

ISSN 2072-0297

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ



39 2021
ЧАСТЬ III

16+

Молодой ученый

Международный научный журнал

№ 39 (381) / 2021

Издается с декабря 2008 г.

Выходит еженедельно

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Редакционная коллегия:

Абдрасилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам (Казахстан)

Бердиев Эргаш Абдуллаевич, кандидат медицинских наук (Узбекистан)

Жураев Хусниддин Олтинбоевич, доктор педагогических наук (Узбекистан)

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук (Казахстан)

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук (Азербайджан)

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Искаков Руслан Маратбекович, кандидат технических наук (Казахстан)

Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)

Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам (Казахстан)

Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук (Казахстан)

Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии (Казахстан)

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Султанова Дилшода Намозовна, доктор архитектурных наук (Узбекистан)

Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук (Узбекистан)

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)
Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)
Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)
Ахмеденов Кажмурат Максutowич, кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)
Бидова Бэла Бертовна, доктор юридических наук, доцент (Россия)
Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)
Буриев Хасан Чутбаевич, доктор биологических наук, профессор (Узбекистан)
Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)
Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)
Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)
Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)
Демидов Алексей Александрович, доктор медицинских наук, профессор (Россия)
Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)
Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)
Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)
Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)
Кадыров Кутлуг-Бек Бекмурадович, кандидат педагогических наук, декан (Узбекистан)
Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)
Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)
Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)
Колпак Евгений Петрович, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)
Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)
Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)
Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)
Кыят Эмине Лейла, доктор экономических наук (Турция)
Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)
Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)
Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)
Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)
Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)
Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)
Рахматуллин Рафаэль Юсупович, доктор философских наук, профессор (Россия)
Рахмонов Азиз Боситович, доктор философии (PhD) по педагогическим наукам (Узбекистан)
Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)
Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)
Султанова Дилшода Намозовна, доктор архитектурных наук (Узбекистан)
Узаков Гулом Норбоевич, доктор технических наук, доцент (Узбекистан)
Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры (Россия)
Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)
Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)
Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)
Шуклина Зинаида Николаевна, доктор экономических наук (Россия)

На обложке изображена *Зинаида Виссарионовна Ермольева* (1898–1974), советский микробиолог и эпидемиолог.

Зинаида Виссарионовна родилась в семье казака на хуторе Фролов Донской губернии. По воспоминаниям, на выбор профессии повлияла история смерти ее любимого композитора — Петра Ильича Чайковского, который, как известно, умер от холеры. А потому борьба с этим страшным заболеванием стала делом всей ее жизни. Окончив с золотой медалью Мариинскую женскую гимназию в Новочеркасске, юная Зинаида поступила на медицинский факультет Донского университета, по окончании которого осталась работать ассистентом на кафедре микробиологии. При этом параллельно Ермольева заведовала отделением Северо-Кавказского бактериологического института.

Когда в 1922 году в Ростове-на-Дону вспыхнула эпидемия холеры, Зинаида Виссарионовна, невзирая на возможность заражения, проводила исследования по изучению возбудителя этого смертельного заболевания, а позже провела опаснейший эксперимент с самозаражением. В одном из протоколов Ермольева писала: «Опыт, который едва не кончился трагически, доказал, что некоторые холероподобные вибрионы, находясь в кишечнике человека, могут превращаться в истинные холерные вибрионы, вызывающие заболевание». Кстати, тогда вибрионы холеры были найдены в ростовском водопроводе. А исследования Зинаиды Виссарионовны послужили основой для разработки рекомендаций по хлорированию питьевой воды.

В годы Великой Отечественной войны основное количество смертей раненых бойцов приходилось на гнойно-асептические осложнения. Бороться с ними тогда не умели. Препараты зарубежного пенициллина союзники нам не продавали. Возглавлявшей тогда Всесоюзный институт экспериментальной медицины Ермолевой правительство поручило создать отечественный аналог антибиотика. И она это сделала. Так, в 1942 году появился первый советский антибактериальный препарат под названием крустозин, а уже в 1943-м его запустили в массовое производство.

Работа Ермолевой получила и международное признание — в СССР прибыл один из создателей пенициллина профессор Говард

Флори и привез с собой штамм препарата. Узнав об успешном применении отечественной разработки, ученый предложил сравнить ее с американским аналогом. В результате эксперимента советское лекарство оказалось в 1,4 раза эффективнее, после чего пораженный Флори почтительно назвал Ермольеву «Мадам Пенициллин».

Существует легенда: в 1942 году к Зинаиде Виссарионовне обратился молодой генерал из близкого окружения Сталина. У него серьезно болела маленькая дочка — у ребенка очень долго держалась высокая температура. Врачи были бессильны, а генерал случайно узнал о новом препарате. Ермольева ответила, что дать ему крустозин она не может, так как лекарство не прошло клинических испытаний. Но генерал настаивал. И Ермольева пошла на риск. Девочка очнулась и даже узнала отца. Требовалось продолжить лечение. Но лекарства было очень мало. Как вспоминала о тех днях сотрудница лаборатории Тамара Балезина, плесень для выработки препарата собирали везде, где только могли, — на траве, в земле, на стенах бомбоубежища. В итоге ребенка удалось спасти. В благодарность генерал предложил Ермолевой новую квартиру. Но женщина отказалась и попросила лишь об одном: выволить из тюрьмы бывшего, все еще горячо любимого репрессированного мужа — вирусолога Льва Зильбера. В 1944 году, накануне 50-летия, Льва Зильбера освободили, по-видимому, благодаря письму о невиновности ученого, направленному на имя Сталина, которое подписали многие известные в стране люди. Позже Зильберу даже вручили Сталинскую премию.

После окончания войны Зинаида Ермольева продолжила научную работу. В частности, под ее руководством в СССР были разработаны такие важнейшие антибиотики, как левомецетин и стрептомицин, а также противовирусный препарат интерферон.

В 2018 году кафедре РМАНПО, которой руководила великий микробиолог, было присвоено ее имя. Кроме того, история жизни Зинаиды Ермолевой легла в основу романа Вениамина Каверина «Открытая книга». Это произведение до сих пор вдохновляет молодых ученых на совершение научных открытий в медицине.

Екатерина Осянина, ответственный редактор

СОДЕРЖАНИЕ

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

- Турунтаева Л. В.**
Правовой статус генерал-прокурора в Российской империи XIX века 135
- Уздимаева О. С.**
Речь прокурора в прениях сторон..... 139
- Уздимаева О. С.**
Участие государственного обвинителя в производстве в судах кассационной и надзорной инстанций..... 142
- Шарабуряк Л. В.**
Предложения по совершенствованию законодательства в сфере лишения специального права как административного наказания 144
- Шахова Э. В.**
Интеллектуальное право на объекты инновационной деятельности 146
- Шахова Э. В.**
Проблемы и перспективы развития интеллектуального права на информационные технологии в Российской Федерации 147
- Шахова Э. В.**
Интеллектуальные права на информационные технологии..... 150
- Шодманова М. Ф.**
Порядок совершения нотариальных действий в Республике Узбекистан 152
- Шпигель Т. Л.**
Раздел имущества в делах с иностранным элементом..... 154
- Яскова К. С.**
Права пережившего супруга при наследовании..... 157

ПОЛИТОЛОГИЯ

- Ястребков М. О.**
Современное состояние российско-японских отношений и взаимодействие в вопросах экономики, хозяйственной деятельности, международной безопасности 160

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

- Волкова Е. В., Новикова-Калита Е. Л.**
Анализ влияния уровня финансовой грамотности на благосостояние российской семьи 163
- Клещёв М. С.**
«Быть отличным коучем» как важная составляющая портрета современного эффективного менеджера 165
- Кузнецова А. И., Герасимов А. Р.**
О роли адаптации персонала в системе эффективного управления организацией 167
- Лазарева А. А.**
Управление денежными потоками организации в цифровом формате 168
- Налимова В. В.**
Валютный контроль и валютное регулирование в логистической системе экспорта товаров из России..... 170
- Орудина Е. Ф.**
Использование торговых роботов в системном подходе: особенности алгоритмической торговли на рынке ценных бумаг 173
- Филатов В. Д.**
Инвестиционная стратегия предприятия 175
- Филатов В. Д.**
Инвестиционная привлекательность предприятия как цель реализации инвестиционной стратегии 177
- Хамитжанов Д. В.**
Роль нематериальных активов для развития предприятия..... 179
- Хамитжанов Д. В.**
Проблемы цифровизации экономики в современных условиях 181

РЕГИОНОВЕДЕНИЕ

- Навродская В. А., Нафикова Д. Д.**
Анализ программы по подготовке кадров для ключевых отраслей экономики Дальневосточного федерального округа..... 183

ПСИХОЛОГИЯ

Жубаева А. Б.

Танцедвигательный подход в коррекции
конфликтности старшего дошкольника 186

Польских А. И.

Действия руководителя при возникновении
конфликтных ситуаций в педагогическом
коллективе 188

ФИЛОЛОГИЯ, ЛИНГВИСТИКА

Купавская А. А.

Репрезентация лингвофилософского подхода
в изучении образа «женщины-героини»
в русских художественных текстах 190

ФИЛОСОФИЯ

Галузина П. А.

Традиция соблюдения ритуала «ли»
в современном китайском обществе
(по материалам конфуцианского трактата
«Ли цзи») 193

ТЕОЛОГИЯ

Артеменко А. А.

Актуальные проблемы семьи
в современной православной богословской
литературе (по книге о. Георгия Мицова «Зачем
ты есть») 195

МОЛОДОЙ УЧЕНЫЙ
О'ZBEKISTON**Жумаев Ш. Ш.**

Фарғона вилоятидаги диний ташкилотлар
фаолияти 198

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Правовой статус генерал-прокурора в Российской империи XIX века

Турунтаева Людмила Валентиновна, студент магистратуры
Университет прокуратуры Российской Федерации (г. Москва)

Рассматриваемые вопросы: проведение реформ государственного механизма, в том числе системы правоохранительных органов, совершенствование правовой основы их организации и деятельности, создание качественно новой законодательной базы требуют при их осуществлении учитывать множество факторов и среди них — исторический опыт прошлого. С учетом этого закономерно изучение опыта строительства российской государственности и ее органов, осмысление и отчасти возрождение исторических традиций формирования государственного аппарата и государственной службы в России, выявление основных тенденций развития этих институтов.

Ключевые слова: генерал-прокурор, прокурорский надзор, правовой статус, уголовное преследование, судебная реформа.

Legal status Prosecutor General in The Russian Empire of the XIX century

Turuntayeva Lyudmila Valentinovna, student master's degree program
University of the Prosecutor's Office of the Russian Federation (Moscow)

The issues under consideration: Carrying out reforms of the state mechanism, including the system of law enforcement agencies, improving the legal basis for their organization and activities, creating a qualitatively new legislative framework require taking into account many factors in their implementation, and among them is the historical experience of the past. With this in mind, it is natural to study the experience of building Russian statehood and its organs, to comprehend and partly revive the historical traditions of the formation of the state apparatus and public service in Russia, to identify the main trends in the development of these institutions.

Keywords: prosecutor general, prosecutor's supervision, legal status, criminal prosecution, judicial reform.

Изучение истории развития какого-либо государственного органа помогает понять его место в системе иных государственных органов, историческую необходимость исполнения возложенных функций.

Обращаясь к исторической функции прокурора в Российской империи необходимо заметить, что в нашей стране прокуратура всегда занимала обособленное место. Ряд исследователей истории прокурорского надзора указывает на особую роль прокуратуры в государственном механизме, которая связана с возложением на неё функций и полномочий, говорящих об универсальности прокурорского надзора. С учётом этого необходимо изучение исторического опыта прошлого, опыта строительства российской государственности, осмысление строительства государственного аппарата, государственной службы, а также правового статуса генерал-прокурора для того чтобы дальнейшее проведение реформ государственного механизма, органов правоохранительной системы было основано на анализе исторического опыта прошлого и осмыслении основных тенденций развития юридической политики Российского государства.

Один из важнейших этапов развития прокуратуры связан с XIX веком, в течение которого были проведены административная и судебная реформы.

В начале XIX века в России проведена реформа центрального управления. Началом реформы стал Манифест 1802 года, учредивший 8 министерств, в том числе и министерство юстиции.

Стоит обратить внимание, что министерская реформа 1802 года явилась важнейшей составляющей юридической политики Российского государства, поскольку была сформирована управленческая иерархия в виде министерств, которые образовали самостоятельные подразделения государственного аппарата, и важное место в данной системе заняло Министерство юстиции. Министерство юстиции благодаря министерской реформе 1802 года становится обособленным от других субъектов власти, таким образом, следовательно, подчёркивается принадлежность Министерства юстиции к аппарату государства [31].

Необходимо упомянуть, что в ведении Министерства юстиции находились все дела по судебному ведомству и как замечает О. Н. Яковлева, с момента учреждения Министерства

и вплоть до его ликвидации в 1917 году его структура оставалась одной из самых стабильных среди существующих ведомств [31].

Более чётко компетенция министров определялась в Манифесте от 25 июня 1811 года. Министры обладали правом законодательной инициативы, издания предписаний, регулярных (не реже раза в неделю) личных докладов императору и, кроме того, министры обладали властью над подчинёнными им чиновниками.

При образовании Министерства юстиции манифестом от 8 сентября 1802 года должность полномочия министра юстиции и генерал-прокурора были совмещены в одном лице. Необходимо обратить внимание на данный факт, поскольку таким образом подтверждается возможность совмещения функциональной стабильности прокурорского надзора и в тоже время различные варианты соотношения прокуратуры и органов юстиции, в том числе их объединение, то есть разнообразность организационных моделей прокурорского надзора [29].

Одновременно с Манифестом, Указом от 8 сентября министром юстиции был назначен Г. Р. Державин.

Во взглядах на правовой статус министра юстиции в первой половине XIX века исследователи расходятся, в ряде статей говорится о сокращении полномочий министра юстиции, поскольку изначально прокуратура надзидала за правительством, но с причислением её к исполнительной власти, прокуратура этого делать не могла, но ряд исследователей говорит наоборот об усилении роли прокуратуры и возложении на неё ряда несвойственных ей управленческих функций, в целом надзор был распространён на все отрасли управления. Например, министр юстиции обладал правом протеста по постановлениям общих собраний Сената, просмотра многих решений. Кроме того в зависимости от министра юстиции находилась канцелярия Сената. Как и прочие министры, министр юстиции имел право на еженедельный доклад императору, на котором мог доводить до сведения императора информацию о случаях недобросовестного отправления сенаторами должности.

Стоит отметить, что изучая изменение роли генерал-прокурора в истории российской прокуратуры, можно сделать вывод о том, что исторически генерал-прокурор был должностным лицом находящимся над Сенатом, вместе с тем, в указе от 8 сентября 1802 года «О правах и обязанностях Правительствующего Сената» Александр I отводит Сенату верховную роль в государстве [45], что породило определённое противоречие, поскольку генерал-прокурор был призван осуществлять надзор за деятельностью Сената (именно на это указывал Пётр I в инструкции генерал-прокурора, которой Александр I в манифесте «Об учреждении министерств» призывает руководствоваться генерал-прокурора), но как министр юстиции он подчинён Сенату.

С принятием Манифеста 1802 года Сенат окончательно лишился прежних своих административных функций, получив взамен контрольные функции за деятельностью исполнительной власти, что и было закреплено нормативно [46]. Сенат был уполномочен рассматривать деятельность министров в установленных сферах, проверять отчёты, запрашивать объяснения.

До принятия Манифеста генерал-прокурор находился над Сенатом, но теперь должность министра юстиции, как органа исполнительной власти, подразумевала подчинение Сенату и это подчеркивалось в Указе от 8 сентября 1802 года и ограничивался Сенат только властью императора.

Как уже отмечалось, в Манифесте Александр I заложил существенное противоречие, поскольку предписывал министру юстиции руководствоваться положениями о генерал-прокуроре разработанными ещё при Петре I, в которых говорилось, что генерал-прокурор был наделён полномочиями, позволяющими ему следить за тем, чтобы Сенат «истинно, ревностно и порядочно, без потери времени, по регламентам и указам» организовывал свою работу [44], то есть прокурор был по сути высшим органом государственной власти. С принятием же Манифеста возникла противоречивая ситуация, когда министр юстиции, он же генерал-прокурор, был подчинён Сенату, но одновременно и был призван осуществлять надзор над ним Сенатом. Но С. Н. Казанцев утверждает, что противоречие было только в законе, то есть только юридически, так как реального контроля над деятельностью министров Сенат не получил [19]. Важно заметить, что все законопроекты, получившие одобрение императора, препровождались государственным секретарём министру юстиции, представлявшем их правительствующему Сенату. А все указы Сената для утверждения предоставлялись к подписи министра юстиции. То есть, министр юстиции по-прежнему имел очень широкие полномочия, осуществляя их через канцелярию Сената, в том числе право на личный доклад императору.

Из специальных обязанностей министра юстиции необходимо упомянуть встречи с обер-прокурорами Правительствующего Сената, старшим председателем и прокурором Петербургской судебной палаты, кроме того, к обязанностям министра юстиции с 1852 года относилось и заведование Московским архивом Министерства юстиции [47], а именно, установление правил управления данным архивом и ведения архивной работы, представление к назначению директора архива, архивариусов и правителя канцелярии, министр же давал разрешение посторонним лицам для работы в архиве.

Не менее одного-двух раз в год министр юстиции посещал места заключения, выезжал в судебные учреждения, знакомился с делопроизводством, обязан был присутствовать в Государственном совете и комитете министров, «участвовать по особым Высочайшим повелениям в различных совещаниях, комитетах и комиссиях; еженедельно вел личный прием сотрудников своего и других ведомств, а также частных лиц (просителей)» [47]. Кроме того, он председательствовал в Совете эмеральной кассы и особых законодательных комиссиях.

Министр юстиции занимался международной деятельностью — например, в порядке очередности председательствовал в Международном трибунале, был членом постоянной Международной палаты Третейского суда в Гааге [47].

Одним из основных направлений деятельности министерства юстиции являлся надзор за судебными органами. До министерской реформы генерал-прокурор имел огромную судебную и административную власть, после реформы за генерал-прокурором сохранились обязанности по отношению к системе го-

сударственного управления, но в отношении судебной отрасли он становился министром юстиции. Основные задачи министерства юстиции составляли: управление судебной системой и осуществление надзора за деятельностью судебных учреждений.

По сути министр юстиции принял на себя надзор за судами, включая Сенат — верховное место в империи, которому подчинялись все присутственные места и должен был заботиться о повсеместном наблюдении за правосудием, кроме того Сенат прежде всего был высшей ревизионной и апелляционной инстанцией.

В Раскрипте от 5 августа 1816 года Александр I указывал, что задача министра юстиции прежде всего состоит в том, чтобы «усугубить надзор, дабы дела как в Правительствующем Сенате, так и во всех подчиненных ему местах имели успешнейшее течение, чтобы законы и указы по всюду исполнялись неизменно... чтобы право судей не было помрачено ни пристрастиями к лицам, ни мерзким... лихоимством и чтобы обличаемые в сем гнусном пороке нетерпимы были в службе и преследуемы со всею строгостью законов» [11].

Надзор же осуществлялся путём пересмотра определений Сената и донесений обер-прокуроров, рассмотрения отчетов о движении дел, жалоб, производства ревизий.

Раскрытию механизма взаимодействия министра юстиции с Правительствующим Сенатом способствует и анализ деятельности департаментов Министерства юстиции, позволяющий свести ее к следующим группам: 1) дела судебного управления; 2) дела судебные, поступавшие в министерство из Сената и других судебных учреждений; 3) дела, не относящиеся ни к судебному управлению, ни к судопроизводству. Судебное управление находилось в исключительном ведомстве министра юстиции.

Новый этап развития прокурорской системы связанный с реформами уголовного и гражданского судопроизводства, наступил во второй половине XIX века. В ходе судебной реформы были введены новые правовые институты (выборные мировые суды, суды присяжных, системы окружных судов, адвокатур). Прокуратура получила широкие полномочия по линии управления судебной системой, освободившись от функций общего надзора.

С введением Судебных уставов (1864 год) совмещение в одном лице должности министра юстиции и генерал-прокурора сохранилось. Согласно статье 251 «Учреждения судебных становлений» «общий надзор за судебными установлениями и должностными лицами судебного ведомства сосредотачивается в лице министра юстиции как Генерал-прокурора» [3].

В непосредственном подчинении генерал-прокурора состояли обер-прокуроры Сената и прокуроры судебных палат, которым подчинялись прокуроры окружных судов, входящих в округ данной палаты.

Важно отметить, что министр юстиций определял товарищей прокуроров окружных судов, а прокуроры окружных

судов, товарищи прокурора судебной палаты и обер-прокурора назначались высочайшей властью по представлениям министра юстиции; прокуроры судебных палат, обер-прокуроры кассационных департаментов Сената и общего их собрания — именными высочайшими указами, также по представлениям министра юстиции. Все профессиональные, постоянные члены окружного суда и судебной палаты, так называемые коронные судьи, назначались императором по представлению министра юстиции [50]. Министр юстиции обладал всей полнотой дисциплинарной власти в отношении товарищей прокуроров окружных судов, он мог подвергать их предостережениям и выговорам, а обер-прокуроров — только предостережениям.

Министр юстиции был обязан выполнять прокурорские обязанности в Верховном уголовном суде.

С принятием Судебных уставов в 1864 году связывают и развитие мировой юстиции в России. Министерство юстиции совместно с Сенатом и его кассационными департаментами осуществляло надзор за деятельностью мировой юстиции. По судебной реформе общими судебными органами являлись окружные суды и судебные палаты, в 1870 г. Министр юстиции получил право назначать в каждый окружной суд следователя по важнейшим делам [8].

13 декабря 1895 года в состав министерства юстиции были переданы Главное тюремное управление и Совет по делам тюремного управления. Министру юстиции присваивалось звание президента Общества попечительного о тюрьмах. Одно из направлений прокурорского надзора — это наблюдение за правильностью содержания заключенных в тюремных помещениях и участие в губернских комитетах попечительного в тюрьмах общества и уездных отделениях этих комитетов.

Анализируя правовой статус министра юстиции в XIX веке можно отметить, что характер его полномочий значительно изменился не только по сравнению с XVIII веком, но и на протяжении существования Министерства юстиции он неоднократно менялся. Обязанности министра юстиции преимущественно сосредотачивались на судебном надзоре.

Функция генерал-прокурора состояла в рассмотрении отчетов о движении дел в судебных установлениях, пропуске определений Правительствующего Сената и пересмотре протестов губернских прокуроров на решение губернских судебных мест.

Рамки деятельности министерства юстиции расширились после судебной реформы 1864 года. Приоритет получили задачи управления судебной системой и министр юстиции приобрёл более широкую компетенцию в решении вопросов общего надзора за всеми судебными учреждениями империи. Но в тоже время можно говорить и о сокращении полномочий прокуратуры в пореформенный период в гражданском процессе, основной задачей прокуратуры стало уголовное преследование и надзор за предварительным следствием, судебным ведомством.

Литература:

1. Амирбеков К. И. Конституционно-правовой статус прокуратуры России (исторический, теоретический и конституционно-правовой аспекты) монография. Издательство «Манускрипт», 232 с. С, 2003

2. Амиров Захар Исаевич Становление и развитие органов прокуратуры России во второй половине 19–20 веках (историко-правовой аспект). Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Ставрополь 2001.
3. Анаева Е. А. Прокурор как субъект юридического процесса: монография. - М.: Юрлитинформ, 2014–176 с.
4. Бабаев Сергей Николаевич Влияние судебной реформы 1864 года на вопросы организации и деятельности прокуратуры России // Судебная власть и уголовный процесс. 2014. № 3.
5. Беляев В. П., Борисов Г. А., Горячковская Ю. М., Теплов В. И. прокурорский надзор в России: историко-теоретический очерк. — Белгород: Издательство Белгородского университета потребительской кооперации «Кооперативное образование», 2001.-188с.
6. Бессарабов В. Г. Государственный контроль и прокурорский надзор в России: монография. — М.: Юрлитинформ, 2019. — 248 с.
7. Веретенников В. И. Очерки истории генерал-прокуратуры в России до екатерининского времени. Харьков. Типография фирмы «Адольф Дарре», Московская улица, д. 10, 1915. 405 с.
8. Гильманов И. М. 20 ноября 1864 года день создания мирового суда в царской России // Бизнес в законе. 2006. № 3–4.
9. Горячковская Ю. М. Российская прокуратура и прокурорский надзор (дореволюционный период): Монография. — Белгород: Изд-во БУКЭП, 2016. — 202с.
10. Дореволюционные юристы о прокуратуре (сборник статей)/ Научный редактор, составитель С. М. Казанцев. — СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2001.- 287с.
11. Ефремова Надежда Николаевна Развитие органов юстиции в период административных реформ первой четверти XIX в // Журнал российского права. 2008. № 8 (140).
12. Звягинцев А. Г. Законоблостители. Краткое изложение истории прокуратуры в лицах, событиях и документах. М.:ОЛМА Медиа Групп, 2012.-416 с., илл
13. Звягинцев А. Г. История Российской прокуратуры. 1722–2012. Краткое изложение истории прокуратуры в лицах, событиях, документах. М.:ОЛМА Медиа Групп, 2012. — 416 с., илл
14. Звягинцев А. Г., Орлов Ю. Г. Жизнь и деяния генерал-прокуроров России в сценах и зарисовках. — М.:ОЛМА-ПРЕСС, 2001.-351 с., ил.
15. Звягинцев А. Г., Орлов Ю. Г. Под сенью русского орла. Российские прокуроры. Вторая половина 19-начало 20 в. — М.: Российская политическая энциклопедия (РОССПЭН), 1996. — 427 с.: илл
16. Звягинцев А. Г., Орлов Ю. Г. Призванные Отечеством. Российские прокуроры. 1722–1917. — М.: «Российская политическая энциклопедия (РОСС-ПЭН), 2002, 816 с
17. Звягинцев А. Г., Орлов Ю. Г. Тайные советники империи. Российские прокуроры. 19век. — М.: Российская политическая энциклопедия (РОСС-ПЭН), 1995. — 382 с., илл.
18. Казаков В. В. Государственная служба в прокуратуре Российской империи (1722 1864 гг) // Бизнес в законе. 2008. № 4.
19. Казанцев С. М. История царской прокуратуры. СПб.: Издательство С.-Петербургского университета.1993–216с.
20. Казачанская Е. А. Возникновение и историческое развитие прокуратуры (сравнительный опыт России и Франции): монография/ Е. А. Казачанская, Р. Ю. Фролов; Южный Федеральный университет. — Ростов-на-Дону; Таганрог: Издательство Южного Федерального университета, 2017.- 167 с.
21. Кожевников О. А. История прокурорского надзора за законностью расследования преступлений (1722–1917 гг.): Учебное пособие. — Екатеринбург: Издательство УрГЮА,2004. — 44с.
22. Корнакова С. В., Чубыкин А. В. Процессуальный статус прокурора в стадии возбуждения уголовного дела в российском уголовном процессе: монография. — М.: Юрлитинформ, 2015.- 200с.
23. Кучинская Елена Владимировна История возникновения, становления и развития российской прокуратуры // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Право. 2014. № 2 (16).
24. Мавлетбердин Ильдар Маратович 10. 6. Соотношение прокуратуры и суда в пореформенный период // Пробелы в российском законодательстве. 2010. № 2.
25. Манаев Г. Г. Реформа Правительствующего Сената 1805 г. // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: История. Политология. 2009. № 7 (62).
26. Михеева Ирина Вячеславовна Нормотворческая деятельность министерств Российской империи: история одной презумпции // Юридическая техника. 2010. № 4.
27. Наумов А. М. Краткий очерк истории российской прокуратуры — Владимир: Издательство Владимирского филиала РАН-ХиГС, 2014. — 140 с.
28. Новиков Алексей Александрович Создание прокуратуры в России // Вестник ТГУ. 2013. № 1.
29. О. М. Олейник Теоретические проблемы общего надзора прокуратуры.//Консультант Плюс.
30. О. Н. Яковлева Принципы деятельности Министерства юстиции Российской империи по манифесту об учреждении министерств 1802 г // Труды Академии управления МВД России. 2011. № 4 (20)
31. О. Н. Яковлева Роль министерства юстиции Российской империи в реализации правительственной политики в юридической сфере.//Консультант Плюс.
32. Островская Т. Н. Прокуратуре России — 280 лет. — Пенза: информационно-издательский центр Пенз.гос.ун-та, 2020.-52с.

33. Петеримов А. Н. Совет министров в Российской империи. К 150-летию создания // Вестник ЮУрГУ. Серия: Социально-гуманитарные науки. 2007. № 8 (80).
34. Прокуратура и судебная система России: история и современность. К 150-летию Судебной реформы 1864 года: материалы научно-практической конференции/(под общей редакцией Г. В. Штадлера), Санкт-Петербург, 27 ноября 2014 года. — Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский юридический институт (филиал) Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации, 2015. — 216 с.
35. Прокуратура России (1722–2017). Документы/автор-составитель В. С. Павлов.- СПб.: «Реноме», 2018.-672с.
36. Прокуратура Российской империи в документах, 1722–1917: хрестоматия/В. В. Лавров, А. В. Ерёмин, Н. М. Иванова; под ред. Г. В. Штадлера.- Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский юридический институт (филиал) Университета прокуратуры Российской Федерации, 2018.- 172с
37. Редких Сергей Владимирович Понятие правового статуса: формально-правовой контекст // Пробелы в российском законодательстве. 2009. № 3.
38. Российская прокуратура: история и современность (посвящается 290-летию прокуратуры России): сб. материалов семинара (31 января 2012 года, Москва)/под общей редакцией Академии генеральной прокуратуры Российской Федерации, доктора юридических наук, профессора А. В. Бриллиантова. — М.: Акад. Ген. Прокуратуры Рос. Федерации, 2012.- 120с. Статья Бессарабова В. Г. Становление и развитие российской прокуратуры
39. Селиверстов Т. А. Прокурорский надзор в России: история, теория, практика. — М.: Современная экономика и право, 2006. 336с.
40. Сычев Дмитрий Анатольевич Генезис и развитие функций уголовного преследования и надзора в процессуальной деятельности прокурора в ходе досудебного производства по законодательству Российской империи // Актуальные проблемы российского права. 2015. № 2.
41. Тетюхин И. Н. Происхождение и введение института фискалов в России: учебное пособие Тамбов, 2019. 118с.
42. Чингузов О. М. Судебная реформа 1864 г.: её плюсы и минусы // Царскосельские чтения. 2012. № XVI.
43. Шишкина Н. Б. Из истории формирования основных направлений деятельности министерства юстиции (1802–1839 гг.) // Инновационная наука. 2017. № 4–4.
44. Шобухин Владимир Юрьевич Тенденции развития прокуратуры России в период 1722–1864 гг // Журнал российского права. 2010. № 6 (162).
45. Шобухин Владимир Юрьевич Традиции и закономерности развития российской прокуратуры в 19 веке.
46. Яковлева О. Н. Механизм взаимодействия министерства юстиции с Правительствующим сенатом Российской империи // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2016. № 1 (33).
47. Яковлева О. Н. Статус министра юстиции в Российской империи (1802–1917 гг.) // Труды Академии управления МВД России. 2012. № 2 (22).
48. Казаков В. В. Государственная служба в прокуратуре Российской империи (1722–1864 гг.) // Проблемы экономики и юридической практики. 2008. № 4.
49. Гильманов И. М. 20 ноября 1864 года день создания мирового суда в царской России // Бизнес в законе. 2006. № 3–4.
50. Чингузов О. М. Судебная реформа 1864 г.: её плюсы и минусы // Царскосельские чтения. 2012. № XVI.
51. Поляков М. М. История противодействия коррупции органами прокуратуры в государственном управлении дореволюционной России XVIII — начала XX в // Актуальные проблемы российского права. 2018. № 6 (91).
52. Гершевский Ю. Р. Причины возникновения института прокуратуры в России // Законность. 2008. № 12.
53. Писарькова Любовь Федоровна Власть монарха в административной системе России первой четверти XIX в.: «режим ручного управления» // Петербургский исторический журнал. 2018. № 2 (18).
54. Корнакова С. В. ФОРМИРОВАНИЕ ПРАВОВОГО СТАТУСА ПРОКУРОРА ВО ВРЕМЯ ВЕЛИКИХ СУДЕБНЫХ РЕФОРМ // Плаголь правосудия. 2014. № 2 (8). Любушкин Василий Анатольевич, Зотов Максим Алексеевич ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ПРОКУРАТУРЫ // Контентус. 2017. № 11 (64).
55. Логачева Наталья Викторовна Деятельность прокурорского надзора в России во второй половине XIX в // Вестник ТГУ. 2010. № 5.

Речь прокурора в прениях сторон

Уздимаева Ольга Сергеевна, студент магистратуры
Саратовская государственная юридическая академия

Статья посвящена изучению содержания обвинительной речи прокурора в прениях сторон, обоснованию ее структуры и содержания. Предлагается нормативно закрепить в отдельной статье УПК РФ требования, касающиеся обвинительной речи прокурора.

Ключевые слова: обвинительная речь прокурора; поддержание государственного обвинения в суде; прения сторон, структура судебного разбирательства.

Участие прокурора в судебных прениях является итогом всей его деятельности в судебном рассмотрении и призвано вобрать в себя все достигнутые прокурором при этом результаты. Характер данного этапа обобщает не только предыдущую деятельность самого прокурора по поддержанию государственного обвинения, но и систематизирует все его участие в конкретном уголовном деле, поскольку прокурор осуществляет свои полномочия в уголовном судопроизводстве, выполняя функцию уголовного преследования с момента поступления сообщения о совершенном преступлении и до завершения уголовного судопроизводства.

Целью этой статьи является выработка рекомендаций относительно содержания, структуры и требований к обвинительной речи прокурора во время поддержания им государственного обвинения в суде.

Этап судебных прений и последнего слова подсудимого, регламентированный ст.ст. 292–293 УПК РФ, является итоговым для стороны обвинения и защиты, где у них есть последняя возможность донести до суда первой инстанции свою позицию, реализовать возложенное на них назначение и повлиять на итоговое судебное решение.

Прения — это самостоятельная часть в структуре судебного разбирательства при производстве по уголовному делу, в котором прокурор формулирует свои выводы по итогам исследования доказательств и предлагает их суду. Выводы прокурора основаны на материалах судебного следствия, которые были представлены и исследованы в ходе рассмотрения судом уголовного дела. Поэтому однозначно можно утверждать, что предмет судебной речи прокурора составляют вопросы установления всех юридически значимых обстоятельств, предусмотренных ст. 73 УПК РФ, а также оценка достаточности доказательств виновности подсудимого в совершении преступления, которые исследовались в судебном заседании при рассмотрении уголовного дела.

