

МОЛОДОЙ

ISSN 2072-0297

# УЧЁНЫЙ

научный журнал

Two Worlds  
True and False  
Democracy

After-Peace

This desire of knowledge and the wonder which it are the driving power behind all the changes that with careless, question-begging inference, call pro

man was first asked, What was about to dawn in the

Science is a subordinate category. When science offers itself as the final stage of it is guilty of a false quantity, in that it puts th which belongs elsewhere, upon the penultim



"An expert is one who knows more and more about less and less."

"Optimism is essential to achievement and it is also the foundation of courage and true prog

"Necessity does the work of courage."

*Nicholas Henry Butler*

Those people who think in terms of themselves, are hopelessly uneducated. They are no no matter how instructed they may be."

"One of the embarrassments of being a gentleman is that you are not permitted to be violent in asserting your rights"

7  
2015  
Часть IV

ISSN 2072-0297

# Молодой учёный

Научный журнал

Выходит два раза в месяц

№ 7 (87) / 2015

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

**Главный редактор:** Ахметова Галия Дуфаровна, доктор филологических наук

**Члены редакционной коллегии:**

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

*На обложке изображен Николас Мюррэй Батлер (1862–1947) — американский теоретик и практик педагогики, политик, публицист; лауреат Нобелевской премии мира 1931 года.*

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна. Материалы публикуются в авторской редакции.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231. E-mail: info@moluch.ru; http://www.moluch.ru/.

**Учредитель и издатель:** ООО «Издательство Молодой ученый»

Тираж 1000 экз.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», г. Казань, ул. Академика Арбузова, д. 4

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

**Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г.**

Журнал входит в систему РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) на платформе elibrary.ru.

Журнал включен в международный каталог периодических изданий «Ulrich's Periodicals Directory».

**Ответственные редакторы:**

Кайнова Галина Анатольевна

Осянина Екатерина Игоревна

**Международный редакционный совет:**

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)

Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)

Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)

Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)

Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)

Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)

Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)

Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)

Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)

Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)

Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)

Кадыров Кутлуг-Бек Бекмуратович, кандидат педагогических наук, заместитель директора (Узбекистан)

Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)

Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)

Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)

Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)

Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)

Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Узаков Гулом Норбоевич, кандидат технических наук, доцент (Узбекистан)

Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)

Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)

Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)

**Художник:** Шишков Евгений Анатольевич

**Верстка:** Бурьянов Павел Яковлевич

## СОДЕРЖАНИЕ

### ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

#### **Акуев З. Л.**

Решение проблемы аттестации муниципальных кадров..... 329

#### **Албеков Х. Н., Захираева А. Х.**

Особенности развития сельских территорий Северо-Кавказского федерального округа..... 331

#### **Ананидзе М. Г.**

Виды, цели и процесс разработки финансовой стратегии организации ..... 336

#### **Ахмаева А. Э.**

Перспективы участия российских авиакомпаний в международных авиационных стратегических альянсах ..... 338

#### **Ахмедова Г. А., Усманов Ф.**

К проблеме институционализма как методологии исследования предпринимательства..... 341

#### **Бакиева И. А.**

Развитие малого бизнеса и частного предпринимательства в легкой промышленности ..... 344

#### **Барзаева М. А.**

Малое предпринимательство. Проблемы и этапы развития малого предпринимательства в Чеченской республике ..... 346

#### **Батаев А. В.**

Прогноз дефицита пенсионного фонда России на основе актуарного моделирования..... 349

#### **Быкова Н. Н.**

Электронный документооборот в финансовой сфере ..... 355

#### **Бычков А. А.**

Изучение смертности населения России..... 357

#### **Вайскрובה Е. С., Крючко С. А.**

Разработка системы ХАССП в рамках создания интегрированной системы управления качеством и безопасностью ..... 360

#### **Гладких В. В.**

Оптимизация затрат предприятий протезно-ортопедической отрасли посредством создания холдинговой структуры ..... 363

#### **Головко М. В.**

Обзор основных аспектов экономических отношений Российской Федерации и Европейского союза..... 366

#### **Головко М. А.**

Нефтесервисные компании РФ в условиях кризиса ..... 370

#### **Горбань Е. А.**

Развитие инновационных процессов экономики региона ..... 373

#### **Давыдова Е. В.**

Формирование человеческих ресурсов в сельской местности (на примере Сеченовского муниципального района Нижегородской области) ..... 375

#### **Данилова Ю. А.**

Организация системы управления затратами в сельскохозяйственных организациях ..... 378

#### **Дедусенко М. Л.**

Налоговый потенциал в системе межбюджетного регулирования ..... 381

#### **Джентамиров М. Х.**

Положительные сдвиги в борьбе с безработицей в Чеченской Республике ..... 384

#### **Долгина Е. С., Васильева Е. В.**

Концепции мотивации персонала: содержательные и процессуальные теории..... 387

<b>Дуздибаева А. С.</b> Современное состояние российского туризма.....	390	<b>Зайцева Е. А.</b> Сравнительный анализ систем высшего образования в США, Великобритании и Российской Федерации .....	416
<b>Егорова М. С., Антохонова В. И., Мусейко А. В.</b> «Зеленая» экономика: качество жизни и активное долголетие .....	393	<b>Землякова С. Н.</b> Профессиональный стандарт «бухгалтер»: реалии нового времени.....	419
<b>Егорова М. С., Калинин Э., Майер С.</b> Определение отношения потребителей к инновациям, сопротивление инновациям, разумная инновационность .....	396	<b>Зинеева И. Е.</b> Прогрессивное налогообложение доходов физических лиц в России .....	422
<b>Егорова М. С., Кузикова В. А., Сухарева С. А.</b> Проблемы формирования и оценки критериев качества жизни населения современной России.....	398	<b>Иманова А. С.</b> Проблемы обеспечения экономической безопасности Республики Казахстан в условиях Таможенного союза .....	424
<b>Егорова М. С., Лончакова А. Д.</b> Экономическое регулирование природоохранной деятельности в г. Омске .....	403	<b>Карпельева Ю. А.</b> Проблема «текучести» кадров в налоговых органах.....	426
<b>Егорова М. С., Непряхина О. Б., Волегов А. А.</b> Инновационные технологии «зеленой экономики» в нефтегазовом комплексе РФ ....	406	<b>Катрук А. И.</b> The challenges of fishing industry in the Kaliningrad Region and the methods of sustainable resource management used to enhance efficiency in this field .....	429
<b>Ефимова А. А., Каменская Е. В., Степанова И. А.</b> Социальная сфера сел Псковской области в рыночных условиях.....	408	<b>Коварда В. В.</b> Взаимосвязь и взаимообусловленность внешнеторговой и внутренней политики России .....	431
<b>Жукова О. В.</b> Человеческий капитал как объект социальных ипотечных инновационных продуктов .....	412		



# ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

## Решение проблемы аттестации муниципальных кадров

Акуев Зелимхан Лечиевич, ассистент  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

Основным фактором обеспечения экономического роста любой системы является повышение уровня образования и профессиональной подготовки населения.

Сегодня доказано, что существует прямая зависимость между инвестициями в образование и ростом валового внутреннего продукта. Если до недавнего времени человечество рассматривало вложения в образование как неизбежные издержки, то на сегодня парадигма мышления на этот счет кардинальным образом изменилась. Все большее число компаний рассматривают затраты на подготовку и переподготовку кадров как активы, способные обеспечить ей в перспективе выживаемость и конкурентоспособность на рынке.

Рыночный механизм обуславливает потребность деятельных изменений в сложившихся производственных отношениях. Это заставляет людей непрерывно улучшать профессиональную подготовку. Среди высокоразвитых стран мира численность взрослых обучающихся, занимающихся профессиональной переподготовкой, намного превышает количество студентов вузов и колледжей. Динамичное развитие экономики наблюдается в тех странах, в которых экономически активное население вовлечено в макропроцесс непрерывного обучения, а государством проводятся меры его стимулирования [1].

Если Россия хочет обеспечить свою целостность и устойчивость, то необходимо создание организационно-рыночного механизма системы непрерывного обучения взрослого населения страны, т.е. методы непрерывного улучшения профессиональных знаний менеджерами и специалистами всех ветвей, и иерархией власти.

Цели повышения квалификации, подготовки специалистов к новым классам профессиональной деятельности должны стать неотъемлемой частью деловой карьеры служащих и проводиться на время всей трудовой жизни работника в различных ее формах.

Город Грозный по числу учебных заведений и профессионализму преподавательского состава, несмотря на имевшие место на его территории военные действия занимает далеко не последнее место в России. В г. Грозном воссоздан образовательный и научный потенциал, ко-

торый благополучно используется в интересах города. К примеру, количество студентов и слушателей, проходящих подготовку и переподготовку в учебных заведениях Грозного в 2012 г. превысило 35 тыс. человек.

По приказу Главы Чеченской Республики Р.А. Кадырова проводится программа правительственных стипендий для студентов чеченских вузов для их обучения в Германии и Великобритании. Каждый год, около 100 студентов из Чеченской Республики направляются для обучения по различным специальностям (информатика; математика; естественные науки: физика, химия, биология, экология, география; аграрные и инженерные науки; медицина; экономика и управление; туризм; немецкий и английский языки) в ведущие вузы Западной Европы.

Вместе с тем, исследования, которые проводились учеными Чеченской Республики показывают, что достигнутые результаты значительно отстают от необходимых потребностей. В связи с потребностью регенерация производственной инфраструктуры города продолжает сохраняться апория дефицита подготовленных к условиям механизма рынка управленческих и финансовых кадров, как на предприятиях реального сектора экономики, так и бюджетных предприятиях города.

Глобальный рыночный кризис показал, что на уровне муниципальных образований (МО) отсутствует достаточное число квалифицированных руководителей и специалистов, способных противостоять рыночной стихии.

Поэтому в России, наряду с реформированием экономического механизма возникла необходимость интенсификации работы по подъему уровня квалификации и деловой компетентности работников. С переходом к рыночной экономике возникли новые профессии, в таких областях, как менеджмент, информационные технологии, маркетинг, логистика, инновационная деятельность. Сложившийся механизм повышения квалификации перестала отвечать распоряжениям времени и стала нуждаться в реформировании для разрешения новых задач.

В нынешних обстоятельствах решить проблему создания метода подготовки и переподготовки управленческих и финансовых кадров для работы в условиях рыночной

экономики можно на основе концентрации усилий как городских и муниципальных органов управления, так и образовательных и научных учреждений, расположенных на территории города. Одной из основных задач работников муниципального управления является обеспечение управления муниципальным хозяйством [1].

В качестве главного фактора эффективности муниципального управления выступает показатель уровня квалификации кадров, способный обеспечить понимание работниками, возложенных на них функций и задач. Важным звеном кадровой службы муниципального образования являются муниципальные служащие, от деятельности которых зависит работа всей системы.

Переход страны к рыночной экономике обусловил необходимость осуществления процесса подготовки, переподготовки и повышения квалификации также и муниципальных служащих.

По основе установленной классификации кадры управления делятся на три группы в зависимости от их участия в подготовке, принятии и реализации управленческих решений, а именно:

1. Руководители;
2. Специалисты;
3. Вспомогательный персонал.

Определенный профессиональный состав муниципальных служащих устанавливается согласно штатного расписания, с учетом занимаемой должности муниципального менеджера и возложенных на него функций.

Наиболее из главных проблем в деятельности местного самоуправления (МСУ) является то обстоятельство, что на территории Чеченской Республики по сегодня завершен процесс институциональных преобразований.

Поэтому, в условиях восстановления разрушенного военными действиями экономического потенциала города порой имеет место использование методов административно-командной системы.

При возникновении кадрового резерва для выдвижения на руководящие муниципальные должности проводит многоплановую работу, в основе которой:

- селекция самых лучших работников и их включение;
- в штат резерва;
- ежегодная аттестация муниципальных служащих и их оценка;
- детальное штудирование профессиональных и личностных качеств работников, включенных в резерв, а также организация процесса повышения их квалификации;
- проведение процедуры выдвижения кандидатов из числа резерва на руководящие должности.

Краткое обобщение ряда современных практик повышения квалификации муниципальных служащих, реализуемых в муниципалитетах России, представляющих, на мой взгляд, практический интерес.

Системный подход:

- долгосрочное, эволюционное развитие программно-целевыми методами — утверждение долгосрочных це-

левых программ профессионального развития муниципальных служащих;

- региональные целевые программы развития муниципальной службы;

- разработка в муниципальном образовании отлаженной системы проведения регулярных семинаров, конференций или встреч сотрудников администрации, курирующих то или иное направление деятельности, с непосредственно работающими в этом направлении людьми.

Доступная информационно-методическая база данных:

- формирование информационно-методической базы данных, содержащей информацию о важнейших вопросах деятельности муниципального служащего (информация должна излагаться компактно, написана не сухим формалистским, а понятным языком с минимумом профессионализмов); к базе должен быть постоянный открытый электронный доступ всех подразделений и сотрудников.

База данных должна включать:

- 1) разработку методических рекомендаций по юридико-техническому оформлению проектов муниципальных правовых актов местной администрации;

- 2) разработку основ этики и служебного поведения муниципальных служащих;

- 3) обобщение аналитических материалов, содержащихся в Сводных докладах по результатам мониторинга эффективности деятельности органов местного самоуправления;

- 4) комментарии к важнейшим нормативно-правовым актам, принимаемым в МО, решениям представительного органа, ключевых федеральным и региональным законам.

Современные обучающие техники:

- дистанционная форма обучения. Использование технологий дистанционного обучения позволяет слушателям учиться в любое удобное время без отрыва от профессиональной деятельности, обеспечивает доступность учебных материалов, возможность онлайн консультаций с учеными, экспертами в сфере местного самоуправления, вносит в процесс обучения инновационную составляющую;

- передача на аутсорсинг профессиональным консалтинговым службам вопросов тренингов и повышения квалификации муниципальных служащих;

- самостоятельное изучение антикоррупционного законодательства; возможна впоследствии сдача экзамена;

- обучающие занятия должны включать компоненты реальной управленческой деятельности и ее имитации. Повышенная роль тренингов, практик, имитационных методов и приемов;

- участие не реже одного раза в месяц в обучающих семинарах, посвященных вопросам развития общественного и жилищного самоуправления — домовых комитетов, практикам участия населения в осуществлении МСУ, публичных слушаниях, правотворческих инициативах, сходах, обращениях в органы власти и др.;

- разработка индивидуального плана профессионального развития муниципального служащего: включает



комплекс мероприятий по профессиональному развитию, контроль за сроками выполнения, результативностью, адаптированный под конкретного сотрудника с учетом его опыта работы, образования, анализа личностно-мотивационной сферы;

- создание тренинговых научных центров для повышения квалификации сотрудников;

- изучение личностно-мотивационной сферы сотрудника. В идеале на каждого сотрудника необходимо составить психологический портрет.

Современная компьютерная компетентность:

- непрерывное обучение новым информационным технологиям — современному программному обеспечению, различным поисковым, презентационным и редакторским программам;

- участие не реже одного раза в месяц в обучающих семинарах, посвященных вопросам современного программного обеспечения.

Институциональные решения:

- новые институциональные решения в сфере муниципальной кадровой политики;

- конкурсы на лучшего муниципального служащего как мотивационный механизм;

- организация конкурсов на включение в кадровый резерв.

Межмуниципальное сотрудничество:

- непрерывное изучение лучшего опыта других муниципальных образований;

- формирование электронной библиотеки лучших практик повышения квалификации муниципальных служащих;

- стажировки в других МО, экспертных и научных учреждениях по профилю деятельности. Примером может

быть Всероссийский Совет местного самоуправления, систематично проводящий стажировки руководителей муниципалитетов в различных государствах — как системные просветительские проекты, так и узкопрофессиональные стажировки для специалистов [2].

Профессиональный резерв является главным причиной замещения вакантных должностей муниципальных служащих г. Грозного. Множественный штат муниципальных служащих определяется исходя из общего группировки должностей муниципальной службы. Одновременно, на каждую руководящую должность в резерве всегда остаются один, либо два кандидата. Статус соревновательности нескольких претендентов на одно вакантное место позволяет отобрать наиболее профессионального кандидата.

По моему мнению, в составе муниципальных служащих было бы целесообразным создание Центра мониторинга профессионального образования. Такой Центр и предприятия работодатели могли бы заключать договоры о сотрудничестве.

Центр мониторинга профессионального образования мог бы вести статистический анализ трудоустройства выпускников и оценки его эффективности; давать рекомендации о качестве подготовки молодых специалистов.

Информация мониторинга профессионального образования позволила бы сделать выводы об эффективности трудоустройства, сложившемся спросе на тот или иной вид профессиональной деятельности, о прогнозных значениях требуемых специалистов на перспективу. В конечном результате это способствовало бы созданию на территории г. Грозного комплексной системы подготовки и переподготовки специалистов для необходимости городского управления.

Литература:

1. Идилов, И.И., Идилов А.И. Проблемы кадрового обеспечения муниципального управления (на примере г. Грозный) // Сборник материалов «Практики городов по подготовке и переподготовке кадров для городского управления». — М., 2012. — с 49–52.
2. Шугрина, Е. С. и др. Ответственность в системе государственной власти и местного самоуправления и противодействие коррупции/Под ред. Е. С. Шугриной. М.: Юрлитинформ, 2013. — 224 с

## Особенности развития сельских территорий Северо-Кавказского федерального округа

Албеков Хамзат Нурадиевич, старший преподаватель;  
Захираева Айна Хизировна, старший преподаватель  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

Стабильное становление сельских регионов Северо-Кавказского федерального округа (СКФО), преодоление общественных трудностей сельского населения является ключевым критерием беспрепятственного станов-

ления макрорегиона. Основопологающее место села в усовершенствовании экономического пространства Северо-Кавказа обусловлено тем, что сельские поселения как общественно-территориальная подструктура социума

осуществляет целый комплекс главных народнохозяйственных функций: производственная, демографическая, общественно-культурная, природоохранная, рекреационная.

Производственная функция села состоит в традиционной поставке продуктов питания на местные, локальные, национальные и мировые рынки. Между тем аграрная сфера Северного Кавказа, позиционирующая себя как, в первую очередь, земельная, в недостаточной мере содействует реализации обозначенной функции. Это особенно четко выражено в высоком проценте импорта продовольствия в регионах СКФО [1].

Что касается демографической функции села, необходимо отметить, что пространственная концентрация сельского населения шла быстрее по сравнению с городским. Так, доля населения СКФО в общей численности населения России выросла за период с 1990 г. по 2008 г. с 5,1 до 6,5%, при этом городского — с 3,6 до 4,3%, а сельского — с 9,3 до 12,3% [4].

В селе проживает практически половина жителей СКФО, и численность сельских жителей продолжает расти (табл. 1).

Широкая природа воспроизводства сельской общественно-территориальной общности в СКФО был обеспечен посредством таких параметров как миграционный приток из государств ближнего зарубежья. Основной поток направлялся в сельские регионы, поскольку в рамках сильного экономического кризиса было невозможно принимать увеличивающееся число мигрантов. Вторым параметром является высокий естественный прирост сельских жителей субъектов Северного Кавказа.

Осуществление сельскими районами общественно-культурного назначения прямым образом объединено с передачей из поколения в поколение знаний, методов ведения сельскохозяйственного производства, уклада жизни и традиционных правил и ценностей. Вместе с тем при-

чиной, которая сдерживает применение общественно-культурного назначения села на длительный период, считается низкое качество образования молодежи, которая проживает в селе, уничтожение общественной инфраструктуры по причине перехода объектов общественно-бытовой инфраструктуры от баланса сельскохозяйственных компаний на баланс местного самоуправления. Местные администрации не обладают необходимыми ресурсами для ее содержания.

Сельские территории разных субъектов СКФО значительно отличаются по общественно-экономическим характеристикам (табл. 2).

Природоохранная функция сельских территорий заключается в сохранении биологического многообразия, борьбе с деградацией земельных ресурсов, а также в трансляции и сохранении традиционных знаний и методов землепользования. К сожалению, ученые-аграрии Северного Кавказа отмечают, что данная функция не реализуется в СКФО. Они обращают внимание на снижение естественного природного плодородия почв, усиление эрозийных процессов, ухудшение водно-физических качеств сельхозугодий, неоправданный вывод из сельскохозяйственного оборота пашни, загрязнение почв и поливных вод, усиление деградации биоразнообразия лугов и пастбищ.

В будущем увеличится значимость сельских районов Северного Кавказа как обладателей широкого спектра различных рекреационных ресурсов, как чистый воздух и необыкновенный ландшафт, так и редчайшие бальнеологические ресурсы: природные минеральные и термальные источники, лечебные грязи, водные и лесные угодья. В связи с этим следует обозначить первостепенность сбережения не урбанистического устройства в сельских поселениях для туристов и отдыхающих, которые предпочитают спокойное, размеренное течение жизни.

Таблица 1. Деформация удельного веса сельского населения в общем количестве граждан за период с 1992 по 2013 гг.

Регион	Удельный вес сельских жителей в общем количестве населения, %	
	1992	2013
Россия	26,2	26,9
СКФО	47,6	51
Республика Дагестан	57	58,6
Республика Ингушетия	72,3	57
КБР	39,2	44,2
КЧР	51	57
РСО — Алания	31	36
Чеченская Республика	52,2	63,6
Ставропольский край	46	44

Таблица составлена по данным: Социальный атлас российских регионов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://atlas.socpol.ru/index.shtml>.

Таблица 2. **Общественно-демографические параметры села разных субъектов СКФО в 2013 г.**

	Ставропольский край	КБР
Средний размер поселения, чел.	1635	917
Доля населения моложе трудоспособного возраста, %	21,8	33,5
Доля населения старше трудоспособного возраста, %	21,3	11,8
Средний размер домохозяйства, чел.	3,3	4,5
Ожидаемая продолжительность жизни, лет	66,8	72,4
Процент граждан с высшим и средним профессиональным образованием, %	32	24

Таблица составлена по данным: Социальный атлас российских регионов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://atlas.socpol.ru/index.shtml>.

Необходимо учитывать, что практически любая общественно-экономическая проблема, которая накапливается в СКФО, в большей степени остро проявляется в сельских районах.

Стабильное становление аграрных регионов Северного Кавказа, преодоление социальных трудностей сельских жителей является основополагающим императивом беспрепятственного становления макрорегиона. Данное положение обусловлено высоким уровнем рурализации общества и четко обозначенным аграрным разделением (табл. 3).

Также не менее значимой проблемой становления и развития субъектов региона считается высокая степень безработицы, в составе которой преобладает сельская безработица [2, 3]. Сельскому рынку труда присуща структурная безработица, преопределенная воздействием таких факторов как:

- низкое качество образования и квалификации сельских жителей и частичной потерей навыков специалистов при долгой безработице и уничтожение структуры профессиональной подготовки;

- низкий уровень вакантных рабочих мест: неблагоприятные условия и низкая оплата труда, недостаток перспектив карьерного и профессионального роста и т.п.

Положение обостряется дисперсностью сельского населения при отставании развития транспортных коммуникаций и дорогих услуг транспорта. Данные факты обусла-

вливают анклавизацию сельского рынка труда. В таких ограниченных общественных анклавах очень часто наблюдается недостаток крупных работодателей, которые могут как предоставить постоянную работу большинству трудоспособных жителей, так и постоянно выплачивать заработную плату работникам. При такой ситуации базовым основой дохода сельского населения становится личное подсобное хозяйство (ЛПХ). Как раз особое внимание к традиционному аграрному устройству, осуществлению хозяйства в пределах конкретной крестьянской семьи в последнее десятилетие способствовало импульсу к увеличенному воспроизводству аграрного компонента этноэкономики Северного Кавказа. К примеру, процент ЛПХ в производстве зерна вырос в Дагестане с 8,4% в 1996 г. до 51,3% в 2012 году. Количество ЛПХ северокавказских субъектов в обработке картофеля варьирует от 50,5% в РСО-Алании, до 98% в республике Дагестан, в обработке овощей — от 38,6% в КЧР, до 97% в республике Дагестан. Существен процент ЛПХ в традиционной для Кавказа области как скотоводство. В 2012 г. процент ЛПХ в производстве мяса равнялся около 44% в Ставропольском крае, до 96,6% в Чеченской Республике.

Но, для большинства семей ведение ЛПХ является вынужденным. Денежные средства, которые получают от реализации продуктов, произведенных в ЛПХ, являются непостоянными, сезонными. Кроме того, размер ЛПХ лимитирован экономическим, трудовым и финансово-техни-

Таблица 3. **Удельный вес параметров, которые характеризуют место сельских районов Северного Кавказа, 2013 г.**

Регион	Процент валовой добавленной стоимости в ВРП
Российская Федерация	5,0
Республика Дагестан	17,7
Республика Ингушетия	10,2
КБР	23,7
КЧР	23,2
РСО — Алания	15,5
Чеченская Республика	9,1
Ставропольский край	16,7

Таблица составлена по данным: Сельское хозяйство, охота и лесоводство в России. 2013: Стат. сб./Росстат. — М., 2013.

ческим потенциалом семьи, не позволяющим способствовать увеличению воспроизводства сельскохозяйственной продукции посредством эксплуатации новых технологий, селекционно-генетических новшеств, новых химических средств защиты растений и средств ветеринарии. Более того, деятельность в ЛПХ не обеспечивает социальной охраны сельских жителей.

В обстановке преобладания области натуральных (полунатуральных) семейных хозяйств в селе в значительной мере усугубились несоответствия формальных и неформальных институтов, присущие экономической области Северного Кавказа. Роль центра институционального становления сельских территорий последовательно перевелась на неформальные кластеры реципрокной сельской экономики, формируемые, в первую очередь, из числа родственников (семейные кланы, тейпы) или односельчан и ставящие перед собой цель организацию сетевой взаимной помощи, неформальное объединение сил, ресурсов и благ для стабилизации достигнутой степени благосостояния всех входящих в кластер семей. Посредством подобных сетей осуществляется распределение и перераспределение труда, денег, информации, продуктов питания и иных благ.

Для территорий Северного Кавказа особо остро стоит вопрос понижения уровня жизни, который в более концентрированном виде выражен в селе. Объем благ, которые получает сельское население, учитывая степень модернизации здравоохранения, образования, культуры и социальной охраны, а также преодоление трудностей формирования жилищного сектора, инженерной и транспортной инфраструктуры, информационной поддержки, значительно ниже, чем в городе, и наблюдается тенденция последующего снижения.

Ключевой причиной, которая сдерживает стабильное становление аграрных территорий, является высокая вероятность бедности сельских жителей. Коэффициент вероятности бедности, который указывает во сколько раз вероятность бедности для жителей, скооперированных по месту нахождения, больше вероятности бедности

для жителей в общем, по сельским населенным пунктам с разным количеством в 2013 г. Колебался от 1,48 (в сельских поселениях с количеством жителей от 1 до 5 тыс. чел.) до 2,25 (в сельских поселениях с количеством жителей менее 250 чел.). Мониторинг общественно-экономических препятствий стабильному становлению села подтверждает формирование стабильной и многочисленной группы бедных с низким уровнем доходов, которые не обеспечивают достойное существование. Среднемесячная заработная плата является самой низкой в экономике. Если в 1992 г. размер заработной платы в сельском хозяйстве равнялся 85% средней заработной платы по народному хозяйству, то в 2010 г. — только 48%.

Вместе с тем следует учитывать, что уровень жизни сельских жителей непосредственно взаимосвязан с финансовой обстановкой в сельскохозяйственных компаниях. Показатели таблицы 4 говорят о том, что является постоянно высоким удельный вес убыточных предприятий и низкой рентабельность всего хозяйственного функционирования сельскохозяйственных компаний республик СКФО. В связи с этим сельскохозяйственные компании в большей мере перестали финансировать объекты социального сектора, ранее находившиеся на их балансе.

Значительно подвергся разрушению в сравнении с до-реформенным периодом материально-технический потенциал традиционно аграрных республик Северного Кавказа.

Кроме понижения фондообеспеченности организаций прослеживается спад качественных показателей базовых производственных фондов. Они обладают высоким износом, значительным выбытием и существенно низким индексом восстановления. Процент износа базовых фондов сельского хозяйства по Югу РФ равен 41,4%, в нескольких субъектах он превысил 51%. Удельный вес полностью устарелых базовых фондов составляет 14%. Ежегодное выбытие базовых фондов в ряде республик Северного Кавказа в 2,5–4 раза выше ввода (табл. 5), а удельный вес их активной части снизился с 28,8% до 22,4%.

Таблица 4. Финансовые итоги функционирования сельскохозяйственных предприятий субъектов СКФО

Регион	Удельный вес убыточных аграрных компаний, %		Рентабельность хозяйственной деятельности аграрных компаний, %	
	2002	2012	2002	2012
РФ	51,3	18,2	7,2	14,6
Республика Дагестан	45,5	20,8	1,8	12,7
Республика Ингушетия	56,7	39,9	-22,1	-6,6
КБР	49,8	15,2	-3,4	5,7
КЧР	68,9	49,8	-4,6	0,2
РСО — Алания	48,3	49,7	-5,7	-2,4
Чеченская Республика	...	66,3	...	-19,3
Ставропольский край	27,1	5,8	22,9	24,2

Таблица составлена по данным: Регионы России. Социально-экономические показатели. 2013: Стат. сб./Росстат. — М., 2013.

Таблица 5. **Уровень износа основных фондов в сельском хозяйстве и удельный вес абсолютно изношенных основных фондов в субъектах СКФО, %**

Регион	Износ ОФ	Уд. вес абсолютно изношенных основных фондов
РФ	44,3	13,0
Республика Дагестан	46,5	7,8
Республика Ингушетия	59,9	18,9
КБР	38,6	7,8
КЧР	29,4	7,2
РСО — Алания	41,2	11,5
Чеченская Республика	63,2	45,6
Ставропольский край	47,7	17,3

Таблица составлена по данным: Регионы России. Öffentlichно-экономические показатели. 2013: Стат. сб./Росстат. — М., 2013.

Сокращение материально-технического потенциала способствовало подрыву базы подъема сельского хозяйства. Данный факт воздействовал на переход большей части сельскохозяйственных компаний на облегченную технологию производства продукции.

Это отрицательно влияет на урожайность сельскохозяйственных культур и продуктивность скота, способствует понижению результативности эксплуатации иных форм ресурсного потенциала сельского хозяйства региона.

Совокупные проблемы становления села ярко говорят о недостатке условий стабильного развития села. Кроме того, обратим внимание, что без усиленной помощи сельским поселениям со стороны государства, нереально преодолеть общественно-экономического кризиса в сельских регионах сформировать благоприятные факторы стабильного становления сельских районов, а, таким образом, и в общем макрорегиона. Следовательно, подго-

товка условий создания стабильной формы общественно-экономического становления села СКФО нуждается в системном применении целевых установок в трех взаимосвязанных секторах:

— в сфере становления производства (рост конкурентоспособности аграрного сектора для удовлетворения увеличивающегося спроса населения макрорегиона и государства в качественном продовольствии, прежде всего, посредством его внутреннего производства на основании критериев продовольственной безопасности);

— в сфере общественно-экономического становления села (изменение структуры экономики, организация альтернативной занятости в сельских районах и рост качества жизни сельских жителей);

— в сфере природопользования (охрана и восстановление природных ресурсов, эксплуатируемых аграрным сектором).

Литература:

1. Албеков, Х. Н. Управление устойчивым развитием социально-экономической инфраструктуры сельских населенных пунктов (на материалах СКФО). Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. — Нальчик, 2014. — 171 с.
2. Исраилов, М. В., Исраилов С. В. Межрегиональные различия уровня жизни регионов Северо-Кавказского федерального округа // Современные проблемы науки и образования. — 2012. — №2; URL: [www.science-education.ru/102-6000](http://www.science-education.ru/102-6000) (дата обращения: 30.12.2014).
3. Исраилов, С. В., Исраилов М. В. Механизм восстановления и социально-экономического развития региона. — Грозный, 2012. — 153 с.
4. Регионы России. Öffentlichно-экономические показатели. 2013: Стат. сб./Росстат. — М., 2013.
5. Сельское хозяйство, охота и лесоводство в России. 2013: Стат. сб./Росстат. — М., 2013.
6. Социальный атлас российских регионов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://atlas.socpol.ru/index.shtml>.

## Виды, цели и процесс разработки финансовой стратегии организации

Ананидзе Мариам Гиевна, студент

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (г. Москва)

*В статье приведены определения, цели и этапы процесса разработки финансовой стратегии организации. Автор приводит мнения различных ученых и подчеркивает значимость финансовой стратегии организации в деятельности компании.*

**Ключевые слова:** финансовая стратегия, генеральная финансовая стратегия, оперативная финансовая стратегия, разработка стратегии.

Современным предприятиям необходимо определять тенденции своего финансового состояния, дать оценку деятельности и финансовому состоянию своих конкурентов, а также хорошо ориентироваться в финансовых возможностях и перспективах. К таким перспективам относят банковские кредиты для предприятий и получение финансовой помощи в качестве иностранных инвестиций. Это обусловлено рыночным характером экономических отношений, независимостью предприятий и ответственностью, которую они несут за результаты своей деятельности. Для наиболее оптимального и эффективного решения этих проблем организации прибегают к разработке финансовой стратегии предприятия. [1, 136]

Существует множество трактовок финансовой стратегии. Тем не менее, классик менеджмента Игорь Ансофф (также упоминается как Ансов) утверждает, что можно выделить две основные противоположные точки зрения: [2,76]

1) финансовая стратегия — это определенно общая стратегия предприятия, так как все показатели предприятия в итоге сводятся к финансовым вопросам;

2) финансовая стратегия — это функциональная стратегия предприятия, она представляет собой совокупность целей и задач в сфере финансовой деятельности предприятия.

Ряд известных экономистов, к которым относятся И.П. Хоминич, А.М. Ковалева, А.Н. Жилкина согласен с классификацией, в которой главным классификатором выступает временной фактор. По словам И.П. Хоминич это объясняется тем, что есть аспекты финансовой стратегии, которые легче объяснить в долгосрочной перспективе. Таким образом, эта классификация выделяет только генеральную финансовую стратегию, рассчитанную на год или несколько лет, и оперативную — рассчитанную на полугодие, квартал или месяц. [3,6]

Генеральная финансовая стратегия — это такая финансовая стратегия, которая определяет деятельность предприятия. Такой вид стратегии чаще всего ориентируется на образование и дальнейшее распределение дохода предприятия или на формирование и количество источников финансовых ресурсов на очередной финансовый год.

Оперативная финансовая стратегия разрабатывается на квартал или месяц, что делает ее наиболее актуальной

в современных сложно прогнозируемых рыночных отношениях. Стратегия охватывает следующие аспекты: валовые доходы и валовые расходы. Первая категория валовых доходов и поступлений денежных средств включает расчетные операции по проданной продукции с покупателями, поступления от кредитных операций, а также доходы по ценным бумагам. Вторая категория состоит из платежей поставщикам, выплат работникам заработной платы и погашения задолженности перед бюджетами и кредитными учреждениями. [4,220]

В своих трудах И.А. Бланк соглашается с существованием главной (генеральной) финансовой стратегией организации и выделяет ее подвиды, которые не охватывают все состояния предприятия, но акцентируются на основных: [5,121]

1) Стратегия финансовой поддержки ускоренного роста предприятия.

2) Стратегия финансового обеспечения ограниченного роста предприятия (базируется на эффективном ограниченном росте).

3) Антикризисная финансовая стратегия предприятия.

Генеральную финансовую стратегию разрабатывают для того чтобы достичь основных стратегических целей, исходя из возможностей и инициатив предприятия и текущих требований рынка. Важной частью составления генеральной финансовой стратегии является определение ряда задач, связанных с дальнейшим формированием и распределением финансовых ресурсов. К таким задачам относят: [6,279]

1) Необходимость в исследовании природы и определенных закономерностей формирования финансовых ресурсов предприятия в данный момент времени.

2) Разработка и дальнейшая подготовка всех возможных и подходящих вариантов формирования и дальнейшего расходования финансовых ресурсов предприятия, а также подготовка плана возможных антикризисных действий для улучшения финансового состояния компании.

3) Налаживание финансовых вопросов предприятия в отношениях с поставщиками, покупателями, кредиторами, государством и др.

4) Рациональное накопление и использование финансовых ресурсов, производственных мощностей, а также основных и оборотных средств.

5) Принятие решений, касающихся эффективности вложений свободных средств для получения дополнительного дохода и его максимизации.

6) Выбор способов проведения эффективной финансовой стратегии, а также стратегического обоснования использования финансовых ресурсов, внедрение новых технологий производства и расширение ассортимента продаваемой продукции и предоставляемых услуг за счет уникальных инновационных единиц.

Во время разработки стратегии предприятие обязано провести ряд обязательных дополнительных действий. Во-первых, предприятие обязано вести точный учет всех своих доходов до и после уплаты всех обязательных платежей бюджетам всех уровней и кредитным организациям. Во-вторых, важна мобилизация собственных ресурсов предприятия. В-третьих, предприятие должно стремиться к достижению минимальной величины себестоимости продукции. В-четвертых, прибыль должна быть правильно распределена, чтобы будущая прибыль могла превосходить прошлую. В-пятых, капитал предприятия и его оборотные средства должны быть грамотно и рационально распределены и использованы.

Существует множество других подходов к этому вопросу. Так, экономисты Илышева Н.Н. и Крылов С.И.

считают, что финансовая стратегия — основа общей экономической стратегии и что она полностью направлена на преумножение финансовых ресурсов в долгосрочном периоде. Отсюда формируется важная цель стратегии — формирование ресурсов для поддержания конкурентоспособности организации и достижения ею важных производственных целей. [7,6]

Разработка финансовой стратегии учитывает все возможные риски, связанные с риском неплатежей или, например, сильным скачком инфляции. Контроль над исполнением всех этапов финансовой стратегии позволяет предприятию учитывать все возможные поступления доходов, их рациональное использование и дальнейшее преумножение.

Разработка внутренних нормативов — важная часть финансовой стратегии, такая разработка позволяет определить принципы распределения чистой прибыли предприятия. Этот подход уже несколько лет используется компаниями в зарубежной практике. Итоговое успешное исполнение финансовой стратегии предприятия зависит от нескольких факторов. К ним относятся: Соответствие достаточной теоретической и практической частей; Соответствие целей финансовой стратегии реальному экономическому состоянию предприятия и ее финансовым ресурсам.

#### Литература:

1. Степанова, Г.Н. Стратегический менеджмент. Планирование на предприятии: Учебное пособие М.: Издательство МГУП, 2001. — 136 с.
2. Лукьянчук Ульяна. Шпаргалка по финансовому менеджменту. Глава 76. Финансовая стратегия предприятия, 76 с. (электронная версия) — [http://www.e-reading.link/chapter.php/97991/75/Luk'yanchuk\\_-\\_Shpargalka\\_po\\_finansovomu\\_menedzhmentu.html](http://www.e-reading.link/chapter.php/97991/75/Luk'yanchuk_-_Shpargalka_po_finansovomu_menedzhmentu.html)
3. Сборник научных трудов: «Роль и место цивилизованного предпринимательства в экономике России». Балабанов В.С., Михель В.С. Методологические подходы к созданию финансовой стратегии корпораций.
4. Жилкина, А.Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия: учебник/А.Н. Жилкина. — М.:ИНФРА — М — 2009. — 220 с.
5. Бланк, И.А. Финансовый менеджмент. 2-е изд., перераб. и доп. — К.: 2004.
6. Попова, И.В. Основы менеджмента: учебное пособие — Иркутск — 2014.
7. Илышева, Н.Н., Крылов С.И. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие: Юнити-Дана — 2012. — 6 с.

## Перспективы участия российских авиакомпаний в международных авиационных стратегических альянсах

Ахмаева Алина Эльмиратовна, магистрант  
Тюменский государственный университет

*Статья раскрывает основные проблемы российских авиакомпаний, что препятствует их вхождению в международные стратегические альянсы. Особое внимание уделяется международным организациям в сфере авиаперевозок, стандартам которых должны отвечать претенденты. Также в статье приведены статистические данные функционирования российских авиакомпаний за последнее время.*

**Ключевые слова:** международные стратегические альянсы, авиационные альянсы, ИКАО, ИАТА.

### Perspectives for Russian airlines in international strategic alliances

*The article uncovers the main problems for Russian airlines to become a member of international strategic alliances. Special attention is paid to international organizations, which created standards for applicants. Also the article provides statistics of Russian airlines for recent years.*

**Keywords:** international strategic alliances, airline alliance, ICAO, IATA.

Сложно переоценить роль авиационных пассажирских перевозок в современных условиях глобализации экономики. Динамика развития данного сектора взаимосвязана с инфраструктурной составляющей экономики, с уровнем научно-технического потенциала отрасли, со степенью мобильности населения, а также с конкурентными взаимоотношениями, сложившимися на рынке [2].

Альянсы по сути своей представляют некие объединения авиакомпаний, как финансово зависимых друг от друга, так и сохраняющих полную самостоятельность, с целью повышения их конкурентоспособности и увеличения их доли на авиатранспортном рынке. Более того, членство в глобальном стратегическом альянсе предоставляет авиакомпаниям-членам целый ряд преимуществ, включая увеличение узнаваемости бренда, укрепление позиций на рынке, расширение доступа к новым пунктам назначения, совершенствование качества обслуживания, сокращение расходов, обмен знаниями и информацией.

Однако на пути развития альянсов встает немало проблем: авиакомпании имеют различные стратегии своего развития, неодинаковый уровень сервиса, несогласованные расписания полетов и разнообразные системы тарифов. Решение этих проблем требует немало времени и усилий со стороны сотрудников всех авиакомпаний, создающих альянс.

Авиационный альянс — партнёрское объединение авиакомпаний, позволяющее достичь более высокого уровня международного сотрудничества в коммерческих авиаперевозках. Причиной появления авиационных альянсов считается регулирование воздушного транспорта на национальном уровне. Авиакомпании внутри альянса сохраняют свою юридическую самостоятельность, но при этом унифицируют такие элементы, как система брониро-

вания, бонусная программа для авиапассажиров, вводят совместные рейсы и согласовывают расписание рейсов [1].

На сегодняшний день, членами международных стратегических альянсов являются две российские авиакомпании: «Аэрофлот» с 2006 года входит в состав альянса «SkyTeam», «S7» является членом авиационного альянса «One World» с 2010 года. Присоединение к альянсам других российских авиаперевозчиков пока не предвидится. Какие преграды стоят на пути этого процесса — предстоит выяснить.

Российская авиация в целом развивается и растёт, о чем говорит увеличение основных показателей.

Несмотря на небольшие отклонения по занятости пассажирских кресел, в целом пассажирооборот российских компаний растёт, но вступления в международные авиационные альянсы других компаний пока не ожидается. И на это есть определенные причины.

Дело в том, что для вступления в международные стратегические альянсы авиакомпании должны выполнить ряд требований. Эти требования касаются как стандартов обслуживания пассажиров, уровня эксплуатационной безопасности, технологической совместимости так и многих других аспектов работы авиакомпаний. По завершении внедрения требуемых стандартов авиаперевозчик сможет предложить клиентам высокий уровень сервиса, не уступающий уровню сервиса, предлагаемому другими авиакомпаниями-членами альянса

Среди обязательных требований, прежде всего, стоит выделить ИКАО (от англ. ICAO) — International Civil Aviation Organization. Международная организация гражданской авиации является специализированным учреждением Организации Объединенных Наций, полномочия которого предусматривают обеспечение безопасного, эф-



Основные показатели работы гражданской авиации России за январь-апрель 2013–2014 годы

Показатель работы по видам сообщений	Единица измерения	Январь-апрель 2013	Январь-апрель 2014	% к соотв. периоду прошлого года
Пассажирооборот	тыс. пасс. км.	61549 190,96	65480 442,35	106,4
Тоннокилометры	тыс. ткм.	7151 330,10	7404 769,71	103,5
Грузооборот	тыс. ткм.	1611 902,91	1511 529,90	93,8
Перевозки пассажиров	чел.	21676627	23806787	109,8
Перевозки грузов и почты	тонн	312385,28	305551,66	97,8
Процент занятости пассажирских кресел	%	77,2	76,4	-0,8
Процент коммерческой загрузки	%	64,3	34,8	+0,5

Источник: [3]

Перевозки пассажиров и пассажирооборот за январь-март 2013–2014 гг.  
(международные и внутренние перевозки)

№ №	Авиапредприятие	Перевезено пассажиров, чел.			Пассажирооборот, тыс.пасс.км.			Процент занятости пассажирских кресел, %		
		январь-март		% к пр.	январь-март		% к пр.	январь-март		% к пр.
		2013	2014		2013	2014		2013	2014	
1	Аэрофлот - российские авиалинии	4 323 538	4 981 576	115,2	13 020 323,7	14 391 528,3	110,5	77,0	74,5	-2,5
2	ТРАНСАЭРО	2 190 483	2 341 517	106,9	10 151 920,9	10 337 208,4	101,8	85,1	82,8	-2,3
3	Сибирь	1 482 854	1 660 285	112,0	3 049 588,0	3 350 661,0	109,9	76,5	73,0	-3,5
4	ЮТэйр	1 655 067	1 621 029	97,9	3 452 355,0	3 895 086,5	112,8	72,9	74,7	+1,8
5	Уральские Авиалинии	729 999	920 152	126,0	1 967 339,4	2 470 373,1	125,6	66,1	68,5	+2,4
	<b>Итого по 5 авиакомпаниям</b>	<b>10 381 941</b>	<b>11 524 559</b>	<b>111,0</b>	<b>31 641 527,0</b>	<b>34 444 857,2</b>	<b>108,9</b>			
	<b>Уд.вес 5 авиакомпаний от общего объема по ГА, %</b>	<b>65,9</b>	<b>66,3</b>		<b>69,7</b>	<b>70,7</b>				

Источник: [3]

фективного и упорядоченного развития международной гражданской авиации. ИКАО разрабатывает следующие типы Стандартов и других положений [5]:

— Стандарты и Рекомендуемая практика, которые называются SARPS. SARPS охватывают все технические и эксплуатационные аспекты международной гражданской авиации, такие, как безопасность полетов, выдача свидетельств авиационному персоналу, производство полетов, аэродромы, обслуживание воздушного движения, расследование авиационных происшествий и окружа-

ющая среда. Без SARPS авиационная система была бы в лучшем случае хаотичной, а в худшем — небезопасной.

— Правила аэронавигационного обслуживания PANS — (Procedures of Air Navigation Service) В них размещен большой материал, не получивший статуса Стандарта или Рекомендации, или часто подверженные изменениям Процедуры.

— Дополнительные региональные правила (SUPPs) — имеют такой же статус, как и PANS, но применяются только в соответствующих регионах. Они разрабатыва-

ются в сводном виде, поскольку некоторые из них распространяются на сопредельные регионы или являются одинаковыми в двух или нескольких регионах.

Еще одним важным требованием является ИАТА — Международная ассоциация воздушного транспорта, ИАТА (англ. International Air Transport Association, сокр. IATA). Ассоциация выступает координатором и представителем интересов авиатранспортной отрасли в таких областях как:

1. обеспечение безопасности полетов,
2. производство полетов,
3. тарифная политика,
4. техобслуживание,
5. авиационная безопасность,
6. разработка международных стандартов совместно с ИКАО [6].

В общем и целом, под минимальными стандартами понимают стандарты ИКАО прежде всего в таких областях как: безопасность полетов, окружающая среда, производство полетов, выдача свидетельств авиационному персоналу, аэродромы.

Существует рейтинг безопасности российских авиакомпаний, составленный Европейской Агентством по Безопасности Aviации (EASA)<sup>1</sup> в рамках программы «Оценка безопасности иностранных воздушных судов (SAFA)» и опубликованный Росавиацией.

Рейтинг составлен на основе инспекторских проверок, которые являются общими как для государств — членов EASA, так и для Российской Федерации. Проверке подлежат, главным образом, документы членов экипажа, фактическое состояние воздушного судна, наличие и состояние обязательного оборудования кабины, коммерческая загрузка, судовая и полетная документация.

В качестве основного показателя используется значение суммарного коэффициента (RATIO). Операторы с значениями RATIO 1.95 и более входят в «красную» зону и в их отношении устанавливается регулярное наблюдение. Известно, что треть наиболее крупных авиакомпаний России не соответствуют международным стандартам безопасности и не может претендовать на вступление в МСА.

В 2003 году ИАТА разработала новую программу под названием IOSA. IOSA — программа аудита эксплуатационной безопасности авиакомпаний (Operational Safety Audit), которая предназначена для оценки систем эксплуатационного управления и контроля воздушных перевозчиков.

Сертификат IOSA представляет собой своего рода «пропуск» в международные альянсы крупнейших авиакомпаний мира и является обязательным условием членства в ИАТА.

В России на сегодняшний день только 8 авиакомпаний получили сертификат IOSA. Из этих 8 — это три

самые крупные авиакомпании России: «Аэрофлот», «S7», «Трансаэро»; «Волга-Днепр» — первая в мире грузовая авиакомпания, попавшая в реестр IOSA; «Скай Экспресс» — первый российский бюджетный перевозчик; авиакомпания «ЮТэйр», оперирующая одним из крупнейших парков России; «ГТК Россия» — базируется в Петербурге и выполняет до 50% всех авиaperевозок из аэропорта «Пулково»; «Аэрофлот-Норд» — одна из крупнейших российских авиакомпаний в Северо-Западном федеральном округе.

Остальные авиакомпании пока не прошли сертификацию IOSA, следовательно, не смогут стать членами международного альянса. На это есть две причины.

Первая — это возраст парка отечественных авиакомпаний, и как следствие не соответствие устаревшей техники современным требованиям безопасности полетов и нормам экологии.

И вторая, огромное количество и раздробленность авиакомпаний России. Как правило, небольшие авиакомпании образовывались во времена Приватизации, когда самолеты переходили в частную собственность за бесценок. С тех пор парк этих авиакомпаний не менялся, а сложность и дороговизна необходимого технического обслуживания, повышение цен на топливо привели многие из этих компаний к банкротству.

Таким образом, можно обозначить следующие проблемы, которые стоят на пути вступления Российских авиакомпаний в МСА:

Во-первых, это технологическое отставание воздушного транспорта РФ. Темпы обновления парка воздушных судов — низкие. Средний возраст парка отечественных авиакомпаний 30 лет, как следствие не соответствие устаревшей техники современным требованиям безопасности полетов и нормам экологии. Важным вкладом в поддержании высокого уровня операционной надежности становится для авиакомпаний прохождение аудита и получение сертификата международного стандарта операционной безопасности IOSA.

Во-вторых, огромное количество и раздробленность авиакомпаний России. Необходима консолидация, так как мелкие авиакомпании не могут быть конкурентоспособными, а следовательно не представляют интерес для МСА.

В-третьих, в РФ остро стоит проблема несовершенства законодательной базы гражданской авиации, большинство законов устарело, а некоторые аспекты вообще не освещены (например, нормативно-правовая база РФ не позволяет применять эффективные механизмы, направленные на развитие аэродромов, строительство и реконструкцию аэропортов в субъектах Федерации)

В-четвертых, остро стоит проблема недофинансирование программ и проектов, посвященных развитию на-

<sup>1</sup> EASA (European Aviation Safety Agency) Европейское Агентство по Безопасности Aviации — агентство Европейского Союза, выполняющее функции контроля над соблюдением безопасности в гражданской авиации. Всю собранную информацию передает ИКАО.

земной инфраструктуры. Также необходимо создание конверторных систем для программ поощрения часто летающих пассажиров.

В-пятых, необходимо развивать маршрутную сеть, как внутри, так и вне страны. В таком случае МСА будут больше заинтересованы в принятии Российских авиакомпаний в свои ряды.

Если РФ хочет выйти на мировой рынок и занять на нем свою нишу, то необходимо повышать уровень конкурентоспособности отечественных авиакомпаний. Для этого необходимо консолидировать рынок авиаперевозчиков, развивать наземную инфраструктуру, соответствовать нормам безопасности и сервиса, международных АК и обновлять нормативную базу.

Литература:

1. Афанасьев, В. Г. Основы международных воздушных сообщений/В. Г. Афанасьев. — М.: НОУ ВКШ «Авиа-бизнес», 2010. — 456 с.
2. Ильяшенко, В. В. Матвеева А. В. Консолидация авиакомпаний как важнейшая особенность функционирования мирового рынка пассажирских авиаперевозок/В. В. Ильяшенко А. В. Матвеева // Известия УрГЭУ. — 2011. — №6 (38). — с. 142–147
3. Официальный сайт Федеральное агентство воздушного транспорта Росавиация. URL: [http://www.favt.ru/?q=dijatelnost/vozдушnye\\_perevozki/osnovnye\\_proizvodstvennye\\_pokazateli\\_ga](http://www.favt.ru/?q=dijatelnost/vozдушnye_perevozki/osnovnye_proizvodstvennye_pokazateli_ga) (дата обращения: 22.05.2014)
4. Официальный сайт «ИКАО». URL: [http://www.icao.int/icao/en/m\\_about.html](http://www.icao.int/icao/en/m_about.html) (дата обращения: 23.05.2014)
5. Официальный сайт «ИАТА». URL: <http://www.iata.org/about/Pages/index.aspx> (дата обращения: 21.05.2014)

## К проблеме институционализма как методологии исследования предпринимательства

Ахмедова Гулчехра Азимовна, старший преподаватель;  
Усманов Фаррух, ассистент  
Ферганский политехнический институт (Узбекистан)

*В статье анализируется понятие предпринимательства в контексте развития экономической теории институционализма, а также делается попытка предложить классификацию и определить функции институтов в предпринимательстве.*

**Ключевые слова:** предпринимательство, бизнес, институционализм, институциональная экономика, институты развития.

*This article analyzes the concept of entrepreneurship in the context of the economic theory of institutionalism, and also attempts to offer classification and determine the functions of institutions in entrepreneurship.*

**Keywords:** entrepreneurship, business, institutionalism, institutional economics, development institutions.

Современные мировые финансово-экономические кризисы последнего десятилетия выявили не только проблемы мировой экономики и ее структурных взаимодействий, но и идейное банкротство неоклассической теории: «фактически приняли за истину красоту, облицованную убедительно выглядящими математическими выкладками».

Господствующее неоклассическое направление, основная суть которого выражается в исследовании поведения «человека экономического», стремящегося получить максимальный доход при минимальных затратах, сегодня не в состоянии учесть динамику экономики, комплексно и всесторонне рассмотреть все аспекты, а следовательно — оценить систему взаимоотношений экономических субъектов в целом. Как результат — возникновение и развитие альтернативных течений, готовых

выйти на первый план. Одним из таких направлений стал институционализм.

**По нашему мнению,** институциональный аспект предпринимательства в современной экономике приобретает все большее значение. Так, ключевые законы большинства стран становятся все более социально ориентированными и претерпевают изменения в интересах предпринимателей; с теми же целями трансформируются системы налогообложения. Институциональные реформы национальной экономики Республики Узбекистан последних лет направлены не только на обеспечение стабильности работы предпринимателей, но и на рост качества жизни всех слоев населения в целом.

