных отношений с налогоплательщиками, основанными не на принуждении их к уплате налогов и карательных мерах, а на понимании последними своей ответственности государством и добровольном исполнении своих гражданских обязанностей. Установление таких отношений государства и граждан приведет к тому, что количество правонарушений, влекущих за собой административную ответственность снизится, что позволит не только повысить качество работы налоговых органов, но и проработать действующее законодательство, устранив вышеуказанные проблемы. Достичь такого понимания можно несколькими методами:

1. Улучшение качества обслуживания посетителей налоговых органов;
2. Грамотная информационная поддержка налогоплательщиков;

Литература:

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 17.02.2021)
2. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 09.03.2021)
3. Федеральный закон от 28.12.2017 N 436-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации».
4. Бикситова Жанна Ахметгалиевна Современные проблемы правового регулирования административной ответственности за нарушения законодательства о налогах и сборах // Проблемы экономики и юридической практики. 2018. № 5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-problemy-pravovogo-regulirovaniya-administrativnoy-otvetstvennosti-za-narusheniya-zakonodatelstva-o-nalogaх-i-sborah> (дата обращения: 18.03.2021).
5. Сабитова Елена Юрьевна Уголовная ответственность юридических лиц за налоговые преступления: аргументы за и против // Вестник ЧелГУ. 2015. № 23 (378). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ugolovnaya-otvetstvennost-yuridicheskikh-lits-za-nalogovye-prestupleniya-argumenty-za-i-protiv> (дата обращения: 18.03.2021).

Основы обязательного пенсионного страхования граждан в Российской Федерации

Стадникова Анастасия Игоревна, студент;
Ленёва Ирина Геннадьевна, кандидат юридических наук, доцент
Московский финансово-юридический университет МФЮА

Пенсионное страхование на сегодняшний день представляется важным элементом системы финансов и государственных внебюджетных фондов, институтом социальной защиты населения и отраслью страхования. Так, пенсионное страхование является сферой, которая затрагивается интересы всех граждан всего государства. Качественные и количественные характеристики пенсионного страхования характеризуют уровень социального, экономического, правового и культурного развития общества и государства.

На сегодняшний день система пенсионного страхования в России пребывает в стадии реформирования и переживает трудные времена, критикуется различными субъектами общества, что делает тему актуальной.

Важной проблемой является тот факт, что на сегодняшний день Пенсионный фонд Российской Федерации не в силах обеспечить в полной мере государственные пенсионные обязательства за счет собственных источников. Это главным образом обуславливает необходимость проведения исследования в вопросе совершенствования финансового обеспечения,

разработки стратегии развития и управления пенсионным страхованием в России для формирования новой пенсионной системы, основанной на страховых принципах и методах эффективного управления ее финансовыми ресурсами в рыночной среде.

Проводимая на сегодняшний день пенсионная реформа в Российской Федерации обусловила увеличение исследований в данной области. Для того, чтобы перейти к проведению каких-либо практических исследований необходимо определить теоретические аспекты пенсионного страхования в Российской Федерации. В частности, важно отдельно выделить особенности обязательного пенсионного страхования [9, с. 185].

Во-первых, отметим, что под обязательным страховым обеспечением по обязательному пенсионному страхованию понимается непосредственное осуществление выплат, которые полагаются гражданам Российской Федерации в рамках страховой пенсионной системы. Страховая пенсионная система представляет собой систему мер, которая создается государством, с целью финансовой поддержки людей по прекращению получения ими заработка и при наличии оснований для получения страхового обеспечения. Так, можно четко утверждать о различии понятий страховой пенсионной системы и обязательного страхового обеспечения [6, с. 27].

Разница выделенных понятий заключается в том, что страховая пенсионная система представляет понятием более широким, охватывающим весь процесс формирования и распределения средств, которые предназначены для поддержки населения.

Обязательное страховое обеспечение, в свою очередь, касается только этапа выплат в рамках всей системы.

К обеспечению по бюджетной пенсионной системе относятся такие выплаты, как пенсии по возрасту, инвалидности, потери кормильца, накопительная часть, выплаты к пенсии (срочная и фиксированная), социальное погребение отдельных категорий умерших пенсионеров.

Сама система пенсионного страхования представляется в виде долгосрочного страхования, в котором страхователем, то есть гражданином Российской Федерации, производятся отчисления в специальный фонд, из которого, в свою очередь, страховщик (то есть Пенсионный фонд Российской Федерации) обеспечиваются выплаты полагающейся пенсии [9, с. 184].

Таким образом, можно сказать, что основными сторонами взаимоотношений такой системы выступают страховщики, страхователи и застрахованные лица.

Страховщиками выступают государственные и негосударственные пенсионные фонды. При этом, негосударственные пенсионные фонды — это частные организации, деятельность которых регулируется положениями правовых стандартов.

Страхователями являются физические лица, индивидуальные предприниматели и организации, которые осуществляют платежи страховщикам [10, с. 4].

Застрахованными признаются лица, которым полагается обеспечение в рамках данной системы. Для того, чтобы получать выплаты при возникновении таких оснований, с заработка работающего гражданина Российской Федерации в бюджет Пенсионного фонда ежемесячно перечисляют 22% налога от заработка такого гражданина. При чем, к сумме заработка относится любой вид дохода: например, премии, поощрения и тому подобное. Исключение составляют только социальные доплаты.

Ставка налога состоит из двух частей. Первая — это солидарная, которая идет на выплату фиксированного объема пенсии. Вторая часть является индивидуальной и накапливается на личном счете (страховой номер индивидуального лицевого счета — СНИЛС). Считаем важным отметить, что по номеру СНИЛС человек может получить информацию относительно своих индивидуальных накоплений. Так, алгоритм функционирования пенсионной системы можно представить в следующем виде:

- 1) все компании и организации, минуя этап регистрации, в обязательном порядке регистрируются в органе Пенсионного фонда Российской Федерации;
- 2) после трудоустройства в ту или иную организацию и подписания соответствующих бумаг, гражданин получает статус застрахованного лица и может в будущем претендовать на получение компенсации обязательного пенсионного страхования;
- 3) организация ежемесячно оплачивает обязательные взносы за всех своих сотрудников;
- 4) перечисленные средства учитываются на лицевых счетах работников, после чего информация по этим данным используется для расчета пенсии;
- 5) в случае наступления оснований для получения выплаты, граждане обращаются в органы Пенсионного фонда Российской Федерации с пакетом необходимых документов;
- 6) система обязательного пенсионного страхования выполняет такие функции, как инвестиционную, аккумулирующую, регулирующую, гарантийную [6, с. 137].

Инвестиционная функция предполагает использование, имеющихся в фондах, средства для получения дополнительного дохода. Аккумулирующая функция предполагает, что все деньги, которые оплачиваются из разных источников, собираются в бюджете Пенсионного фонда. Регулирующая функция предполагает осуществления четкого распределения полученных средств с помощью Пенсионного фонда Российской Федерации. Наконец, гарантийная функция предполагается обеспечение гарантий оказания финансовой поддержки гражданам при наступлении определенных ситуаций при выполнении всех условий.

В Российской Федерации действует три разновидности обеспечения граждан пенсиями. Первым из таковых является государственное пенсионное обеспечение. Такой вид обеспечения не относится к страховому обеспечению и выплачивается государственным служащим, военным, участникам Великой Отечественной войны, и иным категориям граждан, в том числе нетрудоспособных. В данном случае финансирование осуществляется за счет средств федерального бюджета. Вторым видом обеспечения является обязательное страхование, которое финансируется за счет осуществления взносов работающих граждан. По данному виду обеспечения пенсиями выплаты предусмотрены также иностранцам, которые проживают на территории Российской Федерации и ведут здесь трудовую деятельность. Наконец, имеет место такой вид, как дополнительное (негосударственное) обеспечение пенсиями. Он осуществляется со стороны частных организаций за счет получения взносов на основании заключенных с клиентами договоров и инвестиционного дохода [8, с. 22].

Так, можно сделать промежуточный вывод, что структура пенсионного страхования включает в себя обязательное и дополнительное страхование. Обязательное страхование обеспечивает гражданам получение нескольких видов выплат. Первым таким являются фиксированные выплаты, которые положены все, у кого есть минимальный трудовой стаж. В 2020 году минимальный трудовой стаж составляет 11 лет. Известно, что ежегодно он будет увеличиваться до 15 лет. Вторым видом выплат являются страховые, которые зависят от объема выплаченных работником выплат в Пенсионный фонд Российской Федерации. Еще одним видом является накопительная пенсия. При этом, накопления могут осуществляться только у лиц, которые старше 1967 года рождения. Такие люди в праве самостоятельно решать, рассчитывать ли им только на страховое пособие, или сформировать страховую и накопительную часть пенсии в негосударственный пенсионный фонд. Накопительная часть пенсии может быть размещена в любом пенсионном фонде на выбор. Это позволит получить дополнительный инвестиционный доход. Но, необходимо учитывать, что перед подписанием договора необходимо взвесить все плюсы и минусы, изучить репутацию организации.

Если обращаться к вопросу правового регулирования, то основным законом, регламентирующим систему обязательного пенсионного страхования в области права в Российской Федерации, является Федеральный закон Российской Федерации № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании» [4]. Указанный нормативно-правовой акт устанавливает толкование основных понятий и прописывает права и обязанности для получения обеспечения. Кроме этого Федерального закона, правовое регулирование обязательного пенсионного страхования осуществляется за счет норм Конституции Российской Федерации [1], Федерального закона № 165-ФЗ «Об ос-

новах обязательного социального страхования» [3], Федерального закона № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» [5], Федерального закона № 27-ФЗ «Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования» [2].

Остановимся чуть подробнее на некоторых основных видах обеспечения по обязательному пенсионному страхованию. Как уже было отмечено, основным видом является страховая пенсия, которая представляет собой ежемесячную финансовую поддержку — компенсацию дохода после прекращения трудовой деятельности и выхода на пенсию. Рассчитывать на ее получение могут также нетрудоспособные родственники застрахованного лица после его смерти. Важно отметить, что некоторые категории граждан обладают правом получить такую поддержку досрочно. Для этого необходимо наличие специального опыта работы (например, в сложных ситуациях) и его определенная продолжительность [9, с. 185]. Такая выплата бывает трех видов: по возрасту, при получении инвалидности и смерти кормильца. Определим различия между ними.

Компенсация по возрасту положения при условии достижения конкретного возраста. Как уже было отмечено, в 2020 году осуществляется (продолжается) постепенное увеличение возраста выхода на пенсию. Но при всем при этом, благодаря действующей льготе, также, как и в предыдущем году, женщины имеют право получить обеспечение при достижении 55,5 лет, а мужчины — при 60,5 лет. В отношении граждан, которые обладают правом на преждевременное получение поддержки от государства, возрастной порог не изменился. Речь идет, к примеру, о спасателях, шахтерах и иных работников, которые осуществляют деятельность в трудных условиях.

Кроме того, проводимая пенсионная реформа в данной части не коснулась учителей, врачей и иных сотрудников, которые выходят на пенсию с учетом продолжительности стажа. Чтобы получить компенсацию, необходимо наличие следующих обязательных условий: стаж от 11 лет и накопление как минимум 18,6 пенсионных баллов.

Для того, чтобы получать пенсию по инвалидности, необходимо выполнение двух условий: наличие любой группы инвалидности; наличие любого стажа. Размер пенсии по инвалидности зависит от таких факторов, как группа, время работы, сумма перечисленных налогов, количество людей, находящихся на попечении, место проживания [7, с. 5].

Наконец, пенсия по потере кормильца представляет собой такой вид государственной поддержки, который предназначается семьям, потерявшим близкого, который содержал всю семью и имел хотя бы минимальных стаж работы. Для того, чтобы осуществить расчет размера такой выплаты необходимо учитывать сумму произведенных отчислений и накопленных баллов умершего гражданина. В некоторых исключительных ситуациях, при наличии маленького стажа, семья погибшего склоняется к получению социальной пенсии, нежели страховой. В случае наличия большого опыта работы, наоборот, —

страховые выплаты будут значительно больше. Как бы то ни было, право получать такие выплаты имеют не все родственники. К примеру, на такие выплаты могут рассчитывать следующие лица:

- родные и приемные дети до восемнадцати лет;
- внуки, сестры и братья до восемнадцати лет, при доказывании того факта, что они были финансового зависима от усопшего;
- оставшийся супруг при наличии пенсионного возраста либо невозможности работать;
- родители-пенсионеры;
- бабушка и дедушка, если их дети умерли [7, с. 5].

Учет взносов на обязательное пенсионное страхование в Российской Федерации осуществляется при использовании специального номера (СНИЛС). Этот индивидуальный номер присваивается каждому гражданину России и служит инструментом учета всех оплаченных взносов. Именно по информации данного счета осуществляется учет всех взносов. Правила оплаты взносов отличаются в зависимости от того, кто ее осуществляет: работодатель или работающих на себя (индивидуальный предприниматель).

Если же взносы осуществляет работодатель, то он принимает на себя обязанность по осуществлению оплаты налога за своих работников до 15 числа месяца, следующего за расчетным. Индивидуальный предприниматель же осуществляет оплату страховых взносов по итогам целого года и до 30 июня следующего года [8, с. 21].

Таким образом, в завершении можно сделать вывод, что пенсионное обеспечение по обязательному пенсионному страхованию представляет собой финансовую поддержку граждан при наступлении определенных событий и выполнении ими установленных требований. Такие выплаты осуществляются за счет средств, которые аккумулируются Пенсионным фондом Российской Федерации за счет платежей всех застрахованных лиц.

Среди основных проблем системы пенсионного обеспечения в Российской Федерации на сегодняшний день

большого внимания заслуживает проблема, связанная с недостаточным уровнем доходов бюджета Пенсионного фонда и постоянное его понижение.

По нашему мнению, важной составляющей последующих изменений в рамках совершенствования пенсионной системы в Российской Федерации должна стать разработка комплексного подхода развития обязательного накопительного пенсионного страхования и негосударственного пенсионного обеспечения. В первую очередь, необходимо обеспечить оптимизацию расходов, которые связаны с деятельностью Пенсионного фонда Российской Федерации, и внедрить трехуровневую пенсионную систему, направленную на персонализацию пенсионных накоплений. Также, необходимо обеспечить распространение социальных программ и рост социальных расходов государства, в том числе через сохранение пенсий при наличии пятилетнего стажа работы и досрочного выхода на пенсию во вредных условиях труда. При этом, необходимо учитывать, что возрастет нагрузка на трудоспособное население.

Совершенствование системы пенсионного обеспечения в Российской Федерации считается актуальным вопросом современности, однако, здесь важно учитывать, что реформирование такой отрасли не должно ограничиваться только изменениями системы расчета и формирования пенсионных накоплений, повышением пенсионного возраста и так далее.

Совершенствование пенсионной системы должно осуществляться в комплексе мероприятий, которые направлены на упразднение причин, задерживающих развитие пенсионных реформ в полной мере. Предполагается, что основными мероприятиями должны стать: проведение мероприятий по снижению уровня неофициальной заработной платы, совершенствование информационных технологий в сфере пенсионного обеспечения и повышение уровня надзора и реализации профилактических мероприятий по выявлению и искоренению коррупции в пенсионной системе.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 г. № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 27.03.2019 г. № 130) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31.
2. Федеральный закон Российской Федерации от 01.04.1996 г. № 27-ФЗ «Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования» (ред. от 01.04.2019) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 14. Ст. 1401.
3. Федеральный закон Российской Федерации от 16.07.1999 г. № 165-ФЗ «Об основах обязательного социального страхования» (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 1999. № 29. Ст. 3686.
4. Федеральный закон Российской Федерации от 15.12.2001 г. № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 17.12.2001. № 51. Ст. 4832.
5. Федеральный закон Российской Федерации от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (ред. от 22.12.2020) // Российская газета. 17.12.2003. № 3367.
6. Киселева, В. А. Актуальные проблемы в области пенсионного обеспечения и способы их решения // Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XXXIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 22 (33). 218 с.

7. Криулин, В. А. Оценка уровня достаточности финансового обеспечения Пенсионного фонда РФ // Политика, экономика и инновации. 2018. № 1 (18). с. 5.
8. Ломакина, Т. В. Актуальные вопросы назначения пенсии военным // Право в Вооруженных Силах. 2016. № 1. с. 21-22.
9. Невраева, В. А. Пенсионная реформа в Российской Федерации: проблемы и перспективы развития // Актуальные вопросы финансов и страхования России на современном этапе. Сборник статей по материалам III региональной научно-практической конференции преподавателей вузов, ученых, специалистов, аспирантов, студентов. Нижегородский государственный педагогический университет имени Козьмы Минина. 2016. с. 184-185.
10. Пудова, В. С. Проблемы пенсионного обеспечения в Российской Федерации и способы их решения / В. С. Пудова // «Научно-практический журнал Аллея Науки». 2018. № 4 (20). с. 4.

Военная пенсия: особенности назначения и правового регулирования

Стадникова Анастасия Игоревна, студент;
Ленёва Ирина Геннадьевна, кандидат юридических наук, доцент
Московский финансово-юридический университет МФЮА

Особенности правового статуса военных служащих в обществе обуславливаются возложенными на них обязанностями по вооруженной защите государства, которые связаны с необходимостью беспрекословного выполнения поставленных задач в тех или иных условиях, в том числе с риском для их жизни.

На сегодняшний день любое государство нуждается в вооруженной защите, и наше государство тому не исключение. В Российской Федерации такую функцию на себя принимают Вооруженные силы Российской Федерации. Однако, защищают наше государство не только служащие Вооруженных сил, но также и сотрудники внутренних органов, Федеральной службы безопасности, Федеральной службы исполнения наказания, Федеральной службы войск национальной гвардии Российской Федерации и так далее. Именно относительно сотрудников всех этих структур в данном исследовании будет использоваться термин «военнослужащий», «военные».

Учитывая особую важность функций, которые принимают на себя военнослужащие, государство должно хотя частично компенсировать им и их семьям тот возможный вред, который они могут получить или получают при выполнении своих обязанностей в интересах всего государства и его граждан.

Проблема пенсионного обеспечения военных на сегодняшний день является острым и актуальным вопросом. Это и вызвано особым характером их обязанностей.

Целью исследования является анализ основных особенностей пенсионного обеспечения военнослужащих, их семей, выделить наибольшие проблемы в поставленном вопросе, а также предложить пути решения.

Прежде, чем рассматривать особенности, основания, порядок назначения и другие отличительные черты пенсии для военнослужащих, необходимо дать определение самому понятие «военная пенсия». Так, согласно общепринятому определению, под таковой понимаются выплаты специального характера за особый род деятельности в силовых структурах. Одной из особенностей пенсионной пенсии является возраст, так называемого, пенсионера. Как правило, он значительно ниже общего пенсионного возраста, трудовой пенсии по старости [6].

Наименование этой пенсии уже говорит само за себя. То есть, говоря простым языком, назначение военной пенсии возможно тогда, когда человек нес военную службу. Рассматривая вопрос о субъектах, в праве которых получать военную пенсию, под призмой закона, можно сказать, что такое право принадлежит офицерам, прапорщикам, мичманам военной службы, солдатам, матросам, сержантам, старшинам военной службы по контракту [7, с. 53].

Нести военную службу граждан Российской Федерации может в Вооруженных силах Российской Федерации, Федеральной службе безопасности, пограничной службе, военной прокуратуре, а также в военных следственных органах иных воинских формированиях. В целом, можно сказать, что количество военных пенсионеров в России остается практически неизменным, чего нельзя сказать о трудовых пенсионерах, количество которых то растет, то снижается. Статистика изменения количества пенсионеров представлена ниже, на рисунке 1.

Резкое снижение количества трудовых пенсионеров в 2019 году, очевидно, связано с проведением пенсионной реформы и повышением уровня пенсионного возраста в Российской Федерации.

Необходимо отметить, что размер и назначение военной пенсии зависит от должности пенсионера, занимаемой на момент выхода на пенсию, от его выслуг лет и воинского звания. Решение вопросов назначения и выплат

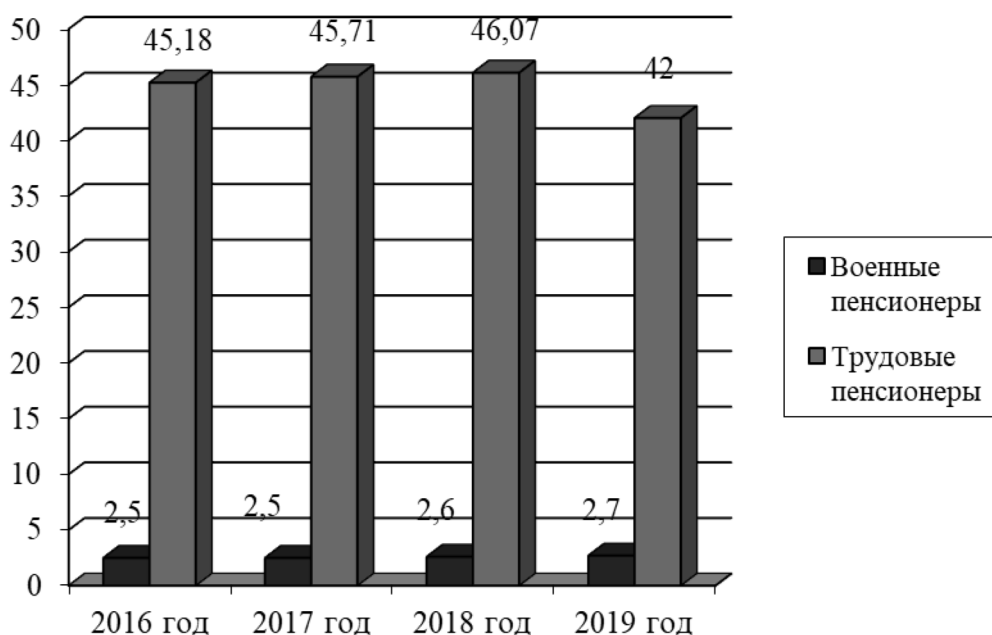


Рис. 1. Статистика количества пенсионеров за 2016-2019 года (по состоянию на 01.01), в млн. чел.

военной пенсии находится в пределах компетенции Министерства обороны Российской Федерации [6].

С правовой точки зрения, порядок назначения, основания, размеры военной пенсии и другие важные вопросы в этой области устанавливаются Федеральным законом Российской Федерации от 15.12.2001 года № 166-ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации».

Таким образом, необходимо поднять вопрос об основаниях назначения военной пенсии. Для этого нужно обратиться к статье 8 указанного Федерального закона, пункт 1 которой делает ссылку на Закон Российской Федерации «О пенсионном обеспечении лиц, проходивших военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, войсках национальной гвардии Российской Федерации, и их семей» от 12.02.1993 года № 4468-1. Также, необходимо руководствоваться нормами Федерального закона Российской Федерации от 28.12.2013 года № 400-ФЗ «О страховых пенсиях» [9, с. 225].

Необходимо подчеркнуть, что в данных нормативно-правовых актах речь идет о пенсиях для лиц, которые не пользовались обязательным пенсионным страхованием в период прохождения службы, которые были уволены после первого января 2002 года, которые не приобрели право на пенсию за выслугу лет, по инвалидности либо на ежемесячное пожизненное содержание [7, с. 53].

Также, важно отметить, что основания назначения военной пенсии зависят от вида этой самой пенсии. Так, военная пенсия может быть назначена за выслугу лет, по инвалидности либо по потере кормильца. Кратко опишем основные условия назначения пенсии для каждого из них

Законодателем установлено, что выплата пенсии по выслуге лет для военнослужащего назначается лицам, имеющим соответствующих стаж работы в определенных службах Российской Федерации. К числу таких служб относятся военная служба, служба в органах внутренних дел, служба в Государственной противопожарной службе, служба в органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных вещества, а также служба в учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы. При этом, интересно отметить, что военный пенсионер может «заработать» свою выслугу не в одной конкретной службе, а в нескольких из них. К примеру, изначально он может быть сотрудником органов внутренних дел, а потом перейти в уголовно-исполнительную систему. Другими словами, законом допускаются какие-либо сочетания видов служб. Также, руководствуясь Федеральным законом № 166-ФЗ, военная пенсия назначается лицам, которые проходили военную службу по призыву.

В качестве одного из основных условий назначения военной пенсии по выслуге лет выступает увольнение из рядов органов и служб, которые перечислены выше [6].

На основании указанных выше Федеральных законов, пенсия за выслугу лет назначается для выплаты военнослужащим, которые на день своего увольнения имеют общий стаж несения службы в указанных выше структурах от двадцати лет. Также, такая пенсия может быть назначена указанным лицам, которые были уволены со службы по достижению предельного возраста пребывания на службе, то есть в сорок пять лет, по состоянию здоровья либо в связи с организационно-штатными мероприятиями, которые имеют общий трудовой стаж от двадцати пяти календарных лет, из которых не менее двенадцати с половиной лет составляет одна из указанных выше служб.

В случае, когда после увольнения и назначения военной пенсии, гражданин вновь поступает на службу, то он лишается права на получение такой пенсии на весь период прохождения службы [8, с. 63].

Основанием назначения служащему военной пенсии по инвалидности является факт получения инвалидности во время прохождения им военной службы в качестве солдат, матросов, сержантов и старшин, а также в течении трех месяцев после увольнения со службы. Кроме того, пенсия по инвалидности может быть назначена позже установленного срока в том случае, когда причиной этой инвалидности стало ранение, контузия, увечья либо заболевания, полученные в период прохождения военной службы.

Основанием назначения военной пенсии по утере кормильца для членов семьи служащего (нетрудоспособным членам семьи) является смерть такового в период прохождения службы по призыву в качестве солдат, матросов, сержантов и старшин, в течении трех месяцев после увольнения со службы, либо позже этого срока, но когда причиной смерти стало ранение, заболевание, полученной во время прохождения службы [7, с. 54].

Как было определено ранее, существует три вида военной пенсии: за выслугу лет, по инвалидности и по потере кормильца. Получение пенсии военнослужащим за выслугу лет является наиболее распространенным видом военной пенсии, в подтверждение чему ниже представлен рисунок 2.

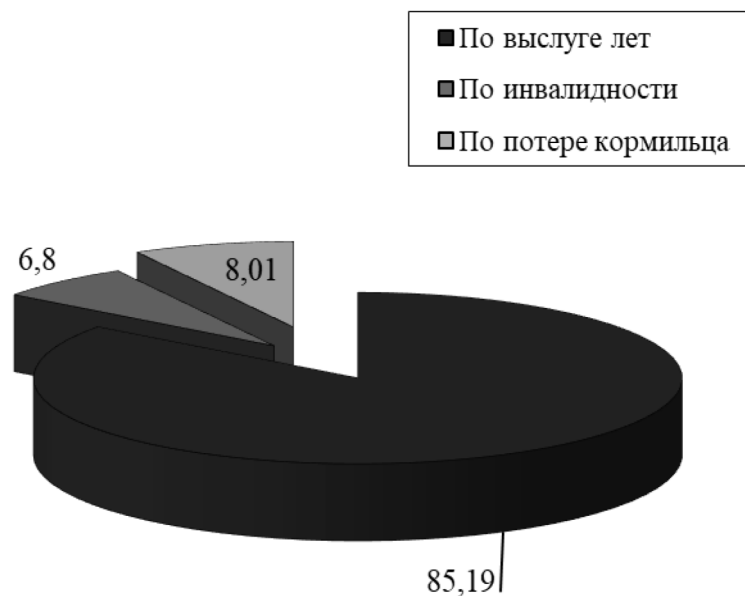


Рис. 2. Военные пенсионеры по категориям

Ранее, для того, чтобы получить право на такую пенсию, необходимо было просто нести службу на протяжении определенного срока. Сегодня же стаж несения службы на день увольнения должен составлять двадцать и более лет [9, с. 226].

Законодатель предусмотрел и учел нестабильность ситуации в нашем государстве, реорганизацию служб и ведомств, необходимость штатных мероприятий, в силу которых не всегда является возможным «набрать» полный военный стаж. В этой связи при увольнении служащего по причине достижения возраста сорока пяти лет общий стаж исчисляется двадцатью пятью годами, из которых двенадцать с половиной лет должны приходиться на службу в военных структурах и службах, предусмотренных законом.

Также, важно подчеркнуть, что в военный стаж включаются военная и остальные виды служб, приравняемые в ней, служба в Вооруженных силах СССР, учеба в военных училищах (а также академиях и других заведениях), период получения образования в гражданских Высших учебных заведениях, по окончании которых было про-

должено обучение в военных заведениях, учеба в гражданских Высших учебных заведениях с военными кафедрами (если выпускник был призван на службу из запаса по профессии) [7, с. 53].

Так, можно сказать, что военная пенсия по выслуге лет состоит из множества частей стажа за те или иные периоды жизни, в виду чего необходимо в обязательном порядке сохранять все записи в соответствующих документах [8, с. 64].

Если говорить о пенсии для военнослужащих по инвалидности, то статья 1 Закона Российской Федерации № 4468-1 устанавливает, что таковая предусматривается для следующих граждан:

— офицеры, мичманы, прапорщики, военные служащие, служащие «контрактники» (солдаты, сержанты, старшины, матросы);

— военные, которые служат на территории других государств, если имеется договоренность (соглашение) между Российской Федерацией и той конкретной страной, и если законом предусматривается такой вариант пенсионного обеспечения;

— военные, которые проходят службы в других странах, но при отсутствии указанного выше соглашения, при отсутствии указания в законах о таков варианте пенсионного обеспечения;

— прапорщики, офицеры, мичманы вооруженных сил.

Законом Российской Федерации № 4468-1 предусматриваются две группы лиц, которые могут претендовать на получение военной пенсии по инвалидности:

— военные служащие, инвалидность которых обусловлена военной травмой (контузией, ранением, заболеванием), полученной в ходе боевых действий, службы на границе, других видов защиты государства, при пребывании в плену (если пленение носило насильственный характер, а сам служащий не совершил во время него преступления против Родины), при прохождении службы в действующей армии в качестве юнги и воспитанников;

— военные служащие, инвалидность которых была приобретена при прохождении службы, но при этом, она не связана с непосредственным выполнением служебных обязанностей [6].

Наконец, если говорить о военной пенсии по потере кормильца (то есть пенсия выплачивается семье военнослужащего), то основанием получения таковой является смерть (гибель) военнослужащего в ходе исполнения своего долга либо через три месяца после его увольнения, когда смерть стала последствием профессиональной травмы или заболевания.

В качестве получателей могут выступать следующие лица:

— несовершеннолетние и совершеннолетние в возрасте до двадцати трех лет дети, внуки, братья, сестры;

— супруги;

— родители;

— бабушки и дедушки пенсионного возраста либо с инвалидностью, при отсутствии у таковых законных лиц, в обязанностях которых входит их содержание;

— безработные брат или сестра, бабушка или бабушка на иждивении которых находятся дети до четырнадцати лет [9, с. 225].

Также, вне зависимости от иных условий, в обязательном порядке данная выплата назначается несовершеннолетним детям, родителям и супругам, при отсутствии у таковых средств к существованию, родителям и супругам погибшего, который проходил службу по призыву.

Для оформления пенсии по потере кормильца, претендент должен обратиться в пенсионные органы Министерства обороны Российской Федерации со следующим пакетом документов: удостоверение личности, заявление, справка о смерти военнослужащего, материалы для подтверждения родства [8, с. 62].

Необходимо отметить, что размер военной пенсии зависит от множества факторов, которыми выступают, например, должностной оклад, служебные заслуги, воинское звание и должность. Тем не менее, основное значение придается именно размеру денежного довольствия военнослужащего. Также, кроме основного пособия военные вправе оформить дополнительные выплаты, в случае наличия наград за военные заслуги, при прохождении службы.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 г. № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 27.03.2019 г. № 130) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31.
2. Федеральный закон Российской Федерации от 01.04.1996 г. № 27-ФЗ «Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования» (ред. от 01.04.2019) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 14. Ст. 1401.
3. Федеральный закон Российской Федерации от 16.07.1999 г. № 165-ФЗ «Об основах обязательного социального страхования» (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 1999. № 29. Ст. 3686.
4. Федеральный закон Российской Федерации от 15.12.2001 г. № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 17.12.2001. № 51. Ст. 4832.
5. Федеральный закон Российской Федерации от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (ред. от 22.12.2020) // Российская газета. 17.12.2003. № 3367.
6. Беликова, Т. М. Пенсионное обеспечение военнослужащих в России // Студенческий форум: электрон. научн. журн. 2019. № 31 (82). Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://nauchforum.ru/journal/stud/82/58300> (дата обращения: 04.02.2021).
7. Пошедина, Е. В., Рузаева Е. М. Сравнительный анализ пенсионного обеспечения военнослужащих по выслуге лет // Евразийский союз ученых. 2019. № 4. с. 52-55.
8. Шахбанова, Ю. А. Виды пенсии для военнослужащих в Российской Федерации // Наука и образование сегодня. 2018. № 4. с. 61-66.
9. Юзвович, Л. И., Кузнецова Е. П. Современные проблемы пенсионного страхования в Российской Федерации // Фундаментальные исследования. 2017. с. 224-228.

Финансовый контроль в системе мер противодействия коррупции

Табалов Алексей Викторович, студент магистратуры
Челябинский государственный университет

В статье рассматривается финансовый контроль в контексте мер по противодействию коррупции.

Ключевые слова: финансовый контроль, коррупция, противодействие коррупции.

Задача противодействия коррупции имеет важное общегосударственное значение как в деятельности органов публичной власти на всех её уровнях, так и в обществе в целом. И обусловлена эта задача негативными тенденциями, связанными с ростом коррупции в современной России: подрывом авторитета власти, ослаблением экономической безопасности страны, невозможностью обеспечить стабильный экономический рост, усилением социального неравенства среди граждан и др. Всё это требует своевременной и адекватной реакции со стороны государства.

Несмотря на частые политические декларации государственных чиновников о разработке и применении многочисленных и разнообразных мер по противодействию коррупции и показательные уголовные дела, коррупция в стране только набирает обороты. Так, например, глава Счетной палаты РФ Алексей Кудрин в интервью «РИА Новости» заявил, что ущерб от коррупции в России может измеряться триллионами рублей [3]. По словам чиновника, он пока не наблюдает снижения уровня коррупции в стране, что подтверждают исследования надзорного ведомства.

Укрепляет слова Кудрина и свежий рейтинг наименее коррумпированных стран, который ежегодно составляет международная авторитетная неправительственная организация Transparency International. В рейтинге 180 наименее коррумпированных государств мира в 2019 году Россия заняла 137 место [5]. Набрал 28 баллов из 100, наша страна поднялась на одно место вверх, разделив «успех» с Доминиканской Республикой, Кенией, Либерией, Ливаном, Мавританией, Папуа — Новой Гвинеей, Парагваем и Угандой.

По мнению директора центра «Трансперенси Интернешнл — Р» Антона Поминова, у российских властей отсутствует политическая воля для проведения системных изменений, а все ныне осуществляемые антикоррупционные меры носят точечный характер. Эксперт полагает, что для эффективного противодействия коррупции следует построить систему, которая «не позволит власти принимать необдуманные решения в интересах узкой группы лиц» [5].

К деятельности по противодействию коррупции относится широкий диапазон мер: профилактика коррупционных правонарушений, борьба с ними, минимизация и ликвидация их последствий и др. Осуществление этой деятельности в пределах своих полномочий возложено законом на федеральные органы государственной власти, органы государственной власти субъектов Российской Федерации,

органы местного самоуправления, институты гражданского общества, организации и физические лица [4].

Одним из главных направлений антикоррупционной деятельности является финансовый контроль, методы и способы которого способствуют выявлению так называемых «коррупционных» отклонений в ходе осуществления финансовых операций и финансово-хозяйственной деятельности подконтрольных субъектов [1].

И хотя Федеральный закон от 25.12.2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» в явном виде не содержит и не использует понятие финансового контроля, его элементы присутствуют в нём в той трактовке, какая дана в статье 9 «Меры финансового контроля» модельного закона «О борьбе с коррупцией», принятого Постановлением Межпарламентской Ассамблеи государств — участников СНГ от 3 апреля 1999 г. № 13-4.

Проблема коррупции и меры по борьбе с ней получили широкое освещение в научных работах. Среди зарубежных авторов можно выделить Д. Бейли, Р. Вишни, А. Кейса, М. Олсона, Д. Саймона и др. Из российских исследователей значительный вклад в разработку изучаемой проблемы внесли О. А. Борисов, В. В. Колесников, М. И. Левин, С. В. Максимов, Р. А. Сабитов, Г. А. Сагаров и др.

Роли и значению субъектов финансового контроля в обеспечении экономической безопасности государства посвящены работы А. Н. Литвиненко, А. П. Опальского, П. Ф. Щетинина и др. Проблемы государственного финансового контроля в рамках теоретических подходов рассматривались в работах В. А. Артамонова, В. В. Бурцева, А. А. Васильева, И. А. Дьяченко и др. Вопросы развития мер государственного финансового контроля наши своё отражение в трудах М. В. Васильева, Х. Н. Замбаева, В. Е. Кузнециковой, С. В. Степашина и других.

По мнению ряда исследователей, финансовый контроль и финансовый мониторинг являются одними из наиболее эффективных средств предупреждения и выявления коррупционных преступлений [6]. И здесь особая роль отводится государственному финансовому контролю, который, пронизывая все уровни системы государственного управления и являясь по сути частью финансовой системы, оказывает непосредственное влияние на антикоррупционную политику.

Как отмечают А. А. Кобозев и В. П. Шамета, в России до сих пор нет ни единой системы государственного финансового контроля, ни единой концепции его формирования [2]. Ориентируясь на обеспечение законности и эффективности при использовании бюджетных и вне-

бюджетных финансовых ресурсов и собственности, государственный финансовый контроль преимущественно стремится выявлять нарушения финансового законодательства. Однако зарубежная практика свидетельствует о том, что наиболее перспективным и целесообразным является концентрация усилий государственного финансового контроля не на точечном выявлении нарушений, а на их профилактике. Именно предупреждение возможных нарушений должно приводить в итоге к повышению эффективности и рациональности использования государственных средств, к недопущению их незаконного оборота и коррупции.

Опыт показывает, что коррупция преимущественно связана с финансово-экономическими отношениями и сферой государственного и муниципального управления. Как правило, самые серьезные и масштабные экономические преступления, связанные с коррупцией, осуществляются с казенными деньгами.

Главенствующее место в системе государственного финансового контроля отводится Счётной палате Российской Федерации, выполняющей конституционную задачу по защите государственных ресурсов от хищений, нецелевого и неэффективного использования. Фактически это универсальный публичный государственный аудитор, работающий в тесной связке с исполнительной властью и с правоохранительными органами, который собирает, консолидирует и распространяет информацию о госрасходах.

