

МОЛОДОЙ
УЧЁНЫЙ

LXXXII Международная научная конференция



ИССЛЕДОВАНИЯ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ

КАЗАНЬ

Часть 1

УДК 005(063)
ББК 65.290-2я43
И88

Главный редактор: *И. Г. Ахметов*

Редакционная коллегия:

Э.А. Бердиев, Ю.В. Иванова, А.В. Каленский, В.А. Куташов, К.С. Лактионов, Н.М. Сараева, Т.К. Абдрасилов, О.А. Авдеюк, О.Т. Айдаров, Т.И. Алиева, В.В. Ахметова, В.С. Брезгин, О.Е. Данилов, А.В. Дёмин, К.В. Дядюн, К.В. Желнова, Т.П. Жуикова, Х.О. Жураев, М.А. Игнатова, Р.М. Искаков, К.К. Калдыбай, А.А. Кенесов, В.В. Коварда, М.Г. Козоморцев, А.В. Котляров, А.Н. Кошербаева, В.М. Кузьмина, К.И. Курпаяниди, С.А. Кучерявенко, Е.В. Лескова, И.А. Макеева, Е.В. Матвиенко, Т.В. Матроскина, М.С. Матусевич, У.А. Мусаева, М.О. Насимов, Б.Ж. Паридинова, Г.Б. Прончев, А.М. Семахин, А.Э. Сенцов, Н.С. Сенюшкин, Д.Н. Султанова, Е.И. Титова, И.Г. Ткаченко, М.С. Федорова С.Ф. Фозилов, А.С. Яхина, С.Н. Ячинова

Международный редакционный совет:

З.Г. Айрян (Армения), П.Л. Арошидзе (Грузия), З.В. Атаев (Россия), К.М. Ахмеденов (Казахстан), Б.Б. Бидова (Россия), В.В. Борисов (Украина), Г.Ц. Велковска (Болгария), Т. Гайич (Сербия), А. Данатаров (Туркменистан), А.М. Данилов (Россия), А.А. Демидов (Россия), З.Р. Досманбетова (Казахстан), А.М. Ешиев (Кыргызстан), С.П. Жолдошев (Кыргызстан), Н.С. Игисинов (Казахстан), Р.М. Искаков (Казахстан), К.Б. Кадыров (Узбекистан), А.В. Каленский (Россия), О.А. Козырева (Россия), Е.П. Колтак (Россия), А.Н. Кошербаева (Казахстан), К.И. Курпаяниди (Узбекистан), В.А. Куташов (Россия), Э.Л. Кыят (Турция), Лю Цзюань (Китай), Л.В. Малес (Украина), М.А. Нагервадзе (Грузия), Ф.А. Нурмамедли (Азербайджан), Н.Я. Прокопьев (Россия), М.А. Прокофьева (Казахстан), Р.Ю. Рахматуллин (Россия), М.Б. Ребезов (Россия), Ю.Г. Сорока (Украина), Д.Н. Султанова (Узбекистан), Г.Н. Узаков (Узбекистан), М.С. Федорова, Н.Х. Хоналиев (Таджикистан), А. Хоссейни (Иран), А.К. Шарипов (Казахстан), З.Н. Шуклина (Россия)

Исследования молодых ученых : материалы LXXXII Междунар. науч. конф. И88 (г. Казань, май 2024 г.) / [под ред. И. Г. Ахметова и др.]. — Казань : Молодой ученый, 2024. — iv, 130 с.

ISBN 978-5-6050323-7-3.

В сборнике представлены материалы LXXXII Международной научной конференции «Исследования молодых ученых».

Предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов, а также для широкого круга читателей.

УДК 005(063)
ББК 65.290-2я43

ISBN 978-5-6050323-7-3

© Оформление.
ООО «Издательство Молодой ученый», 2024

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Аверина В.В.

Обоснование влияния территориального расположения коммерческих помещений в городе на их кадастровую стоимость 1

Клинецвич П.В., Буда А.В.

Цифровые технологии и киберриски в банковской сфере Республики Беларусь 5

МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА И PR

Огаджанова К.С.

Брендинг как коммуникационная технология XXI века 11

ГОСУДАРСТВО И ПРАВО

Леонова Е.В.

Актуальные вопросы уголовной ответственности застройщика за привлечение денежных средств граждан в нарушение требований законодательства РФ об участии в долевом строительстве многоквартирных домов 15

Метальникова М.К.

Направления семейно-правовой политики в сфере социальной защиты семей с детьми в Российской Федерации 19

Пельменёва Е.И.

Трудоустройство инвалидов 29

Погосов А.Г.

Специфика словесного толкования законов 35

Смирнова Ю.В.

Рейтинг добросовестности налогоплательщика при выборе контрагента 39

Федотов Д.А.

Проблемы института экспроприации в современных геополитических условиях 43

Фурман Я.А.

Юридическая природа договора на выполнение научно-исследовательских работ. 47

ПОЛИТОЛОГИЯ**Рахматов А.А.**

Теоретические воззрения на этничность и ее связь с политикой в этнополитологии 55

Рахматов А.А.

Предмет, задачи, цели, методы и функции этнополитологии. 59

ЭКОНОМИКА

Обоснование влияния территориального расположения коммерческих помещений в городе на их кадастровую стоимость

Аверина Вера Владимировна, студент магистратуры

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет

В статье автором показано превышение кадастровой стоимости коммерческих помещений в многоквартирных домах в спальнях районах г. Санкт-Петербурга и недооценка такой стоимости в историческом центре города. Зависимость кадастровой стоимости обусловлена корректирующим коэффициентом, который зависит от уровня износа родительского объекта — здания. Предложены рекомендации для усовершенствования методики определения кадастровой стоимости коммерческих помещений в многоквартирных домах в городе.

Ключевые слова: государственная кадастровая оценка, массовая оценка, налогообложение, коммерческие помещения, объект недвижимости.

Введение. Здания в историческом центре г. Санкт-Петербурга имеют высокий процент износа, что приводит к значительному недооцениванию кадастровой стоимости коммерческих помещений в них. В связи с этим, возникает необходимость разработки методов определения кадастровой стоимости таких помещений, например, путем введения фактора, учитывающего основные торговые маршруты города и привлекательность расположения помещений в пределах этих маршрутов. Цель исследования: обосновать влияния территориального расположения коммерческих помещений в городе на их кадастровую стоимость. В качестве задач исследования выступает краткий аналитический обзор литературных источников и разработка предложений по усовершенствованию методики определения кадастровой стоимости коммерческих помещений в многоквартирных домах в городе.

Методы. Методологические исследования базируются на анализе динамики изменения кадастровой стоимости коммерческих помещений в различных рай-

онах города. Этот подход позволяет определить то, как территориальное расположение влияет на кадастровую стоимость.

Результаты и обсуждения. В рамках государственной кадастровой оценки 2023 г. было принято решение применять единый метод анализа — сравнительный метод с использованием регрессионного анализа — для оценки коммерческих помещений. Однако в ходе обсуждения проекта отчета в 2023 году было обнаружено, что кадастровая стоимость помещений, находящихся в зданиях, характеризующихся фактором «Техническое состояние здания», не учитывает должным образом уровень износа здания. Для этого предполагается использовать корректирующий коэффициент, который зависит от уровня износа родительского объекта — здания. Градации этого фактора определены на основе методики, утвержденной приказом Министерства коммунального хозяйства РСФСР от 27.10.1970 года и СП 13–102–2003 «Свод правил по проектированию и строительству. Правила обследования несущих строительных конструкций зданий и сооружений».

Значительное количество зданий в историческом центре города (рис. 1) имеют высокий уровень износа, что привело к существенному снижению кадастровой стоимости коммерческих помещений, находящихся в них.

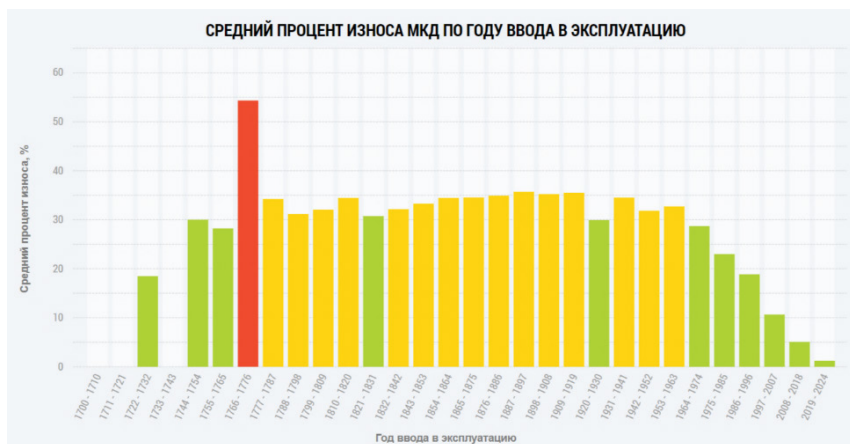


Рис. 1. Анализ технического состояния многоквартирных домов в г. Санкт-Петербурге по данным ГИС ЖКХ [1]

Потенциальные инвесторы обращают внимание на перспективы района и его местоположение. Не рекомендуется приобретать недвижимость в отда-

ленных спальных районах без перспективы новой застройки. Обычно такие районы характеризуются низкими ценами на жилье и меньшей платежеспособной аудиторией, а также имеют тенденцию к постепенному устареванию. Тем не менее, данные о движении ставок аренды помещений (рис. 2) свидетельствуют о росте цен в спальных районах города. За прошедший год ставки в этих районах возросли, в то время как в центре города начали снижаться. В мае 2023 года арендные ставки на коммерческие помещения в новостройках спальных районов и пригородов Петербурга достигли уровня ставок в историческом центре города [2]. Негативная динамика ставок за год была отмечена только в семи из четырнадцати рассмотренных районов города. Например, значительное снижение средних арендных ставок зафиксировано в Центральном и Петроградском районах, в то время как наиболее заметный рост был отмечен в Калининском и Красногвардейском районах.

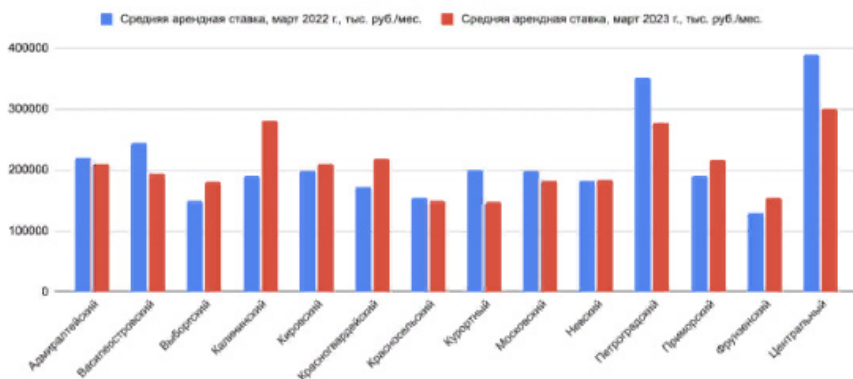


Рис. 2. Динамика арендных ставок на коммерческие помещения в г. Санкт-Петербурге с 03.2022 по 03.2023 гг. [3]

Статистические данные доказывают, что бизнес в большей мере ориентируется на локации, где находится их целевая аудитория, а не только на главные и самые дорогие торговые места. В пригородах и новых районах спальных зон обычно отсутствует большое количество традиционных торговых центров, но при этом плотность населения значительно выше. Именно поэтому востребованные коммерческие помещения в новых жилых комплексах пользуются повышенным спросом у инвесторов, которые впоследствии сдают их в аренду с прибылью.

Заключение. Исследование показало, что цены на коммерческие помещения в многоквартирных домах (МКД) в спальных районах Санкт-Петербурга превышают цены в его исторических центрах. Это явление частично обусловлено техническими характеристиками как старых, так и новых зданий. Тем не менее, также необходимо учитывать другие факторы, такие как доступность транспортных магистралей и общий уровень доступности для потребителей. Поэтому возникает потребность в разработке методики определения кадастровой стоимости таких помещений путем:

- введения фактора, учитывающего основные торговые маршруты города и привлекательность расположения помещений вдоль этих маршрутов, а также введение понятия «торгового коридора» в кадастровую оценку коммерческих помещений;
- рассмотрения и доработки коэффициента удаленности для коммерческих помещений.

Литература:

1. Анализ технического состояния многоквартирных домов. — Текст: электронный // dom.gosuslugi.ru: [сайт]. — URL: <https://dom.gosuslugi.ru/#!/houses-condition/deterioration> (дата обращения: 10.05.2024).
2. В спальных районах и пригородах Петербурга дорожает аренда коммерческих помещений. — Текст: электронный // газета BN.ru: [сайт]. — URL: <https://www.bn.ru/gazeta/news/273561/?ysclid=1w5eo2tmcp187728268> (дата обращения: 10.05.2024).
3. Спальные районы Петербурга стали привлекательны для бизнеса. — Текст: электронный // kvmeter.ru: [сайт]. — URL: <https://www.kvmeter.ru/articles/42506991.html?ysclid=1w5eoj2an38606700> (дата обращения: 10.05.2024)

Цифровые технологии и киберриски в банковской сфере Республики Беларусь

Клинцевич Полина Владимировна, студент;

Буда Алина Валерьевна, студент

Научный руководитель: Леонович Татьяна Ивановна, кандидат экономических наук, доцент

Белорусский государственный экономический университет (г. Минск, Беларусь)

В статье авторы исследуют цифровые технологии, используемые в банковской сфере Республики Беларусь, а также возникновение нового вида риска — киберриска (за счет стремительно развивающихся информационных технологий).

Ключевые слова: киберриск, цифровые технологии, банковская сфера, информационная безопасность.

С начала образования банковской сферы отрицательным фактором, выступающим потенциальной возможностью понести потери, а также дополнительные и, чаще всего, незапланированные затраты, являлся риск. Учитывая стремительно развивающиеся информационные технологии (ИТ) и их прогрессивное внедрение во все сферы деятельности человека образовался новый вид риска — киберриск. Рассмотрим более подробно цифровые технологии (ЦТ) и киберриски в банковской сфере Республики Беларусь.

Для более детального и, соответственно, комплексного понимания и раскрытия темы, стоит начать с непосредственного понятия киберриска. Киберриск — потенциальная возможность для банка понести определенного рода потери (убытки), а также вероятность не получить запланированные доходы в связи с осуществлением противоправных действий со стороны лица (группы лиц), совершенных посредством использования ИТ, в целях несанкционированного доступа к объектам информационной инфраструктуры банка и направленных на нарушение конфиденциальности, целостности, доступности, подлинности, сохранности защищаемой информации, а также направленных на достижение собственных корыстных целей [3].

Возникновение киберриска в первую очередь связано с воздействием на компьютерные и информационные системы или сети, системы связи, информационные ресурсы и потоки банка. Данные противоправные действия осуществляются с целью получения несанкционированного доступа к информации, обрабатываемой и (или) хранящейся в информационной системе (ИС) банка, и информационным потокам (угроза информационной безопасности), нару-

шения функционирования ИС и (или) системы защиты информации, осуществляемого посредством внедрения вредоносного программного обеспечения либо иных деструктивных воздействий. В настоящее время понятие подобных рисков достигло довольно внушительных масштабов и содержит в себе множество отличающихся друг от друга групп: умышленные действия сотрудников, воздействие человеческого фактора, наличие внешних угроз, аутсорсинг, развитие социальных сетей.

Умышленные действия сотрудников предполагают хищение конфиденциальной информации, с последующей преднамеренной утечкой данных в результате их противоправных действий. В свою очередь воздействие человеческого фактора, обладает фактором непреднамеренности и подразумевает под собой отправку недостоверных данных другим лицам, потерю переносных устройств и др. Что касается внешних угроз, они включают хакерство, внедрение вирусов в программное обеспечение и др.

