

ISSN 2072-0297

# МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ



**49** 2023  
ЧАСТЬ VIII

16+

# Молодой ученый

## Международный научный журнал

### № 49 (496) / 2023

Издается с декабря 2008 г.

Выходит еженедельно

*Главный редактор:* Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

*Редакционная коллегия:*

Жураев Хусниддин Олгинбоевич, доктор педагогических наук (Узбекистан)  
Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук  
Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук  
Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)  
Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук  
Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук  
Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук  
Абдрасилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам (Казахстан)  
Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук  
Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук (Казахстан)  
Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук (Азербайджан)  
Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук  
Бердиев Эргаш Абдуллаевич, кандидат медицинских наук (Узбекистан)  
Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук  
Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук  
Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук  
Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук  
Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук  
Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук  
Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения  
Искаков Руслан Маратбекович, кандидат технических наук (Казахстан)  
Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам (Казахстан)  
Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук  
Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук  
Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук  
Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук  
Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук  
Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)  
Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук  
Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук  
Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук  
Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук  
Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук  
Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук  
Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук  
Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук (Казахстан)  
Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии (Казахстан)  
Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук  
Рахонов Азизхон Боситхонович, доктор педагогических наук (Узбекистан)  
Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук  
Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук  
Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук  
Султанова Дилшода Намозовна, доктор архитектурных наук (Узбекистан)  
Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук  
Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук  
Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры  
Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук (Узбекистан)  
Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук  
Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

*Международный редакционный совет:*

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)  
Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)  
Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)  
Ахмеденов Кажмурат Максutowич, кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)  
Бидова Бэла Бертовна, доктор юридических наук, доцент (Россия)  
Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)  
Буриев Хасан Чутбаевич, доктор биологических наук, профессор (Узбекистан)  
Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)  
Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)  
Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)  
Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)  
Демидов Алексей Александрович, доктор медицинских наук, профессор (Россия)  
Досманбетов Динар Бакбергенович, доктор философии (PhD), проректор по развитию и экономическим вопросам (Казахстан)  
Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)  
Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)  
Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)  
Кадыров Култур-Бек Бекмурадович, доктор педагогических наук, и.о. профессора, декан (Узбекистан)  
Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)  
Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)  
Колпак Евгений Петрович, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)  
Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)  
Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)  
Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)  
Кыят Эмине Лейла, доктор экономических наук (Турция)  
Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)  
Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)  
Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)  
Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)  
Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)  
Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)  
Рахматуллин Рафаэль Юсупович, доктор философских наук, профессор (Россия)  
Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)  
Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)  
Султанова Дилшода Намозовна, доктор архитектурных наук (Узбекистан)  
Узаков Гулом Норбоевич, доктор технических наук, доцент (Узбекистан)  
Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры (Россия)  
Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)  
Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)  
Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)  
Шуклина Зинаида Николаевна, доктор экономических наук (Россия)

---

---

На обложке изображен Эдгар Франк «Тед» Кодд (1923–2003), выдающийся математик-программист, разработчик идеи реляционной модели хранения данных.

Эдгар Франк Кодд появился на свет 23 августа 1923 года в Портленде (английского графства Дорсет) в многодетной семье.

Обладая незаурядными математическими способностями, Кодд сумел поступить в Оксфордский университет, в котором с увлечением изучал математику и химию, и успешно его окончить. А после получения степени бакалавра и магистра математики и химии даже служил пилотом в ВВС Великобритании (в период Второй мировой войны).

Но самые знаковые события в жизни Эдгара Кодда происходили с ним начиная с 1949 года, когда он переехал в США и приступил к работе математиком-программистом в IBM.

Там, в начале 50-х годов прошлого столетия, он принял участие в разработке Selective Sequence Electronic Calculator — первого лампового компьютера IBM, огромного технического монстра, занимающего два этажа нью-йоркского офиса в центре города.

Работа в IBM существенно повлияла и на личную жизнь Кодда, ведь именно там он познакомился со своей будущей супругой Шэрон, ставшей впоследствии не только матерью его четверых детей, но его верной соратницей и продолжательницей его идей.

И хоть в 1953 году Кодд вынужден был на десятилетие переехать в Канаду, в 1963 году он вернулся в Соединенные Штаты.

Получив в Мичиганском университете (магистратуру которого Эдгар Кодд окончил в качестве стипендиата от IBM) степень доктора по информатике и вычислительной технике, он уже через два года приступил к работе в исследовательской лаборатории IBM, расположенной в знаменитой Кремниевой долине.

Именно там нашла реализацию гениальная (и, однозначно, революционная) идея Кодда по созданию реляционной модели организации данных.

Чтобы в полной мере оценить важность и своевременность этой идеи, стоит немного погрузиться в атмосферу того времени.

Именно в это время произошел переход от громоздких первых ЭВМ к более располагающим к использованию в частном бизнесе. Возросла популярность и доступность компьютеров, начали создаваться языки и программы «под потребителя».

Ведение любого бизнеса обычно базируется на работе с определенным массивом данных. Компьютерная задача того времени заключалась в реализации двух моделей использования баз данных: иерархической и сетевой. В первом случае данные записывались в иерархическом порядке, от высшего уровня к низшему, часто представляя собой длинные и сложные цепочки.

Во втором — каждая категория записей одного уровня могла быть прописана в двух различных иерархиях высшего уровня. Но! Все используемые модели были настолько сложны, требуя максимально глубокого знания навигационных структур данных при написании поисковых запросов, что выполнение работы с ними было под силу лишь очень опытным, а значит дорогостоящим, программистам. А это, в свою очередь, становилось совершенно невыгодным самому бизнесу, на который, собственно, и ориентировались разработчики.

Поэтому в 60–70-х годах Эдгар Кодд развернул работу по созданию принципиально новой модели организации данных — реляционной, которая основывалась на возможности объединения несопоставимых групп данных с помощью общих полей. При этом обращение к данным осуществлялось посредством непроцедурного языка. Просто и удобно!

Эту гениальную разработку Кодд описал в своей легендарной статье «Реляционная модель данных для больших, совместно используемых банков данных», увидевшей свет в 1970 году.

В 1973 году IBM в своей исследовательской лаборатории запустила новый проект System R, который был призван начать промышленную реализацию идеи реляционной СУБД, первым продуктом которого явилась SQL/DS, выпущенная в 1981 году. И это только начало! Впоследствии линейка семейства баз данных DB2 стала считаться одним из наиболее удачных программных продуктов корпорации IBM. Однако сам автор реляционной модели считал язык SQL недостаточным для полной реализации своей теории.

Продолжая работу над ее развитием, в 1985 году Кодд предложил свои знаменитые двенадцать правил, в которых подробно определил собственное видение оптимального содержания реляционной СУБД.

Из-за нежелания IBM отказываться от SQL Эдгар Кодд покинул корпорацию для создания совместно со своим единомышленником и другом Кристофером Дейтом собственной консультационной компании, в которой продолжил развивать свои идеи.

Кодду принадлежит и термин OLAP, связанный с ускорением выполнения БД, а также сформулированные в 1993 году двенадцать принципов аналитической обработки БД. Исследованиями и практическим моделированием данных ученый занимался до самой своей кончины, внезапно настигнувшей его в 2003 году, когда ему было 79 лет.

В 1976 году Эдгар Кодд был удостоен почетного звания «Человек IBM», в 1981-м — престижной премии Тьюринга. В 2002 году его реляционная модель данных была включена в список наиважнейших инноваций за последние 85 лет по версии авторитетного журнала «Форбс».

*Информацию собрала ответственный редактор  
Екатерина Осянина*

---

---

## СОДЕРЖАНИЕ

### ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

**Агеева Т. М.**

Оценка производственной функции сельского хозяйства в регионах России .....527

**Алексеев Т. А.**

Объединение социального и пенсионного фондов: шанс или вызов?.....531

**Алтемирова Х. С.**

Геймификация в бизнесе: как повысить мотивацию и эффективность сотрудников ..... 534

**Бурнышева А. А.**

Экономическая сущность и порядок формирования финансовых результатов ..... 536

**Глушаков М. А.**

Совершенствование механизма налогового контроля за НДС на базе цифровых технологий ..... 539

**Годяева Е. А.**

Инновационное развитие машиностроения в Российской Федерации .....541

**Градобоева П. А.**

Антикризисные меры в Тюменской области.... 544

**Дерябин В. Э.**

Нормативно-правовое регулирование учета доходов и расходов предприятия .....547

**Дрыгина Н. А.**

К вопросу о факторах миграции .....551

**Кайсина К. А.**

Налог на выигрыш в казино в России и США... 553

**Ларина И. К.**

Общий рынок товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов ЕАЭС ..... 555

**Лебедева Н. В.**

Аспекты и особенности внутреннего контроля и аудита дебиторской задолженности ..... 558

**Любовина В. Д.**

Пути повышения эффективности хозяйственной деятельности ООО «АВМ-сервис» (г. Пермь)....561

**Максимова М. В.**

Цифровая трансформация финансовой отчетности ..... 564

**Мартынова Д. В., Петраш К. Н.**

Цифровая валюта центральных банков: текущий статус внедрения в разных странах ..... 566

**Мочулаев В. Е.**

Энергетический подход к оценке стоимости мировых валют по паритету покупательной способности ..... 568

**Meredova G. A., Berdiyeva O. G.,**

**Khudayberdiyeva N. A., Tyachmuradov Y. A.**  
Basics of cryptocurrency .....572

**Мурадова А. О., Аннамуратова А. М.,**

**Айназаров С. А., Мурадов С. Г.**  
Маркетинговый план и маркетинговая стратегия: различия.....573

**Мурадова А. О., Бердиева О. Г., Дадаев Г. О., Сапарлыев Б. Б.**

Преимущества и недостатки криптомайнинга .....574

**Овезов П. К., Назаров Г. Н., Байыев И. Х.**

Значение налоговых ставок и налогового администрирования ..... 576

**Пешков Р. О.**

Современные вопросы целей и задач государственной политики в сфере образования и науки .....577

**Платонова Е. А.**

Финансы страховых организаций: понятие, сущность, порядок формирования ..... 584

**Sabraliev P. D., Garbrecht M.**  
Green Energy in Tajikistan: Analysis of Potential  
and Development Prospects ..... 586

**Севковская Е. А.**  
Проблемы реализации предпринимательской  
деятельности в Иркутской области ..... 590

**Соболева В. Е.**  
Актуальность развития культуры безопасности  
на российских ТЭС ..... 593

**Старцева Е. А.**  
Цели управления региональной  
безопасностью ..... 595

## ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

### Оценка производственной функции сельского хозяйства в регионах России

Агеева Татьяна Михайловна, студент магистратуры  
Дальневосточный государственный аграрный университет (г. Благовещенск)

Тема исследования производственных функций весьма актуальна в настоящее время в связи с необходимостью осуществления оперативного и стратегического управления объемами производства и факторами, оказывающими существенное влияние на динамику производственных процессов. Производственные функции позволяют обеспечить управление бизнесом в регионах на основе оптимальных соотношений между инвестициями в основной капитал и затратами трудовых ресурсов.

Каждая фирма, взявшись за производство конкретного продукта, стремится добиться максимальной прибыли. Проблемы, связанные с производством продукции, могут быть разделены на три уровня [1]:

1) Перед предпринимателем может стоять вопрос о том, как производить заданное количество продукции на определенном предприятии. Эти проблемы относятся к вопросам краткосрочной минимизации издержек производства;

2) предприниматель может решать вопросы о производстве оптимального, т. е. приносящего большую прибыль, количества продукции на определенном предприятии. Эти вопросы касаются долгосрочной максимизации прибыли.

3) перед предпринимателем может стоять задача выяснения наиболее оптимальных размеров предприятия. Подобные вопросы относятся к долгосрочной максимизации прибыли.

Найти оптимальное решение можно на основе анализа взаимосвязи между издержками и объемом производства (выработкой). Ведь прибыль определяется разницей между выручкой от реализации продукции и всеми издержками. А выручка, и издержки зависят от объема производства. В качестве инструмента анализа этой зависимости экономическая теория использует производственную функцию [11].

В экономической теории поведение каждой отдельной фирмы на рынке описывается с помощью производственной функции. Конечно, это частный метод исследования, который позволяет оценить определенные

перспективы развития фирмы, позволяет ответить на определенные вопросы.

Для того, чтобы прогнозировать поведение фирмы на рынке, ее возможности, риски, точки роста, необходимо понимание, какое количество продукции может произвести фирма при использовании тех или иных ресурсов в тех или иных объемах. Производственная функция и выражает зависимость количества производимого фирмой продукта от объемов затраченных ресурсов.

Как и любой теоретический инструмент, производственная функция использует ряд допущений, в частности, допущение об однородности продукции фирмы. Это допущение означает, что фирма может произвести некоторое количество однородного продукта, количество которого можно измерить в натуральных единицах — кг, ц, литрах, штуках... Однако каждое предприятие самостоятельно решает, каким образом осуществлять производство, какие и в каких соотношениях использовать ресурсы, какие применять технологии, и поэтому количество продукции, выпускаемое при одинаковых затратах ресурсов, может быть различным на различных предприятиях. То есть эффективность использования ресурсов может быть различной. При этом руководители предприятий должны выбирать наилучший вариант производства, дающий наибольший выход продукции при оптимальном соотношении затрат ресурсов. Такие варианты использования ресурсов называются технически эффективными.

Технически эффективными будут считаться такие варианты производства, которые нельзя улучшить ни увеличением производства продукта без увеличения расхода ресурсов, ни сокращением затрат какого-либо ресурса без снижения выпуска и без увеличения затрат других ресурсов. Производственная функция учитывает только технически эффективные варианты. Ее значение — это наибольшее количество продукта, которое может произвести предприятие при данных объемах потребления ресурсов.

Простейший теоретический вариант рассматривает расход одного ресурса ( $x$ ) и производство одного вида

продукции ( $q$ ). Производственная функция имеет вид согласно формуле (1):

$$q = f(x), \quad (1)$$

На рис. 1 приведен график производственной функции для рассматриваемого случая. Все точки, ле-

жащие на графике, соответствуют технически эффективным вариантам, в частности точки А и В. Точка С соответствует неэффективному, а точка D — недостижимому варианту.

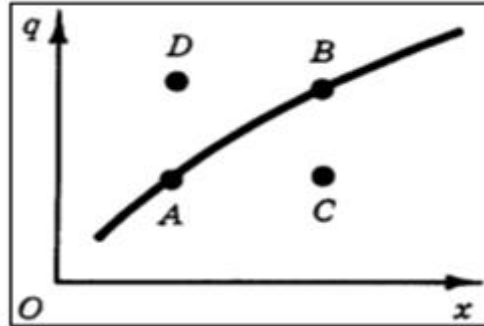


Рис. 1. Производственная функция в случае единственного ресурса [12]

Очевидно, что в хозяйственной жизни использование единственного ресурса для производства продукции попросту невозможно, поэтому рассматривается производственная функция, зависящая от двух ресурсов по формуле (2):

$$q = f(x_1, x_2), \quad (2)$$

Кроме того, производственные функции двух аргументов широко используются в практике, когда исследователя интересует зависимость объема выпуска продукта от важнейших факторов — затрат труда ( $L$ ) и капитала ( $K$ ):

$$q = f(L, K), \quad (3)$$

Нужно заметить, что в экономике используются производственные функции различных объектов — предприятия, отрасли, национального и мирового хозяйства. Чаще всего это функции вида (3); иногда добавляют третий аргумент — затраты природных ресурсов ( $N$ ):

$$q = f(L, K, N), \quad (4)$$

Это имеет смысл, если количество природных ресурсов, вовлекаемых в производственную деятельность, является переменным.

Использование производственной функции позволяет с определенной степенью достоверности определить влияние каждого вида используемого ресурса на результаты производственной деятельности предприятия, прогнозировать изменения объемов производства при изменениях в объемах потребляемых ресурсов, а также определить оптимальное соотношение ресурсов для получения требуемого объема продукции. В экономической науке XX века понятие производственной функции стало базовым понятием, а метод производственных функций стал одним из высокоэффективных и высокотехнологичных методов количественного анализа. При этом методика использования производственных функций постоянно развивается в связи с изменениями экономической действительности.

Рассмотрим производственную функцию применительно к отрасли сельского хозяйства. Аграрно-производ-

ственные процессы сложны и своеобразны, они зависят от множества факторов, которые действуют с разной степенью интенсивности, в различном направлении, что не позволяет априори предположить, с помощью какой модели, какой функции будет наиболее целесообразно описать тот или иной производственный процесс [3].

Выше было указано, что чаще всего на практике используется двух- или трехфакторная функция с выделением двух факторов производства — труда и капитала, согласно формулы (3). В трехфакторной функции добавлен третий фактор — природные ресурсы, согласно формулы (4). Применительно к моделированию производственных процессов в сельском хозяйстве учет влияния природных ресурсов (в агрегированном представлении — земли) носит такой же важный характер, как и учет роли труда и капитала в формировании продукта. Все прочие факторы (природно-климатические условия, изменения экономической конъюнктуры и т.д.) проявляются через производительность трех вышеперечисленных ресурсов и в разрезе лет обуславливают ее краткосрочные колебания относительно общих тенденций. Таким образом, при построении модели формирования сельскохозяйственного продукта в качестве исходных факторов можно применять показатели использования земельных, трудовых ресурсов, основных и оборотных фондов сельского хозяйства.

В таблице 1 представлена информация о валовом выпуске продукции сельского хозяйства, о численности трудовых ресурсов, стоимости основных фондов и площади земель сельскохозяйственного назначения в разрезе федеральных округов Российской Федерации.

Проведя корреляционно-регрессионный анализ представленных в таблице 1 данных средствами «пакет анализа» Excel, получили данные, представленные в таблицах 2 и 3.

Фактор «численность занятых» влияет на размер валового выпуска продукции на 87,59%, то есть влияние достаточно сильное. Фактор «стоимость основных фондов»



Таблица 1. Показатели сельского хозяйства в разрезе ФО за 2021 год [6, 7, 8, 10]

Наименование федерального округа	Валовая продукция, млн. руб.	Численность занятых, тыс. чел.	Стоимость основных фондов, млн. руб.	Площадь земельных угодий, млн. га
Центральный федеральный округ	2158406,5	779,6	2833752,0	57,0
Северо-Западный федеральный округ	327739,1	153,1	554797,0	11,7
Южный федеральный округ	1385482,0	727,1	1031876,0	57,9
Северо-Кавказский федеральный округ	670652,8	664,9	513243,0	20,7
Приволжский федеральный округ	1658348,3	843,0	1436920,0	94,4
Уральский федеральный округ	375627,3	178,4	459023,0	30,0
Сибирский федеральный округ	869866,7	435,7	708903,0	78,7
Дальневосточный федеральный округ	264225,8	149,5	467782,0	32,2
Российская Федерация	7710348,5	3931,3	8006296,0	382,6

Таблица 2. Результаты корреляционного анализа

	Столбец 1	Столбец 2	Столбец 3	Столбец 4
Столбец 1	1			
Столбец 2	0,87590844	1		
Столбец 3	0,915290876	0,659013029	1	
Столбец 4	0,682049858	0,627154943	0,456911218	1

влияет на размер валового выпуска продукции на 91,53%, то есть зависимость очень тесная. Фактор «площадь земельных угодий» влияет на размер валовой продукции на 68,20%, связь наиболее слабая. Связь между факторами применительно к объекту исследования нас не интересует. Таким образом, можно сделать вывод о том, что на размер валового выпуска продукции сельского хозяйства наиболее значительным образом влияет фактор оснащённости сельскохозяйственных предприятий материально-технической базой, по степени влияния на втором месте находится фактор обеспеченности рабочей силой и на третьем месте — фактор обеспечен-

ности земельными угодьями. Из вышесказанного делаем вывод о том, что необходимо наиболее полно оснащать сельскохозяйственные предприятия новой техникой, автоматизировать и механизировать производственные процессы, добиваться рационального и эффективного использования энергетических мощностей. Трудовые ресурсы и земельные ресурсы также должны использоваться в большей мере интенсивным, а не экстенсивным путем, то есть необходимо применять новые методы организации трудовых процессов, повышать урожайность культур и продуктивность сельскохозяйственных животных и т. д.

Таблица 3. Результаты регрессионного анализа

<i>Регрессионная статистика</i>	
Множественный R	0,994026969
R-квадрат	0,988089614
Нормированный R-квадрат	0,979156825
Стандартная ошибка	100941,9578
Наблюдения	8
<i>Коэффициенты</i>	
Y-пересечение	-178228,1185
Переменная X 1	889,8034769
Переменная X 2	0,500931329
Переменная X 3	4253,749467

В первую очередь обращаем внимание на R-квадрат и коэффициенты [12].

R-квадрат — коэффициент детерминации. В нашем примере — 0,988, или 98,8%. Это означает, что расчетные параметры модели на 98,8% объясняют зависимость между изучаемыми параметрами. Чем выше коэффициент детерминации, тем качественнее модель.

Коэффициент  $-178228,1185$  показывает, каким будет  $Y$  (размер валового выпуска продукции), если все переменные в рассматриваемой модели будут равны 0. Мы видим, что при неиспользовании ресурсов будет получен убыток от простого их содержания.

Коэффициенты при переменных показывает весомость влияния переменных  $X_1$  —  $X_3$  на  $Y$ . Делаем вывод о том, что прирост численности работающих на 1% даст прирост валового выпуска почти в 9-кратном размере; 1% прироста стоимости основных фондов даст 0,5% прироста продукции и 1% прироста земельных угодий даст более чем 42кратный прирост продукции. Так можно представить производственную функцию для сельского хозяйства каждого федерального округа, каждого региона, даже каждого сельскохозяйственного предприятия, используя информацию об объемах производства и количестве используемых ресурсов за достаточно длительный временной промежуток для повышения достоверности данных.

#### Выводы

Производственная функция определяет максимальный объем выпуска продукции при каждом за-

данном количестве ресурсов. Эта функция описывает зависимость между затратами ресурсов и выпуском продукции, позволяя определить максимально возможный объем выпуска продукции при каждом заданном количестве ресурсов, или минимально возможное количество ресурсов для обеспечения заданного объема выпуска продукции. Производственная функция суммирует только технологически эффективные приемы комбинирования ресурсов для обеспечения максимального выпуска продукции.

Условие «максимальный объем выпуска» является очень важным и означает, что не допускается технологическая и экономическая неэффективность фирм. Производственная функция учитывает только технологически эффективные варианты. Способ производства технологически эффективен, когда производимый объем продукции является максимально возможным при использовании данных объемов ресурсов.

Отметим, что построение производственной функции исходит из допущения, что фирма выпускает однородный продукт и использует однородные ресурсы. Если мы подразделяем труд по профессиям и квалификации, капитал по составу, сырье по сортам и т. д., то мы имеем дело с различными ресурсами, и производственная функция становится от большого числа переменных. Для построения производственной функции важное значение имеет период, в течение которого фирма может отреагировать на перемены в рыночной ситуации и изменить объем или даже состав производства.

#### Литература:

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: Учебник [Текст]/Агапова Т. А., Серегина С. Ф. — М.: Дело и сервис, 2018. — 396 с.
2. Борисов, Е. Ф. Экономическая теория. Учебное пособие/Борисов Е. Ф. [Текст] — М.: Юрайт, 2019. — 384 с.
3. Гальперин, В. М. Макроэкономика [Текст]/Гальперин В. М., Игнатьев С. М., Моргунов В. И. — Т. 1,2. СПб.: Экономическая школа, 2016. — 408 с.
4. Замков, О. О. Математические методы в экономике: Учебник/Замков О. О., Толстопятенко А. В., Черемных Ю. П. [Текст]. — М.: Изд. «ДИС», 2017.—538 с.
5. Кузнецов, Б. Т. Макроэкономика: учебное пособие [Текст]/Кузнецов Б. Т. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. — 423 с.
6. Наличие основных фондов: <https://www.fedstat.ru/indicator/58538>
7. Площадь сельхозугодий по регионам России <https://ruxpert.ru/Статистика>
8. Продукция сельского хозяйства: <https://www.fedstat.ru/indicator/43337>
9. Тарасевич, Л. С. Макроэкономика: учебник 6-изд., испр. и доп. [Текст]/Тарасевич Л. С., Гребенников П. И., Лещинский А. И. — М.: Юрайт-Издат, 2018. — 574 с.
10. Численность занятых в сельском хозяйстве: <https://www.fedstat.ru/indicator/58995>
11. Шевчук, Д. А. Макроэкономика: Учебник [Текст]/Шевчук Д. А. — М.: Высшее образование, 2009. — 448 с.
12. Шелобаев, С. И. Математические методы и модели в экономике, финансах, бизнесе/Шелобаев С. И. [Текст]. — М.: Юнити-Дана, 2020. — 396 с.

## Объединение социального и пенсионного фондов: шанс или вызов?

Алексеев Тимур Александрович, студент

Научный руководитель: Жестков Игорь Александрович, кандидат юридических наук, доцент  
Саратовская государственная юридическая академия

*В работе автор затрагивает вопросы объединения социального и пенсионного фондов в Российской Федерации с целью оптимизации управления ресурсами и улучшения качества предоставляемых услуг. Анализируются потенциальные преимущества и возможные проблемы данного процесса, включая законодательное регулирование и управление финансовыми ресурсами. Рассматриваются предложения по устранению выявленных проблем и повышению эффективности инвестиционной деятельности внебюджетных фондов.*

**Ключевые слова:** социальный фонд, пенсионный фонд, объединение фондов, законодательное регулирование, управление финансовыми ресурсами.

Система социального обеспечения и пенсионное обеспечение являются фундаментальными аспектами общественной структуры, обеспечивая поддержку и защиту наиболее уязвимых слоев населения. В последнее время идея объединения социального и пенсионного фондов в Российской Федерации была выдвинута как возможный путь к оптимизации управления ресурсами и улучшению эффективности предоставляемых услуг. Это исследование призвано рассмотреть ключевые аспекты данного процесса, выявить потенциальные преимущества и проблемы, которые могут возникнуть в ходе реализации этой идеи.

Объединение фондов предполагает синтез двух крупных секторов государственного управления, каждый из которых имеет свои особенности и требования. С одной стороны, это может привести к более эффективному распределению ресурсов, сокращению административных издержек и улучшению качества предоставляемых услуг.

Цель данной работы — провести комплексный анализ процесса объединения социального и пенсионного фондов, оценить его потенциальный вклад в развитие системы социального обеспечения и выявить возможные риски и проблемы.

В недавнем прошлом, обязательные финансовые взносы были направлены в три отдельных внебюджетных фонда: Пенсионный фонд (ПФР), Медицинский фонд (ФОМС) и Фонд социального страхования (ФСС). Эти учреждения выполняли одну ключевую функцию, служа страховщиками в рамках обязательного государственного социального страхования. Несмотря на то, что каждый вид социального страхования имеет свои уникальные характеристики, их правовая основа обща. В. В. Райзберг отмечает, что данная система социального страхования является государственно установленной, контролируемой и гарантированной системой поддержки пожилых и нетрудоспособных лиц за счет государственного страхового фонда, а также коллективных и частных страховых фондов [1].

Многочисленность внебюджетных фондов является отголоском постперестроечной экономической струк-

туры. Учитывая отсутствие систематизации источников правового регулирования деятельности этих государственных внебюджетных фондов, устаревание и фактическое несоответствие многих их норм современной модели правового регулирования, а также отсутствие специализированных законов, определяющих их правовой статус, и то, что за 30 лет существования внебюджетных фондов высший представительный орган Российской Федерации так и не принял такие законы, можно предположить, что данное положение вещей устраивало как сами внебюджетные фонды, так и органы законодательной и исполнительной власти. Однако во время пандемии COVID-19, которая сопровождалась массовым переходом к оказанию государственных (муниципальных) услуг в цифровом формате, стало очевидным, что необходима оптимизация структуры управления публичными финансами в области социального обеспечения.

Закон № 236-ФЗ от 14.07.2022 «О Фонде пенсионного и социального страхования Российской Федерации» [2] был принят с целью объединения Пенсионного фонда (ПФР) и Фонда социального страхования (ФСС) в единый государственный внебюджетный фонд. Более конкретно, ПФР был переименован в ФПСС, а ФСС был к нему присоединен (см. ч. 1 ст. 18). Пояснительная записка к законопроекту выделяет основные причины реорганизации ПФР и ФСС как расширение выполняемых фондами функций и переход к модели «Социального казначейства» для предоставления социальных услуг [3].

В рамках цифровой и функциональной трансформации социальной сферы было принято решение об объединении ПФР и ФСС с целью:

— оптимизации структуры указанных государственных внебюджетных фондов через организацию единых офисов, сокращение их числа и повышение эффективности управления.

— централизации процесса установления социальных выплат и, в целом, централизации предоставляемых на федеральном уровне социальных услуг государственных внебюджетных фондов.

— консолидации административно-хозяйственной деятельности, включая бухгалтерский учет.

— сокращения финансовых затрат на деятельность фондов.

— централизации обеспечивающих функций фондов в части бюджетного учета и отчетности, государственных услуг, кадрового учета и прочее.

— унификации и интеграции информационных систем ПФР и ФСС, ускорения процесса цифровой трансформации социальной сферы, упрощения межведомственного взаимодействия по вопросам предоставления информации из баз данных государственных внебюджетных фондов [4].

Принятие закона, определяющего правовое положение ФПСС, имеет колоссальное значение, поскольку подчеркивает фундаментальную роль данного фонда в реализации ключевых направлений государственной политики в социальной сфере. Кроме того, закон расширяет возможности для определения места ФПСС в системе субъектов правоотношений, включая бюджетные и социальные отношения. Это, безусловно, способствует развитию как финансового права, особенно бюджетного, так и права социального обеспечения.

Внедренные новшества спровоцировали реформу страховых взносов. Теперь работодатели будут вносить страховые взносы по установленному общему тарифу, который определен следующим образом:

— 30% в пределах установленной единой предельной величины базы для расчета страховых взносов;

— 15,1% сверх указанной предельной величины [5].

В соответствии с пунктом 5.1 статьи 421 Налогового кодекса РФ, внесенным Федеральным законом от 14.07.2022 № 239-ФЗ [6], на 2023 год единая предельная величина базы для расчета страховых взносов будет определяться путем индексации предельной величины базы для расчета страховых взносов по обязательному пенсионному страхованию, установленной с 1 января 2022 года, с учетом роста средней зарплаты в Российской Федерации. С 1 января 2024 года эта величина будет подлежать ежегодной индексации с 1 января каждого года, также с учетом роста средней заработной платы в Российской Федерации.

Фактически, ставка тарифа по пенсионному страхованию для всех работодателей сохранится на прежнем уровне и составит 22% в пределах базы (1,565 млн рублей) и 10% сверх этой суммы. Для взносов в ФСС тариф составит 2,9% при зарплате до 1,032 млн рублей и 0% сверх этой суммы. Важно отметить некоторые нюансы:

— начиная с 2023 года, работодателям будет поручено производить единовременный платеж пенсионных и социальных взносов в форме общего платежа, исходя из единой взносооблагаемой базы в размере 1,565 млн рублей. Увеличение взносов скажется на сотрудниках из-за уменьшения заработной платы.

— большинство экспертов полагают, что сокращение документооборота в организациях благодаря объединению двух платежей в одну квитанцию является значительным плюсом. До введения изменений, каждая компания должна была представлять отчетность отдельно

в Налоговую службу и Пенсионный фонд, что создавало определенные неудобства. Несмотря на то, что большинство функций автоматизировано, существенного уменьшения бумажной волокиты не произойдет [7].

Согласно положениям части 3 статьи 10 Закона № 236-ФЗ, формирование бюджета Фонда пенсионного и социального страхования (ФПСС) осуществляется на основе доходов, определенных бюджетным законодательством. Занимательно, что перечень бюджетных доходов устанавливается в разделе II Бюджетного кодекса РФ. Однако, этот раздел не включает положения по формированию доходной части бюджетов государственных внебюджетных фондов; соответствующий перечень доходов приведен в статье 146 Бюджетного кодекса РФ, которая находится в главе 17 «Бюджеты государственных внебюджетных фондов».

Такое структурирование бюджетного законодательства, с одной стороны, служит утилитарным целям практической деятельности, консолидируя ключевые нормы по составлению, рассмотрению, утверждению, исполнению и контролю бюджетов государственных внебюджетных фондов, а также по формированию их доходов и осуществлению расходов в одной главе. С другой стороны, это рассогласовывает логику бюджетного права, так как бюджеты внебюджетных фондов являются интегральной частью бюджетной системы Российской Федерации.

В настоящее время бюджетное законодательство выделяет два основных вида доходов бюджетов государственных внебюджетных фондов:

Налоговые доходы. После отмены ЕСН и перехода к взиманию страховых взносов как основного источника финансирования системы государственного социального страхования, налоговые поступления занимают незначительную долю в доходах бюджетов. Однако, есть исключения, связанные с отдельными налоговыми платежами из-за применения специальных налоговых режимов.

Неналоговые доходы — основной источник доходов государственных внебюджетных фондов. Сюда входят страховые взносы (включая дополнительные страховые взносы) по отдельным видам обязательного социального страхования, а также недоимки, пени и штрафы. К неналоговым доходам также относятся средства от размещения временно свободных средств государственных внебюджетных фондов.

Отдельно стоит обратить внимание на проблему неэффективности инвестиционной деятельности внебюджетных фондов, которая уже много лет является предметом обсуждения в научном сообществе финансового права. Нынешний механизм финансового обеспечения деятельности государственных внебюджетных фондов не справляется с возложенными на него обязанностями, что проявляется в несбалансированности соответствующих бюджетов, особенно в части недостаточности средств для покрытия обязательств в рамках пенсионного страхования. Улучшение эффективности инвестиционной

деятельности внебюджетных фондов является ключевым для решения этой проблемы.

Обозначенные О. А. Ногиной проблемы в правовом регулировании инвестирования временно свободных денежных средств и средств финансовых резервов государственных внебюджетных фондов указывают на серьезные пробелы в существующем законодательстве. Рассмотрим каждую из обозначенных проблем более подробно [8]:

1. Определение временно свободных денежных средств в бюджетном законодательстве:

— Важность уточнения понятия «временно свободные денежные средства» обусловлена необходимостью четкого разграничения этих средств от других активов фондов. Это позволит избежать юридической неопределенности и споров, а также обеспечит правовую защиту операций с такими средствами.

2. Перечень финансовых инструментов для финансирования временно свободных денежных средств:

— Введение четкого списка финансовых инструментов, которые можно использовать для управления временно свободными средствами, поможет предотвратить риски, связанные с инвестированием в высокорисковые или неэффективные активы. Такой перечень обеспечит прозрачность и предсказуемость процесса инвестирования.

3. Пределы полномочий органов управления фондов по инвестированию временно свободных денежных средств:

— Четкое определение полномочий органов управления в области инвестирования важно для предотвращения злоупотреблений и обеспечения эффективного контроля за использованием временно свободных средств. Это также позволяет определить ответственность за возможные ошибки или нарушения.

4. Процедура изъятия временно свободных денежных средств из процесса инвестирования:

— Установление четкой процедуры для изъятия средств из инвестиций в случае необходимости финан-

сирования основной деятельности фондов является критически важным для обеспечения их финансовой устойчивости и выполнения основных функций. Это также поможет избежать возможных конфликтов и споров по поводу возврата инвестированных средств.

К сожалению, большинство из вышеописанных проблем до сих пор остаются неурегулированными, что подчеркивает неотложную потребность в доработке бюджетного законодательства в этом направлении. Это обстоятельство подчеркивает значимость более глубокого и детального рассмотрения каждой из указанных проблем, с целью их последующего решения на законодательном уровне.

Можно сделать вывод, что исследование проблематики объединения социального и пенсионного фондов выявило ряд значимых аспектов, требующих внимательного рассмотрения и законодательной регламентации. Объединение фондов представляется как стратегический шаг на пути к оптимизации системы социального обеспечения и управления публичными финансами. Однако это также выявляет ряд проблем и вопросов, которые требуют решения.

Прежде всего, необходимо четкое законодательное определение структуры и полномочий нового объединенного фонда, а также прозрачный механизм управления временно свободными средствами и финансовыми резервами. Вопросы инвестирования временно свободных денежных средств и определение финансовых инструментов для их финансирования остаются открытыми, что может создать риски для финансовой устойчивости фонда и эффективности его деятельности.

Также были выявлены проблемы в области правового регулирования, включая несоответствие некоторых положений бюджетного законодательства текущей модели управления государственными внебюджетными фондами. Это подчеркивает необходимость дальнейшего совершенствования законодательной базы с целью обеспечения эффективного функционирования объединенного фонда.

#### Литература:

1. Райзберг, Б. А. Современный экономический словарь/Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б. — 2-е изд., испр. — Москва: Изд. дом «ИНФРА-М», 1998. 476 с.
2. Федеральный закон от 14.07.2022 № 236-ФЗ «О Фонде пенсионного и социального страхования Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 18.07.2022, № 29 (часть I), ст. 5203.
3. Пояснительная записка/Проект федерального закона № 127389-8 «О Фонде пенсионного и социального страхования Российской Федерации» // URL: <https://sozd.duma.gov.ru/download/50BDAD06-08AD-4C09-8434-C6F53D11CEFF> (дата обращения: 02.11.2023).
4. Забаралова, О. С. Государственные внебюджетные фонды как субъекты финансовых правоотношений // Журнал «Актуальные проблемы российского права», № 3, март 2023 г., с. 40-55.
5. Шинкарева, О. В., Данилевская Е. В. Особенности уплаты страховых взносов индивидуальными предпринимателями, не производящими выплаты и иные вознаграждения физическим лицам // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2022. № 10. с. 33-37.
6. Федеральный закон от 14.07.2022 № 239-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и статьи 18 и 19 Федерального закона «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Автоматизированная упрощенная система налогообложения» // «Собрание законодательства РФ», 18.07.2022, N 29 (часть I), ст. 5206.