Кроме того, современное предпринимательство — это не только исторически сложное и многогранное явление,

затрагивающие все аспекты жизнедеятельности общества, но и теоретическая категория, проникающая практически во все современные гуманитарные науки. И именно институциональный подход позволяет объединить усилия экономических, юридических, социальных и иных наук в исследовании предпринимательства как сложного социально-экономического феномена.

Практическая задача формирования соответствующей институциональной среды предпринимательства сегодня особенно актуальна и для Республики Узбекистан.

Проведенные нами исследования показали, что под предпринимательством понимается как деятельность, сопряженная с риском и нацеленная на получение прибыли, неразрывно связанная с личностью предпринимателя, осуществляемая на законных основаниях, поддерживаемая и стимулируемая государством в целях роста национальных экономических показателей, а также отражающая совокупность как экономико-социальных, так и институциональных отношений.

Институциональная составляющая является частью среды осуществления предпринимательской деятельности. Указанная среда предпринимательства находится в постоянном изменении и трансформации, и сегодня главным источником институциональных изменений предпринимательской среды стала глобализация. Для понимания природы воздействия глобализации на экономическую среду предпринимательства используются характеристики плоскости и объема экономического пространства.

Институциональная экономическая школа одной из первых начала изучать теорию и методологию государственного регулирования предпринимательской деятельности, заложив основы для кейнсианской экономической науки.

Современное развитие институционализма крайне разнообразно и включает в себя множество направлений и концепций. Мы полагаем, что сегодня наиболее актуальной является теория институционального синтеза, формирующего единую методологическую и категори-



Рис. 1. Институциональная среда предпринимательства

Источник: составлено авторами

альную базу, «подпитывающего» и дополняющего каждое из направлений.

В соответствии с предложенной в исследовании классификацией институтов в предпринимательстве, ядром рассматриваемых отношений является сам предприниматель, его ближайшим окружением становятся институты микроэкономической среды предпринимательства — институциональные соглашения [5,6]. Следующий круг взаимоотношений — институты макроэкономической среды, формирующие институциональную среду и инфраструктуру. Далее, в зависимости от эффективности выполнения институтами их функций (координирующей, распорядительной и регулирующей соотношение формальных и неформальных институтов), мы выделяем уровень эффективных/неэффективных институтов. Под институциональными предпринимательскими соглашениями следует понимать договоренности между предпринимателями и/или их группами, определяющими способы кооперации и конкуренции, т.е. различные виды договоров.

Под институциональной инфраструктурой предпринимательской деятельности мы понимаем комплексную экономическую, социальную и политическую систему поддержки предпринимателей, нацеленную на экономический рост и общественное благосостояние путем непрерывного действия указанных институтов по уменьшению неопределенности организации и ведения бизнеса.

Эта система включает институты-организации, обеспечивающие имплементацию институтов-правил, в рамках которых предприниматели свободны в своей деятельности.

Отметим, что мы используем понятие «имплементации» — способов включения созданных институтов в деятельность хозяйствующих субъектов — которое

является более широким, чем используемое институционалистами понятие «принуждения» [6]. То есть, преследуя цели экономического роста и инновационного развития, совершенствование институциональных основ предпринимательства должно учитывать не только следование предпринимателями правилам, предписанным институтом (с соответствующим механизмом принуждения), но и обеспечивать предпринимателей информацией, необходимыми стимулами и обслуживающими стратегиями.

Ключевыми функциями государства в области регулирования предпринимательской деятельности являются: координирующая, нацеленная на уменьшение степени неопределенности предпринимательской среды; распорядительная, определяющая распределение ресурсов, выгод и издержек для предпринимателя; и функция поиска оптимального соотношения формальных и неформальных институтов.

Таким образом, стабильность институтов сегодня является залогом успешного развития предпринимательства и экономики страны в целом. Но, в то же время, нет однозначного ответа на вопрос, являются ли институциональные реформы в данный момент времени первоочередными для данной страны, и если являются, то какие именно трансформации институтов наиболее актуальны.

Применительно к национальной экономике Узбекистана актуальность институциональных реформ обусловлена необходимостью «создания высококонкурентной институциональной среды, стимулирующей предпринимательскую активность», «снижением инвестиционных и предпринимательских рисков за счет защиты прав собственности», «снижением административных барьеров в экономике».

#### Литература:

1. Абдуллаев, А. М., Курпаяниди К. И. Роль инновационной составляющей в предпринимательстве // Экономическое возрождение России. — 2012. — Т. 2. — с. 129–134.
2. Гребенников, В. Г. Институционализм как методология экономической науки // Под рук. акад. ДС Львова. — М.: ИНФРА-М. — 2001. — с. 35–37.
3. Кейнс, Д. Общая теория занятости, процента и денег. Избранное. — Litres, 2013.
4. Курпаяниди, К. И. Некоторые вопросы конкурентных преимуществ предприятий малого бизнеса // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. — 2013. — №. 2. — с. 97–99.
5. Курпаяниди, К. И. Институциональная трансформация национальной экономики сквозь призму развития малого предпринимательства // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. — 2011. — №. 11. — с. 75–78.
6. Курпаяниди, К. И. Инновационные компоненты национальной конкурентоспособности страны // Современные научные исследования и инновации. — 2013. — Т. 11.
7. Курпаяниди, К. И. Частное предпринимательство в Узбекистане: состояние и приоритеты развития // Вопросы экономических наук. — 2007. — №. 2. — с. 136–138.
8. Макарова, Л. И., Макарова Е. П. Социальная ответственность бизнеса как категория институциональной экономики // Экономический анализ: теория и практика. — 2013. — №. 7. — с. 37–45.
9. Нуреев, Р. М. На пути к созданию новой макроэкономики: вклад институционализма // Журнал институциональных исследований. — 2013. — Т. 5. — №. 1.
10. Нуреев, Р. Институционализм: прошлое, настоящее, будущее (вместо предисловия к учебнику» Институциональная экономика») // Вопросы экономики. — 2011. — Т. 1.

11. Пайгамов, Р.Р. К вопросу развития малого и частного предпринимательства в Узбекистане //Гуманитарные научные исследования. — 2014. — Т. 4.
12. Розмаинский, И.В. Посткейнсианство+ традиционный институционализм= целостная реалистичная экономическая теория XXI века //TERRA ECONOMICUS. — 2003. — Т. 1. — №. 3. — с. 28–35.
13. Krugman, P. How did economists get it so wrong? //New York Times. — 2009. — Т. 2. — №. 9. — с. 2009.
14. Krugman, P. How the case for austerity has crumbled //The New York Review of Books. — 2013. — Т. 6.

## Развитие малого бизнеса и частного предпринимательства в легкой промышленности

Бакиева Ирода Абдушукуровна, кандидат экономических наук, доцент  
Ташкентский финансовый институт (Узбекистан)

*В статье рассматриваются проблемы развития малого бизнеса и частного предпринимательства в легкой промышленности и пути их решения.*

**Ключевые слова:** *малый бизнес и частное предпринимательство, малые предприятия легкой промышленности, источники финансирования, финансовая стабильность, микрофинансирование, аутсорсинг.*

*The article considers the problems of development of small business and private entrepreneurship in the light industry and the ways of its solution.*

**Key words:** *small business and entrepreneurship, micro-, small business, funding sources, financial stability, mikrofinansirvanie, outsourcing, tax breaks.*

В условиях модернизации и диверсификации экономики развитие сферы малого бизнеса и частного предпринимательства становится приоритетной задачей. На сегодняшний день она приобретает важное значение в наполнении внутреннего рынка качественной, конкурентоспособной и разнообразной продукцией, создании новых рабочих мест и повышении уровня жизни населения.

Малые предприятия, функционирующие практически в любой отрасли народного хозяйства, характеризуются, как правило, более высоким уровнем деловой и инновационной активности по сравнению с крупными. Это актуализирует рассмотрение экономических возможностей малого бизнеса и частного предпринимательства при формировании и реализации национальной и территориальной промышленной политики, поскольку малые и частные предприятия, потребляющие местные ресурсы и реализующие свою продукцию преимущественно на местном рынке, в настоящее время выступают катализатором социально-экономического развития областей.

Одной из проблем развития предпринимательства являются низкие темпы роста количества малых и частных предприятий в промышленности. Это особенно важно субъектов хозяйствования, функционирующих в легкой промышленности, развитие которых имеет большое социальное значение в целях обеспечения занятости. Формирование целостной системы развития малого бизнеса и частного предпринимательства в промышленности представляет собой сложный и длительный процесс. В ее

основе должны быть предусмотрены: соответствующая законодательно-нормативная база, определяющая специфические условия деятельности субъектов предпринимательства, регулирующие формы и методы его государственной поддержки и процедуры принятия решений.

Следует особо отметить, что разработка и внедрение действенного механизма поддержки малого бизнеса и частного предпринимательства в промышленности возможны на основе глубокого анализа его сущности и выявления основных тенденций и закономерностей на всех этапах развития. Несмотря на то, что данная проблема уже длительное время является предметом повышенного внимания экономистов процесс функционирования малых и частных предприятий в легкой промышленности требует более углубленных исследований.

Малое предприятие является одной из составляющей малого бизнеса. Отсюда следует, что последний есть особый сектор экономики, образуемый совокупностью малых предприятий и потому являющийся специфической общественной формой производства в условиях рынка. Таким образом, малое производство в качестве особого размерного уклада характеризует организационно-техническую сторону производства, а малое предпринимательство относится к его социально-экономическому измерению.

Промышленное предпринимательство как явление отражает всю совокупность отношений (экономических, финансовых, социальных, организационных, личностных и др.), связанных с организацией предпринимате-

лями своего дела, с производством товаров и получением желаемого результата в виде прибыли. Эти отношения объективно возникают у предпринимателей, как хозяйствующих субъектов, друг с другом, с потребителями, поставщиками всех факторов производства (сырья, материалов, оборудования, топлива, энергии и т.п.), с банками и другими субъектами рынка, с наемными работниками и, наконец, с государством в лице соответствующих органов управления.

Существует целый ряд факторов, сдерживающих развитие малого бизнеса и частного предпринимательства в промышленности, которые являются как общими для предпринимательства в целом, так и носят сугубо специфический характер для малых и частных предприятий, действующих в промышленных отраслях. Общие проблемы возникают в связи с тем, что для предпринимательства необходимы определенные правовые, экономические, социальные и организационные условия.

Таким образом, государственным и территориальным органам управления в процессе регулирования развития малого бизнеса и частного предпринимательства следует учитывать не только общие для них существующие и возникающие проблемы, но и те, которые присущи исключительно малым предприятиям.

В условиях глобализации и интеграции мировой экономики легкая промышленность, особенно в развивающихся странах, играет значительную роль в обеспечении:

- экономической и стратегической безопасности;
  - ускоренной капитализации национальной экономики (благодаря высокой степени оборачиваемости капитала);
  - снятия социальной напряженности (благодаря высоким темпам урбанизации, обеспечению занятости и повышения жизненного уровня беднейших слоев населения).
- Учитывая это, правительства различных стран реализуют специальные программы обеспечения:
- свободного развития малого бизнеса и частного предпринимательства в легкой промышленности, международной и внутренней торговле потребительскими товарами;
  - частно-государственного партнерства в сфере крупного бизнеса;
  - формирования развитой инфраструктуры отраслевого развития, прежде всего в кластерном формате.

Примером такого подхода является Китай и Индия, легкая промышленность которых активно развивается благодаря комбинации различных стратегий. Бурное развитие китайской текстильной промышленности стало закономерным результатом проводимых правительством КНР реформ при поощрении развития негосударственного сектора экономики, главным образом малого бизнеса. Текстильная и швейная отрасли легкой промышленности КНР не относятся к стимулируемым правительством секторам высокотехнологической промышленности, но являются одними из крупнейших работодателей для широких слоев неквалифицированной рабочей силы. Это обуславливает большое политическое значение тек-

стильной и швейной промышленности, а также значительное их влияние на рынок труда КНР. На более чем 20 тыс. предприятиях, от малых предприятий и до акционерных обществ, трудятся более 20 млн. человек.

Кризисные процессы, происходящие в мировой экономике, обусловили пересмотр бюджетных расходов многих стран, что нашло свое отражение и в приостановке или сокращении финансирования программ государственного стимулирования бизнеса. Вместе с тем, даже в условиях кризиса, правительства не отказываются от поддержки малого бизнеса, а концентрируются на приоритетных направлениях развития. Автор отмечает, что одним из наиболее перспективных направлений является использование системы адресных налоговых льгот: освобождение от НДС на авансовые платежи за продукцию с длительным производственным циклом; снижение и постепенное освобождение от уплаты таможенных пошлин и НДС на импортное оборудование, материалы, комплектующие; уменьшение налогооблагаемой базы на сумму расходов на НИОКР; снижение ставки налога на имущество для стимулирования использования промышленного оборудования и пр. Например, в Индии научно-техническим паркам и находящимся в них предприятиям предоставляются каникулы по подоходному налогу сроком до 10 лет. В Венгрии предприниматели могут рассчитывать на целевые бюджетные субсидии и на значительные налоговые льготы.

Исходя из этого, мы можем говорить о проблемах существующих в данной сфере и основных направлениях их решения:

**1. Улучшение инвестиционного климата в легкой промышленности.** Несмотря на льготы предоставленные малым предприятиям, инвестиционный климат в отрасли находится не на должном уровне. В частности, это существующие недостатки в механизме осуществления ВЭД и высокий уровень таможенных платежей. Если сравнить объем затрат на осуществление экспортно-импортных операций в развитых странах и в республике, то на сегодняшний день они остаются довольно высокими

**2. Организация процесса экспорта и импорта продукции легкой промышленности.** Чтобы сформировать благоприятную конкурентную среду между местными и иностранными предприятиями, функционирующими в легкой промышленности, необходимо обеспечить им равноправный доступ к исходному сырью. Если местные предприятия не будут иметь в достаточном количестве хлопка-сырца для своих нужд, они будут вынуждены приобретать его за иностранную валюту, что само собой приведет к ухудшению финансового состояния местных производителей.

**3. Налогообложение субъектов малого бизнеса функционирующих в отрасли легкой промышленности.** В настоящее время одной из проблем возникающих перед субъектами малого бизнеса функционирующим в легкой промышленности, является применяемый порядок налогообложения. Во многих случаях, при упрощенном порядке уплаты налога единым налоговым платежом, вместо

общеустановленных, уровень налогового бремени малых предприятий оказывается намного меньше.

На основе этого можно сделать следующие выводы:

1. В целях достижения действительно положительного эффекта от налоговых льгот в виде повременных сроков уплаты единого налога на вновь созданных микрофирмах и малых предприятиях специализированных на производстве продукции легкой промышленности, целесообразно внедрить механизм уплаты повременных сумм налогов в соответствии с полученным доходом.

2. В целях эффективной организации деятельности субъектов малого бизнеса и частного предприниматель-

ства в легкой промышленности необходимо организовать компании по оказанию аутсорсинговых услуг, которые широко используются в практике развитых стран.

3. Целесообразно внедрить систему государственного субсидирования разницы между льготными процентными ставками банковских микрокредитов предоставленных субъектам малого бизнеса экспортирующим свою продукцию и ставкой рефинансирования Центрального банка. В результате этого уменьшатся кредитные риски коммерческих банков связанные с микрокредитованием субъектов малого бизнеса, а также повысится возможность возврата заемных средств.

Литература:

1. [www.xs.uz](http://www.xs.uz)
2. [www.lex.uz](http://www.lex.uz).
3. [www.indostan.ru](http://www.indostan.ru)

## Малое предпринимательство. Проблемы и этапы развития малого предпринимательства в Чеченской республике

Барзаева Малика Абдулаевна, студент  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

*В данной научной статье показана значимость и стратегия поддержки малого предпринимательства на территории Чеченской республики; указаны проблемы развития малого предпринимательства и решение этих проблем, а также государственная поддержка и перспективы развития.*

**Ключевые слова:** предпринимательство, малое предпринимательство, проблемы и этапы развития малого предпринимательства, Чеченская республика, государственная поддержка.

## Small business. Problems and stages of development of small business in the Chechen Republic

*In this scientific article shows the importance and strategy of support of small business in the territory of the Chechen Republic; the problems of development of small enterprises; addressing the major challenges of small enterprises; State support and prospects for development.*

**Keywords:** Entrepreneurship, small business, problems and stages of development of small business, the Chechen Republic, State support.

**В** современной рыночной экономике процесс становления предпринимательства стал объективным и закономерным.

Существует множество определений понятия как для предпринимательства, так и для малого предпринимательства. Но смысл всех этих определений подразумевает следующее:

Итак, предпринимательство, то есть предпринимательская деятельность — вид любой человеческой и экономи-

ческой деятельности, которая направлена на достижение поставленных целей и получения прибыли.

Малое предпринимательство — также является экономической деятельностью, которая направлена на достижение поставленных целей и получения прибыли.

Но между двумя этими определениями существуют отличительные признаки, которые их разъединяют.

Как нам показывает мировая практика, наиболее заметными и общими критериями, на основе которых, мы



можем отнести деятельность различных организационно-правовых норм к субъектам малого предприятия:

- численность персонала;
- размер уставного капитала;
- величина активов;
- объем оборота в условиях индивидуального предпринимательства.

Малое предпринимательство обеспечивает быстрый оборот ресурсов, решает проблемы связанные с реструктуризацией экономики, также придает рынку дополнительную стабильность и динамику роста.

Поэтому перед нами ставится задача усиления работ по активизации предпринимательства в наших районах, ибо именно малое предприятие может решать проблемы связанные с поднятием экономики и достижение повышения максимально возможного уровня благосостояния граждан нашей страны

В последние годы часто обсуждались проблемы развития малого и среднего предпринимательства, ибо многие фирмы имели неудовлетворительную финансовую характеристику. Это было связано как косвенно, так и напрямую с устаревшей техникой, были проблемы получения кредитов и обеспечением заказами. Также одной из главных проблем является слабая степень изученности реального состояния предпринимательства в мелких экономических формах хозяйствования, необходимость формирования концептуальных основ организации и совершенствования современной концепции государственной

поддержки, что является немало важным для нормального функционирования и развития малого или среднего предпринимательства. Ибо именно государственная поддержка оказывает огромную поддержку в развитии предпринимательства. Поэтому изменения законодательства Чеченской республики о сборах и налогах в части введения налоговых льгот налогоплательщикам, могут способствовать увеличению числа субъектов среднего и малого предпринимательства и обеспечат расширение уровня экономического роста. В сфере малого или среднего предпринимательства государству необходимо давать реальную отдачу, обеспечивая рост бюджетных поступлений.

Таким образом, проблема связанная с увеличением вклада бюджетных средств в малый бизнес является актуальной.

На наш взгляд, существует ряд основных факторов, которые препятствуют развитию малого предпринимательства на территории Чеченской Республики.

- 1) отсутствие эффективных механизмов кредитования начинающих субъектов малого предпринимательства;
- 2) недостаточное развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства;
- 3) проблема кадрового обеспечения и подготовки специалистов для малого предпринимательства;
- 4) низкая социальная активность предпринимателей.

Учитывая малую эффективность государственных вливаний, частные инвестиции считаем более полезными,

Таблица 1. Статистика индивидуальных предпринимателей в ЧР

Индивидуальные предприниматели	Количество
Зарегистрированные до 01.01.2004	737
Зарегистрированные после 01.01.2004	21727
Фермерские хозяйства	
Зарегистрированные до вступления в силу первой части ГК РФ	139
Зарегистрированные до 01.01.2004	45
Зарегистрированные после 01.01.2004	3629
В связи с принятием решения о прекращении деятельности	64953
В связи со смертью	604
В связи с принятием судом решения о признании индивидуального предпринимателя несостоятельным (банкротом)	1
В принудительном порядке по решению суда	0
В связи с вступлением в силу приговора суда, которым индивидуальному предпринимателю назначено наказание в виде лишения права заниматься предпринимательской деятельностью	0
Фермерские хозяйства	
В связи с аннулированием документа, подтверждающего право индивидуального предпринимателя временно или постоянно проживать в Российской Федерации	1
В связи с принятием членами крестьянского (фермерского) хозяйства единогласного решения о прекращении деятельности	8626
В связи с принятием судом решения о признании крестьянского (фермерского) хозяйства несостоятельным (банкротом)	1
В связи с созданием на базе имущества крестьянского (фермерского) хозяйства производственного кооператива или хозяйственного товарищества	28
В принудительном порядке по решению суда	1

потому что в этом случае обе стороны заинтересованы в успехе и потому, что временно свободные денежные средства включаются в оборот, что благоприятно влияет на денежную систему. Бизнес-центры могли бы выступать в качестве инвестиционных площадок, где уже успешные бизнесмены вкладывали бы в начинающих предпринимателей.

Также не менее важной составляющей является налоговая политика в отношении малых предприятий. Которая в свою очередь требует изменений и совершенствования.

Существует три основных системы налогообложения:

**Общая система налогообложения** — НДС. В полном объеме ведется бухгалтерский учет, уплачиваются все общие налоги (НДС, НДФЛ).

Общепринятая система налогообложения, при которой малые предприятия являются плательщиками тех же налогов и сборов, что и любые другие коммерческие предприятия, будь оно крупное или среднее.

**УСН, упрощенная система налогообложения**, (упрощенка) (уплачивается 6% от доходов или 15% от доходов за вычетом расходов), страховые взносы.

Упрощенная (упрощенка) система налогообложения непосредственно предусмотрена для субъектов малого предпринимательства. Малые предприятия, при такой системе, уплачивают единый налог с совокупного дохода или с валовой выручки.

**Единый налог на вмененный доход (вмененка)**, ЕНВД. Уплачивается собственно ЕНВД, страховые взносы, НДФЛ.

Налогообложение единым налогом на вмененный доход — режим, при котором налогоплательщику устанавливается (вменяется) фиксированная базовая доходность, исходя из которой рассчитывается вмененный доход и налог на него.

Под эту систему подпадают только определенные виды деятельности, такие, как розничная торговля и услуги общественного питания; автотранспортные услуги; ремонт, техническое обслуживание и мойка автотранспорта, хранение автотранспорта на платных стоянках; бытовые услуги.

Основные проблемы налоговой системы по отношению к малому бизнесу:

1. неразвитые механизмы налогообложения и перераспределения налогов;
2. постоянно изменяющееся налоговое законодательство;
3. сложность и нечеткость принимаемых законов в области налогообложения;
4. большие размеры взимаемых налогов;
5. неразвитый сервис организации работы налоговых ведомств.

Литература:

1. «Малое предпринимательство» М. Г. Лапуста 2010 г.
2. <http://chechenstat.gks.ru/>
3. <http://grosny-inform.ru/>

К недостатку упрощенной системы налогообложения (упрощенки) можно отнести легкость утраты права по её применению. Для этого достаточно выйти за лимит годового дохода в 20 млн. руб. или иметь остаточную стоимость ОС более, чем в 100 млн. руб. (п. 4 ст. 346.13 НК РФ).

Вполне оправдано было бы увеличение суммы этого лимита, для того чтобы более широкий круг предпринимателей смогли воспользоваться данной системой, а налогоплательщики уже использующие ее, не испытывали неудобств, связанных с переходом на новый, общий режим налогообложения при незначительном превышении лимита.

Из выше изложенного следует подчеркнуть основные моменты необходимые для успешного развития малого предпринимательства Чеченской Республики:

— Предприятиям начинающим осуществлять свою деятельность предоставляются «налоговые каникулы» сроком на год;

— Средства программ поддержки напрямую доходят до предприятий и индивидуальных предпринимателей;

— Ежегодно организуются «Ярмарки проектов», на которых успешные предприниматели вкладывают в начинающих;

— Предпринимателям, вкладывающим в развитие региона, предоставляются налоговые льготы.

Здесь может встать вопрос об экономической целесообразности подобных налоговых льгот и «каникул». Однако при снижении налогового бремени в будущем произойдет увеличение количества малых предприятий реально осуществляющих свою деятельность, что повлечет за собой резкий скачок поступлений в бюджет по окончании этих льгот и каникул. Считаю, государство обязано реабилитировать рынок и малое предпринимательство в частности. И при в основном дотационном бюджете, руководство республики может позволить себе развивать социальную сторону малого предпринимательства, не оказывая давления на экономическую.

Таким образом, стабильное развитие малого предпринимательства положительным образом скажется на развитии конкуренции. При этом концентрация усилий федеральных, региональных и местных органов власти должна в первую очередь быть направлена на формирование благоприятной среды для бизнеса, так как без государственной поддержки, развитию малого и среднего предпринимательства невозможно обеспечить диверсификацию экономики и динамичное развитие наиболее важных секторов.

Данные рекомендации могли бы оказать значимую поддержку соответствующим органам власти при разработке действенных программ и его поддержания.

4. <http://smb.gov.ru/>
5. Школа бизнеса: Лечтер Шарон: 2011 г.
6. Экономика и организация малого бизнеса — Балашевич М. И., Быкова Т. П.: 2012 г.
7. Предпринимательство в регионе: состояние, перспективы. Теребова С. В., Подолякин О. В., Усков В. С., Егорихина С. Ю.; 2011 год
8. Налоговый кодекс Российской Федерации. Части 1 и 2. «Эксмо» 2015 г.

## Прогноз дефицита пенсионного фонда России на основе актуарного моделирования

Батаев Алексей Владимирович, кандидат технических наук, доцент  
Санкт-Петербургский государственный политехнический университет

**А**нализ развития пенсионных систем основывается на актуарных расчетах. Актуарное оценивание предполагает анализ способности пенсионной системы выполнить принятые на себя финансовые обязательства по выплате пенсий в долгосрочной перспективе при различных сценариях демографического и социально-экономического развития страны.

Под актуарным моделированием в пенсионном страховании понимаются расчеты, отражающие в виде математических зависимостей механизм формирования и расходования накопленного страхового фонда в долгосрочных страховых операциях, связанных с продолжительностью жизни населения. [1], [2], [3], [4], [5], [6], [7]

На сегодняшний день существуют различные виды актуарных моделей, за рубежом чаще используются универсальные (модель PROST Всемирного банка и модель Международной Организации Труда), позволяющие проводить анализ пенсионных систем, основанных на распределительных, накопительных и смешанных принципах. Главным преимуществом этих моделей является возможность не рассматривать специфику пенсионного законодательства конкретного государства. [1], [8], [9], [10], [11], [12]

Для прогноза российской пенсионной системы была спроектирована модель актуарных расчетов, которая отличается большей долей детализации к специфике российского пенсионного законодательства, на основе методики профессора А. К. Соловьева.

Для оценки финансового состояния пенсионной системы выберем в качестве основы данную модель. Для проведения актуарного моделирования воспользуемся данными департамента экономической и социальной политики ООН (прогноз численности населения России), данными федеральной службы государственной статистики, а также информацией министерства экономического развития РФ (прогноз социально-экономического развития России на период 2013–2015 годов, сценарные условия долгосрочного социально-экономического развития до 2030 года).

Пенсионная система России за последние несколько лет неоднократно претерпевала существенные изменения. До 2002 года в России существовала распределительная система пенсионных накоплений. Модель носила социально-уравнительный характер. Пенсионные средства не участвовали в рыночном инвестиционном процессе. [13], [14], [15], [16]

С 1 января 2002 года в России начала функционировать современная распределительно-накопительная пенсионная система. С этого момента вступила в действие новая система обязательного пенсионного страхования. После проведенных преобразований трудовая пенсия стала состоять из трех частей: страховой, накопительной и базовой. В ходе развития пенсионной реформы с 2005 года пенсия стала состоять из двух частей: страховой и накопительной.

Введение новой системы должно было увеличить пенсионные отчисления и уменьшить дефицит пенсионного фонда, но этого не произошло. На конец 2013 года дефицит пенсионного фонда Российской Федерации составил около 2,3 трлн. долларов, что составило 3,8 процента от валового внутреннего продукта (ВВП) (таблица 1). [14], [17], [18], [19]

Дальнейший рост дефицита пенсионной системы становится непосильным бременем для бюджета России, из которого осуществляется его погашение. В связи с этим были предприняты шаги по снижению диспропорции между выплатой пенсий и собираемыми налогами. С 1 января 2015 года в действие вступило новое пенсионное законодательство, главная задача которого снизить дефицит пенсионного фонда РФ. Оценить масштаб изменений позволит созданная актуарная модель.

Построение актуарной модели начнем с оценки доходной части пенсионной системы РФ. Сначала оценим основные финансовые показатели системы обязательного пенсионного страхования, характеризующие развитие пенсионной системы страны.

Для этого проведем ретроспективный анализ данных за 2004–2013 годы и оценим уровень собираемости на-

Таблица 1. Дефицит пенсионного фонда России

Года	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Взносы на пенсионное обеспечение, млрд. рублей	477	624	788	1011	1246	1300	1900	2 815	3 026	3 459
Взносы на страховую часть пенсии, млрд. рублей	406	552	694	881	994	1 017	1 539	2 397	2 550	2 944
Взносы на накопительную часть пенсии, млрд. рублей	71	72	94	131	251	282	361	418	476	515
Средства на выплату пенсий, млрд. рублей	926	1121	1288	1501	2023	2555	3700	4 081	4 524	5 250
Дефицит пенсионного фонда, млрд. рублей	520	569	594	620	1 029	1 538	2 161	1 684	1 975	2 306

логов в пенсионный фонд России на страховую часть пенсии по следующей формуле: [1], [2], [8], [16]

$$K_s = \frac{I_s}{I_{sr}} \quad (1)$$

где

$K_s$  — коэффициент собираемости налогов на страховую часть пенсии,

$I_s$  — доходы пенсионного фонда России на страховую часть пенсии,

$I_{sr}$  — возможные доходы пенсионного фонда России на страховую часть пенсии.

Величину  $I_{sr}$  рассчитаем по следующей формуле:

$$I_{sr} = W \left( \frac{N_1 \cdot T_{s1}}{N \cdot 100} + \frac{N_2 \cdot T_{s2}}{N \cdot 100} \right) \quad (2)$$

где

$W$  — фонд оплаты труда,

$N_1$  — численность работников 1966 года и старше,

$N_2$  — численность работников 1967 года и младше,

$N$  — общая численность работников, занятых в экономике,

$T_{s1}$  — тариф на страховые взносы работников 1966 года и старше,

$T_{s2}$  — тариф на страховые взносы работников 1967 года и младше,

Фонд оплаты труда определяется по формуле:

$$W = W_{срм} * N \quad (3)$$

где

$W_{срм}$  — среднемесячная заработная плата в России.

Уровень собираемости налогов в пенсионный фонд России на накопительную часть пенсии рассчитаем по следующей формуле: [1], [2], [8], [9], [10], [12]

$$K_n = \frac{I_n}{I_{nr}} \quad (4)$$

где

$K_n$  — коэффициент собираемости налогов на накопительную часть пенсии,

$I_n$  — доходы пенсионного фонда России на накопительную часть пенсии,

$I_{nr}$  — возможные доходы пенсионного фонда России на накопительную часть пенсии.

Величина  $I_{nr}$  рассчитывается по следующей формуле:

$$I_{nr} = W \frac{N_2 \cdot T_n}{N \cdot 100} \quad (5)$$

где

$T_n$  — тариф на накопительные взносы работников 1967 года и младше.

Полученные результаты анализа приведены в таблице 2.

Величина среднего значения коэффициента собираемости страховых взносов  $K_s$  составила 62,89%, а коэффициента собираемости взносов на накопительную составляющую пенсионной системы  $K_n$  — 50,26%.

Построение доходной части актуарной модели по собираемым взносам проводилось по следующей формуле:

$$I = I_s + I_n \quad (6)$$

Величина доходов на страховую часть пенсии  $I_s$  может быть рассчитана по следующей формуле:

Таблица 2. Коэффициенты собираемости налогов в пенсионный фонд РФ

Года	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
$I_s$ , млрд. рублей	406	552	694	881	994	1017	1539	2397	2550	2944
$I_{nr}$ , млрд. рублей	71	72	94	131	251	282	361	418	476	515
$I_{sr}$ , млрд. рублей	666	788	979	1262	1586	1653	2899	4440	4128	4574
$I_{nr}$ , млрд. рублей	95	193	256	470	476	521	617	726	903	1048
$K_s$ , проценты	60,87	70,02	70,87	69,73	62,68	61,51	53,08	53,99	61,76	64,36
$K_n$ , проценты	75,29	37,55	36,79	27,86	52,9	54,27	58,5	57,58	52,76	49,14

$$I_s = W \left( \frac{N_1 T_{s1} K_s}{N 100 100} + \frac{N_2 T_{s2} K_n}{N 100 100} \right) \quad (7)$$

Величина  $I_n$  рассчитывалась по следующей формуле:

$$I_n = W \frac{N_2 T_n K_n}{N 100 100} \quad (8)$$

Используя ретроспективный анализ по численности занятых в экономике, распределению работников старше 1966 года и лиц 1967 года и младше, а также динамике средней ежемесячной заработной платы в России, в совокупности с прогнозом развития РФ до 2030 года [20], [21] были получены следующие результаты (таблица 3). При моделировании были взяты следующие показатели страховых взносов  $T_{s1}=22\%$ ,  $T_{s2}=16\%$  и  $T_n=6\%$ . Тарифы собираемости пенсионных взносов учитывались по максимальному значению, так как влияние регрессивной шкалы было учтено при расчетах коэффициентов собираемости взносов в пенсионный фонд, также в этих коэффициентах учитывались льготные категории застрахованных лиц.

Моделирование расходов пенсионного фонда России на выплаты пенсий будем рассчитывать по следующей формуле:

$$E = E_T + E_{\text{гособ}} \quad (9)$$

где

$E$  — общие выплаты пенсионного фонда РФ на пенсии,

$E_s$  — выплаты трудовых пенсий,

$E_{\text{гособ}}$  — выплаты пенсий по государственному обеспечению.

Величину выплат по трудовым пенсиям рассчитаем по следующей формуле:

$$E_T = E_c + E_n + E_k \quad (10)$$

где

$E_c$  — выплаты пенсий по старости,

$E_n$  — выплаты пенсий по инвалидности,

$E_k$  — выплаты пенсий по потере кормильца.

Величины пенсий по каждой категории могут быть вычислены исходя из значений среднемесячных пенсий и количества пенсионеров по каждой категории, тогда общие расходы будут рассчитываться по следующей формуле:

$$+ P_{\text{гособ}} N_{\text{гособ}} \quad (11)$$

где

$P_c$  — среднемесячный размер пенсии по старости,

$P_n$  — среднемесячный размер пенсии по инвалидности,

$P_k$  — среднемесячный размер пенсии по потере кормильца,

$P_{\text{гособ}}$  — среднемесячный размер пенсии по государственному обеспечению,

$N_c$  — число пенсионеров по старости,

$N_n$  — число пенсионеров по инвалидности,

$N_k$  — число пенсионеров по потере кормильца,

$N_{\text{гособ}}$  — число пенсионеров по государственному обеспечению.

На основе ретроспективных данных за 2002–2013 год была спрогнозирована численность российских пенсионеров до 2030 года, которая подтверждается прогнозом по численности пенсионеров по данным департамента экономической и социальной политики ООН (рис. 1). [22]

На основе данных государственной статистики был проведен анализ по распределению пенсионеров по видам пенсионного обеспечения за 2002–2013 год (таблица 4). [17], [21]

Величина пенсий по старости прогнозировалась в привязке к среднемесячной зарплате по России, которая на сегодняшний день составляет около 37% и в прогнозе должна быть не ниже сегодняшнего уровня, а в перспективе достичь величины в 40% от зарплаты. [21], [23]

Таблица 3. Доходы по страховым взносам пенсионного фонда России до 2030 года

Года	2014	2016	2018	2020	2022	2024	2026	2028	2030
$W_{\text{срн}}$ рублей	33069	39649	45819	50996	55158	59659	64527	69792	754879
$N$ , млн. чел.	71,08	70,25	69,41	68,58	67,74	66,90	66,07	65,23	64,40
$W$ , млрд. рублей	28207	33423	38164	41965	44836	47896	51157	54632	58332
$N_{1r}$ , млн. чел.	21,11	18,05	15,06	12,13	9,28	6,48	3,76	3,17	2,58
$N_{2r}$ , млн. чел.	49,98	52,20	54,35	56,44	58,46	60,42	62,31	62,06	61,82
$I_s$ , млрд. рублей	3146	3659	4100	4423	4633	4851	5147	5497	5869
$I_n$ , млрд. рублей	604	770	942	1105	1254	1418	1542	1647	1759
$I$ , млрд. рублей	3750	4430	5043	5528	5888	6270	6690	7144	7628

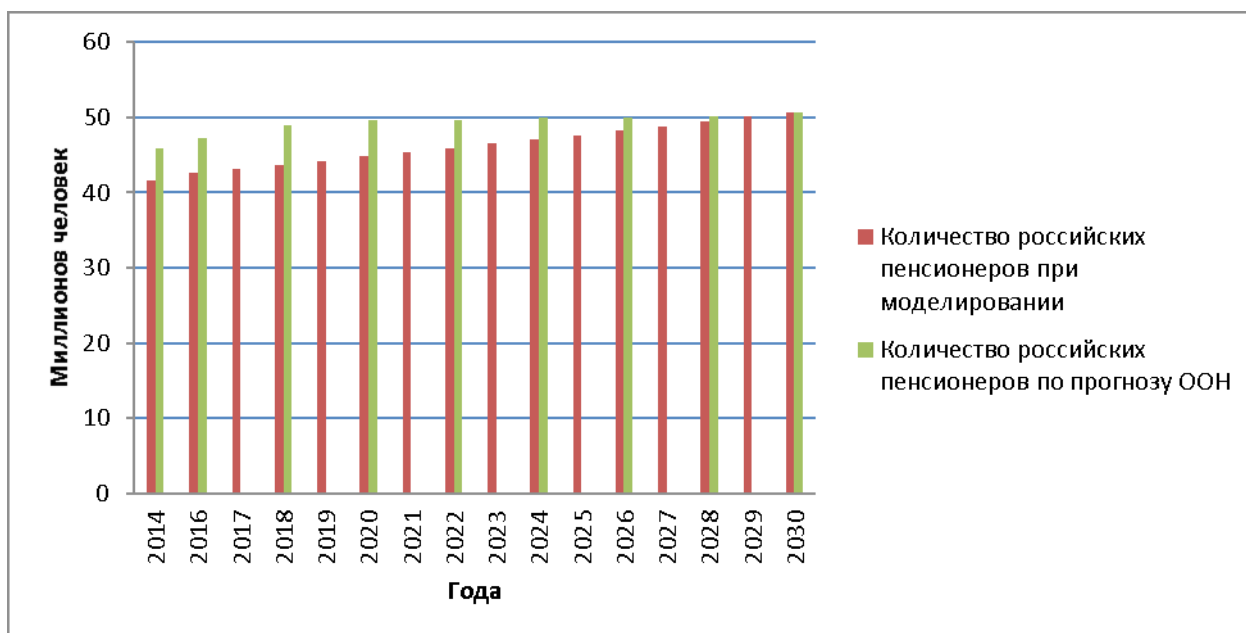


Рис. 1 Прогноз численности российских пенсионеров до 2030 года

Таблица 4. Распределение пенсионеров по видам пенсий

Года	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	Средняя величина
По старости	0,75	0,75	0,76	0,76	0,76	0,78	0,78	0,79	0,82	0,82	0,82	0,83	0,79
По инвалидности	0,12	0,12	0,11	0,11	0,11	0,11	0,10	0,10	0,07	0,06	0,06	0,06	0,09
По потере кормильца	0,09	0,08	0,08	0,07	0,06	0,05	0,04	0,04	0,04	0,03	0,03	0,03	0,05
По государственному обеспечению	0,04	0,04	0,05	0,05	0,06	0,07	0,07	0,08	0,08	0,08	0,08	0,08	0,07

Параметры остальных видов пенсий рассматривались во взаимосвязи с трудовой пенсией и на перспективу их величина должна составлять не ниже 70% от трудовой пенсии. [21], [23]

На основе проведенного моделирования были получены следующие значения для расходной части пенсионного фонда России, связанные с выплатами пенсий (таблица 5).

С 2015 года в пенсионное законодательство России вносятся изменения, направленные на перераспределение системы пенсионных накоплений, суть которых перевести накопительную часть пенсий в страховую. Для этого будущим пенсионерам до 2015 года предлагается либо перевести свои накопительные части пенсии в страховую систему, либо оставить свои накопления в негосударственных пенсионных фондах (НПФ), при этом тем кто переведет свои накопления в страховую систему гарантируется большое начисление баллов при формировании будущей пенсии. [17]

Проанализируем три варианта возможных событий. Первый вариант, когда с 2015 года все россияне за-

берут свои накопления и перейдут в страховую систему, тем самым ликвидировав накопительную часть пенсий, с точки зрения государства на сегодняшний момент это самый лучший вариант. Вторым вариантом, когда все будущие пенсионеры оставят накопительную часть пенсий в негосударственных пенсионных фондах и управляющих компаниях, с позиции государства это самый худший вариант, потому что в этом случае вся накопительная часть пенсии будет накапливаться для будущего пенсионера и потратить ее на выплату текущих пенсий будет нельзя, следовательно, необходимо изыскивать другие источники для выплаты пенсий. Эти два варианта определяют границы диапазона, в котором будет варьироваться дефицит пенсионного фонда РФ. Третий вариант, является более реалистичным и определяет сложившееся положение в пенсионной системе на сегодняшний день. На конец, 2013 года накопительные вложения в негосударственных пенсионных фондах хранили 22,3 миллиона россиян с общей суммой вложений около 1,1 триллионов рублей, в управляющих компа-

Таблица 5. Расходы по пенсионному обеспечению пенсионного фонда России

Года	2014	2016	2018	2020	2022	2024	2026	2028	2030
$N_{сг}$ миллионов человек	34,52	35,68	36,87	38,11	39,37	40,68	42,03	43,41	44,84
$N_{и}$ миллионов человек	2,35	2,41	2,47	2,54	2,60	2,66	2,73	2,80	2,87
$N_{к}$ миллионов человек	1,32	1,29	1,26	1,23	1,19	1,15	1,11	1,06	1,01
$N_{гособ}$ миллионов человек	3,35	3,21	3,06	2,90	2,73	2,56	2,38	2,18	1,98
$P_{сг}$ рублей	11034	13644	16246	18614	20710	22711	24565	26569	28737
$P_{и}$ рублей	7539	9495	11510	13424	15197	16809	18181	19664	21269
$P_{к}$ рублей	7502	9449	11456	13361	15127	16732	18098	19574	21172
$P_{гособ}$ рублей	7786	9743	11738	13606	15312	16888	18266	19756	21369
$E$ , млрд. рублей	5215	6637	8134	9590	10977	12374	13746	15269	16962

ниях 0,5 миллиона человек с общей суммой 35,09 миллиарда рублей. В системе государственного обслуживания накопительных вложений было 56 миллионов человек с общей суммой накоплений около 1,8 триллионов рублей. [17] Соотношение между россиянами, хранящих накопления в НПФ и в системе государственного обслуживания составляло 29%. За 2013 год в систему НПФ было подано 18,1 миллиона заявлений о переводе накоплений из системы государственного обслуживания в негосударственный сектор, 9,9 миллионов заявлений было удовлетворено, остальные были отклонены из-за технических ошибок. [17] Вследствие этого, можно предположить, что как минимум 8,2 миллиона человек перейдут в НПФ в 2014 году. Таким образом, общее количество в негосударственном пенсионном секторе составит около 44% от общего числа будущих пенсионеров на 2015 год. В дальнейшем изменение этой величины может быть связано, с выбором накопительной или страховой системы для лиц достигших 18 лет, у которых впервые наступили страховые отношения. Можно предположить, что достигнутая величина будет достаточно постоянной на ближайшие годы.

На основе проведенного исследования, с учетом того, что накопительные средства всех будущих пенсионеров будут переведены в страховую часть пенсии в 2014 и 2015 году, а также с учетом того, что при переходе в страховую систему все собранные средства накопительной части пенсии, также будут переведены в страховую систему и будут направлены на выплату текущих пенсий равномерно в ближайшие пять лет, были получены следующие результаты (таблица 6).

В результате проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

— в результате корректировки пенсионного законодательства на 2014 и 2015 год дефицит пенсионного фонда удастся снизить на 36,5% и 22,5% по отношению к 2013 году соответственно;

— начиная с 2016 года по 2020 год дефицит пенсионного фонда, будет снижаться за счет собранных средств за предыдущие годы накопительной части пенсии будущих пенсионеров, а также ежегодного увеличения страховых взносов, перераспределенных из накопительной части в страховую, в среднем снижение составит около 18% в год;

— с 2021 года по 2030 год эффект от собранных средств за предыдущие годы накопительной системы исчезнет и снижение будет достигаться только за счет перераспределения средств из накопительной системы в страховую, в среднем он составит 9,7%;

— в результате проведенных корректировок пенсионного законодательства будет получен краткосрочный эффект, который даст положительный результат на ближайшие 5–7 лет, в дальнейшем дефицит пенсионного фонда будет только увеличиваться, что будет требовать новых изменений;

— направление снижения дефицита пенсионного фонда может быть направлено в первую очередь на повышение собираемости страховых взносов, которые находятся на достаточно низком уровне 62,89% для страховой системы и 50,26% для накопительной, что обусловлено выплатами зарплат не официально, а через систему серых выплат работнику без отчисления за него взносов на социальное страхование, увеличения фонда оплаты труда, путем развития новых высокоэффективных конкурентных производств и модернизации существующих предприятий, что позволит обеспечить динамичное развитие пенсионной системы России.

Таблица 6. Дефицит пенсионного фонда России до 2030 года.

Года	2014	2016	2018	2020	2022	2024	2026	2028	2030
Первый вариант, млрд. рублей	1464	1620	2503	4061	5089	6103	7055	8125	9333
Второй вариант, млрд. рублей	2069	2978	4033	5167	6344	7522	8599	9773	11093
Третий вариант, млрд. рублей	1464	2187	3122	4394	5466	6529	7519	8619	9861

## Литература:

1. А. К. Соловьев. Актуарные расчеты в пенсионном страховании. Издательство: Финансы и статистика, 2006 г.
2. Д. Ю. Федотов Актуарное моделирование развития пенсионной системы России, Известия Иркутской государственной экономической академии, №6, 2012 г.
3. Stochastic Actuarial Models in Pension Fund Management. Chapman & Hall. 2014; 320.
4. Booth, P., Chadburn R., Haberman S., James D., Khorasanee Z., Plumb R. H. and Rickayzen B. Modern Actuarial Theory and Practice, Second Edition. Chapman and Hall/CRC. 2004; 840.
5. Pension Fund Risk Management: Financial and Actuarial Modeling. Chapman & Hall/CRC Finance Series. 2010; 764.
6. Wai-Sum Chan, Yiu-Kuen Tse. Financial Mathematics for Actuaries: Updated Edition. McGraw-Hill Education (Asia). 2013;348.
7. Promislow, S. D. Fundamentals of Actuarial Mathematics. Wiley. 2010;476.
8. Bowers, N. L., Gerber H. U., Hickman J. C., Jones D. A. and Nesbitt C. J. Actuarial Mathematics. Society of Actuaries. 1997;753.
9. Rotar, V. I. Actuarial Models: The Mathematics of Insurance. Chapman and hall/CRC. 2006; 656.
10. Waring, M. B. Pension Finance: Putting the Risks and Costs of Defined Benefit Plans Back Under Your Control. Research foundation of CFA Institute. 2011; 298.
11. Dickson, D. Actuarial Mathematics for Life Contingent Risks (International Series on Actuarial Science). Cambridge University Press. 2013; 616.
12. Dickson, D., Hardy M. R., Waters H. R. Solutions Manual for Actuarial Mathematics for Life Contingent Risks (International Series on Actuarial Science). Cambridge University Press. 2013; 227.
13. В. Роиц. Пенсионная система России: вызовы XXI века и пути модернизации, СПб, Издательство: Питер, 2012, с. 336
14. А. В. Батаев Оценка актуарных расчетов развития пенсионной системы, Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки №6 (209), 2014, с. 186–191
15. А. К. Соловьев. Пенсионная реформа как фактор долгосрочного экономического роста, Государственное управление. Электронный вестник, выпуск №29. Декабрь 2011 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gosbook.ru/node/42391> (Дата просмотра 22.11.2014)
16. А. К. Соловьев Основные параметры долгосрочного развития пенсионной системы на основе актуарных расчетов, Экономический портал, [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://institutiones.com/strategies/1506-razvitie-pensionnoj-sistemy.html> (Дата просмотра 22.11.2014)
17. Официальный сайт пенсионного фонда Российской Федерации [www.pfrf.ru](http://www.pfrf.ru) (Дата просмотра 22.11.2014)
18. Источник: Межгосударственный статистический комитет СНГ — <http://www.cisstat.com/>; Содружество Независимых Государств в 2011 году./Статистический ежегодник. М., 2012. с. 132.
19. А. В. Батаев Анализ актуарной модели пенсионной системы России, Сборник научных трудов 15-й Международной научно-практической конференции «Финансы проблемы и пути их решения: теория и практика», СПб, Издательство: СПбГПУ, 2014, с. 31–37
20. Официальный сайт «Федеральной службы государственной статистики» [www.gks.ru](http://www.gks.ru) (Дата просмотра 22.11.2014)
21. Официальный сайт «Министерства экономического развития Российской федерации» [www.economy.gov.ru/mines/main](http://www.economy.gov.ru/mines/main) (Дата просмотра 22.11.2014)
22. Официальный сайт «United Nations, Department of Economic and Social Affairs» [esa.un.org/unpd/wpp/](http://esa.un.org/unpd/wpp/)(Дата просмотра 22.11.2014)
23. Д. Г. Родионов, В. А. Дегтерева, И. В. Баранова Преодоление бедности как основное условие повышения уровня жизни населения региона. Известия Иркутской государственной экономической академии. 2008. №3. с. 132–137.



## Электронный документооборот в финансовой сфере

Быкова Наталья Николаевна, старший преподаватель  
Тольяттинский государственный университет (Самарская область)

*Любая компания работает с большим объемом первичных финансовых документов (накладные, счета-фактуры, акты выполненных работ, счета на оплату и т. д.). Как правило, эта работа заключается в оперативной обработке исходящих и входящих документов, их хранении, поиске для анализа и сверок, а также в подготовке к различным проверкам.*

*Для реализации поставленных задач наиболее действенным инструментом является внедрение системы электронного документооборота.*

**Ключевые слова:** *Электронный документооборот, делопроизводство, автоматизация финансовой деятельности, программное обеспечение*

Крупные компании, работающие в сфере финансов и банковской деятельности, ежедневно получают и генерируют огромный объем документов. Потребность в своевременном их извлечении для нужд компании несомненна.

С развитием компании объем документооборота растет, что приводит к увеличению числа сотрудников, участвующих в процессах обработки документов, и, соответственно, повышению затрат на персонал.

Но существенно более неприятным последствием является снижение контролируемости процессов обработки документов. Причина кроется в том, что для каждого типа документа может быть свой многоэтапный процесс согласования. При этом на каждом шаге возможны ошибки, связанные с человеческим фактором. Их исправление увеличивает длительность обработки документа, замыкая порочный круг неэффективного финансово-экономического документооборота.

В данном случае на помощь может прийти электронный документооборот.

В настоящее время, которое определяется как век высоких технологий, существует огромное множество готовых программных комплексов автоматизированных систем, призванных сократить время работы с бумажными документами. Данные программные комплексы можно создать на предприятии или купить у сторонних организаций.

При помощи указанных программных комплексов решается задача контроля выполнения поручений, своевременности подачи документов, учета и контроля рабочего времени сотрудников и средств, которые являются ключевыми ресурсами в любом коммерческом предприятии. Тем не менее, несмотря на возможность решения указанных выше задач, программные комплексы позволяют решать главную задачу — управление заданиями. В указанных программных комплексах реализуется адаптивный интерфейс. Это означает наличие у каждого пользователя возможности настройки программы по своему усмотрению для большего удобства и оперативности.

Делопроизводство в электронном формате позволяет обеспечить разграничение доступа к документам, предоставляет руководству компании или структурных подраз-

делений возможность контроля за работой подчиненных, внесения корректировок в разработанные документы и т. д.

При грамотной организации системы она должна включать в себя такие рабочие проекты, как расчет заработной платы, финансовый контроль, создание отчетов и прогнозных планов, валютные и расчетные операции и т. д.

Практическая применимость электронного документооборота заключается в следующем. Это крайне практичная и удобная опция, преимущества использования которой вы можете ощутить буквально с первых минут ее применения. Эффективности в управленческой и другой деятельности можно добиться только с помощью обоснованного и грамотно просчитанного соотношения затрат и результатов работы. Если хозяйствующему субъекту удалось повысить производительность труда, то тем самым у него повышается эффективность труда. Несомненными преимуществами электронного документооборота являются мобильность и результативность.

Возможность осуществить дистанционную отправку документов, в том числе в банк, сэкономят Ваше время на стоянии в пробках, а также помогут избежать необходимости обращаться к помощи юриста.

Дистанционным способом можно осуществить проверку платежей, контролировать выплату зарплаты сотрудников, проверять состояние лицевых счетов. Однако, это не единственное преимущество электронного документооборота. Нельзя не упомянуть про такой аспект как архивирование. Использование архива в электронном виде позволит решить множество проблем. Электронный архив позволяет упорядочить массив документов и следить за сроками их хранения. Кроме того, такой архив не требует наличия помещений, как того требуют бумажные документы. Поэтому можно констатировать, что будущее архивного дела заключается только в электронных документах. Бумажные архивы уходят в прошлое.

Наибольшие удобства от пользования системами электронного документооборота были созданы для работников финансовой сферы.

Электронный документооборот заинтересовал крупные финансовые компании и банки. Банковские служащие, как никто другой, заинтересованы в наличии постоян-

ного оперативного доступа к ранее созданным документам для выполнения своих профессиональных обязанностей. Создание электронного документа является выходом из ситуации.

Остановимся более подробно на решаемых задачах в финансовой сфере при помощи электронного документооборота.

Решаемые задачи в области финансового архива следующие:

— Подготовка к налоговым и аудиторским проверкам: просмотр образов первичных документов из финансово-учетной системы, автоматическая подготовка и распечатка комплектов документов для налоговых проверок (камеральных и встречных), а также автоматическая подготовка описей.

— Поддержка внеофисного хранения бумажных оригиналов документов: доступ к образам всех первичных документов, переданных на внеофисное хранение, формирование описей, фиксирование местонахождения и изъятия оригиналов документов, контроль возврата оригиналов документа.

— Работа с исходящими первичными документами: фиксирование истории работы с исходящими первичными документами при ручном внесении правок в оригиналы, оперативная доставка образов исправленных документов к местам обработки оператором и внесения корректировок, контроль возврата от контрагентов оригиналов документов (накладных, актов выполненных работ, договоров и др.).