Участие прокурора в судебных прениях начинается с изнесения им обвинительной речи. Эта речь прокурора должна содержать ответы на все те вопросы, которые суд решает при вынесении приговора. Цель обвинительной речи — доказать вину и убедить суд в виновности подсудимого, устранить любые сомнения в доказанности вины [7, с. 593].

Задачи государственного обвинителя на этапе выступления с обвинительной речью, заключаются в следующем:

- 1) предоставить надлежащую оценку исследованным в суде доказательствам;
- 2) высказать соображения от имени государственного обвинителя по поводу предмета доказывания, предъявленного в обвинительном заключении (акте), вопросов, решаемых судом при вынесении приговора (статья 299 УПК РФ);
- 3) оказать влияние на формирование внутреннего убеждения судьи (судей) в доказанности обвинения;
- 4) осуществить предупредительное (воспитательное) влияние на самого подсудимого (подсудимых), присутствующих

в зале суда, всех лиц, которые слушают его выступление по радио или телевидению [3, с. 105].

Стоит согласиться, что прокурор, публично обвиняя подсудимого, выдвигая и обосновывая требования по их наказанию, в каждом своем выступлении на судебном процессе одновременно выполняет важную и ответственную функцию — общей и частной превенции, т.е. предупреждение преступности, поскольку способствует формированию в сознании присутствующих в зале суда уважения к закону и суду, пропагандирует идею верховенства закона и права.

Предмет доказывания, очерченный в ст. 73 УПК РФ обуславливает и его пределы. Но главным вопросом обвинения есть событие и виновность конкретного лица в совершении конкретного преступления. Оратору следует уделить этому основное внимание в своем выступлении.

Речь прокурора всегда должна быть подготовлена в виде детального и логического плана. Это позволяет заранее продумать свое выступление и в соответствии с требованиями закона осуществить от имени государства функцию обвинения в деле. На практике одни прокуроры пишут выступления полностью, другие ограничиваются письменным планом (тезисами) выступления, третьи очень активно работают во время судебного разбирательства, делая заметки, что дает им возможность на достаточно высоком уровне осуществить государственное обвинение [4, с. 242].

Выбор варианта подготовки речи зависит от многих факторов: практического опыта, личной эрудиции прокурора, количества обвиняемых в деле, сложности и объема материалов уголовного дела.

Подготовка судебной речи делится на несколько этапов:

- изучение фактических обстоятельств дела;
- сбор доказательных материалов;
- анализ доказательных материалов;
- систематизация материалов;
- письменная подготовка речи [2, с. 105].

Первый этап ораторской деятельности прокурора включает в себя разработку речи. Ее основу составляют знания государственным обвинителем материалов уголовного дела, судебной практики, а также предварительная подготовка текста или тезисов обвинительной речи.

Готовясь к речи, прокурор должен выяснить три вопроса:

- что случилось и почему случилось?
- что нужно доказать судьям?
- чем можно повлиять на их решение? [5, с. 85].

Это основные вопросы, на которые должен быть однозначный ответ в речи прокурора в любом уголовном деле. Прокурор, исходя из конкретных материалов дела, выбрав индивидуальный подход к освещению фактических обстоятельств совершенного преступления и доказательств вины обвиняемого, определяет содержание и структуру речи в судебных прениях.

Что касается структуры речи (ее составляющих), то некоторые из ученых считают, что речь прокурора должна состоять из 3 частей: вводная, мотивировочная и резолютивная.

Во вводной части:

- отмечается, какое лицо, и в каких преступлениях обвиняется;
- дается общественная оценка совершенного преступления;
- определяется «фабула уголовного дела», то есть дается характеристика фактических его обстоятельств, установленных в ходе расследования уголовного дела и изложенных в обвинительном заключении (акте).

В мотивировочной части:

- приводятся фактические обстоятельства дела, которые нашли подтверждение в суде;
- проводится оценка каждого доказательства с точки зрения относимости, допустимости, достоверности, а совокупности доказательств — с точки зрения достаточности и взаимосвязи для принятия процессуального решения;
- освещается вопрос юридической квалификации преступления;
- дается характеристика личности виновного;
- указываются обстоятельства, смягчающие или отягчающие ответственность;
- приводятся мотивы назначения вида и размера наказания;
- мотивируется размер и порядок возмещения ущерба.

В резолютивной части:

- приводятся требования прокурора о признании виновным по соответствующей норме УК РФ относительно наказания и возмещения вреда, причиненного преступлением;
- судьба вещественных доказательств;
- порядок и способ удовлетворения гражданского иска и т.п. [5, с. 88].

Коммуникативный аспект речи (процесс доведения до сведения судей, других лиц содержания обвинительной речи) обеспечивается с помощью вербальных и невербальных средств, которыми должен обладать оратор. Учитывая это, основными

требованиями к обвинительной речи должны быть ее ясность и понятность.

Еще в прошлом веке П. Сергеич (П. С. Пороховщиков) отмечал: «Нужна понятная речь; в суде нужна необыкновенная исключительная ясность», поэтому «не так говорите, чтобы мог понять, а так, чтобы не мог не понять Вас судья». Поэтому, после речи прокурора «все присутствующие в судебном зале должны разобраться в деле и понять законность принятого судом решения» [6, с. 17].

Обобщая мнения теоретиков, опыт практиков, общие требования к обвинительной речи прокурора можно изложить следующим образом: четкость, логичность, убедительность, ясность, понятность для широкой общественности, юридическая и языковая грамотность, этическая выдержанность, политическая нейтральность.

Указанную выше структуру обвинительной речи необходимо закрепить в отдельной статье УПК РФ, в частности, в ст. 292–1 «Содержание обвинительной речи». Отдельной частью следует установить запрет на высказывания в обвинительной речи, унижающие честь и достоинство, выражающие неуважение к другим лицам.

В отраслевом приказе Генерального прокурора России, кроме организационных вопросов, целесообразно предусмотреть общие требования к содержанию обвинительной речи.

Таким образом, основная цель выступления государственного обвинителя в прениях сторон состоит в том, чтобы убедить суд в законности и обоснованности своей позиции по вопросам, разрешаемым судом при постановлении приговора.

Подготовка обвинительной речи прокурора и использование права на реплику, с правильной постановкой целей и задач, которые он хочет достигнуть имеет принципиально важное значение для постановки справедливого и объективного приговора и формирования внутреннего убеждения судьи и присяжных заседателей, однако, выполнение данной работы требует колоссального количества времени и сил государственного обвинителя, аналитики и подготовки.

Литература:

1. Уголовно-процессуальный кодекс РФ от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52. Ст. 4921.
2. Галкина К. В. Подготовка прокурора к обвинительной речи. В сборнике: Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум. Электронный сборник статей по материалам X студенческой международной научно-практической конференции. 2018. С. 103–107.
3. Колоколов Е. А. Цели и задачи выступления государственного обвинителя в прениях // Интеграция науки, общества, производства и промышленности: сборник статей Международной научно-практической конференции, Казань, 2018. С. 104–108.
4. Морозова А. А. Обвинительная речь прокурора // Актуальные проблемы российского права и законодательства: сборник материалов X Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов, молодых ученых, Красноярск, 2017. С. 241–242.
5. Сыгина А. В. Риторика для юристов: учебное пособие. Краснодар: Кубанский государственный университет, 2017. 103 с.
6. Сергеич П. (Пороховщиков П. С.). Искусство речи на суде. М.: Юридическая литература, 1960. 384 с.
7. Шигурова Е. И. Обвинительная речь прокурора в суде первой инстанции // Е. И. Шигурова, М. Ф. Вельмякин. В сборнике: XLVIII Огарёвские чтения. Материалы научной конференции. В 3-х частях. Сост. А. В. Столяров, отв. за выпуск П. В. Сенин. 2020. С. 592–597.

Участие государственного обвинителя в производстве в судах кассационной и надзорной инстанций

Уздимаева Ольга Сергеевна, студент магистратуры
Саратовская государственная юридическая академия

В статье осуществлен теоретический и нормативно-правовой анализ участия государственного обвинителя в производстве в судах кассационной и надзорной инстанций. На основании анализа законодательства и практики охарактеризованы основания обжалования прокурором приговоров в кассационной и надзорной инстанциях, а также его последствия.

Ключевые слова: прокурор, государственный обвинитель, институт пересмотра вступивших в законную силу приговоров и иных судебных решений, кассационное представление, надзорное представление.

Законное и справедливое решение уголовно-правового конфликта ставит перед юридической наукой задачу уменьшения количества ошибок во время досудебного производства и судебного рассмотрения уголовных дел, а также поиска путей их исправления. На практике иногда встречаются случаи, когда судебные решения принимаются с нарушением материального или процессуального закона.

Распространенным в современном уголовном судопроизводстве способом исправления таких ошибок является обжалование любого судебного решения, не вступившего в силу в суде апелляционной инстанции. Именно суд апелляционной инстанции должен обеспечить вынесения законных, обоснованных и мотивированных судебных постановлений, а также принятия своевременных мер, направленных на исправление ошибок, допущенных на предыдущих стадиях уголовного судопроизводства. Однако, уголовное преследование может продолжаться в кассационной и надзорной инстанциях, в которых пересматриваются приговоры и иные решения судов первой и апелляционной инстанций, вступивших в законную силу. Участие прокурора в этих инстанциях обязательно.

Целями статьи является исследование основных вопросов, связанных с участием государственного обвинителя в судах кассационной и надзорной инстанций по уголовному делу.

Прокурор, не согласный с оправдательным приговором или постановлением о прекращении уголовного дела, вынесенными судом первой или апелляционной инстанций, имеет возможность поддерживать свои обвинительные тезисы путём принесения кассационного или надзорного представлений. Он также вправе принести представление на обвинительный приговор с целью ухудшения положения осужденного (ст. 401.6 УПК РФ).

Особого внимания заслуживает кассационное обжалование, поскольку оно обеспечивает законность решений и постановлений суда, как первой, так и апелляционной инстанций, то есть, являясь важной гарантией законности судебных решений по уголовным делам и реализации конституционного права граждан на судебную защиту, предназначено для выявления и устранения допущенных органами предварительного расследования или судом в ходе предшествующего разбирательства дела существенных нарушений уголовного закона (неправильного его применения) и (или) уголовно-процессуального закона, повлиявших на исход дела, и нарушений, искажающих саму суть правосудия и смысл судебного решения как акта правосудия» [2].

Сравнивая апелляционное и кассационное производство, ученые отмечают, что если апелляционное производство состоит в том, что пересматривается решение суда первой инстанции, которое не вступило в законную силу, при этом апелляционный суд в случае односторонности или неполноты судебного разбирательства, несоответствия выводов суда, изложенных в приговоре, фактическим обстоятельствам дела может проводить судебное следствие и выносить свой приговор (постановление), то у кассационного суда задачи несколько иные. Суд кассационной инстанции решает только вопросы права, проверяет соблюдение судами первой и апелляционной инстанций правил судопроизводства [5, с. 96].

Хотя эта стадия не является обязательной, она едва ли не основная гарантия защиты и восстановления прав лица, которые были нарушены на предыдущих стадиях уголовного производства.

Обжалованию в кассационную инстанцию подлежат незаконные решения судьи на предварительном слушании о прекращении или приостановлении уголовного дела, о назначении судебного заседания в части разрешения вопроса о мере пресечения (ч. 7 ст. 236 УПК РФ).

Прокурор вправе представить возражение на кассационную жалобу стороны защиты, в которой ставится вопрос о вынесении оправдательного приговора или улучшении положения осужденного (п. 1 ст. 401.7 УПК).

В системе судов общей юрисдикции в настоящее время создано девять кассационных судов, а также один кассационный военный суд. Надзорной инстанцией УПК РФ определен Президиум Верховного Суда Российской Федерации.

Генеральный прокурор Российской Федерации и его заместители вправе обратиться с представлением о пересмотре вступившего в законную силу судебного решения в любой суд кассационной инстанции. Прокурор субъекта Российской Федерации и его заместители вправе обратиться с кассационным представлением в судебную коллегия по уголовным делам соответствующего кассационного суда общей юрисдикции, а военный прокурор и его заместители — в кассационный военный суд (ст. 401.2 УПК РФ).

Надзорные представления вправе подавать только Генеральный прокурор Российской Федерации и его заместители (ст. 412.1 УПК РФ).

Обвинительная деятельность прокурора в заседании кассационной и надзорной инстанциях проявляется в поддержании своих обвинительных тезисов, сформулированных в представлении, и опровержении защитительных тезисов стороны за-

щиты. Прокурор может поддерживать жалобу потерпевшего или его представителя на оправдательный приговор или обвинительный по мотивам мягкости.

Правозащитная функция реализуется, в первую очередь, путем внесения представления на приговор, постановление или определение суда с целью улучшения положения осужденного (ст. 412.2 УПК РФ).

Принесение Генеральным прокурором РФ или его заместителем представления на приговор, которым в качестве меры наказания назначена смертная казнь, приостанавливает его исполнение (ст. 38 Закона о прокуратуре РФ). УПК РФ не предусматривает такого права. В случае противоречия ему норм других федеральных законов, действуют нормы УПК РФ (ч. 1 ст. 7). Однако прямого запрета о применении нормы ст. 38 Закона о прокуратуре РФ в Кодексе не имеется, тем более что на смертную казнь объявлен мораторий. А если он будет отменён? Данный вопрос очень серьезный, и его следует решать именно сейчас, а не тогда, когда в этом возникнет необходимость. Полностью разделяем мнение о том, что правило, закреплённое в ст. 38 Закона о прокуратуре РФ, надо сохранить, ибо жизнь человека важнее всех формальных процедур [8].

В содержание правозащитной функции входит деятельность прокуроров по рассмотрению жалоб заинтересованных лиц на незаконность, необоснованность и несправедливость судебных решений, вступивших в законную силу. Жалобы прокурору могут поддавать не только лица, наделённые правом обжалования в порядке надзора (ч. 1 ст. 401.2 УПК РФ), но и любое лицо, даже не являющееся участником производства по делу. При проверке жалобы прокурор помимо судебных решений обязан ознакомиться с имеющимися в распоряжении прокуратуры копиями иных процессуальных документов, а при необходимости — со всеми материалами дела в суде. При отсутствии оснований для принесения кассационного представления (ходатайства) прокурор обязан составлять мотивированное заключение о законности судебного решения, не ограничиваясь изложенными в жалобах доводами, и направлять заявителям мотивированный ответ [3].

Он также должен реагировать на нарушения закона, допущенные судом и иными участниками рассмотрения кассационной или надзорной жалобы или представления. Для этого он использует такие полномочия, как заявление отводов, ходатайств, высказывание своего мнения, право задавать судьё-докладчику вопросы.

Прокурор может ходатайствовать о проверке уголовного дела в полном объеме, когда представление или жалоба внесены в отношении не всех осужденных (ч. 1,2 ст. 401.16, ч. 1 ст. 412.12 УПК РФ).

Действенность прокурорского реагирования в порядке кассации не вызывает сомнений.

Так, в кассационном представлении заместитель Генерального прокурора Российской Федерации Гринь В.Я. выражает несогласие с кассационным определением судебной коллегии по уголовным делам Третьего кассационного суда общей юрисдикции об отмене судебных решений в части осуждения Бырканова М.И. по ч. 1 ст. 228.1 УК РФ и прекращении уголовного дела в этой части. Оспаривая вывод суда кассационной инстанции об отсутствии в действиях Бырканова М.И. со-

става преступления ввиду неустановления на основе заключений экспертов и специалистов конкретного вида и массы запрещенных к обороту наркотических средств, переданных Быркановым М.И. Р. автор кассационного представления, утверждает, что выводы суда о виновности Бырканова М.И. в сбыте Р. 27 сентября 2017 г. наркотического средства основаны на совокупности исследованных доказательств, в том числе на показаниях свидетелей Р., А., специалиста К., результатах химико-токсикологических исследований и медицинского освидетельствования Р., заключении комиссии экспертов, подтверждающих приобретение Р. у Бырканова М.И. наркотического, именуемого «солью», и последующее его употребление. Подчеркивает также, что неустановление следствием и судом точной массы сбытого наркотического средства не исключает возможность квалификации содеянного Быркановым М.И. по ч. 1 ст. 228.1 УК РФ, поскольку эта норма не содержит указания на минимальный размер наркотического средства, за сбыт которого устанавливается уголовная ответственность.

Судебная коллегия по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации признала доводы прокурора убедительными, отметив, что неустановление точного размера сбытого виновным наркотического средства, при подтвержденности самого факта его сбыта, не исключает возможность квалификации содеянного, с учетом толкования сомнений относительно размера наркотического средства в пользу обвиняемого, по ч. 1 ст. 228.1 УК РФ и, соответственно, не обуславливает необходимость прекращения уголовного дела за отсутствием в деянии состава преступления.

В итоге кассационное представление заместителя Генерального прокурора Российской Федерации было удовлетворено, уголовное дело передано на новое кассационное рассмотрение [4].

В заключение обратим внимание, что в статье 401.2 УПК РФ не говорится о государственном обвинителе как субъекте, которому принадлежит право внесения кассационного, надзорного представления, в отличие от прежней статьи 402 УПК РФ, где субъектом надзорного представления определялся прокурор, т.е. по сути, государственный обвинитель, принимавший непосредственное участие в процессе, лишен права кассационного и надзорного обжалования. Очевидно, исключение государственного обвинителя из числа кассаторов объясняется тем, что со вступлением приговора или иного судебного решения в законную силу спор по вопросам факта считается исчерпанным и, соответственно, начинает свое действие запрет поворота к худшему. Здесь стоит согласиться с мнением Л. М. Солтаевой и С. С. Кравцова, что уголовно-процессуальное законодательство, которое определяет процессуальный статус «прокурора» или «вышестоящего прокурора», не должно определять, кто именно из прокурорских работников должен выступать в данных ролях [7, с. 12]. Представляется, что если государственное обвинение поддерживал помощник прокурора, то представление может принести как он сам, так и руководитель прокуратуры или его заместитель. Представляется логичным в суде кассационной и надзорной инстанции сохранить это право государственных обвинителей и вышестоящих прокуроров, для чего внести соответствующие редакционные поправки в статьи 401.2 и 412.1 УПК РФ.

Литература:

1. Уголовно-процессуальный кодекс РФ от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52. Ст. 4921.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.06.2019 № 19 «О применении норм главы 47.1 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, регулирующих производство в суде кассационной инстанции» // СПС Консультант-Плюс
3. Приказ Генпрокуратуры России от 30.06.2021 № 376 «Об участии прокуроров в судебных стадиях уголовного судопроизводства» (п. 13.5) // СПС КонсультантПлюс
4. Кассационное определение Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации от 24.12.2020 № 3-УДП20–22-К3 // СПС КонсультантПлюс
5. Панокин А. М. Сравнительная характеристика апелляционного и кассационного порядка рассмотрения уголовных дел // Lex Russica. 2017. № 9 (130). С. 93–106.
6. Тушев А. А. Прокурор в апелляционной инстанции // Российская юстиция. 2019. № 10. С. 41–43.
7. Солтаева Л. М., Кравцов С. С. Прокурор в судах второй, кассационной и надзорной инстанции // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2020. № 5(120). С. 125–127.
8. Тушев А. А. Участие прокурора в уголовном процессе: учебное пособие.— Краснодар: КубГАУ, 2019. С. 126.

Предложения по совершенствованию законодательства в сфере лишения специального права как административного наказания

Шарабуряк Лилия Вячеславовна, студент магистратуры
Московский финансово-юридический университет МФЮА

В работе внесены предложения по дополнению видов административного наказания в виде лишения специального права с учетом нарушений в области административных правонарушений в сельском хозяйстве и ветеринарии. Сделан вывод о необходимости внесения поправок в законодательство РФ, регулирующего порядок назначения данного административного наказания.

Ключевые слова: административное наказание, личное подсобное хозяйство, домашние животные, административное правонарушение, лишение специального права.

Органы административной юрисдикции для выполнения указанных задач наделены властными полномочиями по применению широкого арсенала средств административного принуждения, среди которых важное место занимают административные наказания, они выступают как действенное средство в обеспечении общественной безопасности.

Административное наказание в виде лишения специального права занимает особое место среди установленных государством мер ответственности за совершение административных правонарушений и применяется в целях предупреждения совершения новых правонарушений, как самим правонарушителем, так и другими лицами [1].

Механизм действия административного наказания в виде лишения физического лица специального права заключается в том, что в течение определенного времени данному лицу запрещается пользоваться правом, которое ранее ему было предоставлено в соответствии с установленными правилами.

Практика применения данного вида наказания определена, однако по моему мнению список специальных прав очень ограничен. Предоставление специального права — разрешение заниматься определенной деятельностью, по итогам успешного подтверждения особых навыков и умений в соответствующих

органах исполнительной власти. Ведение какой-либо деятельности, нарушение которого создает угрозу жизни и здоровью самого нарушителя, окружающих лиц, объектам собственности, природе признается административным правонарушением.

Следует рассмотреть вопрос о расширении списка специальных прав — Правом на ведение личного подсобного хозяйства с целью реализации части либо всей произведенной продукции.

Исторически крестьянское (фермерское) хозяйство сложилось как семейно-трудовая форма предпринимательства в сфере сельского хозяйства. Изучение правосубъектности крестьянского (фермерского) хозяйства представляет большую актуальность в связи с дуализмом его организационно-правовой формы. Только крестьянские (фермерские) хозяйства могут одновременно функционировать и в форме юридического лица, и в форме индивидуально предпринимателя. Но в большинстве случаев личные подсобные хозяйства не имеют никакой правовой формы, однако реализуют свою продукцию на рынках либо посредством сети Интернет, позиционируя себя в качестве производителя чистой, органической продукции «без химии». В абсолютном большинстве случаев продажи мясных и молочных продуктов нет соответствующих санитарно-эпидемиологических документов.

Личное подсобное хозяйство — форма непредпринимательской деятельности по производству и переработке сельскохозяйственной продукции (ст. 2 ФЗ «О личном подсобном хозяйстве» [3]). Кроме того, ведется гражданином или гражданином и совместно проживающими с ним и (или) совместно осуществляющими с ним ведение личного подсобного хозяйства членами его семьи в целях удовлетворения личных потребностей на земельном участке, предоставленном и (или) приобретенном для ведения личного подсобного хозяйства. Их сферой деятельности является сельское хозяйство.

Анализируя законодательство о личных подсобных хозяйствах, следует отметить, что реализация гражданами, ведущими личное подсобное хозяйство, сельскохозяйственной продукции, произведенной и переработанной при ведении личного подсобного хозяйства, не является предпринимательской деятельностью, следовательно, не регулируется никакой отраслью права, кроме Гражданского кодекса РФ [2].

Так же следует отметить, что нет нормативно-правового акта, который бы регулировал деятельность личных подсобных хозяйств, когда речь заходит о реализации, продаже продукции.

В статье 18 Федерального закона «О ветеринарии» сказано, что «Ответственность за здоровье, содержание и использование животных несут их владельцы, а за выпуск безопасных в ветеринарно-санитарном отношении продуктов животноводства — производители этих продуктов» [5].

Важность законодательного регулирования ответственности за произведенную и переработанную при ведении личного подсобного хозяйства продукцию с последующей реализацией не вызывает сомнений.

Законодателю необходимо определить количество животных, скота, которое необходимо для содержания в личных подсобных хозяйствах без правовой формы и регистрации юридического лица, наделить Ветеринарные службы правом выдачи Сертификата животноводу, проведения обучения основам содержания скота в личных подсобных хозяйствах, закрепить данное специальное право в КоАП РФ.

Таким образом, следует на законодательном уровне рассмотреть вопрос о внесении изменений в КоАП РФ, посредством издания Федерального закона «О внесении изменений в Закон Российской Федерации «О ветеринарии» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях», предложив внести следующие редакции.

Дополнить Закон Российской Федерации «О ветеринарии» статьей 2.7 «Ветеринарные правила организации работы по оформлению ветеринарных документов на предоставление права содержания скота в личных подсобных хозяйствах с целью реализации».

В данной статье определить полномочия, указав, что специалисты в области ветеринарии, являющиеся уполномоченными лицами органов и организаций, входящих в систему Государственной ветеринарной службы Российской Федерации, могут проводить оформление ветеринарных документов на предоставление права содержания скота в личных подсобных хозяйствах с целью реализации, могут проводить обучение основам содержания скота в личных подсобных хозяйствах с целью его реализации, проводить аттестационные мероприятия.

Кроме того, полагаю необходимо расширить статью 3.8 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, внося дополнение в виды лишения специального права, указав на применение административного наказания в виде лишения специального права осуществлять содержание скота в личных подсобных хозяйствах с целью его реализации.

Согласно Главе 10 КоАП РФ «Административные правонарушения в сельском хозяйстве, ветеринарии и мелиорации земель» за нарушение правил производства, заготовки, перевозки, хранения, переработки, использования и реализации подкарантинной продукции (подкарантинного материала, подкарантинного груза) (статья 10.3 КоАП РФ); за нарушение правил карантина животных или других ветеринарно-санитарных правил, за нарушение правил борьбы с карантинными и особо опасными болезнями животных (статья 10.6 КоАП РФ); за сокрытие от органов, осуществляющих федеральный государственный ветеринарный надзор, сведений о внезапном падеже или об одновременных массовых заболеваниях животных либо несвоевременное извещение указанных органов о внезапном падеже или об одновременных массовых заболеваниях животных, а также несвоевременное принятие либо непринятие мер по локализации этих падежа и заболеваний (статья 10.7 КоАП РФ) [1] — предусмотрено только одно наказание — в виде административного штрафа.

Однако совершение указанных административных правонарушений может привести к несоразмерно социально значимым последствиям по отношению к предусмотренной санкции.

Повторное или неоднократное совершение правонарушений в области сельского хозяйства не влечет для правонарушителя какого-либо иного, более эффективного наказания, кроме финансовых затрат и не препятствует его дальнейшей деятельности, при том, что подобные нарушения могут нести опасность для здоровья и жизни потребителей, могут привести к имущественному ущербу иных лиц при распространении заболеваний и массовой гибели домашних животных, распространению заболеваний среди диких животных данного региона и их гибель, передача заболеваний, общих для животных и людей, а также могут привести к крупным материальным затратам на ликвидацию очага заболевания, упущенной выгоде из-за введения дополнительных карантинных ограничений и сокращения ввоза (вывоза) животных, продуктов животноводства, кормов и др.

Таким образом, применение на практике административного наказания в виде лишения специального права осуществлять содержание скота в личных подсобных хозяйствах с целью его реализации может послужить гарантом соблюдения владельцами личного подсобного хозяйства правил содержания и реализации домашних животных, предотвратить нарушения в области сельского хозяйства и ветеринарии.

В данном контексте лишение такого специального права не только выполняет задачу исправления перевоспитания нарушителя, но и отнимает у него возможность совершать аналогичные проступки. Правовые ограничения, «выполняя негативную (отрицательную) мотивацию по отношению к собственным интересам субъекта, играют одновременно положительную роль в правовом регулировании поведения, ибо направлены в конечном счете на обеспечение социально полезных интересов» [6] окружающих лиц, общества в целом.

Литература:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1;
2. Часть первая Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. N51-ФЗ (с изм. и доп. от 28 июня 2021 г. N225-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. N32. Ст. 3301;
3. Федеральный закон от 7 июля 2003 г. N112-ФЗ «О личном подсобном хозяйстве» (с изм. и доп. от 28 июня 2021 г. N226-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2003. N28. Ст. 2881;
4. Постановление Пленума ВАС РФ от 02 июня 2004 года № 10 «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при рассмотрении дел об административных правонарушениях» // СПС «КонсультантПлюс»;
5. Закон РФ от 14 мая 1993 г. N4979-1 «О ветеринарии» (с изм. и доп. от 2 июля 2021 г. N338-ФЗ) // Ведомости Съезда народных депутатов РФ и Верховного Совета РФ. 1993. N24. Ст. 857;
6. Баев К. В. Лишение специального права как вид административного наказания // Вестник МФЮА. 2014. № 2.

Интеллектуальное право на объекты инновационной деятельности

Шахова Элеонора Витальевна, студент

Южный университет (Институт управления, бизнеса и права) (г. Ростов-на-Дону)

Проблема влияния инновационной деятельности на развитие общества является предметом пристального внимания экономистов и правоведов в Российской Федерации. Но инновация не является отличительной чертой для нынешних экономических условий. Многие инновации, созданные в XIX-начале XX в. отдельными лицами, впоследствии были развиты корпорациями. На сегодняшний день инновационная деятельность входит во все сферы, начиная от бизнеса и производства, заканчивая компьютерными и информационными технологиями.

Ключевые слова: право, государство, интеллектуальные права, законы, информационные технологии, экономика, законность, законодательства, предложения.

Intellectual right to objects of innovative activity

Shakhova Eleonora Vitalyevna, student

Southern University (Rostov-on-don)

The problem of the impact of innovative activity on the development of society is the subject of close attention of economists and lawyers in the Russian Federation. But innovation is not a distinctive feature for the current economic conditions. Many innovations created in the XIX — early XX century by individuals were subsequently developed by corporations. Today, innovative activity is included in all spheres, starting from business and production, ending with computer and information technologies.

Keywords: law, state, intellectual property rights, laws, information technologies, economics, legality, legislation, proposals.

Актуальность данной темы заключается в том, что институт права интеллектуальной собственности получил достаточно широкое распространение в современном мире. Он закрепляется как нормами внутригосударственного, так и нормами международного права.

Актуальность обусловлена значением инновационной деятельности в современном мире в целом и в Российской Федерации в частности. Значение инновационной деятельности подчеркивается и тем, что конституции многих современных государств не оставили без внимания эту важнейшую область человеческих достижений.

В современных условиях глобализации экономики, построение информационного общества, проникновение объектов инновационной деятельности во все сферы жизни

человека имеет важнейшее значение соблюдение интеллектуальных прав, которое связано с сохранением конфиденциальной и секретной информации, соблюдением корпоративных интересов и защиты служебной тайны, а также соблюдением прав личности на продукты собственного творческого труда.

На сегодняшний день защита интеллектуальных прав на объекты интеллектуальной собственности остается по-прежнему актуальной задачей ввиду относительно непродолжительного периода существования данного правового института, постоянным развитием науки и технологий, а также подчас противоречивой судебной практикой.

В наиболее общем смысле под интеллектуальными правами понимают такие права, которые распространяются на резуль-

таты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации.

В общем виде можно констатировать тот факт, что, несмотря на всю активность исследователей, проблема мер защиты прав интеллектуальной собственности на уровне общей теории права в настоящее время не разработана.

Общественное признание интеллектуальной деятельности и ее защита в Конституции Российской Федерации явились актом крупнейшего конституционного, научного и практического значения. Однако до сегодняшнего времени коренные, принципиальные проблемы интеллектуального права на объекты инновационной деятельности остаются дискуссионными.

Так, актуальной проблемой остается и защита права интеллектуальной собственности и борьба с пиратством. Несмотря на принимаемые в последние годы меры, уровень правонарушений в рассматриваемой сфере остается недопустимо высоким.

На современном этапе общественного развития, важнейшей стратегической задачей государства становится создание нормативно-правовой базы относительно регулирования интеллектуального права на объекты инновационной деятельности.

Праву интеллектуальной собственности посвящается часть четвертая Гражданского кодекса Российской Федерации.

Помимо этого на сегодняшний день приняты законы «Об авторском праве и смежных правах», «О правовой защите программ для ЭВМ и баз данных», «О патентах» и другие нор-

мативные акты, прямо регулирующие вопросы связанные с защитой интеллектуальной собственности, в том числе и информационных технологий. Можно констатировать, что в целом, данные законы соответствуют общепринятым международным требованиям, однако имеются и пробелы и их недостаточно.

В Российской Федерации на современном этапе общественного развития проходит начальный этап формирования интеллектуального права на объекты инновационной собственности.

Таким образом, следует ожидать, что соблюдение интеллектуальных прав в глобальном информационном пространстве останется одной из основных проблем в ближайшие годы — до тех пор, пока не будут установлены жесткие меры ответственности за нарушение интеллектуальных прав на объекты инновационной деятельности.

Следовательно, совершенствование правового механизма регулирования общественных отношений, складывающихся в сфере интеллектуального права на объекты инновационной деятельности, должно развиваться по двум направлениям.

Во-первых — необходимо активизировать работу по кодификации норм, регулирующих данные отношения в рамках гражданского законодательства, т.е. совершенствовать часть IV ГК РФ.

Во-вторых — совершенствовать действующие законодательство посредством внесения изменений и дополнений в уже существующие нормативные акты.

Литература:

1. Гражданский процессуальный Кодекс Российской Федерации // СПС КонсультантПлюс
2. Федеральный закон РФ «Об авторском праве и смежных правах» от 09.07.93 N5351-1. (в ред. Федерального закона от 19.07.95 N110-ФЗ) // Собрание законодательств РФ № 6. ст. 636.
3. Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // СПС КонсультантПлюс
4. Дозорцев В. А. Интеллектуальные права: понятие, система, задачи кодификации /Сб. статей: Исслед. центр част. права. М.: Статут, 2018. — 413 с.
5. Зенин И. А. Основы гражданского права России (конспект лекций для специалистов по праву интеллектуальной собственности). М., 2019. — 287 с.
6. Иншаков О. В., Поляков П. В., Ходыкин А. С. Интеллектуальный фактор инновационной деятельности: Учебное пособие (для студентов и аспирантов экономических и юридических специальностей). Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2020. — 116 с.
7. Черемин М. А. Авторское право в РФ. — М., 2019. — 180 с.
8. Шелков А. Н. Инновационный менеджмент: Учебное пособие. — Вологда: ЦНТИ, 2018. — 234 с.

Проблемы и перспективы развития интеллектуального права на информационные технологии в Российской Федерации

Шахова Элеонора Витальевна, студент

Южный университет (Институт управления, бизнеса и права) (г. Ростов-на-Дону)

На современном этапе общественного развития информационные технологии играют значительную роль как в Российской Федерации, так и в западных странах, важным аспектом является защита интеллектуального права на информационные технологии. В Российской Федерации данный институт имеет ряд проблем. Однако помимо проблемных аспектов имеются и перспек-

тивны, ведь создание условий, стимулирующих разработку новых технологий, является задачей каждого государства, заботящегося о своем будущем, и Российская Федерация не является исключением, таким образом, правовая защита информационных технологий является предметом острых дискуссий.

Ключевые слова: интеллектуальные права, законы, проблемы, перспективы, информационные технологии, экономика, законность, законодательства, предложения, дискуссии.