7. Аксенова, А.Д. Объединение внебюджетных фондов Российской Федерации: проблемы и перспективы современности/А.Д. Аксенова // Актуальные вопросы развития общественных наук и юриспруденции: сборник статей III Международной научно-практической конференции, Петрозаводск, 06 июня 2022 года. — Петрозаводск: Международный центр научного партнерства «Новая Наука» (ИП Ивановская И. И.), 2022. — с. 77-83.
8. Ногина, О.А. Государственные внебюджетные фонды в составе бюджетной системы России: проблемы правового регулирования: диссертация... доктора юридических наук: 12.00.04/Ногина Оксана Аркадьевна. — Санкт-Петербург, 2013. — 591 с.

## Геймификация в бизнесе: как повысить мотивацию и эффективность сотрудников

Алтемирова Хава Суламбековна, студент  
Научный руководитель: Угурчиева Милана Амировна, ассистент  
Ингушский государственный университет (г. Магас)

*Статья рассматривает актуальную тему в сфере управления бизнесом — геймификацию. Геймификация представляет собой использование элементов игр в негейминговых контекстах для стимулирования мотивации и повышения эффективности сотрудников. В статье анализируются основные принципы геймификации в бизнесе и приводятся примеры успешных реализаций.*

**Ключевые слова:** информатизация общества, цифровая эпоха, программирование, приложения, игры, геймификация, управление, бизнес.

## Gamification in business: how to increase employee motivation and efficiency

Altemirova Hava Sulambekovna, student  
Scientific advisor: Ugurchiyeva Milana Amirovna, assistant  
Ingush State University (Magas)

*The article examines an urgent topic in the field of business management — gamification. Gamification is the use of game elements in non-gaming contexts to stimulate motivation and increase employee effectiveness. The article analyzes the basic principles of gamification in business and provides examples of successful implementations.*

**Keywords:** informatization of society, digital age, programming, applications, games, gamification, management, business.

Современный бизнес сталкивается с постоянными вызовами в области управления и мотивации персонала. В условиях динамичного рынка и увеличивающейся конкуренции компании ищут инновационные методы для повышения производительности своих сотрудников. В этом контексте геймификация, или использование игровых элементов в бизнес-процессах, становится все более популярным инструментом.

Геймификация в бизнесе представляет собой стратегическое применение элементов и принципов, заимствованных из мира игр, для улучшения рабочих процессов и стимулирования мотивации сотрудников. Это включает в себя использование игровых механик, таких как задачи, баллы, уровни и награды, в негейминговых сценариях [1].

Геймификация предоставляет компаниям мощный инструмент для управления персоналом и достижения бизнес-целей. Этот подход способствует повышению мотивации сотрудников, развитию лучших рабочих привычек, а также улучшению взаимодействия и коммуникации внутри команд. Организации, внедряющие геймифи-

кацию, стремятся создать позитивную и стимулирующую рабочую среду.

Различные подходы, включая использование игровых платформ, индивидуализированных вызовов и аналитики, предоставляют компаниям возможность тонко настроить геймификацию под свои уникальные потребности. Этот гибкий подход способствует улучшению рабочей атмосферы и повышению результативности, создавая более эффективную и мотивированную среду для сотрудников.

Геймификация воздействует на психологию мотивации, используя игровые элементы для стимулирования желания сотрудников достигать поставленных целей. Данный подход усиливает чувство достижения и создает эмоциональную привязанность к задачам. За счет принципов наград и конкуренции, геймификация создает положительный контекст для выполнения задач, увеличивая внутреннюю мотивацию сотрудников.

Множество компаний успешно используют геймификацию для мотивации сотрудников [6]. Кейс от Банка Тинькофф прекрасно иллюстрирует успешное внедрение

геймификации в бизнес-процессы. Создание квеста с интересными и разнообразными заданиями стимулировало участников, активизировало использование карт ALL Airlines и даже способствовало увеличению транзакций. Привлекательные призы и дополнительные бонусы сделали кампанию привлекательной, а активное участие и вовлеченность участников подчеркнули эффективность геймификации в достижении бизнес-целей. Кроме того, активное обсуждение успехов в социальных сетях свидетельствует о создании позитивного имиджа бренда и повышении узнаваемости среди клиентов.

Пример геймификации, предложенный интернет-магазином Буквоед, отражает инновационный подход к вовлечению клиентов. Задания, основанные на покупках, чтении и обмене мнениями, стали мотивацией для активных читателей. Уникальная диаграмма на основе колеса баланса создает персонализированный читательский портрет, который, в свою очередь, используется для предоставления рекомендаций по книгам. Этот интеллектуальный и визуальный подход к геймификации не только стимулирует взаимодействие с сайтом, но и улучшает персонализацию предлагаемого контента, делая процесс выбора книг более увлекательным и целенаправленным.

Еще один пример геймификации в бизнесе от компании Duolingo в сфере онлайн-образования является выдающимся. Их приложение для изучения английского языка строит процесс обучения на постановке и достижении целей, где повышение уровня открывает доступ к новым модулям. Duolingo искусно использует человеческую потребность в достижении задач для стимулирования учебного процесса. Заработок компании увеличивается благодаря платным подпискам, которые пользователи с удовольствием приобретают для дополнительных возможностей и углубленного изучения материала, подчеркивая эффективность геймификации в образовательной индустрии.

#### Литература:

1. Геймификация в бизнесе: как игра помогает вовлекать и умножать прибыль [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sendpulse.com/ru/blog/business-gamification> (дата обращения 02.12.2023).
2. Геймификация в бизнесе. Основы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://habr.com/ru/articles/511426/> (дата обращения 02.12.2023).
3. Игра — дело серьёзное. Рассказываем про геймификацию [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://skillbox.ru/media/management/igra\\_delo\\_seryeznoe\\_rasskazyvaem\\_pro\\_geymifikatsiyu/](https://skillbox.ru/media/management/igra_delo_seryeznoe_rasskazyvaem_pro_geymifikatsiyu/) (дата обращения 02.12.2023).
4. Идеи геймификации для бизнеса [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://stripo.email/ru/blog/gamification-ideas-for-businesses/> (дата обращения 02.12.2023).
5. Инструменты геймификации в корпоративном мессенджере [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vc.ru/services/813208-instrumenty-geymifikacii-v-korporativnom-messendzhere-kak-zastavit-rabotat-to-chto-ne-rabotaet-u-drugih> (дата обращения 02.12.2023).
6. 10 примеров геймификации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://raidboss.team/blog/tpost/drpn4dpy41-10-primerov-geymifikatsii> (дата обращения 02.12.2023).

Одним из эффективных методов геймификации является система баллов и рейтингов, которая стимулирует сотрудников к выполнению задач и достижению целей. Присвоение баллов за конкретные действия и формирование рейтинговых таблиц создают здоровую конкуренцию, мотивируют к повышению производительности и улучшению результатов.

Награды и призы также играют важную роль в геймификации, поощряя достижения сотрудников. Это могут быть виртуальные бонусы, сертификаты, корпоративные льготы или даже физические подарки. Положительные поощрения укрепляют мотивацию и улучшают общую рабочую атмосферу.

Еще одним отличным способом является организация соревнований и турниров внутри компании. Это может быть соревнование между отделами, командами или даже индивидуальные испытания. Создание динамичной и соревновательной среды способствует улучшению коллективной работы и стимулирует к инновациям.

Однако наряду с плюсами необходимо учитывать и недостатки геймификации. Внедрение геймификации может сопровождаться негативными последствиями, такими как усталость сотрудников от избыточных игровых элементов, возможность несправедливости и отвлечение от основных задач. Чтобы максимизировать пользу и избежать проблем, важно разработать ясную стратегию, установить конкретные цели, обеспечить участие сотрудников в процессе создания геймификации, предоставить систематическое обучение и обеспечить справедливость и прозрачность внутри системы, поддерживая сбалансированный подход между игровыми элементами и основными рабочими процессами.

В перспективе, успешное внедрение геймификации может не только укрепить корпоративную культуру, но и способствовать повышению уровня удовлетворенности персонала и, как следствие, достижению более высоких результатов.

## Экономическая сущность и порядок формирования финансовых результатов

Бурнышева Алина Антоновна, студент

Научный руководитель: Хайруллина Ольга Ивановна, доктор экономических наук, доцент  
Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д. Н. Прянишникова

*Учет финансовых результатов — это завершающий этап деятельности организации, от которого зависят полнота и достоверность отражения доходов и расходов. Основное различие между бухгалтерским и налоговым учетом заключается в том, что бухгалтерский учет используется для внутреннего учета и отчетности организации, в то время как налоговый учет используется для целей налогообложения.*

*В результате понимание разницы между бухгалтерским и налоговым учетом важно для организации, чтобы она могла соблюдать требования законодательства и оптимизировать свое финансовое состояние.*

**Ключевые слова:** финансовый результат, бухгалтерский учет, расходы, доходы, налоговый учет.

**В** настоящее время финансовый результат — это один из основных показателей деятельности любой организации. В современном мире, согласно действующему законодательству, большинство организаций, помимо бухгалтерского учета, ведут также и налоговый учет, для того чтобы правильно рассчитать налог на прибыль.

Основным отличием бухгалтерского и налогового учета является разница во времени признания дохода. В связи с этим бухгалтерская прибыль (убыток) отличается от налогооблагаемой прибыли (убытка). [4].

Бухгалтерская отчетность — это документ, необходимый для наглядности финансово-экономических показателей деятельности предприятия. [1].

Чистая прибыль формируется в системе бухгалтерского учета организации как основа для расчета дивидендов (доходов учредителей) и других сфер использования. Основными показателями являются доходы и расходы, которые влияют на чистую прибыль как финансовый результат деятельности организации за определенный период.

Пример формирования прибыли в текущих условиях рыночной экономики России содержит ряд повторений, или расчетов. Рассмотрим рисунок 1.

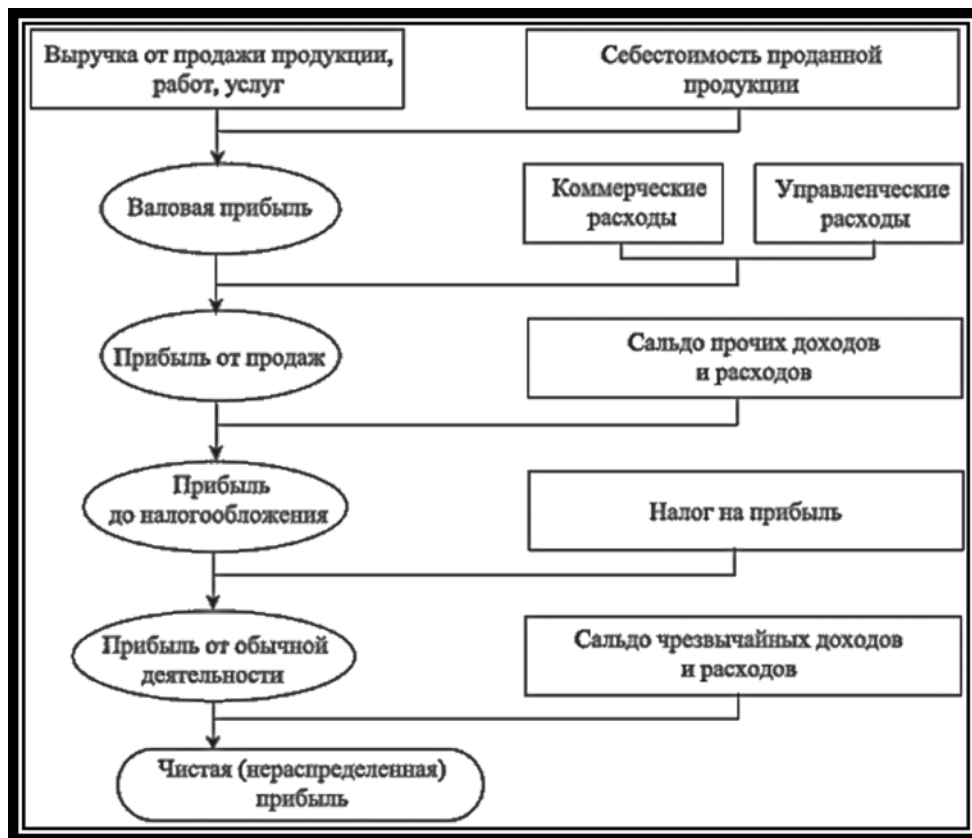


Рис. 1. Алгоритм формирования финансового результата



Согласно правилам бухгалтерского учета, доход делится на:

- доход от обычной деятельности;
- прочие доходы.

В налоговом учете доход делится на [5]:

- доход от продаж;
- внереализационный доход.

Между налоговым и бухгалтерским учетом существует разница, которая наблюдается по многим фак-

торам. Ниже рассмотрим отличия бухгалтерского и налогового учета [7].

Цель налогового учета — определение налоговой базы по расчету налога на прибыль (общая система налогообложения), налога на доходы физических лиц [2].

Целью ведения бухгалтерского учета является составление точной бухгалтерской отчетности, с помощью которой можно судить о результатах финансово-хозяйственной деятельности предприятия (рис. 2).



Рис. 2. Существующие отличия бухгалтерского учета от налогового

На основе первичных документов осуществляется бухгалтерский учет и налоговый. В нем отражаются все объекты, такие как:

- расчеты по обязательствам, вытекающим из договоров;
- основные средства и нематериальные активы;
- прочие хозяйственные операции.

Объекты учета в бухгалтерии современного предприятия отражаются в документации как в денежном, так и в натуральном выражении. Примеры: штуки, пары; кг, г, тонны; рубли, доллары и т. д.

В налоговом учете расчеты ведутся только в денежных единицах.

Таким образом, бухгалтерский учет — это более широкое понятие, которое применяется в деятельности каждого предприятия.

Согласно правилам бухгалтерского учета, учитываются все без исключения расходные и приходные проводки. При применении налоговых регистров применяются другие «законы»: некоторые затраты (доходы) учитываются не полностью.

Различия в бухгалтерском и налоговом учете финансовых результатов могут возникнуть при расчете амортизации.

В соответствии с бухгалтерским учетом амортизация рассчитывается отдельно в отношении каждого объекта на момент принятия организацией объекта к бухгалтерскому учету [3].

А в налоговом учете, наоборот, организация может применять метод начисления амортизации, выбранный в учетной политике, в отношении всех объектов амортизируемого имущества. Исключение составляют объекты, по которым амортизация может начисляться только линейным методом. Существует также разница в сроках полезного использования основных средств. В бухгалтерском учете срок полезного использования определяется независимо, с учетом определенных особенностей, например, с учетом ожидаемого физического износа, а в налоговом случае амортизация обычно определяется в соответствии с классификацией основных средств [6].

Также расхождения между этими видами учета могут возникать при изменении срока полезного использования основных средств, при применении повышающих коэффициентов, при установлении лимита отнесения объектов к основным средствам. В налоговом учете также существует амортизационная премия, которой нет

в бухгалтерском учете. Как известно, амортизационная премия — это единовременное списание части стоимости капитальных вложений, предусмотренное законом.

Еще одно отличие заключается в том, что бухгалтерский учет фокусируется на внутренней финансовой отчетности и требованиях организации, в то время как налоговый учет фокусируется на налогообложении и внешней финансовой отчетности. То есть бухгалтерский учет отвечает на вопросы о текущем состоянии компании и финансовых результатах, в то время как налоговый учет основан на законодательстве и предоставляет информацию для уплаты налогов и финансовой отчетности, представляемой в государственные органы.

Также отличие заключается в сроках ведения учета. Бухгалтерский учет ведется на основе принципа накопления информации, следовательно, регистрация операций требуется в момент их совершения.

Налоговый учет основан на принципе законности: операции регистрируются только после наложения на них налогового штрафа или при необходимости предоставления налоговых документов.

Различия между налоговым учетом и бухгалтерской отчетностью требуют от компании соблюдения серьезных правил бухгалтерского учета для этих двух типов бухгалтерских единиц и обеспечения соблюдения налоговых требований. Рассмотрим более подробно на рисунке 3.

Бухгалтерия (БУ)	Налоговое учет (НУ)
Задача: отображение объектов учета в соответствии с принципами бухгалтерии	Задача: определение налоговой базы и расчет налоговых обязательств
Правила: ведение учета на основе установленных бухгалтерскими стандартами правил	Правила: ведение учета в соответствии с налоговым законодательством
Отчетность: составление отчетности для внешних пользователей (акционеры, инвесторы, банки)	Отчетность: предоставление отчетности налоговым органам
Основные документы: бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках	Основные документы: налоговая декларация, счета-фактуры

Рис. 3. Различия между бухгалтерским учетом и налоговым учетом

При сравнении бухгалтерского и налогового учета видны отличия. Обе формы финансовой отчетности рассматриваются как совокупность обобщающей информации о результатах работы за отчетный период. Но они проводятся по разным правилам, в зависимости от си-

стемы налогообложения, нормативных актов и изменений в них.

Таким образом, можно сделать вывод, что к выбору методов бухгалтерского и налогового учета следует подходить с большой ответственностью.

#### Литература:

1. Агеева, О. А. Бухгалтерский учет: учебник для академического бакалавриата. — М.: Юрайт, 2016. — 274 с.
2. Бусыгина, Ю. Бухгалтерский и налоговый учет: в чем разница? [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://school.kontur.ru/publications/360> (дата обращения: 28.11.2023).

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017) // Собрание законодательства РФ. — 1996. — № 5. — Ст. 410.
4. Дьяконова, О. С. Финансовый результат для целей бухгалтерского и налогового учета [Текст]/О. С. Дьяконова // Вестник Нижегородского государственного инженерно-экономического института. — 2015. — № 1 (44). — с. 29-36.
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. — № 31. — 1998. — Ст. 3824.
6. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99: приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н (ред. от 08.11.2010) // [Электронный ресурс] — Режим доступа: [http://www. http://base.garant.ru/12115839/](http://www.base.garant.ru/12115839/)(дата обращения: 28.11.2023).
7. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99: Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015) // [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://base.garant.ru/12115838/>(дата обращения: 28.11.2023).

## Совершенствование механизма налогового контроля за НДС на базе цифровых технологий

Глушаков Михаил Алексеевич, студент магистратуры

Научный руководитель: Симонова Наталья Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент  
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск)

*В научной статье представлены результаты обзора перспективы использования цифровых технологий и информационных систем в современной практике налогового контроля за НДС в России. Актуальность исследования на рассматриваемую тематику связана с необходимостью совершенствования механизма налогового контроля за НДС, в основе цифровизации которой применяется информационная система АСК НДС-2. Данный вектор развития позволяет улучшить эффективность налогового контроля за НДС, соблюдая баланс интересов органов налогового администрирования и налогоплательщиков.*

**Ключевые слова:** налог на добавленную стоимость, НДС, налоговая система, налоговый контроль, цифровые технологии, АСК НДС-2, информационные системы.

**Н**алог на добавленную стоимость (НДС) является главным налогом, формирующего доходной бюджету России. Однако потенциал фискального взыскания НДС более высокий, реализации которого препятствуют проблемы системы налогового администрирования. В связи с этим необходимо совершенствование механизма налогового контроля за НДС, где можно использовать цифровые технологии и современные информационные системы, на примере, АСК НДС-2.

Для того, чтобы обеспечить экономическую безопасность России важно проводить сбалансированную налоговую политику, которая позволит простимулировать поступление налоговых доходов в бюджеты разных уровней бюджетной системы государства. Одним из методов решения данной задачи является проведение налоговых проверок, где органами налогового администрирования проверяется правильность в исчислении и уплате налогов и сборов налогоплательщиками. Вспомогательными инструментами являются нормативные правовые акты, которые регламентируют механизм проведения налоговой проверки, обеспечивая защиту интересов, как органов на-

логового регулирования, так и налогоплательщиков (физических лиц и организаций).

Перспективы решения актуальных проблем налогового контроля за НДС в современной практике напрямую связаны с возможностью стимулирования поступления дополнительных налоговых доходов от уплаты НДС в бюджеты разных уровней бюджетной системы России. Перспективными мероприятиями будут выступать:

- совершенствование налоговой культуры налогоплательщиков для выработки у них налоговой дисциплины;
- обеспечение профессионального обучения и развития специалистов ФНС, которые принимают участие в организации налоговых проверок;
- совершенствование нормативно-правовой базы налогового регулирования в России с целью установления пунктов, которые будут нивелировать разногласия в понимании процедуры налоговой проверки.

Однако ключевым вектором развития налогового контроля за НДС в российской практике будет продолжение цифровой трансформации и автоматизации процессов налогового администрирования при помощи использо-

вания современных технологий, инноваций и информационных систем.

Основным инструментом цифровизации механизма налогового контроля в России является использование информационной системы «АСК НДС-2». Это программное обеспечение, являющееся одним из компонентов АИС «Налог-3». Сведения из АСК НДС представляют собой совокупность показателей из разделов 8-12 налоговых деклараций по НДС, сформированных исходя из требований налоговых органов, и соответственно отображенных во взаимосвязи с аналогичными показателями налоговых деклараций по НДС контрагентов налогоплательщика [1].

Внедренное в работу налоговых органов еще в 2013 г. программное обеспечение было полностью обновлено в 2018 г. до новейшей версии, позволяющей полностью автоматизировать процедуру проверки налоговых деклараций, отслеживать движение налоговых поступлений от физических и юридических лиц и индивидуальных предпринимателей [3].

Практика применения модели «АСК НДС-2» и использование усовершенствованных технологий базы данных в полной мере позволяет выявить частоту расхождений. Касательно системы налогового администрирования именно ошибки в виде налогового разрыва являются более важными для представителей налоговой инспекции, что показывает неточность действий контрагентов и наличие связей с организациями, созданными с целью мошенничества [4].

Главным результатом применения информационной системы «АСК НДС-2» является то, что в России началось резкое уменьшение числа фирм-однодневок, которые нарушали правила налогового законодательства [5].

Однако практическое использование «АСК НДС-2» позволило обнаружить следующий ряд проблем [6]:

- отражение информации в сервисе не всегда происходит вовремя;
- до конца не обеспечена информационная безопасность при защите конфиденциальных данных;
- отсутствует правовой статус технических посредников;
- сохраняются свои электронные сервисы.

Однако основной недостаток АСК «НДС-2» связан с невозможностью определения обоснованности заявленных вычетов по НДС. Данные счетов-фактур, представленные в декларации, не позволяют в полной мере оценить факты хозяйственной деятельности организации, так как не содержат информации о количестве, стоимости и наименовании товаров (работ, услуг) в связи с чем появляется угроза «обнальщиков». Зачастую этим занимаются предприятия, предоставляющие услуги, стоимость которых не может быть точно определена.

Для того, чтобы определить перспективы эффективного использования новейших технологий в совершенствовании процессов налогового контроля за НДС в России проведем обзор данных технологий [2]:

1. Облачные технологии. Цифровые технологии, связанные с облачными вычислениями и с хранением данных, предоставляют доступ через удаленные сервера и компьютеры. Преимуществом облачных технологий является экономия финансовых и временных расходов, а также упрощение процедуры сбора и анализа данных налоговой отчетности.

2. Технологии искусственного интеллекта. Главный тренд современности, который интегрируется в различные процессы системы управления. Благодаря технологиям искусственного интеллекта проводится генерирование когнитивных функций, снижая потребность в персонале и уменьшая человеческий фактор в органах налогового администрирования.

3. Технология Big Data. Данные цифровые технологии позволяют совершенствовать информационно-аналитическое обеспечение управления, поскольку орган налогового администрирования может систематизировать и проанализировать большой объем различных данных и информации. Проводится также успешное использование данных технологий в прогнозировании через определение причинно-следственных связей.

4. Технология блокчейн. Данная информационная технология все чаще стала использоваться в качестве инструмента, обеспечивающего прозрачность операций, снижение рисков, при переходе на использование других информационных технологий, а также стимулирования дальнейшей цифровизации процессов системы налогового администрирования.

Подводя итоги, необходимо определить следующие перспективы цифровизации механизма налогового контроля за НДС:

1. Увеличится доля и практика использования сквозных технологий, как облачные вычисления и Big Data, интеграция которых вместе с технологией искусственного интеллекта, способно вывести управление решением проблем налогового администрирования НДС на новый уровень качества.

2. Продолжится успешная реализация национальной программы импортозамещения зарубежного оборудования, программного обеспечения и информационных систем, что позволит улучшить информационную безопасность системы налогового администрирования.

3. Произойдет ускоренная интеграция цифровых технологий в налоговую сферу, где благодаря цифровой трансформации повысится качество предоставления государственных услуг и снизится налоговое давление со стороны органов налогового администрирования.

Таким образом, совершенствование механизма налогового контроля за НДС на базе применения цифровых технологий и информационных систем является приоритетным вектором развития системы налогового администрирования в современной практике налоговой политики России.

## Литература:

1. Буддыгин, П. А., Кириллова А. С. Оптимизация системы налогового администрирования и контроля с использованием автоматизированного программного комплекса «АСК-НДС 3» // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 4-2. с. 30-33.
2. Мезенцева, П. А. Достоинства и недостатки цифровизации налогового контроля добавленной стоимости // Российские регионы в фокусе перемен. 2020. с. 735-736.
3. Староверова, О. В. Применение цифровых технологий в контрольно-надзорной деятельности налоговых органов // Вестник Московского университета МВД России. 2023. № 1. с. 315-319.
4. Корзоватых, Ж. М., Морозова Н. Г. Развитие инновационных инструментов налогового администрирования в Российской Федерации // Вестник ЧелГУ. 2021. № 10 (456). с. 145-155.
5. Никонова, А. С., Черноусова К. С. Цифровизация и влияние цифровых технологий на эффективности налогового контроля // Скиф. 2020. № 12 (52). с. 350-354.
6. Морозова, Н. Г., Корзоватых Ж. М. Инновационные инструменты налогового администрирования в России // Вестник университета. 2022. № 4. с. 122-129.

## Инновационное развитие машиностроения в Российской Федерации

Годяева Елена Александровна, студент магистратуры  
Московский государственный технологический университет «Станкин»

*В настоящее время промышленность Российской Федерации переживает четвертую революцию. На данном этапе важно внедрять в промышленность инновационные технологии, технику, и информационные технологии. При этом каждый этап машиностроительного производства взаимосвязан и требует использование инновационной стратегии, применение прецизионного оборудования. Комбинации ранее известных технологий для получения нового технического и экономического эффекта. Отдельной нитью по всему машиностроению проходит разработка и применения новых материалов, в частности, композиционных и полимерных.*

*Также актуальна в области машиностроения разработка новых концепций и подходов, поскольку они позволяют уйти от множества проблем, таких как потери КПД в парах трения, обеспечение высокого уровня механических свойств в контактных соединениях, уменьшение себестоимости производимой продукции, применение энергосберегающих технологий.*

*Увеличение инвестиций и облегченной налоговой отчетности должно привести к значительному подъему конкурентоспособности в области машиностроения.*

**Ключевые слова:** инновации, наука, экономическое развитие, машиностроение, технология, производство.

### Методика проведения исследования

Методика заключается в последовательном изучении исследований ученых экономистов, таких как: Н. В. Борисов, О. В. Почукаева, И. Ансофф, Г. Я. Гольдштейн, О. С. Виханский, Е. А. Федорова, а также представители высшей школы в области машиностроения, такие как, А. Г. Яропольский, А. А. Домнышев.

Обзор источников данных авторов позволил исследовать механизмы реализации инноваций в области машиностроения, выявить проблематику внедрений передовых технологий в машиностроении. Были проанализированы работы: Н. В. Борисова, О. В. Почукаевой «Инновационное развитие машиностроения», А. Г. Яропольского, А. А. Домнышева «Проблемы инновационного развития машиностроения России», в них раскрыты аспекты применения инноваций в области машиностроения, их роль в экономическом развитии государства и промышленности, конкурентоспособности. Вместе с тем, выявлены

взаимосвязи между деятельностью машиностроительных предприятий, научной деятельностью, экономической и политической деятельностью государства в период кризиса. Для достижения поставленной цели применялся широкий комплекс общенаучных и сравнительных методов. Исследование проводилось на основе принципов историзма, объективности, комплексности и системности.

### Результаты исследований

Инновационное развитие в области машиностроения относится к приоритетным задачам государственного уровня. Развитие рынка невозможно без внедрения новых материалов, технологий и техники. Вектор развития машиностроения направлен на создание новых, передовых технологий в области машиностроения, такая необходимость возникает в современных экономических условиях, когда спрос потребителей на данном рынке высок, а предложения ограничены в связи с недостаточно развитой базой.

«Ни в одной отрасли промышленности внедрение прогрессивных технологий и новой техники не дает столь быстрых и весомых результатов, как в машиностроении. Затраты на внедрение прогрессивных технологий окупаются за полтора-два года, а затраты на новое производственное оборудование — за два-два с половиной года. Вместе с тем отсутствие обновления производственного аппарата инновационно-насыщенными инвестициями, новыми технологиями производства явилось основной причиной утраты конкурентоспособности основными отраслями машиностроения РФ. В российской экономике пока не нашлось «длинных денег» для модернизации машиностроительных производств» [1].

Сегодня слабая инвестиционная деятельность оказывает на отрасль машиностроения не самую эффективную роль. Поскольку обновление технологической цепочки производится самим производителем, то неминуемо растет спрос и на производственное оборудование. Возникает ситуация, при которой снижается производственная мощность и, соответственно, происходит торможение конкурентоспособности. Вышеприведенная цепочка позволяет утверждать, что предприятие уменьшает доходы и не в состоянии приобрести новейшее, передовое оборудование для выпуска конкурентного товара.

В своем исследовании, Н. В. Борисов и О. В. Почукаева справедливо отмечают, «Чтобы переломить эту тенденцию и вывести машиностроение на траекторию роста, необходимо, прежде всего, изменить инвестиционную политику в отрасли. Задачей государства и бизнеса должно стать инновационное обновление технологической базы машиностроения и отраслей — потребителей его продукции. Обновление производственно-технической базы реального сектора окажет существенное влияние на емкость внутреннего рынка инвестиционного оборудования. Увеличение внутреннего спроса будет обусловлено мультипликативными факторами, активизацию которых обеспечит высокий уровень межотраслевых связей отраслей машиностроения, выпускающих инвестиционное оборудование» [1].

Инновационное развитие такого важного сектора экономики, как машиностроение, способно в значительной степени повысить потребность в производимых деталях, узлах и агрегатах. Инновации важны не только в области обработки и производства, но и в области создания новых материалов, станков и способов обработки, то есть, технологического обеспечения производственных циклов на производстве.

В этой связи необходимо отметить, что важную роль играет подготовка кадров в области машиностроения, это прежде всего инженерные специальности с соответствующим профилем подготовки.

Сегодня сама экономическая ситуация подталкивает нас к росту производства, подготовке кадрового состава, повышению конкурентоспособности и инновациям в машиностроении.

«Определяющим фактором функционирования экономики является использование передовых технологий во всех ее отраслях и секторах. Исходя из роли технологий в развитии экономики, инновационно-технологический потенциал следует рассматривать, как один из основных факторов воспроизводственного процесса в экономике и компонент национального богатства. Развитие инновационно-технологического потенциала невозможно без развития производства. Сфера производства формирует спрос на новые технологии, материалы, машины и оборудование, а также на квалифицированные трудовые ресурсы» [1].

Вместе с тем, нельзя не согласиться с выводами М. С. Комова, который считает, что «наличие большого количества разноплановых технологических операций влечет за собой необходимость инновационных действий по всем направлениям производственного комплекса. Продуктовая инновационная деятельность на машиностроительном предприятии не может осуществляться путем внесения изменений в одну технологическую операцию. Предприниматель должен быть готов к внедрению целой гаммы нововведений, зачастую не связанных между собой, что в свою очередь, требует привлечения научно-технического потенциала из противоположных научных сфер» [2].

Поскольку отрасль машиностроения имеет высокую степень наукоемкости и конструкторской сложности, то жизненный цикл инноваций весьма высок, на этом основании мы разделяем точку зрения исследователей в данной отрасли, которые утверждают, что «активная инновационная деятельность на машиностроительном предприятии невозможна без наличия мощного кадрового потенциала (сложившиеся научные команды во главе с признанными лидерами-экспертами) и развитой материально-технической составляющей исследовательской деятельности, количественная величина которой может быть определена путем сравнения стоимости экспериментально-лабораторной базы и стоимости основных активов фирмы» [3].

Данная ситуация обусловлена тем, что многие компании работают с перегрузкой. Это приводит к дефициту финансирования и нехватке средств в обороте. При таком положении дел — очевидным становится недостаточное развитие внутреннего рынка машиностроительной отрасли, и, как следствие низкой конкурентоспособностью на мировом рынке.

Также сказывается недостаточная структурированность отрасли. Несмотря на то, что на рынке действуют сильные объединения и группы компаний, остается большое количество подотраслей, в которых уровень интеграции меньше требуемого. Это снижает эффективность всей отрасли.

«Проблемы укрупнения и укрепления структурных связей особенно обостряются в связи с процессами глобализации, идущими в мире. Крупные транснациональные корпорации, конкурируя с российскими разрозненными

производителями (как на мировом, так и на внутреннем рынках) и обладая несомненным финансовым, интеллектуальным и организационным превосходством, легко завоевывают ниши рынка, принадлежавшие ранее российским фирмам. Отвоевывать их, затем оказывается всегда намного сложнее» [5].

Отчасти, данная проблема заставляет задуматься над принципами развития лизинга для машиностроительной продукции, и о мерах поддержки для экспорта высокотехнологичных и наукоемких изделий.

«В качестве основных факторов, сдерживающих инновационную деятельность, выделяются: недостаток собственных финансовых средств (15,7%) и высокая стоимость нововведений (10,3%). Среди других причин, препятствующих проведению инноваций, следует отметить низкий инновационный потенциал организаций (6,4%), неразвитость рынка технологий (4,6%), длительные сроки окупаемости инновационных проектов (6,6%) и неопределенность сроков инновационного процесса (3,4%)» [4].

Преобразование и развитие машиностроения, как приоритетной отрасли промышленности, должно осуществляться путем ее реструктуризации, на основе эффективных хозяйственных и правовых механизмов, обеспечивающих предпринимательскую деятельность отечественных товаропроизводителей по выпуску наукоемкой конкурентоспособной продукции.

Важная роль при этом принадлежит государству. Поэтому государство должно принимать на себя часть не-

посредственных расходов на науку. Такое решение проблемы создает дополнительные трудности, связанные с распределением бюджета. Трудности заключаются в том, что инвестиции в сферу НИОКР на национальном уровне не может рассматриваться только из соображений будущей прибыли. Так, традиционные рыночные критерии оценки эффективности инвестиций неприменимы для фундаментальных исследований.

#### **Вывод**

Исследуя тему инновационного развития машиностроения в Российской Федерации, мы пришли к определенным выводам. Предприятия в области машиностроения, чтобы приобрести статус лидера, должны использовать несколько стратегий одновременно, чтобы добиться успеха на рынке. Современное предприятие, внедряя новые технологии, материалы и способы обработки, становится более гибким, приобретает способность последовательно и адекватно отвечать на экономические и политические вызовы современности, сохраняя стабильность и конкурентоспособный продукт на рынке.

В ходе написания статьи, были проведены исследования, на основании которых мы выявили не только ряд проблем в ходе реализации и внедрения инноваций в области машиностроения, но и осмыслили новые подходы в данной области, применение новых способов, методов и материалов в области машиностроения может вывести данную отрасль в ведущие и стать лидерами не только внутри страны, но выйти на мировой рынок с конкурентоспособным продуктом.

#### **Литература:**

1. Борисов, Н. В., Почукаева О. В. Инновационное развитие машиностроения // Проблемы прогнозирования 2018. № 4
2. Комов, М. С. Особенности развития инновационной деятельности в российском машиностроении / М. С. Комов. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2011. — № 8 (31). — Т. 1. — с. 138-140. — URL: <https://moluch.ru/archive/31/3523/> (дата обращения: 02.12.2023)
3. Макарова, В. И., Бобренева К. Л. Инновационно-инвестиционная деятельность стратегического развития предприятия // Машиностроитель, 2004. № 8. с. 45-52.
4. Социально-экономическое положение России. Госкомстат РФ. — М.: Госкомстат, 2009. с. 16.
5. Федорова, Е. А. Стратегическое управление машиностроительным предприятием в условиях нестабильной экономики. / Тул. гос. ун-т. — Тула, 1999. 266 с. с. 162.
6. Т. Б. Малкова, О. А. Доничев. Оценка инвестиционных проектов: теория и практика. 2-е изд., доп. и перераб.: учебное пособие для специалистов, аспирантов, магистрантов, студентов вузов / Москва: КНОРУС, 2019. — 366 с.

## Антикризисные меры в Тюменской области

Градобоева Полина Андреевна, студент  
Пермский государственный национальный исследовательский университет

*Актуальность темы исследования определяется тем, что в работе представлен анализ ситуации в регионе, перечислены принимаемые меры и их влияние на экономическое развитие и недопущение ухудшения условий для бизнеса, а также описана государственная поддержка области, что позволяет понять текущую ситуацию и определить дальнейшие пути развития.*

*Ключевые слова:* антикризисные меры, санкционное давление, риск, малый бизнес, тюменская область, регион, субсидии.

## Anti-crisis measures in Tyumen region

*The relevance of the research topic is determined by the fact that the work presents an analysis of the situation in the region, lists the measures taken and their impact on economic development and preventing deterioration of business conditions, as well as describes state support for the region, which allows you to understand the current situation and determine further development paths.*

*Keywords:* anti-crisis measures, sanctions pressure, risk, small business, Tyumen region, region, subsidies.

В условиях современной экономической нестабильности антикризисные меры становятся необходимо-стью для сохранения экономической активности регионов. Тюменская область, как и многие другие регионы России, столкнулась с последствиями экономического кризиса. В связи с этим власти региона приняли ряд антикризисных мер, направленных на поддержку экономики и предпринимательства (Рис. 1).