Стратегия развития Счетной палаты Российской Федерации на 2018-2024 годы закрепляет противодействие коррупции как одну из первостепенных задач. Приоритетными направлениями в этой работе провозглашены:

1) совершенствование системы ограничений и требований, установленных в целях противодействия коррупции и повышения эффективности механизмов предотвращения и урегулирования конфликта интересов;

2) совершенствование информационного обмена с органами исполнительной власти, контролирующими органами и правоохранительными органами в целях разработки и внедрения новых комплексных инструментов противодействия коррупции;

3) содействие созданию единой системы обеспечения прозрачности государственной антикоррупционной политики, в том числе раскрытию информации о лицах, уличенных в злоупотреблениях;

4) поддержка культуры нулевой терпимости к коррупции через следование принципам независимости, честности и ответственности в своей деятельности [7].

Литература:

1. Гафарова, Г.Р. Финансовый контроль в борьбе с коррупцией/Г.Р. Гафарова. — Текст: непосредственный // Диалектика противодействия коррупции: материалы II Всероссийской научно-практической конференции. — Казань: Изд-во «Познание» Института экономики, управления и права, 2012. — с. 52-55.
2. Кобозев, А.А. Роль ведомственного финансового контроля и внутреннего финансового аудита в противодействии коррупции/А.А. Кобозев, В.П. Шамета. — Текст: непосредственный // Государственный аудит. Право. Экономика. — 2017. — № 1. — с. 114-120.

В 2018 году Счётная палата РФ по результатам своих проверок выявила 9235 нарушений на общую сумму 772,7 млрд руб. И хотя по итогам 2019 года общее число выявленных нарушений сократилось почти вдвое — до 4443, их объем в денежном эквиваленте увеличился до 884,6 млрд рублей.

Почти одну треть этой суммы — 316,1 млрд рублей — составили нарушения, связанные с неправильным ведением бухгалтерского учета и некорректным составлением иной финансовой отчетности. И хотя, по мнению Счетной палаты, эти нарушения не являются критическими, поскольку исправляются по ходу проверок, но само количество выявленных нарушений говорит о «недостаточно качественном управлении бюджетными средствами, выделенными на достижение государственных целей» [8]. Кроме того, ошибки бухгалтерского учета в связи с некорректной постановкой на учет имущества привели к нарушениям в сфере управления и распоряжения государственной собственностью на сумму в 106,2 млн рублей.

Как показывают проверки, одной из наиболее коррупционных сфер по-прежнему остаются государственные закупки. На них в 2019 году приходится еще почти треть выявленных нарушений на сумму 237,3 млрд рублей. В результате выборочных проверок было обнаружено 906 фактов таких нарушений.

Ещё 1725 нарушений на сумму около 217,5 млрд рублей было выявлено при проверке формирования и исполнения бюджета, из них 1409 нарушений на сумму 178,3 млрд рублей относится непосредственно к исполнению бюджета.

Несмотря на глубокую степень проработки отдельных вопросов противодействия коррупции вопрос применения мер финансового контроля с точки зрения научно-практического и правового подхода не до конца исследован. Отсутствует и комплексная охватывающая все аспекты изучаемой проблемы концепция. Правовое регулирование вопроса содержит достаточное количество «белых пятен», чтобы давать пищу для новых научных исследований.

Одной из значительных проблем на пути эффективности финансового контроля как важного элемента противодействия коррупции является дезорганизация его нормативно-правовой базы, отсутствие единой методологии осуществления, дезориентация и раскоординированность различных органов, уполномоченных на проведения финансового контроля.

3. Кудрин оценил объемы коррупции в России в триллионы рублей. — Текст: электронный // РБК: [сайт]. — URL: <https://www.rbc.ru/rbcfreeneews/5e1d5d369a7947250a98b7c0> (дата обращения: 16.03.2021).
4. О противодействии коррупции: Федерал. закон от 25 дек. 2008 г. № 273-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. — 2008. — № 52 (часть 1). — Ст. 6228. — Текст: непосредственный.
5. Россия и Кения поделили 137-е место в индексе восприятия коррупции. — Текст: электронный // РБК: [сайт]. — URL: <https://www.rbc.ru/society/23/01/2020/5e2912d69a794750adc67abc> (дата обращения: 16.03.2021).
6. Сабитов, Р.А. Противодействие коррупции и коррупционным правонарушениям в России: учеб. пособие/Р.А. Сабитов. — М.: Юрлитинформ, 2018. — 520 с. — Текст: непосредственный.
7. Стратегия развития Счетной палаты Российской Федерации на 2018-2024 годы // Российская газета. — 2018. — 5 августа. — Текст: непосредственный.
8. Счетная палата в 2019 году выявила нарушения на 890 млрд рублей. — Текст: электронный // Интерфакс: [сайт]. — URL: <https://www.rbc.ru/society/23/01/2020/5e2912d69a794750adc67abc> (дата обращения: 16.03.2021).

Некоторые правовые коллизии аренды зданий и сооружений

Топровер Виктор Игоревич, студент магистратуры

Северо-Западный институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (г. Санкт-Петербург)

Институту аренды недвижимости на данный момент принадлежит ведущее место в сфере гражданского оборота, а договоры аренды зданий или сооружений являются, пожалуй, одними из самых распространенных в гражданско-правовой сфере, поскольку объектам недвижимости отведена важная роль, как в развитии предпринимательства, так и в развитии российской экономики в целом. Учитывая изложенное, анализ как теоретических, так и проблемных аспектов, возникающих при заключении и исполнении договора аренды зданий или сооружений, не теряет своей актуальности.

Ключевые слова: недвижимость, договор, аренда зданий и сооружений, арендная плата, владение и пользование, арендатор, арендодатель.

По договорам аренды зданий или сооружений арендаторам одновременно с передачей прав владения и пользования этими объектами недвижимости передаются и права на те части земельных участков, которые заняты данными объектами и необходимы для их использования. Если же в договорах не определяются передаваемые арендаторам права на соответствующие земельные участки, они переходят к ним на срок, на который заключаются договоры аренды зданий или сооружений. В подобных случаях договоры аренды выступают в качестве правоустанавливающих документов [11, с. 160].

В тех случаях, когда арендуются только части зданий либо сооружений (нежилые помещения), нормы, регламентирующие аренду зданий или сооружений, не действуют. В таких случаях сторонам договоров необходимо руководствоваться общими нормами о договорах аренды, а права арендаторов на земельные участки могут определяться лишь условиями договоров. Если же в аренду передаются здания либо сооружения целиком, то права арендаторов на земельные участки, а также их объем, определяются не только договорами, но и нормами закона (п. 2 ст. 652 Гражданского кодекса РФ (далее — ГК РФ) [2]).

В случаях сдачи арендаторами в субаренду (поднаем) таких специфических объектов недвижимости, как сооружения, требуется согласие арендодателей. Без письмен-

ного подтверждения со стороны собственников имущества (арендодателей) договоры субаренды будут считаться недействительными, при этом субарендные соглашения могут заключаться на сроки, не превышающие сроки действия арендных договоренностей.

Арендаторы могут передавать комплекс своих прав и обязанностей по договорам другим лицам (перенаем), также они вправе предоставлять арендованные сооружения и их части в безвозмездное пользование, предоставлять права аренды в качестве залога либо вносить их в виде вкладов в уставные капиталы хозяйственных товариществ или обществ, либо в виде паевых взносов в производственные кооперативы.

Стоит отметить, что на практике нередко возникают споры относительно необходимости государственной регистрации двух и более арендных договоров, одновременно заключенных на одни и те же объекты недвижимого имущества на срок менее одного года [10, с. 55]. В этой связи появляется вопрос: возможно ли сложение сроков, указанных в договорах, с целью их государственной регистрации?

Вопрос о том, необходима ли государственная регистрация договоров аренды, заключенных одновременно в отношении одних и тех же объектов недвижимого имущества так, чтобы сроки действия одних договоров начи-

нали течь после истечения сроков действия других, рассматривался в судебном порядке.

Если стороны заключили несколько договоров аренды в отношении одного и того же объекта недвижимости таким образом, чтобы срок действия одного договора начинал исчисляться после истечения срока действия другого, такие договоры признаются одной сделкой, требующей государственной регистрации, но только в том случае, если общие сроки аренды по таким договорам превышают один год [4].

При заключении договора аренды стороны должны понимать, что иногда в пользование может передаваться не часть нежилого помещения, а лишь отдельный конструктивный элемент сооружения, не являющийся самостоятельным объектом недвижимости. В таком качестве могут выступать несущие стены, крыши сооружений, чтобы разместить на них оборудование сетей связи или рекламные конструкции. Тем самым, мы имеем дело с заключением не договора аренды части нежилых помещений, а договора, связанного с передачей в пользование различных конструктивных элементов сооружения. Регистрация подобных сделок не требуется, что подтверждается и материалами судебной практики [5].

Стоит отметить, что зачастую имеют место случаи, когда сторонам требуется заключение договора аренды какой-либо части сооружения, не отделенной от остального сооружения посредством строительных конструкций (стены, перегородки). В данном случае необходимо учитывать позицию ВАС РФ, который, указав на возможность передачи в аренду части вещи, при этом сослался на норму ст. 606 ГК РФ, в соответствии с которой арендуемые вещи могут передаваться лишь в пользование без их передачи во владение [3]. Тем самым, арендаторы части вещи наделяются только правом пользования вещами, но не правом владения. По указанной причине арендаторы части вещей не могут использовать вещно-правовые способы защиты (ст. 305 ГК РФ [1]), предоставленные законным владельцам.

Договоры аренды части сооружений, заключенные на срок от одного года и более, подлежат государственной регистрации в соответствии с п. 2 ст. 651 ГК РФ. При этом обременения будут установлены на все недвижимые объекты в целом.

В случаях передачи в аренду отдельных частей сооружений новые объекты недвижимости не возникают, поэтому регистрация права собственности на такое имущество и оформление отдельных документов технического учета не требуются. Индивидуализировать такие объекты можно при помощи обозначения границ в технических паспортах сооружений, части которых передаются в аренду [7, с. 72].

Итак, если договоры аренды зданий или сооружений составляются на сроки, превышающие один год, требуется их обязательная государственная регистрация, иначе они будут признаны незаключенными. При этом, законодатель оставлен без внимания сделки по аренде зданий

и сооружений, заключаемые на неопределенные сроки, а также пролонгация договоров. В связи с наличием подобного пробела на практике происходит непоследовательное применение норм о государственной регистрации анализируемых договоров.

Также необходимо указать и на наличие определенных проблем, возникающих при регистрации смешанных договоров, т.е. договоров, содержащих одновременно признаки нескольких договоров, включая признаки договоров аренды зданий и сооружений, требующих государственной регистрации. Так, организацией было подано исковое заявление к индивидуальному предпринимателю с целью принудить его к освобождению, а также возврату торгового места на рынке. На основании заключенного между сторонами договора организацией оказывались предпринимателю услуги по предоставлению торгового места и содержанию территории торгового комплекса. В соответствии с п. 5.1 данного договора стороны заключили его на 5 лет с момента подписания. Суд, оценив условия договора, квалифицировал его в качестве смешанного, в связи с чем к соответствующим частям договора применил положения ГК РФ в части аренды (гл. 34 ГК РФ), а также возмездного оказания услуг (гл. 39 ГК РФ). Относительно же объекта земельного участка, площадь которого составляет 5 кв. м, при этом, представляющего собой часть площадки сезонного обслуживания, к отношениям сторон по его пользованию подлежат применению нормы ГК РФ об аренде.

Договоры аренды недвижимого имущества подлежат государственной регистрации, в случаях, когда иные положения не установлены законом (п. 2 ст. 609 ГК РФ). Договоры владения, а также пользования земельными участками, которые заключаются на срок не менее одного года, согласно п. 2 ст. 26 Земельного кодекса РФ должны проходить государственную регистрацию. Договоры, подлежащие государственной регистрации, считаются заключенными с момента такой регистрации (п. 3 ст. 433 ГК РФ). Если договор аренды недвижимого имущества не был зарегистрирован надлежащим образом, он признается незаключенным. Учитывая, что доказательств государственной регистрации сделки в предусмотренном законом порядке сторонами представлено не было, суд с учетом ее отсутствия признал незаключенным весь смешанный договор и указал, что такой договор не подлежит возобновлению на неопределенный срок с учетом правил, предусмотренных п. 2 ст. 621 ГК РФ и, следовательно, основания для пользования индивидуальным предпринимателем арендуемым объектом отсутствуют [6].

Далее стоит отметить, что в соответствии с п. 3 ст. 607 ГК РФ в договорах аренды необходимо указывать данные, с помощью которых можно точно определить имущество, передаваемое арендаторам в качестве объектов аренды. Должны быть указаны индивидуализирующие признаки данного имущества. С учетом этого имущество подлежит сдаче в аренду с приложением всех его принадлежностей и относящихся к нему документов (технический паспорт,

сертификаты качества и проч.), если иные условия не предусмотрены договором [9, с. 263]. Например, документами, в которых содержится перечень уникальных характеристик и дополнительных сведений на здания и сооружения, являются кадастровые паспорта. Следовательно, чтобы правильно индивидуализировать здание или сооружение, в договорах необходимо указывать сведения об объектах, содержащиеся в их кадастровых паспортах либо в других документах технического учета, а также правоустанавливающих документах, имеющихся у сторон договора аренды [8, с. 94]. Данные сведения могут составлять: информация о виде недвижимого имущества — здания, сооружения; кадастровые номера объектов недвижимости; инвентарные номера; наименования зданий и сооружений; адреса (указываются официально присвоенные адреса); основные характеристики объектов (в частности, их общая площадь в квадратных метрах); назначение объектов (нежилые здания, склады); и, кроме того, указываются собственники этого имущества со ссылкой на правоустанавливающие документы.

Также представляется, что при передаче здания в аренду целесообразно провести его инвентаризацию (это отвечает интересам арендодателя), в результате которой определяется фактический износ и реальное состояние имущества. Данная мера позволит арендодателю своевременно выявить недостатки имущества и устранить их или оговорить в договоре аренды, тем самым освободив себя от ответственности за них. Инвентаризация является мерой, отвечающей и интересам арендатора. Поскольку арендатор обязан вернуть объект аренды по окончании срока найма в том состоянии, в котором он его получил, с учетом нормального износа или в состоянии, обусловленном договором, постольку арендатору необходимо знать фактическое состояние имущества. Учитывая вышесказанное, можно предложить внести в число правил об аренде зданий и иных сооружений правило, в соответствии с которым арендодатель обязан перед подписанием передаточного акта провести инвентаризацию объекта и ознакомить с актом арендатора.

На сегодняшний день большинством арендодателей также указывается в договорах порядок осуществления различных технических изменений зданий и сооружений,

которые представляют собой, в частности, перепланировку, переустройство, переоборудование и текущий ремонт зданий или сооружений, равно как и иные их технические изменения, а также различные изменения коммуникаций или инженерных систем. В данных разделах арендодатели четко определяют собственников при отдельных или неотделимых улучшениях и, при этом, в случаях необходимости перепланировок обязывают арендаторов обращаться к генеральным проектировщикам зданий и сооружений, после чего согласовывать за свой счет проекты изменений [12, с. 105].

Если арендатор произвел за счет собственных средств и с согласия арендодателя улучшения арендованного имущества, не отделимые без вреда для имущества, то арендатор имеет право после прекращения договора на возмещение стоимости этих улучшений, если иное не предусмотрено договором. Для избежания судебных споров на законодательном уровне необходимо четко сформулировать понятия «отделимые улучшения» и «неотделимые улучшения». Предлагается изменить пункт 2 статьи 623 ГК РФ и изложить его в следующей редакции: «Отделимыми признаются улучшения, произведенные арендатором за счет собственных средств и с согласия арендодателя, которые могут быть физически отделены от арендованного имущества без причинения вреда. Неотделимыми являются улучшения, произведенные арендатором за счет собственных средств и с согласия арендодателя, которые неотделимы от арендуемого объекта без причинения ему ущерба, они прочно связаны с объектом аренды и после окончания договора аренды подлежат передаче арендодателю вместе с арендуемым имуществом. К таковым относятся, например, различные системы видеонаблюдения, системы кондиционирования, пожарная и охранная сигнализации, различные структурированные кабельные сети, покраска стен, отделка пола».

Таким образом, указанные предложения позволят решить имеющиеся в судебной практике по договорам аренды зданий и сооружений проблемы, связанные с существующими пробелами в гражданском законодательстве, неточностью формулировок и определений, несоответствиями между нормами права, которые регулируют порядок заключения и исполнения указанного договора.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.04.2020) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
3. Постановление Пленума ВАС РФ от 17.11.2011 № 73 (ред. от 25.12.2013) «Об отдельных вопросах практики применения правил Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре аренды» // Вестник ВАС РФ. 2012. № 1.
4. Постановление ФАС Московского округа от 28.05.2012 по делу № А40-99530/11-40-858. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 06.03.2021).
5. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 18.09.2013 по делу № А17-7144/2012. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 06.03.2021).

6. Постановление ФАС Уральского округа от 24.09.2013 № Ф09–8882/13 по делу № А07–20240/2012. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 06.03.2021).
7. Болотова, Л. Х. Договор аренды зданий и сооружений как объект гражданского права // Новая наука: финансово-экономические основы. 2017. № 1. с. 70-72.
8. Ленковская, Р. Р. Нормативно-правовое регулирование аренды зданий и сооружений // В сборнике: Теория и практика современной юридической науки. Самара, 2016. с. 93-95.
9. Максотов, Т. И. Особенности, а также общая характеристика аренды зданий, сооружений и иного недвижимого имущества // Новая наука: Проблемы и перспективы. 2015. № 5-2. с. 261-265.
10. Нечаева, Э. В., Ситдикова Л. Б. Институт государственной регистрации договора аренды зданий и сооружений в современном законодательстве // В сборнике: Актуальные проблемы современного российского законодательства Российской Федерации. М., 2017. с. 53-58.
11. Николаева, В. В. Права на земельный участок при аренде находящегося на нем здания или сооружения // В сборнике: Европейские научные исследования. Пенза, 2017. с. 158-162.
12. Петрова, Е. И. Договор аренды зданий и сооружений: проблемы теории и практики // В сборнике: Актуальные проблемы корпоративного права. Вестник магистратуры. Саратов, 2016. с. 103-108.

Объект и объективная сторона убийства, совершаемого в состоянии аффекта

Фагат Марина Владимировна, студент магистратуры

Дальневосточный институт (филиал) Всероссийского государственного университета юстиции (РПА Минюста России) (г. Хабаровск)

Уголовная ответственность как важный элемент уголовной политики государства является важным средством борьбы с проявлениями преступности, сам же характер ответственности в рамках уголовного права определяет содержание уголовно-правовых норм и норм иных отраслей права, которые в своем единстве образуют уголовно-правовой комплекс.

Убийство, совершаемое в состоянии аффекта можно рассматривать с разных позиций, однако представляется, что самым важным является определение объекта и объективной стороны данного преступления для его правильной квалификации.

Не вызывает сомнений, что объектом убийства по ст. 107 Уголовного кодекса Российской Федерации [1] (далее по тексту — УК РФ) является жизнь человека. При этом если это преступление рассматривать с объективной точки зрения, то оно будет характеризоваться материальным составом. Объективная сторона рассматриваемого преступления находит свое выражение в трех основных признаках:

— действия (бездействие), если они направлены на то, чтобы лишить жизни человека. В то же время считаем, что для рассматриваемого нами состава преступления бездействие характерным не является, по крайней мере, в судебной практике мы не встретили ни одного дела, где бы преступление, предусмотренное ст. 107 УК РФ было совершено посредством бездействия;

— смерть потерпевшего, которая в рамках рассматриваемого состава выступает в качестве обязательного элемента;

— причинная связь между действием (бездействием) и наступившим результатом в виде смерти человека [4, с. 12].

Как правило, убийство в состоянии аффекта совершается посредством активных действий виновного лица, поэтому ему и несвойственно совершение посредством бездействия. Теоретически, конечно, возможно совершение данного преступления посредством бездействия. Однако, по нашему мнению, сделать это довольно сложно, по крайней мере, в этом случае сложно будет органам следствия доказать наличие у лица аффективного состояния. Следовательно, по нашему мнению, будет целесообразным исключить из состава преступления, предусмотренного ст. 107 УК РФ, указание на бездействие субъекта.

При совершении преступления, предусмотренного ст. 107 УК РФ, важным элементом выступает результат преступления, а именно смерть потерпевшего. При ненаступлении этого последствия нельзя говорить и о наличии оконченного преступления.

В самой норме ч. 1 ст. 107 УК РФ законодатель указывает нам на причины, побуждающие виновного совершить преступление. Такими причинами следует признавать любые действия (бездействие), которые носят противоправный характер или иные противоправные и аморальные действия (бездействие), а также психотравмирующая ситуация, которая длится во времени и возникающая из-за систематического противоправного и аморального поведения потерпевшего. Сюда следует включить такие основные элементы как издевательство, насилие, нанесение тяжкого оскорбления и иные действия (бездействие), носящие противоправный характер.

Например, в одном из дел суд установил, что преступление было совершено в состоянии сильного душевного волнения по причине аморального поведения

потерпевшего, что выразилось в нанесении виновной множественных телесных повреждений средней тяжести [5].

Под насилием следует понимать физическое или психологическое, умышленное воздействие на лицо, которое осуществляется против его воли, что приводит к причинению физической или психологической травмы и ограничивает свободу действий лица или свободу его волеизъявления [2, с. 203].

Однако необходимо отметить, что в ст. 107 УК РФ законодатель не указывает нам на конкретный вид насилия для целей данной статьи, тем самым сегодня данное понятие может быть истолковано широко. Исходя из этого, в понятие насилия может включаться физическое насилие в виде нанесения побоев, истязаний, изнасилование и прочие действия. Также сюда будет включаться и психологическое насилие в виде угрозы применить физическую силу к лицу или его близким людям и пр. При этом законодатель в ст. 107 УК РФ четко определил, что любое насилие должно носить противоправный характер, следовательно, сюда не будет включаться насилие, если оно совершается в состоянии необходимой обороны или причиняемое в результате задержания лица, совершившего преступление.

Под издевательством в научных кругах предлагается понимать оскорбительное поведение, которое является циничным и состоит в злых и язвительных насмешках в адрес лица или его близких родственников [3, с. 312]. Есть позиция, что издевательство является целенаправленным причинением субъекту нравственных страданий, что сопровождается цинизмом и является длительным во времени [3, с. 314].

В то же время последняя позиция сложно разграничивается с психическим насилием. Представляется, что издевательство — это оскорбительное поведение субъекта, что может проявлять себя в циничном отношении к виновному, в язвительных насмешках в его адрес или в адрес близких людей. Особой чертой издевательства, в рамках ст. 107 УК РФ, будет длительность таких действий во времени.

Оскорбление представляет собой унижение чести и достоинства лица, что проявляет себя в непристойной форме. Однако законодатель не дал нам критериев, позволяющих установить тяжесть нанесенного оскорбления, что является существенным в рассматриваемом нами преступлении. Для установления такой тяжести правоприменителю следует учитывать в равной степени и объективные, и субъективные факторы. Если говорить об объективных критериях, то они должны устанавливаться исходя из норм морали, существующих в обществе. Объективно оскорбление должно указывать на то, что унижается честь человека и его достоинство. По нашему мнению, не будет являться оскорблением банальная констатация факта наличия у лица определенных физических недостатков.

С субъективной позиции правоприменитель должен во внимание принять свойства личности, его пол, возраст, отношение к религии и пр. Однако данные критерии каких-либо четко очерченных границ не имеют,

так как разные субъекты оскорбление могут воспринимать по-разному. Для одного оно будет являться таковым, а для другого нет. Тем самым определяя тяжесть оскорбления необходимо в своем единстве принимать во внимание и объективные и субъективные критерии.

Что касается иных противоправных действий или бездействия то следует отметить, что данная категория трактоваться может достаточно широко. Таким понятием законодатель практически охватил все действия или бездействие, которые нарушают действующее законодательство. То есть это может быть и совершение кражи, и клевета, шантаж или мошенничество и пр. Неизменным является то, что это такие действия или бездействие, которые нарушают права и законные интересы лица и которые способны у него вызвать состояние сильного душевного волнения.

Иные аморальные действия или бездействия представляют собой любые другие действия (бездействия) потерпевшего, если они входят в противоречие с моралью и лично тем либо иным образом задевают виновного. Например, сюда может быть отнесена измена, ложь, предательство, наркомания и пр. То есть для того, чтобы суд установил данный критерий действия или бездействия должны негативно восприниматься и оцениваться обществом.

Длительная психотравмирующая ситуация возникает не сразу, а формируется определенный промежуток времени, то есть она к моменту убийства будет существовать определенное время. В этом случае следует говорить о систематичности противоправного и аморального поведения. В то же время конкретного отрезка времени законодатель не установил, тем самым сделав данное понятие оценочным, следовательно, суды, рассматривая такие дела, вынуждены определять длительность и систематичность исключительно принимая во внимание обстоятельства конкретного дела. В рамках юридической науки предлагается считать систематическими аморальными и противоправными действиями такие из них, которые имели место не менее трех раз.

Таким образом, можно сделать следующие основные выводы:

Объектом преступления, предусмотренного ст. 107 УК РФ следует признавать жизнь человека.

Объективная сторона преступления выражена в лишении жизни человека, причиной чего является насилие, издевательство, тяжкое оскорбление, противоправные и аморальные действия потерпевшего, равно как и длительная психотравмирующая ситуация, возникающая ввиду систематического противоправного и аморального поведения потерпевшей стороны.

Определена необходимость исключить из ч. 1 ст. 107 УК РФ упоминание о бездействии, поскольку, хотя теоретически убийство в состоянии аффекта и может быть совершено посредством бездействия, однако представляется, что не будет возможным доказать состояние аффекта при его совершении.

В целом следует отметить, что значение объекта и объективной стороны для расследования и раскрытия преступления, предусмотренного ст. 107 УК РФ переоценить сложно. Особенно это важно, когда правоприменитель дает правовую оценку убийству в состоянии аффекта, так

как полное и точное установление юридических фактов и признаков объективной стороны преступления даст возможность раскрыть преступление и установить наличие у лица состояния аффекта.

Литература:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 24.02.2021 N 25-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
2. Волколупова, В. А., Сенцов А. С. Насилие как конструктивный признак в составах грабежа и разбоя и его учет в уголовно-правовых нормах об ответственности за данные преступления в некоторых зарубежных странах // Анализ современных тенденций развития науки: сборник статей Международной научно-практической конференции: в 2 частях. 2017. с. 203-206.
3. Лопашенко, Н. А. Убийства: монография. М.: Юрлитинформ, 2013. 544 с.
4. Попов, А. Н. Объективная сторона состава преступления: учебное пособие/А. Н. Попов, Л. А. Зимирева, П. В. Федышина. СПб., 2015. 64 с.
5. Приговор Пролетарского районного суда г. Ростов-на-Дону от 08.08.2017 г. по делу № 1-360/2017. // URL: <https://sud-praktika.ru/precedent/456160.html> (дата обращения 15.02.2021).

Особенности влияния традиций на институт брака в Южной Корее

Черноколпакова Ирина Дмитриевна, студент магистратуры

Научный руководитель: Верещагин Сергей Григорьевич, доктор политических наук, кандидат юридических наук, профессор
Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

Статья посвящена взаимосвязи и влиянию патриархальных традиций на брачно-семейные отношения в Южной Корее. Почитание старшего поколения и соблюдение патриархальных традиций — это основа корейской семьи. Родители воспитывают своих детей на традиционных понятиях о семье, браке и любви. В статье раскрывается влияние традиций на комплекс прав и обязанностей супругов в Южной Корее.

Ключевые слова: супруги, гражданское общество, институт брака, традиции и обычаи, матриархат и патриархат, семейный регистр и генеалогическое древо.

Features of the influence of traditions on the institution of marriage in South Korea

Chernokolpakova Irina Dmitrievna, student master's degree program

Scientific adviser: Vereshchagin Sergey Grigoryevich, doctor of political sciences, candidate of legal sciences, professor
Vladivostok State University of Economics and Service

The article is devoted to the relationship and influence of patriarchal traditions on marriage and family relations in South Korea. Honoring the older generation and adhering to patriarchal traditions is the foundation of the Korean family. Parents raise their children on the traditional concepts of family, marriage, and love. The article reveals the influence of traditions on the complex of rights and obligations of spouses in South Korea.

Keywords: spouses, civil society, institution of marriage, traditions and customs, matriarchy and patriarchy, family register and family tree.

В любую эпоху институт семьи в каждом государстве считался одним из важных и основополагающих элементов таких понятий, как «брак», «семья», «супруги», «дети» и «родители». Под влиянием глобализации значительно изменились и трансформировались данные институты, оказывая влияние на страну в целом. Южная Корея

или официально Республика Корея является ближайшим соседом России, обладающая собственными традициями и отличиями в укладе, обычаях и языке. Так, институт брака для жителей Республики Кореи является фундаментом сохранения семейных и национальных традиций брака в стране.

С юных лет родители прививают детям ценность к соблюдению семейных традиций, взаимопониманию и любви в браке. Основой семейного уклада для них является то, что каждый родитель должен «посвятить» жизнь воспитанию детей, которые, в свою очередь, обеспечат благополучную старость своих родителей.

Поэтому в Корее будущие супруги, пока еще не успевшие официально зарегистрировать отношения, живут с родителями, а многие и после заключения брака остаются жить в домах супруга или супруги, тем самым, соблюдая традиции.

Заключение брака в корейском обществе — сознательное создание «нерушимого», крепкого союза, как правило, на всю жизнь и один из главных этапов в жизни жителей Кореи.

Поэтому законодательство в Республике Корея не закрепляет регистрацию брачно-семейных отношений между представителями одного пола, однако, некоторые нестандартные пары пытаются проводить незаконные бракосочетания.

В соответствии со статьей 800 и статьей 801 Гражданского кодекса Республики Корея [1] брак — союз между мужчиной 18 лет и женщиной 16 лет, которые имеют право заключить брак лишь с согласия их родителей или законных опекунов. Законодателем в статье 11 Конституции Республики Корея закреплено равноправие граждан в собственных правах [2], но относительно брака, необходимо понимать, что заключение брачно-семейных отношений, возможно, лишь после согласия родителей или законных опекунов.

Корейцы соблюдают традиционные устои, ведь пойти против воли «старших» — грех для семьи, да и брак — «единение» двух семей. В Республике Корея принято заключать браки между представителями одного социального статуса. Раньше, даже считалось, что залог благополучной и крепкой семьи — это заключение брака «между людьми с одинаковым благосостоянием, социальным положением...». [3].

Тем не менее, влияние конфуцианских традиций все же прослеживается в брачно-семейных взаимоотношениях корейцев. Например, в любой семье существует разделение на «старшее поколение» и «младшее»; семейный уют и домашние хлопоты полностью зависят от супруги, от того, как она справляется с возложенными на неё «бытовыми обязанностями».

Взаимоотношения поколений также подвержены влиянию традиций: женщина в браке не просто хранительница домашнего очага, но и главный распорядитель семейного бюджета. Интересен тот факт, что корейцы до сих пор соблюдают, казалось бы, странную традицию: исключают запись из генеалогического семейного древа женщины, которая связала себя узами брака. При этом вписывая её данные в генеалогическое древо супруга — то есть женщина становится частью рода семьи супруга и обязана подчиняться требованиям его семьи и почитать их семейные традиции.

Данная традиция нашла свое закрепление и на законодательном уровне, согласно с частью 3 статьи 826 Гражданского кодекса Республики Корея [1], но при этом ребенок получает фамилию матери и подлежит внесению в её генеалогическое древо семьи, в соответствии с частью 4 статьи 826 Гражданского кодекса Республики Корея [1].

Раньше традиции закрепляли тотальное подчинение женщины перед матерью своего супруга, любое проявление неуважения по отношению к свекрови, отсутствие помощи в бытовых делах и другое осуждалось семьей супруга и общественным мнением. В основном такое подчинение было связано с совместным проживанием «молодой семьи» с родителями мужа. В настоящее время молодожены в Корее, как правило, живут отдельно от своих родителей, но обязательным при этом является празднование семейных праздников одной большой семьей.

Стоит понимать, что данные традиции являются лишь обычаями и их невыполнение регулируется моральными нормами, что и приводит к отсутствию взаимопонимания в семье и недовольству старшего поколения. Немаловажным аспектом здесь является процесс развития института брака под влиянием глобализации, что и привело к неполному соблюдению семейных традиций в Республике Корея.

Показателем этому является количество консультаций по вопросу развода, проведенных в юридическом центре по делам семьи Республики Корея за 2020 год: «...было проведено 4139 консультаций из них клиентов 3260 женщин (76,9%) и 979 мужчин (23,1%)» [4]. Одной из главных причин для обращения стал материальный кризис в связи с распространением новой коронавирусной инфекции — COVID-19: «...7,6% женщин и 4,2% мужчин, обратившихся за консультацией по разводу, пострадали от безработицы и закрытия бизнеса из-за пандемии, что привело к семейным разногласиям» [4]. Пандемия внесла свои коррективы в традиции «священности уз брака» на всю жизнь.

Статья 36 Конституции Республики Корея [2] закрепляет на законодательном уровне равенство супругов в семейных взаимоотношениях. Но так было далеко не всегда, ранее женщинам не только в рамках своей семьи, но и в публичных местах запрещено было не то, чтоб просто заговорить с мужчиной, но и посмотреть мужчине прямо в глаза.

Постепенное реформирование законодательства не только наделило женщину правами в семейных отношениях, что усилило их позиции в семье. Подтверждением этому является факт того, что 25 февраля 2013 года Президентом Республики Корея впервые в истории стала женщина — Пак Кын Хе [5].

Сейчас часть 1 статьи 11 Конституции Республики Корея закрепляет равноправие граждан и регулирует отсутствие «...дискриминации в политической, экономической, социальной или культурной жизни по признаку пола, религии или социального положения...» [2].

Поэтому и происходит так, что с развитием гражданского общества женщины наравне с мужчинами ос-

ваивают все новые и новые профессии, где достигают успеха и принимают равное участие в процветании собственной семьи. Женщины все более становятся независимыми от мужского пола и предпочитают сначала достигнуть высот в карьере, а лишь затем создают семью. Так, средний возраст лиц, вступающих в брак, составляет для мужчин — 33 года, а для женщин — 30 лет [6].

Тем самым, браки регистрируются уже осознанно с целью построения крепкой семьи на всю жизнь, но при этом поздний возраст вступления в брак сказывается на демографической ситуации в целом, снижается уровень рождаемости в стране.

Важной особенностью брачно-семейных отношений в Корее является запрет на заключение брака между однофамильцами, происхождения фамилий, которых связано с общими корнями предков, данная норма регулируется статьей 809 Гражданского кодекса Республики Кореи [1]. Несмотря на законодательное закрепление данной нормы, практически невозможно проследить однофамильцев по их генеалогическим корням, в связи с распространением в Республике Корее таких фамилий, как Ким, Ли, Пак, Кан, Лим и др.

Статья 810 Гражданского кодекса Республики Кореи запрещает двоежёнство: «лицо, имеющее супруга или супругу, не может быть допущено ко вступлению в другой брак пока не будет, расторгнут текущий» [1].

Интересным считается тот факт, что для разведенных женщин существует временной период, в течение которого они не имеют право вступать в новые зарегистрированные отношения, в соответствии со статьей 811 Гражданского кодекса Республики Кореи. «Женщина не может вступить в повторный брак, если не прошло шести месяцев со дня прекращения ее предыдущего брака, но при условии, если она беременна после прекращения ее предыдущих супружеских отношений, это не применяется» [1].

В Южной Корее функции органа ЗАГС берут на себя органы местного самоуправления, то есть администрации провинций и городов [7]. При заключении брака супруги обмениваются кольцами, но дарить невесте кольцо в знак помолвки не принято. Существуют так называемые «молодежные традиции»: жених и невеста до свадьбы или спустя 100 дней со дня свадьбы начинают носить обычные парные кольца, как знак их любви [8].

В соответствии с Законом о регистрации семейных отношений в Республике Корее органы местного самоуправления вправе выдавать документы из системы «Семейный регистр», например, документ о составе семьи, куда входят родственники по восходящей и нисходящей линии; национальное удостоверение личности, содержащее регистрационный номер гражданина; свидетельство о семейном положении, где указаны все браки и разводы корейцев с указанием фамилий бывших супругов, а также свидетельства об усыновлении и удочерении детей.

В Южной Корее не принято выдавать свидетельство о регистрации брака, данная информация фиксируется в родовой книге, которая представляет собой генеалогическое семейное древо каждого супруга, также информация дублируется в «Систему регистрации семейных отношений» и является официальной системой семейного реестра в Корее. Внесение информации в семейную книгу производится бесплатно, а вот, чтобы заказать выписку из данной книги необходимо внести государственную пошлину в размере около 1000 южнокорейских вон, а, если заказывать самостоятельно, то выписка будет стоить около 500 южнокорейских вон [7].

Гражданский кодекс Республики Кореи в статье 826 закрепляет обязанности супругов по отношению друг к другу: «Муж и жена должны жить вместе, поддерживать и помогать друг другу...» [1].

Необходимо понимать, что супруги соглашением сторон определяют не только их совместное место жительства после заключения брака, но и заключают соглашение о распоряжении имуществом супругов, которое не может быть изменено во время брака (часть 2 статьи 829 Гражданского кодекса Республики Кореи) [1]. Статья 830 Гражданского кодекса Республики Кореи [1] регулирует статус особого вида имущества — личной собственности каждого их супругов, принадлежащего мужу или жене до момента вступления в брак, данный вид собственности не подлежит разделу после расторжения брака.

Расходы на собственное проживание и на ведение домашнего хозяйства супруги несут совместно, если между ними ранее не было заключено соглашение, которое предусматривает иные правила, в соответствии со статьей 833 Гражданского кодекса Республики Кореи [1].

В Республике Корее допускается развод по соглашению сторон, на основании статьи 834 Гражданского кодекса Республики Кореи, но, при условии, что оба супруга согласны на расторжение брака. Если один из супругов не согласен и имеет определенные требования на совместное имущество, то он имеет право обратиться в суд по семейным делам с иском о разделе имущества (часть 3 статьи 829 Гражданского кодекса Республики Кореи) [1].

Также соглашение сторон о расторжении брака регулирует и вопросы ответственности за воспитание несовершеннолетних детей, решение с кем из супругов будет проживать ребенок, размер алиментных обязательств, право посещения и способы общения с ребенком, в соответствии со статьей 837 Гражданского кодекса Республики Кореи [1].

Государство ведет активную политику в области демографии, так Комитет при Президенте по вопросам старения общества и политики в области народонаселения планирует с 2022 года выплачивать семьям при рождении детей — 2000000 южнокорейских вон; ввести дополнительное пособие на каждого ребенка до 1 года в размере 300000 вон и увеличить денежную компенсацию женщинам для покрытия расходов по беременности и родам с 600000 до 1000000 южнокорейских вон [9].