— Ведение претензионной деятельности: учет претензий от контрагентов, ведение документальной истории работы с контрагентами.

— Осуществление оперативного проведения инвентаризаций и сверок с контрагентами.

— Поиск документов по реквизитам, формирование комплектов: хранение документов в архиве с единой точкой доступа ко всему архиву, оперативный поиск образов документов, формирование комплектов первичных документов.

— Обращение к документам филиалов и удаленных подразделений: контроль правильности разнесения расходов по статьям бюджетов, оперативное обращение к документам филиалов в рамках других бизнес-задач.

— Распознавание и автоматическое внесение данных из первичных документов в финансово-учетную систему.

— Решаемые задачи в области обработки финансовых документов таковы:

— Формализация процесса визирования счетов на оплату и счетов-фактур, обеспечение четкого состава визирующих.

— Ввод и регистрация счетов: массовая обработка входящих счетов путем потокового сканирования и распознавания, сортировка и первичная обработка счетов (распределение по ответственным и передача им).

— Проверка и согласование счетов на оплату: обработка счетов ответственными (проверка назначения рас-

ходов, проверка оформления и соответствия платежным обязательствам), формирование реестров счетов и их согласование, быстрый поиск документов-оснований или других связанных документов для проверки основания счета, согласование счетов в соответствии с регламентом, с использованием жесткой маршрутизации, утверждение счетов руководителем с помощью ЭЦП, что гарантирует дальнейшую неизменность и достоверность подписанного экземпляра.

— Подготовка проведения оплаты и уведомление ответственных об оплате: оповещение заинтересованных лиц об утверждении оплаты по счету или отказе, проведение и контроль оплаты по счету бухгалтером или финансистом (сверка реквизитов и формулировок на соответствие акту и договору, сверка суммы счета с бюджетом, передача данных в учетную систему, контроль проведения оплаты (или выдача наличных)).

— Формирование архива счетов и организация безопасного и удобного доступа к нему: выполнение поисков счетов в различных разрезах (по договору, по организации, по датам), формирование периодической отчетности по счетам, повышение безопасности работы с платежными документами за счет разграничения прав доступа, работы в электронном виде.

Внедрению систем электронного документооборота в финансовых организациях способствует государство, которое в этих целях принимает нормативно-правовые акты в данной сфере. Благоприятное отношение государственных органов к нововведениям побуждает как можно большее количество организаций и банков переходить на систему электронного документооборота.

Система электронного документооборота в условиях постоянного роста количества создаваемых и получаемых предпринимателями документов позволяет в разы увеличить оперативность бизнес-процессов в организациях. При такой организации рабочего места экономия времени сотрудников достигает значения 60%, минимальная же экономия составляет 30%.

Но в электронном управлении финансовыми документами существуют и определенные сложности. Остановимся на некоторых из них.

На российском рынке представлено большое количество программ, предназначенных для решения задач автоматизации финансовых отделов от учетных и бухгалтерских до тяжелых и дорогих систем автоматизации всего предприятия. Однако мало в каких системах реализованы функции работы с текстом исходных документов.

Финансовые документы являются сложносоставными документами, кроме собственных вложений в виде приложений, дополнительных соглашений, он имеет прямую связь с сопутствующими документами финансового, бухгалтерского, юридического, технического толка (прайсы, акты, счета, грузовые таможенные декларации, накладные, сертификаты, спецификации, инструкции и т.д.). Документы должны быть аутентичными, достоверными и целостными. Соответственно система ведения финан-

совых документов должна учитывать это и предоставлять пользователю гибкую структуру рабочих документов, а также поисковые срезы по разным критериям. Работа с контрактами и первичной документацией необходима не только финансистам и бухгалтерам, но и менеджерам, продавцам и другим специалистам организации. Такие функции не имеет смысла требовать от финансовых программ, основная задача которых ведение учета и подготовка отчетов.

Ответом на поставленную задачу может стать внедрение корпоративной информационной системы (КИС) или как ее еще называют ERP-системы. Данные системы обладают необходимыми модулями документооборота, но являются сложными во внедрении и крайне дорогостоящими.

Таким образом, основной задачей внедрения системы финансово-экономического документооборота является повышение качества, достоверности и оперативности материально-хозяйственного учета компании.

Литература:

1. Федеральный закон № 1-ФЗ от 10 января 2002 года «Об электронной цифровой подписи»
2. Приказ ФНС России от 12.12.2006 г. N САЭ-3–13/848@ «О проведении опытной эксплуатации унифицированной системы приема, хранения и первичной обработки налоговых деклараций и бухгалтерской отчетности в электронном виде по телекоммуникационным каналам связи».
3. Приказ ФНС России от 12.12.2006 г. N САЭ-3–13/848@) «Временный регламент обмена электронными документами с ЭЦП по телекоммуникационным каналам связи в унифицированной системе приема, хранения и первичной обработки налоговых деклараций и бухгалтерской отчетности»

### Изучение смертности населения России

Бычков Артём Александрович, студент  
Оренбургский государственный университет

Изучение смертности с учетом причин смертности позволяет получить более полную картину демографической ситуации как в России в целом, так и в отдельных регионах, выявить причины смертности влияя, на которые можно снизить смертность и увеличить продолжительность жизни населения, проанализировать эффективность реализуемых мероприятий по снижению уровня смертности. В рамках исследования смертные случаи, разбива-

лись на крупные классы причин, выделенные в соответствии с Международной статистической классификацией болезней и проблем, связанных со здоровьем (МКБ-10) и используемой Минздравом РФ с 1999 г.

Анализ динамики смертности в 2014 г. от основных групп причин смертности по РФ показал, что наиболее высокий уровень смертности наблюдается от болезней системы кровообращения (порядка 55% от числа смертей).

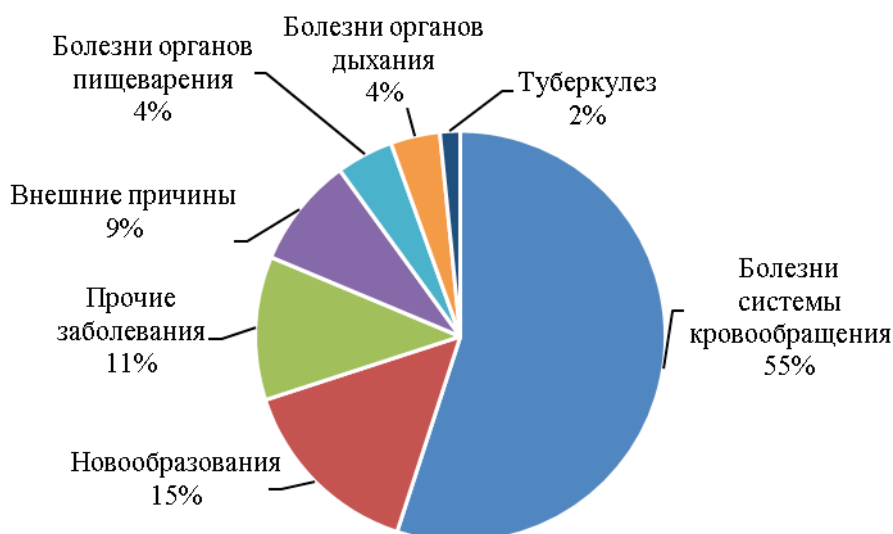


Рис. 1. Причины смертности населения за 2014 г.

Следующими по значимости причинами являются смертность от новообразований (до 15%) и внешних причин (около 8,7%). Динамика демонстрирует незначительные колебания. При этом по внешним причинам наметился спад показателя и выход значения показателя на уровень конца 80-х годов.

В динамике же смертности от болезней органов дыхания наблюдается устойчивое снижение. В следующей группе причин, занимающих от 4 до 6% всех смертных случаев, находятся болезни органов пищеварения и дыхания. Необходимо обратить внимание на рост в 1,5 раза за период с 1980 (3%) по 2014 год смертности органов пищеварения [1, с. 49].

В рамках исследования была проведена классификация регионов по показателям смертности с учетом такой важной характеристики, как ожидаемая продолжительность жизни (далее ОПЖ).

Регионы Кавказа, Сибири и Саха (Якутия), часть северных регионов Северо-западного ФО характеризуются самыми низкими значениями показателей смертности по всем основным причинам и самой высокой средней ОПЖ (71,99 лет). А вот регионам, характеризующимся высокими значениями всех основных причин смерти, кроме болезней системы кровообращения и новообразованиями, Дальнего востока, юго-восточные регионы сибирского ФО соответствует самое низкое значение ОПЖ — 60,5 года.

Ожидаемая продолжительность жизни является важнейшим показателем в демографии. Анализируя взаимосвязи ОПЖ и уровня экономического развития характеризуемого, объемом ВВП по ППС по 186 странам мира показал, что ОПЖ зависит от уровня экономического развития страны. Зависимость достаточно хорошо опи-

сывается показательной функцией с пределом роста ( $R^2 = 0,74$ ). При низких значениях среднедушевого ВВП даже небольшой его прирост дает значительный скачок в ОПЖ. Однако начиная со значения ВВП 6–7 тыс. дол. США по ППС темпы прироста снижаются, значения приближаются к пределу насыщения и прирост в ОПЖ становится не столь значительным.

По средней ОПЖ Россия отстает от наиболее экономически развитых стран. Если брать 186 стран, учитываемых ООН при оценке ИЧР, то наша страна по ОПЖ в 2012 году находилась на 120 месте. Отставание по этому показателю коррелирует с общим социально-экономическим отставанием нашей страны. Однако при исследовании взаимосвязи среднедушевых доходов населения регионов РФ и ОПЖ не подтвердил эту гипотезу [2, с. 125].

Высокая отрицательная корреляция между ОПЖ ( $-0,91$ ) и смертностью от внешних причин, свидетельствует о том, что более высокий уровень дохода обеспечивает лучшее качество жизни, а это, в свою очередь, влечет изменение образа жизни населения регионов, поведенческих факторов, отношение людей к своему здоровью, вообще, к жизни и смерти.

Смертность от внешних причин и инфекционных и паразитарных болезней чувствительна к уровню дохода населения, с ростом доходов населения, смертность от данных причин снижается. Как показало исследование, 80% смертных случаев приходится на болезни системы кровообращения, новообразования и внешние причины. В целом общее снижение смертности, выраженное в увеличении ОПЖ населения, очень сильно связано с повышением социально-экономического уровня развития страны в целом. Дальнейшее углубление анализа должно проводиться через изучение вклада причин смертности в изменение ОПЖ.

### Ожидаемая продолжительность жизни, 2007



Рис. 2. Ожидаемая продолжительность жизни 2007 год

В современном обществе одним из основных факторов национального богатства становится человеческий капитал. Причем, как показывает опыт развитых стран, на первый план выдвигается его качественное измерение, одним из перекрестных параметров которого, согласно Программе развития ООН, признан гендерный критерий. В этой связи остановимся на анализе причин гендерного разрыва в коэффициентах смертности мужчин и женщин России. Согласно постулатам теории человеческого капитала, фактор смертности или влияние цены смерти в разных возрастных группах на формирование человеческого капитала не одинаково.

Достигнутые в последнее десятилетие успехи в снижении смертности отчасти можно отнести на счет очередной понижающей фазы цикла смертности: в период современного демографического кризиса все демографические процессы обрели в России циклический характер. Однако довольно большую роль, на наш взгляд, играет и активизация внимания государства к демографической сфере.

В начале XXI века началось активное создание различных проектов по поддержке здоровья населения. В частности, в 2006 г. в стране стартовал национальный проект «Здоровье». В целях утвержденной в 2007 г. «Концепции демографической политики на период до 2025 года» заложены конкретные количественные ориентиры не только по численности населения страны, но и по уровню продолжительности его жизни: достижение к 2014 году — 65–70, к 2015 г. 70 лет, к 2025 г. — 75 лет.

Продолжением политики государства в области снижения смертности явились региональные программы модернизации здравоохранения на 2011–2012 гг.

Сегодня государством принимаются и разрабатываются долгосрочные федеральные целевые программы (ФЦП) направленные на улучшение качества жизни населения и поддержки медицины. Результаты этих мероприятий можно оценить довольно высоко, о чем свидетельствует ряд моментов.

Во-первых, длительность периода снижения смертности. Оно наблюдается уже 10 лет, т. е. является доста-

точно устойчивым, и его уже нельзя трактовать как непродолжительное снижение компенсаторного типа после ряда лет сверхсмертности населения.

Во-вторых, достигнутый уровень продолжительности жизни. Как известно, максимальные уровни были отмечены в России в середине 1960-х и в конце 1980-х годов. В 2012 г. продолжительность жизни для обоих полов, составившая 70,24 лет (64,56 для мужчин и 75,86 для женщин), превысила рекордный уровень 1986–1989 гг. По женскому показателю максимальная отметка была перекрыта еще в 2009 г. При этом в 2012 г. был превышен уровень, который предполагалось достичь к 2015 г.

В-третьих, темпы снижения смертности по причинам. Наиболее значительно за 2003–2012 гг. уменьшились показатели смертности от внешних причин, на втором месте — снижение от болезней органов дыхания, на третьем — от болезней системы кровообращения, далее идут инфекционные и паразитарные заболевания. Если же брать период с начала реализации проекта «Здоровье», то смертность от болезней системы кровообращения по темпам снижения у женщин выходит на второе место после внешних причин. А в 2011–2012 гг., с началом реализации региональных программ модернизации здравоохранения, она выходит на второе место также и у мужчин. При этом темпы снижения смертности от болезней системы кровообращения и от внешних причин в 2010–2012 гг. уже сопоставимы.

В-четвертых, недостаточный рост продолжительности жизни населения в регионах с высокой долей смертности от внешних причин. В последние годы заметно сократилось превышение общероссийской продолжительности жизни в ХМАО и ЯНАО. В остальных северных регионах, характеризующихся показателем продолжительности жизни ниже среднего по стране, разница с общероссийским уровнем заметно не сокращается, а в некоторых она даже увеличилась. Исключение составляет только Ненецкий АО. В Республике Коми в 1994–1998 гг. произошло очень значительное сближение продолжительности жизни с общероссийским уровнем: разница сократилась с трех лет практически до нуля. В 2000-е годы, в условиях

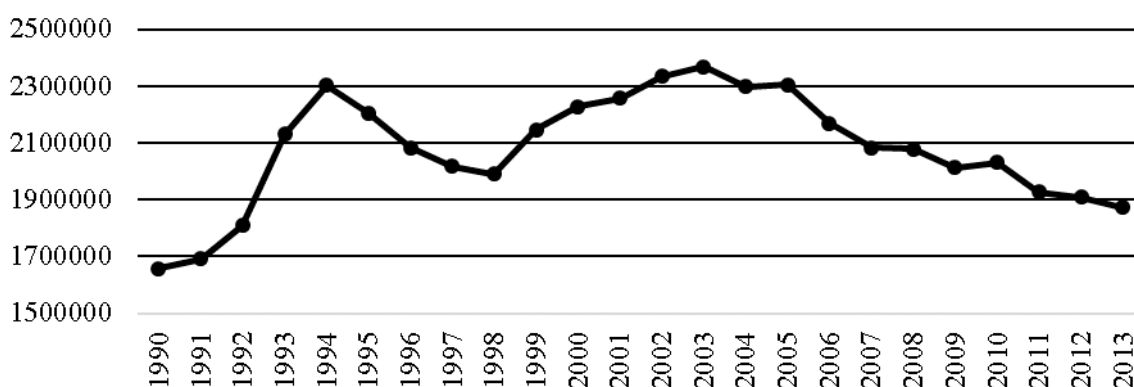


Рис. 3. Число умерших за 1990–2013 гг., (человек)

более продолжительного периода снижения смертности разница все еще порядка двух лет.

В Якутии прослеживается нарастание разницы с общероссийским уровнем. Еще более заметно увеличилась разница в Камчатском крае и Сахалинской области.

В заключение отметим, что в 2014 г., впервые за 22 года, в России отмечен естественный прирост населения. Его сохранение в перспективе целиком определяется тенденциями смертности, поскольку страна вошла в довольно длительный период снижения рождаемости. В большинстве северных регионов проблемы смертности стоят гораздо острее — прежде всего, преждевременной муж-

ской смертности от внешних причин, особенно, в сельской местности. Северные территории характеризуются молодой возрастной структурой умирающих, высокой долей смертности от внешних причин и болезней экзогенной этиологии, т. е. на Севере по-прежнему сохраняется очень большой резерв снижения смертности, связанной с неблагоприятным образом жизни населения. В ряде северных регионов наблюдаются повышенные показатели младенческой смертности с большим удельным весом смертности младенцев от несчастных случаев. Иными словами, особенности смертности на Севере являются не столько медицинскими, сколько социальными проблемами.

Литература:

1. Глушенкова, В. А., Цыбульская И. С., Суханова Л. П. Проблемы смертности в России // Менеджер здравоохранения. — 2007. — №9. — с. 49–54.
2. Звездина, Н. В., Иванова Л. В. Статистический анализ смертности // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. — 2012. — №2. — с. 125–131.
3. Федеральная служба государственной статистики. Интерактивная витрина. — Режим доступа: <http://cbsd.gks.ru/>

## Разработка системы ХАССП в рамках создания интегрированной системы управления качеством и безопасностью

Вайскрובה Евгения Сергеевна, кандидат технических наук, доцент;

Крючко Светлана Александровна, магистрант

Магнитогорский государственный технический университет имени Г. И. Носова (Челябинская обл.)

Производство мясоперерабатывающей промышленности принято считать потенциально опасной. Поэтому все большее значение приобретает разработка и использование таких систем управления, которые гарантировали бы безопасность продуктов питания для потребителя, а также обеспечивали бы необходимое и стабильное качество выпускаемой продукции.

В связи с этим актуальна необходимость создания для мясоперерабатывающих предприятий модели интегрированной системы управления, базирующейся на стандартах ИСО серии 9000 и стандартах системы ХАССП [1].

Предприятия часто стоят перед выбором внедрения системы, основанной на применении принципов ХАССП, которая является только одним из возможных способов обеспечения безопасности, и системы качества по требованиям ИСО серии 9000. Однако необходимо отметить, что требования ИСО серии 9000 регламентируют только элементы организации системы, необходимость осуществления формальных и специальных процедур. Они не содержат описания используемых технических средств, указаний по установке относительных гарантий качества, а требования системы ХАССП позволяют в процессе производства осуществить определенные воздействия на продукт или процесс. При этом многие принципы ХАССП со-

впадают с основными положениями требований ИСО серии 9000. Поэтому применение этих систем на предприятиях мясной отрасли дает отличную возможность для создания и поддержания в порядке эффективной и действенной системы качества и безопасности [2].

За объект исследования нами было взято предприятие по производству сырокопченых колбас.

Необходимым условием построения системы качества и безопасности является идентификация процессов, характеризующихся наиболее эффективной управляемостью. В связи с этим, для управления качеством и безопасностью сырокопченых колбас был проведен анализ жизненного цикла продукции.

В результате исследований установлено, что основу обеспечения качества и безопасности сырокопченых колбас составляют 8 процессов: маркетинг и заключение договоров, планирование и управление производством, проектирование и разработка, закупки сырья и материалов, производство, управление оборудованием, мониторинг процессов и продукции, реализация.

Таким образом, процессы управления качеством и безопасностью продукции должны соответствовать стадиям жизненного цикла продукции и организационной структуре мясоперерабатывающего предприятия [3].

В дальнейшем для построения системы управления безопасностью были:

- разработана блок-схема процесса производства сырокопченых колбас.
- произведено описание продукции — сырокопченых колбас.
- установлены и описаны риски биологического, химического и физического происхождения, характерные для производства сырокопченной колбасы, а также выявлены процедуры их контроля.
- экспертным путем осуществлена оценка идентифицированных рисков с точки зрения тяжести последствий и вероятности их реализации, на основе чего были выяв-

лены недопустимые риски. В качестве примера в таблице 1 приведен фрагмент оценки опасных факторов, влияющих на безопасность сырокопченых колбас.

— на основе выявленных недопустимых рисков с использованием метода «дерева принятия решений» были определены критические контрольные точки (ККТ), в результате чего выявлены три ККТ в технологическом процессе: внесение раствора нитрита натрия, копчение и сушка (таблица 2).

— для каждой ККТ установлены критические пределы, процедуры мониторинга, корректирующие действия, процедуры верификации и формы записей, которые представлены в виде плана ХАССП (таблица 3).

Таблица 1. Анализ опасных факторов

Ингредиенты, этап процесса	Идентификация потенциальной опасности	Описание опасности	Предупредительные меры	Оценка риска = тяжесть последствий × вероятность появления
15. Осадка и созревание	<i>Биологическая:</i> Дрожжи, плесени, БГКП, патогенные микроорганизмы, в том числе сальмонеллы, <i>S. aureus</i>	Наличие патогенных микроорганизмов в готовом продукте может вызвать тяжелые кишечные заболевания	Поддержание и контроль влажности, расстояния между батонами, температурных и временных режимов	5 x 1=5
	<i>Химическая</i>	Опасность отсутствует		
	<i>Физическая</i>	Опасность отсутствует		
16. Копчение	<i>Химическая:</i> Органические и неорганические соединения	Наличие вредных веществ в количествах, превышающих допустимые уровни, может привести к отравлению потребителей	Поддержание и контроль влажности, температурных и временных режимов	5 x 1=5
	<i>Биологическая</i>	Опасность отсутствует		
	<i>Физическая</i>	Опасность отсутствует		
17. Сушка	<i>Биологическая:</i> Дрожжи, плесени, БГКП, патогенные микроорганизмы, в том числе сальмонеллы, <i>S. aureus</i>	Наличие патогенных микроорганизмов в готовом продукте может вызвать тяжелые кишечные заболевания	Поддержание и контроль влажности, температурных и временных режимов	5 x 1=5
	<i>Химическая</i>	Опасность отсутствует		
	<i>Физическая</i>	Опасность отсутствует		

Таблица 2. Критические контрольные точки

Наименование компонента или этапа	Определение критических контрольных точек					
	Идентифицированные опасные факторы	Вопрос 1	Вопрос 2	Вопрос 3	Вопрос 4	ККТ или меры предупреждения
Внесение раствора нитрита натрия	Химические	Да	Нет	Да	Нет	ККТ 1
	Физические	Да	Нет	Да	Нет	ПОПМ
Копчение	Химические	Да	Да	-	-	ККТ 2
Сушка	Биологические	Да	Да	-	-	ККТ 3

Таблица 3. План ХАССП

ККТ	Опасные факторы	Критические предельные дела	Процедуры мониторинга				Коррекция, корректирующие действия	Процедуры верификации	Записи ХАССП
			Что измеряют	Каким образом	Как часто	Ответственный			
ККТ 1 — Весенние рас- твора нитрита натрия	Чрезмерная дозировка	По рецеп- туре	Количе- ство	Мерная кружка	На каждую партию	Составитель Фарша	Проверка записей в журналах. Подтверждение правильности использования несоответствую- щей продукции. Проведение внутренних ау- дитов. Тестирование компе- тентности персонала	Записи в журнале учета раствора нитрита натрия в цеде. Записи о результатах внутренних аудитов. Записи по подтверждению компетентности сотруд- ников	
ККТ 2 — Копчение	Наличие вредных ве- ществ в коли- чествах, пре- вышающих допустимые уровни	1) t в тер- мокамере 18–20 °С 2) Влаж- ность в термока- мере 75–80%	1) Тем- пера- тура 2) Влаж- ность	1) Автома- тический потенцио- метр 2) Гигро- метр пси- хометри- ческий	На каждую партию	Аппаратчик термической об- работки	Периодическая проверка и подтверждение точности СИ. Проверка записей в журналах. Подтверждение правильности использования несоответствую- щей продукции. Проведение внутренних аудитов. Тести- рование компетентности пер- сонала	Записи в журнале контроля технологических параме- тров в камерах копчения. Результаты испытаний. За- писи о поверке СИ. Записи о результатах внутренних аудитов. Записи по подтверждению компетентности сотруд- ников	
ККТ 3 — Сушка	Патогенная микрофлора, развившаяся вследствие нарушения темпера- турных и вре- менных ре- жимов	1) t в тер- мокамере 10–16 °С 2) Влаж- ность в термока- мере 70–90%	1) Тем- пера- тура 2) Влаж- ность	1) Автома- тический потенцио- метр 2) Гигро- метр пси- хометри- ческий	На каждую партию	Аппаратчик термической об- работки	Периодическая проверка и подтверждение точности СИ. Проверка записей в журналах. Подтверждение правильности использования несоответствую- щей продукции. Проведение внутренних аудитов. Тести- рование компетентности пер- сонала	Записи в журнале контроля технологических параме- тров в камерах сушки. Ре- зультаты испытаний. За- писи о поверке СИ. Записи о результатах внутренних аудитов. Записи по подтверждению компетентности сотруд- ников	



В результате данного анализа, научно обоснованы потенциальные источники возникновения опасных факторов и риски, характерные для производства сырокопченых колбас, выявлены недопустимые риски, установлен перечень критических контрольных точек и разработан план ХАССП для управления в данных критических контрольных точках.

Полное и целенаправленное устранение выявленных

опасных факторов на предприятии возможно только при внедрении интегрированной системы управления качеством и безопасностью.

Объединяя элементы безопасности продуктов питания с элементами системы управления, предприятие получает всеобщую систему управления безопасностью продуктов питания. Использование обеих методик более эффективно для решения вопросов безопасности мясных продуктов [2].

Литература:

1. Вайскрובה, Е. С., Песин А. М. Сравнительная характеристика требований ГОСТ Р ИСО 9001 и ГОСТ Р ИСО 22000 // Вестник КрасГАУ. Красноярск, 2009. с. 141–147.
2. Вайскрובה, Е. С., Барышников Н. И. Интегрированная система управления качеством и безопасностью на предприятиях пищевой промышленности. — Магнитогорск: Изд-во Магнитогорск. гос. техн. ун-та им. Г. И. Носова, 2014. 88 с.
3. Вайскрובה, Е. С. Разработка интегрированной системы управления качеством и безопасностью сырокопченых колбас. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата технических наук. — Магнитогорск: ГОУ ВПО «МГТУ», 2011. — 23 с.

## Оптимизация затрат предприятий протезно-ортопедической отрасли посредством создания холдинговой структуры

Гладких Вероника Витальевна, студент  
Курский государственный медицинский университет

*Развитие отраслей и предприятий, имеющих важное социальное значение, должно осуществляться даже в условиях структурного кризиса, что обуславливает поиск нефинансовых инструментов повышения их эффективности.*

**Ключевые слова:** протезно-ортопедическое предприятие, холдинг, интеграция, конкурентоспособность.

Секторальные санкции, ограничивающие доступ отечественных компаний к западным финансам, практически двойное сокращение цены на нефть, явившееся основным фактором девальвации рубля (март 2015 г. к марту 2014 г.: по отношению к доллару на 65,8%; к евро — 33,3%), рост ключевой ставки, снизивший доступность кредитных ресурсов, значительно ухудшили условия функционирования бизнеса в России. Сокращение государственных затрат, отсутствие дешевых длинных денег в финансово-кредитной системе, снижение платежеспособного спроса обусловили приостановку процессов реализации инвестиционных и социальных программ в частном и государственном секторе и сокращение объемов фонда оплаты труда.

Конечно, государство стремится сохранить все социальные гарантии, в т.ч. по обеспечению инвалидов ТСР и ПОИ, за счет резервных фондов, но в тяжелых финансовых условиях наиболее подвержены рискам социально незащищенные слои населения, а так же предприятия, деятельность которых направлена на их обеспечение. В этой связи поиск резервов и направлений повышения таких со-

циально-экономически значимых предприятий, как протезно-ортопедические, должно быть одним из приоритетных аспектов антикризисного плана правительства [5,8,9].

Следует заметить, что протезно-ортопедические предприятия и научные центры, в большинстве своем имеющие государственное управление, конкурируют не только с иностранными компаниями, но и между собой. Распределение же предприятий по территории страны и бюджетных средств для их финансирования происходит неравномерно и не всегда в соответствии с потребностями. Цены же на выпускаемую продукцию одного вида на разных предприятиях также сильно отличаются.

В сложившейся ситуации имеет целесообразность создать холдинговую структуру, объединяющую все государственные предприятия протезно-ортопедической отрасли, а также центры научных разработок. Предложенные мероприятия позволят стимулировать быстрое внедрение результатов НИР в производство, преодолеть существующие проблемы, а единый центр по работе с поставщиками приведет к снижению издержек за счет экономии на масштабе и получения дисконтов на поставляемую

продукцию вследствие увеличения объема заказа. Особенно это важно для создания новых направлений и видов продукции, модернизации оборудования, обеспечивающего производственный процесс.

Академик С. Ю. Глазьев [1] в своем докладе «Развитие российской экономики в условиях глобальных технологических сдвигов», подготовленном в начале 2007 г., показывает, что согласно выявленным закономерностям глобального технико-экономического развития, в недрах доминирующего и вступившего ныне в фазу роста «современного» (пятого) — информационно-технологического уклада, «ключевым фактором которого являются микроэлектроника и программное обеспечение», начинает формироваться воспроизводственная структура «нового» (шестого) технологического уклада. В то же время развитие предприятий протезно-ортопедического направления, имеющего длительный научно-производственный цикл в инвестиционном комплексе, требует гибкой отраслевой политики, позволяющей предприятиям с невысоким уровнем рентабельности развиваться. В условиях же дорогостоящих длинных денег развитие не только этой отрасли, но и вообще практически всей промышленности невозможно, а, значит, реализовать переход к высокотехнологичному производству, сократить период от разработки нового изделия до его лицензирования, патентования и серийного производства, улучшив конкурентные позиции, так же не удастся [2,4,10].

Однако не способность субъектов микроэкономики (предприятие или научный центр) самостоятельно решать масштабные проблемы, обуславливает концентрацию ресурсов и четкое разграничение обязанностей с целью достижения поставленных целей. Тем более, что условия для объединения более чем очевидны: единство целей, фе-

деральная форма собственности и история взаимодействия. Опыт предприятий ВПК, сырьевого сектора и агробизнеса показывает, что интеграция позволяет быстрее перераспределять ресурсы, снижать себестоимость продукции, более успешно вести конкурентную борьбу за рынки сбыта и т. п.

В интегрированной структуре необходимо постоянное отслеживание конкурентов на всех рынках, где присутствует холдинг (особенно если на рынке отсутствует государство). В любой отрасли, будь то отрасль национального или международного масштаба, производство товаров или сфера услуг, правила конкуренции заключаются в пяти движущих конкурентных силах: выход на рынок новых конкурентов, угроза со стороны субститутов, рыночная власть покупателей, рыночная власть поставщиков, соперничество между действующими на рынке конкурентами (рис. 1) [7].

Для создания прочных конкурентных позиций на рынке организации необходимо управлять цепочкой создания стоимости (рис. 2).

Стратегическая цепочка создания стоимости представляет собой последовательность видов деятельности, которая формирует конечную стоимость продукта для покупателя. Цепочка включает в себя основные и вспомогательные виды деятельности: пять видов основной деятельности, три вида вспомогательной. При этом осуществление основных видов деятельности выполняется поочередно, вспомогательные, в свою очередь, присутствуют на протяжении всех основных видов деятельности. В.В. Коварда и А.К. Марчук [6] выделили преимущества интегрированной структуры перед совокупностью отдельных протезно-ортопедических предприятий через призму стратегической цепочки создания стоимости, которые мы систематизировали в рамках таблицы 1.

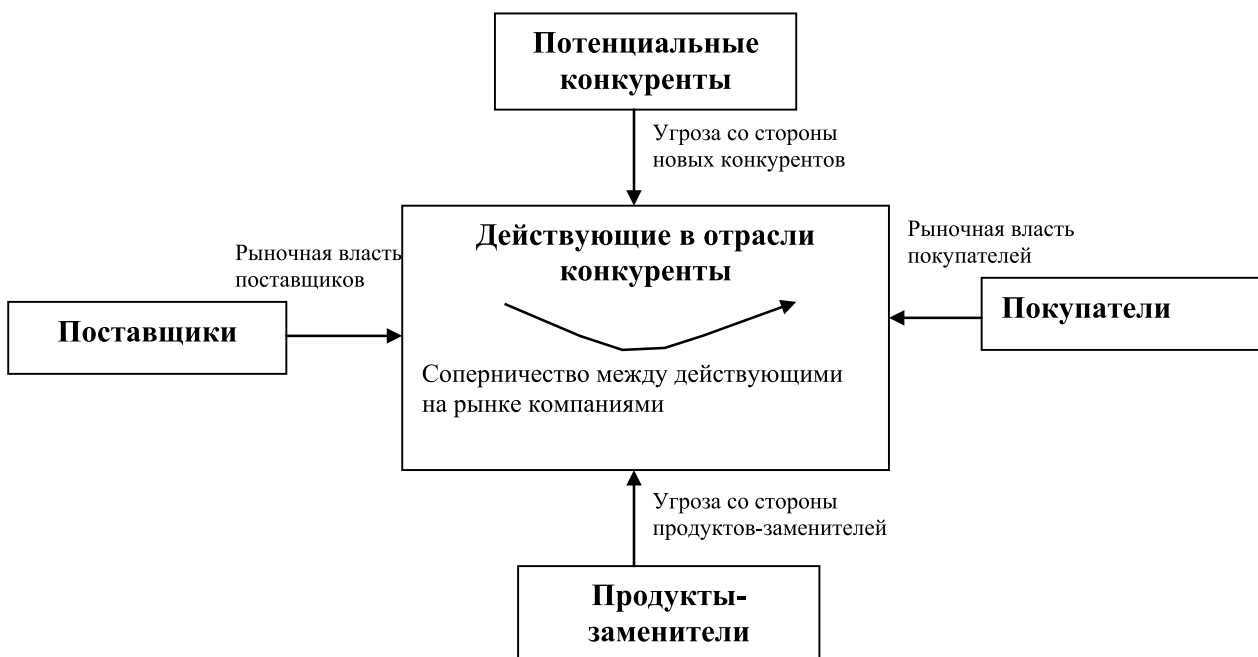


Рис. 1. Пять конкурентных сил, определяющих прибыльность отрасли

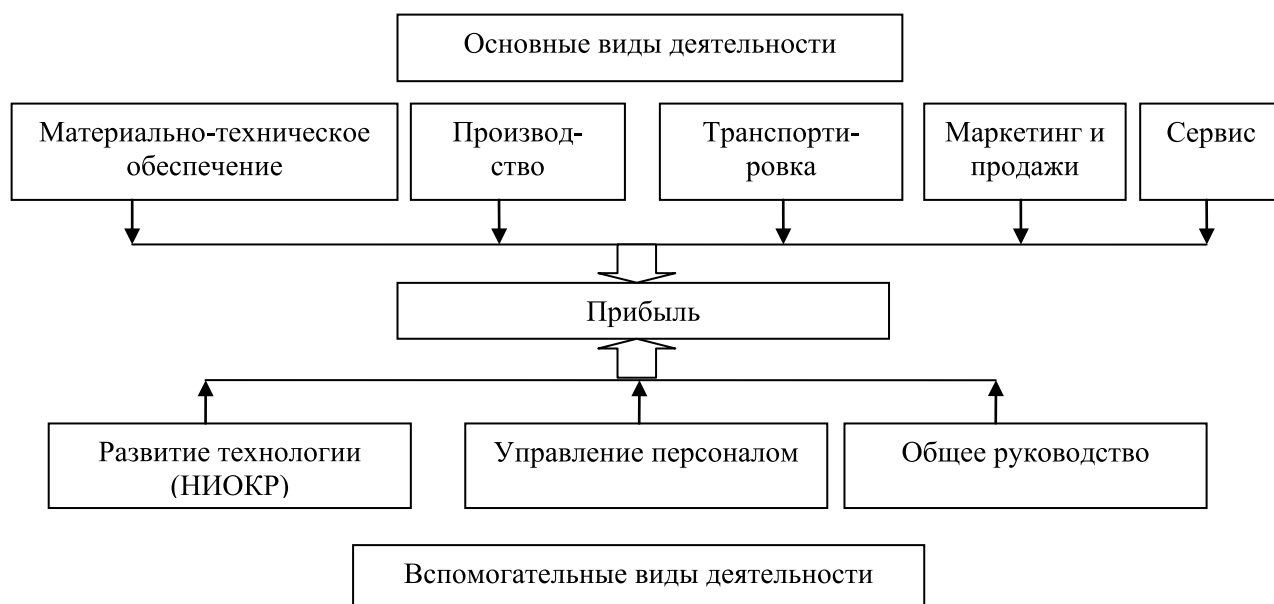


Рис. 2. Стратегическая цепочка создания стоимости

Таблица 1. Преимущества интегрированной структуры перед совокупностью отдельных протезно-ортопедических предприятий

Интегрированная структура	Совокупность отдельных ПОП
Основные виды деятельности	
Материально-техническое обеспечение	
Экономия на поставках (за счет получения особых условий вследствие больших объемов закупок) и в складском хозяйстве.	Закупка сырья и полуфабрикатов на общих условиях.
Производство	
Производственный процесс унифицирован, оборудование более современное в связи с высвобождением финансовых средств, обмен опытом и стажировки работников предприятий	Производственный процесс на предприятиях одинаковый, однако оборудование морально и физически устарело, по некоторым видам износ составляет 100%.
Транспортировка (перевозка, перемещение продукта)	
В рамках региона, где расположено предприятие, транспортные расходы значительно не изменятся	
Маркетинг и продажа	
Предприятия из разных регионов (входящие в интегрированную структуру) не будут конкурировать между собой ни прямо, ни косвенно. Маркетинговые мероприятия будут направлены как на расширение рынка сбыта, так и на PR здорового образа жизни.	Маркетинговые цели в стратегическом плане у всех предприятий совпадают, однако в тактическом могут отличаться. Маркетинговые мероприятия будут направлены как на борьбу с иностранными и отечественными конкурентами.
Обслуживание или сервис	
Улучшение сервиса и создание соответствующего внутрифирменного стандарта	Обслуживание клиентов на каждом предприятии происходит по-разному, однако в данной деятельности имеются большие возможности для улучшения сервиса.
Виды вспомогательной деятельности	
Развитие технологии (НИОКР)	
Беспрепятственный обмен технологиями и разработками между предприятиями и научными центрами, проведение конференций и обучающих семинаров, стимулирование развития инновационной деятельности.	Самостоятельное развитие научной деятельности, либо покупка технологии у разработчика.

Управление персоналом	
Перманентное повышение квалификации персонала на всех уровнях управления, обмен опытом, создание корпоративной культуры.	Эпизодическое обучение отдельных работников предприятия.
Общее управление	
Координация всех предприятий и организаций, практически не изменится управляемость.	Слабая координация деятельности с другими предприятиями.

Таким образом, преимущества интегрированной структуры состоят, во-первых, в возможности экономии расхода ресурсов на основе эффекта масштаба, который, как показывает ряд исследований [3,5], непосредственно определяет уровень инновационной восприимчивости за счет

высвобожденных средств, которые возможны направить на развитие НИОКР. Во-вторых, это более высокий уровень организации системы управления, которая позволяет эффективно координировать процессы производства и реализации, а также маркетинга и логистики.

#### Литература:

1. Глазьев, С. Ю. Мировой экономический кризис как процесс смены технологических укладов // Вопросы экономики. 2009. №3. с. 26–38.
2. Глазьев, С. Ю. О стратегии устойчивого развития экономики России/С. Ю. Глазьев, Г. Г. Фетисов // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2013. №1. с. 23–35.
3. Зюкин, Д. А. О значении и роли инновационной восприимчивости в развитии экономики региона/Д. А. Зюкин, О. В. Святова, Н. А. Пожидаева, В. А. Левченко // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2014. №9. с. 23–25.
4. Зюкин, Д. А. Перспективы развития сельскохозяйственного производства Курской области/Д. А. Зюкин, О. В. Святова, Н. А. Пожидаева // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2014. №7. с. 23–25.
5. Зюкин, Д. А. Эффективность процесса оптимизации ресурсов в системе финансирования здравоохранения в регионе/Д. А. Зюкин, М. А. Куркин // Экономика и предпринимательство. 2014. №9. с. 287–290.
6. Коварда, В. В. Интеграция протезно-ортопедических предприятий как фактор роста их конкурентоспособности/В. В. Коварда, А. К. Марчук // Молодой ученый. 2012. №6. с. 166–169.
7. Конкурентное преимущество: Как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость/М. Портер; пер. с англ. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. — 715 с.
8. Куркина, М. П. Бизнес как субъект регионального системы управления // Экономика и предпринимательство. 2014. №10. с. 347–351.
9. Куркина, М. П. Методический подход к оценке управления воспроизводством человеческого региона/М. П. Куркина, Д. А. Зюкин // Государство и общество: вчера, сегодня, завтра. Серия Экономика. 2013. №8 (2). с. 74–86.
10. Сафронов, В. В. К вопросу адаптации российского агропромышленного комплекса к условиям членства России в ВТО/В. В. Сафронов, Н. В. Переверзева, Н. А. Пожидаева // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2014. №1. с. 2–4.

## Обзор основных аспектов экономических отношений Российской Федерации и Европейского союза

Головки Мария Викторовна, магистрант  
 Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Москва)

Российская Федерация и Европейский союз имеет долгую историю взаимоотношений. Товарооборот между Россией и странами ЕС на конец 2013 г. составил 417,7 млрд. долларов США. (см. Табл. 1). Из них, примерно 70% составил экспорт и 30% — импорт. В период

с 2008 г. прослеживалась положительная динамика, за исключением 2009 г. (влияние мирового финансово-экономического кризиса). Россия является одним из основных торговых партнеров ЕС и занимает 3-е место по объему взаимного товарооборота. На первом месте находится

Таблица 1. Внешняя торговля России с ЕС (млрд. долл. США)

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	Январь-апрель 2013 г.	Январь-апрель 2014 г.
<b>Оборот</b>								
ЕС	382,4	236,3	307,0	394,0	410,3	417,7	134,8	130,2
Темпы роста %	35,1	-38,2	29,9	28,3	4,1	1,9	-	-3,4
Доля ЕС в объеме внешней торговли России	52,0	50,4	49,1	47,9	48,4	49,0	49,6	49,2
По миру	734,7	469,0	625,4	822,5	846,9	851,7	271,6	264,6
Темпы роста %	33,2	-36,2	33,3	31,2	3,0	0,6	-	-2,6
Доля в объеме внешней торговли	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Источник: Внешняя торговля России с ЕС (Электронный ресурс)/Министерство экономического развития. — [Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/201407107>]

США, на втором — Китай. ЕС в большей степени заинтересован в импорте энергоресурсов, а Россия, в свою очередь, пытаясь удовлетворить потребности ЕС — удерживает за собой позицию важнейшего для ЕС поставщика природного газа, на четверть, удовлетворяя суммарные потребности в нем стран-членов ЕС, и второго по значению экспортера в ЕС нефти и нефтепродуктов.

Существенный вклад в развитие экономических отношений между Россией и ЕС вносит сотрудничество в инвестиционной сфере. ЕС играет важнейшую роль для России в части накопленных иностранных инвестиций в российскую экономику, т.к. большинство стран — крупных инвесторов в РФ — это страны ЕС. На конец 2013 г. крупнейшими странами-инвесторами из ЕС являлись: Кипр (44,8 млрд. долл. США); Нидерланды (23,7 млрд. долл. США); Германия (12,7 млрд. долл. США); Австрия (3,0 млрд. долл. США); Франция (2,7 млрд. долл. США). Основными странами — получателями прямых накопленных инвестиций от РФ являлись: Кипр (19,7 млрд. долл. США); Нидерланды (19,1 млрд. долл. США); Австрия (4,6 млрд. долл. США); Люксембург (4,1 млрд. долл. США); Великобритания (2,4 млрд. долл. США). [5] (См. табл. 2).

История официальных взаимоотношений между РФ и ЕС длится уже примерно 25 лет: первый документ, который был подписан между СССР и ЕЭС 18 декабря 1989 года — это **Соглашение о торговле, коммерческом и экономическом сотрудничестве между ЕЭС и СССР**. Смысл данного соглашения заключался в реализации первых шагов на пути к налаживанию взаимного сотрудничества. Следующее соглашение, подписанное 4,5 года позднее, а именно 24 июня 1994 года — **Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Европейским Союзом и Россией** [7], носило более широкий характер применения, который предусматривал развитие отношений в торгово-экономической, политической, правовой и гуманитарной областях. Следующим важным со-

бытием было формулирование инициатив по созданию в 2003 г. концепции формирования **четырёх общих пространств** России и ЕС: Общего экономического пространства; Общего пространства свободы, безопасности и правосудия; Общего пространства внешней безопасности и Общего пространства науки и образования, включая культурные аспекты; — которые были названы «дорожные карты». [6] Цель — создание открытого рынка между Россией и ЕС. Задача — создание условий, способствующих развитию двусторонней торговли и инвестированию, укрепление сотрудничества по следующим основным сферам: энергетика, транспорт, сотрудничество в сфере космоса, атомная отрасль. На базе всего вышеперечисленного — усиление конкурентоспособности экономик России и ЕС за счет экономического сотрудничества и эффективного управления и взаимной координации в рамках диалога (круглого стола). Работа по реализации «дорожных карт» по сей день остается одним из основных направлений взаимодействия РФ и ЕС. В июле 2008 г. Россия и Евросоюз начали переговоры по **Новому базовому соглашению**, т.к. ощутили необходимость обновления правовой базы, которая уже не охватывала весь спектр достигнутого взаимного сотрудничества. Но процесс переговоров был приостановлен, в связи с развернувшимся конфликтом в Грузии. Следующим значимым сдвигом — являлось подписание 1 июня 2010 г. инициативы об учреждении «**Партнерства для модернизации**». Данное совместное заявление призвано стать основой продвижения реформирования с целью укрепления экономического роста и повышения конкурентоспособности экономик РФ и ЕС. [9]

Ближайшими стратегически важными и трудоемкими задачами по развитию двустороннего партнерства РФ и ЕС остаются: переход на безвизовый режим, налаживание более эффективного и ориентированного на результат взаимодействия во внешнеполитической сфере,

Динамика инвестиций в Россию из ЕС (млрд. долл. США) Таблица 2.

Поступило инвестиций и инвестиционных доходов в пересчете						
	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Инвестиции - всего	83,6	54,6	87,5	78,8	86,2	112,7
Прямые инвестиции - всего	21,8	11,5	10,8	13,8	14,4	20,9
Портфельные инвестиции - всего	1,1	0,6	0,4	0,6	0,7	0,8
Прочие инвестиции - всего	60,7	42,4	76,2	64,4	71,1	91,0
Накоплено организацией инвестиций в пересчете на конец отчетного периода						
Инвестиции - всего	221,4	221,4	225,0	261,8	276,8	293,8
Прямые инвестиции - всего	101,9	101,9	93,8	110,2	105,1	99,9
Портфельные инвестиции - всего	4,5	4,5	6,8	7,0	5,5	3,4
Прочие инвестиции - всего	115,0	115,0	124,4	144,5	166,2	-

Динамика инвестиций из России в ЕС (млрд. долл. США)

Поступило инвестиций и инвестиционных доходов в пересчете						
	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Инвестиции - всего	47,8	32,4	41,5	71,9	69,3	69,6
Прямые инвестиции - всего	15,8	14,2	8,3	14,3	12,5	18,6
Портфельные инвестиции - всего	0,4	1,8	0,7	10,5	5,7	3,0
Прочие инвестиции - всего	31,7	16,4	32,4	47,1	51,1	48,0
Накоплено организацией инвестиций в пересчете на конец отчетного периода						
Инвестиции - всего	33,3	37,7	49,2	64,7	77,4	83,5
Прямые инвестиции - всего	21,8	29,6	38,9	47,6	52	52,0
Портфельные инвестиции - всего	0,6	0,6	1,2	2,4	11	11,0
Прочие инвестиции - всего	10,8	7,5	9,0	14,6	14,4	20,5

Источник: Динамика инвестиций между Россией и ЕС (Электронный ресурс)/Министерство экономического развития. — [Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/201407107>]

включая кризисное регулирование, и начало диалога о сопряжении концепций социально-экономического развития России и ЕС на период до 2020 года. Так же основными, попадающими под аббревиатуру «приоритетные области партнерства» остаются: увеличение возможностей инвестирования в отрасли, которые стимулируют рост инноваций; развитие торговли и взаимодействия; максимально возможная стандартизация стандартов и тех. регламентов.

В целом состояние экономических отношений между РФ и ЕС до недавнего времени можно было назвать стабильно удовлетворительным. С 2008 г. по 2013 г. динамика внешнеторгового оборота была положительна (за исключением 2009 г.). Если не брать в расчет резкое падение 2009 г. и резкий подъем 2010 г. товарооборота из-за влияния мирового финансового кризиса, то темп прироста в среднем составлял 3,5%. По данным за январь — апрель 2014 г. стала проследиваться отрицательная ди-

намика — минус 3,4%, по отношению за аналогичный период в предшествующем 2013 г. Данная ситуация обусловлена не только результатом стагнации в Европе, но и сложившейся политической ситуацией. Украинский политический кризис наложил отпечаток на экономические взаимоотношения не только России и ЕС, но и на отношение к России мирового сообщества в целом.

Россия и ЕС, в плане взаимоотношений, пережили неоднократные политические кризисы. Причиной тому послужили различные взгляды на проводимую странами политику. ЕС не раз критиковал как внешнюю, так и внутреннюю политику РФ, так же упрекал в отступках от принципов партнерства и сотрудничества РФ и ЕС, в связи с чем у Европы остается недоверие к политической элите РФ и уверенность в выборе Россией европейского пути развития — отсутствует соответственно. Россия, в свою очередь, была обеспокоена кризисом в самой Европе, низкими показателями экономического

развития, усугубляющейся демографической ситуацией. Европейскому Союзу в свете мирового финансового кризиса и кризиса еврозоны в экономическом плане требуется финансовая помощь. Раньше США и ЕС — были ориентирами для многих в области эффективного регулирования глобальных проблем, а теперь, из-за сложившейся ситуации, сами нуждаются в компетентной координации действий. Особым камнем преткновения явилась политика ЕС и РФ в отношении стран СНГ. ЕС предполагала в развитии взаимоотношений РФ и СНГ — дальнейшую их интеграцию, что для ЕС не являлось выгодным. Россия в расширении ЕС и НАТО видела «захват» стратегически важных территорий, на которых у России имелись давние экономические связи. В связи с чем, конфликты, возникшие на пространстве СНГ, вызвали серьезную напряженность между Россией и Западом. Напряженность в отношениях РФ с ЕС росла по мере смещения вектора внешнеэкономической экспансии с юга на восток, т. е. развитие связей с бывшими странами СССР: Азербайджан, Армения, Белоруссия, Грузия, Молдавия, Украина. В связи с вышеперечисленным, Россия выбрала дополнительное направление стратегического сотрудничества — евразийское. По заявлению на Саммите «России и ЕС» состоявшегося в декабре 2012 г. [1] Брюссель не имеет никаких возражений в отношении ЕВРАЗЭС, т. к. в основе прохождения пути от стадии сотрудничества до стадии интеграции лежит длительным промежутком времени и кропотливой работой по сближению политического и экономического устройства стран-членов союза. Соответствующим в краткосрочной перспективе интеграция России с ЕВРАЗЭС не скажется на взаимоотношениях России и ЕС, т. к. после планов по развитию сотрудничества с ЕВРАЗЭС, ЕС остается главным внешним партнером РФ.

Помимо политических проблем, так же остаются нерешенные вопросы, затрагивающие сферу торговли и инвестиций. Присутствуют разногласия по НБС — новому базовому соглашению. Россия видит это соглашение рамочным, в котором оговорены лишь общие принципы сотрудничества. Решение и детализация специфических вопросов производилась бы подписанием дополнительных соглашений. ЕС, со своей стороны, настаивает на согласовании всеобъемлющего договора, сразу охватывающего все планируемые сферы взаимодействия. Относительно экономического содержания договора, Россия хотела бы добиться на тех условиях, которые приняты для нее в рамках вступления в ВТО. ЕС настаивает на расширении условий, т. к. некоторые, интересующие ЕС вопросы (в первую очередь торгово-инвестиционное законодательство, конкуренция и госзакупки), не охвачены договоренностями РФ и ВТО. Столь разные подходы могут означать для ЕС следующее: не смотря на заявления, РФ не рассматривает ЕС как стратегического партнера в полной мере. Для РФ интересны лишь отдельные сферы взаимоотношений, с отдельными странами ЕС, а не Европейским Союзом в целом. [2] Это может быть обусловлено

следующими причинами: во-первых, недоверие к проводимой ЕС политике (слабость, непоследовательность); во-вторых, желание России вести переговоры с государствами по отдельности, для возможности выбора привилегированных отношений, тем самым отсекая менее дружественные страны.

Более того, инвестиционные отношения осложнены отсутствием двустороннего соглашения между РФ и ЕС по инвестиционному взаимодействию. Факт законной регламентации положений по защите инвесторов, а так же уменьшению неформальных препятствий для инвестиций — является важным аспектом в продвижении инвестиционного сотрудничества России и стран-членов ЕС. Снижение административных барьеров — приоритетное направление улучшения инвестиционной привлекательности РФ, т. к. наличие высоких барьеров — это одно из основных препятствий притока западных инвестиций в РФ. Последними значимыми действиями, осуществляемыми в этом направлении были: подписание закона №343 ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства», развитие новой форма предоставления гос. услуг в виде «единого окна». В очередном рейтинге Всемирного банка «Ведение бизнеса 2015» [3] Российская Федерация заняла 62 место (к 189), поднявшись на 2 пункта по отношению к рейтингу «Ведение бизнеса 2014». Основные улучшившиеся показатели, из которых суммируется рейтинг: «Регистрация предприятия» (+24); «Получение разрешения на строительство» (+16); «Регистрация собственности» (+5). Основные ухудшившиеся показатели: «Получение кредитов» (-6); «Защита миноритарных инвесторов» (-3); «Разрешение платежеспособности» (-2); «Подключение к системе энергоснабжения» (-2).

Также одним из наиболее существенных проблемных вопросов инвестиционного взаимодействия с Евросоюзом является имплементация в ЕС «третьего энергетического пакета». Проблема в том, что вертикально-интегрированная компания «Газпром», обеспечивающий ¼ потребностей ЕС в газе, не соответствует политике либерализации рынка энергоресурсов ЕС. Для РФ это важный вопрос, т. к. около 80% российского экспорта в ЕС составляют энергоносители. В данном случае вероятен вариант реструктуризации «Газпрома».

В целом состояние экономического взаимодействия между Россией и ЕС серьезно ухудшилось в последние годы, в связи с геополитическим кризисом на Украине и в Грузии. Политический кризис привел к снижению объемов взаимных инвестиций между ЕС и Россией. Однако по-прежнему Россия остается важным стратегическим партнером для ЕС.