Аутсорсинг затрагивает риски, связанные с хранением информации, в том числе в виртуальных хранилищах.

Развитие социальных сетей предполагает появление таких рисков как блокировка соответствующих страниц, искажение данных о бизнесе и др. [2].

Затрагивая конкретно банковскую сферу, анализ международной практики показывает, что на мировом уровне можно выделить следующие наиболее характерные для нее виды киберугроз:

- воздействие через аппаратные уязвимости — уязвимости, присутствующие в микропроцессорах разных производителей, открывающие новые возможности для злоумышленников;
- компьютерный шпионаж — направлен на долговременное присутствие в сетях объектов критической информационной инфраструктуры с целью саботажа и шпионажа за деятельностью финансовых организаций;
- целенаправленные кибератаки — атаки, направленные на конкретные организации и позволяющие злоумышленникам проникать в сеть организаций и далее к финансовым системам для вывода денежных средств;
- клиент-ориентированные кибератаки — направлены непосредственно на клиентов банков, а именно на хищение их личных денежных средств.

Наиболее распространенным и материально ощутимым последствием реализации рисков информационной безопасности являются финансовые потери — причем не только потери, наступившие в результате реализации риска, но и финансовые затраты, связанные с расследованием киберпреступления

и ликвидацией нанесенного ущерба. К иным последствиям реализации киберрисков, которые наносят определенный урон для организации относятся: ущерб репутации, кража персональных данных, а также интеллектуальной собственности, перебои в бизнес-процессах организации. В основном организациям приходится сталкиваться не с одним, а сразу с несколькими нежелательными последствиями.

После участвовавших в последнее время атак на финансовые учреждения все больше международных экспертов сходятся во мнении, что именно киберриск становится ключевой угрозой финансовой стабильности.

Все дело в стремительном росте повсеместных киберугроз. Исходя из статистических данных: только во II квартале 2023 года количество инцидентов в мире выросло на 17% в сравнении с тем же периодом годом ранее. Доля целевых атак также возросла — до 78%. Самым распространенным последствием стала утечка конфиденциальной информации (67%). Организации также столкнулись с нарушением основной деятельности (44%), тогда как пользователи — с финансовыми потерями (30%) [5].

Что касается цифровых технологий и киберриска в банковской сфере в РФ, стоит отметить, что в интересах каждого банка — поддерживать приемлемый уровень рентабельности, доходности и конкурентоспособности. Подобных целей позволяют добиться цифровые технологии (ЦТ), за счет которых трансформируются платежная система, финансово-кредитная система, производится цифровизация экономик.

Цифровые банковские технологии — это технологии, которые составляют цифровую инфраструктуру банков и используются для быстрого и более оптимального предоставления банковских услуг. Можно выделить основные виды ЦТ используемых в банковской системе, данные представлены в таблице 1 [6, с. 502–504].

ЦТ оказывают воздействие на способы реализации процессов организации банковских операций, что позволяет: повысить качество и скорость выполняемых операций и процессов, а также снизить расходы на их выполнение; улучшить координацию и интеграцию процессов как внутри банка, так и на межбанковском уровне.

Основываясь на исследованиях Д. С. Шумского и К. А. Забродского можно с полной уверенностью сделать вывод, что банки РФ комплексно используют ЦТ. В ходе исследования авторы выделили 27 видов цифровых технологий, которые включают в себя различные виды кредитования, платежные онлайн сервисы, а также API-интерфейсы.

Таблица 1. Основные виды цифровых технологий (ЦТ)

ЦТ	Сущность
Дистанционный банкинг	Технология, позволяющая клиентам использовать финансовые инструменты онлайн.
Эмиссия банковских платежных карточек	Деятельность банка-эмитента по выпуску банковских карточек, открытию карточных счетов и расчетно-кассовому обслуживанию клиентов при совершении операций с использованием выданных им банковских карточек.
Денежные переводы онлайн	Переводы денежных средств между различными банковскими платежными карточками или счетами в онлайн-режиме.
Онлайн-кредитование	Выдача и получение кредитов в онлайн-режиме (с помощью приложения, личного кабинета).
Онлайн-депозиты	Открытие или закрытие депозитного счета и пополнение/снятие денег с него с помощью онлайн-сервисов (с помощью приложения, личного кабинета).
Интернет-эквайринг	Технология, позволяющая принимать к оплате банковские карты без использования терминала через интернет.
Валютный-распорядитель	Онлайн сервис покупки валют.
Расчеты с использованием электронных денег	Предоставление, погашение, обмен банком электронных денег на наличные или безналичные денежные средства, электронные деньги иной системы расчетов; перевод электронных денег держателем из одного электронного кошелька в другой;
Искусственный интеллект	Технология, используемая для финансового анализа, оценки рисков, взаимодействия с клиентами на основе неструктурированных данных.
Бесконтактные платежи	Оплата с помощью смартфонов, умных часов и других устройств без использования банковских карт.
API-интерфейсы	Набор инструментов для разработки программных интерфейсов для ускорения взаимодействий между различными системами и адаптации сервисов других приложений.
Системы биометрической идентификации	Идентификация клиентов банка с помощью биометрических данных: отпечатки пальца, сетчатке глаза, данным лица и т. д.
Блокчейн	Непрерывная цепочка блоков, которая хранит в себе информацию о транзакциях всех пользователей. Простыми словами, блокчейн — это современная база данных.

Данное исследование позволило получить результаты о востребованности ЦТ в банках Республики Беларусь: дистанционный банкинг внедрен на 100% в республике, на втором месте по использованию в стране находится эмиссия

банковских платежных карточек, наименьший же показатель внедрения имеют API-интерфейсы [6].

Следует понимать, что параллельно с развитием технологий активно развивается киберпреступность, на фоне которой ежегодно увеличиваются расходы на кибербезопасность и принимаются соответствующие меры по сокращению подобных действий. Так, российский Центр стратегических разработок прогнозирует, что в ближайшие годы емкость рынка кибербезопасности Беларуси будет расти ежегодно на 7,19% и составит более 100 млн USD в 2026 году.

Что касается принимаемых в РБ мер, направленных на повышение безопасности ввиду развития технологий и стремительного роста вариативности и, следовательно, опасности киберугроз, Президент Александр Лукашенко 14 февраля 2023 года подписал Указ № 40 «О кибербезопасности». Документом определяется правовая основа создания и функционирования национальной системы обеспечения кибербезопасности, а также конкретизированы функции и задачи по обеспечению кибербезопасности организаций, закреплена персональная ответственность их руководителей. Указ направлен на дальнейшую реализацию положений Концепции национальной безопасности и взаимосвязан с Концепцией информационной безопасности. Реализация мер, предусмотренных в Указе, позволит консолидировать усилия по предотвращению, обнаружению и минимизации последствий [4].

В дополнение к финансированию кибербезопасности и предпринятым мерам, устанавливают и постоянно обновляют концепции обеспечения кибербезопасности. Основной целью настоящей Концепции в Республике Беларусь является формирование единообразного понимания и подходов к обеспечению кибербезопасности для устойчивого функционирования банковской сферы. На данный момент концепция направлена на обеспечение эффективного взаимодействия между банками и Национальным банком в сфере кибербезопасности.

Исходя из проделанной работы и описанных в данной статье фактов, мы придерживаемся мнения о необходимости применения комплексного подхода при оценке рисков, связанных с инвестициями в области информационной безопасности как в Республике Беларусь в целом, так и в финансово-банковском секторе в частности. Особое внимание следует уделять ключевым сегментам. Интеграция киберриска в систему оценки всех рисков, используемую банками, и разработка собственной методологии оценки банковских рисков позволят глубже понимать риски и делать осознанные шаги в противодействии угрозам, в том числе прогнозировать и управлять кибератаками. Подобные действия по-

могут банкам наиболее эффективно распоряжаться финансовыми средствами, направленными на защиту информации.

Литература:

1. Григорьева, Я. И. Киберриск как новая угроза финансовой стабильности / Я. И. Григорьева. — Текст: электронный // Репозиторий Полесского государственного университета: [сайт]. — URL: <https://rep.polessu.by/bitstream/123456789/14117/1/Grigor%27eva%20Ia. I.pdf>. (дата обращения: 14.05.2024).
2. Зайцева, М. А. Страхование киберрисков и его развитие в Республике Беларусь / М. А. Зайцева, Н. С. Ананенко. — Текст: непосредственный // Науч. тр. — 2022. — № 27. — С. 35–38.
3. Концепция обеспечения кибербезопасности в банковской сфере. — Текст: электронный // Постановление правления Национального Банка Республики Беларусь 20 ноября 2019 г., № 466 // Сайт Национального Банка Республики Беларусь.: [сайт]. — URL: <https://www.nbrb.by/legislation/documents/konceptsiya-kiberbezopasnosti.pdf> (дата обращения: 15.05.2024).
4. О кибербезопасности: Указ Президента Республики Беларусь, 14 февраля 2023 г., № 40 // ЭТАЛОН. Зак-во Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2023.
5. Рабыко, И. Н. Эффективность системы управления рисками и методологические подходы к ее оценке / И. Н. Рабыко. — Текст: непосредственный // Банк. весн. — Минск: Банк. весн, 2016. — С. 30–36.
6. Шумский, Д. С. Оценка развития цифровых технологий в банках Республики Беларусь / Д. С. Шумский, К. А. Забродский. — Текст: непосредственный // Науч. Тр. — Минск: Белорус. гос. экон. ун-т, 2021. — С. 502–509.

МАРКЕТИНГ, РЕКЛАМА И PR

Брендинг как коммуникационная технология XXI века

Огаджанова Карина Сергеевна, студент

Научный руководитель: Григорян Виталий Дмитриевич, преподаватель

Колледж Московского университета имени С.Ю. Витте

В статье рассматривается проблематика создания и поддержания корпоративного имиджа компании с помощью методов чёткого определения своей ниши и привлечения внимание целевой аудитории в рекламной деятельности. Особое внимание автором уделено вопросу этических аспектов воздействия на потребительскую мотивацию в современной рекламе. Автором сделан вывод о том, что основная задача психопрограммирования в рекламе заключается в установлении положительных ассоциаций с продуктом, а также создание доверия к рекламе и бренду.

Ключевые слова: имидж, бренд, репутация бренда, мотивация, реклама.

Брендинг сегодня играет ключевую роль в современном бизнесе, помогая компаниям выделиться на рынке, установить свою уникальность и создать привлекательный имидж для потребителей. Век коммуникационных технологий позволяет эффективно передавать информацию о бренде через различные каналы связи, такие как социальные сети, блоги и события.

Главной целью брендинга является установление продукта на рынке, привлечение внимания целевой аудитории и создание долгосрочных отношений с потребителями. Необходимо четко определить свою нишу, выделить ключевые ценности бренда и поддерживать их во всех коммуникационных каналах. Эффективная рекламная деятельность, основанная на понимании потребностей аудитории, помогает увеличить узнаваемость бренда и повысить доверие к нему.

Важно также учитывать этические аспекты воздействия на поведение потребителей через рекламу. Использование манипулятивных методов или ложной информации может нанести ущерб репутации компании и вызвать недоверие со стороны общественности. Поэтому при создании рекламных кампаний не-

обходимо придерживаться принципов честности и прозрачности, что способствует установлению долгосрочного доверия к бренду.

Создание эмоциональной связи с потребителями является важным аспектом успешного брендинга, что способствует узнаваемости и запоминанию бренда. Взаимодействие с клиентами и адаптация стратегии к их потребностям также играют важную роль в укреплении позиций на рынке. Успешный брендинг требует постоянного развития и анализа рынка, чтобы быть в курсе последних тенденций и адаптировать стратегию соответственно.

Эффективная стратегия брендинга также включает в себя анализ конкурентов и их коммуникационных стратегий, что позволяет выявить сильные и слабые стороны рыночной среды и определить возможности для дальнейшего развития бренда. Постоянный мониторинг и анализ рынка помогает компании быть в курсе последних тенденций и адаптировать свою стратегию в соответствии с изменениями в потребительском поведении.

Необходимо создать уникальный стиль, который будет отражать ценности и уникальность бренда, а также контролировать репутацию компании. Инвестирование в обучение сотрудников и развитие внутренней культуры помогут укрепить связь между брендом и его сотрудниками, что повысит эффективность коммуникации с потребителями и укрепит позиции на рынке.

Одним из ключевых моментов в брендинге является поддержание и укрепление репутации бренда. Репутация играет важную роль в формировании доверия к компании, поэтому важно строить честные и прозрачные отношения с клиентами. Компании должны быть готовы к возможным кризисным ситуациям и активно работать над их разрешением, чтобы сохранить доверие потребителей.

Одновременно с этим инновационные способы продвижения бренда, способствующие формированию и поддержанию нужного долгосрочного образа и позиционирования в реальном и мировом масштабе, увеличивают конкурентоспособность и доходность компании [2].

Использование сильного брендинга важно для любого бизнеса или организации, поскольку это помогает установить эмоциональную связь между брендом и целевой аудиторией. Хорошо разработанный бренд имеет способность вызывать доверие у потребителей, что может привести к увеличению продаж и росту бизнеса. Брендинг также позволяет создать уникальный стиль и имидж, который помогает выделиться среди множества конкурентов на рынке.

Важным элементом успешного брендинга является консистентность. Это означает, что бренд должен быть присутствовать на всех платформах и во всех

точках контакта с потребителями. Это помогает создать цельное впечатление о бренде и повысить узнаваемость. Кроме того, консистентность в брендинге способствует установлению долгосрочных отношений с клиентами и повышению лояльности.

Неразрывно связанный с брендингом является имидж бренда. Имидж включает в себя все ассоциации, которые вызывает бренд у потребителей. Это может быть его логотип, цветовая гамма, шрифты, но также и ассоциации с качеством продукции или услуг, обслуживанием, общественной позицией и другими аспектами. Создание сильного имиджа помогает привлечь внимание аудитории, а также увеличить доверие и лояльность клиентов к бренду [1].

Формирование персонального бренда способствует достижению успеха в бизнесе, выделению среди конкурентов и установлению прочных связей с целевой аудиторией. Кроме того, личный бренд можно использовать для развития партнерских отношений и открытия новых перспектив для роста. Важно помнить, что создание собственного бренда требует значительных усилий и времени. Потребители все осознаннее подходят к выбору товаров и услуг, проявляя более внимательное отношение к информации, представленной в рекламе. Поэтому компаниям важно не только выделяться на рынке качеством своей продукции, но и демонстрировать честный и этичный подход к рекламной деятельности. Именно так можно создать успешный корпоративный имидж и завоевать доверие потребителей. Этот процесс требует времени, последовательности и терпения [3].

Ключевые элементы формирования уникального личного бренда:

- Определение сильных сторон
- Выявление уникальных особенностей
- Определение целевой аудитории
- Создание уникального образа
- Активное онлайн-присутствие

Действия для продвижения личного бренда:

- Регулярная публикация качественного контента в социальных сетях
- Взаимодействие с аудиторией
- Создание положительной репутации
- Постоянное развитие и совершенствование навыков
- Отслеживание рыночных тенденций

Я считаю, что одним из важных факторов к успеху является способность быстро адаптироваться к изменяющимся потребностям аудитории и использовать передовые технологии для эффективного продвижения своего собствен-

ного бренда. Следует отметить, что создание и развитие персонального бренда представляют собой сложный процесс, но он является краеугольным камнем успеха как в профессиональной сфере, так и в личной жизни. Для достижения результатов в личном брендинге важно уметь гибко реагировать на изменения, использовать новые технологии, разрабатывать эффективные стратегии как в социальных медиа, так и в других областях. Учитывая эти тенденции и возможности, можно с уверенностью говорить о перспективах и значимости персонального брендинга в России.