В заключение, хотелось бы сказать, что брачно-семейные отношения в Республике Корее, как и в любой стране, строятся на традициях и обычаях, многие из ко-

торых законодатель закрепил в Гражданском кодексе Республики Кореи и в Конституции Республики Кореи. Страна прошла путь от патриархального брака к современному браку, в котором мужчина и женщина имеют

равные права и обязанности. Корейцы помнят, чтят и уважают традиции и уклады семейной жизни для воспитания достойного поколения, постепенно отходя от традиционных канонов брака.

Литература:

1. Korean Civil Code // The Law Office of Jeremy D. Morley. — [Электронный ресурс] — URL: https://www.internationaldivorce.com/korea_civil_code.htm
2. South Korea Constitution // Internetprojekte Prof. Dr. Axel Tschentscher. — [Электронный ресурс] — URL: https://www.servat.unibe.ch/icl/ks00000_.html
3. Воспитание, брак и семья в Южной Кореи. — [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://deti.mann-ivanov-ferber.ru/2021/01/06/vospitanie-brak-i-semya-v-yuzhnoj-koree/>
4. Husband, Daughter, same age and even ... // News. Joins. — [Электронный ресурс] — URL: <https://news.joins.com/article/24007459?cloc=joongang-mhome-group38>
5. Семь загадок Южной Кореи. Загадка третья: как возлюбить матриархат // Маносфера и место общения мужчин 2021. — [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://www.masculist.ru/blogs/post-3582.html>
6. Сегодня корейцы все реже и позже вступают в брак // MojSeul. Ru. Портал о Сеуле и Кореи в целом. — [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://mojseul.ru/obshhestvo/segodnya-korejcy-vse-rezhe-i-pozzhe-vstupayut-v-brak.html>
7. Семейное право в Республике Корея // Сайт Посольства Российской Федерации в Республике Корея. — [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://korea-seoul.mid.ru/poleznaa-informacia-dla-grazdan-rossii-vremenno-i-postoanno-nahodasihsa-v-koree/> — [/asset_publisher/n4bNJYT9Ckq1/content/semeynoe-pravo-v-respublike-korea?inheritRedirect=false&redirect=https%3A%2F%2Fkorea-seoul.mid.ru%3A443%2Fpoleznaa-informacia-dla-grazdan-rossii-vremenno-i-postoanno-nahodasihsa-v-koree%3Fp_id%3D101_INSTANCE_n4bNJYT9Ckq1%26p_p_lifecycle%3D0%26p_p_state%3Dnormal%26p_p_mode%3Dview%26p_p_col_id%3Dcolumn-2%26p_p_col_count%3D1](https://korea-seoul.mid.ru/asset_publisher/n4bNJYT9Ckq1/content/semeynoe-pravo-v-respublike-korea?inheritRedirect=false&redirect=https%3A%2F%2Fkorea-seoul.mid.ru%3A443%2Fpoleznaa-informacia-dla-grazdan-rossii-vremenno-i-postoanno-nahodasihsa-v-koree%3Fp_id%3D101_INSTANCE_n4bNJYT9Ckq1%26p_p_lifecycle%3D0%26p_p_state%3Dnormal%26p_p_mode%3Dview%26p_p_col_id%3Dcolumn-2%26p_p_col_count%3D1)
8. Любовь в Южной Кореи: как здесь строят отношения и относятся к браку // Журнал Forbes. — [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://www.forbes.ru/forbes-woman/414227-lyubov-v-yuzhnoy-koree-kak-zdes-stroyat-otnosheniya-i-otnosyatsya-k-braku>
9. В Кореи вводят новые льготы для семей с детьми // Журнал Корея и мы. — [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://zhurnalkim.com/v-koree-vvodyat-novye-lgoty-dlya-semej-s-detmi/>

Особенности привлечения иностранных граждан к административной ответственности на территории Российской Федерации

Шабурова Анастасия Николаевна, студент магистратуры
Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

В статье автором рассматриваются особенности пребывания на территории Российской Федерации иностранных граждан и лиц без гражданства, анализируются аспекты привлечения указанной категории граждан к ответственности при совершении ими административных правонарушений.

Ключевые слова: иностранные граждане, лица без гражданства, административное правонарушение, порядок пребывания, ответственность.

Проблемы регулирования миграционных отношений, векторы достижения сбалансированного развития в решении этих проблем должны быть в центре внимания государства, а также являться специальным предметом обсуждения в обществе. Безусловно, что основным инструментом регулирования является законодатель, но также крайне важно, чтобы активную и эффективную

работу проводили все органы государственной власти, так или иначе имеющие связь со сферой миграции. Не являются исключением и российские судебные органы, и прокуратура, на которые возложены обязанности по надзору за исполнением законов, регулирующих миграционные отношения, что позволяет говорить о соблюдении прав граждан и интересов государства в целом. Только такая

модель будет способствовать повышению эффективности государственно-правового регулирования миграционных отношений, усилению влияния миграционных процессов на осуществление социально-экономических преобразований и демографических изменений в стране.

В марте 2016 года на заседании Совета Безопасности, Владимир Путин в ходе своего выступления отметил: «От профессиональных, продуманных действий в сфере миграции прямо зависит обеспечение общественной стабильности, межнационального мира и согласия в нашей стране». «За последние годы упрощены многие процедуры, дающие иностранцам право на пребывание в нашей стране и ведение трудовой деятельности. Упрощена выдача патентов на трудовую деятельность. Одновременно введены требования к знанию мигрантами русского языка, российского законодательства». «Серьёзное беспокойство вызывает не снижающийся уровень преступности среди иностранных граждан. Зачастую они вызывают всплеск ксенофобских, националистических настроений, дают повод для разного рода информационных, пропагандистских атак на Россию», — говорил в ходе своего выступления Президент РФ [6].

На основании показателей деятельности по миграционной ситуации в Российской Федерации за январь-декабрь 2017 года за весь отчетный период зафиксировано 15710227 фактов постановки на миграционный учет иностранных граждан и лиц без гражданства, за период с января — по декабрь 2018 года таких фактов уже 17764489, за январь — декабрь 2019 года — 19518304 [4].

В ходе развития международных отношений и заметно выросшей популярности нашей страны, как с туристической стороны, так и с трудовой, на территорию Российской Федерации прибывают иностранные граждане в поисках работы, соответственно особую актуальность приобретает вопрос о влиянии указанной категории граждан на негативную обстановку, выраженную в прогрессирующем приросте правонарушений, совершаемых с участием иностранцев.

На основе статистических данных Генеральной прокуратуры Российской Федерации преступления совершенные иностранными гражданами и лицами без гражданства на территории Российской Федерации в 2019 году составляют 34917 (–9,5%) деяний, из которых 31010 (–9,7%) — гражданами государств-участников СНГ, что составило 88,8% от всех преступлений, совершенных не гражданами России. Количество преступлений, совершенных в отношении иностранных граждан и лиц без гражданства, за анализируемый период возросло на 6,3% и составило 16810 преступлений [3].

Изучив нормативные документы в сфере миграции, выявлено ужесточение административной ответственности в отношении иностранных граждан. Так, существенно увеличилось количество видов правонарушений, из некоторых статей исключили такой вид наказания, как предупреждение, изменились суммы административных штрафов.

Административная ответственность — является особым видом государственного принуждения, в результате применения которой возникают неблагоприятные последствия для правонарушителя. Иностраный гражданин, совершивший административное правонарушение на территории нашей страны, будет привлекаться к ответственности согласно законодательству Российской Федерации. Ст. 2.6 КоАП РФ [7] гласит, что иностранные граждане совершившие на территории России административные правонарушения, подлежат административной ответственности на общих основаниях, за исключением иностранных граждан, имеющих иммунитет от административной юрисдикции Российской Федерации и согласно ее федеральным законам и международным договорам, совершившего административное правонарушение, решается в соответствии с нормами международного права.

Однако, есть некоторые особенности между привлечением иностранных граждан к административной ответственности и граждан Российской Федерации. Такое административное наказание, как административное выдворение за пределы Российской Федерации, возможно применить только в отношении иностранных лиц и лиц без гражданства.

Сама процедура привлечения иностранцев к административной ответственности носит общий характер: выявление правонарушения; возбуждение производства по делу; рассмотрение дела; вынесение постановления о назначении наказания или прекращении производства.

Особенностью на стадии привлечения к ответственности является, предоставление переводчика иностранным гражданам не владеющие русским языком. Иностранец имеет право на судебное разбирательство на родном языке. Без привлечения переводчика иностранному гражданину не знающему русский язык, ведет к существенному процессуальному нарушению, вплоть до отмены принятого постановления. Согласно статье 25.10 КоАП РФ [7] в качестве переводчика привлекается незаинтересованное в ходе расследования дела совершеннолетнее лицо, владеющее языковыми навыками необходимыми для перевода или сурдоперевода при производстве по делу. Назначает переводчика судья, орган или должностное лицо, в производстве которого находится данное дело об административном правонарушении.

Общий срок рассмотрения дела об административных правонарушениях в сфере соблюдения миграционного законодательства составляет 15 дней со дня получения органом или должностным лицом протокола об административном правонарушении и других материалов дела. Судья имеет право рассматривать полученные дела об административных правонарушениях в течении двух месяцев Дело, которое влечёт за собой административное выдворение, рассматриваться в день получения. Согласно ст. 27.5 КоАП РФ [7] срок административного задержания не должен превышать трех часов, если административное правонарушение влечет наказание в виде штрафа.

В случае необходимого установления личности или выяснения обстоятельств административного правонарушения, за которое предусмотрено решение об административном выдворении за пределы РФ, то иностранный гражданин может быть подвергнут административному задержанию до 48 часов.

Ст. 18.8 ч. 1 КоАП РФ [7] устанавливает, что в качестве административного наказания предусматривается наложение административного штрафа в размере от двух до пяти тысяч рублей, уплата которого должна быть произведена в течение 30 дней со дня вступления постановления в законную силу. В случае неуплаты штрафа по истечению установленного срока должностное лицо вынесшее постановление, направляет постановление о наложении административного штрафа с пометкой о его неуплате судебному приставу-исполнителю для исполнения.

В случае вынесения постановления об административном выдворении иностранного гражданина за пределы Российской Федерации, то исполнение происходит путем официальной передачи иностранца представителю власти иностранного государства, на территорию которого происходит выдворение. В случае добровольного контролируемого выезда, иностранный гражданин обязан покинуть страну в течение пяти дней после дня вступления постановления в силу. Исполнение постановления об административном выдворении происходит путем оформления двухстороннего или одностороннего акта, который прилагается к материалам и постановлению исполнительного листа. Контроль за исполнением иностранным гражданином постановления об административном выдворении осуществляем Федеральная миграционная служба России.

Как правило, административное выдворение, помимо высылки иностранного гражданина за пределы территории Российской Федерации, так же накладывается запрет на посещение нашей страны от трех до пяти лет [2]. Однако, есть некоторые особенности, которые могут продлить срок санкции более чем на пять лет. Например, если иностранному гражданину выносится решение о выдворении во второй раз, то въезд на территорию России для него закрывают уже на 10 лет, вместе с тем аннулируются все разрешительные документы: патент, вид на жительство, разрешение на работу и другие. Так же ст. 26 Федерального закона № 114 «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» [8] предусматривает, что въезд на территорию Российской

Федерации может быть не разрешен, если иностранный гражданин в течение трех лет со дня вступления в законную силу последнего постановления о привлечении к административной ответственности, два и более раза привлекался к административной ответственности за совершение административных правонарушений на территории России. Согласно ст. 28 [8] въезд может быть ограничен до возмещения выплаты в полном объеме в случае, уклонения от уплаты налогов или административного штрафа, если не были возмещены расходы, связанные с административным выдворением. Также, если были привлечены к административной ответственности за совершение административного правонарушения на территории нашей страны, — до исполнения наказания или до освобождения от наказания.

По статистическим данным за 2019 год число правонарушений в области обеспечения режима пребывания иностранных граждан на территории Российской Федерации составляет 204042 рассмотренных дел, из которых 122446 подвергнуто наказанию в виде административного выдворения за пределы России [1]. За 2019 год УМВД России по Приморскому краю в рамках противодействия нарушениям в сфере миграции проведено 3228 проверочных мероприятий, в ходе которых проверено 13418 иностранных граждан, составлено 14273 протокола по блоку миграционных статей, подразделениями по вопросам миграции края за нарушение миграционного законодательства составлено 7903 административных протокола, вынесено 2118 решений о сокращении срока временного пребывания направлено представлений о не разрешении въезда указанной категории лиц в Российскую Федерацию — 4900, по материалам УМВД принято 2280 решений о выдворении иностранных граждан за пределы РФ [5].

Из вышеизложенного можно сделать вывод о том, что такая мера пресечения как административная ответственность влечет за собой серьезные правовые последствия для иностранного гражданина в виде соответствующих наказаний. Несмотря на то, что иностранцы, как и граждане РФ могут быть привлечены к административной ответственности на общих основаниях, все же существует ряд особенностей для иностранных граждан. Такое юридическое явление, как административное выдворение за пределы РФ ориентированно на укрепление порядка в стране, предупреждение совершения новых правонарушений, как самим правонарушителем, так и другими лицами.

Литература:

1. Административные правонарушения. — Текст: электронный //: [сайт]. — URL: <http://stat.apis-prsess.rf/stats/adm/t/31/s/78>
2. Депортация и выдворение. — Текст: электронный // Официальный сайт МВД России: [сайт]. — URL: <https://31.mvd.rf/citizens/государственны/gums/иностранным-гражданам-и-лицам-без-гражда/контроль/депортация-и-выдворение>
3. Официальный сайт Генеральной прокуратуры РФ. — Текст: электронный //: [сайт]. — URL: https://genproc.gov.ru/upload/iblock/034/sbornik_12_2019.pdf

4. Официальный сайт МВД РФ. — Текст: электронный //: [сайт]. — URL://xn — b1aew. xn — p1ai/Deljatelnost/statistics/migracionnaya/item/19364859/
5. Оценка состояния преступности на территории Приморского края по итогам 2019 года. — Текст: электронный //: [сайт]. — URL: https://25.mvd.pf/activity/state_crime/2019
6. Заседание Совета Безопасности. — Текст: электронный //: [сайт]. — URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/51618>
7. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 17.02.2021). — Текст: электронный // Консультант плюс: [сайт]. — URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/
8. Федеральный закон «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» № 114 ФЗ от 15.08.1996. — Текст: электронный // Консультант плюс: [сайт]. — URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_11376/

Пределы и ограничения исключительного права на произведения науки, литературы и искусства

Шевелева Анастасия Сергеевна, студент магистратуры
Сибирский юридический университет (г. Омск)

Ограничения исключительного права на произведения науки, литературы и искусства предоставляют гражданам более широкий доступ к культурному наследию. Чтобы разобраться в этой проблеме, поясним, что группа абсолютных интеллектуальных прав, наряду с исключительным правом, включает такие права, как имущественные, личные неимущественные и некоторые другие права (например, право принимать наследство). Более того, исключительное право имеет свои особенности, которые отличают его от группы абсолютных прав [1].

По мнению В.А. Дозорцева, исключительное право — это «не просто абсолютное право на объект нового типа, а право с новым содержанием даже на первом этапе его формирования». Однако абсолютность исключительного права не безгранична. Снижению абсолютности исключительного права способствуют не только установленные законом пределы этого права, но и ограничения его обращения [2].

Исключительное право на произведение толкуется в ст. 1270 ГК РФ, и заключается в том, что автор произведения или иной правообладатель имеет исключительное право использовать его в любой форме и любым способом, не противоречащим закону. Но если присмотреться, то такое толкование не обошлось без отягощения какими-то рамками или даже ограничениями (территориальными и временными), а также довольно многочисленными ограничениями, предусмотренными в различных статьях части четвертой Гражданского кодекса РФ [6].

Осуществление исключительного права на произведение науки, литературы и искусства зависит от пределов (или границ) охраны, которые имеют территориальный или временный характер. Что касается исключительных прав, например, в области патентного права, исключительное право дополнительно ограничено в объеме (на-

пример, исключительное право на изобретение действительно в объеме его формулы). Или в сфере авторского права, исходя из его концепции (защищается форма произведения, а не его содержание), невозможно ограничить объем охраны в общепринятом значении этого слова.

В соответствии со ст. 1231 ГК РФ на территории Российской Федерации действуют исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации, установленные международными договорами Российской Федерации и Гражданским кодексом Российской Федерации. Российская Федерация. Территориальные границы исключительного права на произведения науки, литературы и искусства указаны в ст. 1256 ГК РФ. Подчеркнем, что данная статья воспроизводит ранее действовавшую ст. 5, закрепленную в действовавшем ранее Законе Российской Федерации от 9 июля 1993 г. № 5351-1 «Об авторском праве и смежных правах» [3].

Но есть существенная разница, заключающаяся в том, что ст. 1256 ГК РФ касается действия исключительных прав, а статья 5 Закона об авторском праве — об объеме авторского права. Это различие можно объяснить тем, что общее правило ст. 1231 ГК РФ разграничивает территориальные сферы действия исключительных прав и личных неимущественных прав, о чем говорилось выше.

Иногда в юридической литературе предлагается различать пределы исключительного права и пределы его реализации [4].

Как справедливо заметил М.А. Димитриев, «Исключительное право предоставляет его владельцу определенную свободу в отношении использования произведения по своему усмотрению и запрещает такое использование третьим лицам. Однако законодатель отнимает часть этой свободы, передав ее третьим лицам. Таким образом,

он устанавливает своего рода ограничения, выдавливая самое исключительное право [5].

Пределы исключительного права устанавливаются путем: а) закрепления в законе срока существования (действия) исключительного права; б) закрепление в законе случаев исчерпания исключительного права на произведение».

Но это не единственная проблема, которую следует разобрать и решить, еще одной проблемой, которая тесно связана с пределами и ограничениями исключительного права — это сроки. Эти две проблемы так или иначе непосредственно затрагивают друг друга, так как сроки действия исключительного права относятся к ограничительным мерам, поэтому на мой взгляд будет разумным немного затронуть вышеуказанную тему.

Согласно ст. 1281 ГК РФ срок действия исключительного права на произведение ограничен определенным периодом времени. Сегодня, как правило, в этот срок входит жизнь автора и 70 лет, которые исчисляются с 1 января года, следующего за годом смерти автора. Однако если произведение создано в соавторстве, то период в 70 лет будет отсчитываться с момента смерти автора, пережившего других соавторов.

На сегодняшний день в российской юридической литературе детально проанализированы несовершенства формулировки абзаца первого пункта 1 ст. 1281 ГК РФ, который гласит, что исключительное право на произведение действует не в течение всей жизни автора, а с момента создания произведения, а точнее, с момента выражения в любой объективной форме.

Но следует отметить, что статья 1259 ГК РФ не включает предложенную норму п. 1 ст. 9 Закона об авторском праве, и мы можем сделать такой вывод из положений пунктов 3 и 4 данной статьи, согласно которым авторское право распространяется как на опубликованные, так и на неопубликованные произведения, выраженные в любой объективной форме, а также на появление, реализацию и защита авторских прав не требует регистрации работы или соблюдения каких-либо других формальностей. Во-вторых, исключительное право на произведение формально не будет защищаться, если смерть автора была не 31 декабря, то с 1 января, следующего за годом смерти автора. В-третьих, исходя из порядка определения истечения срока в соответствии со ст. 192 ГК РФ, истечение исключительного права на произведение наступит 1 января 71 года срока, а не 31 декабря 70-го, как предполагал законодатель.

Но настоящие трудности у правообладателей возникают на практике, а точнее в связи с многократным продлением срока действия имущественного авторского права (с 1 января 2008 года — исключительное право) в ходе совершенствования законодательства в области авторского права. Второе продление срока действия авторского права связано с принятием Основ гражданского законодательства СССР и республик от 31 мая 1991 г. [7] (в России они действовали в отношении авторского права с 3 августа 1992 г. по 3 августа 1993 г.), статья 137 увеличила посмертный срок действия авторских прав до 50 лет.

При этом в соответствии с пунктом 12 Постановления Верховного Совета СССР от 31 мая 1991 г. № 2212-1 было указано: срок действия авторского права распространяется на произведения, на которые срок действия авторского права не истек до 1 января 1992 г. [9] Одно из исключений из продления срока авторских прав предусмотрено п. 5 ст. 27 Закона об авторском праве: если автор репрессирован и реабилитирован посмертно, то срок защиты прав, предусмотренных этой статьей, начинается с 1 января года, следующего за реабилитацией.

Некоторые авторы ошибочно трактуют указанную норму как восстановление авторских прав на ранее незащищенные произведения в связи с истечением срока охраны, противопоставляя это норме п. 4 ст. 1281 ГК РФ, предусматривающий лишь продление срока действия исключительного авторского права и доказывающий на условном примере превосходство первой нормы над второй [10]. Фактически, различия в вышеупомянутых нормах относительно срока действия авторского (исключительного) права («вступает в силу» — «считается продленным») носят чисто терминологический характер; в обоих случаях наступают одинаковые правовые последствия.

Здесь действует не механизм восстановления прав, а механизм условного переноса даты смерти репрессированных авторов. Репрессированные авторы считаются умершими в день их реабилитации, поэтому дата смерти переносится на дату их реабилитации.

Исключительное право предоставляет его владельцу определенную свободу использовать произведение по своему усмотрению и запрещает третьим лицам такое использование. Но законодатель как бы отнимает часть этой свободы, передав ее третьим лицам. Таким образом, он устанавливает своего рода ограничения, выдавливая самое исключительное право. Согласно ст. 1281 ГК РФ срок действия исключительного права на произведение ограничен определенным периодом времени. Сегодня, как правило, в этот срок входит жизнь автора и 70 лет, которые исчисляются с 1 января года, следующего за годом смерти автора. Однако если произведение создано в соавторстве, то период в 70 лет будет отсчитываться с момента смерти автора, пережившего других соавторов. Но ситуация принимает совершенно иной оборот, если произведение вышло в свет под псевдонимом. в этом случае мы не можем установить личность автора и, как следствие, узнать момент его смерти. С учетом этого законом установлено, что срок в 70 лет исчисляется с 1 января года, следующего за годом, когда такое произведение было законно обнародовано. В этом случае автору предоставляется привилегия в части возможности раскрытия своей личности. В таком случае в отношении срока действия исключительного права будет применяться общее правило. То же предусмотрено для случаев, когда личность автора произведения, опубликованного под псевдонимом, становится известна широкой публике. Но если произведение было обнародовано не при жизни автора, а в течение 70 лет с момента его смерти, то исключительное право на произ-

ведение будет действовать в течение 70 лет, начиная с 1 января года, следующего за годом его публикации.

Кроме того, законом предусмотрен льготный режим для двух категорий авторов: это репрессированные, впоследствии реабилитированные посмертно, а также лица, работавшие во время Великой Отечественной войны или принимавшие в ней участие [8]. В первом случае, срок действия исключительного права исчисляется с 1 января года, следующего за годом реабилитации, во втором случае срок увеличивается на 4 года.

Если конкретно углубляться в пределы и ограничения исключительного права на произведение в науке, то, к со-

жалению, весь материал не отразить в данной статье, так как она имеет свои ограничения, которые должны уместиться в несколько страниц, но можно уже сделать вывод, что пределы и ограничения не в полной мере дают защиту автору как во время его жизни, так и после смерти, которые предусмотрены законом. Таким образом, требуется проведение реформы для того, чтобы оно стало действительно эффективной процедурой, которая даст защиту автору на произведение, не будет ставить права автора в какие-либо рамки или ограничения, отвечать целям для более быстрой защиты нарушенных или оспариваемых прав.

Литература:

1. Еременко, В. И. «О пределах и ограничениях исключительного права на произведения науки, литературы и искусства» // Законодательство и экономика. 2011. № 1. с. 19.
2. Дозорцев, В. А. Интеллектуальные права: Понятие. Система. Задачи кодификации: Сб. статей. М.: Статут, 2003. с. 113.
3. Закон Российской Федерации от 9 июля 1993 г. № 5351-1 «Об авторском праве и смежных правах» // СПС «КонсультантПлюс». Документ утратил силу.
4. Назаров, А. Г. Пределы осуществления исключительного права на результаты интеллектуальной деятельности: Автореф. дис.... канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2011. с. 16.
5. Дмитриев, М. А. К вопросу о пределах исключительного права на произведения науки, литературы и искусства // Российский судья. 2012. № 10. с. 20.
6. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 30.12.20) // Российская газета. 2006. № 289.
7. Основы гражданского законодательства СССР и республик от 31 мая 1991 г. // Ведомости СНД и ВС СССР. 1991. № 26.
8. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 4 октября 2011 г. по делу № А40-99593/09-110-659 // СПС «КонсультантПлюс».
9. Постановление Верховного Совета СССР от 31 мая 1991 г. № 2212-1 «О введении в действие Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик» // СПС «КонсультантПлюс». Документ утратил силу.
10. Гаврилов, К. М. Сужение сферы действия исключительных авторских прав // Патенты и лицензии. 2010. № 8. с. 30, 31

Нарушение принципа независимости судей как основное условие для отвода состава судей

Щукин Илья Алексеевич, студент
Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» (г. Москва)

В данной статье автором проводится анализ нарушения принципа независимости судей в качестве основного условия для отвода состава судей. В статье проводится сравнение норм действующего законодательства с нормами международного коммерческого арбитража, исследуются основные проблемы правоприменительной практики, а также предложения по изменению законодательства в рамках данной темы.

Ключевые слова: суд, судебная власть, МАЮ, МКАС, принцип независимости судей, отвод состава судей, арбитраж, международный коммерческий арбитраж.

В Российской Федерации, как в правовом государстве, судебная система основывается на ряде принципов, необходимых для обеспечения законности и правомер-

ности судопроизводства в целом, процессуальных прав граждан и организаций. Одним из такого рода принципов является независимость судей, установленная как статьей

120 Конституции Российской Федерации, так и статьей 5 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации.

Независимость судей в качестве принципа арбитражного судопроизводства предполагается как предпосылка справедливого и беспристрастного правосудия, которая призвана обеспечить защиту законности от угроз коррупционных правонарушений внутри судебной системы. Судейская независимость не может служить основой коррупции лишь в случае, если судья чувствует себя действительно независимым [1]. Я разделяю данную позицию и предлагаю попробовать оценить степень урегулированности данного аспекта в российском законодательстве и, возможно, выявить некоторые проблемы.

Согласно п. 1 ст. 5 АПК РФ «При осуществлении правосудия судьи арбитражных судов независимы, подчиняются только Конституции Российской Федерации и федеральному закону». Предполагается, что требование беспристрастности носит принципиальный характер и распространяется равным образом на всех судей — как осуществляющих судебную власть на профессиональной основе, так и входящих в состав суда в качестве заседателей [2].

В качестве основного инструмента воздействия на судей с целью защиты своих прав, у участников арбитражного процесса существует такая возможность, предусмотренная законодателем, как отвод судьи. А именно, статья 21 АПК РФ устанавливает следующие условия для отвода судьи:

— при предыдущем рассмотрении данного дела участвовал в нем в качестве судьи и его повторное участие в рассмотрении дела в соответствии с требованиями настоящего Кодекса является недопустимым;

— при предыдущем рассмотрении данного дела участвовал в нем в качестве прокурора, помощника судьи, секретаря судебного заседания, представителя, эксперта, специалиста, переводчика или свидетеля;

— при предыдущем рассмотрении данного дела участвовал в нем в качестве судьи иностранного суда, третейского суда или арбитража;

— являлся судебным примирителем по данному делу;

— является родственником лица, участвующего в деле, или его представителя;

— лично, прямо или косвенно заинтересован в исходе дела либо имеются иные обстоятельства, которые могут вызвать сомнение в его беспристрастности;

— находится или ранее находился в служебной или иной зависимости от лица, участвующего в деле, или его представителя;

— делал публичные заявления или давал оценку по существу рассматриваемого дела.

Таким образом, институт отвода судьи, как инструмент, необходим с целью исключения возможности какого бы то ни было постороннего воздействия на суд, а также с целью избежать сомнения в его независимости. Любое лицо, участвующее в арбитражном процессе, имеет

право заявить об отводе судьи, однако для этого, такому лицу необходимы основания, указанные в вышеприведенной статье. Помимо этого, отвод должен быть мотивирован до начала рассмотрения дела по существу, а также существует еще ряд условий. Важно здесь то, что данная норма является практико-ориентированной.

В этой связи на практике может возникать ряд проблем, касательно применения нормы по отводу судьи. Оценочный характер — это то, с чем будет всегда связаны основания для применения такого правового инструмента, как отвод. Конкретно, это касается того, что лица, участвующие в деле, на практике могут по-разному воспринимать выводы, умозаключения и суждения судей. Тем не менее, как отмечает Е.Д. Романова, наибольшие шансы на успех имеет отвод, основанный на доказанной связи между судом и лицом, участвующим в деле [3]. Соответственно, речь идет как раз о заинтересованности судьи в исходе дела, его предвзятости.

С такого рода проблемами, могут встречаться лица, участвующие в арбитражном процессе, в особенности это актуально учитывая возможные размеры денежных сумм, которых может касаться судебное разбирательство, учитывая саму суть арбитражного процесса. Стоит отметить также, что возможность отвода судьи развивается в законодательном ключе. Федеральный закон от 28.11.2018 N 451-ФЗ (ред. от 17.10.2019) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» установил новый порядок отвода судей, согласно ст. 6 данного ФЗ: теперь вопрос об отводе судьи, рассматривающего дело единолично, разрешается тем же судьей (п. 2 данной статьи). А также согласно п. 3 той же статьи вопрос об отводе судьи при рассмотрении дела в коллегиальном составе разрешается этим же составом суда большинством голосов в отсутствие судьи, которому заявлен отвод. При равном числе голосов, поданных за отвод и против отвода, судья считается отведенным [4].

На мой субъективный взгляд, эти нормы еще более обостряют вопрос независимости судей.

В пример приведу судебную практику арбитражного суда г. Москвы по делу № А40-13789/18-20-728 от 23 апреля 2018 г:

В первом определении председатель судебного состава Н. отклонила заявление представителя налогоплательщика об отводе судьи Б. Основными аргументами судьи Н. стали доводы о том, что подозрения в беспристрастности судьи Б. были бездоказательными (объективно неподтвержденными), а сравнение манеры ведения процесса этой судьи с другими судьями — неэтичными. Далее судья Н. напомнила заявителю о ч. 2 ст. 5 АПК РФ, которая запрещает какое-либо постороннее воздействие на судей арбитражных судов и влечет за собой ответственность, установленную законом. Далее судья во втором определении, руководствуясь ст. 119, ст. 21 и ч. 2 ст. 41 АПК РФ за неуважение к суду, выразившееся заявлением отвода судье Б. суд определила наложить на заявителя штраф в размере 100000 рублей.

Таким образом на практике мы видим, как заявление об отводе, которое, к слову, не может быть использовано стороной по делу в качестве способа оказания давления на суд, призванное защитить процессуальные права сторон, может оборачиваться для этих сторон неприятными последствиями.

Соответственно встает вопрос о том, какие же существуют альтернативы и вопрос о возможных вариантах решения данной проблемы. Пример приведу из международного коммерческого арбитража: Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате России (МКАС при ТПП РФ), зачастую прибегает к правилам, принятым Международной ассоциацией юристов, о доказательствах. «В той части, в какой Закон РФ о международном коммерческом арбитраже и Регламент МКАС допускают ведение разбирательства с учетом соглашения сторон, если такое соглашение не противоречит императивным нормам применимого законодательства о международном коммерческом арбитраже и принципам Регламента МКАС, стороны могут заключать соглашение о получении и представлении доказательств, руководствуясь Правилами МАЮ о доказательствах [5]».

В общем принципе МАЮ также закреплена беспристрастность судей, однако аспект, касающийся отвода судьи урегулирован на мой взгляд более широко и при этом ёмко. В Руководящих принципах МАЮ относительно конфликта интересов в международном арбитраже существуют Перечни, призванные разделить возможные ситуации на несколько категорий: «Красный Перечень», состоящий из двух частей — «Красный Перечень ситуаций, при наличии которых отказ от возражений не допускается» и «Красный Перечень ситуаций, при наличии которых отказ от возражений допускается», а также «Оранжевый Перечень» и «Зеленый Перечень». В данных перечнях приводятся конкретные ситуации, при которых арбитражу может быть заявлен отвод или же наоборот, при которых арбитр не обязан информацию о такой ситуации и видимых оснований для отвода не присутствует [6].

Литература:

1. Скутин, А. Ф. Судебная реформа и проблемы коррупции в судах // Российское правосудие. 2008. № 10. с. 79.
2. Постатейный комментарий к Арбитражному процессуальному кодексу Российской Федерации URL: <http://arkodrf.ru/razdel-1/glava-1/st-5-apk-rf/kommentarii>
3. Е. Д. Романова Разрешение вопроса об отводе судьи в арбитражном процессе: проблемы и нововведения // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. № 10-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razreshenie-voprosa-ob-otvode-sudi-v-arbitrazhnom-protsesse-problemy-i-novovvedeniya> (дата обращения: 07.11.2020).
4. Федеральный закон от 28.11.2018 N 451-ФЗ (ред. от 17.10.2019) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_312093/46b4b351a6eb6bf3c553d41eb663011c2cb38810/
5. Зименкова, О. Н. Регламент Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации и Правила Международной ассоциации юристов (МАЮ) по получению доказательств в международном арбитраже/О. Н. Зименкова // Третейский суд. — 2012. — № 5 (83). — с. 144-152.

Данный список не является исчерпывающим, что указано непосредственно в самом документе, однако они служат для описания основной практической массы возникающих конфликтов интересов или же их отсутствия. К примеру, согласно п. 1.3 ст. 1 главы второй Руководящих Принципов МАЮ относительно конфликта интересов в международном арбитраже, в случае если «Арбитр имеет существенный финансовый или личный интерес в отношении одной из сторон или итогов разбирательства», отказ от возражений не допускается, то есть существуют вполне реальные основания для заключения о пристрастности арбитра и соответственно заявления отвода. По аналогии, в Оранжевом и Зеленом перечнях указаны обстоятельства, при которых у сторон могут возникать сомнения в беспристрастности и независимости арбитра и также обстоятельства в конкретных ситуациях, при которых ни видимости, ни реального конфликта интересов не существует соответственно.

Таким образом, необходимо сделать вывод о том, что приведенные правила МАЮ во многом упрощают и ставят вопрос об отводе судьи в более объективном и независимом ключе, что в свою очередь выглядит на мой взгляд более выигрышно, в сравнении с действующими нормами АПК РФ, где такого рода ситуации лишь описаны, однако инструментарий защиты своих прав у сторон «урезан».

Как мы можем наблюдать, исходя из норм АПК РФ, нарушение принципа независимости судей, несомненно становится условием для отвода состава судей. В то же время невозможно отрицать существующие проблемы, касающиеся объективности принятия решения об удовлетворении заявлений об отводе судьи. На мой взгляд, в международном арбитраже данный вопрос урегулирован более объективно и возможно, в качестве одного из направлений, ставя цель нивелировать существующие затруднения, будет частичная рецепция отдельных норм из опыта третейских судов.

6. Руководящие принципы Международной Ассоциации Юристов относительно конфликта интересов в международном арбитраже. Приняты решением Совета МАЮ в четверг 23 октября 2014 года. Международная Ассоциация Юристов Соединенное Королевство Лондон EC4A 4AD. URL: https://www.google.ru/url?sa=t&trct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&ved=2ahUKewiuoI_T_DsAhXKAhAIHsgTB7UQFjAAegQIAxAC&url=https%3A%2F%2Fwww.ibanet.org%2FDocument%2FDefault.aspx%3FDocumentUid%3D601BFA34-F5E6-4CD8-A4C1D1C0BD-F4CEBE&usg=AOvVaw0vzk2PMbheRtTP5IKvIMPt

Институт собственности супругов: понятие и содержание

Яремчук Виктория Сергеевна, студент магистратуры
Научный руководитель Кузнецова Ольга Валерьевна, кандидат юридических наук, доцент
Челябинский государственный университет

Статья посвящена изучению права общей собственности супругов. Выделены существующие виды собственности, дано понятие, общая характеристика и содержание права общей совместно собственности супругов.

Ключевые слова: общая совместная собственность супругов, супруги, личная собственность супругов, право собственности, семейное законодательство.

Актуальные вопросы имущественных отношений имеют социально-правовое значение и находятся во внимании общества и государства. В современном мире мы сталкиваемся с множеством ситуаций, касающихся совместной собственности супругов. Они могут возникать по разным причинам, обусловленных тем, каким образом применяется норма Семейного и Гражданского кодекса.

По мнению ученого В.А. Лапача, имущественные правоотношения рассматриваются, с одной стороны, как подлежащие правовому урегулированию фактические социальные отношения, появляющиеся по мотивам какой-либо заинтересованности, имеющей экономический, материальный характер, в широком смысле, но с другой стороны, это имущественные отношения, которые регулируются правом по поводу установленных законом объектов гражданских прав, касательно имущества. [6]

Ст. 244 ГК РФ говорит о том, что совместная собственность представляет собой общую собственность, где отдельные доли собственников не определяются. Ст. 256-257 ГК РФ устанавливает, что имущество супругов относится к данной совместной собственности.

Норма п. 1 ст. 34 СК РФ («Имущество, нажитое супругами во время брака, является их совместной собственностью») выглядит как общеобязательная, но более в лаконичной форме представлено определение в п. 1 ст. 256 ГК РФ: «Имущество, нажитое супругами во время брака, является их совместной собственностью, если договором между ними не установлен иной режим этого имущества». [4]

Как отмечается в руководящем разъяснении Пленума Верховного суда, посвященное делам о расторжении брака— при разделе имущества, являющегося общей совместной собственностью супругов, суд в соответствии

Семейным Кодексом (п. 2. ст. 39) может в отдельных случаях совершить отступление от начала равенства долей супругов, учитывая интересы несовершеннолетних детей и (или) заслуживающие внимания интересы одного из супругов. [2]

Под заслуживающими внимания интересами одного из супругов следует понимать случаи:

1) когда супруг без уважительных причин не получал доходов либо расходовал общее имущество супругов в ущерб интересам семьи;

2) когда один из супругов по состоянию здоровья или по иным не зависящим от него обстоятельствам лишен возможности получать доход от трудовой деятельности.

Действующее семейное законодательство предусматривает два правовых режима собственности супругов:

— законный режим — регламентирует вопросы использования собственности, которая появилась у супругов в процессе брака. Раздел такого имущества установлен гл. 7 ст. 33-39 СК РФ.

— договорной режим — регламентирует имущественные права и обязанности между супругами во время брака, либо в процессе раздела этого имущества в результате развода, что установлено гл. 8 ст. 40-44 СК РФ. [5]

Рассмотрим, что же является совместной собственностью супругов.

— Доходы, каждого из супругов от трудовой, предпринимательской и интеллектуальной деятельности (исключительное право на результат такой деятельности, принадлежащее автору произведения, не входит в общее имущество).

— Движимое и недвижимое имущество, приобретенное за счет общих доходов супругов.

— Ценные бумаги, вклады в банке, доли в капитале, внесенные в кредитные учреждения в период брака.