Максимально тесное сотрудничество по существующим проблемам с ЕС по всем направлениям — залог стабильного развития двусторонних взаимовыгодных экономических отношений. Но, так же, стоит помнить о том,

что для обоснования, регламентации и имплементации международных соглашений необходима хорошая национальная законодательная база, а это возможно обеспе-

чить лишь совместной хорошо скоординированной работой российских законодательных и исполнительных органов власти.

#### Литература:

1. Арбатова, Н. Россия и ЕС: возможности партнерства // Российский совет по международным делам, 19.03.2013. — [Режим доступа: [http://russiancouncil.ru/inner/?id\\_4=1559#top](http://russiancouncil.ru/inner/?id_4=1559#top)]
2. Бариш, К. Партнерство во имя модернизации между ЕС и Россией // Партнерство во имя модернизации между ЕС и Россией. Обзор центра ЕС-Россия, 2010. — [Режим доступа: [http://eu-russiacentre.ru/wp-content/sklad/2009/10/EURC\\_review\\_XV\\_RUS.pdf](http://eu-russiacentre.ru/wp-content/sklad/2009/10/EURC_review_XV_RUS.pdf)]
3. Благоприятность ведения бизнеса (Электронный ресурс) // Doing business, 2014. — [Режим доступа: <http://russian.doingbusiness.org/data/exploreeconomies/russia/>]
4. Внешняя торговля России с ЕС (Электронный ресурс) // Министерство экономического развития Российской Федерации. — [Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/201407107>]
5. Динамика инвестиций между Россией и ЕС (Электронный ресурс) // Росстат. — [Режим доступа: <http://www.gks.ru/>]
6. Краткий обзор отношений (Электронный ресурс) // Постоянное представительство Российской Федерации при европейском союзе. — [Режим доступа: <http://www.russianmission.eu/ru/osnovnye-dokumenty>]
7. Соглашение о партнерстве и сотрудничестве, учреждающее партнерство между Российской Федерацией, с одной стороны, и Европейскими сообществами и их государствами-членами, с другой стороны. (Электронный ресурс) — [Режим доступа: <http://www.russianmission.eu/userfiles.>]
8. «Дорожная карта» по общему экономическому пространству. (Электронный ресурс) — [Режим доступа: <http://archive.kremlin.ru/events/articles/2005/05/87950/152811.shtml>]
9. Хронология двусторонних отношений (Электронный ресурс) // Представительство Европейского Союза в России. — [Режим доступа: [http://eeas.europa.eu/delegations/russia/eu\\_russia/chronology/index\\_ru.htm](http://eeas.europa.eu/delegations/russia/eu_russia/chronology/index_ru.htm)]

## Нефтесервисные компании РФ в условиях кризиса

Головкин Михаил Александрович, магистрант

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (г. Москва)

Начало 2014 года ознаменовалось началом кризиса взаимоотношений между Россией и странами Запада. Экономические последствия данного кризиса не заставили себя долго ждать. На данный момент прослеживается тенденция к резкому падению курса рубля, при одновременном укреплении курса доллара США, также стремительно дешевеет нефть. Разумеется, данные факторы крайне негативно влияют на состояние экономики Российской Федерации.

Помимо вышеперечисленных факторов, также в отношении России были введены санкции. Один из пакетов санкций предусматривает запрет российским компаниям пользоваться технологиями по добыче нефти и газа, которые предоставлялись зарубежными компаниями. Последствия данных санкций могут крайне негативно отразиться на работе нефтесервисных компаний РФ.

Объем добычи нефти в РФ в 2013 г. был рекордным за последние 25 лет и составил 523,2 млн. тонн [7]. Для сохранения таких темпов добычи, необходимо бурить около 40–50 млн. метров в год. Проблема, с которой столкну-

лись нефтесервисные компании после введения санкций, заключается в том, что отечественные компании используют для бурения старое оборудование, которое давно не обновлялось, выходом из сложившейся ситуации было привлечение западных компаний с прогрессивными технологиями добычи и бурения. С 2003 по 2012 гг. доля западных компаний в данной отрасли возросла с 10% до 23%. Проблема поддержания столь высоких объемов добычи нефти усугубляется тем, что большинство разрабатываемых месторождений нефти в России находятся на завершающей стадии разработки. Следовательно, оставшиеся запасы нефти становятся все более и более трудноизвлекаемыми и требующими больших капитальных инвестиций. На данный момент, без вмешательства и поддержки государства, планы Правительства РФ повысить объем добычи нефти в 2030 г. на 14% по сравнению с 2005 г. выглядят весьма трудноосуществимыми. [8]

Мнения об эффективности введенных против России санкций разделились, однако очевиден тот факт,



что при двусторонних отношениях России с другими странами, они не могли не отразиться и на Западных партнерах. Помимо недополучения прибыли при отказе от участия в совместных с российскими компаниями проектах, западные нефтесервисные компании вынуждены, также, проводить ротацию кадров. Так, например компания «Schlumberger» занимается замещением иностранных специалистов на их коллег из России. [9]

Несмотря на то, что вопрос вступления России в ВТО ушел на второй план в связи с произошедшими в мире событиями, не стоит забывать, что вступление в данную организацию также может ударить по конкурентоспособности российских предприятий — производителей оборудования для добычи нефти. В принципе вопрос конкурентоспособности отечественных производителей по сравнению с западными компаниями стоит во многих отраслях экономики РФ, стоит отметить, что отрасль производства буровых установок не является закрытой для вхождения иностранных компаний, а, следовательно — подвержена внешним рискам.

Рынок нефтесервисных услуг включает в себя такие элементы, как: геофизические исследования, бурение, ремонт скважин и оборудования. Рынок нефтесервисных услуг является крайне наукоемкой отраслью, поскольку помимо вышперечисленного в задачи нефтесервисных компаний также входит повышение эффективности нефтедобычи и повышение отдачи нефтепластов. Именно технологии являются основным конкурентообразующим фактором на данном рынке.

В России рынок нефтесервисных услуг имеет ряд специфик. Необходимо отметить, что во времена СССР такого понятия, как «нефтесервисная компания» вообще не существовало. Позднее, компании такого рода отделились от крупнейших нефтяных и газовых компаний России и стали их дочерними предприятиями, некоторые российские нефтегазовые компании перешли на аутсорсинг — это позволило сократить расходы. Также российские ТЭК пользуются услугами зарубежных компаний. [6]

Преимуществами зарубежных компаний по сравнению с российскими является:

— Наличие более современных технологий.

— «Глобальность» деятельности. Это позволяет переносить необходимые ресурсы из региона в регион, где они наиболее необходимы, а также дифференцировать цены на оказываемые услуги.

Решение сложившейся проблемы в нынешних условиях видится в следующих аспектах. Во-первых, необходимо импортозамещение. Также как это было сделано с сельхозпродукцией. Резко запустить и наладить производство необходимого оборудования невозможно, поэтому первое время, или хотя бы частично удовлетворить спрос необходимо товаром, импортируемым из другой страны, например, такой страной может стать КНР.

Помимо импортозамещения, необходимо вмешательство государства. Вмешательство государство необходимо в нескольких аспектах:

Финансовая поддержка. Льготные условия кредитования для разработки и производства буровых установок и сопутствующих механизмов и систем. Возможно, по аналогии с автопромом, можно ввести некую программу утилизации для замены старого оборудования на новое. Также необходима компенсация хотя бы части затрат на НИОКР при разработке оборудования, необходимого для нефтесервисных компаний. Льготное кредитование также является эффективной мерой. Внешэкономбанк и его дочернее предприятие «МСП Банк» уже предоставляют льготные кредиты для целей модернизации и инновационной деятельности, однако необходимо применять такие условия кредитования и для развития нефтесервисных компаний РФ. Некоторые вещи уже были сделаны, например, был введен понижающий коэффициент к НДС, характеризующий степень сложности добычи трудноизвлекаемых запасов нефти. Также спорным остается вопрос об эффективности так называемого «налогового маневра», эффективность данной меры можно будет оценить не ранее 2015 года. По-прежнему налоговая нагрузка на предприятия ТЭК остается в 2–3 раза выше, чем в Западных странах, что негативно сказывается на уровне развития отрасли.

Необходимо также отметить, что введенные санкции закрыли доступ российским нефтяным компаниям к иностранному капиталу. Помимо всего прочего — это сократит возможности нефтяных компаний при финансировании новых проектов, это снизит возможности отечественных компаний при закупке необходимого оборудования, а также усугубит проблему финансирования, которая и так остро ощущается в некоторых отраслях нефтесервисного рынка.

В данной ситуации «неопределенности» сложно выстраивать комплексную программу обновления технопарка. Дело в том, что даже если удастся в короткие сроки ввести в эксплуатацию новые мощности для производства оборудования, разработать новое оборудование — существует риск того, что заводы будут простаивать, поскольку российские компании просто не смогут обеспечить их заказами. При разработке таких крупномасштабных проектов и программ необходимо планировать развитие экономики на 7–10 лет вперед, а в сложившихся условиях практически невозможно спрогнозировать даже курс национальной валюты на следующий год.

Правовая поддержка. Полноценному развитию рынка нефтесервисных услуг мешает недостаточно гибкая законодательная база, не учитывающая специфику рынка нефтесервисных услуг.

Недавно предприятия практически во всех отраслях перешли на тендерную основу заказов. Но такая система работает недостаточно эффективно, предприятиям придется занижать стоимость услуг и они недополучают прибыль. Первое, на чем экономят нефтесервисные компании — это сфера НИОКР, а, следовательно, конкурентоспособность таких компаний снижается.

Социальные проблемы. От государства также требуется помощь в подготовке высококвалифицированных

кадров, в развитии логистики. Дело в том, что в отличие от многих других сфер бизнеса, предприятия нефтесервисных компаний привязаны не к потребителю, а к месту залегания нефти и газа — это существенно увеличивает долю затрат на транспортировку сырья и оборудования к потребителю и к месторождению, соответственно. На данный момент доля этих затрат слишком высока, что говорит о несовершенстве развития инфраструктуры в РФ. Необходимо развивать, также, морской вид транспорта, поскольку многие новые месторождения находятся на Севере возле Северного Ледовитого Океана — это позволит сократить затраты на транспортировку.

Можно также воспользоваться опытом зарубежных стран для более эффективного развития отечественной отрасли нефтесервисных услуг.

В Китае, например, существует одна государственная Китайская национальная нефтегазовая корпорация. Данная компания консолидирует мелкие компании в более крупные для использования современных технологий и наличия необходимых ресурсов для работы в данной отрасли. Надо сказать, что китайские компании рынка нефтесервисных услуг расширили географию своего присутствия и работают во многих странах мира, в том числе и в России. При использовании тендеров преимущество в Китае отдается отечественным компаниям. Конкуренция на данном рынке несовершенна, чувствуется активное вмешательство государства, но при этом отрасль развивается эффективно и предприятия конкурентоспособны на мировом рынке нефтесервисных услуг. Данная модель считается наиболее близкой, и возможно, достаточно эф-

фективной для российского рынка, поскольку в России большинство предприятий ТЭК являются предприятиями с государственным вмешательством.

В феврале 2012 г. было предложено создать государственный нефтегазосервисный холдинг, который объединит в себе все активы. Создание такой структуры позволит компаниям получить доступ к льготному финансированию и инвестировать в развитие, и в дальнейшем получить государственную поддержку на развитие наукоемких технологических сервисов. Столь крупная компания сможет составить конкуренцию иностранным конкурентам. Появление такой компании приведет к: росту капитализации компаний, в том числе по сделкам M&A; эффективному управлению издержками за счет оптимального использования ресурсов, экономии на управленческих расходах. Однако, Реализация данного решения, имеет определенные риски, заключающиеся в следующем: низкая эффективность государственной структур, высокий уровень коррупции, что может нейтрализовать практически все вышеперечисленные благоприятные последствия; чрезмерное вмешательство государства в экономику; снижение конкуренции, что приводит к понижению качества оказываемых услуг.

На данный момент далеко не все поддерживают идею создания такой государственной компании. Многие ведущие игроки данной отрасли считают, что это серьезно подорвет конкуренцию в отрасли, которая складывалась на протяжении последних 20 лет. Многие считают, что самое главное для российского рынка нефтесервисных услуг — заставить российские компании ТЭК отдавать предпочтение российским нефтесервисным компаниям.

#### Литература:

1. Баскаев, К. Обзор российского рынка нефтесервисных услуг. — Эл. журнал ТЭКНО://блог. [Режим доступа <http://teknoblog.ru/2013/08/01/>]
2. Гилязов, Т. Ф. Методологические подходы к решению организационно-экономических проблем повышения нефтеотдачи пластов на предприятиях нефтедобывающего комплекса. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. [Режим доступа: <http://www.pandia.ru/text/77/244/50333.php>]
3. Лебедько, А. Г. О масштабах государственного участия в управлении нефтегазовым комплексом — Нефтегазовое дело. — 1/2014. [Режим доступа: <http://ogbus.ru/article/o-masshtabax-gosudarstvennogo-uchastiya-v-upravlenii-neftegazovym-kompleksom/#more-4026>]
4. Орлов, А. В. Анализ состояния и прогноз развития экспорта газа в России — Нефтегазовое дело. — 3/2013. [Режим доступа: <http://ogbus.ru/article/analiz-sostoyaniya-i-prognoz-razvitiya-eksporta-gaza-v-rossii/>]
5. Тимофей Дзядко, Людмила Подобедова. Западные санкции ударили по одной из крупнейших нефтесервисных компаний. РБК, 12.09.2014 г. [Режим доступа: <http://top.rbc.ru/economics/12/09/2014/948625.shtml>]
6. Баскаев, К. Обзор российского рынка нефтесервисных услуг. ТЭКНО — 01.08.2013 г. [Режим доступа: <http://teknoblog.ru/2013/08/01/1706>]
7. [<http://ria.ru/economy/20140109/988451519.html>]
8. Распоряжение Правительства РФ от 13.11.2009 № 1715-р «Об энергетической стратегии России на период до 2030г» [[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_94054/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_94054/)]
9. [<http://top.rbc.ru/economics/12/09/2014/948625.shtml>]

## Развитие инновационных процессов экономики региона

Горбань Елена Александровна, студент

Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарёва (г. Саранск)

Важнейшим направлением роста экономического потенциала Мордовии, является развитие инновационной составляющей. Эффективное управление инновационным процессом требует специальных организационно — экономических механизмов.

Ключевой проблемой при проведении налоговой политики в регионе является существенное ограничение его полномочий. Налоговые льготы субъект РФ может дополнительно предусмотреть только по региональным и в муниципалитетах по местным налогам. Причем из них в качестве инструмента стимулирования инновационной деятельности организаций можно использовать только налог на имущество организаций. [3] Дополнительные налоговые преференции регионы могут предусмотреть в виде понижения ставки налога на прибыль и единого налога по упрощенной системе налогообложения при объекте «доходы, уменьшенные на величину расходов». [1, с. 108]

Организации, создающие инновации, на территории Республики Мордовия не имеют безусловных льгот. Так, в соответствии с Законом Республики Мордовия от 25 ноября 2004 г. N 77-З «О снижении ставок по налогу на прибыль организаций» в части суммы налога, подлежащей в соответствии с федеральным законодательством зачислению в республиканский бюджет Республики Мордовия, налог на прибыль уплачивается по пониженной ставке 13,5% только организациями, осуществляющими научно-исследовательские работы для электротехнической и светотехнической промышленности, если данный вид деятельности составляет не менее 70% от общего объема выполненных работ данной организацией, и в течение пяти лет со дня их регистрации.

В соответствии со стратегией развития республики Мордовия до 2025 года одним из приоритетных направлений развития РМ является развитие электротехнического, светотехнического кластера Мордовии. Поэтому указание на данные виды деятельности в качестве условия применения пониженной ставки по налогу на прибыль организаций понятно. Однако, по нашему мнению, оно дестимулирует проведение НИОКР для других видов деятельности, не менее перспективных с точки зрения Стратегии развития России до 2020 г. Например, разработка программного обеспечения, медицинских препаратов, биотехнологий и др., которые вполне могут быть реализованы на территории региона.

Недостатком преференций, стимулирующих внедрение инноваций в хозяйственный оборот, является, по нашему мнению, очень узкий круг субъектов, которые имеют право их применять. Если государство и регион, как его часть, ориентируются на инновационный прорыв, то логично

было бы стимулировать если не всех субъектов экономики, осуществляющих НИОКР, то хотя бы тех, которые ведут деятельность в отраслях — локомотивах роста: тяжелой промышленности, химии, общего машиностроения, нефтепереработки и др.

Нельзя в этой связи не отметить, что налогоплательщики, осуществляющие деятельность на территории Мордовии в приоритетных для страны и региона отраслях, имеют преференции в виде пониженной ставки как по налогу на прибыль организаций, так и по налогу на имущество. Однако условием ее предоставления является только факт ведения указанного в преференции вида экономической деятельности. По нашему мнению, рационально перейти от льготирования в зависимости от вида экономической деятельности к льготированию в зависимости от инновационной активности налогоплательщика. [4]

Организации, потребляющие инновации, так же нуждаются в налоговом стимулировании с целью повышения спроса на инновационную продукцию. Законы РМ не предоставляют льготы организациям, являющимся потребителями инновационного продукта.

Включение в состав субъектов, требующих налоговой поддержки, организаций инновационной инфраструктуры, обусловлено тем, что их деятельность связана со всеми стадиями инновационного процесса и важна для функционирования инновационной экономики. На территории РМ организации инновационной инфраструктуры льгот в соответствии с региональным законодательством не получают.

Одним из основных механизмов стимулирования инновационной активности в республике является послабление налогового бремени. В наибольшей степени стимулированы организации, внедряющие инновации в хозяйственный оборот. Круг получателей преференций довольно узок и требует расширения. Рационально было бы обратить внимание региональных властей на практику льготирования не отдельных категорий налогоплательщиков, а их группы, объединенной по принципу соответствия каждому определенному статусу. В данном случае это может быть статус «инновационная организация».

В настоящее время в законодательных актах субъектов Российской Федерации уже имеется практика закрепления критериев для отнесения организаций к категории инновационных. Например, такие субъекты, как Москва, Санкт-Петербург и Томская область, применяют количественные критерии для формирования реестров организаций, относящихся к числу инновационных. Анализ разработанных этими субъектами критериев позволяет утверждать, что многие из них зачастую не отражают специфики деятельности инновационных организаций

или носят бюрократический характер. Вместе с тем, на основе их обобщения можно определить ограниченное количество критериев для выделения категории инновационных организаций как субъектов налогового регулирования:

- объемы осуществляемых НИОКР;
- результативность НИОКР и в целом инновационной деятельности, выражающаяся в показателях доли инновационной продукции, приросте объемов ее реализации, количестве полученных патентов.

Обе величины показывают результат двух взаимосвязанных процессов, на которых основывается развитие инновационной экономики, — процесса создания и процесса внедрения инноваций.

Таким образом, для отнесения инновационных организаций к особой категории налогоплательщиков можно предложить следующие критерии: 1) прирост интеллектуального капитала (величины нематериальных активов организации без включения деловой репутации, а также товарных знаков и знаков обслуживания) за отчетный период; 2) равенство или превышение темпов прироста доходов от реализации качественно новой или усовершенствованной продукции над темпом прироста интеллектуального капитала организации. [2]

Количественную оценку рассматриваемых критериев предлагается возложить на уполномоченные органы субъектов Федерации, поскольку она во многом зависит от инновационной развитости конкретного региона. Резиденты Технопарка в сфере высоких технологий Республики Мордовия должны получить особый статус инновационной организации без проведения каких-либо дополнительных процедур. [5]

Таким образом, для повышения инновационной активности налогоплательщиков на территории Республики Мордовия, по нашему мнению, необходимо:

1) применительно к организациям, создающим инновации:

- распространить действие пониженной ставки по налогу на прибыль организаций на налогоплательщиков, осуществляющих научно-исследовательские работы не только для электротехнической и светотехнической промышленности, но и для других, имеющих приоритетное значение для реализации Стратегии долгосрочного развития России до 2020 г. видов деятельности;

- ввести категорию налогоплательщиков, осуществляющих научно-исследовательские работы, в число применяющих пониженную ставку по упрощенной системе налогообложения с объектом «доходы, уменьшенные на величину расходов»;

#### Литература:

1. Забалуева, М. А. Налоговое стимулирование инвестиций в инновационное развитие экономики России / М. А. Забалуева // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. — 2012. - № 3. - С. 106–109.
2. Морозова, Г. В. Налогообложение организаций / Н. А. Филиппова, Н. Н. Семенова, Г. В. Морозова // Редактор профессор Н. А. Филиппова. — 2007.

- предоставить организациям, получившим статус инновационных, освобождение от налога на имущество в отношении имущества, используемого ими в целях научной (научно-исследовательской) деятельности, вне зависимости от источника их финансирования;

2) применительно к организациям, внедряющим инновации:

- применять пониженную ставку по налогу на прибыль для организаций, осуществляющих внедрение результатов интеллектуальной деятельности независимо от того является ли она хозяйственным обществом, учредителем которой выступают высшие учебные заведения, являющиеся бюджетными образовательными учреждениями или нет. При применении особого статуса инновационной организации в данный перечень субъектов будет включено гораздо большее число организаций, отвечающих установленным критериям;

- предоставить организациям, получившим статус инновационных, освобождение от налога на имущество в отношении имущества, используемого ими при практическом применении (внедрении) результатов интеллектуальной деятельности;

- предусмотреть пониженную ставку при применении упрощенной системы налогообложения для организаций, получивших статус инновационных;

3) применительно к организациям, являющимся потребителями инноваций:

- предусмотреть для организаций, потребляющих инновации, пониженную ставку по налогу на прибыль;

- предусмотреть для организаций, потребляющих инновации, пониженную ставку при применении упрощенной системы налогообложения;

- предоставить организациям, получившим статус инновационных (в том числе потребителям инноваций), освобождение от налога на имущество в отношении имущества, используемого ими при потреблении инновационного продукта;

4) применительно к организациям инновационной инфраструктуры:

- предусмотреть льготы для АУ Технопарк в сфере высоких технологий Республики Мордовия.

Таким образом, предложенные мероприятия будут способствовать улучшению инновационного климата, оптимальному использованию имеющихся ресурсов государства и предпринимательства, а также повышению инновационной привлекательности региона, привлечению инвестиций в регион.

3. Морозова, Г.В. Влияние налоговой политики на повышение инновационной активности региона/Г.В. Морозова, Е. Н. Жарова // Теория и практика общественного развития. — 2014. — №4. — с. 196–198.
4. О снижении ставок по налогу на прибыль организаций: Закон Республики Мордовия от 25.11.2004 г. №77–3 [Электронный ресурс] // Справочно — правовая система «Консультант Плюс».
5. Об утверждении Программы повышения инвестиционной привлекательности Республики Мордовия на 2011–2015 годы: Постановление Правительства Республики Мордовия от 27.06.2011 №213 [Электронный ресурс] // Справочно — правовая система «Консультант Плюс».

## Формирование человеческих ресурсов в сельской местности (на примере Сеченовского муниципального района Нижегородской области)

Давыдова Елена Владимировна, аспирант  
Нижегородский государственный инженерно-экономический университет

*В статье рассматриваются причины, влияющие на формирование человеческих ресурсов в сельской местности. Дана характеристика и оценка состояния рынка труда на примере Сеченовского муниципального района Нижегородской области. Выявлены основные проблемы формирования трудовых ресурсов сельской местности.*

**Ключевые слова:** Сеченовский муниципальный район, сельская местность, человеческий капитал, человеческие ресурсы, заработная плата, демографическая ситуация, миграция населения, трудовые ресурсы.

Третья часть населения Российской Федерации живет в сельской местности, и Россия до сих пор остается аграрной страной. Сельское хозяйство для многих регионов нашей страны играет жизнеобеспечивающую роль. Статистика и проведенные исследования дают возможность утверждать, что в 90-е гг. прошлого столетия социокультурное пространство села вступило в стадию системной деградации.

Еще в XVII веке итальянским экономистом Галиани было отмечено, что истинным богатством является человек. «Человек сам производит свое богатство, и просвещение заставляет их служить своим нуждам и своим наслаждениям так, что все явления, представляемые этими фактами, основаны на человеческой природе и только ею могут быть объясняемы». [1]

Значимую и важную роль в социально-экономическом развитии сельской местности играет человеческий капитал, т.к. он является интенсивным производительным фактором экономического роста.

Разработанная Т. Шульцем и Г. Беккером теория человеческого капитала определяет человеческий капитал, как имеющийся у каждого из нас запас знаний, навыков, мотиваций. [2] Человеческий капитал — это совокупность различных составляющих, благодаря которым формируется способность человека к труду, и, как результат, получение доходов. Эти способности являются своеобразным капиталом индивида. Согласно мнению Г. Беккера, человеческий капитал формируется путем инвестиций в человека. [3] Таким образом, человеческий капитал — это совокупность знаний, навыков и мотиваций, сформулированная путем инвестиционных вложений, имеющую способность накапливаться и ис-

пользуемую для получения доходов и повышения эффективности производства.

Но следует понимать, что процессы, которые влияют только на повышение эффективности труда работника, коллектива и развитие их способностей и возможностей для достижения целей предприятия, — это процессы направлены на развитие не человеческого капитала, а человеческих ресурсов, т.к. «человеческий капитал» — понятие более широкое. Человеческие ресурсы — это совокупность трудовых ресурсов и человеческого потенциала, который представляет собой совокупность качеств конкретного индивида, сформировавшаяся под воздействием социальных сил и взаимодействия общества и личности.

Изучение человеческих ресурсов при оценке рынка труда и проведении органами власти соответствующей демографической политики с целью воздействия на процессы воспроизводства населения и его занятости имеет не менее важное значение, чем изучение человеческого капитала. Решение проблем качества, численности человеческих ресурсов и повышение эффективности их использования возможно при выявлении факторов, влияющих на данный процесс.

Проблема снижения численности жителей — это одна из главных проблем современной российской местности. На это влияют многие факторы, но основные из них демографический, миграционный и социально — экономический. На формирование и предложение человеческих ресурсов значительное влияние оказывает естественное движение населения, поэтому на первый план выдвигается демографический фактор. Уменьшение численности населения, и главным образом сельского, происходит из-за его естественной убыли. Например, в Сеченов-

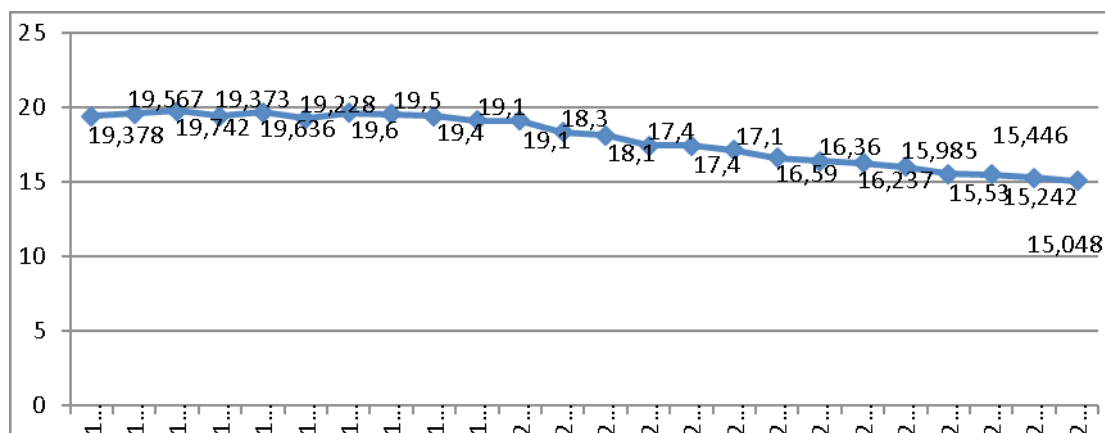


Рис. 1. Динамика численности сельского населения Сеченовского муниципального района, чел.

ском муниципальном районе Нижегородской области в 1990 году численность населения составляла 19, 378 тыс. человек, а в 2013—15, 048 тыс. человек, что на 4, 33 тыс. человек меньше. Таким образом, явно видно, что наблюдается устойчивое сокращение численности населения района, и дефицит человеческих ресурсов очевиден. В результате данная ситуация привела к недостатку рабочей силы в сельской местности. Если ситуация не изменится в положительную сторону, то недостаток трудовых ресурсов будет приобретать более острый характер.

Известно, что важным показателем демографического развития является естественный прирост. Динамика численности населения характеризуется естественным приростом. Если естественный прирост отрицательный, то это значит, что население убывает, сокращается и вымирает.

На рисунке 2 показана динамика естественного прироста населения Сеченовского муниципального района Нижегородской области. Естественный прирост насе-

ления района имеет устойчивую отрицательную тенденцию. На данный процесс большое влияние оказывает низкое качество медицинского обслуживания и его недоступность, особенно для жителей отдаленных от районного центра деревень и сел. Как подтверждение — в период с 2006 по 2012 гг. число участковых больниц в сельской местности сократилось в два раза. Лишь в 1994 и в 1995 гг. наблюдалась положительная динамика. Обусловлено это, в первую очередь, тем, что именно в этот период в район съезжались жители из республик бывшего СССР, но особого влияния этот факт на формирование человеческих ресурсов не оказал.

Социальная инфраструктура, обеспечивающая возможность доступа жителей сел и деревень к эффективным современным услугам, — одна из главных проблем сельского социального развития. У многих сельских жителей нет возможности в полной мере пользоваться социальными гарантиями и услугами.

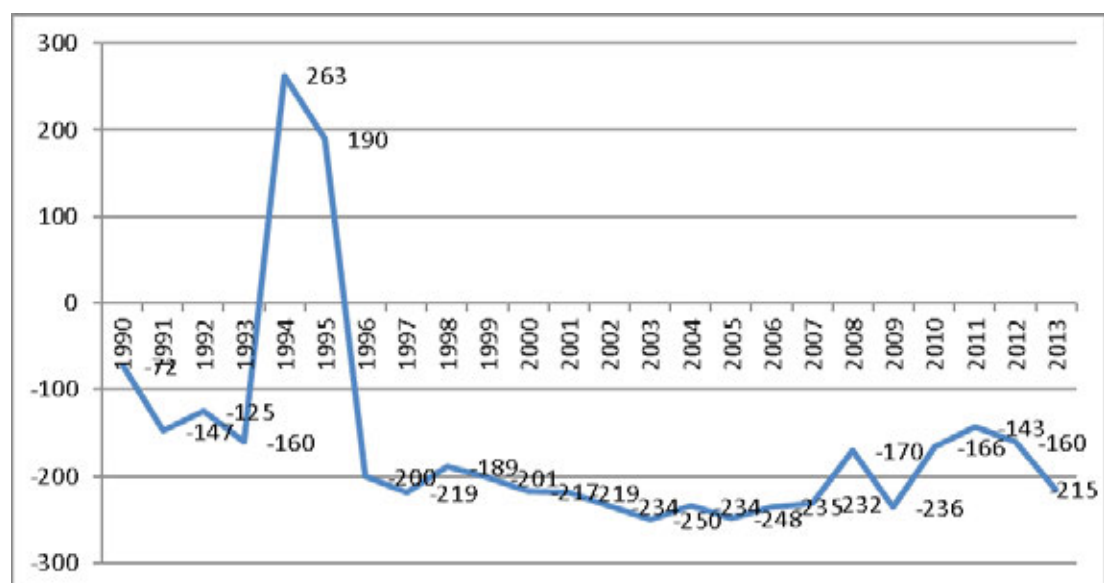


Рис. 2. Естественный прирост населения Сеченовского района Нижегородской области

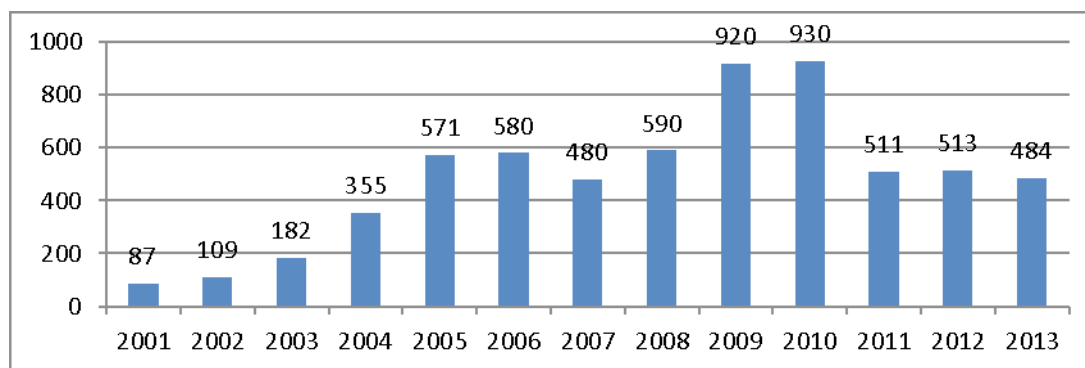


Рис. 3. Численность не занятых трудовой деятельностью, обратившихся в службу занятости, чел.

Перечисленные выше проблемы являются прямым свидетельством того, что все негативные социально-экономические процессы проявляют себя в условиях неблагоприятной демографической ситуации.

До сих пор условия жизни большинства жителей сельской местности остаются неблагоприятными и непривлекательными. Это характеризуется следующими факторами. Во-первых, существующие услуги не соответствуют современным требованиям. Во-вторых, коммунальными услугами не обеспечена большая часть сельского жилищного фонда, имеющаяся дорожно-транспортная сеть недостаточно развита и не соответствует современным требованиям. Безусловно, сельская местность по условиям и уровню жизни отстает от города, и играет роль своеобразного тормоза в развитии социально-экономического развития села.

Отдельно, следует отметить, отрицательно влияет на численность сельского населения размер заработной платы. Например, в Сеченовском муниципальном районе самые востребованные профессии — водитель автомобиля, бармен, продавец, рабочий, сторож, социальный работник. Заработная плата выше перечисленных профессий составляет: водитель автомобиля (8500 р.), бармен (7140 р.), продавец (7200 р.), рабочий (5554 р.), сторож (5000 р.), социальный работник (5600 р.).

Еще одна проблема, которой также необходимо уделять значительное внимание, — безработица (рис. 3).

Необходимо, отметить и то, что количество безработных на селе гораздо выше тех показателей, которые отображены на графике, поскольку не все граждане, нуждающиеся в работе, обращаются в службу занятости. Это объясняется тем, что многие мигрируют временно в большие города с целью поиска работы. Поэтому важную роль в борьбе с безработицей принадлежит службе занятости населения.

Весьма вероятно, что тенденция снижения трудоспособного сельского населения будет продолжаться и в будущем, т.к. в настоящее время большая часть трудоспособного населения мигрирует в города в поисках высокооплачиваемой работы и комфортных условий жизни и труда. Миграция населения сильно оказывает влияние на рынок рабочей силы и сокращает ее качество и предложение (рис. 4).

Например, в Сеченовском муниципальном районе, прирост населения несет отрицательный характер и на 2013 год составляет — 106 человек.

На основании выше сказанного можно сделать вывод, что основными факторами, влияющими на формирование человеческих ресурсов, являются такие, как неблагоприятная демографическая ситуация, низкая заработная

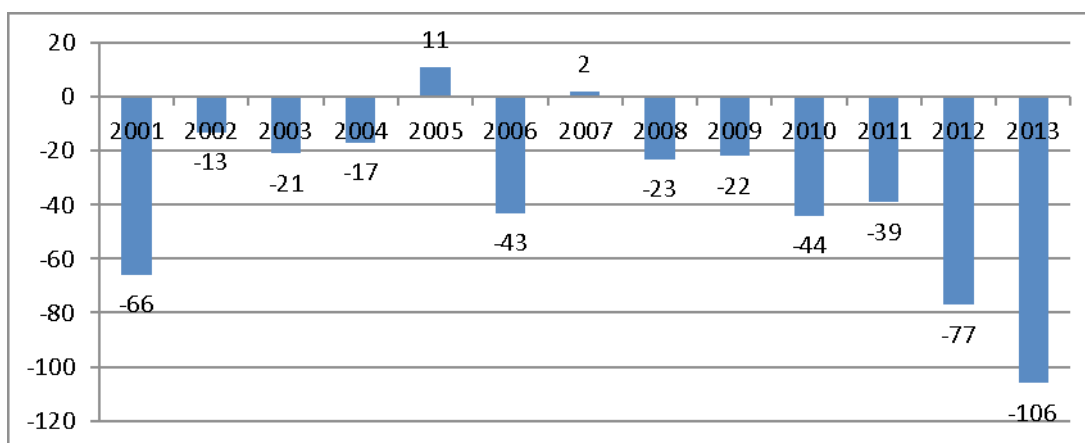


Рис. 4. Прирост населения за счет миграции, чел.

плата, безработица и отсутствие рабочих мест, низкая развитость инфраструктуры сельской местности и миграция.

Таким образом, становится ясным и очевидным, что в сложившихся условиях формирования человеческих

ресурсов в сельской местности, необходимо особое внимание уделить переосмыслению существующей сельской политики и созданию новой современной сельской политики: создание и улучшение условий формирования человеческих ресурсов на селе.

Литература:

1. Автономов, В., Ананьин О., Макашева Н. История экономических учений: Учеб. пособие. М.: ИНФРА-М, 2002.
2. Дятлов, С. А. Основы теории человеческого капитала. СПб.: Изд-во СПбУЭФ, 1994.
3. Трунин, С. Н. Экономика труда. Учебник. — М.: ЗАО Изд-во «Экономика», 2009

## Организация системы управления затратами в сельскохозяйственных организациях

Данилова Юлия Анатольевна, студент

Донской государственный аграрный университет (пос. Персиановский, Ростовская обл.)

*В статье рассматриваются основные системы управления затратами, большое внимание уделено модели эффективного управления затратами и формированием прибыли в сельскохозяйственной организации.*

**Ключевые слова:** затраты, системы управления затратами, систематизация, управление, сельскохозяйственные организации.

Процесс управления затратами можно назвать практически центральным инструментом в блоке производственной деятельности сельскохозяйственных организаций. С этой целью центральным аспектом следует выделить поиск внутрихозяйственных резервов, который станет способствовать возможности снижения затрат, их более эффективному использованию. [2, с. 53]

Управление затратами предполагает прежде их снижение, но кроме этого еще и аспекты управления. Соответственно систему управления затратами можно назвать целевой и многоуровневой системой, где объектом управления выступают затраты организации, а субъект управления затратами — управляющая система.

Выделяют пять основных систем управления затратами:

1) Система «стандарт-кост» — система оперативного управления ходом процесса производства и уровнем производственных затрат, основанная на постоянном контроле значения отклонений фактических показателей от нормативных, анализе причин возникновения этих отклонений и тенденций их изменения во времени и использовании управленческих воздействий для минимизации отклонений или осуществления корректировки норм.. [5]

2) Управление затратами по центрам ответственности — эта система строится на основе разделения полномочий, то есть на основе индивидуальной или групповой ответственности управленцев за доходы и затраты.

Таблица 1. Характеристика методики управления затратами по центрам финансовой ответственности

Показатели	Содержание
Объект управления затратами	Обобщение данных о затратах по каждому центру ответственности с тем, чтобы возникающие отклонения можно было отнести на конкретное лицо
Направление управления затратами	Затраты, используемые в системе планирования, контроля и регулирования
Виды затрат: для процесса контроля и регулирования	Контролируемые и неконтролируемые
для принятия решения и планирования	Переменные и постоянные
для калькулирования и оценки производственной продукции	Прямые и косвенные
Система управления затратами	Гибкий бюджет
	Система «директ-костинг»
	Система «стандарт-костинг»



3) Система директ-костинг; — при управлении формированием прибыли и затратами в этой системе используется следующая схема формирования финансового результата от продажи продукции (работ, услуг): выручка (нетто) от продажи продукции (работ, услуг) — переменные затраты = маржинальный доход — постоянные затраты = прибыль (убыток) от продаж.

4) В то же время внедрение системы развитого «директ-костинга» в разрезе центров финансовой ответственности позволяет проводить анализ структуры постоянных и переменных затрат, маржинального дохода и формирование прибыли в целом по организации и, следовательно, совершенствовать систему управления затратами и финансовыми результатами. [4]

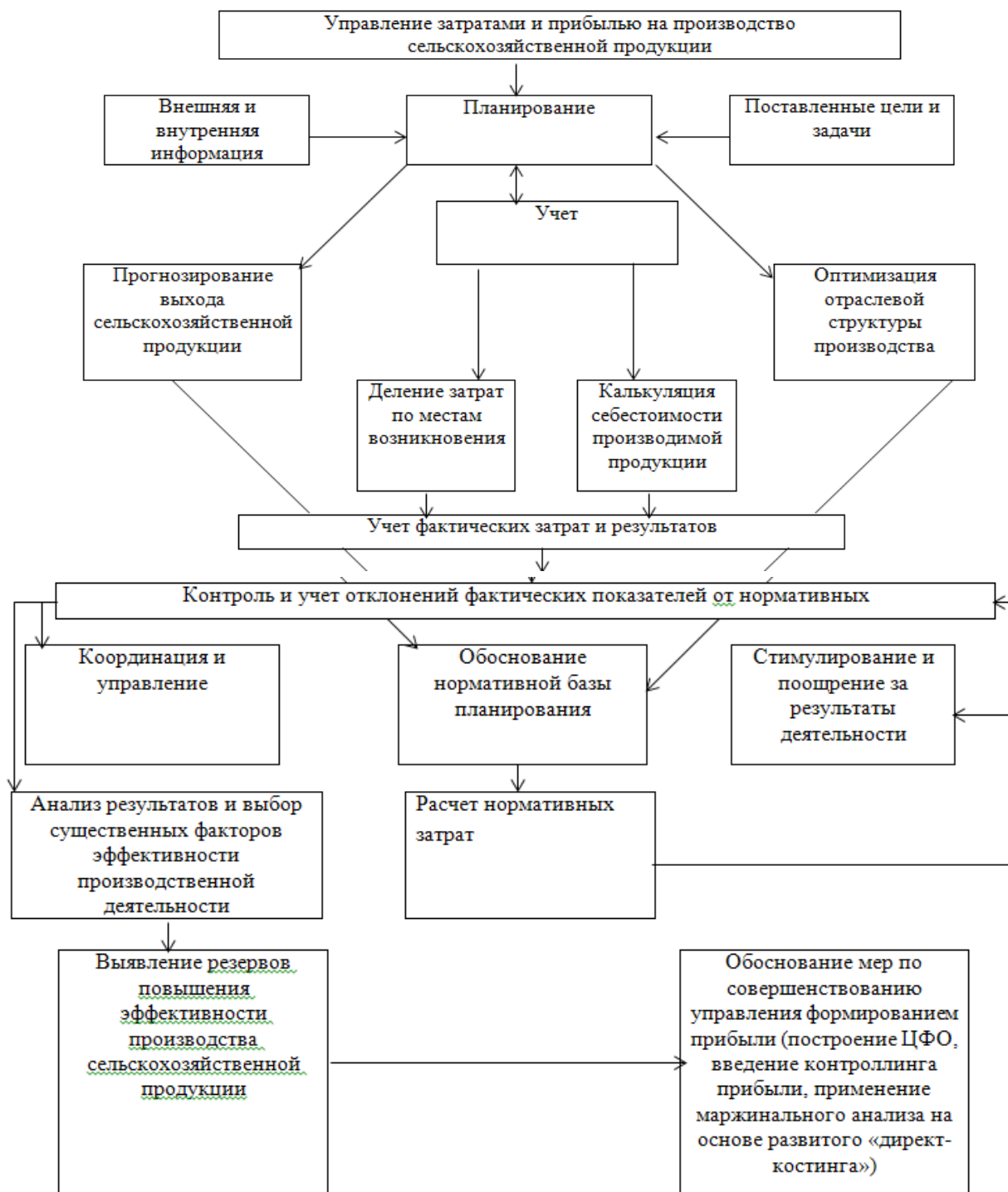


Рис. 1. Модель эффективного управления затратами и формированием прибыли на уровне сельскохозяйственной организации [4]



Рис. 2. Пирамида качества готовой продукции, работ и услуг в АПК [3]

5) Контроллинг объединяет в общую систему учет, планирование, контроль и анализ на основе целей функционирования. Его основой является текущее сопоставление плановых (нормативных) и фактических показателей, а основной целью — дать возможность руководителям всех иерархических уровней правления проверять результативность поставленных целей и соответственно таким образом достигать действенности как в оперативном режиме, так и в стратегической перспективе. [1, с. 277]

6) Общая система управления затратами — предназначена управлять всеми ресурсами и всеми видами деятельности организации, в процессе осуществления которых эти ресурсы потребляются для своевременного и достоверного определения рентабельности отдельных видов выпускаемой продукции.

В экономической литературе известна пирамида качества готовой продукции, работ и услуг.

Пирамида качества предопределила формирование единой системы управления затратами на улучшение качества готовой продукции на всех этапах; от заготавливаемых материально-производственных запасов, самого производства до сбыта, продажи. Наличие такой системы способствует выявлению наиболее «болезненных» процессов в системе управления качеством, а также появляется реальная возможность определить эффективность

работы руководителей и специалистов организации, оценить ее сильные и слабые стороны. Здесь особо следует подчеркнуть необходимость соизмерения затрат на создание системы качества с результатом — улучшением качества готовой продукции, естественно, учитывая социальную значимость аграрной продукции. [3]

В качестве примера необходимости систематизации затрат можно использовать исследования Ремезкова А. и Дегальцевой Ж., которые показали, что затраты на качество в аграрных формированиях Краснодарского края достигают 10–15% суммы продаж готовой продукции растениеводства и животноводства, 20–25% суммы продаж продукции подсобных промышленных производств. Отмечен их ежегодный рост на 3–5%. Внедрение же эффективной системы управления качеством, работающей по принципу предотвращения, а не выявления некачественной продукции, позволяет снизить уровень затрат на качество до 2–3%.

Следовательно, деятельность по внедрению и совершенствованию системы управления затратами на обеспечение качества на сегодняшний день не только актуальна, но и необходима, так как ведет к повышению конкурентоспособности аграрной продукции, улучшению ее качества при одновременном снижении себестоимости и улучшении имиджа организации.

#### Литература:

1. Землякова, С.Н. Взаимодействие управленческого анализа и контроллинга в процессе хозяйствования организаций // С.Н. Землякова // Донская аграрная научно-практическая конференция Международный сборник научных трудов «Инновационные пути развития агропромышленного комплекса: задачи и перспективы» 25–26 октября 2012 г. п. Персиановский. — с. 275–277.
2. Землякова, С.Н. Становление и развитие бухгалтерского управленческого учета в сельскохозяйственных организациях. Учебное пособие / С.Н. Землякова; М-во сельского хоз-ва Российской Федерации, Департамент науч.-технологической политики и образования ФГБОУ ВПО «Донской гос. аграрный ун-т». Новочеркасск, 2012. — 200 с.
3. Ремезков, А. «Влияние системы управления затратами на улучшение качества продукции АПК» // Ремезков А., Дегальцева Ж. // АПК: экономика, управление-2013, № 11, с. 19–25.

4. Рубан, Т. Н. «Управление затратами и прибылью сельскохозяйственной организации по ЦФО» //Т. Н. Рубан // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий-2013, №9, с. 39–42.
5. Яковлева, Я. С. «Особенности системы «стандарт-кост»» // Яковлева Я. С., Мирошниченко Т. А. // Проблемы и перспективы развития экономических систем в исследованиях студентов и молодых ученых: материалы международ. науч.-практ. конф. — Персиановский: ДОН ГАУ — 2013, с. 223–225.

## Налоговый потенциал в системе межбюджетного регулирования

Дедусенко Марина Леонидовна, старший преподаватель  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Приоритетным направлением политики Российской Федерации в сфере управления региональными и муниципальными финансами является создание условий для устойчивого развития регионов, снижения зависимости их консолидированных бюджетов от федерального центра, усиление самостоятельности органов исполнительной власти, рост собственных бюджетных доходов в том числе, за счет наращивания регионального налогового потенциала. Решение данных вопросов невозможно без дальнейшей проработки бюджетного законодательства, совершенствования теоретических и методических подходов оценки отдельных инструментов бюджетного регулирования.

Проблемы определения сущности налогового потенциала, методов его оценки и практического применения достаточно широко обсуждаются в последние годы в экономической литературе. Значительное число публикаций посвящено трактовке термина налоговый потенциал, методическим подходам его оценки, а также возможности использования данного показателя в качестве инструмента межбюджетных отношений.

Показатель налогового потенциала в чистом виде используется не в планировании доходности бюджетов, а как расчетный критерий на который ориентируются при распределении межбюджетных трансфертов. Авторы, исследующие налоговый потенциал, как правило, рассматривают три концептуальных подхода к его понятию: ресурсный (в широком смысле), фискальный (в узком смысле) и межбюджетный [5].

Ресурсный подход предполагает исследование налогового потенциала как всего объема финансовых ресурсов, который может быть мобилизован органами власти через систему налогообложения физических и юридических лиц. Иными словами налоговый потенциал в ресурсном подходе — это весь объем налогооблагаемой базы данной территории. Данный подход заложен в бюджетном законодательстве по вопросам регулирования межбюджетных отношений: статьи 131 и 142.1 Бюджетного Кодекса РФ определяют взаимозаменяемость показателей налоговой базы и налогового потенциала, что, на наш взгляд, не отражает сути понятия налоговый потенциал. В ст. 52 Налогового кодекса РФ налоговая база определяется как «сто-

имостная, физическая или иная характеристика объекта налогообложения». Согласимся, что в основе определения налогового потенциала лежит налоговая база. Однако не её стоимостная оценка характеризует налоговый потенциал, а способность извлекать из неё доход.

Фискальный подход предполагает определение налогового потенциала как облагаемой (максимальной) суммы поступлений налоговых доходов в бюджет соответствующего уровня. Как и в Методических рекомендациях субъектам Российской Федерации и муниципальным образованиям по регулированию межбюджетных отношений (утвержден приказом Минфина России от 27 августа 2014 года № 43) налоговый потенциал определяется как «сумма доходов, которые могут быть собраны в бюджет муниципального образования из налоговых источников, закрепленных за бюджетом муниципального образования».

В рамках фискального подхода налоговый потенциал страны может быть рассчитан как разница между валовой добавленной стоимостью и чистой прибылью экономики (таблица 1).

Сравнение темпов роста данного показателя с темпами роста ВВП позволит сделать вывод о росте или снижении относительного налогового давления на экономику. Отношение налогового потенциала к оплате труда наемных работников характеризует средний уровень налоговой нагрузки на население, поскольку большинство крупных налогов в российской налоговой системе (за исключением налога на прибыль организаций) в конечном итоге уплачиваются потребителями товаров и услуг.

Также этот показатель рассчитывают отношением налоговых доходов консолидированного бюджета страны к сумме годового национального дохода. Динамика налоговой нагрузки свидетельствует о некотором ее увеличении за последние 5 лет. Уровень налоговой нагрузки является качественной характеристикой давления на налогоплательщиков. Таким образом, представленные показатели находятся в тесной экономической взаимосвязи. Анализ данных критериев эффективности налоговой системы в России позволил сделать вывод о росте налогового потенциала в абсолютном выражении. Превышение коэффициента удельной налоговой нагрузки

Таблица 1. Показатели оценки эффективности налогообложения в России

Показатели	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
1	2	3	4	5	6	7
1. ВВП, в рыночных ценах, млрд. руб.	41276,8	38807,2	46308,5	55967,2	62218,4	66755,3
2. Валовая добавленная стоимость, млрд. руб.	35182,7	33831,3	40040,1	47718,9	53016,7	57476,8
3. Налоги на производство и импорт, млрд. руб.	8218,4	6474,5	8219,2	10832,5	12324,9	12614,6
4. Оплата труда наемных работников, млрд. руб.	19559,8	20411,6	22995,6	27762,8	31462,5	34628,4
5. Валовая прибыль и валовые смешанные доходы, млрд. руб.	13498,6	11921,1	15093,7	17371,9	18431,0	19512,3
6. Среднегодовая численность занятых в экономике, млн. чел.	68,6	67,5	67,6	67,7	68	67,8
7. Налоговый потенциал, млрд. руб. [стр. 2-стр. 5]	21684,1	21910,2	24946,3	30346,9	34517	37964,5
8. Налоговая нагрузка, ед. [стр. 7: стр. 4]	1,11	1,07	1,08	1,09	1,10	1,10
9. Удельная валовая добавленная стоимость, ед. [стр. 2: стр. 1]	0,85	0,87	0,86	0,85	0,85	0,86
10. Удельная налоговая нагрузка [стр. 8 * стр. 9]	0,94	0,94	0,94	0,93	0,94	0,94
11. Среднедушевой налог на производство за год, тыс. руб. [стр. 3: стр. 7]	0,379	0,296	0,3	0,357	0,356	0,332
12. ВВП на душу населения за год, млн. руб. [стр. 1: стр. 6]	601,7	574,1	685,0	826,7	915,0	984,6
13. Среднедушевая оплата труда экономически активного населения за год, тыс. руб. [стр. 4: стр. 6]	285,1	300,4	340,2	410,1	462,7	510,7

над удельной валовой добавленной стоимостью свидетельствует о приближении налогового бремени к значению, за которым усиливается нагрузка на население, следовательно, ухудшается его финансовое благосостояние. Следовательно, рост доходов бюджета может быть обеспечен лишь за счет повышения темпов экономического развития.

Как известно, бюджет представляет собой фонд денежных средств, предназначенный для выполнения функций и задач государства и муниципальных образований. Исходя из принципа сбалансированности бюджета, установленного Бюджетным кодексом, минимальный размер налогового бремени на население и организации должен быть ограничен суммой государственных расходов. При росте налоговых ставок и количества налогов до определенного уровня может произойти ситуация, когда налогоплательщики физически не могут платить налоги и часто начинают уходить в тень, в результате недобирается определенная сумма налогов, запланированных к поступлению [2].

Подобная ситуация происходит и с налогами, взимаемыми с заработной платы. По данным оценкам ФНС около трети заработной платы работников выплачива-

ется «в конвертах», т.е. не облагается НДФЛ и страховыми взносами в государственные внебюджетные фонды. Данное обстоятельство позволяет сделать вывод о наличии потенциала в части увеличения налоговых поступлений в бюджет при должной организации контроля, а главное, стимулировании населения и работодателей к выводу заработной платы из тени. Безусловно, в последние годы сделано немало в данном направлении. По данным Международного валютного фонда Россия занимает достаточно высокий рейтинг собираемости налогов среди стран с формирующейся рыночной экономикой. Коэффициент налоговых усилий в Российской Федерации составляет 0,85. То есть, действующая в России налоговая система позволяет собирать в бюджетную систему 85% потенциально возможных доходов.