Согласно анализу Счетной палаты, в первом полугодии чуть более 20% суммарных расходов регионов РФ исполнено по направлению «Национальная экономика» — рост на 29% к тому же периоду предыдущего года, до 1,65 трлн руб. Наибольший рост сложился в Тюменской области (в 2,5 раза).

Для Тюменской области в реалиях 2022 года весомой составляющей успеха являлась традиционно высокая инвестиционная привлекательность. Регион занял 5-е место в 2022 году по результатам Национального рейтинга состояния инвестиционного климата АСИ. Инвестиционную привлекательность усилили принимаемые антикризисные меры поддержки на региональном уровне. Реализуется более 1200 инвестиционных проектов с емкостью 3,5 трлн рублей (в том числе особо крупные в Тобольске, Ишиме).

Совокупность реализующихся инвестиционных проектов поддерживает многоотраслевую структуру экономики региона, где сконцентрирован крупный промышленный потенциал, есть развитая транспортная инфраструктура, значительный уровень социальной поддержки. Отчасти это связано с перераспределением прибыли от северных нефтегазовых автономных округов области. В 2023 году в бюджет Тюменской области от ХМАО и ЯНАО поступит почти 74 млрд рублей по программе «Сотрудничество» (в 2022 г. поступило 78 млрд рублей)

при проектировках областного бюджета по доходам на текущий год почти 198,5 млрд рублей.

Следует отметить фактор продовольственной безопасности — в регионе весьма продуктивен агропромышленный сектор. В 2022 году в Тюменской области произведено продукции сельского хозяйства на сумму 109,6 млрд рублей. Индекс производства в сопоставимой оценке составил 114,9% к 2021 году (по России — 110,2%).

Для Тюменской области определенный риск был характерен для нескольких видов экономической деятельности. Как пример, по данным Росстата в части закупок импортного сырья в производстве, затраты на производство и реализацию продукции особо следует отметить производство прочих машин специального назначения (около 5,4% от общероссийского уровня), производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки (1,3% от РФ), производство электрического оборудования (0,6%), в АПК — 2,7%.

Основной противодействующей санкционному давлению хозяйственно-политической инициативой региона стало образование межрегионального нефтегазового кластера, действующего на территории Тюменской области и Ямало-Ненецкого автономного округа. Вопросы перехода от западной технологической базы в тюменском ресурсной секторе регулярно ставились с 2014 г. За 8 лет в регионе замещено около 80% программного обеспечения. Есть определенные успехи, достигнутые в «срыве низко висящих плодов» — замещении наиболее простых промышленных технологий. Безусловно стимулом для региональных обрабатывающих производств стал рост за последние пять лет объема заказанного оборудования до 117 млрд руб. (рост почти в 2 раза). В этом смысле наиболее негативный сценарий действительно не реализовался.



Изложение новости	Аннотация к материалу	Название документа
<p>В информационный банк включена Справочная информация: «Антикризисные меры — 2022. Перечень правовых актов, принятых в Тюменской области»</p>	<p>В справочной информации приведен перечень нормативных правовых актов органов законодательной и исполнительной власти Тюменской области, которые устанавливают меры для поддержания социально-экономической стабильности в условиях санкций</p>	<p>Справочная информация: «Антикризисные меры — 2022. Перечень правовых актов, принятых в Тюменской области» (по состоянию на 28.04.2022) (Материал подготовлен специалистами КонсультантПлюс) Документ включен в информационный банк: — Тюменская область</p>
<p>Внесены изменения в постановление Правительства Тюменской области «Об отдельных особенностях изменения существенных условий контрактов на закупку товаров, работ, услуг для государственных нужд Тюменской области», в соответствии с которыми скорректирован Порядок принятия решения и подготовки проектов распоряжений Правительства Тюменской области об изменении существенных условий контракта, заключенного до 1 января 2023 года.</p>	<p>В частности, определены документы, прилагаемые к проекту распоряжения Правительства Тюменской области при увеличении цены контракта и при установлении (изменении величины) аванса, а также установлены условия, которые в 2022 году заказчик, главный распорядитель средств бюджета Тюменской области, являющийся заказчиком по контракту, предусматривает в дополнительном соглашении к контракту при изменении существенных условий контракта в части установления (изменения величины) аванса.</p>	<p>Постановление Правительства Тюменской области от 22.04.2022 N 257-п «О внесении изменений в постановление от 21.03.2022 N 151-п» (вместе с «Порядком принятия решения и подготовки проектов распоряжений Правительства Тюменской области об изменении существенных условий контракта, заключенного до 1 января 2023 года»). Документ включен в информационный банк: — Тюменская область</p>

Рис. 1. Антикризисные меры Тюменской области

Вместе с тем в части замещения более сложного оборудования по всей длине производственных цепочек о полноценном успехе судить пока рано. Ключевые позиции, где потенциальная роль Тюменской области — не столько производство нефтегазового оборудования (импорто-независимость в нефтегазовом машиностроении составляет около 60%), сколько технологии в переработке. Много зависит от оперативности применения спец-инструментов (промышленной ипотеки), быстрого разворачивания за-

пуска производств приоритетной продукции на основе региональных отраслевых планов импортозамещения, перестройки работы промышленных кластеров.

В Тюменской области создана инфраструктура содействия развитию малого и среднего бизнеса, разработаны, применяются и постоянно совершенствуются государственные механизмы финансового, имущественного, информационного, консультационного, обучающего и иного содействия в развитии субъектов малого и среднего пред-

принимательства. Программы поддержки и развития малого и среднего предпринимательства реализуются во всех 26 муниципальных образованиях.

В целях популяризации предпринимательской деятельности и повышения экономической и правовой грамотности предпринимательского сообщества проводятся обучающие мероприятия, в том числе в муниципальных образованиях, что существенно повышает их доступность для сельских предпринимателей.

За 2008-2018 годы количество субъектов малого и среднего предпринимательства увеличилось в 1,6 раза. Рост оборота продукции (услуг), произведенных МСП в 2018 году к 2008 году, составил 129,0% в сопоставимых ценах. Положительную динамику имеют показатели развития малых предприятий (включая микропредприятия): число предприятий возросло в 3,1 раза, среднесписочная численность работников — в 1,4 раза, рост оборота составил 145,9% в сопоставимых ценах (2018 год к 2008 году) [3].

В общем обороте организаций области доля малых предприятий (включая микропредприятия) составляет 17%, в том числе: в строительстве — 44%; в торговле — 35%; транспорте — 10%. На малых предприятиях (включая микропредприятия) работают 39,3% работников сферы строительства; 27,2% специалистов обрабатывающих отраслей; 53,1% работников торговли.

Принятые меры, направленные на недопущение ухудшения условий для бизнеса: законодательно закреплены налоговые каникулы для начинающих индивидуальных предпринимателей; установлена патентная система налогообложения для микробизнеса; для всех налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения с объектом налогообложения доходы, уменьшенные на величину расходов, до 31 декабря 2023 года включительно сохранена налоговая ставка в размере 5%, а для организаций, применяющих упрощенную систему налогообложения с объектом налогообложения доходы и осуществляющих деятельность в сфере инфор-

мационных технологий, налоговая ставка снижена с 6% до 1%.

В рамках реализации государственная поддержка оказывается в форме предоставления следующих субсидий и грантов:

— субсидий на развитие лизинга оборудования (Постановление Правительства Тюменской области от 01.04.2008 № 99-п);

— субсидий на создание и проведение испытаний опытного образца технологической инновации (Постановление Правительства Тюменской области от 01.04.2008 № 97-п);

— субсидий на реализацию проектов, получивших поддержку ФГБУ «Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере» (Постановление Правительства Тюменской области от 24.12.2012 № 555-п);

— грантов на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ в целях реализации инновационных проектов, обладающих потенциалом коммерциализации (Постановление Правительства Тюменской области от 23.03.2015 № 101-п);

— субсидий лизинговым компаниям Тюменской области для повышения доступности лизинга для субъектов предпринимательства (Постановление Правительства Тюменской области от 10.06.2019 № 181-п);

— грантов молодым предпринимателям на финансовое обеспечение расходов, связанных с реализацией проекта в сфере предпринимательской деятельности (Постановление Правительства Тюменской области от 10.09.2021 № 565-п.).

Таким образом, антикризисные меры, принятые в Тюменской области, оказали влияние на экономические показатели региона. Они способствовали поддержке экономической активности и предпринимательства в регионе. Важно отметить, что для достижения максимального эффекта от антикризисных мер необходимо проводить их комплексно и учитывать все возможные последствия.

#### Литература:

1. РБК. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/01/09/2022/630f45959a794751511cc622>
2. Закон Тюменской области «О льготном налогообложении в Тюменской области». [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://admtymen.ru/ogv\\_ru/more/docs.htm?id=230098@egDocs](https://admtymen.ru/ogv_ru/more/docs.htm?id=230098@egDocs)
3. ФНС. Тюменская область. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html?statDate=&level=0&fo=6&ssrf=72>
4. Социально-экономическое развитие Тюменской области. Итоги 5 Лет. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://eistr.ru/upload/iblock/fd7/fd7e872595910f7ad1e73ce1c3403676.pdf>
5. Правительство тюменской области. Постановление от 14 декабря 2018 г. N 511-п. Об утверждении государственной программы Тюменской области «Развитие малого и среднего предпринимательства и научно-инновационной сферы» и признании утратившими силу некоторых нормативных правовых актов.
6. [https://admtymen.ru/files/upload/OIV/U\\_liz/Документы/Закон Стратегия СЭР ТО.docx](https://admtymen.ru/files/upload/OIV/U_liz/Документы/Закон Стратегия СЭР ТО.docx)
7. <https://eistr.ru/upload/iblock/fd7/fd7e872595910f7ad1e73ce1c3403676.pdf>

## Нормативно-правовое регулирование учета доходов и расходов предприятия

Дерябин Всеволод Эдуардович, студент

Научный руководитель: Кочинев Юрий Юрьевич, доктор экономических наук, профессор  
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

*Вопросы нормативно-правового регулирования учета доходов и расходов предприятия занимают весьма важную позицию, ведь без четкого определения того или иного правового понятия или правового регулирования в данной области невозможно грамотно выстроить учетную политику в организации. В данной статье рассматривается система нормативно-правового регулирования учета доходов и расходов предприятия. Система нормативно-правового регулирования поделена на 4 уровня: 1) законодательный; 2) нормативный; 3) методический; 4) организационный. Каждый из этих уровней выполняет свои определённые цели и задачи в области нормативно-правовой регламентации регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии. В целом, можно отметить, что все представленные нами уровни нормативно-правовой регламентации регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии не лишены недостатков на практике. Вышеназванный проблемный аспект не может положительно отражаться на деятельности бухгалтера и предприятия в целом, поэтому следует постоянно модерировать указанные проблемы в области нормативно-правового регулирования с помощью определённых контрольных обращений в Министерство финансов, Правительство и другие органы исполнительной и законодательной власти.*

*Ключевые слова: доходы, расходы, организация, нормативно-правовое регулирование, бухгалтерский учет, законодательство, нормативно-правовой акт.*

## Regulatory and legal regulation of accounting of income and expenses of the enterprise

Deryabin Vsevolod Eduardovich, student

Scientific advisor: Kochinev Yuri Yurievich, doctor of economics sciences, professor  
St. Petersburg Polytechnic University of Peter the Great

*The issues of regulatory regulation of accounting for income and expenses of an enterprise occupy a very important position, because without a clear definition of a particular legal concept or legal regulation in this area, it is impossible to competently build an accounting policy in an organization. This article discusses the system of regulatory regulation of accounting for income and expenses of an enterprise. The regulatory system is divided into 4 levels: 1) legislative; 2) normative; 3) methodological; 4) organizational. Each of these levels fulfills its specific goals and objectives in the field of regulatory regulation of accounting of income and expenses at the enterprise. In general, it can be noted that all the levels of regulatory and legal regulation of accounting for income and expenses at the enterprise presented by us are not without drawbacks in practice. The above-mentioned problematic aspect cannot have a positive impact on the activities of the accountant and the enterprise as a whole, therefore, these problems in the field of regulatory regulation should be constantly moderated with the help of certain control appeals to the Ministry of Finance, the Government and other executive and legislative authorities.*

*Keywords: income, expenses, organization, regulatory legal regulation, accounting, legislation, regulatory legal act.*

На сегодняшний день вопросы нормативно-правового регулирования учета доходов и расходов предприятия занимают весьма важную позицию, без четкого определения того или иного правового понятия или правового регулирования данной области невозможно грамотно выстроить учетную политику в любой организации.

Бухгалтерский учет — это именно строгость соблюдения нормативно-правовых актов, положений, четко-выстроенная система системы сбора, регистрации и обобщения информации. Без знания и соблюдения нормативно-правовой базы в бухгалтерском вопросе по любым направлениям, обесценивается весь смысл бухгалтерского учета. Как известно, первостепенной целью бухгалтерского учета доходов и расходов является обе-

спечение полной, достоверной и своевременной информацией об их составе, дате признания и размере всех заинтересованных пользователей: в первую очередь собственников, учредителей и акционеров, а также внутренних пользователей. В связи с этим, основными задачами бухгалтерского учета доходов и расходов являются:

— четкость и грамотность оформления первичных документов по учету доходов и расходов;

— соответствующая грамотная классификация доходов и расходов на доходы и расходы по обычным видам деятельности и прочие;

— прозрачность и достоверность отражения в бухгалтерском учете операций по формированию доходов и расходов организации;

— соответствие оформленных организацией бухгалтерских операций действующей нормативно-правовой базе, которая регламентирована Законодательством РФ и т. д.

Итак, нормативно-правовая база и ее исполнение в области учета доходов и расходов предприятия тесно связана с возложением профессиональных задач специалиста в области бухгалтерского учета. Другими словами, если специалист-бухгалтер плохо владеет нормативно-правовой базой в своей области, то он не сможет професси-

онально исполнить свои обязанности, которые отвечают целям и задачам бухгалтерского учета.

Таким образом, прослеживается актуальность исследования нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии.

В целом, общая база нормативно-правовой регламентации регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии состоит из четырех основных блоков (см. рис. 1):

Законодательный	Нормативный	Методический	Организационный
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Конституция РФ, Гражданский кодекс, Федеральные законы, в том числе: ФЗ от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете»; Указы Президента;</li> <li>• Правила, утвержденные Президентом РФ и Правительством РФ и др.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Приказ Минфина РФ от 6.10.2008 №106н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008);</li> <li>• Приказ Минфина РФ от 06.05.1999 № 32н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99);</li> <li>• Приказ Минфина РФ от 06.05.1999 № 33н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99) и др.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 №49 «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств»;</li> <li>• Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» и др.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Учетная политика; Положение о бухгалтерии, Положение о внутреннем контроле, Рабочий план счетов; График документооборота; Должностная инструкция бухгалтера по учету товаров; Должностная инструкция кладовщика; Договоры о материальной ответственности; Формы первичных учетных документов.</li> </ul>

Рис. 1. Уровни нормативно-правовой регламентации регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии

Исходя из рис. 1, можно констатировать, что процесс регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии строится на принципе «от большего общего — к меньшему частному», первый блок «законодательный» представлен наиболее важными по силе нормативно-правовыми актами Российской Федерации:

— это и Конституция РФ [1]; Гражданский кодекс РФ; Федеральное законодательство, касающееся любых экономических отношений, в том числе, в области бухгалтерского учета, например, Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) [4], сюда также можно отнести все налоговое законодательство и более узкие, но важные нормативно-правовые акты, например, такие как: Указы Президента Российской Федерации и т. д.

Важно отметить, что законодательный блок является тем самым базисом, на котором строится вся последующая система регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии. Следует подчеркнуть, что если в данном базисе существуют какие-то пробелы, правовые казусы или проблемы, то, безусловно, это отражается на всей системе блоков нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета. Поэтому важным моментом со стороны законодателя является постоянный

анализ и мониторинг практических ситуаций в данной области. От того насколько будет грамотно и разработано базовое законодательство в области нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета, зависит эффективность деятельности любого предприятия, а также построение эффективной учётной политики в организации.

Исходя из схемы на рис. 1, можно отметить и важность второго блока — «нормативный», на котором зиждется процесс регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов в организации. В данном блоке идет уже регламентация конкретных нормативно-правовых актов, которые издает, преимущественно Министерство финансов Российской Федерации. Так, например, наиболее важными нормативно-правовыми документами в данном блоке являются: Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99» [5]; Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99» [6].

Таким образом, мы видим, что нормативной блок представлен нам федеральными стандартами. Здесь следует подчеркнуть, что на сегодняшний момент не принят ни один федеральный стандарт, их роль выполняют по-

ложения по бухгалтерского учета (далее — ПБУ). Так, согласно ч. 1.1. ст. 30 Закона № 402-ФЗ ПБУ, утвержденные Министерством финансов РФ в период с 01.10.1998 г. до дня вступления в силу Закона № 402-ФЗ, признаются для целей указанного закона федеральными стандартами [4].

Главное назначение ПБУ — раскрыть правовые и методологические правила организации бухгалтерского учета, включая его различные объекты.

В целом, можно отметить, что второй блок, «нормативный», основан на особых указаниях и регламентациях, нормативах бухгалтерской отчетности, который указывает нам Минфин РФ. Данных указаний — нормативов (приказов) весьма множество, понятно, что все они не лишены недостатков на практике, что не может положительно отражаться на деятельности бухгалтера, поэтому Минфину следует постоянно модерировать указанные проблемы, с помощью определённых контрольных обращений в министерство, прорабатывая свои нормативно-правовые акты, исключая недостатки и пробелы. Если этого не делать, то будут появляться все более сложные проблемы в области правового регулирования бухгалтерского учета. При этом, проблемы нормативного блока будут с легкостью переходить на проблемы более высокого порядка — законодательный, поэтому для того, чтобы исключить этот «порочный круг», необходимо разрабатывать своевременную модерацию практических проблем в области нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии.

Исходя из схемы на рис. 1, можно отметить и особую значимость третьего блока — «методический», которым руководствуется специалист бухгалтерского учета. К документам третьего спектра нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов преимущественно относятся методические рекомендации, указания, инструкции и другие аналогичные документы, разрабатываемые Минфином РФ, ЦБ РФ и т. д.

Одним из главных нормативно-правовых документов третьего методического уровня является План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и инструкции по его применению, согласно которому для учета финансовых результатов от обычных видов деятельности должен применяться счет 90 «Продажи», а для учета прочих финансовых результатов — счет 91 «Прочие доходы и расходы».

В данной группе можно привести следующие важные нормативно-правовые документы: Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 № 49 «Об утверждении методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» [8]; Приказ Минфина РФ 31.10.2000 № 94н «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и инструкции по его применению»; Приказ Минфина РФ от 02.07.2010 № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций» [9] и др.

Замыкает нашу группу уровней нормативно-правовой регламентации регулирования бухгалтерского учета до-

ходов и расходов на предприятии «организационный уровень». Исходя из самого названия данного уровня, можно понять, что все нормативно-правовые акты в данной группе построены на внутренних документах по ведению бухгалтерского учета, разрабатываемые конкретным предприятием. Сюда можно отнести различные документы по учетной политике организации, которая утверждается конкретным Приказом руководителя предприятия. В данную группу также можно отнести:

- Положение о бухгалтерии;
- Положение о внутреннем контроле;
- Рабочий план счетов;
- График документооборота;
- Должностная инструкция бухгалтера по учету товаров;
- Должностная инструкция кладовщика;
- Договоры о материальной ответственности; Формы первичных учетных документов и т. д.

Таким образом, мы видим, что заключительный блок, «организационный», представлен внутренними документами организации, которые разрабатываются при участии бухгалтерии, главного бухгалтера и утверждаются руководителем предприятия.

Следует отметить, что все блоки рассмотренных нами нормативно-правовых актов должны соответствовать вышестоящим нормативно-правовым актам, в частности, федеральному законодательству, Конституции РФ, Гражданскому кодексу, Налоговому кодексу, Трудовому кодексу и т. д.

Завершая обзор нашей статьи, следует сделать следующие выводы.

На сегодняшний день вопросы нормативно-правового регулирования учета доходов и расходов предприятия занимают весьма важную позицию, ведь без четкого определения того или иного правового понятия или правового регулирования данной области невозможно грамотно выстроить учетную политику в любой организации.

В работе подчеркивается, что нормативно-правовая база и ее исполнение в области учета доходов и расходов предприятия тесно связана с возложением профессиональных задач специалиста в области бухгалтерского учета. Другими словами, если специалист-бухгалтер плохо владеет нормативно-правовой базой в своей области, то он не сможет профессионально исполнить свои обязанности, которые отвечают целям и задачам бухгалтерского учета.

Как выяснилось, общая база нормативно-правовой регламентации регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии состоит из четырех основных блоков:

- 1) законодательный;
- 2) нормативный;
- 3) методический;
- 4) организационный.

Каждые из этих уровней выполняет свои определённые цели и задачи в области нормативно-правовой регламен-

тации регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии.

В целом, можно отметить, что все представленные нами уровни нормативно-правовой регламентации регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии не лишены недостатков на практике.

Вышеназванный проблемный аспект не может положительно отражаться на деятельности бухгалтера и предприятия в целом, поэтому следует постоянно модерировать указанные проблемы в области нормативно-правового регулирования, с помощью определённых контрольных

обращений в Министерство финансов, Правительство и другие органы исполнительной и законодательной власти. Если этого не делать, то будут появляться все более сложные проблемы в области правового регулирования бухгалтерского учета. При этом, проблемы нормативного блока будут с легкостью переходить на проблемы более высокого порядка — законодательный, поэтому для того чтобы исключить этот «порочный круг», необходимо разрабатывать своевременную модерацию практических проблем в области нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета доходов и расходов на предприятии.

#### Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС Гарант
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 04.08.2023) // СПС Гарант.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 04.08.2023) // СПС Гарант.
4. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) // СПС Гарант.
5. Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н (ред. от 27.11.2020) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99» (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 № 1791) // СПС Гарант.
6. Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99» (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 № 1790) // СПС Гарант.
7. Приказ Минфина России от 29.07.1998 № 34н (ред. от 11.04.2018) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте России 27.08.1998 № 1598) // СПС Гарант.
8. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 № 49 (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» // СПС Гарант.
9. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» // СПС Гарант.
10. «Концепция бухгалтерского учета в рыночной экономике России» (одобрена Методологическим советом по бухгалтерскому учету при Минфине РФ, Президентским советом ИПБ РФ 29.12.1997) // Нормативная база бухгалтерского учета. Библиотека журнала Бухгалтерский учет, 2000.
11. Блажевич, О. Г. Сущность доходов предприятия и необходимость построения механизма управления ими // Экономика и парадигма нового времени. 2017. № 1. с. 10-15.
12. Бухгалтерский учет: Учебное пособие/Под редакцией Н. Г. Викторовой. — Спб.: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого», 2019. — 251 с.
13. Вахрушина, М. А. Бухгалтерский управленческий учет: учебник/М. А. Вахрушина. — М., 2020. — 356 с.
14. Дружиловская, Т. Ю. Характеристика «Расходов» и «Затрат» для бухгалтерского финансового учета // Международный бухгалтерский учет. 2015. № 2 (344). с. 31-45.
15. Дуракова, Н. Ю. Исследование формирования понятия дохода в истории экономической мысли // Актуальные вопросы экономических наук. 2020. № 8. с. 21-25.
16. Лебедев, В. Г. Управление затратами на предприятии/В. Г. Лебедев, Т. Г. Дроздова и В. П. Кустарев. — СПб.: изд. Дом «Бизнес-пресса», 2021. — 355 с.
17. Смирнов, С. С. Сущность и классификация доходов предприятия // Финансы и страхование: сборник трудов преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов. — Симферополь: ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского», 2017. — с. 90-96.
18. Червань, Л. А. Экономическое содержание и виды доходов и расходов коммерческого предприятия // Инновационная наука. 2018. № 1. с. 39-41.

## К вопросу о факторах миграции

Дрыгина Наталья Александровна, студент магистратуры  
Научный руководитель: Россинская Галина Михайловна, доктор экономических наук, профессор  
Уфимский университет науки и технологий

*В статье рассматриваются миграционные процессы как экономическое явление, которые определяют состояние современного государства, в том числе и России. Сегодня миграция является одной из самых актуальных проблем нашего общества.*

*Ключевые слова:* миграционные процессы, экономическая миграция, экономическое явление.

Экономическая миграция представляет собой сложный процесс перемещения трудового населения в другую страну или регион в поисках лучших экономических возможностей, и имеет как положительные, так и отрицательные аспекты, влияющие как на страну отправления, так и на страну прибытия.

Миграция влияет на численность населения, на рынок труда и экономическую активность. Миграция, явление экономическое, порождает спрос и предложение труда. Она основана на том, что люди стремятся к лучшей жизни. И это стремление заключается в поисках работы, получении более высокой заработной платы. [1]

Миграция в России носит именно экономический характер. Люди обычно отдают больше предпочтение странам, с наиболее высоким уровнем экономического развития. И это обуславливается тем, что трудовая миграция в Россию за последнее время приобрела масштабный характер именно из стран Центральной Азии. Мигрировать в Россию можно как с наличием образования, так и без него. Необязательным является даже владение русским языком. Ситуация достаточно непростая, так как Россия получает дешевую рабочую силу, что является экономически выгодным, а мигранты, в свою очередь, остаются довольны, так как могут повысить уровень своей жизни.

В отечественной экономической литературе вопросы значимости эффектов миграции для экономики в целом по стране и отдельно по регионам остаются недостаточно изученными. Подавляющая часть научных исследований посвящена динамике и направлению миграционных потоков в России и причинам наблюдаемых тенденций.

Миграционные процессы не только оказывают влияние на экономику любой страны, но и существенно влияют на выбор направления политики в социальной сфере. Происходящее сокращение из-за естественного старения коренного населения, высокой смертности и низкой рождаемости, отражается на количестве граждан, способных осуществлять активную трудовую деятельность (по данным ряда исследователей, к 2040 году Россия может потерять порядка 15 млн трудоспособного населения), что значительно повышает роль процессов в миграционной сфере. [2. С 1565]

Можно начать с того, что мигранты необходимы для развития экономики любой страны, в том числе

и для России. Существует такие отрасли, куда местное население не стремится идти работать, где просто не заменить никем другим. Как правило это тяжелый физический и непрестижный труд.

Миграционный прирост населения России происходит за счет мигрантов из стран СНГ, в основном, это страны Средней Азии — Узбекистан, Таджикистан и Казахстан. Их доля в миграционном приросте в течение последних 10 лет составляет около 90-95%. Украина, Молдова и Белоруссия фактически утратили свою роль источника трудовых ресурсов для России, которую они играли еще 5-7 лет назад. Существенно снизился приток из Азербайджана. [3]

В целом, миграция как экономическое явление несет в себе положительные тенденции, такие как развитие экономического роста, увеличение трудового капитала, пополнение денежными средствами бюджета и социально-культурный обмен. Но необходимо принимать во внимание отрицательные стороны миграции. Сегодня правительство разрабатывает соответствующие меры для эффективного управления миграцией и максимизации ее пользы для всех сторон. Различный менталитет, традиции, культуры, религия создают барьеры между населением принимающей страны и приезжими. Как правило, это является основной причиной конфликтов, дискриминации и социального напряжения.

Социальное напряжение с каждым годом возрастает все больше и больше. Те, кто к миграции относится особенно критично, обращают внимание в первую очередь на криминальную сторону этого явления. В СМИ часто появляется информация о росте насилия со стороны мигрантов к местному населению, к уличным разборкам, к распространению наркотиков, к религиозному экстремизму, что вызывает самые негодующие эмоции граждан. Особенно скандальным оказался конфликт, дошедший до драки между полицейскими и оскорблявшими их мигрантами из Центральной Азии на Красной площади в Москве 4 ноября, в День народного единства. [3] При этом, даже самые последовательные и строгие критики, как правило, отмечают, что в ограниченном количестве приезжие мигранты необходимы России с экономической точки зрения. То есть в приоритете остается замещение дееспособного населения страны. Тем более, что основная масса мигрантов, приезжают в Россию

именно с целью заработков, и им самим не нравится поведение их соотечественников. Мало того, многие из них боются последствий этих беспорядков, и это приведет к тому, что в миграционной политике будут ужесточены меры пребывания их в России.

Однако непонятно, почему именно сейчас происходит всплеск преступности и агрессивности мигрантов. Поэтому как в российском обществе, судя по данным социологических опросов, происходит снижение ксенофобии и неприятия к приезжим. Опросы ВЦИОМ фиксируют изменение отношения российских граждан к трудовой миграции из других стран: летом 2023 г. 47% россиян признали, что трудовая миграция — это положительное явление для России (в 2014 г. — 14%), причем среди молодежи этот процент особенно высок (61% среди лиц в возрасте от 18 до 24 лет). Отрицательно оценивают явление трудовой миграции 40% россиян, что почти в два раза меньше, чем 10 лет назад (74%). [3]

Информационный поток о криминогенной обстановке в России, вызванной волной мигрантов, побудило огромное количество споров в обществе и на официальном уровне. Нужны ли такие рабочие силы, мало того, что низкоквалифицированные, плохо знающие язык государства, в которое они приезжают, так и еще с неуважительным отношением к местному населению, которые порой доходят до совершения преступлений.

Какие условия предоставить им, на каких условиях их допускать на рынок труда, что делать с теневой занятостью? Все эти вопросы социального, политического, экономического характера, остро обсуждаются в обществе.

По данным главного информационно-аналитического центра (ГИАЦ МВД) МВД России, по состоянию на 01.07.2022 более 2/3 преступлений террористической и экстремистской направленности совершены иммигрантами или гражданами России, недавно получившими гражданство. [4]

При анализе официально публикуемых данных о миграции в России можно сделать вывод, что они носят «поверхностный» характер, и даже «удобный» для отчетности деятельности правительства страны. Статистические данные по миграционной ситуации, учитываемые в Главном управлении по вопросам миграции МВД России (ГУ ВМ МВД России) и ФСБ России, отличаются в разы. [3]

С другой стороны, демографическая ситуация в России, да и не только в России, требует активных действий по преодолению дефицита трудовых ресурсов со стороны политических деятелей. Миграция, как в первую очередь, явление экономическое, способствует развитию экономики страны.

В развитых странах, миграция происходит по неэкономическим причинам. Это прежде всего, престиж, работы или фирмы, профессиональный рост, карьера, образование детей, самообразование, культурная инфраструктура. Для этих стран, большой проблемой является эмиграция, отток высококвалифицированных кадров.

Одним из крупнейших центров притяжения мигрантов является США и Канада, поток миграции составляет 900 тыс. человек в год. Другим крупнейшим центром считается Западная Европа. Около 600-700 тыс. человек ежегодно пополняют состав рабочей силы этих стран (с учетом членов семей численность въезжающих возрастает до 1,5 млн человек). Лидерами иммиграционных центров в Европе остаются Германия, Франция и Великобритания. Иностранцы составляли значительную часть рабочей силы в странах Западной Европы, % к общей численности занятых: Люксембурге — 30,0; Швейцарии — 29,6; Германии — 8,0; Бельгии — 7,5; Австрии — 6,2; Швеции — 5,8; Франции — 5,2; Англии — 3,4. [6]

Анализируя ситуацию в России в целом, можно сказать, что в то время как идет отток высококлассных специалистов, мигрируют низкоквалифицированные. К чему может привести низкоквалифицированная рабочая сила. Во-первых, ухудшается качественная структура рынка труда. Во-вторых, снижается цена на товар или услугу. В-третьих, влечет к технологическому отставанию отраслей.

Если бы миграция несла только отрицательные тенденции, то она вряд ли прижилась так массово. Рассмотрим положительные аспекты экономической миграции. Вот некоторые из основных:

— Рост экономики

Мигранты — это молодые и трудоспособные люди, способные заполнять любые вакантные места на низкоквалифицированных рабочих местах. Например, после коронавируса многие сотрудники предприятий не вернулись на работу, перейдя на платформенную занятость, на самозанятость и т. д. Те предприятия, которые заполнили опустевшие места мигрантами не пострадали. Это позволило компаниям продолжить свою деятельность и далее развиваться. Вклад трудовых мигрантов в российскую экономику оценивается в 5-10% ВВП России. Распределение мигрантов по секторам российской экономики отражает потребность страны в рабочей силе. По официальным данным, 40% рабочих-мигрантов заняты в строительстве, 30% — в торговле, 10% — в промышленности, 7% — в сельском хозяйстве, 5% — в сфере транспорта, 8% — в других секторах. [7]

— Увеличение налоговых поступлений

Налоговые поступления от мигрантов в местный бюджет, используют для общественных нужд. Здравоохранение, образование, социальная защита.

Экономическая миграция — сложное и многогранное явление. Оно способствует экономическому росту и развитию.

Миграция — это, безусловно, важнейший ресурс рабочей силы, который обеспечивает мировые рынки труда человеческим капиталом. От потенциала мигрирующего населения зависит выживание развитых экономик мира.

В мире, где преобладают капиталистические экономические отношения, главную роль играет честная работа, трудовые отношения, социальная защита и социальная



сплоченность. Миграция не должна находиться в стороне, как отдельная проблема.

В ближайшие пятнадцать лет в большинстве стран мира будет наблюдаться снижение численности работников. Ожидается, что в Германии численность рабочей силы уменьшится на 5 млн человек. С 2000 г. Россия уже потеряла 10 млн работников, в настоящее время численность рабочей силы в стране снижается на 1 млн в год. Согласно прогнозам, в период с 1990 по 2040 гг. численность

работников в Японии снизится на 37%. Исследования показали, что до 2030 г. Швейцарии понадобятся 400 тыс. дополнительных работников. Настоящим шоком стал прогноз для Китая: страна может потерять до 100 млн работников в ближайшие тридцать лет. [7]

Подводя итог, можно сказать, что миграция, это экономическое явление. Мигранты — это человеческий капитал и соответственно, миграция служит важным фактором экономического развития любой страны.

#### Литература:

1. Экономическая миграция населения: причины, последствия и роль в современном мире/Научные Статьи. Ру. URL: <https://nauchniestati.ru/spravka/ekonomicheskaya-migracziya-naseleniya/> (дата обращения: 07.12.2023)
2. Городнов, А. В. Влияние миграционных процессов на развитие политики и экономики в России в условиях современного глобального кризиса // Экономическая безопасность. — 2022. — Том 5. — № 4. — с. 1565-158
3. Ирина Ивахнюк., Трудовая миграция в Россию: взгляд через призму политических, экономических и демографических тенденций/ПСМД URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/trudovaya-migratsiya-v-rossiyu-vzglyad-cherез-prizmu-politicheskikh-ekonomicheskikh-i-demografichesk/?ysclid=lp55qv91h7178360689> (дата обращения: 07.12.2023)
4. Состояние преступности./ГИАЦ МВД России. URL: <https://xn—b1aew.xn—p1ai/folder/101762> (дата обращения: 07.12.2023).
5. Марат Селезнев. Гости дорогие: как мигранты влияют на доходы россиян./Профиль URL: <https://profile.ru/economy/gosti-dorogie-kak-migranty-vliyajut-na-dohody-rossiyan-1021194/?ysclid=lp59wwhwz858234776> (дата обращения: 07.12.2023)
6. Мировой рынок рабочей силы. Международные миграции населения./Личный финансовый университет URL: <https://finuni.ru/mirovoy-rynok-rabochey-sily-mezhdunarodnye-migracii-naseleniya/?ysclid=lp5a1gaowg244373520> (дата обращения: 07.12.2023)
7. Патрик Таран., Миграция, глобализация и экономическая жизнеспособность: вызовы и возможности для России и Евразии./ПСМД URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/migratsiya-globalizatsiya-i-ekonomicheskaya-zhiznesposobnost/?ysclid=lp5gr5i56vz642233063> (дата обращения: 07.12.2023)

## Налог на выигрыш в казино в России и США

Кайсина Кристина Александровна, студент  
Вятский государственный университет (г. Киров)

*Азартные игры, в особенности казино, вызывают большое количество споров на протяжении всей истории их существования. Не обошли споры и вопросы налогообложения: ряд авторов указывает на необходимость установления больших размеров налогов, чтобы отвлечь интерес граждан страны от азартных игр. Другие авторы указывают на то, что права игроков в казино должны защищаться наравне с правами других граждан, в связи с чем должен устанавливаться налог, равный налогу на другие доходы физических лиц. Разобраться в данном вопросе возможно посредством сравнения систем налогообложения в России и в США.*

**Ключевые слова:** налогообложение, казино, США, выигрыш, налоги.

## Tax on casino winnings in Russia and the USA

*Gambling, especially casinos, has caused a lot of controversy throughout the history of its existence. Disputes and taxation issues were not spared: a number of authors point to the need to establish large amounts of taxes in order to divert the interest of citizens of the country from gambling. Other authors point out that the rights of casino players should be protected on an equal basis with the*

*rights of other citizens, and therefore a tax equal to the tax on other personal income should be established. It is possible to understand this issue by comparing the taxation systems in Russia and in the USA.*

**Keywords:** taxation, casino, USA, winnings, taxes.

**В** настоящее время тема налогообложения актуальна как в России, так и в Соединенных Штатах Америки, так как обе эти страны стремятся к развитию своего законодательства и соответствия нормативно-правовых актов отношениям, существующим в стране. Так как обе страны отличаются достаточно активным развитием азартных игр, в том числе казино, страны реформируют свое законодательство в данной области.

В Российской Федерации казино может быть реализовано только в строго установленных местах. Так, такие места устанавливаются в Федеральном Законе «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» [2].

Для граждан Российской Федерации установлен налог на доходы физических лиц в размере 13 процентов [1]. Налог за выигрыш до 4000 рублей в год не платится. Данные 4000 рублей — это своеобразный налоговый вычет, который суммируется с выигрышами в лотерею за год. Исходя из этого, из суммы выигрыша в казино гражданину Российской Федерации необходимо вычесть

4000 рублей и с оставшейся суммы заплатить налог в 13 процентов.