Problems and prospects of development of intellectual property rights for information technologies in the Russian Federation

Shakhova Eleonora Vitalyevna, student
Southern University (Rostov-on-don)

At the present stage of social development, information technologies play a significant role, both in the Russian Federation and in Western countries, an important aspect is the protection of intellectual property rights to information technologies. In the Russian Federation, this institution has a number of problems. However, in addition to the problematic aspects, there are also prospects, because creating conditions that stimulate the development of new technologies is the task of every state that cares about its future, and the Russian Federation is no exception, so the legal protection of information technologies is the subject of acute discussions.

Keywords: intellectual rights, laws, problems, prospects, information technologies, economics, legality, legislation, proposals, discussions.

Актуальность данной темы заключается в том, что развитие современного общества все больше зависит от информационных технологий, ведь именно этим во многом определяется возможность стабильного экономического роста. Происходящие сегодня процессы связаны в первую очередь с глобализацией создания и потребления информации информационных технологий ведь в недалеком будущем они кардинально изменят как способ производства, так и многие общественные институты.

На современном этапе общественного развития существует ряд проблем развития интеллектуального права на информационные технологии в Российской Федерации. Данная область является достаточно молодой и к сожалению не имеет достаточной законодательной базы.

Так, основным нормативно-правовым актом, регулирующим интеллектуальные права на информационные технологии в Российской Федерации является Гражданский кодекс Российской Федерации. Результаты интеллектуальной деятельности определяются в соответствии со ст. 1225 Гражданского кодекса РФ «Охраняемые результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации».

Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», является законом Российской Федерации, также регулирующим интеллектуальные права на информационные технологии.

Следовательно, на сегодняшний день, важнейшей стратегической задачей государства становится создание нормативно-правовой базы относительно регулирования интеллектуального права на информационные технологии.

Рассматривая российское интеллектуальное право, можно констатировать, что праву интеллектуальной собственности посвящается часть четвертая Гражданского кодекса Российской Федерации.

В соответствии со ст. 1225 ГК РФ к объектам интеллектуальной собственности относятся результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации.

Права, относящиеся к информационным технологиям как к объектам интеллектуальной собственности, имеют свои особенности. Они ограничены определенным сроком действия, территорией, носят абсолютный характер и являются исключительными по отношению ко всем третьим лицам. По окончании предусмотренного законом срока действия этих прав становятся общественным достоянием и любое лицо может использовать их по своему усмотрению.

В то же время исключительные права обеспечивают их обладателям возможность совершать все дозволенные законом действия и одновременно запрещают всем третьим лицам совершать такие действия без согласия правообладателей. Исключительное право действует против любого лица, желающего воспользоваться принадлежащим другому лицу информационные технологии без его разрешения.

Особое место занимают информационные технологии как объекты, представляющие собой коммерческую тайну и относящиеся к категории нетрадиционных объектов интеллектуальной собственности.

Чтобы обеспечить сохранность информационных технологий как объекта интеллектуальной собственности, их необходимо снабдить так называемым защитным атрибутом (ЗА ОИС).

Защитный атрибут обладает определенными свойствами. В первую очередь он должен быть неотъемлемой частью объекта интеллектуальной собственности, поскольку его утрата делает этот объект незащищенным.

Таким образом, на сегодняшний день формируемая новая правовая система и интеграция России в мировое экономическое пространство и это заставило обратить внимание на

весь комплекс проблем, связанных с защитой прав интеллектуальной собственности, в том числе и информационных технологий. Участие России в международных актах устанавливающих обязательства стран участников в области охраны информационных технологий как объект интеллектуальной собственности, обязывает привести национальное законодательство в соответствие с действующими международными соглашениями.

На сегодняшний день принятые законы «Об авторском праве и смежных правах», «О правовой защите программ для ЭВМ и баз данных», «О патентах» и другие нормативные акты, прямо регулирующие вопросы связанные с защитой интеллектуальной собственности, в том числе и информационных технологий. Можно констатировать, что в целом, данные законы соответствуют общепринятым международным требованиям, однако имеются и пробелы и их недостаточно.

При формировании законодательной базы интеллектуального права на информационные технологии в Российской Федерации следует учитывать, что в условиях существующего в мире законодательства и опыта его применения есть некоторые особенности и трудности в процессе формирования и защиты информационных технологий. Причиной является динамическое развитие технологий высокого уровня, из-за чего эволюционное развитие соответствующего законодательства оказывается часто устаревшим.

Сегодня патент является высшей формой защиты информационных технологий. Однако в связи с развитием высоких информационных технологий часто возникает некоторый объективный конфликт между формальным определением патентоспособности и реально объективной новизной высокотехнологического продукта. Этот конфликт особенно отчетлив в определении патентоспособности технологий, ориентированных на передовые научно-технические достижения, в частности технологий, использующих новые концепции теории информатики и искусственного интеллекта или новые типы вычислений (мягкие вычисления, нечеткие алгоритмы управления и т.д.). Конфликт был успешно решен Патентным офисом США, давшим точное определение патентоспособности программного обеспечения и математических алгоритмов.

Еще одной проблемой является то, что в современных условиях больше всего противоречий вызывает ситуация, связанная с защитой интеллектуальных прав на инновационные

технологии в сети Интернет. Это обусловлено рядом причин, таких как:

- 1) анонимность пользователей;
- 2) отсутствие ограничений для свободного копирования;
- 3) сложность ведения контроля за копированием и использованием произведений;
- 4) простота доступа почти ко всем ресурсам Интернета.

Следовательно, в Российской Федерации на современном этапе общественного развития проходит начальный этап формирования национальной инновационной системы, который включает в себя ряд особенностей: новая политика, новое законодательство, новая инфраструктура (технопарки, инновационные центры и т.п.), новые инвестиции

Однако, как известно невозможно создание нового, не встретив на пути скрупулезной работы по решению проблем. Основными проблемами в исследуемом вопросе являются:

- игнорирование проблем интеллектуальной собственности;
- разрозненность элементов национальной инновационной системы;
- противоречия законодательства.

Решение данных проблем возможно путем развития и усовершенствования системы законодательства в области интеллектуального права на инновационные технологии.

Для этого необходимо решение следующих задач:

- 1) совершенствование нормативной базы в сфере охраны интеллектуальной собственности на основе анализа действующего законодательства;
- 2) проведение всеобъемлющей политики в сфере охраны информационных технологий с целью нахождения баланса интересов пользователей и создателей информационных объектов;
- 3) повышение правовой культуры граждан с учетом их менталитета;
- 4) обеспечение беспрекословного выполнения вынесенных судами решений по спорам, связанным с объектами информационных технологий.

В заключении можно сделать вывод о том, что положительный характер, прогрессивность и нацеленность данных мер на эффективное функционирование законодательства в современных условиях очевидны. Однако практическая польза нововведений станет заметна только по истечении определенного времени в процессе их реализации.

Литература:

1. Гражданский процессуальный Кодекс Российской Федерации // СПС КонсультантПлюс
2. Федеральный закон РФ «Об авторском праве и смежных правах» от 09.07.93 N5351-1. (в ред. Федерального закона от 19.07.95 N110-ФЗ) // Собрание законодательств РФ № 6. ст. 636.
3. Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // СПС КонсультантПлюс
4. Зинов В. Г. Управление интеллектуальной собственностью: Учеб. пособие. М.: Дело, 2019.— 320 с.
5. Черемин М. А. Авторское право в РФ.— М., 2019.— 180 с.
6. Шелков А. Н. Инновационный менеджмент: Учебное пособие.— Вологда: ЦНТИ, 2018.— 234 с.

Интеллектуальные права на информационные технологии

Шахова Элеонора Витальевна, студент

Южный университет (Институт управления, бизнеса и права) (г. Ростов-на-Дону)

Созданием информационных технологий занимаются крупные корпорации, фирмы, государственные научные учреждения, различные исследовательские центры, отдельные лица. Создание условий, стимулирующих разработку новых технологий является задачей каждого государства, заботящегося о своем будущем. Поэтому вопросы правовой защиты информационных технологий является предметом острых дискуссий как внутри отдельных стран, так и на международном уровне.

Ключевые слова: авторское право, интеллектуальная собственность, информационные технологии, нарушения авторских прав, законодательство, экономика, право.

Intellectual rights to information technologies

Shakhova Eleonora Vitalyevna, student

Southern University (Rostov-on-don)

Large corporations, firms, state scientific institutions, various research centers, and individuals are engaged in creating information technologies. Creating conditions that encourage the development of new technologies is the task of every state that cares about its future. Therefore, the legal protection of information technologies is a subject of intense debate both within individual countries and at the international level.

Keywords: copyright, intellectual property, information technology, copyright infringement, legislation, Economics, law.

Актуальность данной темы заключается в том, что развитие современного общества все больше зависит от возникшей в последние годы «новой экономики», или «экономики знаний». В нынешних условиях одним из основных товаров, которым обмениваются участники рынка, становится информация и информационные технологии. Именно этим во многом определяется возможность стабильного экономического роста.

Происходящие сегодня процессы связаны в первую очередь с глобализацией создания и потребления информации информационных технологий ведь в недалеком будущем они кардинально изменят как способ производства, так и многие общественные институты.

Таким образом, важнейшей стратегической задачей становится создание механизмов, обеспечивающих реализацию прав и обязанностей производителей информационных технологий, участников рынка информационных товаров и услуг, медийных корпораций, а также государственных и общественных институтов.

Ключевое значение приобретает понятие «интеллектуальной собственности». Оно объединяет практически все информационно-содержащие технологии в производственной, финансовой, общественной, персональной и других сферах.

Рассматривая российское авторское право, можно констатировать, что праву интеллектуальной собственности посвящается часть четвертая Гражданского кодекса Российской Федерации.

В соответствии со ст. 1225 ГК РФ к объектам интеллектуальной собственности относятся результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации.

Права, относящиеся к информационным технологиям как к объектам интеллектуальной собственности, имеют свои особенности. Они ограничены определенным сроком действия, территорией, носят абсолютный характер и являются исклю-

чительными по отношению ко всем третьим лицам. По окончании предусмотренного законом срока действия этих прав становятся общественным достоянием и любое лицо может использовать их по своему усмотрению.

В то же время исключительные права обеспечивают их обладателям возможность совершать все дозволенные законом действия и одновременно запрещают всем третьим лицам совершать такие действия без согласия правообладателей. Исключительное право действует против любого лица, желающего воспользоваться принадлежащим другому лицу информационные технологии без его разрешения.

Особое место занимают информационные технологии как объекты, представляющие собой коммерческую тайну и относящиеся к категории нетрадиционных объектов интеллектуальной собственности.

Чтобы обеспечить сохранность информационных технологий как объекта интеллектуальной собственности, их необходимо снабдить так называемым защитным атрибутом (ЗА ОИС).

Защитный атрибут обладает определенными свойствами. В первую очередь он должен быть неотъемлемой частью объекта интеллектуальной собственности, поскольку его утрата делает этот объект незащищенным.

Законодательство об индивидуальных правах на информационные технологии появилось в России только в последние годы. Существовавший ранее режим защиты таких объектов исходил из приоритета прав государства. На сегодняшний день формируемая новая правовая система и интеграция России в мировое экономическое пространство заставило обратить внимание на весь комплекс проблем, связанных с защитой прав интеллектуальной собственности, в том числе и информационных технологий. Участие России в международных актах

устанавливающих обязательства стран участников в области охраны информационных технологий как объект интеллектуальной собственности, обязывает привести национальное законодательство в соответствие с действующими международными соглашениями.

Принятые законы «Об авторском праве и смежных правах», «О правовой защите программ для ЭВМ и баз данных», «О патентах» и другие нормативные акты, прямо регулирующие вопросы связанные с защитой интеллектуальной собственности, в том числе и информационных технологий, в целом соответствуют общепринятым международным требованиям, однако имеются и пробелы.

Рассмотрим особенности юридической защиты информационных технологий на современном этапе общественного развития.

Существующий механизм юридической защиты (как авторское право) недостаточен для защиты интересов разработчиков высоких технологий, особенно таких концепций, как математические алгоритмы, новые виды моделирования и вычислений, новые информационные структуры.

Проблема возникает потому, что основа разработок используется во многих научных дисциплинах, таких как математика (алгоритмы и программы), физика (квантовые вычисления), биофизика (ДНК-вычисления) и т.д. Современные юридические законы и формы защиты информационных технологий не охватывают модели исчисления в данных концепциях и не содержат точных рекомендаций для принятия решения по этим проблемам. Интенсивное развитие высоких информационных технологий в передовых странах привело к необходимости решения данной проблемы.

В условиях существующего в мире законодательства и опыта его применения есть некоторые особенности и трудности в процессе формирования и защиты информационных технологий. Причиной является динамическое развитие технологий высокого уровня, из-за чего эволюционное развитие соответствующего законодательства оказывается часто устаревшим.

Патент является высшей формой защиты информационных технологий. Однако в связи с развитием высоких информационных технологий часто возникал некоторый объективный конфликт между формальным определением патентоспособности и реально объективной новизной высокотехнологичного

продукта. Этот конфликт особенно отчетлив в определении патентоспособности технологий, ориентированных на передовые научно-технические достижения, в частности технологий, использующих новые концепции теории информатики и искусственного интеллекта или новые типы вычислений (мягкие вычисления, нечеткие алгоритмы управления и т.д.). Конфликт был успешно решен Патентным офисом США, давшим точное определение патентоспособности программного обеспечения и математических алгоритмов.

В нашей стране проходит начальный этап формирования национальной инновационной системы, который включает в себя ряд особенностей:

- новая политика;
- новое законодательство;
- новая инфраструктура (технопарки, инновационные центры и т.п.);
- новые инвестиции.

Однако, как известно невозможно создание нового, не встретив на пути скрупулезной работы по решению проблем. Основными проблемами в исследуемом вопросе являются:

- игнорирование проблем интеллектуальной собственности;
- разрозненность элементов национальной инновационной системы;
- противоречия законодательства.

В такой ситуации необходимым становится выделение первоочередных задач, достижение которых позволит существенно продвинуться в достижении поставленных целей:

- защита прав на интеллектуальную собственность по фундаментальным разработкам;
- совершенствование управления инновационным бизнесом, (прежде всего, через технопарки);
- разработка недостающего правового инструментария для обеспечения конкурентоспособности и оперативного внедрения новых отечественных разработок и занятия наиболее перспективных наукоёмких производственных ниш в мировом разделении труда.

Определяя особые пути персонального для развития законодательной защиты информационных технологий в нашей стране, необходимо не только исследовать собственные возможности, но изучать опыт мирового сообщества.

Литература:

1. Гражданский процессуальный Кодекс Российской Федерации // СПС КонсультантПлюс
2. Федеральный закон РФ «Об авторском праве и смежных правах» от 09.07.93 N5351-1. (в ред. Федерального закона от 19.07.95 N110-ФЗ) // Собрание законодательств РФ № 6. ст. 636.
3. Зинов В. Г. Управление интеллектуальной собственностью: Учеб. пособие. М.: Дело, 2019. — 320 с.
4. Черемин М. А. Авторское право в РФ. — М., 2019. — 180 с.
5. Шелков А. Н. Инновационный менеджмент: Учебное пособие. — Вологда: ЦНТИ, 2018. — 234 с.

Порядок совершения нотариальных действий в Республике Узбекистан

Шодманова Мохира Фуркатовна, нотариус
Министерство юстиции Республики Узбекистан (г. Ташкент, Узбекистан)

На сегодняшний день нотариальные договоры играют немаловажную роль в сфере нотариата в Республике Узбекистан. Порядок совершения нотариальных договоров определен постановлением Президента Республики Узбекистан от 23 августа 2011 года ПП-1602 «О мерах по дальнейшему совершенствованию деятельности Министерства юстиции Республики Узбекистан».

Прежде всего следует отметить, что в соответствии со статьей 5 «О нотариате» (далее закон) нотариус независим в своей деятельности и при осуществлении деятельности руководствуется законодательством Республики Узбекистан. Согласно 23 статье нотариусы могут осуществлять следующие действия [1]:

- удостоверяют сделки;
- удостоверяют завещания;
- выдают свидетельства о праве собственности на долю в общем имуществе супругов;
- налагают и снимают запреты на отчуждение имущества;
- выдают свидетельства о праве на наследство;
- принимают меры к охране наследственного имущества;
- свидетельствуют верность копий документов и выписок из них;
- свидетельствуют верность перевода документов с одного языка на другой;
- свидетельствуют подлинность подписи на документах;
- выдают свидетельства о приобретении недвижимости с публичных торгов;
- удостоверяют факт нахождения гражданина в живых;
- удостоверяют факт нахождения гражданина в определенном месте;
- удостоверяют тождественность гражданина с лицом, изображенным на фотографии;
- удостоверяют время предъявления документов;
- передают заявления физических и юридических лиц другим физическим и юридическим лицам;
- принимают в депозит денежные суммы и ценные бумаги;
- принимают на хранение документы;
- предъявляют чеки к платежу и удостоверяют неоплату чеков;
- совершают исполнительные надписи;
- совершают протесты векселей;
- совершают морские протесты;
- выдают дубликаты нотариально удостоверенных документов и выписки из реестров.

Также нотариусы могут совершать и другие действия, если таковые предусмотрены законодательством. При этом нотариусу и лицам, которым стало известно о совершаемых нотариальных действиях, запрещается разглашать известные им сведения даже после прекращения трудового договора. Эти сведения могут быть выданы только лицам, от имени или поручению которых совершены эти действия. Также эти сведения

могут быть выданы по требованию суда, прокуратуры, органов следствия, если есть связь с находящимися в их производстве. Сведения о стоимости имущества представляются в орган государственной налоговой службы в случаях, предусмотренных законодательством. Справка о завещании выдается только после смерти завещателя. Информация об отсутствии запрета или ареста объекта выдается в кредитное бюро либо в риэлтерскую организацию по их запросам [1].

Каждый гражданин или юридическое лицо имеет право обратиться к любому нотариусу, за исключением случаев, предусмотренных статьями 37, 44, 51, 52, 59, 62, 63, 74, 82 и 93 Закона. Также каждое лицо имеет право, чтобы текст документа был устно или письменно переведен известным нотариусу или обратившемуся лицу переводчиком. При этом нотариус вносит в текст документа и в удостоверительную надпись запись о том, кем был сделан перевод, и о разъяснении текста документа, подписывает и проставляет печать. В данном случае лицо, которое обратилось к нотариусу, записывает свои фамилию, имя, отчество полностью и проставляет подпись на языке, которым оно владеет. Нотариальные действия совершаются в помещениях нотариальных контор. В отдельных случаях, когда гражданин вследствие болезни, инвалидности либо по другим причинам не может посетить нотариальную контору и нотариальные действия не могут быть совершены в нотариальной конторе, в данном случае нотариальные действия могут быть совершены по месту нахождения обратившегося гражданина, юридического лица или его представителя.

В случае если нотариальное действие совершается вне помещения нотариальной конторы, то для регистрации нотариальных действий (далее — реестр) указывается адрес места совершения нотариального действия. Нотариальные действия совершаются только после их оплаты в день представления всех необходимых документов. Однако в некоторых случаях совершение нотариального действия может быть отложено, к примеру, оно может быть отложено, если будет необходимость направления документов на экспертизу. Также может быть отложено, если в силу закона необходимо запросить у заинтересованных лиц об отсутствии у них возражений против совершения этих действий. При этом срок, на который откладывается совершение нотариального действия, не может превышать одного месяца. Если лицо, обратившееся за совершением нотариального действия, запросит постановление об отложении совершения нотариального действия, то это постановление должно быть выдано. Также в случае получения от суда сообщения о поступлении заявления заинтересованного лица, которое оспаривает право или факт, об удостоверении которого просит другое лицо, в данном случае нотариальное действие приостанавливается до разрешения дела судом [2].

Нотариус должен установить личность обратившихся до совершения нотариального действия. Идентификация может быть совершена при помощи:

Национального паспорта — для граждан Узбекистана;

Свидетельства о рождении — для граждан, не достигших 16 летнего возраста;

Военного билета, выдаваемого командованием воинских частей и военных учреждений;

Национального паспорта — для иностранных граждан (при этом согласно законодательству Республики Узбекистан иностранные граждане должны пройти регистрацию в соответствующих органах внутренних дел);

Вида на жительство в Республике Узбекистан — для лиц без гражданства.

В случае если нотариальное действие совершается с юридическим лицом, то нужно проверить его учредительные документы, чтобы проверить правоспособность юридического лица. Согласно статье 43 Гражданского кодекса Республики Узбекистан учредительными документами юридического лица являются следующие документы:

- Устав
- Учредительный договор и устав
- Учредительный договор
- Положение

При совершении нотариальных действий от субъектов предпринимательства не требуется предоставления документов от государственных органов, в том числе справок об отсутствии задолженности по коммунальным платежам, копий учредительных документов субъекта предпринимательства, лицензий и документов разрешительного характера. При этом нотариус должен известить участвующих в совершении нотариальных действий лиц о содержании документов и информации, полученных по межведомственному запросу, и указать об этом в удостоверительной надписи.

Однако в некоторых случаях документы для совершения нотариальных действий могут быть не приняты [2]:

Если в документе есть подчистки или приписки, зачеркнутые слова и иные неоговоренные исправления, а также надписи карандашом;

Документ изложен на нескольких листах, но не пронумерован и не прошнурован, не заверен подписью должностного лица и печатью организации, выдавшей документ.

Во время составления договора, проект документа по просьбе обратившегося лица может быть составлен нотариусом либо его помощником и (или) стажером. При этом если документ изложен в нескольких листах, то документ должен быть пронумерован, прошнурован и удостоверен подписью и печатью нотариальной конторы. При этом текст документа должен совершаться техническими средствами (на компьютера или на пишущей машинке) без подчисток. В случае если удостоверительная надпись не помещается на документе, она может быть продолжена или изложена полностью на прикрепленном к документу листе бумаги. Нотариальные действия, которые совершаются нотариусами, регистрируются в информационную систему «Нотариус» (далее — система), при этом каждое совершаемое дело должно быть пронумеровано под от-

дельным номером. В случае допущения ошибки при нумерации составляется отдельная справка, которая заверяется подписью и печатью нотариуса и приклеивается в реестр [2].

Удостоверяемый документ должен быть подписан нотариусом, заверен печатью и зарегистрирован в реестре после уплаты государственной пошлины, подписания сторонами (стороной) документа. При получении документа лицо, которое его получает, вносит в реестр свою фамилию, имя, отчество и ставит подпись [3].

При этом в государственных конторах, где работают два и более нотариуса, для каждого нотариуса следует ввести свой отдельный реестр. В данном случае каждому реестру присваивается независимый индекс. При этом существует порядок ведения реестров, к примеру, номера в реестре проставляются следующим образом: N 1-1, N 1-2. N 2-1 и т. д. Первый номер означает номер индекса, а второй номер означает порядковый номер записи. При этом номер индекса каждого реестра остается неизменным в течении года.

Для каждого определенного вида нотариального действия к индексу каждого реестра добавляется буква по наименованию соответствующего нотариального действия. Например N 1-К, N 2-К, N 3-И, N 4-Н. Первый и второй реестры означают, что они заведены для регистрации надписей о засвидетельствовании верности копий документов, третий, — исполнительных надписей, а четвертый — для регистрации свидетельств о праве на наследство [2].

В случае утраты документов, выданных нотариусом, экземпляры которых хранятся в делах нотариальной конторы, по письменным заявлениям физических и юридических лиц, от имени или по поручению которых совершались нотариальные действия или их законных представителей, выдаются дубликаты утраченных документов. При этом в тексте дубликата должен содержаться весь текст удостоверенного или выданного документа. Ксерокопия документа не может заменить подлинник (экземпляр) и дубликат документа.

Дубликат завещания выдается завещателю, а после его смерти наследникам по завещанию или наследникам по закону или их представителям после представления ими свидетельства о смерти завещателя. В случае смерти наследников дубликат выдается наследникам наследников, при предоставлении документа, который удостоверяет родственные связи наследников с завещателем.

В некоторых случаях подлинники документов, подтверждающих право собственности, не оставляются в государственной нотариальной конторе:

— при распоряжении собственником частью принадлежащего ему жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры (не полное распоряжение), а также при удостоверении сделок о распоряжении одним из собственников жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры, принадлежащего на основании общего документа (принадлежащей ему доли или части доли жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры);

— при удостоверении договоров между участниками общей долевой собственности об определении конкретной доли жи-

лого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры, ее изменении или договоров между ними о порядке эксплуатации жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры;

- при удостоверении договоров аренды;
- при удостоверении договоров залога (ипотеки);
- при выдаче свидетельства о праве собственности на долю в общем имуществе по заявлению пережившего супруга;
- при выдаче свидетельства о праве собственности на долю в общем имуществе супругов;
- при внесении в уставный фонд (капитал) юридического лица недвижимого имущества и автотранспортного средства;
- при удостоверении договоров о распоряжении автотранспортными средствами;
- в других случаях, определенных связанными с имущественными отношениями законодательными актами. при распоряжении собственником частью принадлежащего ему жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры (не

полное распоряжение), а также при удостоверении сделок о распоряжении одним из собственников жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры, принадлежащего на основании общего документа (принадлежащей ему доли или части доли жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры);

— при этом за несовершеннолетних, не достигших четырнадцати лет (малолетних), сделки, за исключением указанных в части второй статьи 29, гражданского кодекса, могут совершать от их имени только родители, усыновители или опекуны. При этом несовершеннолетние при совершении сделки должны получить письменное разрешение родителей. В случае если родители или опекуны по какой-то причине (нахождение в командировке, проживание в другом месте и т. п.) не в состоянии дать согласие на удостоверение сделки, сделка может быть совершена при участии представителя органа опеки и попечительства. В данном случае руководствуются статьей 37 закона Республики Узбекистан «Об опеке и попечительстве» [1].

Литература:

1. [https://nrm.uz/contentf?doc=245293_instrukciya_o_poryadke_soversheniya_notarialnyh_deystviy_notariusami_\(utverjdjena_prikazom_ministra_yusticii_ot_30_03_2010_g_n_64-mh_zaregistrovannym_myu_30_03_2010_g_n_2090\)](https://nrm.uz/contentf?doc=245293_instrukciya_o_poryadke_soversheniya_notarialnyh_deystviy_notariusami_(utverjdjena_prikazom_ministra_yusticii_ot_30_03_2010_g_n_64-mh_zaregistrovannym_myu_30_03_2010_g_n_2090))
2. <https://lex.uz/docs/57043>
3. <https://parliament.gov.uz/ru/laws/adopted/85/3396/>

Раздел имущества в делах с иностранным элементом

Шпигель Теодор Леонидович, студент магистратуры

Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России) (г. Москва)

В статье проводится анализ особенностей раздела имущества супругов при бракоразводном процессе, один из которых является иностранным гражданином, выявляются проблемы раздела заграничного имущества и правоприменения законодательства другого государства.

Ключевые слова: общее имущество, расторжение брака, раздел имущества, иностранное лицо, иностранный элемент, заграничное имущество, подсудность дела.

Актуальность данной темы заключается в том, что брачные правоотношения являются достаточно сложной сферой общественной жизни с точки зрения правового регулирования, что объясняется наличием в них тесно взаимосвязанных личных и общественных интересов, моральных и правовых вопросов и проблем.

Современный период эволюции законодательства, регулирующего отношения между супругами, правоведами определен как этап деятельного развития основ имущественных отношений и иных связанных и не связанных с ними отношений в семье. Это, прежде всего, сопряжено с заметными изменениями экономической ситуации как в России, так и в зарубежных странах за последние десятилетия, что не может не влиять на трансформацию жизненных ценностей людей, а также на возникновение судебных споров при бракоразводном процессе.

В связи с активным развитием международных отношений в практике российских судов наблюдается значительное увеличение количества споров, связанных с расторжением брака при участии иностранного элемента. При этом при разрешении подобных споров суду необходимо определить, какое национальное право использовать. Соответственно, весьма актуальными являются вопросы раздела имущества супругов в случаях, когда на регулирование семейных имущественных отношений претендует два правового порядка.

Следует отметить, что право общей собственности является правом собственности на какую-либо одну вещь (имущество), которое принадлежит нескольким лицам, являющимся субъектами гражданского оборота. По общему правилу, общая собственность на вещи, имущество считается долевой, если непосредственно законом не предусматривается образование на данное имущество (вещи) совместной собственности [13, с. 68].

В настоящее время все имущество супругов, которое было нажито ими (куплено, обменено, получено в дар, найдено и т.д.) непосредственно во время их брака, за исключением случаев, когда для данного имущества был соглашением установлен другой режим, определяется, согласно законодательству, в качестве совместной собственности супругов [2, п. 1 ст. 256].

Российским законодателем предусмотрено право супругов на изменение посредством брачного договора законодательно установленного режима совместной собственности, установления режима долевой, раздельной или же совместной собственности на все либо отдельные виды имущества супругов (как и на имущество каждого из них). Заключен подобный договор может быть как в отношении уже имеющегося, так и будущего имущества [3, ст. 42].

При этом все имущество, вещи, которые супругам принадлежали до заключения ими брачного союза, как и имущество, которое было получено каждым из них в период брака в порядке наследования или дарения, а также предназначено для индивидуального использования, признается личной собственностью (исключение составляют предметы роскоши) [17, с. 209].

В качестве совместной собственности по решению суда может признаваться и личное имущество супругов, при условии, что будет доказан факт того, что в период брака вложения, производимые за счет имущества второго супруга, либо их общего существенно увеличили стоимость данного имущества. Однако данное правило не подлежит применению в случае указания на это в брачном договоре [2, п. 2 ст. 256]. Кроме того, совместной собственностью признаются доходы, которые были получены в период брака от использования результатов исключительного права одного из супругов на результаты интеллектуальной деятельности, однако само это право общим имуществом супругов быть не может (договором может предусматриваться другое). Также к общей собственности супругов могут быть отнесены ограниченные вещные права [14, с. 133].

При возникновении споров в процессе развода, касающихся раздела совместного имущества супругов, подобные разногласия подлежат разрешению в судебном порядке. В случае расторжения брака не в органах ЗАГСа, а в суде, законодатель также наделяет супругов правом на представление на рассмотрение суда соглашения о разделе их общего имущества. При отсутствии подобного соглашения (либо включения в него условий, нарушающих права и интересы второго супруга или детей) судом по требованию одного из супругов производится раздел совместной собственности (имущества) [16, с. 254]. При этом данное требование выделяется в отдельное производство при условии включения третьих лиц в раздел имущества [3, п. 3 ст. 24].

Следует также отметить, что в федеральном законодательстве мы видим следующее определение: иностранный гражданин — это лицо, которое не является гражданином Российской Федерации и имеет гражданство (оно же в некоторых случаях подданство) иностранного государства [5, ст. 2].

Условия заключения брака с иностранными гражданами на территории Российской Федерации определяются для каждого из будущих супругов законодательством того государства, гражданином которого он является на момент заключения

брака. Если же в брак вступает лицо, не имеющее гражданства, то в отношении него применяется законодательство того государства, в котором он имеет постоянное место жительства [3, ст. 156]. Заключенные в органах иностранных государств браки и их условия признаются в России действительными при соблюдении норм законодательства государства места заключения брака. Имеются в виду предписания этого законодательства о форме и условиях вступления в брак. Поэтому, например, брак, заключенный в религиозной форме в стране, где такие браки имеют юридическую силу, должен считаться действительным и в России [12, с. 439].

Что касается расторжения брака между российским гражданином и иностранным гражданином (либо между иностранными гражданами) на территории России, то оно осуществляется на основании норм российского законодательства [3; 6]. При этом допускается расторжение брака на территории иностранных государств. Все имущественные обязанности и права супругов определяются нормами законодательства того государства, на территории которого находится совместное место жительства (в случае его отсутствия — нормами российского законодательства).

В нормах ГК РФ (ст. 1186) содержится указание на то, что «право, которое подлежит применению к имущественным и иным гражданско-правовым отношениям, осложненным иностранным элементом, должно определяться в соответствии с международными договорами Российской Федерации, нормами ГК РФ и иных нормативных актов, а также признаваемых на территории России обычаев». В данном случае подразумеваются, прежде всего, двусторонние договоры России с иностранными государствами о правовой помощи по семейным, гражданским делам, например, Конвенция стран СНГ о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам [1].

При возникновении спора по поводу раздела имущества с супругом, являющимся иностранным гражданином, возникает проблема определения права, которое подлежит в данном случае применению.

Вышеуказанная Конвенция содержит положения о том, что по общему правилу имущественные правоотношения между супругами должны определяться в соответствии с законодательством договаривающейся стороны, на территории которой у них имеется совместное место жительства (данное положение содержится и в нормах СК РФ).

В случаях проживания супругов в разных государствах, но при наличии у них одного и того же гражданства, правоотношения между ними подлежат определению по праву страны их гражданства (это же касается дел о расторжении брака). Если супруги имеют гражданство разных государств и проживают также на территории разных государств, подлежит применению к имущественным отношениям между ними право государства, на территории которого находится их последнее из совместных мест жительства, а в случае его отсутствия — право государства, судом которого рассматривается дело, в том числе о разводе и разделе совместного имущества.

При этом дела, возникающие из разногласий по поводу раздела общего недвижимого имущества, подлежат рассмотрению

в соответствии с нормами законодательства той стороны, на территории которой непосредственно находится недвижимость [1, ст. 27, 28].

Специальные правила подсудности дел о разделе совместного имущества супругов содержатся в заключенных Россией международных договорах по правовой помощи по гражданским, семейным делам.

Вместе с тем ГПК РФ содержит указания на то, что к компетенции российских судов отнесены дела о расторжении брака и разделе имущества, осложненные иностранным элементом, при условии наличия у одного или обоих супругов российского гражданства или места жительства истца в Российской Федерации.

Кроме того, исключительная подсудность российских судов установлена в отношении дел о праве собственности и иных вещных прав на недвижимость, находящуюся на территории России, а также дел о расторжении брака и разделе имущества российских граждан с иностранцами при условии наличия у обоих супругов места жительства на территории Российской Федерации. Законодатель указывает также на то, что супруги в делах с иностранным элементом наделены правом на заключение соглашения об изменении международной подсудности их дела (но подобное соглашение подлежит заключению исключительно до момента принятия судом дела к производству) [4, ст. 402–404]. При этом дела, отнесенные к исключительной подсудности российских судов, не могут быть переданы на рассмотрение в суды иностранных государств.

На практике нередко возникают ситуации, когда после принятия российским судом дела о разделе имущества к производству выявляется факт наличия решения иностранного суда по спору между теми же супругами [16, с. 255]. В случае наличия при этом международного договора России с данным государством о взаимном признании и исполнении решений судов, производство по делу о разводе и разделе имущества подлежит прекращению [4, ст. 406]. Однако при отсутствии подобного международного договора суд должен руководствоваться при рассмотрении и разрешении дела национальным правом.