Межбюджетный подход к оценке налогового потенциала предполагает использование элементов как фискального, так и ресурсного подхода. В настоящее время единственной сферой практического использования показателя налогового потенциала на официальном уровне является межбюджетное регулирование. Выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов РФ и муниципальных образований в соответствии с Бюджетным Ко-

дексом производится с учетом индекса налогового потенциала показателя, характеризующего долю конкретного субъекта выравнивания в общем налоговом потенциале страны (региона или муниципального района).

В практике межбюджетного регулирования в России используются различные методы расчета налогового потенциала: метод репрезентативной налоговой системы, фактический метод, методы экономико-математического моделирования (в частности, регрессионный анализ).

Метод репрезентативной налоговой системы заложен в основу расчета налогового потенциала при распределении дотаций для регионов в соответствии с федеральной методикой. Также он является самым широко распространенным методом оценки в субъектах РФ. Суть метода заключается в выделении для каждого конкретного уровня бюджета перечня бюджетообразующих налогов, определения для каждого из выбранных налогов налогооблагаемой базы, расчет средней (репрезентативной) для каждого налога налоговой ставки и расчеты суммы налогового потенциала, путем умножения базы и ставки. В соответствии с методикой, утвержденной Министерством финансов РФ в перечень таких налогов входят: налог на прибыль организаций, НДФЛ, налог на имущество организаций, ЕНВД и налог, взимаемый при применении упрощенной системы налогообложения, акцизы, а также налог на добычу полезных ископаемых. Регионы имеют право самостоятельно устанавливать свой состав налогов в зависимости от специфики наполнения доходной части своего бюджета.

Используемый на практике метод расчета налогового потенциала имеет некоторые отклонения от классической методики репрезентативной налоговой системы. Сумма потенциала по каждому отдельному налогу определяется исходя из прогноза поступления доходов в консолидированные бюджеты по данному налогу за очередной финансовый год, т.е. ориентируется на плановые, а не максимально возможные ресурсы. Показатели налоговых поступлений. В итоге мы получаем не столько абсолютные параметры возможности собираемых налогов на данной территории, а лишь сравнительную характеристику конкретного региона в налоговых усилиях с другими.

Отметим, в последние годы прогнозные значения налогового потенциала планового периода являются значительно завышенными и впоследствии корректируются в сторону снижения (например, в 2013 и 2014 гг.), что говорит о некоторых завышенных ожиданиях в части формирования доходной части бюджетов регионов и соответственно неточности расчета планируемых объемов дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности.

Фактический метод, предусматривающий расчет налогового потенциала исходя из фактических значений налоговых сумм с учетом льгот и недоимок, реже используется регионами в практике бюджетного выравнивания. Налоговый потенциал считают как сумму фактических налоговых поступлений ( $\Phi$ ), прироста задолженности ( $Z$ ),

суммы льгот ( $L$ ) и неучтенного ущерба по налоговым правонарушениям ( $Y$ ):

$$H_n = \Phi + Z + L + Y.$$

Данный метод рекомендуется использовать для регионов, имеющих сложную систему предоставления налоговых льгот, а также в случаях изменения налогового законодательства, поскольку другие способы расчета потенциала эти факторы не учитывают [4].

Методы экономико-математического моделирования, используемые в экономическом прогнозировании позволяют планировать налоговый потенциал путем составления математической зависимости отдельных показателей, влияющих на конечный индикатор. В частности, если речь идет о налоговом потенциале, такими показателями могут выступать:

- по налогу на имущество организаций — среднегодовая стоимость основных фондов, объем выпуска промышленной продукции;
- по налогу на имущество физических лиц — темпы ввода жилья в эксплуатацию, стоимость имущества, стоимость основных фондов;
- по НДФЛ — фонд заработной платы, численность экономически активного населения, среднедушевые доходы населения, прирост численности населения, занятость населения в экономике;
- по ЕНВД и налогу, взимаемому по упрощенной системе налогообложения — объем розничного товарооборота и платных услуг населению;
- по земельному налогу — прирост (отток) населения в сельской местности кадастровая стоимость земли и т.д.

Устанавливая зависимость перечисленных показателей, возможно рассчитать налоговые поступления с учетом максимальных усилий органов власти. Определив качество полученного уравнения, например, с помощью коэффициента детерминации можно понять, какие факторы собираемости налогов являются объективными, т.е. целиком зависят от экономического потенциала территории, а какие сформировались в силу действий (бездействий) органов власти.

Данный метод является универсальным, позволяет учесть множество факторов, оказывающих влияние на налоговые поступления, которые невозможно учесть другими методами планирования, в том числе и фактор времени. Он не является трудозатратным, поскольку чаще всего базируется на показателях, формируемых статистической отчетностью и не требует дополнительного сбора данных, а математическая обработка модели упрощена с введением в систему бюджетного планирования информационных технологий. Однако, относительная сложность в выделении факторов, их точном подборе под конкретный налог и специфические условия региона (муниципалитета) ограничивает использование данного метода на практике. Кроме того, для построения модели необходим массив данных. При этом количество точек наблюдения, используемых в уравнении, равно количеству территорий, а результаты регрессионной оценки тем точнее, чем больше

точек наблюдения. Конечно, для большинства регионов Российской Федерации эта проблема стоит не так остро, поскольку объектов исследования (для расчета внутрирегионального налогового потенциала) достаточно много [5].

В настоящее время метод регрессионного анализа для оценки налогового потенциала используется в Белгородской области. Показатели, адекватно отражающие налоговые доходы в разрезе муниципальных образований, отбираются на основе применения корреляционного анализа и на основании экспертных оценок.

Одним из принципов бюджетного выравнивания является стимулирование субъектов к увеличению собственной доходной базы. Именно поэтому в методике распределения

дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности используются не доходы бюджета, а налоговый потенциал. Таким образом, определяя налоговый потенциал в системе бюджетного регулирования от этого данный показатель является действенным инструментом стимулирования роста доходной регионов и муниципальных образований. Накопленный региональный опыт оценки налогового потенциала позволяет выявлять отдельные недостатки и совершенствовать методику его расчета. Дальнейшее исследование теоретических аспектов в содержании налогового потенциала видится в развитии межбюджетного подхода, как наименее изученного и в то же время и наиболее востребованного практикой.

#### Литература:

1. Мигунова, М.И. Проблемы налогового стимулирования инновационной деятельности в региональном секторе экономики [Текст]/М.И. Мигунова, Е.А. Елчина // Региональная экономика: теория и практика. — 2013. — №41. — с. 47–52.
2. Мучаева, Х.М. Налоговый контроль и налоговый потенциал в контексте легализации теневого сектора экономики [Текст]/Х.М. Мучаева// Финансы и кредит. — 2014. — №30. — с. 45–52.
3. Попова, Г.Л. Налоговый потенциал регионов: финансово-экономический анализ и классификация [Текст]/Г.Л. Попова // Финансовая аналитика: проблемы и решения. — 2012. — №16. с. 25–32.
4. Суглобов, А.Е. Межбюджетное регулирование: финансовая поддержка муниципальных образований [Текст]/А.Е. Суглобов, Ю.И. Черкасова // Проблемы теории и практики управления. — 2009. — №1. — с. 34–43.
5. Суглобов, А.Е. Экономическое содержание налогового потенциала в современных моделях экономического развития [Текст]/А.Е. Суглобов, Д.Н. Слободчиков // Налоги и налогообложение. — 2009. — №7. — с. 24–37.
6. Черкасова, Ю.И. Бюджетно-налоговый потенциал в финансовом регулировании региона [Текст]/Ю.И. Черкасова // Краснодарск: Сиб. федер. ун-т., 2013. — 180 с.
7. Шемякина, М.С. Генезис категории «налоговый потенциал» [Текст]/М.С. Шемякина // Налоги и налогообложение. — 2013. — №9. — с. 689–704.

## Положительные сдвиги в борьбе с безработицей в Чеченской Республике

Джентамиров Магомед Хизраевич, студент  
Чеченский государственный университет (г. Грозный)

*На основе информации Министерства труда, занятости и социального развития Чеченской Республики, а также по сведениям информационных и рекрутинговых агентств изучена крайне актуальная для нашего времени проблема занятости и безработицы. В статье представлены определения терминов «безработица» и «занятость». Представлены естественные уровни безработицы по Чеченской Республике. Сделаны выводы о мерах по снижению уровня безработицы, а также использованы отчеты Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по ЧР, рассмотрены действия Главы Чеченской республики Кадырова Р.А. в этом направлении.*

**Ключевые слова:** безработица, занятость, рынок труда.

## Positive developments in the fight against unemployment in the Chechen Republic

*On the basis of information from the Ministry of Labor Employment and Social Development of the Chechen Republic, as well as according to the information and recruitment agencies studied very appropriate for our time, the problem of*

*employment and unemployment. The article presents the definitions of «unemployment» and «employment». Presents the natural rate of unemployment in the Chechen Republic. Conclusions are drawn on measures to reduce unemployment, and to use the reports of the Territorial Department of the Federal State Statistics Service of Chechen Republic, examined actions of the Head of the Chechen Republic Kadyrov R. A. in this direction.*

**Keywords:** *unemployment, employment, labor market.*

Во всех государствах и в регионах в частности существует конкретный «естественный» уровень безработицы, но когда его планка начинает расти, растет и вероятность разрушительных последствий.

Безработица — социально-экономическое явление, при котором в определенной стране есть люди, составляющие часть экономически активного населения, способного и желающего трудиться по найму, но не могут найти работу. Относится к проблемам макроэкономического типа, оказывая прямое и весьма сильное воздействие на каждого человека. Для большинства людей потеря работы сулит снижение жизненного уровня и наносит опасную психологическую травму. Проблема безработицы систематически становится главной темой обсуждения политических дискуссий.

Борьба с безработицей — это совокупность мер по снижению ее уровня. Каждый регион сам определяет методы такой борьбы. Для эффективной их реализации требуется выявление факторов, детерминирующих соотношение спроса и предложения рабочей силы. Уменьшение уровня безработицы является трудной задачей, ибо существуют различные ее типы. В связи с этим правительству приходится применять различные методы для решения данной проблемы.

Занятость — термин, определяющий состояние человека, который выполняет общественно полезную деятельность, связанную с удовлетворением его личных и общественных потребностей, не нарушая законодательство страны и принося, как правило, заработок. К занятым относят лиц обоих полов старше 16 лет, а также младших возрастов, выполняющих работу по найму за вознаграждение. Важнейшими принципами в сфере занятости являются следующие: за гражданами признается исключительное право самим распоряжаться своим трудом в свободно избранном его виде; не допускается принуждение к труду в любой форме, за исключением случаев, установленных законодательством; государство несет ответственность за политику занятости.

Проблема занятости и безработицы, являясь одной из важнейших в экономическом развитии республики, требует тщательного анализа и применения мер по ее минимизации. От повышения уровня безработицы зависит многое, и прежде всего такие факторы, как:

- уровень жизни населения,
- преступность,
- наличие квалифицированной рабочей силы,
- эмиграция.

В Чеченской республике по поручению Р. Кадырова проводится ряд мероприятий, направленных на улуч-

шение ситуации на рынке труда. В связи с этим задачей республики выступает применение следующих мер:

- минимизация уровня безработицы;
- повышение качества образовательной системы, которая соответствует современным требованиям рынка труда;
- создание плодотворных условий для развития малого и среднего бизнеса и т. п.

Работодатели также принимают активное участие в обеспечении занятости населения республики. В целях реализации статьи 25 о содействии в обеспечении занятости населения Закона Российской Федерации от 19 апреля 1991 года № 1032–1 «О занятости населения в Российской Федерации» Правительством Чеченской Республики утвержден Порядок предоставления работодателями, осуществляющими деятельность на территории Чеченской Республики, информации о наличии свободных рабочих мест и вакантных должностей в органы службы занятости населения Чеченской Республики. Тогда как, постановление Правительства Чеченской Республики от 1 декабря 2004 года № 76 «О предоставлении сведений в органы службы занятости населения Чеченской Республики о высвобождаемых работниках и сведений об их потребности для замещения свободных рабочих мест (вакантных должностей)» признано утратившим силу. Контроль за выполнением этого постановления возложен на заместителя председателя Правительства Чеченской Республики А. А. Магомадова.

Согласно этому постановлению работодатели должны ежемесячно, не позднее последнего календарного дня текущего месяца, представлять в органы службы занятости по месту своего нахождения информацию о наличии свободных рабочих мест и вакантных должностей, их количестве. Они имеют право при необходимости оговаривать в информации особые требования к уровню профессиональной подготовки, квалификации и стажу работы необходимых работников. Эту информацию после согласования с органом службы занятости направляют по форме, установленного порядка, по почте с использованием средств факсимильной связи в виде телефонограммы с последующим ее подтверждением на бумажном носителе или в электронном виде по телекоммуникационным каналам связи с применением электронной подписи.

В случаях непредоставления работодателями в органы службы занятости информации или предоставления ее не в полном объеме, распространения информации, содержащей ограничения дискриминационного характера, работодатели привлекаются к ответственности в соответствии с законодательством Российской Федерации. [1]

Согласно Чеченстату численность экономически активного населения в возрасте 15–72 лет среднем за три месяца 2015 года по итогам обследования населения по проблемам занятости составила 608,7 тыс. человек или 69,9% от общей численности населения соответствующей возрастной группы. В общей численности экономически активного населения 500,5 тыс. человек или 82,2% были заняты экономической деятельностью и 108,2 тыс. человек (17,8%) не имели занятия, но активно его искали.

В государственных учреждениях службы занятости населения на конец января зарегистрировано в качестве безработных 98,7 тыс. человек, уровень зарегистрированной безработицы составил 15,6%.

По данным выборочного обследования населения по проблемам занятости, проведенного по состоянию на вторую неделю января 2015 года, уровень занятости населения (доля занятого населения в общей численности населения в возрасте 15–72 лет) составил 57,5%.

В общей численности занятого населения республики среднесписочная численность работников по полному кругу организаций (без учета совместителей) в декабре 2014 года составляла 201,6 тыс. человек и увеличилась по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года на 5,6%. Из общей численности работников организаций республики на долю организаций, не относящихся к субъектам малого предпринимательства, приходится 169,4 тыс. человек или 84,0% работающих. Число замещенных рабочих мест работниками списочного состава, совместителями и лицами, выполнявшими работы по договорам гражданско-правового характера в организациях в декабре составило 165,1 тыс. человек, что было больше, чем в декабре 2013 года на 4,2%.

Из общего количества работников организаций региона на часть организаций, не относящихся к субъектам малого предпринимательства, приходится 169,4 тыс. человек или 84,0% работающих. Количество замещенных рабочих мест работниками списочного состава, совместителями и лицами, осуществлявшими работы по договорам гражданско-правового характера в организациях в декабре составило 165,1 тыс. человек. Отметим, что это больше, чем в декабре 2013 года на 4,2%.

Среднесписочная численность работников по полному кругу организаций (без учета совместителей) в общей численности занятого населения ЧР в декабре 2014 года составляла 201,6 тыс. человек и увеличилась на 5,6%. Из общей численности работников организаций республики на долю организаций, не относящихся к субъектам малого предпринимательства, приходится 169,4 тыс. человек или 84,0% работающих.

К концу января 2015 года в государственных учреждениях службы занятости населения состояло на учете 98800 человек незанятых трудовой деятельностью граждан, в том

числе 98737 человек имели статус безработного. Численность официально зарегистрированных безработных снизилась по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года на 27100 человек, или на 21,5%. Пособие по безработице получали 59949 человек. Уровень официальной зарегистрированной безработицы составил 15,6% (в январе 2014 г. — 19,4%). [3]

Еще одним положительным сдвигом в борьбе с безработицей в ЧР станет реализация инвестиционных и коммерческих проектов до конца 2016 года, в которых запланировано создание свыше 10 тысяч рабочих мест.

Комитетом Правительства ЧР по малому бизнесу и предпринимательству, выделено 100 микрозаймов на сумму 61,8 млн. руб. Россельхозбанком предоставлены кредиты на общую сумму 247,4 млн. руб. на 01.06.2014 года в поддержку субъектов малого предпринимательства.

Также планируется создание 33 тыс. 546 рабочих мест в рамках реализации 16 государственных программ в регионе с 2014 года и в плановом периоде 2015–2016 годов. В результате реализации инвестиционных и коммерческих проектов до конца 2016 года запланировано создание свыше десяти тысяч рабочих мест. В первую очередь, их появление прогнозируется в ходе создания особых экономических зон. Так, в октябре 2013 году создана особая экономическая зона туристско-рекреационного типа в Итум-Калинском районе Чеченской Республики. Планируется открытие еще трех:

— ОЭЗ промышленно-производственного типа в городе Аргун с созданием 7 тыс. 420 рабочих мест,

— ОЭЗ туристско-рекреационного типа в селении Серноводск — 900 рабочих мест,

— портовая ОЭЗ в городе Грозном на территории аэропорта «Грозный — Северный» — 6 тыс. 400 рабочих мест.

Согласно заявлениям Министерства Труда строятся и вводятся в эксплуатацию различные предприятия, что позволяет создавать рабочие места. Ведется работа по упорядочиванию деятельности частных организаций и фирм, где нередки случаи, когда работодатели не оформляют трудовых договоров с работниками.

По словам Дмитрия Медведева «нет абстрактной безработицы — есть конкретная безработица, когда конкретный человек лишается работы. Это драма.»...

Главными стратегическими целями по решению этой проблемы должны быть повышение экономической и социальной эффективности занятости за счет изменения ее структуры, форм, создание условий для развития человеческого капитала, совершенствование экономических отношений.

Рост занятости населения на рынке труда — это социальная задача, решение которой помогает достижению целей равенства и справедливости в обществе.

#### Литература:

1. Постановление Правительства Чеченской Республики от 30.01.2015 N 11.



2. Заявление министра экономического, территориального развития и торговли ЧР М. Хучиева на совещании по вопросам сокращения безработицы в Правительстве ЧР. — <http://www.grozny-inform.ru>.
3. <http://chechenstat.gks.ru/> — Чеченстат.
4. <https://ru.wikipedia.org>.
5. Макроэкономика. Теория и российская практика. Учебник под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. М.: КНОРУС, 2012.
6. Ивашковский, С. Н. Макроэкономика. М.: Дело, 2010.

## Концепции мотивации персонала: содержательные и процессуальные теории

Долгина Екатерина Станиславовна, кандидат культурологии, доцент;  
 Васильева Екатерина Владимировна, студент  
 Нижневартковский государственный университет (ХМАО — Югра)

*Статья представляет собой теоретический обзор концепций мотивации персонала. Авторами обобщена информация о содержательных и процессуальных теориях мотивации зарубежных исследователей в хронологическом порядке.*

**Ключевые слова:** мотивация персонала, содержательные теории мотивации, процессуальные теории мотивации, потребность, мотив, стимул.

Учитывая, что мотивация явление многогранное и широкое, и используется в различных общественных науках, она как научное направление привлекала внимание многих ученых.

Важная роль в изучении мотивации принадлежит зарубежным ученым. Их опыт развития мотивации охватывает ее эволюцию от категории воздействия на человека к основной функции менеджмента. Основное внимание первых исследователей мотивации сосредоточивалось преимущественно на вопросе влияния на работника с целью повышения производительности труда и обеспечения наивысшей доходности. Развитие экономических отношений, социализация общества привели к изменению взглядов на мотивацию. «Человеческие отношения», «производственные отношения», «концепция эффективного персонала» — мотивационные направления, которые не потеряли актуальности до настоящего времени, освещены Ф. Тейлором, А. Маслоу, К. Алдерфером, Д. Мак-Грегором, Д. Мак-Клелландом, Ф. Герцбергом, В. Вруммом, А. Портером, Э. Лоулером [6, с. 352].

Исторически сложились две концепции теории мотивации: экономическая рациональность и психологическая концепция. Основоположником первой был Ф. Тейлор — автор теории научного управления. Он рассматривал мотивационную основу исключительно с точки зрения экономической рациональности. Ф. Тейлор считал, что мотивационной силой, на которую реагирует работник, являются исключительно экономические стимулы. Недостатком данной концепции является игнорирование других потребностей и мотивов работников и сосредоточение только на работе, без учета социальных аспектов человеческого поведения [1, с. 176].

Противоположный подход, опробованный на Хоторнском заводе «Бетлехем стал» показал, что мотивация труда состоит из многих факторов, а не только из заработной платы.

Данные исследования доказали, что благоприятный моральный климат в коллективе повышает производительность труда, поэтому эффективность зависит не только от платных и экономических стимулов. Социальное взаимодействие в группе и неформальные связи способны перевесить чисто экономические стимулы.

К современным концепциям мотивации, основанным на результатах психологических исследований, относятся содержательные и процессуальные теории [15, с. 57].

Содержательные теории мотивации основываются на внутренних побуждениях (потребностях), которые заставляют человека действовать именно так, а не иначе, определяют структуру потребностей человека и выявляют среди них такие, которые имеют приоритетное значение [3, с. 30].

Как отмечает Х. Хекхаузен, процессуальные теории мотивации базируются на факторах поведения людей на основе их восприятия, познания и приобретенного опыта. Они сосредоточиваются скорее на умственных факторах индивидов, чем на их нуждах [15, с. 55].

В рамках данных теорий предпринимается попытка влиять на работника мотивационным действием, а не удовлетворять потребности через систему стимулов или вознаграждений. Эти теории не являются взаимоисключающими, напротив, они дополняют и усиливают друг друга. Содержательные теории стремятся прежде определить потребности, побуждающие людей к действию. Классическими теориями мотивации этой группы считаются следующие: теория потребностей А. Маслоу; теория

К. Алдерфера; двухфакторная теория Ф. Герцберга; теория потребностей Д. Мак-Клелланда.

Одной из базовых содержательных теорий мотивации является теория потребностей А. Маслоу. Американский психолог А. Маслоу в 1954 году разработал теорию Иерархии (пирамиды) потребностей разного порядка важности (от самых элементарных до наиболее развитых), которые присущи человеку [1, с. 452].

Ученый разместил человеческие потребности и желания в иерархической последовательности на пяти уровнях, отвечающих потребностям высшего и низшего порядка. Основные допущения А. Маслоу состоят в том, что удовлетворение этих потребностей должно происходить на иерархической основе [15, с. 1]. То есть, новое стремление появляется только после того, когда низший уровень доволен и перестает быть определяющим, доминантным для человека. Если физиологические потребности не удовлетворены, они остаются приоритетными и преобладают над всеми другими.

Удовлетворение потребностей должно происходить по восходящей, в соответствии с указанной иерархией. Если потребности низшего уровня не удовлетворяются, у индивида происходит изменение потребностей. Например, с потерей работы может появиться повышенный интерес к физиологическим потребностям. У общества с высоким экономическим уровнем развития, где первичные потребности нашли свое оптимальное решение, наилучшим мотивационным фактором являются потребности высших уровней. По мнению А. Маслоу, удовлетворение высших потребностей ведет к самоактуализации и формированию индивидуализма [10, с. 111].

Анализируя теорию А. Маслоу, следует отметить, что она не лишена отдельных недостатков, основными из которых являются следующие:

1. Отсутствие индивидуальных особенностей человека; потребности по-разному проявляются в зависимости от многих ситуационных факторов (содержание работы, статус в организации, возраст, пол и т.д.);

2. Далеко не всегда происходит последовательный переход от одной группы потребностей к другой, как показано в пирамиде; удовлетворение потребностей высшего порядка не обязательно влечет к ослаблению их влияния на мотивацию [14, с. 53].

Исходя из того, что в реальной жизни четкой пятиступенчатой иерархии потребностей просто не существует, теория А. Маслоу не нашла единодушной поддержки исследователей. На ее основе были предложены другие теории, в частности, теория К. Алдерфера.

Модифицировав теорию пяти уровней А. Маслоу, А. Клейтон К. Алдерфер предложил теорию трех уровней потребностей, получившая название «Теория ERG» [16].

Свое название «Теория ERG» К. Алдерфера получила по первым буквам выделенных им трех групп потребностей: потребности существования (Existence); потребности в социальных связях (Relatedness); потребности роста (Growth) [4, с. 296].

Анализируя представленную автором теорию, можно утверждать, что теория, в отличие от теории А. Маслоу обосновывает возможность продвижения уровней потребностей не обязательно по вертикальной схеме вверх и вниз. К. Алдерфер пришел к выводу, что каждая потребность может реализовываться независимо друг от друга. Кроме того, он указывал, что при невозможности удовлетворить потребности высшего уровня, потребности низшего уровня, которые якобы уже удовлетворены, могут возникнуть вновь.

Во второй половине 50-х годов XX вв. Ф. Герцберг разработал новую модель мотивации, основанную на потребностях. Возглавляемая им группа исследователей провела опрос 200 инженеров и служащих одной крупной фирмы по причинам удовольствия и недовольства, возникающих в их работе. Исходя из полученных ответов, Ф. Герцберг обнаружил две группы факторов, названные им «факторами условий труда» и «мотивационными факторами» [13, с. 77]. Первый тип — это зарплата, условия работы, условия безопасности, льготы и другие факторы рабочего окружения, которые непосредственно относятся к самой работе, но составляют только тот контекст, в котором она осуществляется. Важными для понимания теории Ф. Герцберга являются мотивационные факторы. Когда опрошенные приводили положительные примеры относительно своей работы, они говорили о выполняемой работе: о том, каких усилий она требует, о ее значимости. Они указывали на повышение ответственности, достижения и признание, иными словами, работники хотят, чтобы труд или удовольствие от него были источником мотивации.

Анализируя теорию Ф. Герцберга, стоит отметить, что эта теория получила широкую известность, но одновременно она подвергалась и подвергается серьезной критике. Спорным моментом теории Ф. Герцберга является и то, что заработная плата не является мотивирующим фактором. Это не соответствует условиям российской действительности. Экономисты США также относят заработную плату к наиболее действенным факторам мотивации [5, с. 648]. Факторы здоровья, и мотивирующие факторы могут служить источником мотивации, но зависит это от потребностей конкретных людей. Поскольку у разных людей разные потребности, то и мотивировать разных людей будут разные факторы.

В свою очередь в теории, разработанной профессором в области мотивационных исследований Д. Макклелландом, различаются три основных человеческие потребности высшего порядка, поскольку, по его мнению, потребности низших уровней играют все меньшую роль. Анализируя теорию А. Маслоу, Д. Макклелланд расширил ее, акцентировав внимание на таких новых факторах мотивации: достижения, принадлежность и власть, которые возникают и осознаются в результате взаимодействия человека с окружающими [7, с. 672]. Рассмотрим содержание данных факторов:

1. Достижения: работники с большой потребностью в достижениях пытаются установить постоянную и дей-

ственную связь результатов своей деятельности. Им нравятся выполнять сложные задачи, требующие максимальной отдачи, им присуще стремление брать на себя ответственность за выполнение задач. Такие работники отдают предпочтение самостоятельному труду, без присмотра, опеки. У них, как правило, обнаруживаются организаторские способности.

2. Потребность в принадлежности реализуется в процессе социального взаимодействия и общении. Работники с потребностью в установлении связей ценят дружественные отношения с другими людьми. Они склонны к контактам, участию в различных мероприятиях, ощущают потребность в принадлежности к определенной группе, организации. Им присуще стремление к работе в команде, они чувствуют свою лепту в общее дело, в результате чего их могут должным образом оценить.

3. Власть: люди с такой потребностью стремятся влиять на поведение других работников, контролировать их брать ответственность на себя. Они пытаются быть конкурентоспособными и стремятся к верховенству, в процессе реализации потребности во власти эти работники могут стать высокоэффективными руководителями.

Подводя итог рассмотрению содержательной теории мотивации, можно определить ряд их основных особенностей: содержание теории сосредотачивается на определении человеческих потребностей для прогнозирования мотивов труда; в случае обеспечения этих потребностей — повышается эффективность труда; между содержательными теориями существует тесная связь.

Содержательные теории рассматривают человеческие мотивы без процесса их осознания людьми. Другими словами, они не объясняют тех умственных процессов, включенных в мотивацию работников. С целью рассмотрения этого аспекта рассмотрим другой метод мотивационной теории, это процессуальные теории мотивации [6, с. 512].

Процессуальные теории выясняют, каким образом работники определяют наилучший способ удовлетворения потребностей, выбирая его из альтернативных вариантов своего поведения. В процессуальных теориях анализируется распределение человеком усилий для достижения цели и выбора конкретного вида поведения [11, с. 181]. Эти теории, не отрицая существования потребностей, доказывают роль других факторов, которые определяют поведение человека.

Рассмотрим содержание основных процессуальных теорий мотивации: теорию справедливости, теорию ожиданий и модель Л. Портера-Э. Лоулера.

#### Литература:

1. Автономов, В. С. Человек в зеркале экономической теории (Очерк истории западной экономической мысли). — М.: Наука, 1993. — 176 с.
2. Блинов, А. О., Василевская, О. В. Искусство управления персоналом. — М.: Гелан, 2001. — 73 с.
3. Верхоглазенко, В. Система мотивации персонала // Консультант директора. — 2002. — №4. — с. 23–34.
4. Вигман, С. Л. Стратегическое управление в вопросах и ответах: учеб. пособие. — М.: ТК Велби, Проспект, 2004. — 296 с.

Теория справедливости С. Адамса констатирует: если в учении о человеческих потребностях преобладают внутренние, личностные причины объяснения человеческих усилий, направленных на получение вознаграждения, то в этой теории обосновывается мнение, что главным мотиватором человеческого поведения является сравнительный результат других людей фактор, работники сравнивают себя с другими, определяя, справедливым или несправедливым является отношение к ним руководства. Они стремятся получить вознаграждение только в том случае, если сочтут, что вознаграждение будет распределено честно и справедливо. Служащие, как правило, проводят два сравнения, они соотносят собственное полученное вознаграждение и потраченные усилия с такими же показателями других работников, выполняющих аналогичную работу в одной организации, и работников похожих профессий и должностей в других организациях или отраслях [2, с. 73].

Основной вывод теории справедливости состоит в том, что пока работники не сочтут получаемое вознаграждение справедливым, они склонны к уменьшению интенсивности и эффективности труда. В соответствии с данной теорией, важными стимулами для установления справедливости является вознаграждение и меры поощрения, в распоряжении руководителя. Руководитель должен учитывать позитивное или негативное влияние этих факторов учитывая справедливость.

Теория справедливости добавляет новое измерение рассмотрению теории мотивации, ведь в некоторых обществах, особенно в постсоциалистических, понятие справедливости может быть мощной силой и иметь большое значение для социальных взаимоотношений, но, по нашему мнению, с другой стороны, применительно к российским условиям это не вполне справедливо [17]. В России десятилетиями господствовала уравниловка в оплате труда, и выдача заработной платы по ведомости, где каждый мог наблюдать величину заработка сослуживца, что как раз и приводило к обратному результату по теории справедливости — снижению производительности труда, так как различия в результатах и вознаграждении были крайне незначительны [12, с. 144].

Таким образом, в настоящее время теоретическая база концепций мотивации достаточно широко представлена содержательными и процессуальными теориями, которые актуальны и востребованы в современной системе управления персоналом.

5. Занковский, А. Н. Организационная психология. — М.: Флинта; МПСИ, 2000. — 648 с.
6. Ильин, Е. П. Мотивация и мотивы. — СПб.: Питер, 2000. — 512 с.
7. Макклелланд, Д. Мотивация человека. — СПб.: Питер, 2007. — 672 с.
8. Маслоу, А. Мотивация и личность. 3-е изд. — СПб.: Питер, 2006. — 352 с.
9. Маслоу, А. Новые рубежи человеческой природы. Под общ. ред. Г. А. Болла. — М.: Смысл, 1999. — 452 с.
10. Мескон, М. Альберт, М. Хедоури, Ф. Основы менеджмента. — М.: Издательство «Дело», 1992. — 704 с.
11. Мордовин, С. К. Управление персоналом: современная российская практика. Учебник. — 2-е изд. — СПб.: Питер, 2005. — 304 с.
12. Фалмер, Р. М. Энциклопедия современного управления. — М.: ВИПКЭнерго, 1992. — 781 с.
13. Фейдимен, Д., Фрейгер, Р. Личность и личностный рост/Вып. 2. Пер. с англ. — М.: Изд-во Российского открытого университета, 1992. — 136 с.
14. Хекхаузен, Х. Мотивация и деятельность. — СПб.: Питер; М.: Смысл, 2003—860 с.
15. Пирамида потребностей Маслоу [электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://kak-bog.ru/piramida-potrebnostey-maslou> (дата обращения: 23.02.2015).
16. Теоретические основы мотивации персонала [электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://staff-motivation.ru/teoriya-spravedlivosti-adamsa> (дата обращения: 23.02.2015).

## Современное состояние российского туризма

Дуздибаева Асылзат Сандибековна, студент  
Оренбургский государственный университет

*В статье рассматривается современное состояние российского туризма. Автор изучает проблемы в секторе внутреннего туризма, причины ее неразвитости, анализирует состояние выездного туризма, прогнозирует изменения в структуре туризма России на 2015 год.*

**Ключевые слова:** туризм, экономические функции, политические конфликты.

Одним из важных источников пополнения казны любой страны является туризм. С развитием общества социально-экономическая значимость этой отрасли повышается. Туризм имеет огромное влияние на экономику страны, на социальные и гуманитарные основы, от статистики туризма зависит деятельность многих фирм. Можно выделить несколько важных экономических функций этой сферы: функция создания дохода, производственная функция, функция обеспечения занятости населения, функция сглаживания региональной специализации, влияет на формирование ВВП.

В Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года подчеркивается, что туризм является экономически выгодной и экологически безопасной отраслью национальной экономики, существенным звеном инновационного развития страны [6].

Россия обладает множеством культурных, исторических ценностей и достопримечательностей, имеются возможности развивать разные виды внутреннего и выездного туризма: научный, религиозный, спортивный, экскурсионный и т. д. Природные богатства страны находятся на 4-ом месте, а объекты всемирного культурного наследия — на 13-ом. По результатам данных, опубликованных Всемирным экономическим форумом, в 2008 г. Россия заняла 64 место среди 124 участников, в 2009 г.

она заняла 53 место среди 133 государств, в 2011 г. — 59 среди 139 стран, а в 2013 Россия оказалась на 64 месте среди 140 участников [1]. Таким образом, с 2008 г. до 2013 г. сектор российского туризма остался на прежнем уровне без видимых скачков. Это объясняется тем, что, несмотря на наличие всего необходимого для развития внутреннего и выездного туризма, выездной туризм в России преобладает над въездным. Туристические фирмы получают прибыль за счет инфраструктуры и ресурсов других стран, соответственно деньги текут за границу. Ежегодно Россия может принимать у себя около 70 млн. туристов, но на сегодняшний день данный потенциал используется лишь на 30%.

Путешествия за границу стали неотъемлемой частью жизни граждан России. Еще с 90-х годов выезд граждан РФ за рубеж постепенно увеличивался. Так, в 1993 г. выезд преобладал над въездом в 1,6 раз, в 1994 г. — в 2,2 раза, в 1995 — в 2,1 раз. Только в 1996 г. въезд преобладал на выездом в 1,3 раз, в 1997 г. — в 6 раз, в 1998 г. — в 1,4 раз. Рассмотрим статистику выезда и въезда граждан с 2000 по 2013 г.

Динамика въездного потока нестабильна, она, то растет, то падает. В целом, количество въехавших из-за рубежа с целью туризма в 2000 г. осталось на том же уровне, что и в 2014 г. Лишь в 2003 г. наблюдался рост числа людей, въехавших в Россию с целью туризма, со-

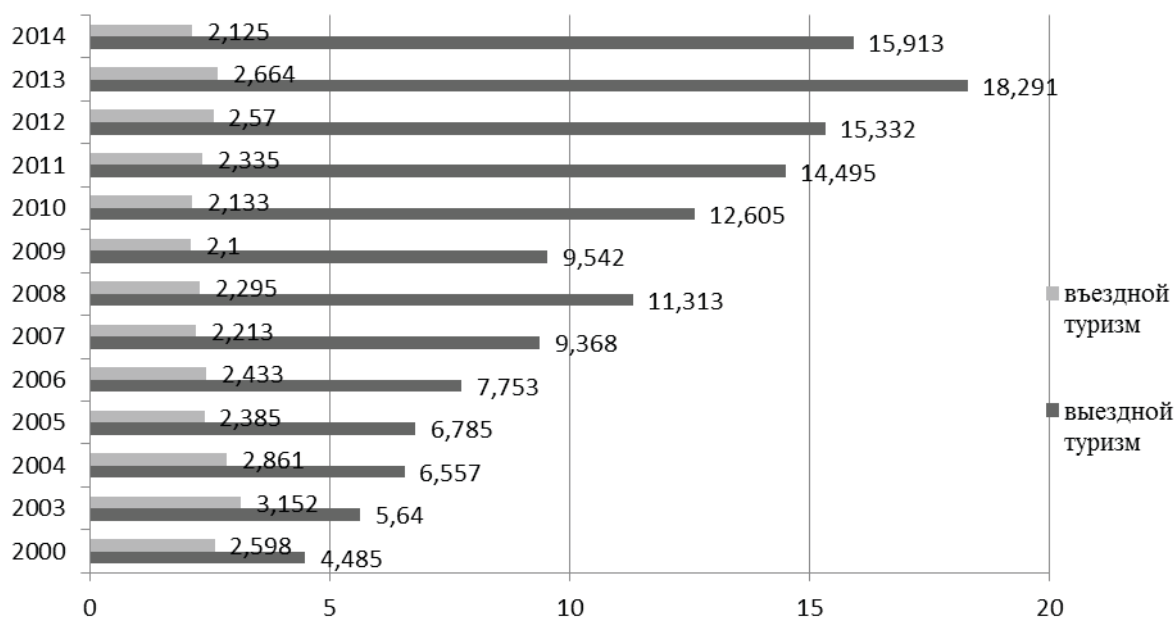


Рис. 1 Динамика выездного и въездного потока с целью туризма за период с 2000 по 2013 гг., млн. чел. [составлено автором]

ставив 3,152 млн. человек. В 2009 году число иностранных граждан, въехавших в Россию, достигла своего минимума, составив 2,1 млн. человек.

С 2000 по 2008 гг. выездной поток стабильно рос. Но в 2009 году в связи с финансовым кризисом 2008 года количество граждан, выехавших из России с целью туризма, снизилось с 11,31 млн. человек до 9,54 млн. человек. В 2010 году выездной поток стремительно вырос и составил 132%.

За тринадцать лет, с 2000 г. по 2013 г. количество выехавших граждан за границу с целью туризма выросло в 4,07 раз, с 4,48 млн. человек до 18,29 млн. человек.

Уровень въездного потока с целью туризма намного меньше выездного потока. Темпы роста въездного потока невелики. Как мы видим, в 2010 г. количество въехавших в Россию туристов составило 2,133 млн. человек, что в 5,9 раз меньше числа граждан РФ выехавших за рубеж. В 2011 г. этот коэффициент вырос до 6,2.

В 2014 г. въездной туризм значительно пострадал от политической напряженности. Спад турпотока, по подсчетам туроператоров, составил 30–40% от прошлогоднего показателя. Однако вырос турпоток в Россию из Китая и Турции, в то время как многие европейцы отказались от путешествия в Россию [7].

С каждым годом число граждан России, выезжающих за рубеж, растет. Так, в 2013 г. по сравнению с 2012 г. число выехавших граждан выросло на 2,96 млн. человек. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. число выехавших выросло на 0,84 млн. человек. В 2011 г. по сравнению с 2010 г. — на 1,89 млн. человек.

Однако, 2014 год стал непростым для российской туристической отрасли. Ослабление курса рубля, падение цен

на нефть и политические конфликты сыграли свою роль. Многие россияне отказались от заграничных поездок. В 2014 г. число выехавших за границу граждан сократилось на 2,39 млн. человек по сравнению с 2013 г. Турпоток в Россию в 2014 г. также снизился с 2,664 млн. человек в 2013 г. до 2,125 млн. человек.

Около 96% рынка выездного туризма занимает 20 государств. Среди них европейские страны, Израиль, Китай, Таиланд. Экзотические направления западного полушария пользуются пока небольшим спросом [4].

Составим Топ-10 стран, пользовавшихся большим спросом у российских туристов за последний, 2014 г.

По данным аналитиков АТОР, российский турпоток в Европу снизился на 25–30%. Из европейских стран только Кипр и Венгрия остались в плюсе [7].

В 2015 году ожидается, что такие популярные у российских туристов места, как Турция и Египет останутся на прежнем уровне. Эти страны идут на многие уступки в виде снижения цен на пребывание в отеле, чтобы не потерять российских туристов.

По прогнозам экспертов, в 2015 году ожидается рост внутреннего турпотока. Лидером среди российских мест отдыха станет Сочи, который может составить конкуренцию многим зарубежным курортам. Летом более посещаемы будут курорты Краснодарского края и Крыма, но это будет в случае взвешенной ценовой политики российских объектов размещения. Также ожидается увеличение туристического потока в Крым на уровне 20%.

Неразвитости въездного и внутреннего туризма в России способствует множество факторов, среди которых рост цен на услуги, предназначенные туристам; недостаточная реклама за рубежом туристических воз-

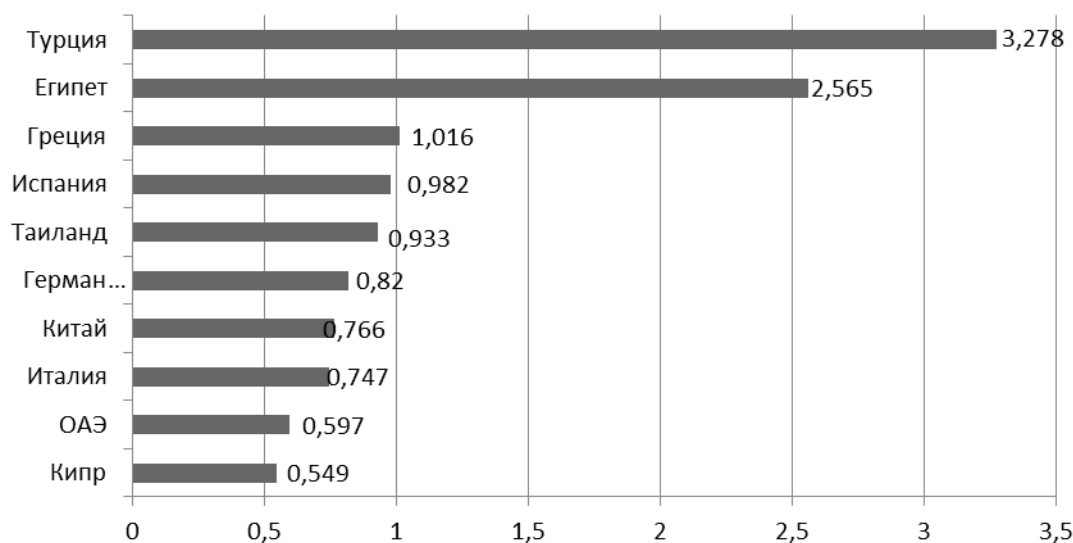


Рис. 2. Топ-10 стран, популярных среди граждан РФ в 2014 г., млн. чел. (составлено автором)

возможностей России; ограниченное количество гостиниц туркласса в регионах и в столице страны; неразвитость индустрии развлечений. Также нужно отметить, сложный и долгий процесс оформления виз и их высокая стоимость, что является немаловажным препятствием на пути туристов, желающих посетить Россию.

Многие регионы России участвуют в создании патриотического и познавательного туризма в честь 70-летия победы в Великой Отечественной войне.

К примеру, на территории Орловской области находится свыше 800 объектов военной истории, здесь же

начиналась история знаменитого полка «Нормандия — Неман». В Смоленске предлагаются патриотические программы, связанные с военной историей Старой Смоленской дороги и боев на Соловьевой переправе. Волгоград реализует инициативу по приему в городе юных туристов «Поезда Победы», а в Курской области разработан образовательный экскурсионный маршрут «Огненная Дуга — Маршруты Победы» [4].

Таким образом, события 2014 года приведут к развитию внутреннего туризма, что, несомненно, сыграет положительную роль в экономике страны в целом.

#### Литература:

1. Королева, Н. В., Анализ современного состояния развития туризма в Российской Федерации, 2012
2. Некипелов, А. Д., Зорин И. В. Глобальная экономика и туризм в России // Вестник РМАТ, 2012. № 1.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main>.
4. События и тенденции 2015 года, способные повлиять на туризм в России // РИА Новости от 26.01.2015 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: <http://ria.ru/tourism/20150126/1044314948.html>.
5. Новости выездного туризма России // Travel Russians News [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: <http://www.trn-news.ru/outbound-tourism>.
6. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 г. (проект основных положений концепции) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [http://www.intelros.ru/subject/ross\\_gasput/2026-koncepcija-dolgosrochnogo-socialno.html](http://www.intelros.ru/subject/ross_gasput/2026-koncepcija-dolgosrochnogo-socialno.html).
7. Ассоциация туроператоров России [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.atorus.ru>.
8. Кузьмина, И. Г., Цыпин А. П. Статистический анализ структуры и динамики основных показателей состояния и развития розничной торговли в России за период 1990–2012 гг // Экономика и предпринимательство. 2014. №5–2. с. 234–239.

## «Зеленая» экономика: качество жизни и активное долголетие

Егорова Мария Сергеевна, ассистент;  
Антохонова Виктория Игоревна, студент;  
Мусейко Александра Владимировна, студент  
Национальный исследовательский Томский политехнический университет

*Рассмотрены последствия модели экономики под названием «коричневая экономика». Изучена концепция экономики, которая выведет общество к прогрессу — «зеленая экономика». Функционирование здравоохранения представлено не только с точки зрения общественной эффективности, но и как экономическая модель национального хозяйства. Даны определения «эффективности» и «эффекта» в сфере здравоохранения. Раскрыто определение «медицины будущего» и приведены основные ее положения.*

**Ключевые слова:** зеленая экономика, коричневая экономика, долголетие, качество жизни, здравоохранение, медицина будущего.

Устойчивое развитие общества в целом подразумевает комплексное взаимодействие трех основных составляющих — экономической, социальной и экологической. Созданная за последние двадцать лет теория «зеленой экономики» должна предоставить более прочную связь между этими компонентами, которая была бы приемлема для всех групп стран, и развитых и только развивающихся и государств, имеющих переходную экономику.

По мнению последователей концепции «зеленой экономики», нынешняя экономическая система небезупречна. Несмотря на то, что она привела к повышению жизненного уровня населения в целом, и в частности некоторых его отдельных групп, отрицательные последствия деятельности этой идеи основательны: уменьшение природного капитала, всеобъемлющая нищета, недостаток питьевой воды, питания, топлива, неравноправие людей и стран. Все эти факторы образуют угрозу для настоящего и будущего. Нынешнюю модель экономики называют «коричневой экономикой».

Для выживания и прогресса человечества необходимо обращение к «зеленой экономике» — концепции категорий экономической деятельности, которые связаны с созданием, разделением и использованием товаров и услуг, приводящим к росту благополучия человека в продолжительном будущем, при этом, не ставя будущие поколения под удар от влияния значимых экологических факторов. Многие годы бытует мнение, что здравоохранение не относится к сфере материального производства и проявляется действием, а не в денежном эквиваленте. На самом деле, здравоохранение относится скорее к сфере обслуживания общества, направленной на улучшение его здоровья; к тому же, по достижению низкой заболеваемости и смертности людей, высокой продолжительности жизни и экономически энергичного существования, здравоохранение содействует воспроизводству трудовых ресурсов. Данное явление образует условия, благоприятные для повышения производительности труда, и, следовательно, увеличения государственного дохода.

При сохранении общественного и личного труда, здравоохранение воздействует на интенсивность развития про-

изводства, рост производительности труда и уменьшение стоимости продукции. Исходя из этого, функционирование здравоохранения следует рассматривать не только с точки зрения общественной эффективности, но даже и как экономическую модель национального хозяйства.

Итак, работа здравоохранения создает экономический эффект, являющийся прямым либо косвенным, и проявляющийся в повышении производительности труда, увеличении и прогрессировании производства и повышении государственного дохода.

Следует разделять такие близкие значения как «эффективность» и «эффект».

В здравоохранении эффект определяет медицинские, общественные и экономические итоги методов, действий, мероприятия. В то время как эффективность является понятием более обширным, определяющим эффект и передающим, как применялись имущественные, трудовые и финансовые ресурсы при данных методах, действиях, мероприятиях. На сегодняшний день медицина является собой стремительно развивающуюся область науки, которую инициативно переплетают с миром высоких технологий с целью ее усовершенствования. Скажем, уже сейчас совершается введение специального программного обеспечения, целью которого является наблюдение за состоянием здоровья человека, анализ и скорейшая отправка отчетов медицинским работникам. Будущее медицины в конечном итоге направлено на продление жизни и повышение производительности труда. Но медицина будущего намного интереснее, чем лекарства от рака или лечения болезни Альцгеймера. Она предлагает нам «бессмертные» прогнозы. По мнению известного американского изобретателя и футуролога Рэя Курцвейла человек в будущем может стать бессмертным, что определенным образом скажется на экономической системе.

Одна из целей Курцвейла — вечная жизнь. По его прогнозу возможно интенсивное развитие и обширное внедрение био- и нанотехнологий в медицину, с помощью которых люди смогут быстро и эффективно излечиться от любого заболевания. Этот прогноз не является необоснованным. В этой области существуют определенные

успехи. В 2013 году учеными из Стэнфорда была создана первая составляющая, необходимая для работы наноботов — транзистор из живой ДНК. Введение биотехнологий предоставит специалистам возможность, сканировать состояние здоровья человека, как программный код, применяя специальные приложения. Если вдруг обнаружится сбой на каком-либо участке тела, врачи смогут исправить его на геномном уровне, как программист приводит в порядок программу. По словам Курцвейла, уже примерно в 2030 году, благодаря высоким технологиям, люди окажутся в состоянии делать операции копирования памяти человека в резерв, диагностику, лечение и омоложение организма с применением нанороботов. Ученый уверен, что к тому времени сердечно-сосудистые заболевания полностью исчезнут с лица земли.

Время без болезней. Как люди будут жить в таком мире? Как развитие технологий изменит наше мировоззрение? Футурологи отмечают, что это важнейшие вопросы, на которые уже очень скоро необходимо будет находить решения. Скорость развития показывает экспоненциальный рост. Невероятными темпами ученые совершают открытия и проводят успешные испытания новейших технологий. Ожидаемая революция в области медицины относительно рядом. Безусловно, состояние здоровья человека является неотъемлемой частью такого понятия как «качество жизни». Это понятие используется в экономике, медицине, политике и социологии, и означает набор некоторых характеристик и условий человеческой жизни, который основывается на его степени удовлетворенности этими условиями. Оно гораздо шире, чем материальная обеспеченность и содержит такие факторы как, ожидаемая продолжительность жизни, питание, бытовой комфорт, удовлетворенность духовных и культурных потребностей, социальное окружение т. п.

В последнее время понятие «качество жизни» получило широкую огласку в политической лексике, общественном мнении, научных исследованиях, средствах массовой информации. Если в 1990-е гг. проблема качества жизни решалась лишь на уровне российского экспертного сообщества, то на данный момент понятие «качество жизни» стало почти таким же популярным, как понятие «уровень жизни». Так как уровень и качество жизни неразрывно взаимосвязаны, то рост качества жизни россиян осуществляется только с помощью улучшения здоровья, роста уровня доходов, стабилизации экологических характеристик, увеличения продолжительности жизни людей, доступности образования для всех слоев общества, производства товаров и услуг первой необходимости, решения жилищных проблем. С повышением уровня жизни растет и довольство человека, его качество жизни.

В сфере медицины, качество жизни является интегральной характеристикой эмоционального, психологического, физического, социального состояния человека, оцениваемой исходя из его субъективного восприятия [1]. У концепции качества жизни можно выделить два под-

хода. В первую очередь, при его анализе обращают внимание на различные сферы жизни пациента, как косвенно зависящие от него, так и связанные напрямую с состоянием его здоровья. Во-вторых, оценка осуществляется главным образом за счет мнения самого человека, его субъективного восприятия качества жизни по различным признакам [1].

Качество жизни зависит от коммуникаций в социуме, состояния здоровья, организованности досуга, социального и психологического статуса, от стрессов и озабоченности, свободы деятельности и выбора, уровня образования, доступа к культурному наследию, профессиональному, психологическому, социальному, психологическому самоутверждению, адекватности коммуникаций и взаимоотношений и психотипа [2][3][4].

По мнению социологов Финансового университета при Правительстве РФ, высокое качество жизни человека означает [5] [6]: высокую продолжительность здоровой жизни, поддерживающуюся доступным медицинским обслуживанием и безопасностью жизни человека; допустимый объем потребления товаров и услуг, гарантированный доступ к материальным благам, удовлетворительные социальные отношения, отсутствие серьезных общественных конфликтов и угроз достигнутому уровню благополучия; благополучие семьи; познание мира и развитие — доступ к знаниям, образованию и культурным ценностям, формирующим личность и представления об окружающем мире; учет мнения индивида при решении общественных проблем, участие в создании общепринятой картины мира и правил поведения человека; социальную принадлежность, полноправное участие в общественной и культурной жизни во всех их формах; доступ к разнообразной информации, включая сведения о положении дел в обществе; комфортные условия труда, дающего простор для творчества и самореализации, относительно короткий рабочий день, оставляющий человеку достаточно свободного времени для различных занятий.

Любое государство, независимо от его политики, должно иметь целью рост качества жизни населения и в первую очередь должно быть ориентировано на увеличение благосостояния и развитие людей. Развитие самого общества невозможно без обеспеченности населения необходимыми материальными и духовными благами, без роста качества жизни.

Также важным фактором для воспроизводства трудовых ресурсов является срок активного долголетия. Старение — естественный процесс и сам по себе не является проблемой. Настоящие проблемы — это инвалидность и преждевременная смерть, которых по большей части можно избежать или значимо сдвинуть их на более поздние возрастные периоды. Такие задачи могут быть решены только при тесном сотрудничестве органов здравоохранения и социального обслуживания, научных и практических медицинских учреждений с политическими, общественными и религиозными организациями.



Прогресс медицины в XX веке обеспечил увеличение продолжительности жизни людей в развитых странах. А со второй половины XX века важным направлением здравоохранения стало все, что связано с лечением заболеваний, связанных со старением, и снижение смертности от них. В этой сфере также достигнуты большие успехи, в результате в западных странах неуклонно растет доля людей преклонного возраста, что ложится сильным бременем даже на самые развитые экономики. Выход видится в одном — в развитии медицины антиявления, которая нацелена на замедление процессов старения и профилактику развития связанных с ним заболеваний. Необходимое условие существенного продления периода здоровой жизни человека — выяснение фундаментальных механизмов старения и развития, связанных с ним заболеваний.