В Соединенных Штатах Америки, также как сейчас в России, раньше деятельность казино была разрешена только в определенных местах. Такой запрет действовал с 1992 года и распространялся как на казино, так и на букмекеров. В мае 2018 года данный запрет был отменен Верховным судом США [3].

США отличается достаточно высокими налоговыми ставками и выигрыши в казино не стали исключением. Так, на федеральном уровне в данной стране установлена ставка 35 процентов на выигрыш в казино. Кроме того, свои налоги на выигрыши в казино имеют право устанавливать и штаты. Так, такие ставки бывают достаточно большие — в Нью-Джерси она самая высокая — 10,8%. Налог распространяется на любые выигрыши, включая лотереи. Иностранцы, выигравшие в лотерею или казино, обязаны заплатить 30% в казну США [4].

Для полного анализа налогообложения выигрышей в казино в рассматриваемых странах представим сравнение налоговых сборов по самым крупным казино в 2022 году.

Таблица 1

Название казино/страна	Ставки		Сумма налоговых сборов в 2023 году
	федерация	субъект	
Wynn Las Vegas/США	35	15	1350000000 долларов
The Venetian and The Palazzo/США	35	15	723000000 долларов
MGM Grand Las Vegas: Комплекс MGM Grand/США	35	15	541000000 долларов
Foxwoods Resort Casino/США	35	6,99	357000000 долларов
Игровая зона «Сибирская монета»	• за один игровой стол — от 25000 до 125000 рублей; • за один игровой автомат — от 1500 до 7500 рублей.		420000000 рублей
Игровая зона «Приморье»			750000000 рублей
Игровая зона «Янтарная»			831000000 рублей
Игровая зона «Красная Поляна»			1200000000 рублей

В соответствии с информацией, указанной в Таблице 1, высокие ставки налоговых сборов с казино в США дают свои плоды — налоговые сборы с них значительно выше, чем в игровых зонах России. Однако стоит заметить, что данные цифры могут так сильно отличаться в связи с тем, что граждане США намного больше играют в казино, чем граждане России.

Исходя из представленных сведений, можно прийти к выводу, что налоговые ставки на выигрыши в казино намного выше в США, чем в России. Даже, если не учитывать то, что ставка федерального налога практически в три раза выше, чем в Российской Федерации, в США такой большой налог увеличивается еще и за счет воз-

можности штатам устанавливать дополнительные налоги на выигрыши физических лиц.

На наш взгляд, такая система налогообложения, как в Соединенных Штатах Америки, может привести к ущемлению прав граждан, так как налоги могут достигать более половины суммы выигрыша в казино. Считаем, что, если Российская Федерация будет устанавливать такие же высокие ставки налоговых сборов с казино, как и в США, организации, осуществляющие предпринимательскую деятельность в сфере игорного бизнеса, могут уйти в сферу теневого рынка, что негативно скажется на экономике Российской Федерации.

## Литература:

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) «Парламентская газета», N 151-152, 10.08.2000.
2. Федеральный закон от 29.12.2006 N 244-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // «Собрание законодательства РФ», 01.01.2007, N 1 (1 ч.), ст. 7.
3. Шепель, Ю. Азартные игры как инструмент разрушения общества // Власть. 2007. № 7: с. 61-65.
4. Stinchfield, R. Reliability, Validity, and Classification Accuracy of a Measure of DSM-IV Diagnostic Criteria for Pathological Gambling // Am. J. Psychiatry. — 2003. — № 160. — P. 180-182.

## Общий рынок товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов ЕАЭС

Ларина Ирина Константиновна, студент магистратуры  
Ростовский филиал Российской таможенной академии

Образование единого рынка интеграционным объединением является одной из важных целей ЕАЭС. Члены-участники отличаются друг от друга уровнем экономического развития, территориальным масштабом, ресурсным потенциалом, особенностями на рынке труда, но всё же эти страны объединены в единый экономический союз для того, чтобы увеличить конкурентоспособность национальных экономик каждой из стран, улучшить качество и уровень жизни населения, при помощи совместных усилий иметь возможность конкурировать в глобальном пространстве на товарных рынках.

Одним из показателей уровня развитости интеграции является сформированный единый рынок товаров, услуг, капитала, труда. В Договоре о ЕАЭС предусматривается завершение формирования системы основных рынков ЕАЭС к 2025 г., следовательно, это значительно положительно влияет на рост объёмов отраслей экономик стран ЕАЭС [1]. Как следствие, создание и масштабирование общего рынка является приоритетным направлением развития эффективности экономик стран-членов ЕАЭС до 2025 года [2].

После вступления в действие первого января 2015 года Договора о ЕАЭС, создание общего рынка товаров и услуг, труда воплощает собой новую модель хозяйственного развития, цель которой состыковывается с классической моделью развития интеграционных объединений, например, с моделью Европейского союза (ЕС), опыт которого в реализации данной цели намного больше по сравнению с опытом ЕАЭС. Обращаясь к опыту ЕС, можно говорить, что единый рынок позволяет устранять многие барьеры между странами-участницами, которые возникают на пути достижения и реализации поставленных целей. К ним можно отнести, например, торговые и административные барьеры, ограничения, сдерживающие взаимный доступ товаров, работ, услуг, возникновение которых напрямую связано с ненадлежащим правовым регулирова-

нием соответствующих правовых отношений, предусмотренных правом ЕАЭС.

Координация и совместная деятельность стран-участниц ЕАЭС развивается в рамках финансового сектора, энергетики, транспорта и логистики, агропромышленного комплекса и промышленности, торговли. К 2025 году планируется расширение нормативно-правовой базы ЕАЭС. Ведётся работа над разработкой и реализацией формирования общих рынков в разных направлениях взаимодействия стран-участниц ЕАЭС, включая науку, образование, цифровизацию.

Для достижения поставленных задач в рамках общего рынка, за последние шесть лет, сделаны необходимые шаги. Согласно данным ЕЭК, 44 сектора экономики работают в формате единого рынка. В январе 2018 года введен в действие новый Таможенный кодекс, который предусматривает наиболее благоприятные условия для формирования единого рынка товаров, работ, услуг на территории ЕАЭС.

Существуют причины неэффективности формирования общего рынка товаров, работ, услуг. К объективным причинам исследователи относят разный уровень интеграционных процессов и наличие страны лидера — России, диктующей основные направления в силу экономических преимуществ [3], на которую приходится 85 процентов ВВП ЕАЭС [4]. Также причиной является высокая зависимость остальных стран-участниц от РФ, поскольку присутствуют налаженные годами хозяйственные связи, но которые, при этом оказывают положительный эффект для развития интеграции в целом. Негативный же эффект проявляется в быстро растущих кризисных явлениях России, которые влияют на другие страны. Данный эффект создаёт объективные трудности при выработке общей экономической политики ЕАЭС, однако, как подчеркивает О. В. Буторина, «не отменяет ее существования в гибких формах» [5]. На данном этапе развития инте-

грации значительной проблемой является преобладание внешних экономических связей над внутренними, то есть стремление выстраивать взаимовыгодные партнёрские отношения с третьими странами, нежели разбираться в проблемах и нерешённых вопросах внутри ЕАЭС. Минимальная секторальная составляющая евразийской интеграции, недостаток е стабильных и крепких связей между хозяйствующими субъектами стран-членов ЕАЭС, санкции и ограничения сначала, связанные с пандемией COVID-19, а в последующем со сложной геополитической ситуацией, сложившейся в мире.

Много преград стоят на формировании единого рынка товаров, труда, услуг, а также препятствуют свободному их перемещению внутри интеграционного объединения. На просторах интеграции сохраняются внутренние барьеры, изъятия и ограничения, которые отрицательно сказываются на развитии общего рынка. Сохраняющие своё действия нетарифные меры, среди которых, санитарные барьеры, квоты, запреты на экспортный и импортный ввоз и вывоз, количественные ограничения, эмбарго препятствуют свободному передвижению товаров, услуг, капитала с одной стороны, а с другой, помогают всё-таки защитить рынок от контрабандной продукции, сохранить цены на доступной уровне, защитить собственных производителей от импортных конкурентов. Говоря об изъятиях, речь идёт об отступлениях, предусмотренных правом ЕАЭС о неприменении государством-членом общих правил относительно функционирования внутреннего рынка ЕАЭС. Ограничениями являются препятствия, которые вызваны «отсутствием правового регулирования экономических отношений, развитие которых предусмотрено правом ЕАЭС» [6].

Рассмотрим более детально состояние общих секторальных рынков интеграционного объединения и определим возможные перспективы развития, основанные на фактах, показывающих движение стран-участниц ЕАЭС к созданию единого рынка товаров, услуг и трудовых ресурсов.

Общий рынок услуг и капитала относится к быстроразвивающимся, в частности, рынок услуг развивается очень быстро и имеет весомую долю в секторе экономике. Выделяют 50 секторов услуг, которые прогрессивно развиваются в формате единого рынка ЕАЭС. До 2025 года планируется обеспечить полную свободу движению капитала.

Премьер-министр РФ М. Мишустин на Евразийском межправительственном совете обратил внимание на план мероприятий по общим подходам к определению профессиональной квалификации поставщиков услуг в сфере строительства в странах-членах ЕАЭС. Констатация данных подходов будет закреплена в договоре о взаимном признании такой квалификации. В пределах интеграционного объединения в рамках свободного передвижения трудовых ресурсов данный вопрос по трудовой миграции в сфере строительства имеет большое значение. На сегодняшний день в ЕАЭС наблюдается проблема трудовых ресурсов в связи с СВО и послепандемийными годами, и,

например, по словам вице-премьера РФ М. Хуснулина, в России не смогли попасть порядка полтора миллиона трудовых мигрантов, что негативно сказывается на строительных услугах.

Общий фармацевтический рынок находится на начальном этапе. Формирование рынка приходится на 2017 год, когда были согласованы и признаны единые требования к медикаментам, экспертиза и маркировка. Лекарства регистрируются по правилам, предусмотренным в ЕАЭС, и могут свободно перемещаться внутри интеграции. Результаты принятия данных мер положительны. Около 180 млн. человек, проживающих на территории интеграции, являются потребителями лекарственных препаратов, следовательно, рынок фармацевтики обширен и позволяет людям получать нужные препараты намного быстрее. Если обратить внимание на объёмы торговли лекарственными средствами, то он варьируется в рамках полумиллиарда долларов.

В рамках единого рынка ювелирных изделий страны-участницы ЕАЭС ратифицировали соглашение по осуществлению проводимых работ с ювелирными изделиями, что позволяет странам-участницам и специалистам признавать пробирные клейма друг друга. Это доказывает, что участники ЕАЭС стремятся укреплять позиции на евразийском рынке разных сферах. Формирование общего рынка ювелирных изделий сподвигает страны к расширению ассортимента изделий, входящих в список, и развитию конкурентоспособности внутри рынка ЕАЭС, что в перспективе должно привести к снижению цен на украшения. В Договоре о создании ЕАЭС прописано формирование общего финансового рынка, к 2025 году запланировано создание специального наднационального органа в Алматы, который должен будет заниматься контролем финансового рынка.

Финансовый сектор для ЕАЭС является основным и в рамках него проводятся работы над гармонизацией законов. Сфера затрагивает и биржевой рынок, который входит в зону интересов стран-участниц. В сентябре 2018 года было подписано Соглашение о гармонизации законодательства государств-членов Евразийского экономического союза в сфере финансового рынка [7]. Основной задачей документа о едином финансовом рынке является взаимное признание лицензий на деятельность на всех финансовых рынках ЕАЭС и недискриминационный взаимный доступ на данные рынки.

Принятие «Декларации о дальнейшем развитии интеграционных процессов в рамках Евразийского экономического союза» состоялось в декабре 2018 года, в данной Декларации финансовый рынок приравнивается к инструменту эффективного увеличения рынка ЕАЭС.

Концепция формирования общего финансового рынка была принята и подписана участниками в 2019 году, что напрямую подтверждает намерения представителей ЕАЭС создать данный рынок, а в дальнейшем и наднациональный орган. Ссылаясь на мнение В. Додонова в данной сфере, можно сделать вывод, что в функции финансового

наднационального органа не будет включён надзор за финансовым рынком каждой страны отдельно. Основной задачей структуры будет законодательный аспект общего финансового рынка, создание, инициирование и принятие нормативно-правовой базы чтобы страны-участницы двигались в едином рынке, согласно установленным правилам. Также в его функционал будет входить взаимодействие с международными организациями, регуляторными структурами и представление ЕАЭС в финансовой сфере.

Начиная с 2019 года, ведётся работа по созданию общего биржевого пространства, о ценности Проекта «соглашения о взаимном допуске к размещению и обращению ценных бумаг на биржах в государствах-членах ЕАЭС» ЕЭК говорят каждый год. Последние упоминания о проекте приходятся на 2020 год, суть которого заключается в том, что эмитенты смогут иметь свободный доступ на инвестиционный рынок через любую биржу стран-участниц ЕАЭС, что вследствие послужит снижением фондирования для эмитентов. Сам же брокер не берёт на себя никакие дополнительные издержки.

Также обсуждаются идеи, касаемые создания Соглашения о взаимном допуске брокеров и дилеров на биржи стран-членов ЕАЭС без дискриминационных условий и ограничений. Банк России внёс предложение о том, чтобы приравнять лизинг к финансовой услуге в самом Договоре.

Различия в законодательной базе, уровне финансового сектора стран-участниц ЕАЭС, обязательства банковских систем, уровень и масштаб страхования усложняют полный переход к общему финансовому рынку. Особую сложность представляет введение единой валюты. В рамках интеграционных процессов на пространстве ЕАЭС особый интерес представляет для дальнейшего развития интеграции общий рынок газа, нефти и нефтепродуктов, основной задачей которого состоит в обеспечении энергетической безопасности стран, повышение конкурентоспособности.

В принятых Программах формирования общего рынка газа, нефти и нефтепродуктов от 2018 года присутствуют три этапа. Работа по подготовке Программы формирования общего рынка газа ЕАЭС ведётся с 2016 года. Первый этап (до 2020 года) предусматривает гармонизацию нормативной базы, унификацию норм и стандартов на газ, назначить ответственных за порядком выполнения биржевых торгов газом. На втором этапе (до 2021 года) следует обеспечить возможности для полноценной работы товарных бирж, доступность участников к торгам и к газотранспортным системам, подготовить и согласовать проект регионального договора о формировании общих рынков нефти и нефтепродуктов ЕАЭС. Третий этап (до 2025 года) договор о формировании общего рынка газа ЕАЭС должен быть приведён в действие, данный документ обеспечит осуществление свободных поставок газа, приобретённых посредством торгов либо прямых договоров, установлены рыночные цены на газ.

Создание общего рынка нефти и нефтепродуктов также на три этапа и содержит аналогичные газу этапы развития. Единственные сроки различаются, первый этап должен был завершиться в 2021, второй — в 2024, а третий — в 2025 году.

По факту на 2023 год в силу внешних событий и занятости другими вопросами, создание общего рынка газа, нефти и нефтепродуктов было отложено и сейчас ЕАЭС находится только на первом этапе. В июле 2023 года ЕЭК выступила с докладом, в котором акцентировалось внимание на том, что ведётся подготовка по комплексу документов и находятся в высокой степени готовности по формированию общих рынков газа, нефти и нефтепродуктов ЕАЭС. Открытыми остаются вопросы, которые касаются ценообразования и величины тарифа на транспортировку газа. Рынок энергетических ресурсов должен быть урегулирован и подписаны все документы до 2024 года.

Интеграционное взаимодействие в образовательной сфере также имеет свои особенности. В рамках СНГ была заложена нормативно-правовая база, по этой причине развитие образования в ЕАЭС является более возможным и скоординированным. Признание дипломов, званий, степеней странами постсоветского пространства является давно нормой. Вузовские программы, разрабатываемые и применяемые странами-участницами, стимулируют развитие общего рынка образования. Межвузовское сотрудничество, обмен опытом и технологиями, возможность студентов участвовать в конференциях, взаимный обмен студентами, деятельность Евразийской ассоциации университетов [8], единые базы интеллектуальной деятельности и электронные библиотеки оказывают положительное влияние на формирование единого образовательного пространства.

Пандемия показала сложности при построении единых рынков, так как границы были закрыты и свободное передвижение товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов стало под вопросом. Для безопасного передвижения трудовых ресурсов обратились к приложению «Работа без границ», которое помогает найти работодателя на пространстве ЕАЭС. Это способствует безграничному и свободному формированию рынка труда.

Общий рынок труда представляет хорошие возможности для граждан ЕАЭС. Так, отменены ограничения по допуску на рынок труда, в течение тридцати суток есть возможность обходиться без обязательной регистрации, действительны и признаются документы об образовании. Согласно экспертной оценке Внешэкономбанка общий рынок труда реализован от заданного Договором о ЕАЭС уровня более чем на 70%, в то время, как рынок товаров — на 65%, услуг — 45%, капитала — около 40%.

Таким образом, общие рынки ЕАЭС служат инструментом повышения инвестиционной деятельности, росту конкурентоспособности стран, способствуют развитию национальных экономик, свободному перемещению трудовых ресурсов, капитала, услуг, укреплению продовольственной и энергетической безопасности на пространстве ЕАЭС.

## Литература:

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 01.10.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.08.2021). — [https://etalonline.by/document/?regnum=f01400176&q\\_id=3921804](https://etalonline.by/document/?regnum=f01400176&q_id=3921804)
2. Декларация о дальнейшем развитии интеграционных процессов в рамках Евразийского экономического союза: утв. распоряжением Высшего Евразийского экономического совета от 6 декабря 2018 г. № 9. — [https://docs.eaeunion.org/docs/ruru/01420213/ms\\_10122018](https://docs.eaeunion.org/docs/ruru/01420213/ms_10122018)
3. Винокуров, Е. Ю. Две евразийские интеграции/Е. Ю. Винокуров, А. М. Либман // Вопросы экономики. — М., 2018. — № 2. — с. 47.
4. Изотов, В. С. Перспектива формирования единого финансового рынка ЕАЭС с точки зрения российских интересов: возможности и ограничения/В. С. Изотов, Т. А. Мешкова, А. С. Теплов // Вестник международных организаций. — М., 2020. — Т. 15, № 3. — с. 131.
5. Буторина, О. В. Особенности евразийской модели экономической интеграции // Современная Европа. — М., 2016. — № 2. — с. 30-32.
6. Морозов, В. Свобода перемещения товаров в ЕАЭС к 2025 году. — <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/svoboda-peremeshcheniya-tovarov-v-eaes-k-2025-godu>
7. Соглашение о гармонизации законодательства государств-членов Евразийского экономического союза в сфере финансового рынка от 06 ноября 2018 г. — <https://docs.cntd.ru/document/564332914>
8. Устав Евразийской ассоциации университетов. — <http://www.eau-msu.ru/about>

## Аспекты и особенности внутреннего контроля и аудита дебиторской задолженности

Лебедева Наталия Валерьевна, студент  
Московский гуманитарный университет

*В статье автор исследует особенности внутреннего аудита и анализирует меры, принимаемые предприятиями для управления дебиторской задолженностью.*

*Ключевые слова:* дебиторская задолженность, процедуры аудита, внутренний контроль, безнадежные долги.

В настоящее время компании сталкиваются с жесткой рыночной конкуренцией, вынуждающей их продавать свою продукцию и услуги в кредит, что, в свою очередь, приводит к формированию у компании-продавца дебиторской задолженности. Наличие дебиторской задолженности означает, что часть средств компании занята клиентами, и ей необходимо оплатить определенные затраты. Однако в реальной деятельности компаниям необходимо иметь определенную дебиторскую задолженность, чтобы гарантировать, что компании могут сохранить или расширить свою долю на жестком рынке и снизить затраты на запасы продукции.

Основной внутренний контроль представляет собой риск-ориентированный аудит, который требует от аудиторов сначала оценить риск существенного искажения финансовой отчетности, разработать и внедрить дальнейшие аудиторские процедуры на основе результатов оценки, чтобы справиться с оцененным риском искажения, и получить результаты на основе процедуры аудита. А также сделать соответствующие выводы по результатам аудита и подготовить соответствующие отчеты [4].

В балансе предприятия дебиторская задолженность входит в оборотные активы, и ее объем представляет

собой в основном сумму, которую предприятие должно получить в течение операционного цикла длительностью один год. Дебиторская задолженность формируется одновременно с корпоративными продажами в кредит.

В процессе производства и эксплуатации предприятия продает товары или оказывает услуги покупателям, но не получает сразу оплату от закупочной единицы или единицы-получателя услуг. Хотя продажа в кредит может принести компании выгоду в виде расширения продаж и увеличения прибыли, она также несет в себе риск невозврата денежных средств для компании. Безвозвратные средства представляют собой безнадежные долги, которые принесут компании убытки [6].

Несмотря на то, что использование дебиторской задолженности является эффективным механизмом рыночной экономики, это также имеет негативные последствия для предприятий. В настоящее время ситуация с дебиторской задолженностью многих предприятий нашей страны ухудшилась, что серьезно повлияло на нормальную работу предприятий. Некоторые менеджеры компаний сосредотачивают внимание на ежедневном контроле затрат и имеют строгие системы одобрения оттока денежных

средств, но не уделяют достаточного внимания формированию дебиторской задолженности и системам управления продажами в кредит. Процедуры одобрения продаж в кредит в компании не стандартизированы и компании спешат отгружать товары, не до конца понимая кредитный статус объектов продажи в кредит. Одностороннее стремление операторов к высоким доходам и высокой прибыли, а также слепое кредитование не позволяют им правильно управлять соотношением между непосредственными и долгосрочными интересами, что в конечном итоге приводит к огромной трате ресурсов.

В большинстве компаний сбор задолженностей недостаточен, в результате чего дебиторская задолженность компании не взыскивается в срок. Кроме того, отсутствие своевременной обратной связи по задолженностям каждого клиента финансовым отделом не позволило внедрить показатели по взысканию задолженности.

Стоит также отметить существующие неадекватные ежедневные меры по управлению дебиторской задолженностью. Счета-фактуры выставляются несвоевременно, что приводит к увеличению времени получения платежей. Счета-фактуры должны выставляться строго на основе фактической ситуации и требований и информации о клиентах, таких как информация о покупателе, спецификации груза и модели, специальные печати счетов, объем и т. д., чтобы избежать ненужных проблем и потерь, вызванных возвратами денег. Финансовые отделы некоторых компаний недостаточно общаются с отделами продаж и складирования, что приводит к проблемам с суммами дебиторской задолженности. Если осведомленность о рисках недостаточна, нет классификации и регистрации на основе долгов клиентов, то просроченная дебиторская задолженность не может быть взыскана своевременно, что приводит к безнадежным долгам компании [2].

Внутренний контроль дебиторской задолженности относится к управлению активами, а также является сферой внутреннего контроля, на которую необходимо обращать внимание в процессе хозяйственной деятельности и управления. Налаженный процесс контроля дебиторской задолженности компании позволяет правдиво отражать дебиторскую задолженность предприятий в бухгалтерском учете и обеспечивает эффективное управление дебиторской задолженностью.

В условиях рыночной экономики дебиторская задолженность является оборотным активом, и процесс ее обработки в основном включает в себя три звена: наступление события, финансовую обработку и списание. Внутренний контроль заключается в эффективном управлении процессом обработки дебиторской задолженности.

В реальной деятельности и управлении многие компании все еще находятся под влиянием традиционной концепции управления внутренним контролем. Они считают, что бизнес является основным аспектом корпоративной работы. Отсутствует понимание важности финансового контроля. Они односторонне сосредотачиваются

на покупки и продажи и игнорируют сбор финансовых средств, что приводит к тому, что когда предприятие обрабатывает кредиторскую и дебиторскую задолженность, бизнес-процедуры являются неполными, а функции финансового управления не могут эффективно выполняться, что приводит к возникновению безнадежных долгов. По мере развития бизнеса безнадежные долги компании будут продолжать накапливаться из-за некачественного выполнения долгосрочной финансовой работы. При отсутствии недостаточного сбора и управления обязанности по управлению финансами легко перепутать. При работе с дебиторской задолженностью, из-за несовершенства управленческих процедур компании трудно получить соответствующую подробную информацию, движение внутренних активов не может быть точно отражено, а состояние активов трудно оценить. В связи с этим, существует большой риск того, что дебиторскую задолженность компании окажется невозможно собрать.

Стандарты аудита говорят о том, что первым шагом является оценка рисков. Основные методы оценки риска включают расследование, наблюдение и проверку, аналитические процедуры и сквозное тестирование с целью понимания проверяемого подразделения и его окружения. Второй шаг — реагирование на риск. Реагирование на риски в основном начинается с изучения среды внутреннего контроля. Риск существенного искажения, выявленный в ходе процесса оценки, связан с утверждением конкретной транзакции, баланса счета и представления, включая контрольное тестирование и процедуры аудита.

Когда компания впервые занимается аудитом дебиторской задолженности, применение аналитических процедур часто упускается из виду. Хотя программа анализа не может напрямую обнаружить искажения, она может быстро обнаружить искажения в некоторых тесно связанных счетах, таких как дебиторская задолженность и резервы по безнадежным долгам. Создание резервов по безнадежным долгам должно соответствовать политике. После того, как метод резервирования безнадежных долгов определен, его нельзя изменить по своему желанию.

При наличии отклонений требуются дополнительные аудиторские процедуры. Просматривая соотношение накопленного дебета дебиторской задолженности к основным доходам от предпринимательской деятельности и налогам, проверяют, имеются ли другие счета, не имеющие отношения к реализации, нет ли продаж. Затем рассчитывается скорость оборачиваемости дебиторской задолженности. Финансовые показатели нужно сравнить и проанализировать с предыдущими годовыми показателями проверяемого подразделения и аналогичными показателями за тот же период, чтобы проверить наличие каких-либо серьезных отклонений. Важно изучить совокупную сумму дебиторской задолженности и срок ее погашения.

Подтверждение является основным методом доказательства подлинности и правильности баланса дебиторской задолженности. Эффективное подтверждение может

предотвратить или обнаружить ошибки или мошенничество в процессе сделки купли-продажи проверяемого подразделения и соответствующего персонала. Подтверждение является необходимой аудиторской процедурой при аудите дебиторской задолженности. Для большого количества клиентов подтверждение является излишним и ненужным. Ограниченные принципом аудита «затраты-выгоды», аудиторы проводят анализ на основе принципов важности, например, большие суммы, важные клиенты, и принципов риска, например, связанные стороны, длительные, частые транзакции, споры с ним.

В реальной работе, учитывая комплексность, можно разделить заказчиков на три категории:

- крупные проекты;
- мелкие проекты;
- промежуточные проекты.

Традиционно аудиторские процедуры не применяются для очень мелких проектов. Аудиторская выборка используется для промежуточных проектов. Для крупных проектов аудиторские процедуры применяются без исключений.

Аудиторы готовят сводную таблицу результатов подтверждения дебиторской задолженности для облегчения статистики выдачи писем и ответов. Если ответ не получен, рассмотрите возможность повторного подтверждения или рассмотрите возможность проведения альтернативных аудиторских процедур. Если сумма, указанная в ответном письме, не соответствует, необходимо своевременно связаться с проверяемым подразделением для выяснения причин несоответствия (существует ли предварительная оценка дохода, несоответствие признания дохода другой стороне, разница во времени, возвраты).

Если предприятие хочет развиваться, оно должно расширять сбыт продукции. В таком случае, дебиторская задолженность неизбежно будет возникать, так как продажи в кредит являются одним из основных методов расширения продаж. Таким образом, риск взыскания корпоративной дебиторской задолженности и связанные с этим финансовые риски всегда сосуществуют. Компании должны тщательно изучить контроль и управление дебиторской задолженностью, чтобы ускорить оборачиваемость капитала, повысить эффективность использования капитала, снизить корпоративные риски и повысить эффективность использования капитала.

С популяризацией основных стандартов внутреннего контроля многие компании заметили, что эффективность разработки и внедрения внутреннего контроля влияет на финансовую отчетность. Данный факт выдвигает более высокие требования к аудиту финансовой отчетности. При проверке дебиторской задолженности с точки зрения внутреннего контроля выделяются преимущественно следующие аспекты:

1. Целью проведения сквозного тестирования является проверка обоснованности бизнес-процесса проверя-

емого подразделения и эффективности его исполнения. Для тех продаж, где даже заказы и договоры купли-продажи являются неполными, или продаж, где заказ может быть сформирован всего одним телефонным звонком, существуют риски внутреннего контроля, отсутствие одобрения кредита, отсутствие одобрения отгрузки, что приводит к хаотичным отгрузкам, плохому сбору счетов и созданию условий для мошенничества.

2. Резервы по сомнительным долгам не утверждены должным образом и создаются случайным образом, в результате чего статьи финансовой отчетности не отражают реальную ситуацию.

3. Когда во внутреннем контроле есть лазейки, это становится скрытой опасностью. Некоторые компании даже позволяют продавцам иметь прямой контакт с денежными средствами от продаж, что противоречит основным нормам внутреннего контроля, поскольку никто не может гарантировать, что продавцы не сбегут с деньгами после их получения.

Эффективность внутреннего контроля влияет на финансовую отчетность и даже влияет на текущую деятельность компании и реализацию целей компании, поэтому важно уделять внимание внутреннему контролю. Стандартизировать формирование оригинальных документов перед продажей [5]. Телефонные разговоры должны быть оформлены в бумажные документы, чтобы облегчить внутренний анализ и уточнить ответственность и обязательства как покупателей, так и продавцов. Если компания внедряет ERP-управление, электронные заказы также должны формироваться и нумероваться непрерывно. Основание для начисления безнадежных долгов является надлежащим. Если фактическая ситуация требует корректировки метода начисления, перед бухгалтерским учетом требуется соответствующее одобрение. Важно назначить специализированный персонал для регулярной сверки счетов с покупателями для своевременного выявления расхождений.

Дебиторская задолженность не имеет физической формы, как товарно-материальные запасы и основные средства, но ее нематериальность может легко стать инструментом для подразделений или частных лиц для фактизации бизнеса, участия в мошенничестве, хищения государственных активов и осуществления различных мошеннических действий. Аудит дебиторской задолженности может выявить множество проблем, полностью раскрыть потенциал управления дебиторской задолженностью и открыть новое направление внутреннего управленческого аудита [1].

Дебиторская задолженность является основным активом в хозяйственной деятельности, и возможность ее своевременного погашения напрямую влияет на стабильное развитие компании. Внутренний контроль и аудит дебиторской задолженности предприятия позволяет снизить вероятность рисков и способствовать здоровому развитию предприятия.



## Литература:

1. Казакова, Н. А. Финансовый анализ в 2 ч. Часть 1: учебник и практикум для вузов/Н. А. Казакова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 297 с.
2. Финансы в 2 ч. Часть 2: учебник для вузов/М. В. Романовский [и др.]; под редакцией М. В. Романовского, Н. Г. Ивановой. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 256 с.
3. Посная, Е. А., Енишева Е. С., Яровая Н. В., Черемисинова Д. В. (2021) Совершенствование процесса управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. 2021. № 3 (35). с. 18-22.
4. Соколовский, А. М., Крутиков В. К. (2023) Анализ дебиторской и кредиторской задолженности фирмы // Вестник науки № 1, 2 (59), 2023, с. 43-55.
5. Тарелкина, Н. А. Методика анализа величины, состава и структуры дебиторской задолженности // Ученые записки Тамбовского отделения РoCМУ. 2022. № 25. с. 52-65.
6. Храмцова, Д. А. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью в коммерческой организации // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 3-2 (73). с. 213-216.

## Пути повышения эффективности хозяйственной деятельности ООО «АВМ-сервис» (г. Пермь)

Любовина Валерия Дмитриевна, студент

Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д. Н. Прянишникова

*Организации торговли и технического сервиса в настоящее время сталкиваются с рядом проблем и вызовов, связанных с изменением потребительского поведения, усилением конкуренции, развитием информационных технологий, экологическими и социальными аспектами торговли. «АВМ-СЕРВИС» следует уделить больше внимания улучшению качества своих услуг или клиентского обслуживания, чтобы повысить уровень удовлетворенности клиентов и поддержать свою долю рынка на долгосрочной перспективе.*

**Ключевые слова:** повышение, эффективность, выручка, рентабельность, доходы, факторы.

В современных условиях организации торговли и технического сервиса сталкиваются с рядом проблем и вызовов, связанных с изменением потребительского поведения, усилением конкуренции, развитием информационных технологий, экологическими и социальными аспектами торговли. В связи с этим возрастает необходимость поиска новых подходов и инструментов для повышения качества и эффективности деятельности организации, для адаптации торговых предприятий, а также предприятий сервиса к меняющимся условиям рынка.

Для исследования выбрано ООО «АВМ-СЕРВИС», которое состоит в реестре субъектов малого и среднего предпринимательства: с 01.08.2016 как малое предприятие.

Оценку состояния и эффективности хозяйственной деятельности ООО «АВМ-СЕРВИС» проведем на основе анализа результатов производственно-экономической деятельности предприятия: выручка, себестоимость продаж, прибыль от реализации, чистая прибыль, рентабельность производства, рентабельность продаж. Анализ производится на основе данных формы № 2 приложение к бухгалтерскому балансу «Отчет о финансовых результатах» за последние три отчетных периода.

Анализ результатов производственно-экономической деятельности предприятия представлен в таблице 1.

Из представленных данных производственно-экономической деятельности предприятия можно сделать следующие выводы:

1. За период с 2020 по 2022 гг. выручка значительно выросла, увеличившись на 96,37%. Это может свидетельствовать о росте объемов продаж или увеличении цен на производимую продукцию.

2. Несмотря на рост выручки, себестоимость продаж также выросла, что привело к уменьшению валовой прибыли и увеличению убытков.

3. Рентабельность производства значительно увеличилась с отрицательных значений до 7,91% в 2022 году.

4. Рентабельность продаж также продемонстрировала рост, но затем снизилась с 2,73% в 2022 году до 1,57%. — Это может означать улучшение эффективности производства, но одновременно снижение эффективности в управлении затратами и увеличении прочих расходов.

5. Прочие доходы увеличились на 18,99%, тогда как прочие расходы увеличились на 107,80%. Это свидетельствует о изменении в структуре дополнительных доходов и расходов.

Таблица 1. Анализ результатов производственно-экономической деятельности предприятия

Показатель	2020	2021	2022	Изменение 2022-2020 гг	
				+ / —	%
Выручка, тыс. руб	76180	144185	149597	73417	96,37
Себестоимость продаж, тыс. руб	77020	145519	136679	59659	77,46
Валовая прибыль (убыток), тыс. руб	-840	-1334	12918	13758	-1637,86
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб	-10571	-11549	-2944	7627	-72,15
Прочие доходы, тыс. руб	18890	17504	22478	3588	18,99
Прочие расходы, тыс. руб	7437	2598	15454	8017	107,80
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс. руб	882	3357	4080	3198	362,59
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб	882	3357	4080	3198	362,59
Рентабельность производства, %	-0,51	-0,80	7,91	8,42	-1661,98
Рентабельность продаж, %	1,16	2,33	2,73	1,57	135,56

Чистая прибыль также увеличилась с 882 тыс. руб. в 2020 году до 4080 тыс. руб. в 2022 году, что означает улучшение финансовых результатов предприятия.

Таким образом, предприятие продемонстрировало значительное улучшение производственных и финансовых

показателей за рассматриваемый период, за исключением рентабельности продаж в 2022 году.

Проведем SWOT-анализ ООО «АВМ-СЕРВИС». В таблице 2 представлен SWOT-анализ (внутренней среды) ООО «АВМ-СЕРВИС».

Таблица 2. SWOT-анализ (внутренней среды) ООО «АВМ-СЕРВИС»

	Возможности (О)	Угрозы (Т)
Сильные стороны (S)	<ul style="list-style-type: none"> <li>— фирма имеет положительную репутацию;</li> <li>— высокая квалификация персонала;</li> <li>— опытное руководство;</li> <li>— устойчивое финансовое положение предприятия</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— появление новых мощных средств и техники, с которыми потребитель может сам все убрать;</li> <li>— сокращение числа покупателей из-за экономической обстановки в стране и в регионе.</li> </ul>
Слабые стороны (W)	<ul style="list-style-type: none"> <li>— качество услуг ухудшено за счет снижения расходов на мощные средства;</li> <li>— задержка заработной платы работникам из-за того, что основная часть средств в обороте;</li> <li>— затягивание сроков уборки.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— появление конкурентов;</li> <li>— рост цен на мощные средства и оборудование для уборки;</li> <li>— нестабильность на валютном рынке увеличивает себестоимость работ и снижает спрос.</li> </ul>

Для того чтобы избежать угрозы вероятности банкротства и успешно развиваться в будущем предприятие должно следить за всеми изменениями на рынке потребительских услуг: требованиями потребителей, соотноше-

нием цен на предлагаемые услуги, разнообразием и новизной предлагаемых услуг, конкуренцией.

PEST-анализ предприятия ООО «АВМ-СЕРВИС» представлен в таблице 3.

Таблица 3. PEST-анализ ООО «АВМ-СЕРВИС»

Фактор	Весовой коэффициент	Оценка	Взвешенная оценка
Политические факторы (Итог=3,5)			
Устойчивость политической власти	0,15	2	0,3
Изменения в налоговой политике	0,3	4	1,2
Усиление санкций и контрсанкций	0,2	3	0,6
Законодательство, регулирующее правила работы в отрасли	0,35	4	1,4
Экономические факторы (Итог=4)			
Уровень развития предпринимательства и бизнес-среды	0,2	3	0,6
Повышение уровня цен	0,35	5	1,75
Снижение уровня доходов населения	0,3	4	1,2
Нестабильность валютного курса	0,15	3	0,45

Социальные факторы (Итог=3,5)			
Повышение требований к качеству и уровню сервиса	0,4	4	1,6
Стиль жизни и привычки употребления	0,2	3	0,6
Средний темп прироста населения	0,15	2	0,3
Размер и структура семьи	0,25	4	1
Технологические факторы (Итог=3,05)			
Уровень нововведений и технологического развития отрасли	0,35	2	0,7
Развитие Интернет ресурсов	0,4	4	1,6
Степень использования, внедрения и передачи технологий	0,25	3	0,75

Из таблицы PEST-анализа компании ООО «АВМ-СЕРВИС» можно сделать следующие выводы:

1. Политические факторы имеют среднюю значимость для деятельности компании, при этом наибольшее влияние могут оказать изменения в налоговой политике (вес 0,3) и законодательство, регулирующее правила работы в отрасли (вес 0,35).