— Иное имущество, нажитое супругами во время брака независимо от того, на чье имя приобретено имущество или кем из супругов внесены денежные средства.

Данный перечень является открытым и может быть дополнен, так как перечислить все, что может быть приобретено во время брака супругами невозможно. Главное условие, что имущество должно быть приобретено законным путем.

На данную проблематику написано немало научных трудов.

Так, по мнению Моисеевой Т.М., анализируя законодательную и правоприменительную практику, можно прийти к выводу том, что на актуальном этапе развития супруги могут получать доход от трудовой, предпринимательской деятельности, от результатов интеллектуальной деятельности, а также от участия в корпоративных правоотношениях. [9]. Всеобъемлющая интерпретация понятия «имущество» позволяет вносить в состав общего имущества супругов не только имущество, предусмотренное ч. 2 ст. 34 СК РФ, но и иное имущество, в том числе самостоятельные виды ограниченных вещных прав, имущественные права требования, а также общие долговые обязательства, которые являются важнейшей частью супружества.

В целях защиты семейных прав и свобод закрепляется право на общее имущество неработающего супруга. П. 3 ст. 34 СК РФ говорится, что право на общее имущество супругов принадлежит также супругу, который в период брака осуществлял ведение домашнего хозяйства, уход за детьми или по каким-то другим уважительным причинам не имел самостоятельного дохода. Важно учитывать нравственную и социальную составляющую, а не только юридический аспект. [6]

Ковалевская Ю.В. абсолютно точно выразилась, что брачно-семейные отношения подразумевают полное доверие друг другу, что способствовало появлению такой собственности, как совместной. [8]

В соответствии со ст. 36 СК РФ к имуществу, не относящемуся к общей собственности супругов, относятся:

1. Вещи и имущественные права, относившиеся каждому из супругов до вступления в брак;
2. Имущество, приобретенное одним из супругов в период брака в дар, наследство или по безвозмездным сделкам.
3. Вещи индивидуального пользования, за исключением драгоценностей и других предметов роскоши.

При реализации имущественных прав предполагается соблюдение равенства супругов, то есть владеть, пользоваться и распоряжаться общим имуществом по обоюдному согласию. Согласно п. 2 ст. 35 СК РФ при совершении сделки одним из супругов по распоряжению общим имуществом предполагается, что он действует с согласия другого супруга.

Обратимся к судебной практике. Верховный суд РФ представил второй за 2018 год обзор судебной практики, утвержденный 4 июля Президиумом ВС.

В нем анализируется практика президиума и всех судебных коллегий Верховного суда, а также международных договорных органов. Верховный Суд дает ряд разъяснений по актуальным вопросам, возникающим вследствие спора. В частности, Верховный Суд отмечает, что земельный участок, предоставленный бесплатно одному из супругов во время брака на основании акта органа местного самоуправления, подлежит включению в состав общего имущества, подлежащего разделу между супругами.

При сделке с недвижимым имуществом обязательным условием является нотариальное удостоверение согласия другого супруга на такую сделку, однако существуют несколько исключений. Например, при самостоятельном открытии сберегательного счета в банке одним из супругов не нужно согласие другого супруга. Правда, при этом не исключается спор по поводу принадлежности данного вклада.

П. 4 ст. 38 СК РФ регламентирует, что отдельным имуществом может считаться имущество, нажитое каждым из супругов в период их раздельного проживания при прекращении семейных отношений, но до расторжения брака. Чтобы признать имущество собственностью каждого из супругов недостаточно только раздельного проживания, так как каждый из супругов имеет право на свободный выбор места жительства. Раздельное проживание, должно быть, сочетаться с фактическим расторжением брака.

Долги также могут являться совместными для супругов. Но если долг возник у супруга до вступления в брак, то обязательства исполняет тот супруг, у которого возникли эти обязательства. В этом случае принцип разделения обязательств будет аналогичен принципу раздела имущества.

Имущественные отношения, возникающие между супругами, обладают нормативным характером, требуют определенности, так как в их регулировании заинтересованы сами супруги, а также третьи лица, например, наследники.

Таким образом, в рамках реализации института общей собственности супругов, ее участники сообща владеют, а также пользуются и распоряжаются всей совместной собственностью, если не предусмотрен договорной режим. Правовой режим собственности конкретизируется в ряде положений в гражданском и семейном законодательстве, которые были рассмотрены в данной статье.

Подводя итог, необходимо сказать, что институт общей собственности супругов представляет собой совокупность правовых норм, главной функцией которых является корректирование имущественных отношений между супругами и определение общей имущественной массы.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994.
2. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 5 ноября 1998 года № 15 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака»
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 1. Ст. 16.
4. Семейное право: Учебник/Б. М. Гонгало, П. В. Крашенинников, Л. Ю. Михеева, О. А. Рузакова; под ред. П. В. Крашенинникова. — 4-е изд., перераб. И доп.-М. 6 Статут, 2019.—318 с.
5. Семейное право: курс лекций. Вильгоненко И. М., Станкевич Г. В. — Москва: Проспект, 2021.—200 с.
6. Семейное право: учебное пособие/А. М. Нечаева. — 4-е изд., перераб. И доп. — М.: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2011. — 285 с. — (Основы наук).
7. Ахметьянова, З. А., Ковалькова Е. Ю., Низамиева О. Н. и др. Комментарий к Семейному кодексу Российской Федерации (постатейный)/отв. Ред. О. Н. Низамиева. М.: Проспект, 2018.
8. Ковалевская, Ю. В. Правовой режим имущества супругов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020.
9. Моисеева, Т. М. Совместная собственность супругов и (или) общее имущество супругов: анализ современного семейного и гражданского права //Актуальные проблемы российского права. — 2017. — №. 5 (78).

ИСТОРИЯ

Реконструкция трапезы в андроне Керкинитиды

Ефремов Никита Анатольевич, студент
Московский государственный институт культуры

Имя одного из популярнейших крымских курортов — Евпатория — восходит к глубокой древности и связано с почётным титулом выдающегося исторического деятеля античности, царя Понтийского Митридата IV Евпатора¹, прославившегося в веках борьбой против республиканского Рима. Полководцем Митридата Евпатора, Дифантом, город Евпатория был основан на земле тавров; локализация, как показывают данные последних современных раскопок, — в районе городища Кара-Тобе, вблизи г. Саки. Но далеко не всем известно даже имя предшественницы Евпатории на этих землях — Керкинитиды. Его сегодня можно встретить, помимо экспозиции местного краеведческого музея, в декоративном оформлении стен городского почтамта, в оформлении популярных у курортников достопримечательностей города и, конечно во всех, в том числе в самых первых путеводителях по Евпатории. Самому же археологическому памятнику повезло меньше: он обделён вниманием, поскольку практически недоступен. Тем интереснее, проанализировав результаты исследований Керкинитиды последних лет, познать общеисторические проблемы города для понимания социальных процессов, протекающих во время его расцвета. И на примере обустройства «гостиной», особенно — пиришества в её стенах, представить быт этого черноморского полиса в эллинскую эпоху.

Ключевые слова: Керкинитиды, эллины, андрон, раскопки.

В честь годовщины возвращения Крыма в состав России.

Судьба Керкинитиды — одного из малых городов Причерноморья — сложилась непросто. В отличие от большинства других древнегреческих колоний, об её существовании долго судили только по письменным источникам и редким найденным монетам. Керкинитиды, скифский город, упоминается уже в первом в мире древнегреческом географическом атласе «Землеописание» Гекатея Милекетского (около 500 г. до н. э.). Дважды о городе упоминает сообщает и отец истории Геродот. Но сведения этих и более поздних источников недостаточно, т. к. они малоинформативны. Точное местоположение города никто не обозначает, так, «где-то на побережье, немного севернее Херсонеса...». Отрывочные упоминания Керкинитиды² на протяжении XVIII и XIX веков были единственными указаниями на существование в Северном Причерноморье этого античного полиса, что давало широкий простор для самых различных, в том числе и взаимоисключающих, догадок о его локализации. А местоположение города оставалось неизвестным. Только во 2 половине XIX века при раскопках Херсонеса были найдены монеты этого полиса, а позже — уникальный па-

мятник элли графика — «Херсонесская присяга» и декрет в честь Диофанта. Находки позволили по-новому взглянуть на историю Херсонесского государства и входящих в него территорий.

В настоящее время, несмотря на интенсивные археологические поиски на протяжении более чем столетия, единственным памятником существования городов на пространстве от Ольвии до Херсонеса, остаётся Евпатория (VI-V вв. до н. э.). Тогда как убеждённые сторонники существования на том же месте в 3 веке Керкинитиды настаивают на своей версии и продолжают поиски. И по этой причине открытие на землях Евпаторийского городища культурных напластований более ранней эпохи подтвердило бы этот довод и сняло все вопросы.

Помог, как это зачастую бывает, случай. В 1916 году было запланировано строительство грязелечебницы на Мойнакском озере. И накануне, с учётом информации различных источников, полученной ранее, перед началом строительства на его месте был приведён ряд археологических исследований. Работы велись с 1916 по 1918 гг., охватили район старого Евпаторийского Карантина, где в своё

1 Евпатор (древнегреч.) — знатный, благородный, рождённый славным отцом

2 Транскрипция слова тоже неточна. Есть в нарративах варианты «Каркинитиды, Каркина, Керкинитиды».

время были открыты древние погребения. В хоре работы на раскопках и были раскрыты остатки фундаментов, стен, башен, что относились именно ко времени и локализации

Керкинитиды. Счастьем находки мир обязан советскому археологу Л. А. Моисееву¹.



При всём многообразии современных технических средств мы лишены возможности достоверно воссоздать обстановку большинства помещений города. Тем не менее ряд конструктивных особенностей отдельных зданий позволяет специалистам восстановить историю их сооружения и назначения, реконструировав интерьеры с большой долей вероятности.

При раскопках одного из жилых комплексов в центре квартала середины IV века до н. э. в одной из 4-х комнат был обнаружен необычный пол. Его покрытием явилась галька, установленная на ребро в песочно-известковом растворе. Сверху галька была залита тонким слоем раствора, никак не окрашенного. В центре выделялась прямоугольная ровная площадка. Сама комната была квадратной, около 23 кв. м., имела второй выход прямо во двор дома. И занимала в доме явно особое место. По аналогии с открытыми на раскопках известных древнегреческих городов, Олинфа и т. п., было установлено функциональное назначение помещения. Это *андрон* — зал для приёма гостей, праздничных трапез и пиров. Устройство андрона отличалось от прочих жилых помещений дома характерными только для него специальными панелями вдоль стен для установки пиршественных лож. Общеизвестно, что древние эллины принимали пищу полужёжа на клине — тахте, специально для этого предназначенной. Возлежание во время еды, по словам Плутарха, освобождало тела от излишних движений и напряжённости, что позволяло сосредоточиться на интеллектуальном общении. Помимо званых обедов в домах был распространён обычай совместных трапез — *сисситий*, с коллективными тратами на проведение, такие прообразы корпоративов или общегородских массовых банкетов. Проводились они или в домах наиболее знатных

граждан, или в специально предназначенных для этого большой площади помещениях. Участие в сисситиях считалось обязательным для всех граждан при разделении собравшихся на различные группы по возрасту.

Т. е. андрон — это неотъемлемая часть дома каждой семьи, начиная от среднего достатка и выше, парадная комната, занятая по периметру ложами вокруг пространства пола с галечной мозаикой или (что реже) окрашенной в красный цвет. Это напоминало нарядный ковёр, с геометрическим орнаментом или фигурами диковинных птиц, животных. В композиции мозаик Керкинитиды всегда присутствовала некая аллегория: например, богиня Афродита сразу в двух ипостасях. Она — и Небесная Урапия, и Земная Пандемос.

Панели, стены и потолок отделялись особо тщательно, «напоказ», оштукатуривались и расписывались. Преобладали, красный, жёлтый, чёрный и все светлые оттенки, растительные орнаменты и самые разнообразные архитектурные элементы. В самых состоятельных домах устраивали по два андрона, на разное число гостей. И они размещались на ложах, коих могло быть до восьми, по принципу уровня почёта или дружественности с хозяином дома. Самые почётные места — около хозяина. Угодить каждому, разумеется, было сложно. Изысканный выход из столь щепетильного положения был предложен ещё Плутархом в его «Застольных беседах»: «Тому можно угодить первым местом, тому — средним, тому — ближайшим к хозяину, тому — рядом с близким другом или учителем; другие оценят гостеприимство и дружественное времяпрепровождение больше, чем какое-либо почётное место».²

Трапеза в андроне была не только и не столько обедом, сколько общественно необходимым натуре эллина актом

1 Моисеев Лаврентий Алексеевич (1882–1946) — историк, археолог, искусствовед, член Императорской Археологической Комиссии, Императорского Русского Археологического общества и Таврической Ученой Архивной Комиссии, профессор Народных университетов Евпатории и Севастополя, председатель Крымской Археологической Комиссии. Открыватель Керкинитиды.

2 Плутарх. Застольные беседы. Л., Наука, 1990. 592 с. С. 11.

общения с друзьями и прочими согражданами. В процессе застолья философствовали, обсуждали литературные произведения современных авторов и, конечно, вели чисто мужские разговоры «не для нежных ушей».¹

Перед каждым гостем ставился небольшой заранее сервированный и персональный столик-трапеза. После начальных блюд из рыбы и птицы с многочисленными острыми приправами, насытившись, совершали возлияние Дионису неразбавленным (чистым) вином. Затем начиналась вторая часть обеда — *симпозиум*. Она включала вино и десерты, а темы для бесед менялись на более фривольные, с воспоминаниями, спорами, анекдотами. Выбирался из присутствующих председатель симпозиума, в чьи обязанности входило вести трапезу, наподобие тамады, определять объём и крепость выпитого вина. Первый же кубок на симпозиуме неизменно посвящался Зевсу, ибо только он вправе орошать виноградную лозу дождевой влагой.

Археологические находки дают представление о посуде для андрона. Это чернолаковые² чаши для смешивания вина, кубки для разлива напитков, различные сосуды для питья: килики, скифисы, канфары, ритоны. Всё украшено орнаментами на мифологические сюжеты.

Помимо бесед популярны на андроне игры. Например, котаб: последними недопитыми каплями вина нужно было попасть в какую-либо мишень. Среди других развлечений — загадки, грифы, числовые толкования имён собственных, иные логические игры.

Качество штукатурно-малярных работ и галечного покрытия центра андрона, техники кладки зданий свидетельствуют об очень высоком профессиональном уровне навыков строителей, возводящих городские дома. Таким образом, даже на такой относительно отдалённой периферии греческой ойкумены как провинции северопричерноморского региона, эллины оставались верны своим традиционным привычкам и обычаям, даже несмотря на постоянные вооружённые конфликты с варварским миром.

Керкинитида — уникальный памятник античной культуры — прекратила своё существование в конце II века до н. э. и больше не восстанавливалась. Но по сохранности архитектурно-археологических своих останков не знает себе равных в масштабе не только Причерноморья, но и всей греческой ойкумены. Причины — первозданность. И классические, и эллинистические напластования города не были подвержены перекопам и перемещениям древних отложений в периоды рим-

ской и средневековой застроек территории как это было, например, с Херсонесом, боспорскими и большинством других городов. И турецко-татарский Гезлёв, переименованный Евпаторией, возник и расширялся не на руинах Керкинитиды, а северо-восточнее, на берегу Каламитского залива.

Но не только это предопределило особую сохранность городища. Памятник сам, как бы это не было странно, сохранил себя от разрушений. Дело в том, что основным строительным материалом Керкинитиды был сырцовый кирпич, стены из которого возводились на каменных цоколях. При каждой реконструкции, которых насчитывают три, развалы сырцовых стен будто консервировали под собою каменные части строений предохраняя от возможных разрушений руками житейской деятельности горожан. Первооткрыватель Керкинитиды Моисеев с удовлетворением замечал, что, благодаря счастливому стечению обстоятельств, Керкинитида открылась человечеству менее разорённой, чем прочие древние города.

Первые же раскопки привели к организации в Евпатории краеведческого музея, экспонатами которого стали коллекции археологических находок с территории древнего памятника, которая вскоре была объявлена официально заповедной. Ещё не обнаруженные, но наверняка будут вскоре такими, храмы агоры, пританей³ и прочие административные здания, наверняка подарят своим искателям ещё много новых открытий. Музей сегодня — это одно из самых посещаемых, особенно в курортный сезон, краевых просветительских учреждений. Но пока в экскурсионных целях эксплуатируются лишь современные экспозиционные помещения. Остальное — за пределами публичной демонстрации. Теперь, после возвращения Крыма в состав России, интенсивнее решается вопрос об организации в Евпатории на базе музея архитектурно-археологического заповедника с выделением их хозяйственной деятельности всех исторических памятников, а равно — ряда участков средневекового Гезлёва, с передачей строений творческим союзам, занятым народными промыслами.

Уникальная сохранность Керкинитиды всё больше привлекает учёных и туристов разных стран. И, по мере обнаружения новых её объектов древний город может и должен стать местом паломничества всех неравнодушных к античной культуре. Музеефикация и широкое экспонирование останков Керкинитиды должны стать логичным завершением длительных поисков и раскопок загадочного города.

Литература:

1. Виноградов, Ю. Г. Политическая история Ольвийского полиса VII-I вв. до н. э. М., 1989. 281 с.

1 Женщины и дети на андрон не допускались. А прислужгой были рабы и гетеры.

2 Тип древнегреческой керамики с черным лаковым покрытием. Чернолаковая керамика в Древней Греции была распространена в классический и эллинистический периоды.

3 Место заседания городского совета.

2. Геродот. История. М., Академический проект. 2016. 599 с.
3. Кутайсов, В. А. Керкинитиды. — Симферополь: Таврия. Археологические памятники Крыма. Симферополь, «Таврия», 1992. 192 с.
4. Моисеев, Л. А. Херсонес Таврический и раскопки в Евпатории в 1917 г. // ИТУАК. 1918, № 54.
5. Плутарх. Застольные беседы. Л., 1990. 592 с.
6. Шульц, П. Н. Евпаторийская экспедиция. 1933-1934 гг. // Архив ЛОИА. Ф. 2, д. 202. 20 л.
7. Щеглов, А. Н. Северо-Западный Крым в античную эпоху. Л., 1978. 158 с.

Применение ракетного вооружения в советских ВВС в годы Великой Отечественной войны

Крючков Ярослав Викторович, курсант;

Аверченко Сергей Викторович, кандидат исторических наук, преподаватель

Военный учебно-научный центр Военно-воздушных сил «Военно-воздушная академия имени Н. Е. Жуковского и Ю. А. Гагарина» (г. Воронеж)

Ракетное оружие является неотъемлемой частью современного ведения воин. Оно является универсальным средством поражения наземных, воздушных и морских целей. Ракеты используются и как оружие устрашения, и как оружие защиты, например — зенитные ракеты. Но еще во время Великой Отечественной войны во всех видах и родах войск Советского Союза использовались реактивное оружие. Оно хорошо проявило себя на море, земле и в воздухе. В авиации реактивные снаряды применялись в воздушных боях, а также для ударов по наземным целям. Они дали толчок в развитии авиационного вооружения и сформировали новые тактические приемы применения авиации.

Работы по созданию реактивных снарядов велись в 30-е годы прошлого столетия. Особенно активно велась разработка 82- и 132-мм бронебойных и осколочно-фугасных реактивных снарядов — РБС-82, РБС-132, РОФС-132 (РБС — реактивный бронебойный снаряд, РОФС — реактивный осколочно-фугасный снаряд).

Данные снаряды имели высокую по тем временам кучность стрельбы, отличались бронепробиваемостью и мощным осколочно-фугасным поражением. НИИ-3 наркомата боеприпасов являлся основным их разработчиком. РБС-82 и РБС-132 при удачном попадании в танк чаще всего обеспечивали пробитие 55-мм и 75-мм брони, а РОФС-132-30-мм, размеры пробоины в броневых пластинах составляли примерно 20-25 x 35-80 мм. Эти снаряды планировалось применять с истребителей И-16 и И-15 для нанесения ударов по речным и морским судам противника, с толщиной брони 35-40 мм.

При испытаниях РБС-82 на полигонах в 1940 году отмечалось то, что снаряд устойчив при полете, а также эффективность его боевой части, так как в большинстве случаев 50-мм броню снаряд пробивал на вылет. По итогам испытаний нарком ВМФ адмирал Н. Г. Кузнецов принял реактивные снаряды РБС-82 на вооружение. Испытания данного снаряда показали,

что при расходе в 237 РБС-82, всего 20 снарядов попали в бронеплиты и 6 попали в края плит. Но с учетом того, что испытания новых ракет были оценены положительно, вопрос о их массовом производстве не решался вплоть до самой войны.

Проводились стрельбы с бомбардировщиков СБ снарядами РБС-132, превосходившими РБС-82. Их вес был на 23 кг больше, чем у последнего, что было сделано с целью увеличения боевой мощи и обеспечения поражения труднодоступных и наземных целей. Предполагалось вооружить данными снарядами штурмовую авиацию, а также ударные истребители.

По результатам этих испытаний было принято решение вооружать снарядами РОФС-132 самолеты класса «И» (истребители), но выпускать залпом не более 4 снарядов. На самолете Ил-2 было предложено устанавливать по 12 таких ракет.

В это время реактивные снаряды были практически единственным действующим, и достаточно дешёвым в производстве авиационным средством поражения бронированной техники. Авиационные пушки крупного калибра были не совершенны и требовали дальнейшей работы над ними, а бомбы не обладали достаточной точностью для поражения бронетехники. Из-за этого командование ВВС КА предлагало обеспечить боевые машины ракетными орудиями РО-82. Но по состоянию на апрель 1941 г. выполнить данную работу в полном объеме не удалось, и лишь 732 самолёта типа «И» были вооружены данными боеприпасами. Его устанавливали также на штурмовике Ил-2, что обуславливалось особенностями его применения, а также на бомбардировщиках СБ. На другие самолёты авиапарка ВВС КА установка реактивных снарядов не предусматривалась. Лишь в ходе начавшейся войны, боевые действия вскрыли потребность в ракетных снарядах, что заставило выпускать истребители МиГ-3, ЛаГГ-3 и Як-1 с пусковыми установками РО-82 и монтировать их на самолёты сразу же на заводе. Но снаряды

РОФС-132 стали поступать в авиационные части лишь в 1942 г., а РБС-132 — с 1943 г.

Калибры 82- и 132-мм были выбраны не случайно, т. к. опыты велись с пороховыми шашками диаметром 24 мм. Если плотно уложить 7 определенных расчётов шашек в цилиндрическую камеру сгорания, о внутренний диаметр последней будет составлять 72 мм, а стенки по 5 мм добавляют еще 10 мм, отсюда и формируется диаметр (калибр) снаряда равный 82 мм. Калибр 132 мм появился точно таким же образом.

Первоочередным вопросом стала стабилизация и устойчивость полёта ракеты. В связи с этим проводились испытания с турбореактивными ракетами и кольцевыми стабилизаторами, но испытания не показали ожидаемого результата и впоследствии чего, было принято решение перейти к четырёхлопастному оперению. В ходе испытаний на полигоне и в аэродинамических трубах использовалось оперение с размахом от 120 до 200 мм. При размахе менее 120 мм устойчивого полёта не получалось, а при размахе более 200 мм центр тяжести смещался назад и точно также не обеспечивалась устойчивость полёта. В итоге были приняты размах оперения 200 мм для 82-мм снарядов и 300 мм для 132-мм ракет.

В 1937 году в РНИИ для пусковых установок РСов была разработана направляющая желобкового типа с одной Т-образной планкой. Конструкция получила название «Флейта». В пусковой установке для 132-мм РС от опорной балки-трубы отказались, заменив её П-образным профилем, что обеспечило улучшение аэродинамических и эксплуатационных характеристик снарядов, обеспечив надёжность и упростив их изготовление.

Боевое крещение нового оружия произошло в 1939 году во время вооружённого конфликта с Японией на реке Халхин-Гол с 20 по 31 августа. Там успешно действовало и хорошо зарекомендовало себя первое в истории авиации звено истребителей-ракетоносцев из 5 истребителей И-16, вооружённых снарядами РС-82.

20 августа 1939 г. в 16 час. советские летчики С. Пеминов, В. Федосов, И. Михайленко и Т. Ткаченко под командованием капитана Н. Звонарева выполняли боевую задачу по прикрытию советских сухопутных войск. Пролетая над линией фронта, они встретились с японскими истребителями. Все пять советских истребителей провели одновременный ракетный залп и сбили два японских самолёта. Успешное применение РС-82 было обусловлено тем, что японские истребители двигались горизонтально с постоянной скоростью в плотно сомкнутом строю. В 14 воздушных боях истребители-ракетоносцы сбили 13 японских самолётов, не потеряв ни одного своего.

В 1942 году авиационные снаряды РС-82 и РС-132 были модернизированы и получили индексы М-8 и М-13. Одно из самых широких применений реактивные снаряды нашли в истребительской авиации. Наряду со штурмовиками Ил-2, для штурмовых действий использовались истребители И-153, И-16, а также разведывательные самолёты Р-5. С началом боевых действий, авиапарк в стро-

евых частях дорабатывался самостоятельно, пусковые установки переносились со старых самолётов на новые, не предназначенные для установки на них заводом РС.

Истребительный полк, где воевал будущий Герой Советского Союза К. В. Сухов, лично сбивший 22 немецких самолёта, был вооружен И-153 «Чайка». Реактивное вооружение в его полку зарекомендовало себя настолько высоко, что спустя некоторое время, когда их пересадили на новые И-16, они сразу затребовали вооружить машины реактивными орудиями.

В начале войны РС успешно использовали для ударов по вражеским бомбардировщикам, например в районе Севастополя. Так, однажды группа советских истребителей их четырёх самолётов выпустила 16 реактивных снарядов в сторону группы немецких Ju-88. Те тут же не целясь сбросили бомбы и с разворотом стали уходить, а один из Ju-88 загорелся и упал.

В. Ф. Голубев в начальный период войны воевал на истребителе И-16. В своей книге «Крылья крепнут в бою» он так описывает применение РС: «Я выбираю одного, подхожу на метров 400, посылаю два РС. Сближаюсь на короткую снайперскую дистанцию, стрелки «Юнкерса» молчат, видимо, оба убиты. Длинная очередь из трёх пулеметов пробивает самолёт врага от хвоста до кабины. Ju-88, медленно заваливаясь на крыло, уходит вниз».

Советские истребители И-15 бис, И-153, И-16, хотя на начало войны уже морально устарели, благодаря ракетному вооружению успешно противостояли современным истребителям противника. В. Ф. Голубев описывает это так: «Мессеры тоже увидели нашу пару, но только одну, верхнюю, и начали заходить в атаку с двух сторон. Плахута резко развернулся в сторону ближней пары и, прицелившись, выпустил сразу четыре РС. Пуск оказался удачным. Один «Мессер» сделал переворот и, не выходя из пикирования, врезался в лёд. Но враг боя не прекратил. Вторая пара Me-109 пошла в атаку на отставшего в развороте Бугова. Вот теперь Бакиров оказался на месте, он снизу атаковал ведущего второй пары. «Мессер» пролетел немного по прямой и упал, к радости шоферов движущейся рядом вереницы машин. Остальные два Me-109 вышли из короткого боя и исчезли».

Использование в истребительской авиации РС калибром 132-мм не замечено, но применение их по наземным целям было обычной практикой лётчиков на истребителях. При немецком наступлении от Солнечногорска на Литвиново, а также под Каменкой и Тулой с 28 по 30 ноября 1941 г. ракетами уничтожались небольшие группы и одиночные самолёты врага, которые пытались прорваться к Москве. Примерно в то же время при проведении штурмовых ударов истребительской авиацией с использованием РС было уничтожено 77 танков, 163 автомобиля с личным составом и грузами, 13 полевых орудий, и был подавлен огонь трёх зенитных батарей противника.

Надо отметить, что эффективная атака истребителей по бронетехнике оставалась для лётчиков практически мечтой. Машин с 20-мм автоматическими пушками

ШВАК практически не было, а реактивное оружие позволяло уничтожать танки противника даже «фанерно-тряпочными» истребителями, вооружёнными только пулемётами.

Более предпочтительным применением РСов была штурмовка аэродромов противника. Так, например, 20 июля 1941 г. по аэродрому в Зарудинье был нанесён удар реактивными снарядами, в результате были уничтожены 14 фашистских самолётов, а через день ещё 15, а в Крестах, Веретенье и Малитино ещё 26 самолётов.

К началу боёв на подступах к Ленинграду, появлялись смешанные истребительные авиагруппы. Наиболее типичный состав: И-153 с бомбами, И-16 с пушками и РС, МиГ-3 с РС, ЛаГГ-3 и Як-1 без РС. Это обеспечивало наилучшее взаимодействие и эффективность огня. Такая группа делилась на ударную и прикрывающую. Ударная вооружалась пушками, бомбами, реактивными снарядами. А прикрывающая только стрелковым вооружением. Первая наносила штурмовые, пикирующие и бреющие удары, а вторая прикрывала ударные самолёты с воздуха.

В это время на аэродромах велись споры об установке РС на новые самолёты, что было одобрено лишь в 1942 году и то, только на старых самолётах. Як-1 с РС впервые применили под Москвой. Из-за большого рассеивания и отсутствия надёжного прицела, вероятность попадания в маневренную воздушную цель снижалась. Применяли РС по большим группам бомбардировщиков. При прямом попадании те рассыпались в воздухе. Из-за этого немецкие лётчики ломали строй, а с ним и систему взаимной обороны, что облегчало выполнение атаки советским истребителям. Для сопровождения штурмовиков часто использовали МиГ-3, и в этом случае они сами использовались как штурмовики, ведя огонь РСами.

К концу первого периода Великой Отечественной войны и в начале второго применение ракетных снарядов в истребительной авиации уменьшалось в связи с тем, что происходило перевооружение с устаревших И-5, И-15, И-153, И-16 на более новые и современные истребители Як-1, Як-3, Як-7, ЛаГГ-3, МиГ-3, на которых реактивное оружие не предусматривалось, а в последствии от применения РС на истребительных самолётах вовсе отказались.

В соответствии с постановлением ГКО № 1721 «Об истребителях» говорилось о срочном снятии с Як-1, Як-7, ЛаГГ-3, МиГ-3 РСов, для того чтобы не терялась скорость самолётов и могла обеспечиваться конкуренция и преимущество над немецкими истребителями.

Широкое применение ракетные установки получили в штурмовой авиации, что характеризовалось характером их применения, так как использование в истребительной авиации было менее эффективно из-за скоротечности воздушного боя, а применение по наземным целям, давало более точную возможность прицелиться и произвести более точный выстрел.

Советские истребители Ил-2 в немецкой пехоте называли «Чёрная смерть», а реактивное вооружение штурмо-

виков «Хвостатая смерть». Советские лётчики применяли осколочные, осколочно-фугасные и бронебойные ракетные снаряды, а машины оснащали ими порой в самых неожиданных комбинациях. Ил-2 в западной литературе называли «Tankbusters» — некое чудо-оружие, способное уничтожать танки «пачками». Но эффективность данного самолёта сильно преувеличена.

Во время боевого вылета 28 ноября 1941 года было израсходовано порядка 340 ракетных снарядов различного калибра и класса. Снарядами РБС-132 было выведено из строя не меньше 20 танков, 35-40 автомашин и разрушено несколько зданий, но по единодушному мнению лётчиков РОФС-132 являлось более эффективным в условиях отсутствия скопления бронетехники. Но надо заметить, что системы прицеливания на Ил-2 того времени отсутствовали и появились гораздо позднее.

В результате испытаний в боях в 47-й авиадивизии с ноября по январь 1941-1942 гг. ракетными снарядами были выведены из строя: танки, автомобили, броневые автомобили, здания. При каждом вылете штурмовиков Ил-2, будь то одиночный вылет на «свободную охоту» или действия в составе группы, немецкая армия несла значительные потери. Снаряды РБС-132 признали мощным оружием для борьбы с бронированными целями при различных условиях атаки. Но лётчиков больше впечатляли снаряды РОФС-132.

Например, младший лейтенант Балашов в боевом вылете 9 января 1941 года обстрелял ракетными снарядами колонну автомашин и гужевых повозок. Их попадания вызвали большой взрыв, уничтоживший весь транспорт в колонне на протяженности 50 метров, а обломки автомобилей взлетали на высоту до 70 метров. В этот же день командир звена старший лейтенант Баранов атаковал железнодорожный состав, ударив по погрузочной площадке с танками и автомобилями противника, а также по вагонам, уничтожив их.

В результате вылетов на «свободную охоту» успешно уничтожались транспортные колонны автомашин, такни, живая сила, укрепления и сооружения. Лётчики оценивали высокую эффективность ракетных снарядов. Вывод комиссии заключался в том, что применение РОФС-132 на штурмовом самолёте Ил-2 увеличивает его огневую мощь в 8-10 раз, а со штатным РОС-82 в 3-4 раза. Моторизированные колонны атаковали под углом 15-20 градусов и с высоты над целью 25-30 м. Первый удар наносили по голове колонны. Прицеливались по трассирующим пулями из пулемётов ШКАС, а затем открывали огонь из пушек и РС. Вооружением большинства эскадрилий штурмовиков Ил-2 и Ил-10 оставались РС-82.

Характерным полётом можно считать налёт на аэродром под Курском в 1942 году. Вот что о нём говорит его участник лётчик-штурмовик Одинцов: «Тогда я замыкал строй, ракетные снаряды были установлены на два залпа по четыре снаряда. В неразберихе боя я оказался в створе ВПП, на которую в этот момент выруливали на взлёт

два Ju-88. Выпустив в обоих залпах весь боезапас РС, я в одном заходе поочередно уничтожил оба Юнкерса. По-видимому, попадание было очень удачным, поскольку в моей машине оказалось достаточное количество пробоин и осколков, от взрыва полностью заправленного топливом и боеприпасами самолёта противника...». Вспомогательные функции РС заключались в психологическом воздействии этого оружия на пехоту и зенитчиков, особенно когда по нашим атакующим самолётам с земли вели сосредоточенный огонь. Также встречались случаи дуэли двух видов техники: наземной и воздушной. Дуэли между танками и самолётами-штурмовиками. М.П. Одинцов вспоминал о вылете на ИЛ-2, вооружённом противотанковыми бомбами и РС М-13: «Мы застали колонну на марше и «поработав» над ней, уничтожили 4-5 машин противника. При стрельбе РС колонну наземной техники атаковали в развёрнутом строю поперек или под близкими этому ракурсу углами... Немцы знали, что наши противотанковые бомбы с взрывателями мгновенного действия, поэтому решили укрыться в лесном массиве, рассчитывая на срабатывание авиабомб по верхним ветвям деревьев. При этом стрелять из пушек и реактивными снарядами вслепую было невозможно. Тогда мы вызвали эскадрилью штурмовиков с зажигательными авиабомбами и ампулами. В лесу были сожжены все танки».

Применение штурмовиков Ил-2 в первые дни войны показало, что подготовленный лётчик снарядом РС с дистанции 300-400 метров в среднем поражал два танка, с хорошей подготовкой — один-два, с посредственной — не более одного. Таким образом, мы видим, что применение ракетных снарядов в штурмовой авиации проявило себя выше всего и обеспечило их применение на протяжении всей войны. РС-ами уничтожались наземные и морские объекты противника.

Использование ракетных снарядов в бомбардировочной авиации Красной Армии было не так широко, как в истребительной и штурмовой. В начале войны системы калибром 132-мм устанавливались на пикировщиках для ударов по наземным целям. В середине войны

ракеты калибра 82-мм и 132-мм избирательно применялись на ближних и ночных бомбардировщиках. На бомбардировщиках дальней авиации, а позже и на пикирующих бомбардировщиках, ракетные снаряды калибра 82-мм использовались для обороны от вражеских истребителей. В авиации ВМФ с тяжёлых морских ближних разведчиков, используя РС 82-мм, наносились удары не только по подводным целям, но также и по авиации противника.

Надо сказать и о недостаточной защищённости задней полусферы наших СБ и Пе-2. В связи с этим полковые умельцы самостоятельно довооружали бомбардировщики ракетными снарядами малого калибра для стрельбы назад. В документах того времени зафиксировано несколько случаев, когда атаки немецких истребителей были сорваны данным способом.

Во время войны 14 самолётов У-2 вооружили ракетами РС 82- и 132-мм. Часто У-2 летали ночью, группами по 5-6 самолётов, 3-4 из которых были с бомбами, а 1-2 с РС. Противник освещал прожекторами переднюю группу и вёл по ней огонь, тем самым обозначая себя для идущей позади группы. Такая тактика обеспечивала успех, так как после удара несколькими РС прожектора и огневые точки зачастую прекращали работу. Придя на цель, группа бомбардировщиков начинали поочередно бомбардировать объект.

Применение ракетных снарядов в бомбардировочной авиации было не таким успешным, но поставленные задачи они выполнили в требуемых объёмах, и поэтому РС стало универсальным средством для всех видов авиации.

Реактивные снаряды РС-82, РС-132, впоследствии: М-8 и М-13, отлично проявляли себя на полях сражений Великой Отечественной войны, обусловив собой новую эру ракетного оружия. В годы войны РС чаще и более успешно применялись по наземным целям, малая точность попадания в маневренную цель компенсировалась мощностью боевой части снаряда и мощностью ракетного залпа. Данное оружие явилось универсальным средством поражения, показав всему миру находчивость и гениальность советских конструкторов, техников и инженеров.

Литература:

1. Растренин, О. Советское авиационное вооружение. Самолет против танка. М.: Эксмо; Яуза, 2017. 368 с.
2. Широкопад, А. Б. Энциклопедия отечественного реактивного оружия 1817-2002/Под ред. А. Е. Тараса. Глава 11.
3. Резниченко, С. Н. Реактивное вооружение советских ВВС 1930-1945 гг. М.: Изд-во «Бедретинов и Ко», 2007. 1056 с.

Становление института старосты сельского населенного пункта в Российской Федерации

Маслов Максим Андреевич, студент магистратуры

Оренбургский институт (филиал) Московского государственного юридического университета имени О. Е. Кутафина

Ключевые слова: сельский староста, Россия, староста, местное самоуправление, населенный пункт, Российская Федерация, крестьянское самоуправление, местное значение, центральная власть, житель, институт.

История Сельского старосты имеет длинную историю: на протяжении этого пути данный институт активно развивался. Способствовало этому развитию расширение государственных границ, что усложняло государственный контроль на местном уровне. Немаловажную роль сыграли в развитии данного института укрепления местного самоуправления: чем самостоятельнее становились населённые пункты, тем востребованнее становился данный институт. Однако заметим, что в истории института Сельского старосты был и период забвения.

Первое упоминание института старосты было в «Русской правде». В данном документе раскрывается статус холопа — «Сельского старосты». Причиной тому послужило образование частного землепользования [2].