Второй Всемирной ассамблеей ООН по вопросам старения (2002) было выявлено, что быстрое постарение населения — это глобальная социально-демографическая проблема, распространяющаяся во всем мире и во всех сферах его существования: нравственно-этическом, финансово-экономическом, традиционно-национальном, политическом. Статистика показывает, что в настоящее время мир претерпевает демографические изменения: каждому десятому человеку в мире 60 лет и больше, а по прогнозам к 2050 г. уже каждый пятый человек будет в этом возрасте. Следовательно, перед каждым государством стоит стратегическая задача — гарантировать лицам третьего возраста возможность увеличить года, без инвалидности, сохраняя при этом свою активность и участие в культурной и экономической жизни общества.

Существует две точки зрения на старость:

1) пессимистическая, когда быстрое старение людей связано с ухудшением жизни общества, резкая нужда в увеличении сил для ухода и обслуживания пожилых людей, осложнения в экономике;

2) оптимистический, когда при старении у человека появляется более глубокое понимание жизни, происходит успешная переквалификация, вырабатывается навык приспособления к новым условиям, происходит накопление большого жизненного опыта.

В связи с этим, для роста продолжительности жизни и продления активного долголетия нужен обширный комплекс профилактических мер по предупреждению преждевременного старения. Безусловно, это должен быть комплекс профилактических мероприятий, в котором были бы задействованы такие факторы, как психологические, медикаментозные, социально-гигиенические и другие воздействия. При этом целью будет являться не только увеличение продолжительности жизни «любой ценой», но и достижение активной старости, повышение периода работоспособности и оптимального состояния здоровья, что положительно скажется на экономике государства.

На основе проведенного исследования можно сделать следующие выводы. Здравоохранение относится к сфере обслуживания общества, направленной на улучшение его здоровья; к тому же здравоохранение содействует воспроизводству трудовых ресурсов. Данное явление образует условия, благоприятные для повышения производительности труда, и, следовательно, увеличения государственного дохода. Функционирование здравоохранения следует рассматривать не только с точки зрения общественной эффективности, но даже и как экономическую модель национального хозяйства. Медицина будущего направлена на продление жизни и повышение производительности труда. Понятие «качество жизни» гораздо шире, чем материальная обеспеченность и содержит такие факторы как, ожидаемая продолжительность жизни, питание, бытовой комфорт, удовлетворенность духовных и культурных потребностей, социальное окружение т. п. С повышением уровня жизни растет и довольство человека, его качество жизни. Старость — это заключительная фаза генетически предопределенного ряда возрастных периодов человека, содержание и назначение которого имеют социальную подоплеку. Одиночество, бедность, неблагоприятные условия существования представляют тот комплекс вторичных факторов, который способствует обращению старости из «золотой поры» свободного активного времяпрепровождения в период одряхления, связанный со значительной зависимостью от семьи и от общества.

#### Литература:

1. Новик, А. А., Ионова Т. И. Руководство по исследованию качества жизни в медицине. 2-е издание/Под ред. акад. РАМН Ю. Л. Шевченко. — М.: ЗАО «ОЛМА Медиа Групп», 2007. — 320 с.
2. Райзберг, Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б.. Современный экономический словарь. — 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М. 479 с.. 1999.
3. Новая философская энциклопедия: В 4 тт. М.: Мысль. Под редакцией В. С. Стёпина. 2001.
4. Философский энциклопедический словарь. — М.: Советская энциклопедия. Гл. редакция: Л. Ф. Ильичёв, П. Н. Федосеев, С. М. Ковалёв, В. Г. Панов. 1983.
5. Зубец, А. Н. Истоки и история экономического роста/М.: Изд-во «Экономика», 2014. 463 с.
6. Зубец, А. Н., Тарба И. В. Качество жизни в России // «Финансы» М., № 12, 2013, с. 68–70

## Определение отношения потребителей к инновациям, сопротивление инновациям, разумная инновационность

Егорова Мария Сергеевна, ассистент;  
Калинкина Элина, студент;  
Майер Софья, студент

Национальный исследовательский Томский политехнический университет

*Представлено определение термина «Инновация». Определены факторы, играющие важную роль в инновационном развитии. Изучены типы потребителей по степени принятия ими инноваций. Обозначены внутренние и внешние факторы сопротивления инновациям. Охарактеризовано понятие разумной инновационности.*

**Ключевые слова:** инновация, сопротивление, потребители, инновационность.

**И**нновация — это идея, деятельность или продукт, воспринимаемый как новый индивидуумом или группой [1]. Можно сказать, что новизна продукта (в области поведения потребителей) определяется восприятием рынка, а не объективной оценкой его технологического изменения.

Важнейшую роль в инновационном развитии играют следующие факторы: создание инновации и ее распространение на рынке. Долгое время считалось, что основным двигателем инновационного процесса являются организации, а потребители — лишь пассивные его участники, которые покупают предлагаемые им продукты. Однако многочисленные исследования показывают, что сегодня это утверждение безнадежно устарело, так как потребители стали мощным источником инновационных идей.

В качестве потребителей инноваций обычно рассматривают только рыночных потребителей, т. е. покупателей новинок, влияющих на их восприятие и распространение на рынке. Данное распространение имеет определенное название — диффузия инновации, то есть процесс, с помощью которого нововведения распространяется между членами социальной системы во времени. Согласно диффузной модели американского исследователя Э. Роджерса, описанной в работе «Диффузия инноваций», графики принятия инноваций членами общества поддаются нор-

мальному распределению. Э. Роджерс дал названия каждому сегменту и примерную оценку для каждого из них.

В соответствии с данной классификацией, различают следующие типы потребителей по степени принятия ими инноваций [2]:

1. Новаторы — мобильны, рискованны, энергичны в процессе информатизации, обладают способностью понимания и применения технических знаний, могут схватывать абстрактные идеи, имеют контакты в различных сферах.

2. Ранние последователи — имеют образование и пользуются популярностью, тянутся к использованию новых технологий и стремятся повсеместно внедрить их. Они более привязаны к местной структуре, обладают лидерскими качествами.

3. Раннее большинство — осмотрительны и имеют много неформальных контактов. Информацию часто получают от предыдущей группы.

4. Позднее большинство — традиционны, предусмотрительны, скептически, обладают низким социальным статусом, восприимчивы к стоимости товара и давления большинства оказывает на них большое влияние.

5. Отстающие — консервативны, подозрительно относятся к инновациям, не обладают лидерскими качествами, находятся в изоляции от общества, не являются

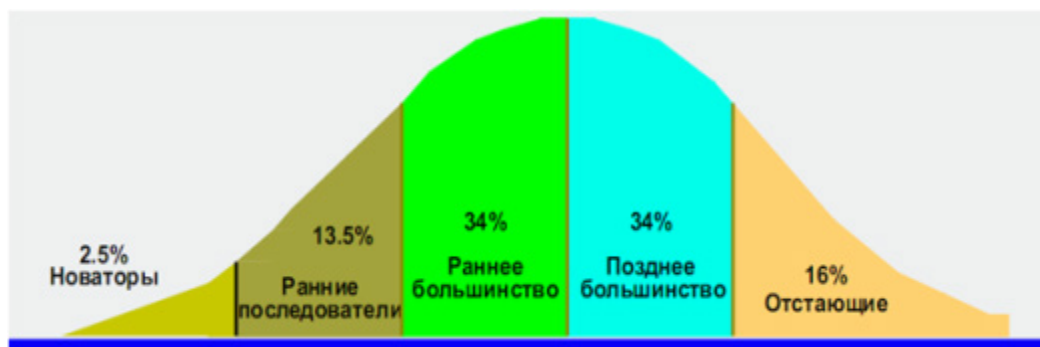


Рис. 1. График принятия инноваций членами общества

многосторонними, Люди принимают менее рискованную позицию, пытаясь получить оценки от других групп, прежде чем принять решение. Исходя из данного графика, лишь небольшой процент способен сразу реагировать на новые идеи, треть населения готовы принять новшества чуть раньше, чем среднестатистический гражданин, остальная масса подозрительно относится к новым идеям.

На поведение потребителей могут влиять как внешние, так и внутренние факторы. Факторами внешнего влияния на потребителей являются такие основополагающие, как культура, ценности, демографическая ситуация, принадлежность к социальной группе, домохозяйства. Культура страны, или нации оказывает самое обширное и косвенное влияние на поведение покупателей. С течением времени маркетинговая деятельность и политика государства в целом увеличивает влияние на образ жизни, стиль мышления, ценности и чувства граждан. Внутренние факторы затрагивают поведение покупателя с двух сторон: с одной — как индивидуума и личность, а с другой — как члена социальной группы. Процесс принятия решения о приобретении товара является информационным процессом, то есть процедурой обработки потребителем информации. В ходе данной деятельности происходит получение стимулов, их осмысление, хранение и использование.

Можно посмотреть на данную проблему, как со стороны потребителей, так и со стороны компаний, внедряющих инновационный товар. Внедряя что-либо новое, возникают такая проблема, как сопротивление потребителей инновациям. Оно обусловлено консерватизмом и инертностью основной группы населения, существенно осложняющих восприятие новшества.

Выделяют внутренние и внешние факторы сопротивления.

Внутреннее сопротивление включает в себя нежелание или полный отказ принимать участие в данном процессе со стороны руководителей фирмы и самих работников. Данный вид сопротивления может быть как осознанным, так и неосознанным и зависеть от следующих факторов [3]:

- 1) характер управления внутри фирмы (например, такие функции, как планирование и контроль);
- 2) уровень развития коммуникаций и сбора информации;
- 3) профессиональная подготовка служащих.

Внешнее сопротивление основывается на действиях других субъектов рынка и воздействиях с их стороны. Конкуренты, общественные организации, посредники, поставщики и потребители так или иначе влияют на деятельность компании. В период внедрения инноваций это влияние, как правило, переходит в давление и сопротивление вследствие того, что нововведения затрагивают всех субъектов среды. Перед руководителем ставятся цели устранить негативную ситуацию и направить его в позитивное направление еще на стадии проектирования и разработки инновационной политики. Для достижения поставленных целей компании необходимо:

- 1) реально подходить к возможностям фирмы;
- 2) создать хорошо отлаженную систему сбора и обработки информации;
- 3) стимулировать поступление необходимой информации от всех функциональных подразделений;
- 4) внедрить систему коллективного принятия решений и коллективной ответственности, с участием руководителей всех уровней и служащих;
- 5) построить успешную систему мотивации для стимулирования творческого подхода и разработки идей;
- 6) в инновационной деятельности ориентироваться на социально-этическую полезность нововведений для общества в целом;
- 7) создавать долгосрочные связи с кредиторами, поставщиками и потребителями, а также всячески взаимодействовать с общественными группами и учреждениями на взаимовыгодной основе, привлекая их к участию в инновационном процессе.

Любая инновация всегда сопровождается сопротивлением. Внутреннее сопротивление вытекает из пристрастного отношения руководства, консерватизма рабочих, низкого уровня информатизации и степени кооперации между структурными подразделениями компаний. Повышение качества обладания информацией способствует рационализации предложений со стороны служащих, которые, в свою очередь, способны обеспечить эффективное внедрение новых проектов, а предпроектное участие может гарантировать поддержку проекта во время его реализации. Данные действия способны сделать процесс внедрения нового продукта менее болезненным.

Разумная инновационность подразумевает под собой внедрение новых технологий при меньшей затрате ресурсов, с целью наилучшего удовлетворения потребностей населения. В Российской Федерации была разработана Концепция долгосрочного инновационного развития, которая создавалась в соответствии с Федеральным законом «О науке и государственной научно-технической политике». Данная концепция устанавливает цели, приоритеты и инструменты государственной инновационной политики. Также она предусматривает направления развития для субъектов инновационной деятельности и финансирования научной сферы.

На данный момент обозначены три ключевых приоритета разумных инноваций [4]:

1. Формирование кадрового потенциала. На сегодняшний день главным фактором успеха является наличие высококвалифицированных специалистов, в то время, как в условиях глобальной конкуренции обозначилась тенденция понижения значимости такого фактора, как доступ к природным ресурсам. Следовательно, центральное место занимает развитие потенциала кадров и человеческого капитала. Немаловажным фактором является создание благоприятных условий для развития конкуренции в сферах преподавания и управления, а также в научно-исследовательской деятельности. Также, для стимулирования притока специалистов, пла-

нируется изменения в законодательстве и упрощение миграционного режима.

2. Существенное увеличение инновационной активности малого и среднего бизнеса, в основном за счет усовершенствования технологических процессов и создания принципиально новых продуктов, которые могли бы составить конкуренцию на мировом рынке.

Ключевой целью концепции считается повышение восприимчивости бизнеса к инновациям, в результате которого компании должны считать деятельность, связанную с внедрением инноваций основной.

Для повышения востребованности результатов исследовательской деятельности в стране необходимо более интенсивно использовать инновационную инфраструктуру в производственных предприятиях.

Во внешнеэкономической деятельности должна оказываться поддержка со стороны государства.

3. Продвижение разумных инноваций в государственном секторе. В стране должна быть обеспечена бла-

гоприятная среда для инновационной активности, в том числе, за счет устранения существующих на данный момент ограничений и барьеров. В то же время инновации должны коснуться и самого государства.

В социальной сфере происходит активное внедрение инноваций с помощью механизмов госзакупок и государственным участием в разработке разумных инновационных программ.

Рычаги развития и содействия инновациям будут структурированы в единую цепь для обеспечения поддержки инноваций от стадии возникновения идеи до выпуска этого продукта на рынок.

Результирующая оценка данной концепции заключается во всестороннем анализе инновационного потенциала и долгосрочных гипотез его развития. Вышеизложенные положения концепции учитываются при разработке стратегии и социально-экономических программ в России на Федеральном уровне.

#### Литература:

1. Алешина, И. В. Поведение потребителей: учебник. — М.: Экономистъ, 2006.
2. Баркер Дж. Парадигмы мышления. Как увидеть новое и преуспеть в меняющемся мире. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2007.
3. Гуриева, Л. К. Теория диффузии нововведений. Инновации: журнал. — СПб., 2005. — № 4.
4. Эндрю Брег, Мэри Брег. Новые идеи, которые разрушают шаблоны/Под ред. Дудникова В. М. — М.: Дело и Сервис, 2008.

## Проблемы формирования и оценки критериев качества жизни населения современной России

Егорова Мария Сергеевна, ассистент;

Кузикова Валентина Андреевна, студент;

Сухарева Светлана Александровна, студент

Национальный исследовательский Томский политехнический университет

Вступление мирового сообщества на новый этап развития, предусматривает преобразование фундаментальной науки и образования в основные отрасли хозяйства, осуществление социальных и интеллектуальных факторов экономического роста, установление совершенного качества жизни населения, преимущество высокотехнологичных отраслей [1].

В настоящее время социальная сфера является важным фактором изменения структуры экономики, усовершенствования традиционных производств, измерителем оптимальной структуры экономики, в том числе отраслевой и воспроизводственной. Реализация целей и обеспечение безопасности национального экономического развития становятся невозможными из-за ухудшения уровня жизни российского населения, а именно рост преступности, неблагоприятные тенденции в сфере образования, ухуд-

шения общего состояния здоровья граждан, рост числа пенсионеров и сокращение населения работоспособного возраста. Все эти факторы оказывают негативное воздействие на социальные индикаторы и качество жизни населения. Темпы экономического роста в России тормозятся из-за того, что социализация факторов экономического развития учитывается недостаточно. В экономическую политику Российской Федерации был внедрен опыт развитых стран, но отсутствие соответствующих условий не дало ожидаемого результата и не было принято обществом [2].

Совокупность признаков, с помощью которых оценивается динамика и социально-экономическое развитие общества, а также его результативность называются критериями качества жизни населения, проживающего на определенной территории. В определение состава кри-

териев качества жизни принято включать интегральный и частный подходы для оценки рассматриваемых категорий. Интегральный подход заключается в осуществлении двух типов оценок: объективной (на основе статистических данных официальных организаций) и субъективной (на основе опросов населения и общественного мнения, а так же с использованием обобщающей информации).

Несмотря на сосуществование в одной системе двух видов критериев (объективных и субъективных), дополняющих друг друга, они с разных сторон выражают объективные условия жизни и субъективное ощущение удовлетворенности человека условиями его жизни. Причина актуальности интегрального подхода заключается в неизмеримости составных элементов качества жизни количественно. К таким не измеряемым элементам можно отнести индивидуальные привязанности и предпочтения, удовлетворенность качеством жизни, степень свободы, контроль и уверенность человека в любой жизненной ситуации и т. п.

Частный подход осуществляется при помощи интегральных индикаторов и обобщающей оценки качества жизни и направлен на более тщательное и глубокое исследование отдельных составляющих качества жизни населения. Ими являются показатели состояния здоровья, жилищные условия, образование, формы досуга и отдыха. Научное обеспечение включает в себя две группы критериев, которые осуществляют анализ и мониторинг качества жизни людей. Первая группа состоит из оценок, сформулированных на основе статистической информации. Вторую группу составляют оценки, основанные на социологических опросах. На основе сущности основных элементов качества и уровня жизни производится подбор социальных и статистических показателей.

В 1978 г. принята международная статистика уровня жизни, которая учитывает 12 основных социальных групп показателей:

1. Демографические показатели, характеризующие население: смертность, рождаемость.
2. Условия жизни с точки зрения санитарии и гигиены.
3. Показатели, характеризующие потребление продовольственных товаров.
4. Характеристика жилищных условий.
5. Уровень развития образования и культуры.
6. Показатели, характеризующие условия труда и занятость населения.
7. Динамика роста доходов и расходов населения.
8. Уровень потребительских цен и стоимость жизни.
9. Количество транспортных средств.
10. Организация досуга и отдыха.
11. Социальное обеспечение.
12. Степень свободы человека и его права.

Центром экономической конъюнктуры и прогнозирования, существовавшем раннее в Министерстве экономики РФ (1993 г.), была создана система оценки уровня жизни,

которая состоит из 7 разделов и 39 показателей. Самыми значимыми из перечисленных 39 показателей являются 12 показателей, которые входят в систему показателей для оценки процесса экономической реформы в России:

1. Средняя заработная плата труда работников.
2. Средняя зарплата, средняя пенсия и покупательная способность населения.
3. Основные социально-демографические группы населения и их прожиточный минимум.
4. Минимальный потребительский бюджет по основным социально-демографическим группам населения.
5. Часть населения, имеющая среднедушевые доходы ниже прожиточного минимума и минимального потребительского бюджета.
6. Показатели распределения населения по социально-демографическим группам.
7. Структура потребления продуктов питания в семьях с различным уровнем среднедушевого дохода.
8. Размер денежных доходов и расходов различных социально-демографических групп населения.
9. Соотношение среднедушевых доходов населения не менее 10 % и 10 % наиболее обеспеченного населения.
10. Потребительские расходы социально-демографических групп населения и их структура.
11. Коэффициент Джини.
12. Выделение групп населения по размеру среднедушевого дохода.

В 1998 г. Госкомстат России разработал и утвердил «Унифицированную систему показателей, характеризующих социально-экономическое положение муниципального образования». Применение этой системы показателей позволяет давать характеристику социально-экономического положения муниципального образования. Анализ социальных показателей муниципальных образований и его характеристику можно проводить по 25 направлениям, с использованием 300 показателей. Основными являются разделы, отражающие основные аспекты уровня жизни населения и его качества.

Для того, чтобы оценить качество жизни населения, необходимо использовать систему статистических показателей, характеризующих социально-экономическое положение муниципального образования. Основной проблемой является отсутствие институтов, занимающихся информационно-аналитической работой, или разветвленной сети учреждений муниципальной статистики, которые могли бы проводить мониторинг качества жизни на территории муниципального образования.

В России и за рубежом действует множество критериев качества жизни. Их анализ показывает, что качество жизни дополняется и характеризуется показателями, которые определяют не только уровень, но и условия жизни:

- показатели, характеризующие макроэкономическое состояние национальной экономики (уровень инфляции, уровень заработной платы занятого населения, динамика промышленного производства).
- состояние здоровья населения.

— обеспеченность жильем и его доступность, социальная инфраструктура.

— состояние окружающей среды.

— социальные отклонения в обществе (преступность, наркомания и т. д.).

Определение уровня удовлетворенности населения скоростью социально-экономических изменений в муниципальном образовании (качеством медицинской помощи, возможностью трудовой деятельности, гражданской и экологической безопасностью, и др.). Во время проведения социологических опросов граждане часто предлагают новые социальные индикаторы для оценки уровня жизни и ее качества. Их необходимо использовать наряду с официальной системой статистических показателей при управлении качеством жизни населения на территории муниципального образования и страны в целом.

В сравнении с системой статистической оценки уровня и условий жизни подсистема социальных индикаторов более гибко характеризует происходящие явления и процессы, она отражает первостепенные направления оценки качества жизни и применяется во время разработки и реализации концепции социально-экономического развития муниципального образования.

Для комплексного анализа качества жизни нужно использовать интегративные показатели оценки условий жизнедеятельности граждан на обобщенном уровне. Для этого показатели проходят процедуру агрегирования, а качество жизни рассматривается как целостное явление, состоящее из многочисленных первичных признаков. Но всякий процесс укрупнения исходных данных неизбежно приводит к снижению информативности и конкретной содержательности показателей. Поэтому разработанные интегративные показатели, характеризующие качество и уровень жизни населения, должны отражать все важнейшие свойства объекта исследования, его тенденции и закономерности развития.

В настоящее время в России уровень прожиточного минимума является границей бедности. На основании положений Федерального закона от 03 декабря 2012 года № 227-ФЗ «О потребительской корзине в целом по РФ» производится расчет величины прожиточного минимума [4].

Из таблицы № 1 можно увидеть, что с 2012 года за каждый квартал величина прожиточного минимума возрастала (кроме IV квартала 2013 года).

Регулярно увеличиваются нормативы потребительской корзины в части продовольствия, объемов потребления товаров первой необходимости, лекарств и санитарно-гигиенических товаров для детей и пенсионеров. Так же для пенсионеров включены расходы на оплату транспортных услуг. Услуги учреждений культуры предусмотрены отдельной статьей расходов.

Динамика прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по Российской Федерации представлена на рисунке 1 [3].

Государственными органами постоянно ведется работа по разработке наиболее эффективных методик выявления граждан и бедных семей, нуждающихся в оказании адресной социальной помощи. Программы помощи нуждающимся имеют многостороннее значение, так как учитывают сочетание материальной помощи малообеспеченным гражданам с мерами по социальной адаптации и повышению их востребованности на рынке труда. Для улучшения качества жизни необходимо реализовать меры, принятые на государственном уровне, они могут дополняться и изменяться в субъектах Российской Федерации, имеющих право увеличивать размеры социальной помощи нуждающимся гражданам, разрабатывать и применять собственные механизмы адресной материальной помощи за счет имеющихся у них финансовых возможностей, предусматривать оказание социальной помощи гражданам при оплате жилищно-коммунальных услуг.

Таблица 1. Величина прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по Российской Федерации [3]

Период, за который исчислена величина прожиточного минимума в целом по Российской Федерации	Величина прожиточного минимума в целом по Российской Федерации (в руб.)			
	на душу населения	для трудоспособного населения	для пенсионеров	для детей
за II квартал 2014 года	8192	8834	6717	7920
за I квартал 2014 года	7688	8283	6308	7452
за IV квартал 2013 года	7326	7896	6023	7021
за III квартал 2013 года	7429	8014	6097	7105
за II квартал 2013 года	7372	7941	6043	7104
за I квартал 2013 года	7095	7633	5828	6859
за IV квартал 2012 года	6705	7263	5281	6432
за III квартал 2012 года	6643	7191	5229	6387
за II квартал 2012 года	6385	6913	5020	6146
за I квартал 2012 года	6307	6827	4963	6070

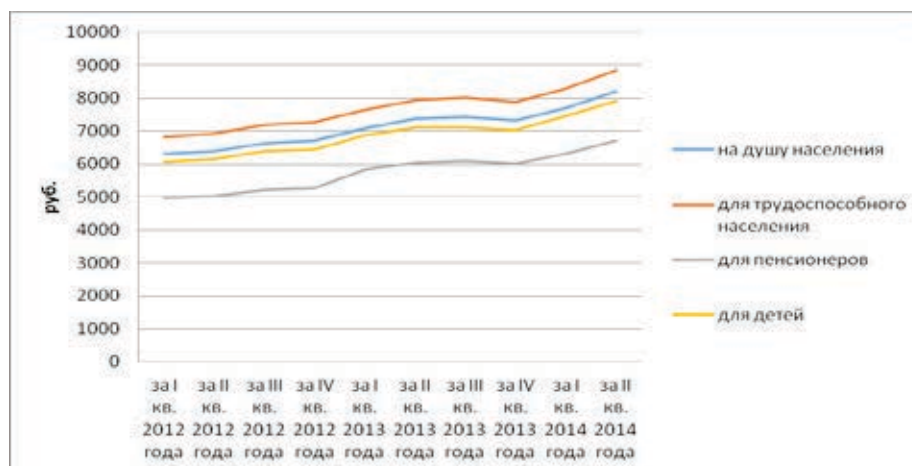


Рис. 1. Динамика прожиточного минимума

Для оказания помощи малоимущему населению, вместе с бюджетными средствами необходимо задействовать иные источники финансирования. С этой целью необходимо развитие партнерства государства и частных благотворителей, которые в силах помочь в сложившейся ситуации. Помощь негосударственных организаций стала бы очень весомой благодаря разработке и исполнению задач по улучшению благосостояния малообеспеченных категорий населения на основаниях социальных грантов по инициативе государственных органов управления. В перспективах государства планируется продолжить работу по усовершенствованию законодательства и реализации мер по преобразованию натуральных льгот в денежные выплаты, а так же осуществление увеличения размеров ежемесячных выплат определенным категориям граждан с учетом ежегодной индексации.

В таблице 2 представлен общий объем социальных выплат на основании данных годовых расчетов показателей денежных доходов и расходов населения.

Динамика объемов социальных выплат по их видам изображена на рисунке 2.

По сравнению со странами близкого уровня развития в области формирования человеческого потенциала, Россия обладает некоторыми преимуществами: системы образования и культуры находятся на лидирующих позициях. Однако установившееся недофинансирование систем образования и культуры, деградация фундаментальных наук, являющихся двигателем развития этих систем, способны отнять у России эти преимущества. С целью обеспечения экономического роста и стабильности социальной политики, важнейшей стратегией развития России является задача по восстановлению и закреплению преимуществ в областях культуры и образования.

Таблица 2. Общий объем социальных выплат<sup>1)</sup> (по утвержденным данным годовых расчетов показателей денежных доходов и расходов населения) [3]

Виды социальных выплат	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Социальные выплаты, млрд. руб.	2477,7	3333,3	4247,7	5761,8	6514,0	7319,3
из них:						
пенсии	1669,7	2282,3	2825,8	3987,2	4415,5	5078,7
пособия	639,5	830,0	1167,9	1522,7	1831,4	1935,9
стипендии	26,4	35,7	39,8	41,0	51,6	59,2
Удельный вес социальных выплат, процентов:						
в ВВП	7,5	8,1	10,9	12,4	11,7	11,8
в объеме денежных доходов населения	11,6	13,2	14,8	17,7	18,3	18,5
Изменение социальных выплат <sup>2)</sup> , в процентах к предыдущему году	109,3	117,9	114,1	126,9	104,3	106,9

<sup>1)</sup> С 2010 г. — включая данные по Чеченской Республике.

<sup>2)</sup> С корректировкой на индекс потребительских цен.

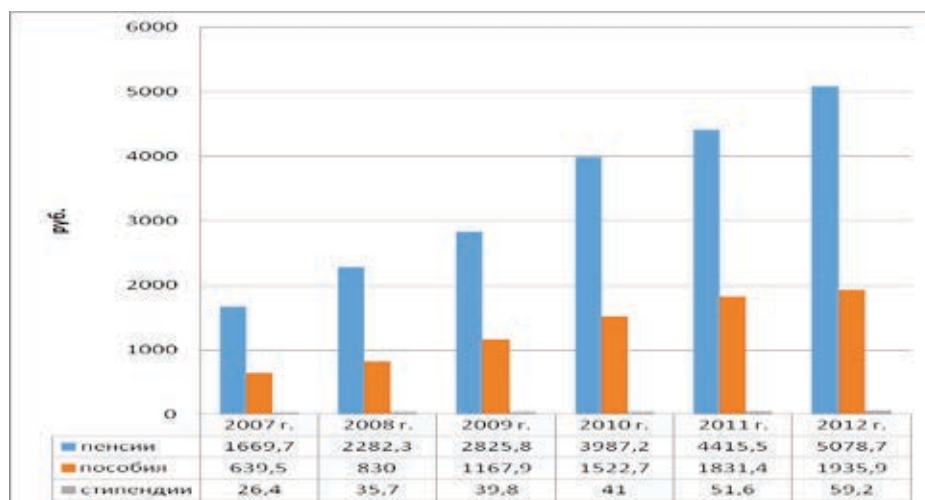


Рис. 2. Динамика объемов социальных выплат по их видам [3]

Главная особенность социальной политики это необходимость самостоятельной деятельности профессиональных сообществ, которые являются гарантом качества социальных и государственных услуг, а так же демонстрируют профессиональный уровень развития в различных сферах экономики. Такими специалистами могут быть инженера, ученые, юристы, врачи, учителя и другие. Одной из важнейших задач Правительства Российской Федерации являются помощь в формировании профессиональных сообществ, предоставление им в руководство многих контрольно-надзорных полномочий, оценка качества, а так же участие в разработке и оценке политики.

Кроме реализации своих традиционных задач, направленных на улучшение качества жизни наиболее незащищенных групп населения, социальная политика должна учитывать и интересы таких слоев общества, которые могут реализовать возможности и потенциал инновацион-

ного развития. С экономической точки зрения это могут быть представители среднего класса, социальные установки и доходы которых позволяют им выбирать виды трудового поведения и потребления. С культурной же точки зрения это люди, имеющие высшее образование, которые относятся к научно-исследовательскому классу или являются потенциальными его представителями. Этот метод не характеризуется отказом от борьбы с бедностью, являющейся вызовом для социального равновесия, но позволяет сбалансировать это направление действиями, связанными с целями развития [5].

Таким образом, понятие «качество жизни» является динамичным показателем экономического развития страны, и успевать за его изменениями очень сложно. Показатель качества жизни населения должен корректироваться в соответствии со структурными сдвигами микро и макроэкономики (инфляция, снижение платежеспособного спроса населения и др.).

#### Литература:

1. Гасанов, М. А., Егорова М. С. Приоритеты преодоления структурной десоциализации и формирование социального благополучия в России. // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований № 10 (часть 2), 2014, стр. 58–61
2. Егорова, М. С., Барышева Г. А. Проблемы измерения экономического благополучия человека в условиях экологизации экономики // Экономика и предпринимательство. — 2014. — № 12–3. — с. 135–139
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/population/level/#](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/level/#). Дата обращения (10.30.2015)
4. Федеральный закон от 03.12.2012 № 227-ФЗ «О потребительской корзине в целом по Российской Федерации» (03 декабря 2012 г.).
5. Global Trends of «Green» Economy Development as a Factor for Improvement of Economical and Social Prosperity [Electronic resource]/M. S. Egorova, M. V. Pluzhnik, P. Glik//Procedia — Social and Behavioral Sciences. — 2015. — Vol. 166: Proceedings of The International Conference on Research Paradigms Transformation in Social Sciences 2014 (RPTSS-2014), 16–18 October 2014, Tomsk, Russia. — [P. 194–198]



## Экономическое регулирование природоохранной деятельности в г. Омске

Егорова Мария Сергеевна, ассистент;

Лончакова Анна Дмитриевна, студент

Национальный исследовательский Томский политехнический университет

*Город Омск рассмотрен как промышленный город, где крупные предприятия пагубно влияют на экологическую обстановку в городе. Дано определение и рассмотрены функции, полномочия государственного экологического надзора. Изучены статьи (51, 57 и 62) Бюджетного кодекса Российской Федерации, согласно которым взимаются денежные средства за негативное воздействие на окружающую среду.*

**Ключевые слова:** государственный экологический надзор, финансово-правовые обязательства, природоохранные мероприятия.

В настоящее время мощные промышленные города и центры являются источниками выбросов загрязняющих веществ, которое оказывает негативное воздействие на окружающую среду.

Экологическая обстановка Омской области определяется как физико-географическими условиями, так и деятельностью промышленности. В данном регионе развита нефтеперерабатывающая, химическая и нефтехимическая промышленность, машиностроение, сельское хозяйство, строительство и производство стройматериалов, энергетический комплекс. Данные отрасли, а также транспорт, формируют основное антропогенное воздействие на природные комплексы и урбанизированные территории Омской области. Промышленные предприятия являются источниками экологической опасности и регулирование их деятельности должно носить целенаправленный государственный характер.

Государственный экологический надзор, как в г. Омске, так и в других субъектах РФ, осуществляется в целях сохранения природных экосистем и повышения качества окружающей природной среды для обеспечения провозглашенного Конституцией Российской Федерации права каждого на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного здоровью или имуществу экологическим правонарушением [3].

Государственный экологический надзор включает:

1) государственный надзор в области охраны атмосферного воздуха; в области охраны водных объектов; надзор за геологическим изучением, рациональным использованием и охраной недр; земельный надзор; надзор в области обращения с отходами;

2) федеральный государственный лесной надзор; надзор в области охраны, воспроизводства и использования объектов животного мира и среды их обитания и сохранения водных биоресурсов; охотничий надзор; надзор в области охраны и использования особо охраняемых природных территорий [3].

Государственный экологический надзор осуществляется уполномоченными федеральными органами исполнительной власти (федеральный государственный экологический надзор) и органами исполнительной власти

субъектов Российской Федерации (региональный государственный экологический надзор) согласно их компетенции в соответствии с законодательством Российской Федерации в порядке, установленном соответственно Правительством РФ и высшим исполнительным органом государственной власти субъекта РФ [3].

Указанные полномочия в 2013 г. в Омской области при активном взаимодействии осуществляли государственные инспекторы федеральных органов исполнительной власти — Управления Росприроднадзора по Омской области, Управления Россельхознадзора по Омской области, Управления Росреестра по Омской области, Омского отдела государственного контроля, надзора и охраны водных биоресурсов и среды их обитания Верхнеобского территориального управления Федерального агентства по рыболовству; органа исполнительной власти Омской области, уполномоченного в области охраны окружающей среды, — Министерства природных ресурсов и экологии Омской области и Главного управления лесного хозяйства Омской области [3].

В 2013 г. в рамках осуществления государственного экологического надзора на территории Омской области проведено 6754 проверки соблюдения требований природоохранного законодательства. В ходе проверок на промышленных предприятиях выявлены нарушения, т. е. все данные предприятия негативно воздействуют на окружающую среду [3].

На основании пункта 1 статьи 16 Федерального закона «Об охране окружающей среды» негативное воздействие на окружающую среду является платным [4].

К видам негативного воздействия на окружающую среду относятся:

— выбросы в атмосферный воздух загрязняющих веществ;

— сбросы загрязняющих веществ в поверхностные водные объекты, под-земные водные объекты и на водосборные площади;

— загрязнение недр, почв;

— размещение отходов производства и потребления;

— иные виды негативного воздействия на окружающую среду.

Плата за негативное воздействие на окружающую среду взимается с хозяйствующих субъектов во исполнение ими

финансово-правовых обязательств, возникающих из осуществления деятельности, оказывающей негативное воздействие на окружающую среду, и представляет собой форму возмещения экономического ущерба от такого воздействия [4].

Плата вносится единым платежным документом с последующим распределением по уровням бюджетной системы Российской Федерации. Согласно статьям 51, 57 и 62 Бюджетного кодекса Российской Федерации плата подлежит зачислению по нормативам: 20% — в федеральный бюджет, 40% — в бюджеты субъектов Российской Федерации и 40% — в местные бюджеты [4]. Динамика поступления денежных средств в бюджеты разных уровней за 2010–2013 гг. представлена в таблице 1.

Согласно плану по сбору платы за негативное воздействие на окружающую среду в 2013 г., утвержденным приказом Росприроднадзора от 9 сентября 2013 г. №563, на Управление Росприроднадзора по Омской области возложено обеспечение поступления платы в размере 125,2 млн руб. Фактическое поступление денежных средств за негативное влияние на окружающую среду за 2013 г. составило 187,6 млн руб [3].

Превышение фактического поступления над плановой величиной обусловлено деятельностью территориального управления Росприроднадзора по взысканию задолженности в соответствии с полномочиями по администрированию указанного вида платежей, определенными федеральным законодательством в виде осуществления камеральных проверок расчетов платы, предъявления требований о погашении задолженности по плате и подготовки исковых требований о принудительном взыскании задолженности по плате, за сверхлимитные начисления в период отсутствия разрешающих документов [4].

Объем финансирования различных мероприятий, направленных на снижение негативного влияния на природную среду, в 2013 г. составил 552,2 млн руб., в том числе за счет средств [4]:

- федерального бюджета — 183,1 млн руб.,
- областного бюджета — 51,3 млн руб.;
- местных бюджетов — 46,7 млн руб.,
- юридических лиц и индивидуальных предпринимателей — 141,3 млн руб.;

— других источников — 129,8 млн руб.

Объем финансирования мероприятий, направленных на [4]:

— снижение негативного воздействия на атмосферный воздух, составил 197,3 млн руб.;

— охрану и рациональное использование водных ресурсов — 306,5 млн руб.;

— обращение с отходами производства и потребления — 47,2 млн руб.;

— экологическое просвещение и подготовку кадров — 1,2 млн руб.

В 2013 г. юридическими лицами, осуществляющими хозяйственную деятельность на территории Омской области, связанную с отрицательным влиянием на окружающую среду (крупнейшими природопользователями), были выделены финансовые средства для природоохранных мероприятий. Эта информация представлена в таблице 2.

Увеличение объемов хозяйственной деятельности ведет к глобальным природным катастрофам. Конечно, человечество осознает возможность этих катастроф, экономисты уже подсчитывают негативные последствия загрязнения окружающей среды, которые проявляются в снижении ВВП [1]. Так как загрязнение окружающей среды требует дополнительные затраты, такие как: удаление отходов, мешающих нормальной хозяйственной деятельности человека; очистка загрязненных природных ресурсов до качества, позволяющего использовать их для производственных целей; лечение людей и потери оттого, что они не вышли на работу и т. д [2]. Общество должно понимать, что бесконечное наращивание темпов экономического роста приведет к уничтожению нормальной окружающей среды, а это, в свою очередь, снизит темпы экономического роста. Мы должны понимать, что экономическое развитие является «устойчивым», если оно удовлетворяет потребности нашего поколения, при этом, сохранить и оставить в наследство природные богатства будущим поколениям для удовлетворения их потребностей [5].

Существует три пути развития связи экономики и экологии. Первый: максимальное ограничение или прекращение техногенного воздействия на природу, но это невозможно в современном обществе, так как сегодня

Таблица 1. Динамика поступления денежных средств за негативное влияние на окружающую среду [3]

Год	Фактическое поступление, млн. руб.	Кол-во плательщиков
2010	98,4	2 839
2011	107,9	3 366
2012	118,1	3 484
2013	187,6	3 436

Таблица 2. Сведения о выполнении природоохранных мероприятий по данным юридических лиц [3]

Наименование мероприятия	Объем финансовых средств, направленных на реализацию мероприятия, тыс. руб.
Открытое акционерное общество «Газпромнефть — Омский НПЗ»	190682,00
Муниципальное предприятие города Омска «Тепловая компания»	8684,91
Производственное объединение «Полет» — филиал Федерального государственного унитарного предприятия «Государственный космический научно-производственный центр им. М. В. Хруничева»	924,14
Открытое акционерное общество «Омскводоканал»	67585,24
Открытое акционерное общество «Территориальная генерирующая компания №11»	571220,38
Филиал «Омское моторостроительное объединение им. П. И. Баранова» Федерального государственного унитарного предприятия «Научно-производственный центр газотур-бостроения «Салют»»	3719,5
Открытое акционерное общество «Транссибирские магистральные нефтепроводы»	7194,06
Общество с ограниченной ответственностью «Омский завод технического углерода»	6156,00

трудно даже представить человечество без промышленности. Второй путь: развитие экономики без учета экологических ограничений, что ведет к полной деградации природы. Остается один, самый рациональный — третий путь: сочетание экономических и экологических потребностей. Поэтому предприятиям необходимо выделять средства для природоохранных мероприятий [1].

Необходимо «донести» до человечества новое направление экономического развития, сочетающееся с экологическим, а именно рациональное природопользование, экологизация экономики, учитывающая экологические факторы в производстве и технологии [5].

### Заключение

На основании данной информации можно сделать вывод о том, что экономика и экология все более переплетаются между собой. Многие предприятия Омской области уже понимают всю ответственность за сохранение окружающей природной среды. Выделяются большие средства для природоохранных мероприятий. Устойчивое развитие возможно только при осознании того факта, что обеспеченность экономики природными ресурсами зависит от законов экологии. Необходимо правильно определить расходы на охрану окружающей среды.

### Литература:

1. Бабак, Н. А. Минимизация негативного воздействия на окружающую среду строительной деятельности и ЖКХ системой превентивных методов СПб.: ПГУПС, 2011. с. 115
2. Литвинов, А. М. Стимулирование снижения шумового загрязнения в системе мер эколого-экономической политики крупных городов Ростов н/Д, 2003. с. 172
3. О состоянии и об охране окружающей среды Омской области в 2010 году/Министерство природных ресурсов и экологии Омской области, — Омск: ООО «Издательство» «Манифест», 2011. — 200 с.
4. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ об охране окружающей среды
5. Чугунова, С. В. Административно-правовое регулирование и государственное управление в сфере экономики г. Саратов, 2012. с. 169.

## Инновационные технологии «зеленой экономики» в нефтегазовом комплексе РФ

Егорова Мария Сергеевна, ассистент;

Непряхина Ольга Борисовна, студент;

Волегов Антон Аркадьевич, студент

Национальный исследовательский Томский политехнический университет

*Проведен анализ действий, необходимых для становления экономики и устранения негативных экологических последствий в нефтегазовом комплексе Российской Федерации. Рассмотрены технологии, разработанные и внедренные в производство глобальной энергетической кампанией ОАО Газпром, и инновационные решения, необходимые в целом для предприятий нефтегазовой отрасли для развития «зеленой экономики». Результатами являются сокращение или полное отсутствие ущерба, наносимого окружающей среде, в процессе производства и улучшенные финансовые показатели.*

**Ключевые слова:** нефтегазовый комплекс РФ, зеленая экономика, технологии, охрана окружающей среды, развитие экономики.

## Innovative technologies of «green economy» in the oil and gas complex of the Russian Federation

Egorova Maria Sergeyevna, assistant;

Nepryakhina Olga Borisovna, student;

Volegov Anton Arkadyevich, student

National research Tomsk polytechnical university (Tomsk)

*The analysis of the actions necessary for the formation of the economy and eliminate negative environmental impacts in the oil and gas complex of the Russian Federation. Consider the technology, developed and implemented in the production of a global energy company Gazprom, and innovative solutions needed in general for the oil and gas industry for the development of «green economy». The results are a reduction or complete absence of damage to the environment during production and improved financial performance.*

**Keywords:** Oil and Gas Industry of the Russian Federation, the green economy, technology, environment protection, economic development.

Во всем мире экономический рост обычно связывают с ростом ВВП (валового внутреннего продукта), максимизацией прибыли, денежных потоков и прочих экономических показателей, а издержки такого роста (социальные и экологические) зачастую игнорируются. Минимизация экологических издержек в условиях экономического роста возможна только при переходе к «зеленой» экономике. В настоящее время такое направление в экономической науке, как «зеленая экономика», активно внедряется во многие производственные сферы. Наибольшее значение она принимает в сферах, связанных с использованием природных ресурсов. Т. к. Россия является одним из мировых лидеров по экспорту нефтепродуктов и природного газа, а, следовательно, получает значительную часть доходов от их использования, основные силы и финансирование идут на развитие нефтегазового комплекса. Несомненно, такое развитие приводит как к негативным последствиям для окружающей среды района, где добываются ресурсы, так и к нарушению экосистемы в целом для всего мира.

В таких условиях для России является необходимым создание технологий, которые значительно уменьшат

вред от разработки нефтегазоносных месторождений, но при этом увеличат экономические выгоды при их использовании. Одним из примеров такого позитивного взаимодействия экономики и экологии служит активное внедрение СЭМ (системы экологического менеджмента) в лидирующей на сегодняшний день в стране кампании — ОАО Газпром. За прошедший 2013 год кампания сделала значительные шаги на пути к «зеленой экономике». Итогами стали не только сохраненные природные комплексы, но и экономическая выгода, измеряемая миллиардами рублей. Большие масштабы на данный момент в России занимает освоение и исследование Арктики и арктического шельфа. Рассмотрим, какие проекты газодобытчики принимают для развития «зеленой экономики» в нефтегазовом комплексе.

Во-первых, предметом изучения стала эмиссия парниковых газов: метана, озона и углекислого газа. Проведена полная инвентаризация всех эмиссий для целенаправленной и структурированной минимизации их на производстве. Так, запатентованная технология проведения групповых исследований кустов газовых скважин, которая применяется на месторождениях ООО «Газпром до-

быча Ямбург», дает возможность исследовать скважины без выбросов газа в атмосферу. Основа метода — это обширное применение телеметрии и телемеханики, аппаратура которых на кустах питается от альтернативных экологически чистых источников энергии, таких как энергия солнца, ветра и тепла от добываемого газа. [1]. Кроме того, к природоохранному аспекту такой технологии добавляется и экономическая выгода, ведь использование гибридных источников энергии исключает строительство дорогостоящих кабельных линий электропередач от различных энергетических станций.

Во-вторых, для большей эффективности и меньшего природного ущерба газодобытчики на исследуемых месторождениях используют не традиционные вертикальные и наклонные скважины, а скважины с горизонтальным окончанием ствола. Такие разработки позволяют значительно уменьшить время на исследование газовых скважин. И, следовательно, уменьшить время на проводимые работы и сопутствующее использование газа в качестве топлива на собственные технологические нужды. Сокращается также и выброс парниковых газов. Весь сэкономленный газ идет к потребителю [2].

В-третьих, в качестве «зеленой» технологии разработано и применяется измерение влагосодержания флюида прямо на устье скважины с отбором минимального объема исследуемого газа. Это оборудование позволяет проводить быстрый анализ минерализации пластовой воды, определить влажность газа и наличие капиллярной воды. Такая технология помогает оптимизировать процесс подготовки газа к его транспортировке, что, в свою очередь, ускоряет процесс различных измерений и значительно сокращает потери добываемого газа [3, 4].

Четвертыми, но далеко не последними природоохранными и экономически полезными технологиями являются три разработанные технологии проведения гравитационного мониторинга разработки газоносных месторождений [5, 6, 7]. Т. е., для того, чтобы минимизировать расход метанола, который используется для избегания гидратообразования в газосборных шлейфах, придуман процесс, при котором метанол подается в шлейф уже при гидратообразовании, но в нужных количествах. Уменьшение выброса метанола уменьшает и негативное воздействие на окружающую среду, и денежный расход при его использовании (экономия достигает 4 млн. рублей).

В результате уменьшается выделение конденсата в газе и накопление солей в теплообменниках. Все это позволяет закачивать промстоки прямо в газосодержащий пласт горных пород [8]. Экономическая выгода от этих процессов заключается в возросшем эксплуатационном периоде газодобывающих установок и снижении стоимости их ремонта. Экологическая — в уменьшении образовавшихся при ремонте отходов. Говоря о технологиях, хочется добавить еще одну немаловажную организационную технологию, активно применяемую на многих нефте- и газодобывающих предприятиях. Суть ее заключается в вах-

товом методе работы на различных нефтегазовых месторождениях. Почему такой процесс работы можно отнести к зеленой экономике? Все очень просто: работа по вахтам означает высокую мобильность работников, и позволяет привлечь работников, живущих на значительно далеких расстояниях. Также исключается потребность в создании различной инфраструктуры, что снижает антропогенную нагрузку на окружающую среду и экономит финансовые вложения.

Дисциплинарные меры также необходимы для получения экологической и экономической выгоды. Под такими мерами понимаются законы о платежах и штрафах за загрязнение окружающей среды, запрет на выбросы и обеспечение частых внеплановых проверок. Россия должна стимулировать «зеленое» движение, что, в свою очередь, будет приносить ей финансовую компенсацию (в виде денежных штрафов и пр.). К тому же государство, таким образом поддерживает весь спектр экономических и правовых инструментов.

Если рассматривать действия, необходимые для пути к «зеленой» экономике, в целом для нефтегазового комплекса всей страны, то важнейшую роль играет модернизация энергетической промышленности, связанная с коренным технологическим обновлением всей материальной базы российской экономики. Устарелое оборудование не способно обеспечить качественное эффективное использование нефтяных и газовых ресурсов, что приводит к увеличению загрязнения окружающей среды. Во избежание такой негативной ситуации необходимы масштабные инвестиции и ускоренное распространение прогрессивных ресурсосберегающих технологий.

На данный момент в России придерживаются своеобразной энергетической стратегии, задачей которой является сохранение нефтегазовых ресурсов с помощью использования достаточно простых технологий. Это требует в три раза меньше инвестиций, чем валовое наращивание добычи энергоресурсов.. Финансовые вложения в энергоэффективность дадут эффект для всей экономики на сумму 120—150 млрд долл. [9].

К новым вызовам, показывающим дальнейшую необходимость перехода к «зеленой» экономике является глобальное потепление. Природный газ, добываемый в нашей стране, используется в производстве в качестве топлива на ТЭЦ. При этом на станциях идет огромное выделение углекислого газа, который является основным фактором вызова парникового эффекта и как следствие изменения климата. Чтобы ликвидировать опасность глобального потепления, государство стремится инвестировать технологии, направленные на адаптацию экономики и общества к таким климатическим изменениям.

Таким образом, нефтегазовый комплекс РФ уже стремится перейти на путь «зеленой» экономики и нуждается в дальнейшем ее развитии. Результатами на сегодняшний день уже являются сэкономленные миллионы рублей и сохраненные природные комплексы [10]. Пред-

приятия нефтегазовой отрасли оказывают значительное влияние на окружающую среду. Его можно снизить только путем существенного, инновационного изменения устоявшихся или внедрения совершенно новых инновационных технологий. Но в условиях минимизации затрат и максимизации прибыли новые технологий должны быть оправ-

данными и окупаться в минимальные сроки. Начало такой взаимовыгодной деятельности положили действия и технологии, введенные ОАО Газпром на своих предприятиях. Дальнейшее их распространение и развитие иных полезных инноваций приведет к так необходимой миру «зеленой» экономике.

#### Литература:

1. Патент №2338877 (РФ). «Способ группового проведения исследований кустовых и газоконденсатных скважин на стационарных режимах фильтрации»/Андреев О. П., Ахмедсафин С. К., Зинченко И. А., Кирсанов С. А.
2. Патент №2386808 (РФ). «Способ проведения исследований газовых и газоконденсатных скважин с субгоризонтальным окончанием ствола»/Андреев О. П., Зинченко И. А., Кирсанов С. А.
3. Патент №2255218 (РФ). «Способ экспрессного определения влагосодержания в продукции газовых скважин»/Шапченко М. М., Кирсанов С. А., Варламов В. П., Жигалин В. А.
4. Патент №2263781 (РФ). «Устройство для определения влажности в продукции газовых скважин»/Шапченко М. М., Зинченко И. А., Кирсанов С. А., Варламов В. П., Жигалин В. А.
5. Патент №2307927 (РФ). «Способ контроля разработки газового месторождения»/Андреев О. П., Зинченко И. А., Моисеев Ю. Ф., Кривицкий Г. Е., Безматерных Е. Ф.
6. Патент №2307379 (РФ). «Способ мониторинга разработки газовых месторождений»/Ахмедсафин С. К., Райкевич А. И., Зинченко И. А., Кривицкий Г. Е., Безматерных Е. Ф., Кирсанов С. А., Моисеев Ю. Ф.
7. Патент №2420767 (РФ). «Способ гравиметрического контроля разработки газовых месторождений в районах с сезонной изменчивостью верхней части разреза»/Андреев О. П., Ахмедсафин С. К., Кирсанов С. А., Безматерных Е. Ф., Кривицкий Г. Е.
8. О. П. Андреев, Д. Н. Кобылкин, С. К. Ахмедсафин, С. А. Кирсанов, Е. Ф. Безматерных, Г. Е. Кривицкий. Гравиметрический контроль разработки газовых и газоконденсатных месторождений. — М.: «Недра», 2012. 376 с.
9. Энергоэффективная Россия. Пути снижения энергоемкости и выбросов парниковых газов». Компания МакКинзи, 2010; Энергоэффективность в России: скрытый резерв. Всемирный Банк, 2008.
10. Global Trends of «Green» Economy Development as a Factor for Improvement of Economical and Social Prosperity [Electronic resource]/M. S. Egorova, M. V. Pluzhnik, P. Glik//Procedia — Social and Behavioral Sciences. — 2015. — Vol. 166: Proceedings of The International Conference on Research Paradigms Transformation in Social Sciences 2014 (RPTSS-2014), 16–18 October 2014, Tomsk, Russia. — [P. 194–198]

## Социальная сфера сел Псковской области в рыночных условиях

Ефимова Алина Александровна, кандидат экономических наук, доцент, зав. отделом;  
Каменская Елена Владимировна, кандидат экономических наук, старший научный сотрудник;  
Степанова Ирина Александровна, научный сотрудник  
Псковский научно-исследовательский институт сельского хозяйства

*В статье предоставлен анализ изменения социальной сферы сел и деревень, качества жизни сельских жителей за 1990–2013 гг. на примере Псковской области.*

**Ключевые слова:** социальная сфера, инфраструктура, образование, культура, заработная плата, экология.

Одним из направлений аграрной политики является развитие сельской социальной инфраструктуры. Главная цель инфраструктуры — создание благоприятных условий жизнедеятельности сельского населения.

К социальной инфраструктуре относятся образование, здравоохранение, жилищные условия, культура, спорт, почта и связь, торговля, бытовое и социальное обслуживание, транспорт.

По функциональному назначению объекты инфраструктуры включают комплексы: жилищно-коммунальный, социально-культурный, торгово-бытовой, энергетики и связи, дорожно-транспортный, административный [1].

Оценка уровня развития социальной сферы проводится, как правило, методом сравнения показателей в динамике или со среднерегionalным (среднероссий-

ским) уровнем, или с действующими нормативами, стандартами.

В 90 годы основные социальные объекты были на балансах сельхозпредприятий. В крупнотоварном аграрном секторе с ухудшением финансовых показателей стало невозможным развивать, ремонтировать и содержать имеющийся потенциал социальной инфраструктуры. Свой отпечаток наложили и негативные демографические процессы.

В результате экономических преобразований, начатых в 1992 г., проблемы социальной сферы села были переданы с федерального на местный уровень. Попытка обеспечить социальную защищенность сельского населения с помощью органов местного самоуправления за счет передачи им объектов социальной инфраструктуры оказалась малоэффективной из-за отсутствия финансовых ресурсов, особенно в слаборазвитых депрессивных регионах.