2. Экономические факторы имеют большую значимость для деятельности компании, причем повышение уровня цен (вес 0,35) и снижение уровня доходов населения (вес 0,3) могут оказывать наибольшее влияние на ее деятельность.

3. Социальные факторы также имеют значимое влияние на деятельность компании, при этом повышение требований к качеству и уровню сервиса (вес 0,4) может оказать наибольшее влияние.

4. Технологические факторы имеют более низкую значимость для деятельности компании, но развитие Интернет-ресурсов (вес 0,4) может оказать наибольшее влияние на деятельность компании.

Исходя из проведенного PEST-анализа, можно сделать вывод, что компания должна уделять большое внимание изменениям налоговой политики и законодательству, регулирующему правила работы в отрасли. Кроме того, важно следить за уровнем цен и доходов населения и улучшать качество продукции и уровень сервиса, чтобы соответствовать повышающимся требованиям потребителей. Важным фактором также является развитие Интернет-ресурсов, что позволит компании расширять свою клиентскую базу и улучшать качество работы с клиентами.

Далее проведем маркетинговый анализ предприятия ООО «АВМ-СЕРВИС». Для этого составим таблицу 4.

Таблица 4. Маркетинговый анализ

Показатель	2020 г	2021 г	2022 г
Доля рынка, %	2,5	3,0	3,3
Узнаваемость бренда	0,9	0,92	0,94
Уровень удовлетворенности клиентов	0,9	0,87	0,85

Доля рынка указана предположительно, так как отмечено, что она ежегодно растет.

Таким образом, уровень удовлетворенности клиентов в организации ООО «АВМ-СЕРВИС» снижался за период от 2020 года до 2022 года на примерно 3,3% и 2,3% соответственно. Эти результаты могут свидетельствовать о недостаточной качестве услуг или продуктов, о проблемах

в обслуживании клиентов или о конкурентном давлении на рынке.

Таким образом, ООО «АВМ-СЕРВИС» следует уделить больше внимания улучшению качества своих услуг или клиентского обслуживания, чтобы повысить уровень удовлетворенности клиентов и поддержать свою долю рынка на долгосрочной перспективе.

Литература:

1. Баженов, Ю.К. Коммерческая деятельность: учебник/Ю.К. Баженов, А.Ю. Баженов; под ред. д. э. н., проф. Л. П. Дашкова. — 3-е изд. — Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К<sup>о</sup>», 2023. — 286 с.
2. Владимиров, А. Э. Анализ и оценка рентабельности торгового предприятия/А. Э. Владимиров // Молодежный научный форум: сборник статей по материалам LXXXVI студенческой международной научно-практической конференции (Москва, 24 февраля 2020 года). — Москва: Международный центр науки и образования, 2020. — с. 20-25.
3. Гайдук, В.И. Экономика фирмы: учебник для вузов/В.И. Гайдук, П.С. Лемещенко, В.Д. Секерин. — 2-е изд., стер. — Санкт-Петербург: Лань, 2022. — 420 с.
4. Терещенко, Н.Н. Эффективность деятельности предприятия торговли: монография/Н.Н. Терещенко, О.Н. Есина, А.С. Ильина. — Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2022. — 220 с.

## Цифровая трансформация финансовой отчетности

Максимова Марина Владимировна, студент магистратуры  
Научный руководитель: Кузьменкова Вера Георгиевна, доктор экономических наук, доцент  
Гжельский государственный университет (г. Раменское)

*Цифровая трансформация изменяет процессы в каждой отрасли, бухгалтерский учет и аудит не стали исключением. В данной статье раскрывается определение финансовых технологий, анализируются основные эффекты от внедрения финансовых технологий в деятельность организации.*

**Ключевые слова:** аудит, инновационные технологии, когнитивные технологии, финансовые технологии, экологический эффект.

Век ускоренной цифровой трансформации прямо и косвенно задействует бухгалтерский учет и финансовую отчетность. Увеличение информации и трансформация системы информационных потоков в социально-экономических процессах требует внедрение современные технологии Индустрии 4.0.

Особенно после пандемии стало ясно, что смена традиционной бизнес-модели на новую адаптивную модель удаленной работы или гибридную бизнес-модель должна осуществиться у большинства организаций, так как это необходимо для эффективной работы и конкурентоспособности каждой организации. Организациям необходимо адаптироваться к новой среде, чтобы принимать правильные финансовые решения, осуществлять прогнозы, которые могут стать основой для будущих финансовых и экономических решений, оценки инвестиций или просто для хорошего оперативного управления.

Более того, современные финансовые технологии оказывают большое влияние на каждую сферу организации. Общепринятого определения финансовых технологий в научном сообществе не сложилось, рассмотрим некоторые из предлагаемого множества определений.

Шуффель П. считает, что «финансовые технологии — это новая финансовая отрасль, которая занимается улучшением финансовой деятельности путем применения технологий» [4, с. 45].

Эксперты PwC, британской международной сетевой аудиторско-консалтинговой компании, утверждают, что «финансовые технологии — это динамично развивающийся сегмент на пересечении секторов финансовых услуг и технологий, в котором технологические стартапы и новые участники рынка применяют инновационные подходы к продуктам и услугам, в настоящее время предоставляемым традиционным сектором финансовых услуг» [3, с. 3].

По определению Масленникова В. В., Федотовой М. А., Сорокина А. Н. «финансовые технологии представляют собой сложную систему, объединяющую сектор новых технологий и финансовых услуг, стартапы и соответствующую инфраструктуру» [1, с. 7].

Никонов А. А., Стельмашонок Е. В. считают, что «финансовые технологии — это разнообразные проекты, которые так или иначе подразумевают разработку и вне-

дрение инновационных технологий в финансовой сфере, основная их цель заключается в повышении эффективности деятельности банков и финансовой системы в целом» [2, с. 112].

Мы под финансовыми технологиями понимаем технологии Индустрии 4.0, необходимые для финансовой сферы, которые существуют в сложной, динамично развивающейся среде и позволяют финансистам и руководителям организации эффективно осуществлять финансовую деятельность организации.

В рамках финансовой функции использование этих интеллектуальных современных технологий может быть разумно рассмотреть финансовые технологии, которые создают важные элементы управляемых данными бизнес-моделей, ориентированных на ценность.

Основные элементы финансовых технологий:

- 1) подготовка структурированного цифрового финансового отчета на основе XBRL-отчетов;
- 2) использование технологии блокчейн;
- 3) преимущества использования криптовалют для оплаты финансовых услуг и др. Все чаще организации по всему миру используют биткойн и другие цифровые активы для множества инвестиционных, операционных и транзакционных целей». Кроме того, Crypto предоставляет новые возможности для улучшения множества более традиционных видов деятельности финансового отдела, таких как:
  - обеспечение простых и безопасных денежных переводов;
  - надежный и легкий контроль доступа к капиталу организации;
  - управление рисками и возможностями организации и другое.
- 4) использование вспомогательных инструментов для борьбы с отмыванием денег через KYC и AML-процедуры;
- 5) повышение устойчивости и экологический эффект;

Благодаря использованию современных офисных программных систем больше нет необходимости распечатывать множество бухгалтерских и аудиторских документов, которые можно хранить в электронном виде. Финансовые технологии позволяют использовать интеллектуальные

методы ввода данных. Например, документ можно отсканировать и сделать бухгалтерскую запись, с помощью определения ключевой информации, такой как: дата транзакции, сумма, количество товаров, тип товара, уплаченный налог, имя поставщика, характер расходов.

6) использование технологий большие данные в финансовых отчетах, предлагает увеличение скорости обработки и принятия управленческих решений;

7) разработка системы ERP и более интегрированных функций;

8) быстрая связь между различными функциональными бизнес-направлениями;

9) использование искусственного интеллекта в бизнес-процессах;

10) облачные вычисления экономят место и надежно хранят финансовые данные;

11) создание программное обеспечение для аудита криптовалют;

12) консолидация финансовых данных организации;

13) создание цифровых активов [5].

В результате, в связи с появлением большого количества операций с цифровыми активами возникла необходимость уделять большое внимание учету виртуальных активов современного типа.

Таким образом, в условиях глобальной цифровизации требования современного рынка быстро меняются. Все больше и больше организаций пытаются получить и сохранить конкурентное преимущество, адаптируя цифровые финансовые решения, которые им помогут в преодолении возникающих проблем.

Основными проблемами в анализе больших данных являются:

- а) разнообразие источников данных;
- б) скорость, с которой генерируются данные;
- в) объем генерируемых данных.

#### Литература:

1. Масленников, В. В., Федотова М. А., Сорокин А. Н. Новые финансовые технологии меняют наш мир // Вестник Финансового университета. 2017. № 2 (21). с. 6-11.
2. Никонов, А. А., Стельмашонок Е. В. Анализ внедрения современных цифровых технологий в финансовой сфере // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. 2018. Т. 11, № 4. с. 111-119.
3. Blurred lines: How FinTech is shaping financial services: Global FinTech Report // PwC Global FinTech Survey. — 2016. 37p.
4. Schueffel, P. Taming the beast: A scientific definition of fintech // J. of innovation management. 2016. Vol. 4, Is. 4. pp. 32-54.
5. Shengelia, N., Tsiklauri Z., Rzepka A., Shengelia R.. The Impact of Financial Technologies on Digital Transformation of Accounting, Audit and Financial Reporting. 2022. pp. 385-398.

В финансовой отчетности, как и в других областях, массовый поток информации, связанный с ведением бизнеса с использованием ручных рабочих процессов, становится затруднительным, теперь пришло время внедрять больше финансовых технологий в финансы. Внедряя более мощные и инновационные технологии интеллектуальной цифровой трансформации, такие как цифровой учет, искусственный интеллект, роботизированная автоматизация процессов и расширенная аналитика данных, финансовые лидеры пересматривают финансовый учет и отчетность, процесс аудита для достижения эффективности, скорости, точности и финансовых результатов.

Что касается влияния финансовых технологии на аудит, спрос и зависимость от внутренних или внешних аудиторов или регулятивных аудиторов от новых технологий, которые быстро растут, позволяет аудиторам тратить больше времени на выявление рисков, а не на менее рутинные процедуры.

Когнитивные технологии, включающие искусственный интеллект, машинное обучение, распознавание речи, обработку естественного языка и робототехнику, помогают в цифровом анализе больших объемов данных, который не может быть выполнен рядом аудиторских групп.

Аудит, проведенный на основе обширной обработки больших данных, позволит выявить больше подводных камней, исправить больше рисков и раскрыть больше информации об организации.

Финансовые технологии могут легко анализировать структурированные данные для фильтрации несоответствий, которые затем могут быть включены в контрольные образцы. Это позволит собрать аудиторские данные из различных источников и позволит выразить сильное и четкое аудиторское мнение о достоверности или не достоверности финансовых показателей в финансовых отчетах.

## Цифровая валюта центральных банков: текущий статус внедрения в разных странах

Мартынова Дарья Владимировна, студент;  
Петраш Ксения Николаевна, студент  
Саратовская государственная юридическая академия

*В статье рассмотрены особенности внедрения цифровых валют в экономику разных государств. Актуальность темы статьи обусловлена активным развитием и использованием цифровых денежных средств в мире. Анализируется опыт внедрения и эксплуатации цифровых валют различных государств.*

**Ключевые слова:** деньги, цифровой рубль, цифровые валюты центральных банков.

Современном мире, в век технологий, все больше и активнее применяются в разных областях деятельности современные технологии и инновации, которые позволяют быстрее и эффективнее справляться с поставленными задачами. Так, в последнее время на рынке финансов широко внедряются новые цифровые информационные технологии. Правительство многих стран разрабатывают новые типы цифровых валют, которые позволяют повысить эффективность платежных систем.

Цифровая валюта центральных банков (ЦВЦБ) — это цифровой аналог национальных фиатных валют, которые выпускаются, регулируются и гарантируются центральными банками стран. Но при этом ЦВЦБ необходимо отличать от криптовалют. Криптовалюты являются децентрализованными и никак не регулируются государством. И стоимость их зависит от многих факторов, включая соотношение спроса и предложения на рынке. Центральные валюты центральных банков наоборот являются официальными платежными средствами, так как они производятся непосредственно от государства, их стоимость определяется центральным банком и является равной валюте государства.

В конце 2010 года внедрение ЦВЦБ активно обсуждалось из-за усиления конкуренции на активно развивающемся криптовалютном рынке. Кроме того, пандемия COVID-19 привлекала внимание на различные аспекты цифровой трансформации, включая вопрос перехода на безналичный расчет. В то же время многие государства находятся на этапе тестирования ЦВЦБ.

Так в апреле 2020 года в Китае был запущен проект по использованию такой валюты. DCEP (Digital Currency Electronic Payment) — цифровой юань — национальная валюта Китая. DCEP в Китае рассматривается как оцифровка физических наличных денег. Разрабатывается, выпускается и контролируется китайским правительством. Единственная законная электронная валюта страны. Это государственный блокчейн. Он отличается тем, что более надёжен благодаря децентрализованному реестру «бухгалтерской книги». Следовательно, такую валюту невозможно подделать или подвергнуть хакерской атаке.

Изначально цифровой юань (e-CNY) предназначался для торговых приложений, однако правительство по-

степенно увеличило сферу применения e-CNY для межбанковских операций и международных расчетов. И в 2021 году сотрудники крупнейших компаний начали получать в e-CNY, а с мая 2023-го начали выплачивать заработную плату госслужащим. Народ уже может свободно скачать приложение, обменять валюту на e-CNY. Электронный юань доступен и для оффлайн-транзакций. Приложение одного телефона к другому позволяет передавать деньги как наличные — прозрачным и защищённым образом [1].

Помимо Китая переход и внедрение цифровых валют центральных банков активно развивается и пользуется популярностью в Казахстане. Цифровой тенге — это третья форма денег в дополнение к наличным и безналичным средствам. Точно также, как и наличные деньги, цифровой тенге является обязательством Нацбанка РК, и им можно расплачиваться при отсутствии доступа к сети интернет. И также, как безналичными деньгами, цифровым тенге можно расплачиваться онлайн в магазинах, в банковских приложениях. С использованием NFC, QR, по номеру телефона — можно расплачиваться цифровым тенге. Национальный банк Казахстана в 2021 году запустил работу по созданию электронной платформы и модернизации правовой базы для цифрового тенге. 15 ноября 2023 года произошел первый перевод цифрового тенге в рамках конгресса финансистов Казахстана. [2]

Что касается Российской Федерации, то она находится на лидирующих позициях в этом вопросе.

В тестировании цифрового рубля приняли участие 13 банков, в числе которых как государственные, так и частные. Ранее они же опробовали работу тестовой платформы. Первыми в феврале 2022 года это сделали ВТБ и ПСБ.

ВТБ сообщили об успешной реализации операций по покупке и продаже цифровых рублей с безналичного счета, переводы на цифровые кошельки между физлицами и платежи в пользу юридических лиц.

Проверка цифрового рубля проходит в несколько этапов. В августе 2023 года началось тестирование с привлечением реальных людей.

В 2024 году к 13 банкам — участникам тестирования должны присоединиться еще 16, и число задейство-

ванных клиентов-физлиц вырастет до нескольких тысяч. В задумках ЦБ опробовать оплату по динамическому QR-коду, а также различные операции между юрлицами. На 2025 год предполагается реализовать офлайн-режима цифрового рубля и подключить финансовые и биржевые платформы [3].

Также стоит отметить, что для того, чтобы грамотно внедрить цифровой рубль, необходимо его правовое регулирование. Параллельно с тестированием вводятся изменения законодательства. Для работы цифрового рубля понадобилось прежде всего изменить Гражданский кодекс, который содержит перечень объектов гражданских прав. Так статья 128 была дополнена словами «в том числе цифровые рубли». Также в абзац второй пункта 1 статьи 140 было внесено дополнение «включая расчеты цифровыми рублями». Также пришлось скорректировать законодательство о Центральном банке Российской Федерации, прописав в качестве его функций выпуск и обращение цифровой валюты [4].

Хочется подчеркнуть, что безналичные денежные средства, электронные денежные средства и цифровой рубль играют или будут играть важную роль в денежном обороте, имея при этом как общие черты, так и существенные отличия, которые определяют их специфику использования. Очевидно, для более глубокого сравнительно-правового анализа необходимо отслеживать дальнейшее развитие и внедрение правового регулирования цифрового рубля, которое ожидается в ближайшем будущем. В настоящее время множество вопросов, связанных с этим процессом, находятся на стадии общественного обсуждения, а также разработки единой и последовательной концепции на основе согласия всех участников создания циф-

рового рубля. Одним из ключевых аспектов, который следует учесть, является безопасность цифровых платежных инструментов. В связи с ростом электронных транзакций и использованием цифровых денежных средств, защита от кибератак и мошенничества становится все более актуальной. Правительства и регуляторы должны разработать строгие нормы и стандарты для обеспечения безопасности цифрового рубля и других электронных платежных систем. Кроме того, внедрение цифрового рубля может иметь значительное влияние на финансовую систему и экономику в целом. Он может повлиять на способы расчетов, упростить процесс передачи средств и повысить эффективность платежных операций. Однако, необходимо учитывать возможные риски, такие как потеря конфиденциальности данных и увеличение уровня зависимости от технологических систем. Важно отметить, что успешная реализация цифрового рубля требует широкой поддержки и участия всех заинтересованных сторон. Это включает в себя не только правительственные органы и регуляторы, но и банки, предприятия, потребителей и других участников финансового рынка. Только совместными усилиями можно создать эффективную и надежную систему цифровых платежей. [5,6]

Цифровой рубль, безналичные деньги и электронные денежные средства — ключевые элементы современной финансовой системы. Это требует проработки различных аспектов, в том числе безопасности, экономического влияния и широкой поддержки со стороны всех участников. Необходимо продолжать проводить обсуждение и разработку правоприменительной практики, дабы обеспечить долговременное эффективное функционирование предприятия.

#### Литература:

1. Цифровой Юань [Электронный ресурс] // URL: DCEP — Цифровой юань (электронная валюта Китайского Народного Банка) (дата обращения: 27.11.2023).
2. Национальный Банк Республики Казахстан // [Электронный ресурс] <https://www.nationalbank.kz/ru/page/Digital-Tenge> (дата обращения: 27.11.2023).
3. Банк России. Цифровой рубль // URL: <https://www.cbr.ru/fintech/dr/> (дата обращения: 27.11.2023).
4. Федеральный закон от 24.07.2023 N 339-ФЗ (последняя редакция) «О внесении изменений в статьи 128 и 140 части первой, часть вторую и статьи 1128 и 1174 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] (дата обращения: 27.11.2023).
5. Сарнакова, А. В., Жижин Н. С., «Вопросы соотношения безналичных денежных средств, электронных денежных средств и цифрового рубля» // Юрист. 2022. N 5. с. 26-33.
6. Банк России. Концепция цифрового рубля (апрель 2021 г.) [Электронный ресурс] // URL: [https://cbr.ru/Content/Document/File/120075/concept\\_08042021.pdf](https://cbr.ru/Content/Document/File/120075/concept_08042021.pdf) (дата обращения: 27.11.2023).

## Энергетический подход к оценке стоимости мировых валют по паритету покупательной способности

Мочулаев Валерий Евгеньевич, кандидат экономических наук, доцент, член-корреспондент  
Ярославское отделение Российской академии естественных наук

*В статье рассматривается проблема оценки стоимости мировых валют для ведения международной торговли товарами и услугами с иностранными государствами на паритетных условиях и в национальных валютах. Предложено использовать электрическую энергию для оценки покупательной способности валют на основе соотношения цен за 1 киловатт-час электрической энергии. Приведены результаты оценки паритета покупательной способности мировых валют и примеры оценки торговых отношений между Бразилией и Россией на этой основе.*

*Ключевые слова:* энергетический подход, иностранная валюта, российская валюта, стоимость, киловатт-час, оценка.

Платежи в международной торговле товарами и услугами выполняются в формате разных мировых валют, в которых (июль 2023 год) доля доллара США составляет 46,5%, доля евро — 24,4%, доля фунта стерлинга — 7,7%, доля японской иены — 3,5% и доля китайского юаня — 3,17% [1].

Доминирование в платежах доллара и евро приводит в международной торговле к переоценке доминирующих валют и недооценке других валют, что сказывается на неравноценном обмене товарами и услугами в торговых отношениях между странами.

Такое положение в международной торговле приводит к неправомерному обогащению США и стран ЕС и обнищанию других стран мира.

Многие страны пытаются строить торговые отношения на основе использования национальных валют и стремятся создать общую валюту без использования доллара и евро. Так, например, в странах, входящих в объединение БРИКС, выдвигается идея создания валюты БРИКС+ с обеспечением ее золотым содержанием. Однако золото не является в настоящее время надежным финансовым обеспечением торговых сделок и полноценной мерой стоимости, так как само торгуется на биржевых и внебиржевых рынках золота.

В научной литературе давно выдвигается идея замены золота другой мерой стоимости, например энергией. Золото не является природной мерой стоимости, так как не участвует в процессе труда. В отличие от золота энергия используется в процессе труда, является фактором производства и производительной силой труда, поэтому объективно может служить универсальной мерой стоимости.

В советской и российской литературе в качестве альтернативной валюты доллару и евро давно выдвигается идея использовать электрическую энергию, как экологически чистую и адекватную по своим потребительским свойствам энергию, в финансовых и торговых отношениях между странами. В настоящее время такие отношения строятся преимущественно на использовании рыночной стоимости мировых валют, а не по паритету покупательной способности валют.

Целью настоящей работы является разработка метода оценки стоимости мировых валют по паритету покупательной способности на основе энергетического подхода и его использования в международной торговле.

Как известно, паритет покупательной способности представляет собой соотношение между различными валютами, необходимыми для приобретения определенного набора товаров и услуг. Он выражает стоимость этого набора в одной стране, но выраженную в единицах другой страны.

Электрическая энергия по своим потребительским свойствам идеально подходит на роль определенного набора товаров и услуг (потребительской корзины) с ее содержанием в 1 кВтч, употребляемой для оценки паритета покупательной способности любых валют.

Значимая роль энергетической энергии связана, прежде всего, с однородностью выражения ее основных потребительских свойств (напряжение, сила тока, частота тока, мощность, объем электрической энергии), характеризующих качество электрической энергии. Кроме того, легкостью учета объемов производства и потребления электрической энергии, не сложностью преобразований из одних стандартов качества электрической энергии в другие, применяемые в разных странах мира.

Для оценки стоимости мировых валют по паритету покупательной способности можно использовать соотношение цен на 1кВтч электрической энергии между оцениваемой мировой валютой и валютой, в денежных единицах которой выражается ее стоимость.

В настоящем исследовании в качестве сравниваемой валюты принимается российская валюта, денежной единицей которой является рубль.



Так как, в конечном счете, потребителем электрической энергии является население, то при оценке стоимости мировых валют по отношению к рублю следует употреблять стоимость электрической энергии для населения.

Расчеты, связанные с определением стоимости (курса) иностранной валюты по паритету покупательной способности, могут проводиться на основе соотношения цен за 1 кВтч электрической энергии по формуле

$$P_n = C_k / C_n \tag{1}$$

где:  $P_n$  стоимость иностранной валюты в рублях по паритету покупательной способности, рассчитанная по соотношению цен за 1 кВтч электрической энергии;  $C_k$  — стоимость 1 кВтч электрической энергии для населения России, руб./кВтч;  $C_n$  — стоимость 1 кВтч электрической энергии для населения иностранного государства, руб./кВтч;  $k$  — обозначение содержания кода российской валюты;  $n$  — обозначение содержания кода иностранной валюты.

Сравнение официального курса иностранных валют к рублю с курсом по паритету покупательной способности валют осуществляется по формуле:

$$K = C_0 / P_n \tag{2}$$

где:  $K$  соотношение рыночного курса иностранной валюты к рублю и курса иностранной валюты по паритету покупательной способности валют;  $C_0$  — официальный курс иностранной валюты к рублю.

В качестве примера в таблице ниже приведены результаты расчета стоимости мировых валют по паритету покупательной способности, полученные по формулам 1-2.

Результаты расчета стоимости мировых валют к рублю по паритету покупательной способности

Таблица 1

Обозначение показателя	<i>к, n</i>					
	RUB	USD	EUR	GRB	JPN	CNY
1	2	3	4	5	6	7
$C_k$	4,55	—	—	—	—	—
$C_n$	—	0,178	0,393	0,379	30,966	0,546
$P_n$	—	25,56	11,57	12,01	0,146	8,333
$C_0$	—	75,1927	81,4635	92,7603	0,5739	11,1226
$K$	—	2,94	7,04	7,72	3,93	1,33

Рассмотрим содержание представленной выше таблицы.

1. Так, в боковике таблицы в первой строке графы 1 приведен показатель  $C_k$ , выражающие стоимость 1,0 кВтч электрической энергии в России; во второй строке — показатель  $C_n$ , выражающий стоимость 1,0 кВтч электрической энергии в иностранных государствах; в третьей строке — показатель  $P_n$ , выражающий стоимость иностранных валют к рублю по паритету покупательной способности; в четвертой строке — показатель  $C_0$  выражающий официальный (рыночный) курс иностранной валюты к рублю; в пятой строке — показатель  $K$  выражающий соотношение рыночного курса иностранных валют к рублю и курса иностранных валют к рублю по паритету покупательной способности.

2. В головке таблицы в первой строке приведен показатель  $k$ , обозначающий содержание буквенного кода российской валюты, и показатель  $n$  обозначающий содержание буквенных кодов иностранных валют. Во второй строке головки таблицы приведены буквенные обозначения кодов основных мировых валют.

3. В графе 2 первой строки приведено значение тарифа за 1 кВтч электрической энергии, установленный для населения Ярославской области Российской Федерации (RUB) [2]. Фактические данные по тарифам на электроэнергию для населения Ярославской области используются в связи с условным выбором данной области в качестве территориального представителя России. В графах 3-7 второй строки приведены средние цены за 1 кВтч электрической энергии для бытовых потребителей Соединенных Штатов Америки (USD), Европейского Союза (EUR), Великобритании (GRB), Японии (JPN) и Китая (CNY) [3].

4. В графах 3-7 третьей строки приведены расчетные значения стоимости иностранных валют к рублю по паритету покупательной способности; в четвертой строке — значения рыночного курса иностранных валют к рублю [4]; в пятой строке — значения соотношение рыночного курса иностранной валюты к рублю и курса иностранной валюты по паритету покупательной способности валют.

В качестве даты исчисления стоимости мировых валют принят март 2023 года.

Из данных таблицы следует, что рыночная стоимость мировых валют выше их стоимости по паритету покупательной способности в 1,33-7,04 раза, что означает неравноценность торговых отношений России с иностранными государствами.

Рассмотрим содержание понятия о паритете покупательной способности валют на примере курса доллара к рублю по паритету покупательной способности валют.

Как следует из данных таблицы, курс доллара в рублевом эквиваленте по паритету покупательной способности валют составляет 25,56 (4,55/0,178) руб.

В этом случае стоимость 1 кВтч в России в долларовом эквиваленте составит 0,178 долл., что эквивалентно стоимости 1 кВтч электрической энергии равным 0,178 долл. в США. Видим, что паритет (равенство) покупательной способности валют соблюдается.

Чтобы курс доллара по паритету покупательной способности валют установился, например, на уровне 1,0 рубля за 1,0 доллар нужно либо стоимость 1 кВтч электрической энергии для населения России установить на уровне 0,178 руб./кВтч, либо стоимость электрической энергии для населения США установить на уровне 4,55 долл./кВтч.

В России стоимость 1 кВтч электрической энергии вряд ли снизится для населения до уровня 0,178 руб./кВтч. В США повышение стоимости электрической энергии до уровня 4,55 долл./кВтч может быть и возможно в будущем, когда США не смогут покупать энергоресурсы у других стран по сложившемуся завышенному курсу валют.

Как известно, рыночный курс любой мировой валюты оказывает существенное влияние на покупательную способность рубля. В настоящее время в международной торговле используется рыночный валютный курс, при котором цены на товары и услуги в России стремятся соответствовать ценам на товары и услуги в стране с мировой валютой, принятой в качестве эталона для сравнения.

В качестве страны-эталона при проведении расчетов в международной торговле может быть выбрана любая по договоренности стран и обменные курсы валют следует устанавливать по стране-эталону.

Для сокращения зависимости от использования резервных валют страны БРИКС в лице Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР в августе 2023 года приняли решение о ведении международной торговли и взаимных финансовых операций в национальных валютах. В этой связи использование в торговых и финансовых операциях между странами БРИКС национальных валют вызовет необходимость определения паритета покупательной способности национальных валют, чтобы обмен товарами и услугами в денежном выражении был бы эквивалентным. Поэтому странам БРИКС в ближайшем будущем следует принять решение о ведении торговых и финансовых операций по паритету покупательной способности валют.

Установление обменного курса валют на основе энергетического подхода позволит формировать цены на товары и услуги при выполнении экспортно-импортных торговых операций на паритетной основе.

Из всех стран-членов БРИКС только Бразилия имеет полностью конвертируемую валюту — бразильский реал (BRL). В этой связи в рамках БРИКС Бразилию можно принять в качестве примера, как страны-эталона (базы), для определения паритета покупательной способности национальных валют при проведении торговых операций между Бразилией и Россией.

Рассмотрим пример оценки курса валют по паритету покупательной способности по соотношению цен на электрическую энергию. В расчетах курса валют по паритету покупательной способности использованы данные марта 2023 года.

В марте 2023 года средняя цена на электрическую энергию для населения в Бразилии составила 815BRL/МВтч или 0,815BRL/кВтч [4].

В Ярославской области тариф на электрическую энергию для населения Ярославской области на 2023 год установлен в размере 4,55 руб./кВтч [2].

Курс бразильского реала к рублю по паритету покупательной способности валют, рассчитанный по соотношению цен на электрическую энергию, составит 5,58 руб. (4,55/0,815). Официальный курс бразильского реала к рублю составляет 14,484 руб. [5].

Соотношение официального курса BRL/RUB и курса по паритету покупательной способности валют равно 2,6 раза (14,484/5,58), что означает снижение покупательной силы рубля в 2,6 раза по сравнению с его покупательной способностью по соотношению цен на электрическую энергию.

**Рассмотрим проведение импортно-экспортных торговых операций между Бразилией и Россией по паритету покупательной способности валют на условных примерах.**

Приведенные ниже, примеры расчета между сторонами торговой сделки купли-продажи построены на соблюдении следующих условий и допущений:

1. В любой сделке купли-продажи каждая сторона сделки выступает в двух ипостасях: как продавец и как покупатель. Продавец продает товар, а покупает деньги. Покупатель покупает товар, а продает деньги.
2. Под торговлей в национальных валютах понимается продажа товара номинированного в валюте одной страны и покупка валюты другой страны с конвертацией валюты по обменному курсу. Пошлины, налоги и прочие сопутствующие расходы в расчетах не учитываются;
3. В приведенных ниже примерах рассматриваются экономические результаты сделки купли-продажи без описания финансовых и сопутствующих расчетов между сторонами.

**Пример 1.** При импорте товаров из Бразилии в Россию на сумму 1,0 млн. BRL Бразилия получит от России по паритету покупательной способности валют 5,58 млн. руб. Иначе говоря, Россия заплатит Бразилии по паритетному курсу BRL/RUB равному 5,58 руб. за товары 5,58 млн. руб.

Бразилия конвертирует 5,58 млн. руб. в бразильские реалы и получает 1 млн. BRL и тем самым паритет цен на товары в сделке между Бразилией и Россией по импорту обеспечивается.

**Пример 2.** При экспорте товаров из России в Бразилию на сумму 1 млн. руб. Бразилия по паритету покупательной способности заплатит России 179 тыс. BRL (1,0/5,58). Россия конвертирует 179 тыс. BRL на рубли по паритету покупательной способности валют и получает 1,0 млн. руб. Сделка по экспортной операции товаров из России в Бразилию является в денежном выражении равноценной.

Из приведенных примеров следует, что по паритету покупательной способности валют торговые сделки между Бразилией и Россией по импорту и экспорту товаров в денежном выражении являются равноценными.

**Рассмотрим проведение импортно-экспортных торговых операций между Бразилией и Россией по расчетам в национальных валютах на условных примерах.**

**Пример 1.** При импорте товаров из Бразилии в Россию на сумму 1,0 млн. BRL Россия заплатит Бразилии по официальному курсу валют (14,498 руб./BRL) 14,484 млн. руб., а не 5,58 млн. руб., как по паритету покупательной способности валют. Убытки России от импортной торговой операции с Бразилией составляют 8,904 млн. руб., а в относительном выражении — 2,6 раза.

**Пример 2.** При экспорте товаров из России в Бразилию на сумму 1 млн. руб. Бразилия по официальному курсу 14,498 руб./BRL заплатит России 69,118 тыс. BRL (1,0/14,498). Россия конвертирует 69,118 тыс. BRL по официальному курсу валют (14,498 руб./BRL) и получает 1,0 млн. руб. Сделка по экспортной операции товаров из России в Бразилию в национальных валютах является в денежном выражении равноценной.

Из данных примеров следует, что импортные торговые операции с расчетами в национальных валютах являются для России убыточными, а экспортные — равноценными.

#### **Заключение**

1. Для оценки стоимости (курса) мировых валют по паритету покупательной способности в качестве определенного набора товаров и услуг (потребительской корзины) предложено использовать электрическую энергию с содержанием в 1,0 кВтч и установлением паритета покупательной способности валют по соотношению цен за 1,0 кВтч электрической энергии между сравниваемыми валютами.

2. Энергетический подход к установлению курса валют по паритету покупательной способности может быть использован в экспортно-импортных торговых операциях, прежде всего, в странах БРИКС, а также и других странах.

3. Экспортно-импортные торговые операции, совершаемые с использованием курса валют по паритету покупательной способности, являются равноценными, а при расчетах в национальных валютах: импортные операции являются убыточными, а экспортные — равноценными.

#### Литература:

1. Доля доллара в международных расчетах в июле выросла до рекордного значения. URL: <http://www.dp.ru/a/2023/08/24/dolja-dollar-a-v-merhdunarodnih>
2. Приказ департамента РТ Ярославской области от 18.11.2022 № 270 э/э.
3. Цены на электроэнергию во всем мире, март 2023 г. [Электронный ресурс]: URL: [https://www.ru.globalpetrolprices.com/indicator\\_list.php](https://www.ru.globalpetrolprices.com/indicator_list.php) (дата обращения: 15.10.2023).
4. Официальные курсы валют на заданную дату, устанавливаемые ЦБ РФ с 18 марта 2023 года. [Электронный ресурс]: URL: [https://cbr.ru/currency\\_base/daily/?UniDbQuery.Posted=True&UniDbQuery.To=20.03.2023](https://cbr.ru/currency_base/daily/?UniDbQuery.Posted=True&UniDbQuery.To=20.03.2023) (дата обращения: 15.10.2023).
5. Бразильский реал (BRL): тарифы курсов [график курсов, 17 марта 2023]. [Электронный ресурс]: URL: <https://www.ru.ratesviewer.ru> (дата обращения: 15.10.2023).

## Basics of cryptocurrency

Meredova Guljan Amangeldiyevna, senior teacher;

Berdiyeva Orazgul Geldiyevna, senior teacher;

Khudayberdiyeva Nyazik Ashirovna, teacher;

Tyachmuradov Yazgeldi Atagarryevich, student

Turkmen State Architectural and Construction Institute (Ashgabat, Turkmenistan)

Cryptocurrency is similar to a digital form of cash. With it, you can pay for dinner with friends, buy that new pair of socks you've been eyeing, or book flights and hotels for your vacation. Since cryptocurrency is digital, it can also be sent to friends and family anywhere in the world.

Just like PayPal or bank transfers, right?

Almost. Only much more interesting!

The fact is that all traditional online payment gateways belong to some organization. They provide a service for storing and transferring funds.

In the case of cryptocurrencies, you can use free software to send funds directly to other users, without intermediaries. You, your friends and thousands of other people don't need an organization. You are your own bank!

To use cryptocurrency, it is not necessary to register on the site using an email address and password. Just download the app to your smartphone and you can send/receive funds in a matter of minutes.

### Where does the name «cryptocurrency» come from?

The term cryptocurrency is a combination of the words cryptography and currency. Cryptography protects our funds from theft through encryption.

There is no need to understand this in detail — all the work is done by the applications you use. You don't need to know everything that's going on inside.

So, this wonderful virtual currency is not owned by anyone and is protected by encryption. But why do you need it if you already use fast payment apps?

### Free from restrictions

You can use cryptocurrency without any hindrance. Centralized payment services, in turn, can freeze accounts or prevent transactions.

### Burglary resistant

The design of the network makes it resistant to attacks by hackers and other intruders.

### Cheap and fast payment method

A person on the other side of the world can receive funds from you in a matter of seconds. The transaction fee is significantly less than the fee for an international money transfer.

What about Bitcoin that you've heard about from friends or family members? This is the first and most popular cryptocurrency.

### Who created Bitcoin?

Surprisingly, no one knows exactly who founded Bitcoin. Only the pseudonym of the creator of the currency is known — Satoshi Nakamoto. A person or a group of programmers may be hiding behind a pseudonym. There are even absurd theo-

ries that it is a time-traveling alien or a secret government organization.