В период централизованного российского государства институт сельского старосты выделялся своей самостоятельностью. Подтверждением этого факта является отсутствие «сельского старосты» в системе центральной власти. На наш взгляд данный признак характерен «Местной власти»; хотя его роль была в урегулировании вопросов между центральной и местной властью [2].

Серьёзную роль в формировании института «Сельского старосты» сыграл Сенатский указ императрицы Елизаветы от 12 октября 1760 г. Данный документ, помимо раскрытия статуса сельского старосты, отражал и то, что жители самостоятельно выбирали «сельского старосту». Тем самым прослеживается минимальное вмешательство централизованной власти в деятельность населённых пунктов. Можно сказать, что полномочия дарованные самими гражданами, служили гарантией заинтересованности к развитию населенного пункта [7].

Укрепление местного самоуправления привело к зарождению губных старост: в их обязанность входило осуществление правосудия. Сельский же староста являлся представителем вотчинной (поместной) администрации. В обязанности ему вменялись как сбор государственных налогов и частновладельческого оброка, так и регулирование поземельных отношений между крестьянами селения [8].

Большое значение для развития данного института сыграла отмена крепостного права в 1861, так как сельское самоуправление вводилось повсеместно, то были определены функции старосты: созывать и распускать сельский

сход [12]; приводить в исполнение решение схода, наблюдать за состоянием дорог, мостов, а также за сбором налогов, соблюдением крестьянских договоров, за порядком в селе, вести до следственные мероприятия, подвергать административному наказанию и т. д.

В имперском же периоде сельский староста — это должностное лицо сословного крестьянского самоуправления, выбиравшееся, непосредственно самим населением, обладавшее общей компетенцией, в состав которой входили и местные дела, и государственные (полицейские) обязанности. Деятельность старосты регламентировалась законодательством и нормами обычного права. У старосты была двойственная роль: с одной стороны — он избирался населением, а с другой стороны он подчинялся вышестоящему руководству; хотя если староста не устраивал жителей населенного пункта, они могли его не переизбирать на очередной срок (срок его полномочий составлял 3 года) [9].

Гордеева М. А., раскрывая понятие «сельский староста» имперского периода считала, что это низшая ступень в иерархии сельской власти Российской империи, являясь выборным должностным лицом сельского общества [3].

Образ сельского старосты представляет двойственный характер; с одной стороны — это должностное лицо, наделённое полномочиями, с другой стороны его выбирали сами жители села, что говорит о том, что сами люди наделяли старосту полномочиями, но отчётность была не перед населением, а перед вышестоящем звеном в государственном управлении. Выше изложенное подтверждает двойственный характер института «Сельского старосты».

Революция 1917 принесла тот самый период застоя в развитии института «сельского старосты». По словам Устиновой О. Ю. [Фактически после создания системы советов и ликвидации земств они прекратили свое существование] [11].

В советский период институт сельских старост был фактически мёртв. После распада СССР понятие старосты было возвращено в российское законодательство указом Президента Российской Федерации от 26.10.1993 г. № 1760, который утвердил Положение «Об основах организации местного самоуправления в Российской Федерации на период поэтапной конституционной реформы [1]»

В настоящее время институт «сельского старосты» в России возрождается. Учитывая развития данного ин-

ститута, особое внимание следует уделить тому, что должность сельского старосты в системе публичной власти не раскрыто. Данная проблема появилась после принятия поправок в Конституцию.

Однако по мнению Чунихина Т. Н. Сельский Староста не должен быть представителем власти, он должен быть представителем народа во власти; так как он осуществляют свою деятельность на общественных началах [10].

Законодательное регулирование деятельности сельских старост в России позволит вовлечь население в решение вопросов местного значения и повысить эффективность деятельности органов местного само-

управления в сельской местности. Сельские староста, представляет из себя ту самую связь с жителями населенного пункта.

С самого возникновения института сельского старосты, он был самостоятельным, независимым от органов государственной власти, являвшейся отражением автономии крестьянских обществ в избрании главы. В связи с тем, что у центральной власти, отсутствует возможность осуществлять контроль не больших сельских поселений, сельский староста выступает в роли «уровнителя», в случаях если речь шла о локальных (местных интересах).

Литература:

1. Указ Президента РФ от 26.10.1993 N 1760 (ред. от 22.12.1993) «О реформе местного самоуправления в Российской Федерации»
2. Макаров И. И. Сельские старосты: российский институт местного самоуправления в прошлом и настоящем/И. И. Макаров // Самоуправление, 2014. — № 6. — с. 37-39.
3. Гордеева М. А. Сельская администрация в составе крестьянского самоуправления Томской губернии конца XIX — начала XX в.: становление самостоятельности (рус.) // Журнал фронтирных исследований. — 2018. — №
4. Муниципальное управление социально-экономическим развитием Маслянинского района Новосибирской области: пилотный проект/под ред. В. Н. Папело. — Новосибирск: СибАГС, 2006. — 407 с.
5. Ефремов Г. Г. Формы и направления организационной деятельности представительных органов местного самоуправления/Г. Г. Ефремов. — Новосибирск: Наука, 2005. — 216 с.
6. Ермолов И. Г. Сельские старосты как низшее звено в системе административного управления на оккупированных территориях РСФСР/И. Г. Ермолов // Вестн. Мос. гос. обл. ун-та. Сер. История и политические науки. — 2010. — № 4-5. — с. 78-82.
7. Полное собрание законов Российской империи. Т. XXII. № 16603
8. Организационные и правовые условия развития системы сельских старост в Ленинградской области. Проект. СПб.: ГП ЛО «Издательско-полиграфический комплекс «Вести», 2014 с. 10
9. К вопросу о деятельности сельских старост [Электронный ресурс]. URL: <http://pandia.ru/text/80/149/19275.php>
10. Чунихина, Т. Н. Становление института старосты сельского населенного пункта в Российской Федерации: историко-правовой анализ (1993-2018 гг.) // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. 2018.
11. Устинова, О. Ю. Институт сельских старост в России: история становления и развития. Местное право 2017 N4-5
12. Крестьянская реформа в России 1861 года. Сборник законодательных актов/под ред. К. А. Софроненко. — М.: ГИЮЛ, 1954. — 318
13. Папело, В. Н. Организационно-правовые аспекты развития института сельских старост/В. Н. Папело. — Текст: электронный //: [сайт]. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsionno-pravovye-aspekty-razvitiya-instituta-selskih-starost> (дата обращения: 14.03.2021).

Состояние нервно-психического здоровья девочек-подростков по материалам педагогических и семейных журналов начала XX века

Орлова Екатерина Дмитриевна, студент магистратуры
Ленинградский государственный университет имени А. С. Пушкина

В статье рассматриваются причины и способы борьбы с самоубийствами среди девочек-подростков в начале XX века, обсуждаемые на страницах периодических изданий «Вестник семьи и школы», «Русская школа» и «Новый журнал для всех», а также проводится анализ публикаций на основе их полезности и информативности для аудитории.

Ключевые слова: подростковые самоубийства, периодическая печать, педагогические журналы, семейные журналы.

Психическое здоровье — очень обширное и собирательное понятие, состоящее из психофизических функций организма, которые могли быть нарушены по той или иной причине, что было напрямую связано с плохим сном, следствием чего являлось общее недомогание, а также — с самоубийствами на нервной почве. Данная проблематика была рассмотрена педагогическими журналами «Вестник семьи и школы» (6 статей) и «Русская школа» (1 статья), а также в семейном периодическом издании «Новый журнал для всех» (4 статьи).

«Наши дети убивают себя! Маленькая рука, вчера так беззаботно игравшая в мяч, сегодня, не дрогнув, подносит к виску дуло револьвера, прехладнокровно поднимает стакан яду», — такой фразой начинал свою статью о детских самоубийствах автор из журнала «Вестник семьи и школы» С. Петров. Мужчина выделял основные мотивы самоубийств, исходя из статистики: нервные и душевные заболевания, проблемы в школе, неурядицы в семье, неразделенная любовь. Хочется отметить тот факт, что в своей статье автор упоминал про доктора Г. Гордона, статьи которого рассмотрены ниже. Петров обвинял Гордона в том, что в одной из статей, напечатанной в журнале «Образование», доктор привел неверную статистику самоубийств за 1905-1906 год, в результате чего на первом месте оказались школьные и романтические причины. Вероятно, доктор Гордон никак не отреагировал на данное обвинение и не стал вступать в полемику. Петров, как ни странно, видел глобальную причину самоубийств русских детей в том, что они чувствовали тяжелую социально-политическую обстановку в стране, пропуская через себя эмоциональное состояние своих родителей, поэтому лишали себя жизни [5, с. 10]. Данный вывод выглядит неубедительно, особенно на фоне статистики, которую приводил автор. Затем, в продолжение своей статьи, мужчина стал противоречить сам себе, потому что внезапно обвинил семью, как социальную ячейку, в том, что именно из-за нервной атмосферы внутри неё дети совершают так много самоубийств. Несчастные девочки и мальчики чувствовали себя одиночками от того, что даже дома никто не мог им помочь, поэтому, по мнению Петрова, родители должны были задуматься о том, что они знают о душевном состоянии своего ребенка и что они сделали для того, чтобы их сын или дочь не лишили себя жизни от безысходного одино-

чества [6, с. 15]? На этом автор не остановился, потому что в окончательной части своей статьи, растянувшейся на несколько номеров, он вновь поменял мнение и обвинил во всем школу. Петров настаивал на том, что нужно отменить экзамены и отказаться от формализма при получении знаний, а также стоило ввести новую систему оценок — удовлетворительно и неудовлетворительно, потому что знания нельзя оценивать по баллам, можно лишь сказать, усвоил ли ученик программу или нет. По мнению мужчины, учителя, которые ставили несчастным детям двойки, делали это просто из вредности, чтобы унижить ребенка, который потом мог пойти и сделать с собой что-нибудь. Также Петров был уверен в том, что личность учителя играла большую роль, поэтому, для профилактики распространения самоубийств среди школьников, следовало взять на место учителей-мужчин — учителей женского пола, потому что у них более мягкий стиль руководства, который способен благотворно повлиять на устойчивую психику подростков [7, с. 10].

Вопрос о подростковых самоубийствах не раз поднимался в «Новом журнале для всех». Автор одной из статей на эту тематику, доктор Г. Гордон приводил неутешительную статистику о том, что с лета 1908 по лето 1909 год в одном небольшом городе России совершили самоубийства 338 мальчиков и 438 девочек. Внимание читателей обращали на то, что девочек явно больше, чем мальчиков. Это пытались объяснить тем, что у представительниц слабого пола менее устойчивая психика. Доктор Гордон был уверен в том, что причина такой неутешительной ситуации кроется в плохой наследственности, которая часто проявлялась в психических заболеваниях или в головных болях, которые буквально сводят ребенка с ума. Также одной из причин мужчина называл раннюю половую жизнь у девушек и юношей, а следовательно — заболевание сифилисом в юном возрасте. Это событие, по мнению доктора, было способно подорвать психическое здоровье любого подростка. Ещё одной губительной причиной был детский алкоголизм, в результате которого психика молодого организма начинала страдать и быть менее устойчивой [3, с. 108]. В другой статье мужчина приводил статистику о том, что самоубийства из-за школы составляли примерно 36% от всех самоубийств. Молодые юноши и девушки лишали себя жизни

из-за экзаменов, проблем с учителями и успеваемостью. Стараясь привлечь внимание читательниц к данной проблеме, доктор приводил письмо одной из народных учительниц, которая совершила самоубийство, потому что больше не смогла жить в нищете и голоде. «Больше сил нет, жить — нечем. Третий день голодаю, даже чаю купить не на что. Ах, мама! Вырастет Ксения, не пускай её в учительницы. Хороший это, честный труд, но, Боже мой, как бессердечны люди! Какими нищенскими подачками оплачивают они тяжелый и святой труд учителя» [2, с. 112]. Г. Гордон явно сочувствовал девушке и призывал аудиторию внимательнее следить за психическим состоянием своих детей, особенно подростков.

Б. Швецов, автор статьи в журнале «Русская школа», очень подробно рассматривал статистику по подростковому самоубийству, а затем пришел к выводу о том, что в 83% случаев самоубийств у подростков была виновата школа. Юноши и девушки указывали в предсмертных записках, что они лишают себя жизни из-за плохой отметки, несданного экзамена или второгодничества. Также подростки лишали себя жизни из-за нестабильного психического состояния, проблем в семье и неразделенной любви. Девушки, в большинстве случаев, уходили из жизни с помощью огнестрельного оружия, отравления или утопления. Сам автор тоже винил во всем систему образования, которая отрицательно влияла на психическое здоровье юных учениц и учеников, поэтому Швецов призывал читающих как-то бороться с этим, чтобы сохранить жизни своих детей [11, с. 120]. Вероятно, подобная позиция напрямую зависела от педагогической направленности журнала.

В журнале «Вестник семьи и школы» в конце каждого номера были напечатаны небольшие и сухие заметки о новых случаях подростковых самоубийств. Самыми популярными причинами были: надоевшая жизнь [8, с. 46], плохая отметка в школе: «Воспитанница десяти лет, бросилась в Обводный канал и стала тонуть. Прохожие заметили это и ещё живой извлекли утопающую девочку. Придя в себя, она рассказала, что решила умереть из-за плохой оценки в школе», провал на экзаменах [9, с. 48], совращение: «Отравилась восемнадцатилетняя гимназистка, завлеченная в один из домов свиданий и там подвергшаяся обольщению» и семейные проблемы: «Гимназистка покончила жизнь самоубийством, узнав, что она не законная, а приемная дочь» [10, с. 78].

Доктор Я. Гайлин в своей статье в «Новом журнале» для всех попытался взглянуть на самоубийства с интересной стороны. Мужчина не очень лестно отзывался о России в целом, говоря, что у страны низкий культурный уровень, поэтому нет ничего удивительного в том, что люди здесь решают свести счеты с жизнью, да и, по мнению доктора, во всем виновата тяжелая русская зима, которая отрицательно влияла на чувствительных людей, особенно на женщин. Автор так же, как и его коллеги, был уверен в том, что самоубийство, как правило, совершают женщины, уже имеющие психические расстрой-

ства, но не получившие должную помощь. Он приводил статистику, в которой из 124 женщин, пытавшихся покончить с жизнью, только 1 оказалась психически здоровой, отчего Я. Гайлин делал вывод о том, что желание совершить самоубийство — это тоже, своего рода, болезнь, которую нужно лечить [1, с. 95].

Для укрепления нервов читательницам советовали купить некий лекарственный препарат «Санатоген Бауэр», разрекламированный в «Новом журнале для всех». Данное лекарство содержало в себе фосфорный белок, который должен был способствовать обновлению мышечных и нервных тканей. Для большего эффекта, женщинам сообщали о том, что этим средством давно пользуются в Европе, поэтому им тоже стоит попробовать, ведь оно продается в любой аптеке [4, с. 2].

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что авторы видели различные причины подростковых самоубийств и способы борьбы с ними.

Автор единственной статьи по данному вопросу, напечатанной в журнале «Русская школа», Б. Швецов, рассказывая о причинах подростковых самоубийств, винил во всем школу, но не давал никаких практических рекомендаций на тему того, какие шаги стоит предпринять родителям, чтобы оградить своего ребенка от самоубийства.

Позиция журнала «Вестник семьи и школы» по данному вопросу не однозначна. Автор нескольких статей, С. Петров, менял свое мнение относительно главного «виновника» в детских самоубийствах. Сначала мужчина утверждал, что на детей давит тяжелая социально-политическая ситуация в стране, затем — семья, а в конце концов — школа. При этом, мужчина не давал никаких практических советов о том, что нужно делать в подобной ситуации. Он лишь рассуждал, что, в случае со школой, требовалось отменить экзамены и изменить оценочную систему, чтобы сохранить психическое и душевное здоровье детей, но никаких дальнейших действий явно не следовало. Также в журнале имелась небольшая новостная сводка о свежих случаях самоубийств, где максимально сухим языком сообщалось о том, кто лишил себя жизни, как и по какой причине.

В отличие от других периодических изданий «Новый журнал для всех» рассматривал вопрос не только о самоубийствах подростков, но и взрослых. Отличительной чертой данного журнала являлось то, что авторы заявляли о том, что часто самоубийцы, особенно женщины, психически не здоровы, поэтому дело вовсе не в том, что у них проблемы в семье, в школе или на работе, а в том, что они больны и нуждаются в лечении. Это очень важная информация, потому что другие журналы стояли на позициях того, что на человека влияла только окружающая среда, вынуждая его лишиться себя жизни. Также «Новый журнал для всех» был единственным журналом, в котором рекомендовали хоть какие-то успокоительные лекарственные препараты, пусть и рекламного характера. По этим причинам, данный журнал выглядит компетентнее других по данному вопросу.

Литература:

1. Доктор Гайлин Я. О самоубийствах // Новый журнал для всех. — 1910. — № 19. — с. 93-98.
2. Доктор Гордон Г. Самоубийцы и их письма // Новый журнал для всех. — 1911. — № 28. — с. 107-114.
3. Доктор Гордон Г. Самоубийства молодёжи и её нервно-психическая неустойчивость // Новый журнал для всех. — 1912. — № 9. — с. 106-110.
4. Объявления. Санатоген Бауэр укрепляет нервы // Новый журнал для всех. — 1910. — № 18. — с. 2.
5. Петров, С. Детские самоубийства и борьба с ними // Вестник семьи и школы. — 1910. — № 2. — с. 10-19.
6. Петров, С. Детские самоубийства и борьба с ними // Вестник семьи и школы. — 1910. — № 3. — с. 12-21.
7. Петров, С. Детские самоубийства и борьба с ними // Вестник семьи и школы. — 1910. — № 4. — с. 8-14.
8. Печальные случаи из жизни семьи и школы // Вестник семьи и школы. — 1910. — № 1. — с. 46-47.
9. Печальные случаи из жизни семьи и школы // Вестник семьи и школы. — 1910. — № 3. — с. 46-49.
10. Печальные случаи из жизни семьи и школы // Вестник семьи и школы. — 1910. — № 6-7. — с. 78-79.
11. Швецов, Б. Самоубийства в средней школе // Русская школа. — 1906. — № 10. — с. 117-127.

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Роль бюджетной системы в обеспечении экономической безопасности региона

Артеев Андрей Михайлович, студент

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет

В нынешних реалиях значимую роль играет бюджетная система региона. Для ее наилучшей и эффективной работы всплывает такой немаловажный фактор как его экономическая безопасность. В данной статье рассмотрена роль бюджетной системы региона в непосредственной связи с экономической безопасностью. Выявлены критерии бюджетной системы региона, а также направления устойчивости экономической безопасности и защищенность.

Ключевые слова: экономическая безопасность, региональный бюджет, бюджетная система, бюджетная безопасность.

Бюджетная система региона является вторым по счету уровнем бюджетной системы государства, она представляет собой некую форму по образованию и распределению финансовых средств, которые предназначены для удовлетворения задач региона и исправной работы его функций.

Бюджет региона является важнейшей и неотъемлемой частью всей бюджетной системы государства в целом, через региональные бюджеты государство способно вести свою экономическую политику на всей территории. В нее входит предоставление регионам финансовых средств для того, чтобы увеличить их бюджет, вследствие чего он должен пойти на поддержание развития региона.

Наша страна поделена на множество регионов, каждому региону нужны финансовые средства для осуществления его социально-экономического развития. Как раз для этого и существует бюджетная система региона, где каждый такой регион является самостоятельной и независимой частью всего государства.

Для достижения данной цели перед регионом поставлены соответствующие задачи для управления его финансами:

- Установление материально-финансовой сбалансированности;
- Мобилизация свободных финансовых ресурсов;
- Контроль за соблюдением пропорции между денежными доходами населения и возможностями потребительского рынка;
- Создание условий для нормального денежного оборота;
- Обеспечение материально-финансовой сбалансированности инвестиционных процессов в регионе.

Однако не все так просто, как кажется на первый взгляд, для нормального функционирования бюджетной системы региона, нужна ее защищенность от угроз как внутренних, так и внешних. В связи с этим и возникает потребность

в безопасности региона. В качестве такой защиты как раз выступает такая система как экономическая безопасность.

Экономическая безопасность региона — это достаточно комплексное понятие, оно включает в себя множество видов деятельности экономики в целом, затрагивает большинство финансовых аспектов деятельности региона, такие как [2, ст. 10-17]:

- Социально-экономическое развитие;
- Инвестиционная активность;
- Финансирование каких-либо социальных проектов;
- Бюджетная безопасность.

Для грамотного обеспечения экономической безопасности региона нужно выделить, какие существуют угрозы и что под ними подразумевается. Под угрозами экономической безопасности региона понимается такая возможность негативного воздействия на социальную составляющую, в результате чего возможно причинение какого-либо вреда или ущерба, что в конечном итоге понесет за собой неблагоприятное развитие динамики или темпов экономического роста. Так, например, возможность препятствия в удовлетворении региональных потребностей, нерациональное использование финансовых, материальных и трудовых ресурсов, ухудшение социальной дифференциации населения

Однако только определение угроз не является эффективным методом по их нейтрализации и избежанию, существуют множество факторов, которые немаловажно влияют на безопасность региона.

Так, по мнению автора Морозова С.И., на экономическое положение регионов Российской Федерации влияют множество различных факторов, таких как [2, с. 1684]:

- Экономико-географическое положение;
- Климатические условия региона;
- Природные ресурсы;

- Уровень-социально экономического развития;
- Финансовая обеспеченность.

Некоторые авторы считают, что на уровне субъектов РФ существует огромное количество методов по мониторингу ситуации, которые складываются в области обеспечения экономической безопасности региона.

Одним из таких мониторингов показателей является среднедушевой доход. Данный показатель очень кстати, ведь благодаря ему можно оценить доход по бюджету. Если по сравнению с прошлым годом среднедушевой доход меньше, чем в общем по России, у которого недостаточно средств для финансирования расходов, то такому региону предоставляется помощь из Федерального фонда финансовой региональной поддержки [2, с. 1683].

Подводя итоги, можно заключить, что бюджетная система и экономическая безопасность очень тесно связаны между собой, для наилучшего функционирования региона как самостоятельного субъекта нужно учитывать не только внешние или внутренние угрозы, а также обращать внимание и на множество различных факторов. Сюда же входит оценка экономической безопасности с помощью мониторингов.

Для поддержания финансового здоровья региона нужно максимально увеличить доходный потенциал за счет устойчивого экономического развития, так же регион должен иметь максимальную финансовую самостоятельность, можно финансировать надежные проекты, которые в будущем будут очень перспективны и приведут к максимальному доходу.

Литература:

1. Углинская, В. В. Региональная экономика Учебно-методическое пособие для студентов направления подготовки «Менеджмент»/Рубцовский индустриальный институт. — Рубцовск, 2014. — 82 с.
2. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. От 22.12.2020) (с изм. и доп., вступ. В силу с 01.01.2021) [Электронный источник] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/.
3. Морозов, С.И. Превентивная система обеспечения экономической безопасности региона/С.И. Морозов, О.В. Асмус, О.В. Жигалова// Экономические отношения. — 2019. Том 9. — № 3. — с. 1683-1696.
4. Бюджетная система Российской Федерации: Учебное пособие/А.З. Селезнев; Под ред. В.Ю. Катасонова; МГИМО. — 2-е изд., перераб. И доп. — М.: Магистр: ИНФАРМ-М, 2011. — 448 с. [Электронный источник] URL: <https://znanium.com/read?pid=324378>.
5. Указ Президента РФ от 13.05.2017 N 208 «О Стратегии экономической безопасности РФ на период до 2030 года» [Электронный источник] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/1d8dcf5824d5241136fa09b9e9c672ac5d325365/.

Развитие компетентностного подхода в управлении кадровым потенциалом производственного предприятия

Головань Наталья Олековна, студент
Донской государственной технической университет (г. Ростов-на-Дону)

Рассматривается компетентностный подход, как способ управления персоналом, дает четкое определение профессиональных и поведенческих требований, предъявляемых к работнику в зависимости от его руководящего уровня, профессии, занимаемой должности и выполняемых задач.

Для структуризации процесса сбора информации о работе, выделения эффективного поведения, качества достижения успеха, работы с персоналом данный подход выделяет свои методы.

Ключевые слова: компетентностный подход, компетенция, компетентность, управление персоналом, методы.

Development of competency approach in management of personnel potential of production enterprise

Golovan Natalya Olekovna, student
Don State Technical University (Rostov-on-don)

A competent approach, as a way of managing personnel, provides a clear definition of the professional and behavioral requirements imposed on an employee depending on his managerial level, profession, position and tasks.

To structure the process of collecting information about work, highlighting effective behavior, quality of success, work with personnel, this approach highlights methods.

Keywords: *competence-based approach, competence, competence, personnel management, methods.*

В настоящее время человеческий капитал — определяющий фактор устойчивого развития и экономического роста компаний. Поэтому конкурентные преимущества достигаются за счет знаний, информации, инноваций. [1]

Так как технологии не стоят на месте, объем информации возрастает в производстве, а также в других отраслях, то возрастают квалификационные требования к работникам и мера их ответственности.

Для того чтобы предприятие развивалось успешно, руководству важно знать возможности персонала, уделять особое внимание его изучению для выявления имеющихся компетенций сотрудников.

Для их выявления был разработан компетентностный подход.

Развитие компетентностного подхода в науке связана с именем Д. МакКлееланда, который предложил в 1959 году использовать понятие «переменные компетенции» для описания качеств личности работника.

Цель его исследования заключалась в поиске поведения, необходимого для идеального выполнения определенной работы. Для этого им был сформирован перечень тестов, которые позволяли предположить с какой эффективностью будет выполнена та или иная работа. Д. МакКлееланд пытался изучить влияние качеств работника, его умений, поведения на эффективность выполнения работы сотрудником.

Одним из ранних последователей Д. МакКлееланда был Р. Бояцис, который смог связать компетенции с эффективностью труда.

Он определил компетенции как «набор характеристик, которые отделяют эффективную работу от неудовлетворительной или неэффективной». Р. Бояцис, совершенствуя результаты работы Д. МакКлееланда, стремился не просто выявить перечень компетенций, необходимых для идеальной работы, но и разграничить значимые для работы компетенции и в тоже время не влияющие на ее эффективность.

Ему это удалось в 1982 году — список состоял из 19 компетенций: 12 из них были определены как дифференцирующие компетенции (влияющие на эффективность), а 7 — как пороговые компетенции (необходимые для работы, но не влияющие на эффективность).

Так как понятие «компетенция персонала» является достаточно новым, то авторы допускают разные вариации в его трактовке.

А.Я. Кибановым: «Компетенция — это сочетание квалификации работника, т.е. его знаний, понимания, умений и навыков с предоставленными ему полномочиями, обеспечивающими эффективную реализацию его функций». [3]

Вартанян А.А. считает, что компетентность — это «не просто обладание знаниями, а постоянное стремление к их обновлению и использованию в конкретных условиях». [2]

Шлендером П.Э. компетентность определяется как «готовность специалиста включиться в определенную деятельность», [5] Хуторским А.В. — как «атрибут подготовки к будущей профессиональной деятельности». [4]

Таким образом, компетентность — владение, обладание человеком соответствующей компетенцией, включающей его личностное отношение к ней и предмету деятельности.

Получается, что основными факторами, формирующими компетенцию, являются знания, навыки и отношение сотрудника к работе.

Выделяют следующие виды компетенций (Рис. 2).

Поскольку компетенцию можно считать совокупностью навыков, качеств, знаний, проявляющихся в поведении человека, то можно определить наличие той или иной компетенции посредством помещения человека в заданную ситуацию.

Компетентностный подход выделяет свои методы, для структуризации процесса сбора информации о работе, выделение эффективное поведение, качества достижения успеха, работы с персоналом, путем проведения анализа работы.

Таким образом, компетентностный подход является одним из современных инструментов в системе управления персоналом.

Он позволяет структурировать политику в области найма, оценки, обучения и развития персонала.

Компетентностный подход обеспечивает организациям новые долгосрочные конкурентные преимущества.

Основная задача компетентностного подхода состоит в том, чтобы научить человека управлять собственными знаниями, навыками и умениями, то есть уметь самообучаться и саморазвиваться.



Рис. 1. Компетентность



Рис. 2. Классификация компетенции

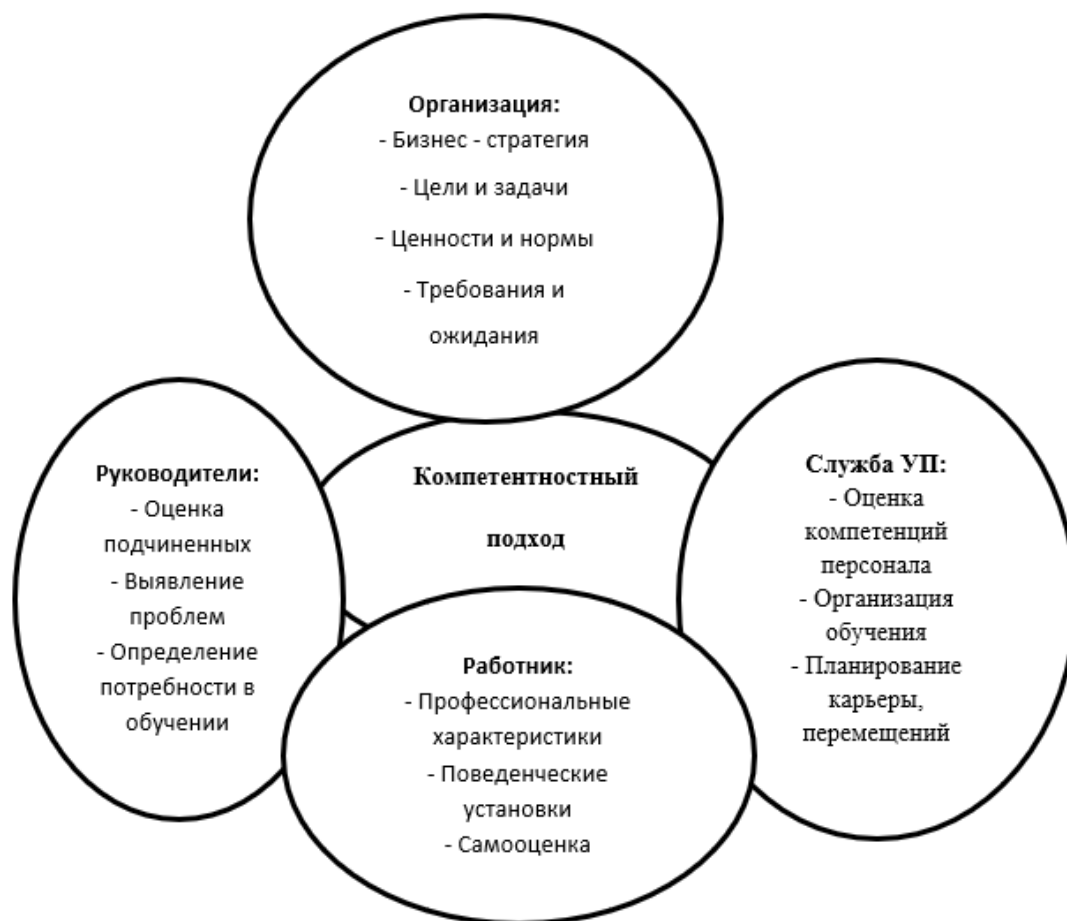


Рис. 3. Роли участников в процессах использования компетентного подхода в управлении персоналом

Таблица 1. Методы компетентного подхода

Метод компетентного подхода	Содержание метода
Метод экспертных оценок	Предполагает опрос объекта изучения с разных сторон (клиенты, коллеги, подчиненные и т. д.) о методах выполнения им работы, на основе общих характеристик профессиональной деятельности
Метод критических инцидентов	Процедура сбора информации о действиях сотрудника, которые в определенном событии (индивидуальный проект, выполнение заказа) были критическими или важными для достижения цели. Здесь рассматриваются не повседневные события, а редкие и значимые.
Опросный метод	Этот метод представляет собой анкетирование. Составляется перечень вопросов, выделяющий существенные стороны деятельности.
Метод репертуарных решеток	Этот метод основывается на структурном подходе, для отличия более эффективных сотрудников от менее эффективных. Центральная идея состоит в том, что эксперт выделяет из интервью языковые особенности. У каждого человека свои языковые особенности, которые помогают разделить сотрудников на успешных и менее успешных.
Работа с описание личностей	Эксперт старается выделить наиболее сжатые и четкие ответы, путем наводящих вопросов. Интервью продолжается пока собеседник не исчерпает мысли и не вернется к конструкторам, которые уже повторялись. Этот прием позволяет выявить такие критерии как способы принятия решений, стиль общения, способность к убеждению, ведению переговоров и т. д.

Литература:

1. Статья, О. В. Леонова, О. В. Колосова, Компетентностный подход как способ управления персоналом предприятия военно-промышленного комплекса. 2017 г.
2. Вартанян, А. А. Управление командой и организацией в бизнес-среде. — М.: Доброе слово, 2018.
3. Кибанов, А. Я. Управление персоналом организации: Учебник/Государственный Университет Управления; Под ред. А. Я. Кибанова. — 6-е изд., доп. и перераб. — М.: ИНФРА-М, 2016
4. Хуторской, А. В. Компетентностный подход в обучении. М.: Эйдос, 2015
5. Шлендер, П. Э. Управление персоналом организации: Учеб. пособие/Под ред. П. Э. Шлендера. — М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2019.

Проблема вывоза переработанной продукции из Калининградской области в регионы Российской Федерации

Каргин Даниил Валерьевич, специалист

Научный руководитель: Вобликов Андрей Борисович, кандидат филологических наук, доцент
Тверской государственной университет

В данной статье рассматривается проблема вывоза переработанных материалов из Калининградской области в материковую часть Российской Федерации. Основой противоречий между таможенными органами и предпринимателями является вопрос о происхождении переработанных материалов.

В течение последних десятилетий проблема вторичного использования отходов материалов стоит особенно остро. Ежегодно миллионы тонн отходов, в частности — пластика, скапливаются на свалках по всему миру. Решение проблем находится в создании перерабатывающих предприятий, позволяющих вторично использовать отработанные материалы, которые в дальнейшем население может с пользой применять в повседневной жизни. Такой подход направлен на сокращение используемых материалов и заботу об окружающей среде и позволит привить человеку идею разумного потребления.

В Российской Федерации особого внимания заслуживает эксклав в виде Калининградской области, расположенный между территориями Литвы и Польши, имеющий выход к Балтийскому морю. В Калининградской области функционирует несколько предприятий по переработке различного типа отходов — пластик, лом драгоценных металлов, картон и тд. Перерабатываемая продукция может активно использоваться как в качестве сырья, так и в качестве готовой продукции. Данный факт представляет особый интерес для предпринимателей: переработанная продукция может быть реализована на территории Российской Федерации, а также может быть выведена на международный рынок в целях удовлетворения спроса зарубежных контрагентов. Для обеспечения поставки товаров на мировой рынок необходимо обеспечить предпринимателей правовой защитой, минимизируя при этом административные барьеры таможенных органов в пределах экономического и политического интереса государства.

На территории Калининградской области действует Особая экономическая зона, созданная в целях экономического развития и привлечения в регион дополнительных инвестиций как из-за рубежа, так и с территории Российской Федерации. Статус ОЭЗ позволяет резидентам, зарегистрированным на территории региона, помещать товары под таможенную процедуру свободной таможенной зоны. Особенность процедуры заключается в том, что иностранные товары ввозятся, размещаются и используются на территории региона без уплаты таможенных пошлин и налогов при соблюдении условий помещения под такую таможенную процедуру. Одним из условий помещения под такую таможенную процедуру является пользование товарами именно на территории свободной таможенной зоны. При вывозе товаров через таможенную границу резиденты будут обязаны уплатить таможенные платежи, так как товары на момент вывоза сохраняют статус иностранных товаров.

Перерабатывающую отрасль на территории Калининградской области находят достаточно привлекательной зарубежные инвесторы. Так, в сентябре 2020 года, испанский инвестор планирует запустить в регионе мусорный завод, кредитные средства на который были одобрены летом того же года. Местные предприниматели уже в течение долгого времени перерабатывают вторсырье для создания продуктов, которыми население пользуется в повседневной жизни. Бывшие в употреблении полипропилен, целлофан и полистирол используются при изготовлении бутылок для питьевой воды, но только для тех частей, которые не имеют контакта с питьевой водой. Пе-

переработанные материалы используются для изготовления ПВХ-окон и т.д. Администрация города активно заключает контракты в целях городского благоустройства с местными предпринимателями, изготавливающими из вторсырья скамейки, лавки и урны. «...Мы хотим показать, что это надежная, крепкая и долговечная мебель» — высказался о своей продукции Александр Рудик — руководитель предприятия «Умная среда». [1]

Иначе ситуация обстоит с переработкой лома драгоценных металлов. На складах региона долгое время копились и продолжают копиться тонны отходов от продуктов электроники. Раньше в регионе осуществлялась деятельность по обработке отходов электроники: с плат, радиодеталей и других отходов снимались ценные элементы, накапливались и отправлялись на фенажные предприятия. Сегодня это достаточно проблематично, теперь такая деятельность может осуществляться только на основании лицензии: в соответствии со ст. 15.1 Федерального закона от 26 марта 1998 г. N 41-ФЗ «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» деятельность по обработке (переработке) лома и отходов драгоценных металлов подлежит лицензированию, а фенажных предприятий, обладающих такой лицензией, в Российской Федерации всего 11, ни одно из которых не расположено в Калининградской области. [2] Количество мусора ежегодно растет, согласно статистике, ежегодно накапливается около 1200 тонн отходов электроники, а условий и возможностей вывезти отходы на переработку в регионы страны не представляется возможным. [3]

Бизнес-сообщество находится в безвыходном на данный момент положении. Таможенные органы не принимают акты экспертизы о происхождении товара от Торгово-промышленной палаты, что побуждает предпринимателей обращаться в суд. В большинстве случаев суд принимает сторону бизнеса и решения таможенных органов признаются незаконными. Казалось бы, через суд можно решать такие вопросы, но ресурсы на подобные разбирательства есть далеко не у каждого предприятия. Обращение в суд — это как минимум денежные и временные издержки, что позволить себе могут только крупные игроки. В регионе отсутствует уполномоченный таможенный пост, работа которого будет направлена на товары, содержащие драгметаллы, что еще более затрудняет деятельность предпринимателей. Ситуация абсурдна до предела: Президент страны в курсе этой проблемы, но первый зампред Правительства РФ докладывает президенту, что вопрос по Калининграду считается решенным.