Международные договоры, содержащие положения о взаимном признании и исполнении решений судов, в том числе по делам о разделе имущества, заключены Россией с рядом стран, например, Эстонией, Литвой, Латвией и пр., однако со многими государствами подобные договоры к настоящему времени не заключены (в частности, с США и пр.), что осложняет правоприменительную практику и препятствует защите имущественных прав лиц в делах о разделе имущества, осложненных иностранным элементом.

Нельзя не затронуть и проблему раздела имущества, находящегося на территории иностранного государства. Нормы российского законодательства, рассмотренные выше, позволяют определить право, подлежащее применению к режиму и разделу совместного имущества супругов, однако на практике реализация судебного решения в отношении имущества, в том числе зарубежного, зависит во многом от наличия соответствующего международного договора между Российской Федерацией и конкретным государством. Ранее многие иски о разделе зарубежного имущества возвращались истцам с указанием на

необходимость раздела такого имущества в судах государств его нахождения (ссылались суды при этом на нормы российского законодательства, а именно п. 2 ч. 1 ст. 135 ГПК РФ).

Однако в соответствии с разъяснениями ВС РФ, руководствоваться нормами 437 Конституции РФ, ст. 34 и 161 СК РФ, судам необходимо учитывать то обстоятельство, что требования о разделе совместного имущества супругов, в том числе недвижимого, находящегося за границей, являются не иском о праве на недвижимость, а «требованиями, направленными на изменение режима совместной собственности», вследствие чего выводы районного и областного судов о праве истца осуществить раздел спорного совместного имущества только в суде иностранного государства по месту нахождения имущества, являются ошибочными. Подобные иски должны быть рассмотрены российскими судами общей юрисдикции при условии наличия у обеих сторон российского гражданства и отсутствия иных положений в международном договоре Российской Федерации [9].

В данном случае можно говорить о прецеденте в российской правовой системе, в соответствии с которым дело о разделе спорного недвижимого имущества супругов, находящегося за рубежом, может быть рассмотрено не в суде государства нахождения данного имущества, а по месту фактического проживания супругов, то есть в российском суде.

Заслуживает внимания также справедливое замечание Самарского областного суда, согласно которому «представляется необходимым при разрешении споров в отношении недвижимого имущества, расположенного на территории иностранных государств, учитывать отсутствие обязанности исполнения решения судов РФ компетентными органами иностранного государства, осуществляющими регистрацию прав собственности на объекты недвижимости, поэтому принимаемый судом вариант распределения имущества между сторонами, с учетом конкретных обстоятельств дела, должен по возможности быть наименее обременительным для его исполнения сторонами» [10].

Другими словами, при вынесении решения по делу о разделе имущества, осложненного иностранным элементом, суд может учесть стоимость находящейся за рубежом недвижимости при разделе того имущества, которое находится в России.

Как показывает практика, при разрешении дел о разделе совместного имущества супругов, возникает конкуренция между коллизионными нормами, определяющими применимое право к вещным отношениям и коллизионными нормами семейного законодательства, регулирующими имущественные отношения между супругами. В соответствии с разъяснениями ВС РФ, приоритет должны иметь коллизионные нормы семейного законодательства как нормы специальные [11, с. 180].

В частности, в одном из дел совместное имущество супругов (недвижимое) находилось на территории Финляндии и Российской Федерации. Руководствуясь тем, что часть спорного имущества находится в России и п. 1 ст. 1205 ГК РФ, судом было применено при разрешении разногласий право Российской Федерации. Однако Высшим Судом РФ на основании того, что спор о разделе имущества вытекает из семейных правоотношений, был сделан вывод о необходимости применения права на основании поло-

жений, содержащихся в ст. 161 СК РФ, в соответствии с которыми к спору подлежит применению право Финляндии, то есть последнего совместного места жительства супругов [8].

Таким образом, при разделе имущества в делах с иностранным элементом нередко возникают правоприменительные проблемы, связанные с отсутствием заключенных

между Россией и иностранными государствами международных договоров, содержащих положения о взаимном признании и исполнении решений судов, определением международной подсудности анализируемых споров, а также конкуренцией коллизионных норм гражданского и семейного законодательства.

Литература:

1. Конвенция стран СНГ о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (Заключена в г. Минске 22.01.1993) // Собрание законодательства РФ, 24.04.1995, № 17, ст. 1472.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021) // Собрание законодательства РФ, 1994, № 32, ст. 3301.
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // Собрание законодательства РФ, 01.01.1996, № 1, ст. 16.
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ, 18.11.2002, № 46, ст. 4532.
5. Федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» (ред. от 02.07.2021) // Собрание законодательства РФ, 29.07.2002, № 30, ст. 3032.
6. Федеральный закон от 15.11.1997 № 143-ФЗ «Об актах гражданского состояния» (ред. от 02.07.2021) // Собрание законодательства РФ, 24.11.1997, № 47, ст. 5340.
7. Постановление Пленума ВС РФ от 05.11.1998 № 15 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 1, 1999.
8. Определение ВС РФ от 21.01.2014 № 78-КГ13-35// Документ опубликован не был. Доступ из СПС «Консультант-Плюс» (дата обращения 21.09.2021).
9. Определение СК по гражданским делам Верховного Суда РФ от 18.09.2018 № 4-КГ18-76 // Документ опубликован не был. Доступ из СПС «Консультант-Плюс» (дата обращения 21.09.2021).
10. «Справка по результатам обобщения судебной практики разрешения судами Самарской области дел по спорам, связанным с разделом совместно нажитого супругами в браке имущества, рассмотренных в 2017–2018 гг». // Документ опубликован не был. Доступ из СПС «Консультант-Плюс» (дата обращения 21.09.2021).
11. Канашевский В. А. Коллизионные вопросы раздела между супругами совместно нажитого имущества, находящегося за рубежом / В. А. Канашевский // Закон. — 2020. — № 2. — С. 178–185.
12. Международное частное право / отв. ред. Н. И. Марышева. — 4-е изд. — М.: КОНТРАКТ, 2018. — 848 с.
13. Мешкова Л. Ш. К вопросу о понятиях «собственность», «общая собственность» / Л. Ш. Мешкова // Фундаментальные и прикладные разработки естественных и гуманитарных наук: современные концепции, последние тенденции развития. — 2018. — С. 67–70.
14. Моисеева Т. М. Совместная собственность супругов и (или) общее имущество супругов: анализ современного семейного и гражданского права / Т. М. Моисеева // Актуальные проблемы российского права. — 2017. — № 5. — С. 131–136.
15. Московская Н. В. Проблемы правового регулирования общей совместной собственности супругов / Н. В. Московская, О. Н. Крюкова // Закон и право. — 2020. — № 9. — С. 58–60.
16. Московская Н. В. Отдельные вопросы правового регулирования общего имущества супругов / Н. В. Московская // Проблемы в российском законодательстве. — 2021. — № 4. — С. 253–259.
17. Рассолова Т. М. Гражданское право / Т. М. Рассолова. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. — 847 с.

Права пережившего супруга при наследовании

Яскова Кристина Сергеевна, студент магистратуры
Сибирский юридический университет (г. Омск)

В данной статье рассматривается перечень прав пережившего супруга, в том числе право на долю в общем имуществе супругов, а также право в части управления акциями умершего супруга. Особенно анализируется понятие, особенности юридической природы права пережившего супруга, а также обсуждаются проблемы правового регулирования при возникновении споров при наследовании между пережившим супругом и другими наследниками.

В заключении, сделан вывод о том, что переживший супруг обладает широкими правами при наследовании имущества умершего супруга.

Ключевые слова: наследственное право, право пережившего супруга, доля пережившего супруга, общее имущество супругов, имущественные отношения между наследниками.

Rights of surviving spouse in inheritance

Yaskova Kristina Sergeevna, student master's degree program
Siberian Law University (Omsk)

This article considers the list of rights of the surviving spouse, including the right to a share in the common property of the spouses, as well as the right to manage the shares of the deceased spouse. Especially, the concept, peculiarities of the legal nature of the law of the surviving spouse is analyzed, as well as the problems of legal regulation in the event of disputes in inheritance between the surviving spouse and other heirs are discussed. In conclusion, it was concluded that the surviving spouse has wide rights in inheriting the property of the deceased spouse.

Keywords: inheritance law, survivor's right, survivor's share, common property of spouses, property relations between heirs.

Права пережившего супруга является одной из актуальных тем для обсуждения в настоящее время. Вместе с тем возникают споры об определении доли пережившего супруга в наследственной массе.

В соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации супруги являются наследниками первой очереди по закону и наследуют на равных с другими наследниками первой очереди [1].

Верховный суд Российской Федерации отмечает, что в первую очередь необходимо указать, что наследником может быть только тот супруг, который на момент открытия наследства находился в официально зарегистрированных и отношениях с умершим супругом. Следовательно, при вынесении судебного решения о признании брака недействительным или при расторжении брака до открытия наследства, переживший супруг исключается из списка наследников первой очереди по закону [2].

Гражданское законодательство определяет права пережившего супруга следующим образом — принадлежащее пережившему супругу наследодателя в силу завещания или закона право наследования не умаляет его права на часть имущества, нажитого во время брака с наследодателем и являющегося их совместной собственностью. Доля умершего супруга в этом имуществе, входит в состав наследства и переходит к наследникам [1].

Иными словами, в случае наличия общего совместного имущества супругов после смерти одного из супругов сначала определяется супружеская доля, а только потом наследственная.

Доля умершего супруга в совместно нажитом имуществе определяется в соответствии с семейным законодательством, которое указывает, что общим имуществом супругов является только имущество, приобретенное супругами в период брака независимо от того на имя кого из супругов оно приобретено либо на имя кого или кем из супругов внесены денежные средства [3].

Как отмечает Е. В. Ельникова, более остро проявляются конфликты в процессе наследования имущества пережившего супруга, когда его интересы сталкиваются с интересами других наследников, как по закону, так и по завещанию [4, с. 51–59].

И. Б. Живихина говорит о том, что «при выделении супружеской доли из состава наследства, равно как и при определении имущества, которое входит в состав наследства умершего супруга, вследствие неопределённости правового регулирования нотариальная и судебная практики постоянно сталкиваются с проблемами квалификации имущества супругов личным или общим» [5, с. 26–28].

Также Гражданский кодекс Российской Федерации гласит, что в случае смерти одного из супругов раздел имущества не производится, но определение долей является необходимым, в том числе для установления стоимости наследственного имущества. При выделе доли из общего имущества доли участников общей совместной собственности признаются равными, если иное не предусмотрено законом или соглашением участников. [1]

Таким образом, по общему правилу, доля пережившего супруга равна половине общего имущества супругов, но законодатель допускает возможность изменения её размера в совместном завещании супругов, наследственном договоре или на основании решения суда.

На взгляд автора, исходя из норм гражданского законодательства, принадлежавшая пережившему супругу половина общего имущества не является основанием для раздела этого имущества между другими наследниками, в отличие от второй половины, идущая в состав наследственной массы.

Следует также отметить, что переживший супруг обладает рядом прав в области наследования ценных бумаг.

Так, например, гражданским законодательством установлены правила наследования акций открытого акционерного общества, согласно которым, наследники, принявшие наследство в виде акций, автоматически становятся акционерами, не требуя согласия других акционеров. [1]

В силу того, что акции нуждаются в управлении, нотариус может назначить пережившего супругом доверительным управляющим.

На основании договора доверительного управления переживший супруг может управлять 50% акций, которые принадлежат умершему супругу [6, с. 354–356].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что переживший супруг обладает рядом прав в отношении наследуемого имущества умершего супруга. Принадлежавшая пережившему супругу половина общего имущества не является основанием для раздела этого имущества между другими на-

следниками, что минимизирует количество споров между наследниками умершего супруга. Однако, следует больше уделить внимания законодателям в вопросе правового регулирования в отношении имущества супругов как общего, так и личного.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 18.09.2021 г.);
2. О судебной практике по делам о наследовании: Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29.05.2012 № 9 // Российская газета. 2012. № 127;
3. Семейный кодекс Российской Федерации // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/ (дата обращения: 18.09.2021 г.);
4. Ельникова Е. В. Правовая судьба доли пережившего супруга при наследовании недвижимого имущества // Вестник Московского государственного областного университета. 2019. № 3. С. 51–59. [Электронный ресурс];
5. Живихина И. Б. Выделение супружеской доли из состава наследства: анализ одного судебного дела // Наследственное право. 2018. № 4. С. 26–28.;
6. Лантух А. В. Права пережившего супруга при наследовании по закону // Молодой ученый. 2015. № 5 (85). С. 354–356.

ПОЛИТОЛОГИЯ

Современное состояние российско-японских отношений и взаимодействие в вопросах экономики, хозяйственной деятельности, международной безопасности

Ястребков Максим Олегович, студент
Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

В настоящей статье проводится анализ динамики взаимодействия Российской Федерации и Японии в вопросе укрепления сотрудничества в рамках Азиатско-Тихоокеанского региона. За последние 5 лет (начиная с 2016 года) наши страны сделали большой шаг к укреплению партнерских отношений в регионе, оказывая систематическую двустороннюю поддержку друг другу. В проведенном исследовании отмечаются достигнутые результаты в экономической, энергоресурсной, культурной, военно-политической отраслях.

Ключевые слова: Россия, Япония, КНР, КНДР, США, сотрудничество, встречи, диалог, взаимодействие, развитие, переговоры, инвестиции, денуклеаризация, борьба с терроризмом.

Начать настоящее исследование следует с честного признания того факта, что взаимодействие между Россией и Японией нельзя назвать равномерным и спокойным. Невозможно отрицать факт наличия исторических конфликтов, отсутствия мирного договора, незаключенного с момента окончания Второй мировой войны, и сохраняющихся притязаний территориального характера, разность ориентиров в вопросе выбора «партнеров» и других существенных вопросов. Справедливости ради стоит отметить, что международная политика и межгосударственный диалог вообще сложно отнести к категории «стабильной». На современном этапе она является скорее ориентиром, к которому стремятся страны, вступая в диалог. Данный тезис справедлив и для двусторонних отношений между Российской Федерацией и Японией.

Целесообразность поддержания «здоровых» отношений между странами можно обосновывать разными причинами. Начать можно с банального — это территориальное соседство, но имеются и более веские поводы для ведения диалога: это и активизировавшаяся ядерная программа КНДР, которая грозит не только дестабилизацией Азиатско-Тихоокеанского региона, но и подрывом общемировой безопасности; также стоит упомянуть и о динамичном, непрерывном росте КНР, и повышающуюся в связи с этим конфронтацию восточного гиганта и США, что также способствует мирному урегулированию обстановки в регионе; последнее также сказалось на том, что ранее выбранная Японией модель поведения на международной арене с опорой на уже упомянутого «гаранта» в лице США себя не оправдала, поскольку США оказалось не готово что-либо противопоставить активному экономическому развитию Китая и его нарастающему военному присутствию в регионе, и отдалилось от активной деятельности

в этой части земного шара, ограничившись применением такого сдерживающего рычага, как торговая война. В связи с этим, впервые за многие годы диалог между РФ и Японией оказался не только в декларативной плоскости общих фраз и протокольных встреч, но и перешел к активному и результативному сотрудничеству во всех сферах: экономической, культурной, и, конечно же, в области международной безопасности.

Исследуя современное состояние взаимодействия России и Японии, первоочередно стоит обратиться к Японо-российскому плану действий, принятому еще в 2003 году [1]. Данное положение носит скорее общий характер, и «новое веяние» в вопросе российско-японского сотрудничества следует отмерять от Совместного заявления президента РФ и премьер-министра Японии о развитии российско-японского партнерства от 2013 года. Данный документ декларирует следующее: «Российская Федерация и Япония, придавая важное значение двустороннему партнерству в международных делах, будут укреплять сотрудничество и взаимодействие в целях стабильности и процветания в АТР и во всем мире» [2].

Ориентированность Японии на север является весьма оправданной, и, как правильно отмечает Е. А. Василюк, «РФ последовательно проводит политику невмешательства в споры и возможные конфликты в регионе и выступает в качестве нейтральной стороны, которая одновременно с этим имеет и собственную заинтересованность в сохранении безопасной обстановки» [3, с. 219]. Российская Федерация справедливо может занять позицию ключевого гаранта безопасности в Азиатско-Тихоокеанском регионе, поскольку в концепции внешней политики РФ закреплено: «Принципиальное значение для России имеет общее оздоровление военно-политической об-

становки в Азии, где сохраняется значительный конфликтный потенциал, наращиваются военные арсеналы, увеличивается опасность распространения оружия массового уничтожения. Россия последовательно выступает за урегулирование вовлеченными сторонами всех имеющихся разногласий политико-дипломатическими средствами при строгом соблюдении основополагающих принципов международного права» [4].

Говоря о конкретных мерах, осуществленных в формате двустороннего сотрудничества, стоит отдельно отметить 2016 год, который по мнению большинства исследователей оценивается как ключевой в вопросе восстановления и развития российско-японского диалога. В мае этого года 2016 года премьер-министр Синдзо Абэ посетил Москву, где представил план сотрудничества по восьми направлениям, среди которых основными являлись бизнес, энергетика, высокие технологии и культурные обмены [5]. Тогда же было заявлено о возобновлении диалога о спорных островах. Для формирования допустимого компромисса по данному вопросу, осенью Японию посетили представители Федерального Собрания РФ.

Говоря о вопросе безопасности в АТР, В.Б. Хомячук отмечает, что показательным является «возобновление в 2017 года по японской инициативе консультаций министров оборонных и дипломатических ведомств в формате »2+2« [...], были возобновлены приостановленные в 2013 обмены между военными и оборонными ведомствами обеих стран. В 2018 году отмечены успехи стратегического диалога между дипломатическими ведомствами двух стран в таких областях как разоружение, нераспространение оружия, противодействие наркотрафику, терроризму, отмыванию денег. 2019 год на фоне других выделен как начало проведения совместных антипиратских и поисково-спасательных учений» [6].

В июне 2016 года в Москве состоялись российско-японские консультации по противодействию терроризму. Взаимодействие в данной области приравнивают по значимости к экономическому сотрудничеству, и оно неизбежно, вне зависимости от обострения или смягчения конфронтации по иным вопросам, поддерживается со стороны обоих государств. Начало этому процессу было положено еще в Совместном заявлении о взаимодействии в международных делах, в котором стороны в т.ч. выступили за «всемерное укрепление международного сотрудничества в целях борьбы с терроризмом». Затем в 2002 г. главы внешнеполитических ведомств двух стран выступили с Совместным заявлением по борьбе с международным терроризмом, где подтвердили намерение «принимать меры для пресечения и предупреждения террористических актов» и постановили продолжать консультации по этим вопросам в рамках двусторонней рабочей группы по вопросам борьбы с терроризмом [7].

Историческим в вопросе диалога двух держав можно назвать первый за 11 лет визит первого лица Российской Федерации в Японию. В конце 2016 года президент В.В. Путин посетил с визитом (подготовка к которому, стоит отметить, велась продолжительно и чрезвычайно ответственно с обеих сторон) в Японию. В рамках данного визита было подписано 12 межправительственных и межведомственных соглашений и 68 коммерческих контрактов, а также начаты переговоры по налажи-

ванию совместной хозяйственной деятельности на Курильских островах и безвизовому режиму.

Говоря об активизации экономического сотрудничества, невозможно не упомянуть о следующих ключевых моментах. Политика Синдзо Абэ была ориентирована на поддержание бизнеса и способствование интеграции японских предприятий на российский рынок. В настоящий момент мы можем оценить следующие события. В качестве резидентов ТОРов на территории ДВФО зарегистрировано шесть японских компаний, кроме этого, три предприятия были зарегистрированы в качестве резидента Свободного порта Владивосток. Авторами отмечаются, что «японский бизнес вкладывает капиталы и технологии в лесной и агропромышленный комплексы нашей страны [...]. Во Владивостоке выпускаются машины марки »Мазда« [...]. Рассматривая сферу энергетики следует выделить такие проекты как »Сахалин-1« и »Сахалин-2«, в которых участвует японский бизнес. Реализация данных проектов позволили начать экспорт нефти в Японию» [8, с. 79].

Сложившиеся между РФ и Японией на данный момент отношения не следует излишне романтизировать, поскольку, закономерно, Токио преследует свои цели и активная направленность на укрепление двусторонней японско-российской связи небезосновательна. Активное участие Японии в развитии Дальнего Востока, внедрение своих компаний на российский рынок обосновано нарастающей экономической конкуренцией Японии и Китая, а также «зависимость от внешних энергетических и продовольственных рынков, озабоченность проблемами экологии в данном регионе» [8, с. 81]. Но сложившееся положение нельзя рассматривать как противоречащее российским интересам в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Во-первых, сотрудничество РФ и Японии не вызывает порицания со стороны другого азиатского партнера — Китая. КНР в своих оценочных высказываниях о развитии взаимодействия своих соседей сдержана, также не наблюдается регресса на фоне укрепления связи с Японией в области товарооборота, оборонного и энергетического обмена между Россией и Китаем. Кроме того, позитивным представляется то обстоятельство, что ранее при формировании модели поведения в двусторонних отношениях с Россией Япония основывалась на военно-политическом противостоянии, диалог имел четко конфронтационную окраску. В настоящий же момент, как прямо следует из вышеизложенного, Япония применяет невоенную стратегию, стараясь интегрироваться с экономическим, культурным, природоохранным сектором РФ, а также активно взаимодействовать в вопросе поддержания безопасности в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Подводя итог изложенному, можно сказать, что на современном этапе между Россией и Японией сложилась положительная, благоприятная политическая конъюнктура. За прошедшие пять лет были достигнуты договоренности и проведены двусторонние мероприятия, о которых в начале XXI века не рискнул бы говорить ни один, даже самый смелый, политик или политолог. Ориентированность на взаимодействие, которое не только регулярно высказывается правительством президента В.В. Путина и администрацией премьера Синдзо Абэ, но и подтверждается конкретно предпринятыми

мерами, проведенными встречами, организованными общими мероприятиями, уже можно рассматривать в качестве позитивного результата, но гораздо приятнее будет относиться к этому

как к уверенному подспорью для дальнейшего международного сотрудничества и возможного решения проблем, длительное время остро стоящих перед нашими державами.

Литература:

1. Японо-российский план действий. 2003. URL: <http://www.ru.emb-japan.go.jp/RELATIONSHIP/MAINDOCS/plan.html>
2. Совместное заявление президента РФ и премьер-министра Японии о развитии российскояпонского партнерства. 29 апреля 2013 г. URL: <http://www.russia-emb.jp/embassy/news/2013/04/—-.html>
3. Василюк Е. А. Некоторые аспекты сотрудничества РФ и Японии в решении глобальных проблем и обеспечении безопасности в АТР // Власть. 2015. № 10.
4. Концепция внешней политики Российской Федерации. 2013. 12 февр. Пункт 76. URL: http://archive.mid.ru//brp_4.nsf/0/6D84DDEDEDBF7DA644257B160051BF7F
5. О состоянии и перспективах развития российско-японских отношений на современном этапе. МИД РФ. Режим доступа: Научно-образовательный журнал для студентов и преподавателей «StudNet» № 10/2020. URL: <https://www.mid.ru/perspektivy-rossijsko-aponskih-otnosenij>
6. Хомячук В. Б. Перспективы российско-японского сотрудничества в сфере безопасности // StudNet. 2020. № 10.
7. Совместное заявление министра иностранных дел Российской Федерации и министра иностранных дел Японии по борьбе с международным терроризмом. URL: <http://archive.mid.ru//bdomp/ns-rasia.nsf/1083b7937ae580ae432569e7004199c2/432569d80021985f43256b5600336e74!OpenDocument>
8. Магдеев Р. Р., Халиуллина А. А. Динамика экономических отношений между Японией и Россией, основные мотивы // Modern Oriental Studies. 2019. № 2.

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Анализ влияния уровня финансовой грамотности на благосостояние российской семьи

Волкова Екатерина Васильевна, студент;

Новикова-Калита Елена Леонидовна, кандидат экономических наук, доцент

Поволжский институт управления имени П. А. Столыпина — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (г. Саратов)

В статье авторы проводят анализ влияния уровня финансовой грамотности на благосостояние российской семьи.

Ключевые слова: благополучие, благосостояние, финансовая грамотность, семья.

Для любой семьи в мире благосостояние и благополучие имеют большое значение. Каждый человек вкладывает свой смысл в эти понятия.

Согласно Экономическому словарю Войтова А. Г. «благосостояние — это обеспеченность населения для жизни материальными и духовными ценностями» [1, с. 23]. В свою очередь, благополучие является многозначным термином, и связывать его можно как с процветанием и обеспеченностью, так и со спокойной жизнью в достатке. Если рассматривать эти два понятия вместе, можно с уверенностью сказать о том, что благосостояние и благополучие являются неотъемлемой частью полноценной жизни человека.

Согласно пирамиде потребностей А. Маслоу, человеческие потребности склонны к постоянному росту. Однако для того чтобы удовлетворять свои возникающие потребности, необходимы финансовые ресурсы.

Доходы большого числа граждан в Российской Федерации невелики, однако каждая семья способна несколько повысить уровень своего финансового благосостояния и благополучия.

С первого взгляда может показаться, что для благополучия и благосостояния семьи необходим условно большой заработок. Однако, как показало исследование блогера Светланы Шишкиной, выложенное на ее YouTube-канале, посвященном финансам, размер дохода не имеет значения, когда затрагивается такая тема, как финансовая грамотность и ведение семейного бюджета в том числе. В своем видео «Сколько денег надо для счастья? Как грамотно расходувать семейный бюджет?» Светлана проводит интервью с людьми, имеющими совершенно разный размер дохода, и узнает, как живут люди с различным уровнем заработка и на что они тратят семейный бюджет [2].

В ходе интервью было выявлено, что люди, ведущие учет своих доходов и расходов, вне зависимости от уровня своего достатка, считают, что им хватает денег на удовлетворение всех своих потребностей. Семьи, в которых учет расходов не ве-

дется, вне зависимости от размера дохода, могут не закрывать все свои потребности.

Безусловно, финансовая грамотность не позволит колоссально улучшить уровень качества жизни семьи, однако, она позволяет не только грамотно вести семейный бюджет, но и откладывать денежные средства на реализацию краткосрочных и долгосрочных целей, а также просчитывать выгодность или убыточность различных предложений, учитывать текущую жизненную и экономическую ситуацию. Подобные действия, вне всяких сомнений, позволяют несколько повысить уровень своего благополучия и благосостояния.

В рамках данной темы был проведен опрос, где был опрошен 51 человек — преимущественно, жители Саратова и области. Респонденты имеют следующие возрастные категории: менее 18 лет, от 19 до 25 лет, от 26 до 35 лет, от 36 до 50 лет и старше 51 года. Опрашиваемые отвечали на вопросы, связанные с финансовой грамотностью, а также называли свою возрастную категорию, пол и уровень образования. Таким образом, респонденты были поделены на три возрастные категории, что связано с наличием в возрастных категориях до 18 лет и от 26 до 35 лет по одному опрашиваемому.

В возрастной категории до 35 лет в количестве 31 человека финансово грамотными считают себя две трети опрошенных. При этом более половины считает, что для планирования семейного бюджета нужен определенный уровень дохода. В данной возрастной категории так же более половины респондентов ответило, что имеет финансовую подушку безопасности.

Стоит отметить, что в ходе беседы с некоторыми опрошенными выяснилось, что среди тех, кто ответил положительно на вопрос о наличии финансовой подушки безопасности, есть респонденты, не понимающие полный смысл данного понятия. Также более половины опрошенных в данной возрастной категории тратит больше денег, чем зарабатывает.

Так, резюмируя вышеизложенное, можно сказать, что, даже если человек считает себя финансово грамотным, он все равно

может совершать действия, противоречащие финансовой грамотности. Это, в свою очередь, приводит к тому, что он впадает в долговую яму, но при этом так же не обеспечен подушкой безопасности (о ее наличии заявило более половины опрошенных).

Следующая возрастная категория (от 36 до 50 лет) представлена одиннадцатью респондентами, среди которых более половины не считает себя финансово грамотными. При этом 73 процента опрошенных отвечает, что для планирования семейного бюджета размер дохода не имеет значения, а у 82 процентов респондентов расходы не превышают размер дохода.

В возрастной категории от 36 до 50 лет, несмотря на то, что почти каждый опрошенный не считает себя финансово грамотным, его поведение более рационально, чем у предыдущей возрастной категории.

К категории старше 51 года было опрошено 9 респондентов, более половины которых не считает себя финансово грамотными. Почти у половины опрошенных размер расходов превышает доход, а 22 процента респондентов затрудняется ответить, превышают ли их расходы доход, что, в частности, может говорить о том, что учет расходов не ведется. Таким образом, почти половина опрошенных тратит больше, чем зарабатывает. При этом только треть респондентов ответила, что размер дохода для планирования семейного бюджета не имеет значения.

Так, можно сказать, что и в более старшей возрастной категории поведение в области финансов не всегда можно назвать рациональным.

Если объединить все три возрастные группы и посмотреть на результаты ответов на вопрос «Что Вы понимаете под благополучием», то наиболее популярным ответом является финансовый достаток, а далее идет семья, здоровье, самореализация и спокойствие. Многие респонденты также называли совокупность вышеназванных факторов.

На вопрос «Что Вы понимаете под благосостоянием» были получены совершенно разные ответы, которые можно интерпретировать как достаток материальных, финансовых и социальных благ.

Если рассмотреть отдельно ответы респондентов, ответивших, что они считают себя финансово грамотными, и тех, кто таковыми себя не считает, мы увидим следующее.

Две трети считающих себя финансово грамотными имеют финансовую подушку безопасности. При этом расходы половины данной группы опрошенных превышают доходы, а не-

большая часть респондентов затруднилась ответить на этот вопрос. Таким образом, лишь 40 процентов опрошенных в данной группе грамотно распределяют свои доходы. Также в группе опрошенных, считающих себя финансово грамотными, около 60 процентов респондентов на вопрос о размере заработка для планирования семейного бюджета ответили различные диапазоны суммы дохода. Только 40 процентов респондентов считает, что размер дохода для планирования семейного бюджета не имеет значения.

Рассматривая ответы группы респондентов, не считающих себя финансово грамотными, можно увидеть, что у половины из них есть финансовая подушка безопасности. Помимо этого, более половины опрошенных тратят денежных средств больше, чем зарабатывают. Также ровно половина респондентов в данной группе заявила, что размер дохода не имеет значения для планирования семейного бюджета.

Вне зависимости от того, считает человек себя финансово грамотным или нет, он может как осознанно распоряжаться своими доходами и в целом обладать достаточным уровнем знаний и навыков в области финансов, так и показывать совершенно иное поведение и уровень знаний. Однако несмотря на то, что оценка уровня своей финансовой грамотности носит субъективный характер, ответы респондентов показали, что существует необходимость в продвижении и распространении обучения финансовой грамотности населения России различного возраста.

Можно сказать о том, что финансовый достаток имеет большое значение для опрошенных, так как позволяет им обеспечивать различные потребности, связанные со здоровьем, самореализацией, семьей, и в целом получать необходимые блага. Помимо этого, благодаря финансовым ресурсам люди ощущают спокойствие и уверенность, что объясняется отсутствием переживаний, связанных с нехваткой денежных средств для получения жизненно необходимых благ.

Финансовая грамотность необходима современному человеку, это объясняется тем, что она позволяет рационализировать финансовое поведение человека. Более разумное финансовое поведение является залогом спокойствия семьи и отсутствием финансовых проблем, вызванных нерациональным поведением, что, в свою очередь, позволяет семье более полно пользоваться различными благами и, соответственно, позволяет легче достигать уровня достатка и благополучия и оставаться на нем.

Литература:

1. Войтов А. Г. Экономический словарь. Учебное пособие. — М.: МИИТ, 2011, — 111 с. Текст: электронный. URL: http://library.miiit.ru/methodics/31_05_2012/metodics/12%20-%20178.pdf (дата обращения: 10.09.2021)
2. Шишкина, С. А. Видео «Сколько денег надо для счастья? Как грамотно расходовать семейный бюджет?» / С. А. Шишкина. — Текст: электронный // YouTube: [сайт]. — URL: <https://www.youtube.com/watch?v=sTRYKcOT524> (дата обращения: 10.09.2021).

«Быть отличным коучем» как важная составляющая портрета современного эффективного менеджера

Клещёв Максим Сергеевич, студент

Российский государственный педагогический университет имени А. И. Герцена (г. Санкт-Петербург)

В данной статье рассматривается важность применения навыка «Быть отличным коучем» в профессиональной деятельности современного эффективного менеджера.

Ключевые слова: коучинг, коучинг в управлении, умения коуч-менеджера, развитие качеств персонала.

Десятилетнее исследование Google, представленное широкой общественности в 2018 году, определило ТОП-10 навыков, которыми обладает выдающийся руководитель [1]. Навыку «Быть отличным коучем» досталась строчка лидера и, на наш взгляд, вовсе не случайно. Менеджер, обладающий необходимыми тренерскими навыками, т.е. навыками коучинга, и применяющий их в своей профессиональной деятельности, способен получать, с одной стороны, лучшую производительность от своей команды, а это в конечном счёте сказывается как на эффективности достижения поставленных целей, так и на успешности, конкурентоспособности организации в целом, с другой стороны, сильных специалистов, постоянно развивающихся, растущих в разных сферах жизни (в том числе профессиональной).

В последние годы коучинговые компании превратились в индустрию довольно высокоприбыльного бизнеса, как следствие этого, корпоративный коучинг стал более востребованным и становится всё больше и больше мейнстримом (от англ. *mainstream* — основное течение; тренд, модная тенденция), так как руководители высшего звена понимают, что за ним в определённой степени стоит будущее. Именно поэтому современному эффективному менеджеру просто необходимо владеть компетенциями в данной области.

Что такое коучинг как в целом, так и в системе управления? Какими умениями должен обладать менеджер, чтобы быть лучшим коучем для своей команды? Какие качества будут развиваться у сотрудников, если их руководитель будет выступать в роли коуч-менеджера? Осмысление поставленных вопросов с должной полнотой и доказательностью в небольшой статье — задача не из простых, тем не менее постараемся проследить за важностью применения вышеупомянутого навыка в профессиональной деятельности современного эффективного менеджера, избрав для анализа лишь некоторые аспекты.

Согласно определению, которое даёт International Coaching Federation (Международная Федерация Коучинга), коучинг — это «...развивающееся партнёрство, которое помогает клиентам добиваться полноценных результатов в их личной и профессиональной жизни. Посредством процесса коучинга клиенты углубляют свои знания, совершенствуют эффективность работы и повышают качество своей жизни» [2, с. 18].