Литература:

1. Акаева, А. Р. Брендинг в маркетинге / А. Р. Акаева. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 18 (360). — С. 248–251. — URL: <https://moluch.ru/archive/360/80680/> (дата обращения: 16.05.2024).
2. Колобанов, Н. Н. Продвижение бренда в digital-сфере / Н. Н. Колобанов. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 4 (346). — С. 252–254. — URL: <https://moluch.ru/archive/346/77986/> (дата обращения: 16.05.2024).
3. Комаров, Т. А. Развитие персонального брендинга в России: возможности и вызовы для профессионалов / Т. А. Комаров. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2023. — № 22 (469). — С. 129–132. — URL: <https://moluch.ru/archive/469/103592/> (дата обращения: 16.05.2024).

ГОСУДАРСТВО И ПРАВО

Актуальные вопросы уголовной ответственности застройщика за привлечение денежных средств граждан в нарушение требований законодательства РФ об участии в долевом строительстве многоквартирных домов

Леонова Екатерина Владимировна, магистр, выпускник
Санкт-Петербургский государственный университет

В статье рассматривается вопрос, связанный с привлечением к уголовной ответственности застройщика. Приводится описание понятия о долевом строительстве, характерные черты долевого строительства, а также рассматриваются актуальные проблемы, связанные с привлечением недобросовестных застройщиков к уголовной ответственности.

Ключевые слова: уголовная ответственность, долевое строительство, незаконное привлечение денежных средств граждан.

На сегодняшний день растет число застройщиков, предлагающих гражданам инвестировать средства в проект многоквартирного дома или иного объекта недвижимости. При этом число объектов, не введенных в эксплуатацию, также находится на высоком уровне. С ростом количества граждан, инвестирующих в долевое строительство, растет и число обманутых дольщиков, которые оказываются в тяжелом состоянии: без денежных средств и жилья, при этом восстановить свои права нередко является непростой задачей.

При этом, граждане, вложившие свои средства в проект многоквартирного дома, до сих пор остаются в крайне уязвимом положении, несмотря на попытки со стороны правительства усилить контроль за субъектами долевого строительства, в т.ч. путем введения обязательного требования хранения полученных от дольщиков денежных средств на специальных эскроу счетах, а также иных мер, направленных на модернизацию существующего законодательства в сфере долевого строительства.

Долевое строительство представляет собой особую форму инвестиционной деятельности, позволяющая участвовать гражданам в жилищном строительстве. На сегодняшний день в России долевое строительство является одной из популярных форм приобретения жилья. Данная форма привлекает граждан в первую очередь выгодной экономической политикой, поскольку позволяет приобрести квартиру ниже рыночной цены.

При этом, все большую популярность набирает долевое строительство не только в сегменте среднего класса, но и в сегменте комфорт и бизнес, поскольку такая форма приобретения жилья позволяет значительно снизить стоимость будущей квартиры, при этом при благоприятном исходе получить на выходе достойный вариант ничем не уступающий жилью на вторичном рынке, а иногда и с существенными преимуществами перед ним. [1]

При этом, несмотря на определенные преимуществами долевого строительства, присутствуют у данной формы приобретения жилья и существенные риски. Несмотря на существование специального закона, регулирующего долевое строительство — Федеральный Закон «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» № 214-ФЗ от 25.12.2018) 1 (Далее — ФЗ № 214), это не гарантирует полную юридическую безопасность дольщикам.

Система долевого строительства имеет ряд проблем, таких как возможное банкротство застройщика, несоблюдение рядом застройщиков требований о хранении денежных средств на специальных эскроу счетах и пр.

В связи с вышеизложенным, тема долевого участия в строительстве является краеугольной, поскольку несмотря на ряд существенных преимуществ, у данной формы существует и ряд недостатков, которые имеют существенные риски для граждан. Таким образом необходимо понимать какой круг прав обязанностей и ответственности существует у субъектов в сфере долевого строительства, а также каким образом возможно защититься при недобросовестных действиях застройщика.

В мае 2016 года вступила в силу статья 200.3 Уголовного кодекса РФ, предусматривающая уголовную ответственность застройщика. [2]

Так, в соответствии с частью 1 статьи 200.3 УК РФ привлечение денежных средств граждан для строительства в нарушение требований законодательства Российской Федерации об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и (или) иных объектов недвижимости в крупном размере наказывается обязательными работами на срок до трехсот шестидесяти часов, либо испра-

вительными работами на срок до одного года, либо принудительными работами на срок до двух лет, либо лишением свободы на тот же срок с ограничением свободы на срок до одного года или без такового.

Частью 2 статьи 200.3 УК РФ предусмотрена уголовная ответственность за то же деяние, совершенное группой лиц по предварительному сговору, а равно в особо крупном размере, с назначением наказания обязательными работами на срок до четырехсот восьмидесяти часов, либо исправительными работами на срок до двух лет, либо принудительными работами на срок до пяти лет, либо лишением свободы на тот же срок с ограничением свободы до двух лет или без такового.

Таким образом становится ясно, что уголовная ответственность в сфере долевого строительства является с одной стороны крайней мерой, при этом необходимой с учетом возрастания популярности долевого строительства в России. [3] По ст. 200.3 УК РФ предлагается привлекать к уголовной ответственности должностных лиц организации-застройщика, которые наделены полномочиями по определению направлений расходования денежных средств дольщиков. Квалифицирующими признаками преступления являются следующие: совершение группой лиц по предварительному сговору и особо крупный размер. Крупный размер — сумма привлеченных денежных средств (сделки с денежными средствами) превышает три миллиона рублей, а особо крупный размер — пять миллионов рублей. В случае привлечения денежных средств граждан в нарушение Федерального закона № 214-ФЗ в размере более трех, но не более пяти миллионов рублей, санкцией ст. 200.3 УК РФ предусмотрена ответственность в виде обязательных работ на срок до 360 часов либо исправительные работы на срок до 1 года, либо принудительные работы сроком на два года, либо лишением свободы на тот же срок с ограничением свободы на срок до одного года или без такового.

То есть, уголовная ответственная в сфере долевого строительства является с одной стороны крайней мерой, при этом необходимой с учетом возрастания популярности долевого строительства в России и при существовании ряда существенных рисков для потенциальных дольщиков.

При этом спорным представляется абзац статьи, где законодатель указывает на возможность освобождения застройщика от уголовной ответственности в случае, если сумма привлеченных денежных средств (сделки с денежными средствами) возмещена в полном объеме и (или) если указанным лицом приняты меры, в результате которых многоквартирный дом и (или) иной объект недвижимости введены в эксплуатацию.

На сегодняшний день долевое строительство является популярной формой решения жилищного вопроса, при этом ряд спорных вопросов до сих пор не решены, что создает риски для потенциальных дольщиков. С целью защиты прав граждан в 2016 году в УК РФ введена статья 200.3, касающаяся уголовной ответственности застройщика. Таким образом, законодатель попытался ужесточить наказание для недобросовестных застройщиков и защитить законные интересы и права дольщиков.

Представляется, что уголовно-правовой механизм в вопросе регулирования поведения застройщиков на рынке долевого строительства на сегодняшний день является недостаточно эффективным ввиду сложности при квалификации подобной категории преступлений, кроме того, возникают вопросы разграничения данного состава от мошенничества (159 УК РФ).

При этом внесение в УК РФ ст. 200.3 является верным шагом на пути регулирования долевого строительства и защиты законных прав граждан в сфере долевого строительства.

Литература:

1. Бышов Д. В., Туршатова А. Е. Долевое строительство: правовые аспекты // Финансы и право. 2014. № 2 (16). С. 12.
2. Гребенюк О. Б. Обманутые дольщики, чьи жилищные права нарушены неисполнением договоров долевого участия, как специальный объект прокурорской деятельности Актуальные проблемы юридической науки и практики: взгляд молодых ученых: сборник статей. М.: 2012. Ч. 1. С. 63.
3. Зимнева С. В., Павленко О. В. нарушение законодательства об участии в долевом строительстве: вопросы уголовной ответственности // Юридические науки. 2017. № 8. С. 2.
4. Рожков В. Л. Долевое участие в строительстве: проблемы и перспективы // Российское предпринимательство. 2015. № 19. С. 43
5. Тухватуллин Т. А., Тухватуллина Г. Р. Защита имущественных и жилищных прав «дольщиков» органами российской прокуратуры // Гражданское право. 2016. № 8. С. 23–25

Направления семейно-правовой политики в сфере социальной защиты семей с детьми в Российской Федерации

Метальникова Марина Константиновна, студент магистратуры

Московский финансово-юридический университет МФЮА

В статье автор рассматривает направления политики государства в сфере защиты семей с детьми в Российской Федерации, а также основные нормативные правовые акты, определяющие стратегическое планирование в этой области. Выделен особо значимый вид государственной поддержки — выдача материнского капитала.

Ключевые слова: материнский капитал, демографическая политика, ребенок, семейно-правовая политика, поддержка семей.

В рамках данной статьи будут выделены конкретные направления политики государства в сфере защиты семей с детьми в Российской Федерации, для этого будут рассмотрены нормативные правовые акты, которые содержат положения, определяющие стратегическое планирование в этой области.

Семейно-правовая политика в Российской Федерации формируется и реализуется государственными органами на основе комплекса нормативных правовых актов, которые регулируют сферу семейных отношений, а также сферу социального обеспечения граждан. Исследование нормативного правового закрепления семейно-правовой политики в сфере социальной защиты семей с детьми необходимо начать с изучения норм Конституции Российской Федерации.

Ч. 1 ст. 7 Конституции Российской Федерации предусматривает, что Российская Федерация является социальным государством, при этом политика государства направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. Ч. 2 ст. 7 указанного нормативного правового акта закрепляет, что государство обеспечивает поддержку семьи, материнства, отцовства и детства. В ч. 4 ст. 67.1 Конституции Российской Федерации отмечено, что дети — важнейший приоритет государственной политики Российской Федерации, поэтому государство создает условия для всестороннего физического, духовного, нравственного, интеллектуального развития детей [1]. Указанные нормы Конституции Российской Федерации определяют, что государство в рамках семейно-правовой политики обязуется обеспечивать поддержку семьям с детьми, а также создавать условия для достойной жизни и всестороннего развития детей.

Перечисленные в Конституции Российской Федерации направления государственной политики в области защиты семей с детьми дополняются положениями Указа Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 г. № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года». Данный Указ определяет, что одна из основных национальных целей развития Российской Федерации — сохранение населения, обеспечение здоровья и благополучия людей. Кроме того, Указ предусматривает осуществление цифровой трансформации в сфере государственного управления и социального обеспечения [2]. То есть в контексте защиты семей с детьми государственная поддержка должна стать более доступной за счет использования цифровых сервисов. В 2019 году был дан старт реализации национального проекта «Демография». Этот проект также ставил своей целью увеличение рождаемости в Российской Федерации через материальную поддержку семей с детьми и увеличение количества мест в дошкольных образовательных учреждениях [3].

В своей работе органы государственной власти должны реализовывать положения Концепции государственной семейной политики в Российской Федерации на период до 2025 г. и Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 г. Эти Концепции выделяют основные направления деятельности органов законодательной и исполнительной власти в области поддержки семьи, материнства, отцовства и детства.

Концепция семейной политики на период до 2025 г. ставит перед государственными органами несколько задач в сфере семейной политики:

- развитие мер государственной поддержки семей при рождении и воспитании детей;
- оказание помощи родителям в реализации образовательного, культурного, воспитательного потенциала семьи;
- организация условий для поддержания здоровья членов семьи;
- поддержка семей, которые нуждаются в улучшении жилищных условий;
- профилактика безнадзорности и беспризорности детей и т. д.

Кроме того, эта Концепция предлагает конкретные варианты решения указанных выше задач. Например, для поддержки семей с детьми необходимо:

- развивать механизм использования родителями средств материнского капитала;
- совершенствовать формы помощи, которые предоставляются при заключении социального контракта;
- обеспечивать материальную базу, чтобы семьям с детьми был доступен общественный транспорт;

- организовывать условия для полноценного питания нуждающихся беременных и кормящих женщин, малоимущих семей с детьми;
- усилить ответственность должников за невыплату алиментов;
- развивать льготное ипотечное кредитование;
- предоставлять земельные участки многодетным семьям;
- повышать для детей доступность дошкольного образования [4].

Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 г. закрепляет, что целью демографической политики является постепенное повышение рождаемости в стране. Государственные органы в рамках реализации Концепции должны выполнить следующие задачи в сфере поддержки семей с детьми:

- укрепление здоровья граждан, в том числе детей и подростков;
- укрепление института семьи на основе традиционных ценностей;
- рост рождаемости за счет рождения в семьях второго и последующих детей.

Концепция предусматривает, что решение указанных задач должно происходить через реализацию ряда основных мер:

- создание условий для оказания качественной медицинской помощи с использованием высокотехнологичного оборудования беременным женщинам, матерям, а также новорожденным детям;
- повышение доступности бесплатной медицинской помощи, а также развитие репродуктивных технологий для помощи семьям, которые планируют родить ребенка;
- создание условий для профилактики заболеваний у детей и подростков, обеспечение их доступной медицинской помощью;
- предоставление детям из малообеспеченных семей бесплатного качественного питания в общеобразовательных учреждениях;
- введение дополнительных государственных мер поддержки семей с детьми, развитие системы пособий, регулярная индексация выплат;
- строительство доступного жилья для семей с детьми [5].

Задачи Концепции государственной семейной политики в Российской Федерации на период до 2025 г. и Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 г. должны были быть включены в программы социально-экономического развития на федеральном и региональном уровне.

Также важным стратегическим документом в этой области является План основных мероприятий, проводимых в рамках Десятилетия детства, на период до 2027 года. План предусматривает семь категорий целей, задач и мероприятий

по поддержке семей: здоровье; благополучие семей, имеющих детей; всестороннее развитие, обучение, воспитание детей; инфраструктура детства; защита детей, оставшихся без попечения родителей; качество жизни детей с ограниченными возможностями здоровья, детей-инвалидов; обеспечение безопасности. По каждой из перечисленных категорий в План включен перечень конкретных мероприятий, которые должны быть реализованы министерствами в установленный срок.

Например, на период с 2021 г. по 2024 г. было запланировано введение механизма предоставления лицам, имеющим детей, мер социальной поддержки на основании одного заявления. При этом реализацией данного проекта должны были заниматься Минтруд России, Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации, Пенсионный фонд Российской Федерации (с 1 января 2023 г. — Фонд пенсионного и социального страхования Российской Федерации) и органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации. Также в указанный период Министерство строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации совместно с органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации было обязано выработать меры по предоставлению многодетным семьям земельных участков, которые обеспечены инженерной инфраструктурой [6].

Принятие подобных долгосрочных концепций и планов развития необходимо для того, чтобы обеспечить слаженную работу государственных органов в сфере реализации семейной политики. Документы стратегического планирования, содержание которых было исследовано в данной статье, предполагают установление нескольких общих целей в деятельности государства:

- демографическое планирование через разработку стратегий по регулированию рождаемости, привлечению мигрантов и прогнозирование демографических изменений в стране;
- защита прав семей с детьми в сфере экономики, образования, здравоохранения, социального обслуживания, при этом особая поддержка предоставляется именно малообеспеченным гражданам, а также родителям, которые ухаживают за детьми-инвалидами;
- повышение благосостояния семей как субъекта экономики через создание условий для экономического роста, реализации трудового потенциала граждан и развития предпринимательства;
- укрепление традиционных семейных ценностей через поддержку института семьи как основы общества, обеспечение стабильности и благополучия для граждан с детьми, укрепление социальных связей;

- регулирование семейных отношений через правовую регламентацию прав и обязанностей родителей и их детей;
- решение социальных проблем через принятие мер для снижения уровня детской безнадзорности и беспризорности, снижения количества разводов и привлечение к ответственности родителей, которые не выплачивают алименты на содержание детей.