In 2008, Satoshi published a 9-page document detailing the technology of the Bitcoin system. A few months later, in 2009, the software was released.

Bitcoin served as the basis for the creation of other cryptocurrencies. Some were based on identical software, others took a different approach. Okay, but what is the difference between all the cryptocurrencies?

Even compiling a list of all existing cryptocurrencies would take weeks. Some are faster, some are more private, and some are more programmable.

It's often said in the cryptocurrency space: do your research. This is said with the best intentions. You should not believe information found in only one source.

### What is blockchain?

Don't be intimidated by the abundance of technical terms that are used to describe «blockchain». Blockchain is a kind of database. It's not technically complicated, it's just a bunch of cells in a spreadsheet.

This database has some special features. First, blockchain data cannot be changed. This means that you can only add new information — you can't simply click a cell and delete or change the data in it.

Second, each record (called a block) in the database is cryptographically linked to the previous record. Simply put, each new entry must contain some kind of digital fingerprint (hash) of the last entry.

That's all! Since each new fingerprint is connected to the last one, the end result is a chain of blocks. Or, in the slang of the cool kids, blockchain.

The blockchain is immutable: if the block changes, the fingerprint changes. And as that fingerprint goes into the next block, the next block changes too. And since the imprint of this block... well, you get the idea. The result is a domino effect, and any change becomes obvious. You cannot change any information without anyone noticing.

### Is that all?

Impressed? Not surprising. After all, this innovation is not just some cumbersome alternative to Google Sheets. Anyone can download the blockchain and run a complete copy of it on their computer. All thanks to the software we mentioned earlier.

Let's assume that you and your friends Alisa, Dima, Katya and Vova are launching the program. You say: «I want to send Dima five coins.» You send this command to everyone else, but the coins are not sent to Dima right away.

At the same time, Katya decides to send five coins to Alice. She also sends her team online. At any time, a network participant can collect all pending commands and create a block.

If anyone can make a block, what's stopping them from cheating?

The idea of creating a block with the command «Dima pays me a million coins» seems very tempting. Just like buying a Lamborghini and a fur coat from Katya, making transactions with funds that you do not own.

But it doesn't work that way. Thanks to cryptography, game theory, and something called a consensus algorithm, the system prevents you from spending funds you don't actually have.

#### References:

1. <https://academy.binance.com/>
2. <https://ru.wikipedia.org/>
3. <https://habr.com/>
4. <https://coinmarket.com/>

## Маркетинговый план и маркетинговая стратегия: различия

Мурадова Аманбике Оразовна, старший преподаватель;  
 Аннамурадова Алтынай Мейлисовна, старший преподаватель;  
 Айназаров Сердар Арсланович, студент;  
 Мурадов Селим Гелдимухаммедович, студент  
 Туркменский государственный архитектурно-строительный институт (г. Ашхабад)

**И** маркетинговый план, и маркетинговая стратегия являются важными составляющими успеха организации. Ваша маркетинговая стратегия включает в себя то, что, по вашему мнению, необходимо вашей компании для достижения ее целей, а маркетинговый план включает шаги, которые вы предпримете для реализации своих маркетинговых целей и поддержки установленной стратегии. Чтобы развивать свой бизнес, важно учитывать как маркетинговый план, так и маркетинговую стратегию. В этой статье мы определяем маркетинговый план, обсуждаем, что такое маркетинговая стратегия, описываем различия между маркетинговым планом и маркетинговой стратегией и рассказываем о преимуществах обоих.

### Что такое маркетинговый план?

Маркетинговый план включает подробные шаги, которые вы предпримете для достижения установленных маркетинговых целей или всеобъемлющей стратегии бизнеса или конкретной кампании. Маркетинговые планы сосредоточены на отдельных тактиках и задачах по реализации стратегии, которые помогут компании достичь целей. Первым шагом в составлении маркетингового плана является разработка маркетинговой стратегии. Затем вы создадите подробный план, в котором будет указано, что, когда, как и где будет реализовано, а также описано, как вы впоследствии будете измерять успех своего маркетингового плана.

Большая часть любого маркетингового плана — это измерение его успеха. Ключевые показатели эффективности (KPI) — это установленные вами индексы достижений, которые измеряют, насколько вы близки к достижению

своей цели. После того, как вы определили свои ключевые показатели эффективности, вы можете разработать более надежный маркетинговый план, который соответствует общей стратегии, и узнать, добились ли вы успеха. Некоторые примеры ключевых показателей эффективности включают органический трафик на ваш веб-сайт, доход от продаж, коэффициенты конверсии на вашей целевой странице, а также стоимость лида или стоимость клика.

Вот что еще следует включить в свой маркетинговый план:

— **Брендинг:** определите, как вы будете брендировать компанию или конкретную кампанию, включая голос бренда, цвета, шрифты и многое другое. Убедитесь, что эти элементы брендинга появляются в ваших брошюрах, на веб-сайте, в социальных сетях, электронных письмах, сообщениях в блогах, вывесках магазинов и любых бумажных рекламных объявлениях.

— **График и бюджет.** Если вы создаете маркетинговый план для конкретной кампании, важно включить подробную информацию о графике и бюджете кампании. Это гарантирует, что вы будете соблюдать сроки и бюджет на протяжении всей кампании, независимо от того, направлена ли она на повышение узнаваемости бренда или на продажу большего количества единиц определенного продукта.

— **Обязанности:** Чтобы маркетинговый план работал, ему часто требуется помощь нескольких людей, которые несут ключевые обязанности. Итак, в маркетинговом плане должно быть указано, кто несет ответственность за какую часть кампании или выполнение плана. Поду-

майте, кто создает графику, пишет контент, распространяет контент по различным каналам и измеряет ключевые показатели эффективности.

— Стратегия контента. Стратегия контента может включать информацию о том, когда и как часто предоставлять контент целевой аудитории, какие средства вы будете использовать для общения с ними, а также о любых стимулах, которые вы предоставите для взаимодействия.

— Каналы. Каналы — это каналы связи, которые вы будете использовать для связи с целевой аудиторией. Необходимо планировать свой маркетинг на основе каналов, поскольку стиль общения на каждом из них может различаться, и вам придется соответствующим образом планировать свой контент. Общие каналы включают электронную почту, подкасты, сообщения в блогах и социальные сети.

#### Что такое маркетинговая стратегия?

Маркетинговая стратегия связана с вашей бизнес-стратегией и является основой того, что нужно компании для связи со своей целевой аудиторией и достижения своих целей. Вот некоторые моменты, которые следует учитывать при разработке маркетинговой стратегии:

— Цели. Убедитесь, что вы хорошо осведомлены о целях организации, и тогда вы сможете смоделировать на их основе как краткосрочные, так и долгосрочные маркетинговые цели. Независимо от того, работаете ли вы над стратегией конкретной маркетинговой кампании или над общим посланием для вашей компании или клиента, важно создавать и измерять цели.

Литература:

1. <https://sendpulse.com/>
2. <https://marketing.hse.ru/>
3. <https://kokoc.com/>

— Конкуренты. При построении маркетинговой стратегии вам также следует учитывать, кто является конкурентом. Анализ конкурентов поможет вам определить, кто ваши конкуренты, что они предлагают своим клиентам, каково их положение на рынке, а также их сильные и слабые стороны.

— Целевая аудитория: важно иметь глубокое представление о вашей целевой аудитории, прежде чем создавать продукты, составлять маркетинговый план или искать инвесторов. Узнайте, кого вы пытаетесь охватить своей маркетинговой стратегией, и узнайте об их мотивах, желаниях, потребностях, трудностях и о том, что они учитывают, прежде чем принять решение о покупке.

— Обмен сообщениями. Частью вашей маркетинговой стратегии является то, как вы будете разрабатывать и делиться своими сообщениями с внутренними сотрудниками, заинтересованными сторонами и внешними клиентами. Подумайте о том, какой тон вы хотите использовать, а также о любом жаргоне. Подумайте об эмоциях, которые вы хотите передать, и о том, что вы хотите, чтобы чувствовали те, кто получает сообщение.

— Уникальное ценностное предложение. Ваше уникальное ценностное предложение — это то, что отличает вас от конкурентов. Частью вашей маркетинговой стратегии является понимание того, что отличает вас от конкурентов, и возможность поделиться этим с клиентами, чтобы они знали, почему им следует рассмотреть возможность покупки у вас, а не у другой компании.

## Преимущества и недостатки криптомайнинга

Мурадова Аманбике Оразовна, старший преподаватель;

Бердиева Оразгул Гелдиевна, старший преподаватель;

Дадаев Гуванч Орагелдиевич, студент;

Сапарлыев Байраммурад Байрамбердиевич, студент

Туркменский государственный архитектурно-строительный институт (г. Ашхабад)

**К**риптовалюта полностью цифровая и не оставляет записей о владении и транзакциях в физическом мире. Криптовалюта имеет отдельный способ учета всех деталей.

Криптовалюта полностью цифровая и не оставляет записей о владении и транзакциях в физическом мире. Поскольку не существует физических книг, позволяющих отслеживать, кто и в какую криптовалюту инвестировал, у криптовалюты есть отдельный способ учета всех деталей. Все эти транзакции поддерживаются через сеть блокчейнов и добавляются в цифровой реестр.

Эти цифровые реестры необходимо поддерживать своевременно для отслеживания различных происходящих транзакций с криптовалютой. Одновременно эти глобальные реестры обновляют криптотранзакции, которые происходят с соответствующими криптовалютами на миллионах мощных компьютеров, которые могут выполнять эту задачу. Поскольку сеть децентрализована, ни одно физическое или юридическое лицо не может контролировать ее или изменять в своих целях. Системы криптомайнинга — это миллионы компьютеров, которые отслеживают эти транзакции.

### Плюсы криптомайнинга

#### 1. Получите вознаграждение за программное обеспечение.

Программное обеспечение дает вам вознаграждение за пожертвование вашей системы для майнинга определенной криптовалюты. Например, если вы занимаетесь майнингом биткойнов, программное обеспечение компенсирует вам ваши проблемы. Это помогает майнерам зарабатывать деньги.

#### 2. Майнинг выгоден.

Хотя цена криптовалюты кажется более высокой, майнинг — это процесс, который может помочь вам получить большую прибыль. Люди, обладающие мощной установкой для майнинга, имеют шанс заработать больше денег по сравнению с первоначальными инвестициями, которые они вложили в создание своей установки.

### Минусы крипто-майнинга

#### 1. Высокая стоимость.

Создание установки или фермы для майнинга криптовалют может стоить целое состояние. Если ваш компьютер будет заниматься майнингом в течение долгих часов, последуют огромные счета за электроэнергию. Это, в свою очередь, увеличит ваши расходы.

#### 2. Уменьшает срок службы ваших графических карт.

Процесс майнинга криптовалют требует максимальной мощности графических процессоров для поддержания работоспособности программного обеспечения для майнинга. Это уменьшает общий срок службы ваших видеокарт.

#### 3. Рискованное предприятие для майнеров.

Поскольку рынок криптовалют колеблется, это делает его рискованным предприятием как для майнеров, так и для инвесторов. Можно ожидать внезапных максимумов и минимумов в течение нескольких часов, что может привести к потерям. Например, если вы занимаетесь добычей сиб-ину и внезапно цены на сиб-ину падают, вы можете потерять больше денег вместо того, чтобы получить огромную прибыль. Из-за нестабильности криптовалюты многие люди не занимаются майнингом.

Майнинг — это процесс, который Биткойн и некоторые другие криптовалюты используют для генерации новых монет и проверки новых транзакций. Он включает в себя обширные децентрализованные сети компьютеров по всему миру, которые проверяют и защищают блокчейны — виртуальные реестры, в которых документируются транзакции криптовалюты. В обмен на свою вычислительную мощность компьютеры в сети награждаются новыми монетами. Это благотворный круг: майнеры поддерживают и защищают блокчейн, блокчейн награждает монеты, монеты дают майнерам стимул поддерживать блокчейн.

### Как работает майнинг?

Существует три основных способа получения биткойнов и других криптовалют. Вы можете купить их на бирже, такой как Coinbase, получить в качестве оплаты за товары или услуги или виртуально «майнить» их. Это третья категория, которую мы здесь объясняем на примере Биткойна.

Возможно, вы подумали о том, чтобы попробовать майнить биткойны самостоятельно. Десять лет назад принять участие мог любой, у кого был приличный домашний компьютер. Но по мере роста блокчейна вычислительная мощность, необходимая для его поддержания, увеличилась. (С большим размахом: в октябре 2019 года для добычи одного биткойна требовалось в 12 триллионов раз больше вычислительной мощности, чем когда в январе 2009 года были добыты первые блоки.) В результате любительский майнинг биткойнов вряд ли будет прибыльным для любителей. в эти дни. Практически вся добыча сейчас осуществляется специализированными компаниями или группами людей, которые объединяют свои ресурсы. Но все равно приятно знать, как это работает.

Специализированные компьютеры выполняют вычисления, необходимые для проверки и записи каждой новой транзакции биткойнов и обеспечения безопасности блокчейна. Для проверки блокчейна требуется огромное количество вычислительной мощности, которую майнеры добровольно предоставляют.

Майнинг биткойнов во многом похож на управление большим центром обработки данных. Компании приобретают оборудование для майнинга и платят за электроэнергию, необходимую для его поддержания (и охлаждения). Чтобы это было прибыльно, стоимость заработанных монет должна быть выше, чем стоимость их добычи.

Что мотивирует майнеров? В сети проводится лотерея. Каждый компьютер в сети стремится первым угадать 64-значное шестнадцатеричное число, известное как «хеш». Чем быстрее компьютер сможет выдавать предположения, тем больше вероятность, что майнер получит вознаграждение.

Победитель обновляет реестр блокчейна всеми недавно проверенными транзакциями — тем самым добавляя в цепочку новый проверенный «блок», содержащий все эти транзакции — и получает заранее определенное количество вновь отчеканенных биткойнов. (В среднем это происходит каждые десять минут.) По состоянию на конец 2020 года вознаграждение составляло 6,25 биткойнов, но в 2024 году и каждые четыре года оно будет уменьшаться вдвое. Фактически, по мере увеличения сложности майнинга вознаграждение будет продолжать уменьшаться до тех пор, пока не останется биткойнов, которые можно добывать.

### Литература:

1. <https://coinbase.com/>

2. <https://study.trader-consult.com/>
3. <https://www.sravni.ru/>

## Значение налоговых ставок и налогового администрирования

Овезов Парахат Какаджанович, студент;  
Назаров Гурбангельди Нургельдиевич, студент  
Туркменский государственный архитектурно-строительный институт (г. Ашхабад, Туркменистан)

Байев Ибрагим Хасан оглы, преподаватель  
Туркменский государственный институт финансов (г. Ашхабад)

### Почему налоговые ставки и налоговое администрирование имеют такое значение?

Для содействия экономическому росту и развитию правительствам необходимы устойчивые источники финансирования социальных программ и государственных инвестиций. Программы, обеспечивающие здравоохранение, образование, инфраструктуру и другие услуги, важны для достижения общей цели — процветающего, функционального и упорядоченного общества. И они требуют, чтобы правительства увеличили доходы. Налогообложение платит не только за общественные товары и услуги; это также ключевой ингредиент социального контракта между гражданами и экономикой. То, как собираются и расходуются налоги, может определять саму легитимность правительства. Привлечение правительств к ответственности способствует эффективному управлению налоговыми поступлениями и, в более широком смысле, хорошему управлению государственными финансами.

Всем правительствам нужны доходы, но задача состоит в том, чтобы тщательно выбирать не только уровень налоговых ставок, но и налоговую базу. Правительствам также необходимо разработать систему соблюдения налогового законодательства, которая не будет препятствовать участию налогоплательщиков. Данные недавнего опроса компаний в 147 странах показывают, что компании считают налоговые ставки одними из пяти основных ограничений для своей деятельности, а налоговое администрирование — одним из 11. воспринимать как налоговые ставки, так и налоговое администрирование как меньшее препятствие для бизнеса.

### Почему налоговые ставки имеют значение?

Сумма налоговых затрат для предприятий имеет значение для инвестиций и роста. Там, где налоги высоки, предприятия более склонны отказываться от формального сектора. Исследование показывает, что более высокие налоговые ставки связаны с меньшим количеством официальных предприятий и меньшими частными инвестициями. Увеличение эффективной ставки налога на прибыль организаций на 10 процентных пунктов связано со снижением отношения инвестиций к ВВП до 2 процентных пунктов и снижением доли входа в бизнес

примерно на 1 процентный пункт. 3 Повышение налога, эквивалентное 1% ВВП, снижает объем производства в течение следующих трех лет почти на 3%. 4 Исследования, посвященные решениям транснациональных компаний о том, куда инвестировать, показывают, что увеличение на 1 процентный пункт установленной законом ставки корпоративного подоходного налога снизит местные прибыли от существующих инвестиций в среднем на 1,3%. 5 Увеличение эффективной ставки корпоративного подоходного налога на 1 процентный пункт снижает вероятность создания дочерней компании в стране на 2,9%.

Налоги на прибыль составляют лишь часть общей суммы налогов на бизнес (в среднем около 39%). В Бוליварианской Республике Венесуэла, например, номинальный корпоративный подоходный налог основан на прогрессивной шкале в размере 15-34% от чистой прибыли, но общий счет по налогу на бизнес — даже с учетом вычетов и освобождений — составляет 73,31% от коммерческого налога. прибыль за счет ряда других налогов (налог на прибыль, четыре налога на труд и взносы, налог с оборота, налог на имущество и налог на науку, технику и инновации).

Сохранение налоговых ставок на разумном уровне может способствовать развитию частного сектора и формализации бизнеса. Умеренные налоговые ставки особенно важны для малых и средних предприятий, которые способствуют экономическому росту и занятости, но не увеличивают значительно налоговые поступления. 7 Типичное распределение налоговых поступлений по размеру компаний в странах Африки к югу от Сахары, на Ближнем Востоке и в Северной Африке показывает, что микро-, малые и средние предприятия составляют более 90% налогоплательщиков, но вносят лишь 25-35% налоговых поступлений. доход. 8 Установление высоких налоговых издержек для предприятий такого размера, возможно, не увеличит налоговые поступления в бюджет, но может привести к тому, что предприятия перейдут в неформальный сектор или, что еще хуже, прекратят свою деятельность.

В Бразилии правительство создало *Simples Nacional* — налоговый режим, призванный упростить сбор налогов



для микро- и малых предприятий. Программа снизила общие налоговые затраты на 8% и способствовала увеличению на 11,6% уровня лицензирования бизнеса, увеличению регистрации микропредприятий на 6,3% и увеличению числа фирм, зарегистрированных в налоговых органах, на 7,2%. Сборы доходов выросли на 7,4% процента в результате увеличения налоговых платежей и отчислений на социальное страхование. Simples Nacional также приписывают увеличение доходов, прибыли, оплачиваемой занятости и основного капитала фирм формального сектора.

Предприятия заботятся о том, что они получают в виде налогов. Качественная инфраструктура имеет решающее значение для нормального функционирования экономики, поскольку она играет центральную роль в определении места экономической деятельности и типов секторов, которые могут развиваться. Здоровая рабочая сила жизненно важна для конкурентоспособности и производительности экономики — инвестиции в предоставление медицинских услуг необходимы как по экономическим, так и по моральным причинам. Базовое образование повышает эффективность каждого работника, а качественное высшее образование и профессиональная подготовка позволяют экономике продвигаться вверх по цепочке соз-

дания стоимости за пределы простых производственных процессов и продуктов.

Эффективность, с которой налоговые поступления конвертируются в общественные блага и услуги, различается по всему миру. Последние данные Показателей мирового развития и Индекса человеческого развития показывают, что такие экономики, как Ирландия и Малайзия, которые имеют относительно низкие общие налоговые ставки, эффективно генерируют налоговые поступления и конвертируют полученные доходы в высококачественные общественные блага и услуги (рисунок 2). Данные показывают обратное для Анголы и Афганистана. Экономическое развитие часто увеличивает потребность в новых налоговых поступлениях для финансирования растущих государственных расходов. В то же время требуется, чтобы экономика была в состоянии удовлетворить эти потребности. Однако более важным, чем уровень налогообложения, является то, как используются доходы. В развивающихся странах высокие налоговые ставки и слабое налоговое администрирование — не единственные причины низкого уровня собираемости налогов. Размер неформального сектора также имеет значение; налоговая база намного уже, поскольку большинство работников неформального сектора получают очень низкую заработную плату.

#### Литература:

1. <https://gflolaw.com/>
2. <https://worldtaxes.ru/>
3. <https://visasam.ru/>
4. <https://www.astons.com/>

## Современные вопросы целей и задач государственной политики в сфере образования и науки

Пешков Роман Олегович, студент магистратуры

Научный руководитель: Дудченко Оксана Сергеевна, доктор юридических наук, профессор  
Московский финансово-юридический университет МФЮА

*В статье автор дает характеристику принципам российской государственной политики, а также основам правового регулирования в сфере образования в РФ на современном этапе.*

**Ключевые слова:** сфера образования, образование, Российская Федерация, Россия, государственная политика, образовательная деятельность, образовательный процесс, государственное управление, российское образование, национальный проект, правовое регулирование.

**Н**а современном этапе российское общество испытывает судьбоносные риски и вызовы. Они объективно обусловлены рядом таких факторов, как активно проводимой в государстве модернизации всех общественно-экономических сфер, стремительным вторжением в общественную жизнь цифровых технологий, последствиями пандемии COVID-19, небывалым давлением масштабных

санкций коллективного Запада, проводимой нашим государством СВО, и, как следствие, проблемы интеграции новых регионов в научно-образовательное пространство России, а также иными угрозами и ситуацией внезапного появления разнообразных факторов нестабильности.

Все эти перечисленные современные условия социально-экономического и политического развития го-

сударства приобретают особое значение катализаторов для изменения государственной политики как в сфере образования, так и в сфере отечественной науки. Отечественные образование, наука и технологии призваны стать основой для достижения важнейших национальных целей укрепления суверенности и безопасности государства, способствовать решению прогрессивных задач в развитии общества и страны. В России 2022-2031 годы объявлены десятилетием науки и технологий, о чем 25 апреля 2022 г. Президент РФ издал специальный Указ № 231 [1]. Это, с одной стороны, можно рассматривать как продолжение уже достигнутых итогов прошедшего в 2021 году года науки и заканчивающегося 2023 года педагога и наставника, с другой стороны, как стремление достигнуть всех запланированных целей стратегического развития страны в целом. В подтверждении этого, приведем отдельные высказывания главы государства, прозвучавшие за последние два года, и которые, в общей сложности, отражают все главные направления в развитии образовательной и научно-технической политики нашего государства. Так, 15 декабря 2022, выступая на заседании Совета по стратегическому развитию и нацпроектам, президент подчеркнул важность обеспечения качественного образования и развития для детей всех регионов страны: «Успешное будущее человека зависит от качественного образования и разностороннего развития. Такие возможности нужно обеспечить повсеместно, в любом регионе нашей страны» [2]. Выступая в режиме видеоконференции на заседании Совета по науке и образованию 8 февраля этого года Президент РФ сказал: «Мы должны фокусироваться на достижении национальных целей развития, учитывать фактор внешнего давления, а значит — предельно внимательно относиться к выбору наших научно-технологических приоритетов. В этой связи считаю необходимым внести соответствующие изменения в основополагающий документ — Стратегию научно-технологического развития... Ситуация поменялась». [3].

На заседании Совета законодателей в Санкт-Петербурге, который проходил 28 апреля 2023 года, Президент России обратил внимание на важнейшее обстоятельство в рассматриваемой нами сфере. Он особо отметил, что в России формируется суверенная система образования: «Новая инициатива по развитию социальной сферы и экономики, суверенной системы образования. Вот словосочетание специально употребил — «суверенная система образования». Важнейший элемент нашей совместной работы. В этом — будущее нашей страны» [4]. В своем ежегодном послании Федеральному Собранию 21 апреля 2023 г. Президент РФ сказал о том, что «мы знаем, что необходимо делать для уверенного поступательного развития России, причём именно суверенного, независимого развития, вопреки любому внешнему давлению и угрозам, с надёжной гарантией безопасности и интересов государства». Как особо заострил внимание глава государства: «свободное развитие об-

щества — это готовность брать ответственность за себя и за близких, за свою страну. Такие качества закладываются с детских лет, в семье. И конечно, для укрепления наших общих ценностей, национальной идентичности крайне важны система образования, отечественная культура». Тем самым в очередной раз подчеркнул значимость усовершенствования всей системы образования для будущего страны. Также в своем послании Президент не обошёл стороной и сферу науки, он сказал: «С учётом масштабных задач, стоящих перед страной, мы должны серьёзно обновить подходы к системе подготовки кадров, к научно-технологической политике». [5]. Если перефразировать слова Президента, то именно сейчас, в сложнейшей внешнеполитической ситуации для России началось время постановки и решения амбициозных задач, в том числе, а, может быть, и прежде всего, в области образования и науки.

Все вышеизложенное подчеркивает актуальность темы статьи. Кроме того, актуальным является и то, что на современном этапе как образование, так и наука являются важнейшими факторами развития социально-экономических и культурных сфер жизни общества, а также улучшения благосостояния людей, укрепления позиций и конкурентоспособности в системе международных отношений. Значимость образования вызвана взаимозависимостью между системой образования и развитием общества. Ввиду этого статус государства определяется интеллектуальным потенциалом страны, а образованность нации выступает основой прогресса страны. Система образования — один из самых важных элементов общественной жизни, потому что является основой для формирования качества человеческих ресурсов для функционирования отраслей общественного производства. По этой причине главной ценностью в развитии сферы образования обладает четко выстроенная система управления на федеральном, региональном и муниципальном уровнях власти, как основа реализации государственной политики в данной области.

Важнейшая цель российской государственной политики в сфере образования и науки — это обеспечение высокого качества образования и научных достижений на основе сохранения их фундаментальности и соответствия современным потребностям личности, общества и государства.

Формирование государственной политики сопряжено с прохождением некоторых этапов, которые пересекаются и наслаиваются друг на друга и непосредственно с процессом утверждения госрешений. Благодаря этому можно выделить этапы формирования госполитики на основе рационального принятия решений: инициирование политики; формирование политики; осуществление и мониторинг государственной политики; оценка и регулирование госполитики [6]. На первом этапе происходит установление общественных проблем и осмысление необходимости решения данных проблем со стороны го-

сударства. После даются конкретные формулировки спектра проблем и учитываются интересы различных социальных групп. На втором этапе формулируются цели, задачи, распределяются полномочия между различными госструктурами и рассматриваются реальные пути решения поставленных проблем. Непосредственное воплощение поставленных целей в соответствии с имеющимися ресурсами подразумевает третий этап. На данном этапе реализуется анализ и проверка исполнения на постоянной основе. На четвертом этапе происходит мониторинг результатов реализации проводимой политики, который включает механизм реагирования на потенциальные угрозы или отклонения от плана мероприятий, а также методы оценки ограничений и возможностей системы госвласти, методы качественной оценки госполитики.

Таким образом, образовательные инициативы государства, направленные на поддержку и прогресс системы обучения, интегрируются в стратегии развития и управления этой сферой, подчас в итоге государство издает основополагающие нормативные акты, законодательно закрепляя эти направления, как например Закон «Об образовании», который занял центральное место в регулировании сферы образования, определяя ее важным социальным институтом, призванным служить интересам индивида, семьи и государства, а также как процесс, объединяющий воспитание и познание. В данном Законе понятие образования охватывает широкий спектр элементов, включая не только накопление знаний, но и развитие практических навыков, формирование ценностей, а также приобретение жизненного и профессионального опыта.

Цели, преследуемые государством управляя образовательным процессом, охватывают стимулирование умственного роста, воспитание духовных и моральных качеств, стимулирование творческой и физической активности, а также подготовку к профессиональной деятельности, обеспечивая при этом удовлетворение личных стремлений и интересов в области обучения.

В сегодняшнем обществе акцент на развитие образования выступает как ключевой элемент в планах правительства, призывая к интенсивному вниманию к его структурированию. Создание политических стратегий страны осуществляется под руководством государственных органов, однако процесс этот предполагает активное участие населения через различные структуры общественного сектора. В любом случае, основная цель такой стратегии заключается в преодолении социальных проблем. Для эффективного управления политикой требуется четко определить набор целей и задач, установить приоритеты развития, создать программы и директивы, которые будут разработаны и в дальнейшем реализованы с вовлечением гражданских институтов правящими структурами.

Государственное управление в области образования осуществляется на основе сочетания принципов государ-

ственного регулирования и самоуправления [7]. В соответствии со ст. 72 Конституции РФ общие вопросы воспитания, образования и науки находятся в совместном ведении РФ и субъектов РФ [8].

Содержание государственного управления в данной сфере заключается в том, что федеральные органы исполнительной власти и органы исполнительной власти субъектов РФ определяют соответствующие приоритетные направления развития образования и науки, обеспечивают формирование системы педагогических и научных организаций, осуществление межотраслевой координации образовательной, научной и научно-технической деятельности, разработку и реализацию образовательных, научных и научно-технических программ и проектов, развитие форм интеграции образования и науки, реализацию достижений науки и техники [9].

Текущая государственная политика включает в себя нормативную, финансово-экономическую, управленческую, кадровую, научную и международную составляющие. Элементами данной политики являются также идеалы, ценности, цели, задачи и принципы. Основополагающим правом человека и гражданина является право на образование, закрепленное в конституционных нормах ч. 2 ст. 43, и продолженное в Законе «Об образовании» (статья 3), где обеспечение права каждого человека на образование закрепляется в качестве одного из приоритетных принципов государственной политики в сфере образования [10]. Предоставление такого конституционного права лежит в основе всей политики на государственном уровне в области образования. Подтверждение неизменности данному принципу страна слышит в оглашаемых приоритетах госполитики в сфере образования и науки, как одни из главных векторов развития страны [11]. Следуя данной траектории развития, во исполнение решений главы государства, федеральные органы государственной власти создают инструменты реализации государственной политики в сфере образования. Одним из таких инструментов является Государственная программа по развитию образования на 2018-2025 годы (далее ГПРО), утвержденной постановлением Правительства РФ от 26.12.2017 № 1642 [12]. В данной программе обозначены основные цели госполитики на современном этапе. К ним относятся: качество, доступность образования и воспитание гармонично развитой и социально ответственной личности [13]. Данные цели соответствуют современным понятиям о сущности образования, а также ориентируют на глобальность понимания образования, что, несомненно, положительно характеризует данную государственную программу [14].

В рамках новой стратегии правительства, цели были обозначены как следующие: стремление к подъему в рейтинге мировых образовательных систем, в частности в PISA; обеспечение трудоустройства для большинства студентов в течение 12 месяцев после получения диплома о среднем профессиональном образовании; расширение присутствия российских высших учебных за-

ведений среди ста лучших мировых университетов на протяжении как минимум двух лет; а также гарантирование всеобщего доступа к дошкольному образованию для детей от трех лет и стремление к тому же для детей младшего возраста. Стремление к расширению количества детей, получающих дополнительное образование, параллельно с ростом количества взрослых, проходящих курсы для улучшения своих профессиональных навыков [15].

В последние годы определение направлений государственной политики в области образования и науки, а также ее поэтапное осуществление практически повсеместно стало реализовываться на основе принятия целевых программ развития образования субъектов РФ, которые разрабатываются в соответствии с федеральной программой развития образования. Речь идет о так называемых национальных проектах (нацпроекты). Впервые данное понятие прозвучало в Послании Президента 2003 г., а с 2005 г. нацпроект начинает реализовываться в непосредственной практике государственного управления, в том числе и в сфере науки и образования. Характерной чертой целевых программ развития данных сфер является то, что они принимаются на конкретный срок. В паспорте каждой из программ расписывается подробный план мероприятий, обеспеченных запланированным бюджетированием, и должны реализовываться в определенные календарные сроки. Так, паспорт нацпроекта «Образование» разработан Минпросвещения РФ во исполнение Указа Президента РФ от 07.05.2018 года № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [16], но о нем речь пойдет ниже.

Стратегические задачи государстве в сферах образования и науки реализуются этапами, на основе принципов, сформулированных в ст. 7 закона «О стратегическом планировании в Российской Федерации» [17]. Общий же вектор развития образования и науки в нашем государстве задается в положениями таких документов стратегического планирования федерального уровня, как: Стратегия национальной безопасности РФ [18], Стратегия научно-технологического развития РФ [19], Стратегия пространственного развития РФ на период до 2025 года [20], Стратегия экономической безопасности РФ на период до 2030 года [21], и ежегодно уточняется посланиями Президента Федеральному Собранию РФ. Положения данных документов определяют образование и науку в качестве важнейших стратегических национальных приоритетов [22].

Для достижения сформулированных стратегических целей в сферах образования и науки государство планирует способствовать усилению роли основного фактора экономического развития — человеческого капитала. Также предстоит последовательно решать вопросы повышения качества образования (общего, профессионального, высшего), сопровождая это развитием образовательной инфраструктуры.

Актуальная задача, стоящая перед государственной системой управления, состоит в создании сбалансированной системы воспроизводства кадров для научно-технологического развития страны в целом, для сферы образования в частности.

В общей парадигме государственного управления реализуются значимые межотраслевые направления деятельности в социальных сферах, определенные следующими указами Президента РФ: «Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия Детства» [23], «Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия науки и технологий» [24], «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» [25], а также Стратегия развития физической культуры и спорта в РФ на период до 2030 года, утвержденная распоряжением Правительства РФ от 24.11.2020 № 3081-р [26], и др. Направление в среднесрочном планировании до 2030 года определяется в соответствии с положениями указа Президента РФ от 21 июля 2020 г. № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» [27], который определяет, как национальные цели развития страны, так и устанавливает целевые показатели, необходимые для их достижения. Во исполнение этого Указа Президента общие стратегические приоритеты Правительства РФ по достижению национальных целей на ближайшие 10 лет утверждены распоряжением Правительства РФ от 01.10.2021 № 2765-р [28], в Едином плане по достижению национальных целей развития России на период до 2024 года и на плановый период до 2030 года. Согласно этому документу, планируется прорыв в научно-технологическом и социально-экономическом развитии с страны, который во многом основывается на результатах мероприятий нацпроектов «Образование», «Наука и университеты», а также в процессе осуществления мероприятий федеральных программ: «Развитие образования» (утв. постановлением Правительства РФ от 26.12.2017 № 1642) и «Научно-технологическое развитие Российской Федерации» (утв. распоряжением Правительства РФ от 12.11.2020 № 2945-р) [29].

Реализация государственной Стратегии развития воспитания в РФ на период до 2025 года (утверждена распоряжением Правительства РФ от 12.11.2020 № 2945-р) осуществляется посредством последовательного выполнения плана ее мероприятий, путем объединения действий смежных министерств. Так, в реализации плана данной Стратегии в 2022 году, помимо Минпросвещения и Минобрнауки, приняли участие 12 федеральных органов исполнительной власти и органы исполнительной власти субъектов РФ, осуществляющие государственное управление в сфере образования, а также Общероссийская общественно-государственная детско-юношеская организация «Российское движение школьников» [22].

Согласно Протоколу заседания президиума Совета, при Президенте РФ по стратегическому развитию и приоритетным проектам от 22.03.2017 г. № 3 Минпросвещения России с 2018 года определено ответственным исполни-

телем госпрограммы «Развитие образования» (утверждена постановлением Правительства РФ от 26.12.2017 № 1642 (в ред. от 25.11.2023)). Программа реализуется посредством использования механизмов проектного управления. Для всех уровней образования были намечены основные направления (подпрограммы) развития. Проектный раздел пилотной программы в 2022 году включал мероприятия таких федеральных проектов нацпроекта «Образование», как: «Современная школа»; «Успех каждого ребенка»; «Цифровая образовательная среда»; «Искусственный интеллект»; «Развитие интеграционных процессов в сфере науки, высшего образования и индустрии» и другие, а также нацпрограмм: «Цифровая экономика Российской Федерации»; «Демография»; «Культура»; «Наука и университеты». Так, например, в подпрограмме «Дополнительного образования детей и реализация мероприятий молодежной политики» поставлены задачи: увеличение до 80% общего числа детей, занимающихся по программам дополнительного образования и модернизация инфраструктуры; создание сети не менее 340 центров «IT-куб» цифрового образования детей к 2024 году; продолжение работы по развитию добровольчества (волонтерства); формирование системы профессиональных конкурсов для не менее 1,7 млн. человек и так далее [29].

Направление «Совершенствование управления системой образования» сфокусировано на решение задач текущего характера, таких как: введение в 85 российских регионах оценки качества общего образования на базе практики международных исследований качества подготовки учащихся; обеспечение информации по реализации национального проекта «Образование»; создание не менее 75 цифровых учебно-методических комплексов, обучающих симуляторов, тренажеров и виртуальных лабораторий и др.

Основная цель стратегии государственной политики в области образования направлена на обновление системы среднего и дополнительного профессионального обучения. Главный инструмент достижения этой цели — внесение изменений в учебные планы всех профессиональных учебных заведений страны, что предполагает внедрение обновленных, фокусирующихся на практике и адаптируемых к каждому обучающемуся программ. В рамках этой стратегии осуществляется управление через проектный подход, который направлен на выполнение ключевых федеральных инициатив. Эти инициативы включают проекты, направленные на поддержку трудоустройства женщин через создание условий для дошкольного образования детей младше трех лет, развитие квалификаций для нужд цифровой экономики, предоставление возможностей социального продвижения для всех слоев населения и способствование росту цифровой культуры в обществе.

В состав Госпрограммы входят многочисленные федеральные проекты, которые являются частью национального инициативного плана, направленного на развитие образования. Ключевые направления включают

поддержку активного социального участия, развитие навыков у молодых специалистов, реформирование школьной системы для современности, обеспечение благоприятных условий для достижения каждым учеником личного успеха, расширение помощи семьям с детьми, интеграция цифровых технологий в учебный процесс и подготовка педагогов к предстоящим изменениям в образовательной сфере [30].