Субъектами партнёрства являются коуч (специалист, цель которого помочь человеку (клиенту) раскрыть свои способности, поверить в свои силы и с их помощью достигать личного и профессионального успеха) и клиент (человек или организация, которые заказывают услуги коучинга), которые

работают вместе как два равноправных партнёра. В отличие от психологов, коуч не даёт клиенту советов, рекомендаций. Его задача — прийти к решению проблемы с помощью наводящих вопросов, направлений, подсказок.

Применительно к сфере управления, коуч — это руководитель организации или структурного подразделения, который оказывает квалифицированную помощь своим клиентам, т.е. подчинённым, в достижении профессиональных целей и задач с помощью всё тех же наводящих вопросов, направлений и т.д.

Рассмотрим умения, которыми должен обладать менеджер, чтобы быть лучшим коучем для своей команды [3].

1. Умение понимать сотрудников: понимание, как они работают, что их заставляет это делать, что их расстраивает и т.д. Это тот навык, который нужно развивать в первую очередь, чтобы тренировать свою команду для достижения оптимальных результатов. Согласовывать свои цели с целями команды — один из способов развития данного навыка. Спросив «Каковы цели нашей команды?», затем проанализировав обратную связь и связав с личными целями, можно обозначить общие планы. Когда команда будет видеть, что при учёте её интересов она побеждает, выигрывает, это уже будет мотивированный коллектив, который точно доберётся до планируемых результатов.

2. Умение правильно использовать язык. Переход от навязывания своего мнения к тому, чтобы его просить — способ, который изменит использование языка. Например, американский шеф-повар, удостоенный награды Джеймса Бирда, Грант Ахатц, усвоил урок лидерства, когда потерял вкусовые рецепторы из-за болезни и который впоследствии сделал ресторан «Alinea» одним из лучших ресторанов страны. Грант рисовал возможные продукты питания, делился идеями о том, как, по его мнению, может выглядеть еда в «Alinea». Команда это всё проверяла на практике, корректировала, давала обратную связь, в конце концов она смогла придумать знаменитый десерт. Таким образом, если руководитель сместит свой диалог с командой с «Вот ответ» на «Как вы думаете, что может быть ответом?», сотрудники засияют, они поймут, что их действительно ценят внутри компании, осознают, что они причастны к её успеху и будут вдохновлены на работу с полной самоотдачей.

3. Умение разрешать конфликты. Большинство споров, столкновений, как правило, возникает из-за недостатка признательности или отсутствия автономии. Основная задача в таких ситуациях — своевременно понять, откуда разногласие берёт своё начало и как решить ту или иную проблему,

чтобы избежать нежелательных последствий, например, недовольства, несчастья коллектива, снижения дохода компании. Определённого рода конфликт может возникнуть и тогда, когда менеджер пытается слишком много управлять. Это лишает свободы членов его команды, а когда свобода уходит, мы склонны вызывать обиду, потому что чувствуем, что не можем использовать свои возможности. Непростой, но лёгкий способ решить эту проблему — провести честный разговор. Если руководитель честно оценивает членов своей команды, если он

дружелюбен и честен в своих отзывах с ними, то они ответят взаимностью.

Преимущества получают не только руководители организаций, структурных подразделений, применяющие коучинговый стиль управления, например, в виде высоких результатов от своих подчинённых, но и сами подчинённые в виде повышения своего уровня личностного и профессионального развития при коуч-менеджере. Обратимся к нижеприведённой таблице и к выводу после неё, чтобы удостовериться в этом.

Таблица 1. Примерные действия руководителей, использующих те или иные подходы в различных ситуациях в своей профессиональной деятельности: сравнительная таблица

Характеристика	Некоторый стандартный подход	Коучинговый подход
Дать возможность подчинённому реализовать свой потенциал в решении вопроса	<i>не всегда характерно</i> пример: — <i>Уважаемый А, этот вопрос можно решить следующим образом: во-первых, ...</i>	<i>характерно</i> пример: — <i>Уважаемый А, как Вы планируете решить данный вопрос? Какие ресурсы-средства Вам для этого потребуются?</i>
Дать возможность подчинённому посмотреть на ситуацию с другой стороны	<i>не всегда характерно</i> пример: — <i>Уважаемый А, если у Вас нет идей, как решить данный вопрос, тогда думайте ещё!</i>	<i>характерно</i> пример: — <i>Уважаемый А, как бы Вы поступили, если бы имели в настоящее время все необходимые ресурсы-средства для решения данного вопроса?</i>
Дать возможность подчинённому увидеть возможность в решении вопроса, а не проблему	<i>не всегда характерно</i> пример: — <i>Уважаемый А, мы с этим уже сталкивались, результат, к сожалению, оказался неутешительным, повторять не будем</i>	<i>характерно</i> пример: — <i>Уважаемый А, подумайте, как можно преодолеть данное препятствие? Какие средства-ресурсы нужны для того, чтобы приблизиться к цели?</i>

Таким образом, проанализировав таблицу 1, мы можем сказать, что менеджер, использующий коучинговый подход в своей профессиональной деятельности, с помощью наводящих вопросов в тех или иных ситуациях способен развивать следующие качества у своих сотрудников:

- обретение чёткого и ясного видения целей, путей их достижения;
- повышение уровня ответственности и вовлечённости в процесс работы;
- становление более осознанными, результативными, инициативными и амбициозными;
- развитие креативности и мышления;

— быстрее обучаются и т.д.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что важность применения навыка «Быть отличным коучем» в профессиональной деятельности современного эффективного менеджера очевидна. Во-первых, менеджер сможет как получать лучшую производительность от своей команды, так и максимально реализовывать свой внутренний потенциал. Во-вторых, он сможет поспособствовать раскрытию и развитию индивидуальности каждого сотрудника организации. Всё это в целом позволит компании эффективно достигать поставленных целей, поступательно и устойчиво развиваться.

Литература:

1. Google Spent a Decade Researching What Makes a Great Boss. It Came Up With These 10 Things.— Текст: электронный // Inc.: [сайт].— URL: <https://www.inc.com/justin-bariso/google-spent-a-decade-researching-what-makes-a-great-boss-they-came-up-with-these-10-things.html?fbclid=IwAR0QP0lzUU0lt9VhwczеNmrtC58SEU99qeFUqClyriFiSoUuCFpDn32InHM> (дата обращения: 11.09.2021).
2. Бавистер С., Виккерс А. Коучинг/Стив Бавистер, Аманда Виккерс [пер. с англ. Издательство Гиппо].— М.: Издательство Гиппо, 2010.— 256 с.
3. Coaching Skills For Managers To Coach Their Teams Better.— Текст: электронный // YouTube: [сайт].— URL: <https://www.youtube.com/watch?v=e14EZIDT73o> (дата обращения: 11.09.2021).

4. Литовченко, А. С. Коучинг для руководителя. Что дает? / А. С. Литовченко.— Текст: электронный // АНДРЕЙ ПАРАБЕЛЛУМ: [сайт].— URL: <https://andreyparabellum.ru/kouching-dlya-rukovoditelya> (дата обращения: 09.09.2021).
5. Никитина Т. А. Основы коучинга: учеб. пособие / Т. А. Никитина, М. А. Шаталина.— Самара: Самар. гос. пед. ун-т, 2007.— 184 с.

О роли адаптации персонала в системе эффективного управления организацией

Кузнецова Анастасия Ивановна, студент магистратуры;

Герасимов Алексей Романович, студент магистратуры

Владимирский юридический институт Федеральной службы исполнения наказаний России

Проблематики адаптации сотрудника к новому рабочему месту является крайне чувствительной сферой менеджмента, поскольку непосредственно затрагивает интересы сотрудника и влияет на итоговое решение оставаться ли на данной работе.

В теории управления персоналом существует большое количество трактовок понятия «адаптация», однако все их условно можно поделить на две большие группы. В рамках первой — адаптация понимается как внутренний динамический процесс, свойство человеческого организма приспосабливаться к изменяющимся условиям среды или к своим внутренним изменениям, что приводит в итоге к повышению эффективности существования и функционирования.

Вторая группа ученых, делает акцент на самой процедуре адаптации и в центре внимания оказывается комплекс организационных и управленческих мероприятий, направленных на облегчение вхождения новых сотрудников в жизнь организации. В этом случае синонимом понятия «адаптация» становятся термины «введение в должность» или «введение в курс дела» [1, С. 200].

Безусловно, когда человек поступает на работу, он включается в систему внутриорганизационных отношений, занимая в ней одновременно несколько позиций. Каждой позиции соответствует совокупность требований, норм, правил поведения, определяющих социальную роль человека в коллективе как работника, коллеги, подчиненного, руководителя, члена коллективного органа управления, общественной организации и т.п. От человека, занимающего каждую из названных позиций, ожидается соответствующее ей поведение. Поступая на работу в ту или иную организацию, человек имеет определенные цели, потребности, нормы поведения. В соответствии с ними сотрудник предъявляет определенные требования и к организации.

Производственная адаптация — это адаптация к рабочему месту, орудиям и средствам труда, технологическому процессу, временным параметрам работы, объектам труда, предмету труда, характеру взаимодействия между работниками в процессе труда [2, С. 53].

Производственная адаптация состоит в ознакомлении и освоении функциональных обязанностей, специфики выполнения работы, выработке профессиональных навыков, необходимых и достаточных для выполнения должностных обязанностей, и как следствие, формирование профессионально необходимых качеств личности и устойчивого положительного отношения сотрудника к своей профессии.

К объективным показателям производственной адаптации относятся:

- успешное выполнение должностных обязанностей;
- наличие и целенаправленное формирование самим сотрудником специальных знаний и навыков, облегчающих выполнение профессиональных действий,
- стремление к обучению.

Субъективные показатели профессиональной адаптации представлены:

- положительной эмоциональной оценкой своей профессиональной деятельности,
- планами относительно изменения и сохранения профессии,
- выраженной мотивацией достижения успеха в профессии.

Для оценки результата адаптации часто используется понятие «адаптированность» личности или группы.

По мнению Гриценко В. В. «...адаптированность, представляет собой как такое состояние субъекта, которое позволяет ему чувствовать себя свободно и раскованно в социально-культурной среде, включаться в основную деятельность, чувствовать изменения в привычном социально-культурном окружении, углубляться во внутриличностные духовные проблемы, обогащать собственный мир путем более совершенных форм и способов социокультурного взаимодействия...» [3].

Важным вопросом в исследовании феномена адаптации является определение основных критериев, которые ученые объединяют в две большие группы, несмотря на их разноплановость и разнообразие.

Выделяются объективные и субъективные (или внешние и внутренние) критерии адаптированности.

В. Н. Безносиков к объективным критериям, определяющим адаптированность молодого сотрудника на производстве, относит: «... показатели производственной деятельности субъекта адаптации (норма выработки, процент брака, а также квалификационный разряд, стаж работы, официальный статус, образование и т.д.)».

К субъективным критериям соответственно будут относиться:

- 1) собственно-субъективные, т.е., самооценка субъекта адаптации;
- 2) субъективно-объективные, когда сотрудник является объектом оценки его состояний субъективным (экспертным) методом.

К первой группе субъективных критериев относятся такие показатели, как: удовлетворенность, отношения, ценностные ориентации, направленность, социальные установки и т.д.

Ко второй группе отнесен широкий набор критериев, основанных на обобщении оценок социального поведения сотрудника, например: соблюдение трудовой дисциплины, общественная активность, стремление к повышению профессиональной квалификации и т.д.

На значение показателей адаптации сотрудника в организации также влияет ряд факторов.

Профессор Кузнецов П. С. утверждал: «...существует семь комплексных факторов, влияющих на успешность адаптации: экономический (материальный), самосохранения, регулятивный, воспроизводственный, коммуникативный, когнитивный и самореализации...» [4, С. 47].

Следовательно, указанные факторы можно соотнести с основными потребностями человека. Первые четыре фактора характеризуют так называемые насыщаемые потребности, то есть те, которые по мере удовлетворения утрачивают свою актуальность — это потребности низшего уровня. Следующие три фактора характеризуют потребности высшего уровня, то есть ненасыщаемые. Их удовлетворение вызывает ощущение радости, сопутствующее всему промежутку времени, в течение которого данная потребность удовлетворялась.

Адаптированность сотрудника к конкретной профессиональной среде проявляется в его реальном поведении, в конкретных показателях трудовой деятельности: эффективности труда; усвоении социальной информации и ее практической реализации; росте всех видов активности; удовлетворенности различными сторонами трудовой деятельности.

Итак, адаптация является целостным, системным процессом, характеризующим взаимодействие человека с природной и социальной средой. Выделение различных видов и уровней адаптации в достаточной мере искусственно и служит целям научного анализа и описания этого явления.

Литература:

1. Зайцева Т. В. Управление персоналом: учебник / Т. В. Зайцева, А. Т. Зуб. — М.: Инфра-М, 2016. — С. 200.
2. Кузнецов, П. С. Концепция социальной адаптации / П. С. Кузнецов. — Саратов: Изд-во Саратов. ун-та, 2010. — С. 53.
3. Гриценко, В. В. Теоретические основы исследования социально-психологической адаптации личности/группы в новой социо- и этнокультурной среде // URL: <http://psyioumals.ru/artikles/d8485.shtml> (дата посещения: 22.09.2021).
4. Кузнецов, П. В. Адаптация как функция развития личности / П. В. Кузнецов. — Саратов: Изд-во Саратов. ун-та, 2011. — С. 47.
5. Хлудова, О. В. Психологические особенности профессионального роста личности (на примере сотрудников органов внутренних дел) / О. В. Хлудова. — Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2014. — С. 24.

Адаптивность как личностная характеристика актуализирует личностный и эмоциональный компоненты, проявляющиеся в поведении, и включает — принятие себя, принятие других, внутренний контроль, доминирование, эмоциональный комфорт, нервно-психическую устойчивость.

По мнению О. В. Хлудовой [5, С. 24], наиболее значимыми субъективными факторами адаптации являются:

«...Во-первых, исходный уровень знаний, умений и навыков. Чем шире умения и навыки, тем быстрее происходит процесс профессиональной адаптации;

Во-вторых, определенное мотивированное отношение к деятельности мотивам, ускоряющим процесс адаптации. Сюда можно отнести:

- интерес к профессиональной деятельности;
 - чувство долга;
 - стремление к профессиональному и личностному росту;
 - индивидуально-психологические свойства личности»...
- Учитывая вышеизложенное, по нашему мнению, успешность адаптации определяется:
- объективностью профессионального отбора и последующей деловой оценке работника в период стажерства;
 - отработанностью организационного механизма управления механизмом адаптации (составление программы адаптации, закрепление наставника из числа наиболее опытных сотрудников организации, контроль со стороны руководства за ходом адаптации);
 - престижностью и привлекательностью профессиональной деятельности;
 - особенностями организации труда, позволяющими реализовать актуальные мотивационные установки работников;
 - гибкой системой обучения новых сотрудников;
 - благоприятным социально-психологическим климатом, сложившимся в коллективе;
 - личностными качествами адаптируемого сотрудника, облегчающими процесс адаптации.

Управление денежными потоками организации в цифровом формате

Лазарева Анна Александровна, студент магистратуры

Волгоградский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Экономические процессы в мировом пространстве за последние годы претерпели существенные изменения, происходящие как на макро, так и на микроуровне. Трансформация

экономики связана с переходом на новый, более сложный уровень организации всех сопутствующих ей процессов. Одна из тенденций развития мировой экономики — повсеместное ис-

пользование цифровых технологий. Цифровая трансформация в бизнесе связана с оптимизацией функционирования различных направлений бизнеса.

Предлагаем выделить следующие направления цифровой трансформации бизнеса:

— технологические, связанные с приобретением, установкой и адаптацией современного оборудования и программного обеспечения;

— организационно-управленческие, требующие обновления всех составляющих корпоративной политики. Результатом использования современных цифровых технологий на уровне отдельных организаций является интенсификация внутренних бизнес-процессов и повышение уровня удовлетворенности клиентов и других подрядчиков.

Что касается финансовой деятельности, цифровизация предполагает создание набора конкретных инструментов для обеспечения эффективного функционирования организаций и достижения их стратегических и операционных целей. Одним из основных направлений финансовой деятельности организации является управление денежными потоками, отражающее ее способность функционировать в статусе постоянной организации. Это направление ставит перед финансистами организации главную задачу по формированию положительного результирующего денежного потока по видам деятельности (по текущей, инвестиционной и финансовой деятельности) и, следовательно, положительного сальдо денежных потоков для организации в целом за отчетный период. В настоящее время наибольшую актуальность приобретают подходы к финансовому управлению организацией с использованием современных цифровых решений для повышения эффективности бизнеса.

Ученые и практики, такие как Э.Ф. Бригам, М.С. Эрхардт, Дж. Ван Хорн и Ч.Ф. Ли, Дж.Е. Финнерти обратились к проблемам управления денежными потоками организации в мировом научном сообществе [4]. Проблемы формирования доходов и платежей организации исследуются в трудах российских ученых: В.В. Бочарова, Л.А. Бурмистровой, О. Веретенникова, А. Вострокнутовой, В.В. Ковалева, В. Леонтьев, И.Я. Лукаевич, Л. Павлова, Г. Просветова, Н. Радковской, М. Романовский [6]. Проблемам использования цифровых финансов в деятельности организации уделяют внимание такие ученые, как Цяньнун Гу, Тхаватчай Джитпайпун, Цзе Ян [5].

Вопросы цифровизации экономики привлекают все большее внимание мирового научного сообщества, что связано с высокой актуальностью этой проблемы. По мнению авторов, основными направлениями управления денежными потоками в организации в настоящее время в условиях цифровизации экономики являются:

— Во-первых, технологическое направление, связанное с внедрением специализированных программных продуктов и программного обеспечения в финансовую деятельность организации, что позволяет:

а) собрать всю необходимую первичную информацию о доходах и выплатах организации, обобщить ее в соответствующих отчетных формах и интерпретировать результаты;

б) унифицировать механизм с целью его стандартизации и обеспечения на этой основе снижения связанных с ним затрат;

с) сократить время, необходимое для принятия решения по управлению денежными потоками организации;

— во-вторых, организационно-управленческое направление, которое предусматривает развитие устоявшихся взглядов на финансовый менеджмент с точки зрения управления денежными потоками организации с целью максимизации доходов и обеспечения достижения оптимального значения коэффициентов ликвидности.

Процесс управления денежными средствами организации должен включать следующие этапы:

— учет денежных потоков организации и их отражение в соответствующих отчетных формах;

— анализ исходной ситуации движения денежных средств организации;

— составление бюджета движения денежных средств;

— контроль выполнения плановых значений параметров, характеризующих денежный поток организации;

— принятие корректирующих управленческих решений по улучшению денежного потока организации по результатам контроля [1].

Система управления денежными средствами организации представляет собой интегрированный набор взаимосвязанных элементов, действующих в едином информационном и цифровом пространстве и нацеленных на общий конечный результат.

В этом исследовании изучим последовательно отмеченные элементы системы управления денежными потоками организации в условиях цифровизации экономики.

1) Субъекты управления денежными потоками организации. Владельцы и менеджеры являются субъектами управления денежными потоками организации, но их роль в этом процессе различна. Таким образом, собственники разрабатывают политику управления денежными потоками организации, а руководители высшего и среднего звена реализуют политику управления денежными потоками организации, сформулированную собственниками на практике в рамках своих служебных обязанностей.

2) Организация средств управления денежными средствами.

Авторы предлагают использовать специальный механизм управления денежными потоками организации, который включает три блока инструментов:

— во-первых, стандартные показатели, оцениваемые по финансовой отчетности, в том числе публикуемой форме финансовой отчетности «Отчет о движении денежных средств»;

— во-вторых, дополнительные показатели, оцениваемые управленческой отчетностью [3], включая составление бюджета движения денежных средств и мониторинг его исполнения;

— в-третьих, специфические цифровые технологии, используемые организацией в финансовой деятельности для:

— оценки исходного состояния ликвидности (платежеспособности) организации;

— осуществления постоянного контроля за движением денежных средств;

— объяснения различий между финансовым результатом и накопительным балансом;

- установление взаимосвязи между разными видами деятельности организации;
- выявление взаимосвязи между чистой прибылью организации и изменением состава ее активов за отчетный период;
- принятие на этой основе своевременных управленческих решений по корректировке показателей.

Использование этого механизма должно обеспечить достижение целей по управлению доходами и выплатами организации.

3) Объектами управления денежными потоками организации являются поступления и выплаты по видам деятельности (профильная, инвестиционная и финансовая). Денежные потоки от текущей деятельности включают поступления и выплаты денежных средств, поддерживающих осуществление операционной деятельности, на основе которых, как правило, формируется основная часть прибыли организации. Следовательно, этот тип денежного потока является основным источником денежных средств. Денежные потоки от инвестиционной деятельности отражают инвестиционную деятельность организации и связаны с инвестициями в долгосрочные активы и их продаж, а также с доходами от этой деятельности.

Денежные потоки от финансовых операций включают поступления и выплаты денежных средств, связанные с формиро-

ванием источников собственности организации, то есть финансирования и обслуживания капитала [2].

4) Конечная цель управления денежными потоками организации. По мнению авторов, именно обеспечение непрерывности денежного потока организации и достижение необходимого уровня ликвидности (платежеспособности) является конечной целью управления денежными потоками организации. Обеспечение достижения цели возможно за счет реализации эффективных управленческих решений по денежным потокам организации.

В заключение отметим, повышение качества управления денежными потоками организации авторы видят в активном внедрении цифровых технологических решений в процесс управления финансами, что должно привести к увеличению денежных поступлений и оптимизации платежей по всем видам деятельности с учетом краткосрочных и долгосрочных планов развития организации. Создание и применение современных цифровых инструментов в практической деятельности организации создает благоприятные информационно-логистические условия для функционирования бизнеса, что способствует своевременному выявлению рисков, оперативному принятию управленческих решений в финансовой сфере, включая управление денежными потоками, повышение конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности организации.

Литература:

1. Ефимова Е. В. Анализ факторов экономической эффективности виртуальных бизнес-отношений в цифровой экономике // Сборник научных трудов «Интеллектуальные ресурсы — региональному развитию». — 2018. — Т. 4. № 1. — С. 184–191.
2. Косиняева Н. С. Основные направления оптимизации денежных потоков // Молодой ученый. — 2016. — № 12. — С. 42–44.
3. Цифровые возможности контроля за движением денежных потоков // Электронная статистика. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://bstudy.net/779810/ekonomika/tsifrovye_vozmozhnosti_kontrolya_dvizheniem_denezhnyh_potokov (Дата обращения 08.04.2021).
4. J. Brigham and M. Erhardt, Financial Management. 10th ed. Saint Petersburg: Peter, 2007. (in russ.)
5. Ozili P. K., «Impact of digital finance on financial inclusion and stability», Borsal Istanbul Review, Vol. 18, No. 4, 2018. — pp. 329–340.
6. Q. Gu, Th. Jitpaipoon and J. Yang, «The impact of information integration on financial performance: A knowledge-based view», International Journal of Production Economics, Vol. 191, 2017. — pp. 221–232.

Валютный контроль и валютное регулирование в логистической системе экспорта товаров из России

Налимова Виктория Васильевна, студент магистратуры
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

Логистическая структура экспорта товаров из России представляет собой сложный взаимосвязанный механизм, состоящий из группы ключевых компонентов, в частности транспортный вопрос, государственное регулирование международной торговли, предложение на рынке логистических услуг. При этом аспект государственного регулирования международной торговли следует рассматривать не только с позиции государства-экспортера, но также и госу-

дарства-импортера, однако в рамках единых базовых компонентов: налоговое регулирование, валютный контроль, таможенное регулирование и иные запреты и ограничения. В настоящей работе будет рассмотрен вопрос валютного регулирования и валютного контроля при экспорте несырьевых товаров народного потребления из России, определена значимость знания валютного законодательства и эффект от рисков его нарушения.

Нормативной и законодательной основой валютного регулирования на территории РФ выступает Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», в рамках которого разграничиваются понятия валютного регулирования и валютного контроля.

Согласно определению Яковлевой М. А. валютное регулирование представляет собой вид государственного воздействия на экономические отношения, связанные с совершением наличных (документарных), безналичных и цифровых валютных операций как внутри страны, так и на трансграничном пространстве. Законодательством РФ установлены два органа валютного регулирования: Правительство РФ и Центральный Банк России, выполняющие нормотворческие, организаторские и контрольные функции [1].

Ключевые цели валютного регулирования заключаются в обеспечении экономической безопасности России посредством поддержания равновесия платежного баланса страны, противодействия утечке капитала и обеспечении притока иностранных инвестиций, защиты внутреннего валютного рынка. Ахмедзянов Р. Р. отмечает, что ключевой аспект современного валютного регулирования заключается в том, что оно не должно мешать развитию международных экономических отношений, в частности эффективному размещению капитала или быть причиной снижения инвестиционной привлекательности экономики страны [2].

Как отмечает Л. Г. Чувакина, главным инструментом валютного регулирования выступает валютный контроль как комплекс мер, регулирующий порядок проведения валютных операций в целях соблюдения резидентами и нерезидентами валютного законодательства РФ. Практические цели и задачи валютного контроля, а также их связь с деятельностью экспортеров могут быть описаны в рамках его трехуровневой системы, закрепленной в ФЗ № 173-ФЗ от 10.12.2003 [3].

Первый уровень представлен Правительством РФ, в перечень компетенций которого входит обеспечение координации деятельности нижних уровней системы и организация их взаимодействия с Центральным Банком России. В рамках изучения связи системы экспорта и валютного контроля, стоит отметить, что коммуникация между Правительством РФ и непосредственными участниками международной торговли (экспортерами) напрямую не требуется.

Второй уровень системы валютного контроля РФ составляют органы валютного контроля: ЦБ РФ, Федеральная налоговая служба (ФНС) и Федеральная таможенная служба (ФТС).

ЦБ РФ осуществляет взаимодействие с другими органами валютного контроля как организатор процесса непосредственного валютного контроля, а также координирует обмен информацией и взаимодействие между агентами валютного контроля и органами валютного контроля. ЦБ РФ также наделен нормотворческой функцией в целях регламентации порядка проведения валютных операций, закрепления форм учета и отчетности для резидентов и нерезидентов. Коммуникация экспортеров с ЦБ РФ в рамках торговых операций также не требуется.

В ведомство ФТС входит контроль за валютными операциями, связанными с перемещением товаров через таможенную

границу РФ, с их ввозом и вывозом на таможенную территорию. Соответственно в логистической системе экспорта товаров функция валютного контроля возложена на ФТС России, с подразделениями которой участники внешнеэкономической деятельности осуществляют непосредственное регулярное взаимодействие.

ФНС в рамках осуществления функции валютного контроля обеспечивает соответствие проводимых валютных операций, не связанных с ввозом и вывозом товаров из/в РФ, условиям лицензирования и разрешений валютного законодательства, а также обеспечивает соблюдение резидентами обязанности уведомлять налоговые органы по месту своего учета от открытия (закрытия, изменении) счетов (вкладов) банков, расположенных за пределами РФ, и представлять отчеты о движении средств по таким счетам.

Третий уровень системы валютного контроля формируют агенты валютного контроля, в список которых входят: уполномоченные банки; не являющиеся уполномоченными банками профессиональные участники рынка ценных бумаг; государственная корпорация развития «ВЭБ.РФ». Агенты осуществляют непосредственный контроль соблюдения резидентами и нерезидентами актов валютного законодательства РФ органов валютного регулирования. В рамках международной торговли экспортеры осуществляют первичное непосредственное взаимодействие с агентами валютного контроля [4].

Практические цели и задачи валютного контроля в логистической системе экспорта товаров из России направлены на:

1. Контроль соблюдения участниками внешнеэкономической деятельности сроков и требований оформления и переоформления документов учета в срок;
2. Контроль соблюдения участниками ВЭД требований оформления документов отчетности в срок;
3. Контроль сроков репатриации валюты РФ и иностранной валюты;
4. Контроль перемещения иностранной валюты через таможенную границу Союза.

В рамках п. 1 выше ЦБ РФ закрепляет обязанность экспортеров ставить внешнеэкономические контракты на учет в уполномоченных банках при одновременном выполнении следующих условий (Инструкция ЦБ РФ № 181-И от 16.08.2017):

- продавцом выступает резидент РФ, покупателем является нерезидент РФ;
- расчеты по внешнеэкономическому контракту осуществляются с использованием счетов продавца (резидента), открытых в российских или иностранных банках;
- сумма обязательств по экспортному контракту в рулевом выражении составляет 6 000 000 руб. и более.

Постановка экспортного контракта на учет возлагает на субъектов международных торговых отношений обязанности о предоставлении отчета об исполнении договорных обязательств до окончания их исполнения (в частности подтверждение фактического вывоза товаров) в установленные уполномоченными органами сроки [5].

Политика Российской Федерации в отношении валютного контроля движется в сторону либерализации, в частности в отношении п. 3 выше. С 1 июля 2021 года было отменено обяза-

тельное требование о репатриации экспортной валютной выручки для внешнеторговых контрактов, предметом которых выступают несырьевые товары в соответствии с классификацией ТН ВЭД ЕАЭС. Требование о репатриации экспортной рублевой выручки было отменено в 2020 году. Экспортерам предоставлена возможность зачислять экспортную валютную выручку на счета за пределами территории РФ.

Ранее с 1 января 2020 года была введена поэтапная отмена требования о репатриации резидентами валюты в отношении экспорта сырьевых товаров (нефть и нефтепродукты, газ природный, уголь, отходы и лом металлов, драгоценные камни и другое)

С учетом того, что положения валютного законодательства содержат отсылку на ТН ВЭД при осуществлении валютного контроля органы проводят тщательный анализ на предмет наи-

менования экспортируемого товара. От корректности выбора наименования товара зависит применение тех или иных требований валютного законодательства [6].

Законодательством Российской Федерации за нарушение требований валютного законодательства предусмотрена административная ответственность юридических лиц и должностных лиц. Индивидуальная уголовная ответственность может быть применена в случае выявления незаконных валютных операций на сумму свыше девяти миллионов рублей.

В таблице 1 приведена статистика контрольных мероприятий ФТС в рамках обеспечения соблюдения требований валютного контроля при осуществлении международных торговых операций. Основным приоритетом в работе Федеральной таможенной службы является выявление нарушений, связанных с репатриацией денежных средств [7].

Таблица 1. Статистика контрольных мероприятий ФТС в рамках валютного контроля 2017–2020 гг.

Показатель	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
Кол-во проверок соблюдения участниками ВЭД актов валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования	9,7 тыс.	10,7 тыс.	10,3 тыс.	6 тыс.
Кол-во возбужденных дел об АП по статье 15.25 КоАП РФ	14 тыс.	13,8 тыс.	14,5 тыс.	8 тыс.

Участникам внешнеэкономической деятельности, осуществляющим экспорт товаров из России, необходимо знать и исполнять требования валютного законодательства в первую очередь в рамках соблюдения законности деятельности, а также минимизации экономического и репутационного эффекта от их нарушения. В частности, экономический эффект несоблюдения валютного законодательства может быть выражен в дополнительных расходах на уплату штрафов и трудозатратах на оформление необходимой оправдательной документации. Наложение административной ответственности на юридическое лицо и (или) уголовной ответственности на физическое лицо может нанести ущерб, в том числе измеряемый в денежном выражении, репутации компании-экспортера [5].

Таким образом, можно сделать вывод что фактор валютного регулирования и валютного контроля является неотъемлемой частью логистической системы экспорта. Валютное регулирование в Российской Федерации движется в сторону либерализации, однако тем не менее остается достаточно жестким в целях контроля поступления валютной выручки и предупреждения утечки российских активов за границу. Стоит отметить, что участникам внешнеэкономической деятельности, осуществляющим экспорт товаров из России, также следует принимать во внимание требования валютного законодательства страны импортера. Несмотря на то, что взаимодействие с иностранными государственными органами в части валютного контроля зачастую является обязанностью покупателя, качество этого взаимодействия зависит от своевременности действий и ответственности экспортера.

Литература:

1. Яковлева Марина Алексеевна Реформирование субъектов валютного регулирования и контроля России на пути к цифровой экономике // Вестник АГТУ. Серия: Экономика. 2020. № 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/reformirovanie-subektov-valyutnogo-regulirovaniya-i-kontrolya-rossii-na-puti-k-tsifrovoy-ekonomike> (дата обращения: 23.09.2021).
2. Р. Р. Ахмедзянов, Н. В. Мельник, С. Х. Габдуллина, Т. З. Сейдаметова. Система валютного регулирования российской федерации и направления её развития // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 1–1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-valyutnogo-regulirovaniya-rossiyskoy-federatsii-i-napravleniya-eyo-razvitiya> (дата обращения: 23.09.2021).
3. Чувахина Л. Г. Валютное регулирование и валютный контроль в системе внешнеторговой деятельности России // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2010. № 9. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/valyutnoe-regulirovanie-i-valyutnyy-kontrol-v-sisteme-vneshnetorgovoy-deyatelnosti-rossii> (дата обращения: 23.09.2021).
4. Халипов Сергей Васильевич Экспорт и таможенные процедуры экспорта в условиях Евразийского экономического Союза // Российский внешнеэкономический вестник. 2019. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/eksport-i-tamozhennye-protseduryeksportav-usloviyah-evraziyskogo-ekonomicheskogo-soyuza> (дата обращения: 23.09.2021).

5. О. М. Петрушина, С. И. Бурькин, М. К. Ярославцева. Актуальные вопросы об изменениях валютного законодательства в России // ЕГИ. 2021. № 1 (33). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-ob-izmeneniyah-valyutnogo-zakonodatelstva-v-rossii-1> (дата обращения: 23.09.2021).
6. Каранец Снежана Михайловна. Валютный контроль: сущность, формы, этапы развития // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В. Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. 2020. № 3 (75). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/valyutnyy-kontrol-suschnost-formy-etapy-razvitiya> (дата обращения: 23.09.2021).
7. Федеральная таможенная служба России // Официальный сайт. URL: <https://customs.gov.ru/> (дата обращения: 23.09.2021).

Использование торговых роботов в системном подходе: особенности алгоритмической торговли на рынке ценных бумаг

Орудина Евгения Федоровна, студент магистратуры
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (г. Москва)

В статье приводятся основные понятия алгоритмической торговли, ее особенности и регуляторная составляющая.

Ключевые слова: алгоритмическая торговля, рынок ценных бумаг, торговые роботы.

Для того чтобы максимально снизить уровень влияния человеческого фактора и действовать исходя из сигналов, который инвестор закладывает в свою торговую модель, трейдеры стали использовать алгоритмические торговые системы или «торговых роботов». Система торговая электронная (далее — алгоритмическая торговая система) — электронная система, обеспечивающая условия для проведения торговли ценными бумагами и автоматического исполнения клиентских приказов [1].

Роботизированные модели торговли имеют ключевое значение на всех мировых площадках. Ввиду постоянно растущей доли в торговом объёме.