Социокультурным центром, влияющим на уклад сел, их развитие, является сельская школа. Из-за демографических и финансовых проблем повсеместно были закрыты малокомплектные школы. Общее количество сельских школ за 25 лет сократилось почти в три раза (табл. 1). Естественно, что сельские жители недовольны проводимой реформой образования. На сбор и транспортировку детей до места обучения и обратно требуется два-три, а то и более часов в сутки. Это дополнительные риски для здоровья и жизни детей. Мало времени остается на домашние задания, что отражается на качестве сельского образования.

Число дошкольных образовательных учреждений также сократилось за анализируемый период в 17 раз. По-

сещают эти учреждения лишь 27% детей соответствующего возраста.

Происходит свертывание сети культурно-досугового типа [2–4]. Это привело к тому, что многие сельские населенные пункты не имеют ни стационарных, ни передвижных форм культурного обслуживания. Постоянно на селе снижается количество участков почтовой связи, предприятий розничной торговли и общественного питания. Прекратила свое существование сфера бытового обслуживания.

Прямым следствием действия либеральной рыночной экономики стало повсеместное ухудшение социальной сферы на селе. Так, строительство образовательных учреждений, клубов и домов культуры, медицинских учреждений в сельской местности в основном прекратилось с 2000 г. (табл. 2).

После 2008 г. набирает темпы жилищное строительство в сельской местности. В основном это дачные застройки за счет собственных средств граждан.

Опросы специалистов сельских муниципальных образований показали, что значительная часть сельского жилищного фонда находится в ветхом и аварийном состоянии. Жилье жителей деревень по коммунальным удобствам значительно хуже городского. Сельские дома оборудованы водопроводом на 30%, центральным отоплением менее чем наполовину, на 27% — канализацией, на 14% горячим водоснабжением, на 50% — газом.

Коммуникации по водообеспечению и водоотведению в сельской местности практически не вводятся. Однако имеются положительные сдвиги в реализации программ по газификации и телефонизации сельского населения (табл. 3), рис. 1.

Таблица 1. Учреждения образования, культуры и связи в сельской местности Псковской области (на конец года)

	Годы							
	1990	1995	2000	2005	2010	2011	2012	2013
Число дошкольных учреждений	673	244	98	64	43	42	43	39
В них детей в процентах от численности детей соответствующего возраста	50,7	27,1	21,3	24,9	28,6	27,6	28,0	26,6
Число общеобразовательных дневных учреждений <sup>1)</sup>	454	421	358	283	180	169	167	164
В них учащихся <sup>2)</sup> , человек	26536	30876	27039	16932	11177	10602	10257	9927
Число учреждений культурно-досугового типа: всего	811	518	467	425	317	388	361	356
на 10000 человек населения	26	18	17	19	16	19	18	18
Число общедоступных библиотек: всего	502	469	457	438	335	301	303	279
на 10000 человек населения	16	16	17	18	17	15	15	14
Книжный фонд общедоступных библиотек на 10000 человек населения, тыс. экз.	184	171	170	181	165	150	145	132
Число киноустановок	659	251	34	27	-	-	-	-
Число участков почтовой связи	x	1632	1482	1404	1262	1103	1082	1054

<sup>1)</sup> Включая филиалы.

<sup>2)</sup> На начало учебного года.

<sup>3)</sup> данных нет

Таблица 2. Строительство объектов социально-культурной сферы в сельской местности Псковской области

	Годы							
	1990	1995	2000	2005	2010	2011	2012	2013
Построено в сельской местности: общеобразовательных учреждений, ученических мест	1190	360	328	-	-	-	-	-
дошкольных образовательных учреждений, мест	673	-	-	-	-	-	-	-
учреждений культуры клубного типа, мест	400	-	50	-	-	-	-	-
амбулаторно-поликлинических учреждений, посещений в смену	90	95	-	-	12	28	-	-
жилых домов — всего, тыс. м <sup>2</sup> общей площади	118,1	29,1	21,6	24,8	64,3	52	73,9	79,0
в том числе населением за счет собственных и заемных средств	12,3	17,6	19,0	24,8	33,4	28,1	40,6	56,5

Таблица 3. Ввод в действие коммуникационной инфраструктуры Псковских деревень

	Годы											
	1990	1995	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Ввод в действие в сельской местности: водопроводных сетей, км	34	3,0	-	-	-	-	-	-	2,3	-	-	3,2
канализационных сетей, км	6,9	1,1	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
газовых сетей, км	6,2	2,2	-	2,70	-	-	-	26,45	4,5	21,1	18,7	48,3
АТС, тыс. номеров	-	1,5	-	-	-	1,18	0,30	-	-	-	-	31,8
линий электропередач напряжением, км 0,4 кВт	191,9	22,9	0,24	61,65	41,13	19,63	8,90	-	1,3	-	-	-
6–20 кВт	249,8	6,8	6,82	80,60	1,88	13,22	4,05	43,93	1,2	-	-	-

Значительное количество отдельных поселений не имеют подъездных дорог с твердым покрытием и не связаны с сетью путей сообщения. Строительство внутрихозяйственных автомобильных дорог на селе почти прекращено.

Плачевно положение сельского здравоохранения. Ежегодное сокращение фельдшерско-акушерских пунктов оставляет большинство населения деревень без медицинской помощи, поэтому смертность здесь выше в 2,3 раза по сравнению с городским населением.

Неудовлетворительное финансовое состояние большинства сельхозпредприятий привело к самой низкой из всех отраслей экономики заработной плате. Еще А. Смит писал: «Заработная плата, выплачиваемая поденщикам и работникам всякого рода, должна быть такой, чтобы они могли продолжить род поденщиков и работников на том уровне, какой потребует возрастающим, уменьшающимся или стационарным спросом общества» [5, с. 202].

Одним из показателей устойчивости социально-экономического положения населения является уровень безработицы. Число незанятых и зарегистрированных безработных согласно статотчетности в административных районах области постоянно снижается. Однако данные по сельской безработице отсутствуют. Опросы сельских жителей свидетельствуют об обратной тенденции.

Индикатором устойчивого развития территорий является состояние экологии. Если с 1990 г. до 2005 г. наблюдалось улучшение экологических показателей, то после 2005 г. они ухудшились в 14 административных районах по выбросу загрязняющих веществ в воздух от стационарных источников, особенно в Красногородском, Псковском, Печорском, Островском, Великолукском и Невельском районах. По сбросу загрязненных сточных вод в поверхностные водоемы лидируют Островский, Псковский, Порховский, Стругокрасненский, Невельский, Печорский районы. Значительное ухудшение экологии наблюдается там, где функционируют мега-фермы.



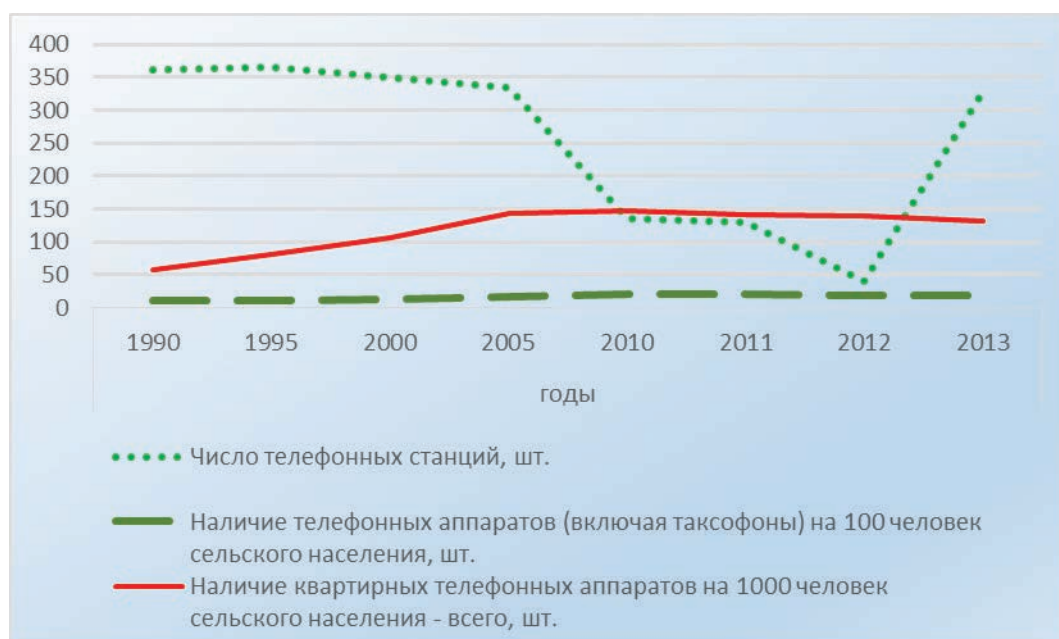


Рис. 1. Развитие сельской телефонной связи Псковской области

Из всего вышесказанного следует, что социальная сфера села находится в критичном состоянии, не отвечает современным запросам сельских жителей. Тенденции, наблюдаемые в социальной сфере Псковских сел, характерны для большинства регионов России. Прелом-

ление ситуации вымирания сельских поселений возможно при повышении качества жизни сельских жителей. А это требует изменения механизма формирования муниципальных бюджетов.

Литература:

1. Большакова, Ю.А. Обеспечение устойчивого развития социальной инфраструктуры сельских территорий // Диссертация на соискание ученой степени к. э. н. — 2014. — 195 с.
2. Псковский статистический ежегодник. Статистический сборник в двух томах./Псковобкомстат. — 2003. — Т. — 186 с.
3. Псковский статистический ежегодник. 2014: Стат. сб./П86 Псковстат. — П. — 2014. — 340 с.
4. Псковская область в цифрах. 2014: Крат. стат. сб. (к 70-летию П86 образования Псковской области)/Псковстат. — П. — 2014. — 149 с.
5. Смит, А. Исследование о природе и причинах богатства народов (книги I–III) — М. Наука, 1992. — 572 с.

## Человеческий капитал как объект социальных ипотечных инновационных продуктов

Жукова Ольга Владиславовна, старший преподаватель

*Российский государственный университет физической культуры, спорта, молодёжи и туризма (г. Москва)*  
Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме развития методологии жилищной ипотеки. Рассматривать социальный ипотечный банк следует как новое инновационное предложение только исследовав объект приложения сил и средств — человеческий капитал. Автор обращает наше внимание на историю этого вопроса, тенденции развития теории и практики в аспекте решения социальных вопросов вообще и в частности в направлении развития социальных инновационных механизмов жилищной ипотеки, как создание условий, влияющих на среду и объект. Как решаются эти вопросы сегодня усилиями государства и каков вектор их развития в будущем.

**Ключевые слова:** Человеческий капитал, АИЖК, инновации, национальное богатство, жилищная ипотека, СТРОЙСБЕРКАССЫ.

## Human capital is the object of social innovative mortgage products

Olga Zhukova V., senior lecturer,  
Russian state University of physical culture, sport, youth and tourism

*The Article is devoted to actual the problem of methodology development, housing mortgage. To consider the social mortgage Bank should as a new innovative proposal only examined the object of application of the forces and resources — human capital. The author draws our attention to the history of this issue, trends in the development of theory and practice in terms of social issues in General and in particular towards the development of social innovation mechanisms, housing mortgage, as the creation of conditions affecting the environment and the object. How are these issues resolved today by the efforts of the state and what is the direction of their future development.*

**Keywords:** Human capital, the seller, innovation, national wealth, housing mortgage, STRASSBURGERS.

Человеческий капитал — часть национального богатства страны, наряду с физическим, финансовым, природным и интеллектуальным капиталом. При рассмотрении инновационных аспектов экономики, связанных с разработкой и внедрением социальных ипотечных продуктов, автор учитывает его как фактор данности и как объект потребления услуг.

Четыре Нобелевских лауреата: Саймон (Семен) Кузнец (1971 г.), Теодор Шульц (1979 г.), Гари Беккер (1992 г.) и Мухаммад Юнус (2006 г.) — обратили внимание на человеческий капитал. Если первые трое учёных обосновали его как экономическое понятие, развили теорию воздействия инвестиций на его развитие, то последний основал банк «Грамин» (Grameen Bank), и ему удалось на практике «инициировать экономическое и социальное развитие снизу» [1].

В экономической литературе понятие «человеческий капитал» рассматривают в широком и узком смыслах. Человеческий капитал в широком смысле — это интенсивный производительный фактор развития экономики, общества и семьи, включающий образованную часть трудовых ресурсов, знания, инструментарий интеллектуального и управленческого труда, среду обитания и трудовой деятельности, обеспечивающие эффективное и рациональное функционирование человеческого капитала как производительного фактора развития [2].

В узком понимании — это интеллект, здоровье, знания, качественный и производительный труд, качество жизни, т. е. люди, в которых инвестирует государство.

Человеческий капитал является сложным и распределённым интенсивным фактором развития. Его еще можно назвать человекообразующим фактором. Он, словно кровеносные сосуды в живом организме, пронизывает всю экономику и общество и обеспечивает их функционирование и развитие или, напротив, угнетает при низком его качестве [3].

В исследовании человеческого капитала как экономического фактора в целом и как объекта приложения сил и средств в части разработки и внедрения социальных ипотечных продуктов существуют объективные методологические трудности. Ученым-экономистам сложно оценить экономическую эффективность, производительность, а следовательно, вклад в рост ВВП, повышение качества жизни населения.

Человеческий капитал играет важную роль в развитии и росте экономики. Общеизвестны случаи, когда экономика стран начинала развиваться интенсивнее, после того как основные вложения государства были сделаны в образование, науку, улучшение условий жизнедеятельности граждан. К таким странам относятся Финляндия, Швеция, Канада и ряд других.

Фундаментом, на котором созданы инновационные экономики и информационные общества, является торжество закона, высокое качество человеческого капитала, высокое качество жизни и эффективная индустриальная экономика, которая плавно трансформировалась в постиндустриальную или инновационную экономику [4].

Человеческий капитал вносит вклад в повышение качества и производительности труда во всех видах жизнедеятельности и жизнеобеспечения. В экономической деятельности и управлении квалификация работников определяет производительность и эффективность труда. Знания, качественный труд, высокий уровень профессиональной подготовки специалистов играют решающую роль в эффективности функционирования институтов и организаций всех форм и видов собственности.

Основными движущими силами развития человеческого капитала являются инвестиции и инновации. Процессы развития человеческого капитала и инновационной экономики составляют единый процесс формирования и развития инновационно-информационного общества конкурентной экономики [5].

Инвестиции в развитие гражданского общества и в экономическую свободу ведут к повышению уровня креативности и законопослушности граждан, формированию оптимистической, конструктивной и одновременно рациональной идеологии, созданию госинститутов, стимулирующих рост качества жизни. Инвестиции в здоровый образ жизни в результате способствуют повышению эффективности трудовой деятельности человека. Инвестиции в развитие гражданского общества и в экономическую свободу формируют коллективный гражданский разум, коллективный интеллект, направленный на созидание.

К человеческому капиталу должны быть отнесены инвестиции в создание среды, обеспечивающей его жизнедеятельность. Ведь именно среда формирует менталитет людей будущего, удовлетворяет или не удовлетворяет их запросы, определяет «правила игры» и поведения в обществе, в результате чего молодежь осознает, что гражданское общество нуждается в их ресурсе и ценит их способности.

Молодые люди, работающие на благо общества, отдающие то, что было вложено в них системой образования и воспитания с приращенным капиталом, обладающие самоощущением «государственного человека», — важная составляющая человеческого капитала страны. Низкое качество жизни, снижение уровня безопасности, агрессивная и угнетающая среда жизнедеятельности человека — все это не способствует созданию условий для успешной интеллектуальной деятельности и повышению производительности труда.

Факторами, влияющими на условия жизнедеятельности человека, могут стать инновационные проекты, в том числе связанные с разработкой и внедрением социальных ипотечных продуктов.

Таким образом, исследование человеческого капитала как объекта социальных ипотечных инновационных про-

дуктов является не просто актуальной проблемой современной экономики, но и насущной необходимостью российского общества.

При рассмотрении человеческого капитала в аспекте разработки и внедрения социальных ипотечных продуктов стоит обратить внимание на сочетание слов «социальный ипотечный продукт». По мнению автора, в данном исследовании просматривается кажущаяся несовместимость сочетание слов «социальный» и «ипотечный» в одном термине, поскольку, как принято говорить, ипотечное кредитование — это «длинные» деньги, а социальный банк — «короткие» деньги микрокредитования. Всё потому, что на сегодняшний день образцом социального банка является «Grameen Bank».

В основе новаций Мухаммада Юнуса лежит концепция «социального банка», и с этим мы должны считаться, так как за её разработку ученый получил Нобелевскую премию. Концепция базируется на идее предоставления финансовых услуг по себестоимости, а возвратность обеспечивается коллективной ответственностью. Философия и экономика «социального банка» основана на утверждении о том, что максимизация прибыли не является единственной успешной стратегией бизнеса, что возможно достижение баланса между общественными и частными интересами, рыночными инструментами.

Однако автор настаивает на развитии социальной направленности кредитования в купе с развитием ипотечного кредитования, продвигает в современных экономических условиях РФ идеи «социального ипотечного банка», опираясь и на международный опыт.

В России формально отсутствуют «ипотечные банки» и «стройсберкассы». Развитие этих институтов не находит поддержки в государственных программных документах. Вместе с тем тот факт, что человеческий капитал все-таки рассматривается государством как одно из направлений государственного инвестирования указывает на научную и практическую значимость исследуемой проблемы.

Справедливости ради нужно отметить, что социальные программы в РФ реализуются «Агентством по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК)». [6] Оно было создано в 1997 году Правительством РФ для обеспечения ликвидности российских коммерческих банков, предоставляющих долгосрочные жилищные кредиты населению. Условия стимулирования рынка коммерческого ипотечного кредитования — это покупки прав требований по таким кредитам на средства, привлекаемые путем размещения облигаций Агентства на фондовом рынке.

Несмотря на то, что стратегия утверждена, инновационная составляющая в ней присутствует, существует разрыв между ипотечными механизмами и структурой их реализации. Подразделения АИЖК в регионах курируют Администрация областей, губернаторы. Ситуация осложняется тем, что конкурентную среду составляют банки, как коммерческие, так и государственные, которые не желают сотрудничать с АИЖК, поскольку их бизнес базируется на жилищной ипотеке. Коммерческие агенты

и первичные кредиторы составляют в масштабах государства незначительную часть от участвующих в проектах АИЖК.

Основная цель стратегии АИЖК на ближайшую перспективу — максимальная коммерциализация ипотечного рынка, и Правительство делает ощутимые шаги навстречу.

В рамках данного исследования человеческий капитал рассматривается одновременно и как экономическое понятие, и как объект управления государственных инвестиционных программ и инноваций, и как поле для исследования, и как среда, влияющая на предмет — наиболее перспективную часть общества, формирующую собой производительные силы. К последней относятся: молодые семьи, молодые учёные, молодые специалисты инженерных специальностей, региональные кадры, необходимые для развития промышленности и сельского хозяйства и в целом для развития территорий. А ипотечное кредитование становится одним из путей решения жилищной проблемы для данной части общества, той «жесткой связью» с государством, в котором им предстоит жить и работать.

На официальном сайте Агентства по ипотечному жилищному кредитованию перечислены категории граждан, которые могут оформить социальную ипотеку по программе АИЖК. К ним относятся:

- граждане, проживающие в жилье, где на одного члена семьи приходится не более 18 кв. метров общей площади жилых помещений;
- граждане, проживающие в жилых помещениях, признанных непригодными для проживания, и в многоквартирных домах, признанных аварийными и подлежащими сносу или реконструкции;
- граждане, состоящие на учете в качестве нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма, а также признанные нуждающимися в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма;
- семьи, имеющие одного и более детей, при этом возраст супругов (одного родителя в неполной семье) не превышает 35 лет;
- семьи, имеющие двух и более несовершеннолетних детей и являющиеся получателями материнского (семейного) капитала;
- семьи, имеющие трех и более детей;
- ветераны боевых действий;
- участники накопительно-ипотечной системы жилищного обеспечения военнослужащих;
- граждане, которые являются получателями субсидий (социальных выплат) в рамках федеральных, региональных или муниципальных программ;
- граждане, работающие в федеральных органах государственной власти, органах государственной власти субъектов Российской Федерации, органах местного самоуправления;
- граждане, работающие в государственных и муниципальных учреждениях, являющихся научными организациями или организациями научного обслуживания;

— граждане, работающие в государственных и муниципальных образовательных учреждениях, учреждениях здравоохранения, культуры, социальной защиты, занятости населения, физической культуры и спорта;

— граждане, работающие в градообразующих организациях, в том числе входящих в состав научно-производственных комплексов наукоградов;

— граждане, работающие в государственных научных центрах;

— граждане, работающие в организациях, созданных государственными академиями наук;

— граждане, работающие в организациях оборонно-промышленного комплекса;

— граждане, работающие в градообразующих организациях, в том числе входящих в состав научно-производственных комплексов наукоградов;

— граждане, работающие в государственных унитарных предприятиях, являющихся научными организациями или организациями научного обслуживания, которые осуществляют деятельность по приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники в Российской Федерации [7].

Необходимо отметить, что не более половины категории граждан из данного списка можно отнести к «наиболее перспективной части общества, формирующей собой производительные силы». Спорным является только то, что перечень создан на основе критерия «работающие граждане».

В данном списке не акцентируется внимание на группах выпускников вузов, молодых специалистов, которые по окончании обучения не имеют гарантий трудоустройства и достойной оплаты труда, необходимых для создания и обеспечения семьи, не ясны перспективы их карьерного роста.

Очевидно, что в начале трудовой деятельности выпускники вузов и молодые специалисты не могут относиться к категориям «граждан, работающих...» при том условии, что именно их можно считать «наиболее перспективной частью общества» и именно на них должно быть направлено внимание государства, если оно нацелено на создание общества экономического благосостояния и социальной справедливости.

Молодежь составляет тот человеческий капитал, который в целом остается за пределами политики социальной поддержки со стороны государства, что приводит к трудовой миграции, трудоустройству не по специальности, а значит, неиспользованию в полной мере интеллектуального ресурса страны.

Пути решения жилищной проблемы для молодых специалистов, в том числе в рамках существующих государственных программ, напрямую связаны с разработкой и внедрением социальных ипотечных продуктов.

Автор, исследуя возможности Стандартов АИЖК, предлагает на период коммерциализации предоставления услуг, как альтернативу банковскому кредитованию, частно-государственное партнерство. Предложенная струк-

тура негосударственная, но с государственным участием (по типу отраслевой ипотеки), которая может органично существовать и в качестве первичного кредитора, и агента АИЖК по части реинвестирования закладных и комиссионном вознаграждении. У такого типа структур больше оборотных средств за счёт учредителей — госкорпораций, госпредприятий секторов экономики, госучреждений министерств и ведомств. Их активность в этом направлении инвестирования будет оправдана притоком к ним молодых и перспективных кадров.

В то же время автор признаёт, что это только первая фаза внедрения социальных ипотечных продуктов. Будущее всё же за коммерческими предпринимательскими структурами. Только они, используя законы рынка, будут большими темпами продвигать социальные ипотечные продукты. Необходимо только одно условие — последовательность и надёжность политики государства.

В первом полугодии 2015 года АИЖК определило условия рефинансирования ипотечных кредитов. После утверждения Наблюдательным советом Агентства бизнес-плана на 2015 год АИЖК проводит дополнительное контрактирование выкупа закладных и ипотечных облигаций, отдавая приоритет рефинансированию ипотечных кредитов и займов, выданных в рамках программы «Жилье для российской семьи» [8].

В условиях текущих высоких ставок фондирования Агентство неукоснительно соблюдает все ранее принятые на себя обязательства и не пересматривает ценовые условия сотрудничества с партнерами. В первом квартале 2015 года АИЖК выкупило по номиналу закладные, выданные до конца 2014 года по программам «Стандарт: Квартира», «Социальная ипотека: квартира», «Социальная ипотека: дом», «Социальная ипотека: перекредитовать квартиру», «Социальная ипотека: перекредитовать дом», в том числе кредиты и займы, предоставленные на этапе строительства. Общий объем рефинансирования составил 2,0 млрд. руб. Ставки рефинансирования данных закладных соответствуют ставкам, утвержденным 19 ноября 2014 года, и находятся в диапазоне 10,6% — 11,1% [8].

В соответствии с социальным стандартом (утвержден в декабре 2014 года Наблюдательным советом АИЖК) и в целях повышения доступности ипотеки для заемщиков, приобретающих жилье в рамках реализации программы «Жилье для российской семьи», АИЖК в январе рефинансировало закладные социального стандарта по ставке 12,86% годовых, включая договоры участия в долевом строительстве по проектам, отобранным субъектами Российской Федерации по вышеуказанной программе при условии формирования субъектами списков граждан, предусмотренных Постановлением Правительства Российской Федерации №404 от 5 мая 2014 г. [8]

Ставку рефинансирования для социального стандарта АИЖК планируется уточнять ежемесячно соразмерно динамике индекса потребительских цен (инфляции). Объем

рефинансирования в первом полугодии 2015 года составил 4,0 млрд. руб. Сочетание цены жилья на 20% ниже рыночной и сниженной процентной ставки по кредиту позволит уменьшить финансовую нагрузку на семьи — участники программы «Жилье для российской семьи» на 50% по сравнению с ипотечным кредитом на текущих рыночных условиях [8].

В первом полугодии 2015 года АИЖК осуществило рефинансирование закладных базового (рыночного) стандарта по кредитам, выданным на цели приобретения жилья на первичном рынке или на этапе строительства, по объектам жилищного строительства, не относящимся к программе «Жилье для российской семьи». При этом процентная ставка выдачи таких кредитов устанавливалась ежемесячно для выдачи в следующем месяце, исходя из рыночной доходности облигаций федерального займа в среднем за последние 30 дней, увеличенной на 4,6% годовых. Правительством установлена ставка по ипотечным кредитам — 13% годовых. Ставка была установлена для всех кредитов, вне зависимости от параметров кредитов (суммы, срока и т.д.). Закладные базового стандарта будут рефинансированы в объеме 2,0 млрд. руб. для целей формирования ипотечного покрытия и последующего выпуска ипотечных ценных бумаг в соответствии с Долгосрочной программой развития Группы компаний АИЖК [8].

Правительством РФ утвержден порядок (методические рекомендации) проверки органами самоуправления соответствия заявителей категориям граждан, имеющих право на приобретение жилья экономического класса в рамках программы «Жилье для российской семьи» и формирования списков таких граждан [5]. Реестры граждан, имеющих право на приобретение жилья экономического класса в рамках программы «Жилье для российской семьи» (реестр), формируются в субъектах Российской Федерации и в соответствии с п. 4 Методических рекомендаций и передаются уполномоченными органами субъектов Российской Федерации в ОАО «АИЖК» [9].

Коммерциализация вопроса предоставления ипотечных кредитов социальным группам населения, формирующим человеческий капитал государства, является первостепенной задачей. Такие условия уже созданы АИЖК, и оно продолжает стимулировать предпринимательскую среду своей лояльностью, внося изменения в Стандарты, однако об этом недостаточно информации в обществе, а договорные отношения с партнёрами крайне усложнены. По мнению автора, продажа «стартапов» с уже готовой инфраструктурой и пошаговой «дорожной картой» поможет предпринимателям обратить внимание на этот сектор услуг. Без вышеперечисленных факторов создание инновационно-информационного общества конкурентной экономики в России невозможно, как невозможно и воспроизводство человеческого капитала, востребованного в интересах инновационного развития экономики России и конкретного региона. [10]

Литература:

1. Сайт «Нобелевская премия мира» [www.nobeliat.ru](http://www.nobeliat.ru)
2. Корчагин, Ю. А. Инвестиционная стратегия. — Ростов-на-Дону: Феникс, 2006
3. Корчагин, Ю. А. «Эффективность национального человеческого капитала: методика измерения» — Воронеж: ЦИРЭ, 2011;
4. Shultz, T. Human Capital in the International Encyclopedia of the Social Sciences. N. Y., 1968, vol. 6.
5. Shultz, T. Investment in Human Capital. N. Y., London, 1971, p. 26–28.
6. Стандарты ипотечного жилищного кредитования Открытого акционерного общества «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию». Официальный сайт [www.ahml.ru](http://www.ahml.ru)
7. Кто может оформить социальную ипотеку? — [www.ahml.ru](http://www.ahml.ru)
8. «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию». Социальная ипотека: квартира. Социальная ипотека: дом. Ипотечная программа: процентные ставки. Социальная ипотека (ипотечные кредиты). Программа «Жильё для российской семьи». <http://www.ahml.ru>.
9. Приказ Минстроя России от 10.08.2014 №268/ир «Об утверждении методических рекомендаций по установлению категорий граждан, имеющих право на приобретение жилья экономического класса, порядка формирования списков таких граждан и сводных по субъекту Российской Федерации реестров таких граждан при реализации программы «Жильё для российской семьи».
10. Особенности управления человеческим капиталом в интересах инновационного развития экономики региона: коллективная монография. — Н. Новгород, 2014 — 59 с.
11. Веселовский, М. Я. Управление инновационным процессом и особенности внедрения инноваций [Текст] / М. Я. Веселовский, А. В. Ник12 / Вопросы новой экономики. — 2014. — №2 (30). — с. 60–67.

## Сравнительный анализ систем высшего образования в США, Великобритании и Российской Федерации

Зайцева Екатерина Андреевна, студент

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Калужский филиал

Как известно, образование — неотъемлемая часть жизни современного общества. Ни одно государство не сможет устоять без прочного фундамента в виде здоровой и образованной нации. Как следствие, каждое государство стремится создать механизм устойчивого развития системы образования. Однако, органы государственной власти определяют цели модернизации системы образования, исходя из приоритетов граждан и факторов, влияющих на данную отрасль социальной сферы. Одним из факторов является объем бюджетных ассигнований, выделяемых на развитие образования.

Так, несмотря на снижение количества учебных заведений в Российской Федерации и численности в них обучающихся, финансирование образования не только не сокращается, а даже увеличивается, что должно послужить всестороннему развитию российского государства и увеличению уровня и качества жизни россиян [2, с. 275].

В 1999 году 29 европейских государств подписали Болонскую декларацию, целью которой является гармонизация систем образования в Европе. Позже, в 2003 году на Берлинской конференции министров образования европейских стран к Болонскому процессу присоединилась Российская Федерация, обязавшись до 2010 года

реализовать основные принципы данного процесса [9]. Однако, в России Болонский процесс завершился лишь к 2012 году: была введена двухуровневая система высшего образования в виде бакалавриата и магистратуры, система зачетных единиц и балльно-рейтинговая система. Но, несмотря на попытку приведения образования в Российской Федерации к европейским стандартам, оно существенно отличается от систем образования США и Великобритании.

В частности, различия проявляются в том, что в Европе изначально бакалавриат делится на академический и профессиональный. Академический бакалавриат подразумевает подготовку бакалавров наук и искусств. Студенты, обучающиеся по данным направлениям, имеют широкую специализацию, например такую, как бакалавр экономики или бакалавр юриспруденции, что позволяет выпускникам бакалавриата США, Великобритании и Европы в целом работать в самых разных сферах.

Профессиональный бакалавриат готовит работников сферы бизнеса, также имеющих минимальную специализацию. Кроме того, студент бакалавриата не обязан ее выбирать, он может выбрать себе лишь ведущую дисциплину, или несколько дисциплин, в случае сомнений. При-

чина заключается в том, что бакалавриат США и Великобритании нацелен не на подготовку студента к конкретной профессиональной деятельности, а на развитие у него широкого кругозора и профессиональной мобильности. В результате, студент бакалавриата начинает изучение профессиональных дисциплин только на третьем курсе. До этого же студентов обучают общим дисциплинам и дисциплинам по выбору. Стоит еще раз отметить, что наличие профессиональных дисциплин никак не углубляет человека в определенную специализацию [10].

В свою очередь, в Российской Федерации программа разделения бакалавриата на академический и профессиональный начала вводится во многие высшие учебные заведения только в 2014 году. При этом предполагается, что академический бакалавриат будет нацелен на дальнейшую научную деятельность, и поэтому пороги для поступления на этот тип бакалавриата будут введены более высокие. Форма обучения на академическом бакалавриате может быть различной.

Прикладной бакалавриат будет предусматривать больше практических занятий и обучений на рабочих местах, что позволит студентам сразу после окончания высшего учебного заведения приступить к работе без каких-либо дополнительных стажировок. Форма обучения на прикладном бакалавриате предполагается только очная. Директор департамента госполитики в сфере высшего образования Минобрнауки РФ Александр Соболев пояснил, что работодатели будут заинтересованы именно в выпускниках прикладного бакалавриата [11].

Как можно заметить из собственного опыта, система высшего образования в настоящее время в Российской Федерации не предполагает выбора ведущей дисциплины без узкой специализации и углубленного изучения своей будущей профессии. И даже при наличии общих дисциплин и дисциплин по выбору, обучение в сфере конкретной специальности начинается уже с первого курса бакалавриата. То есть, можно прийти к выводу, что существующий в Российской Федерации бакалавриат представляет собой лишь сжатую до четырех лет форму специалитета, который на сегодняшний день применяется для обучения только определенным профессиям [10].

Кроме того, различия присутствуют также и в методике преподавания в высших учебных заведениях США, Великобритании и России. Так, методика преподавания в США нацелена на самостоятельную работу студента, осуществляющуюся посредством общения с преподавателем через сайт университета, в котором преподаватель еже-

недельно посылает вопросы и темы дискуссий [5, с. 59]. Как можно заметить, в России такой практики не наблюдается, и если в США, таким образом, общение со студентом в большей степени является заочным, то российская система образования нацелена, в основном, на очное обучение, в частности на аудиторное обсуждение вопросов и дискуссий.

Что касается магистратуры, то тут также можно проследить существенные различия. Так, на Западе, в том числе в США и Великобритании, магистратура дает профессиональную специализацию. То есть, именно в магистратуре дается практическое образование в конкретной профессиональной деятельности. В России же специализированное профессиональное образование студент получает уже в бакалавриате. Таким образом, получается, что магистратура теряет свое истинное значение и является всего лишь промежуточным звеном между бакалавриатом и аспирантурой [10].

Данные несоответствия в системах образования дают почву для появления различий в качестве образования. Так, в таблице 1 приведена динамика численности университетов каждой страны в рейтинге лучших университетов мира, составленном британской консалтинговой компанией Quacquarelli Symonds (QS), за 2012–2014 гг. Стоит отметить, что данный рейтинг основывается на авторитетности в области научных исследований, соотношения профессорско-преподавательского состава к числу студентов, репутации вуза среди работодателей, индекса цитируемости научных публикаций, доли иностранных студентов и доли иностранных преподавателей [7].

Проанализировав таблицу 1, следует отметить, что подавляющее число высших учебных заведений в рейтинге лучших университетов мира находится в США. Однако, в 2014 году их численность сократилась, с 42 до 40, но в целом, четко прослеживается тенденция лидерства этой страны. Университеты Великобритании также существенно не меняют своих позиций. В 2012 году в данном рейтинге заняли позиции 23 британских университета, а в 2013–2014 гг. их численность возросла до 24.

Из 150 исследуемых университетов мира, только один российский университет занимает позицию в данном рейтинге в 2012–2014 гг. Очевидно, что данным высшим учебным заведением является Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова. Динамику занимаемой им позиции можно проследить в таблице 2, в которой также представлены ведущие университеты США и Великобритании.

Таблица 1. Численность университетов каждой страны в рейтинге за 2012–2014 гг.

Страна	2012	2013	2014
США	42	42	40
Великобритания	23	24	24
Россия	1	1	1

Источник: составлено автором на основании данных QSTopuniversities [6]

Таблица 2. Ведущие университеты мира, позиция в рейтинге

Университет, местоположение	2012	2013	2014
Массачусетский технологический институт, США	1	1	1
Гарвардский университет, США	3	2	4
Кембриджский университет, Великобритания	2	3	2
Имперский колледж Лондона, Великобритания	6	5	2
Московский государственный университет имени М. В. Ломоносова, Россия	116	120	114

Источник: составлено автором на основе данных QSTopuniversities [6]

Анализ вышеприведенных данных показывает, что ведущий университет России существенно отстает от лучших университетов США и Великобритании. Так, Массачусетский технологический институт на протяжении всего исследуемого периода занимает 1 позицию в данном рейтинге. В свою очередь, Гарвардский университет не имеет четкой тенденции и за 2012–2014 гг. опустился с третьей на четвертую позицию, но в целом его показатели положительны. Кембриджский университет Великобритании в данный период также занимает лидирующие позиции.

В свою очередь, позиции Московского государственного университета им М. В. Ломоносова, являющегося ведущим университетом Российской Федерации, невысоки. При этом, за исследуемый период он поднялся на 2 позиции и в 2014 году занял 114 место. Однако, такое от-

ставание от университетов США и Великобритании показывает, насколько система образования Российской Федерации еще не безупречна, в сравнении с этими странами.

Подводя итог, следует еще раз отметить, что реализация Болонской системы в Российской Федерации пошла несколько по иному пути, чем в США и Великобритании. В результате этого появились существенные различия, казалось бы, в стандартизированной системе высшего образования. Однако, делать выводы в настоящий момент опрометчиво, так как данный процесс в России еще не завершился. Поэтому окончательные итоги по реализации Болонского процесса можно будет проследить лишь после закрепления данных принципов высшего образования, как во всех высших учебных заведениях Российской Федерации, так и во всех умах граждан нашего государства.

#### Литература:

1. Акопов, Г. Л. Проблемные аспекты отечественного образования в условиях тотальной информатизации социума // Современное образование. 2014. №3. с. 81–91.
2. Балынин, И. В. Финансовое обеспечение образования в Российской Федерации в 2008–2020 гг. // Аудит и финансовый анализ. 2014. №6. с. 271–276.
3. Балынин, И. В. Финансовое обеспечение социальной сферы на федеральном и региональном уровнях: планы на 2014–2016 годы // Облік, економіка, менеджмент: наукові нотатки Міжнародний збірник наукових праць. Луцьк, 2014. с. 48–55.
4. Балынин, И. В. Образование как приоритетное направление расходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации // Человек в XXI веке Материалы VIII Международной научно-практической конференции преподавателей и студентов. Образовательный консорциум «Среднерусский университет», НОУ ВПО «Среднерусский гуманитарно-технологический институт», ТОО «Компьютерный центр ЛИК» г. Рудный, Республика Казахстан «Рудненский индустриальный институт» Республика Казахстан. 2013. с. 75–76.
5. Вяльцева, М. Особенности подготовки бакалавров в США и России. // Научный аспект. — 2012. №2. — с. 59–60.
6. QSTopuniversities. URL: <http://www.topuniversities.com>.
7. 200 лучших университетов мира в 2013 году. URL: [http://ria.ru/sn\\_edu/20130910/956477049.html](http://ria.ru/sn_edu/20130910/956477049.html).
8. 200 лучших университетов мира в 2014 году // URL: <http://ria.ru/abitura/20140916/1023640713.html>.
9. Болонский процесс и Россия // Санкт-Петербургский государственный университет. URL: <http://www.bologna.spbu.ru/>.
10. Вахитов, Р. Болонский процесс в России. // Отечественные записки. — 2013. №4 (55). URL: <http://www.strana-oz.ru/>.
11. «Программу бакалавриата в российских вузах разделят на прикладную и академическую» // Интерфакс. URL: <http://www.interfax.ru/russia/367376>.



## Профессиональный стандарт «бухгалтер»: реалии нового времени

Землякова Светлана Николаевна, кандидат экономических наук, доцент  
Донской государственной аграрной университет (пос. Персиановский, Ростовская обл.)

*В статье рассматриваются уровни квалификации бухгалтера и разграниченные в соответствии с ними трудовые функции.*

**Ключевые слова:** профессиональный стандарт «бухгалтер», профстандарт, функции профстандарта, уровень квалификации бухгалтера, трудовые функции.

На современном этапе финансово-хозяйственной деятельности организаций назрел вопрос о формировании стандарта, регламентирующего деятельность сегмента бухгалтерского учета и дающего максимально полную характеристику квалификации работника.

Такого рода стандарты без сомнения нужны, особенно малому бизнесу, так как значительную долю представителей данной профессии составляют недостаточно квалифицированные кадры. Многие крупные организации уже достаточно долго реализуют в своей практической деятельности часть требований, прописанных в новом стандарте, отражая их во внутренней нормативной документации.

В соответствии с Федеральным законом «Об образовании в Российской Федерации», квалификация работника — это уровень знаний, умений, навыков и компетенции, который характеризует насколько сотрудник подготовлен к выполнению того или иного вида профессиональной деятельности. [1]

Разработка такого стандарта это своего рода инновационный подход, который позволит современным предприятиям формировать кадровую политику и управлять персоналом, разрабатывать должностные инструкции, проводить тарификацию работ, присваивать тарифные разряды работникам и устанавливать системы оплаты труда с учетом особенностей своей экономической деятельности. Также этот стандарт может помочь при организации обучения и аттестации работников, чтобы определить конкретные знания, которые должен будет получить бухгалтер.

Согласно Приказу Минтруда России от 12 апреля 2013 года №148н утверждены уровни квалификации, применяемые в профессиональных стандартах, их девять. Для профстандарта «бухгалтер» присвоены — пятый, шестой и седьмой уровни.

Профессиональный стандарт для бухгалтеров — был утвержден Минтруда — приказ Минтруда России от 22 декабря 2014 г. №1061н, зарегистрирован Минюстом России 23 января 2015 года №35697. В стандарте также прописаны трудовые функции, которые исполняют бухгалтеры и главные бухгалтеры.

Теперь рассмотрим более подробно сам документ. Он состоит из двух основных разделов.

В первом разделе стандарта определена цель деятельности в области бухгалтерского учета — это формиро-

вание информации об объекте бухучета, с учетом требований законодательства, которая будет раскрывать сведения для принятия экономических решений пользователями этой отчетности о финансовом положении организации, о финансовом результате ее деятельности и движении денежных средств за отчетный период.

Второй раздел включает функциональную карту, отражающую основные трудовые функции и необходимый уровень квалификации для их осуществления. Выделено шесть комплексных трудовых функций, которые дробятся на однокомпонентные подфункции:

1. Ведение бухгалтерского учета.
2. Составление бухгалтерской финансовой отчетности экономического субъекта.
3. Внутренний контроль ведения учета и составления отчетности организации.
4. Налоговое планирование, учет и составление отчетности экономического субъекта.
5. Финансовый анализ, бюджетирование и управление финансами организации.

Составление финансовой отчетности группы организаций (консолидированной отчетности).

Рассмотрим ниже согласно стандарту, какая должность им соответствует, какое образование и опыт необходимы, какие умения и знания потребуются, а также какой уровень квалификации присваивается при этом.

Для Пятого уровня квалификации присвоены следующие трудовые функции:

**1. Ведение бухгалтерского учета.** Чтобы выполнять эти функции наличие высшего образования не обязательно, вполне хватит среднего профессионального или допрофессионального по спецпрограммам. Бухгалтер должен не только знать нормы российского законодательства по соответствующей тематике (документооборот, налогообложение, хранение регистров бухучета и прочее), внутреннюю нормативную документацию организации.

Опыт работы не менее одного года в должности кассира, табельщика, учетчика или иного технического исполнителя.

Функция дробится на три подфункции:

1) прием, проверка и регистрация первичных учетных документов о фактах хозяйственной жизни организации, включая контроль за соблюдением графика документооборота;

2) оценка объектов бухгалтерского учета (по первоначальной, восстановительной, текущей, рыночной, справедливой, остаточной и дисконтированной стоимости);

3) итоговое обобщение фактов хозяйственной жизни (сравнение данных аналитического учета с остатками по счетам синтетического учета, подготовка отчетности в налоговые инспекции и внебюджетные фонды).

Шестой уровень квалификации включает следующие функции:

**2. Составление бухгалтерской финансовой отчетности экономического субъекта.** Функция характерна для должности главного бухгалтера. Уровень образования — среднее профессиональное и высшее.

Он должен разбираться в российском законодательстве о бухучете, налогообложении, аудите, официальном статистическом учете, обязательном пенсионном и социальном страховании и обеспечении, архивном деле, гражданском, таможенном, трудовом, финансовом законодательстве, законодательстве о противодействии коррупции и коммерческому подкупу, легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма, законодательство о порядке изъятия бухгалтерских документов, об ответственности за непредставление или представление недостоверной отчетности. А также главный бухгалтер должен быть знаком с методическими документами в области управления процессом формирования информации в системе бухучета, а также с порядком обмена информацией по телекоммуникационным каналам связи и иметь необходимые знания в области защиты информации.

Опыт работы — общий стаж не менее семи календарных лет, пять последних из которых сотрудник должен отработать на должности, связанной с ведением бухучета или аудиторской деятельностью. С высшим образованием — в бухгалтерской области достаточно три последних года.

Функция дробится на две подфункции:

1) управление процессом формирования информации в системе бухучета;

2) составление бухгалтерской и/или финансовой отчетности.

**3. Внутренний контроль ведения учета и составления отчетности организации.**

Должность — главный бухгалтер. Требования к образованию и опыту работы аналогичны предыдущей функции.

Для выполнения этой трудовой функции главный бухгалтер должен иметь необходимые знания теоретических основ в области внутреннего контроля фактов хозяйственной жизни, ведения бухучета и составления бухгалтерской отчетности, разбираться в российском законодательстве о бухучете, налогообложении и других смежных областях, а также иметь представление об отечественном и международном опыте в сфере организации и проведения внутреннего контроля, ведения бухучета и составления бухгалтерской отчетности.

Для выполнения этой функции, сотрудник должен:

1) понимать цели и принципы построения системы внутреннего контроля за составлением бухгалтерской и финансовой отчетности организации;

2) разрабатывать локальные нормативные акты, регламентирующие эту систему;

3) осуществлять непрерывный мониторинг соответствия системы внутреннего контроля бухгалтерской службы целям деятельности организации, разрабатывать мероприятия по развитию системы;

4) формировать отчеты о результатах внутреннего контроля, организовывать их хранение.

**4. Налоговое планирование, учет и составление отчетности экономического субъекта.** Формальные параметры у этой функции такие же как и у предыдущих двух: должность — главный бухгалтер, образование — среднее профессиональное.

Сотрудник должен иметь знания российского законодательства в релевантных областях, главный бухгалтер должен разбираться в порядке проведения мероприятий налогового контроля, оформлении их результатов, процедуре рассмотрения материалов налоговой проверки, а также порядке проведения досудебного урегулирования налоговых споров и процедуре обжалования решений налоговой инспекции.

Опыт работы — пять последних лет в сфере бухучета.

Функция дробится на три подфункции:

1) консультирование по применению налогового законодательства и урегулированию налоговых споров;

2) экспертиза налоговых решений организации;

3) оценка рисков.

**5. Финансовый анализ, бюджетирование и управление финансами организации.** Требования к образованию и опыту работы аналогичны вышеуказанным требованиям.

Помимо знаний в области российского законодательства, сотрудник еще должен быть знаком с правилами защиты информации и методическими материалами в области финансового анализа, планирования и управления.

Функция подразумевает следующие обязанности:

1) организация работ по анализу финансового положения организации, их планирование, координация и контроль выполненных работ;

2) организация финансового планирования в организации, представление для утверждения перспективных и текущих финансовых планов руководителю;

3) текущее управление денежными средствами и источниками финансирования деятельности фирмы, организация оперативного контроля выполнения планов (бюджетов, смет, инвестиционных проектов и прочее) в части финансовых показателей, организация управления финансами в изменяющихся условиях деятельности экономического субъекта. [2]

Седьмой уровень квалификации, считается самым сложным и включает следующую функцию:

**6. Составление финансовой отчетности группы организаций (консолированной отчетности).** Требования к образованию — только высшее (программы магистратуры и специалитета).

Сотрудник должен владеть знаниями законодательной базы РФ, знаниями МСФО, уметь составлять организационно-распорядительные документы, основы учета и организации производства группы организаций для которых составляется консолидированная отчетность, а также владеть методикой трансформации финансовой отчетности составленной по российским стандартам учета в отчетность по международно-признанным стандартам.

Опыт работы — общий стаж не менее пяти лет, причем последние три сотрудник должен отработать на работе, связанной с ведением бухучета, составлением бухгалтерской (финансовой) отчетности либо с аудиторской деятельностью.

Эта функция подразумевает следующие трудовые обязанности:

- проверка качества информации, представленной материнской компании по совместной деятельности, зависимыми и дочерними организациями для составления консолидированной финансовой отчетности;

- выполнение процедур консолидации, предусмотренных международными стандартами финансовой отчетности;

- счетная и логическая проверка правильности формирования числовых показателей в отчетах, входящих в комплект консолидированной финансовой отчетности;

- контроль соблюдения порядка проведения внешнего аудита консолидированной финансовой отчетности, достоверности и обоснованности информации, представляемой руководству материнской компании, подготовка пояснений. [2]

Литература:

1. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»
2. Приказ Минтруда России от 22.12.2014 N 1061н «Об утверждении профессионального стандарта «Бухгалтер» (Зарегистрировано в Минюсте России 23.01.2015 N 35697)
3. Сайт «Главбух» // URL <http://www.glavbukh.ru/news/19122-mintrud-utverdil-profstandart-buhgalter>

Итак, **Пятый уровень** квалификации общедоступен и для этого сотрудник должен уметь применять технологические или методологические знания, а также самостоятельно осуществлять поиск необходимой информации. Высшего образования не требуется, достаточно получить среднее профессиональное.

Для присвоения **шестого уровня** квалификации сотрудник должен уметь использовать не только технологические или методологические знания, как для пятого уровня, но и инновационные, а самостоятельно полученную профессиональную информацию надо еще уметь оценивать и анализировать. Для этого уровня нужно закончить программу бакалавриата.

**Седьмой уровень** квалификации самый сложный и от сотрудника требуется не только понимать методологические основы профессиональной деятельности, но и создавать новые знания прикладного характера, а также определять источники для поиска информации, необходимой для развития организации. Образование высшее — магистратура или специалитет.

На данный момент в Госдуме находится законопроект о введении ст. 195.2 Трудового кодекса. Согласно поправкам, с 2016 года при трудоустройстве в муниципальные и государственные учреждения, кандидат должен будет соответствовать профессиональному стандарту. А с 2020 года применять стандарты, утвержденные Минтрудом, должны будут и коммерческие организации. [3]

Применение профстандарта сможет помочь руководителям организаций при составлении вакансий и проведении собеседований с претендентами, при разработке должностных инструкций, при разработке программ для повышения сотрудников по карьерной лестнице, при разработке штатного расписания, тарификации работ, присвоении тарифных разрядов и установлении размера оклада.

## Прогрессивное налогообложение доходов физических лиц в России

Зинева Ирина Евгеньевна, студент

Мордовский государственный университет имени Н. П. Огарёва (г. Саранск)

*Вопросы введения прогрессивного налогообложения, как возможного варианта преодоления социальной дифференциации, уже не первый год стоят перед рассмотрением законодательными органами власти. За время обсуждений, у данной новации появились как противники, так и сторонники. Сторонники плоской шкалы ставки налога в качестве основного аргумента достигнутого эффекта приводят цифры существенного прироста поступлений по данному налогу. Противники утверждают, что через определенное время прогрессивное налогообложение все-таки будет введено. Во-первых, об этом свидетельствует общая политическая направленность социально-экономической политики России. Во-вторых, прогрессивное обложение НДФЛ признано эффективным в большинстве экономически развитых стран. В-третьих. Правительство будет вынуждено ввести прогрессивную ставку подоходного налога физических лиц в связи со стремительным увеличением разницы между доходами бедных и богатых слоев населения. И если не предпринимать действенных мер, то через некоторое время это приведет к дестабилизации общественно-политической ситуации в стране.*

**Ключевые слова:** налог, налогообложение, доход, налоговая система, необлагаемый налоговый минимум, социальная справедливость, прожиточный минимум, платежеспособность, налоговая нагрузка законопроект, прогрессивная шкала, социальная напряженность.

Одними из принципов налогообложения являются принцип справедливости, равенства, экономической обоснованности налогов, необходимости учета фактической способности налогоплательщика к уплате налога. Но соответствует ли налоговая система России этим принципам [7]?

На протяжении последних лет в России растет разрыв в доходах у различных социальных групп, но при этом НДФЛ уплачивают и граждане, доход у которых ниже прожиточного минимума. Между тем, отсутствие регулирования существенных различий в уровне доходов социальных групп способствуют углублению дифференциации доходов. В целях рационализации социальной структуры общества и, прежде всего, в смягчении дифференциации уровня доходов между различными социальными группами большую роль нужно уделить налогу на доходы физических лиц. Существенная разница между доходами жителей нашей страны порождает напряжённость, одной из форм проявления которой является желание так называемой «социальной справедливости». В сознании большинства выражением такой справедливости будет являться введение прогрессивной шкалы налога на доходы физических лиц [5].

Так же, кроме неравномерного распределения налогового бремени, можно рассмотреть и проблему «необлагаемого налогового минимума». Суть этой проблемы состоит в том, что минимальный доход необходимый для здоровья и жизнедеятельности, не должен облагаться налогом. То есть, платежеспособность физического лица определяется доходом, остающимся после удовлетворения первичных потребностей. В настоящее время за рубежом налогами облагается только чистый доход за исключением законодательно разрешенных вычетов и льгот, к которым в том числе и относится «необлагаемый минимум» [4].

Отсутствие понятия «необлагаемый минимум» в Налоговом Кодексе, а так же других недостатков нашей на-

логовой системы, противоречит ст. 7 Конституции Российской Федерации, а именно провозглашению России как социальное государство [1].

Одними из мер по совершенствованию налогообложения доходов физических лиц как раз таки и должно стать введение чистого дохода налогоплательщика, который не будет подвержен налогообложению. А так же введение прогрессивной шкалы, которая позволяет изымать «излишние» доходы в оборот, и тогда налоговая система как и в развитых странах будет служить для физических лиц своеобразным регулятором получаемых доходов между богатыми и бедными [6].

В настоящее время одним из самых дискуссионных вопросов является вопрос о введении прогрессивного налогообложения доходов физических лиц в России, способное снизить уровень неравенства в доходах налогоплательщиков.