Проектный характер государственного управления в сфере образования помимо профильных федеральных проектов, для достижения намеченных стратегических целей, активно задействовало и работу над мероприятиями не входящих в состав нацпроектов, таких федеральных проектов, как, например, «Россия — привлекательная для учебы и работы страна», «Развитие интеграционных процессов в сфере науки, высшего образования и индустрии» и «Профессионалитет» [22], одна из ключевых инициатив Минпросвещения РФ. Проект направлен на синхронизацию образовательного процесса в колледжах с запросом со стороны предприятий для системного развития российской экономики в условиях импортозамещения.

В России осуществляется постоянный парламентский контроль над осуществлением политики государства в сфере образования, что находит свое закрепление в ч. 2 ст. 3 Закона «Об образовании». Формой отчета высших органов государственной исполнительной власти о политике в сфере образования выступает ежегодный доклад Федеральному Собранию, содержащий обзор и анализ реализации государственной образовательной политики. Доклад размещается на официальном сайте Правительства РФ. Открытость этой информации также способствует целям общественного контроля в данной сфере. «Правила подготовки национального доклада о реализации государственной политики в сфере образования» утверждены Постановлением Правительства РФ от 24.10.2023 № 1777. Для включения в текст доклада каждый год проводится в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 05.08.2013 № 662 мониторинг системы образования [31]. Сейчас на сайте Правительства РФ размещены доклады за период с 2015 по 2022 годы.

В 2022 году в законодательство в сфере образования был внесен ряд серьезных изменений, которые во многом изменили взаимоотношения субъектов образовательной деятельности. В целях создания единого образовательного пространства на территории страны, для реализации норм Закона «Об образовании», с учетом внесенных в него изменений Федеральным законом от 24 сентября 2022 г. № 371-ФЗ, были введены единые для России федеральные основные образовательные программы (далее — ФООП), разрабатываемые и утверждаемые Минпросвещения РФ. Федеральным законом от 14 июля 2022 г. № 295-ФЗ из Закона «Об образовании» понятие «государственные и муниципальные услуги в сфере образования» были заменены на слова «реализации образовательных программ» [30].

Одно из приоритетных направлений Минобрнауки РФ является планомерная работа с молодыми учеными. Так, проведенный в рамках объявленного в Российской Федерации Десятилетия науки и технологий опрос показал, что в настоящее время более 83% студентов планируют строить научную карьеру в России. Министерство курирует систему грантов, стипендий и премий, которые распределяются для поддержки наиболее талантливых молодых ученых. А также выступает основным организатором Конгресса молодых ученых, которое стало зна-

ковым событием в начинающемся Десятилетии науки и технологий, утвержденного Указом главы государства в целях усиления роли науки и технологий в решении актуальных национальных задач развития российского общества. Конгресс стал инновационной площадкой для открытого и плодотворного общения передовой и фундаментальной науки, государственной власти и реального сектора экономики, что, безусловно, определяет главные направления научно-технологического развития России.

#### Литература:

1. Указ Президента РФ от 25 апреля 2022 г. № 231 «Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия науки и технологий» // Собрание законодательства Российской Федерации от 2 мая 2022 г. № 18 ст. 3052. ред. от 20 июля 2023 г.
2. Владимир Путин Успешное будущее человека зависит от качественного образования и разностороннего развития/Путин Владимир. — Текст: электронный // Минпросвещения России: [сайт]. — URL: <https://edu.gov.ru/press/6323/vladimir-putin-uspeshnoe-buduschee-cheloveka-zavisit-ot-kachestvennogo-obrazovaniya-i-raznostoronnego-razvitiya> (дата обращения: 07.12.2023).
3. Стенограмма Заседание Совета по науке и образованию. — Текст: электронный // Президент России: [сайт]. — URL: <http://www.kremlin.ru/events/councils/70473> (дата обращения: 07.12.2023).
4. Встреча с Советом законодателей. — Текст: электронный // Президент России: [сайт]. — URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/71047> (дата обращения: 07.12.2023).
5. Стенограмма. Послание Президента Федеральному Собранию 21 апреля 2023 г. — Текст: электронный // Президент России: [сайт]. — URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/71047> (дата обращения: 07.12.2023).
6. Кемахлы Шевкет Башер. Содержание и пути реализации политики государства в области образования/Шевкет Башер Кемахлы. — Текст: непосредственный // Известия Российского государственного педагогического университета им. А. И. Герцена. — 2021. — № 200. — с. 146-152.
7. Руденко, Я. А. Приоритетные направления государственного управления образовательной сферой/Я. А. Руденко. — Текст: непосредственный // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы III международной научно-практической конференции. — Краснодар: Краснодарский центр научно-технической информации, 2016. — с. 279-285.
8. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) // Российская газета от 25 декабря 1993 г. № 237 (первоначальный текст). с изм. и доп. в ред. от 14.03. 2020 г.
9. Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике» от 23.08.1996 № 127-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 35. Ст. 4137. с изм. и доп. в ред. от 24.07.2023.
10. Головина, С. Ю. Модернизация основных институтов трудового права в свете построения постиндустриального общества/С. Ю. Головина. — Текст: непосредственный // Парадигма трудового и социального права в эпоху построения постиндустриального общества: Сборник научных трудов по итогам III Международной научно-практической конференции (23-24 октября 2018 г.). — Минск: МИТСО, 2018. — с. 47-53.
11. Бабайцева, В. В. Особенности реализации государственной политики в сфере образования РФ/В. В. Бабайцева. — Текст: непосредственный // Ученые записки Тамбовского отделения РСОМ. — 2019. — № 15. — с. 101-108.
12. Постановление Правительства РФ от 26.12.2017 № 1642 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие образования» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2018. № 1 (ч. II). Ст. 375. с изм. и доп. в ред. от 25.11.2023.
13. Образовательное право: учебник для вузов. Под редакцией А. И. Рожкова, В. Ю. Матвеева. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 376 с. — Текст: непосредственный.
14. Рахинский, Д. В. Глобальное образование: отечественные аспекты проблемы/Д. В. Рахинский. — Текст: непосредственный // Научно-информационный журнал армия и общество. — 2015. — № 3 (46). — с. 122-126.
15. Трашкова, С. М. Федеральная госпрограмма «Развитие образования» на 2018-2025 годы: общая характеристика и основные положения/С. М. Трашкова/ — Текст: непосредственный // Наука и образование: опыт, проблемы, перспективы развития: материалы международной научно-практической конференции, Красноярск, 17-19 апреля 2018 года. Том Часть I. — Красноярск: Красноярский государственный аграрный университет, 2018. — с. 61-63.

16. Указ Президента РФ от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2018. № 20. Ст. 2817. ред. от 21.07.2020
17. Федеральный закон от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. № 26 (ч. I). Ст. 3378. с изм. и доп. в ред. от 23.02.2023.
18. Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2021. № 27 (ч. II). Ст. 5351.
19. Указ Президента РФ «О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации» от 01.12.2016 № 642 // Собрание законодательства Российской Федерации. 2016. № 49, 05.12.2016, ст. 6887. с изм. и доп. в ред. от 15.03.2021.
20. Распоряжение Правительства РФ от 13.02.2019 № 207-р // Собрание законодательства Российской Федерации. 2019. № 7 (ч. II), Ст. 702 с изм. и доп. в ред. от 30.09.2022.
21. Указ Президента РФ «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» от 13.05.2017 № 208 // Собрание законодательства Российской Федерации. 2017. № 20. Ст. 2902.
22. Ежегодный доклад Правительства о реализации государственной политики в сфере образования в 2022 г. — Текст: электронный // Правительство РФ: [сайт]. — URL: <https://docs.google.com/viewer?url=http%3A%2F%2Fstatic.government.ru%2Fmedia%2Ffiles%2F7wTyuCH7RUXZb5RgUqReX4nWt6TuUAN4.pdf> (дата обращения: 07.12.2023).
23. Указ Президента от 29.05.2017 г. № 240 «Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия Детства» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2017 № 23, ст. 3309.
24. Указ Президента от 25.04.2022 г. № 231 «Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия науки и технологий» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2022. № 18. ст. 3052. с изм. и доп. в ред. от 20.07.2023.
25. Указ Президента от 10.10.2019 г. № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2019. № 41. ст. 5700.
26. Распоряжение Правительства РФ от 24.11.2020 № 3081-р «Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2030 года» // Собрание законодательства Российской Федерации, № 49, 07.12.2020, ст. 7958. с изм. и доп. в ред. от 29.04.2023.
27. Указ Президента РФ от 21 июля 2020 г. № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2020. № 30. ст. 4884.
28. Распоряжение Правительства РФ от 01.10.2021 № 2765-р «Об утверждении Единого плана по достижению национальных целей развития Российской Федерации на период до 2024 года и на плановый период до 2030 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2021. № 42. ст. 7157/
29. Научно-практический комментарий к Федеральному закону от 29.12.2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (постатейный)/В. Л. Баранков, Н. С. Волкова, Ю. А. Дмитриев [и др.]. — Издание 2-е, переработанное и дополненное. — Москва: Деловой двор, 2016. — 440 с. — Текст: непосредственный.
30. Комментарий к Федеральному закону от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (постатейный)/Ласкина Н. В., Новикова Н. А., Лежнева Н. С. [и др.]. 2014. — Текст: электронный — [Электронный ресурс]. — Доступ из системы ГАРАНТ // ЭПС «Система ГАРАНТ»: ГАРАНТ-Максимум. Вся Россия/НПП «ГАРАНТ-СЕРВИС-УНИВЕРСИТЕТ» (дата обращения: 01.12.2023).
31. Постановление Правительства от 05.08.2013 № 662 «Об осуществлении мониторинга системы образования» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2013. № 33. ст. 4378. с изм. и доп. в ред. от 01.09.2022.

## Финансы страховых организаций: понятие, сущность, порядок формирования

Платонова Елизавета Алексеевна, студент магистратуры

Научный руководитель: Макейкина Светлана Михайловна, кандидат экономических наук, доцент  
Московский финансово-юридический университет МФЮА

*В статье рассматриваются понятие и сущность финансов как экономической категории. Исследуются особенности финансов страховых организаций. Анализируется порядок формирования финансов страховых организаций. Выявляются основные проблемы финансов в исследуемой сфере отношений.*

*Ключевые слова:* финансы, финансы предприятия, страхование, страховая организация, финансовое состояние.

## Finance of insurance companies: concept, essence, procedure of formation

*The article examines the concept and essence of finance as an economic category. The peculiarities of the finances of insurance organizations are investigated. The order of formation of finances of insurance organizations is analyzed. The main problems of finance in the studied sphere of relations are revealed.*

*Keywords:* finance, enterprise finance, insurance, insurance organization, financial condition.

Актуальность темы обусловлена тем, что финансовая система — важнейшее звено любой социально-экономической системы, так как здесь формируются и распределяются денежные потоки, обеспечивающие функционирование экономики. При этом в странах с развитой рыночной экономикой страхование представляет собой стратегический элемент экономики. Страхование обеспечивает социальную и экономическую стабильность компании и гарантирует компенсацию за ущерб имуществу владельца или потерю имущества и доходов. Страхование особенно важно на микроэкономическом уровне, поскольку компании и частные лица нуждаются в заключении специальных договоров страхования для защиты своих прав собственности.

На сегодняшний день существует гипотеза о том, что чем больше риск, тем выше доходность, а современный человек, так же и любой хозяйствующий субъект желает иметь ту самую высокую доходность, которая не обходится без риска. Однако, риски могут сопровождать бизнес с различных сторон, к таким рискам можно отнести предпринимательские риски, риск порчи и уничтожения имущества, риск потери своего имущества в случае пожара или ограбления и так далее. Поэтому начинаются поиски того, что смогло бы минимизировать ежедневные риски, которым подвергается каждый хозяйствующий субъект, к наиболее оптимальному варианту относится страхование различных объектов. Именно за счет страхового возмещения многие хозяйствующие субъекты минимизируют финансовые потери при наступлении страховых случаев.

При этом решение проблем, связанных с механизмом управления финансами, будет происходить посредством изучения функционирования механизма (в том числе его элементов) предприятия и его совершенствования, путем разработанных методов и способов. По итогу предпри-

ятие будет работать более эффективно при нестабильных внешних факторах, влияющих на него.

В ходе настоящего исследования применялись методы анализа, синтеза, обобщения, прогнозирования, дедукции и индукции, а также сравнительный и статистический методы.

Финансовая наука изучает процессы, обусловленные распределением стоимости общественного продукта между всеми участниками воспроизводственного процесса. Ее возникновение, по мнению многих ученых, относят к периоду, когда появляются первые признаки государственности и денежных отношений. По мере развития науки о финансах происходит становление категориального аппарата, позволяющего не только упорядочить термины, но и создать основу для однозначности их понимания между учеными разных стран. Ключевое место в категориальном аппарате финансовой науки занимает понятие «финансы», в происхождении которого выделяют три версии: итальянскую, немецкую и французскую.

Материальной основой финансовых отношений являются деньги. Однако необходимым условием их возникновения является реальное движение денежных средств, обусловленное взаимными расчетами между хозяйствующими субъектами, в процессе которого создаются и используются централизованные и децентрализованные фонды денежных средств.

В научной литературе финансы предприятий определяются как финансовые или денежные отношения, возникающие в процессе формирования основного и оборотного капитала, фондов денежных средств предприятия и их использования [1]. Совокупность экономических отношений, связанных с формированием, распределением и использованием финансовых ресурсов и фондов денежных средств с целью обеспечения деятельности организации, представляет финансы организаций [2].



Организация финансов предприятия строится на определенных принципах:

- хозяйственная самостоятельность,
- самофинансирование,
- материальная ответственность,
- заинтересованность в результатах деятельности,
- формирование финансовых резервов.

Эффективное управление финансами является одной из важнейших задач коммерческой организации, целевой установкой которой выступает максимизация прибыли при обеспечении роста объемов производства (продаж). Система управления финансами экономического субъекта охватывает широкий спектр его деятельности в плане формирования и использования финансовых ресурсов, достижения определенных финансовых результатов, что предопределяет наличие обширного методического инструментария для проведения оценки ее эффективности.

Страхование — вид полезной общественной деятельности, в рамках которой гражданин и какая-либо компания предварительно страхуют себя от нежелательных явлений в области материальных и личных нематериальных благ, внося финансовые взносы в специальную профильную компанию (страховщик), предоставляющую страховые услуги, и данная организация выплачивает за счет сформированного фонда страхователю или другому лицу фиксированную сумму в случае возникновения вышеуказанных событий [3].

Страхование — это правовая и экономическая категория, представляющая собой системы форм и методов формирования денежных средств, а также их трансформацию при возникновении страховой ситуации [4].

Из этого вытекает, что страхование — это один из способов компенсации убытков, понесенных физическим или юридическим лицом в результате их распространения. Убытки компенсируются страховым фондом, который управляется страховой компанией. Объективная необходимость страхования обусловлена тем, что ущерб иногда вызван деструктивными факторами, которые не контролируются человеком абсолютно (природными силами), но в любом случае не вызывают гражданско-правовой ответственности. В таком случае иногда нельзя взыскать с кого-то ущерб, и он попадает в область собственности жертвы. Источником компенсации убытков может быть предварительно сформированный страховой фонд. Страхование полезно только в том случае, если установлены правовые отношения между страхователем и страховщиком в отношении страховых случаев (рисков), которые приводят к существенной денежной потребности. К примеру, человек, имеющий такую потребность, обычно не способен восполнить ее за счет собственных ресурсов без серьезного снижения уровня жизни [5].

Страхование является специальным элементом в области финансов и кредита. Страховые отношения складываются между двумя участниками — страховщиком и страхователем. Страховщик является специальным

учреждением (правительственным или неправительственным), ответственным за формирование и расходование средств денежного фонда. Страхователь — юридическое или физическое лицо, осуществляющее в указанный Фонд фиксированные денежные взносы. Страховой фонд — это запас материальных или денежных средств, целью которого является сохранение расширенного общественного воспроизводства, включая воспроизводство рабочей силы, на случай чрезвычайных ситуаций негативного характера, стихийных бедствий и несчастных случаев. Денежный фонд, созданный за счет страхования, относится к одному из видов страховых фондов.

Главные особенности страхования заключаются в следующем:

— оно имеет вероятностную природу. Заблаговременно невозможно определить, когда произойдет какое-либо событие, какая мощность у него будет и на кого из страхователей будет оказано влияние;

— страхование отличается окупаемостью инвестиций. По этому признаку страховые отношения аналогичны кредитным отношениям. Разница с кредитными отношениями заключается в том, что средства страхового фонда направляются на оплату группы страхователей, а не на каждого из них.

В настоящее время российский страховой рынок испытывает очень сложные времена из-за значительных изменений в его экономическом и политическом поле действия. В этой ситуации субъекты страховой отрасли могут только держать голову над водой и совместными усилиями развиваться в своей сфере [6].

Для обеспечения финансовой устойчивости страховой компании важно проработать и обосновать тарифы, оценить их эффективность. Также, особое внимание необходимо уделить формированию страховых резервов, обеспечить их достаточность для исполнения обязательств. Финансовая устойчивость страховых компаний зависит от обеспеченности финансовыми ресурсами, а также от наличия достаточного уровня капитала. Формирование достаточного уровня страховых резервов, а также резервных ресурсов становится основой обеспечения устойчивости страховой компании.

Многие представители страхового рынка в значительной степени полагаются на страхование ОСАГО и КАСКО. В настоящее время основная роль штатов и страховых компаний заключается в распределении премий по страхованию гражданской ответственности автомобилей каждой страховой компании на основе их собственной статистики потерь и ценовой автономии. Таким образом, страховые агенты, которые продают только страхование гражданской ответственности, не будут подвергаться угрозе в течение следующих 3-4 лет.

Однако стоимость этой формы страхового агента уменьшается с каждым годом. Причина — политика страховой компании и развития страны и ОСАГО [7].

Страховая индустрия РФ имеет множество проблем, из которых мы выделим 5 ключевых: низкий спрос на ус-

луги, ограниченная конкуренция, непрозрачность ситуации на рынке, низкие операционные стандарты и мошенничество.

1. Низкий спрос на услуги. В России нет страховой культуры, и большинство людей используют страховые компании только потому, что им это нужно.

2. Ограниченная конкуренция. Конкуренция движет бизнесом, стимулирует его к поиску новых путей развития, дорожит клиентами и поддерживает высокий уровень качества продукции и услуг. Однако, конкуренция на страховом рынке иногда искусственно сдерживается.

3. Непрозрачность ситуации на рынке. Если все население не доверяет страховой отрасли, спрос на страховые услуги не увеличится. Важно обеспечить большую про-

зрачность и расширить список документов и данных, которые необходимо раскрывать.

4. Низкие стандарты деятельности. Эта проблема связана не только со страховой отраслью, но и со всей нашей сферой услуг. Низкий уровень бизнеса делает многие страховые компании безответственными по отношению к своим клиентам [8].

5. Мошенничество. Строгий надзор за рынком и улучшение правильного имиджа организации помогут справиться с недоверием и страхом потребителей. У страхового рынка большое будущее. Постепенно улучшая финансовые знания людей, демонстрируя преимущества страхования и увеличивая потребности организации, отрасль будет расти вместе с потребителями.

#### Литература:

1. Ашырова, Л., Азымова А. Финансы предприятия // Символ науки: международный научный журнал. 2023. № 4-2. с. 79-80.
2. Финансы предприятий: учебное пособие. 2-е изд. доп. и перераб./А.Ю. Тарасова, В.А. Быков. — Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2023. — 126 с.
3. Андреев, Ю. Н. Имущественное страхование. Теория и судебная практика/Ю. Н. Андреев. — М.: Ось-89, 2017. — 352 с.
4. Скамай, Л. Г. Страхование: учебник и практикум для прикладного бакалавриата/Л. Г. Скамай. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — с. 222.
5. Бакиров, А. Ф. Формирование и развитие рынка страховых услуг/А. Ф. Бакиров. — М.: Финансы и статистика, 2016. — 692 с.
6. Организация страхового дела: учебник и практикум для прикладного бакалавриата/И. П. Хоминич [и др.]; под ред. И. П. Хоминич, Е. В. Дик.. — М.: Издательство Юрайт, 2020. — 231 с.
7. Исламов, Ф. Ф. Проблемы страхования ОСАГО/Ф. Ф. Исламов // Международный научно-исследовательский журнал. 2016. № 11-1 (53). с. 38-40.
8. Андреев, Ю. Н. Имущественное страхование. Теория и судебная практика/Ю. Н. Андреев. — М.: Ось-89, 2017. — 352 с.

## Green Energy in Tajikistan: Analysis of Potential and Development Prospects

Sabraliev Pahlavon Dildorbekovich, student master's degree  
Kazakh-German University (Almaty, Kazakhstan)

Garbrecht Martin, professor  
HAW Hamburg (Germany)

Scientific advisor: Saylaubekov Nurlan Tursynbekovich, doctor of economics sciences, professor  
Kazakh-German University (Almaty, Kazakhstan)

*This research aims to provide a comprehensive analysis of the potential and development prospects of green energy in Tajikistan, a Central Asian country endowed with abundant natural resources. The study explores the current state of the energy sector, emphasizing the need for sustainable alternatives amid global concerns about climate change and the depletion of traditional energy sources. The analysis encompasses various forms of green energy, including hydropower, solar, wind, and biomass, considering their viability in the Tajikistani context. Special attention is given to hydropower, given Tajikistan's significant water resources and existing hydro-power infrastructure. The research draws on a combination of quantitative and qualitative methods, including energy production data, economic indicators, and environmental impact assessments. Additionally, interviews with key stakeholders in the energy sector, government officials, and environmental experts contribute to a comprehensive understanding of the challenges and opportunities associated with green energy development in Tajikistan. The study evaluates the economic, social, and environmental benefits of transitioning to green energy, considering the potential for job creation, energy independence, and reduced greenhouse gas emissions. Poten-*

tial barriers and risks, such as technological limitations, financial constraints, and geopolitical factors, are also analyzed. By providing a thorough examination of green energy in Tajikistan, this research aims to inform policymakers, investors, and other stakeholders about the opportunities and challenges associated with sustainable energy development. Ultimately, the findings contribute to the ongoing discourse on shaping energy policies that align with global sustainability goals while addressing the unique context of Tajikistan.

Tajikistan, nestled in the heart of Central Asia, stands at a crossroads in its energy trajectory. This article delves into the potential and development prospects of green energy in Tajikistan, evaluating the country's existing energy landscape, the role of renewable resources, and the socio-economic and environmental implications of transitioning to sustainable energy sources.

**Keywords:** Tajikistan 9 Energy Security, Economic Development 10 Future Outlook, Green Energy, Renewable Resources, Hydropower, Solar Energy, Wind Energy, Biomass

**C**urrent State of the Energy Sector: Tajikistan, a landlocked country in Central Asia, is grappling with a complex energy landscape that significantly influences its economic development and societal well-being. Tajikistan's energy consumption is characterized by a heavy reliance on conventional sources, primarily hydropower and fossil fuels. The majority of the population depends on electricity for daily activities, with a growing demand driven by urbanization and industrialization. Hydropower is the cornerstone of Tajikistan's energy sector, contributing a substantial portion of the country's electricity. The availability of numerous rivers and water resources positions hydropower as a reliable and domestically abundant energy source. Existing hydropower plants, such as the Nurek Dam, play a crucial role in meeting the nation's energy needs. Despite its hydropower potential, Tajikistan faces challenges related to energy security due to a reliance on imported fuels, including natural gas and oil. This dependency poses economic vulnerabilities and underscores the need for diversification to ensure a more sustainable and self-sufficient energy sector. The energy infrastructure in Tajikistan faces constraints, including aging facilities, transmission losses, and inadequate distribution networks. These challenges contribute to inefficiencies in the energy supply chain, affecting the reliability and affordability of electricity for both urban and rural populations. While urban areas benefit from a relatively stable energy supply, rural electrification remains a challenge. Remote and mountainous regions often experience electricity shortages, hindering economic development and limiting access to essential services. The current energy mix, with its reliance on hydropower and imported fossil fuels, has environmental implications. While hydropower is a clean energy source, the combustion of fossil fuels contributes to air pollution and greenhouse gas emissions. Balancing energy security with environmental sustainability is a pressing concern. The energy sector's performance has direct economic ramifications for Tajikistan. Energy shortages and inefficiencies can impede industrial growth, affecting sectors such as manufacturing and agriculture. Addressing these challenges is crucial for fostering economic stability and attracting foreign investment. Tajikistan's regulatory framework for the energy sector is evolving, with ongoing efforts to improve governance and attract private investment. The legal and institutional framework plays a pivotal role in shaping the energy landscape and determining the feasibility of integrating green energy solutions. The current state of Tajikistan's energy sector reflects a

delicate balance between hydropower dominance, infrastructure challenges, and the imperative to diversify energy sources. Recognizing these dynamics is essential for formulating effective strategies to address energy security, economic development, and environmental sustainability in the years to come.

**Abundant Natural Resources: The Hydropower Advantage:** Tajikistan, nestled in the heart of Central Asia, boasts an extraordinary wealth of natural resources, particularly its abundant water sources. This abundance has positioned hydropower as a critical player in Tajikistan's energy sector, offering a sustainable and domestically sourced solution to the nation's growing energy needs. Tajikistan's unique geographic landscape, characterized by mountainous terrain and numerous rivers, provides a natural advantage for hydropower generation. Rivers such as the Vakhsh, Syr Darya, and Amu Darya traverse the country, forming the foundation for an extensive hydropower network. The crown jewel of Tajikistan's hydropower infrastructure is the Nurek Dam. Strategically situated on the Vakhsh River, the Nurek Dam is one of the tallest in the world and stands as a testament to Tajikistan's commitment to harnessing its water resources for energy production. Its capacity significantly contributes to the country's electricity supply. Unlike some renewable sources, such as solar or wind, which are subject to weather variations, hydropower provides a reliable and consistent source of energy. The regular flow of rivers ensures a steady supply of water, allowing for consistent electricity generation throughout the year. This reliability enhances the stability of Tajikistan's energy grid. Hydropower is inherently a green and sustainable energy source. During electricity generation, it produces minimal greenhouse gas emissions, aligning with global efforts to reduce carbon footprints. This environmental advantage positions Tajikistan favorably in the context of international sustainability commitments. Tajikistan's hydropower potential is not fully tapped, presenting opportunities for expansion. The country has the capacity to develop additional hydropower projects, further increasing its energy output. Strategic planning and investment in new infrastructure could unlock even greater potential, addressing both domestic demand and potential for export. Relying on hydropower enhances Tajikistan's energy security by reducing dependence on external energy sources, particularly fossil fuels. The ability to harness domestic water resources contributes to energy independence, insulating the country from the volatility of international energy markets. Tajikistan's hydropower advantage opens doors for regional

collaboration. Surplus energy generated during peak periods can be exported to neighboring countries, fostering economic cooperation and strengthening diplomatic ties. This potential for regional collaboration positions Tajikistan as a key player in Central Asia's energy landscape. Tajikistan's abundant natural resources, specifically its hydropower advantage, not only provide a solution to the country's energy needs but also offer a pathway to sustainable development, economic growth, and regional collaboration.

**Solar and Wind Energy: Untapped Potential:** While Tajikistan has long relied on hydropower as a primary energy source, the country's untapped potential in solar and wind energy presents a compelling opportunity for diversification and sustainability in its energy portfolio. This section explores the feasibility, benefits, and challenges associated with harnessing the power of the sun and wind in Tajikistan.

Tajikistan, with its sun-drenched landscapes, holds significant untapped potential for solar energy. The high solar insolation levels throughout the year make solar photovoltaic (PV) technology a viable option for electricity generation. The adoption of solar energy can contribute to a more resilient and diversified energy mix. The mountainous terrain and open spaces in Tajikistan create favorable conditions for wind energy generation. The untapped wind potential, especially in elevated regions, presents an opportunity to harness this clean and renewable resource. Wind turbines could complement existing energy sources, providing additional capacity and reducing reliance on traditional sources. Integrating solar and wind energy into Tajikistan's energy grid enhances energy security by diversifying the sources of electricity generation. This diversification is crucial for mitigating the impact of seasonal variations in hydropower generation and reducing vulnerability to external energy market fluctuations. Solar and wind energy offer unique advantages for rural electrification initiatives. Off-grid solar installations and small-scale wind turbines can provide reliable electricity to remote areas that may not be connected to the centralized grid. This contributes to inclusive development, improving living standards in rural communities. While the potential for solar and wind energy is promising, integrating these sources into the existing energy grid poses technical and logistical challenges. Addressing issues related to grid stability, storage solutions, and balancing intermittent energy generation is essential for a seamless transition to a more diverse energy mix. Government policies and incentives play a crucial role in unlocking the full potential of solar and wind energy. Clear regulatory frameworks, financial incentives, and supportive policies can attract investment, stimulate innovation, and accelerate the adoption of these renewable technologies in Tajikistan. The untapped potential of solar and wind energy in Tajikistan offers a pathway to a more resilient, sustainable, and diversified energy future. Strategic investments, policy support, and technological innovations can unlock these resources, contributing to the country's broader goals of energy security and environmental stewardship.

**Biomass and Other Renewable Sources:** Tajikistan's quest for a sustainable and diversified energy portfolio extends be-

yond the realms of hydropower, solar, and wind. This section delves into the potential of biomass and other lesser-explored renewable sources, assessing their viability and contribution to Tajikistan's energy security and environmental goals. Biomass, derived from organic materials such as agricultural residues, forest waste, and organic waste, holds promise as a renewable energy source in Tajikistan. Utilizing biomass for energy production not only offers a solution for waste management but also provides a consistent and reliable source of power. Tajikistan's mountainous terrain is accompanied by geothermal potential, although this resource is relatively unexplored. Geothermal energy, harnessed from the Earth's internal heat, could provide a steady and baseload power source. Exploring and developing geothermal sites can contribute to a more balanced and reliable energy mix. Beyond biomass, waste-to-energy solutions, including incineration and biogas generation from municipal solid waste, present opportunities for sustainable energy production. Implementing modern waste management practices not only addresses environmental concerns but also generates energy from otherwise discarded materials. Integrating biomass and other renewable sources into the energy grid necessitates solutions for energy storage and grid stability. Developing effective storage systems and smart grid technologies ensures that energy from these sources can be efficiently utilized, even during periods of low production. The adoption of biomass and other renewable sources can be enhanced through community engagement and localized energy solutions. Empowering communities to participate in and benefit from renewable energy projects fosters a sense of ownership and contributes to sustainable development. Learning from international best practices and collaborating with countries that have successfully integrated biomass and other renewable sources into their energy mix can provide valuable insights. International partnerships can facilitate technology transfer, knowledge exchange, and financial support for Tajikistan's renewable energy endeavors. Biomass and other renewable sources offer untapped potential for Tajikistan's energy sector. Diversifying the energy mix with these sources not only contributes to energy security but also aligns with global efforts to transition towards a more sustainable and resilient future.

**Economic, Social, and Environmental Implications:** The transition to green energy in Tajikistan carries multifaceted implications that extend beyond the realm of electricity generation. This section explores the economic, social, and environmental dimensions of embracing sustainable energy sources, providing a comprehensive understanding of the potential impacts on the nation. The shift towards green energy projects, including hydropower, solar, wind, and biomass, has the potential to create a significant number of jobs. From construction and maintenance to research and development, a robust green energy sector can stimulate employment opportunities and contribute to economic growth. Diversifying the energy mix with sustainable sources reduces reliance on imported fossil fuels, promoting energy independence. This, in turn, enhances economic stability by mitigating the impact of

volatile international energy markets on Tajikistan's economy. Green energy projects attract domestic and international investments, fostering economic development. Private sector involvement in renewable energy initiatives can lead to the establishment of partnerships, technology transfer, and the infusion of capital into the energy sector. The expansion of green energy projects, particularly in rural areas, can improve energy access. Off-grid solutions, such as solar and small-scale hydropower, contribute to electrification efforts, enhancing the quality of life for communities previously without reliable access to electricity. Reducing reliance on traditional energy sources, such as indoor biomass burning, improves air quality and public health. Green energy sources, being cleaner, mitigate respiratory issues and other health problems associated with pollution from conventional energy production. The adoption of green energy significantly reduces Tajikistan's carbon footprint. Hydropower, solar, wind, and biomass produce electricity with minimal or no greenhouse gas emissions, contributing to global climate change mitigation efforts. Careful planning of hydropower projects is essential to minimize environmental impact and preserve biodiversity. Protecting river ecosystems and mitigating the potential negative effects of dam construction are crucial for maintaining the ecological balance. Green energy sources, such as biomass and geothermal, can contribute to sustainable resource management. Utilizing organic waste for energy production and tapping into geothermal reservoirs aligns with principles of resource efficiency and conservation. Addressing technological limitations through research and development initiatives is essential. Investing in innovation can lead to more efficient green energy solutions, making them more economically viable and scalable. The transition to green energy in Tajikistan holds the promise of positive economic, social, and environmental outcomes. Mitigating challenges requires a holistic approach, combining technological innovation, financial support, and strategic collaboration to create a sustainable and resilient energy future.

**Future Outlook and Recommendations:** As Tajikistan navigates the transition towards a greener and more sustainable energy future, careful planning, strategic investments, and policy adjustments are crucial. This section outlines the future outlook for green energy in Tajikistan and provides recommendations to guide the nation on its path towards a resilient and environmentally friendly energy landscape. Continue diversifying the energy mix by harnessing the untapped potential of solar, wind, biomass, and geothermal resources. A well-balanced portfolio mitigates the impact of seasonal variations and ensures a reliable energy supply. Invest in research and development to enhance the efficiency and cost-effectiveness of green energy technologies. Embrace innovations in energy storage, grid management, and renewable energy solutions to

address existing challenges and propel the sector forward. Implement financial incentives and subsidies to encourage private sector participation in green energy projects. Create a supportive policy environment that promotes investment and fosters the growth of a vibrant renewable energy industry. Establish robust monitoring and evaluation mechanisms to assess the performance of green energy projects. Regularly review and update strategies based on the outcomes to ensure continuous improvement and adaptability to changing circumstances. Periodically review and update green energy policies to align with technological advancements, changing economic conditions, and emerging environmental considerations. A flexible and adaptive policy framework is essential for long-term success. The future outlook for green energy in Tajikistan holds immense potential for economic growth, social development, and environmental conservation. By implementing these recommendations, Tajikistan can navigate the challenges and seize the opportunities presented by a sustainable and resilient energy landscape.

### Conclusion

As Tajikistan charts its course towards a sustainable energy future, the analysis of potential and development prospects for green energy reveals a landscape rich in opportunities and challenges. This conclusion synthesizes key insights and underscores the imperative of strategic actions to harness the full potential of renewable resources while addressing the multifaceted needs of the nation. Tajikistan must continue diversifying its energy mix, leveraging solar, wind, biomass, and geothermal resources to create a resilient and sustainable portfolio. A supportive policy environment with incentives for private sector investment is crucial for the growth of the green energy sector. Continued investment in research and development is necessary to address technological limitations and enhance the efficiency of renewable energy technologies. Involving local communities in decision-making processes and ensuring that they benefit from green energy projects is key to long-term success. Strengthening regional partnerships and learning from international best practices can accelerate Tajikistan's progress towards a sustainable energy future. As Tajikistan forges ahead on the path towards a sustainable energy future, it must strike a delicate balance between economic development, social equity, and environmental stewardship. The nation's commitment to green energy not only aligns with global sustainability goals but also positions Tajikistan as a regional leader in renewable energy innovation. By implementing the recommendations outlined in this analysis and remaining adaptable to evolving circumstances, Tajikistan can overcome challenges and unlock the full potential of its natural resources. The journey towards a greener energy landscape is not only an investment in the well-being of the nation but also a contribution to a more sustainable and resilient world.

### References:

1. «Development of new media and digital journalism in Central Asia» Central Asian Bureau for Analytical Reporting. (2021) CABAR-Asia

2. «State policy of Tajikistan in the production and sale of renewable energy» G. Rasulov (2021). Innovation Technology Research Center National Academy of Sciences of Tajikistan Dushanbe, Republic of Tajikistan.
3. Renewable Energy in Central Asia: Potential, uses, prospects and barriers. (2022) Laljebaev Murodbek, Isaev Ruslan, Sauhimov Almaz. University of Central Asia
4. «On a way to green energy». Renewable energy and energy efficiency in the countries of South-Eastern and Eastern Europe, South Caucasus and Central Asia. (2020) Komila Nabieva
5. Vinokurov E. «Investments and cooperation in the hydropower sector of Central Asia» Continent of Partnership. 2007.

## Проблемы реализации предпринимательской деятельности в Иркутской области

Севковская Евгения Алексеевна, студент

Научный руководитель: Сладкова Елена Александровна, старший преподаватель  
Братский государственный университет

*Ключевые слова:* предпринимательская деятельность, реализация, малый бизнес, средний бизнес.

Бизнес развивается во всем мире, поэтому в настоящее время усовершенствование малого бизнеса является одним из приоритетных направлений. Эксперты считают, что правительство не должно недооценивать важность активной поддержки малого бизнеса, которая выражается в доходах, поступающих в экономику от этого вида предпринимательства. Это обуславливается тем, что малые предприятия динамичны, податливы и активно реагируют на изменения потребительского спроса, при этом насыщая рынок необходимыми услугами и товарами [1].

Если внимательно изучить статистику по наиболее развитым странам, то можно увидеть, что среди всех действующих предприятий их доля в ВВП превышает 50% [2] (по данным на 2019 год для России этот показатель составляет 20,8% [3]). Как известно, влияние малого бизнеса на национальную экономику трудно переоценить:

— малые предприятия быстро реагируют на изменения потребительского спроса и насыщают рынок необходимыми ему товарами и услугами;

— малые предприятия обеспечивают занятость населения, потому что создают новые рабочие места. Таким образом, развитие малого бизнеса снижает социальную напряженность в стране;

— налоговые поступления от малого бизнеса выше. Они увеличивают налоговую базу семей на всех уровнях;

— в то же время малое инновационное предприятие — это начало крупной отрасли, которая является частью развития всей национальной экономики.