Алгоритмические модели торговли в наибольшей степени влияют на следующие факторы:

- информационная эффективность рынка;
- рост общерыночной ликвидности.

Под информационной эффективностью рынка подразумевается то, с какой скоростью только что появившаяся информация отражается в котировках. За счет сверхбыстрой реакции «торговых роботов» на только что появившуюся информацию алгоритмические трейдеры непосредственно могут способствовать росту информационной эффективности рынка.

Наиболее важной причиной, по которой алгоритмическая торговля всячески поддерживается является — улучшение общерыночной ликвидности. Алгоритмические торговцы предъявляют спрос на ликвидность при узких спредах и предоставляют её на рынок более широкими спредами, тем самым снижая волатильность ликвидности [2].

Алгоритмическая торговля благоприятно влияет на торговый процесс, привнося ряд положительных элементов, которые необходимы для качественного развития рынка. Исходя из этого и от того, что системная торговля подразумевает под собой в целом, можно выделить следующие преимущества алгоритмической торговли:

- сделки заключаются по лучшей из возможных вариаций цены;

- моментальное и точное размещение торгового ордера, данный факт повышает шансы того, что сделка исполнится на желаемых условиях;

- сигналы для сделок рассчитываются правильно и максимально быстро, что позволяет избежать изменение цены во время открытия позиции;

- снижение операционных издержек;

- возможность проводить анализ рыночной ситуации одновременно на различных инструментах;

- уменьшается риск того, что будет допущена ручная ошибка при размещении заявок;

- снижение вероятности ошибок со стороны трейдеров, связанных с эмоциональным и психологическим фактором.

Поскольку развитие алгоритмической торговли несомненно играет важную роль в развитии рынка ценных бумаг, торговые площадки, а также государство в лице регулятора, должно регулировать данную сферу для дальнейшего совершенствования.

Для регулирования высокочастотной торговли 7 апреля 2016 года Комиссия по ценным бумагам («SEC») в США утвердила изменения правил, которые были предложены Службой регулирования отрасли финансовых услуг («FINRA») в соответствии с разделом 19 (b) Закона о рынке ценных бумаг 1934 года. Изменения коснулись правила NASD1032 (Categories of Representative Registration). Это изменение обязывает регистрироваться разработчиков, а также ответственных за данных разработчиков, алгоритмических торговых стратегий [3].

Что касается нашей страны, Банк России обращает внимание на отдельный вид алгоритмических торговцев — HFT-трейдеров. В Российской Федерации не унифицировано и не закреплено в каких-либо нормативных актах понятия — высокочастотная торговля. Рассматривая HFT, Банк России или иные государственные органы используют данный термин для обозначения класса способов осуществления торговли финансовыми инструментами на организованных торгах, характеризующихся использованием сложных вычислительных систем,

автоматически генерирующих огромное количество заявок в течение торговой сессии [4]. Банк России уделяет большое внимание HFT торговли, поскольку имеют различные показатели торговой активности, например, время удержания позиции, количество выставленных заявок и заключенных сделок. Данные показателями выступают признаками того, что используется именно высокочастотная торговля. Однако нельзя отрицать, что алгоритмическая торговля бывает разнонаправленной и может ничем внешне не отличаться от обычной ручной торговли.

Поэтому в большинстве случаев сложно представить какие-либо статистические или аналитические данные по алгоритми-

ческой торговле в нашей стране, однако, как было сказано, Банк России разработал определенные показатели и с помощью них можно анализировать и предоставлять информацию по HFT. Например, в 2018 году Банк России представил исследование, в котором оценивает влияние высококачественной торговли на параметры финансового рынка нашей страны. В данном исследовании мегарегулятор приводит различные статистические данные, которые позволяют судить нам о распространенности алгоритмической торговли в России. Так было выявлено количество активных HFT — счетов за определенный период по различным инструментам, продемонстрировано в Таблице 1.

Таблица 1. Количество активных HFT — счетов за определенный период за 2018 год [4]

Рынок	Финансовый инструмент	Количество активных HFT-счетов
Валютный	USDRUB_TOM	55
Валютный	USDRUB_TOD	50
Фондовый	GAZP	54
Фондовый	SBER	47
Срочный	RTS-3.17	144
Срочный	GAZR-3.17	61
Срочный	SBRF-3.17	76

Можно заметить, что было рассмотрено 7 различных инструментов на различных рынках. Видно, что на каждом рынке в период исследования было активно более чем несколько десятков HFT-счетов. На валютном и фондовом рынке за данный период было выявлено примерно одинаковое количество активных HFT-участников, в то время как на срочном рынке общее количество активных участников составило 281, что превышает суммарное количество высокочастотных участников на валютном и фондовом рынке.

Рассматривались два типа заявок:

— заявка участника рынка, которая предоставляет ликвидность называется — пассивная. В общем случае пассивной заявкой именуется лимитированная заявка на покупку по цене,

не превосходящей цену лучшего спроса, либо лимитированная заявка на продажу по цене, не меньшей цены лучшего предложения.

— заявка участника рынка, которая изымает ликвидность называется — агрессивная. Агрессивной заявкой является лимитированная заявка на покупку по цене, меньшей цены лучшего предложения или равной ей, лимитированная заявка на продажу по цене, большей цены лучшего спроса или равной ей, либо рыночная заявка.

В Таблице 2 были представлены показатели, которые характеризуют общую долю сделок высокочастотных участников рынка в объеме торгов исследуемыми инструментами за рассматриваемый период.

Таблица 2. Доля сделок HFT-участников рынка в общем объеме сделок с инструментами (%) [4]

Рынок	Финансовый инструмент	Доля HFT в общем объеме сделок за период
Валютный	USDRUB_TOM	43,93
Валютный	USDRUB_TOD	57,68
Фондовый	GAZP	35,66
Фондовый	SBER	35,34
Срочный	RTS-3.17	46,64
Срочный	GAZR-3.17	38,32
Срочный	SBRF-3.17	40,27

Заметно, что доли высокочастотных участников на всех рынках находятся в диапазоне от 30% до 50%. Однозначно можно сделать вывод, что высокочастотные сделки, по наиболее ликвидным инструментам, составили от трети до половины от общего объема торгов.

Банк России признает значительный вклад HFT-участников в доступную рыночную ликвидность. В отличие от не высокочастотных участников рынка, для HFT статистически свойственно котировать финансовые инструменты на ценовых уровнях, который наиболее всего приближены к спреду, что в свою очередь положительно влияет на показатель ликвидности рынка.

Литература:

1. Шаркова А. В., Килячков А. А., Маркина Е. В., Соляникова С. П., Чалдаева Л. А. Словарь финансово-экономических терминов — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2017. — 574 с.
2. Gerig A. High-Frequency Trading Synchronizes Prices in Financial Markets. Dera Working Paper Series, Securities and Exchange Commission, US, 2015. [Электронный ресурс]. Режим доступа — URL: <https://www.sec.gov/dera/staffpapers/working-papers/dera-wp-hft-synchronizes.html>
3. Financial Industry Regulatory Authority [Электронный ресурс]. Режим доступа — URL: http://finra.complinet.com/en/display/display_main.html?rbid=2403&element_id=3585
4. Центральный банк Российской Федерации — оценка влияния высокочастотной торговли на параметры финансового рынка Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа — URL: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/37542/research_HFT.pdf

Инвестиционная стратегия предприятия

Филатов Виталий Дмитриевич, студент магистратуры
Московский финансово-юридический университет МФЮА

В статье раскрыто содержание и значимость разработки инвестиционной стратегии предприятия. Обозначены основные мероприятия в рамках такой стратегии и описаны основные источники финансирования. Определены ожидаемые результаты от формирования инвестиционной стратегии и сделаны обобщающие выводы.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная стратегия, инвестиционная политика, финансовые ресурсы, конкурентоспособность, производственный потенциал.

Актуальность темы статьи обусловлена важностью разработки инвестиционной стратегии предприятия как основного плана действий по формированию инвестиционной привлекательности предприятия и привлечения финансовых ресурсов в необходимом объеме для результативной работы. В настоящее время реализация инвестиционной деятельности на предприятиях ограничена отсутствием необходимых доступных инвестиций. Но с развитием инвестиционного рынка значительно возрастают потенциальные возможности предприятий повысить эффективность деятельности предприятия путем расширения объемов инвестиционной деятельности, использование новых видов финансовых инструментов и нематериальных активов. При этом инвестирование в деятельность предприятия несёт в себе определённые риски, где в том числе есть потери инвестиций, неполучение результата деятельности, на которую был сделан первоначальный расчёт. Поэтому важно выстраивать правильно инвестиционную стратегию предприятия, чтобы максимально сократить возможные финансовые потери и получить запланированные доходы и прибыль.

В современных экономических условиях хозяйственной деятельности предприятия работают в условиях жесткой конкуренции. Для того, чтобы занимать лидирующие позиции на рынке, быть конкурентоспособным и финансово успешным предприятие должно правильно выстраивать и контролировать стратегию своего развития, реализация которой невозможна без привлечения дополнительных финансовых инструментов. В условиях широкого выбора объектов для инвестиций, инвесторы отдают предпочтение компаниям, имеющим значительный потенциал и тщательно разработанную стратегию

своего развития. В связи с этим именно инвестиционная стратегия предприятия позволяет построить программу развития деятельности хозяйствующего субъекта и его взаимодействия с инвесторами.

По мнению д.э.н., профессора Л. В. Брянцева, «инвестиционная стратегия предприятия — это процесс пошаговой реализации инвестиционной политики, отвечающий за выполнение преобразований, направленных на формирование базы для долгосрочного развития» [2, с. 139].

Согласно трактовке, д.э.н., профессора Т. В. Погодиной, «инвестиционная стратегия — это формирование системы долгосрочных задач инвестиционной деятельности предприятия и выбор наиболее эффективных путей их достижения» [3, с. 311].

Таким образом, инвестиционная стратегия компании является сложной и многогранной общностью разного рода видов деятельности компании, которая, в свою очередь, направлена на развитие деятельности компании, с целью получения прибыли по результатам вложения инвестиционных средств в тот или иной проект, который представился интересным для вложения денежных средств инвесторов.

Инвестиционная предприимчивость и активность инвесторов способствует развитию деятельности любого предприятия. Внедрение инвестиционного проекта приводит к увеличению темпов развития предприятия и увеличению его капитализации. Стоит понимать, что инвестиционный проект должен быть хорошо подготовленным и экономически обоснованным, так как инвестиционная деятельность предприятия зависит от множества факторов. Среди них: макроэкономическая

обстановка в стране, политика государства, состояние мировой экономики, экология, здравоохранение и др. Разработка слабого инвестиционного проекта приводит к стагнации экономической деятельности предприятия. Поэтому слабая подготовка инвестиционного проекта или сложность в его реализации обуславливают необходимость в формировании на предприятии инвестиционной стратегии.

Разработка инвестиционной стратегии предприятия предусматривает следующие мероприятия:

- постановка целей инвестиционной деятельности;
- определение приоритетных направлений и форм реализации хозяйственной деятельности;
- оптимизация структуры инвестиционных ресурсов компании для их распределения;
- выработка инвестиционной политики по наиболее важным направлениям инвестиционной деятельности;
- осуществление поддержки взаимоотношений с внешней инвестиционной средой.

Инвестиционная стратегия предприятия важна для хозяйствующего субъекта и должна разрабатываться с учетом миссии предприятия, это часть стратегии, согласованной с другими функциональными стратегиями предприятия. Инвестиционная стратегия должна способствовать оперативному реагированию руководством на изменения факторов внешней среды, устранению их

негативных влияний, используя новые инвестиционные возможности, и оперативному маневрированию ресурсами.

Среди источников инвестирования выделяют следующие:

- бюджетное финансирование;
- собственные накопления предприятия;
- частные инвестиции;
- банковские кредиты;
- иностранные инвестиции [1, с. 218].

При разработке инвестиционной стратегии предприятия первоочередной задачей является поиск инвестиционных ресурсов с целью их дальнейшего эффективного использования. Однако в сложных экономических условиях, когда экономика страны находится в тяжелом состоянии, банковский сектор претерпевает значительные изменения, а получение иностранных инвестиций все больше усложняется политическими факторами, инвестиционная стратегия предприятия должна учитывать множество факторов и быть готовой к внесению оперативных изменений для ведения успешной экономической деятельности.

Инвестиционная стратегия предприятия предусматривает создание предпосылок для формирования инвестиционной привлекательности, что связано с реализацией ряда мер. Ключевые факторы инвестиционной привлекательности предприятия перечислены на рисунке 1.

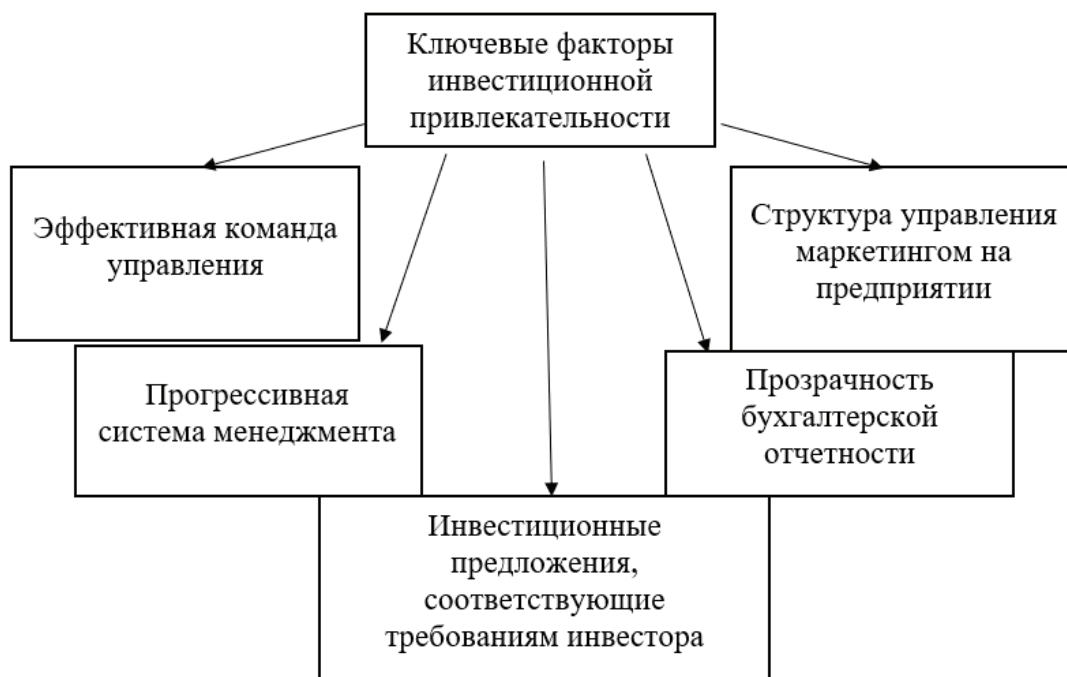


Рис. 1. Ключевые факторы инвестиционной привлекательности [1, с. 49]

Инвестиционная стратегия предприятия в первую очередь должна быть нацелена на развитие стратегического потенциала предприятия и ориентирована на вложение средств компании в следующие виды деятельности:

- освоение конкурентоспособных видов продукции;
- замену или усовершенствование основных средств производства;

- проведение НИОКР;
- увеличение объемов производства;
- внедрение новых технологий и современных методов управления.

Такие инвестиции способствуют оживлению производства, увеличению рентабельности предприятия, укреплению его конкурентных преимуществ.

Таким образом, инвестиционная стратегия предприятия — одна из важнейших в общем наборе стратегий компании. Эффективное использование инвестиционных ресурсов повышает эффективность деятельности предприятия, что способствует повышению конкурентоспособности, обеспечивает увеличение стоимости его активов и росту финансовых результатов в долгосрочной перспективе. Эффективная реа-

лизация стратегии предприятия связана с выбором объектов инвестирования и оптимизацией рисков и увеличению доходности. При этом каждое предприятие формирует инвестиционную стратегию исходя из собственных возможностей и потребностей в инвестировании, учитывая отдачу от вложений с точки зрения получения прибыли и обеспечения повышения экономических показателей.

Литература:

1. Борисова О. В. Инвестиции / О. В. Борисова. — М.: Юрайт, 2016. — 218 с.
2. Брянцева Л. В. Управление инвестиционной и инновационной деятельностью предприятия / Л. В. Брянцева. — Воронеж, 2016. — 139 с.
3. Погодина Т. В. Инвестиционный менеджмент / Т. В. Погодина — М., 2016. — 311 с.

Инвестиционная привлекательность предприятия как цель реализации инвестиционной стратегии

Филатов Виталий Дмитриевич, студент магистратуры
Московский финансово-юридический университет МФЮА

Содержание статьи раскрывает сущность инвестиционной привлекательности предприятия как одной из важнейших целей реализации инвестиционной стратегии. В статье рассматриваются содержание и значение инвестиционной привлекательности предприятия, описываются факторы, определяющие ее уровень.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность предприятия, инвестиционная стратегия, инвесторы, финансовые ресурсы.

Актуальность темы статьи продиктована важностью формирования инвестиционной привлекательности предприятия как основного условия для привлечения финансовых ресурсов на наиболее выгодных для предпринимателя условиях. Полноценная реализация инвестиционной стратегии предприятия возможна лишь при наличии больших финансовых возможностей, без которых даже самые перспективные планы могут остаться не реализованными. Для многих предприятий, которые испытывают недостаток собственных финансовых средств, используют устаревшее оборудование и технологии, привлечение инвестиций является жизненно важным. В условиях рыночной конкуренции одной из целей реализации инвестиционной стратегии является формирование инвестиционной привлекательности предприятия, которая определяет возможности и условия взаимодействия с потенциальными финансовыми инвесторами.

В современных условиях хозяйственной деятельности одним из самых распространенных и эффективных источников развития и успешной деятельности предприятий является реализация инвестиционной стратегии. Без применения рациональной и эффективной инвестиционной стратегии предприятие не сможет добиться благоприятных финансовых результатов. Решения в рамках инвестиционной стратегии могут быть направлены на внедрение инновационных программ развития, осуществление рекламных компаний, приоб-

ретения нового оборудования, проведение исследовательских работ в новых направлениях бизнеса. Однако для реализации всех запланированных программ развития предприятия необходимы соответствующие финансовые ресурсы, которые привлекаются или из собственных источников, или из внешних.

Внутреннее финансирование предприятия является самофинансированием и представляет способ финансирования, который предполагает использование собственных финансовых средств. К источникам финансирования из собственных средств можно отнести:

- амортизационные отчисления;
- прибыль от хозяйственной деятельности;
- средства акционеров;
- капитал, полученный от страховых компаний.

Обычно такой способ финансирования выбирается для реализации небольших инвестиционных проектов, так как современные условия хозяйствования экономических субъектов (особенно малого и среднего бизнеса) не предполагают существенных финансовых затрат на реализацию финансово емких проектов. Более крупные и масштабные проекты обычно требуют более существенных финансовых ресурсов, в том числе из внешних источников финансирования.

К внешним источникам финансирования предприятия можно отнести:

- банковские кредиты;

- займы частных инвесторов;
- привлеченный капитал.

В качестве основных преимуществ использования внешних источников финансирования для реализации инвестиционных проектов можно выделить:

- возможности привлечения крупного финансирования;
- относительная независимость от внешнего контроля по эффективности расходования привлеченных инвестиционных средств [1, с. 43].

Следует отметить, что в Российской Федерации процент по ставкам кредитов и займов высокий, что делает такой источник привлечения финансовых ресурсов крайне сложным. В связи с этим большинство предпринимателей акцентируют внимание на возможности привлечения капитала от сторонних заинтересованных лиц (финансовых инвесторов) на обоудовыгодных

договорных условиях. Однако для создания предпосылок для таких финансовых инвестиций необходимо, чтобы предприятие, привлекающие средства, имело инвестиционную привлекательность.

Под инвестиционной привлекательностью предприятия большинством современных авторов понимается параметр целесообразности вложения в него временно свободных денежных средств [3, с. 65].

Чтобы найти и привлечь нужного финансового инвестора предприятие должно предложить привлекательные условия и обеспечить экономическую эффективность вложенным инвестициям. Привлечение финансового инвестора зависит от инвестиционной привлекательности предприятия. Схематично формирование инвестиционной привлекательности предприятия изображено на рисунке 1.

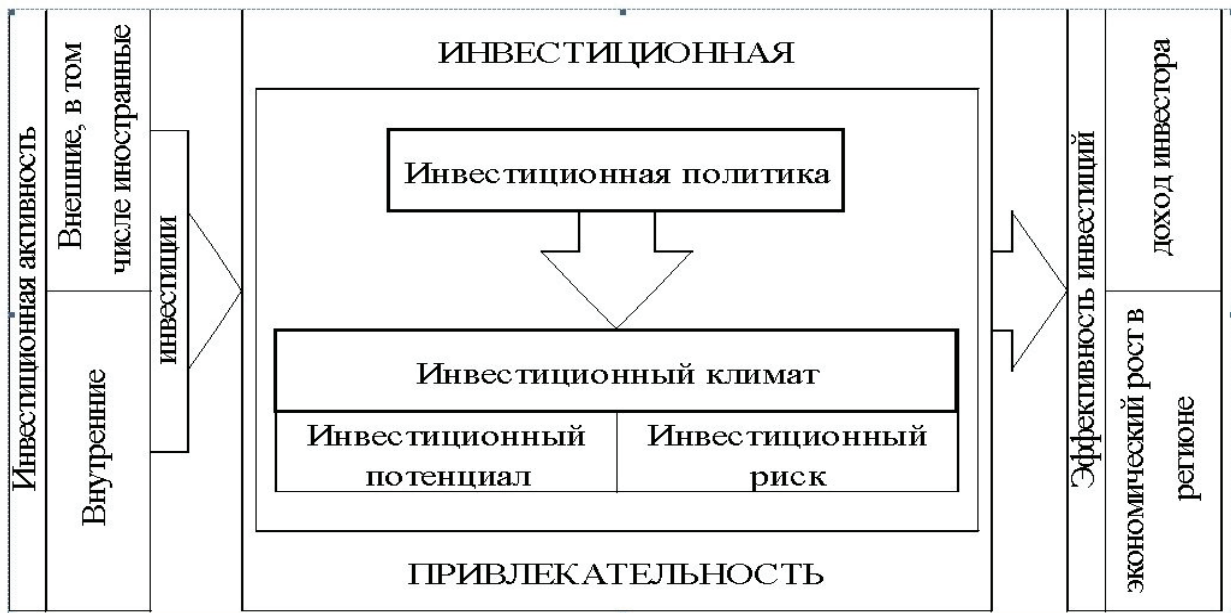


Рис. 1. Формирование инвестиционной привлекательности [2, с. 39]

Как видно из рисунка 1, на формирование инвестиционной привлекательности предприятия направлена вся инвестиционная стратегия, при этом она должна учитывать значительное количество факторов внешней и внутренней среды, которые имеют прямое влияние на ожидаемый экономический результат от вложенных финансовых средств. И если на внешнюю среду предприниматель имеет минимальное влияние, то формирование внутренней среды для создания инвестиционной привлекательности предприятия напрямую зависит от его хорошо организованной хозяйственной деятельности и умения принимать правильные бизнес-решения.

Ключевые факторы инвестиционной привлекательности предприятия в зависимости от категорий перечислены на рисунке 2.

Ключевые факторы инвестиционной привлекательности предприятия можно разделить на четыре основные группы:

- финансовое положение;
- производственный потенциал;

- качество менеджмента;
- рыночная стоимость предприятия.

В свою очередь каждая из группы содержит ряд показателей, характеризующих потенциал хозяйствующего субъекта и перспективность взаимодействия с ним потенциальных финансовых инвесторов.

Таким образом, инвестиционная привлекательность предприятия является неотъемлемой частью инвестиционной стратегии, которая в долгосрочной перспективе нацелена на интенсивный рост производственно-хозяйственной деятельности предприятия за счет вложения собственных и привлеченных средств. На уровень инвестиционной привлекательности имеют влияние разнообразные факторы, относящиеся как к внешней, так и к внутренней среде. Разрабатываемые цели развития предприятия в рамках инвестиционной стратегии должны быть направлены на достижение такого состояния внутреннего потенциала предприятия, при котором внешние инвесторы будут заинтересованы в инвестировании финансовых ресурсов в совместные



Рис. 2. Ключевые факторы инвестиционной привлекательности [1, с. 72]

проекты. В связи с этим значимость роли инвестиционной привлекательности предприятия велика и для стабильного развития нужно постоянно подстраиваться под изменяющиеся условия

внешней среды, что требует регулярных инвестиций, как в основные средства, так и в научно-исследовательские разработки, направленные на достижение запланированного результата.

Литература:

1. Аскинадзи, В.М. Инвестиции: учебник для вузов / В.М. Аскинадзи, В.Ф. Максимова. — М.: Юрайт, 2021. — 385 с.
2. Бочаров В.В. Инвестиции. Инвестиционный портфель. / В.В. Бочаров. — М.: Питер, 2018. — 288 с.
3. Браун К. Маленькая книжка, которая научит вас инвестировать / К. Браун. — М.: Попурри, 2018. — 880 с.

Роль нематериальных активов для развития предприятия

Хамитжанов Дилшод Валижонович, студент
Башкирский государственный университет (г. Уфа)

Характеристика НМА (Нематериальные активы) и их роли в организации

Сегодня для организаций всё больше и больше значение приобретает вид имущества, как нематериальные активы, это вызвано бурно нарастающими процессами объединения предприятий, значительными изменениями в способах производ-

ства товаров и предоставления услуг, увеличением роли информационных технологий (ИТ).

Поэтому самые большие нематериальные активы сосредоточены в ИТ-компаниях таких, как:

- Apple (62%)
- Microsoft (88%)
- Amazon (95%)

- Facebook (84%)

И другие, так или иначе связанные с технологиями и коммуникацией. С процентным соотношением нематериальных активов к материальным активам (НМА/МА) 60% и больше.

Понятие НМА многозначно — включает в себя юридическое понятие, бухгалтерское и экономическое.

НМА имеют такие свойства:

- отсутствует физическая структуры
- можно выделить или отделить от другого имущества
- используются при производстве продукции, выполнении работ, оказании услуг, управленческих запросов предприятия
- используются долговременно
- не перепродаются
- приносят предприятию пользу
- есть необходимые документы, о существование самого актива в организации и подтверждение исключительных прав предприятия

НМА можно разделить на два вида:

- единицы интеллектуальной собственности
- репутация предприятия («Good Will»)

В экономическом обороте наличие НМА предоставляет варианты для нынешних предприятий менять структуру их производственного капитала. При увеличении доли НМА в предприятии увеличивается доверие к производителю продукции, представителю услуг, также повышается их конкурентоспособность, уникальность на рынке, что привлекает большое количество инвестиций со стороны инвесторов и увеличивает стоимость акций за штуку организации, тем самым повышая уровень доверия конечных потребителей к продукту или услуге предприятия.

Исследования в экономике по анализу объектов, который сейчас являются НМА, упоминаются от конца 19 века, по 1930-й годам. Первым нормативным документом, где были упомянуты такие активы — это бюллетень «Амортизация нематериальных активов», выпущенный в 1944 году Американским институтом бухгалтеров, комитета по методам бух. учёта. После НМА появлялись в разных международных стандартах отчётности по финансам, начиная с «Затраты на исследования и разработки» стандарта МСФО 9 и «Нематериальные активы» в МСФО 38.

Оценка влияния НМА на экономическую деятельность организации

С недавнего времени отношение НМА к стоимости компании изменилось так же, как и отношение к их значимости и роли на предприятии. Это связано с тем, что потребность рынка изменила свой курс, всё больше ценятся новые идеи

и подходы их реализаций, в то время как материальные средства компании остаются тяжёлой ношей и не приносят прибыли, в отличии от НМА.

В результате среднее соотношение материальных и финансовых активов на предприятии снижалось с 1975 до 2010 года, с 83% до 20%. На данный момент НМА играют ключевую роль в деятельности многих компаний. Они определяют стратегию и возможности организации и отражают влияние компании на рынке, от них зависит экономический рост или упадок.

В связи с увеличением распространённости сферы купли продажи, а именно в виде интернет-магазина, рассмотрим пример влияния НМА на деятельность организации.

Пример:

Есть некий интернет-магазин, занимающийся продажами товарами, пользующимися спросом у потребителей. Есть два владельца компании, один из них является инвестором на начальном этапе развития компании, а второй является тем, кто реализовал идею за средства его (первого) партнёра. Соответственно первый владелец, начальный вкладчик, занимается необходимыми закупками, в то время как второй владелец занимается хостингом и получением прямого городского номера для интернет-магазина. Проходит время и владелец, занимающийся хостингом и правами на владение городским номером магазина решает открыть свой интернет-магазин отдельно от своего коллеги.

Получается так, что после ухода одного из владельцев интернет-магазина прибыль упала и стало не выгодно продавать товар из-за отсутствия покупателей. Причина этому то что, когда один из владельцев ушёл из общего дела — он забрал свой нематериальный ресурс — клиентскую базу интернет-магазина, так как являлся ответственным за связь с клиентом и, непосредственно, участвовал в продаже товаров интернет-магазина. Поэтому после открытия своего интернет-магазина все клиенты стали покупать товары у знакомого им источника. Нематериальным ресурсом в данном случае является клиентская база второго предпринимателя и его репутация на рынке.

В итоге, нематериальные активы — это важная часть компании и именно они являются главными фигурами, которые продвигают бизнес-предприятия, ценность наличия НМА может определяться жизнеспособностью целой организации, утрата таких активов может быть трудно возвратимой или невозможной. Нужно уметь видеть, замечать их и учитывать в своих дальнейших действиях, чтобы быть лидером на рынке. НМА активы накапливаются со временем по средству связей, репутации, патентов, товарных знаков, авторского права. Всё это является продуктом деятельности организации, которое показывает привлекательность той или иной компании для потребителей и покупки товаров или заказа услуг.

Литература:

1. Аксенов, А.П. Нематериальные активы. Структура, оценка, управление / А.П. Аксенов.— М.: Финансы и статистика, 2011.— 192 с.
2. Андриссен, Даниел Невесомое богатство. Определите стоимость вашей компании в экономике нематериальных активов / Даниел Андриссен, Рене Тиссен.— М.: Олимп-Бизнес, 2016.— 304 с.

3. Барух, Лев Нематериальные активы. Управление, измерение, отчетность / Лев Барух.— М.: Квинто-Консалтинг, 2010.— 240 с.
4. Коцюбинский, А. О. 1С: Бухгалтерия 8.0. Учет основных средств и нематериальных активов / А. О. Коцюбинский, С. В. Грошев.— М.: Триумф, 2016.— 224 с.
5. Коэн, Джеффри Нематериальные активы. Оценка и экономическая выгода: моногр. / Джеффри Коэн.— М.: Лаборатория Книги, 2012.— 224 с.

Проблемы цифровизации экономики в современных условиях

Хамитжанов Дилшод Валижонович, студент
Башкирский государственный университет (г. Уфа)

Развитие человечества и общества длится на протяжении всего существования. Всем известно, что развитие общества проходило в 3 этапа [1]:

- аграрный, где хорошо было развито сельское хозяйство и ручной труд;
- индустриальный, где хорошо развивалось машинное производство;
- постиндустриальный, в котором преобладает инновационный сектор с высокопроизводительной промышленностью, индустрией знаний, с высокой долей в ВВП высококачественных и инновационных услуг.

Однако ввиду высокой роли информации в жизни человечества, её значительном влиянии на общественно-политические и социально-экономические взаимоотношения, а также на формирование культурных ценностей в обществе, ряд ученых выделяет четвертый, информационный этап развития общества [2,3].

Все экономически развитые страны уже перешли в четвертое состояние. Появление информационных технологий и компьютеров значительно облегчило жизнь людей в этих странах. Россия же находится среди стран, готовых перейти на эту ступень развития. Но для полноценного перехода необходимо решить ряд вопросов, связанных с обеспечением безопасности данных и транзакций.

Анализ современных публикаций по заявленной проблеме исследования позволяет говорить о большом интересе в научном сообществе к тематике цифрового развития экономических систем разных уровней. Однако российский опыт развития и внедрения цифровых технологий как на федеральном, так и на региональном уровне изучен крайне незначительно. Вследствие этого, российские особенности развития цифровой экономики, систематизация существующих подходов и их институциональная адаптация к применению в российских условиях представляют высокий научный и практический интерес.

В настоящее время главную роль играют информационные технологии. Они значительно упрощают жизнь человека, позволяя с легкостью получить какой-либо вид услуг.

Например, в такой вид услуг входят онлайн-услуги (электронные платежи, интернет-продажа и др). Главными элементами цифровой экономики чаще всего называют:

- электронную коммерцию,
- интернет-банкинг и электронные платежи,

- криптовалюту и блокчейн,
- интернет-рекламу и онлайн-игры.

Большая часть населения планеты использует интернет в повседневной жизни. В интернете можно обучиться, открыть и вести бизнес с нуля. Интернет-торговля с каждым днем становится все популярнее и популярнее, ведь для того, чтобы купить какую-либо вещь не обязательно ехать далеко в магазин, достаточно иметь под рукой смартфон или компьютер с доступом в интернет. Там же можно выбрать любую вещь с доставкой на дом и дистанционной оплатой. Электронные деньги очень удобны в использовании: во-первых, это более безопасно, во-вторых, их значительно сложнее подделать.

Однако, кроме положительных аспектов от внедрения электронных взаиморасчетов, есть еще и минусы, обусловленные спецификой цифровой экономики.

Первый минус можно выделить, это большой риск киберугроз, связанный с проблемой защиты персональных данных. Киберугроза — это распространение вредоносной информации и спама в Сети, которые ставят под угрозу персональную информационную безопасность человека, компании или даже государства. Самыми значимыми источниками вредоносной информации считаются вирусы, шпионское программное обеспечение и вредоносные программы. Кроме распространения спама, который приводит к засорению информационных каналов, снижению скорости работы, увеличению трафика и оплаты, опасность представляют фишинговые атаки (создание сайта-двойника для получения конфиденциальной информации и её незаконного использования), сбои в работе (потеря несохраненных данных, поломка оборудования) и DDoS-атаки (одновременная хакерская атака с большого числа компьютеров с целью доведения до отказа в работе).

Второй очень распространённый риск — это мошенничество. Частым примером становятся случаи, когда мошенник, завладев данными о человеке, звонит ему по телефону, представляется сотрудником банка и говорит, что по его карте была совершена транзакция и просит её подтвердить. Человек в растерянности следует указаниям сотрудника банка и предоставляет данные карты, в том числе и CVV код, чем позволяет мошеннику получить полный доступ ко всем операциям по карте.