По результатам рассмотрения основных актов стратегического планирования в сфере семейно-правовой политики необходимо выделить общие направления в деятельности государственных органов Российской Федерации по социальной защите семей с детьми:

- повышение доступности мер социальной поддержки;
- улучшение материального положения семей с детьми за счет развития системы социальных пособий и введения различных льгот, уменьшение количества малообеспеченных семей;
- укрепление, охрана, обеспечение здоровья детей через повышение доступности высокотехнологичной медицинской помощи и другие меры;
- улучшение жилищных условий для семей с детьми, многодетных семей и семей с детьми-инвалидами через организацию постройки доступного жилья, совершенствование системы льготного ипотечного кредитования, обеспечение граждан бесплатными участками;
- повышение качества и доступности дошкольного, школьного и дополнительного образования;
- специальная помощь малообеспеченным семьям и родителям с детьми-инвалидами за счет предоставления дополнительных льгот.

Далее необходимо проследить, как перечисленные выше задачи и направления семейно-правовой политики были реализованы на практике в сфере государственного управления Российской Федерации. Рассмотрим подробно, какими конкретно мерами социальной поддержки обеспечиваются родители с детьми на данный момент и какие из них были введены в последние годы, для этого проанализируем содержание нормативно-правовых актов в этой сфере.

Федеральный закон № 81-ФЗ «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» предусматривает несколько видов пособий для семей с детьми:

- пособие по беременности и родам;
- ежемесячное пособие в связи с рождением и воспитанием ребенка (выплачивается с 2023 г.);
- единовременное пособие при рождении ребенка;

- ежемесячное пособие по уходу за ребенком;
- единовременное пособие при передаче ребенка на воспитание в семью;
- единовременное пособие беременной жене военнослужащего, проходящего военную службу по призыву;
- ежемесячное пособие на ребенка военнослужащего, проходящего военную службу по призыву.

Для каждого из перечисленных выше видов выплат в указанном нормативном правовом акте определены категории граждан, обладающие правом на получение пособий, период выплат, размер пособия. Также в законе предусмотрено, в какие сроки государственные органы принимают решение о назначении выплат после обращения гражданина с заявлением. Кроме того, важное положение содержится в ст. 17.3, нормы которой предусматривают, что органы государственной власти субъектов Российской Федерации могут увеличивать размер соответствующих пособий или вводить иные виды пособий, которые будут выплачиваться из бюджета субъекта Российской Федерации [7].

Федеральный закон № 418-ФЗ «О ежемесячных выплатах семьям, имеющим детей» ввел вариант государственной социальной поддержки в виде ежемесячной выплаты при условии рождения или усыновления первого ребенка. Такая мера поддержки предоставляется гражданам Российской Федерации, постоянно проживающим в пределах страны. Выплата пособия происходит женщине, родившей или усыновившей первого ребенка, отцу, а также усыновителю или опекуну. При этом ребенок, имеющий гражданство Российской Федерации, должен быть рожден в строго определенный период времени — с 1 января 2018 г. по 1 января 2023 г. Для назначения пособия важно, чтобы размер среднедушевого дохода на всех членов семьи не был выше двукратной величины прожиточного минимума в субъекте Российской Федерации, в котором они проживают. Государство осуществляет выплаты до момента достижения ребенком трехлетнего возраста [8].

В 2019 г. была введена дополнительная мера социальной защиты семей с детьми — выплата на погашение ипотеки за счет государства. Федеральный закон № 157-ФЗ «О мерах государственной поддержки семей, имеющих детей, в части погашения обязательств по ипотечным жилищным кредитам (займам) и о внесении изменений в статью 13.2 Федерального закона «Об актах гражданского состояния» предусмотрел основания предоставления такой поддержки матерям или отцам, которые являются гражданами Российской Федерации и заемщиками по ипотечному жилищному кредиту, при этом у них должен был родиться третий или последующий ребенок с 1 января 2019 г. по 31 декабря

2023 г. Кроме того, кредитный договор должен был быть заключен до 1 июля 2024 г. строго в целях, предусмотренных законом, например, для постройки в пределах территории Российской Федерации объекта индивидуального жилищного строительства. Государственная поддержка предоставляется один раз для погашения кредита. Сумма выплаты соответствует размеру задолженности, но не превышает 450 тысяч рублей [9].

Начиная с 2020 г., был существенно расширен перечень лиц, которые имеют право получить материнский капитал. Далее рассмотрим, какие конкретно категории родителей приобрели право на получение указанной меры поддержки в последние годы. В ст. 3 Федерального закона № 256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» в 2020 г. и 2022 г. были внесены изменения:

- в 2020 г. право на получение материнского капитала приобрели женщины, родившие (усыновившие) первого ребенка с 1 января 2020 г., а также мужчины — единственные усыновители первого ребенка, если усыновление было осуществлено с 1 января 2020 г.;
- в 2022 г. законодатель предоставил право на получение материнского капитала мужчинам — отцам или усыновителям первого ребенка, рожденного с 1 января 2020 г., если умерла его мать, не обладавшая гражданством Российской Федерации, а также мужчинам — отцам или усыновителям второго, третьего или последующего ребенка, рожденного с 1 января 2007 г., если умерла мать, не являющаяся гражданкой России.

На текущий момент материнский капитал можно использовать только для реализации закрытого перечня целей, который определен в законе:

- улучшение жилищных условий;
- формирование накопительной пенсии;
- получение образования ребенком или детьми;
- получение ежемесячной выплаты в связи с рождением (усыновлением) ребенка до достижения им возраста трех лет;
- оплата товаров и услуг, которые необходимы для социальной адаптации детей-инвалидов [10].

В связи с этим в правовой науке существует проблема необходимости увеличения количества направлений использования материнского капитала. Н. Г. Левковская, О. Е. Андрющенко, В. А. Свищева провели анкетирование женщин-граждан Российской Федерации и выявили альтернативный перечень направлений использования материнского капитала, которым можно было бы дополнить нормы закона. Результаты анкетирования показали, что женщины

хотели бы, чтобы им предоставили возможность потратить материнский капитал на ремонт жилого помещения, образование или лечение матери, покупку мебели или бытовой техники, автомобиля и т. д. [11, с. 41–45].

Д. В. Алонцева, А. В. Акопян, С. В. Воробьев, О. А. Лаврищева также указывают на необходимость увеличения количества направлений использования материнского капитала. Исследователи считают, что законодательно следует закрепить возможность тратить материнский капитал на оплату дорогостоящего лечения детей, матери, отца, погашение задолженностей по коммунальным услугам. Также предлагается разрешить использовать материнский капитал для снижения процентной ставки по ипотечному кредитованию [12, с. 27–29].

На данный момент одним из важнейших направлений в государственной семейной политике является необходимость развития и распространения традиционных семейных ценностей. Государство может прививать ценности заключения брака и рождения детей молодежи через реализацию следующих мер:

- проведение информационных и медиакампаний в СМИ, социальных сетях по повышению привлекательности образа традиционных семейных отношений, просвещение подрастающего поколения на тему значимости семьи, брака и родительства в российском обществе, а также их позитивного влияния на общую стабильность и благополучие общества;
- предоставление финансовой и социальной поддержки молодым семьям, в том числе через субсидии на покупку жилья, льготное кредитование, снижение налогового бремени, увеличение суммы детских пособий;
- создание инфраструктуры для комфортной жизни семей с детьми, развитие зон для семейного отдыха, обеспечение доступности школ и детских садов;
- внедрение на уровне высшего образования дополнительных курсов для студентов про подготовку к браку и планирование детей, в том числе на таких курсах могут обсуждаться вопросы воспитания ребенка, урегулирования семейных конфликтов и т. д.;
- сотрудничество с общественными и религиозными организациями для проведения мероприятий, лекций, посвященных традиционным семейным ценностям.

Также в рамках политики по обеспечению роста рождаемости в государстве необходимо поддерживать молодые семьи через повышение уровня благосостояния общества. Государство должно помогать молодым родителям преодолевать различные экономические и социальные барьеры на пути к созданию

многолетней семьи. Например, родители должны иметь возможность комфортно распределять время, которые они тратят на выполнение рабочих и семейных обязанностей. Это можно сделать в том числе и через развитие удаленных форм занятости для матерей в декрете, а также через увеличение количества программ по обучению и профессиональной переподготовке для молодых мам. Возможность переобучиться должна предоставляться матерям на бесплатной или льготной основе. Когда женщина находится в декрете, ей нужно обеспечить условия, в которых она сможет сохранить или даже улучшить свои профессиональные навыки во время отсутствия на работе. Государственные органы должны разрабатывать и реализовывать комплексный подход в поддержке матерей с детьми, который будет сочетать финансовые, социальные и образовательные меры, способствующие успешному возвращению женщин к работе после периода ухода за ребенком.

Литература:

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/.
2. Указ Президента РФ от 21.07.2020 N 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» // СПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_357927/.
3. «Паспорт национального проекта «Демография» (утв. президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 N 16) // СПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_317388/.
4. Распоряжение Правительства РФ от 25.08.2014 N 1618-р «Об утверждении Концепции государственной семейной политики в Российской Федерации на период до 2025 года» // СПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_167897/1ae3172271088ff17d13f732abf826846524ab91/
5. Указ Президента РФ от 09.10.2007 N 1351 (ред. от 01.07.2014) «Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года» // СПС Консультант Плюс.

- [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71673/7a46cb13de731db3333fcd77a4f7887e468287e3/
6. Распоряжение Правительства РФ от 23.01.2021 N 122-п (ред. от 27.10.2023) «Об утверждении плана основных мероприятий, проводимых в рамках Десятилетия детства, на период до 2027 года» // СПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_375249/
 7. Федеральный закон «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» от 19.05.1995 N 81-ФЗ (последняя редакция) // СПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6659/ (Дата обращения: 14.04.2024).
 8. Федеральный закон «О ежемесячных выплатах семьям, имеющим детей» от 28.12.2017 N 418-ФЗ (последняя редакция) // СПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_286470/ (Дата обращения: 14.04.2024).
 9. Федеральный закон «О мерах государственной поддержки семей, имеющих детей, в части погашения обязательств по ипотечным жилищным кредитам (займам) и о внесении изменений в статью 13.2 Федерального закона «Об актах гражданского состояния» от 03.07.2019 N 157-ФЗ (последняя редакция) // СПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_328152/
 10. Федеральный закон «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» от 29.12.2006 N 256-ФЗ (последняя редакция) // СПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64872/ (Дата обращения: 14.04.2024).
 11. Левковская Н. Г., Андрищенко О. Е., Свищева В. А. Специфика реализации семьями права на материнский капитал // Социум и власть. — 2017. — № 3 (65). — С. 41–45.
 12. Алонцева Д. В., Акопян А. В., Воробьев С. В., Лаврищева О. А. Материнский капитал как экономико-правовой инструмент социальной политики государства // Образование. Наука. Научные кадры. — 2021. — № 3. — С. 27–29.

Трудоустройство инвалидов

Пельменёва Елизавета Игоревна, студент

Научный руководитель: Скобина Елена Александровна, доцент

Читинский институт (филиал) Байкальского государственного университета

В статье рассматриваются аспекты трудового законодательства, регулирующее труд инвалидов, их социальное обеспечение, правовые гарантии в сфере труда от государства.

Ключевые слова: инвалидность, социальное обеспечение, трудоустройство, Забайкальский край.

Employment of disabled people

The article examines the aspects of the examination of normative legal acts and their projects, identifies the subjects of the examination under study, ways to identify corruption-causing factors, and stages of drawing up a conclusion.

Keywords: disability, social security, employment.

По данным Федерального реестра инвалидов, в 2023 году, в России насчитывалось 12 млн инвалидов, в том числе 665,7 тысяч детей инвалидов. Стабильную работу (не менее четырех месяцев в году) имеют лишь 28% инвалидов трудоспособного возраста. По данным регионов, численность инвалидов, трудоустроенных при посредничестве органов службы занятости, в 2023 году составила более 65 тыс. человек. Из числа трудоустроенных инвалидов на постоянные рабочие места трудоустроено около 40 тыс. человек или 60% от общего количества трудоустроенных. Уровень трудоустройства инвалидов за 2023 год вырос на 5% в сравнении с уровнем трудоустройства за 2022 год. [10]

Государственная политика в отношении инвалидов регулируется положениями Конвенции ООН о правах инвалидов [3]. Права и гарантии граждан, в том числе инвалидов, в сфере труда и занятости закреплены Конституцией Российской Федерации [1] и отражены в базовых законах Российской Федерации, в том числе, в Трудовом кодексе Российской Федерации. [4] Они направлены на предоставление инвалидам равных с другими гражданами возможностей в реализации трудовых, а также социальных, культурных, личных и политических прав, устранение ограничений их жизнедеятельности с целью восстановления социального статуса инвалидов, достижения ими материальной не-

зависимости. На инвалидов в полном объеме распространяется запрещение дискриминации в сфере труда, предусмотренное статьей 3 Трудового кодекса Российской Федерации. Принят ряд государственных и региональных программ содействия занятости, в соответствии с которыми трудоустраивается все больше людей с инвалидностью.

Федеральный закон от 12 декабря 2023 года № 565 «О занятости населения в Российской Федерации», начавший действовать с 1 января 2024 года, включает главу 7 «Содействие занятости инвалидов», которая вступает в силу с 1 сентября 2024 года [7].

Согласно предложению Минтруда от 13 марта 2024 года, проходит публичное обсуждение проекта, направленного на изменение порядка квотирования рабочих мест для инвалидов. В рамках этого проекта предлагается дифференцировать процедуру выполнения квоты в зависимости от группы инвалидности. В случае его принятия нововведения начнут действовать с 1 сентября 2024 года. По новым правилам при трудоустройстве инвалида I группы квота будет считаться выполненной на трех рабочих местах, инвалида II группы — на двух, а инвалида III группы — на одном. Кроме того, согласно общему правилу, начиная с сентября, квота будет рассчитываться ежеквартально до 15-го числа месяца, следующего за отчетным кварталом. Ранее квота определялась ежегодно. Проект также предусматривает установление перечня случаев, когда работодателю не требуется выполнение квоты. Одним из таких случаев является сокращение численности работников до уровня, при котором квоты нет. Будут утверждены правила заключения соглашения между работодателем и другой организацией о приеме на работу инвалидов в случае, если работодатель не может обеспечить создание рабочих мест для их трудоустройства. [9]

С 1 сентября 2024 года работодателям, у которых численность сотрудников превышает 35 человек, назначат новую квоту для приема на работу инвалидов. Ее размер составит 2–4% от среднесписочной численности работников. Квота определяется законодательством субъекта РФ.

Раньше 2–4% были предусмотрены при численности работников от 100 человек. А для предприятий, где работали от 35 до 100 человек, квота устанавливалась в размере не более 3%. Правила выполнения квоты для приема на работу инвалидов утверждены постановлением Правительства РФ от 14 марта 2022 г. № 366. Если инвалид увольняется, то работодатель должен сделать все возможное для выполнения квоты (Письмо Минтруда России от 12 сентября 2023 г. № 16–5/10/П-7129) [8]. Можно обратиться в службу занятости или разместить в соцсетях объявления о приеме на работу инвалидов.

Если не исполнить обязанность по квотированию, руководство компании оштрафуют на 5000–10 000 рублей (ст. 5.42 КоАП РФ) [5]. Законодательство направлено на обеспечение равных возможностей для инвалидов на рынке труда и содействие их интеграции в общество [12].

Помимо установления законов, регламентирующих количество квот, законодатели также предусмотрели нормативные акты, которые будут контролировать реальное заключение трудовых договоров с инвалидами. С 1 сентября 2022 года вступила в силу новая статья «Закона о занятости населения» [6], согласно которой осуществляется учет фактически заключенных трудовых договоров на предприятиях, а не только созданных рабочих мест.