Вопрос о переработке, утилизации и сборе отходов обсуждался на оперативном совещании правитель-

ства региона, однако тема отходов была представлена в общем смысле, без конкретизации в сторону отходов электроники, что привело к преобразованию главной проблемы перерабатывающих предприятий региона в проблему переработки стекла. Переработка стекла проблема немаловажная, но решение проблемы с отходами электроники требует незамедлительных действий. Правительство РФ утвердило перечень товаров, подлежащих захоронению, однако захоронение продуктов электроники, полимеров, пластика может нанести региону значительный экологический ущерб, учитывая то количество отходов, которое содержится на местных складах. [4]

Вопрос о подтверждении происхождения отходов также остается открытым. Предприниматели приходят к выводу, что уплатить НДС и пошлины экономически более выгодно, чем подготавливать и собирать документы на каждую товарную партию. В таком случае, участники ВЭД полноправно могут вывозить товар не только в Россию, но и в другие страны — Польшу или Литву, что территориально более выгодно, плюс расчет контракта может осуществляться в евро, что более выгодно для экспортеров. Учитывая объемы отходов, достаточно проблематично одному резиденту собирать одни и те же документы на одну товарную партию. Руководителю ООО «Балтийская компания вторичных материалов» приходится решать вопросы с таможней о вывозе партии отходов, 90% из которых составляют отходы, принадлежавшие различным федеральным силовым ведомствам — таможня не признает происхождение таких товаров несмотря на то, что это товары, бывшие в употреблении органами государственной власти. Предприятие на протяжении 3 лет несет убытки, а содействия со стороны власти так и нет.

Учитывая сложившуюся ситуацию, решение проблемы можно найти в строительстве предприятия по переработке электронных отходов, которое будет профинансировано со стороны государства в содействии с бизнес-сообществом. Такая мера позволит региону стать более автономным в экономическом плане и улучшит экологическую ситуацию в регионе. Помимо этого, необходимо создать специализированный таможенный пост, уполномоченный на работу с товарами, содержащими драгметаллы. Согласно сложившейся практике, при которой суд в данном вопросе в большинстве случаев принимает сторону бизнеса, необходимо издать соответствующее постановление Верховного Суда РФ, на основании которого таможенные органы смогут признавать экспертизу ТПП в качестве достоверной информации.

Литература:

1. «Безотходность»: что делают из переработанного мусора в Калининградской области // Калининград. Ру — главный новостной портал Калининграда и области. 2020 URL: <https://kgd.ru/news/society/item/91426-bezothodnost-cto-delayut-iz-pererabotannogo-musora-v-kaliningradskoj-oblasti>

2. Федеральный закон от 26 марта 1998 г. N 41-ФЗ «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» [электронный ресурс] // СПС Гарант
3. А. Резниченко. «Ни вывезти, ни захоронить. Почему на складах тонны отходов от электроники» // Калининград РБК — новостной портал. 2021
4. А. Иванова. «Тяжело вывезти стало уже около 8 лет назад, сейчас — невыносимо» // RuGrad. EU — Калининградский деловой портал. 2020 URL: <https://rugrad.eu/interview/1211619/>

Особенности внедрения 1С: ERP на предприятиях малого и среднего бизнеса в кризис как мера антикризисного управления

Крючков Александр Николаевич, кандидат экономических наук, доцент;
Ерофеев Даниил Тимофеевич, студент магистратуры
Государственный социально-гуманитарный университет (г. Коломна, Московская обл.)

В статье рассмотрены основные аспекты и блоки задач, которые приходится решать фирме при внедрении ERP-систем. В ходе исследования был рассмотрен требуемый в современных условиях ведения бизнеса подход к управленческому учету в организации и его соотношению с бухгалтерским учетом, обозначена важность менеджмента изменений. Произведена попытка корреляции управленческого учета с бухгалтерским учетом на основе методов экономико-математического моделирования, определена организационная основа для исполнения методологии TOGAF при внедрении 1С: ERP. Рассмотрена методология построения бизнес-процессов как программно-ориентированного экземпляра бизнес-процесса в системе 1С: ERP. Произведена формализация влияния макроэкономических факторов в виде целевой функции с ограничениями, определено прикладное назначение 1С: ERP на основе целевой функции.

Ключевые слова: управленческий учет, TOGAF, бухгалтерский учет, экономико-математическое моделирование, техническое задание, прикладное назначение ERP-систем.

Почему внедрение ERP-системы зачастую не приносит пользы бизнесу

Одна из основных причин провала внедрения ERP-системы — это отсутствие понимания у руководящего состава российских компаний среднего уровня назначения и внутреннего «кодового» устройства функционала данных систем и попытка внедрения на эмоциях в ожидании «чудесного само собой» повышения количественных показателей фирмы без усилий соответствующих структур компании [1]. Т. е. отсутствует понимание и методология внедрения, а также неразвитость в российском бизнесе менеджмента изменений [2]. Менеджмент изменений по важности в функционировании западных компаний не уступает, но даже превосходит стратегический менеджмент и менеджмент рисков, которые в российской действительности направлены скорее на устранение кризисных последствий, а не их предупреждение. Попытка задачи формализации, а главное — математически обоснованного определения причины внедрения ERP-системы можно найти в методологии TOGAF, которая предлагает последовательность действий:

- Определение стейкхолдеров — людей, принимающих управленческие решения
- Выявление неудовлетворительных показателей компании
- Моделирование последствий данных показателей

- Постановка цели в измеримом виде
- Определение способов достижения целей и материально описанных ограничений на эти способы

В соответствии с описанной выше методологией управленческой команде следует определить состояние бизнес-процессов, т. е. формализовать их и привести в соответствие с повседневной деятельностью компании, а также описать и распределить бизнес-роли. Необходимо также определиться с действующей IT-архитектурой предприятия, т. е. системной архитектурой (приложения и обрабатываемые данные) и технологическая архитектура (аппаратное обеспечение, сетевая инфраструктура, системное ПО) с целью избежать конфликта внедряемой ERP-системы с установленной в компании IT-структурой и, как следствие, потери данных и аврального режима работы.

Важно понимать, что системы ERP-класса требуют высокого качества принимаемых управленческих решений на основе предоставляемых этими системами данных. Вопрос о том, будет ли этим заниматься действующая управленческая команда после длительного (3-6 месяцев) обучения взаимодействия с ERP-системой или же это будет новая привлеченная команда, нанятая как на постоянную работу, так и вызываемая по мере возникновения соответствующих задач управленческого характера, требует формирования современной и квалифицированной HR-службы.

Корреляция управленческого и бухгалтерского учета

Еще один объемный «пласт проблем», связанный с эксплуатацией 1С: ERP — выработка технологии управленческого учета на основе корреляции, согласования управленческого и бухгалтерского учета. Причем, данный подход требует не только теоретической, но и программно-математической реализации и анализа IT-структуры предприятия. Рассмотрим обозначенный вопрос с теоретической точки зрения. В начале отечественного бизнеса управленческий учет был направлен на минимизацию налогообложения, быстрое приобретение активов, что в значительной степени «по инерции» остается для многих отечественных бизнесменов решающим в управленческом учете и сейчас [3]. Однако, в настоящее время от управленческого учета и соответствующего персонала требуется решать задачи повышения эффективности управления с выведением подробных аналитик влияния этих решений по каждому структурному подразделению и видеть и отражать это в 1С: ERP. На таком этапе будет ошибочным доверять задачи принятия решений бухгалтерии, так как задача управленческого учета — предоставление информации руководству, ответы на вопросы о возникновении прибыли и трат, оценке и последующей формализации работы подразделений и отдельных сотрудников. В то время как бухгалтерия занимается финансовым учетом, а зачастую — и налоговым, которые в значительной степени отличаются от управленческого учета по технологии ведения, предоставлению данных и целям — сдача отчетности в соответствии с требованиями законодательства и принимающих структур. В контексте 1С: ERP описанный теоретический подход означает сквозное проектирование производства и расчет соответствующих показателей с введением дополнительных аналитик, соответствующих установленному в организации управленческому учету с целью проследить формирование выходных показателей фирмы и передачи этой управленческой информации бухгалтерии.

Рассмотрим задачу теоретического аспекта корреляции управленческого и бухгалтерского учета с точки зрения экономико-математического моделирования управленческого учета. Для управленческого учета, анализирующего изменение уровня деловой активности организации как главного обобщенного выходного математического показателя фирмы, любые издержки представляются формулой $Y = a + bX$, [4] где:

Y — совокупные издержки, руб;

a — их постоянная часть, не зависящая от объемов производства, руб.;

b — переменные издержки в расчете на единицу продукции (коэффициент реагирования затрат), руб.;

X — показатель, характеризующий деловую активность организации (объем производства продукции, оказанных услуг, товарооборота и др.) в натуральных единицах измерения

Для целей управления — оценки эффективности деятельности предприятия, анализа его безубыточности, гибкого финансового планирования, принятия краткосрочных управленческих решений и решения других вопросов необходимо описать поведение издержек вышеприведенной формулой, т. е. разделить их на постоянную и переменную части.

Для математического представления результата управленческого учета — как общей оценки эффективности деятельности предприятия, так и понимания расчета отдельного показателя в 1С: ERP используется ряд количественных методов. Основное их предназначение в контексте внедрения и эксплуатации ERP-систем — выявление и математическое описание соотношения между постоянными и переменными затратами, расчет уровня производственного леввериджа, программно-аппаратная реализация отправки полученной управленческой информации в соответствующие регистры, аналитики и вкладки 1С: ERP для формирования бухгалтерско-управленческой отчетности. Под бухгалтерско-управленческой отчетностью следует понимать документацию, которая удовлетворяет задачам бухгалтерского и управленческого учета одновременно, тем самым обеспечивая прозрачность и понятность формирования соответствующего показателя на всем этапе и цепочке пользователей 1С: ERP. Т. е. путем использования методов экономико-математического моделирования управленческого учета и создания при необходимости новых или доработки встроенных отчетов в 1С: ERP можно добиться понимания формирования показателей фирмы, а не использовать ERP-системы только для проводки документов по вкладкам программы.

Объединяя теоретический аспект корреляции управленческого учета, принципы экономико-математического моделирования управленческого учета и методологию TOGAF, можно выделить организационное обеспечение корреляции для успешного внедрения 1С: ERP [5]:

- Создание рабочей группы для диагностики и формулирования концепции построения управленческого учета, учетной политики и управленческого плана счетов;

- Разделение центров финансовой ответственности: затрат, дохода, прибыли, инвестиций. Отражение соответствующего разделения в системе 1С: ERP для подготовки технического задания при его внедрении;

- Методология и регламентирование документооборота в виде создания положения об управленческом учете;

- Обучение персонала работе с системой управленческого учета;

- Поэтапная автоматизация, начинающаяся с использования неспециализированного программного обеспечения, и, при необходимости, глубокая автоматизация в виде 1С: ERP.

Таким образом, представленную выше концепцию необходимо согласно методологии TOGAF описать в виде технического задания на внедрение 1С: ERP, затем определить состояние бизнес-процессов.

Методология построения бизнес-процессов в 1С: ERP

Моделирование бизнес-процессов по опыту внедрения 1С: ERP и в соответствии с методологией TOGAF должно заключаться не в модернизации языка программирования, а в анализе принимаемых проектных решений. Это означает, что пользователи в результате принимаемых проектных решений должны применять готовые объектно-ориентированные приложения на своих участках ответственности, а не пытаться разобраться в коде системы с целью найти в ней зону своей ответственности. 1С: ERP должна сама формировать для пользователя список задач. Определим и формализуем структуру и назначение бизнес-процессов, т. е. определимся с теоретическим подходом их построения.

Выделим современные направления моделирования бизнес-процессов:

- Повышение качества: создание и формализация простого списка заданий сотрудникам;
- Повышение эффективности: формализация организационной деятельности;
- Новые возможности: средство поддержки процессного управления

Механизм бизнес-процессов в 1С: ERP по методологии TOGAF

Основные объекты, используемые при моделировании бизнес-процессов:

- Собственно, Бизнес-процессы;
- Задачи;
- Регистр сведений;
- Параметр сеанса;
- Справочники
- «Задача»: описывает список заданий и способ распределения по исполнителям в соответствии с организационной структурой организации;
- «Регистр сведений»: обеспечивает нахождение соответствующей роль-сотрудник согласно системе адресации в задаче;
- «Бизнес-процесс»: представляет собой маршрут бизнес-процесса в виде связанного графа с отображенными в нем алгоритмами условных переходов и реакцией бизнес-процессов на внешние события;
- «Справочники»: содержат предопределенные данные (роли) для установки их в качестве атрибутов для точек маршрутизации. А также исполнения при формировании задач вне бизнес-процессов;
- «Параметр сеанса»: используется для активации бизнес-процессами невыполненных задач для конкретного исполнителя.

Таким образом, общая логика выполнения бизнес-процессов в соответствии с описанной структурой заключается в следующем: бизнес-процессы формируют задачи, которые представляются в системе как список назначенных заданий для исполнителей. Задачи как основной объект моделирования бизнес-процессов используют регистр сведений с необходимой адресацией. Конечные ис-

полнители определяются с помощью «матрицы разыменования».

Так почему же согласованный с методологией TOGAF теоретический подход к моделированию бизнес-процессов лишь в 30% успешно реализуется на практике? 1С: ERP как программно-ориентированная система при создании и формализации проекта заказа у разработчика требует с практической точки зрения определения бизнес-процесса как экземпляра бизнес-процесса. Под экземпляром бизнес-процесса будем понимать программное исполнение ответственным лицом соответствующего описанию бизнес-процесса как связанного графа конкретных действий в интерактивном окне 1С: ERP. Поэтому, для грамотной постановки экземпляра бизнес-процесса перед фирмой-внедренцем 1С: ERP заказчику в лице управленческой команды требуется спроектировать максимально приближенный к соответствующему участку деятельности образ объектно-ориентированного продукта, согласованный с исполнителями (сотрудниками). С помощью данного продукта руководство и соответствующие аналитические структуры фирмы смогут проследить поэтапность формирования управленческой отчетности, согласованной в свою очередь с принципами экономико-математического моделирования управленческо-учетных задач. Практическая реализация экземпляра бизнес-процессов в условиях автоматизации бизнес-процессов внедрения и разработки специализированных языков описания бизнес-процессов [6], которые в отличие от надстроечных языков программирования, направленных на создание объектно-ориентированных приложений, помогут уточнить и расширить на программном уровне сведения о бизнес-процессе как о карте маршрута.

Определение прикладного назначения 1С: ERP в контексте экономико-математического моделирования макроэкономических факторов влияния

После проведения подготовительных работ перед формированием технического задания на заказ процедуры внедрения 1С: ERP и проведения оптимизации бизнес-процессов управленческой команде необходимо определиться с количественно-показательным выражением влияния внедряемой системы на показатели деятельности фирмы. Т. е. необходимо определиться с прикладным аспектом: какой показатель финансово-хозяйственной деятельности фирмы требуется детализировать в 1С: ERP для успешного решения задач управленческого и бухгалтерского учета. Поскольку в силу множественности макроэкономических факторов влияния невозможно отразить их в применяемом прикладном программном обеспечении, то с точки зрения корреляции управленческого и бухгалтерского учета на практике применяется оптимизационная экономико-математическая модель [7]. В нее можно поместить значительные массивы разрозненной экономической информации и, формализовав ее в виде ограничений, проанализировать динамику развития организаций отрасли в регионе и определить макроэкономические факторы влияния. В контексте

оптимизационной экономико-математической модели прикладное назначение IC: ERP заключается в отображении по всей маршрутной карте в соответствии с разработанными экземплярами бизнес-процессов математической многофакторной оптимизированной целевой функции — максимизации прибыли. Но, поскольку в задачу антикризисного управления входит не столько максимизация прибыли, сколько снижение отрицательного влияния кризисных факторов финансово-хозяйственной деятельности, то в этом случае в задачу прикладного назначения IC: ERP в рамках антикризисного управления требуется детализация и визуализация для пользователей системы различного уровня ответственности выявленных кризисных факторов.

При построении оптимизационной модели учитываются ограничительные факторы следующих типов:

- По использованию ресурсов;
- По соотношению производственных площадей;
- По гарантированному объему производства;
- По группам ресурсов;
- По использованию произведенной продукции (в это математическое ограничение необходимо включить макроэкономические факторы влияния для определения потребности рынка региона в произведенной фирмой продукции, а значит, и возможной прибыли) [8]
- По определению совокупной выручки;
- По определению производственных затрат

В прикладном исполнении усилиями языков программирования бизнес-процессов, прикладного программного обеспечения для решения учетно-аналитических задач и экономико-математического моделирования управленческого учета требуется в виде матриц соответствующих коэффициентов и переменных, отражающих факторы влияния, разработать и оптимизировать бизнес-процессы,

согласовать карту маршрута с подробным математическим описанием представленной теоретически оптимизационной модели с управленческой командой и руководством фирмы, а затем согласно методологии TOGAF после определения выверенной потребности в IC: ERP согласовать с фирмой исполнителем проект внедрения системы.

Заключение

Таким образом, рассмотренные особенности внедрения и основные классы возникающих проблем в большей степени продиктованы легкомысленным и недоверчивым отношением владельцев фирм. Действительно, не ожидается же, что для улучшения хотя бы одного показателя финансово-хозяйственной деятельности потребуется проводить комплекс исследовательских работ, которые как правило требуют пересмотра бизнес-процессов. Решение скрытых организационных проблем, необходимости отказаться от использования метода «большого взрыва». В то же время обнаруживается недобросовестность фирм-внедренцев IC: ERP, которые не заинтересованы в том, чтобы предупредить заказчика о возможных обширных проблемах, помочь им определиться с конкретными потребностями и ожиданиями от внедрения. ERP-система как система планирования использования ресурсов [9] для выполнения именно аналитических и прогностических функций требует понимания ее внутреннего устройства, без которого она становится обычной учетно-индикаторной системой, которая лишь фиксирует, а не объясняет показатели. Моральная готовность руководства и управленческой команды фирмы, готовность понять ERP-систему изнутри, уделение должного внимания управленческому учету в соответствии с современными требованиями к управленческой и учетной политике, четкость в выставлении технического задания — это критерии успешного внедрения.

Литература:

1. Почему внедрение ERP-системы не приносит пользы бизнесу?. — Текст: электронный //: [сайт]. — URL: <https://infostart.ru/1c/articles/943149/> (дата обращения: 7.03.2021).
2. Спивак, В. А. Управление изменениями/В. А. Спивак. — Москва: Юрайт, 2017. — 356 с. — Текст: непосредственный.
3. Сравнительный анализ управленческого и бухгалтерского учета. — Текст: электронный //: [сайт]. — URL: Режим доступа: <https://www.klerk.ru/boss/articles/452621/> (дата обращения: 10.03.2021).
4. Выбор и построение функции производственных затрат. — Текст: электронный // Стратегический управленческий учет: [сайт]. — URL: https://bstudy.net/606962/ekonomika/vybor_postroenie_funktsii_proizvodstvennyh_zatrat/ (дата обращения: 10.03.2021).
5. Автоматизация бизнес-процессов в «1С: Предприятие 8.0». — Текст: электронный //: [сайт]. — URL: <https://www.klerk.ru/soft/articles/26669/> (дата обращения: 10.03.2021).
6. Жудин, М. Н. Обзор программных продуктов бизнес-моделирования/М. Н. Жудин. —: Корпоративный менеджмент: сетевой журнал, 2009. — 351 с. — Текст: непосредственный.
7. Лысенко, М. В., Лысенко Ю. В., Таипова Э. Х. Экономико-математическое моделирование оптимизации производства продукции // Фундаментальные исследования. — 2014. — № 11-8. — с. 1750-1755;
8. Розанова, Н. М. Макроэкономика: учебное пособие для магистратуры/Н. М. Розанова. — Москва: Юрайт, 2016. — 490 с. — Текст: непосредственный.
9. ERP-системы. — Текст: электронный //: [сайт]. — URL: <https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:ERP-системы> (дата обращения: 15.03.2021).

Оценка конкурентоспособности лесной промышленности: теоретические и эмпирические аспекты

Титова Оксана Васильевна, кандидат экономических наук, доцент;
Белоусова Валентина Владимировна, студент магистратуры
Липецкий государственный технический университет

В статье анализируются теоретические основы конкурентоспособности с точки зрения двух основных подходов: сравнительных и конкурентных преимуществ. Основным новым результатом этой работы является всесторонний обзор эмпирических оценок конкурентоспособности лесной промышленности. Несколько методов были определены как наиболее популярные средства изучения конкурентоспособности лесных товаров. В последнем разделе статьи рассматриваются преимущества и недостатки этого подхода. Выделены наиболее известные методы изучения конкурентоспособности лесных товаров, рассмотрены из преимущества и недостатки.

Ключевые слова: конкурентоспособность, сравнительное преимущество, конкурентное преимущество, теория торговли, лесное хозяйство, лесная промышленность, индекс.

Термин «конкурентоспособность» получил широкое распространение в экономической литературе, деловом общении и даже в публичных выступлениях. Количество статей о конкурентоспособности, публикуемых ежегодно, увеличилось с 15 в 1983 году до 146 в 2017 году. Однако универсального определения или скоординированной процедуры оценки конкурентоспособности не существует.

Идеальный инструмент для измерения конкурентоспособности должен отвечать трем критериям: представлять все товары, участвующие в конкуренции, охватывать все рынки и использовать данные, сопоставимые на международном уровне. Но на практике исследователь часто сталкивается с различными ограничениями. Поэтому в разных условиях выбор подхода к оценке зависит от объекта исследования, набора доступных статистических данных и цели анализа. В этом контексте анализ конкурентоспособности лесной продукции не является исключением.

Лесное хозяйство — это вид экономической деятельности, который сильно влияет на экосистемы Земли. Это тесно связано с различными аспектами гидрологического цикла, изменением климата и изменениями фауны. Поэтому изучение конкурентоспособности лесного сектора является важной и актуальной задачей [1].

Лесная промышленность — совокупность отраслей промышленности, заготавливающих и обрабатывающих древесину.

Лес всегда играл видную роль в жизни народов России, составляя одну из основ материального благосостояния. И сегодня одна из старейших отраслей страны — лесная промышленность исправно поставляет на рынок пиломатериалы и продукцию, производимую из древесины.

Лесной комплекс занимает 0,67% в структуре ВВП страны, при этом лесное хозяйство влияет на значительную часть ВВП — более 30% — и затрагивает многие отрасли экономики, например, добычу полезных ископаемых, строительство, топливно-энергетический комплекс, сельское хозяйство и другие.

Есть много статей, посвященных конкурентоспособности лесного сектора. Однако большая часть из них посвящена выявлению факторов конкурентоспособности и возможностей ее повышения. Прямая эмпирическая оценка конкурентоспособности лесного сектора на национальном или региональном уровне получила гораздо меньше внимания в литературе. В данной статье предпринята попытка обобщить и проанализировать исследования по оценке конкурентоспособности лесного сектора.

Первоначально концепция конкурентоспособности была связана в первую очередь с теорией конкурентных преимуществ Портера и воспринималась представителями академических кругов скептически. Поэтому необходимо обсудить два основных подхода к оценке конкурентоспособности: использование методологии теорий международной торговли и построение многокритериальной модели в рамках теории Портера М.

Отправной точкой для развития торговых теорий был меркантилизм. Меркантилисты изучали движение денег и товаров между странами, поощряли вмешательство государства в международную торговлю и поддерживали протекционизм.

Страны, не обладающие абсолютными преимуществами, также могут получить выгоду от международной торговли, если они имеют сравнительное преимущество перед другими странами в производстве определенных продуктов. Именно концепция рикардианских сравнительных преимуществ заложила основу для развития последующих торговых теорий: модели Хекшера-Олина, Новой теории торговли и «Новой» новой теории торговли [3].

Классические теории торговли в основном критиковались за необходимость расширения модели за счет увеличения числа факторов производства. В начале 20 века двухфакторная модель была сформулирована Хекшером и Олином в рамках неоклассической экономической теории. Согласно теореме Хекшера-Олина, страна экспортирует капиталоемкие товары, если в ней имеется отно-

сительное изобилие капитала, или трудоемких продуктов, если в ней много рабочей силы. Другими словами, разные пропорции факторов производства в странах являются основой сравнительных преимуществ и обуславливают существование международной торговли.

Однако модель Хекшера-Олина не могла объяснить некоторые проблемы. Например, почему развитые экономики со схожими пропорциями факторов торговли торгуют друг с другом. Кроме того, он плохо показал себя в эконометрических исследованиях.

Для объяснения противоречий, накопленных классическими теориями международной торговли, Кругман (1980) разработал новую теорию торговли, используя инструментарий моделирования монополистической конкуренции, разработанный Дикситом и Стиглицем. Эта теория основана на совершенно иных предположениях: неоднородность товаров, несовершенная конкуренция и возрастающая отдача от масштаба. Согласно Новой теории торговли, в основе сравнительного преимущества лежит размер рынка: поставка продукции на большой рынок позволяет снизить производственные издержки за счет эффекта масштаба. Еще одно важное отличие от модели Хекшера-Олина состоит в том, что новая теория торговли фокусируется на конкуренции между фирмами, а не странами.

В начале 2000-х годов Мелиц М., Антрас П. и Хелпман Э. (сформировали новое направление в изучении международной торговли, получившее название «Новая» новая теория торговли. Основная идея заключается в том, что производительность фирм, а также размер рынка являются основными определяющими факторами сравнительных преимуществ. Предельные издержки варьируются от компании к компании, и в результате усиления конкуренции многие фирмы вынуждены уходить с рынка, поэтому только самые эффективные фирмы могут успешно интегрироваться в мировую торговлю [5].

Портер интегрировал в свою теорию некоторые идеи из теории международной торговли и мировой деловой практики. Он считал, что национальное благополучие не передается по наследству, а создается. В то время как сравнительные преимущества, основанные на факторах производства, стабильны, конкурентные преимущества динамичны и основаны на инновациях и развитии человеческого капитала. При этом решающую роль в повышении конкурентоспособности играет производительность, которая зависит от эффективности производства, качества и других характеристик выпускаемой продукции.

Основываясь на исследовании причин конкурентного успеха в десяти ведущих торговых странах, Портер определяет свою алмазную модель национального преимущества, состоящую из четырех определяющих факторов:

1. Факторные условия. Портер разделяет классический взгляд на влияние производственных факторов на конкурентные преимущества. Однако, чтобы расширить набор традиционных факторов (труд, земля, капитал), он добавляет несколько новых, которые созда-

ются, а не передаются по наследству. Они адаптированы к конкретной отрасли и включают, например, научный и информационный потенциал государства, состояние транспорта и связи, систему здравоохранения и обеспечение жильем.

2. Условия спроса, по мнению Портера, играют огромную роль в повышении конкурентоспособности продукции. При оценке условий внутреннего спроса необходимо учитывать характеристики емкости рынка, динамику его развития, потребительский спрос и др.

3. Наличие связанных и поддерживающих отраслей — еще один решающий фактор в развитии конкурентных преимуществ. Для любой компании крайне важно наличие необходимого оборудования, тесные связи с поставщиками, коммерческими и финансовыми структурами.

4. Стратегия, структура и соперничество. Высокая конкуренция на внутреннем рынке увеличивает шансы фирм успешно претендовать на значительную долю на мировом рынке [7].

Последующие эмпирические исследования показали, что модель Даймонда может быть дополнена другими факторами, включая многонациональную деятельность и правительство. Эти идеи были развиты как Девятифакторная модель и Обобщенная модель двойного алмаза.

Здесь рассмотрены основные теоретические подходы к определению и оценке конкурентоспособности. В следующем разделе будет рассмотрен мировой опыт эмпирической оценки конкурентоспособности лесной отрасли.

Российская лесная промышленность в последние годы стала равноправным конкурентом на мировом рынке.

Стратегические и конкурентные преимущества России на мировом «лесном» рынке никуда не делись и не денутся — около 20 процентов мирового лесного фонда сосредоточено в нашей стране. У нас лучший лес, хорошая доступность и конкурентоспособные компании, играющие ведущую роль на мировом рынке. Благодаря экспортной ориентированности, хорошей сырьевой базе и стабильному спросу отрасль демонстрирует уверенный рост объемов производства. Это одна из немногих отраслей, которые устойчиво работают даже в условиях турбулентности экономики: за 7 месяцев 2020 года лесозаготовка увеличилась на 0,6 процента, производство пеллет растет сверхбыстрыми темпами — за 7 месяцев — на 17,6 процента, объемы производства целлюлозы выросли на 6,4 процента, бумаги и картона — на 5 процентов.

Благодаря экспортной ориентированности, хорошей сырьевой базе и стабильному спросу отрасль демонстрирует уверенный рост объемов производства

Что касается внешнего контура, то значительно сократился экспорт необработанной древесины: за 7 месяцев 2020 года мы экспортировали 6,9 миллиона кубометров — на 11 процентов меньше, чем за тот же период прошлого года. Экспорт пиломатериалов в натуральном выражении сократился на 3 процента, шпона — на 17, мебели — на 12, плит ДВП — на 13, ДСП — на 3 процента. Однако

по многим другим позициям российские компании продолжают наращивать свое присутствие и в условиях пандемии. Так, экспорт фанеры в натуральном выражении увеличился на процент, целлюлозы — на 2 процента, бумаги и картона — на 13, пеллет — на 19 процентов. Конечно, полноценное развитие отрасли невозможно без серьезного вклада российских и зарубежных инвесторов. Привлечение инвесторов — одна из важнейших задач государства сегодня. Суммарный объем инвестиций в лесопромышленный комплекс России за первое полугодие 2020 года составил 54,9 миллиарда рублей.

Кроме того, продолжают и все принятые ранее меры поддержки отрасли. Например, субсидии на транспортировку экспортной продукции, которые позволяют компенсировать до 80 процентов фактически понесенных затрат производителей. За время действия постановления с 2017 года выдано более 17 миллиардов рублей 94 предприятиям. В дополнение к этому принято решение о докапитализации субсидии еще на 3 миллиарда рублей.

Также в рамках поддержки российских производителей Минпромторг России ведет реестр отечественной промышленной продукции. Эта мера связана с постановлением правительства Российской Федерации, установившим с 1 мая 2020 года запрет на закупку иностранных промышленных товаров, работ и услуг государственными и муниципальными структурами в случае, если есть российские аналоги. Одним из эффективных инструментов поддержки предприятий ЛПК являются приоритетные инвестиционные проекты по освоению лесов. В настоящее время в перечне находится 155 проектов, из которых 86 завершено, еще 69 — в стадии реализации. Это масштабная работа, в рамках которой в развитие углубленной переработки сырья уже направлено 454 миллиарда рублей.

По многим позициям российские компании продолжают наращивать свое присутствие на мировом рынке и в условиях пандемии

Действуют и инвестиционные возможности Фонда развития промышленности — выданы займы в размере 9,1 миллиарда рублей 12 компаниям ЛПК на реализацию проектов по модернизации и созданию новых мощностей по глубокой переработке древесины. В 2019 году в рамках нацпроекта «Международная кооперация и экспорт» стартовала Корпоративная программа повышения конкурентоспособности (КППК), в рамках которой уже в 2020 году предприятия отрасли получили 508,5 миллиона рублей.

Поскольку для России продукция целлюлозно-бумажной промышленности является экспортным приоритетом, перспективным вектором развития ЛПК является создание новых мощностей, которые повлекут существенное увеличение показателей объемов производства и экспорта продукции. К сожалению, в современной истории России не построено ни одного ЦБК, по этой причине по ряду видов бумаги и вискозному волокну сохраняется высокая импортозависимость. Препятствием для развития целлюлозно-бумажной промышленности

являются сравнительно высокие капитальные затраты и сроки строительства в России в сравнении с другими странами [9].

Дитер и Энглерт оценили уровень конкурентоспособности немецкой лесной промышленности на мировом рынке. Настоящее исследование посвящено изучению основных тенденций на мировом рынке продукции лесной промышленности в период 1993-2002 гг. Авторы классифицируют всю лесную продукцию на три группы в зависимости от уровня обработки (необработанная древесина, полуфабрикаты и готовые изделия из дерева) и два сектора (древесина и бумага). Используя индексы выявленных сравнительных преимуществ (RCA), они исследовали характер международной специализации Германии в торговле лесными товарами и проанализировали динамику конкурентоспособности 21 крупного экспортера на мировом рынке древесины. Кроме того, анализ постоянной доли рынка использовался для объяснения роста экспорта четырьмя эффектами: мировым ростом, товарным составом, распределением рынка и конкурентоспособностью. Такой подход позволил авторам установить положительную корреляцию между темпами роста экспорта и уровнем конкурентоспособности страны.

Конкурентоспособность лесного сектора США в зависимости от политики различных обменных курсов. Они использовали динамическую модель глобального рынка древесины, которая включает оптимальное управление инвестициями, площадь лесных угодий и распределение лесов по возрастным группам. Результаты показывают, что уровень конкурентоспособности лесной промышленности США зависит как от внутренней политики, направленной на поддержание относительно высокого обменного курса доллара, так и от обесценивания валют развивающихся стран Южной Америки по отношению к доллару США.

Рассмотрим прибыльность и конкурентоспособность лесной промышленности в 18 странах Европы. В этом исследовании используются несколько показателей конкурентоспособности, таких как: объем производства лесного хозяйства, ВВП лесного хозяйства, вклад лесного хозяйства в ВВП, валовая добавленная стоимость, чистая добавленная стоимость и предпринимательский доход. Все они измерялись в двух измерениях: на гектар леса и на одного сотрудника. Результаты сравнительного анализа, проведенного по каждому из показателей, показывают, что конкурентоспособность сильно зависит от состояния экономики (развитая экономика или экономика с переходной экономикой) и типа региона по авторской классификации. Однако, хотя показатели на одного работника, рассчитанные для развитых стран, в 5-10 раз выше, чем для стран с переходной экономикой, разница меньше на гектар, что можно объяснить недостаточным качеством статистических данных, используемых для расчета показателей на душу населения [2].

Рассмотрим исследование украинской лесной продукции с точки зрения внешней торговли. Автор про-

анализировал внешнеторговый баланс и использовал индексы Грубеля и Ллойда и Баласса для оценки конкурентоспособности лесной продукции в Украине и сравнения объемов ее внешней торговли с основными торговыми партнерами, в частности, со странами ЕС. Кроме того, автор приводит результаты SWOT-анализа внешнеэкономической деятельности украинских предприятий лесной промышленности и предлагает ряд мер по повышению эффективности внешней торговли украинской лесной продукцией.

Исследование Войнес и Fertó выявляет проблему конкурентоспособности лесной промышленности по отношению к так называемым «новым» странам-членам ЕС, которые присоединились к ЕС в 2004 и 2007 годах. Основная цель исследования заключалась в том, чтобы выяснить, что насколько изменились торговые потоки рассматриваемых стран с момента вступления в ЕС. В качестве основного показателя конкурентоспособности эти авторы выбрали индекс выявленных торговых преимуществ (RTA), предложенный Воллратом. Они также рассчитали продолжительность выявленного торгового преимущества, используя методологию анализа выживаемости. Результаты показывают, что все «новые» страны-члены ЕС, за исключением Кипра, испытали сравнительные преимущества при экспорте своих товаров на рынок ЕС. В то же время отмечается, что для большинства рассматриваемых стран продукция с высокой добавленной стоимостью играет ключевую роль в цепочках поставок лесной промышленности.

Рассмотрим конкурентоспособность словацкой древесины и древесных полуфабрикатов. Используя модифицированный индекс Баласса и сравнительный индекс уровня цен, авторы обнаружили, что обилие лесных ресурсов и конкурентоспособные цены определяют сравнительные преимущества в торговле хвойным круглым лесом для Словакии [4].

Рассмотрим интегральный показатель для оценки конкурентоспособности лесного сектора России на региональном уровне. Он содержит несколько индексов, описывающих состояние лесной отрасли, включая факторы производства, региональную инвестиционную активность, наличие смежных производств, объемы экспорта и др. Методология применялась к десяти регионам Северо-Западного федерального округа. В результате Архангельская область и Республика Карелия были признаны лидерами отрасли, а самый низкий уровень конкурентоспособности был обнаружен в Мурманской и Псковской областях. Наилучшую динамику развития лесного хозяйства продемонстрировала Вологодская область, что объясняется обновлением основных фондов, увеличением объема инвестиций, улучшением финансового состояния региональных предприятий лесной промышленности.

Рассмотрим конкурентоспособность древесной массы в 6 странах: США, Бразилии, Канаде, Швеции, Финляндии и Китае. Для этого авторы рассчитали несколько индикаторов

конкурентоспособности: индекс Баласса, симметричную версию RCA и индекс торгового баланса. Результаты показали, что все страны, за исключением Китая, имеют сравнительные преимущества в торговле древесной массой. Было также установлено, что целлюлозная промышленность оказывает значительное положительное влияние на экспортную экономику Бразилии, Финляндии, Канады и Швеции, а также умеренное положительное влияние на США.

В работе мы изучали конкурентоспособность на национальном уровне с использованием индексов Баласса и Акино. Мы также использовали индекс Грубеля и Ллойда для более тщательного изучения российской внутриотраслевой торговли. Однако оценивать сравнительные преимущества только на страновом уровне было бы не совсем правильно. Географические факторы также оказывают большое влияние на институциональные, социальные и экономические аспекты развития регионов России. Это также верно и для лесной промышленности, поскольку российские регионы очень разнородны с точки зрения обеспеченности ресурсами, близости к рынкам и т. д. Концепция сравнительных преимуществ также может применяться на региональном уровне. Такие исследования проводились для анализа конкурентоспособности отраслей в ряде стран, включая Италию.

Отсюда можно сделать вывод, что для проведения эмпирических исследований конкурентоспособности лесной промышленности обычно используются следующие подходы [6]:

- различные выявленные индексы сравнительных преимуществ;
- оценка индексов цен на лесопroduкцию;
- постоянный анализ доли рынка;
- оптимизационные модели;
- анализ различных отраслевых показателей.

Один из самых популярных подходов к оценке конкурентоспособности — выявление сравнительных преимуществ с использованием различных индексов. Что касается задачи оценки конкурентоспособности российской лесной отрасли, то такой подход также представляется наиболее удобным. Фактически, он имеет несколько важных преимуществ перед другими альтернативами.

1. Соответствие теоретическим представлениям о конкурентоспособности. Концепция выявленных сравнительных преимуществ была разработана Б. Балассой (1965) в соответствии с теорией сравнительных преимуществ Рикардо и моделью Хекшера-Олина. Анализ основан на ex-post оценке конкурентоспособности путем расчета доли конкретного товара в экспорте определенной страны по сравнению с другими странами. Приведенный выше обзор показывает, что существует множество различных способов измерения выявленных сравнительных преимуществ в торговле.

2. Доступность данных. Отсутствие или отсутствие необходимой статистики — серьезное ограничение для многих исследований. Для расчета выявленных срав-

нительных преимуществ необходима только торговая статистика, которая доступна по России и очень подробна. Что касается лесного сектора, это позволяет:

- проводить анализ не только на национальном, но и на региональном уровне;
- для расчета сравнительных преимуществ не только по товарным группам, но и по отдельным товарам.

3. Простота расчета. Даже при наличии необходимых данных упомянутые выше подходы к оценке конкурентоспособности имели бы разную трудоемкость. А при ограниченном доступе к данным кажется трудным использовать альтернативные подходы для оценки конкурентоспособности на региональном уровне или для конкретного лесного продукта. Расчет выявленных сравнительных преимуществ представляется наиболее простым способом оценки конкурентоспособности, и его результаты легко интерпретировать. Кроме того, этот подход не требует дополнительного использования оптимизационного моделирования или многокритериальных моделей, таких как Diamond Model [8].