В Госдуме уже несколько лет поступают законопроекты о введении прогрессивной ставки НДФЛ. Но эти проекты так и не реализовались, поскольку не имели значительной поддержки. Таким образом, отношение к прогрессивной шкале налогообложения остаётся неоднозначной. При этом существуют противоположные взгляды относительно этого вопроса у различных должностных лиц нашего государства. Так, Президент Российской Федерации В. В. Путин не раз высказывал своё мнение о том, что плоскую шкалу менять не стоит, и причины такой позиции: «жульничество и коррупция, и уходы от уплаты». Далее, введение прогрессивного налогообложения доходов физических лиц может привести к оттоку финансовых средств иностранных граждан. Поскольку на сегодняшний день система налогообложения доходов физических лиц в нашей стране известна как одна из лучших в мире по отношению к налогоплательщикам, множество иностранных граждан переводят в Россию

Таблица 1

А. Доход (руб., мес.)	НДФЛ по схеме: (А — МРОТ) × 16%	
	В руб.	В % от дохода
5965 и менее	0	0
10000	645,6	~6,5
15000	1445,6	~9,6
20000	2245,6	~11
25000	3045,6	~12
30000	3845,6	~12,8
35000	4645,6	~13,3
40000	5445,6	~13,6
50000	7045,6	~14,1
60000	8645,6	~14,4
100000	15045,6	~15
200000	31045,6	~15,5
1000000	159045,6	~15,9

источники своих доходов, получая заработную плату на территории нашей страны, благодаря чему пополняется бюджет Российской Федерации. Поэтому следует установить такое обложение данных доходов, которое бы удовлетворяло и эту категорию налогоплательщиков [9].

В 2015 году депутаты от КПРФ планируют ввести законопроект о прогрессивной шкале ставок налога на доходы физических лиц, согласно этому документу россияне с доходами меньше 20 тысяч рублей в месяц, должны освободиться от данного налога, граждане с доходами более 400 тысяч рублей, отдавать в бюджет 35 %.

Но стоит ли в 2015 году кардинально менять систему налогообложения физических лиц? В условиях санкционной войны, бюджетная система России перегружена ростом военных и социальных расходов, именно эта перегруженность толкает к повышению налогов, что больше стимулирует экономику. Налогооблагаемая база сокращается и приводит к сокращению поступлений в бюджет. Уже 2015 году реальная заработная плата расти перестанет, а динамика розницы и услуг фактически обнулится. Но кризисные явления, которые происходят в российском обществе на данном этапе, заставляют задуматься об увеличении поступлений налога на доходы физических лиц за счет введения прогрессивной шкалы в зависимости от размера дохода, что позволит уменьшить налоговое бремя физических лиц с низкими доходами и увеличит ее на обеспеченную часть населения. Переход к прогрессивной шкале НДФЛ целесообразно осуществ-

лять после выхода мировой и российской экономики из финансового кризиса.

Введение прогрессивного налогообложения позволит гармонизировать российский механизм налогообложения с налоговыми системами зарубежных стран, но не решит все социальные проблемы России, но мог бы сократить имущественное неравенство населения. Альтернативой прогрессивного налогообложения может послужить внесенный в Госдуму проект закона, который предполагает повышение с 1 января 2016 года подоходного налога с 13 до 16 %, самый значительный рост будет предусмотрен людям с высокими доходами. В законе предусмотрели освобождение от налогообложения доходов, не превышающих минимального размера оплаты труда за каждый месяц налогового периода. Улучшения налоговой нагрузки по налогу на доходы физических лиц, коснутся порядка 70 % населения Российской Федерации с доходами ниже среднего по стране, увеличение налоговой нагрузки затронет 20 % населения с самыми высокими доходами.

В случае принятия данного закона дифференцированная шкала налога на доходы физических лиц наглядно составит:

Принятие данного законопроекта на наш взгляд поможет решить многие существующие проблемы: повысить уровень жизни, будет способствовать увеличению доходной части бюджетов и главное устранить накопившуюся за годы социальную напряженность, связанную с существенной разницей в получаемых гражданами доходов [8].

Литература:

1. Конституция Российской Федерации
2. Налоговый кодекс Российской Федерации от 01.01.2014. — [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/nalog1/>
3. Гулина, М.Н. автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук/Экономическая библиотека — <http://economy-lib.com/formirovanie-effektivnogo-mehanizma-nalogooblozheniya-dohodov-fizicheskikh lits#1#ixzz3VSvXM07O>

4. Дерина, О. В., Морозова Г. В. Налоговая нагрузка: экономическая сущность и роль в регулировании социально-экономической сферы // Вестник Мордовского университета. 2009. №3. 51—54 с.
5. Морозова, Г. В. диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук/Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарева. Саранск, 2009.
6. Морозова, Г. В. Эволюция налогообложения физических лиц в XVIII — первой половине XIX в. // Современные гуманитарные исследования. 2006. №6. — 44 с.
7. Филиппова, Н. А. Налогообложение физических лиц: учеб. пособие/Н. А. Филиппова, Г. В. Морозова, Н. Н. Семенова [и др.]; под ред. д-ра экон. наук проф. Н. А. Филипповой. — Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 2007. — 200 с.
8. Официальный сайт Государственной Думы Российской Федерации // <http://asozd2.duma.gov.ru/main.nsf/%28SpravkaNew%29?OpenAgent&RN=743569-6&02>
9. Путин против введения прогрессивного налогообложения // [http://www.infox.ru/business/finances/2010/06/01/Putin\\_protiv\\_vvyedye\\_print.phtml](http://www.infox.ru/business/finances/2010/06/01/Putin_protiv_vvyedye_print.phtml).

## Проблемы обеспечения экономической безопасности Республики Казахстан в условиях Таможенного союза

Иманова Альмира Сагынаевна, магистрант

Научный руководитель: Аимкулов Рахат Ашкенович, заведующий кафедрой  
Казахстанский инновационный университет (г. Семей)

*В данной статье рассмотрены вопросы, связанные с обеспечением экономической безопасности государства. Статья посвящена раскрытию сущности экономической безопасности, а также определению направленности экономической безопасности Республики Казахстан. Более того, в данной статье расписана роль и положение экономики на 2014—2015 год, с указанием ряда проблем экономической безопасности Казахстана в рамках Таможенного Союза. Описываются основные задачи в области обеспечения экономической безопасности Республики Казахстан.*

**Ключевые слова:** экономическая безопасность, Таможенный Союз, экономика, товарооборот, конкуренция, таможенное регулирование.

## Problems of providing of economic security of Republic of Kazakhstan in the conditions of the Customs union

ImanovaAlmiraSaganaeva master's student

Scientific leader: AimkulovRahatAskenovich, head of Department  
Kazakhstan Innovation University (Semey)

*This article examines the issues related to the economic security of the state. Article is devoted to the essence of economic security, as well as determining the direction of economic security of the Republic of Kazakhstan. Moreover, this article is painted the role and position of the economy in the year 2014—2015, with an indication of some of the problems of economic security of Kazakhstan in the Customs Union. Describes the basic tasks in the field of ensuring the economic security of the Republic of Kazakhstan.*

**Key words:** economic security, Customs Union, economy, trade, competition, customs regulation.

Обеспечение экономической безопасности государства имеет важное, значение в развитии государства. Для того, чтобы государство развивалось быстро и динамично, нужно правильно подходить к подготовке и разработке экономической безопасности. Необходимо четко и конкретно сформировывать принципы и подходы в обе-

спечении безопасности государства. Обеспечение экономической безопасности принадлежит к числу важнейших национальных приоритетов Казахстана. И немаловажно рассматривать систему обеспечения экономической безопасности в рамках Таможенного союза, созданного недавно.

Став участником таможенного союза Республика Казахстан создал условия для обеспечения свободного перемещения товаров во взаимной торговле и благоприятные условия торговли с третьими странами.

Безусловно, существуют как положительные, так и отрицательные стороны данного союза. В условиях таможенного союза приоритетным вопросом остается на сегодняшний день, обеспечение экономической безопасности Республики Казахстан. Важнейшая роль в системе обеспечения экономической безопасности принадлежит государству.

Необходимо учитывать, что в свою очередь уровень экономической безопасности государства определяется экономической политикой, которая проводится государством. [4]

На сегодняшний день всем известно ситуация на мировых рынках. И это очень влияет на экономическое положение Казахстана. Наблюдается снижение цен на основное сырье — нефть и газ. Имеет место снижение торговли с ближайшими соседями. Также необходимо учесть и девальвацию тенге, которая была 11 февраля 2014 года и падение рубля в России.

Эти все факторы негативно сказываются на экономическом развитии государства. Ведь девальвация — это процесс снижения курса национальной валюты относительно валют других государств. И в результате девальвации снижается покупательская способность. Все это связано с влиянием мировых экономических процессов.

Следует привести ряд проблем угрожающей экономической безопасности Республики Казахстан в рамках таможенного союза. А именно, массовые потоки товаров российских производителей. Безусловно это ситуация очень сказывается на казахстанских товаропроизводителях, причем товары казахстанского производства во многом уступает качеству российских товаров. На сегодняшний день многие крупные фирмы Казахстана находятся на грани банкротства.

Как мы все уже знаем, что таможенный союз создан для роста экономики, для повышения конкурентоспособности производств, для Республики Казахстан — это возможность выхода на огромный рынок мирового масштаба, но существуют определенные нюансы и своего рода проблемы, которые влияют на экономическую безопасность. На данный момент, когда рубль претерпел девальвацию, и годовая инфляция в Казахстане за 2014 год достигла уровня 7,4%, а инфляция за январь-февраль 2015 года составила 0,6–0,4%, несомненным остается факт, что спрос на товары российского производства будет увеличиваться, нежели казахстанского. Казахстану необходимо обеспечить жизнеспособность производительности, ведь если нет спроса, нет предложения.

Также возникает вопрос, почему же казахстанские товаропроизводители не урегулируют цены соответственно уровню российских товаропроизводителей. Могут сказать так, что большинство казахстанской продукции состоит не только из казахстанского, но и выше по каче-

ству, чем в Казахстане российского и европейского сырья, что соответственно влияет на себестоимость продукции, плюс логистика (доставка в Казахстан). Для Казахстана — это проблема решаемая поэтапно.

Кроме того, в странах таможенного союза существенно различается механизм налогового администрирования. Так, НДС в Казахстане — это налог с оборота, и это в свою очередь ставит казахстанских товаропроизводителей в менее выгодные условия по сравнению с российскими и белорусскими товаропроизводителями.

Безусловно, это влияет на конкурентоспособность казахстанской промышленности. Необходимо учитывать, что в государствах Таможенного союза существенно различаются ставки НДС. Так, в Казахстане НДС составляет 12%, в России и Беларуси — 18%.

Также серьезной проблемой в обеспечении экономической безопасности Казахстана является введение единого таможенного тарифа. В Казахстане таможенные тарифы значительно ниже российских и белорусских. И это в свою очередь приводит к повышению цен на импортные товары. Следовательно, снижению товарооборота с третьими странами. Эта проблема имеет значительное место, поскольку в бюджет Республики Казахстан таможенные сборы в среднем составляют 30%.

Особую роль в обеспечении экономической безопасности Казахстана имеет и таможенное регулирование. Таможенное регулирование включает в себя целый комплекс правовых, экономических, организационных и иных мероприятий и программ, применяемых с целью обеспечить защиту экономических интересов государства, оптимизировать процессы развития и обеспечения эффективности торгово-экономических отношений, стимулировать развитие отечественной экономики и оградить эту экономику от проникновения извне разрушающих ее деструктивных элементов. Необходимо улучшать работу в данной сфере, а именно внедрять новые стандарты, проводить мониторинги, усилить требования к участникам ВЭД. Очень часто участники ВЭД стремятся снизить расходы, связанные с реализацией товаров, которые они приобретают в других странах. Это зачастую связано с получением максимальной прибыли.

Здесь роль таможенных органов несомненна и именно для них встает проблема правильного определения и контроля таможенной стоимости товара. Для того, чтобы правильно определять таможенную стоимость товара, необходимо проанализировать импорт товаров и на основе полученных результатов установить пороговую цену на ввозимые товары.

На сегодняшний день в результате проведенных таможенными органами мероприятий повысилась финансовая дисциплина со стороны участников ВЭД, сократилось время денежного обращения при осуществлении валютных сделок.

Сократились сроки оплаты по экспортным контрактам, наметились положительные тенденции в сроках поставки товаров против авансовых платежей. Все это указывает

на то, что таможенное регулирование в Республике Казахстан планомерно улучшается и унифицируется в зависимости от уровня развития государства.

Также необходимо отметить, что одной из серьезных проблем в обеспечении экономической безопасности выступает коррупция. Главная опасность коррупции заключается в ее разрушительной функции, которая воздействует на государственное устройство и на правовую основу жизнедеятельности. Если же не предпринимать меры по пресечению коррупционной деятельности, то это может привести к снижению эффективности работы государственных органов. В свою очередь, в обеспечении экономической безопасности государства, коррупция оказывает негативное влияние и ведет к распаду экономики, и борьба с коррупцией сопровождается определенными трудностями. Для того, чтобы экономика развивалась динамично и успешно, необходимо устранять такие проблемы как коррупция.

Правительству Республики Казахстан совместно с Правительствами Российской и Белорусской странами необходимо рассмотреть вопрос о внедрении нового ме-

тода борьбы с коррупцией на территории стран Евразийского сообщества на примере азиатской страны Гонконг.

Странам Таможенного союза, необходимо закрепить в законодательство такие моменты, если чиновник живет роскошно, имеет счета за границей, он обязан доказать государственной комиссии, (которую необходимо создать), что данные денежные средства он получил законно. В случае, если не предоставит документы, подтверждающие данный факт, получит определенный срок заключения. Также, необходимо создать «общественные комитеты», они необходимы для контроля за действиями комиссии. Опыт Гонконга показал, что за 26 лет показатель коррупционной деятельности снизился на 84%, и на сегодняшний день составляет 3%.

В последнее время роль экономической безопасности намного возросла. На сегодня, когда усиливаются угрозы и усиливаются давления со стороны кризисных явлений, важно совершенствовать систему государственного управления и правильно проводить различные мероприятия по устранению негативных факторов.

#### Литература:

1. Бюджетный Кодекс Республики Казахстан от 24 апреля 2004 года N 548. Ведомости Парламента Республики Казахстан, 2004 г., N 8–9, ст. 53.
2. Кодекс Республики Казахстан от 10.12.2008 N 99–4 «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс)».
3. Есентугелов, А. Стратегия безопасного экономического развития Казахстана в условиях глобализации // Аль-Пари. — 2011. №1. — с. 3–7
4. Абсеметов, М. «Торговля и таможенное дело на Великом шелковом пути», Астана, 2004, журнал World, стр. 110–117.
5. Нурумов, А., Омаров К. Влияние налоговой нагрузки на экономический рост Республики Казахстан // Аль-Пари. — 2006. — №1. — с. 30–32.

## Проблема «текучести» кадров в налоговых органах

Карпельева Юлия Алексеевна, магистрант

Мордовский государственный университет имени Н. П. Огарева (г. Саранск)

Ежегодно Федеральной налоговой службой активно проводится работа по повышению качества налогового администрирования по всем направлениям деятельности ФНС России, обеспечивается стабильный уровень поступления налоговых доходов в бюджеты всех уровней бюджетной системы и по всем основным налогам. Продолжается работа по модернизации налоговых органов в условиях внедрения новых методов администрирования налогов при использовании АИС «Налог-3», централизации процессов налогового администрирования с использованием современных технологий сбора и обработки информации в центрах обработки данных ФНС России.

Однако эффективность работы налоговых органов во многом определяется наличием квалифицированного и стабильного кадрового состава.

К сожалению, приходится констатировать, что в связи со значительным увеличением нагрузки на одного налогового инспектора и востребованностью на рынке труда из территориальных органов ФНС России происходит отток специалистов в коммерческие структуры и органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации, что является, прежде всего, результатом несоответствия нагрузки на работников налоговых органов и оплаты их труда и в ближайшей перспективе может привести к серьезным рискам замедления темпов роста объемов нало-



говых поступлений в бюджетную систему Российской Федерации.

Для оценки эффективности мероприятий по работе с кадрами используется система показателей, характеризующих интенсивность оборота кадров и детализирующих особенности этого оборота.

Важнейшим показателем движения персонала в организации является текучесть кадров. На данный показатель влияют различные факторы, возникающие как в самой организации — величина заработной платы, условия труда; так и внешние по отношению к организации факторы (например, семейные обстоятельства), а также возраст работников, уровень их образования, опыт работы.

Текучесть кадров связана с субъективными причинами (уход по собственному желанию, увольнение за нарушение трудовой дисциплины). Обычно она характерна для молодых сотрудников и после трех лет работы существенно снижается. Нормальной считается текучесть кадров, составляющая до 5% в год.

Проблема текучести кадров является одной из характерных черт для налоговых органов на протяжении всего периода их реформирования как на уровне центра, так и на уровне субъектов Федерации.

За 2012 год из налоговых органов уволилось 31920 чел., из них по сокращению штата — 6131 работник, принято на государственную гражданскую службу 19790 человек. Текучесть кадров за 2012 год составила 13,8%, увеличившись на 4% по сравнению с 2011 годом, в результате чего коллективы налоговых органов в среднем обновлены на 15 процентов.

В 2013 году сохранилась тенденция к оттоку специалистов из территориальных налоговых органов. Так, только за 1 квартал 2013 года из территориальных налоговых органов было уволено 12318 работников, из них по сокращению — 4578 чел., текучесть составила — 3,4% (в 1 квартале 2012 года — 3,1 процента).

Общая численность сотрудников налоговых органов Республики Мордовия (на 1.01.2011) составляет 971 человек. При этом если изучить половозрастную структуру,

то можно сделать вывод, что женщин-работников налоговых органов — 763, а мужчин — 208 человек (рисунок 1).

Как видно из рисунка, работников налоговых органов, а именно, женщин 78,6%. При этом мужчин — 21,4%. Хотелось бы отметить, что в основном мужское население Республики Мордовия (21,4%), являющееся работниками налоговых органов, как правило, занимают руководящие должности.

Что касается возраста сотрудников, то 25% приходится на работников, моложе 30 лет. Иными словами, примерно 243 работника налоговых органов РМ моложе 30 лет (рисунок 2).

В 2010 году текучесть кадров составила 21%. Такая массовость увольнения сотрудников связана с тем, что в 2009 году ФНС России издало решение о сокращении работников налоговых органов с целью оптимизации рабочего процесса. В первом полугодии 2010 года текучесть кадров составила 4%.

На сегодняшний день возникает необходимость в пересмотре и упрощении существующей системы мотивации и стимулирования деятельности персонала налоговых органов, с целью укрепления и развития кадрового потенциала данного института государственной власти. Мотивация и стимулирование базируется на заинтересованности в профессиональном и личностном развитии в сочетании со справедливой системой морального и материального вознаграждения, а также статусными привилегиями, положенными государственным служащим. Система мотивации представляет собой комплекс материальных и нематериальных стимулов, обеспечивающих качественный и производительный труд работников, призванный не только привлечь в налоговые органы талантливых специалистов, но и удержать их, вовлечь и раскрыть их потенциал. Задача данной системы состоит в признании труда сотрудников, добившихся значительных результатов с целью дальнейшего стимулирования творческой деятельности. Суть системы мотивации и стимулирования заключается в ор-

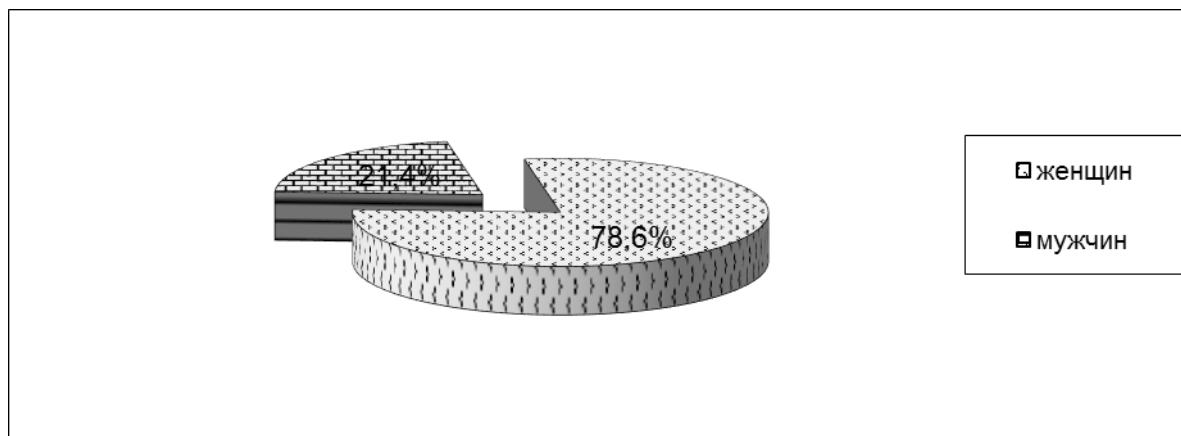


Рис. 1. Соотношение женщин и мужчин — работников налоговых органов РМ (на 1.01.2011 год)

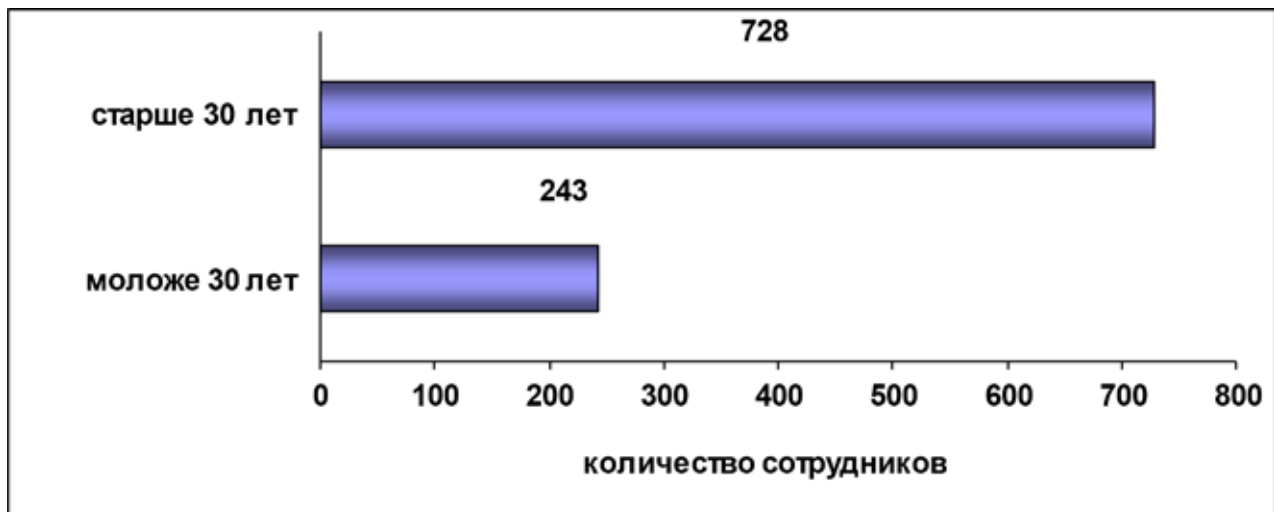


Рис. 2. Возрастная структура работников налоговых органов РМ (на 1.01.2011 год)

ганизации механизма, основанного на личном интересе работника, экономических стимулах и социальных гарантиях, побуждающих персонал налоговых органов постоянно повышать свою квалификацию и профессионализм [статья исследов.].

В целях повышения материальной мотивации и стимулирования антикоррупционного поведения федеральных государственных гражданских служащих налоговых органов следует довести среднемесячный размер денежного содержания работников территориальных органов ФНС России с 23,1 тыс. рублей до 45,0 тыс. рублей; разработать и ввести в практику использования системы бонусов, завязанных на результат и основанных на критериях по системе сбалансированных показателей; разработать систему обеспечения работников жильем.

В рамках реализации комплекса нематериальных стимулов необходимо создавать коллективы, работающие в автономном режиме; разработать прозрачные и ясные маршруты карьерного роста; сформировать «золотой» кадровый резерв (включая планы подготовки резервистов).

Совершенно очевидно, что для обеспечения равномерной нагрузки на работников налоговых органов всех уровней на сегодняшний день следует разработать и утвердить соответствующие нормативы нагрузки для их использования в обоснованном комплектовании числен-

ности налоговых инспекций. Использование на практике нормативов нагрузки позволит снизить текучесть кадров в налоговых органах.

В связи с изложенным, в целях выполнения задач, стоящих перед ФНС России, сохранения качественного уровня налогового администрирования, недопущения срыва поступления налоговых доходов в бюджетную систему Российской Федерации, необходимо снизить текучесть кадров, связанную со сложностью и ответственностью выполняемой работы, а порой и значительными морально-психологическими издержками, с помощью качественного отбора сотрудников и их профессиональной ориентации, обучения, создания систем поощрения, улучшения организации труда, сокращения монотонной мало-квалифицированной работы, устранения несоответствия содержания труда квалификации, индивидуальным особенностям и интересам работников. Необходимо повышение уровня социальной защищенности работников налоговых органов, обеспечение их личной безопасности, усиление мотивации и повышение престижа государственной службы. Возникла острая необходимость в создании условий, способствующих повышению профессиональной привлекательности работы в налоговых органах, которые свели бы к минимуму возможности для профессиональной деформации.

#### Литература:

1. Исследование основных технологий кадровой работы в налоговых органах/Морозова Г. В., Карпельева Ю. А. // Теория и практика общественного развития №3 (2015).
2. Кадровый потенциал как условие повышения эффективности деятельности налоговых органов/Ю.А. Карпельева, Г.В. Морозова // Экономика и предпринимательство, №3, 2015 г.
3. Персонал налоговых органов как ключевой фактор эффективности налогового контроля/Карпельева Ю. А., Аршинов И. В. // «Экономика и социум» №1 (14) 2015.

## The challenges of fishing industry in the Kaliningrad Region and the methods of sustainable resource management used to enhance efficiency in this field

Катрук Алексей Иванович, студент

Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта (г. Калининград)

Aleksei Katruk, student

Immanuel Kant Baltic Federal University

*The general economic overlook of the Kaliningrad Region and the significance of fishing industry for its territory and population will be considered in the first part of this article. The problems of fisheries sector influencing the Kaliningrad Region and methods of sustainable resource management aimed at eliminating negative impact of some problems are demonstrated in the second part of the article.*

**Key words:** *Kaliningrad, fishing industry, sustainable resource management*

Located right on the coast of the Baltic Sea and between Poland and Lithuania, both of which are independent states in the European Union, the Kaliningrad Region is a shining example of a pene-exclave. Separated from the mainland one of the most extraordinary federal subjects of the Russian Federation, on the one hand, has great prospects for tourist and recreational complex, fishing industry, amber extraction development due to the geographical position and, on the other hand, continues to encounter ample amount of boundaries related to planning and managing resources.

The closeness to Europe frequently turns to be the decisive factor for migration to the Kaliningrad Region. Since 2012 the population of Russia's westernmost region has been steadily increasing and at present that accounts for almost 970,000 people. The government of Kaliningrad constantly makes attempts to attract more people to live and work here. Not only do citizens of the CIS, where economics leaves much to be desired, prefer moving to the region for the sake of temporary earnings but also people from nearby Poland have recently discovered the possibilities which region's labor market is able to provide. The fact is official unemployment rate in the Kaliningrad Region is approximately 20 times less than in border territories of Poland (for comparison the unemployment rate in the Kaliningrad Region fluctuates around 1 per cent, whereas in Polish border areas this number might constitute even 25 per cent). [1]

So the region is evolving in terms of population growth and economic condition, while the resources situated here are extremely limited. But that is merely a small drop in an enormous sea. Apart from the above-mentioned obstacle, the most essential and dangerous problems for agenda in Kaliningrad are absence of knowledge and experience in resource management and downward trend in ecology and environment. We should admit to ourselves that we hardly cope with handling either our exhaustible or inexhaustible resources.

Moving onto the importance of fishing in the Kaliningrad Region some facts and figures should be mentioned. Owing to lots of reasons such as proximity to fishing area in the Atlantic Ocean and availability of ice-free port fishing has always been the key industry for the Kaliningrad Region. Despite

declining dynamics of fish catch (according to the Territorial agency of the Federal State Statistics Service in the Kaliningrad Region 353,052,04 tons of fish were caught in 2002, whilst in 2013 this number amounts to solely 215,299,6 tons) 10 per cent of all produced fish in Russia came from the region in 2012. Moreover, in 2013 the Kaliningrad Region exported 3,012,7 thousand tons of fish and seafood and 14,983,3 thousand tons of preserved fish to the tune of 10,098,0 and 26,961,4 thousand US dollars relatively. It is certainly worth mentioning that nearly 5,000 people (1 per cent of all able-bodied citizens in the region) are employed at factories and plants and engaged in fishing production. All these facts and figures assure the importance of fishing industry for the westernmost region of Russia. [2, 3]

Fish resources management reveals the following problems:

1) Because of gradually expanding level of poaching the amount of the most valuable fish species in the Baltic Sea is decreasing. For example, year after year environmentalists sound the alarm especially on the reduction of Baltic salmon's population. In addition, the lax control over the data on fish catch contributes into hiding the real figures for fish caught in the sea.

2) Local fish factories and plants are highly dependent on foreign providers. Before sanctions prohibiting the import of agricultural and fish products from certain countries to Russia, and the Kaliningrad Region particularly, the majority of salmon's supply came from Norway and Poland. Then Kaliningrad's market could not get reoriented onto the supply from other regions of Russia so fast and the overseas state of the Faroe Islands this time occupied the local fish market.

3) Lack of well-qualified workers in fishing production is definitely observed in the region. Despite the old traditions in fishing and seafaring inherent in Kaliningrad less and less people choose fishing industry as long-term employees.

4) Low industrial cooperation between enterprises catching fish and factories responsible for processing and preserving that is also one of the features of Kaliningrad's fishing. Unfortunately, there is almost no support from the government to entrepreneurs dealing with different pro-

duction stages of fish in the region. All the businessmen strive to maximize profits at the expense of selling products to those who are ready to offer the best price. Mainly fish caught in the waters of Kaliningrad's part of the Baltic Sea is exported to other subjects of the Russian Federation (78,1 %) and the rest share goes to foreign countries (21,9%). In this regard the quantity of exported fish is always going up (Table 2). That confirms the fact that Kaliningrad's fishing companies prefer marketing fish in other areas, outside the Kaliningrad Region itself, where the trade is more beneficial.

5) Substantial level of fishing fleet depreciation has become a threat for fishing industry since the collapse of the USSR. The current outdated fleet is characterized by a low level of profitability. It is reported that fishing fleet in the Kaliningrad Region is basically replenished due to the acquisition of the old foreign vessels.

6) One more obstacle such as the low innovation activities of fishing enterprises is connected with the state politics in the sphere of economics' modernization. Insufficient sum of money allocated into improvement of fishing industry represents as an endless unsolvable problem.

7) Last but not least ecological problems able to affect both quality and quantity of fish catch make the environmental situation unstable as a result of soaring number of vessels at the Baltic Sea and oil spills occurring repeatedly. [3]

Although the economic potential of fisheries sector in the region is within at least a normal range, the biggest problem for this industry caused by bad environment makes itself felt. Wastewater discharges into surface water bodies rose by 12 per cent from 109,8 million cubic meters in 2010 to 124,9 million cubic meters in 2013. The amount of total fixed capital investment in protection and use of natural resources plummeted significantly to 324,8 million rubles in 2013. In the same year total fixed capital investment into environmental protection and specifically rational use of water resources accounted for barely one fifth of investment of the previous 2012 year (Table 2). If the nature of the region con-

tinues to be contaminated and the environment does not stop suffering from cutbacks and underfunding, the Kaliningrad's fishing industry will presumably face immense economic and social problems quite soon. [4]

In this way methods of sustainable resource management have to be applied with the aim to protect fishing industry in the Kaliningrad Region. Handling fish resources should be carried out in two directions:

- 1) managing quantity of fish resources;
- 2) managing quality of fish resources. [5]

Reproduction of aquatic biological resources is necessary for the Kaliningrad Region. There are plenty of various programs and projects devised to enlarge population of concrete fish species by means of so-called artificial breeding. For instance, annually 150,000 juvenile whitefish raised in a factory are released in the Curonian Lagoon. Within the framework of a goal-oriented program called «The development of aquaculture in the Kaliningrad Region in 2013–2015 years» the following investment projects are being implemented nowadays:

— construction of the factory designed for industrial farming of salmon trout on the territory of Pionersky port (declared total capacity is 12–15 thousand tons of fish products per year; total volume of private investment amounts to 2,780 million rubles);

— construction of a plant destined for rearing trout for sale in the settlement of Dolgorukovo in Bagrationovsky District (declared total capacity is 1,5 thousand tons of fish products per year; total volume of private investment constitutes 490 million rubles);

— expansion of current production facilities designed to breed sterlet, pike perch, trout, catfish in complete cycle fish rearing systems at «Baltptitseprom Ltd» located in a settlement named in honor of A. Kosmodemyanskiy (declared total capacity is 2,25 thousand tons of fish products per year; total volume of private investment accounts for 500 million rubles). [2]

Talking about quality of fish resources we need to pay attention at the government regulations in the sphere of fishing

Table 1. Dynamics of fresh fish exported from the Kaliningrad Region [2]

	2009	2010	2011	2012
Fresh fish, thousand tons	174,7	227,1	233,4	233,8

Table 2. Fixed capital investment into environmental protection and rational use of water resources (mln. rub.) [4]

	2009	2010	2011	2012	2013
Total	452,4	412,3	380,9	564,1	122,6
including:					
mining and quarrying	111,5	45,7	33,0	3,7	-
manufacturing	2,1	-	-	-	75,8
building	285,2	329,5	259,1	500,5	17,1
other activities	53,6	37,1	88,8	59,9	29,7

and ecology. The elaboration of efficient control system for environment in the region is highly recommended. Fishing industry itself should be put under a strict control of the state. The creation of integrated associations operating on the principle «catch-production — distribution» may abolish the low level of cooperation between different enterprises involved in fishing industry. [3]

Furthermore, all kinds of poaching without any exception must be seriously prosecuted in the region. One of the best options will be to acclaim aquatic biological resources as the national heritage and multiply fines for illegal activities concerning water and fish resources.

The Kaliningrad Region tends to be a well-developed subject of Russia regardless some crucial issues. Nevertheless, the future can be in danger if the government does not alter contemporary politics with respect to fishing and determined barriers for its progress. New approaches to sustainable re-

source management in Kaliningrad including planning, controlling and handling fish resources will be undoubtedly helpful for strengthening economics, food security and independence of the region.

As a conclusion, amongst the most significant problems prone to affect quantity and quality of fish resources in the westernmost region of Russia the poaching, the poor environment, the lack of connections between enterprises in fish industry and urgent need for human resources should be listed one more time. It's necessary to resort to such up-to-date field of study as sustainable resource management. Its ideas of maintaining the acceptable number of aquatic biological resources in the Baltic Sea and the Curonian Lagoon alongside with construction of specialized factories for artificial breeding and improvement of legislation in the field of fishery are great prerequisites for further region's economic growth.

#### References:

1. Official site of «The Russian Newspaper». URL: <http://www.rg.ru/2014/12/09/reg-szfo/zarabotki.html>
2. Analytical note on the state of the fishery complex in the Kaliningrad Region. — Kaliningrad: Territorial agency of the Federal State Statistics Service in the Kaliningrad Region, 2014.
3. A. Mnatsakanian, O. Korneva. Priority areas of development of fishery complex of the Kaliningrad Region/A. Mnatsakanian, O. Korneva // News of Kaliningrad State Technical University. — 2014. — №33. — p. 218–225.
4. Key indicators of environmental protection in the Kaliningrad Region. Statistical compilation. — Kaliningrad: Territorial agency of the Federal State Statistics Service in The Kaliningrad Region, 2014.
5. A. M. Kolosovskiy. Quality management in water sector/A. Kolosovskiy. // Innovations in science, education and business — 2014. XII International Scientific Conference. — 2014. — №1. — p. 71–73.

## Взаимосвязь и взаимообусловленность внешнеторговой и внутренней политики России

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук, доцент  
Юго-Западный государственный университет (г. Курск)

*В статье анализируются некоторые аспекты реализации политики эмбарго, введенного РФ против отдельных стран ЕС. Рассматриваются проблемы импортозамещения на примере рыбной и молочной продукции. Кратко обоснована необходимость координации действий органов власти при проведении внешнеторговой и внутренней экономической политики России.*

**Ключевые слова:** внешнеторговая политика, внутренняя экономическая политика, санкции, эмбарго, импортозамещение, инфляция, экономика.

Содержание внешнеэкономической политики и внутренней политики России в экономической и социальной сферах должно подкрепляться едиными целями. Так, начавшаяся в 2013 г. своеобразная торговая война с Украиной, введение санкций в 2014 г. против России и ответных санкций, должны подкрепляться внутриэкономическими изменениями. В противном случае, импорт из европейских стран может быть заменен импортированием товаров из Турции, Китая и т. п., а проблемы обеспе-

чения макроэкономической стабильности и национальной безопасности останутся нерешенными.

Стремление Украины к интеграции в европейское пространство, к подписанию договора об ассоциации с Европейским Союзом (ЕС) привели к возникновению «напряженности» во внешнеторговых отношениях между Россией и Украиной. Вызвано это тем, что в соглашении Украины и ЕС был пункт о том, что Украина обязуется пропускать европейские товары практически без до-

смотра и уплаты пошлин, а также ветеринарно-санитарных проверок. Таким образом, на украинском рынке появилось бы огромное количество европейских и прочих товаров, которые потом перемещались бы в Россию.

30 июля 2014 г. комитет постпредов стран ЕС (Coreper) ввел экономические санкции против России, которыми давно грозили лидеры ЕС, согласно которым российским госбанкам ограничат финансирование у европейских инвесторов, производителям из ЕС запретят поставлять оборудование для российской нефтяной отрасли, а также вступит в силу эмбарго на импорт и экспорт оружия из ЕС в РФ. В целом, санкции условно разделены на персональные — против людей, которые, по мнению иностранных властей, непосредственно причастны к «аннексии Крыма» — и секторальные, затрагивающие нефтяную и оборонную промышленность России, а также технологии и товары двойного назначения.

Россия 07.08.2014 г. в ответ на санкции со стороны Запада на год ограничила импорт ряда товаров из стран, которые ввели против нее санкции: США, государств ЕС, Канады, Австралии и Норвегии. В соответствующий список попали говядина, свинина, фрукты, птица, сыры и молочная продукция, орехи и другие продукты. Полный перечень запрещенных к ввозу на территорию РФ товаров с указанием объема импорта в 2013 г. приведен на сайте РБК (табл. 1) [1].

Последствия санкций, по заверениям некоторых экспертов, окажут, прежде всего, негативное влияние на экономику стран Европейского Союза.

Однако, разрабатывая и внедряя «ответные меры», необходимо учесть тот факт, что некоторые предприниматели предпримут попытки увеличить свой доход, мотивируя повышение уровня цен введением санкций.

На наш взгляд, введение ответных санкций должно сопровождаться не только политическими целями, но и прагматической активной внутриэкономической политикой импортозамещения.

Так, в России более трети продуктов питания являются импортными либо произведены из импортного сырья.

В настоящее время, появилось много стран, желающих занять образовавшуюся нишу на российском рынке, европейские же страны стараются в обход санкций поставлять свою продукцию через третьи государства.

Среди первой группы стран передовые позиции занимает Китай, Турция и т.п. Замена импорта из европейской страны импортом, например, из Турции оливок (которые не произрастают на территории России) логичен. Но когда Турция предполагает поставлять в Россию сырную продукцию при значительном количестве подобных производств в РФ — это не отвечает интересам государства.

Так, по данным Федеральной Таможенной службы (ФТС) в 2013 г. доля импортных молокопродуктов в структуре общих продаж достигала 25%, а до 50% импорта приходится на сыры. Другими словами, почти половину от всего объема потребляемой россиянами сырной продукции составляют сыры иностранного производства, привозимые более чем из 30 государств (Франция, Нидерланды, Италия, Испания, Греция, Норвегия, Финляндия, Литва, Польша и другие, а также страны СНГ). Российский рынок сыров зависим от импорта, как в готовом продукте, так и сырьевой продукции [2].

По статистике, представленной Институтом конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) по данным ФТС РФ, распределение импорта сырной продукции по объему приведено на рис. 1.

По структуре стран-импортеров сыра в РФ данные приведены на рис. 2.

На долю стран, попавших под продовольственные санкции российского правительства, приходится до 70% импорта сыров и творога. Основные страны-импортеры этих продуктов — Нидерланды, Украина, Германия, Финляндия и Литва. Таким образом, из всего объема закупаемых за границей сыров, сейчас на территорию РФ будет попадать только 30%, следовательно, во избежание де-

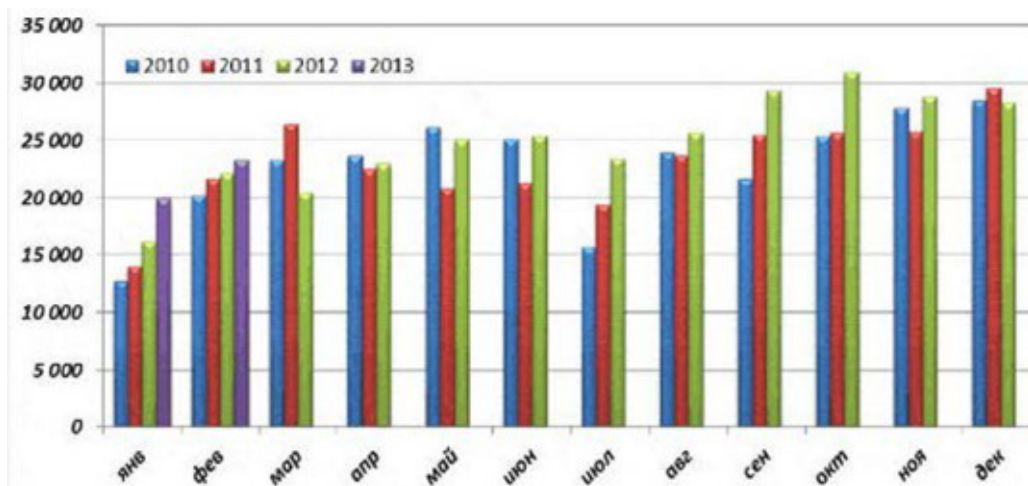


Рис. 1. Динамика импортных поставок сыра в РФ в 2010–2013 гг. (т)

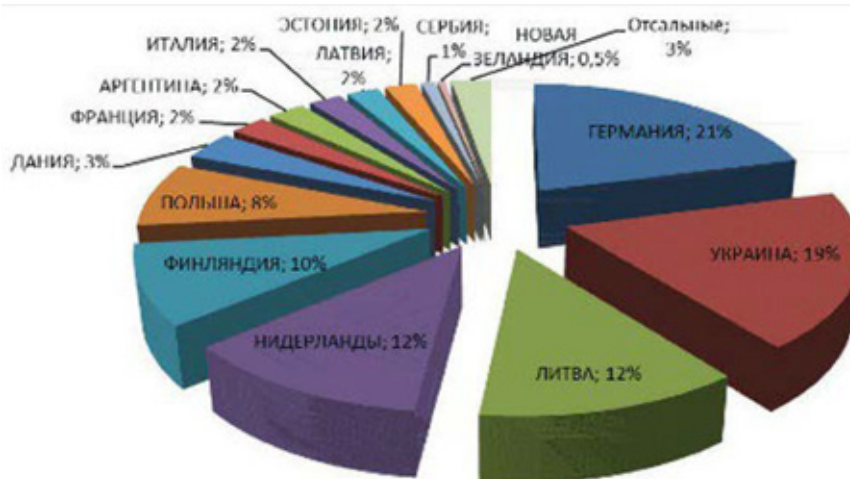


Рис. 2. Крупнейшие страны-экспортеры сыра в РФ в 2012 г. (доля, %)

фицита недополученную продукцию необходимо будет замещать отечественной, динамика объема производства которой в 2013–2014 гг. приведена на рис. 3.

Во втором случае через Украину или государства-членов Таможенного союза нелегально, с нарушением норм и правил, а также под видом, например, белорусской продукции ввозятся попавшие под санкции товары из ЕС.

Белоруссия, являясь членом Таможенного союза с Россией и Казахстаном активно использует на своей территории свободные экономические зоны (СЭЗ), резиденты которых могут перерабатывать импортируемые в Беларусь товары, которые при соответствии критериям достаточной степени переработки, предусмотренной соглашениями государств — членов ТС и ЕЭП о свободных экономических зонах и свободных складах (изменение классификационного кода на уровне одного из первых 4 знаков и добавленная стоимость произведенной продукции не менее 30% от конечной стоимости продукции) приобретают

статус «товар Таможенного союза» и, следовательно, возможности реализации на территории Таможенного союза и Единого экономического пространства [3].

В результате, например, за первую неделю сентября экспорт свежего лосося из Норвегии в Белоруссию увеличился в три раза. По информации Slon.ru со ссылкой на норвежскую газету Dagens Naeringsliv, рыба, поступившая в Белоруссию, после переработки получает новый таможенный код, что позволяет отправлять продукцию в Россию.

В пресс-службе Норвежского комитета по рыбе также отметили, что за этот период нарастили экспорт морепродуктов на Украину на 230% — до 9,5 тысяч тонн. В частности, в 22 раза выросли поставки на украинский рынок норвежской сельди и в 7 раз мойвы. Кроме того, Норвегия начала экспортировать в страну скумбрию. При этом Норвегия в августе 2014 г. сократила экспорт морепродуктов в Россию на 82% по сравнению с тем же месяцем прошлого года. До этого Россия была третьим по величине

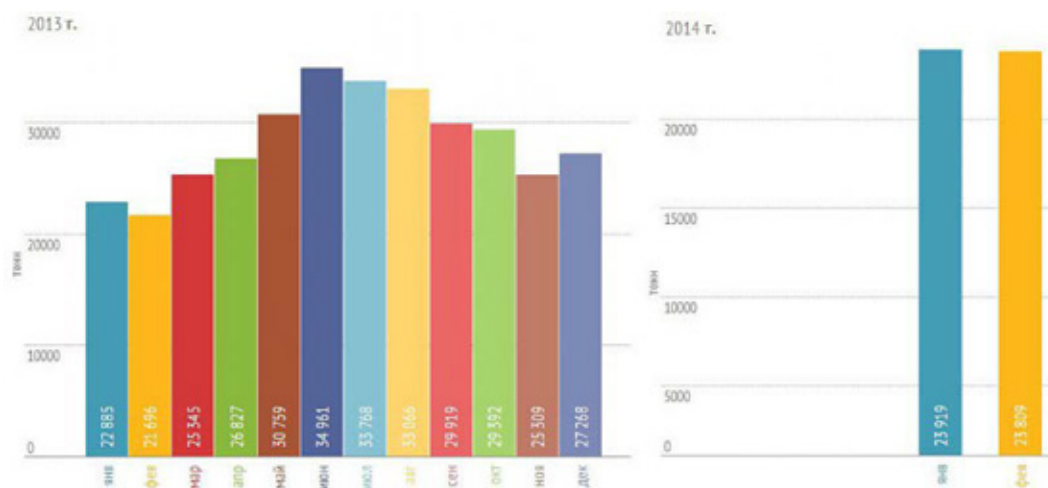


Рис. 3. Динамика объема российского производства сыра (в целом) по месяцам в 2013–2014 гг. (тонн)

Таблица 1. Объем импорта запрещенных к ввозу продуктов в 2013 г. [2]

	США		Канада		Австралия		Норвегия		ЕС		Доля от общего объема импорта*** этих продуктов, %
	т	\$ тыс	т	\$ тыс	т	\$ тыс	т	\$ тыс	т	\$ тыс	
Мясо крупного рогатого скота, свежее или охлажденное	33	424	8	218	2578	41869			13610	68057	26,2
Мясо крупного рогатого скота, замороженное	23	274	36	226	24510	88535			18247	76525	6,8
Свинина свежая, охлажденная или замороженная	5937	19001	79360	246276					365488	1304580	73,5
Мясо и субпродукты домашней птицы, указанной в товарной позиции 0105*, свежие, охлажденные или замороженные	266476	337604							72254	94786	51
Мясо соленое, в рассоле, сушеное или копченое**									557	3603	71,1
Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	19217	76279	36948	119298	101	952	286224	1141513	114704	215726	54,3
Молоко и молочная продукция					11203	43758	670	4394	416914	1738220	42,8
Овощи и корнеплоды	7444	7828	3340	2689	97	80	30	113,6	903818	933943	32,8
Фрукты и орехи	58749	230966	1870	2081	3285	6906			1535661	1516330	27,4
Колбасы и продукты из мяса, мясных субпродуктов или крови; продукты, изготовленные на их основе	3563	6028							14244	71483	40,2
Итого:	361442	678402	121562	370787	41774	182100	286924	1146021	3455497	6023252	38

\* Домашняя птица живая, то есть куры домашние (Gallus domesticus), утки, гуси, индейки и цесарки  
\*\* В расчетах указана группа товаров, включающая пищевую муку, импорт которой не запрещен  
\*\*\* В стоимостном выражении  
Источник: ФТС, расчеты РБК



импортером норвежского лосося, в июле на ее долю приходилось более 9% экспортной выручки.

Импортозамещение рыбопродуктов эксперты связывают с поставками из дальневосточного региона. В настоящее время объемы перевозок рыбы с Дальнего Востока в западные регионы России могли бы быть выше, а розничная цена — ниже, если бы отрасль не была подвержена влиянию большого количества посредников, на долю которых приходится большая часть прибыли.

Регулирование тарифов на перевозку ОАО РЖД может решить проблему на локальном уровне.

Одна из самых важных проблем современной России — большое количество посредников, а в стране, в связи с этим, преобладает инфляция издержек. Особенность современного этапа состоит в том, что в России отмечается одновременное проявление всех основных видов инфляции. При этом роль структурной и импортируемой инфляции, а также инфляции издержек усиливается с лета 2012 г. [4].

В то же время ослабление российского рубля может способствовать экономике России справиться с трудностями, возникшими из-за санкций, считают аналитики швейцарского банка Pictet & Cie.

Снижение курса рубля по отношению к доллару стимулирует ориентированные на экспорт отрасли и спрос на недвижимость, что позволит России избежать рецессии в 2014 г., говорится в обзоре швейцарского банка. «Наблюдая за ослаблением рубля, мы заметили тенденцию: стремящиеся уйти от рисков россияне вкладывают деньги в реальные активы, покупая недвижимость и способствуя росту цен на жилье. С начала года цены на недвижимость в Москве выросли на 3%, в Санкт-Пе-

тербурге — на 6%, а количество выданных ипотечных займов — на 42%», — пишет управляющий активами Pictet & Cie Хьюго Бэйн.

При этом увеличение ключевой ставки ЦБ России (в целях борьбы с инфляцией) и ограничение доступа хозяйствующих субъектов к более дешевым финансовым ресурсам в Европе (при необходимости погашения ранее полученных кредитов) привело к дополнительному росту цен товаропроизводителей и сворачиванию части инвестиционных проектов. К тому же рост цен на импортируемую продукцию, являющуюся сырьем или комплектующими для российских товаров, еще больше повышает их себестоимость.

Однако, в настоящее время наблюдается стабилизация экономической ситуации в стране, рост цен на товары замедляется при увеличении объема производства, а изменения, внесенные в Налоговый кодекс РФ, позволяют рассчитывать на компенсацию недополученных поступлений в Федеральный бюджет от снижения мировых цен на углеводородное сырье.

### Заключение

Сложившая ситуация в экономике России требует согласованной выверенной политики всех институтов власти, повышения ответственности руководителей органов государственной власти. Кризисное положение в экономике России (инфляция, изменение структуры спроса, девальвация национальной валюты) при взаимосвязанной внешней и внутренней экономической политики может стать отправной точкой для долгосрочного социально-экономического развития страны.

### Литература:

1. Электронный ресурс: <http://top.rbc.ru/economics/10/08/2014/942001.shtml>
2. Электронный ресурс: <http://moneymakerfactory.ru/biznes-idei/syir-sanktsiy/>
3. Таможенные процедуры в таможенном союзе ЕврАзЭС (учебное пособие) [Текст]/К.В. Басарева, В.В. Чемодуров, М.Е. Тихомиров, Минакова И.В., Коварда В.В./Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. — 2014, №3–2. — с. 236–237.
4. Инфляция и монетизация экономики [Текст]/М.В. Ершов, В.Ю. Татузов, ЕД. Урьева/Деньги и кредит. — 2013, №4. — с. 7–12.

# Молодой ученый

Научный журнал  
Выходит два раза в месяц

№ 7 (87) / 2015

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

**Главный редактор:**

Ахметова Г. Д.

**Члены редакционной коллегии:**

Ахметова М. Н.  
Иванова Ю. В.  
Каленский А. В.  
Куташов В. А.  
Лактионов К. С.  
Сараева Н. М.  
Авдеюк О. А.  
Алиева Т. И.  
Ахметова В. В.  
Брезгин В. С.  
Данилов О. Е.  
Дёмин А. В.  
Дядюн К. В.  
Желнова К. В.  
Жуйкова Т. П.  
Игнатова М. А.  
Коварда В. В.  
Комогорцев М. Г.  
Котляров А. В.  
Кузьмина В. М.  
Кучерявенко С. А.  
Лескова Е. В.  
Макеева И. А.  
Матроскина Т. В.  
Мусаева У. А.  
Насимов М. О.  
Прончев Г. Б.  
Семахин А. М.  
Сенюшкин Н. С.  
Ткаченко И. Г.  
Яхина А. С.

**Ответственные редакторы:**

Кайнова Г. А., Осянина Е. И.

**Международный редакционный совет:**

Айрян З. Г. (Армения)  
Арошидзе П. Л. (Грузия)  
Атаев З. В. (Россия)  
Борисов В. В. (Украина)  
Велковска Г. Ц. (Болгария)  
Гайич Т. (Сербия)  
Данатаров А. (Туркменистан)  
Данилов А. М. (Россия)  
Досманбетова З. Р. (Казахстан)  
Ешиев А. М. (Кыргызстан)  
Игисинов Н. С. (Казахстан)  
Кадыров К. Б. (Узбекистан)  
Кайгородов И. Б. (Бразилия)  
Каленский А. В. (Россия)  
Козырева О. А. (Россия)  
Куташов В. А. (Россия)  
Лю Цзюань (Китай)  
Малес Л. В. (Украина)  
Нагервадзе М. А. (Грузия)  
Прокопьев Н. Я. (Россия)  
Прокофьева М. А. (Казахстан)  
Ребезов М. Б. (Россия)  
Сорока Ю. Г. (Украина)  
Узаков Г. Н. (Узбекистан)  
Хоналиев Н. Х. (Таджикистан)  
Хоссейни А. (Иран)  
Шарипов А. К. (Казахстан)

**Художник:** Шишков Е. А.

**Верстка:** Бурьянов П. Я.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.  
За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.  
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.  
При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

**АДРЕС РЕДАКЦИИ:**

420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.  
E-mail: info@moluch.ru  
<http://www.moluch.ru/>

**Учредитель и издатель:**

ООО «Издательство Молодой ученый»

ISSN 2072-0297

Тираж 1000 экз.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», г. Казань, ул. Академика Арбузова, д. 4