Для выполнения квоты по трудоустройству инвалидов считается, например, заключение трудового договора с инвалидом на рабочее место непосредственно у работодателя или заключение соглашения о трудоустройстве инвалида в другую организацию или к другому индивидуальному предпринимателю (при наличии трудового договора). При этом инвалиды, трудоустроенные в соответствии с таким соглашением, не учитываются в счет квоты у организации (или индивидуального предпринимателя), установленной для них.

В Забайкальском крае предусмотрено 2508 квотируемых рабочих мест для людей с ограниченными возможностями здоровья, из которых 1640 мест уже трудоустроены инвалидами. Согласно данным за период с 2019 по 2023 гг. в Забайкальском крае зарегистрировано приблизительно 376 тысяч трудоспособных инвалидов (Таблица 1)

Таблица 1. Зарегистрировано трудоспособных инвалидов в Забайкальском крае [11]

2019 год	2020 год	2021 год	2022 год	2023 год
78500	77600	76000	73780	70730

Из этого числа, согласно данным государственного казенного учреждения «Краевой центр занятости населения Забайкальского края», было трудоустроено 1670 инвалидов (Таблица 2)

Таблица 2. Трудоустроено инвалидов в Забайкальском крае [11]

2019 год	2020 год	2021 год	2022 год	2023 год
546	297	293	293	217

В качестве примера практики трудового устройства инвалидов на квотируемое место можно привести следующий: в августе 2023 года трудоустроен безработный гражданин, относящийся к категории «инвалид» на квотируемое рабочее место в Государственное учреждение социального обслуживания «Калганский социально-реабилитационный центр для несовершеннолетних «Улыбка» Забайкальского края по профессии «социальный работник». Квота для приема на работу инвалидов в данном учреждении выполнена на 60%. [13]

Большую актуальность имеют вопросы инклюзивного трудоустройства инвалидов в рамках обычных предприятий, создания государственной системы поддерживаемого трудоустройства инвалидов, совершенствования механизмов взаимодействия федеральных государственных учреждений медико-социальной экспертизы и органов и учреждений службы занятости, повышения их квалификации по вопросам трудового устройства инвалидов.

В качестве примеров практики содействия трудоустройству инвалидов и работы учреждений занятости можно привести следующее: 2 ноября 2018 в ходе заседания представители социальной сферы рассмотрели вопросы целевых показателей, результатов мониторинга численности инвалидов, реализации законодательства и квотировании рабочих мест для инвалидов в Борзинском районе, мероприятиях, проводимых Центром занятости по содействию занятости и реализации мер по повышению трудоустройства инвалидов. Специалист ГКУ «Центр занятости населения Борзинского района» Л. И. Куделина отметила, что за истекший период 2018 года трудоустроено 43 человека. При этом всем обратившимся инвалидам оказана поддержка специалистов. По информации на 26 октября 2018 в ГКУ «ЦЗН Борзинского района» зарегистрировано 16 инвалидов трудоспособного возраста. Из них инвалиды II группы — 3 человека, III группы — 13 человек. Один человек на сегодняшний день проходит обучение по специальности оператора ПК в Борзинском филиале ГПОУ «Краснокаменский промышленно-технологический техникум». [14]

В качестве негативного примера наличествует практика нарушения прав инвалидов в области трудоустройства и занятости, о чём свидетельствует постановление Тере-Хольского районного суда Республики Тыва от 31 августа 2020 года.

Согласно данному постановлению, заместителем прокурора Кызылской межрайонной прокуратуры было возбуждено дело об административном правонарушении в отношении директора Муниципального бюджетного образовательного учреждения средняя общеобразовательная школа села Кунгуртут Тере-Хольского района Республики Тыва.

Согласно результатам прокурорской проверки установлены нарушения федерального законодательства о социальной защите инвалидов в упомянутом учебном заведении, где численность работников составляет 84 человека, квота для трудоустройства инвалидов должна составлять 2 рабочих места. Однако в МБДОУСОШ с. Кунгуртут не выделены и не созданы рабочие места для трудоустройства инвалидов, информация о потребности в работниках на квотируемые рабочие места не была направлена в ГКУ Центр занятости населения Кызылского района — филиал в Тере-Хольском районе. Таким образом, установленные законодательством требования не были выполнены. Суд привлёк директора школы к административной ответственности, назначил штраф в размере 5000 рублей. [14]

Таким образом можно сделать вывод, что важной задачей является обеспечение равного доступа инвалидов к приоритетным объектам и услугам в приоритетных сферах жизнедеятельности инвалидов и других маломобильных групп населения; обеспечение равного доступа инвалидов к реабилитационным и реабилитационным услугам, включая обеспечение равного доступа к профессиональному развитию и трудоустройству; обеспечение объективности и прозрачности деятельности учреждений медико-социальной экспертизы. Важной проблемой является то, что многие работодатели просто не представляют себе, как и в качестве кого им рассматривать людей с инвалидностью. А также, как проводить с инвалидами собеседования, как оценивать их работу, как их обучать, и как, при необходимости, создавать для них специальные условия труда и проводить адаптацию на рабочем месте. Также многие специалисты по трудоустройству не знают всей специфики работы с инвалидами: как строить с ними общение и оценивать их возможности.

Литература:

1. Конституция РФ (принятая всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 года) / [Электронный ресурс]. — URL: <http://pravo.gov.ru>. (дата обращения 15.04.24)
2. Всеобщая декларация прав человека: принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН 10 декабря 1948 г. / [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 17.04.24)
3. Конвенция о правах инвалидов: принята Резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН от 13 декабря 2006 г. // [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.gov.ru>. (дата обращения 17.04.24)

4. Трудовой кодекс Российской Федерации. Федеральный закон от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (ред. от 19.12.2022, с изм. от 11.04.2023) // [Электронный ресурс]. — URL: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения 20.04.24)
5. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 22.04.2024) ст. 5.42 «Нарушение прав инвалидов в области трудоустройства и занятости». // [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения 22.04.24).
6. Об основах обязательного социального страхования: федеральный закон от 16.07.1999 № 165-ФЗ (ред. от 24.02.2021) / [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения 19.04.2024)
7. О занятости населения в Российской Федерации: федеральный закон от 12 декабря 2023 года № 565 // [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения 19.04.2024).
8. Письмо Минтрудом России от 12 сентября 2023 г. № 16–5/10/П-7129 // [Электронный ресурс] URL: <https://www.garant.ru.120084327> (дата обращения 20.04.24)
9. О порядке выполнения работодателями квоты для приёма на работу инвалидов (подготовлен Минтрудом России 07.03.2024): проект постановления Правительства РФ // [Электронный ресурс] URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/56886547/> (дата обращения 12.04.24)
10. Статистика Министерства труда и социальной защиты России // Сайт Министерства труда и социальной защиты России. [Электронный ресурс] URL: <https://mintrud.gov.ru> (дата обращения 22.04.24)
11. Статистика Минсоцзащиты Забайкальского края ГКУ «Краевой центр занятости населения» // Интерактивный портал Минсоцзащиты Забайкальского края [Электронный ресурс] URL: <https://zabzan.ru/News/> (дата обращения 20.04.24)
12. Справка о квотах для приема на работу инвалидов и других категорий работников, установленных в Забайкальском крае // [Электронный ресурс] URL: <https://base.garant.ru/19934733/> (дата обращения 20.04.24)
13. Трудоустройство инвалидов. // Интерактивный портал Минсоцзащиты Забайкальского края [Электронный ресурс] URL: <https://zabzan.ru/News/> (дата обращения 20.04.24)
14. Трудоустройство инвалидов в районе // Официальный портал Борзинского района [Электронный ресурс] URL: <http://борзинский-район.рф> (дата обращения 20.04.24)

15. Постановление Тере-Хольский районный суд (Республика Тыва) от 6 октября 2020 г. по делу № 5–14/2020 // Интернет-ресурс Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт) // [Электронный ресурс] URL: <https://sudact.ru/regular/doc/SadRgHOQJDQN/> (дата обращения 21.04.24)

Специфика словесного толкования законов

Погосов Артём Геннадьевич, студент магистратуры

Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России)
(г. Москва)

Вопрос о словесном толковании в гражданском процессуальном праве непосредственно связан с проблемой познания истины; с особенностями судебного познания истины; с особенностями судебного доказывания — все перечисленные проблемы формулируются вокруг слов «истина», «право», «познание», «доказывание», «суд» [8, С. 615].

Как отмечает Васьяковский Е. В. в своей докторской диссертации «Цивилистическая методология: Учение о толковании и применении гражданских законов», «...под каждым словом скрывается какое-либо представление или понятие, и соединяются слова в предложения не ради достижения одной лишь звуковой красоты сочетаний, а с тем, чтобы выразить ту или иную мысль» [2, С. 99].

Шершеневич Г. Ф. в своем учебнике «Общая теория права» говоря о толковании гражданских законов, утверждает, что «каждая норма права представляет собою предложение, т. е. мысль, выраженную словами. Поэтому при толковании необходимо прежде всего обратиться к выяснению значения слов, выражающих мысль, а потом к содержанию самой мысли, выраженной этими словами» [11, С. 721].

Выраженная в слове мысль действует в границах пространства и времени. Так, например, в Древнейшие времена сформировались несколько лингвистических учений: греко-латинская, китайская и индийская.

Форма и содержание мысли, выраженной в слове, обуславливаются особенностями пространства и времени, в котором они располагаются. Так, например, падение Восточной Римской империи в результате завоевания Константинополя османами в 1453 году н. э. ознаменовалось внедрением османизмов в греко-латинское лингвистическое учение [1, С. 13].

Совокупность же указанных факторов определяет качество и количество выраженной в слове мысли, отражает ее глубину и гибкость, потенциальную возможность описания существующего вне нас мира, силу и характер воздействия на поведение людей [9, С. 184]. Например, первоначально под греческим словом «Ад» (др. греч — ᾗδης) обозначалось нечто «невидимое» — «а-ид-ес»; дальнейшее словоупотребление «а-ид-ес» как нечто «невидимого» сгенерировало религиозное христианское традиционное представление об Аде [3, С. 146].

Таким образом, выраженная мысль в словах показывает динамику развития общественных отношений в конкретную историческую эпоху. Она отражает особенности внутреннего и внешнего политического развития общества, выявляет господствующие идеи, принципы и методы ведения хозяйства, демонстрирует доминирующую в обществе модель поведения.

В свою очередь, указанный процесс может дать обратный эффект. Действительно, некоторые слова исчерпывают свое смысловое содержание или эстетически не соответствуют духу времени. Например, ныне никто не обозначает некое ненормальное явление словом «бесноватый» [7, С. 78].

Другие же слова в процессе своего развития приобретают специальное (техническое) предназначение. Речь может идти, например, о «магнитобиологии» [7, С. 507].

Угроза же таится в постепенном отчуждении слов от сознания человека. Вильгельм фон Гумбольдт в статье «Об изучении языков, или план систематической энциклопедии всех языков» говорит, что «человек весь не укладывается в границы своего языка; но ему приходится заключать в слова свой неуловимый дух, чтобы скрепить его чем-то, и использовать слова как опору для достижения того, что выходит за их рамки» [6, С. 349].

Слова дают человеку ориентир в пространстве и времени; он воспринимает мир посредством слов; организует собственную жизнь посредством слов; взаимодействует с другими людьми с помощью слов. Потеря этого ориентира или же способность человека воспринимать слова в качестве ориентира ввергнет его в неопределенность; осуществится деградация социума, его ликвидация в хаотически нарождающихся квазисоциальных отношениях; человек потеряет доверие к человеку; недоверие станет началом «войны всех против всех» [5, С. 411].

Исходя из этих соображений Васьяковский Е. В. при определении смысла нормы права отдает первостепенное значение словесному толкованию: «для того, чтобы понять норму, нужно прежде всего выяснить смысл отдельных слов, из которых она состоит, ибо, не зная, какие понятия и отношения

обозначаются отдельными элементами речи, мы не могли бы понять идею, выражаемую их сочетанием. Смысл слов определяется словоупотреблением, которое представляет собой господствующий и общепринятый способ обозначения словами понятий и представлений (*norma loquendi, usus communis*)» [2, С. 100].

В том же фрагменте Васьковский Е. В. рассказывает о методологии словесного толкования: «словоупотребление определяется путем исследования значения, которое связывается со словами в жизни и литературе. При этом важную роль играет изучение этимологического происхождения слов, синонимов и противоположных по смыслу слов. Установив, от какого корня происходит данное слово, какими оттенками отличается от сходных по значению слов и каким противоположным словам соответствует, можно получить точное понятие о сфере его применения. Результаты этого исследования заносятся в словари, которые и служат ближайшим источником для познания словоупотребления» [2, С. 100].

В отношении словесного толкования Шершеневич Г. Ф. придерживается аналогичных взглядов: «выясняя значение слов, употребленных законодателем для выражения своей мысли, мы должны иметь в виду прежде всего то обстоятельство, что законодатель воспользовался теми средствами, какие находились в общем употреблении. Применяя их, законодатель, очевидно, желал вызвать в гражданах те представления, какие соединяются у них с этими словами. Следовательно, при толковании необходимо придавать словам то значение, которое они имеют в общем словоупотреблении» [11, С. 721].

Резюмируя вышесказанное, человек ориентируется в границах пространства и времени с помощью слов; они выступают его опорой за счет выраженных в них мыслей, которые, в свою очередь, в силу присущей словам динамике, под влиянием разных факторов, изменяются в соответствии с конкретными культурными историческими условиями.

Литература:

1. Амирова, Т.А. История языкознания: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / Т.А. Амирова, Б.А. Ольховиков, Ю.В. Рождественский; Под ред. С.Ф. Гончаренко. — 2-е изд., стер. — М.: Издательский центр «Академия», 2005. — С. 13.
2. Васьковский, Е. В. Цивилистическая методология: Учение о толковании и применении гражданских законов. — М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2002. — С. 99.

3. Гаспаров, М.Л. Занимательная Греция: Рассказы о древнегреческой культуре. — М.: Новое литературное обозрение, 2000. — С. 146.
4. Гоббс, Т. Левиафан, или Материя, форма и власть государства церковного и гражданского / Т. Гоббс; [пер. с англ. А. Гутермана]. — СПб.: Изд. — Азбука, Азбука-Аттикус, 2020. — С. 122.
5. Гумбольдт, В. О буквенном письме и его связи со строением языка // Там же. — С. 411.
6. Гумбольдт, В. Об изучении языков, или план систематической энциклопедии всех языков // Язык и философия культуры: переводы с немецкого языка / отв. ред. А.В. Гулыга и Г.В. Рамишвили. — М.: Прогресс, 1985. — С. 349.
7. Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка: Около 100 000 слов, терминов и фразеологических выражений / С.И. Ожегов; Под ред. проф. Л.И. Скворцова. — 27-е изд., испр. — Москва: Издательство АСТ: Издательство «Мир и Образование», 2024. — С. 78.
8. Осокина, Г.Л. Гражданский процесс. Общая часть: учебник / Г.Л. Осокина. — 3-е изд., перераб. — М.: Норма: ИНФРА-М, 2013. — С. 615.
9. Реформатский, А.А. Введение в языковедение / Под ред. В.А. Виноградова. — М.: Аспект Пресс, 1996. — С. 184.
10. Туманская, Д.К. Греческие идиоматические выражения: к вопросу о турецком влиянии // Вестник Санкт-Петербургского университета. Сер. 9. вып. 3–4. — 2004. — С. 85.
11. Шершеневич, Г.Ф. Избранное: В 6 т. Т. 4 включая Общую теорию права / Вступ. слово, сост.: П.В. Крашенинников. — М.: Статут, 2016. — С. 721. — (Юристы, изменившие право, государство и общество.).