Третий минус, это цифровое рабство (использование данных о миллионах людей для управления их поведением). Цифровое рабство тесно связано с биометрическими дан-

ными человека. Данные по биометрии начали собирать относительно недавно. Сейчас искусственный интеллект продолжает развиваться в направлении увеличения базы биометрических данных. Рост объема базы данных искусственного интеллекта возможен только через его обучение, непосредственно связанное с пополнением биометрических данных, таких как голос, поведение, отпечатки пальцев. Тогда машина сможет безошибочно различать ваш голос среди сотен похожих голосов.

Четвертый минус, это рост безработицы на рынке труда. Так некоторые профессии начинают исчезать с развитием ин-

формационных технологий. Например, кассиров постепенно вытесняют с их рабочих мест электронные кассы самообслуживания, водителей заменяют беспилотными автомобилями, сотрудников банка — роботы и т.д.

Таким образом, становление цифровой экономики повлечет изменение как в образовательной сфере страны, так и окажет влияние на рынок труда России в целом. Эти изменения неизбежны, с их помощью процесс цифровизации будет происходить качественнее и откроет новые пути для развития страны.

Литература:

1. Гретченко А. И., Горохова И. В., Марцелова Т. А. Цифровая экономика: вызовы и перспективы для развития Российской Федерации // Вестник НГУЭУ. — 2018. — № 2. — С. 10–19.
2. Гретченко А. И., Гретченко А. А., Горохова И. В. Формирование цифровой экономики в России // Вестник Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова. — 2018. — № 3 (99). — С. 3–11.
3. Технологии, формирующие цифровую экономику в России и мире URL: <https://mining—cryptocurrency-ru.turbopages.org/mining-cryptocurrency.ru/s/cifrovaya-ehkonomika/> (Дата обращения 29.03.2021).
4. Переверзина А. А. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ // Студенческий: электрон. научн. журн. 2021. № 29(157). URL: <https://sibac.info/journal/student/157/224172> (дата обращения: 23.09.2021).

РЕГИОНОВЕДЕНИЕ

Анализ программы по подготовке кадров для ключевых отраслей экономики Дальневосточного федерального округа

Навродская Валентина Алексеевна, студент магистратуры;
Нафикова Дарья Дмитриевна, студент магистратуры
Дальневосточный федеральный университет (г. Владивосток)

Ключевые слова: высшее образование, рынок труда, Дальневосточный федеральный округ, ключевая отрасль экономики, подготовка кадров, поддержка молодежи.

Несмотря на ряд конкурентных преимуществ, которыми обладает Дальневосточный Федеральный округ (экономико-географическое положение; наличие научно-образовательного потенциала; значительный удельный вес обучающейся молодежи в общей численности населения, составляющий 17,1 процента (1,4 млн человек), что на 1,5 процента выше среднероссийского уровня и т.д.) сегодня проблема формирования кадрового потенциала Дальнего Востока в современных условиях стоит острее, чем в других макрорегионах России [1]. Запускаемые в дальневосточных регионах инвестиционные проекты с количеством новых рабочих мест свыше 120 тыс. человек вскоре столкнутся с острым дефицитом квалифицированных кадров.

Основными проблемами, препятствующими развитию образования на Дальнем Востоке, являются недостаточное материально-техническое и кадровое обеспечение региональных и муниципальных образовательных учреждений, а также дефицит их площадей.

Анализ данных Росстата на предмет соответствия работы трудоустроенных выпускников 2017–2019 гг. выпуска специальности, полученной в образовательной организации высшего образования по данным выборочного обследования рабочей силы в 2020 году в РФ, отметим, что из рассматриваемых ключевых отраслей (прикладная геология, горное дело, нефтегазовое дело и геодезия) из 44, 8 тысяч человек, 32 тысячи устроены по специальности полученной в организации высшего образования, что составляет 72% от 100% данных специальностей [2, табл. 4]. Не говоря о региональных показателях, автору отмечают тенденцию развития высококвалифицированных кадров, занятых в своей отрасли.

По данным выборочного обследования рабочей силы в 2020 году в РФ из 7 тысяч человек по своей специальности заняты 3,8 тысячи, что составляет 59% от всего числа специалистов данной деятельности.

Анализ вышеуказанных данных показал, что на всей территории РФ большинство специалистов ключевых отраслей за-

няты по своей специальности. Так как ДФО является развивающимся регионом, стоит предположить, что большинство специалистов мигрируют в данный регион для профессионального устройства.

Для решения проблемы кадрового дефицита создаются различные агентства по развитию человеческого капитала на Дальнем востоке. Данные учреждения функционируют совместно с министерством Российской Федерации по развитию Дальнего востока. Деятельность агентств предполагает предоставление работодателям данной территории решения по привлечению уникальных специалистов и массовый подбор кадров рабочих специалистов. Направления их деятельности также связано с обеспечением трудовыми ресурсами резидентов ТОР и Свободного порта Владивосток, инвестиционных проектов, иных хозяйствующих субъектов Дальнего Востока и развитием системы образования.

Указанные организации на сегодняшний день являются средством привлечения молодежи в ДФО, они выделяют несколько ключевых отраслей деятельности специалисты которых необходимы сегодня.

Перечень ключевых отраслей: добыча угля руды и золота (машинист на открытых горных работах, обогатитель полезных ископаемых), строительство (инженер строитель, штукатур маляр), транспорт и логистика (водитель, логист), рыболовство и аквакультура (обработчик рыбы, специалист по промышленному рыболовству) и другие.

Представляя эту кадровую потребность, можно отметить, что потребность в специалистах с высшим профессиональным образованием в регионе с 2018 года должна уменьшиться с 3977 человек до 1263 человек на конец 2021 года. Для этого данные организации осуществляют действия по анализу запросов на открытие новых программ от крупных предприятий, с высокой кадровой потребностью, часто более 1000 сотрудников.

В целях достижения указанных выше показателей Правительством Российской Федерации по поручению президента

в рамках приоритета развития Дальнего Востока на весь XXI век принят ряд нормативно-правовых актов, устанавливающих обязательства органов исполнительной власти по подготовке кадров для ключевых отраслей экономики Дальнего Востока.

На сегодняшний день системообразующим нормативно-правовым актом по подготовке кадров является распоряжение правительства Российской Федерации от 18 августа 2018 года N1727-р «Об утверждении программы по подготовке кадров для ключевых отраслей экономики Дальневосточного федерального округа и поддержке молодежи на рынке труда на период до 2025 года» [3]. Программой предусмотрено, что кадры для экономики региона будут готовить в 20 организациях высшего образования, расположенных на территории ДФО. Также планируется создать структурные подразделения шести ведущих российских образовательных организаций высшего образования в субъектах Федерации, входящих в состав ДФО. Основная задача описанной программы — формирование конкурентоспособной системы профессионального образования, эффективной системы профориентации и обеспечение поддержки молодежи на рынке труда.

Вторым нормативно-правовым актом, принятым Правительством в вопросе подготовки кадров, является приказ министерства РФ по развитию Дальнего востока и Арктики от 28.06.2019 «Об утверждении »дорожной карты« по развитию системы профориентации и поддержке молодежи на рынке труда в Дальневосточном федеральном округе до 2025 года» [4]. Целью формирования настоящего НПА является информирование молодежи о перспективных профессиях, специальностях, квалификациях, востребованных на Дальнем Востоке, а также о поддержке молодежи на рынке труда. Практически значимый разрабатываемый инструмент в программе — навигатор профессий (принципиально новый профориентационный проект, открытая информационная система, электронная образовательная площадка, которая адресована школьникам, педагогам, родителям обучающихся, образовательным и иным организациям, бизнес-партнерам, любым участникам образовательных и профессиональных отношений).

С целью расчета кадровой потребности для ключевых отраслей экономики регионов Правительством также сформирована аналитическая записка «Расчет кадровой потребности ключевых отраслей экономики Дальневосточного федераль-

ного округа с распределением по регионам с учетом требований к уровню образования на 2020–2025 годы и предложения по объемам и структуре подготовки кадров с высшим образованием и средним профессиональным образованием на 2020–2025 годы» [5].

С целью обеспечения повышения привлекательности Дальневосточного федерального округа для молодежи за счет эффективной системы профессиональной ориентации и формирования позитивного имиджа, регионами также опубликованы Дорожные карты с указанием наименований мероприятий, ожидаемых результатов, сроков исполнения, целевой аудитории, ответственных исполнителей.

В Приморском крае Дорожная карта опубликована еще в 2018 году. Основной целевой аудиторией обозначены обучающиеся общеобразовательных учреждений организаций, организаций дополнительного образования детей. Ответственными исполнителями, помимо органов исполнительной власти региона, обозначены ГОАУ ДПО «Приморский краевой институт развития образования», Органы управления образования муниципальных образований края, общеобразовательные организации, автономная некоммерческая организация «Агентство по развитию человеческого капитала на Дальнем Востоке». План мероприятий включает в себя контрольные точки по развитию системы профориентации, поддержке молодежи на рынке труда, информирование молодежи о перспективных профессиях, специальностях, квалификациях, востребованных на Дальнем Востоке, и формирование позитивного имиджа Дальнего Востока в молодежной среде.

Ключевая цель реализации описанных нормативно-правовых актов — подготовка необходимого числа специалистов со средним профессиональным и высшим образованием, для замещения созданных в ДФО новых рабочих мест.

Описанными нормативно-правовыми актами Правительства, регионов установлены конкретные показатели замещения новых рабочих мест, созданных в ключевых отраслях экономики ДФО, выпускниками образовательных организаций высшего образования, расположенных на территории ДФО, в разрезе регионов, образовательных организаций, укрупнённых групп специальностей и направлений подготовки, уровня образования в разбивке по годам реализации программы, начиная с 2019 года.

Литература:

1. Распоряжение Правительства РФ от 24.09.2020 № 2464-р «Об утверждении Национальной программы социально-экономического развития Дальнего Востока на период до 2024 года и на перспективу до 2035 года». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_363186/ (дата обращения 21.06.2021).
2. Федеральная служба государственной статистики. Росстат. Трудоустройство выпускников образовательных организаций среднего профессионального и высшего образования. Режим доступа: <https://docviewer.yandex.ru/view/732666372/?> (дата обращения 21.06.2021).
3. Распоряжение правительства Российской Федерации от 18 августа 2018 года № 1727-р «Об утверждении программы по подготовке кадров для ключевых отраслей экономики Дальневосточного федерального округа и поддержке молодежи на рынке труда на период до 2025 года (с изменениями на 25 сентября 2019 года)» Режим доступа: <https://minvr.gov.ru/press-center/news/8458/>. (дата обращения: 21.06.2021)
4. Приказ министерства РФ по развитию Дальнего востока и Арктики от 28.06.2019 «Об утверждении »дорожной карты« по развитию системы профориентации и поддержке молодежи на рынке труда в Дальневосточном федеральном

округе до 2025 года». Режим доступа: https://www.primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/education/gosuslugi/09.08.2019_23-13677 (дата обращения: 21.06.2021).

5. Аналитическая записка «Расчет кадровой потребности ключевых отраслей экономики Дальневосточного федерального округа с распределением по регионам с учетом требований к уровню образования на 2020–2025 годы и предложения по объемам и структуре подготовки кадров с высшим образованием и средним профессиональным образованием на 2020–2025 годы». Режим доступа: <https://www.primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/education/gosuslugi/02.04.2020> (дата обращения: 21.06.2021)

ПСИХОЛОГИЯ

Танцевательный подход в коррекции конфликтности старшего дошкольника

Жубаева Анель Бекбулатовна, студент магистратуры
Магнитогорский государственный технический университет имени Г. И. Носова

Говоря о становлении и формировании личности, следует помнить, что развитие детей происходит, прежде всего, на базе двигательной сферы. Известно, что психическая сфера ребенка формируется именно на базе импульсов, рефлексов и инстинктивных движений, уже для новорожденного ребенка характерным является целый ряд разнообразных бессознательных движений как проявление активности.

Танцевательный подход в психологической практике развития и коррекции качеств личности — междисциплинарная область, существующая на стыке психопрактики и танцевального искусства. Данная область тесно связана со многими областями знания: анатомия, физиология, психофизиология, кинезиология, нейропсихология и т.д., то есть все, что можно отнести к областям знания о психике, теле, движении, творческом процессе и творческом выражении.

Основная задача танцевально-двигательных методов и техник — обретение чувствования и осознанности собственного Я [1].

Рассматривая основные концепции, понятия и цели танцевательного подхода, можно выделить составляющие эффективного влияния танца как художественной формы выражения на ход коррекционно-развивающего процесса:

- это способ невербального самовыражения, позволяющий выразить внутренние переживания;
- включая в себя игровые элементы, способствует снятию напряжения, тем самым, облегчая доступ к содержаниям бессознательного;
- символически выражая внутренние переживания, дает богатейший материал для исследования проблем;
- дает выход подавленным эмоциям, способствует катарсическому высвобождению;
- стимулирует сенсорный опыт, осознание которого способствует интеграции ощущений, чувств, мыслей;
- способствует развитию осознания тела, его формы, функции и его динамического отношения к пространству, к людям и предметам в пространстве, следовательно, адекватному восприятию внешнего мира;
- предлагая активное взаимодействие как с внутренней, так и с внешней реальностью, соединяет фантазию и действие;

— обращается к здоровой стороне человеческой природы, которая существует в каждом, даже в сильно травмированном человеке;

— развивает творческий потенциал, что естественным образом способствует повышению самооценки;

— как способ творческого самовыражения, рождающегося из особенно значимых жизненных тем, способствует возникновению важной взаимосвязи между жизненным и творческим опытом [2].

В танцевательном подходе нет идеальной модели, которую нужно достичь. Здесь отношение к телу — как к эволюционирующему процессу. Ребенок сам исследует себя, свои движения и развивается по собственному пути, а специалист следует за ним. Тренер больше интересуется тем, как движение чувствуется, чем тем, как оно выглядит.

Основные принципы и задачи танцевательного подхода в практике развития и коррекции качеств личности:

1) Тело и психика связаны нераздельно и оказывают постоянное взаимное влияние друг на друга. Аксиома танцтренера: «Тело — зеркало души, а движение — выражение человеческого Я» [3]. Делая более гибким тело, человек делает более гибким сознание, и наоборот. Задача — достичь самоосознания, исследуя реакции тела и его действия.

2) Танец — это коммуникация, которая осуществляется на трех уровнях: с собой, с другими людьми и с миром. Задача — формирование безопасного пространства, чтобы, анализируя отношения, человек мог найти более эффективные способы взаимодействия в окружающей среде.

Для многих детей в дошкольном возрасте движения являются важными средствами коммуникации, потому возможности движения и танца при работе могут быть особенно велики.

3) Принцип целостности, где триада «мысль-чувство-поступок» рассматривается как единое целое и изменения в одном аспекте влекут изменения в двух других. Задача — найти способ соответствия друг другу мыслей, чувств и действий. Часто человек думает одно, чувствует другое, а делает третье, что является отражением какого-то внутреннего конфликта. Здесь исследуется, как мысль, чувство и движение могут выражать какое-то одно содержание, а также анализируется, что в личной

истории привело к такому разделению внутри, то есть к потере внутренней целостности.

4) Тело воспринимается как процесс, а не как предмет, объект или субъект. Слово «процесс» подчеркивает, что танцтренер имеет дело не с данностью, статикой, а с чем-то постоянно изменяющимся. Суть такого процесса лучше всего отражает один из принципов Дао: «Способность видеть статику в движении и движение в статике» [4]. Задача — следуя процессу человека (его психосоматическому Дао), танцтренер помогает освободить и раскрыть информацию, которая лежит в основе симптомов, болей, разного рода телесных дискомфорта и ограничений в движении — человек учится понимать язык своего тела и таким образом восстанавливает диалог с самим собой. Также эта работа развивает способность использовать движение и танец для выражения полного спектра чувств и находить конструктивные способы отношения со своими чувствами без отрицания и подавления (которое было бы деструктивно для психологического здоровья).

5) Обращение к творческим ресурсам человека как к неиссякаемому источнику жизненной силы и созидательной энергии. Задача — развитие самоуважения, самопринятия и глубинного доверия себе и жизненному процессу, развитие постоянного контакта со своими жизненными ресурсами. Здесь танцевательный метод обращается непосредственно к творческому танцу: это моменты исследования и выражения эмоционального материала посредством символического движения [5].

Использование движения и танца в занятиях с детьми отвечает потребности самовыражения, дает возможность работы с самой различной тематикой, например, оральная, работе с тревожностью, страхами и пр. Самое непосредственное — использование танца и движения в целях релаксации, активизации мозговой деятельности, улучшения физического (осанка,

гибкость, подвижность и т.п.) и психоэмоционального состояния ребенка. Для лучшей релаксации полезно сочетать движения с дыханием, а также различными образами. Детское воображение с большим удовольствием окунается в захватывающую историю. Поэтому важно придумывать истории с интересным сюжетом, которые бы одновременно способствовали расслаблению [6].

Важным аспектом является то, что от участников не требуется каких-то специальных умений или специальной подготовки. Как отмечают практикующие психологи, танцевательную практику необходимо использовать как вспомогательную при любых видах нарушений развития у детей и у взрослых. Спектр решения психологических проблем широкий:

- тревожность, возбудимость, плаксивость;
- агрессивность;
- страхи и фобии;
- навязчивости и стереотипии;
- трудности с общением, стеснительность, зажатость;
- замкнутость, закрытость;
- психосоматические проблемы: тики, энурез, заикание,

рвота на нервной почве, нарушения работы ЖКТ, остеопороз. [7].

Исследования показывают, на телесном уровне танец помогает установить (или восстановить) заново межличностную коммуникацию. Танцевательный опыт в группе сверстников позволяет ребенку расширить «осознание» себя. Группа здесь это микрокосм различных социальных ситуаций. В результате дети получают прямую и очевидную обратную связь о самих себе и учатся развивать более широкий спектр поведенческих возможностей. А так как движение — это самая естественная потребность в детстве, работа с движениями ребенка может быть одной из наиболее эффективных [8, 9].

Литература:

1. Козлов В. В., Гиришан А. Е., Веремеенко Н. И. Интегративная танцевально-двигательная терапия. СПб.: Речь-2006—286 с.
2. Бирюкова И. В., Бебик М. А. Методическое пособие по танцевально-двигательной терапии. М., АСТ-2005—220 с.
3. Бирюкова И. В. Танцевально-двигательная терапия: тело как зеркало души // Бюллетень Ассоциации танцевально-двигательной терапии-2000-№ 4.-С.3—7.
4. Халприн Д. Возвращение к жизни: метод творческого самовыражения / Перевод студентов специализации по танцевально-двигательной психотерапии в Институте практической психологии и психоанализа.
5. Буренкова Е. В. Танцевально-двигательная психотерапия: некоторые размышления о методологии исследования // Доклад на интернет-конференции «Танцевально-двигательная терапия и другие виды терапии». — Институт Терапевтических Искусств-2008.
6. Рубина Е. Н. Психотерапевтические возможности движения и танца при работе с детьми дошкольного возраста // Доклад на интернет-конференции «Танцевально-двигательная терапия и другие виды терапии». — Институт Терапевтических Искусств-2008.
7. Айхингер А., Холл В. Психодрама в детской групповой терапии. М.: Генезис — 2003—256 с.
8. Айламазьян А. М. Контакт с музыкой как путь трансформации личности // Доклад на международной научной конференции «Свободный танец: история, философия, пути развития». — М.-2005.
9. Гиришан А. Е. Тело как послание. Интегративная танцевально-двигательная терапия, процессуальная психотерапия и интегральный подход // Доклад на интернет-конференции «Танцевально-двигательная терапия и другие виды терапии». — Институт Терапевтических Искусств-2008.

Действия руководителя при возникновении конфликтных ситуаций в педагогическом коллективе

Польских Алина Игоревна, студент магистратуры
Забайкальский государственный университет (г. Чита)

В статье рассматриваются действия руководителя при возникновении конфликтов среди участников образовательного процесса. Выявлены критерии его компетентности; описаны модели поведения для разрешения разногласий; выполнено исследование конкретных шагов для предотвращения разногласий и представлены его результаты.

Ключевые слова: педагогический процесс, конфликт, руководитель, ситуация, администратор, конфликтная ситуация.

Конфликты среди участников педагогического процесса представляют актуальную проблему для всего общества.

В пространстве игровой комнаты к конфликтам среди администраторов могут приводить разные точки зрения, интересы, цели.

Но руководителю не стоит сразу паниковать, когда возникли разногласия среди работников, так как это действие может иметь и позитивное значение.

Выявляются пробелы в управлении, а также происходит стимулирование к дальнейшему совершенству и росту в профессиональном плане. Вырабатываются навыки для компетентного урегулирования будущих столкновений.

Компетентное воздействие со стороны руководителя на участников спора поможет быстрее справиться с возникшим конфликтом.

По мнению, Липинского В. К., имеются ключевые критерии, которые определяют профессионализм руководителя в конфликтной ситуации [1, с. 186–188]:

- 1) Обладание навыками неконфликтного поведения и умение их использовать в трудных ситуациях;
- 2) Анализ и оценка противоречий, возникающих между участниками педагогического процесса;
- 3) Искусство выявить отправную точку, при которой возник конфликт;
- 4) Эффективное влияние на сотрудников и их адекватное восприятие разности мнений;
- 5) Прогнозирование возможных последствий негативных ситуаций;
- 6) Обладание навыками действенных воздействий для сглаживания спорных ситуаций в коллективе.

Руководитель выступает посредником, когда возникают конфликты среди участников педагогического процесса, и находит путь к разрешению разногласий.

По мнению Рыбакова М. М., существует ряд действий, которые позволяют разрешить конфликтные ситуации между коллегами в коллективе [2, с. 128].

- 1) Сбор точной информации о конфликте, выявление первопричины, а также понимание, в каких взаимоотношениях конфликтующие стороны.
- 2) Анализ собственных действий в данной ситуации и применение конкретных шагов, которые были использованы в прошлом.
- 3) Объективное оценивание обстановки на основании информации, полученной в процессе общения с участниками спора.

4) Составление плана действий для регулирования противоречий.

5) Применение на практике ранее составленного алгоритма.

А вот по мнению Липинского В. К., чтобы разрешить конфликтную ситуацию между подчинённым и руководителем, нужно использовать технику трехстороннего восприятия [1, с. 186–188].

Руководителю нужно проанализировать конфликт с трёх сторон поочередно: со своей стороны, со стороны наблюдателя и со стороны подчинённого.

На практике это выглядит следующим образом:

- 1) Руководитель ставит себя на место подчинённого и озвучивает позицию в сложившемся конфликте;
- 2) Затем возвращается на должность управленца и высказывает своё мнение, но уже как главный;
- 3) Взгляд на обстановку как наблюдатель с независимой стороны. Это означает, что определяются общие позитивные намерения участников и проводится самоанализ действий для предотвращения и дальнейшего невозникновения разлада;
- 4) Оценка практической значимости своих же шагов уже с позиции руководящего;
- 5) Мысленное повторение инцидента и диалога с подчинённым, основываясь на опыте, когда руководитель был в роле наблюдателя;
- 6) Но если после всех проделанных манипуляций конфликт не исчерпан, то стоит опять встать на позицию наблюдателя и вновь дать самому себе новые советы и оценить собственные действия в сложившейся ситуации.

Администраторам игровой комнаты «Логика» было предложено пройти тестирование «Оценка предрасположенности руководителя к работе по предупреждению и конструктивному разрешению конфликтов в трудовом коллективе».

По результатам можно выявить уровень умений сотрудников при возникновении конфликтных ситуаций, а также их профессионализм к подходу в разрешении споров.

После проведения тестирования получены результаты:

- Администратор № 1–53 балла;
- Администратор № 2–52 балла;
- Администратор № 3–48 баллов;
- Администратор № 4–43 балла;
- Администратор № 5–41 балл.

Основываясь на данных, можно проследить, что у всех сотрудников количество баллов больше 40 (максимум 65). Отсюда

следует, что у подчиненных много задатков для того, чтобы стать хорошими руководителями с современным стилем правления.

Такие руководители верят в свой коллектив, требовательны к себе и своим коллегам и не станут терпеть неисполнительных людей.

Отношение к конфликтным ситуациям объективное и рациональное.

Для разрешения спорных вопросов будет использоваться собственный опыт, научные рекомендации и мнение коллектива.

Так же в тестировании присутствует вариант, когда участники могут набрать 40 баллов и менее. Стиль руководства этих людей будет отличаться тем, что они будут использовать другие средства и методы для разрешения конфликтных ситуаций.

Они будут стараться стать для подчиненных опекунами, а также при плохом настроении могут разгневаться на них. Часто дают советы, которые неуместны.

Можно заявить, что при таком стиле руководства возможны конфликты в коллективе, так как не все любят, когда советуют что-то, что является некорректным для конкретной ситуации.

Но стоит отметить, что такие руководители очень ловко выходят из споров и корректируют свои действия, умеют настраивать работу после спора.

Для тех, кто набрал меньше десяти баллов, результатом теста является то, что, к сожалению, администраторы неумелым подходом сами же создают конфликтные ситуации и вносят дискомфорт в общение между подчиненными, провоцируя споры.

В заключении можно дать рекомендации для администраторов, которые могут уменьшить уровень конфликтности в педагогическом коллективе, опираясь на мнение Мастенбрука У [3, с. 256]:

Во-первых, руководитель должен вести контроль над выполнением своих поручений от самого начала до конца, так как при отсутствии этого критерия администраторы могут полагать, что для самого начальника их работа и не важна вовсе;

Во-вторых, необходимо поощрять любые проявления инициативы в коллективе;

В-третьих, не давать обещаний, которые могут быть не выполнены;

В-четвертых, конструктивная критика без перехода на личности наиболее эффективна;

В-пятых, умение признать свои ошибки и вовремя их устранить наиболее ценны в глазах подчиненных.

Так же при возникновении конфликта, по мнению Козлова А.С. [4, с. 47–53] руководителю запрещено:

- увеличивать силу конфликта;
- принимать позицию одного из спорящих;
- выплескивать свои негативные эмоции на подчинённых;
- предвзято относиться к тому, кто является зачинщиком конфликта.

Действуя по данным рекомендациям, руководитель может обеспечить безопасную психологическую среду в коллективе, а также предотвратить возможные конфликтные ситуации.

Литература:

1. Липинский В. К. Конфликт в жизни коллектива. Производственная социология, психология и педагогика. М.: Наука, 2009. С 254.
2. Рыбакова М. М. Конфликт и взаимодействие в педагогическом процессе. М.: Стандарт, 2001. С. 128.
3. Мастенбрук У. Управление конфликтными ситуациями и развитие организации. М.: Стандарт, 2006. С. 256.
4. Козлов А. С. Современные технологии регулирования и разрешения конфликтов как составляющая конфликтологического образования // Социальные конфликты: экспертиза, прогнозирование, технология разрешения. 1999. № 14. С. 55.

ФИЛОЛОГИЯ, ЛИНГВИСТИКА

Репрезентация лингвофилософского подхода в изучении образа «женщины-героини» в русских художественных текстах

Купавская Алла Александровна, соискатель
Адыгейский государственный университет (г. Майкоп)

В русском обществе традиционно в течение достаточно длительного исторического времени женщина не обладала не только какими-либо правами (причем это отсутствие прав распространялось на все сословия), но и какими-либо возможностями развития личности вне семейно-бытовых отношений, при этом, героическое начало присутствовало в осмыслении роли женщины всегда. Выскажем предположение, что данный факт связан, бесспорно, с тем, что Древняя Русь, а затем и Россия на протяжении всего своего исторического развития постоянно вела кровопролитные войны, то иницилируя их сама, то защищая собственную территорию от завоевателей. Естественным итогом военных событий становился дефицит мужского населения сознательного возраста, что подталкивало женщину к необходимости принятия решений, важных для нее самой, ее детей и престарелых родителей. Благодаря такому многовековому процессу и сформировались «женщины-героини», постоянно преодолевающие трудности, сталкивающиеся с непреодолимыми препятствиями и выходящие с честью из сложных ситуаций, а зачастую способные пожертвовать собой не только ради собственной семьи, но и ради общественного блага. Конечно, именно «женщины-героини» становятся наиболее востребованными в русской литературе советского периода.

В данной статье мы рассмотрим те доминанты, на которые в дальнейшем будет опираться советская литература в создании характеров женщин — соратниц в революционной борьбе. Иначе говоря, рассмотрение основных аспектов моделирования художественного концепта «героиня» применительно к «женщине-героине» в текстах русской классической литературы XIX в. должно привести нас к пониманию того, что стало, в конечном счете, фундаментом образа «новой женщины» в XX в.

Нельзя не согласиться с В.Н. Кардапольцевой в том, что к «женщине-героине» близка «женщина-воин, неумная активистка, для которой основной формой деятельности является общественная работа. Домашняя работа, семья для нее — далеко не главное в жизни. К этому типу мы также причисляем советизированных женщин, русофеминисток, феминисток по западному типу <...> В этот тип нами включены также «горячие

сердца» (термин впервые употребил А. Н. Островский) и так называемые «пифагоры в юбках», «учёные дамы» [4, с. 55]. И так, в классификации В.Н. Кардапольцевой в рамках типа «женщины-героини» выделены следующие подтипы: «горячие сердца», «пифагоры в юбках», женщина-воин, феминистки.

Русская философия XIX — начала XX вв., впрочем, как и западноевропейская, зачастую стоит на позициях отрицания свойства быть субъектом у женщины, отсутствия деятельного начала, инициативы, интенциональности как таковой. Так, В. Розанов считает, что «Я» — мужчина с горю величиной, «Я» женское <...> просто прислонено к мужскому «Я» [6, с. 167]. Философ склонен соглашаться с утверждением о способности женщины на подвиг, о ее заслугах перед обществом и отечеством, но, тем не менее, указывает, что гораздо более удачны ее воплощения в роли «хозяйки» и «домоводки». Также Н. Бердяеву свойственны схожие тезисы: «Есть женский вопрос, идущий из тенденции не «сравняться» с мужчиной, но из тенденции твердо и выпукло поставить именно свое желание и особенное «я» и потребовать, чтобы цивилизация, грубая и слишком «общее»-человеческая, несколько остановилась и задумалась, прежде чем сломить и окончательно загрязнить это хрупкое и нежное «я». Есть и не умер женский вопрос в смысле именно «домашнего очага», сохранения «женственности», соблюдения вечных в природе, но и в искусственной цивилизации могущих быть разрушенными черт «материнства», «семьянинки», «хозяйки дома»» [1, URL: http://dugward.ru/library/rozanov/rozanov_jenchina_pered_velikoy_zadachey.html].

П. А. Флоренский утверждает: «Женская деятельность в значительной мере, в более значительной, чем мужская, есть деятельность не самой женщины, а других сил в женщине» [7, с. 149]. Разделяет эту точку зрения и Н. А. Бердяев, по мнению которого, «у женщин очень слабо развито чувство истории, их очень трудно довести до сознания исторической задачи и исторической ценности <...> Если бы в мире господствовало исключительно женское начало, то истории не было бы, мир бы остался «в частном» состоянии, в «семейном» кругу» [1, URL: http://dugward.ru/library/rozanov/rozanov_jenchina_pered_velikoy_zadachey.html]. Разумеется, эти суждения, в известной степени, односторонни, однако мы должны принимать во

внимание и ту социокультурную и историческую обстановку, в рамках которой возникают охарактеризованные выше концепции, а также субъективность выдвигаемых философами постулатов.

Резко противоположные друг другу общественно-политические позиции западников и славянофилов распространялись и на «женский вопрос». Так, западники выступали за эмансипацию женщин в чувственной и эмоциональной сфере, ориентируясь во многом на творчество и мировоззрение Ж. Санд. Наиболее ярко это направление решения «женского вопроса» воплощено в произведениях А. Герцена, А. Дружинина, А. Писемского. Славянофилы, напротив, осуждают «вольность» проявления чувств у женщины. Однако и те, и другие сходятся во мнении, что в отношениях между полами счастье возможно только тогда, когда есть взаимопонимание между мужчиной и женщиной, при этом женщина должна быть осознана как личность, равная мужчине.

Особую проблемную сферу в художественных текстах русской литературы составляет привязанность женщины к мужчине в плане «растворенности» в нем, в желании создать семью. По словам А. И. Герцена, «женщина больше сосредоточена на одном половом отношении, больше загнана в любовь. Она больше сведена с ума и меньше нас доведена до него» [2, с. 209]. Как это ни странно, все сильные женщины в художественных текстах русской классической литературы, «женщины-героини» связывают свою личностную реализацию с любовью к мужчине, с жертвенностью во имя его интересов, во имя семьи и детей. Отметим в этой связи, что для «женщины-героини» в матримониальной сфере уже намечен конфликт между общественным и личным: «женщины-героини» русской классики часто несчастливы в браке, не реализуются в материнстве. Следовательно, авторское языковое сознание русских писателей, вольно или невольно пытается доказать несовместимость в одной героине этих двух противоположенных, как им кажется, сил.

«Женщину-героиню» в романе «Обломов» характеризует гордость, достоинство, а также ирония по отношению к герою, который заведомо слабее ее в плане проявления духовности (репрезентанты выделены курсивом): «Долго после того, как у него вырвалось признание, не видались они наедине. Он прятался, как школьник, лишь только завидит Ольгу. Она переменилась с ним, но не бегала, не была холодна, а стала только задумчивее.

Ей, казалось, было жаль, что случилось что-то такое, что помешало ей мучить Обломова устремленным на него любопытным взглядом и добродушно уязвлять его насмешками над лежаньем, над ленью, над его неловкостью...

В ней разыгрывался комизм, но это был комизм матери, которая не может не улыбнуться, глядя на смешной наряд сына. Штольц уехал, и ей скучно было, что некому петь, рояль ее был закрыт — словом, на них обоих легло принуждение, оковы, обоим было неловко» [3, URL: <https://ilibrary.ru/text/475/index.html>].

«Женщина-героиня» в большей степени активна, она предпринимает определенные действия против сковывающей ее действительности. Так, Ольга Ильинская показана И. А. Гончаровым разносторонне — с позиций тех переживаний, эмоций,

которые сопутствуют ее поступкам и/или являются их мотивами, а также в координатах собственно активной деятельности. Например: «Но она знала, отчего у него такое лицо, и внутренне скромно торжествовала, любуясь этим выражением своей силы.

— Посмотрите в зеркало, — продолжала она, с улыбкой указывая ему его же лицо в зеркале, — глаза блестят, боже мой, слезы в них! Как глубоко вы чувствуете музыку!..

— Нет, я чувствую... не музыку... а... любовь! — тихо сказал Обломов.

Она мгновенно оставила его руку и изменилась в лице. Ее взгляд встретился с его взглядом, устремленным на нее: взгляд этот был неподвижный, почти безумный, им глядел не Обломов, а страсть.