Иркутская область — субъект Российской Федерации с большими запасами природных ресурсов. По состоянию на 2021 год регион занимал 21-е место в России по уровню социально-экономического развития [4]. Однако малые предприятия в регионе развиты слабо. При проведении индустриализации в Иркутской области были размещены преимущественно крупные предприятия союзной специализации, ориентированные на производство и поставки

сырья за пределы Сибири. Рост малых предприятий, обслуживающих региональные потребительские рынки, остался практически незамеченным. Основное внимание уделяется строительству промышленных энергетических гигантов. Получается, что доля малых и средних предприятий в общем объеме промышленного производства крайне мала. Этот дисбаланс продолжает сдерживать рост малого бизнеса в регионе. Однако необходимость развития потребительского рынка создает благоприятные условия для стартапов. Малый бизнес занимает все более важное место в экономике Иркутской области. Его возрождение, укрепление и расширение постепенно закрывает искусственно созданную за годы социалистической индустриализации «пропасть», отделяющую крупную промышленность от мелкого бизнеса. [5].

Всего субъектов в реестре малого и среднего предпринимательства в Иркутской области на 10.01.2021 год — 85091, при численности населения равной 2375 тыс. человек [6]. Относительно других регионов Сибирского Федерального округа, Иркутская область занимает 3 место по данному параметру (см. табл. № 1).

В развитых странах малый бизнес обеспечивает до пятидесяти процентов всего ВВП. В России этот показатель значительно ниже. Выручка малого бизнеса за первую половину 2021 года составила 13,7 триллиона долларов рублей, что на 18% больше, чем за аналогичный период прошлого года и на 10% больше, чем в первом полугодии 2019 года до пандемии, по данным Росстата. При этом доля малого бизнеса в общей выручке малых, средних и крупных предприятий составила 11,5% — это минимальный уровень с 2008 года, когда статистическая служба начала публиковать такие оценки. На первое полугодие 2020 года показатель установлен на уровне 12,6%, на 2019 год — 13,4%. Максимальный вклад малого бизнеса в общий доход пришелся на первую половину 2017 года. — тогда этот показатель составлял 18,2%. В малом бизнесе преобладают коммерческие предприятия — на них прихо-

Таблица 1. Численность занятых и количество предприятий малого и среднего бизнеса среди регионов Сибирского Федерального округа [13]

Регион	Количество предприятий, шт	Численность занятых в среднем и малом бизнесе, чел
Новосибирская область	140005	399564
Красноярский край	101355	265970
Иркутская область	85091	214794
Алтайский край	74980	209872
Кемеровская область	66697	193503
Омская область	62216	178745
Томская область	40209	110443
Республика Хакасия	15944	36921
Республика Алтай	7880	18474
Республика Тыва	6850	8539

дится более половины выручки (56% в первом полугодии 2021 г.) [14].

Пандемия коронавируса усугубила ситуацию, количество малых предприятий сократилось из-за ограничений, введенных государственными органами для предотвращения распространения болезни. Однако в целом снижение ВВП по тем же причинам приводит к тому, что вклад малых предприятий в формирование ВВП остается прежним: их доля составляет 19,8% [7]. Столь низкий показатель обусловлен рядом структурных социально-экономических причин. И все эти причины следуют одна за другой, то есть устранить одну за другой невозможно.

Прежде всего, речь идет об управлении ресурсами народного хозяйства. Наша экономика сильно зависит от цен на нефть и спроса на газ. Большая часть экономической деятельности так или иначе сосредоточена на добыче, переработке и использовании различных полезных ископаемых. А малому бизнесу часто не хватает финансовых, человеческих и, прежде всего, административных ресурсов, чтобы это заработало.

Одна из основных причин, по которой малый бизнес не процветает, заключается в менталитете людей, которые решают найти работу вместо того, чтобы начинать собственное дело. Это связано с психологической предрасположенностью к риску и способностью брать на себя ответственность не только за свои действия, но и за действия других. Все меньше молодых людей и взрослых видят возможности для создания рабочих мест и предпринимают шаги для их развития. Всему виной устойчиво высокий уровень экономической нестабильности и отсутствие государственной поддержки и т. д.

Перечисленные вопросы не являются исчерпывающими, но, на мой взгляд, это основные. Только системное решение всех вышеперечисленных проблем (что в принципе положительно скажется на всей экономике) приведет к увеличению числа людей, занимающихся предпринимательской деятельностью. Бум малого бизнеса начала 2000-х гг., когда в этом отношении было принято много либеральных мер (например, введение специальных нало-

говых режимов), был возможен, но не невозможен в нынешних условиях [12].

На развитие малого бизнеса в Иркутской области большое влияние оказывают государственная финансовая поддержка, государственные программы поддержки малого и среднего предпринимательства и работа бизнес-инкубатора [8].

Экономисты выделяют следующие задачи программы развития предпринимательских структур Иркутской области:

- повысить доступность финансирования для малых и средних предприятий;
- повысить спрос на продукцию (работы, услуги) производства МСП (рендеринг);
- поощрять предпринимательство (поощрение граждан к участию в стартап-деятельности);
- обеспечить наличие инфраструктуры для поддержки малого и среднего предпринимательства;
- усилить обеспечение коммерческого обучения для малых и средних предприятий [1].

Не менее важна возможность снижения процентных ставок по кредитам для малого бизнеса [9].

Постановлением Правительства Иркутской области от 12 ноября 2018 года № 828-пп утверждена государственная программа Иркутской области «Экономическое развитие и инновационная экономика» на 2019-2024 годы (далее — Государственная программа). Целью Государственной программы является создание благоприятных условий для привлечения инвестиций в экономику области, предпринимательства, повышение инновационно-предпринимательской активности.

Мероприятия, направленные на поддержку и развитие малого и среднего предпринимательства заложены в подпрограмму «Поддержка и развитие малого и среднего предпринимательства в Иркутской области» на 2019-2024 годы (далее — Подпрограмма Государственной программы).

Целью данной Подпрограммы является создание благоприятной деловой среды и благоприятных условий для осуществления предпринимательской деятельности [10].

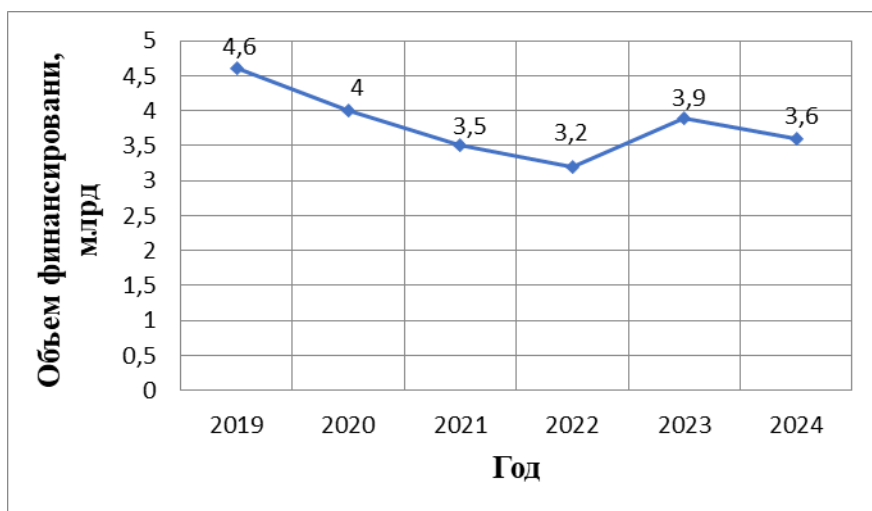


Рис. 1. Общий объем финансирования Подпрограммы [10]

Следовательно, на основании анализа, проведенного в этой статье, можно сделать вывод, что малый бизнес в Иркутской области развит слабо. Его структуры в основном представлены коммерческими предприятиями, в то время как доля в общем доходе региона достигает всего 25%. Однако в силу ресурсного потенциала региона, его промышленной составляющей, являющейся заслугой старой экономической системы, а также проводимой государственной политики, направленной на со-

хранение субъектов малого и среднего предпринимательства, которые участвуют в развитии стратегически важных для страны отраслей, малые предприятия имеют большой потенциал. Если у предпринимателя есть такие возможности, он должен определить свой целевой сегмент, тщательно изучить потребности своих представителей и, конечно же, обратить внимание на качество своей продукции и обеспечить ее будущую конкурентоспособность [11].

#### Литература:

- <https://moluch.ru/archive/238/55178/?ysclid=19pqcs9bd342948968>
- Ларичева, Е. А. Сравнительный анализ развития малого и среднего предпринимательства в России и за рубежом [Электронный ресурс]/Е. А. Ларичева // URL: [http://science-bsea.bgita.ru/2014/ekonom\\_2014\\_22/laricheva\\_sravnithtm](http://science-bsea.bgita.ru/2014/ekonom_2014_22/laricheva_sravnithtm)
- <http://doklad.ombudsmanbiz.ru/2021/7.pdf>
- <https://irkobl.ru/news/1629180/?ysclid=19vdevez2u939649000>
- <http://irkipedia.ru/node/4206/talk?ysclid=19pqlmdbfy495908529>
- <https://www.1cont.ru/contragent/msp/irkutskaya-oblast?ysclid=19vek6eg1j58946581>
- <https://1prime.ru/business>
- Харченко, А. А. Конюхов В. Ю. Поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в Иркутской области// Техничко-экономические проблемы развития регионов. Материалы научно-практической конференции с международным участием, 2017 г. 25-30 с.
- Колпакиди, Д. В. Проектный подход в развитии региональных систем поддержки малого и среднего предпринимательства// Научный форум: экономика и менеджмент, № 2, 2017 г. 145-154 с.;
- <https://mb38.ru/baza-znaniy/podderzhka-i-razvitie-malogo-i-srednego-predprinimatelstva-v-irkutskoy-oblasti.php?ysclid=19pqzkin5384493184>
- <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-razvitiya-malogo-biznesa-v-irkutskoy-oblasti?ysclid=19pqi355h8751836234>
- <https://www.sobaka.ru/irk/city/society/133682?ysclid=la72azx4z038677396>
- <https://ofd.nalog.ru/statistics.html>
- <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2021/11/14/895810-dolya-malogo-biznesa-v-oborote-dostigla-minimuma?ysclid=lajjn64ii5c84284202>



## Актуальность развития культуры безопасности на российских ТЭС

Соболева Виктория Евгеньевна, студент магистратуры  
Тюменский индустриальный университет

*Когда вопросы безопасности на производстве решены, важно выстроить правильное отношение работников к собственной безопасности, заложить в мировоззрение принципы безопасного поведения. Осуществить это возможно с помощью формирования культуры производственной безопасности.*

**Ключевые слова:** производственная безопасность, обеспечение безопасности, культура безопасности, электростанция.

Для любого современного предприятия или организации вопросы, касающиеся охраны труда и производственной безопасности имеют приоритет и им уделяется достаточное внимание. Существует и функционирует система управления охраной труда и производственной безопасностью, производится контроль, проверки, оценки состояния безопасности на объектах, разработаны и разрабатываются локальные нормативные акты, с целью улучшения существующей системы управления и повышения уровня безопасности на объектах предприятия.

Однако, рассматривая в частности вопрос культуры безопасности в организациях, можно прийти к выводу, что для руководства предприятий организация безопасного труда является приоритетным направлением, однако для сотрудников зачастую вопросы обеспечения безопасности являются второстепенными задачами, решение которых они оставляют за службами охраны труда и производственной безопасности, поскольку отсутствует осознание, что безопасность в производственной среде зависит не только от управляющего аппарата, но также и от исполнителей работ и уровня их понимания собственной значимости и влияния на уровень безопасности на их же рабочих местах [1].

В данной работе исследуется вопрос актуальности и значимости развития культуры безопасности, в частности, для таких объектов энергетики, как тепловые электростанции, где происходят сложные технологические процессы, сопровождающиеся опасными и вредными факторами производства, оказывающими влияние на работников, и обеспечение безопасности является неотъемлемым требованием.

Тепловая энергетика в России появилась давно и на протяжении многих десятилетий остается основным источником выработки энергии для страны — порядка 63,5% от общей выработки. Тепловые электростанции (ТЭС) являются одним из основных источников электроэнергии в России, поэтому имеют очень важное значение. Их деятельность связана не только с промышленными процессами, но, кроме того, эти объекты являются объектами жизнеобеспечения, поэтому достижение эффективной и безопасной их работы — важная задача.

В нашей стране насчитывается более 380 тепловых электростанций в различных регионах, из чего можно

сделать вывод, что огромное количество людей трудятся на электростанциях и нуждаются в обеспечении безопасности своего труда [2].

Совместно с развитием технологий в энергетике происходит и развитие в области производственной безопасности, так, например, используемое на станциях сложное технологическое оборудование оснащено автоматическими системами защиты, сотрудники обеспечены комплектами спецодежды и средствами индивидуальной защиты, организованы обязательные обучения в области безопасности, созданы и функционируют системы управления охраной труда и производственной безопасностью, на каждой станции существует служба охраны труда и производственной безопасности, основной задачей которой является решение вопросов в области обеспечения безопасных условий труда работников, а также контроль за соблюдением требований, кроме того, как и на других предприятиях промышленности, в энергетике применяются современные решения и практики в области охраны труда и безопасности, например, развитие культуры безопасности и внедрение «золотых» правил культуры безопасности.

В современных реалиях условия труда на электростанциях можно назвать безопасными, так как обеспечено выполнение всех необходимых требований, происходит постоянное развитие, применяются лучшие современные практики [3].

Однако, несмотря на все прилагаемые усилия, многолетний опыт развития, нарушения требований безопасности все еще имеют место быть и в достаточных количествах. Рассматривая причины этих нарушений, из них можно выделить основные — это недостаток контроля и допущения нарушений требований инструкций и правил именно со стороны работников. Что можно было бы объяснить недостаточным уровнем знаний, однако в настоящее время все обучения в области безопасности для работников опасных объектов, в частности, является обязательным, проводится в установленном законодательством порядке, согласно которому, после обучения проводится проверка полученных знаний и только после этого работник считается допущенным к работе.

Таким образом напрашивается вывод о том, что работники позволяют себе нарушать требования, допускают

собственное небезопасное поведение, что обусловлено отсутствием осознанного отношения к собственной безопасности. Сотрудники достаточно осведомлены и обучены в вопросах охраны труда и производственной безопасности, однако существует устоявшееся, стереотипное мнение о том, что обеспечение безопасности является задачей и обязанностью только специалистов в соответствующей области, соответственно и ответственность лежит только на них. Когда на самом деле, безопасность работника и коллектива в целом зависит от каждого отдельного человека.

Эксплуатация тепловых электростанций происходит на протяжении многих лет, соответственно, профессия теплоэнергетик также существует уже достаточно давно, и в этой профессии существует такое явление, как преемственность поколений, то есть на станциях можно встретить целые поколения семей, посвятивших свою трудовую жизнь энергетике. Однако, вместе с интересом к профессии, также могут передаваться привычки и стереотипное мышление по отношению к безопасности.

Следовательно, когда безопасность обеспечена, появляется необходимость работы с пониманием работников собственной значимости для всеобщей безопасности и развитие нового мировоззрения в области безопасности [4].

Таким образом, анализируя основные причины нарушений можно сделать вывод о том, что на данный

момент на тепловых электростанциях отсутствует развитая культура безопасности труда, даже несмотря на существующие понятие о культуре безопасности и действие «золотых» правил. Это объясняется тем, что у работников отсутствует осознание собственной роли в обеспечении безопасных условий труда, вследствие чего их отношение к требованиям является пренебрежительным, безразличным, отсутствует понимание того, что их потенциально опасные действия создают потенциально опасные условия, которые, хоть и кажутся незначительными, но могут привести к значительным происшествиям, инцидентам, авариям, травматизму. Кроме того, отсутствует понимание «золотых» правил безопасности, действующих по большей части формально.

По своим характеристикам и протекающему технологическому процессу объекты тепловых электростанций являются достаточно опасными и потенциально травмоопасными для работников, однако производственная безопасность развита достаточно хорошо, и, с точки зрения организации и управления, работу на электростанциях можно назвать безопасной. В таком случае ставится более сложная задача — развитие культуры безопасности, решение которой должно привести к достижению основной цели — развитие осознанного отношения к собственной безопасности и безопасности своих коллег со стороны работников.

#### Литература:

1. Тимофеева, А. Академия безопасности: формирование культуры безопасности в компании. — Текст: электронный // ЭКОПСИ. — 2019. URL: <https://www.ecopsy.ru/insights/akademiya-bezopasnosti-formirovanie-kultury-bezopasnosti-v-kompanii/>
2. Трошина, Н. С. Зарождение теплофикации в мире и ее развитие в России/Н.С. Трошина. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 17 (203). — с. 91-93. — URL: <https://moluch.ru/archive/203/49605/>
3. Яковлева, Е. В., Попов Д. А. Анализ условий безопасности труда в энергетических компаниях на примере Ефремовской ТЭЦ. — Текст: электронный // Агротехника и энергообеспечение. — 2015. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-usloviy-i-bezopasnosti-truda-v-energeticheskikh-kompaniyah-na-primere-efremovskoy-tets/viewer>
4. Лаговская, В. В. Влияние человеческого фактора на охрану труда/В. В. Лаговская. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 51 (289). — с. 414-416. — URL: <https://moluch.ru/archive/289/65604/>

## Цели управления региональной безопасностью

Старцева Екатерина Александровна, студент

Пермский государственный национальный исследовательский университет

*Экономическая безопасность региона включает совокупность условий и факторов, влияющих на стабильность и качество развития экономики региона. Экономическая безопасность проявляется в возможности осуществлять региональную экономическую политику в рамках национальной экономической политики, но с учетом региональных особенностей; способности оперативно реагировать на геополитические изменения в стране; способности разрабатывать и внедрять региональные программы социально-экономического развития; способности обеспечивать высокий уровень жизнедеятельности населения.*

**Ключевые слова:** экономическая безопасность, регион, региональные аспекты, региональная экономика, методика, индикаторы, цели.

Экономическая безопасность региона включает совокупность условий и факторов, влияющих на В современных условиях развития национальной экономики существует ряд разнообразных угроз, которые могут нарушить ее стабильное функционирование. В такой обстановке обеспечение национальной безопасности, особенно экономической безопасности, играет огромную роль [8].

На современном этапе развития России вопросы региональной безопасности в области промышленного производства являются крайне актуальными. Исследование социально-экономической ситуации в стране показывает, что причины угроз экономической безопасности носят региональный характер. Рост диспропорций в социально-экономическом развитии регионов влияет на усиление негативных процессов в хозяйственном комплексе, что, в свою очередь, сказывается на стабильности экономики всего государства.

Углубление различий в уровне конкурентоспособности российских регионов в результате влияния дестабилизирующих факторов представляет угрозу как для экономики государства в целом, так и для отдельных его регионов. Следовательно, существует необходимость в понимании, анализе и пересмотрении научно-методологических подходов к обеспечению экономической безопасности региона. Основная роль хозяйствующих субъектов в развитии региональной и национальной экономики и снижается не только в экономической плоскости, но и в социальной сфере, обеспечивая население продукцией (товарами, работами, услугами) и формируя конкурентную среду на рынке, что способствует занятости населения. Особенно это актуально для промышленных предприятий.

В результате изучения работ в области экономической безопасности региона было установлено, что авторами предложены разнообразные трактовки термина «экономическая безопасность региона и его составляющих», среди прочего во многих работах (в том числе У. Харазишвили), отражающих условия, необходимые для обеспечения экономической безопасности развития региональной экономики [7]. Также учеными, такими

как О. Овчаренко, В. Смеесова, М. Иванова, Н. Ковтун, Л. Золотухина, разработаны взгляды на сущность экономической безопасности на мезоуровне [5].

Традиционно экономическая безопасность рассматривается как сложная система, учитывающая гармонизацию функционирования ее звеньев, факторов и условий на всех уровнях управления РФ. В частности, в 1994 году академик Абалкин Л. И. предложил рассматривать экономическую безопасность в систематизированном виде «совокупность условий и факторов, которые гарантируют независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию» [1].

Через способности удовлетворения экономики внутреннего спроса и компенсацию предложения за счет аккумуляции внутренних ресурсов развития трактуется понятие «экономическая безопасность» Курочкин Ю. С. [8], а Афонцев С. А. трактуется данную категорию через обеспечение устойчивости национальной экономической системы к шок-события различной природы происхождения, а также способность противостоять им с минимальным ущербом [4].

По мнению М. П. Посталюка и Р. Р. Валевой, основной целью управления экономической безопасностью региона являются своевременное выявление и предотвращение внешних и внутренних угроз, которые возникают в экономике и негативно влияют на развитие социально-экономических процессов [6]. Эти негативные процессы оказывают огромное влияние на благосостояние населения, приводят к увеличению издержек и снижению доходов от деятельности организаций, снижают объемы производства и конечных продаж продукции и услуг, а также влияют на инвестиционную привлекательность региона и его дальнейший экономический рост.

По мнению Н. Моргуна, своевременная разработка и использование эффективных средств управления экономической безопасностью позволяют адаптироваться к негативным изменениям в экономике, снизить существующие риски и угрозы [10]. Процесс управления экономической безопасностью региона направлен на предотвращение или уменьшение негативного воздействия деста-

билизирующих явлений и факторов, а также разработку и применение превентивных мер, направленных на поддержку стабильности организаций, действующих в регионе и на его территории в условиях нестабильной экономики.

С. Тагизаде считает, что важными составляющими процессов управления являются формирование, развитие и совершенствование нормативно-правовой базы обеспечения экономической безопасности регионов [9]. Таким образом, актуальным становится вопрос формирования новых методических подходов к оценке экономической безопасности регионов, позволяющих проводить ее качественный, количественный и объективный анализ.

Методология должна всесторонне раскрывать слабые и сильные стороны регионов с отражением всех составляющих экономики, а именно с точки зрения инвестиционной привлекательности, инновационного, финансового развития, внешнеэкономического взаимодействия, социальной защищенности населения, что в целом формирует их экономическую безопасность. Также важным становится вопрос разработки эффективных управленческих мер по пресечению и снижению рисков и угроз, возникающих в экономической системе регионов. На основе данных мер должны приниматься результативные управленческие решения, обеспечивающие достижение необходимого уровня экономической безопасности регионов.

По нашему мнению, отечественные авторы при исследовании вопроса анализа экономической безопасности региона применяли различные показатели, характеризующие экономическую безопасность, и в рамках своих взглядов создали отличные друг от друга методологические подходы к ее оценке.

На современном этапе приоритеты экономического развития страны претерпевают достаточные изменения. Многие государства прошли этап адаптации экономики после периода локдауна, санкционного давления и передела сфер мирового влияния, а также принятия решения о включении механизмов «мобилизационной» экономики. РФ не является исключением, практически со всеми современными проблемами пришлось столкнуться органам государственного управления.

Устойчивое развитие является мировым приоритетом на период до 2035 года, гарантом сохранения экологического курса и направленности экономик практически всех государств мира на сохранение планеты. В новом поле сейчас обращается внимание на национальную безопасность, азиатские рынки сбыта продукции, формирование новых логистических потоков, борьбу с санкционным давлением и т. п.

Таким образом, можно говорить об актуальности изучения вопроса региональной безопасности как внутри страны, так и на внешнеполитическом контуре. Экономический рост является гарантом национальной безопасности, обеспечивает функционирование реального сек-

тора экономики, приносит валюту в страну, повышает уровень и качество жизни населения. Следовательно, экономической безопасности региона в текущем сложном периоде необходимо уделить особое внимание. Концепции региональной экономической безопасности в РФ на данный момент не существует.

В качестве критериев экономической безопасности РФ определено 16 основных индикаторов. Показатели определены на уровне всей страны, однако, когда проводится анализ и оценка на региональном уровне, возникают сложности и проблемы (невыполнение ряда пороговых значений, отсутствие статистических данных и т. п.). Отличительными чертами региональной экономической безопасности для регионов РФ могут быть: учет угроз экономической и экологической безопасности, выявление отличительных особенностей области (района), которые станут драйверами экономического роста.

Экологическая составляющая экономики, сокращение влияния хозяйственной деятельности на окружающую среду, переход на безотходное производство, внедрение принципов «зеленой экономики» и иные составляющие устойчивого развития учитываются уже в ряде страновых документов (Национальный план развития зеленой экономики до 2025 года и т. п.), но только на национальном уровне без акцента на территориальную специфику. Целесообразно определить ключевые аспекты эколого-экономического развития регионов (районов) страны и выявить угрозы именно с точки зрения устойчивого развития, идентифицировать регион (район) как отдельный субъект со своей спецификой функционирования, что может быть закреплено в таких документах, как Концепция региональной экономической безопасности. Понимание того, что внимание к региональной экономической безопасности на данный момент является неотъемлемой частью национальной безопасности, присутствует на всех уровнях управления (от базового до республиканского).

В текущий момент сложились условия, когда каждый регион отвечает за свое развитие, определяет путь самостоятельно, берет на себя управленческую ответственность за экономический вклад в ВВП страны и повышение уровня и качества жизни населения, экологию территории и ее устойчивость. Наличие четких ориентиров, закрепленных в стратегических документах, может стать своего рода пошаговой инструкцией безопасного устойчивого развития РФ с учетом внутренних и внешних угроз.

Рассматривая региональную экономическую безопасность через призму специфических отличий следует отметить, что данная дефиниция достаточно подробно исследуется в трудах современных ученых. В сущность исследуемого понятия авторы вкладывают такие характеристики, как жизнеспособность, устойчивость, поступательность в развитии, конкурентоспособность и т. д. под влиянием различных угроз.

Таким образом, можно говорить о том, что независимо от авторских точек зрения, важнейшим условием

является способность экономической системы сдерживать натиск угроз, адаптироваться под ее амбивалентность, изыскиваться резервы для сокращения масштабов их проявлений [10]. Процессы экономической безопасности пронизывают все элементы хозяйственной системы разноуровневого плана, поэтому механизмы противодействия современным вызовам затрагивают и учитывают особенности функционирования государства, регионов, как важнейших элементов национальной экономической системы, муниципалитетов, отдельных корпоративных структур и граждан. Только симбиоз единой их направленности обеспечивают гармонию процессов, их воспроизводство, снижает противоречия в обществе, способствует сбалансированности развития [2].

В противном случае наблюдается проблема региональной дивергенции, которая проявляется неравенстве по социально-экономическому развитию, использовании человеческого капитала, состоянии инновационной среды, цифрового потенциала и возможностей их активизации для достижения запланируемых стратегических индикаторов. При этом, изучение причин, вызывающих подобные негативные ситуации, должно осуществляться комплексно, с учетом системного подхода для обоснования последующих конструктивных решений по сни-

жению шоковых событий на экономическую систему и обеспечения ее устойчивости [3].

Следует отметить, что в последние годы появились новые теоретические разработки, которые уточняют классификационные признаки угроз ЭБ региона применительно реализации национальных проектов и предлагают инструментальный аппарат для их количественного исследования, построения экономико-математических моделей для построения качественных прогнозов. Но в общем виде за основу классификации угроз, которая может быть использована при анализе последствий на всех уровнях управления с целью разработки и совершенствования инструментов регуляторного воздействия можно принять их обобщение в монографии Кислой Т. Н.

Следовательно, необходимо констатировать о наличии соответствующего методического и методологического инструментария, использование которого позволит проводить качественный анализ различных угроз, давать всестороннюю оценку их действия, прогнозировать последствия, а также разрабатывать вариативные и инвариантные направления региональной политики по обеспечению устойчивости системы экономической безопасности региона

В рамках анализа были обобщены основные показатели оценки экономической безопасности региона:

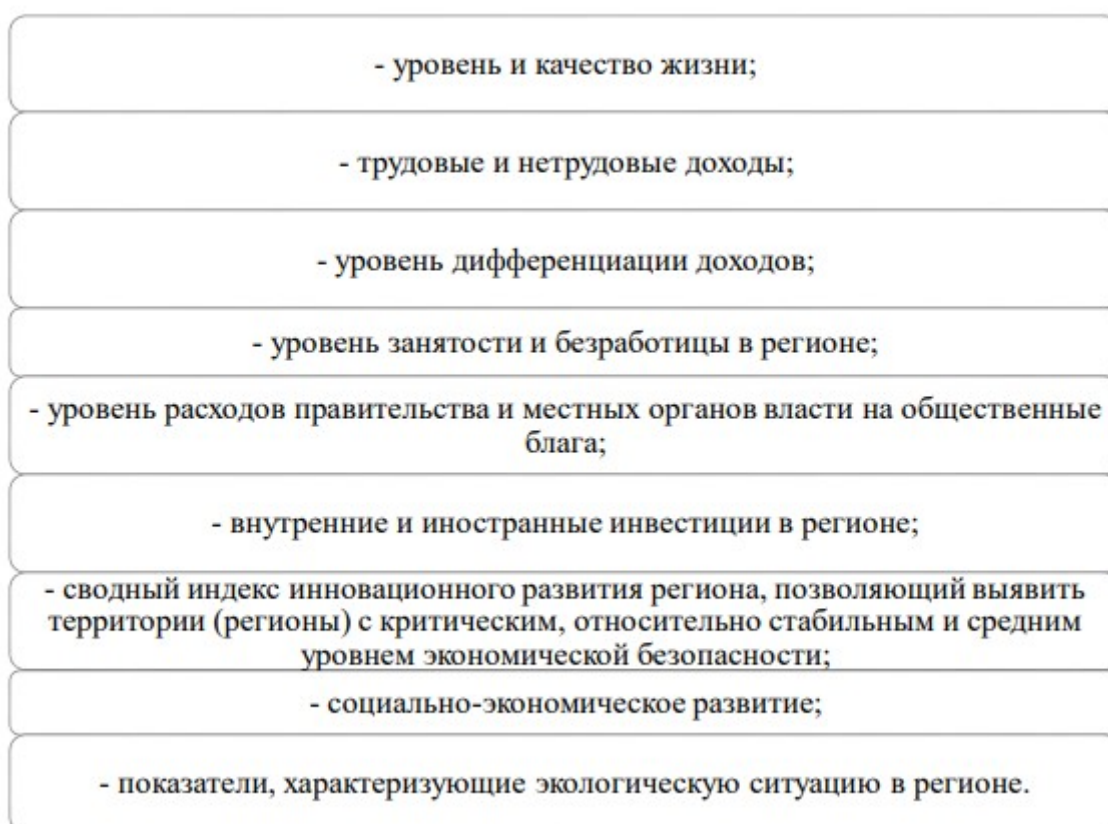


Рис. 1. Показатели оценки экономической безопасности региона

Недостатками ранее указанных взглядов отечественных авторов является то, что они используют по-

казатели, которые являются индикаторами многих компонентов экономической безопасности, фокусируются

только на оценке определенных компонентов экономической безопасности и игнорируют другие, а также используют большое количество показателей для оценки.

На наш взгляд, более объективные результаты могут быть получены только путем обобщения подходов исследователей и применения системного подхода к выбору показателей для оценки экономической безопасности. Анализ научной литературы по экономической безопасности, а также подходов к ее оценке на региональном уровне показал, что эффективное функционирование промышленного сектора следует рассматривать как одну из составляющих обеспечения, поддержки и повышения экономической безопасности региона [4].

В Стратегии экономической безопасности РФ для оценки экономической безопасности используется около 40 показателей, из которых 10 показателей отражают состояние развития промышленной отрасли и 13 с выращенной «промышленной» составляющей [1]. Также, согласно взгляду С. Ю. Глазьева, отдельно стоит выделять такие показатели, как «доля в промышленном производстве обрабатывающей промышленности», «доля машиностроения в промышленном производстве», а также «доля новых видов продукции в объеме выпускаемой продукции машиностроения» [2].

Позже эти показатели стали использоваться другими научными деятелями. Следует отметить, что в отечественной литературе имеется ограниченный объем работ в области изучения вопроса экономической безопасности в сфере промышленного производства. В связи с этим целесообразно развивать исследования в данной области [3].

Таким образом, в рамках статьи были рассмотрены научные взгляды на экономическую безопасность региона и важные характеристики его структурных элементов. В рамках исследования было установлено, что авторами предложены разнообразные трактовки термина «экономическая безопасность региона и его составляющих», помимо прочего, во многих работах отражены условия, необходимые для обеспечения экономической безопасности региональной экономики, а также учеными разработаны

мезоуровневые взгляды на природу экономической безопасности, конкурентоспособность и стабильный экономический статус в долгосрочной перспективе. В то же время целесообразно раскрыть сущность экономической безопасности в сфере промышленного производства и развивать научные изыскания в области научных исследований.

Региональная экономическая система, как и любая другая, постоянно сталкивается с огромным количеством вызовов и угроз, оказывающих на нее разрушительное и деструктивное воздействие. К угрозам экономической безопасности следует отнести всю совокупность деструктивных факторов и условий, которые привносят дисбаланс в региональное развитие, препятствуют удовлетворению различных потребностей региона, создают кризисные ситуации для населения и опасность для субъектов хозяйствования в виде углубления социального расслоения, обострения всевозможных конфликтов, в том числе этнических и национальных, деградации производственных ресурсов, нерационального использования различных видов ресурсов (природных, трудовых, материальных, финансовых) сокращения производственного потенциала, и т. д.

Бесспорно, одним из важнейших аспектов региональной политики в современных условиях является обеспечение экономической безопасности соответствующей территории, поскольку именно от уровня развития экономического потенциала отдельных регионов зависит и безопасность всей страны. Соответственно, для предотвращения, а в случае возникновения, для ликвидации дестабилизирующих факторов (угроз), необходимо знать критерии их определения и основные характеристики, а также осуществлять постоянный мониторинг и оценку влияния угроз на региональное развитие.

Достигается экономическая безопасность того или иного региона посредством реализации необходимых организационно-экономических механизмов защиты интересов территориального развития, населения и субъектов хозяйствования.

#### Литература:

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_216629/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/).
2. Глазьев, С. Ю. Основы обеспечения экономической безопасности страны — альтернативный реформационный курс // Российский экономич. ж-л. — 1997. — № 1. — с. 3-16.
3. Иванова, М., Фаизова С., Бойченко М., Балалаев О., Смеесова В. Кластеризация как инструмент управления промышленным предприятием // Научный вестник Национального исслед. ун-та. — 2020. — с. 96-102.
4. Миллер, М. А. Промышленное производство в обеспечении экономической безопасности региона // Вестник ОмГУ. — Серия: Экономика. — 2020. — № 2. [Электрон. ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/promyshlennoe-proizvodstvo-v-obespecheniiekonomicheskoy-bezopasnosti-regiona>.
5. Овчаренко, О., Смеесова В., Иванова М., Ковтун Н., Золотухина Л. Управление экономической безопасностью на мезоуровне: методологический и правовой подход // Региональный научный запрос. — 2021. — № 13. — с. 201-216.

6. Посталюк, М. П., Валеева Р. Р. Использование кластерного подхода в системе обеспечения инноватизации безопасности экономического пространства России // Вестник «ТИСБИ». — 2016. — № 3. — с. 221-233.
7. Харазишвили, У. Системная безопасность региона: инструменты оценки, резервы и стратегии реализации. [Электрон. ресурс]. — Режим доступа: <https://iie.org.ua/wpcontent/uploads/2019/02/HarazishvilLmonograL2019-ost.pdf>
8. Rudenko, M., Dolganova Ia. Economic security of the regions: trends and prospects. [Electronic resource]. — Access mode: <https://www.atlantispres.com/proceedings/ispcbc-19/125914489>
9. Tagizadeh, S. Theoretical and Methodological Foundations of Economic Security. [Electronic resource]. — Access mode: [https://www.researchgate.net/publication/370053630\\_Theoretical\\_and\\_Methodological\\_Foundations\\_of\\_Economic\\_Security](https://www.researchgate.net/publication/370053630_Theoretical_and_Methodological_Foundations_of_Economic_Security)
10. Morgun, N. Functions of the state in providing economic security. [Electronic resource]. — Access mode: [https://www.researchgate.net/publication/371822484\\_Functions\\_of\\_the\\_state\\_in\\_providing\\_economic\\_security](https://www.researchgate.net/publication/371822484_Functions_of_the_state_in_providing_economic_security)
11. Safullin, M. Methodical approaches to assessment of the impact of the reputation capital on investment processes in the region (On the example of regions of the Volga Federal district)/M. Safullin, A. Grunichev, L. Elshin // Humanities and Social Sciences Reviews. — 2019. — Vol. 7. — № 5. — P. 840-846. — DOI 10.18510/hssr.2019.75109.

# Молодой ученый

Международный научный журнал  
№ 49 (496) / 2023

Выпускающий редактор Г. А. Кайнова  
Ответственные редакторы Е. И. Осянина, О. А. Шульга, З. А. Огурцова  
Художник Е. А. Шишков  
Подготовка оригинал-макета П. Я. Бурьянов, М. В. Голубцов, О. В. Майер

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.  
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.  
При перепечатке ссылка на журнал обязательна.  
Материалы публикуются в авторской редакции.

Журнал размещается и индексируется на портале eLIBRARY.RU, на момент выхода номера в свет журнал не входит в РИНЦ.

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ №ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г. выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)

ISSN-L 2072-0297

ISSN 2077-8295 (Online)

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый». 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

Номер подписан в печать 20.12.2023. Дата выхода в свет: 27.12.2023.

Формат 60×90/8. Тираж 500 экз. Цена свободная.

Почтовый адрес редакции: 420140, г. Казань, ул. Юлиуса Фучика, д. 94А, а/я 121.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: [info@moluch.ru](mailto:info@moluch.ru); <https://moluch.ru/>

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.