Рейтинг добросовестности налогоплательщика при выборе контрагента

Смирнова Юлия Валерьевна, аспирант

Московский финансово-промышленный университет «Синергия»

Научный руководитель: Эриашвили Нодари Дарчоевич, доктор
экономических наук, профессор

Университет прокуратуры Российской Федерации (г. Москва)

Рассмотрен ключевой подход к выбору потенциального партнера, поставщика и контрагента при осуществлении финансово-хозяйственной деятельности юридического лица.

Ключевые слова: потенциальный партнер, налоговый орган, заключение договора, государственная регистрация, деловая репутация, должная осмотрительность.

Taxpayer integrity rating when choosing a counterparty

The key approach to choosing a potential partner, supplier and counterparty when carrying out financial and economic activities of a legal entity is considered.

Keywords: potential partner, tax authority, conclusion of an agreement, state registration, business reputation, due diligence.

Взаимоотношения с добросовестными и благонадежными контрагентами — это один из шагов к успешному и развивающемуся бизнесу.

В современных реалиях налогового контроля выбор проверенного контрагента, имеющего устойчивую и положительную репутацию на рынке отношений, позволяет минимизировать возможные финансовые и налоговые риски.

Исходя из гражданских отношений, принято считать, что стороны проявляют должную осмотрительность, поскольку это соответствует их интересам.

На такое положение прямо указано в п. 5 ст. 10 ГК РФ: добросовестность участников гражданских правоотношений и разумность их действий предполагаются.

Само по себе понятие «должной осмотрительности» при выборе контрагента законодательно не закреплено, в налоговую практику было введено Постановлением Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 г. № 53 «...налоговая выгода

может быть признана необоснованной, если налоговым органом будет доказано, что налогоплательщик действовал без должной осмотрительности и осторожности...»

Вместе с тем, соответствующее бремя доказывания возлагается на налогоплательщика.

Основываясь на понятии, введенным Пленумом, подразумевается то, что налогоплательщик должен использовать все доступные ему возможности и инструменты для получения максимально достоверной информации о деятельности потенциального партнера, о его добросовестности и благонадежности.

Но на практике, такой подход работает не всегда.

Выработанный, исчерпывающий алгоритм проверки потенциального партнера (контрагента) не установлен, и законодательно не закреплён. Существует ряд Писем контролирующих органов, с рекомендациями. Сложился целый пласт судебной практики по налоговым спорам, но тем не менее в ряде случаев права налогоплательщика в возможности применения налоговых вычетов по налогу на добавленную стоимость или признании расходов в целях налога на прибыль нарушены.

Например, в Определении от 15.01.2018 года по делу № А67–4506/2016 Верховный суд указал на необходимость приведения налогоплательщиком доводов в обоснование выбора контрагента, имея в виду, что по условиям делового оборота при осуществлении указанного выбора субъектами предпринимательской деятельности оцениваются не только условия сделки и их коммерческая привлекательность, но и деловая репутация, платежеспособность контрагента, а также риск неисполнения обязательств и предоставления обеспечения и их исполнения, наличие у контрагента необходимых ресурсов (материальных, производственных, трудовых) и соответствующего опыта.

Налоговыми органами рекомендованы определенные шаги при принятии решения о заключении договора с новыми (не знакомыми) поставщиками, например,

— При заключении договора, желательно лично встретиться с руководителем организации — контрагента.

— При личной встрече у потенциального партнера можно попросить на обозрение паспорт, устав организации и иные регистрационные документы и сверить их данные с данными подписываемого договора.

— При отсутствии возможности личной встречи с будущим поставщиком (по причине географической удаленности и т. д.), для обсуждения условий сделки возможно использование видеосвязи.

— Для проверки репутации будущего контрагента возможно использование информационных ресурсов сети Интернет.

Однако, подтверждающая существование организации, является необходимым, но недостаточным условием благонадежности контрагента.

Как указано в Постановлении АС СКО от 18.01.2017 № Ф08–9955/2016 по делу № А32–2566/2016, **свидетельство о государственной регистрации и постановке на налоговый учет, выписка из ЕГРЮЛ, устав общества, свидетельствует лишь о государственной регистрации юридического лица и не характеризуют организацию как добросовестного налогоплательщика, имеющего деловую репутацию, а также как конкурентоспособное лицо на рынке услуг (товаров, работ).**

Получается, что даже, если налогоплательщик сделал все необходимые шаги и собрал целое досье на своего потенциального партнера, сможет ли это дать ему 100% процентную гарантию того, что его интересы и права будут учтены проверяющими при проведении выездной налоговой проверки?

Увы, нет.

Как быть с вновь созданными организациями или индивидуальными предпринимателями, если та информация, которую необходимо собрать или подтвердить, просто отсеивается в доступных официальных источниках, по причине того, что она не сформирована.

Позиция налоговых органов, стоит на том, что при проявлении «коммерческой» осмотрительности, при осуществлении выбора контрагента субъекты предпринимательской деятельности оценивают, как правило, не только условия сделки и их коммерческую привлекательность, но и деловую репутацию, платежеспособность контрагента, риск неисполнения обязательств и предоставление обеспечения их исполнения, наличие у контрагента необходимых ресурсов (производственных мощностей, технологического оборудования, квалифицированного персонала) и соответствующего опыта; а при совершении значимых сделок, например, по поводу дорогостоящих объектов недвижимости, изучают историю взаимоотношений предшествующих собственников и принимают тому подобные меры.

Говоря простыми словами, для максимальной минимизации налоговых рисков перед заключением договора с контрагентом следует оценить, насколько это возможно, реальную способность контрагента исполнить договорные обязательства.

Следует отметить, что подобный подход применим с учетом принципа разумности поведения налогоплательщика и с учетом масштаба и характера сделки.

Основываясь на сложившейся судебной практике, а также вступлении в силу Федерального закона от 18 июля 2017 г. N 163-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации» (статья 54.1 часть 1 НК РФ) следование такому подходу не является обязательным, но поможет максимально снизить возможный риск квалификации контрагента со стороны налогового органа как «технической» компании, фиктивно (лишь для вида) привлеченной к исполнению договорных обязательств, и риск того, что налоговый орган придет к выводу об осведомленности налогоплательщика о фиктивном характере деятельности контрагента (п. п. 13–15 письма ФНС России от 10.03.2021 N БВ-4-7/3060@).

Литература:

1. Федеральный закон от 18 июля 2017 г. N 163-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации»
2. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда по делу от 19.03.2015 N 09АП-6054/15
3. Постановление ФАС Уральского округа от 27.04.2010 N Ф09-2837/10-С2
4. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 9 сентября 2021 г. N 302-ЭС21-5294 по делу N А33-3832/2019
5. Определение Верховного Суда от 15 января 2018 года по делу № А67-4506/2016.
6. Постановление АС СКО от 18 января 2017 г. № Ф08-9955/2016 по делу № А32-2566/2016.
7. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 12 октября 2006 г. № 53.
8. Письмо ФНС России от 10.03.2021 N БВ-4-7/3060@

Проблемы института экспроприации в современных геополитических условиях

Федотов Данила Александрович, студент магистратуры

Научный руководитель: Красиков Дмитрий Владимирович, кандидат юридических наук, доцент

Саратовская государственная юридическая академия

В статье автор исследует проблемы института экспроприации, существующие в российской юриспруденции и международном праве.

Ключевые слова: государство, экспроприация, национализация, международное право, частная собственность.

Инвестиционная деятельность иностранных компаний способствует росту экономики принимающего государства, являются дополнительным источником вложений в национальное производство, создает новые рабочие места, а также стимулирует конкуренцию внутри отечественного предпринимательства, увеличивая рынок предложения внутри страны, тем самым повышая уровень качества производимых товаров и услуг, что приводит к росту благосостояния потребителя. Именно поэтому очень важно обеспечить право собственности иностранных инвесторов, защитить их вложения от «Левиафана», тем самым способствуя созданию благоприятного инвестиционного климата.

В то же время абсолютность, неограниченность права собственности не реализуется, пожалуй, ни одним государством в мире. Как на международном, так и национальном уровнях в том или ином виде существует институт национализации, именуемый в некоторых договорах экспроприацией, позволяющий государству в определенных целях и интересах, например общественных, изъять собственность иностранного инвестора в пользу публичного образования. Однако, не всегда данному институт посвящен отдельный национальный нормативно-правовой акт или международное соглашение, регулирующие признаки, основания, процедуру экспроприации, что создает правовую неопределенность и нестабильность использования данного института на практике.

В международном праве отсутствует какой-либо договор, регулирующий порядок экспроприации, имеющий универсальные правила и принципы, который связывал бы обязательствами все государства мира. Одним из важнейших источников международного права, посвященных экспроприации, является Хартия экономических прав и обязанностей государств, принятая резолюцией 3281 Генеральной Ассамблеи ООН от 12 декабря 1974 года. Пункт

С статьи 2 второй главы данного документа постулирует право каждого государства национализировать, экспроприировать или передавать иностранную собственность, но при этом принимающее государство обязуется выплачивать соответствующую компенсацию с учетом его соответствующих законов и постановлений и всех обстоятельств, которые государство считает уместным. Помимо того, что Хартия разделяет понятия национализация и экспроприация, не давая существенных признаков, позволяющих разграничить их на практике, она в то же время и не конкретизирует механизм реализации института, не указывает хотя бы примерный перечень юридических фактов, при наступлении которых, государство может изъять собственность зарубежного инвестора.

Позже, в Лиссабоне 17 декабря 1994 года был открыт к подписанию Договор к энергетической хартии, содержащий в себе статью 13, непосредственно именуемой «Экспроприация». Данная норма гласит, что «Инвестиции Инвесторов Договаривающейся Стороны на Территории любой другой Договаривающейся Стороны не подлежат национализации, экспроприации или мере или мерам, имеющим аналогичные национализации или экспроприации последствия за исключением случаев, когда такая Экспроприация осуществляется с целью, которая отвечает государственным интересам».

Спустя 20 лет после подписания Хартии экономических прав государства, новый источник права не исправил главный недостаток своего предка: положения договора буквально позволяют государствам изымать собственность в угоду своим интересам. Что же понимается под государственным интересом, судя по всему, каждая держава сама для себя и определяет, а следовательно, в любой момент может присвоить себе имущество инвестора, просто приняв казуистический акт. Именно так и поступила Германия осенью 2022 года, основывая национальным законом об энергетической безопасности, когда передала «дочку» Роснефти — Rosneft Deutschland под управление Федерального сетевого агентства, что по мнению автора статьи является экспроприацией, хотя фактически собственность российского нефтяного гиганта не была передана в федеральную [1].

Роснефть не получила никакой компенсации, хотя между СССР и ФРГ в 1989 году было заключено соглашение о содействии осуществлению и взаимной защите капиталовложений. Согласно ст. 4 данного договора «капиталовложения инвесторов одной Договаривающейся Стороны могут быть подвергнуты мерам по принудительному изъятию, включая национализацию и другие меры, аналогичные ей по своим последствиям, только в случаях, когда эти меры по принудительному изъятию осуществляются в общественных интересах

при соблюдении порядка, установленного в соответствии с законодательством этой Договаривающейся Стороны, и с выплатой компенсации». Очевидно, что передача управления иностранной компанией государственному органу, является как раз той мерой принудительного изъятия, однако Федеральный административный суд в Лейпциге не согласен с такими выводами [2].

В законодательстве Российской Федерации вопросы экспроприации затрагиваются в Гражданском кодексе, а именно в статьях 235 и 306 ГК РФ: первая устанавливает, что национализация производится на основании закона на возмездной основе, а вторая гарантирует возмещение государством убытков, причиненных в случае принятия закона, прекращающего право собственности. Следует указать, что в силу п. 1 ст. 2 ГК РФ, данные правила распространяются на иностранных граждан и иностранных юридических лиц. Наряду с гражданским законодательством ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» содержит ст. 8, которая указывает на положения, установленные международными договорами РФ, применяемые при национализации. Но важнейшим документом является принятый 25 апреля 2023 года Указ Президента Российской Федерации № 302 «О временном управлении некоторым имуществом». Указанный подзаконный акт вводит временное управление в отношении имущества и имущественных прав иностранных лиц, связанных с недружественными иностранным государствами, в том числе превентивно и в виде ответной меры.

Важно заметить, что указ Президента РФ является подзаконным актом, а не законом, из чего следует вывод об отсутствии каких-либо возмездных предоставлений иностранным инвесторам в случае введения управления их имуществом, установленных гражданским законодательством, что является разновидностью косвенной экспроприации, по мнению автора статьи. Под национализацией следует рассматривать не только переход права собственности к государству, а также иные действия, направленные на ограничение какого-либо права собственника: владения, пользования и распоряжения

Современные российские правоведы также активно исследуют вопрос содержания термина «экспроприация», например М. В. Щербина следующим образом определяет национализацию: «правомерный внутригосударственный акт, обеспеченный принудительной силой государства, направленный на осуществление в пределах юрисдикции государства перехода имущественных комплексов и (или) имущественных прав, из частной собственности в том числе из частной собственности иностранных юридических и физических лиц, в государственную собственность, осуществляемый в общенациональных интере-

сах, сопровождающийся выплатой справедливой компенсации убытков бывшим собственникам на условиях, предусмотренных данным актом и нормами международного права» [3].

А.А. Данельян предлагает свое определение экспроприации: «Экспроприация — это осуществляемое в публичных интересах местного значения принудительное возмездное изъятие имущества и (или) имущественных прав из частной собственности граждан и юридических лиц и передача их в государственную собственность, осуществляемое в порядке, установленном законодательством, с предварительным и равноценным возмещением собственнику стоимости имущества и (или) имущественных прав и других причиняемых убытков» [4].

В новейшей истории России в 2019 был предложен Проект федерального закона № 692092–7 «Об основах национализации в Российской Федерации», однако данный документ имел все те же существенные недостатки: ст. 1 устанавливалось, что целью является обеспечение абстрактных государственных нужд РФ, связанных с повышением общей эффективности и социальной ориентации экономики, обеспечением национальной безопасности и суверенитета РФ, обеспечением законности, социальных прав граждан и сохранения национального достояния, а основания проведения процедуры носят абсолютно антирыночный характер: не эффективное управление организацией, не обеспечивающей потребности населения в социально значимых товарах и услугах, угроза массового сокращения штата, объявление национализируемого объекта общенациональным достоянием и т. д.

Резюмируя, следует согласиться с мнением С.А. Сеницына [5], что требуется согласовать подходы международного права к понятию, целям, основаниям, критериям применения, экспроприации, а использование института национализации в качестве санкций недопустимо, однако, по нашему мнению, экспроприация в виде контрсанкций, реализуемых Россией, является вполне разумной и обоснованной мерой в настоящих геополитических реалиях, также предлагается усовершенствовать отечественное законодательство об экспроприации путем разработки специального федерального закона.

Литература:

1. Германия передала «дочку» «Роснефти» в управление регулятору. — Текст: электронный // РБК: [сайт]. — URL: <https://www.rbc.ru/politics/16/09/2022/63243acd9a79474d3dd2148f> (дата обращения: 14.05.2024).

2. Суд в Германии отклонил иск «Роснефти» из-за внешнего управления «дочек». — Текст: электронный // РБК: [сайт]. — URL: <https://www.rbc.ru/politics/14/03/2023/64107a789a794795b1e22cdd> (дата обращения: 14.05.2024).
3. Щербина, М. В. Международно-правовые вопросы национализации и защиты частной собственности: специальность 12.00.10 «Международное право; Европейское право»: диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Щербина Мария Владимировна; Санкт-Петербургский государственный университет. — Санкт-Петербург, 2000. — 224 с. — Текст: непосредственный.
4. Данельян, А. А. Международно-правовой режим иностранных инвестиций: специальность 12.00.10 «Международное право; Европейское право»: диссертация на соискание ученой степени доктора юридических наук / Данельян Андрей Андреевич; Дипломатическая академия Министерства иностранных дел Российской Федерации. — Москва, 2016. — 367 с. — Текст: непосредственный.
5. Сеницын, С. А. Институт экспроприации иностранной собственности: de facto & de jure / С. А. Сеницын. — Текст: непосредственный // Вестник Московского университета. Серия 11. Право. — 2023. — № 3. — С. 33–54.