Ольга поняла, что у него слово вырвалось, что он не властен в нем и что оно — истина.

Он опомнился, взял шляпу и, не оглядываясь, выбежал из комнаты. Она уже не провожала его любопытным взглядом, она долго, не шевелясь, стояла у фортепьяно, как статуя, и упорно глядела вниз, только усиленно поднималась и опускалась грудь...» [3, URL: <https://ilibrary.ru/text/475/index.html>].

Знаменитый монолог Катерины из драмы А. Н. Островского «Гроза» также манифестирует доминантные признаки «женщины-героини»: этот персонаж способен нарушить все запреты ради своей «мечты», осуществления несбыточных надежд на лучшую, счастливую жизнь: «Лучше бы я больна была, а то нехорошо. Лезет мне в голову мечта какая-то. И никуда я от нее не уйду. Думать стану — мыслей никак не соберу, молиться — не отмолюсь никак. Языком лепечу слова, а на уме совсем не то: точно мне лукавый в уши шепчет, да все про такие дела нехорошие. И то мне представляется, что мне самое себе совестно делается. *Что со мной? Перед бедой перед какой-нибудь это!* Ночью, Варя, не спится мне, все мерещится шепот какой-то: кто-то так ласково говорит со мной, точно голубь воркует. *Уж не снятся мне, Варя, как прежде, райские деревья да горы, а точно меня кто-то обнимает так горячо-горячо и ведет меня куда-то, и я иду за ним, иду...*» [5, URL: <https://ilibrary.ru/text/994/index.html>].

Катерине присуща решительность как один из основных признаков «женщины-героини» (репрезентанты выделены курсивом): «Если я с ним хоть раз увижусь, я убегу из дому, я уж не пойду домой ни за что на свете» [5, URL: <https://ilibrary.ru/text/994/index.html>]. «Женщине-героине» также свойственна искренность, и Катерина говорит о себе: «Обманывать-то я не умею, скрывать-то ничего не могу» [5, URL: <https://ilibrary.ru/text/994/index.html>]. Катерина — «женщина-героиня», репрезентанты которой близки к традиционному типу героини: «Ночи, ночи мне тяжелы! Все пойдут спать, и я пойду; всем ничего, а мне — как в могилу. Так страшно в потемках! Шум какой-то делается, и поют, точно кого хоронят; только так тихо, чуть слышно, далеко-далеко от меня... Свету-то так рада делаешься! А вставать не хочется: опять те же люди, те же разговоры, та же мука. Зачем они так смотрят на меня? Отчего это нынче не убивают? Зачем так сделали? Прежде, говорят, убивали. *Взяли бы да и бросили меня в Волгу; я бы рада была.*» Казнить-то тебя, — говорят, — так с тебя грех снимется, а ты живи

да мучайся своим грехом» [5, URL: <https://ilibrary.ru/text/994/index.html>].

«Женщина-героиня» постоянно преодолевает трудности, сталкивается с непреодолимыми препятствиями и выходит с честью из сложных ситуаций. Свою цельность «женщина-ге-

роиня» обретает в русской классической литературе тогда, когда с необходимостью осознается так называемый «женский вопрос» и начинает разрабатываться тема женской эмансипации. Именно в этот момент «женщина-героиня» с полным правом занимает позицию главного персонажа.

Литература:

1. Бердяев Н. Женщина перед великою задачею [Электронный ресурс].— Режим доступа: http://dugward.ru/library/rozanov/rozanov_jenchina_pered_velikoy_zadachey.html
2. Герцен А. И. Собрание сочинений: в 30 т. Т. 10. Былое и думы. 1852–1856. Ч. 5.— М.: Изд-во АН СССР, 1956.— 536 с.
3. Гончаров И. А. Обломов [Электронный ресурс] // Гончаров И. А. Собрание сочинений: в 8 т. Т. 4.— М.: Гос. изд-во худ. лит., 1953.— 520 с.— Режим доступа: <https://ilibrary.ru/text/475/index.html>
4. Кардапольцева В. Н. Женские лики России.— Екатеринбург: Гуманитарный университет, 2000.— 160 с.
5. Островский А. Н. Гроза [Электронный ресурс] // Островский А. Н. Полное собрание сочинений: в 16 т. Т. 2.— М.: Гослитиздат, 1950.— Режим доступа: <https://ilibrary.ru/text/994/index.html>
6. Розанов В. В. Религия. Философия. Культура: сб. соч. Т. 1.— М.: Республика, 1995.— 496 с.
7. Флоренский П. А. Тайна имени.— М.: Мартин, 2007.— 384 с.

ФИЛОСОФИЯ

Традиция соблюдения ритуала «ли» в современном китайском обществе (по материалам конфуцианского трактата «Ли цзи»)

Галузина Полина Александровна, студент
Амурский государственный университет (г. Благовещенск)

В статье рассматривается роль традиции в современном китайском обществе, на примере соблюдения ритуала — «ли», описанного в древнем конфуцианском трактате «Ли цзи».

Ключевые слова: традиция, ритуал, «ли», конфуцианский трактат, «Ли цзи», Конфуций, Китай, современное китайское общество.

«Без «ли» рухнет государство и гибнет общество, тогда как с помощью «ли» достигается социальная справедливость [1]» — Конфуций.

Во все времена, начиная с древности, в Китае большое значение придавали соблюдению исторически сложившихся традиций и обычаев. Культура Китая складывалась на протяжении тысячелетий. Она является одной из самых самобытных в мире. На сегодняшний день Китай представляет собой прогрессивное государство, в котором достижения науки и техники занимают лидирующие позиции. Но несмотря на это, в современном китайском обществе традициям и обычаям придают огромное значение, что несомненно, представляет интерес для большинства исследователей. Изучение культурных особенностей Китая необходимо для понимания мировоззрения и мироощущения китайского народа, а также для раскрытия особенностей менталитета китайского этноса, который складывался на протяжении многих столетий.

В современном Китае одной из главных традиций является соблюдение ритуала 礼 «ли». В каких же сферах на сегодняшний день мы можем увидеть обычай следования ритуалу, который передался современным жителям Китая от предков? Найти ответы на этот вопрос помогает изучение конфуцианского трактата «Ли цзи» — «礼记» [2].

«Ли цзи» — «Записки о благопристойности», «Книга ритуалов» — один из главных трактатов китайской канонической литературы, приписываемый Конфуцию и его ближайшим ученикам (Цзы Сы, Цзэн-цзы, Янь Юаню). Текст «Ли цзи» включен в состав конфуцианского «Пятикнижия». В каноническом тексте «Ли цзи» отражены практически все ценностно-нормативные аспекты традиционной китайской культуры, государственного устройства и общественной жизни [3]. «Ли цзи» представляет собой изложение взглядов Конфуция по вопросам ритуала, морали, философии, принадлежащее его ученикам и последователям.

Текст «Ли цзи» в китайской культуре занимает важное место. Классический конфуцианский текст «Ли цзи» посвящён главным образом важнейшему элементу конфуцианской культуры — «ли» (ритуалу). Сам термин «ли», включенный в название памятника, входит в число не только важнейших конфуцианских категорий, но и в число важнейших категорий китайской культуры. В Древности соблюдение «ли» в любой сфере деятельности было очень важно для каждого жителя Китая. Что же такое «ли»? В словаре мы видим несколько интерпретаций перевода иероглифа 礼 (ли): этикет, приличия, правила вежливости, правила благопристойности; учтивость, вежливость, такт, культурность (как основа конфуцианского мировоззрения); обряд, церемония, ритуал [4]. Рассмотрим подробнее проявление соблюдения ритуала в современном китайском обществе.

Безусловно, наиболее важной традицией, сохранившейся до наших дней, является почитание старших. В «Ли цзи» сказано: «В беседе со старшим каждый должен быть почтительным» [1]. Китайцы и по сей день чтят эту традицию — сын уважает отца, подчиненный начальника, хозяин уважает гостя, ставя его интересы выше своих. Сыновняя почтительность 孝 (сяо) является главным проявлением соблюдения ритуала «ли», это основа семейной жизни. В современном Китае дети, как и в древние времена стараются уделять родителям как можно больше внимания, заботятся об их здоровье и безопасности, обеспечивают материально.

Следующая традиция — совершение жертвоприношений духам рода, также распространена в современном Китае. Так, на праздник Цинмин (清明节 — день поминовения усопших), китайцы приводят в порядок могилы, совершают жертвоприношения предкам. Например, в современном Китае сжигают ритуальные деньги или ритуальные предметы быта, почитают память умерших поклонениями перед табличками с их именами. Эти особые обряды люди совершают, чтобы умилистить усопших и получить их защиту.

Помимо этого, во время ведения переговоров с китайскими партнерами, основополагающим принципом является соблюдение иерархии. Согласно конфуцианскому источнику «Ли цзи», существует четкая система взаимоотношений между членами общества в целом и внутри отдельных коллективов в частности. Поэтому во время переговоров члены делегации рассаживаются в соответствии с занимаемой должностью. Так, главы делегаций садятся друг напротив друга, справа от них — вторые по статусу люди, слева — третьи, дальше все садятся по убыванию значимости должностей. В Древнем Китае при императорском дворе принцип соблюдения иерархии также был основополагающим. Таким образом, каждый должен знать свои обязанности, права и объем привилегий, только тогда ритуал соблюдается, а традиция древности сохраняется.

Соблюдение «ли» также касается и обучения. В настоящее время родители уделяют большое внимание качественному обучению своих детей. С ранних лет дети усердно учатся, а будучи молодыми людьми стараются получить хорошее образование. В «Ли цзи» немалое внимание уделено социализации и воспи-

танию молодого поколения. Кроме того, в «Ли цзи» сказано, что согласно ритуалу «ли», обучение всегда начиналось с внушения почтения мудрецам древности, и сопровождалось постоянным вниманием к их идеям [1]. Также и в современном Китае, процветает традиция почитания древних мудрецов и их философии. И не только в Китае, но и во всем мире действуют «Институты Конфуция» 孔子学院, где студенты помимо китайского языка, изучают китайскую культуру, а также китайских философов древности и их идеи.

Таким образом, на основе анализа древнекитайского текста «Ли цзи» и современных особенностей китайского общества можно сделать следующий вывод: в современном китайском обществе соблюдению ритуала придается огромное значение. Традиция соблюдения ритуала «ли», зародившаяся в древности актуальна и по сей день, причем сохраняется она в самых различных сферах, таких как семейные и социальные отношения, бизнес, обучение и это лишь малая часть. Как говорил Великий Конфуций: «Необходимо следовать ритуалу, так как «ли» — основа стабильного общества, залог социальной гармонии» [1].

Литература:

1. Liji. [Электронный ресурс] // Chinese Text Project: [официальный сайт]. — URL: <https://ctext.org/liji> (дата обращения: 16.08.2021).
2. Ли цзи / Цянь Сюань дэн чжу и (Ли цзи: в 2 т. / Комментарий и перевод Цянь Сюаня и др.). — Чанша: Юэлу шушэ, 2001. — Т. 1. — 398 с. 礼记 / 钱玄等注释。长沙: 岳麓书社。
3. Кобзев А. И. Ли цзи [Электронный ресурс] // Синология.ру: [официальный сайт]. — URL: http://www.synologia.ru/a/Ли_Цзи (дата обращения 13.08.2021).
4. БКРС [Электронный ресурс]: Электронные текстовые данные. — Режим доступа: <https://bkrs.info/slovo.php?ch=礼> (дата обращения: 18.08.2021).

ТЕОЛОГИЯ

Актуальные проблемы семьи в современной православной богословской литературе (по книге о. Георгия Мицова «Зачем ты есть»)

Артеменко Александра Александровна, студент
Чувашский государственный университет имени И. Н. Ульянова (г. Чебоксары)

Статья посвящена актуальным проблемам института семьи на современном этапе, обосновывается значимость идей православия для преодоления кризиса социального института семьи.

Ключевые слова: семья, кризис, воспитание, святоотеческое наследие, богословие, православие, христианские ценности.

Негативные изменения в социальном институте семьи — это реальность, это конкретный социально-экономический и культурный феномен, требующий осмысления. Многие серьезные трансформации в развитии социального института семьи уже произошли, тем не менее, скорее всего, самые глобальные и масштабные нас еще могут ожидать. Первый тезис заключается в том, что мы живем в век стремительного развития коммуникаций и, как определяют такое общество ученые, в эпоху постиндустриальной цивилизации, которая влияет абсолютно на все социальные институты, в том числе и на институт семьи. Мы можем наблюдать разрушение модели нукlearной семьи, которая была актуальна для индустриального общества. Нукlearная семья — семья, состоящая из родителей (родителя) и детей, либо только из супругов, на первый план выдвигаются при этом коммуникации между супругами (представителями одного поколения), а не коммуникации между представителями разных поколений (родителями и детьми). Но на современном этапе вследствие повышенной мобильности индивида и общества в целом, роста активности коммуникаций и их большой доступности такая модель семьи становится не актуальной, хотя и продолжает сохраняться [4]. Другой важный тезис — это высокая возможность появления иных моделей семьи в недалеком будущем и рост тех людей, которые вообще будут отказываться от семьи, что негативно сказывается на духовном облике современного общества. И, действительно, уже сейчас мы можем видеть, как возникают самые разные типы семьи: пара без детей, один родитель с ребенком. Один из вариантов для западного общества — «однополовая семья». Кроме того, традиционная семья уже более не выступает как идеальная модель для информационного общества. Это выражается в демографическом взрыве «одиночек» — людей, которые выбирают жизнь вне семьи, то есть, вообще отказываются от семейных коммуникаций.

Безусловно, в будущем социальный институт семьи столкнется с более масштабными изменениями в ценностях, что

скажется на отношениях внутри семьи и воспитании детей. Обусловлено это тем, что свобода в коммуникациях вызывает трансформацию ценностей и влияет на поведение. Как результат, учащаются разводы, возникают новые типы семей, а многие люди приходят к выводу о «неактуальности» семейной жизни. В целом, технологически развитые страны вообще проявляют демократичность и толерантность в вопросах семьи.

Вследствие духовного кризиса в развитии института семьи и воспитания детей резко возрастает актуальность православной богословской литературы. Безусловно, православные традиции семейной жизни и воспитания способны дать современному обществу необходимый духовно-нравственный ориентир. Богословие рассматривает человека как явление духовного порядка, в его запредельном измерении [1]. В современной цивилизации действительно наступил антропологический кризис, который можно разрешить, лишь противопоставив техноэкономическому центризму духовную перспективу.

Как отмечали многие Святые Отцы Церкви, семейная жизнь, если она совершается согласно христианским законам, способствует духовному возрастанию супругов. Что касается воспитания детей, то именно воспитание есть высшая цель христианской жизни. Нельзя не привести мнение свт. Иоанна Златоуста о том, что дети являются посланниками от Бога, соответственно, грамотное воспитание есть исполнение всех законов жизни духовной. Правильное воспитание предполагает понимание степени опасности ересей и искушений, с которыми приходится сталкиваться человеку. Хорошее духовное воспитание детей — одно из наиболее верных путей достижения Царствия Божьего, где соединившись с Христом ещё в земной своей жизни, спасённая душа христианина будет вечно бессмертно пребывать во присутствии Божию.

Семья как малая Церковь — данное понимание было заложено еще на первом этапе распространения христианства. Неоднократно в посланиях святого апостола Павла можно прочитать о том, в какой мере семья важна для духовного возрастания

личности. Таковы, в частности, супруги Акил и Прискилла, апостол Павел пишет о «Домашней их Церкви» (Рим. 16:4), то есть, сильной и крепкой семье, в которой царят верность и любовь. И такое понимание семьи является глубоко символическим. Семья в Новом завете — это союз, в котором супруг и супруга живут церковной жизнью, следует идеалам подлинно христианской жизни, тогда как единственно важная для них цель заключается в достижении спасения во Христе.

Все иные цели не способны создать настоящую христианскую семью, только, как пишут Святые Отцы Церкви, следование Христу способно придать семье крепость, совершенство. В данном случае уместно сопоставление семейного союза в Священном Писании с союзом, который заключен между Церковью и Христом. В частности, как Христос возлюбил Церковь, так и мужу должно возлюбить собственную жену, проявлять о ней заботу, способствовать духовному возрастанию. Высочайшее духовное предназначение этого союза подтверждается тем, что благодать объединяет двух людей в единую плоть в Таинстве Венчания [5]. Семья не только является образом Церкви, но и образом приходской общины, где муж, отец выступает в качестве священника малой Церкви, жена, мать является помощницей, образом диакона, дети, рожденные в браке, олицетворяют паству, прихожан данной Церкви.

Итак, мужчине надлежит держать ответ перед Богом за себя самого, за жену и детей: «Вот я и дети, которых дал мне Бог» (Евр. 2, 13). И за жену: «Потому что муж есть глава жены». (Еф. 4, 23). Семья — это высочайшая ответственность, ценность, дарованная Богом. Человек должен создавать семью один раз на всю жизнь и беречь как зеницу ока. *Что Бог сочетал, того человек да не разлучает* (Мф 19, 6) [3]. Таково святоотеческое понимание семьи, брака.

Безусловно, крайне актуальные, современные идеи относительно того, как следует выстраивать отношения в браке, содержатся в книге священника, богослова, философа, искусствоведа отца Георгия Мицова.

В частности, очень важно то, что на первом месте пребывает именно любовь, тем не менее, любовь обязательно подкреплена ответственностью, без того, чтобы супруги брали на себя ответственность за собственный брак, за воспитание детей, семья не сможет состояться. В данном случае уместно также вспомнить высказывание апостола Павла: «Теперь мы видим как бы сквозь тусклое стекло, гадательно, тогда же лицом к лицу; теперь знаю я отчасти, а тогда познаю, подобно как я познан. А теперь пребывают сии три: вера, надежда, любовь; но любовь из них больше» (1 Кор.13: 1–13).

Таким образом, именно из любви рождается настоящая семья.

Другое актуальное рассуждение о. Георгия посвящено тому, что же, собственно, должен представлять собой мужчина в браке и в целом. Отец Георгий пишет о том, что мужчине надлежит доказывать собственную любовь. Но чтобы доказывать собственную любовь, брать на себя ответственность за семью, мужчина обязательно должен быть умным.

На современном этапе проблема воспитания мужчин в традиции православия остается крайне важной и актуальной, на что также указывает и отец Георгий. В частности, современные мужчины отличаются недостаточной степенью ответ-

ственности, мужественности, они не готовы создавать крепкие семьи, воспитывать детей. Насаждающаяся в современном обществе идеология потребления также негативно сказывается на воспитании и институте семьи. Как результат, мы сталкиваемся с печальными последствиями: многие мужчины страдают алкоголизмом, наркоманией, ведут сомнительный образ жизни, не заботятся о семье, не занимаются воспитанием детей. Безусловно, эта проблема нуждается в последовательном решении. И православные ценности здесь имеют огромную значимость. Библейский идеал мужчины выглядит таким образом: это мужчина, который способен защищать свое Отечество, несет тяготы и ответственность, служит духовным центром своей семьи. В данном отношении были показательны примеры выдающихся воинов-князей, которые прославлены в лике святых, а именно, речь идет об Александре Невском, Дмитрии Донском и т.д. С детства князей воспитывали в духе православия и благочестия, таким образом, вырастая, они становились подлинным образцом настоящего мужчины-христианина — сильного, мужественного, ответственного.

Очень важна мысль отца Георгия относительно того, что семья, брак являются необходимостью, реализацией предназначения: «Брак — это удивительная необходимость. Осознание необходимости брака — не гон или бег друг за другом, как у животных, а дальнейшее выстраивание отношений, забота о своих младенцах» [2]. Таким образом, в браке действительно каждый из супругов учится в процессе реализации собственного предназначения. И многие духовные проблемы действительности могут быть решены супругами в браке — с этим совершенно невозможно спорить.

В современном обществе достаточно часто можно столкнуться с проблемой восприятия семьи как некоей тягостной обязанности. И в труде отца Георгия содержится прекрасное решение данной проблемы — а именно, следует воспринимать семью не как работу, тягость, а как высокое служение. Служение же, в свою очередь, необходимо человеку, чтобы решать главную задачу собственной жизни — духовно возрастать, совершенствоваться. Семья — это нечто высокое, соответственно, настоящим девизом современного человека могут стать следующие слова: «Служат чему-то большему — служат Богу, семье, служат искусству, идее, хотя бы даже и военной идее» [2]. И семье также следует служить.

Как уже отмечалось ранее, для современного общества крайне актуальна проблема нивелирования значимости рождения детей в семье. Вместе с тем, в подлинном своем смысле семья не может реализоваться без ребенка. И отец Георгий прямо на это указывает, говоря о том, что рождение ребенка в семье — это также реализация предназначения: «ребенок — это осознание жизни на уровне семьи» [2]

Наконец, отцом Георгием отмечается, что семья должна стремиться к единству. Настоящая семья базируется на дружбе, общности взглядов. И если кто-то из супругов стремится к жизни ради собственной выгоды, то нарушается базовый закон семьи — «совместное движение вверх».

Итак, многие идеи свт. Иоанна Златоуста до сих пор не утратили своей актуальности. Эти идеи обязательны для восприятия теми, кто хочет построить истинно христианский брак.

Христианский брак есть в учении отца Георгия уникальный путь людей к подлинно христианской жизни. Подлинно христианская жизнь в семье немыслима без любви и ответственности. В христианском браке супруги духовно растут, воспитывают в себе смирение и иные христианские добродетели. По образу Господа Иисуса Христа каждая человеческая личность

призвана предоставить своей человеческой природе образ бытия, вытекающий из абсолютной установки на полноту отношений с Богом. Этот образ бытия проявляется в единении человеческих личностей в любви по образу единства в любви Отца, Сына и Святого Духа. И таким единством как раз и выступает семья.

Литература:

1. Иов (Гумеров), иер. Образ отцовства небесного.— Режим доступа: <https://pravoslavie.ru/66810.html> (дата обращения 05.08.2021)
2. Мицов, Г.З. Зачем ты есть [Текст] / священник Георгий Мицов.— Санкт-Петербург: Библикон, 2017.— Режим доступа: <https://azbyka.ru/fiction/zachem-ty-est-svyashhennik-georgij-micov/#n139> (Дата обращения 05.08.2021)
3. Николаев, С., прот. Как стать образцовым мужем: о мужском призвании, чести и предназначении.— Режим доступа: http://www.golden-ship.ru/_ld/24/2403_2036.htm (Дата обращения 05.08.2021)
4. Тоффлер, Э. Шок будущего. М.: АСТ, 2002. (Электронный ресурс). Режим доступа: URL http://lib100.com/book/other/shok_budushhego/ (Дата обращения 05.08.2021)
5. Харченко, М. Семья-малая Церковь. URL: <http://gelen-blag.ru/семья-малая-церковь/> (дата обращения 05.08.2021)

МОЛОДОЙ УЧЕНЫЙ О'ЗБЕКISTON

Фарғона вилоятидаги диний ташкилотлар фаолияти

Жумаев Шоҳруҳ Шухратжон ўғли, стажёр-тадқиқотчиси
Ўзбекистон Халқаро Ислоҳ Академияси (Тошкент)

Мақолада Ўзбекистонда диний бағрикенглик ва миллатлараро тотувликни таъминлашни ҳамда мамлакат сиёсий ҳаётида кўп миллатли фуқароларнинг ижтимоий ҳимоялашишни ҳуқуқий кафолатлари, Фарғона вилоятида фаолият юритаётган диний ташкилотлар тарихи ҳақида ёритилган.

Калит сўз: Фарғона, дин, православ, католик, протестант.

Деятельность религиозных организаций в Ферганской области

Жумаев Шоҳруҳ Шухратжон ўғли, стажер-исследователь
Международная исламская академия Узбекистана (г. Ташкент, Узбекистан)

В статье освещены вопросы обеспечения религиозной толерантности и межнационального согласия в Узбекистане, правовые гарантии социальной защиты многонациональных граждан в политической жизни страны, история и современность религиозных организаций, действующих в Ферганской области.

Ключевые слова: Фергана, религия, православные, католики, протестанты.

Мустақиллик туфайли Ўзбекистон фуқаролари учун том маънода виждон эркинлигини таъминланди. Ўзбекистон кўп миллатли, кўп конфессияли давлатдир. Бундай давлатда миллатлараро тотувлик ва диний бағрикенглик ижтимоий-сиёсий барқарорлик ва тараққиётни таъминлашнинг асосий шартларидан бири ҳисобланади.

Ўзбекистон Республикаси Конституциясининг 31-моддасида қайд қилинганидек, «Ҳамма учун виждон эркинлиги кафолатланади. Ҳар бир инсон хоҳлаган динга эътиқод қилиш ёки ҳеч қайси динга эътиқод қилмаслик ҳуқуқига эга. Диний қарашларни мажбуран синдирилишига йўл қўйилмайди». Ўзбекистон кўп миллатли, кўп конфессияли давлатдир. Бундай давлатда миллатлараро тотувлик ва диний бағрикенглик ижтимоий-сиёсий барқарорлик ва тараққиётни таъминлашнинг асосий шартларидан бири ҳисобланади. Шунинг учун динлар ҳақида билиш, конфессиялараро мулоқот, мамлакатимизда курилатган демократик жамиятнинг асосий тамойилларидан биридир.

Дунёдаги ҳар бир дин ўзининг эътиқод қилувчилари, издошларига, ишонувчиларига эга бўлиб, у инсонлар ҳаётининг ажралмас қисмига айланиб қолган. Шунинг учун дин инсон ва жамият ҳаётида муҳим функцияларни бажаради ва одамларни фақат яхшиликка, эзгуликка чорлайди. Инсонлар доимо диний эътиқодга эҳтиёж сезганлар ва унга бўлган ишонччи ҳамма нарсадан устун қўйганлар.

Шунингдек, Президентимиз Шавкат Мирзиёев ташаббуси билан қабул қилинган 2017–2021-йилларда Ўзбекистон Республикасининг ривожлантиришнинг беш устувор йўналиши бўйича Ҳаракатлар стратегиясида мамлакатимизда миллатлараро тотувликни таъминлаш масаласига алоҳида эътибор қаратилган. Мамлакатимизда тинчликни янада мустаҳкамлаш, миллатлараро барқарорликни юксалтириш мақсадида 2017-йил 19-майда Ўзбекистон Республикаси Президентининг «Миллатлараро муносабатлар ва хорижий мамлакатлар билан дўстлик алоқаларини янада такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида»ги фармони қабул қилинди. Фармонга мувофиқ, Байналмилал маданият маркази негизида Миллатлараро муносабатлар ва хорижий мамлакатлар билан дўстлик алоқалари қўмитаси ташкил етилди. Бу эса, ўз навбатида, мамлакатимизда фаолият юритаётган миллий маданий марказлар ҳамда дўстлик жамиятларини қўллаб-қувватлаш, уларнинг самарали фаолият юртишида давлат идоралари ва жамоат ташкилотлари ўртасидаги ўзаро ҳамкорликни кучайтиришда мустаҳкам таянч бўлади.

Зеро, мамлакатимизда 16 конфессия ўзаро тотувликда фаолият кўрсатмоқда. Ўтган қисқа давр ичида мазкур йўналишда қатор ишлар амалга оширилди ва диний ислохотларга кенг замин яратилди.

Фарғона вилоятига 1938-йилда асос солинган. 1941-йилда эса унинг таркибидан Наманган ва Андижон ажралиб чиққан.

Вилоятнинг ҳозирги ҳудудий бирлиги 1960-йилда шаклланган. Вилоятда бугунги кунда аҳоли сони 3 миллион 564 минг нафарни ташкил этади.

Бугунги кунга келиб вилоятда 50 дан ортиқ кардош миллат ва элат вакиллари тинчлик-тотувликда умргузаронлик қилишмоқда. 7 та миллий маданий марказлар — славян, татар, немис, тожик, қирғиз, яҳудий, корейс ўз фаолиятини олиб бормоқда.

Жумаладан вилоятнинг шаҳар туманларида истиқомат қилувчи аҳолининг 208 811 тожик, 70 866 қирғиз, 42 783 рус, 5 864 корейс, 4 970 украин, 2 700 татар, 1 600 озарбайжон, 990 қозок, 970 қорақалпоқ, 560 белорус, 480 туркман, 38 800 нафарини эса бошқа миллат вакиллари ташкил этади.

Фарғона вилояти тарихи қадимдан турли этник гуруҳлар, турли эътиқод ва динлар тўпланган, яъни толерантлик юқори даражада бўлганлигини, бу ерда буддавийлик, зардуштийлик, христианлик, ёки айрим этник гуруҳларда шомонийлик ҳам бўлганлигини тасдиқлайдиган мисоллар кўплаб учрайди. Ислом кириб келгунга қадар ушбу динлар Фарғонада ўз тарафдорларига ва эътиқод қилувчиларига эга бўлган.

Фарғона вилояти ҳудудига бугунги кунда 3 та Рус православ черкови, 1 та Рим католик черкови, 1 та Яҳудийлар жамоаси, 2 та Евангел христиан-баптистлар черкови, 1 та Еттинчи кун адвентистлари черкови, 1 та Немис евангел-лютеранлар черкови, 1 та Новоапостол черкови, 4 та Тўлиқ инжил христианлари черкови фаолият олиб бормоқда.

Фарғона вилоятидаги православ черковлар қурилиши асосан 4 та турларга бўлинган;

1. Умумжаҳон православ черковлари
2. Харбий черковлар
3. Унча катта бўлмаган ибодат уйи
4. Панеллар (асосан қабристонларда қурилган)

Дастлабки икки тур бир қатор умумий архитектура, режалаштирилган ва дизайн хусусиятларига эга бўлган.

Фарғона водийсидаги шаҳар ва харбий черковларнинг барчаси режа бўйича тўғри тўртбурчак ва тўғри шарққа қараб йўналтирилган шаклда бўлган. Черковлар асосий ибодат қилиш хонаси, қурбонгоҳ, остида ертўласи ва устида қўнғирок учун жой ажратилган бошқа хоналардан иборат бўлган. Қуббалар ва бутун том темир листлар билан ёпилган ва ёғли бўёқ билан бўялган. Черков анжомлари, икона ва базада қўнғироклар ҳам Россиядан олиб келинган. Фақатгина Қўқон ва Наманган чер-

ковлари учун қўнғироклар эски мис милтиқлар ва шунга ўхшаш анжомлар ёрдамида қуйиб тайёрланган.

Фарғона шаҳридаги «Сергей Родонежский» черкови 1952-йилдан бери фойдаланиб келинмоқда. Фарғонадаги ушбу черков 1930–1952-йилларда ўз фаолиятини тўхтатган бўлиб, унча бўлган муддатда немис лютеран черкови бўлган. Таъмирлашдан кейин 1952-йилдан бошлаб янги ном билан фаолиятини бошлаган. Унинг 3 қаватли иконаси Троский черкови билан боғлиқ бўлиб, ушбу икона 1952–1954-йилларда Мария Соколовий томонидан яратилган. Черковда ҳафтанинг ҳар шанба ва якшанба кунлари диний ибодатлар амалга оширилади. Кунлик ибодатларда 80–100 нафаргача, байрам кунлари эса 100 нафардан кўпроқ ибодат қилувчилар черковга ташриф буюришади. Ҳозирда черковга Ходиров Игор Вадимович раҳбарлик қилади.

Қўқон шаҳридаги иккинчи йирик православ черкови 1998-йил 13-августда адлия бўлимдан рўйхатдан ўтган. Черков Қўқон шаҳар «Ўрда таги» кўчаси 70-уйда жойлашган. Ибодатхона биниси 1908-йилда қурилган. Ҳафтанинг жума, шанба ва якшанба кунлари ибодат маросимлари амалга оширилади. Кунлик ибодатларга 20–50 нафар, байрам кунлари эса, 100 нафардан кўпроқ ибодат қилувчилар черковга ташриф буюришади. Бугунги кунда черковга Хабаров Дмитрий Александрович раҳбарлик қилади.

Қувасой шаҳридаги «Авлиё Иоанн Кронштатский» черкови 2002-йил 24-апрелда адлия рўйхатидан ўтказилган. Черков Қувасой шаҳар «Мустақиллик» кўчаси 21-уйда жойлашган. Ҳафтанинг шанба ва якшанба кунлари диний ибодатлар амалга оширилади. Кунлик ибодатларда 40 нафаргача, байрам кунларида эса 40 нафардан кўпроқ эътиқод қилувчилар черковга ташриф буюришади. Бугунги кунда черковга Биренбаум Алексей Игоревич раҳбарлик қилади.

Хулоса ўрнида шуни таъкидлаш лозимки, айти пайтда дунёнинг турли бурчакларида рўй бераётган хунрезликларнинг асосий қисми маърифатсизлик ва инсонларни диний эътиқодлари асосида ажратиш ҳамда камситиш натижасида келиб чиқмоқда. Шу боис, мамлакатимизда диний бағрикенглик муҳитини кенг ёйиш ва Ислом динининг асл инсонпарвар ғояларини тушунтириш ишларига алоҳида урғу берилмоқда. Бунинг натижаси ўларок, юртимизда турли миллат ва элат вакиллари диний эътиқодидан қатъи назар, Ватан равнақи йўлида, тинч-тотув ва фаровон ҳаёт кечириш мақсадида бир тан-бир жон бўлиб, елка-елка меҳнат қилмоқдалар.

Адабиёт:

1. «Миллатлараро муносабатлар ва хорижий мамлакатлар билан дўстлик алоқаларини янада такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида»ги Ўзбекистон Республикаси Президентининг ПФ-5046-Фармони. 19.05.2017 // <http://lex.uz/docs/3210345>
2. Губаева С. Ферганская долина. Этнические процессы на рубеже XIX–XX вв. Lambert Akademik Publishing — С. 261.
3. Жукова, Л. И. К истории христианства в Средней Азии (XIX–XX вв.) — Т.: Ўзбекистон, 1998. — С. 7–8.

Молодой ученый

Международный научный журнал
№ 39 (381) / 2021

Выпускающий редактор Г. А. Кайнова
Ответственные редакторы Е. И. Осянина, О. А. Шульга, З. А. Огурцова
Художник Е. А. Шишков
Подготовка оригинал-макета П. Я. Бурьянов, М. В. Голубцов, О. В. Майер

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.
При перепечатке ссылка на журнал обязательна.
Материалы публикуются в авторской редакции.

Журнал размещается и индексируется на портале eLIBRARY.RU, на момент выхода номера в свет журнал не входит в РИНЦ.

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г., выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор).

ISSN-L 2072-0297

ISSN 2077-8295 (Online)

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый»

Номер подписан в печать 06.10.2021. Дата выхода в свет: 13.10.2021.

Формат 60×90/8. Тираж 500 экз. Цена свободная.

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <https://moluch.ru/>

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.