Однако следует также отметить, что концепция выявленных сравнительных преимуществ имеет некоторые ограничения.

1. Новая теория торговли и «новая» теория новой торговли указывают на то, что субъектами конкуренции являются корпорации, а не страны, регионы или отрасли. Однако официальная статистика по-прежнему в основном недоступна, что делает невозможным построение полных моделей в соответствии с этими теориями.

2. Возможно, основным недостатком выявленных сравнительных преимуществ является то, что межрегиональные торговые потоки внутри страны остаются неучтенными. Следовательно, оценить конкурентоспособ-

ность лесной продукции можно только на мировом рынке, а не на внутреннем.

3. Оценки могут быть смещены из-за того, что страна (или регион), в которой производится продукт, также не всегда является конечным экспортером. Эта проблема широко обсуждалась в литературе, но кажется, что нет никакого способа компенсировать этот эффект, кроме использования других источников данных. Что касается лесного сектора, проблема заключается в том, что существующая система контроля за оборотом древесины не позволяет получить надежную уверенность в том, что экспортируемая древесина была заготовлена в том же регионе.

Эта статья дополняет литературу о конкурентоспособности лесного сектора в нескольких аспектах. Сначала были проанализированы теоретические подходы к оценке конкурентоспособности с точки зрения теорий международной торговли и теории конкурентных преимуществ Портера. Показана эволюция определения конкурентоспособности в рамках этих подходов.

Во-вторых, был сделан обзор эмпирических исследований по оценке конкурентоспособности лесной промышленности. Установлено, что для анализа конкурентоспособности лесной продукции обычно используются следующие подходы: выявленные индексы сравнительных преимуществ; индексы цен; постоянный анализ доли рынка; модели оптимизации; различные показатели состояния лесного сектора.

В итоге был сделан вывод о том, что одним из наиболее популярных способов оценки конкурентоспособности является подход, основанный на концепции выявленных сравнительных преимуществ. Описаны плюсы и минусы его применения для оценки конкурентоспособности лесной продукции [9].

Литература:

1. Антрас, П., Хелпман Э. (2004). Глобальный поиск. В журнале политической экономики, 112 (3), 552-580.
2. Баласса, Б. (1965). Либерализация торговли и «выявленные» сравнительные преимущества. В Манчестерской школе, 33 (2), 99-123. DOI: 10.1111/j. 1467-9957.1965. tb00050.
3. Кларк, Д. П., Соьер, В. С., и Спринкл, Р. Л. (2005). Выявленные индексы сравнительных преимуществ для регионы США. В журнале глобальной экономики, 5 (1), 1-26. DOI: 10.2202/1524-5861.1033
4. Дайно, А. Дж., Сонген, Б., и Седжо, Р. (2008). Обменные курсы и конкурентоспособность лесного сектора США в мировой экономике. В Лесной политике и экономике, 10 (3), 108-116. DOI: 10.1016/j. forpol. 2007.07.001
5. Эрикссон, Р. А., Хейворд, Д. Дж. (1991). Международные потоки промышленного экспорта из регионов США. В *Анналах Ассоциации американских географов*. Ассоциация американских географов, 81 (3), 371-390. DOI: 10.1111/j. 1467-8306.1991. tb01700. x
6. Гордеев, Р.В., Пыжев А.И. А. И., Зандер Е.В. (2018). Конкурентоспособность лесопромышленных комплексов регионов России. В Вестнике Томского государственного университета «Экономика», 43, 65-87. DOI: 10.17223/19988648/43/5.
7. Кругман, П. (1994). Конкурентоспособность: опасная одержимость. In *Foreign Affairs*, 73 (2), 28-44.
8. Рикардо, Д. (1917). Принципы политической экономики и налогообложения. Лондон, J. M. Dent & sons, ltd.; Нью-Йорк, Э.П. Даттон и др., 300 стр.
9. Зонген, Б., Мендельсон Р. и Седжо Р. (1999). Управление лесным хозяйством, сохранение и глобальные рынки древесины. В *Американском журнале экономики сельского хозяйства*, 81 (1), 1-13. DOI: 10.2307/1244446.

Особенности краткосрочного и долгосрочного планирования ресурсов предприятия

Хуссейн Лабиб Али, аспирант
Волгоградский государственный университет

Организации ставят перед собой краткосрочные и долгосрочные цели, которые помогают им оценивать свою работу по планированию ресурсов предприятия. Они используют ключевые показатели эффективности, чтобы проанализировать, соответствуют ли они своим целям, которые связаны со стратегией организации. Однако планирование краткосрочных или долгосрочных целей существенно влияет на выполнение проектов ресурсов предприятия. В этой статье автор даст определение краткосрочному и долгосрочному планированию ресурсов предприятия, проанализирует различия между этими понятиями и покажет, как использовать интеллектуальные (SMART) цели для краткосрочного планирования.

Ключевые слова: интеллектуальные цели, SMART, краткосрочное планирование, долгосрочное планирование, прогнозирование, ресурсы предприятия.

Краткосрочное планирование ресурсов предприятия определяется характеристиками предприятия. На рабочем месте менеджеры разрабатывают стратегии улучшения этих характеристик в краткосрочной перспективе для достижения долгосрочных целей. Например, проблемы с оборудованием компании, таким как компьютеры, или качество контента, предоставляемого сотрудниками, должны быть решены в соответствии с краткосрочными сроками, установленными руководством.

Краткосрочное планирование может учитывать эти концепции для достижения успеха:

- Денежный поток;
- Бюджет;
- Экономия капитала;
- Инвестиции в акции;
- Организация;
- Общение;
- Возможность подключения к сети;
- Внимание к деталям;
- Распорядок дня.

Долгосрочное планирование ресурсов предприятия показывает, как бизнес может быть успешным в течение длительного периода. Цели, поставленные в долгосрочном планировании, с меньшей вероятностью будут изменчивы из-за консенсуса, необходимого руководящей команде при их первоначальном создании.

Долгосрочные цели могут учитывать эти концепции для достижения успеха:

- Продажи;
- Узнаваемость бренда вашего продукта;
- Общественная репутация;
- Количество сотрудников;
- Присутствие в социальных и цифровых медиа;
- Участие в отраслевых мероприятиях.

В чем разница между краткосрочным и долгосрочным планированием? Краткосрочное планирование ресурсов предприятия (организации) оценивает прогресс в насто-

ящем и создает план действий для ежедневного повышения производительности. Однако долгосрочное планирование — это всеобъемлющая система, включающая цели, которые должны быть достигнуты в течение четырех-пяти лет.

Вот два ключевых различия между краткосрочным и долгосрочным планированием:

1. Сфера применения

В идеале краткосрочная цель должна быть связана с долгосрочной. Тем не менее, ежедневные корректировки необходимы, чтобы гарантировать, что работа эффективна для достижения своих целей и что операции проходят гладко. Таким образом, объем краткосрочного планирования ресурсов может меняться ежедневно по сравнению с долгосрочным планированием, где их цели конечны после обсуждения с сотрудниками.

2. Исполнение

Выполнение краткосрочного планирования ресурсов зависит от текущих операций, которые могут определить, завершает ли организация проекты. Выполнение долгосрочного планирования основано на том, могут ли быть достигнуты краткосрочные цели. Например, если ваша долгосрочная цель состоит в том, чтобы нанять еще 50 сотрудников в течение следующих четырех-пяти лет, вы можете установить краткосрочные цели, для которых должны быть заполнены быстро.

Краткосрочное планирование ресурсов предприятия (организации) можно рассматривать как измеримые действия, предпринимаемые для реализации стратегии, согласованной руководством и остальной частью организации. На самом деле, краткосрочное планирование ресурсов предприятия может подпадать под интеллектуальную формулу (SMART). Таким образом, для планирования краткосрочного успеха необходимо поставить и выполнить ряд задач.

Выполнение следующих действий, позволит узнать о SMART формуле и о том, как она может помочь в краткосрочном планировании:

1. Постановка целей по SMART:

Краткосрочное планирование ресурсов предприятия (организации) — это оперативная часть, которая имеет решающее значение для успеха организации. Обычно сотрудники более низкого уровня могут выполнять краткосрочные проекты, назначенные их менеджером. Изменения в рабочих процессах и технологиях могут помочь оптимизировать работу команды, стремящейся достичь долгосрочных целей компании. Разрушение и понимание интеллектуальной структуры (SMART) дает больше ясности для краткосрочного планирования ресурсов предприятия.

Вот как работает каждая часть SMART формулы:

Специфика цели

Этот шаг измеряет то, чего необходимо достичь в краткосрочной перспективе. Краткосрочность может быть определена несколькими часами, днями, месяцами или периодом от одного до трех лет, в зависимости от размера предприятия. Фактически, формулирование долгосрочных целей и стратегии организации должно дать возможность определить, как надо управлять операциями.

Измеримость цели

Приведите методы измерения в соответствие с вашей краткосрочной стратегией планирования ресурсов предприятия. Настройка вех поможет вам разбить график достижения желаемых шагов краткосрочного плана. Например, при рассмотрении кандидатов на расширение, можно использовать этот шаг в качестве ориентира, чтобы увидеть количество кандидатов, поданных на должность, и количество собеседований, которые получили. Можно изменить то, как показатели связаны с долгосрочной целью, если столкнетесь с какими-либо сбоями, и установить систему вознаграждений, при достижении этой вехи.

Достижение цели

Определите мотивы в планировании на ближайшую перспективу и то, что пытаетесь получить от этого. Знание результатов, которые хотите получить от своей команды, помогает оставаться сосредоточенным на том, чего организация пытается достичь. Кроме того, он может описать усилия и ресурсы, необходимые для оказания помощи команде.

Надо убедиться, что план соответствует основным ценностям при планировании ресурсов предприятия, и если можно установить процесс, который повысит эффективность сотрудников.

Время

Определите, как долго нужно планировать и как долго команде нужно адаптироваться к изменениям, инициированным руководством.

2. Определение приоритетов для достижения целей организации по управлению ресурсами

Как только интеллектуальная платформа SMART может помочь организации выполнять повседневные операции, посмотрите, какие части организации по управлению ресурсами нуждаются в немедленной помощи. Некоторые области могут включать в себя управление проектами, объекты компании и моральный дух команды.

3. Консультация

Прежде чем создать краткосрочные бизнес-цели, проконсультируйтесь со своей командой, чтобы узнать, разделяют ли они те же требования и мышление о том, какой тип краткосрочного планирования необходим. Обратная связь необходима для планирования ресурсов наилучшего решения для вашей организации.

Создание краткосрочной бизнес-цели:

1. Напоминание о долгосрочных бизнес-целях по планированию ресурсов предприятия (организации).

Необходимо постоянно напоминать о том, каковы долгосрочные бизнес-цели предприятия (организации) по планированию ресурсов; какие цели необходимо достичь и почему, надо больше ясности относительно того, какие задачи следует расставить по приоритетам в краткосрочной перспективе.

2. Определите, что нужно предприятию (организации) для достижения долгосрочных целей по планированию ресурсов.

После того как вы проанализируете долгосрочные цели своей организации и поймете требования, определите, что ей нужно для достижения успеха. Это может быть доступ к новым технологиям, повышение квалификации по существующим технологиям или увеличение штата сотрудников для достижения краткосрочных целей. Очень важно включить их в процесс создания целей, чтобы они могли понять результаты, к которым они стремятся.

3. Развивайте навыки работников для достижения долгосрочных целей по планированию ресурсов предприятия (организации).

С помощью отдела кадров создайте программы для обучения сотрудников тому, как достичь своих целей. Обсуждение с командой и отделом кадров, как отслеживать успех краткосрочных бизнес-целей. Должна быть полная прозрачность в том, как выполняются крупные проекты, поставленные руководством.

В заключении отметим, что поставленные цели были достигнуты. Автор раскрыл определение краткосрочного и долгосрочного планирования ресурсов предприятия (организации), привел и описал отличительные черты, а также определил особенности этих институтов; показал, как использовать интеллектуальные (SMART) цели для краткосрочного планирования.

Литература:

1. Голубчикова, К.Е. Особенности систем планирования ресурсов // International scientific review. 2015. № 3 (4). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-sistem-planirovaniya-resursov> (дата обращения: 09.03.2021).
2. Краткосрочное и долгосрочное планирование на предприятии — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://libraryno.ru/1-3-kratkosrochnoe-i-dolgosrochnoe-planirovanie-na-predpriyatii-kr_fin_pol/

3. Латипова, М.И., Гареева Г.А., Григорьева Д.Р. Планирование ресурсов на предприятии как эффективный инструмент управления в современных условиях // Символ науки. 2018. № 6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/planirovanie-resursov-na-predpriyatii-kak-effektivnyy-instrument-upravleniya-v-sovremennyh-usloviyah> (дата обращения: 09.03.2021).
4. Сходства и различия в методах краткосрочного и долгосрочного планирования. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://hr-portal.ru/article/shodstva-i-razlichiya-v-metodah-kratkosrochnogo-i-dolgosrochnogo-planirovaniya>
5. Pereguda, A. V. Enterprise resource planning: implementation issues // European science. 2018. № 1 (33). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/enterprise-resource-planning-implementation-issues> (дата обращения: 09.03.2021).

Современные инструменты и методы мотивации и стимулирования трудовой деятельности персонала

Шкрабальюк Александр Александрович, студент магистратуры

Дальневосточный институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации (г. Хабаровск)

В статье рассмотрены состав и структура современных инструментов и методов материальной и нематериальной мотивации трудовой деятельности персонала.

Ключевые слова: мотивация, стимулирование, управление персоналом, человеческие ресурсы, индивид.

Реалии современного мира, а именно затяжные финансово-экономические кризисы, рост конкуренции во всех сферах общественной жизнедеятельности, напряженная эпидемиологическая обстановка ввиду нового штамма коронавирусной инфекции, вынуждают организации различных масштабов и сфер деятельности прибегать к внутренним ресурсам как для сохранения ранее достигнутых позиций на рынке, так и в целях дальнейшего всестороннего развития. В свою очередь, в роли ключевого источника и двигателя изменений на предприятии реализуется человеческий ресурс, результативность которого во многом определяет конечные результаты деятельности всей структуры. Как следствие, руководству необходимо уделять первоочередное внимание вопросам повышения эффективности работы своих сотрудников за счет правильно подобранных стимулов и формирования у каждого отдельного индивида мотивации к более продуктивной трудовой деятельности.

Формирование по-настоящему действенной системы мотивации трудовой деятельности персонала является наиболее сложной проблемой HR-менеджмента. Помимо вышеуказанного, неизменными атрибутами организаций, в которых сотрудники не нацелены на достижение максимального результата, а следовательно слабо мотивированы к максимальной реализации своего трудового потенциала, являются:

— текучесть кадров, в том числе высокий процент активной формы текучести, когда работники покидают организацию по собственной инициативе ввиду неудовлетворенностью уровнем оплаты труда, коллективом, условиями рабочего места и так далее;

— высокая конфликтность среди различных групп работников предприятия и отдельных индивидов в результате отсутствия общего понимания целей друг друга среди данных субъектов и последующей конфронтацией;

— низкий уровень исполнительской дисциплины, выраженный в несоблюдении сроков и низком качестве выполняемых поручений;

— отсутствие четкой взаимосвязи между результативностью трудовой деятельности и последующим поощрением;

— стагнация потенциала персонала за счет неясных перспектив карьерного продвижения, отсутствия условий для самореализации;

— низкий профессиональный уровень персонала, как результат недостаточного внимания к обучению и повышению квалификации со стороны HR-структур предприятия.

В целях минимизации вышеуказанных параметров кадровой ситуации на предприятии необходимо создание такой системы мотивации, которая в соответствии с возможностями конкретной организации и потребностями ее кадрового состава включает следующие составляющие (рисунок 1).

Мотивация трудовой деятельности подразделяется на материальную и нематериальную. Материальная составляющая — сотрудник за выполненную работу получает вознаграждение (материальные блага) в натуральной или денежной форме. Кроме того, материальная составляющая реализуется в денежной (монетарной) и не денежной (немонетарной) форме (руководящее звено направляет материальные ресурсы на улучшение

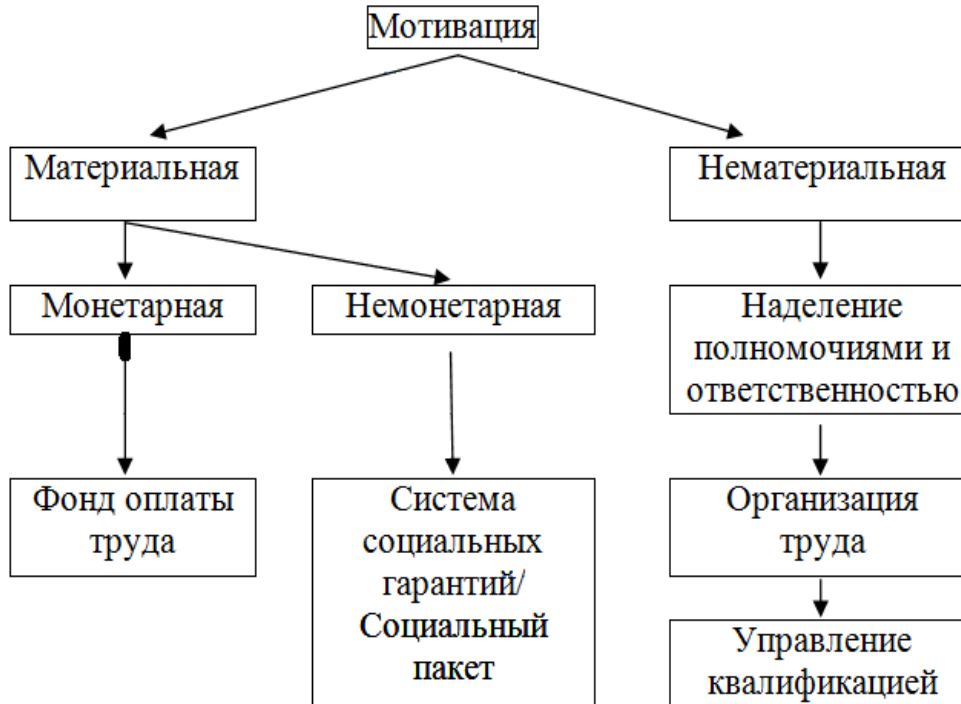


Рис. 1. Формы мотивации трудовой деятельности [3, с. 121-130]

условий трудовой деятельности субъекта, в то же время данные ресурсы не влияют на доходы индивида). Примером монетарной мотивации будут являться: премии, участие в прибыли, бонусные выплаты. В качестве примеров немонетарной составляющей выступают: компенсация расходов на ГСМ, предоставление путевок в оздоровительные учреждения, компенсация части затрат на учебные курсы, скидки на продукцию организации, система социальных гарантий/социальный пакет и так далее [3, с. 159-161].

В свою очередь, нематериальная составляющая мотивации сводится к тому, что субъект за выполненную работу получает вознаграждение (блага) в нематериальной форме, то есть такие блага, которые не имеют объективной денежной оценки. В данном случае примерами являются: режим гибкого рабочего времени, общественное признание и благодарность, наделение полномочиями и ответственностью, кадровый резерв и так далее [3, с. 182-185].

Рассмотрим подробнее каждую из вышеуказанных форм.

Не подлежит сомнению, что наиболее эффективным и распространенным способом поощрения персонала за достигнутые показатели в трудовой деятельности является именно материальная составляющая мотивационного воздействия. Так, согласно исследованию Русской Школы Управления (РШУ), в котором приняли участие 350 руководителей различных российских компаний, а также сотрудники данных структур (по состоянию на 2019 год), по мнению самих работников, главным мотивирующим фактором для большинства из них оста-

ется уровень оплаты труда — 68% респондентов. Другими важными факторами стали (рисунок 2).

Монетарная мотивация подразумевает определенный уровень оплаты труда субъекта, то есть фиксированную часть (оклад) и дополнительные выплаты, на объем которых данный индивид способен повлиять в процессе трудовой деятельности.

Как правило, в современных структурах система оплаты труда (фонд оплаты труда) строится в следующем формате (рисунок 3).

Рассмотрим составляющие, изображенные на вышеуказанном рисунке подробнее.

Постоянная часть (оклад) — фиксируемый во времени объем оплаты труда субъекта, как правило, достаточно слабо связанный с конкретными показателями его трудовой деятельности.

Регулярные дополнительные выплаты — различного рода доплаты и надбавки. В свою очередь, надбавки представляют собой выплаты стимулирующего характера, то есть нацеленные на поощрение индивида за достигнутый уровень компетенции, а также предполагающие формирование у данного субъекта осознанной потребности в самосовершенствовании. Доплаты являются выплатами компенсационного характера, целью которых является возмещение субъекту дополнительных затрат или особых условий его трудовой деятельности (работа в ночное время суток, праздничные дни).

Нерегулярные дополнительные выплаты предоставляются субъекту при наступлении такого рода обстоятельств, когда возникает необходимость предоставления индивиду компенсаций или социальных льгот нерегуляр-



Рис. 2. Распределение мотивационных инструментов по степени привлекательности для работников в организациях РФ, согласно исследованию РШУ, в % [5]

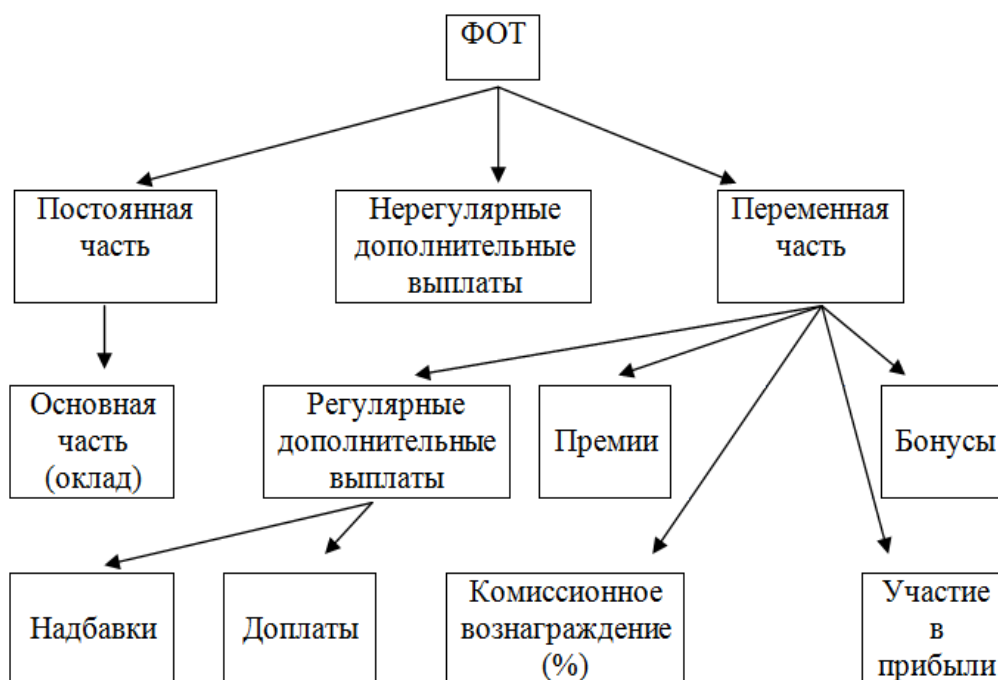


Рис. 3. Структура фонда оплаты труда [2, с. 35-40]

ного характера. Например, выполнение работником дополнительного объема обязанностей вместо временно отсутствующих; совмещение профессий).

Касательно переменной части оплаты труда, то здесь необходимо обозначить, что данная составляющая включает все элементы заработной платы, напрямую связанные

с количественными и качественными результатами трудовой деятельности конкретного субъекта, а именно премии, бонусные выплаты, процент (комиссионные).

Обособлено в системе материального стимулирования стоит материальная немонетарная мотивация (система социальных гарантий/социальный пакет), предполагающая,

как было указано ранее, «вливание» заданного объема материальных и иных ресурсов с целью улучшения условий для осуществления субъектом своей трудовой деятельности, в то же время, данные ресурсы не влияют напрямую на заработок сотрудника. В первую очередь, связано это с тем, что указанная система сочетает в себе как материальные составляющие (реальные и потенциальные материальные выплаты), так и нематериальные (комфортное рабочее место, стабильность и так далее). Социальные гарантии подразделяются на обязательные (оплачиваемые больничные и отпуск, время на обеденный перерыв и так далее), то есть закрепленные нормативно-правовыми актами государства, и дополнительные (социальный пакет, включающий: компенсация расходов на ГСМ, питание, съем жилья, кредитование персонала на более выгодных условиях и так далее), вариативность и количество которых напрямую зависит от договоренностей работодателя с рабочим коллективом посредством коллективного договора.

Стоит отметить, что зачастую определенные составные элементы социального пакета доступны для персонала не бесплатно, а лишь на более приемлемых условиях. Так, например, персонал может приобрести абонемент в тренажерный зал или бассейн, оплатив лишь 10-20% от их стоимости.

Кроме того, важнейшим условием эффективности мер, заложенных в структуру социального пакета, является понимание со стороны руководящего звена организации конкретных конечных целей данного комплекса мероприятий. Данная инициатива должна рассматриваться как долгосрочная инвестиция в человеческий капитал предприятия. Для каждого разрабатываемого мероприятия необходимо учесть целевую аудиторию, их потребности и интересы (для примера, наличие корпоративного детского сада крайне маловероятно будет востребованным среди наиболее возрастных категорий персонала, по итогу, данный инструмент не окажет серьезного мотивационного эффекта для данной части сотрудников). В этом случае все затраченные ресурсы и средства на формирование социального пакета благоприятным образом скажутся на лояльности и вовлеченности работников, престижности структуры на рынке труда, а также общей эффективности трудовой деятельности [3, с. 161-166].

Не подлежит сомнению, что материальная составляющая представляет собой важнейший элемент в общей системе мотивации трудовой деятельности персонала, однако, без учета дополнительных факторов не будет являться по-настоящему продуктивной в «долгоиграющей» перспективе и, как следствие, необходимо принимать в расчет характер и сложность выполняемого объема работ каждого конкретного субъекта, а также его роль в конечном результате производства.

Помимо инструментов материального стимулирования на каждом предприятии необходимо разрабатывать и внедрять дополнительный набор механизмов не-

материальной мотивации персонала для «закрытия» их внеэкономических потребностей. По примеру материальной составляющей, нематериальная сторона мотивационного воздействия также ориентирована на вовлечение индивида в более продуктивную трудовую деятельность, снижение текучести кадров, создание позитивного «резюме» организации среди соискателей и так далее. Используя инструменты нематериального стимулирования, работодатель формирует у сотрудника стремление к достижению определенных производственных целей не за счет будущего материального вознаграждения, а более тонких психологических характеристик. Например, для категории работников, у которых есть семья и дети дошкольного возраста, достаточно весомым фактором выбора места трудоустройства будет наличие режима гибкого рабочего времени или, как было указано ранее, возможности отдать ребенка в корпоративный детский сад.

Нематериальная составляющая системы мотивации представлена следующим образом (рисунок 4).

Подробнее остановимся на каждом из вышеуказанных элементов.

Наделение субъекта полномочиями и ответственностью подразумевает, что поручения будут исполнены с большей продуктивностью, если данный индивид будет обладать большей властью и объемом соответствующей информации, а также будет иметь доступ к необходимым ресурсам для их реализации.

Различают следующие полномочия [4, с. 219-221]:

— поощрение инициативы (свежий взгляд субъекта, ранее не задействованного в выработке каких-либо решений в организации, может дать положительный импульс для решения определенных проблемных аспектов в работе данной структуры за счет принципа плюрализма мнений);

— свобода действий (индивид замечает доверие со стороны руководящего звена, что непременно скажется на результативности его дальнейшей трудовой деятельности);

— возможность принимать решения (предоставив субъекту самостоятельно принимать решения, руководство поддерживает его активность, тем самым позволяя наиболее целостно и масштабно раскрыть трудовой потенциал).

Наделяя субъект вышеуказанным спектром полномочий, в зависимости от конкретной ситуации, становится возможным повысить его эффективность.

Важным элементом в структуре нематериальной мотивации также является система управления карьерой и квалификацией персонала. Среди всего спектра потребностей человека карьере отведена немаловажная роль, от степени и качества реализации которой будет зависеть удовлетворенность индивида как своей трудовой деятельностью, так и жизнью в целом. Работая в престижной компании с перспективами должностного продвижения, субъект будет «закрывать» не только базовые физиологи-

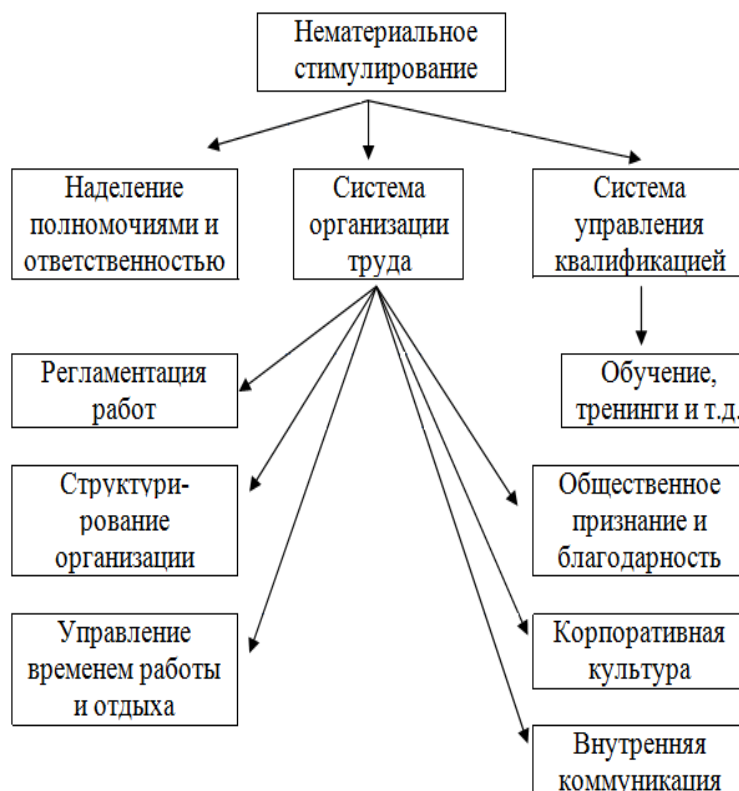


Рис. 4. Элементы системы нематериальной мотивации [2, с. 73-81]

ческие потребности, чувствовать стабильность и безопасность, но и реализовать высшие психологические потребности: самореализация, власть, причастность, уважение, что, согласно пирамиде потребностей Абрахама Маслоу, относится высшим потребностям [1, с. 97-100].

Функции управления карьерой персонала, как правило, отведены HR-подразделению предприятия, которое, в свою очередь, разрабатывает комплекс мероприятий по обучению сотрудников, повышению квалификации, формированию кадрового резерва и так далее, принимая во внимание потребности и возможности каждого конкретного индивида.

Следующим элементом нематериальной мотивации выступает система организации труда, включающая: структурирование организации, технологическую регламентацию работ, управление рабочим временем и отдыхом, систему контроля и оценки работы, внутренние коммуникации, общественное признание и благодарность, корпоративную культуру.

Структурирование организации — построение или модернизация организационной структуры, в зависимости от которой меняются взаимоотношения между сотрудниками, уровень ответственности и так далее.

Регламентация работы — совокупность норм, стандартов и процедур при выполнении работы с целью соблюдения технологии производства, обеспечивающей повышение эффективности труда, снижение неопределенности и повышение согласованности действий пер-

сонала. В качестве примера: системы электронного документооборота, регламенты, положения, должностные инструкции.

Влияние регламентации на мотивацию индивида сложно переоценить: снижается риск неопределенности при осуществлении текущих задач, а также ответственность в части принятия решений. Однако, повышенный контроль и уровень ответственности препятствует раскрытию инициативы и самовыражения.

Что касается управления рабочим временем и отдыхом, то необходимо отметить, что в нашей стране нормальная продолжительность рабочего времени не должна превышать 40 часов в неделю, как следствие, требуется придерживаться требованиям законодательства, а кроме того, принимать в расчет потребности самих работников при составлении рабочего графика. Считается, что гибкий график (режим рабочего времени, когда индивид отработывает норму часов, при этом продолжительность рабочего дня, количество рабочих и выходных дней определяется по соглашению сторон трудового договора) может стимулировать работника к более результативному труду [2, с. 81-84].

Согласно результатам опроса, проведенного Службой исследований крупнейшей отечественной компании интернет-рекрутмента *HeadHunter* [6], 76% опрошенных не откажутся от гибкого графика, если работодатель предоставит им такую возможность. По мнению сотрудников, данный режим рабочего времени — возможность

самостоятельно планировать рабочий день, как следствие, становится возможным распределение трудовой деятельности и личной жизни с учетом собственных возможностей и потребностей. В этом уверены более 60% респондентов. В то же время, в подобном распределении рабочего времени, по мнению опрошенных, есть и свои отрицательные стороны:

- затруднится взаимодействие с коллегами (45%);
- снизится заработная плата (40%);
- рабочий день в реальности возрастет (22%).

Далее рассмотрим внутренние коммуникации. Эффективная коммуникация способна обеспечить ответственную вовлеченность и сплоченность коллектива. Внутренние коммуникации — общение в компании персонала и менеджмента в ходе совместной деятельности, обмен информацией, идеями, мыслями, решениями и задачами. Целями данного инструмента нематериальной мотивации являются:

- информирование персонала о целях, состоянии дел в организации и планах развития;
- получение обратной связи от персонала;
- создание позитивного информационного фона [4, с. 238-239].

Признание и благодарность также довольно мощный способ нематериального вознаграждения, позволяющий поощрять и стимулировать именно те действия сотрудников, которые особенно важны для организации. Среди мероприятий данного способа нематериального мотивационного воздействия следует обозначить:

- награды и ценные подарки от организации;
- специально отведенные места для стоянки машин;
- заметки на доске объявлений;
- фотографии сотрудника на плакатах, стендах.

Касательно данной категории существуют следующие правила для руководящего звена организации: хвалите

сразу, хвалите работу человека, достижения должны признаваться честно и объективно.

Заключительным элементом в рассматриваемой системе нематериальной мотивации является корпоративная культура — формальная система, формируемая в организации для более эффективного достижения поставленных целей, адаптации к быстро меняющейся среде, повышения конкурентоспособности предприятия. В состав данной категории входят: утвержденная система лидерства и коммуникаций, стили решения конфликтных ситуаций, символика, запреты и ограничения [7].

Формированию корпоративной культуры необходимо уделять достаточно пристальное внимание во избежание создания неблагоприятного климата в коллективе, отрицательного имиджа организации в глазах клиентов и партнеров. При позитивной культуре индивид воспринимает себя частью структуры, осознает, что его труд влияет на общую результативность деятельности организации и, как следствие, будет стремиться добросовестно выполнять свои должностные обязанности.

В заключении стоит отметить тот факт, что несмотря на достаточно широкий набор способов мотивации и стимулирования, как материального, так и нематериального характера, руководству организации для поддержания высоких показателей трудовой деятельности персонала, в обязательном порядке, необходимо разрабатывать систему мотивации и стимулирования с учетом 2-х вышеуказанных форм, так как только материальными благами удержать сотрудника довольно сложно ввиду значительного уровня конкуренции, а также ограниченных финансовых возможностей самих организаций. Кроме того, чтобы данная система была действенной, она должна быть прозрачной и понятной каждому субъекту. Реальная забота о сотрудниках всегда окупается и возвращается работодателю в виде преданности и вовлеченности.

Литература:

1. Маслоу, А. Мотивация и личность/А. Маслоу — 3. — Санкт-Петербург: Питер, 2013. — 290 с. — Текст: непосредственный;
2. Данченко, Н.Д. Мотивация персонала: учебное пособие/Н.Д. Данченко, Т.П. Гитис. — Краматорск: ДГМА, 2013. — 143 с. — Текст: непосредственный;
3. Литвинюк, А.А. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности. Теория и практика: учеб. пособие для вузов/А.А. Литвинюк, С.Ж. Гончарова, В.В. Данилочкина. — Москва: Юрайт, 2018. — 398 с. — Текст: непосредственный;
4. Астахова, Н.И. Менеджмент: учебное пособие/Н.И. Астахова. — Москва: Юнити-Дана, 2012. — 254 с. — Текст: непосредственный;
5. Российские компании рассказали, как мотивируют сотрудников. — Текст: электронный // rb.ru: [сайт]. — URL: <https://rb.ru/news/motivate-russia/> (дата обращения: 11.02.2021);
6. Гибкий график повышает работоспособность?. — Текст: электронный // hh.ru: [сайт]. — URL: <https://khabarovsk.hh.ru/article/15121> (дата обращения: 10.03.2021);
7. Что такое корпоративная культура и зачем она нужна компании. — Текст: электронный // asales: [сайт]. — URL: <https://asales.ru/hrhub/5/> (дата обращения: 10.03.2021).

Исследование взаимосвязи затрат и себестоимости с прибылью, объемами производства и реализации продукции на предприятиях общественного питания

Шостак Ирина Сергеевна, студент магистратуры;
Шурмина Анастасия Александровна, кандидат экономических наук, доцент
Севастопольский государственный университет

В условиях рыночной конкуренции особое значение приобретают показатели затрат и себестоимости продукции. В конкурентной борьбе за потребителя победит тот, кто предложит качественную продукцию по доступным ценам. Поведение затрат играет важную роль в принятии управленческих решений, расчете производственных затрат и ценообразовании. В статье рассматривается методика анализа производственных затрат и себестоимости продукции, которые на сегодняшний день имеют существенные различия на предприятиях.

Ключевые слова: затраты, себестоимость, управление затратами, прибыль, факторный анализ, объем производства.

Затраты на производство продукции, которые формируют себестоимость изготовленных блюд и продуктов, являются одной из наиболее весомых составляющих расходов предприятий общественного питания. Качественное, быстрое и эффективное управление данными затратами выступают как один из ключевых факторов успеха предприятия общественного питания. Формирование себестоимости тре-

бует высокого уровня контроля и своевременных управленческих решений, важную роль в этом играет анализ.

Проанализируем изменение затрат производства продукции в ООО «Старик Хинкалыч» на основе финансовой отчетности, используя таблицу 1, и проведем анализ по методике Г.В. Савицкой [1], разделив себестоимость продаж на постоянные и переменные затраты.