Юридическая природа договора на выполнение научно-исследовательских работ

Фурман Яна Агаевна, студент

Московский финансово-юридический университет МФЮА

В статье дается определение договора на выполнение научно-исследовательских работы. Рассмотрены актуальные вопросы определения существенных условий в договорах на выполнение научно-исследовательских работ. Выявлены проблемы определения предмета договора на выполнение научно-исследовательских работ. Проанализированы права и обязанности сторон. Охарактеризована специфика ответственности сторон договора. Дан анализ судебной практики.

Ключевые слова: договор; научно-исследовательская работа; обязанности сторон; права сторон; предмет договора; сроки договора; существенные условия договора.

The legal nature of the contract for the performance of research work

Furman Yana Agaevna, student

Moscow University of Finance and Law MFUA

The article defines the contract for the performance of research work. The current issues of determining the essential conditions in contracts for the performance of research work are considered. The problems of determining the subject of the contract for the performance of research work are revealed. The rights and obligations of the parties are analyzed. The specifics of the responsibility of the parties to the contract are characterized. The analysis of judicial practice is given.

Keywords: contract; research work; obligations of the parties; rights of the parties; subject of the contract; terms of the contract; essential terms of the contract.

Договорные отношения, возникающие при выполнении научно-исследовательских работ, связаны с интеллектуальной деятельностью, что и определяет их специфику. Источниками, регулирующими отношения между субъектами научно-исследовательской деятельности и потребителями научной продукции (результатов и услуг) являются часть вторая Гражданского кодекса Российской Федерации от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021) (далее — ГК РФ) [1], Федеральный закон от 23.08.1996 № 127-ФЗ (ред. от 17.02.2023) «О науке и государственной научно-технической политике» [2]. Законодатель определяет договор на создание и передачу научной продукции, договор на проведение научных консультаций, договор о совместном научном исследовании как «основную форм отношений между научной организацией и заказчиком», в том числе и когда заказчиком выступает государство (научные исследования для государственных нужд). Таким образом, многообразие договоров требует выделение квалифицирующих признаков и конкретизации понятия «договор на выполнение научно-исследовательских работ», что позволит определить применимы ли нормы права к однородным отношениям.

Специфика договора на выполнение научно-исследовательских работ, (далее — НИР) отражена в главе 38 ГК РФ. Отметим, что законодатель выделил договор на выполнение НИР из категории подряда, таким образом, на него не распространяются общие положения договора подряда. Вместе с тем в ст. 770 ГК РФ идет отсылка к п. 2 ст. 770 ГК РФ, ст. 778 ГК РФ. Общими чертами, характерными для однородных договоров на выполнение работ являются: обязанность исполнителя выполнить работу, а заказчика ее принять и оплатить (п. 1 ст. 774 ГК РФ); договор охватывает как весь цикл проведения исследова-

ния, так и отдельные его этапы (п. 2. ст. 776 ГК РФ); риск о невыполнении работ несет заказчик (ст. 774, 775 ГК РФ); результат выполнения работ приравнивается к результатам интеллектуальной деятельности с соответствующими правовыми последствиями (ст. 772 ГК РФ).

Договор на выполнение НИР обладает существенными отличиями от договора, который регулирует родственные отношения. Во-первых, содержание данного договора в ГК РФ не конкретизировано, п. 1 ст. 769 ГК РФ указывает лишь на обязанность исполнителя провести научно-исследовательские работы согласно техническому заданию заказчика, а тот в свою очередь обязуется принять выполненную работу и произвести ее оплату. Во-вторых, исполнитель научных исследований осуществляет научно-исследовательские работы лично, без привлечения третьих лиц (либо получив согласие заказчика). В-третьих, в том случае если невозможно выполнить научно-исследовательские работы, по причинам независящим от исполнителя, законодатель закрепил обязанность заказчика оплатить стоимость работ до момента выявления невозможности получить предусмотренные договором результаты (ст. 775 ГК РФ). Таким образом, договор на выполнение НИР предполагает более высокий уровень творческой самостоятельности и степень ответственности. Показателем результативности научно-исследовательской деятельности является наличие в разработках значительного элемента новизны [3].

Существующее многообразие форм договоров, предметом которых является научно-исследовательская деятельность вызывает необходимость их классифицировать, что позволило бы субъектам договорных отношений определить для себя более удобную форму договора.

Квалифицирующими признаками договора на выполнение НИР являются: цель — выполнение научного задания; предмет — проведение научного исследования; субъект договора — любое физическое или юридическое лицо, государственное и муниципальное учреждение. Договор на выполнение НИР относится к самостоятельным договорам, ему присущи для всех договоров общие черты (взаимность, двусторонность, возмездность, концессиальность), его индивидуализирует такой признак как степень ответственности за недостижимость результатов лежащей на заказчике.

Наиболее актуальным вопросом при заключении рассматриваемой категории договоров является определение существенных условий. Исходя из положений главы 38 ГК РФ, выделить существенные условия договора на выполнение НИР, кроме предмета, нельзя. В соответствии со ст. 778 ГК РФ, к срокам выполнения и цене работ применяются правила о договоре подряда (ст. 708,

709 ГК РФ). Следовательно, к существенным условиям НИР относятся предмет и сроки выполнения работ. Вместе с тем, ввиду специфики выполняемых работ, следует предположить, что к таковым могут относиться и иные условия.

Предметом выполнения НИР является полученные в ходе исследования новые знания, которые расширяют понимание о предмете исследования. Сроки исполнения договоров можно отнести к существенным условиям договоров на выполнение НИР, хотя некоторые авторы полагают, что срок не является существенным условием и договор может быть выполнен в разумный срок в соответствии со ст. 314 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.04.2022) [4] (далее — ГК РФ). Однако с данным мнением можно не согласиться по причине, что группа рассматриваемых договоров регулируется специальными нормами и срок определяется в ст. 773 ГК РФ закрепляющей обязанность исполнителя сдать работу в срок и в соответствии со ст. 708 ГК РФ в которой прямо указано, что в договоре должен быть указан начальный и конечный период выполнения работ.

Требования законодателя вполне оправданны, так как при заключении НИР заказчик имеет право заключить договор на выполнение не всех, а части работ, при этом оставшуюся часть он может поручить выполнять другому исполнителю и по этой причине срок в договорах на выполнение НИР является существенным условием. По усмотрению сторон в договоре могут быть прописаны промежуточные сроки выполнения работ, данные сроки могут быть указаны и в техническом задании, при этом следует отметить, что отсутствие промежуточных сроков не лишает договора силы.

Относительно других существенных условий необходимо отметить, что согласно ст. 773 ГК РФ, при заключении договоров НИР стороны должны разработать техническое задание, в техническом задании должны быть определены: объект исследования; задачи исследования; методы; этапы; сроки; апробация и другие значимые элементы проводимых исследований. Таким образом можно сделать вывод, что техническое задание при заключении договоров на выполнение НИР является существенным условием. Стороны должны достигнуть соглашения по всем пунктам технического задания, прежде чем подписывают договор [5].

Например, 29.12.2020 между Минпромторгом России (далее — Заказчик, Истец) и ПАО «ОДК-Сатурн» (далее — Исполнитель, Ответчик) был заключен государственный контракт № 202302010124200000000000/20208.4470019.0 9.009 (далее — Контракт), по условиям которого Исполнитель обязался выполнить научно-исследовательскую работу, а Заказчик обязался принять и оплатить

надлежащим образом выполненную работу. Истец обратился в суд с требованием о взыскании с ответчика пени в связи с просрочкой сдачи 1 этапа НИР. В ходе судебного разбирательства было установлено, что просрочка выполнения Ответчиком работ по этапу 1 контракта от 29.12.2020 № 202302010124200000 0000000/20208.4470019.09.00929.12.2020 была вызвана изменением Технического задания (далее — ТЗ), инициированным Истцом в феврале 2021. После инициативы, проявленной Истцом по изменению ТЗ по цифровизации организаций оборонно-промышленного комплекса, Ответчик не имел права выполнять научно-исследовательские, работы по старому ТЗ, поскольку работы бы не отвечали признаку целесообразности, в то время как Заказчик был заинтересован в их выполнении на наиболее высоком мировом уровне в государственных интересах. 05.02.2021 письмом № 929/013–149 Ответчик направил в адрес Истца дополнительное соглашение № 2 с корректировкой Технического задания и графика исполнения. Дополнительное соглашение № 2 к Контракту было подписано сторонами 16.07.2021. Таким образом, заявленный Истцом период просрочки возник в связи с корректировкой технического задания и графика исполнения, длительным согласованием Истцом дополнительного соглашения № 2 к контракту, что послужило причинами нарушения Ответчиком сроков выполнения работ. Суд отказал в удовлетворении исковых требований [6].

В отдельных научных работах отмечается, что цена не является существенным условием в договорах на выполнение НИР, так как регулирование стоимости работ исполнителя в данной группе договоров диспозитивно и осуществляется на основании сравнительного анализа аналогичных работ. Оценка труда исполнителя производится в соответствии с п. 4 ст. 424 ГК РФ в котором дан критерий «сравнимые обстоятельства» и «аналогичные работы». Однако сравнить какие-либо работы или услуги, предоставляемые в рамках договоров возмездного выполнения работ, оказания услуг, подряда, с получением совершенно новых знаний, образцов, технологий не представляется возможным в силу характера выполняемых работ, поэтому в каждом конкретном случае цена должна устанавливаться с учетом всех обстоятельств осуществления проекта: использование материалов, затратности, учета вложенных сил и средств и многих других обстоятельств. С учетом данных факторов необходимо признать, что цена является существенным условием при заключении договоров НИР.

Существенным условием договоров НИР является указание на возможность привлечения соисполнителя для получения необходимых результатов, при этом императивно закреплено положение, в соответствии с которым при проведе-

нии научно-исследовательских работ соисполнитель может быть привлечен к выполнению работ только с согласия заказчика, это требование продиктовано характером проводимых исследований, в которых личность исполнителя имеет решающее значение.

Например, 07.11.2019 между ООО «ОКН-проект» и Фондом сохранения культурного и природного наследия заключен договор № СП-07/11/19 на проведение охранно-спасательных исследований (раскопок) объектов археологического наследия. В целях реализации договора от 10.12.2019 ООО «Археолог» заключило договор № 001 от 10.03.2020 возмездного оказания услуг с ФИО2, по условиям которого последний (в рамках договора на выполнение научно-исследовательских (археологических) работ от 10.12.2019, заключенного с Фондом сохранения культурного и природного наследия) принял на себя обязательство по научному руководству проведения охранно-спасательных исследований (раскопок) памятников археологии: Курган «Исламей 1», Курган «Псычих 3» и Комплекс городищ «Кызбурун-III» (4 городища) (городище № 2). Истец указывает, что работы на «Комплексе городищ «Кызбурун –III», кургане «Исламей I», кургане «Псычих 3» выполнены собственными и иными силами, ответчик от выполнения работ уклонился. Для производства раскопок законодательно требуется обязательное получение особого разрешения, которое называется Открытый лист. Выдачу Открытых листов осуществляет Министерство культуры Российской Федерации после заключения Отдела полевых исследований Российской академии наук. Порядок получения Открытых листов определен Постановлением Правительства РФ от 20.02.2014 № 127 (ред. от 17.06.2017) «Об утверждении Правил выдачи, приостановления и прекращения действия разрешений (открытых листов) на проведение работ по выявлению и изучению объектов археологического наследия». Получить Открытый лист имеет право организация, в штате которой на основании трудового договора состоит сотрудник, имеющий профильное историческое образование, определенный практический опыт проведения археологических разведок и раскопок и составления научного отчета. Истец ссылается, что Открытые листы на право проведения археологических полевых работ были выданы Министерством культуры Российской Федерации на имя ФИО2. Однако документы, подтверждающие, что указанное лицо состояло в трудовых отношениях с Фондом сохранения культурного и природного наследия в материалы дела не представлено. При этом ответчик представил договор № 001 от 10.03.2020 возмездного оказания услуг, заключенный ООО «Археолог» с ФИО2 в целях реализации договора от 10.12.2019. Подтверждение получения открытого листа на иного археолога,

отчета о выполненной работе иного археолога, фотоматериалов либо иных доказательств, подтверждающих выполнение работы не сотрудниками ООО «Археолог», истцом не представлено. Суд отказал в удовлетворении иска [7].

В ГК РФ закреплены следующие обязанности исполнителя по договору НИР: выполнить работу в соответствии с согласованным с заказчиком техническим заданием и передать заказчику ее результаты в предусмотренный договором срок; провести обусловленные техническим заданием научные исследования лично; гарантировать заказчику передачу полученных по договору результатов, не нарушающих исключительных прав других лиц; обеспечить конфиденциальность сведений, касающихся предмета договора, если иное не предусмотрено договором и ряд других.

Обязанности заказчика по договору НИР: выдать исполнителю техническое задание и согласовать с ним программу или тематику работ (если договором предусмотрена такая обязанность); передать исполнителю необходимую для исполнения работ информацию; принять результат работы и оплатить его; и ряд других [8].

Подводя итог, можно прийти к выводу, что договор на выполнение научно-исследовательских работ — это договор, по которому одна сторона (исполнитель) обязуется осуществить по заданию другой стороны (заказчика) научное исследование, а заказчик обязуется принять выполненные работы и оплатить их. Существенными условиями договоров на выполнение НИР являются предмет договоров (наличие в тексте договора указания работу (результат работ) и наличие технического задания); срок выполнения работ по договорам (начальный и конечный сроки выполнения работ); другие условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ. — 1996. — № 5. — Ст. 410.
2. Федеральный закон от 23.08.1996 № 127-ФЗ (ред. от 17.02.2023) «О науке и государственной научно-технической политике» // Собрание законодательства РФ. — 1996. — № 35. — Ст. 4137.
3. Горский Д. П. Процедура заключения и исполнения договора на выполнение научно-исследовательских и конструкторских работ // Актуальные вопросы современного права: сборник научных статей

- по итогам научно-практической конференции. — М.: Полицентр, 2022. — С. 90.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.04.2022) // Собрание законодательства РФ. — 1994. — № 32. — Ст. 3301.
 5. Гуторов А. И. Существенные условия заключения договора на выполнение научно-исследовательских работы // Частное право в эволюционирующем обществе: традиции и новации: сборник научных статей Всероссийской научной конференции, посвященной памяти доктора юридических наук, профессора В. Н. Сусликова. — Курск, 2019. — С. 148.
 6. Решение Арбитражного суда города Москвы от 20.09.2022 по делу № А40-99203/2022 [Электронный ресурс] // Судебные и нормативные акты РФ. — URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/LE1zozl1ysHW/> (дата обращения: 22.03.2023).
 7. Решение Арбитражного суда Ставропольского края от 22.09.2022 по делу № А63-16740/2021 [Электронный ресурс] // Судебные и нормативные акты РФ. — URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/yIF0bPRSSlbr/> (дата обращения: 22.03.2023).
 8. Свицова Н. А. Современные требования гражданского законодательства к составлению договора на выполнение научно-исследовательских работ // Новые возможности юридической специализации: перспективные научно-практические разработки и исследования. Сер. «Стандарты образования». — М.: Российский государственный университет нефти и газа (НИУ) имени И. М. Губкина, 2022. — С. 22.

ПОЛИТОЛОГИЯ

Теоретические воззрения на этничность и ее связь с политикой в этнополитологии

Рахматов Александр Ахмедович, кандидат политических наук, доцент
Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации (г. Москва)

В наше время особое значение для понимания предмета политологии имеет этнология — наука, изучающая этносы, или народы, то есть большие сообщества людей, объединенные общностью культуры, языка, самосознания и исторической судьбой. Этнология изучает идентичность и формы культурной самоорганизации народов, закономерности их коллективного поведения и взаимодействия. Кроме этнологии для этнополитологии важное значение имеет и целый ряд смежных дисциплин.

Ключевые слова: этнология, примордиализм, теоретические модели, национальный характер, социобиология.

Theoretical views on ethnicity and its relation to politics in ethnopolitology

Rakhmatov Alexander Akhmedovich, candidate of political sciences, associate professor

Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation (Moscow)

Nowadays, ethnology is of particular importance for understanding the subject of political science — the science that studies ethnic groups, or peoples, that is, large communities of people united by a common culture, language, self-consciousness and historical destiny. Ethnology studies the identity and forms of cultural self-organization of peoples, patterns of their collective behavior and interaction. In addition to ethnology, a number of related disciplines are also important for ethnopolitology.

Keywords: ethnology, primordialism, theoretical models, national character, sociobiology.

Социальная антропология — наука о месте индивида в традиционном и современном обществе, об особенностях социальной организации народов мира; *этносоциология* — наука об этнических общностях, изучающая систему социально-структурных связей в этнических общностях; *этнопсихология* — наука об этнических особенностях психики людей, национального характера, этнического самосознания и этнической самоидентификации. Значение этих дисциплин заключается в том, что каждая из них формирует информационную базу, создает методологическую основу для выводов и обобщений практического, то есть этнополитологического, характера. Принципиальное различие указанных дисциплин для этнополитологии заключается в различных теоретических подходах к анализу этничности и этнической культуры. Здесь у исследователей нет единства, но все многообразие подходов сводится, по существу, к нескольким теоретическим моделям: примордиализму, функционализму, конструктивизму и инструментализму.

Примордиализм — это представление о том, что этносы имеют глубокие исторические корни, что их природа, их отличительные особенности не столько продукты социального развития, сколько некая изначальная данность, в том числе биологически обусловленная. Наиболее очевидно эти воззрения на природу этничности проявились в рамках социально-биологического подхода. В основе такого подхода к анализу социальных сообществ лежат идеи, высказанные еще в работах Герберта Спенсера (1820–1903). Странники социобиологии распространяют законы естественного отбора, сформулированные Ч. Дарвином, на человеческое общество и полагают, что каждый человек подчиняется действию инстинкта самосохранения и продолжения рода. Он изначально «запрограммирован» природой на сохранение и распространение своих генов. Эволюционно его борьба за существование происходила в коллективе, и стремление быть частью коллектива заложено в природу человека. В коллективе, который формировался длительное время и сохранял при этом некую устойчивость, постепенно создается определенный генофонд, носители которого совместно борются с другими человеческими популяциями за собственное выживание и выживание своих генов, предпринимают усилия для поддержания биологического здоровья сообщества и его самовоспроизводства. Наиболее последовательным сторонником данного подхода среди современных исследователей является *Пьер ван ден Берге*. Из отечественных исследователей природы этничности определеннее всех социобиологический подход сформулирован в популярных у широкой общественности, но далеко не безупречных в научном плане трудах *Льва Гумилева* (1912–1992).

Сторонником этого же подхода можно назвать и *Андрея Элеза*, хотя в его «Критике этнологии» не сформулирована четко собственная исследовательская концепция, и тем самым автор сознательно заставляет читателей своего труда самостоятельно делать выводы о его научных пристрастиях.

Но в чистом виде социобиологический подход сегодня не популярен. Чаще всего имеют место приближенные к данному подходу трактовки природы этничности. Среди таковых, к примеру, можно назвать взгляды, изложенные в работах *Клиффорда Гиртца* и *Эдварда Шилза*. Они полагают, что этнические и национальные связи являются базовыми и всегда будут играть важную роль в общественном развитии. Шилз, в частности, полагает, что идентичность образуется прежде всего в результате взаимодействия в первичных группах и гораздо меньше зависит от деятельности политических акторов.

Среди имен наиболее видных современных представителей примордиализма можно назвать и имя *Энтони Смита*. Согласно его концепции, этносы являются основой современных наций, и поэтому изучение последних не может обойтись без изучения этнической истории. В концепции Э. Смита выделено два типа развития этносов: латеральный и вертикальный. *Латеральные* этносы развивались вширь в результате завоеваний, в процессе которых в обширных империях формируется элитный слой, в состав которого входят представители разных народов, а точнее — их вожди, племенные верхушки, аристократия. Эта элита порывает с собственными сообществами, отрекается от племенных обычаев и локальных традиций и создает свою культурную среду, отличную от культурных традиций основной массы населения. В результате между элитой и народом оказывается мало общего и объединяет их лишь фигура священного царя, типичная для подобных этносов. По существу, в таких имперских сообществах только элита и могла считаться протонацией. Примером подобных народов являются турки-османы и русские. Большинство этносов Западной Европы развивалось иначе — *по вертикали*. Широкая территориальная экспансия у них не могла осуществляться вследствие сопротивления влиятельных соседей. Поэтому элиты европейских государств были ориентированы на связи внутри этноса, в результате чего возникала общность элиты и народа. Таким образом, этническая культура стано вилась общей для всех социальных слоев, и тем самым возникали совершенно определенные этнические границы при взаимодействии с другими этносами, представители которых с трудом могли интегрироваться в такие сообщества. Вместо фигуры священного царя в массовом сознании главную роль играло представление о священной общности людей, ставшее основой для образования наций и укоренения демократических институтов.

Формирование национализма как идеологии начинается с «национализации» культуры. На первом этапе группа интеллектуалов, как правило, открывает для широкой публики свою этническую культуру политическим целям. Затем интерпретированная идеологами национализма этническая история, которая может быть как реальной, так и выдуманной, преподносится широким слоям населения как символ веры, как политический ориентир.

Современные последователи примордиализма, подобные Э. Смиту, готовы согласиться с тем, что нация является социальным конструктом, творением элит. Для них важно подчеркнуть значение реальной основы, которая служит регулятором процесса нациестроительства.

Следующий методологический подход к анализу этничности — функционализм, основы которого были заложены еще Огюстом Контом (1798–1857) и Гербертом Спенсером. Сторонники функционализма чаще всего рассматривают этничность как преходящее, ограниченное во времени явление. Для сторонников функционализма имеет существенное значение прежде всего то, как функционирует культура, какие потребности людей она удовлетворяет, как осуществляется трансляция культурных норм и ценностей. Виднейшим представителем этого научного направления является английский этнолог и социолог *Бронислав Малиновский* (1884–1942), который и сформулировал основные положения функционализма. Он полагал, что при исследовании общества необходимо описывать различные проявления культурной жизни в их целостности и взаимосвязи, абстрагируясь от происхождения и динамики культуры в целом.

Литература:

1. Абдулатипов Р. Г. Природа и парадоксы национального «я». М.: Мысль, 1991.
2. Абдулатипов Р. Г. Этнополитология. СПб.: Питер, 2004.
3. Андерсон Б. Воображаемые сообщества: Размышления об истоках и распространении национализма / Пер. с англ. В. Г. Николаева. Вступ. ст. С. П. Баньковской. М.: КАНОН-пресс-Ц, Кучково поле, 2001.
4. Андреев А. Эпидемия сепаратизма: можно ли приостановить её распространение? Африканские аспекты глобальной проблемы // Азия и Африка сегодня. 2001. No 3.
5. Антонян Ю. М., Давитадзе М. Д. Этнорелигиозные конфликты: проблемы, решения. Учебное пособие. М.: Издательство «Щит-М», 2004.

Предмет, задачи, цели, методы и функции этнополитологии

Рахматов Александр Ахмедович, кандидат политических наук, доцент

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (г. Москва)

Определение любой научной дисциплины предполагает установление прежде всего круга тем и проблем, составляющих в совокупности предмет ее исследования. Здесь важно сформулировать цели и задачи дисциплины, отличие ее от смежных дисциплин и ее реальное место в системе этих дисциплин. Любое исследовательское направление может иметь статус научной дисциплины только в том случае, если оно имеет более или менее четко сформулированные методологические принципы, собственный арсенал методов и приемов систематизации материалов, а также понятийно-категориальный аппарат.

Ключевые слова: этнополитика, политические процессы, этнические группы, национальная политика, региональные процессы.

The subject, tasks, goals, methods and functions of ethnopolitology

Rakhmatov Alexander Akhmedovich, candidate of political sciences, associate professor

Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation (Moscow)

The definition of any scientific discipline presupposes, first of all, the establishment of a range of topics and problems that together constitute the subject of its research. Here it is important to formulate the goals and objectives of the discipline, its difference from related disciplines and its real place in the system of these disciplines. Any research area can have the status of a scientific discipline only if it has more or less clearly formulated methodological principles, its own arsenal of methods and techniques for systematizing materials, as well as a conceptual and categorical apparatus.

Keywords: ethnopolitics, political processes, ethnic groups, national policy, regional processes.

Предметная область этнополитологии вытекает из самого названия этой научной дисциплины. Очевидно, что она имеет непосредственную связь с этнологией и с политологией и является пограничной наукой, заимствующей характерные методы анализа, присущие как политическим наукам, так и эт-

нологии. Ее предмет и объект не могут существенно отличаться от предметной области политической науки в целом и представляют собой некую специфическую ее сферу, где пересекается политика и этничность.

Если политика — это участие в делах государства, определение форм, задач, типов, видов, направлений политической деятельности, способы и методы, технологии и механизмы ее осуществления, то *этнополитика* — это участие этносов и этнических групп в делах государства и в свою очередь участие государства в делах этносов, создание государственных гарантий их стабильного существования и успешного развития, соблюдения их интересов и прав.

Отсюда *этнополитология* та предметная область политологии, которая связана с изучением государственной политики в сфере обеспечения интересов и прав этносов и этнических групп, составляющих население страны, а также с изучением роли этничности в политических процессах на региональном, федеральном и международном уровнях, выражающейся в этнополитических ориентациях населения, деятельности национальных организаций и движений, политических партий и отдельных политиков.

Предметом этнополитологии в этой связи являются источники, побудительные мотивы и закономерности формирования национальной политики, формы и механизмы ее реализации, идеология и практика национальных движений, этнополитические ориентации населения и формы их практических выражений.

Определяя предмет этнополитологической науки, некоторые исследователи дают более расширительное толкование его, что, на наш взгляд, не противоречит приведенному выше, но тем не менее неоправданно расширяет предметную область этнополитологии, вторгаясь в область политической философии, государства и права, международных отношений и собственно этнологии (этнографии).

Под предметом и проблематикой этнополитологии понимаются место и роль этнонациональных сообществ (этносов, наций, этнических групп) в истории человечества и политической жизни общества, их взаимодействие между собой, с государством и его органами, закономерности этнополитических процессов, начала и принципы этнонациональной политики, политические устремления народов и приобретение тех или иных форм национальной государственности, политического и правового статуса, пути и методы урегулирования этнополитических конфликтов и обеспечения этнополитической стабильности в отдельном государстве и в мире в целом.

Непродуктивно выглядит также стремление придать общим политическим закономерностям, универсальным этнополитическим реалиям характер уни-

кальных явлений и на этой основе заявлять о необходимости создания неких локальных этнополитических концепций.

Для России нужна не только этнополитология вообще, но и в особенности русская этнополитология, как своего рода пограничная наука, изучающая российскую политическую действительность и вместе с тем неразрывно связанный с последней русский вопрос, включающий целый комплекс нерешенных наблевших проблем нашей нации.

С точки зрения некоторых ученых не совсем оригинальна, и, к примеру, в традициях политической антропологии тоже есть некая склонность к абсолютизации уникального характера так называемых примитивных этнических сообществ, ведущих племенной образ жизни, ибо считается, что в их общественной практике проявляются многие присущие человечеству политические качества, которые можно отслеживать в некоей первозданной чистоте, то есть наблюдать у них своеобразные «политические архетипы», имеющие место в современной политике.

Если политология выступает в качестве науки и учебной дисциплины, то этнополитология еще не утвердилась в таком самостоятельном качестве, хотя очевидно, что в такой полиэтнической стране, как Россия, это неизбежно. Очевидно и то, что не столько теоретическое, сколько конструктивно-прикладное значение этнополитологии должно стать основным предназначением данной науки, особенно в свете того драматического опыта межэтнических конфликтов, который был накоплен в последние годы в России. Урегулирование конфликтов, мониторинг межэтнической напряженности и состояния межэтнических отношений, анализ эффективности государственных мер по решению вопросов национального характера, оценка ресурсов этнополитической мобилизации в различных регионах страны — это только небольшая часть тех практических задач, которые стоят сегодня перед этнополитологией.

Очевидная потребность в системном изложении этнополитологических знаний, в критическом освещении проблем этнополитики привела к тому, что отечественные исследователи стали предлагать свои варианты учебного курса этнополитологии, первый из которых был апробирован в Московском государственном университете.

Можно, конечно, отдать первенство и Санкт-Петербургскому университету, поскольку там еще в 1995 г. на кафедре культурной антропологии и этнической социологии (создана в 1993 г.) в рамках курса социальной антропологии в качестве спецкурса по выбору начала преподаваться политическая антропология, которая с 1997 г. стала обязательным предметом, но все же и объект,

и предметная область политической антропологии уже, нежели у этнополитологии. В первой главе уже упоминалось о тесной взаимообусловленности колониальной практики и антропологии, и еще классики социальной антропологии К. Леви-Стросс, Б. Малиновский, А. Радклифф-Браун, Э. Эванс-Притчард отмечали необходимость изучения механизмов управления в туземных обществах, актуальность познания особенностей политических систем, сформировавшихся в колониальных странах еще до прихода туда европейцев. Дэвид и Джулия Джерри в «Большом толковом социологическом словаре» верно отмечают, что «политическая антропология (political anthropology) — часть социальной антропологии, изучающая политический процесс и политические учреждения в простых обществах». Эти общества называют еще сегментированными и безгосударственными. Этнополитология же изучает все общества и в первую очередь анализирует характер взаимодействия государственных институтов и этносов. Курс этнополитологии Московского государственного университета акцентировал внимание именно на названной особенности той научной дисциплины, о которой идет речь в данном учебнике.

Вслед за первым опытом и первыми публикациями о характере этнополитологических исследований и о примерном содержании соответствующего учебного курса на рынке учебной продукции появились и более основательные работы, претендующие на то, чтобы дать целостное представление о проблематике современной этнополитологии.

Литература:

1. Ачкасов В. А. Этнополитология: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 495 с. — Серия: Бакалавр. Углубленный курс.
2. Бараш Р. Э. Ирредентизм как категория дискурса и политической практики // Вестник Российской нации. 2012. No 2–3.
3. Бенхабиб С. Притязания культуры: Равенство и разнообразие в глобальную эпоху. М.: Логос, 2003.
4. Бергер П., Лукман Т. Социальное конструирование реальности. М., 1995.
5. Борисов И. Грузино-абхазское противостояние: Виден ли «свет в конце туннеля»? // Азия и Африка сегодня. 2001. No 5.

Научное издание

Исследования молодых ученых

Выпускающий редактор Г.А. Кайнова
Ответственные редакторы Е. И. Осянина, О.А. Шульга, З.А. Огурцова
Подготовка оригинал-макета О.В. Майер

Материалы публикуются в авторской редакции.

Подписано в печать 28.05.2024. Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 3,7.
Тираж 300 экз.

Издательство «Молодой ученый». 420029,
г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый»,
г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.