Таблица 1. Динамика изменения затрат производства (себестоимости продаж)

Элемент затрат	Сумма, тыс.руб			Абсол. изменение за год		Среднегодовой темп роста, %
	2018г	2019г	2020г	2019г	2020г	
1	2	3	4	6	7	8
Материальные затраты	2380,2	2768,0	2643,2	387,8	-124,8	105,38
Зарботная плата	2346,7	2894,2	2785,6	547,5	-108,6	108,95
Отчисления на социальные нужды	787,0	1105,7	1066,4	318,7	-39,3	116,40
Амортизация основных средств	244,8	292,6	276,8	47,8	-15,8	106,34
Прочие расходы	1079,0	1136,0	1092,4	57,0	-43,7	100,62
Всего, себестоимость,	6837,8	8196,6	7864,4	1358,8	-332,2	107,24
в т.ч.: переменные расходы	4950,0	5952,3	5758,2	1002,3	-194,1	107,85
постоянные расходы	1887,8	2244,3	2106,2	356,5	-138,1	105,63

В 2020г по сравнению с 2019 г. наблюдается уменьшение общей суммы затрат производства на 332,2 тыс. руб., при этом в 2019г по сравнению с 2018 г. производственные затраты увеличились на 1358,8 тыс. руб. Среднегодовой темп роста затрат производства за период 2018-2020 гг. составил 107,24%. Основной причиной уменьшения величины затрат производства является снижение выручки от продажи продукции, что связано с изменением конъюнктуры рынка, снижением платежеспособности населения и спроса. При этом материальные затраты и зарботная плата в 2020 г. по сравнению с 2019 г. снизились на 124,8 тыс. руб. и 108,6 тыс. руб. соответственно, отчисления на социальные нужды уменьшились

на 39,3 тыс. руб. По статье амортизация основных средств произошло уменьшение на 15,8 тыс. руб., а прочие расходы в 2020 г. снизились по сравнению с 2019 г. на 43,70 тыс. руб. В 2019 г. по сравнению с 2018 г. наблюдался рост по всем элементам производственных затрат предприятия, который составил 1358,8 тыс. руб., в т.ч. по материальным затратам — на 387,8 тыс. руб., по зарботной плате — на 547,5 тыс. руб., по отчислениям на социальные нужды — на 39,3 тыс. руб., по амортизации — на 47,8 тыс. руб., по прочим расходам — на 57,0 тыс. руб., что связано с ростом объемов производства и реализации продукции.

Также произошли некоторые изменения в структуре затрат (таблица 2, рис. 1).

Таблица 2. Структура затрат производства (себестоимости продаж)

Элемент затрат	Структура, %			Абсол. изменение за год по структуре, %		Среднегодовой темп роста, %
	2018г	2019г	2020г	2019г	2020г	
Материальные затраты	34,81	33,77	33,61	-1,04	-0,16	98,26
Заработная плата	34,32	35,31	35,42	0,99	0,11	101,59
Отчисления на социальные нужды	11,51	13,49	13,56	1,98	0,07	108,54
Амортизация основных средств	3,58	3,57	3,52	-0,01	-0,05	99,16
Прочие расходы	15,78	13,86	13,89	-1,92	0,03	93,82
Всего, себестоимость,	100	100	100	0,00	0,00	100,00
в т.ч.:						
переменные расходы	72,39	72,62	73,22	0,23	0,60	100,57
постоянные расходы	27,61	27,38	26,78	-0,23	-0,60	98,49

Основную долю в 2018-2020 гг. занимали затраты на оплату труда, при этом их удельный вес в общей сумме затрат производства имеет тенденцию к росту с 34,32% в 2018 г. до 35,42% в 2020 г. При этом доля материальных затрат имеет тенденцию к уменьшению — с 34,81%

в 2018 г. до 33,61% в 2020 г. Доля амортизации основных средств снизилась на 0,05% в 2020 г. и составила 3,52%, а доля прочих расходов увеличилась на 0,03% и составила на конец 2020 г. 13,89%.



Рис. 1. Структура затрат производства (себестоимости продаж) в 2020 г., %

В результате доля переменных затрат производства в 2020 г. составила 73,22%, а доля постоянных затрат производства — 26,78%.

Необходимым условием получения прибыли является определенная степень развития производства, обеспечивающая превышение выручки от реализации продукции над затратами (издержками) по ее производству и сбыту. Основную цепочку факторов, генерирующих прибыль, можно представить в виде схемы

Затраты → Объем производства → Прибыль

Компоненты данной схемы должны находиться под тщательным наблюдением. Эта проблема решается путем организации учета затрат по методу маржинального учета затрат, важность которой увеличивается в связи с переходом к рыночной экономике. Теоретиче-

ской основой оптимизации прибыли и анализа затрат выступает классическая система учета прямых затрат директ-костинг, также называемая системой управления себестоимостью [2].

В целях управления прибылью и себестоимостью затраты классифицируются по некоторым критериям. Суть современной системы директ-костинг заключается в разделении производственных затрат на переменные и постоянные в зависимости от изменений объема производства. Переменные включают затраты, величина которых меняется с изменением объема производства: расходы на материально-производственные запасы, оплата труда основных производственных рабочих, топливо и энергия для технологических нужд и прочие расходы. В зависимости от соотношения темпов роста объема производства и раз-

личных элементов переменных затрат последние, в свою очередь, подразделяются на пропорциональные, прогрессивные и регрессивные. В постоянные затраты принято включать те затраты, величина которых остается неизменной при изменении объема производства, например, аренда, проценты по кредитам, начисленная амортизация основных средств, определенные виды вознаграждения руководителей компаний и другие расходы [3].

Проведем факторный анализ, необходимый для оценки резервов повышения эффективности производства. Другими словами, основная задача факторного анализа — найти способы максимизировать прибыль организации. Кроме того, факторный анализ прибыли от продаж является поводом для принятия управленческих решений [4]. Исходные данные для анализа представлены в таблице 3 ниже.

Таблица 3. Исходные данные для факторного анализа прибыли от продаж

№ п/п	Показатель	Ед. изм.	Отчетный период		Базисный период		Абсолютное изменение, тыс. руб.	Относительное изменение, %
			усл. обознач.	тыс. руб.	усл. обознач.	тыс. руб.		
1	Выручка от продажи продукции, работ или услуг	тыс. руб.	V_1	10 437,10	V_0	10 625,60	-188,50	-1,77
2	Себестоимость	тыс. руб.	S_1	7 864,40	S_0	8 196,60	-332,20	-4,05
3	Коммерческие расходы	тыс. руб.	Kr_1	1 276,50	Kr_0	1 139,10	137,40	12,06
4	Управленческие расходы	тыс. руб.	Ur_1	357,50	Ur_0	580,90	-223,40	-38,46
5	Прибыль от продаж	тыс. руб.	Π_1	938,70	Π_0	709,00	229,70	32,40
6	Индекс изменения цен	-		1,00		1,00	0,00	0,00
7	Объем реализации в сопоставимых ценах	тыс. руб.		10 437,10		10 625,60	-188,50	-1,77

Следующим шагом нам следует найти влияние факторов на сумму прибыли организации. Влияние объема продаж на прибыль находится путем перемножения прибыли базового периода на изменение объема продаж.

В 2020 году выручка от продажи продукции предприятия составила 10437,10 тыс. рублей. В первую очередь следует рассчитать объем продаж в ценах 2019 года ($10437,10/1,00$),

который равен 10437,10 тыс. рублей. С учетом такого изменения объема продаж за анализируемые 2019-2020 гг. составило 98,23% ($10437,10/10625,60 \cdot 100\%$), т.е. произошло снижение количества реализованной продукции на 1,77%. В связи с уменьшением объема реализации продукции снизилась и прибыль от реализации продукции: $709,00 \cdot (-0,0177) = -12,58$ тыс. рублей (см. табл. 4).

Таблица 4. Расчет факторных влияний на прибыль от продаж

№ п/п	Фактор	Ед. изм.	Величина показателя, тыс. руб.	Удельный вес, %
1	Влияние объема продаж на прибыль	тыс. руб.	-12,58	-5,48
2	Влияние структуры ассортимента реализованной продукции	тыс. руб.	-30,51	-13,28
3	Влияние изменения себестоимости	тыс. руб.	186,79	81,32
4	Влияние изменения коммерческих расходов	тыс. руб.	-137,40	-59,82
5	Влияние изменения управленческих расходов	тыс. руб.	223,40	97,26
6	Влияние цен реализации	тыс. руб.	0,00	0,00
7	Совокупное влияние факторов	тыс. руб.	229,70	100,00

Следующий шаг — изучить влияние ассортимента продаж на прибыль. Этот показатель рассчитывается посредством вычитания из прибыли отчетного периода (рассчитанной на основе цен и себестоимости базисного

периода) базисной прибыли (пересчитанной на изменение объема реализации) [3].

Прибыль за отчетный период, исходя из себестоимости и цен базисного периода, рассчитывается следующим образом (таблица 5):

Таблица 5. Расчет прибыли отчетного периода, исходя из себестоимости и цен базисного периода

№ п/п	Показатель	Расчет	Величина показателя, тыс. руб.
1	Выручка от продажи отчетного периода в ценах базисного периода	Табличные данные	10437,10
2	Фактически реализованная продукция, рассчитанная по базисной себестоимости	$8196,60 \cdot 0,9823$	8051,52
3	Коммерческие расходы базисного периода	Табличные данные	1039,10
4	Управленческие расходы базисного периода	Табличные данные	580,90
5	Прибыль отчетного периода, рассчитанная по базисной себестоимости и базисным ценам	$10437,10 - 8051,52 - 1139,10 - 580,90$	665,91

Таким образом, влияние изменения ассортиментной структуры на размер прибыли от продаж составляет: $665,91 - (709,0 \cdot 0,9823) = -30,51$ тыс. рублей.

Произведенный расчет указывает на то, что в структуре проданной продукции увеличился удельный вес продукции с меньшим уровнем рентабельности.

Следующий шаг — влияние изменения себестоимости на прибыль: мы сравнили себестоимость реализации продукции за отчетный период с затратами за базовый период по изменению объема реализации: $(8196,60 \cdot 0,9823) - 7864,40 = 186,79$ тыс. рублей. Себестоимость проданных товаров сократилась, следовательно, прибыль от реализации продукции увеличилась на такую же сумму [5].

Влияние изменений затрат на продажу и управленческих расходов на прибыль компании будет определяться, как разность значений отчетного и базисного периода. Из-за увеличения расходов на продажу прибыль сократи-

лась на 137,40 тыс. руб. ($1276,50 - 1039,10$), а за счет сокращения суммы административных расходов прибыль возросла на 223,40 тыс. руб. ($357,50 - 580,90$).

В связи с тем, что цены за весь анализируемый период не менялись, то влияние цен реализации на прибыль от продаж равно нулю.

Общее влияние факторов составило 229,70 тыс. руб. На прибыль ООО «Старик Хинкалыч» негативно повлияли снижение продаж, рост коммерческих расходов и негативные изменения в ассортименте продукции (в связи с пандемией). Отрицательное воздействие данных факторов было компенсировано снижением операционных расходов. В конечном итоге резервами роста прибыли предприятия являются увеличение числа продаж, рост удельного веса более прибыльных видов продукции в общем объеме продаж, а также уменьшение себестоимости услуг, товаров и работ.

Литература:

1. Богомоллова, И. П., Лобанов И. А. Устойчивое развитие предприятий на основе совершенствования управления затратами. — Воронеж: Воронежский ЦНТИ, 2018. — 157 с.
2. Турило, А. М., Кравчук Ю. Б., Турило А. А. Управление затратами предприятия: Учеб. пособие. — М.: Центр учебной литературы, 2016. — 120 с.
3. Ефремова, А. А. Себестоимость: от управленческого учета затрат до бухгалтерского учета расходов. — М.: Вершина, 2019-208 с.
4. Кузьмина, М. С. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отраслях производственной сферы: учеб. пособие. — М.: Финансы и статистика, 2019. — 208 с.
5. Золотухина, А. Д. Методы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции (работ, услуг) // Аудит и финансовый анализ. — 2019. — № 2. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.auditfin.com/fm/2019/2/Zolotuhina/Zolotuhina%20.pdf>

МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА И PR

Современное состояние PR-сферы: трудности профессии во Вьетнаме

Нгуен Тхи За Нган, студент магистратуры
Российский государственный социальный университет (г. Москва)

Данная статья посвящена основным трудностям, существующим на сегодняшний день в PR-сфере во Вьетнаме. Предоставляется краткий анализ настоящего положения индустрии, предпринимается попытка обосновать существующие трудности с культурного и экономического аспектов.

Ключевые слова: PR-сфера, связи с общественностью, Вьетнам.

The current state of the PR sphere: the difficulties of the profession in Vietnam

This article is devoted to the main difficulties that exist in the field of public relations in Vietnam. A brief analysis of the current situation of the industry is provided, and an attempt is made to explain the existing difficulties from the cultural and economic aspects.

Key words: PR sphere, public relations, Vietnam.

В настоящее время работа в сфере связей с общественностью (от английского *public relations* — PR) — это профессиональный рынок услуг, имеющий свои характерные черты и особенности. PR деятельность охватывает сегодня все области современной жизни — от экономики и политики до социальной сферы и образования. Во Вьетнаме PR-индустрии всего около двух десятилетий, и она сталкивается со многими проблемами на пути своего развития.

Первой трудностью является нездоровая конкуренция в сфере. Несмотря на возрастающий интерес к предмету и появление необходимости обращаться к услугам PR, конкуренция также становится всё более жесточайшей, подчас ориентируясь уже не на сервис и клиентуру, но на уязвление соперников. Всё это приводит к тому, что некоторые фирмы предлагают нереалистично низкие цены в попытках привлечь потенциальных покупателей. Ценовая конкуренция способна нивелировать прогресс роста индустрии, поскольку в попытках угнаться за покупательским спросом и обогнать конкурентов, компания может терять прибыль или заработать недостаточно для обеспечения нормального функционирования фирмы. Что, в свою очередь, чревато, наоборот, снижением потребительского интереса и отсутствием инвесторских вложений в дальнейшее развитие.

Второй немаловажной проблемой является недостаток талантливых кадров, которые бы могли обеспечить

рост сферы за счёт привнесения в неё новых идей и проектов [1, с. 487]. Эта трудность относится ко многим компаниям, не уделяющим работникам как индивидуальностям достаточно внимания. Специальные тренинги в сфере связей с общественностью — явление относительно новое, и многие из тех, кто давно работает в этой области, никогда не проходили профессионального обучения. В настоящее время во Вьетнаме существует только 2 университета, предлагающих полное обучение по программе PR, 6 с программой бакалавриата и 5 специализированных сертифицированных школ [2]. Обучение актуальным методикам и практикам позволяет не только лучше разбираться в уже существующих тенденциях, но и разрабатывать новые, модернизировать процесс, опираясь на своевременные нужды и интересы потребителей. С другой стороны, многие компании осознанно отдают предпочтение недостаточно квалифицированным работникам, определяя их на роли второстепенного плана в проектах. Таким образом, начальники освобождаются от необходимости платить более высокую заработную плату и советоваться со своими подчинёнными в рабочих вопросах.

PR-индустрия Вьетнама быстро развивается в течение последних 5 лет. В настоящее время во Вьетнаме действует около 200 независимых PR-агентств (в основном, небольших). Крупные компании также инвестируют и создают свой внутренний отдел по связям с обществен-

ностью для управления вопросами людей о продуктах и услугах, политике продаж и корпоративной социальной ответственности. В любом случае, PR остаётся одной из самых неосвоенных сфер и областей деятельности во Вьетнаме, поскольку не только журналисты, знаменитости и публичные лица, но и сами работники в сфере связей с общественностью не до конца осознают концепт собственной деятельности. В их понимании PR выступает в первую очередь как убеждающее средство для продажи продукта, инструмент таргетинга клиентуры и создания скандальной репрезентации, привлекающей потребительское внимание, если в том есть необходимость. Незрелый подход к индустрии обуславливает появление громких, но краткосрочных скандалов, устроенных второстепенными лицами в погоне за вниманием медиа к их продукту, причём паразитирование в этом случае происходит на стереотипах и шаблонах, что по итогу в большей степени отталкивает потребителей, нежели привлекает их. В основном общество также имеет крайне ограниченное представление о PR и даже промоутеров в барах и ресторанах часто относят к работникам в сфере связей с общественностью.

Некоторые клиенты изначально видят связи с общественностью исключительно как инструмент продвижения товара и называют «PR агентства поставщиками, но не партнёрами» (англ.: PR agencies as suppliers, not partners) [1, с. 488]. В таких случаях клиенты не ценят усилия и методы, которые компания может предложить

им в индивидуальном порядке, и отказывается делиться необходимой информацией, требуя безконтекстной, но эффективной стратегии продвижения, а не создания привлекательного концепта.

И, наконец, сама природа PR сферы имеет во Вьетнаме природу, отличную от западных представлений. Вьетнамская культура предполагает доминирование личных взаимоотношений между людьми в качестве основного компонента смысла не только в обычной жизни, но и в работе, в бизнесе; это несколько расходится с господствующей на Западе системой ценностей, где отношения между людьми — это лишь один из элементов на пути к личному успеху [3, с. 315-316]. Подробное исследование Van Thi Thu Huong (2014) подтверждают, что специфические культурные особенности, такие как ценность личных взаимоотношений, например, казывают колоссальное влияние на сферу связей с общественностью. PR деятельность во Вьетнаме, таким образом, сконцентрирована на диалоге, коммуникации людей, этими методами компании пытаются достичь успеха, что приводит их к нездоровой конкуренции [4, с. 61].

Поскольку пиар-индустрия во Вьетнаме стоит в самом начале своего развития, пиарщикам нужна официальная пиар-ассоциация, созданная и аккредитованная. Затем можно было бы опубликовать конкретное положение, правовую базу, кодекс практики для обеспечения здорового развития отрасли, а также программы обучения для повышения квалификации PR-деятелей.

Литература:

1. Doan Mai Anh, Bilowol Jade. Vietnamese public relations practitioners: Perceptions of an emerging field. (Вьетнамские специалисты по связям с общественностью: взгляд на новую область). *Public Relations Review* № 40. США: Elsevier, 2014. с. 483-491. URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0363811114000502>
2. Le Tran Bao Phuong. The State of the PR Industry and Education in Vietnam Today (Состояние PR-индустрии и образования во Вьетнаме на сегодняшний день). 2015. URL: <http://letranbaophuong.com/nganh-pr-viet-nam-hien-nay-van-tat-lich-su-hinh-thanh-va-su-giao-duc-pr-trong-nuoc/>
3. Tran Ngoc Them. Co so van hoa Viet Nam (Базовые представления о культуре Вьетнама). Вьетнам: NXB Giao duc, 2012. 336 с.
4. Van Thi Hong Loan. The nature of Public relations in Vietnam (Природа сферы связей с общественностью во Вьетнаме). Вьетнам, 2014. 66 с. URL: https://www.researchgate.net/publication/337758668_THE_NATURE_OF_PUBLIC_RELATIONS_IN_VIETNAM

ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ

Все виды Фудзи в творчестве мастера гравюры укиё-э Кацусика Хокусая

Ефремов Никита Анатольевич, студент
Московский государственный институт культуры

Искусство японской гравюры насчитывает несколько столетий. На каждом этапе своей эволюции оно всякий раз принимало иной, неповторимый облик, меняя свой характер и являя миру новые жанры. Динамичная, яркая история жанра иллюстрировала каждый период становления мировоззрения своей эпохи и свойственные только ей тонкости восприятия действительности. Особо пристальное внимание к реалистичным изображениям природы, её действительному облику — особенность творчества ведущего художника, мастера укиё-э, основателя жанра японского пейзажа, известного миру под именем Кацусика Хокусая (1760–1849).

Ключевые слова: Япония, искусство, творчество, гравюра, художник, Фудзи.

Первым упоминанием об изготовлении гравюр признано сообщение в «Анналах Японии» от 720 г., где сообщалось, что «...императорским повелением изготовили миллион маленьких пагод... чтобы вложить в каждую из них печатные буддийские заклинания и пожаловать их храмам». Эти работы (дарани) являются самыми первыми и древними из известных науке памятниками искусства ксилографии. Сменялись века, но неизменным качеством этого живописного искусства оставались информативность и направленность на широкую аудиторию.

Этимология самого термина «укиё» восходит к терминологии буддизма и означает «бренность быстротекущего мира». Средневековая эстетическая литература трактовала это понятие как «суетный, горестный, бренный мир». В XV веке интерпретация сменилась на светскую «повседневную действительность». А когда в период династии Эдо (1613–1868) произошло выделение искусства гравюры с самостоятельным видом живописи, под «уикё» стали понимать мир удовольствий и развлечений горожан. Что неудивительно: излюбленными темами сюжетов стали нравы и быт «весёлых кварталов» крупных японских городов и театр Кабуки. Большая часть гравюр изображала красавиц и актёров театра.

В отличие от европейской авторской гравюры, укиё-э была плодом коллективного творчества: сама идея, путь воплощения, каждый участок и этап — требовали особой специализации и знания тонкостей исполнения. Важная исходная роль принадлежала издателю. Ему же при надлежало право издания готовой гравюры. Именно он, изучив спрос и спрогнозировав тираж, задавал тему гравюры, выступал меценатом работы и влиял на её характер. От издателя получал заказ автор, который подбирал резчиков и пе-

чатников. Автор-художник рисовал чёрно-белую основу (сита-э) и обозначал расцветку отдельных деталей. Резчик переносил рисунок на дерево (от его мастерства в конечном итоге зависело качество линий), а печатник подбирал краски и переносил изображение на бумагу. И, чтобы гравюра стала произведением искусства, было необходимо единство творческой мысли всех этих людей, творческое содружество. Оно обуславливало своеобразие самобытной японской гравюры.

Работы издавались в самых разнообразных формах: иллюстрации книг и путеводителей, художественные альбомы, открытки, плакаты, узкие и длинные для городских столбов, свитки — для театров. Объединённые общей тематикой в диптихи, триптихи и серии. Сами истоки появления искусства пейзажной гравюры находятся в тяге японцев к путешествиям, возникшей в конце XVII века, когда стали появляться «Мэйсёки» — иллюстрированные путеводители по стране. В начале следующего века вышла в свет серия вертикальных гравюр с видами озера Бива, каждый лист которой был раскрашен от руки. В 40-е годы XVIII века художники освоили технику создания «картин сквозь очки», которые можно было рассмотреть с помощью специального оптического прибора — «нодзоки-мэганэ», используя принцип зеркального отображения или с эффектом трёхмерности. Дальнейший прогресс ксилографии познакомил зрителя с картинами «укиэ» — выполненными в технике светотеневой моделировки и линейной перспективы. Все эти новации свидетельствовали о лёгкости, с которой в традиционной культуре Японии приживались иноземные придумки. Способность ассимилировать заимствованные культурные пласты при сохранении традиционных основ, что обеспечивало возможность стабильного поступательного развития, — одна из вечных загадок культуры Японии.

Своё окончательное и наиболее яркое воплощение пейзажная гравюра обретает в творчестве Кацусика Хокуся. Любознательность, наблюдательность, впечатлительность, страсть к путешествиям по японским провинциям придавали пейзажам художника узнаваемость каждой местности, достоверность мельчайших деталей.

Художник родился в предместье Эдо, в бедной семье, которая жила в районе Кацусика — пригородном квартале для бедных. По рождению был назван Токитаро (за свою долгую жизнь поменял около 30 псевдонимов) и с 4-х лет воспитывался зеркальщиком Накадзима Исэ. С раннего детства увлекался рисованием. В 10 лет начал работать разносчиком книг в лавке, сменил имя на Тэцудзо, получил начальное образование, выучившись читать. Писать, японскому и китайскому языкам. А через 3 года начал осваивать мастерство резьбы гравёрных досок. Вскоре учитель доверял ему выполнение ответственных заказов и позволил ставить на работах свою подпись — «Сюнро». В этот период, который длится 16 лет, Хокусай занимается иллюстрированием книг. Затем пробует себя ещё в нескольких направлениях. Начиная с 1797 г. изучает европейскую живопись, пишет маслом и создаёт офорты. Его гравюры отличают новые качества: помимо топографически точных изображений местности, красочно передают бытность человека и окружающей его природы, философию их взаимосвязи.

В 1814 году Хокусай выпускает свою первую книгу — пособие для художников «Хокусай манга», где нашли отражение важнейшие идейные и художественные воззрения автора, знание им основ изобразительной линейной перспективы как правила западноевропейского искусства. Эта коллекция рисунков, сюжеты которых включили мифологию и повседневность, флору и фауну, содержала в общей сложности около 900 страниц с изображением более чем 4000 персонажей и сцен. В «Манга» проявился блестящий талант Хокуся-рисовальщика, интересные необычные эксперименты с цветом и светом. Эти рисунки, своеобразный дневник художника без слов, где он зарисовывал всё, что его окружало и о чём мечталось, называют теперь «энциклопедией японской жизни».

Ведущее место в творческом наследии художника занимает всемирно известная серия 46 цветных гравюр по дереву, изображающих Фудзиму в разные сезоны, с различных углов и сторон и при разных погодных условиях, а также окрестную природу, известная как «36 видов горы Фудзи» (10 листов, которые изображают Ура-Фудзи, т.е. тыльную её сторону, были включены в серию уже после её первой публикации). Созданная в 30-х гг. XIX века, серия явила собой новый этап в развитии жанра пейзажа и вошла в число самых известных гравюр укиё-э. Листы, яркие, разные, раскрывают шедевральный талант автора и всё своеобразие его творчества.

Серия демонстрирует многообразную природу Японии, а конкретнее — разноплановые жанровые сцены на фоне пейзажей с горой Фудзи как центральной фигурой на заднем плане. Священная гора величественно выступает над всем окружающим. Но её величие неотделимо от бы-

товой людской суеты. Гора выступает как символ вечности, мощи, красоты, величия природы в сравнении с нарочито маленькими, суетливыми фигурками простых людей разных рабочих занятий: рыбарей, бочаров, пильщиков. Их фигуры несколько гротескны, динамичны и весьма выразительны. В серии мастер применяет традиционные для национальных пейзажей приёмы: сопоставление форм, цветовой и композиционный повторы, построение пространства по правилам линейной перспективы.

Непосредственным и логичным продолжением яркой серии «36 видов горы Фудзи» стал монохромный триптих «100 видов Фудзи», изданный в 1834-1835 гг. «Старик, помешанный на искусстве» — так называл себя в годы работы над этим собранием сам Хокусай. В предисловии к первому из альбомов писатель Рютэй Танхэко охарактеризовал сборник так: «В этом альбоме запечатлён дух старца (Хокуся). Гора Фудзи — единственная и самая высокая, так и произведения старца единственны и выше полутора тысяч дзё». Обе серии автора объединены общим замыслом, но «100 видов Фудзи» раскрывает новые грани познания природы, на основе свободы художественных впечатлений.

Различие между сериями проявилось в смене творческого метода и своеобразных изобразительных приёмах. Так, например, печать в двух красках — чёрной и серой, точнее, в разнообразных их оттенках, гармоничное соотношение серого и белого во всей глубине их прозрачности — позволяют непостижимым образом раскрывать такие пространственные дали, которые не были доступны в сему цветовому спектру. Благодаря такому цветовому решению эпическое величие природы сменяет лиричность, а художник будто становится соучастником природных явлений, а не просто наблюдает со стороны, как прежде. В «100 видах» Фудзи активна, демонстрирует себя то парящей в небе, то выходя на передний план, то полностью загораживая горизонт. А на некоторых гравюрах и вовсе видна не сама гора, а её отражение в озёрной глади или бокале вина в руках странника. Интересны решения изобразить гору на предметах домашнего интерьера или в виде снежной горки, слепленной руками детей. Это было не просто композиционным приёмом, но демонстрацией нового взгляда на мир художника, поднявшегося над всеми условностями системы, породившей сам с тиль пейзажа укиё-э.

С задачей органичного соединения на гравюрах японских традиций — с западными идеями и техникой Хокуся справился блестяще. Чем значительно обогатил собственные художественные традиции. Пейзажный стиль укиё-э в творчестве Хокуся нашёл своё завершённое воплощение. Постскриптом к триптиху содержит лучшую, беспощадную и, одновременно, трогательную и самую, вероятно, точную оценку мастером себя: «В 6 лет у меня была страсть копировать форму предметов. В 50 я опубликовал много рисунков, но из всего, что я нарисовал к 70-ти, нет ничего достойного внимания. В 73 года я отчасти постиг строение животных, птиц, насекомых и рыб, а также жизнь трав и растений. И так, в 86 лет я продвинул дальше. В 90 я ещё глубже проникну в их тайный

смысл, и к 100 годам я, возможно, действительно достигну 110 лет, каждая точка, каждая линия будут жить своей
уровня чудесного и божественного. Когда мне исполнится собственной жизнью».

Литература:

1. Белецкий, П. А. Одержимый рисунком. Л., Детская литература, 1970. 176 с
2. Воронова, Б. Кацусика Хокусай. Графика. М., РИП-Холдинг. 2015. ь264 с.
3. Иванова, А. А. Всё о японской гравюре. Вильнюс, UAB Bestiary, 2012. 90 с.
4. Штейнер, Е. С. «Манга Хокусая»: энциклопедия старой японской жизни в картинках. — СПб: Петербургское востоковедение, 2016. В 4 т. Т. 1.

Исполнительский анализ концерта Ф. А. Буалдые для арфы с оркестром

Крячкова Злата Сергеевна, студент

Научный руководитель: Гафурбеков Тухтасин Батырович, доктор искусствоведения, профессор
Государственная консерватория Узбекистана (г. Ташкент)

В статье представлен исполнительский анализ арфового концерта, рассмотренные самые важные моменты произведения.

Ключевые слова: арфа, концерт, исполнение, оркестр, партия, звук.

Performing analysis of the concerto by F. A. Boaldier for harp and orchestra

The article deals with the most important part of concerto for harp.

Keywords: harp, concert, performance, orchestra, part, sound.

Арфа один из древнейших музыкальных инструментов (3-е тыс. до н. э.), но в том виде, в котором мы знаем ее сегодня она сформировалась к 18 веку. В этот период произошел ряд новшеств. Французский мастер Себастьян Эрар (1752–1831) был известнейшим мастером музыкальных инструментов. Именно он в 1800 году изобрел так называемую арфу «a double mouvement» — двойного действия. Новаторство этого инструмента было в том, что каждая педаль стала переключаться на 2 положения — на пол тона вверх и на пол тона вниз. Стало возможным играть во всех тональностях и с любыми дополнительными знаками в ключе. Это дало новые возможности для исполнителей и композиторов.

В 1801 году французский композитор Франсуа Андриен Буалдые пишет концерт для арфы с оркестром. На сегодняшний день это самый популярный, часто исполняемый концерт, являющийся обязательным для каждого солиста. Именно этот концерт является финальным произведением на главном арфовом конкурсе в Израиле.

Концерт состоит из 3х частей и именуется C-dur, хотя 2 и 3 части этого концерта написаны в до миноре. I часть — торжественная, мажорная, очень напоминает по строению мелодии Моцарта, II-лирическая, с опеванием каждой ноты, и III рондо игривого характера.

I часть — Allegro Brillante — начинается со вступления оркестра, где поочередно проходят основные «темы» всего концерта в разных оркестровых группах — струнных, затем духовых. По форме и строению мелодий очень напоминает арфовый концерт Моцарта, особенно переключки гобоев и валторн — это практически цитата. Арфа вступает после оркестрового вступления в 5 цифре. Идет игра соло — показ главной темы. Оркестр лишь мягко подыгрывает разрешения аккордов. Вообще у Ф. А. Буалдые очень правильная, прозрачная для солиста оркестровка — арфа нигде не перекрывается оркестром.



После главной темы у солиста идут пассажи восьмыми, поочередно трезвучиями *T* и *D*, сначала на *f*, и затем по сложившимся классическим традициям, второй раз *p*.



Здесь оркестр уже более полноценно исполняет свою роль. При исполнении этих пассажей следует уделить внимание артикуляции пальцев, чтобы не задевать повторяющиеся ноты *до* и *соль* в разных руках.

Дальше идет побочная тема в тональности *D* (*G-Dur*). Так же первый раз она звучит только у солиста, а во второй раз уже с сопровождением оркестра. Яркая особенность побочной темы в этом концерте заключается в том, что в теме подчеркиваются слабые доли — 2 и 4 (это указано в нотном тексте).



Идет либо просто выделение, либо оно дополнено предшествующим фаршлагом. Затем вновь идут пассажи, но уже триолями, а не восьмыми. В правой руке пассажи основными трезвучиями *G-dur*, а в левой слышны отголоски побочной темы. При исполнении всех пассажей в этом эпизоде важна ровность звука каждого пальца. В этом могут помочь упражнения способами — выделять поочередно 1 ноту, затем 2 и так далее. И остановки на сильные и слабые доли. Так как темп здесь достаточно быстрый, важно выполнять упражнения так же в быстром темпе. В 11 цифре начинается связующая тема. Она идет то в *D-dur*, то в *G-dur*. Но здесь так же идет подчеркивание слабых долей. В этом куске исполнителю следует уделить внимание всем фаршлагам и трелям, которые присутствуют практически в каждом такте. Важно «не скомкивать их», а внятно проигрывать, но при этом не выходить из темпа и вести их к главным, основным нотам мелодии.

8 цифра



11 цифра

Связующая тема написана в тональности *G-dur*. В ней постоянно идут фаршлаг и обыгрывание мелких нот. Необходимо играть их четко, но при этом всегда вести к сильным долям такта.



С 12 цифры вновь пассажи триолями и шестнадцатыми поочередно. Их нужно учить остановками, как и в предыдущие разы. В левой руке аккорды. Необходимо сразу ставить четко все пальцы и делать упор на нижний звук (бас)



13 цифра — реприза побочной партии, но уже в минорной тональности.



Она более драматическая, и затем переходит в октавы в правой руке и D-T в левой. Идет стремительное развитие и разрешение в a-moll (параллельную тональность).

После проигрыша оркестра идет реприза главной темы. Этот кусок следует учить так же, как и в первом случае.

Заключительный эпизод 1 части концерта характерен постоянными пассажами по нотам трезвучий C-dur, вниз и вверх сходящими гаммами и секвенциями. Данное место нужно учить способами с остановкой сначала на сильные и слабые доли, затем на каждую 1,2,3 и в конце четвертую ноту. Это даст ровность звучания всех нот и беглость пальцев.



Вторая часть Largo. Эта часть концерта, как и принято по классическим законам медленная и лирическая. Она написана в тональности c-moll, но в середине есть отклонение в C-dur (тональность 1 части концерта). Начинается с небольшого вступления оркестра (3.5 такта) и затем идет нежная, напоминающая вокальное произведение мелодия у солиста.



В мелодии идет постоянное опевание нот, фаршлаг и трели с дополнительными знаками. Самая большая техническая трудность этой части концерта заключается в постоянном переключении педалей во время исполнения всех вышеперечисленных мелких украшений. Для «чистого» исполнения необходимо учить педали отдельно, без игры руками в этот момент.

Характерной чертой этой части можно назвать 3 небольшие каденции D пассажами навверх. Все 3 очень похожи между собой.



В 15 такте идет отклонение в одноименный мажор- (тональность 1 части концерта) C-dur. Здесь в правой руке идет тема октавами, в то время как в левой трезвучия шестнадцатыми секстолями, что создает плавный фон, напоминающий текущую реку.



После мажорного отклонения вновь каденция, но уже финальная перед 3 частью. Она очень драматическая, минорная с гармонической D. Каденция состоит из секвенций и приводит нас к 3ей части в T.

Третья часть Rondeau написана в форме рондо в тональности c-moll.



Начинается с рефрена, мелодия все время идет с затакта к 1 доле, от D к t. Постоянно необходимо вести мелодию к первой доле.

Техническая трудность здесь в постоянном скольжении 1 и 4 пальцами поочередно. Необходимо следить за ними, чтобы не было лишних призвуков.

После идет эпизод — он совершенно другой по характеру, и чем-то напоминает побочную партию из первой части концерта. Здесь нужно обратить внимание на арпеджато в левой руке, оно не должно быть скомканным и левая рука не должна срываться. Все пальцы должны с самого начала стоять крепко, тогда этого не произойдет.



В 22 цифре вновь рефрен, с-moll. Все тоже самое что и в первый раз.



24 цифра-эпизод. Тема октавами и разложенные трезвучия. При исполнении октав необходимо следить чтобы 2 пальца (1 и 4) отыгрывали одновременно, вместе. Пассажи следует учить остановками, на форте. В этом эпизоде подчеркнуты верхние ноты у 1ого пальца, нужно слушать мелодию.

В 25 цифре идет эпизод, но в параллельной тональности Es-dur, он более светлый, радостный. Мажорный кусочек, так же указание dolce. Нужно играть более нежно, певучее, не так драматично как в миноре. После эпизода небольшая каденция. Каденция состоит из трели в правой руке и флажолетов в левой.



Необходимо отдельно учить каждый из этих арфовых приемов. Начать лучше с флажолет, найти чистое звучание каждого из них ровно на середине струны.

27 цифра-рефрен. с-moll

29 цифра — эпизод в мажоре C-dur.



32 эпизод — переход в минор.



Перед каденцией



35 эпизод. Реприза. (эпизод 1)

36 цифра Кода. Завершение концерта идет. Идут одновременные октавы в правой и левой руках. У арфы динамика *f*, но оркестр играет на нюанс тише, чтобы не заглушить солиста.



Завершается кусочком из триолей по нотам K64 D T и повторяется это 4 раза.



Стоит отметить, что Ф. А. Буалдые этим произведением внес значимый вклад в репертуар арфистов. Этот концерт является самым популярным на сегодняшний день и исполняется всеми солистами без исключения. Из всего выше сказанного мы можем сделать вывод, что это сложный концерт, но исполняемый. Для этого необходимо с самого начала учить его правильно, используя и метроном, и все упоминаемые в работе способы и упражнения. Отдельно выучить все положения педалей, флажолеты и понимать форму произведения в целом.

Литература:

1. В. Г. Дулова. Искусство игры на арфе. — Москва: Советский композитор, 1975.
2. К. Эрдели. Арфа в моей жизни — Москва: Музыка, 1967.
3. Музыкально-энциклопедический словарь — Москва: Советская энциклопедия, 1990.
4. Музыкальная энциклопедия-Москва: Советская энциклопедия, 1973.
5. Краткий биографический словарь зарубежных композиторов — Москва: Советский композитор, 1969.

Молодой ученый

Международный научный журнал
№ 12 (354) / 2021

Выпускающий редактор Г. А. Кайнова
Ответственные редакторы Е. И. Осянина, О. А. Шульга, З. А. Огурцова
Художник Е. А. Шишков
Подготовка оригинал-макета П. Я. Бурьянов, М. В. Голубцов, О. В. Майер

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.
При перепечатке ссылка на журнал обязательна.
Материалы публикуются в авторской редакции.

Журнал размещается и индексируется на портале eLIBRARY.RU, на момент выхода номера в свет журнал не входит в РИНЦ.

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ №ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г. выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)

ISSN-L 2072-0297

ISSN 2077-8295 (Online)

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый»

Номер подписан в печать 31.03.2021. Дата выхода в свет: 07.04.2021.

Формат 60×90/8. Тираж 500 экз. Цена свободная.

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <https://moluch.ru/>

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.